

香港交易及結算所有限公司及香港聯合交易所有限公司對本公佈的內容概不負責，對其準確性或完整性亦不發表任何聲明，並表明概不會就本公佈全部或任何部分內容而產生或因依賴該等內容而引致的任何損失承擔任何責任。



賽伯樂國際控股

CYBERNAUT INTERNATIONAL HOLDINGS COMPANY LIMITED

賽伯樂國際控股有限公司

(於開曼群島註冊成立之有限公司)

(股份代號：1020)

## 有關二零一九年年報之補充公佈

茲提述賽伯樂國際控股有限公司（「本公司」，連同其附屬公司統稱「本集團」）截至二零一九年十二月三十一日止年度之年報（「二零一九年年報」）。除另有指明外，本公佈所用詞彙與二零一九年年報所界定者具有相同涵義。

本公司董事（「董事」）會（「董事會」）謹此提供以下有關二零一九年年報之額外資料：

### 減值及撥備

茲提述電子商務業務之商譽減值虧損（「減值」）約人民幣61,200,000元，其乃由於電子商務業務的表現不盡人意以及應收貸款之減值虧損撥備（「撥備」）約人民幣54,800,000元，其乃由於數名貸款借款人長期拖欠償還貸款利息／本金。

### 確認減值的相關原因或引致確認減值的事件及情況的詳情

本集團的電子商務業務（「電子商務業務」）營運涉及於中國營銷二手手機及配件，以及透過多種電子商務平台例如亞馬遜、eBay、樂天、家樂福、Eprice、Fnac Darty、新蛋、沃爾瑪及Cdiscount轉售翻新品以及其他管理層認為流行且可行的營銷貨品。根據歷史紀錄，電子商務業務主要向英國、多個歐洲國家及北美進行銷售。一般而言，由於十二月聖誕節前夕產生的正面影響，下半年的電子商務業務的業務量將超過上半年。

誠如本公司截至二零一九年六月三十日止六個月的中期報告所披露，除主要通過eBay和亞馬遜銷售外，VTZero（電子商務業務的品牌）還通過不同的銷售渠道與德國樂天、法國Cdiscount、Fnac和Darty等在線市場建立了良好的銷售業績。此外，通過與歐洲和北美等不同國家的當地代理商建立不同的業務戰略聯盟，該附屬公司已減少其營銷開支。

截至二零一九年六月三十日止六個月，電子商務業務錄得未經審核收入約人民幣100,530,000元，較二零一八年、二零一七年及二零一六年（即完成收購電子商務業務後的首個完整財政年度）各年同期相比創下新高，並較二零一八年同期增長約37%。此外，截至二零一九年六月三十日止六個月，電子商務業務的盈利能力較二零一八年、二零一七年及二零一六年各年同期有所改善。

經考量(i)電子商務業務的財務表現增長；(ii)上文所述的電子商務業務的持續拓展；(iii)電子商務業務於二零一九年下半年的業務量預期將超過二零一九年上半年；及(iv)本公司未知悉市場環境存在重大不利變動的跡象，於刊發本公司截至二零一九年六月三十日止六個月的中期業績（「二零一九年中期業績」）之際，本公司並未知悉電子商務業務商譽存在可能減值的明顯跡象。

於刊發二零一九年中期業績後，本公司首次知悉下列近期宏觀經濟因素：

### **(i) 貿易戰的其後發展**

於二零二零年一月，美國與中國就貿易事項簽署「第一階段」協議。然而，美國或其他政府是否會就國際貿易協議、對進口至美國的貨品施加關稅、有關國際商務的稅項政策或其他貿易事項採取更多行動（如有）仍未明朗。這可能會影響對我們產品及服務的需求、打擊我們產品的競爭力或防止我們將產品銷售至北美。倘實施任何新關稅、法律及／或法規，或重新協商現有貿易協議，或尤其倘美國政府由於近期美中貿易緊張局勢而採取報復性貿易行動，有關變動可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

### **(ii) 英國脫歐的其後發展**

英國決定退出歐洲聯盟（一般稱為「英國脫歐」）的影響，及對英國及歐洲聯盟政治經濟狀況的日後影響仍屬未知之數。英國脫歐可能對我們的產品產生不利影響，我們的產品可能須符合英國及歐盟產品安全制度並於英國脫歐後為各個市場附上規定的安全標誌。英國脫歐已中止與英國代理商成立新業務聯盟之事宜。概無法確定英國脫歐後新法規或貿易限制會對我們交付至英國的產品的影響程度。

