

風險因素

除本文件的其他資料外，在作出任何與我們H股相關的[編纂]決定前，閣下應仔細考慮以下風險因素。該等風險可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。任何此等風險可能導致我們H股的[編纂]大幅下跌，而閣下或會損失全部或部分對我們H股的[編纂]。

該等因素為未必會發生的或然事件，且我們現時無法就任何有關或然事件發生的可能性發表意見。除非另有指明，否則已提供的資料均為截至最後實際可行日期的資料，不會於本文件日期後更新，並受限於本文件「前瞻性陳述」一節的警告聲明。

與我們的業務及行業相關的風險

於往績記錄期間，我們的大部分收入來自主要客戶，而該等客戶減少採購可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

於往績記錄期間，我們的大部分收入來自主要客戶。截至2024年及2025年12月31日止年度，來自五大客戶的收入分別佔我們總收入的約48.5%及45.2%，而來自最大客戶的收入分別佔我們同年總收入的約14.6%及11.4%。詳情請參閱「業務－客戶」。

我們的客戶主要包括分銷商以及其他於不同行業(如金融、郵政及物流)經營的企業客戶。其採購水平及時間可能因若干因素而於各期間出現重大變動，包括其採購計劃及時間表、預算分配、業務發展策略、設備更換週期及對我們產品的需求。因此，來自我們主要客戶的訂單逐年波動。

我們無法向閣下保證我們的主要客戶將繼續按歷史水平採購我們的產品、與我們續訂現有業務關係或於未來向我們授予新訂單。倘一名或多名主要客戶減少、延遲或取消訂單，或我們未能按相若條款以現有或新客戶的訂單替代所失去的業務，均可能導致收入減少、產能利用率降低及經營壓力增加，從而可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

此外，由於我們的大部分收入來自分銷商，而該等分銷商的終端客戶大多位於銀行、郵政及相關行業，故該等行業採購政策、招標安排、資本支出計劃或行業需求的變化可能對我們客戶採購的數量及時間造成不利影響。倘主要客戶的需求下降，或我們未能維持及擴大客戶群，則我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

我們的業務依賴我們的創新能力，以及根據快速技術迭代與不斷演變的威脅對產品進行適配升級的能力；若未能具備該等能力，我們將面臨客戶流失，並對經營業績造成影響。

印刷設備行業具有技術創新迭代快、行業標準持續更新及客戶需求不斷變化的特點。緊跟技術快速變革及不斷完善市場知識為關鍵的競爭核心。截至2024年及2025年12月31日止年度，我們的研發費用總額分別約為人民幣8.9百萬元及人民幣11.7百萬元。

風險因素

我們面臨以下研發相關風險：(i)我們可能無法跟上技術、行業標準及客戶需求的快速變化；(ii)我們的研發計劃及項目可能未能取得成功或無法投入市場；及(iii)我們可能無法開發並推出新的印刷設備。倘若發生上述任何情形，我們或會面臨現有及潛在客戶流失的情況，進而對業務、經營業績及前景產生不利影響。

我們在競爭激烈的市場中運營，可能無法與現有及未來的競爭對手成功競爭。

我們在業務的各個方面均面臨競爭。全球金融及郵政行業印刷設備市場格局較為分散，各細分業務及產品開發領域均已擁有成熟領軍企業。我們無法向閣下保證我們能夠有效或高效地與現有或未來競爭對手展開競爭。我們的競爭對手可能開發更受客戶認可的產品、更快把握新的機遇、緊跟技術迭代、監管政策及客戶需求變化、快速擴大客戶群及銷售網絡，或採取更為激進的定價政策及更具吸引力的銷售條款。這可能導致我們的銷售可能受損，或迫使我们下調產品及服務銷售價格以維持競爭力。倘若我們無法成功應對與現有或潛在競爭對手的競爭，我們的業務經營、經營業績、財務狀況及前景可能會受到重大不利影響。

原材料及耗材的價格變動及供應情況可能會對我們的業務產生重大影響。

我們產品所用的原材料主要包括電機、電源、印刷電路板、集成電路及其他耗材。我們一般向中國供應商採購該等原材料，僅有少量集成電路向我們的海外供應商採購。截至2024年及2025年12月31日止年度，有關生產的原材料成本分別為人民幣71.8百萬元及人民幣64.7百萬元，分別佔同期總銷售成本的75.3%及75.6%。因此，我們的經營業績很大程度上取決於能否以具有競爭力的價格採購優質原材料及耗材。

原材料及耗材的價格受多項我們無法控制的因素影響，包括全球經濟狀況、政府政策及行業需求。我們無法保證原材料的價格將維持穩定或不會出現供應短缺。此外，我們未必能夠及時將原材料成本上漲轉嫁予客戶或根本無法轉嫁予客戶。該等成本波動可能對我們的財務業績造成重大不利影響。儘管董事認為我們過往未曾出現任何重大原材料供應短缺情況，倘發生原材料供應短缺，本集團的產品供應及財務表現可能會受到不利影響。

我們面臨上游成本壓力，且向客戶轉嫁成本上漲的能力有限。

我們的產品成本極易受上游原材料及核心組件的價格波動影響，包括芯片、金屬結構件、電機、電源、印刷電路板、集成電路及耗材，該等物料對我們印刷設備的生產至關重要。該等原材料及組件的價格及供應情況可能因供求狀況及供應商定價政策等因素而波動。我們的大部分原材料及組件來自中國供應商，且我們一般依賴第三方供應商進行採購。我們亦接洽多家供應商並定期進行供應商評審；然而，無法保證該等原材料及組件的供應及價格未來將保持穩定。

除該等挑戰之外，受激烈市場競爭影響，我們將該等成本上漲轉嫁予客戶的能力極為有限。在中低端市場及就標準化成熟產品而言，客戶價格敏感度極高，即便小幅提價，也可能導致訂單流失至報價更低的競爭對手。對於高端產品，按固定定價條款訂立長期

風險因素

採購合同，且大客戶的議價能力較強，限制了我們因應成本上漲靈活調價的能力。上游成本上漲與有限的成本轉嫁能力形成錯配，擠壓我們的利潤率，該情形可能長期存在，並對我們的整體盈利能力及財務穩定性造成不利影響。

倘分銷商無法成功經營或我們未能與分銷商維持良好關係，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

我們透過分銷商銷售部分產品。截至2024年及2025年12月31日止年度，我們向分銷商銷售產生的收入分別為人民幣129.1百萬元及人民幣110.3百萬元，分別佔總收入的90.3%及83.9%。向分銷商銷售預計將仍為我們銷售渠道的重要組成部分。倘若分銷商無法順利經營業務，或我們無法維持與分銷商的良好關係，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

