

財務資料

閣下應將以下有關本集團的討論及分析連同本文件「附錄一—會計師報告」所載我們截至2021年及2022年12月31日及截至該等日期止年度的經審計合併財務資料以及截至2023年9月30日止九個月的未經審計合併財務資料連同隨附附註一併閱讀。我們的合併財務資料乃根據國際財務報告準則編製，而國際財務報告準則可能在重大方面有別於其他司法權區的公認會計原則。閣下應閱讀整份會計師報告，而不應僅依賴本節所載資料。

以下討論及分析載有反映目前對未來事件及財務表現的看法的前瞻性陳述。該等陳述乃基於我們根據經驗及對歷史趨勢、現況及預期未來發展的看法以及我們認為在有關情況下屬適當的其他因素而作出的假設及分析。然而，實際結果及發展會否符合我們的預期及預測，則取決於多項我們無法控制的風險及不明朗因素。有關詳情，請參閱本文件「前瞻性陳述」及「風險因素」。

概覽

根據灼識諮詢的資料，按2022年的收入計算，我們是中國生命科學研發和營銷領域最大的數字化解決方案供應商。我們為生命科學行業的產業鏈各方設計及提供特定的軟件及數字化服務。利用我們對生命科學的豐富經驗和洞察，並通過先進技術的創新組合，我們正在建設新一代數字化基礎設施，以加速創新藥及醫療器械等生命科學產品的研發及營銷。截至2023年9月30日，我們已為1,300多家製藥企業及CRO提供服務，覆蓋全球25大製藥企業中的21家及中國醫藥創新企業100強中的90家。根據灼識諮詢的資料，按客戶數量計算，我們已成為中國生命科學研發和營銷領域應用最廣泛的數字化解決方案供應商。

憑藉我們的數字化協作平台：TrialOS及PharmaOS，我們主要提供雲端軟件及數字化服務，以促進客戶生命科學研發和營銷活動。

雲端軟件。我們的雲端軟件應用於各種場景，主要包括臨床研究數字化、SMO數字化、獨立影像閱片、藥物警戒及生命科學營銷。其促進不同軟件之間的有效數據互連互通，從而支持生命科學研發和營銷的有效執行。我們對生命科學行業的行業挑戰及經驗的深入了解使我們能夠開發可靈活部署的基於訂閱模式的SaaS產品及滿足客戶特定要求的定制軟件。就SaaS產品而言，我們向客戶收取訂閱費，且通常自交付產品

財務資料

起根據客戶的產品消費於合約期內確認所產生的收入。此外，收入確認方法因各產品的性質而異，因為我們根據所進行的影像閱片次數確認醫學影像閱片系統的收入，同時根據迄今為止完成的履約確認若干其他產品的收入。就定制軟件而言，我們於有關產品交付予客戶並獲客戶接納的時間點確認由此產生的收入。

數字化服務。 數字化服務主要包括IRC服務及數字化臨床研究服務。透過選擇我們的服務，我們服務的客戶可利用熟悉我們軟件的服務人員以穩定的質量滿足彼等的需求，而不會產生額外的員工開銷。我們的IRC服務主要幫助生命科學公司進行獨立的醫學影像評估，而我們的數字化臨床研究服務首先通過提供與培訓、管理及監督有關的集成服務促進數字化SMO業務管理，同時還主要通過對臨床研究的質量、透明度、效率等方面進行數字化分解和簡化而提供數字化臨床研究及其他服務並實現實時風險預警，達成數字化項目管理目的。我們自交付服務起根據我們履行服務責任的進度於合約期內確認數字化服務收入。

其他。 作為我們主流業務的補充，我們向客戶提供培訓及會議安排服務等醫療專業服務，由此產生的收入於服務交付並獲客戶接納的時間點確認。

憑藉我們多元化的產品和服務組合，加上我們擴大客戶基礎及提高客戶留存率的能力，我們於往績記錄期間取得顯著發展。我們的業務於往績記錄期間持續增長。我們的收入由2021年的人民幣466.2百萬元增加17.8%至2022年的人民幣549.2百萬元。此外，我們的收入由截至2022年9月30日止九個月的人民幣383.1百萬元增加7.0%至截至2023年9月30日止九個月的人民幣409.8百萬元。因此，我們的毛利由2021年的人民幣164.3百萬元增至2022年的人民幣185.4百萬元。截至2022年及2023年9月30日止九個月，我們的毛利保持相對穩定，分別為人民幣127.6百萬元及人民幣123.6百萬元。於2021年、2022年及截至2023年9月30日止九個月，我們分別產生虧損淨額人民幣479.6百萬元、人民幣422.6百萬元及人民幣268.8百萬元。

財務資料

影響我們經營業績的主要因素

我們在醫藥數字化行業經營，我們的經營業績及財務狀況受一系列宏觀經濟因素影響，如經濟增長、不斷發展的醫藥政策及法規、醫藥數字化解決方案的持續滲透及接受度以及技術進步。此外，我們認為我們的經營業績及財務狀況亦受公司特定因素影響，包括但不限於下文概述的因素：

我們擴大客戶基礎的能力

我們吸引新客戶及擴大客戶基礎的能力對我們的營運表現及未來發展至關重要。過去數年，我們的客戶基礎大幅增長。於2021年、2022年以及截至2022年及2023年9月30日止九個月，我們分別為908名、1,033名、907名及1,003名客戶提供軟件及數字化服務，其中超過70%的客戶訂閱我們的SaaS產品。我們將於過去十二個月貢獻人民幣500,000元或以上收入的客戶視為我們的核心客戶。截至2021年及2022年12月31日以及截至2023年9月30日，我們約20.8%、21.4%及22.0%的客戶為核心客戶，於各有關期間貢獻我們收入的81.0%、81.9%及83.6%。

我們吸引新客戶的能力受多項因素推動，包括我們提供切合客戶不斷增長及多元化需求的優質軟件及數字化服務的能力、我們進軍各種規模龐大及增長迅速的行業的能力，以及我們的營銷及品牌建設能力。

我們客戶基礎的持續增長鞏固了我們的品牌並提升了我們的聲譽，從而通過具成本效益的口碑推薦吸引更多生命科學公司。此外，持續增長且龐大的客戶基礎為我們提供了寶貴的大數據來源。這使我們能夠更好地了解客戶的需求和偏好，積累行業洞見，從而完善我們的產品和服務組合，提升整體客戶體驗，並保持我們業務的長期增長。

我們提高客戶留存率及鼓勵客戶使用的能力

我們的經營表現取決於我們能否挽留現有客戶及隨著時間擴大彼等對我們產品及服務的使用。除了接洽新客戶外，我們已獲得強大的客戶黏性，於2021年及2022年，客戶留存率超過80%，核心客戶留存率超過90%。我們把握交叉銷售機會並充分利用各客戶的商業價值。於2022年，購買三種或以上產品或服務的客戶貢獻我們總收入的77%以上。

財務資料

我們鼓勵現有客戶擴大使用我們解決方案的能力高度依賴我們對客戶成功及卓越服務質量的持續重視，以及我們將解決方案及服務適應更多業務場景及滿足製藥行業客戶不斷變化的數字化需求的能力。我們相信，我們的全面解決方案及服務帶來的客戶成功及滿意度為我們在各種數字化醫藥解決方案中提供了巨大的交叉銷售機會，該等機會將繼續推動我們的長期業務增長。

我們推動產品及技術創新的能力

我們將繼續在產品及技術創新方面作出投資，以鞏固我們的市場領先地位。我們旨在改善現有產品、吸引更多技術人才及投資尖端技術，以更好地滿足製藥企業不斷升級及多樣化的數字化需求。具體而言，我們將繼續投資建設TrialOS及PharmaOS平台，以吸引更多行業參與者、覆蓋更廣泛的應用場景、擴大平台潛力及提升端到端服務能力。於往績記錄期間，我們為客戶提供逾40種產品及服務。