### **(iii) 新型冠狀病毒(COVID-19)疫情於全球爆發**

自二零一九年十二月下旬起，全球爆發前所未見的新型冠狀病毒(COVID-19)疫情(「**疫情**」)。疫情已對全球經濟以及消費者對商品及服務的需求產生重大不利影響。本公司已知悉美國、歐洲國家及英國(電子商務業務大部分收入的來源地區)的失業率自疫情出現起持續上升並維持於高點。本公司相信近期美國、歐洲國家及英國由於疫情造成的高失業率將於短至中期期間持續，並將對可支配收入及消費者信心產生不利影響，預期將因而使消費疲弱。

本公司無法確定貿易戰、英國脫歐及疫情的影響範圍以及消費者市場的恢復情況，但預期將緩慢而逐步復甦，故本公司認為下調電子商務業務的預測財務表現(「**經調整預測**」)並於逐漸改善前減少未來現金流量以反映貿易戰、英國脫歐及疫情對電子商務業務的影響屬合理謹慎。本公司已聘請獨立估值師編製根據經調整預測使用折現現金流量模式進行的估值，釐定電子商務現金產生單位的可收回金額。減值乃為電子商務業務錄得的賬面值超出其可收回金額的差額。

本公司已於本公司日期為二零二零年三月三十日的公佈中就有關本公司截至二零一九年十二月三十一日止年度的未經審核年度業績公佈減值。

根據上文所述，本公司認為減值已妥善及時作出並就此發出公佈。

### **確認撥備的相關原因或引致確認撥備的事件及情況的詳情**

本公司透過友邦信貸有限公司(為一家從事放債業務並由本公司擁有90%的附屬公司)(「**TCL**」)於香港從事放債業務。根據香港法例第163章《放債人條例》，TCL獲准於香港進行放債業務。鑒於TCL管理層(「**TCL管理層**」)的專業能力及豐富經驗，董事會已分派權力予TCL管理層，以主要經營業務以及制定TCL的業務策略及政策，同時董事會擔任監督的角色並已有合適的監督機制使TCL管理層須至少每半年向董事會匯報TCL的業務及財務表現。

作出撥備的原因乃主要由於(i)就TCL於數起交易中向下文所述的首次公開發售公司的附屬公司、客戶C、客戶D及客戶E(「**集團借款人**」)授出的未清償貸款所作出的悉數減值虧損68,644,000港元(「**拖欠貸款**」)。

截至二零一八年十二月三十一日止年度，本集團已應用香港財務報告準則第9號金融工具及其他香港財務報告準則的有關相應修訂。香港財務報告準則第9號引入有關1) 金融資產及金融負債的分類及計量、2) 金融資產的預期信貸虧損（「**預期信貸虧損**」）及3) 一般對沖會計處理方法的新規定。本集團應用三階段減值模式計算其預期信貸虧損，管理層使用包含關鍵計量參數的風險參數建模方法評估減值虧損，包括於計及前瞻性資料的情況下之違約概率、違約虧損率及違約風險。截至二零一八年十二月三十一日止年度，董事知悉有關TCL及本公司所授出貸款的預期信貸虧損撥備約10,900,000港元（撥回截至二零一八年十二月三十一日止年度數項減值虧損前），有關貸款尚未違約。

於釐定撥備金額時，本公司已聘請獨立估值師評估應收貸款的預期信貸虧損。

### 產生拖欠貸款的背景及詳情

集團借款人已自二零一六年八月起為TCL的客戶。自此，TCL管理層已知悉由集團借款人所控制之一家公司（「**首次公開發售公司**」）可能在香港進行首次公開發售（「**首次公開發售**」）計劃，並指出集團借款人已於二零一八年一月向聯交所提交其首次公開發售申請。於墊付貸款予集團借款人前進行信貸風險評估時，TCL管理層已信納(i)集團借款人的淨值及(ii)首次公開發售公司的首次公開發售計劃。

