
未來計劃及[編纂]

未來計劃

有關我們未來計劃的詳情，請參閱本文件「業務－我們的戰略」。

[編纂]

假設[編纂]為每股[編纂][編纂]港元（即指示性[編纂]範圍的中位數），我們估計經扣除[編纂]佣金以及其他我們就[編纂]已付及應付估計開支後，將自[編纂]收取約[編纂]百萬港元的[編纂]（假設[編纂]未獲行使）。倘[編纂]定為每股[編纂][編纂]港元（即指示性[編纂]範圍的上限），自[編纂][編纂]將增加約[編纂]百萬港元（假設[編纂]未獲行使）。倘[編纂]定為每股[編纂][編纂]港元（即指示性[編纂]範圍的下限），自[編纂][編纂]將減少約[編纂]百萬港元（假設[編纂]未獲行使）。

我們目前擬將預期自[編纂]收取的[編纂]按以下金額用於以下用途。

- 約[編纂]或[編纂]百萬港元將用於加強對我們關鍵技術的基礎研究，提升標準化解決方案的開發，迭代推出適用於更多業務場景的多樣化商業化應用及功能。我們計劃將該等[編纂]進一步分配如下。
 - 約[編纂]或[編纂]百萬港元將用於加強我們的研發團隊，包括：
 - (i) 約[編纂]或[編纂]百萬港元將用於我們研發團隊在關鍵技術領域的進一步探索，以加強我們對現有及新興企業級交互式人工智能解決方案提供商的競爭力，並保持我們交互式人工智能技術的競爭力及創新性。具體而言，
 - (1) 約[編纂]或[編纂]百萬港元將用於強化學習、遷移學習和聯邦學習技術。我們將在自監督學習框架下繼續我們的人工智能基礎技術探索，以進一步降低AI算法訓練對數據量的依賴，並顯著提高我們算法的泛化能力。該等技術將進

未來計劃及[編纂]

一步增強我們解決方案在不同應用場景中的應用能力，從而降低我們擴展到新用例和終端客戶行業的成本；

- (2) 約[編纂]或[編纂]百萬港元將用於與計算機視覺人工智能賦能的可視化交互式人工智能相關的技術。我們將努力加強我們在由計算機視覺人工智能技術進一步賦能的可視化交互式人工智能方面的技術積累，以推出諸如交互式人工智能賦能的數字人，該等數字人不僅可以應用於客戶服務場景，還可以應用在對更生動及引人入勝的對話互動體驗有需求的更廣泛領域；
- (3) 約[編纂]或[編纂]百萬港元將用於與可視化交互式人工智能匹配的新一代融合通信相關的技術。我們將繼續研究融合通信技術，以通過與中國各主要電信公司的網絡兼容的原生呼叫界面進行視頻通話的信號處理和智能集成，我們相信這可能會實現一種新的企業級交互業態，並在各種場景中具有廣泛的適用性，藉此基於視頻的對話將提供更好的用戶體驗並改善客戶服務；

憑藉我們在該領域數十年的成熟技術及專業知識沉澱，我們的解決方案實現了高度標準化，於往績記錄期間，我們已展現出穩定盈利的良好前景，並可獲得可觀的研發開支。然而，上述關鍵技術開發項目技術門檻較高，且涉及多個技術領域。我們認為，該等項目代表了我們致力於追求的交互式人工智能基礎技術的未來，為此我們將需要擴大支出以加快技術積累，從而在未來獲得我們的先發優勢。有關詳情，請參閱本文件「業務－我們的技術－重點技術開發項目」。

未來計劃及[編纂]

- (ii) 約[編纂]或[編纂]百萬港元將分配予我們的研發團隊用於提升我們的標準化解決方案以增強其適用於不同終端客戶行業的各種應用場景的功能性，我們認為這將有助於我們在競爭日益激烈的企業級交互式人工智能市場中提升競爭力。例如，隨著我們業務覆蓋範圍在國內外的不斷拓展，我們計劃繼續加強我們處理並分析涉及越來越多種語言環境對話的能力，包括中國方言及外國語種。