同時，憑藉我們對生命科學尤其是新藥研發方面的豐富經驗及洞察力，我們旨在通過創新整合人工智能、商業智能、雲計算、大數據及移動互聯網等先進技術，全面提升我們的技術創新能力。此舉使我們能夠為客戶提供更優質的雲端軟件及數字化服務，從而實現我們的長期可持續業務增長。

我們管理成本及提高營運效率的能力

我們的財務表現取決於我們管理成本及提高營運效率的能力。隨著我們的業務持續擴張，我們計劃通過實現更大的規模經濟及更高的成本效益來優化我們的銷售成本及經營開支。

我們繼續投資於品牌建設及擴大市場曝光率。隨著我們越來越受到生命科學行業參與者（包括但不限於製藥企業、醫療器械公司及臨床研究機構）的認可，我們SaaS產品及數字化服務的市場知名度不斷提高，使我們能夠以更高效的方式吸引及獲得客戶。此外，我們在產品及技術改進和創新方面的持續投資有助於我們的業務擴張。然而，該擴張過程已產生大量銷售開支、行政開支及研發開支。鑒於擴大營銷及銷售網絡及維持市場地位所需的成本及時間，我們預期將繼續投入資源營銷雲端軟件及數字

財務資料

化服務，並提升及創新我們的技術。我們控制銷售開支、行政開支及研發開支的能力可能對我們的盈利能力產生重大影響。展望未來，我們預期將持續評估及監控我們業務活動的有效性、效率以及營銷支出，並從規模經濟中獲益。

編製基準

我們的歷史財務資料乃根據國際會計準則理事會頒佈的適用國際財務報告準則會計準則（「國際財務報告準則」）編製。歷史財務資料乃根據歷史成本慣例編製，惟於往績記錄期間各期末按公允價值計量的若干金融工具除外。

編製符合國際財務報告準則的歷史財務資料需要使用若干關鍵會計估計。這亦需要管理層在應用我們的會計政策過程中行使其判斷。涉及高度判斷或複雜性的範疇，或假設及估計對歷史財務資料而言屬重大的範疇，於本文件附錄一會計師報告附註4披露。

主要會計政策及估計

主要會計政策

收入確認

我們的收入於貨品或服務的控制權轉讓至客戶時確認。視乎合約條款及適用於合約的法律，貨品及服務的控制權可能隨時間或於某一時間點轉移。倘滿足下列條件，則貨品及服務的控制權在一段時間內轉移：

- 客戶在我們履約時同時獲得和消費我們履約所帶來的利益；
- 創建和增強客戶在我們履約時控制的資產；或
- 並無創建對我們而言有其他用途的資產，而我們可強制執行權利收回累計至今已完履約部分的款項。

倘貨品及服務的控制權在一段時間內轉移，收入確認會按整個合約期間已完成履約責任的進度進行。否則，收入於客戶獲得貨品及服務控制權的時間點確認。

財務資料

客戶合約可能包括多項履約責任。就該等安排而言，我們根據其相對獨立售價分配收入至各履約責任。我們一般根據我們的標準價格清單，並考慮市況及我們的整體定價策略釐定相對獨立售價。

當合約的任何一方已履約，我們於合併資產負債表將合約呈列為合約資產或合約負債，視乎實體履約與客戶付款之間的關係而定。

合約資產指我們就向客戶轉讓貨品及服務而換取對價的權利。應收款項於我們擁有無條件收取對價的權利時入賬。倘對價僅隨時間推移即會成為到期支付，則收取對價的權利為無條件。

倘客戶支付對價或我們擁有無條件收取對價的權利，則於我們向客戶轉讓貨品或服務前，我們於作出付款或入賬應收款項時（以較早者為準）呈列合約負債。合約負債指我們因已自客戶收取對價（或對價金額到期），而須向客戶轉讓貨品或服務的責任。

我們的收入主要來自於單獨或以組合方式銷售雲端軟件產品、提供數字化服務及其他服務。

SaaS產品

我們向客戶提供SaaS產品及軟件相關服務。在SaaS模式下，客戶可於合約期內使用我們的一個或多個軟件產品。獨立醫學影像閱片軟件產品的收入根據向客戶提供的影像閱片終點數目確認。其他SaaS軟件產品的收入於合約期限內按比例確認。

我們向客戶提供軟件相關服務，包括系統配置及實施服務。考慮到(a)客戶的訪問權於購買後授出，且客戶可根據用戶手冊立即開始使用軟件；(b)該等服務不涉及修改或編寫額外軟件代碼，而是涉及為客戶的利益設置軟件現有代碼以特定方式運作，該等服務被釐定為單獨的履約責任。由於我們並未產生對我們有替代用途的資產，且我們有強制執行權收取至今已完履約的款項，故收入隨時間確認。

定制產品

我們亦向生命科學公司提供定制軟件，主要為醫藥營銷軟件及相關技術支持服務。

財務資料

定制軟件產品的收入於定制軟件提供予客戶並由客戶透過確認函件或交易完成電郵接收時確認。

相關技術支持服務可由客戶決定與定制軟件分開購買，並釐定為單獨的履約責任。相關技術支持服務的收入隨時間確認，乃由於為客戶提供以服務形式的輸出，以於合約期限內在安排過程中同步消耗。收入於合約期限內按比例確認。

數字化服務

我們開發了一套主要以軟件為基礎的數字化服務。我們提供以下若干單獨服務：

- 數字化臨床研究服務；及
- 獨立影像評估中心（「**IRC**」）服務

數字化臨床研究服務主要包括臨床試驗現場管理組織（「**SMO**」）業務管理服務、臨床研究服務以及數據清洗、分析及管理服務。客戶可決定單獨購買數據清洗、分析及管理服務。其與任何其他產品及服務明確區分。由於我們的**IRC**服務、數字化**SMO**業務管理服務以及臨床研究服務各自向客戶提供重大整合服務及合併輸出，故彼等各自被釐定為單一履約責任。

數據清洗、分析及管理服務、數字化**SMO**業務管理服務以及臨床研究服務的履約責任隨時間達成，原因為客戶於合約期內在安排過程中同步使用服務形式的輸出。由於我們並未產生對我們有替代用途的資產，且我們有強制執行權收取至今已完成履約的款項，故**IRC**服務的履約責任隨時間達成。當履約責任的進度按項目的完成進度計量時，我們使用輸出法隨時間確認收入。

就數字化**SMO**業務管理服務而言，我們主要負責履行數字化服務，並酌情制定價格及供應商篩選。因此，我們作為委託人，且收入按總額基準呈列。

其他

我們單獨向客戶提供會議服務，其為各合約的單一履約責任。收入於該等服務交付予客戶並獲客戶接納的時間點確認。

財務資料

物業、廠房及設備

物業、廠房及設備按歷史成本減折舊及減值虧損列賬。歷史成本包括收購有關項目直接應佔的開支。

其後成本只有在與該項目有關的未來經濟利益有可能流入我們，而該項目的成本能可靠計量時，方才計入資產的賬面值或確認為獨立資產（如適用）。作為獨立資產入賬的任何組成部分的賬面值於被取代時終止確認。所有其他維修及保養成本在產生的報告期內於損益扣除。

在建工程主要指在建租賃物業裝修，按實際建設成本減累計減值虧損列賬。在建工程於其各自的建設完成後轉撥至物業及設備的適當類別，並按其各自的估計可使用年期折舊。

折舊乃採用直線法計算，以於其估計可使用年期或（倘為租賃物業裝修）以下較短租期分配其成本（扣除其剩餘價值）：

服務器及電子設備	5年
傢俬及辦公設備	5年
運輸設備及汽車	5年
租賃物業裝修	估計可使用年期及剩餘租期（以較短者為準）

資產的剩餘價值及可使用年期於往績記錄期間各期末進行檢討及調整（如適用）。

倘資產的賬面值高於其估計可收回金額，則資產的賬面值即時撇減至其可收回金額。

出售收益及虧損按所得款項與賬面值的差額釐定，並於合併收益表「其他收益淨額」內確認。

無形資產

商譽

商譽按本文件附錄一會計師報告附註38.1(a)所述計量。收購附屬公司的商譽計入無形資產。商譽不予攤銷，但每年進行減值測試，或當有事件出現或情況改變顯示可能出現減值時進行更頻密減值測試，並按成本減累計減值虧損列賬。出售實體的收益及虧損包括與所出售實體有關的商譽賬面值。