下列為拖欠貸款的減值及TCL管理層於墊付各類貸款前所進行的信貸評估詳情：

授出日期	借款人	本金額 港元	年期及利率	抵押／押記	信貸風險評估(押記價值／還款來源／借款人背景)
二零一七年三月二十七日 二零一七年四月二十一日 二零一七年五月九日 二零一七年六月二十日	首次公開發售公司的 附屬公司	12,690,000	12至36個月， 年利率7 至10%	來自客戶C、客戶D、 客戶E及首次公開發 售公司的擔保	經參考(i)首次公開發售公司的首次公開發售計劃、 (ii)借款人200百萬港元的淨值／ 押記
二零一七年十月十八日	客戶C、 客戶D及 客戶E	10,000,000	24個月， 年利率10%	來自首次公開發售公司 的擔保	經參考(i)首次公開發售公司的首次公開發售計劃、 (ii)借款人200百萬港元的淨值／ 押記



授出日期	借款人	本金額 港元	年期及利率	抵押／押記	信貸風險評估(押記價值／還款來源／借款人背景)
二零一八年六月二十六日	客戶C及 客戶D	5,000,000	12個月， 年利率10%	無	經參考(i)首次公開發售公司的首次公開發售計劃、 (ii)借款人200百萬港元的淨值
二零一九年五月六日	客戶D	20,954,000	12個月， 年利率10%	來自客戶C、客戶E及首次公開發售公司附屬公司的擔保、對首次公開發售公司附屬公司及首次公開發售公司的控股公司股份的股份抵押	經參考(i)首次公開發售公司的首次公開發售計劃、 (ii)借款人逾300百萬港元的淨值／押記
二零一九年五月六日	客戶C	20,000,000	12個月， 年利率10%	來自客戶D、客戶E及首次公開發售公司附屬公司的擔保、對首次公開發售公司附屬公司及首次公開發售公司的控股公司股份的股份抵押	經參考(i)首次公開發售公司的首次公開發售計劃、 (ii)借款人逾300百萬港元的淨值／押記

就拖欠貸款而言，於董事會在二零二零年二月的年度審查會議上審查TCL管理層所提供其放債業務的表現及財務資料時，董事首次獲悉拖欠貸款。TCL管理層向董事會呈報，首次公開發售公司的附屬公司已進行自願清盤。

於二零一九年六月中旬，於TCL就債務收回事宜執行聯繫集團借款人的程序時，TCL未能聯繫其中一位集團借款人，因此TCL(作為原告)已於二零一九年七月對客戶C、客戶D、客戶E及首次公開發售公司的附屬公司(作為被告)發出四張傳票，要求其償還未償貸款。於八月，首次公開發售公司的附屬公司於股東特別大會上通過一項自願清盤的特別決議案，並於債權人會議上，TCL管理層已提名並委任將首次公開發售公司的附屬公司清盤並分配其資產的清盤人。於本公佈日期，清盤仍在進行。

TCL管理層將債務追討視為放債公司的常規程序及正常情況，而彼等並不將拖欠貸款視作重大事件。因此，彼等的慣例非為在產生拖欠貸款時立即向本公司報告。

於審閱有關拖欠貸款的事務後，董事認為有關慣例已損害本公司對TCL事務的有效監控。因此，除了本公司的慣常監督機制外，TCL管理層須於每個月月底後向本公司提交每月管理賬戶，亦須至少每半年在審查會議上向董事會報告其財務及業務表現，董事會已（其中包括）向TCL發佈書面指引，要求其按月向本公司報告所有貸款的還款情況，並在產生重大拖欠貸款（超過5百萬港元）後立即呈報，並已指定一名本公司執行董事專門監督TCL的營運。

董事認為(i)授予集團借款人的拖欠貸款乃屬本集團一般及日常業務過程及(ii)拖欠貸款的條款乃按本公司的信貸政策基於一般商業條款訂立。

## 減值評估

為支持減值評估以及減值及撥備的金額，本公司已委聘一名獨立專業估值師進行估值。

### 電子商務現金產生單位的減值

評估電子商務現金產生單位使用價值的主要參數包括(1)13%的折現率，其乃為按照摘錄自彭博社及實證研究截至二零一九年十二月三十一日的市場數據所估算的電子商務現金產生單位加權平均資本成本（「加權平均資本成本」）；及(2)由本公司所編製的電子商務現金產生單位預計財務表現。

