

風險因素

投資我們的H股涉及重大風險。閣下於投資我們的H股之前應仔細考慮本文件的所有資料，包括下文所述的風險及不確定性。下文乃我們認為的重大風險的描述。以下任何風險均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。於任何情況下，我們H股的市場價格可能會下跌，而閣下可能會損失全部或部分投資。

該等因素為未必會發生的或然事件，我們無法就任何該等或然事件發生的可能性發表意見。除非另有說明，所呈列的資料乃截至最後實際可行日期，於本文件日期後將不再更新，並受本文件「前瞻性陳述」的警示性聲明所規限。

與我們的業務及行業相關的風險

我們經營所在行業競爭極為激烈。倘我們無法與其他市場參與者競爭，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

我們經營所在的無線通信終端天線及通用物聯網無線通信模組市場競爭極為激烈。根據弗若斯特沙利文的資料，中國通用物聯網無線通信模組市場高度集中，前五大市場參與者於2025年合共佔有73.2%的市場份額，而中國無線通信終端天線市場相對分散，前五大市場參與者於2025年合共佔有43.4%的市場份額。我們與提供類似產品及解決方案的現有及潛在競爭對手競爭，包括擁有更雄厚財務資源、技術能力或客戶群，或產品定價更具競爭力的競爭對手。我們亦可能面臨新加入者的競爭，該等新加入者會以更低的價格提供替代產品，這可能會對我們的銷售、定價、利潤率及市場份額產生不利影響。為保持競爭力，我們可能亦會承擔額外成本，以投資於研發、營銷及銷售、人才招聘及技術。倘我們無法有效競爭，或進行競爭需要大量開支，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

此外，我們的成功取決於我們是否有能力開發、提升及整合技術，以支持我們的產品及解決方案，從而應對不斷變化的市場需求、技術進步及行業標準。我們下游應用領域(包括消費電子、工業電子及能源電子)的技術進步及行業標準變化可能會改變客戶的需求。我們可能升級我們的解決方案以融入最新技術並迎合客戶的需求。然而，我們的研發活動涉及大量的時間、成本、風險及不確定因素。倘我們無法及時以合理的成本開發產品及解決方案，我們無法向閣下保證新產品及解決方案將獲得預期的市場接受度或盈利能力。倘我們未能提供滿足客戶不斷變化的需求的產品，或競爭對手提供更具競爭力的替代方案，我們留住客戶的能力可能會受到不利影響。倘我們的新產品及解決方案未能獲得市場接受，或倘我們未能及時開發滿足不斷變化的市場需求的產品及解決方案，我們的業務、財務狀況、經營業績及競爭地位將受到重大不利影響。

風險因素

我們已經並擬繼續投入研發活動並升級滿足不同客戶需求的解決方案，這未必能產生我們預期實現的成果，且可能會對我們的盈利能力及經營現金流量產生不利影響。

根據弗若斯特沙利文的資料，我們經營所在的無線通信終端天線及通用物聯網無線通信模組市場具有技術進步迅速、新產品推出頻繁、網絡架構要求不斷變化，以及向物聯網、汽車互聯及專網等新應用場景擴展的特點。因此，我們提供滿足客戶需求的優質解決方案的能力是我們成功的關鍵，倘我們未能做到以下各項，我們的業務營運及財務表現可能會受到不利影響：

- 根據不斷變化的客戶規格、市場狀況及監管標準，及時且具成本效益地升級產品；
- 與客戶、供應商、分包商及其他合作夥伴建立緊密合作，以滿足客戶要求；
- 提高我們產品的可靠性、可擴展性及智能化水平；
- 融入增強性能的功能，使我們的產品在競爭中脫穎而出；及
- 對競爭對手的技術變革及產品發佈作出迅速回應。

因此，我們在研發方面投入大量資金，以擴大提供物聯網無線通信及PCBA解決方案，從而在快速演變的行業中保持競爭力，且我們預計將繼續產生龐大的研發開支。於截至2024年及2025年12月31日止兩個年度以及截至2025年及2026年6月30日止六個月，我們的研發開支分別為人民幣16.8百萬元、人民幣18.6百萬元、人民幣9.2百萬元及人民幣10.2百萬元，分別佔我們各期收入總額的9.7%、9.6%、10.9%及9.3%。

然而，研發活動本質上存在不確定性，且未必能產生具備預期功能、效益或商業可行性的產品。我們可能會在獲取足夠資源(包括合格人員及設備)或及時成功將研發成果商業化方面面臨困難。在新產品或解決方案推出時，技術進步可能會使其競爭力下降或被淘汰，從而可能使我們無法收回相關研發成本。

即使成功實現商業化，由於市場需求、宏觀經濟狀況及技術變革速度等因素，新產品及解決方案亦可能無法在我們預期的時間內或根本無法產生效益。因此，我們研發努力的投資回報可能不及預期，並對我們的業務、財務狀況、經營業績及競爭地位造成重大不利影響。倘我們未能提供滿足客戶需求的優質解決方案，我們的解決方案可能會不具競爭力，甚至被淘汰。此外，升級產品的任何重大延遲或低效都可能嚴重削弱我們利用新興應用場景或應對不斷變化的網絡指令的能力，進而可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

風險因素

我們可能無法按預期增長業務，而我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到不利影響。

我們可能無法維持歷史增長率或實現未來增長。我們的經營業績取決於我們能否成功執行增長策略及管理擴張。我們的增長取決於(其中包括)我們開發及整合核心技術、推出符合客戶預期的產品、爭取穩定且具成本效益的供應、擴大我們的銷售網絡、吸引及留住關鍵人員、控制成本、提升合規及申報系統，以及應對新市場機遇及挑戰的能力。

因此，我們計劃繼續投資於研發並強化開發商網絡，以推動中小企業客戶的戰略性成長。此外，我們計劃透過善用現有能力和加強我們的製造能力並拓展至終端產品的生產。請參閱「業務－我們的策略」。

執行該等策略需要龐大的資金、資源及管理層注意力，且可能會遇到延誤、成本超支或其他實施挑戰。倘我們未能有效執行該等計劃或實現的效益低於預期，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到不利影響。此外，該等計劃的成功取決於多項超出我們控制範圍的因素，包括經濟及市場狀況、競爭、監管發展、技術變革及客戶偏好，該等因素可能不會按預期發展。