財務資料

就減值測試而言，商譽乃分配至現金產生單位（「現金產生單位」）。有關分配乃對預期將從產生商譽的業務合併中獲益的現金產生單位或現金產生單位組別作出。該等單位或單位組別乃就內部管理目的而於監察商譽的最低層次（即經營分部）識別。

減值虧損按資產賬面值超出其可收回金額的差額確認。可收回金額為資產公允價值減出售成本與使用價值兩者中的較高者。就評估減值而言，資產按獨立可識別現金流入的最低水平分組，有關現金流入大致上獨立於其他資產或資產組別（現金產生單位）的現金流入。

研發開支

研究開支於產生時確認為開支。當符合以下條件時，開發項目（與設計及測試新產品及經改良產品有關）產生的成本確認為無形資產：

- 完成該軟件產品以使其可供使用在技術上屬可行；
- 管理層有意完成該軟件產品並使用或出售；
- 有能力使用或出售該軟件產品；
- 能夠證明該軟件產品如何產生可能的未來經濟利益；
- 有足夠的技術、財務及其他資源完成開發並使用或出售該軟件產品；及
- 該軟件產品在開發期間應佔的開支能可靠地計量。

資本化為軟件產品一部分的直接應佔成本包括軟件開發僱員成本及相關經常費用的適當部分。

資本化開發成本入賬為無形資產，並自該資產可供使用時起攤銷。

不符合該等標準的其他開發開支於產生時確認為開支。先前確認為開支的開發成本不會於其後期間確認為資產。

財務資料

攤銷方法及期間

我們於以下期間使用直線法攤銷有限可使用年期的無形資產：

軟件	2-10年
專利	10年

投資及其他金融資產

按公允價值計量且其變動計入當期損益的金融資產的分類

我們將金融資產分為以下計量類別：

- 其後按公允價值計量（計入其他全面收益（「其他全面收益」）或計入損益）的金融資產；及
- 按攤銷成本計量的金融資產。

該分類取決於實體管理金融資產的業務模式及現金流量的合約條款。

就按公允價值計量的資產而言，收益及虧損將計入損益或其他全面收益。就並非持作買賣的權益工具投資而言，則取決於我們是否於初步確認時不可撤回地選擇將權益投資按公允價值計量且其變動計入當期其他全面虧損（「按公允價值計量且其變動計入當期其他全面收益」）入賬。

當且僅當我們管理該等資產的業務模式發生變化時，我們才對債務投資進行重新分類。

確認及終止確認

常規購買及出售的金融資產於交易日（即我們承諾購買或出售資產的日期）確認。當從金融資產收取現金流量的權利經已到期或經已轉讓，而我們已將所有權的絕大部分風險和回報轉讓時，金融資產即終止確認。

計量

於初步確認時，我們按金融資產的公允價值加（倘並非按公允價值計量且其變動計入當期損益（「按公允價值計量且其變動計入當期損益」）的金融資產）收購金融資產直接應佔的交易成本計量。按公允價值計量且其變動計入當期損益的金融資產的交易成本於損益支銷。

財務資料

在確定具有嵌入衍生工具的金融資產的現金流量是否僅為支付本金及利息時，需從金融資產的整體進行考慮。

債務工具

債務工具其後計量取決於我們管理資產的業務模式及資產的現金流量特徵。我們將債務工具分類為三個計量類別：

- 攤銷成本：持作收回合約現金流量的資產，倘該等現金流量僅指支付的本金及利息，則按攤銷成本計量。該等金融資產的利息收入採用實際利率法計入財務收入。終止確認時產生的收益或虧損直接計入損益，並與匯兌收益及虧損一同列示在「其他收益淨額」中。減值虧損於合併收益表中呈列為獨立項目。
- 按公允價值計量且其變動計入當期其他全面收益：持作收回合約現金流量及出售金融資產的資產，倘該等資產現金流量僅指支付本金及利息，則按公允價值計量且其變動計入當期其他全面收益計量。賬面值變動計入其他全面收益，惟於損益確認的減值收益或虧損、利息收入及匯兌收益及虧損的確認除外。終止確認金融資產時，先前於其他全面收益確認的累計收益或虧損由權益重新分類至損益並於其他收益淨額確認。該等金融資產的利息收入採用實際利率法計入「財務收入」。匯兌收益及虧損於「其他收益淨額」呈列，而減值虧損則於合併收益表中作為單獨項目呈列。
- 按公允價值計量且其變動計入當期損益：不符合攤銷成本或按公允價值計量且其變動計入當期其他全面收益標準的資產按公允價值計量且其變動計入當期損益計量。對於其後按公允價值計量且其變動計入當期損益的債務投資，其收益或虧損計入損益，並於產生期間以淨值在其他收益淨額中列示。

減值

我們按前瞻性基準評估與按攤銷成本列賬的債務工具相關的預期信貸虧損。所應用的減值方法取決於信貸風險是否顯著增加。

就貿易應收款項及應收票據而言，我們採用國際財務報告準則第9號允許的簡化方法，該方法規定預期全期虧損須自初步確認應收款項時確認。

財務資料

就其他應收款項而言，其按12個月預期信貸虧損或全期預期信貸虧損計量，視乎信貸風險自初步確認以來有否顯著增加而定。倘應收款項的信貸風險自初步確認以來大幅增加，則減值按全期預期信貸虧損計量。

受限制現金及短期銀行存款

就銀行借款或發行應付票據或其他目的的擔保存款受限制的現金計入合併資產負債表的受限制現金。初步期限超過三個月但不超過一年的銀行存款計入合併資產負債表的短期銀行存款。

現金及現金等價物

就呈列合併現金流量表而言，現金及現金等價物包括手頭現金、金融機構活期存款、原到期日為三個月或以下的其他短期高流動性投資，該等投資可隨時轉換為已知金額的現金且價值變動風險不大。

貿易及其他應付款項

貿易及其他應付款項為在日常業務過程中向供應商購買貨品或服務的付款責任。除非付款未於報告期後12個月內到期，否則貿易及其他應付款項呈列為流動負債。

貿易應付款項初步按公允價值確認，其後以實際利率法按攤銷成本計量。

關鍵會計估計及判斷

商譽及其他非金融資產的減值

商譽每年進行減值檢討，或當有事件出現或情況改變顯示可能出現減值時，作出更頻密檢討。其他非金融資產於有事件出現或情況改變顯示賬面值可能無法收回時進行減值檢討。可收回金額乃根據使用價值計算或公允價值減出售成本釐定。該等計算須使用判斷及估計。

就減值檢討而言，釐定估值模型所採用的主要假設須作出判斷。更改管理層於評估減值時選擇的假設可能對減值測試結果造成重大影響，因而影響我們的財務狀況及經營業績。倘所採用的主要假設出現重大不利變動，則可能須於合併收益表扣除額外減值。

財務資料

確認以股份為基礎的付款

已授出受限制股份的公允價值於各授出日期基於相關股份的公允價值計量。我們僅就預期於承授人可無條件享有該等以股份為基礎的獎勵的歸屬期內歸屬的受限制股份確認開支。該等估計及假設的變動可能對釐定受限制股份及購股權的公允價值以及該等已歸屬以股份為基礎的獎勵金額產生重大影響，從而可能對釐定以股份為基礎的付款產生重大影響。

作為該等以股份為基礎的獎勵的一部分，須待[編纂]（「[編纂]」）後方可作實，我們於各報告期末計算以股份為基礎的付款時估計[編纂]的完成日期。

按公允價值計量且其變動計入當期損益的金融資產及負債的公允價值

並非於活躍市場買賣的金融資產的公允價值採用估值技術釐定。我們運用判斷選擇多種方法，並主要根據往績記錄期間各報告期末的市況作出假設。該等假設及估計的變動可能對該等投資各自的公允價值造成重大影響。有關釐定公允價值的假設及估計詳情，請參閱本文件附錄一會計師報告附註3.3(c)。