為實現上述計劃，我們計劃(i)招募具有融合通信、人工智能及軟件開發經驗的科學家、研究人員、架構師及工程師；及(ii)提高我們現有研發人員的薪酬水平。

為保持我們的競爭優勢並進一步創新我們的解決方案及技術，我們計劃於[編纂]後的未來三年內利用[編纂][編纂]增聘科學家、研究人員、架構師及／或工程師。合資格候選人應包括(i)知名人工智能公司或學術機構經驗豐富的資深人士，其曾在國際期刊上發表過相關論文，或在人工智能技術商業化方面具有豐富的經驗；及／或(ii)一流大學優秀且有才華的應屆畢業生。我們相信，合資格及經驗豐富的人才對保持我們在上述關鍵技術方面的領先地位及持續改進我們的算法及技術引擎至關重要。

為有效留住的研發人員並防止其加入我們的競爭對手，我們擬逐步提高研發人員的薪酬水平，以跟上行業水平的任何增長，並保持我們薪酬方案的競爭力。具體而言，我們擬逐步增加其工資及福利並提供股份激勵措施，通過為該等人士提供共享我們的業務增長及未來成功的機會從而激勵他們。根據我們目前的招聘計劃，到上述年度末，我們研發人員的薪酬水平預計將達到每年約人民幣22.8萬元，較往績記錄期間增加約38%。

未來計劃及[編纂]

➤ 約[編纂]或[編纂]百萬港元將用於加強我們的技術基礎設施與研發能力。具體而言，

- (i) 約[編纂]或[編纂]百萬港元將於[編纂]後的未來三年內用於採購及安裝設備、裝置及／或軟件，以支持我們不斷增長的業務需求。具體而言，截至最後實際可行日期，我們正在建立人工智能算力中心，該中心配備充足的GPU資源，可以將AI模型的算力和訓練雲化，以進一步提升我們的人工智能技術能力。由於該計算中心可以顯著提升AI模型的訓練效率，因此我們能夠有效提升我們解決方案在各種特定場景中的性能。因此，我們計劃採購GPU、高級服務器及其他硬件組件（如網絡及其他電信設備及資源）以及其他配套設備，以提高總算力並支持AI模型的訓練及成果。下表載列將予採購的各類主要設備／資源的預期成本：

序號	設備／資源	預計概約成本
1	定制服務器（包含GPU）	人民幣[編纂]千元／件
2	計算機存儲器	人民幣[編纂]千元／件
3	帶寬	每月人民幣[編纂]元／MB
4	防火牆	人民幣[編纂]千元／件
5	核心交換機	人民幣[編纂]千元／件

隨著我們繼續擴大我們解決方案的規模，成立計算中心為我們未來的研發工作提供了必要的基礎設施支持。除往績記錄期間產生的過往開支外，我們預期將在此方面進一步投資，以鞏固我們在企業級全棧交互式人工智能市場的長期技術競爭地位。有關詳情，請參閱本文件「業務－我們的技術－人工智能技術－人工智能算力中心」；

- (ii) 約[編纂]或[編纂]百萬港元將用作與新研發中心／實驗室等進行的研發活動有關的技術開發費用。為進一步提升我們的研發能力及吸引研發人才，我們計劃與更多知名科技公司及學術機

未來計劃及[編纂]

構共同建立多個該等研發中心／實驗室。在我們總部的管理下，該等新研發中心／實驗室將與我們合作，根據最佳行業經驗及客戶洞察，共同開展研發活動，以開發技術領先及商業上可行的解決方案。據董事最佳估計，我們預期在不久的將來將分別與其他科技公司及學術機構建立約三至四個新的研發中心／實驗室，以及於[編纂]後未來三年內與各研發中心／實驗室相關的平均技術研發開支約為人民幣15百萬元（視乎合作的主題、複雜性及深度等而定）。有關我們於往績記錄期間的外部合作示例詳情，請參閱本文件「業務－我們的技術－人工智能技術－技術合作」及「業務－研發」。