我們的成功依賴高級管理層及其他關鍵僱員(包括高級研發人員及熟練工程師)的持續服務及貢獻。

我們的持續成功在很大程度上取決於我們留住管理團隊關鍵成員並確保其持續參與管理及戰略規劃的能力。任何該等人員的流失或不力領導層過渡均可能延遲或阻礙我們業務戰略的執行，並對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成不利影響。此外，我們的成功亦取決於我們吸引、留住及整合合格僱員(特別是高級研發人員及熟練工程師)的能力。人才競爭可能會增加人員成本，我們無法向閣下保證我們將能夠招聘、培養或留住支持我們增長所需的人員。任何與勞動力相關的風險均可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及未來增長造成重大不利影響。

我們的產品及解決方案被多個行業及領域的終端客戶使用。對該等行業及領域產生不利影響的因素可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

我們的產品及解決方案主要提供予下游行業，包括[消費電子、工業電子及能源電子。該等行業的任何不利發展均可能會對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大及不利影響。該等發展包括需求下降或負面宣傳、政府支持減少、監管或貿易限制、主要市場的經濟衰退以及消費者行為的改變。下游需求的任何減少均可能減少客戶對我們產品及解決方案的訂單，且即使需求增加，我們亦可能無法識別或利用市場機遇。此外，倘我們未能預測或適應行業標準的變化

風險因素

或技術進步，我們的產品及解決方案可能會失去競爭力、面臨應用減少或被淘汰，這可能會對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成不利影響。

倘我們未能有效管理我們的生產成本，我們的盈利能力及財務表現可能會受到不利影響。

我們自主生產產品，以支持提供我們的無線通信解決方案及PCBA解決方案。我們的成功在一定程度上取決於我們有效管理透過自動化提高製造效率及改造生產線以滿足對我們解決方案的多樣化需求所涉及的成本的能力及所作的努力。倘我們未能妥善管理該等成本，我們的生產成本可能會增加，這可能會對我們的盈利能力及財務表現造成不利影響。

該等努力面臨重大風險和不確定性，包括：

- 擬用於提升我們的生產效率及自動化水平的額外資本支出、營運資金及其他公司用途所需資金的可得性。我們可能無法及時或以商業上合理的條款獲得或根本無法獲得有關資金；
- 由於多項因素（其中若干因素可能超出我們的控制範圍）導致的意外延誤和成本超支。該等因素包括原材料、零部件、配件價格和水電費上漲、工人短缺、運輸限制、與承包商、工程公司和設備供應商的糾紛，以及設備故障和損壞；
- 從第三方或我們內部研發部門獲得必要技術或設備的可能性；
- 管理層注意力和其他資源的轉移；及
- 自然災害或其他不可預見事件導致的生產中斷。

此外，升級我們的生產設施及生產線以提高生產效率及自動化亦需要大量的前期資本投資，且該等投資可能需要相當長的時間才能產生預期的效率提升或成本節約。未能及時或根本無法升級我們的生產設施可能會耗盡我們的財務資源，並對我們的業務、經營業績及財務狀況造成不利影響。倘我們無法有效管理我們的生產成本並提供高質量的產品及解決方案，我們可能無法在運營中實現預期的規模經濟水平，無法將製造成本降低到足以讓我們有效競爭的水平，或無法保持我們的價格及其他競爭優勢。

我們面臨與第三方平台合作推廣我們的解決方案及提升消費者互動相關的風險。

我們與不同第三方在線及社交媒體平台合作。於往績記錄期間，我們聘請該等第三方平台對我們的解決方案進行付費推廣，並提升我們的日常在線展示及消費者互動。我們依賴該等平台

風險因素

來接觸消費者並與之互動、開展創新的品牌宣傳活動，並向海外客戶拓展業務。此外，我們透過中國的一個主要電子商務平台進行銷售產生收入。然而，我們對該等第三方平台的依賴使我們面臨多項風險，包括但不限於以下各項：

- **服務中斷或終止。**我們合作夥伴的業務運營可能會惡化，或者其可能會暫時暫停、中斷或永久終止我們對其服務的訪問權限。
- **關係維護。**我們可能無法以滿意的方式或根本無法維持與現有平台合作夥伴的合作關係。
- **條款發生不利變化。**該等第三方平台根據其自身的業務政策及規則營運，彼等可不時單方面修訂該等政策及規則。我們可能會面臨平台政策或主要合約條款的不利變化一例如提高費率或限制操作權限一而該等變化對我們而言已不再可接受或不再符合商業合理性。
- **缺乏可行的替代方案。**倘我們未能維持現有關係，可能難以及時或根本無法識別並與同等替代平台建立合作夥伴關係。

我們採用直銷與經銷相結合的銷售模式，且對經銷商的營運及有效性的控制有限，這可能會對我們的業務、財務狀況、經營業績及未來增長造成重大不利影響。

於往績記錄期間，我們聘用經銷商銷售我們的無線模組解決方案及天線解決方案，以擴大市場覆蓋範圍，截至2024年及2025年12月31日止兩個年度以及截至2025年及2026年6月30日止六個月，該等銷售產生收益分別為人民幣9.1百萬元、人民幣6.7百萬元、人民幣3.6百萬元及人民幣6.6百萬元，分別約佔我們同期收益的5.2%、3.5%、4.2%及6.0%。我們預計未來將繼續聘用經銷商銷售及營銷我們的解決方案。我們的業務及未來增長在一定程度上取決於我們的經銷商銷售我們的無線模組解決方案及天線解決方案、擴展我們的銷售網絡以及與客戶保持緊密關係的能力。然而，我們的經銷商未必能夠按預期營銷或銷售我們的解決方案。倘我們的經銷商減少、延遲或取消訂單，或倘我們未能按商業上有利的條款重續經銷協議或繼續與現有經銷商合作，我們可能無法擴大我們的銷售網絡或觸達更多客戶，這可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。此外，我們可能無法及時識別並委任額外的合資格經銷商，這可能會對我們的未來增長造成不利影響。

此外，由於我們對經銷商營運的控制有限，我們可能無法有效管理我們的經銷商。由於與我們經銷商的行為相關的風險及其潛在違反經銷協議的情況，我們的業務可能會受到負面影響。倘我們的經銷商未能及時向客戶分銷我們的產品，我們的銷售可能會受到不利影響。倘我們的任何經銷商捲入任何不合規事件，我們的市場聲譽、我們解決方案的銷售及我們的財務狀況可能會受到重大不利影響。我們亦可能委聘新經銷商，且整合或進一步擴展我們經銷網絡的成本可能會超過所產生的收入。該等因素可能會導致我們產生額外成本，並影響我們按計劃開展營運的能力。