我們的分銷商可能無法成功營銷及銷售我們的產品或保持其競爭力。倘銷售予下游客戶的產品銷量未能維持在令人滿意的水平，我們的分銷商可能不會向我們下達新產品訂單，或者他們可能會減少訂單或要求購買價格折扣。分銷商流失或訂單減少可能對我們接觸下游客戶以及我們的銷量及收入造成不利影響。

任何分銷商不遵守分銷協議均可能中斷我們的銷售及影響我們的經營業績。我們亦可能因分銷商所營銷及銷售的產品的缺陷或損壞而承擔損害賠償或罰款的責任，這可能對我們的財務狀況產生不利影響。倘我們未能成功維持與分銷商的關係或我們的分銷商未能成功營運，則我們有效銷售產品的能力可能會受到負面影響。這亦可能對我們的企業及產品形象產生負面影響，導致客戶流失及銷售額下降。此外，銷售相同產品的分銷商可能會導致該等分銷商之間出現市場重疊、蠶食甚至競爭。我們無法向閣下保證我們銷售網絡的擴張將繼續取得成功或將按預期產生收入。

我們大部分收入來自國際市場，因此會受該等市場的任何重大不利變化的影響。

於往績記錄期間，本集團相當一部分收入來自多個海外國家及地區，包括但不限於印度、土耳其、中國台灣、中國、新加坡、巴基斯坦、阿聯酋、意大利及西班牙。於2024年及2025年，分別約94%及91.7%的收入來自中國以外的地區。有關詳情，請參閱本文件「業務－銷售及營銷」一節。董事預計，短期內，我們產品對該等海外市場的出口將繼續貢獻大部分收入。

鑒於以上所述及我們的海外銷售，我們面臨與海外銷售相關的各種風險及不確定性因素，包括：(i)海外市場的全球經濟下行，影響消費者整體信心；(ii)外幣匯率波動，尤其是人民幣兌美元；(iii)貿易壁壘，如關稅、稅項、貿易禁令、進口管制及其他限制，可能增加我們產品的成本、影響我們產品在國外市場的競爭力，甚至限制或禁止我們在若干司法權區的銷售能力；(iv)了解海外市場趨勢及持續進行海外營銷及銷售活動的相關成本上漲；(v)無法於海外司法權區維持或執行知識產權；(vi)地方經濟、政治、社會及勞工狀況的不穩定性；(vii)外國法律、法規、規定、貿易、貨幣或財政政策及行業標準的變化；(viii)天災、戰爭、國內或國際恐怖襲擊及敵對行為或其他複雜情況；(ix)於當地司法權區有效執行合約條款的困難；(x)與跟我們合作的外方人士的潛在糾紛；(xi)面對中國境外訴

風險因素

訟或第三方申索的風險；(xii)對中國公司的經濟制裁、貿易限制、歧視、保護主義或不利政策；(xiii)執行反腐敗及反賄賂法，如反海外腐敗法；(xiv)適用的當地稅收制度、特許權使用費及欠付當地政府的其他付款義務的影響，以及潛在的不利稅務影響；(xv)資本及貿易市場中斷；(xvi)限制轉移或匯回資金及海外[編纂]；及(xvii)當地政府及監管機構對我們的產品及有關管理安排的疑慮。

我們無法保證該等不確定因素的發生不會影響我們產品銷售的特定國家。任何該等不確定因素的發生都可能對我們的業務延續性、經營業績及財務狀況產生重大不利影響。

我們的財務表現及經營業績可能會受貿易保護主義、全球貿易政策及對我們出口到美國的產品進一步提高關稅的不利影響。

我們的海外銷售可能受到我們無法控制的全球貿易政策及貿易保護主義的不利變化所影響，包括施加制裁、貿易壁壘及抵制。亞洲(中國除外)、歐洲及美國等主要市場採取該等措施可對我們的國際貿易以及整體出口量及價值造成不利影響。我們的銷售及財務表現可能因此受到負面影響。此外，貿易保護主義亦可能令金融市場波動，從而可能減緩我們主要出口市場的經濟活動，繼而導致我們在該等市場的業務策略及財務表現受到負面影響。我們無法保證未來我們出口至主要市場(包括美國)的產品將不會被徵收任何反傾銷稅或配額費用。

值得注意的是，包括中美貿易局勢在內的主要經濟體地緣政治緊張及貿易摩擦，可能通過溢出效應間接對我們的業務造成影響，如供應鏈中斷、大宗商品價格波動、全球經濟信心走弱等。儘管我們向美國的銷售於2024年僅佔總收入的0.18%(人民幣0.26百萬元)及於2025年佔總收入的1.18%(人民幣1.55百萬元)，但次生影響(如第三國對含美國原產組件的產品加徵關稅或全球供應鏈遷出中國本土製造商)仍可能影響我們的經營。例如，美國對我們印刷設備所用關鍵電子組件(如芯片)的出口管制政策變動，可能會限制我們獲取關鍵生產物料，進而導致生產延誤或採購成本上升。

截至最後實際可行日期，我們若干主要市場的貿易政策仍存在不確定性。例如，歐盟進口關稅稅則調整、東南亞技術認證監管要求變更或中東地區的貿易限制均可能增加我們的合規成本並延長產品上市週期。於往績記錄期間，根據銷售協議的條款，關稅及貿易相關成本一般由客戶承擔。然而，倘貿易壁壘加劇或關稅大幅上調，客戶可能轉而選擇貿易成本更低的替代供應商，或要求我們降價，進而擠壓我們的利潤率。上述情況可能會削弱我們產品在核心市場的價格競爭力，並對我們的業務、經營業績及財務狀況造成不利影響。

若我們主要出口市場實施額外貿易限制措施，如加徵關稅、清關流程愈發嚴格或實施特定進口禁令，均會提升客戶的採購成本、減少訂單量，並導致我們的盈利能力及整體經營業績受損。該等措施亦會影響我們產品相較於當地競爭對手或不受同類貿易限制地區製造商的競爭優勢。若受影響市場的客戶減少或停止向我們下達採購訂單，而我們無法迅速開拓替代客戶或調整市場策略，我們的業務表現、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

風險因素

此外，我們無法保證目標市場適用的貿易政策、關稅稅率或進口監管規定將不會作出進一步修訂或更新。該等政策變動可能需要我們重構供應鏈、調整定價策略或將資源轉向受影響較小的市場，可能會產生高額成本並耗費管理精力。倘若我們須自行承擔關稅、認證費用、物流附加費等額外貿易相關成本，且無法將該等成本轉嫁予客戶，我們的財務表現可能會受到重大不利影響。此外，我們無法保證將能夠迅速應對海外市場的經濟、行業或監管變化，若未能應對有關變化，可能會對我們的業務表現、財務狀況及經營業績產生不利影響。

