

香港交易及結算所有限公司及香港聯合交易所有限公司對本公告的內容概不負責，對其準確性或完整性亦不發表任何聲明，並明確表示，概不就因本公告全部或任何部份內容而產生或因倚賴該等內容而引致的任何損失承擔任何責任。



Holly Futures

(於中華人民共和國(「中國」)註冊成立的股份有限公司，
中文公司名稱蘇豪弘業期貨股份有限公司(前稱弘業期貨股份有限公司)，
在香港以 Holly Futures 的名義開展業務)
(「本公司」)
(股份代號：3678)

海外監管公告

蘇豪弘業期貨股份有限公司 投資者關係活動記錄表

本公告乃本公司根據香港聯合交易所有限公司證券上市規則第13.10B條而作出。

茲載列本公司於深圳證券交易所網站刊發之《蘇豪弘業期貨股份有限公司投資者關係活動記錄表》，僅供參閱。

承董事會命
董事長兼執行董事
儲開榮先生

中國南京
2025年6月19日

於本公告日期，董事會成員包括執行董事儲開榮先生及趙偉雄先生；非執行董事薛炳海先生及蔣海英女士；以及獨立非執行董事黃德春先生、盧華威先生及張洪發先生。

证券代码：001236

证券简称：弘业期货

苏豪弘业期货股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-001

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2024年度网上业绩说明会的投资者
时间	2025年06月18日 15:00-16:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动
上市公司接待人员姓名	党委书记、董事长、执行董事 储开荣 党委副书记、总经理、执行董事 赵伟雄 独立董事 张洪发 党委委员、副总经理、董事会秘书 黄海清 党委委员、财务负责人 贾富华
投资者关系活动主要内容介绍	1. 请介绍一下公司2025年将采取什么措施促进公司业务持续发展？ 答:近年，弘业期货客户开户数量逐年增加，客户需求多元化。未来我们将采用四个维度促进业务发展：首先，强化合规管理：坚持“合规为先、风控为要”，不断完善全面风险管理体系建设，并引导每位员工守住“道德底线”、不越“监管红线”、不碰“法律高压线”；将合规要求和管控措施嵌入关键节点，严把审查关口。第二，强化科技赋能：实现客服、开户、客户转化等业务的横向与纵向数智化覆盖；第三，提升服务能力：公司秉承“以客户为中心”

	的服务宗旨，从客户视角来提升客户体验。同时做好客户经营分析、客户画像，根据客户标签分层，实现精准推荐、智能推送，实现精细化服务；打造全方位科学投顾服务体系，包括客户投教、智能投顾、直播栏目等；构建前、中、后台协同联动机制，突破业务协作壁垒，提高市场响应速度。最后，深化业务督导：月度召开收入登峰会，能力建设会，督办重点业务推动、活动量管理、新客新增、老客户服务及挖潜、各部门和各板块收入情况、年度目标完成率、协同业务开展情况等，做到“目标管理+过程管理”双轮驱动。谢谢！ 2. 公司作为国有企业，请问公司如何践行可持续发展理念，在ESG治理发展上有哪些举措？ 答:尊敬的投资者您好，弘业期货作为国有A+H上市公司，一直秉承可持续发展理念。国有企业肩负着促进国家发展与民生福祉的责任，践行可持续发展理念不仅是时代要求，更是国企的责任使命。为此，公司设立董事会战略与ESG委员会，并修订了《董事会战略与ESG委员会工作细则》，将ESG纳入公司治理核心流程。通过明确重要性议题管理体系，覆盖环境、社会、治理关键领域，针对性回应利益相关方诉求。公司荣获“2024 ESG金茉莉奖—社会责任成就奖”等多项荣誉。同时，建立多元化沟通机制，通过投资者关系管理、员工意见箱等渠道，确保ESG管理与利益相关方期望一致。感谢您对公司的关注。 3. 鉴于AI技术在期货领域有着广阔的应用前景，公司应如何将AI技术融入自身业务中？ 答:公司始终秉持创新驱动、科技赋能的发展理念，致力于通过数智化转型提升核心竞争力，为客户提供更优质、高效的服务。在实践过程中，公司积极与技术供应商、行业专家以及同行机构开展合作交流，共同探索AI技术与业务的深度融合，持续拓展AI技术的应用场景，以系统化的创新举措加速推动公司数智化转型的全面落地。公司一直紧密结合日常工作实际，尝试AI技术在交易品种数据分析优化、客户服务升级、合规及法律法规知识库完善等核心业务环节的应用。目前，公司研究部署AI大模型方案，推动具体应用落地，提高科技信息化水平。谢谢！ 4. 2024年度公司营业总收入大幅增长，增长的原因是什么？
--	--