貿易應收款項的減值

貿易應收款項的減值撥備乃基於有關預期虧損率的假設。我們於作出該等假設及選擇減值計算的輸入數據時，根據我們的過往歷史、現有市況及於往績記錄期間各報告期末的前瞻性估計作出判斷。有關所採用主要假設及輸入數據的詳情，請參閱本文件附錄一會計師報告附註3.1(b)。該等假設及估計的變動可能對評估結果產生重大影響，且可能有必要於合併收益表作出額外減值支出。

所得稅及遞延所得稅

於釐定所得稅撥備時須作出重大判斷。在日常業務過程中，許多交易及計算的最終稅務釐定並不確定。我們根據是否須繳納額外稅項的估計，就預期稅務審計事宜確認負債。倘該等事宜的最終稅務結果與初步記錄的金額不同，該等差額將影響作出有關釐定年度的即期及遞延所得稅資產及負債。

就產生遞延所得稅資產的暫時差額或稅項虧損而言，我們評估遞延所得稅資產可收回的可能性。遞延所得稅資產乃根據我們的估計及假設於可預見未來可從持續經營業務產生的應課稅收入中收回而確認。

財務資料

合併收益表經選定組成部分的說明

下表載列我們於所示期間的合併收益表：

	截至12月31日止年度				截至9月30日止九個月			
	2021年		2022年		2022年		2023年	
	人民幣千元	佔收入%	人民幣千元	佔收入%	人民幣千元 (未經審計)	佔收入%	人民幣千元 (未經審計)	佔收入%
收入	466,181	100.0	549,215	100.0	383,107	100.0	409,833	100.0
銷售成本	(301,848)	(64.7)	(363,814)	(66.2)	(255,480)	(66.7)	(286,248)	(69.8)
毛利	164,333	35.3	185,401	33.8	127,627	33.3	123,585	30.2
銷售開支	(179,334)	(38.5)	(184,679)	(33.6)	(138,621)	(36.2)	(111,231)	(27.1)
行政開支	(266,894)	(57.3)	(289,115)	(52.6)	(205,223)	(53.6)	(182,999)	(44.7)
研發開支	(190,843)	(40.9)	(208,177)	(37.9)	(140,999)	(36.8)	(137,372)	(33.5)
金融及合約資產減值 (虧損)/撥回淨額	(4,230)	(0.9)	(3,292)	(0.6)	679	0.2	(8,672)	(2.1)
無形資產減值虧損淨額	(54,089)	(11.6)	(22,382)	(4.1)	(3,339)	(0.9)	(9,572)	(2.3)
其他收入	14,277	3.1	20,561	3.7	16,413	4.3	11,687	2.9
其他收益淨額	11,146	2.4	58,899	10.7	70,394	18.4	20,377	5.0
經營虧損	(505,634)	(108.5)	(442,784)	(80.6)	(273,069)	(71.3)	(294,197)	(71.8)
財務收入	28,738	6.2	22,884	4.2	19,166	5.0	26,600	6.5
融資成本	(2,709)	(0.6)	(2,681)	(0.5)	(2,111)	(0.5)	(1,193)	(0.3)
財務收入淨額	26,029	5.6	20,203	3.7	17,055	4.5	25,407	6.2
除所得稅前虧損	(479,605)	(102.9)	(422,581)	(76.9)	(256,014)	(66.8)	(268,790)	(65.6)
所得稅開支	(6)	(0.0)	-	-	-	-	(15)	(0.0)
年內/期內虧損	<u>(479,611)</u>	<u>(102.9)</u>	<u>(422,581)</u>	<u>(76.9)</u>	<u>(256,014)</u>	<u>(66.8)</u>	<u>(268,805)</u>	<u>(65.6)</u>
下列各方應佔虧損：								
本公司擁有人	(479,611)	(102.9)	(412,907)	(75.2)	(253,544)	(66.2)	(261,513)	(63.8)
非控股權益	-	-	(9,674)	(1.8)	(2,470)	(0.6)	(7,292)	(1.8)
	<u>(479,611)</u>	<u>(102.9)</u>	<u>(422,581)</u>	<u>(76.9)</u>	<u>(256,014)</u>	<u>(66.8)</u>	<u>(268,805)</u>	<u>(65.6)</u>

財務資料

收入

我們的收入主要來自：(i)銷售我們的雲端軟件，包括SaaS產品及定制軟件以及相關技術支持；及(ii)提供數字化服務，主要包括數字化臨床研究服務及IRC服務。有關詳情，請參閱本文件「業務－我們的解決方案」。於2021年、2022年以及截至2022年及2023年9月30日止九個月，我們的收入分別為人民幣466.2百萬元、人民幣549.2百萬元、人民幣383.1百萬元及人民幣409.8百萬元。於往績記錄期間，於2021年、2022年以及截至2022年及2023年9月30日止九個月，我們來自中國內地的收入分別為人民幣464.5百萬元、人民幣545.0百萬元、人民幣381.2百萬元及人民幣406.1百萬元，約佔同期的99.6%、99.2%、99.5%及99.1%。下表載列我們於所示期間按所提供產品及服務劃分的收入明細：

	截至12月31日止年度				截至9月30日止九個月			
	2021年		2022年		2022年		2023年	
	人民幣千元	%	人民幣千元	%	人民幣千元 (未經審計)	%	人民幣千元 (未經審計)	%
雲端軟件								
— SaaS產品	119,864	25.7	149,874	27.3	106,915	27.9	114,001	27.8
— 定制軟件	77,188	16.6	61,101	11.1	40,486	10.6	38,646	9.4
小計	197,052	42.3	210,975	38.4	147,401	38.5	152,647	37.2
數字化服務	268,456	57.6	338,084	61.6	235,567	61.5	256,440	62.6
其他	673	0.1	156	0.0	139	0.0	746	0.2
總計	<u>466,181</u>	<u>100.0</u>	<u>549,215</u>	<u>100.0</u>	<u>383,107</u>	<u>100.0</u>	<u>409,833</u>	<u>100.0</u>

雲端軟件

我們同時提供可靈活部署的SaaS產品及滿足客戶特定要求的定制軟件，從而支持客戶的生命科學研發和營銷。於2021年、2022年以及截至2022年及2023年9月30日止九個月，我們銷售雲端軟件的收入分別為人民幣197.1百萬元、人民幣211.0百萬元、人民幣147.4百萬元及人民幣152.6百萬元，分別佔同期總收入的42.3%、38.4%、38.5%及37.2%。

我們SaaS產品的收入穩步增長，由2021年的人民幣119.9百萬元增至2022年的人民幣149.9百萬元。此外，我們SaaS產品的收入由截至2022年9月30日止九個月的人民

財務資料

幣106.9百萬元增加至截至2023年9月30日止九個月的人民幣114.0百萬元，彰顯該業務流穩健增長。該上升趨勢與我們的客戶基礎擴大相一致。由於SaaS產品易於採用及標準化，我們的SaaS產品品類的客戶基礎通常比定制軟件的客戶基礎更大。憑藉我們於生命科學領域積累的SaaS產品相關的經驗，我們有策略地優先提高SaaS產品的銷售收入。因此，於往績記錄期間，我們定制產品的總體權重有所下降。

我們的軟件一般可分為兩類：(i)生命科學研發軟件，協助生命科學公司、臨床研究機構及CRO進行合規及高效的臨床研究；及(ii)生命科學營銷軟件，幫助生命科學公司有效管理分銷商和醫療銷售人員，實現透明的藥品渠道流程、清晰的客戶洞察、可視化的銷售行為及精準的銷售及營銷。下表載列我們於所示期間按類別劃分的軟件產生的收入明細：

	截至12月31日止年度				截至9月30日止九個月			
	2021年		2022年		2022年		2023年	
	人民幣千元	%	人民幣千元	%	人民幣千元 (未經審計)	%	人民幣千元 (未經審計)	%
雲端軟件								
生命科學研發	131,501	66.7	162,688	77.1	111,132	75.4	118,646	77.7
生命科學營銷	65,551	33.3	48,287	22.9	36,269	24.6	34,001	22.3
總計	<u>197,052</u>	<u>100.0</u>	<u>210,975</u>	<u>100.0</u>	<u>147,401</u>	<u>100.0</u>	<u>152,647</u>	<u>100.0</u>