電子商務現金產生單位預計財務表現的主要假設如下：

- (a) 收入乃根據電子商務業務的歷史表現並參考歷史增長率所預測，並計及以下因素的綜合影響(i)中美貿易戰、英國脫歐及疫情對全球貿易及全球消費者需求以及全球供應鏈中斷的短期至中期影響；(ii)本公司預計將從消費者轉換至網絡購物平台消費的購物習慣中受益；(iii)本公司已將其產品範圍擴大至家居用品，並將持續觀察及分析消費者習慣，在市場上推出合適產品；及(iv)預期網絡購物的競爭將日趨激烈，因為預期更多競爭對手將進入網絡購物市場。因此，根據二零一九年的實際年度收入約人民幣241,680,000元（相等於約274,126,000港元），估計二零二零年的年度收入增長將約為3%，而二零二一年、二零二二年、二零二三年及二零二四年各年的估計年度收入增長將分別約為4%、4.5%、5%及5.5%，反映全球消費市場的緩慢逐步復甦以及日後網絡購物行業可預期的激烈競爭。

- (b) 毛利率乃根據電子商務業務於二零一九年的歷史表現並經考慮毛利率的預期改善作出預測，因本公司一直推出並將持續於日後推出具有更高毛利率的產品。因此，較二零一九年的實際毛利率約12.7%，預計二零二零年的毛利率將提升至13%，乃由於推出利潤率更高的家居用品所致，而預計毛利率將逐年提升，並於二零二四年達到約19%。

與截至二零一八年十二月三十一日的電子商務現金產生單位使用價值的估值相比，(i)折現率由截至二零一八年十二月三十一日的16%下降至截至二零一九年十二月三十一日的13%，及(ii)截至二零一九年十二月三十一日的電子商務現金產生單位預計財務表現下跌（包括估計年增長率及估計毛利率的減少）。然而，預計財務表現下跌的效應超過電子商務現金產生單位折現率的下跌，因此導致電子商務現金產生單位使用價值降低。

折現率的下跌主要由於可資比較公司的平均無槓桿化貝塔值自截至二零一八年十二月三十一日的0.77降至截至二零一九年十二月三十一日的0.67，及香港股權風險溢價由截至二零一八年十二月三十一日的12.06%降至截至二零一九年十二月三十一日的9.31%所致。市場數據乃摘錄自彭博社，而其變動乃由於正常市場數據波動所造成。假設的基礎及數據／參數來源概無變動。

預計財務表現下跌乃主要由於以下因素的整體影響(i)COVID-19的全球疫情、香港的社會動亂及中國及美國之間的貿易戰導致的低迷市況，其已對香港的經濟情況及電子商務現金產生單位的盈利能力造成無可避免的損害；及(ii)採用不同的匯率以反映港幣兌人民幣的實際波動（二零一九年：港幣兌人民幣1：0.88164；二零一八年：港幣兌人民幣1：0.84421）。

### **估計毛利率的公平性及合理性**

鑒於電子商務業務於截至二零一九年十二月三十一日及二零一八年十二月三十一日止年度的毛利率代表電子商務業務分別於編製二零一九年預測及二零一八年預測前當時最近期全年實際業務表現，因此參照最新的歷史毛利率並以電子商務業務的任何未來預期進行調整以作為估計二零一九年預測及二零一八年預測的估計毛利率之起點乃屬公平合理。

電子商務業務的估計毛利率預期將於二零一九年預測的整個五年預測期內由13%逐步提升至19%，此乃經考慮以下因素：

- (i) 本集團不斷擴大其產品範圍至家居用品。相較於常規產品範圍，該等產品獲得較高的利潤率。本集團將於整個預測期內持續專注於研究消費者習慣並擴大其產品組合以獲取更高利潤；及

- (ii) 本集團一直與當地物流合作夥伴聯繫並將持續與彼等探索其目標市場（如歐洲）的合作機會，以改善物流效率及成本；及
- (iii) 鑒於產品組合的變化，本集團認為將需更多時間研究新家居產品的消費者習慣並提高與當地物流合作夥伴的協同效應，因此，本集團已以更務實的角度檢視該等用品的銷售業績，以便於收入及成本管理方面實現更多內部改善。此外，二零一八年預測的毛利率乃於二零一七年估計，而二零一九年預測的毛利率乃於二零一八年底估計。二零一八年的宏觀經濟事件（貿易戰、英國脫歐）已使本集團對銷售預測的信心造成負面影響，並已反映於二零一九年的預測中。

根據上文所述，董事認為，二零一九年預測的毛利率估計屬公平合理。

### **估計年度收入增長的公平性及合理性**

本公司知悉，電子商務業務的收入增加約52%至截至二零一九年十二月三十一日止年度的約人民幣241,680,000元，而去年同期則約人民幣152,543,000元。與二零一八年相比，二零一九年收入大幅增長乃由於成功實施電子商務業務的重組業務戰略（「新戰略」）（過往主要將業務集中於北美、法國及英國），此戰略通過探索其他歐洲國家（包括但不限於德國及俄羅斯）的新市場與探索不同銷售渠道及在線市場，以盡可能減少二零一八年三月起中美貿易戰所帶來的負面影響及英國脫歐產生的不確定性，有關事件導致截至二零一八年十二月三十一日止年度的收入相較二零一七年同期大幅減少約26%。