	答:尊敬的投资者您好,2024 年公司营业总收入增长至 28.76 亿元,增幅 47.99%, 主要得益于大宗商品交易及风险管理业务的强劲表现和期货经纪业务的稳健扩张。具体包括:1、大宗商品交易及风险管理业务收入25.64 亿元,同比增长 52.26%。子公司弘业资本期现业务团队在碳酸锂、 镍业务分别创造营收 9.44 亿元、5.55 亿元,成为公司特色品种, 助力产业链企业优化供应链管理,提高抗风险能力。2、期货经纪业务的稳健扩张。代理成交额增长 37.82%,客户权益规模同比增长 29.21%。谢谢!感谢您对公司的关注! 5. 请问公司2024年利润同比大幅激增是什么原因? 答:尊敬的投资者您好,公司净利润增长主要源于大宗商品交易及风险管理业务、金融资产投资业务两大核心板块贡献:1、子公司弘业资本全年围绕期现、做市和场外衍生品三大主业,实现营业收入25.64 亿元,利润总额2,082万元。子公司弘业资本通过期现基差贸易规模的扩大,如碳酸锂、镍业务贡献营收15 亿元,以及场外衍生品业务名义本金规模达369.1亿元(同比增长 82.3%),服务中小微企业超 100 家,服务实体经济能力进一步凸显。2、投资收益提升。公司加强了金融资产投资业务的风险控制,优化投资策略,总体上逆势取得了一定的收益。2024年度公司实现金融资产投资收益为人民币873.87万元,公允价值变动收益为人民币1,935.50万元,合计为人民币2,809.37万元,同比增长183.26%。感谢您对公司的关注! 6. 张总您好,作为独立董事,您在履职中如何平衡独立性与公司整体治理的协同性?能否分享您保持独立判断的核心原则? 答:很感谢这位投资者提问。首先,很荣幸能担任弘业期货的独立董事,弘业期货是“A+H”上市公司,面对两地监管,作为公司独立董事感到责任重大。独立董事的关键点在于保持其独立性,保持独立性一定要以法律规定为依据,严格遵循公司章程与监管要求。其次,对涉及关联交易、影响公司财务状况和经营业绩的重大事项的议案,保持高度审慎;再次,在信息获取上,除管理层提供的材料外,我与管理层保持沟通,经常查阅公司公告的信息;最后,对公司制定的有利于公司发展的各项政策和制度,我总是大力支持。长久以来,我始终以全体股东利益为核心,在监督与协同中推动公
--	--

	司治理合规透明，以专业客观的立场履行独立职责。谢谢！ 7. 公司2024年实现业绩增长，请问公司经纪业务方面采取了哪些有力措施？ 答:弘业期货 2024 年经营稳中有升，经纪业务收入同比增长 16.35%，面对更具挑战的市场环境，弘业期货制定了「稳收入、控成本、防风险、强考核」的经营方针，紧扣「强监管、防风险、促高质量发展」的工作主线，持续夯实传统经纪业务基础，稳固市场地位，不断优化客户服务体验，吸引了更多客户的信赖与支持。此外，公司适应市场化发展，坚持“小后台、强中台、大前台”的发展思路，充分考虑信息技术投入产出比，进一步加强管理，通过调整组织架构、优化考核等手段来开源节流。谢谢！ 8. 场外衍生品业务是如何加强风险控制体系建设，同时实现业务规模稳步增长的？ 答:尊敬的投资者您好，2025年，场外衍生品业务在复杂多变的 market 环境下，公司持续强化风险控制体系建设，确保商品期权业务稳健运行并实现业务规模稳步增长，充分体现了公司高质量发展的要求。首先，完善全面风险管理架构：依据《期货和衍生品法》明确的衍生品业务定义和监管原则，结合《期货风险管理公司衍生品交易业务管理规则》等行业规范，构建权责分明、动态适配的风险管理体系，实现对市场风险、信用风险、流动性风险及操作风险的全流程覆盖和穿透式监控，防范潜在金融风险。其次，强化市场风险的量化监控与对冲：依托先进的量化风险模型，通过合理设计产品结构和对冲策略，分散风险集中度，降低市场波动对业务的冲击，保障交易对冲的有效性和市场稳定。第三，建立了完善的交易对手信用评级体系：结合内部和外部信用评估，实施分层分类管理，动态跟踪交易对手的信用状况，防范交易对手违约风险，确保交易安全和资金安全。最后，优化操作风险和技术风险控制：公司完善了业务流程和操作规范，实行多层审核和岗位分离，防止操作失误。通过以上四步，弘业期货目前已形成了覆盖全面、动态适应、操作高效的风险管理格局。在保障商品期权业务稳健运营的同时，实现了业务的健康持续增长，充分体现了公司高质量发展的战略目标和行业领先的风险管理能力。谢谢！
--	---