我們銷售生命科學研發軟件產生的收入由2021年的人民幣131.5百萬元增至2022年的人民幣162.7百萬元。此外，我們銷售生命科學研發軟件的收入由截至2022年9月30日止九個月的人民幣111.1百萬元增加至截至2023年9月30日止九個月的人民幣118.6百萬元。該等增長反映了我們在臨床研究方面的持續業務擴張及SaaS產品品類的增加。於往績記錄期間，我們來自生命科學營銷軟件的收入有所變動，於2021年、2022年以及2022年及2023年前九個月分別為人民幣65.6百萬元、人民幣48.3百萬元、人民幣36.3百萬元及人民幣34.0百萬元。如上所述，於往績記錄期間，我們有策略地優先提高SaaS產品的銷售收入，而並非定制軟件的銷售收入。鑒於我們的大部分生命科學營銷軟件都是定制的，因此生命科學營銷軟件銷售收入的總體比重發生了變化，由2021年的33.3%逐漸減少至2022年的22.9%，並由2022年前九個月的24.6%減少至2023年前九個月的22.3%。

財務資料

數字化服務

我們基於數字化協作平台提供數字化服務，並與我們的軟件連接，且我們的數字化服務主要包括數字化臨床研究服務及IRC服務。於2021年、2022年以及截至2022年及2023年9月30日止九個月，我們提供數字化服務的收入分別為人民幣268.5百萬元、人民幣338.1百萬元、人民幣235.6百萬元及人民幣256.4百萬元，分別佔同期總收入的57.6%、61.6%、61.5%及62.6%。

我們的數字化服務一般可分為兩類：(i)數字化臨床研究服務；及(ii)IRC服務。有關我們數字化服務的更多詳情，請參閱「業務－我們的解決方案－數字化服務」。下表載列於所示期間按類別劃分的數字化服務產生的收入明細：

	截至12月31日止年度				截至9月30日止九個月			
	2021年		2022年		2022年		2023年	
	人民幣千元	%	人民幣千元	%	人民幣千元 (未經審計)	%	人民幣千元 (未經審計)	%
數字化服務								
數字化臨床研究服務	178,480	66.5	236,998	70.1	162,173	68.8	194,882	76.0
IRC服務	89,976	33.5	101,086	29.9	73,394	31.2	61,558	24.0
總計	<u>268,456</u>	<u>100.0</u>	<u>338,084</u>	<u>100.0</u>	<u>235,567</u>	<u>100.0</u>	<u>256,440</u>	<u>100.0</u>

我們數字化臨床研究服務產生的收入由2021年的人民幣178.5百萬元增加至2022年的人民幣237.0百萬元。此外，我們數字化臨床研究服務產生的收入由截至2022年9月30日止九個月的人民幣162.2百萬元增加至截至2023年9月30日止九個月的人民幣194.9百萬元。另一方面，我們IRC服務產生的收入由2021年的人民幣90.0百萬元增加至2022年的人民幣101.1百萬元。該增長歸因於我們的客戶基礎和客戶消費的增長，這是歸因於(i)由於我們持續管理具有挑戰性的研究項目，我們的客戶越來越依賴我們，及(ii)由於我們雲端軟件的許多客戶選擇使用我們的數字化服務，我們的SaaS產品的產品品類擴大。儘管收入整體增長，但我們IRC服務的收入由截至2022年9月30日止九個月的人民幣73.4百萬元略微減少至截至2023年9月30日止九個月的人民幣61.6百萬元，主要由於2023年前九個月生命科學市場中的後期臨床研究項目數量的波動，該等項目的平均客戶支出通常較高。

財務資料

其他

於往績記錄期間，我們亦從其他業務（主要為醫療專業服務，包括培訓及會議安排服務）獲得收入。於2021年、2022年以及截至2022年及2023年9月30日止九個月，我們的其他收入分別為人民幣0.7百萬元、人民幣0.2百萬元、人民幣0.1百萬元及人民幣0.7百萬元。由於我們著重雲端軟件及數字化服務，而減少對非核心業務的投入，我們僅錄得與其他業務有關的少量收入。

銷售成本

銷售成本主要包括：(i)員工成本，主要指我們服務於臨床研究、SaaS系統部署、定制軟件開發及其他業務運營的人員的工資、福利及花紅；(ii)臨床研究相關成本，主要指醫學影像閱片費、SMO相關成本及其他專業服務及諮詢費；(iii)IT基礎設施及數據服務成本，主要包括硬件及軟件許可費及數據服務費；(iv)業務運營人員因軟件及服務產生的辦公、業務發展及差旅開支；(v)物業、廠房及設備折舊以及無形資產的使用權及攤銷；及(vi)其他，主要包括短期租賃開支及其他雜項開支。下表載列我們於所示期間按性質劃分的銷售成本明細：

	截至12月31日止年度				截至9月30日止九個月			
	2021年		2022年		2022年		2023年	
	人民幣千元	%	人民幣千元	%	人民幣千元	%	人民幣千元	%
				(未經審計)		(未經審計)		
員工成本	162,424	53.8	197,206	54.2	140,794	55.1	144,841	50.6
臨床研究相關成本	102,600	34.1	125,195	34.4	86,965	34.0	109,405	38.2
IT基礎設施及數據服務成本	15,097	5.0	16,061	4.4	11,748	4.6	13,711	4.8
辦公、業務發展及差旅開支	5,842	1.9	5,907	1.6	3,741	1.5	4,589	1.6
折舊及攤銷	7,905	2.6	7,218	2.0	6,242	2.4	7,838	2.7
其他	7,980	2.6	12,227	3.4	5,990	2.4	5,864	2.1
總計	<u>301,848</u>	<u>100.0</u>	<u>363,814</u>	<u>100.0</u>	<u>255,480</u>	<u>100.0</u>	<u>286,248</u>	<u>100.0</u>

財務資料

下表載列我們於所示期間按所提供產品及服務劃分的銷售成本明細：

	截至12月31日止年度				截至9月30日止九個月			
	2021年		2022年		2022年		2023年	
	人民幣千元	%	人民幣千元	%	人民幣千元 (未經審計)	%	人民幣千元 (未經審計)	%
雲端軟件								
— SaaS產品	29,546	9.8	26,874	7.4	18,940	7.4	27,286	9.5
— 定制產品	55,622	18.4	42,883	11.8	30,329	11.9	29,629	10.4
小計	85,168	28.2	69,757	19.2	49,269	19.3	56,915	19.9
數字化服務	216,055	71.6	294,054	80.8	206,208	80.7	228,937	80.0
其他	625	0.2	3	0.0	3	0.0	396	0.1
總計	<u>301,848</u>	<u>100.0</u>	<u>363,814</u>	<u>100.0</u>	<u>255,480</u>	<u>100.0</u>	<u>286,248</u>	<u>100.0</u>

毛利及毛利率

毛利是收入減去銷售成本後的差額。於2021年、2022年以及截至2022年及2023年9月30日止九個月，我們的毛利分別為人民幣164.3百萬元、人民幣185.4百萬元、人民幣127.6百萬元及人民幣123.6百萬元。毛利率是毛利與收入的百分比。於2021年、2022年以及截至2022年及2023年9月30日止九個月，我們的毛利率分別為35.3%、33.8%、33.3%及30.2%。下表載列我們於所示期間按所提供產品及服務劃分的毛利及毛利率明細：