我們或會因向受到美國、歐盟、聯合國、澳大利亞及其他相關制裁機構不斷變化的經濟制裁的國家進行銷售而受到不利影響。

作為我們國際業務的一部分，我們直接向直銷客戶銷售產品，或由分銷商將我們的產品銷往全球多個國家及司法權區的終端客戶。作為業務策略的一環，我們希望繼續增加國際銷售收入及拓展我們銷售的目的地國家。這可能需要我們修改風險及內部控制政策，確保我們繼續遵守在該地區經營業務所適用的各項法律及法規，包括國際制裁法、出口管制及類似法律。遵守國際制裁法律及法規亦可能限制我們按意向擴展國際銷售的能力，並增加我們為確保不違反任何適用法規而產生的合規成本。

近年來，國際市場狀況及國際監管環境日益受到國家間競爭及地緣政治摩擦的影響。國家貿易或投資政策、條約及關稅的變化、匯率波動或對該等變化可能發生的看法可能對我們向海外市場的擴展產生不利影響。例如，自2025年2月起，美國政府宣佈對來自多個國家的進口商品提高關稅，其中包括所受影響程度最大的中國。美國對中國進口商品徵收的關稅大幅升高，導致中國對美國進口商品徵收高額報復性關稅。目前仍不清楚美國政府是否會對進口商品加徵新關稅，倘若加徵，則不清楚加徵的程度及持續時間。該等行動的其他影響，包括其他國家的報復性關稅及回應行動，以及國際貿易協議的潛在重新談判，仍然無法預測。美國及其他司法權區或組織（包括歐盟、聯合國及澳大利亞）針對受制裁國家或該等國家內的產業部門、公司或個人群體及/或組織實施全面或廣泛的經濟制裁。制裁機構不時檢討或修訂該等制裁計劃，而可能生效的新規定或限制或會增加對我們業務的審查，或導致我們的一項或多項業務活動被視作違反制裁或可被施加制裁。倘若我們須就違反任何制裁支付罰金，或改變我們的業務以避免違反制裁規則或規例，則我們的經營業績可能會受到不利影響。

此外，美國、歐盟及其他司法權區實施的經濟制裁法律可能使我們面臨潛在合規風險。制裁法律禁止於若干國家或政府，或與受到被美國、歐盟或其他政府及國際或地區組織（如聯合國安全理事會）制裁的若干人士或實體開展業務。我們擬拓展的國際業務可能使我們面臨國際制裁風險。政府機關有可能在未來對我們實施制裁，特別是在我們未能發現並補救有關違規行為（如適當）的情況下，且無法保證我們在未來能一直遵守所有有關制裁法律。我們亦無法準確地預測任何制裁法律或政策的詮釋或實施或其未來變動。任何涉嫌違反制裁法律或從事會受制裁的活動均可能對我們的聲譽、業務、經營業績及財務狀況產生不利影響。

風險因素

在我們的生產過程中，生產設施的意外中斷及與工業事故有關的責任可能會對我們的業務營運產生不利影響。

我們於珠海生產基地的經營面臨各類運營風險，包括供水或電源中斷、機器設備故障或運轉失靈等，上述情況可能導致生產延誤、臨時停產，甚至部分或全面停工。倘若我們的生產基地、供應商或客戶出現運營中斷，我們可能遭遇重大供應鏈中斷、原材料交付延遲、生產活動停滯，或向客戶交付產品出現大幅延誤，進而對我們的業務及財務狀況造成不利影響。未來電力成本若出現上漲，也將增加我們的生產成本。此外，運營中斷可能會影響產量及廠房利用率，進而導致毛利率下降及盈利能力下滑。

此外，我們的生產流程需操作各類工具、設備及機械，概不保證未來不會因機器故障或其他原因發生工業安全事故，進而造成人員傷亡。一旦發生此類事故，我們可能需承擔人身傷亡賠償、員工經濟損失、罰款或處罰，或因違反適用法律法規產生的其他法律責任。此外，我們亦可能因設備停工接受事故調查或採取安全措施而遭遇業務中斷，從而對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們製造產品若未能維持有效的質量控制系統，可能會導致我們的業務受損。

我們相信，產品質量對我們業務的成功而言至關重要。然而，概不保證我們的產品完全不存在缺陷或我們日後能夠繼續就生產打印設備而維持有效質量控制，此乃取決於不同因素，例如我們的僱員遵守質量控制措施及指引。

因此，倘客戶或終端用戶發現我們的任何產品存在缺陷，或會令我們的聲譽受損，從而對客戶關係及日後業務造成負面影響。此外，倘若我們的產品未能符合客戶提出的規格及要求，或倘若我們的產品有瑕疵或不達標導致產品退貨、大規模產品召回或客戶因產品責任申索而蒙受損失，本集團亦可能會面臨賠償申索及其他法律責任。無論任何該等申索的結果如何，我們可能會產生高額的法律費用。產品故障或瑕疵、客戶投訴或負面報導均可能令相關產品的銷量下降，這可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們依賴第三方物流服務供應商及快遞公司交付產品。

由於我們並無自營運輸團隊，因此我們一般委聘獨立的物流服務供應商將我們的產品運送或交付至客戶指定的地點。倘物流服務供應商未能遵守運輸安排或監管規定，彼等可能無法及時或根本無法將我們的產品交付予客戶。倘若我們現有的任何物流服務供應商未能履行其交付義務，我們可能無法及時找到合適的替代服務商，進而可能對我們的業務、財務表現及經營造成重大不利影響。

我們業務的持續性取決於我們能否留住董事、高級管理層及其他主要人員且吸引及招聘新人才。

我們未來的增長在很大程度上取決於董事、高級管理層及主要人員的持續貢獻以及我們能否留住該等人員。高級管理層的業內專業知識及經驗對我們的成功至關重要。我們的成功亦有賴於擁有技術經驗的主要人員。我們無法向閣下保證我們的董事、高級管理層及主要人員日後將繼續任職。倘我們的任何現任董事、高級管理層或主要人員無

風險因素

法或無意為我們工作，我們可能產生額外開支以招聘及留住合適替任者。倘我們無法招聘擁有相似知識或經驗的新人才，或倘我們的任何董事、高級管理層或主要人員加入我們的競爭對手或成立與我們競爭的新公司，我們的業務或會受到不利影響。

任何長期勞動力短缺均可能對我們的經營及財務業績造成重大不利影響。

我們部分製造過程屬勞工密集性質。截至2025年12月31日，我們共有119名僱員。我們的大部分員工位於中國珠海，我們的核心運營團隊亦集中於此。詳情請參閱本文件「業務－員工」一節。概不保證我們能按合理成本為我們現有及未來的製造業務成功及時或根本無法留住及招聘充足的適當合資格員工。任何長期勞動力短缺均可能對我們的經營及財務業績造成重大不利影響。