風險因素

我們的業務及前景取決於我們建立品牌及聲譽的能力，而關於我們、我們的董事、員工、品牌或產品及解決方案的負面宣傳可能會對此造成損害。任何負面宣傳(無論是否有據)均可能對我們的業務及財務表現造成不利影響。

我們的品牌對我們的競爭力、市場地位及業務計劃的執行至關重要。我們品牌的實力取決於我們產品及解決方案的質量與性能、客戶滿意度、售後服務、穩定的客戶關係以及有效的品牌推廣。於2024年及2025年12月31日以及2026年6月30日，我們的商譽為人民幣4.7百萬元。對我們產品的任何信任流失或關於我們、我們的人員、品牌或產品的負面宣傳(無論是否屬實)均可能損害我們的聲譽、削弱客戶信心，並對我們留住現有客戶或吸引新客戶的能力造成不利影響。倘我們的品牌或聲譽受損，我們可能會在維持客戶關係或開拓新市場方面面臨困難，這可能會對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成不利影響。

此外，我們可能會面臨第三方(包括顧問、代理、供應商、外包加工商、客戶或分銷商)的不道德、違法或反競爭行為，而我們對該等第三方的控制力有限。該等不當行為可能會導致財務損失、聲譽受損、監管處罰、吊銷執照或暫停營業。此外，我們可能需要投入大量資源並產生額外成本，以預防、監控或糾正第三方的不當行為，這可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。我們的風險管理系統及內部控制能力受到我們現有的信息及風險管理工具和技術的限制。我們實施及維持嚴格內部控制的能力可能會受到我們業務規模不斷擴大的影響。任何損害我們利益的第三方不當行為均可能導致負面宣傳、損害我們的聲譽並導致訴訟及其他法律程序，以及行政或刑事處罰，從而對我們的業務及財務表現造成不利影響。

地緣政治、國際貿易政策、出口管制及貿易限制的影響可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們向中國及越南、蒙古等多個海外市場的客戶提供無線通信解決方案及PCBA解決方案。作為全球無線行業供應鏈的積極參與者，我們業務營運中的跨境活動包括[原材料採購(如從包括台灣在內的地區的供應商進口至香港的芯片)]以及海外銷售及營銷。因此，我們對地緣政治動態及國際貿易法規的變動較為敏感。我們或我們客戶營運所在的司法管轄區實施或升級任何貿易壁壘、關稅或限制性貿易保護措施，均可能會對我們採購關鍵原材料及零部件、向海外市場銷售以及我們的國際市場滲透、業務營運及財務表現造成重大不利影響。此外，嚴格的出口管制政策及貿易限制可能會對我們的業務造成重大中斷。政治局勢緊張或國家安全顧慮可能會促使相關司法管轄區擴大其出口管制實體清單或實施貿易限制。該等法規變更可能會限制我們獲取對我們提供的解決方案至關重要的關鍵原材料、技術或零部件的能力，或禁止我們服務若干海外客戶。倘我們未能應對該等複雜且不斷演變的法律環境，或倘我們無意中違反合規規定，我們的供應鏈穩定性可能會受到影響，且我們可能會產生額外的合規、認證、物流或分銷成本，或可能需要推遲、限制或調整我們的海外擴張計劃，這進而可能會對我們的增長前景及經營業績造成重大不利影響。

風險因素

我們面臨存貨管理風險，並可能產生高額存貨相關開支，這可能會對我們的財務狀況及經營業績造成負面影響。

我們的存貨主要包括(i)原材料；(ii)在製品；及(iii)成品。於2024年及2025年12月31日及2026年6月30日，我們的存貨分別為人民幣23.2百萬元、人民幣24.6百萬元及人民幣34.2百萬元。未能妥善管理存貨風險可能會導致存貨過時、存貨價值下跌或存貨撇減。於截至2024年及2025年12月31日止兩個年度以及截至2026年6月30日止六個月，我們的平均存貨周轉天數分別為77天、64天及69天。存貨周轉的任何波動及延長均可能對我們的現金流量及流動性產生不利影響。請參閱「財務資料－財務狀況表若干項目說明－存貨」。

我們根據董事的經驗依據需求預測管理存貨水平並維持安全庫存，但需求預測本身存在不確定性。倘若科學技術成果取得突破，或行業趨勢導致實際需求低於預期，我們可能會產生過剩存貨、需要降價，或錄得存貨撇減，這可能會對我們的毛利率產生不利影響。相反，倘實際需求超出預測，我們可能無法滿足客戶訂單，從而可能導致銷售流失及市場份額減少。預測需求與實際需求之間的任何相關錯配均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

產品召回及重大退換貨可能會損害我們的聲譽及與客戶的關係，並增加財務成本，從而對我們的業務及財務表現造成不利影響。

作為一家具備自主生產能力的成熟無線通信及PCBA解決方案提供商，除因產品缺陷(如設計缺陷或質量問題)等有限原因外，我們一般不接受銷貨退回。於往績記錄期間，我們未曾遇到任何重大產品召回或有關產品質量的重大糾紛。

然而，概不保證我們不會遇到任何產品缺陷。我們的產品在技術上屬複雜，可能含有因原材料質量問題、製造錯誤或設計缺陷而產生的缺陷，且我們的質量控制及保證協議未必總能預防該等缺陷。我們亦依賴第三方供應商，而其產品質量超出我們的直接控制(請參閱「業務－我們的供應商」)，且向彼等強制執行合約彌償可能困難、耗時或無效。由於我們的產品被應用於各種場景，融入我們產品的系統故障可能會導致財產損失、人身傷害或產品責任索賠。任何該等索賠(無論結果如何)均可能耗費不菲，分散管理及研發資源，損害我們的聲譽並削弱客戶信心。我們可能被要求召回產品、取消訂單或面臨保修索賠。重大產品召回亦可能會對我們其他產品及解決方案的需求產生負面影響，從而對我們的業務造成更廣泛的不利影響。

此外，我們並未購買產品缺陷保險，且我們現有的保險承保範圍可能不足以覆蓋潛在的保修或產品責任索賠，或可能面臨冗長的索賠程序(請參閱「業務－保險」)。未獲保險充分覆蓋的任何重大產品責任索賠或訴訟可能會導致巨額開支、聲譽受損，並對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