	9. 近期商品市场波动加剧，实体企业经营面临较大风险，请问公司是如何利用场外衍生品为企业保驾护航？ 答:感谢这位投资者的提问，近期国内商品市场波动加剧，实体企业面对较大挑战。公司非常重视，金融研究院先深入研究各商品品种的供需关系、宏观影响因素以及地缘政治等多方面情况。针对不同客户的需求，创新性的设计了一系列商品期权组合。例如，对于有稳定采购需求的产业客户，推出基于价格区间保护的累计期权策略，有效降低了客户的采购成本。对于贸易商客户，根据其灵活的交易需求，定制个性化的期权策略，使其能够更好地把握市场波动机会，实现套期保值和投机获利的平衡。总结来看，公司场外衍生品业务通过定制化服务，“一对一”帮助实体企业有效对冲原材料价格波动风险，提升企业经营稳定性。利用灵活的产品设计和专业服务，满足客户多样化、精细化的风险管理需求，推动业务规模稳步扩大，体现公司服务实体经济的责任与担当。谢谢！ 10. 近年弘业资本的期现业务规模取得了较快增长，成为亮点之一，请问公司未来会大力发展期现业务吗？ 答:尊敬的投资者您好，弘业资本近年来发展较快，业务增长主要得益于公司近年来在期现业务上的持续投入和深耕，前期的投入在今年开始逐步显现出成果。公司不断加大人才建设，通过市场化手段引进成熟的业务团队，扩大了公司的品种覆盖范围，也带来了新的业务模式，推动弘业资本的期现业务不断向前发展。根据公司的规划，弘业资本在不断做大业务规模和利润的同时，将不断提高服务实体企业的能力和水平。未来，弘业资本将不断丰富业务模式，针对企业的实际需求，通过个性化的基差贸易、含权贸易等业务模式，帮助企业实现稳健、快速的发展。谢谢！ 11. 公司利用金融专长在服务乡村振兴方面有哪些做法？ 答:尊敬的投资者您好， 我司积极响应国家乡村振兴战略，通过金融工具为农业主体提供风险管理服务，助力稳产增收。2024年在14个省49个县开展123个“保险+期货”项目，覆盖生猪、鸡蛋、饲料、玉米、花生等11种农产品，助力农业产业稳价保供。在江苏开展全省首单油菜“保险+期货”以及鱼饲料“保险+期货+银行”等地方特色农产品项目。未来，我司将持续优化“保险+期货”模式，深化金融工具创新，为乡村振兴注入更多专业力量。感谢您对公司的关注！
--	--

	12. 2024年10月撤销国际业务部，但保留盈利的香港子公司（弘业国际金融）。跨境业务资源是否已整合至香港平台？2025年对境外业务的定位是收缩防守还是择机扩张？ 答:尊敬的投资者您好，公司全资香港子公司弘业国际金融控股有限公司及其子公司弘业国际资产管理有限公司持有香港证监会第1类牌照（证券交易）、第2类牌照（期货交易）、第4类牌照（就证券提供意见）和第9号牌照（提供资产管理）。2024 年，面对严峻复杂 的外部形势，境外子公司主动把握发展机遇，持续激发经营活力，大力推动业务转型，实现跨越式发展。营收、权益规模和利润多项核心指标大幅提升并创历史新高。2025 年，境外子公司将把握国际化发展机遇，继续夯实期货证券经纪业务基本盘，构建特色业务开发服务体系；打造资产管理业务的全新业务线，塑造核心竞争力，提高盈利水平。感谢您对公司的关注！ 13. 最近大陆和香港都在鼓励海外上市公司回归大陆或者香港上市，并且大陆也有相当多公司准备在香港上市，请问这些有利于公司业务的拓展么？旗下有专门从事辅导这类企业上市的子公司么？ 答:投资者您好，公司作为A+H上市公司，一直致力于国际化、多元化、专业化发展，扩大各业务规模和盈利水平。目前公司拥有弘业国际金融子公司，持有香港证监会1/2/4/9号牌，香港资本市场活跃，有助于公司业务发展。公司会持续关注相关政策动向和市场表现，不断优化和拓展业务领域，以实现更好的业务发展。感谢您对公司的关注。 14. 未来是否计划通过产品创新如绿色金融、衍生品等提升资管规模？ 答:在资产管理业务方面，公司将进一步提升投研能力，丰富产品线，深化渠道合作，为客户创造长期稳健的投资回报。为此公司将紧扣监管导向，进一步聚焦期货及衍生品领域，持续丰富产品策略，通过创新，不断提高业务规模。 15. 未来公司在财富管理方面有什么发展规划？ 答:尊敬的投资者您好，后期公司将加速推进财富管理转型进
--	--

	程，持续深化“以客户为中心”的服务理念，着力完善财富产品体系，强调以质取胜，为客户提供更加优质的投资产品。在公募基金代销业务上，我们将持续完善优化产品结构，同时，我们会加强投资者教育工作，通过举办线上线下投资讲座、培训课程等方式，提高投资者的理财知识和风险意识，引导投资者树立长期投资、价值投资的理念。私募产品代销方面，我们将加大对创新型、成长型私募机构的挖掘力度，重点关注那些具有独特投资视角和核心竞争力的新兴私募，为投资者带来更多元化的投资选择。感谢您对公司的关注！
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次活动不涉及未公开披露的重大信息。
附件清单（如有）	
日期	2025年06月18日