倘未能取得或重續經營所需的任何或全部牌照、證書及許可，可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

我們開展業務須維持多項牌照、證書及許可，包括CCC、CB、NRTL及CE等產品認證，以及ISO9001及ISO14001等管理體系認證。我們位於中國珠海的生產基地須接受監管機構每年開展的產品質量檢驗，以確保符合相關法律法規要求。若我們未能通過該等檢驗，或無法取得或重續必要的牌照、證書及許可，可能導致部分或全部生產活動臨時或永久停產，進而對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

我們的可持續增長取決於我們能否有效開發及優化全球銷售網絡及客戶關係。

我們通過直銷及分銷相結合的方式於全球銷售產品，客戶遍佈50多個國家及地區。我們亦已於中國香港及意大利設立附屬公司，以支持我們的海外區域業務發展、客戶關係管理及售後服務。我們維持及擴展業務的能力取決於我們能否持續開發、管理及優化不同市場的銷售網絡及分銷渠道。倘我們未能有效維持或擴展全球銷售網絡，或倘我們的分銷商或當地合作夥伴未能有效履行職責，則我們的市場覆蓋及銷售效率可能會受到不利影響。

我們依賴與分銷商及企業客戶(尤其是金融行業客戶)的長期關係來銷售產品。我們的產品通常被整合至終端用戶的運營工作流程中，且我們提供定製固件、技術支持、備件及生命週期服務。該等因素可能為客戶帶來轉換成本，並有助於留存客戶。然而，倘我們未能維持穩定的客戶關係或滿足不斷變化的客戶需求(包括定製及服務需求)，我們可能會失去現有客戶或無法取得續單。任何此類客戶流失或訂單量減少均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

我們的保單可能不足以覆蓋所有與我們業務營運有關的虧損風險。

我們投購不同類型的保單。然而，概不保證我們現有的投保範圍將能覆蓋我們業務營運涉及的所有種類的風險，或足以全額覆蓋我們可能須負責的損失或責任。因此，我們可能需以自身資源支付任何不獲保障的財務或其他損失、損害及責任。此外，我們無

風險因素

法保證我們能夠按類似或可接受的條款續保，或根本無法續保。倘我們遭受預期之外的嚴重損失或遠超保單額度的損失，可能會對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

我們的信息技術系統可能出現故障。

我們在很大程度上依賴我們的信息技術系統進行日常營運。尤其是，我們在合同管理、安全與質量控制、文件管理、生產管理、人力資源及會計與財務管理等不同營運範疇均須依賴我們的ERP系統。ERP系統亦支持我們的主要營運流程，如項目管理及採購。然而，我們無法向閣下保證我們的信息技術系統在未來不會發生因停電、電腦病毒、硬件和軟件故障、通訊故障、火災、自然災害或其他類似事件所造成的任何損壞或中斷。此外，修復任何受損的信息技術系統可能招致重大成本，並需要額外人手。倘出現任何嚴重損壞或重大中斷，我們可能會出現系統錯誤及運營中斷，從而可能對我們的業務產生不利影響。

我們可能無法發現、阻止及預防員工、客戶、供應商或其他第三方所犯下的所有欺詐或其他不當行為。

我們的員工、客戶、供應商或其他第三方可能犯下欺詐、賄賂或其他不當行為，導致我們蒙受財務損失及受到政府部門的制裁，這可能會對我們的聲譽造成不利影響。我們可能無法預防、發現或阻止所有此類不當行為。任何此類侵害我們利益的不當行為（無論過去未被發現的行為或未來的行為），均可能對我們的業務及經營業績造成重大不利影響。

我們面臨與第三方支付款相關的多項風險。

於往績記錄期間，我們曾接受第三方支付款人賬戶代表該客戶作出的付款。截至2024年12月31日，與該客戶相關的採購總額為318,500美元，約佔本集團截至2024年12月31日止年度總收入的1.6%。於最後實際可行日期，第三方支付款人已向本集團結算合計170,000美元，約佔與該客戶相關的採購總額的53.4%，而尚未結清之結餘則為148,500美元。詳情請參閱本文件「業務－第三方支付款」。

我們面臨與該等第三方支付款安排相關的多項風險，包括(i)第三方支付款人可能因其與我們並無合約上的債務而提出退款索賠，以及第三方支付款人的清盤人可能提出的索賠，及(ii)潛在洗黑錢風險，原因是我們對第三方支付款人所用資金的來源及其身份所知有限。倘第三方支付款人或其清盤人提出任何索賠，或針對我們提出或提起法律訴訟（包括民事、刑事或監管行動），要求退回相關款項或指控我們違反或不遵守法律法規，我們將須投入大量財務及管理資源以抗辯該等索賠、法律訴訟或監管行動，且我們可能被迫遵照法院裁決或命令，退回我們已售出及交付的產品以及已提供的服務所收取的款項。

為應對任何與ESG相關的風險，我們可能產生額外成本，進而可能對我們的財務表現造成重大不利影響。

為識別、管理及降低ESG相關風險，我們可能產生額外開支，進而或會影響我們的財務業績。鑒於我們的業務性質，我們不會產生大量排放物或廢棄物，亦不會造成嚴重污染。然而，我們持續監控可能對我們的業務、戰略及財務表現構成影響的環境及氣候相關風險，並評估其潛在短期、中期及長期影響。

風險因素

我們追蹤多項指標，以管理日常經營所產生的環境及氣候相關風險，並致力於為員工提供充足支持，營造積極向上及富有凝聚力的企業文化。該等舉措或會產生大額額外成本，並可能影響我們的盈利能力。有關更多詳情，請參閱「業務－環境、社會及管治」。

此外，日趨嚴格的ESG相關監管規定(包括我們經營所在司法權區的各項ESG披露責任)可能導致合規成本上升，銷售成本亦可能相應增加。倘若我們未能適應新法規，或未能滿足不斷變化的行業預期及標準，可能導致客戶轉而選擇其他公司提供的競爭產品，進而對我們的經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

與我們的知識產權相關的風險

倘若我們的商標及商號未能獲得充分保護，我們或無法於目標市場樹立品牌聲譽；或倘若我們無法保障商業秘密及其他機密信息(包括我們依賴的非專利專有技術)的保密性，我們的業務及競爭地位將會受損；或倘若我們無法保護其他知識產權，我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到重大不利影響。