	截至12月31日止年度				截至9月30日止九個月			
	2021年		2022年		2022年		2023年	
	毛利	利潤率	毛利	利潤率	毛利	利潤率	毛利	利潤率
	人民幣千元	%	人民幣千元	%	人民幣千元 (未經審計)	%	人民幣千元 (未經審計)	%
雲端軟件								
— SaaS產品	90,318	75.4	123,000	82.1	87,975	82.3	86,715	76.1
— 定制產品	21,566	27.9	18,218	29.8	10,157	25.1	9,017	23.3
小計	111,884	56.8	141,218	66.9	98,132	66.6	95,732	62.7
數字化服務	52,401	19.5	44,030	13.0	29,359	12.5	27,503	10.7
其他	48	7.1	153	98.1	136	97.8	350	46.9
總計	<u>164,333</u>	<u>35.3</u>	<u>185,401</u>	<u>33.8</u>	<u>127,627</u>	<u>33.3</u>	<u>123,585</u>	<u>30.2</u>

財務資料

我們的整體毛利率由2021年的35.3%略微下降至2022年的33.8%，並由截至2022年9月30日止九個月的33.3%略微下降至截至2023年9月30日止九個月的30.2%，主要是由於我們積極擴大數字化服務品類的同時，產生的開支增加導致數字化服務的毛利下降。自2021年至2022年，我們增聘人手以支持業務擴張。於往績記錄期間，我們產生額外臨床研究相關成本以滿足客戶在臨床研究方面不斷增長的需求。該等投資對支持我們在數字化服務行業的上升及發展至關重要，使我們在這個前景廣闊的市場中取得長期成功。然而，鑒於我們業務處於早期階段，我們尚未實現更好的成本控制所需的規模經濟，因此，我們於往績記錄期間的毛利有所下降。

銷售開支

銷售開支主要包括：(i)員工成本，主要指我們內部銷售及營銷團隊的工資、福利及花紅；(ii)我們向對本集團做出貢獻的銷售及營銷團隊作出的以股份為基礎的付款；(iii)辦公、業務發展及差旅開支，主要包括我們內部銷售及營銷團隊的費用以及我們為推廣我們的品牌及產品而支付給第三方營銷服務商的服務費；(iv)IT基礎設施及數據服務成本，主要包括硬件及軟件許可費，以及我們運營及維護客戶管理系統所產生的數據服務費；(v)物業、廠房及設備折舊，以及無形資產的使用權及攤銷；及(vi)其他，主要包括短期租賃開支及其他雜項開支。下表載列我們於所示期間的銷售開支明細：

	截至12月31日止年度				截至9月30日止九個月			
	2021年		2022年		2022年		2023年	
	人民幣千元	%	人民幣千元	%	人民幣千元	%	人民幣千元	%
					(未經審計)		(未經審計)	
員工成本	122,460	68.3	140,576	76.1	110,338	79.6	82,604	74.3
以股份為基礎的付款	19,387	10.8	11,323	6.1	7,268	5.3	(2,088)	(1.9)
辦公、業務發展及差旅開支	31,674	17.7	24,043	13.0	14,852	10.7	23,074	20.7
IT基礎設施及數據服務成本	1,037	0.6	1,983	1.1	1,020	0.7	4,115	3.7
折舊及攤銷	1,356	0.8	3,425	1.9	2,378	1.7	2,536	2.3
其他	3,420	1.8	3,329	1.8	2,765	2.0	990	0.9
總計	179,334	100.0	184,679	100.0	138,621	100.0	111,231	100.0

財務資料

行政開支

行政開支包括：(i)我們向若干為本集團作出貢獻的董事、高級管理層及僱員作出的以股份為基礎的付款；(ii)員工成本，主要指行政人員的工資、福利及花紅；(iii)物業、廠房及設備折舊以及無形資產的使用權及攤銷；(iv)[編纂]有關的[編纂]；(v)審計服務、法律服務、IT及後台管理系統有關的諮詢及專業服務費；(vi)辦公、業務發展及差旅開支，(vii)IT基礎設施及數據服務成本，主要包括就我們的辦公室營運及行政管理系統產生的硬件及軟件許可費及數據服務費；及(viii)其他，主要包括短期租賃開支、物業管理費及其他雜項開支。下表載列我們於所示期間的行政開支明細：

	截至12月31日止年度				截至9月30日止九個月			
	2021年		2022年		2022年		2023年	
	人民幣千元	%	人民幣千元	%	人民幣千元	%	人民幣千元	%
					(未經審計)		(未經審計)	
以股份為基礎的付款	106,864	40.0	73,199	25.3	49,203	24.0	(4,338)	(2.4)
員工成本	90,322	33.8	131,502	45.5	90,535	44.1	113,458	62.0
折舊及攤銷	23,166	8.7	37,659	13.0	30,826	15.0	22,910	12.5
[編纂]有關的[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]
諮詢及專業服務費	18,421	6.9	23,283	8.1	16,784	8.2	21,322	11.7
辦公、業務發展及差旅開支	4,780	1.8	3,079	1.1	1,727	0.8	3,288	1.8
IT基礎設施及數據服務成本	2,701	1.0	4,093	1.4	3,275	1.6	4,598	2.5
其他	20,640	7.7	16,300	5.6	12,873	6.3	9,363	5.1
總計	<u>266,894</u>	<u>100.0</u>	<u>289,115</u>	<u>100.0</u>	<u>205,223</u>	<u>100.0</u>	<u>182,999</u>	<u>100.0</u>

研發開支

研發開支主要包括：(i)員工成本，主要指研發人員的工資、福利及花紅；(ii)IT基礎設施及數據服務成本，主要包括升級平台及系統有關的數據服務費及硬件及軟件許可費；(iii)我們向對本集團做出貢獻的研發人員作出的以股份為基礎的付款；(iv)物

財務資料

業、廠房及設備折舊以及無形資產的使用權及攤銷；(v)系統升級及開發有關的諮詢及專業服務費；(vi)研發人員的辦公、業務發展及差旅開支；及(vii)其他，主要包括短期租賃開支及其他雜項開支。下表載列我們於所示期間的研發開支明細：

	截至12月31日止年度				截至9月30日止九個月			
	2021年		2022年		2022年		2023年	
	人民幣千元	%	人民幣千元	%	人民幣千元	%	人民幣千元	%
					(未經審計)		(未經審計)	
員工成本	160,496	84.1	181,072	87.0	123,204	87.4	121,756	88.6
IT基礎設施及數據服務成本	6,420	3.4	10,292	4.9	6,646	4.7	5,496	4.0
以股份為基礎的付款	8,176	4.3	4,753	2.3	2,956	2.1	(1,101)	(0.8)
折舊及攤銷	4,079	2.1	7,223	3.5	3,645	2.6	5,679	4.1
諮詢及專業服務費	4,377	2.3	1,047	0.5	1,971	1.4	3,539	2.6
辦公、業務發展及差旅開支	1,923	1.0	559	0.3	358	0.3	634	0.5
其他	5,372	2.8	3,231	1.6	2,219	1.6	1,369	1.0
總計	<u>190,843</u>	<u>100.0</u>	<u>208,177</u>	<u>100.0</u>	<u>140,999</u>	<u>100.0</u>	<u>137,372</u>	<u>100.0</u>

金融及合約資產減值虧損／撥回淨額

於往績記錄期間，我們錄得金融資產及合約資產。有關詳情，請參閱本節「一 合併資產負債表若干節選項目的討論」中的「按公允價值計量且其變動計入當期損益的金融資產」及「合約資產」。因此，於2021年、2022年及截至2023年9月30日止九個月，我們錄得金融及合約資產減值虧損淨額分別為人民幣4.2百萬元、人民幣3.3百萬元及人民幣8.7百萬元，並於截至2022年9月30日止九個月錄得金融及合約資產減值撥回淨額人民幣0.7百萬元。

無形資產減值虧損淨額

我們的無形資產減值虧損主要為我們錄得的商譽減值撥備。於2021年、2022年以及截至2022年及2023年9月30日止九個月，我們錄得無形資產減值虧損淨額分別為人民幣54.1百萬元、人民幣22.4百萬元、人民幣3.3百萬元及人民幣9.6百萬元。有關我們商譽減值評估的詳情，請參閱本節「一 合併資產負債表若干節選項目的討論－無形資產」。