風險因素

我們的業務可能會受到不充分的知識產權保護的不利影響。

我們的成功在一定程度上取決於我們獲得、維護及執行知識產權以保護我們的專有技術、產品及解決方案的能力。於最後實際可行日期，我們在中國擁有123個註冊商標、39項註冊專利、61項註冊著作權及6個註冊域名。然而，我們的知識產權保護可能並不充分。申請程序成本高昂且耗時，我們可能無法及時或根本無法識別所有可申請專利的創新成果或為其爭取保護。即使遞交申請，相關申請亦可能被拒絕、保護範圍受到限制，或日後遭受質疑、宣告無效，或被開發不侵權替代方案的競爭對手規避。

此外，我們可能需要通過訴訟程序來保護或執行我們的知識產權，且在任何司法管轄區的法院或任何相關知識產權機構面臨挑戰時，我們的專利權可能會被判定為無效或不可執行。我們的知識產權可能會被競爭對手侵犯、挪用或以其他方式挑戰，而執行或維護我們的權利可能需要提起高昂、耗時且分散管理層注意力的訴訟。該等訴訟可能會使我們面臨反訴，指控我們的知識產權侵權、無效或不可執行，且我們的競爭對手可能擁有更多資源來提起該等訴訟。知識產權訴訟的結果或行政程序是無法預測的，可能會導致我們的專利被判定無效、被修改或被狹義解釋，或導致機密信息洩露。倘我們無法充分保護我們的知識產權，或倘我們的權利被削弱或撤銷，我們的競爭地位可能會受到不利影響。

此外，知識產權僅在有限的期限內提供保護，此後競爭對手可能合法進入市場。因此，我們的知識產權保護未必能提供實質性的競爭優勢或防止競爭，這可能會對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成不利影響。

我們依賴外部供應商提供原材料及製造我們的產品。

我們向外部供應商採購原材料以及製造我們的模組及解決方案所用的組件。於截至2024年及2025年12月31日止兩個年度以及截至2026年6月30日止六個月，我們向五大供應商採購的總額分別約為人民幣41.8百萬元、人民幣52.2百萬元及人民幣30.8百萬元，分別佔各年度／期間總採購額的40.4%、42.6%及40.2%。於截至2024年及2025年12月31日止兩個年度以及截至2026年6月30日止六個月，向我們最大供應商採購的金額分別佔同期總採購額的12.8%、14.2%及13.1%。由於地緣政治或貿易緊張、質量問題、價格上漲或監管限制等因素，我們與該等供應商的合作關係發生任何中斷均可能需要我們尋找替代來源，而該等替代來源未必能及時提供。

此外，我們供應商的運營可能會受到監管要求、自然災害、生產中斷、國際貿易政策、地緣政治發展及貿易保護措施(包括貿易限制)的影響。倘任何關鍵供應商未能按要求提供材料或服務、失去必要資格或受到貿易限制，而我們無法及時或根本無法尋得合適的替代方案，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到不利影響。請參閱「與我們的業務及行業有關的風險—地緣政治、國際貿易政策、出口管制及貿易限制的影響可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響」。

風險因素

我們可能會面臨與原材料成本波動相關的風險。

原材料成本佔我們銷售成本的很大一部分。於截至2024年及2025年12月31日止兩個年度以及截至2025年及2026年6月30日止六個月，原材料成本分別佔我們銷售成本的87.2%、87.7%、87.3%及87.3%。由於我們無法控制的因素，包括匯率變動、地緣政治及經濟狀況、自然災害以及全球供需變化，我們可能會面臨原材料、運輸及相關成本的波動。我們的主要原材料包括芯片、印刷電路板、晶體振蕩器、閃存、屏蔽罩及各類被動電子元件，該等原材料的價格近年來經歷了較大波動。

我們無法向閣下保證原材料價格不會進一步上漲，且我們的成本緩釋措施可能無法完全抵銷該等上漲。倘我們無法在不對需求或競爭力造成不利影響的情況下將上漲的成本轉嫁予客戶，我們的毛利率可能會下降，且我們可能會流失銷售或客戶。因此，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

人工成本上升及勞動力短缺可能會對我們的解決方案開發及製造流程造成重大不利影響。

於往績記錄期間，勞工成本分別佔我們銷售成本的10.5%、9.3%、9.6%及8.7%，而員工成本及福利分別佔(i)我們的研發開支的83.7%、78.1%、82.7%及82.5%；(ii)我們的分銷及銷售開支的63.6%、71.2%、67.1%及81.5%；及(iii)我們的行政開支的77.3%、77.6%、76.6%及81.1%。

根據弗若斯特沙利文的資料，近年來，由於生活水平的提高以及中國政府近期提高職工最低工資標準的政策，中國內地的平均人工成本有所增加。《中華人民共和國勞動合約法》（「《勞動合約法》」）亦在簽訂書面勞動合約、僱用臨時工及解僱員工等方面對僱主提出了嚴格的要求。根據《勞動合約法》，在大多數情況下，包括固定期限勞動合約到期終止時，僱主須在終止勞動合約後支付經濟補償。最低工資要求亦已納入《勞動合約法》。該等要求可能會影響我們以具成本效益的方式或按我們期望的方式大幅改變或縮減員工規模的能力。

此外，隨著對熟練工人的競爭日益激烈，我們可能需要提高給予員工的薪酬待遇及福利，以招聘及留住員工。我們無法保證能夠以合理成本或根本無法保留及招聘足夠數量且合適的合資格工人，以滿足我們現有及未來的營運，而任何長期的勞動力短缺均可能對我們的營運、與客戶的關係、我們的市場聲譽及財務業績造成重大不利影響。

倘我們無法相應提高向客戶收取的價格，人工成本的任何重大增加均可能對我們的利潤率及盈利能力造成不利影響。我們產品售價的任何上漲亦可能影響對該等產品的需求，且倘市場競爭壓力持續增加，我們可能無法通過提高產品售價將增加的成本轉嫁予客戶。在此情況下，除非我們能夠尋得並採用其他適當手段來降低生產成本，否則我們的毛利率可能會下降，財務業績可能會受到不利影響。