根據上文所述，二零一九年度收入相較二零一八年大幅增長乃由於自二零一九年開始新市場產生的新收入來源所致，因此，於編製二零一九年預測時僅參照二零一九年年度收入增長並無意義，但參照二零一七年至二零一九年期間約6%的複合年度收入增長率較為公允，其反映中美貿易戰、英國脫歐及新戰略對電子商務業務的整體影響，並經考慮以下預測的合併影響後進行調整：

- (i) 中美貿易戰及英國脫歐對全球貿易及全球消費者需求以及全球供應鏈中斷所造成的中短期影響；
- (ii) 消費者習慣轉換為網絡購物平台可能帶來的潛在正面影響；
- (iii) 隨著預期更多競爭者進入市場，網絡購物行業的競爭可能更為激烈；及
- (iv) 我們將產品範圍擴大至家居用品，並將持續觀察及分析消費者習慣，在市場上推出合適產品。



根據上文所述，董事認為，於二零一九年預測估計預測期初年度收入增長為3%，及整個預測期間內將由3%逐步增加至5.5%以反映全球經濟的緩慢逐步復甦以及日後網絡購物行業可預期的激烈競爭屬公平合理。

該業務已建立了很長一段時間，並長期以來倚賴其於市場中的經驗及見解。因此，彼等已採用參照歷史表現作為預測基準之慣例。然而，已知悉市場、消費者意欲及其他宏觀經濟狀況產生許多重大變化。最重大的變化之一為對客戶數據在線隱私（如一般資料保護規範）的意識提升，影響了網絡平台銷售之效益。

### **應收貸款撥備**

應收貸款的預期信貸虧損（「**預期信貸虧損**」）乃按三項主要因素／參數而估計，即違約風險（「**違約風險**」）、違約概率（「**違約概率**」）及違約虧損率（「**違約虧損率**」）。

違約風險乃按本公司管理層所提供的應收貸款賬面值估計。

違約概率乃經參考各應收貸款的信貸階段而估計，其乃經考慮本公司管理層告知的債務人還款狀態而釐定。應收貸款尚未逾期時，其將獲指定為第1階段。當應收款項逾期，但預期將按本公司管理層告知而償還時，則指定為第2階段。倘借款人違約，將指定其為第3階段，而違約概率將為100%。就第1及第2階段而言，違約概率乃根據信貸階段、穆迪研究（年度違約研究：在較高的波動下，違約率將於二零一九年略有上升，穆迪）及標普研究（二零一八年年度全球企業違約及評級調整研究，標普）的歷史虧損率、信貸息差（摘錄自彭博社的瑞士信貸新興市場信貸息差指數）以及遠期違約率的平均值而釐定。

違約虧損率乃以一減回收率計算，其乃根據墨頓模型及穆迪研究（年度違約研究：在較高的波動下，違約率將於二零一九年略有上升，穆迪）的隱含回收率。就有抵押品的應收貸款而言，估值師則考慮以墨頓模型評估信貸風險並取得隱含回收率。

## 估值方法

於評估截至二零一九年十二月三十一日的電子商務現金產生單位使用價值時，乃採用收入法項下的貼現現金流量（「貼現現金流量」）法。貼現現金流量法獲採用乃由於其符合香港會計準則第36號使用價值的定義：「使用價值指預期從資產或現金產生單位所獲得的未來現金流量的現值」。

應收貸款撥備的預期信貸虧損評估乃採用簡化法，即預期信貸虧損 = 違約風險 x 違約概率 x 違約虧損率

於二零一八年十二月三十一日至二零一九年十二月三十一日之間評估電子商務現金產生單位使用價值所採納的評估方法概無變動。

於二零一八年十二月三十一日至二零一九年十二月三十一日之間的預期信貸虧損評估方法概無變動。

## 籌集資金

就於二零一七年二月二日根據一般授權完成之配售而言，配售事項所得款項約176,600,000港元擬用作本集團一般營運資本及／或於機會出現時用作日後投資。於二零一九年十二月三十一日，配售事項所得款項已悉數動用如下：