除我們已註冊的專利及專利申請外，我們依賴商業秘密(包括未取得專利的技術專長、技術及其他專有信息)來保護產品和製造工藝，從而維持競爭優勢。我們透過訂立不披露和保密協議、競業禁止契諾，或將有關承諾納入與可獲取該等商業秘密的第三方的協議，在一定程度上保護這些商業秘密。此外，我們與員工訂立僱傭協議，其中包含關於發明和發現權讓與的承諾。然而，無法保證員工或第三方不會無授權使用或披露我們的專有機密信息。此類無授權行為可能為故意或無意所為。即使我們對競爭對手採取法律行動，仍有可能出現競爭對手取得並使用有關信息的情況，進而會危及我們的競爭地位。此外，若我們的員工或商業夥伴在為我們工作時使用他人所擁有的知識產權，可能產生關於相關或衍生技術專長和發明權利的糾紛。

商業秘密難以保護。我們的員工或商業夥伴可能故意或無意地向競爭對手披露我們的商業秘密信息，或我們的商業秘密可能被以其他方式非法取得。針對第三方非法取得及/或使用我們任何商業秘密進行索賠成本高昂且耗時，而結果亦難以預測。此外，我們尋求與員工訂立協議，要求員工將其在為我們工作期間所創造的發明讓與我們。然而，我們未必能在所有情況下達成此類協議，且該等協議項下產生的知識產權讓與也未必能自動執行。與我們業務相關的技術可能會由並非訂立有關協議一方的人士獨立開發。再者，若訂立該等協議的員工違反協議條款，我們可能缺乏足夠的措施來糾正此類違約行為，並可能因為此類違約行為而失去商業秘密和發明。我們可能因相關知識產權的擁有權而提出索賠或被索賠。如果我們未能提出此類索賠或為此類索賠辯護，除須支付金錢賠償外，我們可能失去寶貴的知識產權。即使我們成功提起索賠或為此類索賠辯護，有關訴訟仍可能引致龐大的成本，並分散管理人員的精力。

風險因素

我們可能面對有關我們知識產權侵權的風險以及第三方提出的侵權索償或挪用索償。

我們業務的成功有賴於我們保護知識產權、技術、專業知識及品牌的能力。截至最後實際可行日期，我們在國內外擁有49項獲授專利、7個註冊商標及1個域名，以及在國內擁有14項軟件著作權，我們認為上述知識產權對我們的業務屬重大。有關截至最後實際可行日期我們的重大知識產權組合，請參閱「附錄五—法定及一般資料—2.有關我們業務的進一步資料—B.知識產權」。我們依靠專利法律、專有技術及合約限制條款保護我們的知識產權。然而，我們無法向 閣下保證該等措施足以防範第三方侵權行為。倘我們未能保護我們的知識產權及其他專有權利，我們的競爭地位或會被削弱。

此外，我們無法向 閣下保證我們的產品將不會侵犯任何第三方知識產權，或第三方不會向我們提出知識產權索償。我們的業務營運涉及根據客戶提供的規格生產定製產品，而我們無法向 閣下保證所有此類規格不會侵犯第三方的知識產權。任何知識產權索償的有效性及範圍通常涉及複雜的事實及法律問題，其結果存在不確定性。此類索償或相關法律及行政訴訟的辯護可能既昂貴又耗時，並可能極大程度地分散我們管理層的精力及資源。倘若我們的產品被證實侵犯任何第三方知識產權，我們可能須向權利持有人作出賠償或繳納罰款。日後若出現任何該等索賠，均可能對我們的業務造成重大不利影響。

我們與員工及其他第三方簽訂的保密協議及不競爭承諾可能不足以防止專有信息洩露。

我們已投入大量資源開發我們的技術及專業知識。然而，我們無法保證該等協議不會被違反，亦無法保證在發生違約時，能夠及時獲得充分補救或根本無法獲得補救，同時亦不能確保第三方不會通過其他途徑獲取我們的專有技術、專業知識或其他知識產權。

同樣，倘若我們任何員工違反其對前僱主負有的保密義務或競業禁止義務，我們可能因指稱該等員工為我們利益不當使用或洩露商業秘密或其他專有信息而面臨索償。此外，第三方可能自行獲悉我們的商業秘密及專有信息，從而限制我們向其主張專有權利的能力。

執行我們的專有權利及釐定權利範圍可能需開展成本高昂且耗時漫長的訴訟。若無法取得或維持商業秘密保護，可能對我們的競爭地位造成不利影響。

未能重續「[編纂]」商標許可或未能建立專有品牌，可能對我們的海外業務造成重大不利影響。

於往績記錄期間，我們與意大利許可人訂立商標許可協議，據此，我們獲授權可就向意大利等若干海外國家和地區銷售的若干產品使用「[編纂]」商標，包括銀行及郵政專業設備（PR2/PR4打印機、MB-2多功能外設、[編纂]掃描儀）及其核心功能模塊。截至最後實際可行日期，根據與意大利許可人訂立的商標許可協議，本公司有權使用「[編纂]」商標直至2027年3月15日。

風險因素

倘若上述商標許可協議到期後未能成功重續，且我們未能成功在意大利註冊並建立自有商標，可能對我們的業務經營、財務表現及財務狀況造成重大不利影響，包括但不限於以下方面：

- (i) 我們將喪失在意大利銷售相關產品時使用「[編纂]」商標的權利。鑒於該商標在銀行及郵政專業設備領域已具備成熟的市場認可度及品牌影響力，停止使用該商標可能會削弱產品競爭力、降低客戶認可度，並對我們獲取訂單及創造收入的能力產生不利影響。
- (ii) 我們可能須在較短時間內對現有產品進行品牌切換，包括更換產品標籤、包裝、產品手冊及相關營銷物料，同時可能需要處理庫存及調整銷售渠道。品牌切換將增加運營成本，並對供應鏈及銷售活動造成暫時性中斷，進而影響經營效率。
- (iii) 若我們未能及時建立並推廣自有品牌，我們可能會在市場推廣及客戶留存方面面臨更大挑戰。打造新品牌通常需要較長週期及持續投入方可獲得市場認可，相關營銷開支的增加可能會對我們的盈利能力造成不利影響。

此外，若干客戶因依賴「[編纂]」品牌或合約安排，或會對品牌變更持審慎態度，並可能重新評估與我們的業務關係，進而可能導致客戶流失或訂單減少。

因此，倘若我們未能重續相關商標許可，且無法成功建立具備市場可行性的自有替代品牌，我們的品牌形象、市場地位、經營業績及持續經營能力均可能受到重大不利影響。

與在我們經營所處的司法權區開展業務相關的風險

我們拓展國際市場的計劃未必能夠取得成功。

鑒於國內市場趨於飽和且傳統硬件板塊持續萎縮，海外市場是我們重要的增長動力。目前，我們的業務遍及全球54個國家及地區，並在若干細分領域佔據領先地位，如在歐洲部分地區的郵政專業打印設備市場，我們的產品憑藉可靠性能獲得市場認可。然而，海外業務拓展及經營面臨多項複雜且相互關聯的挑戰，加大了經營的不確定性。地緣政治衝突(如持續的俄烏衝突、中東局勢緊張)以及區域貿易摩擦，可能導致業務突然中斷、供應鏈受阻(包括零部件發貨延遲、物流成本上升及進口受限)及人員流動受限。該等問題將直接影響我們提供現場技術支持、按時交付客戶訂單及維護長期客戶關係的能力。