財務資料

其他收入

其他收入主要為政府補助，主要包括：(i) 授予創新型企業或當地企業的財政補貼及當地政府發放的租金補貼；(ii) 地方政府根據適用法律法規授予納稅人的額外可抵扣進項增值稅（「**增值稅**」）；及(iii) 其他，主要指個人所得稅的退稅。下表載列我們於所示期間的其他收入明細：

	截至12月31日止年度		截至9月30日止九個月	
	2021年	2022年	2022年	2023年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元 (未經審計)	人民幣千元 (未經審計)
政府補助	11,907	16,781	13,178	9,407
額外可抵扣進項增值稅	1,918	3,012	2,467	1,160
其他	452	768	768	1,120
總計	14,277	20,561	16,413	11,687

其他收益淨額

於往績記錄期間，我們的其他收益包括：(i) 按公允價值計量且其變動計入當期損益的金融資產的公允價值收益，有關詳情，請參閱本節「一 合併資產負債表若干節選項目的討論 — 按公允價值計量且其變動計入當期損益的金融資產」；及(ii) 外匯收益淨額。該等其他收益部分被外匯虧損淨額、捐贈、出售物業、廠房及設備及終止租賃合約的虧損所抵銷及權證負債的公允價值損失。有關認股權證負債的更多詳情，請參閱本節「一 負債 — 認股權證負債」。捐贈主要包括我們於當地一所學校的獎學金項目及對慈善組織的捐贈。下表載列我們於所示期間的其他收益明細：

	截至12月31日止年度		截至9月30日止九個月	
	2021年	2022年	2022年	2023年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元 (未經審計)	人民幣千元 (未經審計)
按公允價值計量且其變動 計入當期損益的金融資產 的公允價值收益	19,800	9,791	11,015	5,273
外匯(虧損)/收益淨額	(7,958)	54,030	64,891	17,452

財務資料

	截至12月31日止年度		截至9月30日止九個月	
	2021年	2022年	2022年	2023年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元 (未經審計)	人民幣千元 (未經審計)
認股權證負債的				
公允價值虧損	–	(3,436)	(3,922)	(1,711)
出售物業、廠房及設備				
的收益／(虧損)	17	(467)	(463)	–
終止租賃合約的				
收益／(虧損)	–	418	418	(105)
捐贈	(225)	–	–	(250)
其他	(488)	(1,437)	(1,545)	(282)
	<u>11,146</u>	<u>58,899</u>	<u>70,394</u>	<u>20,377</u>

財務收入淨額

於往績記錄期間，我們的財務收入淨額包括銀行存款產生的利息收入，部分被租賃負債的利息支出以及銀行借款的利息開支所抵銷。下表載列我們於所示期間的財務收入淨額明細：

	截至12月31日止年度		截至9月30日止九個月	
	2021年	2022年	2022年	2023年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元 (未經審計)	人民幣千元 (未經審計)
利息收入	28,738	22,884	19,166	26,600
銀行借款利息開支	(105)	–	–	–
租賃負債的利息支出	(2,604)	(2,681)	(2,111)	(1,193)
	<u>26,029</u>	<u>20,203</u>	<u>17,055</u>	<u>25,407</u>

財務資料

所得稅開支

我們於2021年、2022年以及截至2022年及2023年9月30日止九個月分別錄得所得稅開支人民幣6.0千元、零、零及人民幣15.0千元。於往績記錄期間，我們的所得稅開支隨稅務影響波動，主要與下列各項有關：(i)研發開支的加計扣除；(ii)不可扣稅的以股份為基礎的付款開支；(iii)不可扣稅開支；(iv)並未確認遞延所得稅資產的稅項虧損；及(v)其他暫時差異。有關更多詳情，請參閱本文件附錄一會計師報告附註13。

我們的主要適用稅項及稅率載列如下：

中國內地

根據《中華人民共和國企業所得稅法》及相關法例、詮釋及慣例，於往績記錄期間，我們就中國內地業務作出的所得稅撥備須就應課稅利潤按法定稅率25%繳稅。此外，於往績記錄期間，本公司、太美星環及太美星程獲認定為「高新技術企業」，因此享有15%的優惠所得稅率。其後於2023年12月，上海聖方獲認定為「高新技術企業」。本公司在中國的若干附屬公司符合《中華人民共和國企業所得稅法》項下「小型微利企業」的條件，享有20%的優惠所得稅率。

其他司法權區

於其他司法權區產生的稅項按有關司法權區的現行稅率計算。

新加坡所得稅率為17%。由於往績記錄期間並無估計應課稅溢利須繳納新加坡利得稅，故並無就新加坡利得稅計提撥備。

美國所得稅分為聯邦稅及州稅。聯邦企業所得稅（「企業所得稅」）為21%。而州企業所得稅介乎1%至12%。由於往績記錄期間並無估計應課稅溢利須繳納美國利得稅，故並無就美國利得稅計提撥備。

法國所得稅率為25%。由於往績記錄期間並無估計應課稅溢利須繳納法國利得稅，故並無就法國利得稅計提撥備。

截至最後實際可行日期，我們概無與任何稅務機構產生任何糾紛。於往績記錄期間及直至最後實際可行日期，我們概無受到任何稅務調查、查詢、罰金或附加稅的處罰。

財務資料

經營業績

截至2023年9月30日止九個月與截至2022年9月30日止九個月比較

收入

我們的收入由截至2022年9月30日止九個月的人民幣383.1百萬元增加7.0%至截至2023年9月30日止九個月的人民幣409.8百萬元，主要是由於我們的業務擴張導致我們提供數字化服務及銷售SaaS產品產生的收入增加所致。

雲端軟件。我們雲端軟件的銷售收入由截至2022年9月30日止九個月的人民幣147.4百萬元增加3.5%至截至2023年9月30日止九個月的人民幣152.6百萬元，主要歸因於SaaS產品的銷售額由截至2022年9月30日止九個月的人民幣106.9百萬元增加至截至2023年9月30日止九個月的人民幣114.0百萬元。該增長趨勢乃由於客戶基礎增加，此乃得益於我們開發的雲端軟件可應用於更多場景。另一方面，我們來自定制產品的收入保持相對穩定，於截至2022年9月30日止九個月及截至2023年9月30日止九個月分別為人民幣40.5百萬元及人民幣38.6百萬元。截至2022年及2023年9月30日止九個月，我們分別向757名及821名客戶提供雲端軟件。

數字化服務。我們數字化服務的收入由截至2022年9月30日止九個月的人民幣235.6百萬元增加8.8%至截至2023年9月30日止九個月的人民幣256.4百萬元，主要是由於數字化臨床研究服務的收入增加，此乃得益於更廣泛的認可，這與客戶基礎的增加一致。截至2022年及2023年9月30日止九個月，我們分別為514名及600名客戶提供數字化服務。

銷售成本

我們的銷售成本由截至2022年9月30日止九個月的人民幣255.5百萬元增加12.0%至截至2023年9月30日止九個月的人民幣286.2百萬元，主要是由於我們委聘更多合作夥伴以支持我們的數字化臨床研究服務，故與數字化服務領域業務擴張有關的臨床研究相關成本增加人民幣22.4百萬元。

財務資料

毛利及毛利率

我們截至2022年及2023年9月30日止九個月的毛利保持相對穩定，分別為人民幣127.6百萬元及人民幣123.6百萬元。我們的毛利率由截至2022年9月30日止九個月的33.3%減至截至2023年9月30日止九個月的30.2%，主要是由於(i)來自數字化服務的收入佔比增加，而數字化服務的利潤率相對低於軟件，其導致產品及服務組合發生變化；及(ii)SaaS產品及數字化服務的毛利率下降。

雲端軟件。我們截至2022年9月30日止九個月及截至2023年9月30日止九個月的雲端軟件銷售毛利保持相對穩定，分別為人民幣98.1百萬元及人民幣95.7百萬元。各自的毛利率由截至2022年9月30日止九個月的66.6%減至截至2023年9月30日止九個月的62.7%，主要原因是我們的SaaS產品銷售毛利率下降，這主要是由於生命科學市場中的後期臨床研究項目數量的波動造成，該等項目的平均客戶支出通常較高。