- 約[編纂]或[編纂]百萬港元將用於擴展我們提供的解決方案、建立我們的品牌及提升我們的商業化能力。憑藉我們經證明已成功服務於四個主要終端客戶行業的市場進入戰略和積累的行業洞察，我們計劃加速向媒體、醫療健康、電商及零售等其他行業的滲透，以助力其智能化轉型，並提高我們的行業覆蓋率。在進入其他新終端客戶行業之前，我們將對預期市場規模、競爭格局及潛在挑戰進行仔細評估及分析。我們計劃將該等[編纂]進一步分配如下。
 - 約[編纂]或[編纂]百萬港元將用於提升我們的商業開發並增加市場滲透。作為增強我們銷售及營銷能力的一個重要方式，我們計劃招聘及留存具有豐富行業知識及客戶洞察的各行業專業人士，我們相信這可幫助我們把握用戶的業務需求及行業痛點，從而擴大我們的用戶群並增加我們的客戶忠誠度，進而增加客戶對我們解決方案的支出。我們計劃於[編纂]後的未來三至四年內增聘銷售及營銷人員，以支持我們的業務增長，並逐步提高我們現有銷售及營銷人員的薪酬水平，並提供股份激勵措施。

未來計劃及[編纂]

- 約[編纂]或[編纂]百萬港元將用於通過各種渠道提升我們的品牌影響力，並開發和行業參與者的關係。我們計劃通過線下及線上渠道進行更多營銷活動來推廣我們的解決方案，以建立我們的品牌形象。具體而言，
 - (i) 約[編纂]或[編纂]百萬港元將於[編纂]後的未來三年內用於品牌推廣及曝光，包括組織及贊助極具影響力的行業活動及其他銷售及營銷活動；
 - (ii) 約[編纂]或[編纂]百萬港元將用於與我們的生態合作夥伴合作進行其他形式的營銷。我們將建立一個生態合作部門，以在現有及潛在客戶及用戶中提升我們的品牌知名度。
- 約[編纂]或[編纂]百萬港元將用於尋求海內外的戰略投資和收購機會，從而實施我們的長期增長戰略，以優化我們的解決方案，擴展及滲透我們所涵蓋的終端客戶行業。具體而言，我們計劃選擇(i)技術與我們的解決方案互補的企業，提高我們的交互式人工智能尖端技術，使我們能夠全面優化提供的解決方案的部署效率和完整性；(ii)在我們已經建立強大影響力並計劃進一步提高滲透率的終端客戶行業，以及我們未來可能擴展的終端客戶行業中擁有經證明的行業地位、豐富的專業知識以及保持穩健財務往績記錄的企業；及／或(iii)在海外具有較好客戶資源及擁有技術實力的交互式人工智能企業。

因此，我們可能投資於在我們重視及密切關注的前沿技術方面的領軍者、專注於特定終端客戶行業或次級終端客戶行業解決方案的提供商及海外具有先發優勢的交互式人工智能企業。憑藉該等潛在戰略投資及收購，我們預期將在優化整體部署效率、提升技術能力及優化提供的解決方案、擴大用戶群以及鞏固並開拓海外業務市場等方面實現協同效應。我們擬主要通過股權（控股或非控股）進行上述投資及收購，並會根據具體情況進行評估以考慮其他更切合交易需要的投資形式，如債務或具有可轉換特徵的投資。截至最後實際可行日期，我們並無就此確定任何投資及收購目標。

- 約[編纂]或[編纂]百萬港元將用於一般企業用途。

未來計劃及[編纂]

倘[編纂]高於或低於指示性[編纂]範圍的中位數，則上述[編纂][編纂]的分配將按比例調整。倘超[編纂]獲悉數行使，我們將按[編纂]每股[編纂][編纂]港元（即指示性[編纂]範圍的中位數）收取額外[編纂]將約為[編纂]百萬港元。倘[編纂]獲悉數行使，我們擬按比例將額外[編纂]用作上述用途。

倘[編纂][編纂]並未即時用於上述用途，且在適用法律法規允許的情況下，我們可將該等資金存入《證券及期貨條例》所界定的獲許可金融機構或持牌銀行作短期計息存款，惟須符合本公司的最佳利益。在此情況下，我們將遵守《上市規則》項下的適當披露規定。此外，我們仍存在來自資本市場或其他公開市場的所得款項可能不足以用於上述目的的風險，在此情況下，我們將需要額外資金為我們的業務擴張計劃提供資金。請參閱本文件「風險因素－與我們的財務狀況及額外資本需求有關的風險－我們於往績記錄期間錄得本年度虧損淨額以及經營活動現金流出淨額，並可能需要獲得額外融資以為我們的運營提供資金，這可能會導致股東權益攤薄並限制我們的運營，且我們可能無法按有利條款獲得額外融資或根本無法獲得額外融資」。