在部分西方市場，我們還面臨針對「中國製造」產品的固有偏見，客戶對產品質量、可靠性及售後服務存在先入為主的負面印象，進而增加了市場開拓的成本及難度。此外，受政治或監管政策影響的市場准入壁壘(如嚴苛的當地認證要求、懲罰性貿易關稅及進口配額)，進一步阻礙我們的海外擴張步伐。美元、歐元、英鎊等主要貨幣的匯率波動，會直接影響我們以人民幣計價的海外收入及利潤。儘管我們可能運用外匯衍生工具及其

風險因素

他對沖工具緩解有關風險，但該等措施無法完全消除匯率不利變動帶來的影響，在匯率大幅波動期間尤為明顯。在印度、非洲、東南亞等新興市場，我們面臨低成本品牌及當地組裝廠商的激烈價格競爭，該等競爭對手依託更低的人工及物流成本開展競爭，擠壓了我們的利潤率，並導致我們的市場拓展速度放緩。

我們須遵守外匯管理制度。

在中國，人民幣兌換須遵守適用法律和法規。概不保證在特定匯率下，我們將擁有足夠的外匯滿足外匯需求。根據中國現行外匯管理制度，我們進行經常項目下的外匯交易(包括派付股息)毋須事先取得國家外匯管理局批准，但我們須提交有關交易的文件憑證並於中國持有經營外匯業務牌照的指定外匯銀行進行該類交易。

根據現行外匯法規，於[編纂]完成後，在符合若干程序規定的情況下，我們可以外幣派付股息，而毋須事先取得國家外匯管理局批准。然而，概不保證有關以外幣派付股息的外匯政策日後仍會持續。此外，外匯不足或會限制我們獲取足夠外匯以向股東派付股息或滿足任何其他外匯需求或為我們的資本支出計劃提供資金的能力，乃至我們的業務、經營業績及財務狀況均可能受到影響。

我們可能會因社會保險及住房公積金供款不足而受到罰款及處罰。

於往績記錄期間，我們未能按照相關中國法律法規的要求為若干僱員全額繳納社會保險及住房公積金。

據中國法律顧問告知，根據中國相關法律法規：(i)倘我們未能按規定全額繳納社會保險供款，相關中國當局可能會責令我們限期補繳未繳納的供款，而我們可能須繳交按每個延誤日未繳納社會保險供款金額的0.05%計算的滯納金。倘我們未能限期繳納有關款項，我們亦可能須繳交未繳納社會保險金額一至三倍的罰金；及(ii)對於未繳納的住房公積金供款，我們或會被責令限期補繳住房公積金的未繳納供款。倘於該期限內未繳納款項，當局可能會向中國法院申請強制執行。我們無法向閣下保證當地政府主管部門不會要求我們限期繳納欠款，或對我們徵收滯納金，這可能會對我們的財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們因未於中國登記若干租賃協議而可能面臨行政處罰及其他監管後果。

截至最後實際可行日期，我們在中國所租賃用作辦公及宿舍用途的若干物業的租賃協議，尚未向相關監管部門辦理租賃登記。未登記租賃協議不會影響該等租賃協議的法律效力。然而，根據《商品房屋租賃管理辦法》及相關地方規章的要求，相關地方住房主管機關可要求我們於指定期限內完成登記，而如果我們未能按要求糾正，我們可能就每項該等租賃物業被處罰款人民幣1,000元至人民幣10,000元。截至最後實際可行日期，我們並未因未登記租賃協議而受到任何處罰。然而，我們無法向閣下保證日後不會面臨任何罰款及/或地方政府要求辦理登記備案，而面臨上述情況可能增加我們的成本。

風險因素

負面報導或我們的業務聲譽受損可能對我們的業務造成潛在不利影響。

我們重視並依賴我們的聲譽以維持及擴張業務。任何有關我們的負面報導均可能導致業務受損。我們與多個對手方開展業務，包括客戶、供應商及分銷商。倘若任何該等對手方對我們感到不滿，並公開提出投訴（無論投訴的理據是否成立），我們的業務、品牌及聲譽均可能受到不利影響，從而損害我們的經營業績及增長前景。

經濟、政治及社會狀況的變動均可能對我們的業務及經營造成重大不利影響。

我們的總部位於中國內地且我們的業務在中國內地及海外進行。因此，我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到中國內地及海外經濟、政治及社會狀況的影響，而中國內地及海外經濟、政治及社會狀況受全球經濟的影響。全球經濟及政治環境的不確定性亦可能影響中國內地及海外的經濟。我們無法預測因當前的經濟、政治環境和監管發展而可能面臨的所有風險。該等因素可能超出我們的控制範圍，亦可能對我們的業務、經營及財務業績產生重大不利影響。

根據中國法律，支付股息或出售或以其他方式處置我們的H股所得收益須繳稅。

根據中國現行稅法稅規，非中國居民個人及非中國居民企業須就我們向其派付的股息及因出售或以其他方式處置H股所實現的收益履行不同的稅務責任。

根據《中華人民共和國個人所得稅法》（「《個人所得稅法》」）及其實施指引，非中國居民個人從中國境內取得的股息、紅利所得須按20%稅率繳納中國個人所得稅。因此，除非中國與外國居民個人居住的司法權區間的適用稅務協議就相關稅務責任提供減免，否則我們須自股息付款中預扣該稅項。根據《個人所得稅法》及其實施條例，H股的非中國居民個人持有人於出售或以其他方式處置H股後實現的收益須按20%的稅率繳納個人所得稅。然而，根據財政部及國家稅務總局於1998年3月30日發佈的《關於個人轉讓股票所得繼續暫免徵收個人所得稅的通知》，個人轉讓上市公司股票取得的所得可免徵收個人所得稅。截至最後實際可行日期，上述條文並無明確規定非中國居民個人持有人轉讓於境外證券交易所上市的中國居民企業股份須繳納個人所得稅，而據我們所知，中國稅務機關實際上並無徵收該等個人所得稅。然而，中國稅務機關可能變更該等慣例，可能導致對非中國居民個人持有人出售H股的收益徵收所得稅。