風險因素

我們過去曾錄得淨虧損並產生營運現金流出淨額。

我們於2024年、2025年及截至2026年6月30日止六個月錄得淨虧損。我們於2024年的淨虧損人民幣0.1百萬元主要由於(其中包括)就社會保險及住房公積金供款欠繳計提撥備所致。我們於2025年的淨虧損增加至人民幣2.8百萬元，主要由於研發開支增加人民幣1.8百萬元、分銷及銷售開支增加人民幣2.2百萬元以及行政開支增加人民幣2.4百萬元。我們截至2026年6月30日止六個月的淨虧損主要由於產生[編纂]人民幣[編纂]百萬元。我們錄得經營活動所用現金淨額人民幣12.8百萬元，乃由於我們繼續擴大業務導致存貨以及貿易應收款項及應收票據增加。由於我們預計將繼續投入大量資源進行研發，我們可能會繼續產生淨虧損。我們是否能實現盈利及產生營運現金流出淨額取決於多項因素，其中許多因素超出我們的控制範圍，例如我們經營所在的行業及市場的持續發展、宏觀經濟及監管環境的發展或競爭動態，以及我們及時有效地應對該等變化的能力。因此，無法保證我們的收入將抵銷我們的開支，且我們可能會繼續蒙受虧損，並可能無法實現或隨後維持盈利。

我們因客戶延期付款及違約而面臨信貸風險。

我們面臨因客戶或關聯方延期支付或未能結算貿易應收款項、應收票據及其他應收款項而產生的信貸風險。於2024年及2025年12月31日以及2026年6月30日，我們的貿易應收款項及應收票據分別為人民幣37.5百萬元、人民幣38.3百萬元及人民幣42.9百萬元。於截至2024年及2025年12月31日止兩個年度以及截至2026年6月30日止六個月，我們的平均貿易應收款項周轉天數分別為56天、56天及54天。應收款項周轉期的波動或延長可能會對我們的現金流量及流動性造成不利影響。請參閱「財務資料－財務狀況表若干項目說明－貿易應收款項及應收票據」。

倘我們客戶的信用狀況惡化或應收款項未能及時結算，我們可能會錄得減值虧損，且可能無法悉數或根本無法收回該等應收款項。因此，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到不利影響。

未能獲得或維持我們的任何稅收優惠待遇或政府補助可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

我們無法向閣下保證稅收優惠待遇政策不會發生變化，或我們享受或有權享受的任何稅收優惠待遇不會被終止。根據適用的中國稅收法規，中國的法定企業所得稅稅率為25%。於往績記錄期間，深圳安信可合資格取得高新技術企業資格，並按15%的優惠所得稅稅率納稅，自2023年10月16日起為期三年，將於2026年10月15日屆滿。請參閱本文件附錄一「會計師報告」附註12。倘我們的稅收優惠待遇被撤銷、不再適用，或中國稅務機關成功對我們的納稅責任計算提出異議，我們享受的各類稅收優惠待遇的終止可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

此外，於往績記錄期間，我們受益於政府補助。部分該等政府補助屬於非經常性性質。於截至2024年及2025年12月31日止兩個年度以及截至2025年及2026年6月30日止六個月，我們在投

風險因素

資及其他收入中分別錄得政府補助人民幣2.0百萬元、人民幣1.4百萬元、人民幣0.7百萬元及人民幣1.0百萬元。任何政府補助的終止、減少或延遲均會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。請參閱本文件附錄一會計師報告附註8。

我們的財務業績可能會受到與我們的轉讓定價安排相關的稅務風險的影響。

我們的轉讓定價安排可能會受到我們運營所在國家及地區相關稅務機關的審查。根據中國內地及香港的法律法規，關聯方之間的安排及交易可能會受到相關稅務機關的審計或挑戰。於往績記錄期間，我們位於中國內地及香港的附屬公司之間存在集團內部跨境交易。請參閱「業務－轉讓定價安排」。

倘相關稅務機關因任何原因認定我們的若干集團內部跨境交易並非按公平交易原則進行，並因此以轉讓定價調整的形式調整該等實體的任何收入，我們可能會面臨重大且不利的稅務後果。轉讓定價調整可能會(其中包括)增加我們的稅務責任。倘我們未能在相關稅務機關要求的有限時間內糾正該等事件，相關稅務機關可能會就任何未付稅款向我們征收滯納金、利息或其他罰金。此外，轉讓定價安排可能會因稅務調整而導致若干司法管轄區的有關稅務機關追繳稅款。概不保證我們隨後能夠成功向相關稅務機關追回該等稅款。因此，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

我們已經授出且可能繼續授出股份獎勵，這可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

我們已實施[編纂]股份激勵計劃以激勵員工，據此，股份支付開支在歸屬期內獲確認並減少我們的淨利潤。我們可能繼續授出股份獎勵，以吸引、留住及激勵關鍵人員。然而，該等獎勵可能會對我們的財務表現造成不利影響，並攤薄現有股東的權益。相反，減少或取消股份激勵可能會削弱我們吸引及留住關鍵人才的能力，從而可能對我們的業務造成不利影響。

我們可能無法在需要時以優惠的條款或根本無法獲得額外資金。

我們可能需要籌集額外資金以支持我們的增長及營運，由於我們的財務表現、市場地位及宏觀經濟狀況等因素，我們可能無法以優惠的條款或根本無法獲得資金。通過債務融資可能會附帶限制性契諾或產生重大利息義務，而股權融資則可能會攤薄現有股東的權益。倘我們無法在需要時或無法以可接受的條件取得額外資金，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到不利影響。

風險因素

我們面臨與網絡安全漏洞和信息技術基礎設施故障相關的風險。

我們依賴我們的信息技術及軟件系統來管理關鍵運營基礎設施，包括客戶、供應商、生產、財務及人力資源數據。然而，該等系統仍容易受到我們無法控制的因素所導致的故障、系統容量不足或意外中斷的影響。該等因素包括停電、電信故障、人為錯誤、系統升級或火災及極端天氣等災難性事件。任何重大系統故障均可能導致運營效率低下、交易錯誤、銷售損失，甚至法律訴訟。

此外，我們的運營面臨不斷演變的網絡安全威脅，包括網絡攻擊、惡意軟件、勒索軟件、未經授權訪問及黑客攻擊。儘管我們維持數據安全程序並實施適當的安全措施，但無法保證我們的措施總是足以防止所有隱私或安全洩漏。任何未經授權披露、竊取或欺詐性誤用機密、專有或個人數據的情況，均可能嚴重損害我們的客戶關係及市場聲譽。此外，該等事件可能使我們面臨重大訴訟、第三方索賠、監管調查以及行政罰款或處罰。此外，由於我們為加強網絡安全基礎設施、支付更高保費、修復技術損壞或遵守不斷變化的合約及監管合規要求而產生進一步支出，我們未來的運營成本可能會大幅增加。