配售事項所得款項實際用途	金額 (千港元)
收購Cybernaut Technology International Limited	100,000
於一間加拿大上市公司的投資	2,250
於一間私募基金的投資	9,912
行政開支	4,345
諮詢及服務	5,176
專業費用	14,382
法律費用	5,561
辦公室開支	27,361
股份登記及上市費用	1,510
審計費	3,929
其他	2,175
總計	<u>176,601</u>

配售事項所得款項已按先前披露的擬定用途使用。

## 關連交易（包括持續關連交易）

茲提述二零一九年年報第27至51頁有關可變利益實體協議。朱敏先生為沃學的實益擁有人之一。因此，沃學為朱先生的聯繫人，及根據上市規則第十四A章，其為本公司的關連人士。可變利益實體協議構成上市規則第十四A章項下本公司之持續關連交易，故須遵守上市規則第十四A章項下的申報、公告及獨立股東批准規定。本公司已獲聯交所授予豁免(i)根據上市規則第14A.53條就沃學根據管理服務協議應付湖州公司之服務費用及湖州公司根據貸款協議將授出的貸款列出最高總年度上限；及(ii)根據上市規則第14A.52條列出各可變利益實體協議的固定條款（除管理服務協議以外），惟須遵守若干條件。

截至二零一九年十二月三十一日止年度，沃學根據管理服務協議支付予湖州公司之服務費用總額約為人民幣25,095,000元，且湖州公司根據貸款協議授出的貸款總額為零。

根據上市規則第14A.71(6)條，本公司之獨立非執行董事已審閱及確認可變利益實體協議項下之交易乃於本集團一般及日常業務過程中，按正常或更佳商業條款，並根據規管交易之協議按屬公平合理且符合本公司股東整體利益之條款訂立。根據已實行之工作，本公司核數師已於致董事會之函件中確認，彼等並無注意到任何事宜令彼等相信可變利益實體協議項下之交易(i)未經董事會批准；(ii)於各重大方面並無遵守本集團提供貨品及服務所涉及交易之定價政策；(iii)於各重大方面並無根據規管該等交易之相關協議之條款訂立；及(iv)沃學並無向其後並未轉移或轉讓其所持有股權至本集團之股權持有人分派股息或作出其他分派。

根據披露於二零一九年年報第18頁，於二零一九年七月五日宣佈有關認購權益的關連交易，本公司同意作為有限合夥人向基金承諾500萬美元，而截至二零一九年十二月三十一日止年度，已支付的實際認購金額為零。

根據披露於二零一九年年報第19頁，於二零一九年七月九日宣佈有關關連人士提供的財務資助之關連交易，財務資助之本金額為113,208,000港元、到期日為二零二一年七月九日而年利率為1%。

## 關連方交易

所有披露於二零一九年年報綜合財務報表附註44之關連方交易（除與紅杉樹（杭州）信息技術有限公司之交易外）均構成根據上市規則第十四A章項下之本公司關連交易，惟均已獲完全豁免遵守股東批准、年度審閱及所有披露規定，惟與朱敏先生之有關由一名關連人士提供溢利保證之交易除外，且根據上市規則第14A.63(3)條，本公司須於二零一九年年報中披露是否達成溢利保證。本公司將參閱其日期為二零一八年八月三十日、二零一九年四月八日、二零一九年九月十日及二零二零年八月十四日之公告並確認截至二零一八年六月三十日、二零一八年十二月三十一日、二零一九年六月三十日及二零一九年十二月三十一日止六個月各期間之各別保證溢利已獲達成。本公司確認，有關任何構成上市規則第十四A章項下的關連方交易，本公司已遵守上市規則第十四A章之所有規定。

## 購股權計劃

根據本公司於二零一五年十月七日舉行的股東特別大會通過的普通決議案，董事獲授權根據購股權計劃授出最多204,922,800股股份的購股權。自當日起，本公司已授出總共200,000,000份購股權，概無獲行使或註銷之購股權。於二零二零年五月十五日（即二零一九年年報日期），根據購股權計劃可予發行的全部股份數目為204,922,800股，相等於已發行股份總數的5.15%。

承董事會命  
賽伯樂國際控股有限公司  
主席  
朱敏先生

香港，二零二零年十月二十日

於本公佈日期，執行董事為朱敏先生、陳化北博士、呂永超先生及葉芯瑜女士；以及獨立非執行董事為唐耀安先生、李奕生先生及曹克先生。