根據企業所得稅法及其實施條例，非中國居民企業在中國境內未設立機構、場所的，或者雖在中國設立機構、場所但所得與其所設機構、場所沒有聯繫的，須就我們所派股息及該等境外企業於出售或以其他方式處置H股所變現的收益繳納10%的中國企業所得稅。根據《關於中國居民企業向境外H股非居民企業股東派發股息代扣代繳企業所得稅有關問題的通知》，向非中國居民企業H股持有人派發股息的，按10%的稅率代扣代繳稅款，我們擬就派付予非中國居民企業H股持有人的股息按10%的稅率代扣代繳稅款。

風險因素

在中國向我們或我們的董事及高級管理人員送達法律程序文件及執行外國判決時可能存在不確定性。

我們為根據中華人民共和國法律註冊成立的公司，目前我們的絕大部分資產及子公司均位於中國。大部分董事及高級管理人員居於中國。該等董事及高級管理層的資產亦可能位於中國境內。因此，倘閣下根據適用證券法或其他法律認為權利遭侵犯，閣下可能難以或不能向我們或該等人士送達法律程序文件或對我們或該等人士提起訴訟。

於2019年1月14日，中國最高人民法院與香港特別行政區政府簽署《關於內地與香港特別行政區法院相互認可和執行民商事案件判決的安排》（「**2019年安排**」），自2024年1月29日起施行。2019年安排旨在根據書面雙邊協議管轄以外的準則建立一個更加清晰及明確的機制，以在中國內地與香港相互認可及執行更廣泛的民商事案件判決。根據2019年安排，任何當事人均可向相關中國法院或香港法院申請認可及執行2019年安排所載條件規定的民商事案件生效判決。然而，我們無法向閣下保證所有最終判決將會得到有關中國內地及香港法院的認可及有效執行。

與我們財務狀況相關的風險

我們無法保證所有客戶將按時結清餘款。

我們通常允許若干客戶在我們的設備發貨、安裝及驗收後支付部分購買價款。我們可能會按個別情況向分銷商授予信貸期。截至2024年及2025年12月31日，我們的貿易應收款項及應收票據分別為人民幣23.8百萬元及人民幣18.1百萬元。於2024年及2025年，我們的貿易應收款項及應收票據平均週轉天數分別為56.0天及60.7天。貿易應收款項及應收票據週轉天數的任何波動及延長均可能對我們的現金流量及流動資金造成不利影響。

我們無法向閣下保證所有客戶將按時支付餘款。客戶結清未付款項的能力及意願可能受我們無法控制的因素影響，包括其經營業績、財務狀況、資金安排或業務優先事項。倘若干客戶未能按約定支付餘款，我們可能須根據適用合約安排收回相關設備。然而，由於定製化、技術過時、折舊、運輸及翻新成本或轉售機會有限，該等設備的可收回價值可能低於其原始成本或賬面值。因此，我們可能產生損失、應收款項撇減或與設備收回及再銷售相關的額外成本，從而可能對我們的財務狀況、流動資金及經營業績造成不利影響。

未履行客戶預先付款的合約可能對我們的流動資金及財務狀況產生不利影響。

我們的合約負債主要產生自我們履行履約責任前已收客戶短期預付款項。截至2024年及2025年12月31日，我們的合約負債分別為人民幣1.2百萬元及人民幣3.2百萬元。我們無法向閣下保證我們將能及時履行就合約負債承擔的責任或根本無法履行有關責任。我們履行有關責任的能力或會受多項因素的影響，其中包括市場需求、原材料供應及價格的穩定性、供應商及外包製造商所提供服務的質量及價格以及彼等的產能。倘我們未履行有關責任，則相關合約負債將不會確認為收入且我們可能不得不退還客戶支付的預付款。因此，我們的流動資金及財務狀況或會受到不利影響。

風險因素

我們的轉讓定價安排可能受我們經營所在司法權區的相關稅務部門的審查。

根據我們經營所在國家及地區的法律法規，集團內公司之間的安排及交易可能會受到相關稅務部門的審計或質疑。於往績記錄期間，我們主要在中國、中國香港及意大利開展業務。我們遵循公司間交易必須按公平原則進行的基本原則，且我們的轉讓定價顧問已審查公司間交易。基於有關審查，轉讓定價顧問估計往績記錄期間的潛在轉讓定價風險。我們認為轉讓定價風險可控，且不會對我們的財務狀況或經營業績造成重大不利影響。詳情請參閱「財務資料－轉讓定價安排」。

然而，倘相關稅務部門認定我們的若干公司間交易並非公平安排，並因此以轉讓定價調整的形式調整相關集團實體的應課稅收入，我們可能會面臨不利稅務後果。轉讓定價調整可能會導致我們的稅務負債增加等後果。倘我們未能在相關稅務部門規定的期限內結清任何額外稅務負債，相關稅務部門可能對我們徵收滯納金、附加費及其他罰款。因此，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到不利影響。

與[編纂]及我們股份相關的風險

股份先前並無公開市場及股份未必可形成或維持活躍的交投市場。

於[編纂]前，股份並不存在公開市場。於[編纂]完成後，聯交所將成為股份公開[編纂]的唯一市場。概不保證股份將於[編纂]後形成或維持活躍的[編纂]。此外，概不保證於[編纂]後，股份將於公開市場按相等於或高於[編纂]的價格[編纂]。預期股份[編纂]將由[編纂]與我們釐定，未必可以作為[編纂]完成後股份市價的指標。倘於[編纂]後股份並無形成或維持活躍的交投市場，股份的市價及流動性可能會受到重大不利影響。

我們的股份[編纂]及交易量可能會出現波動，導致[編纂]蒙受重大損失。

股份的[編纂]可能會出現波動，且可能因應非我們所能控制的因素而出現大幅波動，包括股份流動性水平差異、證券分析師對財務表現的估計變動(如有)、[編纂]對我們及整體[編纂]環境的看法、影響我們營運的法律、法規及稅務制度變動以及證券市場的整體市場狀況。不論我們的實際經營表現如何，此等廣泛的市場及行業因素或會對股份市價及波動性產生重大影響。

除市場及行業因素外，股份[編纂]及[編纂]量或會因特定的商業原因而變得極不穩定。具體而言，收入、淨收入及現金流量的變動、實施業務及增長策略成功與否、涉及重大訴訟以及我們的主要人員招聘或離職等因素可能造成意料之外的股份[編纂]及交易量急劇變動。

風險因素

此外，[編纂]的[編纂]及開始[編纂]之間相隔數天。股份的[編纂]預期於[編纂]釐定，而股份於[編纂]前不會在聯交所開始買賣。因此，[編纂]可能於[編纂]至[編纂]期間無法出售或另行買賣股份，因而面臨[編纂]價格於[編纂]開始[編纂]前期間下跌的風險。