我們的保險承保可能不足以覆蓋客戶的所有損失或潛在索賠，這將影響我們的業務、財務狀況和經營業績。

我們可能沒有足夠的保險以覆蓋運營風險及與產品責任索賠相關的風險。我們無法向閣下保證我們的保險足以覆蓋上述風險。倘我們須為超出我們保險承保限額或保險承保範圍外的金額和索賠承擔責任，我們的業務、財務狀況和經營業績可能會受到重大不利影響。即使這些金額和索賠屬於保險承保限額和範圍，保險公司也可能無法及時向我們支付賠償。

我們可能會捲入法律訴訟以及商業或合約糾紛，這可能會對我們的聲譽、業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們可能不時面臨索賠、訴訟、糾紛以及法律或行政程序，包括商業合約糾紛、勞工及僱傭糾紛、知識產權侵權或保護事項，以及因我們協議項下的彌償責任而引起的索賠、訴訟、糾紛及法律或行政程序。無論是否屬實，該等程序均可能成本高昂、耗費時間並分散管理層的注意力。倘任何事項的解決對我們或獲得賠償的第三方不利，我們可能會承擔重大的損害賠償、合規成本或被要求採取補救措施，這可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

特別是，我們經營所在的行業屬專利密集型行業，部分競爭對手擁有廣泛的專利組合，這可能會對我們提出侵權索賠。倘任何第三方聲稱我們侵犯了其知識產權，我們可能會承擔責任及處罰，且可能必須重新設計或暫停銷售所涉及的产品或解決方案。此外，彼等可能指控我們產品或解決方案的若干功能侵犯了其知識產權，而由於侵權分析所涉及的複雜性及不確定性，我們未

風險因素

必總能識別或避免該等風險，包括因前僱員的先驗知識或第三方未披露的專利申請而產生的風險。無論是否屬實，任何實際或指控的侵權索賠均可能成本高昂、耗費時間並分散管理資源。倘該等索賠成功，我們可能被要求暫停銷售、重新設計或重新命名受影響的產品或解決方案、支付損害賠償或以不利的條款訂立許可安排，這可能會對我們的聲譽、業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

未能遵守中國勞動相關法規及規則可能會使我們面臨罰款及其他法律或行政處罰。

根據中國法律法規的要求，我們參加了各類政府法定僱員福利計劃，包括社會保險計劃（即養老、醫療、失業、工傷和生育保險計劃）及住房公積金。我們根據該等計劃須為每位僱員繳納的金額應按國家法律法規及地方當局不時規定的最低與最高限額範圍內計算。然而，於往績記錄期間，我們未按照《住房公積金管理條例》及《中華人民共和國社會保險法》的規定為若干僱員足額繳納社會保險及住房公積金供款，因部分僱員不願繳納嚴格按其薪資比例計算之款項。]截至2024年及2025年12月31日止兩個年度以及截至2026年6月30日止六個月，我們就社會保險及住房公積金供款差額計提撥備，分別為人民幣7.7百萬元、人民幣7.1百萬元及人民幣2.9百萬元。據我們的中國法律顧問告知，於往績記錄期間，相關監管機構尚未就我們的社會保險及住房公積金供款實施任何處罰。

據我們的中國法律顧問告知，根據相關中國法律法規，相關社會保險機構主動向我們進行集中追繳歷史未付社會保險，或因我們未能為員工足額提供社會保險的可能性相對較低。然而，倘我們日後未能遵守相關中國法律法規繳納社會保險供款，我們可能被要求在規定期限內補繳所有未繳社會保險供款，並自未繳社會保險供款到期日起按所欠金額的0.05%按日繳付滯納金。倘未能在規定期限內繳付，主管當局可進一步向我們處以欠繳數額一倍以上三倍以下的罰款。此外，根據中國相關法律法規，倘若未能足額繳納住房公積金，相關住房公積金管理中心可責令我們在規定期限內繳付欠款。倘未能在該期限內繳付，可向中國法院申請強制執行。

未能續簽我們的租約或遵守中國關於我們若干租賃物業的物業相關法律法規可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

於最後實際可行日期，就七處租賃物業而言，我們尚未獲提供物業所有權證或建設工程規劃許可證；就另外一處租賃物業而言，相關租賃協議中指明的出租人與相關租賃物業的建設工程規劃許可證或不動產權證書中指明的主體不一致，且我們未獲提供證明該出租人獲正式授權或在其他方面合法有權出租相關物業的文件。據我們的中國法律顧問告知並經參考上述有關出租人身份不一致的情況，就未取得必要建設工程規劃許可證或違反該等許可證建設的物業訂立的租賃協議可能被視為無效。因此，我們無法確定該等租賃物業的出租人是否依法有權出租該等物業，且

風險因素

存在相關租賃協議被判定為無效的風險。此外，我們尚未按照中國相關法規的要求完成九處租賃物業的租賃登記及備案手續。然而，相關部門可能會要求在規定期限內整改，並在不合規的情況下施加行政處罰。倘上述任何與租賃相關的風險發生，我們可能被要求搬遷、承擔額外的合規或搬遷成本，或面臨運營中斷，這可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們的業務增長及經營業績可能會受到自然災害、衛生疫病及疫情以及社會動盪及其他爆發的變化的不利影響。

我們的業務可能會受到自然災害、公共衛生事件、安全事故或其他不可預見事件(如戰爭、恐怖主義行為、基礎設施故障或電力及通信中斷)的不利影響。該等事件可能會導致運營中斷、系統或網絡故障、數據丟失或設施損壞，並可能削弱我們製造或交付產品及解決方案的能力。我們無法保證我們的應急或備份措施足以減輕該等風險，且任何該等中斷均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

與在我們經營所在的司法管轄區開展業務有關的風險

我們經營所在的司法管轄區的經濟、政治及社會狀況的變化及不確定性可能會對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

我們主要在中國開展業務。我們的業務、財務狀況、經營業績及前景受中國的經濟、政治及社會環境影響，而中國經濟反過來又受全球經濟影響。全球經濟及世界各地政治環境的不確定性亦可能會影響中國經濟。我們無法預測因當前經濟及政治環境以及監管發展而可能面臨的所有風險。該等因素可能超出我們的控制範圍，且可能會對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