現有股東日後在公開市場出售或預計出售大量股份可能對股份現行[編纂]產生重大不利影響。

於[編纂]完成後在公開市場出售大量股份，或認為可能進行該等出售會對股份市價產生不利影響，並嚴重削弱我們未來透過股份[編纂]籌集資金的能力。概不保證現有股東將不會出售其股權。任何現有股東的股份大量出售或會對我們股份的現行市價產生重大影響。此外，此等出售可能令我們日後更難以在我們認為合適的時間按我們認為合適的價格發行新股份，從而限制我們進一步籌集資金的能力。我們無法預測未來任何大量出售對我們股份市價產生的影響。

額外股本集資可能導致股東權益攤薄及我們的股份市價下跌。

我們日後可能需要為經營或業務擴展或新發展撥資而籌集額外資金。倘籌集額外資金的方式並非按比例向現有股東發行本公司新股本或股本掛鉤證券，則現有股東持有本公司的股權可能會降低，或有關新證券可能較[編纂]具有優先權及特權。此外，本公司可能會在未來根據[編纂]授出的購股權行使時發行額外股份。發行後股份數目增加，將導致股東持股比例減少，並可能攤薄每股盈利及每股資產淨值。

此外，倘我們無法利用額外資金產生預期盈利，可能會對我們的財務業績造成不利影響，進而對股份市價造成壓力。即使透過債務融資籌集額外資金，任何額外債務融資會增加利息開支及資產負債比率外，亦可能包含有關股息、未來集資活動及其他財務及營運事宜的限制性契諾。

概不保證我們將於未來宣派或分派任何股息。

於往績記錄期間，本集團於截至2024年及2025年12月31日止年度分別向當時的股東宣派股息人民幣6.0百萬元及人民幣6.7百萬元。於2024年6月27日及2025年6月30日宣派的股息已悉數支付。

[編纂]不應依賴過往年度宣派及支付的股息價值，作為本集團未來股息政策的指引，或釐定未來應付股息金額的參考或依據。概不保證未來將以類似水平宣派或支付股息，或根本無法宣派或支付股息。我們並無制定任何正式股息政策或預定派息率。任何未來的股息宣派及支付，將由董事酌情決定，並須遵守中國法律法規項下的若干限制，且將取決於我們的實際及預期經營業績、現金流量及財務狀況、整體業務狀況及業務策略、預期營運資金需求及未來擴展計劃、法律、監管及其他合約限制，以及董事認為相關的其他因素，並須經股東批准、遵守公司法、公司章程以及任何適用法律。

風險因素

我們控股股東的權益可能與我們其他股東的權益不同。

緊隨[編纂]後，我們的控股股東將實益擁有35.96%的已發行股份(未計及因[編纂]獲行使而可能[編纂]及[編纂]的任何股份)。我們控股股東的權益可能與我們其他股東的權益不同。倘我們控股股東的權益與我們其他股東的權益相衝突，或倘我們的控股股東選擇促使我們追求與其他股東的權益相衝突的戰略目標，則該等股東可能會因我們控股股東選擇促使我們追求的行動而處於不利地位。

我們的控股股東於決定任何企業交易或其他提交股東批准的事項(包括合併及出售我們全部或絕大部分資產、選舉董事及其他重大企業行動)的結果時，可能具有重大影響力。我們的控股股東並無義務考慮我們或我們其他股東的權益。

概無就來自政府官方來源的資料的準確性發表任何聲明。

本文件「行業概覽」一節及其他章節所載的資料及統計數據乃摘自我們委託弗若斯特沙利文編製的行業報告，以及各種政府官方刊物。我們委聘弗若斯特沙利文就[編纂]編製行業報告，此乃一份獨立行業報告。然而，來自政府官方來源的資料並未經我們、獨家保薦人、[編纂]、[編纂]、[編纂]、[編纂]、彼等各自的任何董事及顧問或參與[編纂]的任何其他人士或各方獨立核實，且概無就其準確性作出任何聲明。

本集團日後的業績可能會與前瞻性陳述中所明示或暗示者有重大差異。

本文件載有多項基於不同假設的前瞻性陳述。本集團日後的業績可能會與該等前瞻性陳述中所明示或暗示者有重大差異。有關該等陳述及相關風險的詳情，請參閱本文件「前瞻性陳述」一節。[編纂]應細閱本文件全部內容，且我們鄭重提醒閣下不應倚賴報刊文章或其他媒體所載有關我們及[編纂]的任何資料(如有)，包括(尤其是)任何財務預測、估值或其他前瞻性陳述。

於本文件刊發前，或會有報刊或其他媒體登載本文件並無載述的有關我們及[編纂]的資料。我們謹此提醒[編纂]，我們或任何獨家保薦人、[編纂]、[編纂]、[編纂]及[編纂]、或任何彼等的董事、高級人員、僱員、顧問、代理或代表，或參與[編纂]的任何其他各方(統稱為「專業人士」)均無授權任何報刊或媒體披露相關資料，而報刊報導、任何日後刊發的報刊報導或任何轉載、解釋或引申的內容亦非由我們或任何專業人士編製、提供資料或授權刊登。我們或任何專業人士概不會對任何該等報刊或媒體報導或任何該等資料的準確性或完整性承擔任何責任。我們不對任何該等資料或刊物的適當性、準確性、完整性或可靠性發表聲明。對於本文件並無載述或與本文件所載資料不符或有衝突的任何該等資料，我們概不承擔任何與其有關或因其產生的責任。因此，[編纂]於決定是否[編纂]時，不應倚賴任何該等資料。閣下應僅倚賴本文件所載的資料。

風險因素

閣下應細閱整份文件且我們嚴正提醒 閣下不應倚賴報章報導或媒體有關我們或[編纂]的任何資料。

可能出現有關我們或[編纂]的報章及媒體報導，當中可能包括若干事件、財務資料、財務預測及有關我們及[編纂]的其他資料。我們並未授權報章或其他媒體披露任何有關資料，亦概不會就任何該等報章及媒體報導的準確性及完整性承擔任何責任，且我們對任何該等資料或刊物的適當性、準確性、完整性或可靠性概不發表任何聲明。倘在本文件以外刊物登載的任何有關資料與本文件所載資料不一致或有衝突，我們概不會對其負責。因此，[編纂]不應倚賴任何該等資料。決定是否認購及／或購買我們的股份時，閣下於作出有關股份的[編纂]時僅應倚賴本文件所載資料。透過申請購買[編纂]項下的股份，閣下將被視為已同意 閣下將不會倚賴本文件並未載述的任何資料。