我們經營所在的某些地域市場的法律體系的不確定性可能會對我們造成重大不利影響。

我們營運所在的地域市場的法律體系差異顯著且持續演進。某些司法管轄區以大陸法系為基礎，法院判例的約束力有限，且法律法規可能無法全面涵蓋所有經濟活動。地方當局對法律、法規及合約條款的解釋及執行可能存在不確定性，從而難以評估行政或法院程序的結果或我們可獲得的法律保護程度。此外，當地法院可能會拒絕執行外國判決或仲裁裁決，且程序可能會拖延，從而導致龐大的法律成本及分散管理層注意力。

風險因素

近年來，中國政府已出台更嚴格的法律、法規及政策，對(其中包括)質量與安全控制以及行業監督與檢查造成影響。請參閱「監管概覽」。

法律、法規或監管審查的進一步變動可能會增加我們的合規負擔、放緩行業增長並對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

外匯管制條例可能會限制我們的外匯交易，包括我們支付股息及履行其他義務的能力，並可能影響 閣下的投資價值。

人民幣兌換成外幣以及將外幣匯出中國須遵守外匯管理規定。不利的匯率波動或中國監管政策的變化可能會限制我們將人民幣兌換成外幣並滿足我們外匯需求的能力。雖然在滿足程序要求的情況下開展某些經常項目交易毋須獲得國家外匯管理局的事先批准，但資本項目交易須遵守國家外匯管理局的批准或註冊要求。對外匯獲得的任何限制或未能獲得所需批准可能會限制我們支付股息、滿足其他外匯義務、追求境外資本支出計劃的能力，並可能對我們的業務造成重大不利影響。

匯率波動可能會導致外幣兌換損失。

人民幣、港元、美元及其他貨幣之間的匯率波動無法預測，且可能受到經濟及政治因素的影響。概不保證人民幣未來不會對港元或美元大幅升值或貶值。該等波動可能會對我們的營運及 閣下的投資價值產生不利影響，原因為在將資金兌換用於營運、股息支付或其他業務目的時，貨幣變動可能會減少我們可獲得的人民幣或港元金額。

我們的H股持有人可能須履行中國所得稅義務。

根據中國現行稅收法律法規，非中國居民個人和非中國居民企業就本公司向其支付的股息以及出售或以其他方式處置H股所獲得的收益，需承擔不同的納稅義務。根據《中華人民共和國個人所得稅法》及其實施條例，非中國居民個人在中國境內取得的股息或股份轉讓所得，需按20%的稅率繳納中國個人所得稅。因此，我們須從股息支付中預扣此類稅款，除非中國與外國個人或企業所在司法管轄區之間的適用稅收協定減少或免除相關納稅義務。根據1994年5月13日發佈的《財政部國家稅務總局關於個人所得稅若干政策問題的通知》，外國個人從外商投資企業取得的股息免徵個人所得稅。根據中國內地與香港特別行政區於2006年8月21日簽訂的《內地和香港特別行政區關於對所得避免雙重徵稅和防止偷漏稅的安排》，中國政府可對中國境內公司向香港居民(包括自然人和法人)支付的股息徵稅，但稅款不得超過中國公司應付股息總額的10%。若香港

風險因素

居民直接持有中國公司25%或以上股權，該稅款不得超過中國公司應付股息總額的5%。國家稅務總局頒佈並於2019年12月6日生效的《〈內地和香港特別行政區關於對所得避免雙重徵稅和防止偷漏稅的安排〉第五議定書》規定，上述條款不適用於以獲取上述稅收優惠為主要目的之安排或交易。

根據《中華人民共和國企業所得稅法》及其實施條例，對於在中國未設機構或場所以及在中國設有機構或場所但其收入與該等機構或場所無關的非中國居民企業，我們支付的股息以及該等外國企業因出售或以其他方式處置H股而實現的收益通常按10%的稅率繳納中國企業所得稅。國家稅務總局發佈的《關於中國居民企業向境外H股非居民企業股東派發股息代扣代繳企業所得稅有關問題的通知》亦規定，向非中國居民企業H股持有人支付的股息預扣稅率為10%，但根據特殊安排或中國與相關非中國居民企業所在司法管轄區之間的適用條約，該稅率可進一步降低。儘管有上述安排，由於諸多因素(包括相關稅收優惠政策未來可能被撤銷)，適用中國稅收法律法規的解釋與適用仍受當時相關法律法規的約束，屆時所有非中國居民個人持有人將按20%的統一稅率繳納中國個人所得稅。若適用稅法及相關規則發生任何變更，或該等法律規則的解釋或適用出現變動，閣下於本公司H股的投資價值可能會受到重大影響。

我們出口產品的出口退稅的任何減少或終止可能對我們的盈利能力產生負面影響。

根據頒佈並修訂的《財政部、國家稅務總局關於出口貨物勞務增值稅和消費稅政策的通知》，出口貨物及服務通常有權根據適用的中國法律享受增值稅免稅及退稅。我們有權享受出口銷售的增值稅退稅，即退還在生產出口產品時所用原材料產生的增值稅。然而，概不保證相關增值稅退稅政策將保持不變。任何該等退稅的減少、暫停或取消均可能對我們的增值稅可收回性以及我們的業務、財務狀況及盈利能力產生不利影響。

閣下在向我們、我們的董事及高級管理層送達法律程序文件及執行判決時可能擁有有限的資源。

我們在中國註冊成立，且我們的絕大部分資產、附屬公司、董事及高級管理層均位於中國。因此，投資者可能難以向我們或該等人員送達訴訟程序文件，或在中國執行自非中國法院獲得的針對我們或彼等的判決。中國與許多司法管轄區(包括美國、英國及日本)並未締結提供相互認可及執行判決的協定。

風險因素

儘管自2024年1月29日起生效的《關於內地與香港特別行政區法院相互認可和執行民商事案件判決的安排》提供了香港與中國之間承認及執行若干民商事判決的機制，但無法保證所有判決均會納入其範圍或獲得承認及有效執行。

任何未能遵守有關員工股權激勵計劃登記要求的相關法規的行為，均可能使我們的股權激勵計劃參與者或我們面臨罰款及其他法律或行政處罰。

根據國家外匯管理局的法規，參與境外公開上市公司股權激勵計劃的中國居民必須向國家外匯管理局或其地方分支機構辦理登記並完成若干其他手續。

當我們於[編纂]完成後成為一家H股上市公司時，我們及參與我們股權激勵計劃的中國居民員工須遵守該等法規。倘我們或任何該等中國居民員工未能遵守該等法規，我們或該等員工可能會受到罰款及其他法律或行政處罰。在中國法律下，我們在為我們的董事、行政人員及僱員採取額外激勵計劃時亦面臨著不確定性。

與[編纂]有關的風險

我們的H股在此前並無公開市場，且我們的H股未必能形成或維持活躍的交易市場。

於[編纂]前，我們的H股並無公開市場，且我們無法向閣下保證活躍的交易市場日後將得以形成或維持。[編纂]將透過與[編纂]協商確定，未必能反映[編纂]後我們H股的交易價格。於[編纂]完成後，我們H股的市場價格可能會跌至[編纂]以下。

我們的H股價格及成交量可能出現波動，其原因是受多項超出我們控制範圍的因素影響，包括香港及世界其他地方證券的整體市場狀況。

我們H股的交易價格可能會出現波動，其原因是受超出我們控制範圍的因素影響，包括全球市場狀況及投資者對在香港上市的中國內地企業的意向。該等公司的價格波動及[編纂]後表現可能會對我們H股的交易價格及成交量造成不利影響。

未來進一步發行股份及有關股份隨後轉換為H股可能會攤薄閣下於H股項下的持股，增加我們H股於市場上的供應，並對我們H股的市場價格產生負面影響。

我們已向中國證監會申請[編纂]股未上市股份轉換為H股，且該等經轉換股份可於轉換完成後在聯交所[編纂]或[編纂]。倘未來進一步發行股份及有關股份隨後轉換為H股，閣下於我們H股持有人類別項下的持股將被攤薄。

風險因素

此外，《中華人民共和國公司法》規定，就公司的[編纂]而言，[編纂]前[編纂]的股份自[編纂]日起一年內不得轉讓。該等限制將限制市場上可買賣的H股數目，且H股的流動性及成交量於限制期內可能會受到重大影響。相關股東日後在公開市場出售經轉換H股可能會影響我們H股的市場價格。

由於我們H股的[編纂]高於每股綜合有形資產賬面淨值，[編纂]中我們H股的買家於有關購買後可能會經歷即時攤薄。

由於我們H股的[編纂]高於緊接[編纂]前的每股綜合有形資產淨值，[編纂]中我們H股的買家可能會經歷即時攤薄。我們現有股東所持股份的每股[編纂]經調整綜合有形資產淨值將有所增加。此外，為擴展我們的業務，我們未來可能會考慮發售及發行額外股份。倘我們未來以低於當時每股有形資產淨值的價格發行額外股份，我們H股的持有人所持股份的每股有形資產淨值可能會經歷進一步攤薄。

未來在公開市場出售或被認為出售大量我們的H股，可能會對我們H股的現行市場價格及我們未來籌集額外資金的能力產生重大不利影響，或可能導致 閣下的持股被攤薄。

由於未來出售或發行大量我們的股份或其他證券，或市場預期該等出售或發行可能會發生，我們H股的市場價格可能會下跌。該等出售(包括在我們的單一最大股東所持若干股份的禁售期屆滿後，或投資者在[編纂]中的處置)可能會施加股價下行壓力並增加波動性。此外，未來發行新股或股份聯結證券可能會攤薄現有持股或賦予優於H股的權利，並可能對我們以優惠條款籌集資金的能力造成不利影響。

我們單一最大股東的利益可能與其他股東的利益不一致。

於[編纂]完成後(假設[編纂]未獲行使)，我們的單一最大股東將控制約[編纂]的投票權，使其能夠對我們的業務及事務(包括重大公司決策及管理)施加重大影響。其利益可能並不總是與其他股東的利益一致。倘單一最大股東的利益與其他股東的利益發生衝突，其他股東的利益可能會受到不利影響及損害。

風險因素

我們未來的股息支付可能受到若干限制，且我們根據中國公認會計準則計算的溢利可能在若干方面與根據香港財務報告準則計算的溢利有所不同。

於往績記錄期間，在我們的股份於新三板掛牌期間，當時的董事會決議宣派2024年股息約人民幣2.8百萬元，並獲股東大會批准，隨後根據當時適用的中國公司法及《新三板上市公司持續監管指引第6號－權益分派》於2025年支付。

在籌備[編纂]時，我們根據香港財務報告準則編製歷史財務資料，並就(其中包括)社會保險及住房公積金供款欠繳計提撥備，導致2024年錄得淨虧損人民幣0.1百萬元。該等差異僅源於兩套會計準則對社保供款義務的確認時間及金額的處理差異，並非由於我們的法定財務報表存在任何錯報或股息宣派程序存在任何缺陷。

據我們的中國法律顧問所告知，本公司根據2025年4月25日刊發的2024年年度報告中披露的截至2024年12月31日止的未分配利潤金額進行了2024年年度股息分配，完成了必要的決策程序，並在所有重大方面遵守了當時有效的中國法律的相關要求。董事進一步確認，該股息乃根據公司章程、董事會決議、股東大會決議及新三板相關信息披露程序，依法宣派及支付。

然而，無法保證我們將來能夠宣派或派付股息。根據適用的中國法律法規，股息的支付可能受到若干限制，且我們根據中國公認會計準則計算的溢利可能在若干方面與根據香港財務報告準則計算的溢利有所不同。此外，任何股息的宣派、支付及金額均由董事酌情決定及須經股東批准，並須遵守我們的細則及適用的中國法律法規。請參閱「財務資料－股息」。

閣下應仔細閱讀整份文件，且僅依賴本文件所載資料作出投資決定，我們強烈提示 閣下切勿依賴報章文章或其他媒體報導中包含的關於我們、我們的股份或[編纂]的任何資料。

我們強烈提示投資者切勿依賴任何與我們、我們的股份或[編纂]相關的報章或媒體報導。該等報導可能包含本文件未載有且未經我們授權的資料(包括財務數據、預測或估值)。我們對任何該等資料的準確性或完整性不作任何陳述，且投資者不應依賴與本文件不一致或本文件未載有的報章或媒體報告。

本文件中自政府官方來源獲得的某些事實、預測及其他統計數據未經獨立核實，可能並不可靠。

本文件中的部分事實、預測及統計數據源自政府及其他官方來源。雖然我們相信該等來源是合適的，並在提取及複製該等資料時採取了合理的審慎態度，但該等資料未經我們、獨家保薦人、[編纂]、[編纂]、[編纂]、[編纂]或其各自的任何關聯方或顧問的獨立核實，因此，對其準確性或完整性不作任何陳述。在編製方法或標準上可能存在差異，且該等資料可能與在其他地方呈現的類似數據不具備可比性。因此，投資者應審慎考慮該等資料的可靠性及相關性。