數字化服務。我們提供數字化服務的毛利截至2022年9月30日止九個月及截至2023年9月30日止九個月保持相對穩定，分別為人民幣29.4百萬元及人民幣27.5百萬元。各自的毛利率由截至2022年9月30日止九個月的12.5%減至截至2023年9月30日止九個月的10.7%，主要歸因於我們IRC服務的平均客戶支出下降，這主要是由於生命科學市場中的後期臨床研究項目數量的波動造成，該等項目的平均客戶支出通常較高，部分被數字化臨床研究服務的毛利率上升所抵銷，原因為我們在擴大數字化臨床研究服務業務規模的同時更好地控制了成本。

銷售開支

我們的銷售開支由截至2022年9月30日止九個月的人民幣138.6百萬元減少19.8%至截至2023年9月30日止九個月的人民幣111.2百萬元，主要是由於(i)員工成本主要因我們於2023年前九個月精簡銷售人員架構減少人民幣27.7百萬元；及(ii)以股份為基礎的付款減少人民幣9.4百萬元，主要反映了我們[編纂]預計完成日期的變動，部分被辦公、業務發展及差旅開支增加人民幣8.2百萬元所抵銷，此乃由於2023年前九個月未有COVID-19的影響而開展更多銷售及營銷活動。

財務資料

行政開支

我們的行政開支由截至2022年9月30日止九個月的人民幣205.2百萬元減少11.8%至截至2023年9月30日止九個月的人民幣183.0百萬元，主要是由於以股份為基礎的付款大幅減少人民幣53.5百萬元，主要反映了我們[編纂]預計完成日期的變動，部分被(i)員工成本因我們於2023年前九個月產生精簡人員相關的解僱津貼而增加人民幣22.9百萬元，及(ii)與[編纂]有關的[編纂]人民幣[編纂]所抵銷。

研發開支

我們的研發開支由截至2022年9月30日止九個月的人民幣141.0百萬元減少2.5%至截至2023年9月30日止九個月的人民幣137.4百萬元，主要是由於以股份為基礎的付款減少人民幣4.1百萬元，主要反映了我們[編纂]預計完成日期的變動。

金融及合約資產減值虧損／撥回淨額

截至2022年9月30日止九個月，我們錄得金融及合約資產減值轉回淨額人民幣0.7百萬元，而截至2023年9月30日止九個月，我們錄得金融及合約資產減值虧損淨額人民幣8.7百萬元。有關變動主要是由於貿易應收款項及應收票據增加，此與業務擴張相一致。

無形資產減值虧損淨額

我們的無形資產減值虧損淨額由截至2022年9月30日止九個月的人民幣3.3百萬元增加至截至2023年9月30日止九個月的人民幣9.6百萬元。有關我們商譽減值評估的詳情，請參閱本節「一 合併資產負債表若干節選項目的討論－無形資產」。

其他收入

我們的其他收入由截至2022年9月30日止九個月的人民幣16.4百萬元減少28.7%至截至2023年9月30日止九個月的人民幣11.7百萬元，主要是由於我們於2022年前九個月收到數批一次性政府補助，但於2023年前九個月並無收到任何政府補助。

財務資料

其他收益淨額

我們的其他收益由截至2022年9月30日止九個月的人民幣70.4百萬元減少71.0%至截至2023年9月30日止九個月的人民幣20.4百萬元，主要是由於我們的外匯收益淨額因美元兌人民幣匯率波動減少人民幣47.4百萬元。

財務收入淨額

我們的財務收入淨額由截至2022年9月30日止九個月的人民幣17.1百萬元增加48.5%至截至2023年9月30日止九個月的人民幣25.4百萬元，主要是由於利息收入增加人民幣7.4百萬元，主要因我們以美元計值的銀行存款於2023年前九個月的利率上升。

期內虧損

由於上述原因，我們的期內虧損由截至2022年9月30日止九個月的人民幣256.0百萬元增加5.0%至截至2023年9月30日止九個月的人民幣268.8百萬元。

截至2022年12月31日止年度與截至2021年12月31日止年度比較

收入

我們的收入由2021年的人民幣466.2百萬元增加17.8%至2022年的人民幣549.2百萬元，主要是由於2022年我們提供數字化服務及銷售SaaS產品產生的收入因業務擴張而有所增加。

雲端軟件。我們的雲端軟件銷售收入由2021年的人民幣197.1百萬元增加7.0%至2022年的人民幣211.0百萬元，主要是由於SaaS產品的銷售額由2021年的人民幣119.9百萬元增加至2022年的人民幣149.9百萬元。該增長趨勢與我們客戶基礎擴大一致。另一方面，我們來自定制產品的收入由2021年的人民幣77.2百萬元減少至2022年的人民幣61.1百萬元，主要是由於我們戰略性地加大力度擴大SaaS產品品類，而主動減少定制產品的銷售。於2021年及2022年，我們分別為772名及866名客戶提供了雲端軟件。

數字化服務。我們的數字化服務收入由2021年的人民幣268.5百萬元增加25.9%至2022年的人民幣338.1百萬元，乃主要由於受益於更廣泛的認可，來自我們的數字化臨床研究服務的收入增加，這與客戶基礎及平均客戶支出增長一致。於2021年及2022年，我們分別為563名及603名客戶提供了數字化服務。此外，我們的數字化服務的平均客戶支出由2021年的人民幣478.0千元增至2022年的人民幣560.9千元。

財務資料

銷售成本

我們的銷售成本由2021年的人民幣301.8百萬元增加20.5%至2022年的人民幣363.8百萬元，主要是由於(i)用於業務營運及擴展的薪金及僱員人數增加導致員工成本增加人民幣34.8百萬元；及(ii)臨床研究相關成本增加人民幣22.6百萬元，主要由於我們委聘更多的合作夥伴來支持數字化臨床研究服務的發展。

毛利及毛利率

我們的毛利由2021年的人民幣164.3百萬元增加12.8%至2022年的人民幣185.4百萬元；我們的毛利率由2021年的35.3%輕微減少至2022年的33.8%。我們的整體毛利增加主要反映我們的軟件及數字化服務銷售強勁增長。然而，我們的毛利率略微下降，主要由於(i)來自數字化服務的收入佔比增加，而數字化服務的利潤率相對低於軟件，其導致產品及服務組合發生變化；及(ii)我們數字化服務的毛利率下降。

雲端軟件。我們的雲端軟件銷售毛利由2021年的人民幣111.9百萬元增加26.2%至2022年的人民幣141.2百萬元，毛利率由2021年的56.8%增加至2022年的66.9%，主要是因為雲端軟件銷售收入增加，以及銷售成本相對穩定。

數字化服務。我們提供數字化服務的毛利由2021年的人民幣52.4百萬元減少16.0%至2022年的人民幣44.0百萬元，因此，各自的毛利率由2021年的19.5%減少至2022年的13.0%，主要是由於我們在發展數字化服務領域的新業務方面加大投資力度，例如委聘更多優秀員工及更多合作夥伴，而我們的收入增長低於成本增長，因為我們在早期階段並未實現規模經濟效益。

銷售開支

我們的銷售開支由2021年的人民幣179.3百萬元增加3.0%至2022年的人民幣184.7百萬元，主要是由於我們持續致力於市場滲透及客戶基礎擴張導致員工成本增加人民幣18.1百萬元，部分被辦公、業務發展及差旅開支減少人民幣7.6百萬元所抵銷，乃因受2022年COVID-19復甦影響，2022年銷售及營銷活動減少。

財務資料

行政開支

我們的行政開支由2021年的人民幣266.9百萬元增加8.3%至2022年的人民幣289.1百萬元，主要是由於業務擴張而增加薪金及僱員人數，導致員工成本增加人民幣41.2百萬元，部分被主要反映我們[編纂]預計完成日期的變動的以股份為基礎的付款減少人民幣33.7百萬元所抵銷。

研發開支

我們的研發開支由2021年的人民幣190.8百萬元增加9.1%至2022年的人民幣208.2百萬元，主要是由於我們不斷努力升級平台及現有軟件產品，導致研發團隊的員工成本增加人民幣20.6百萬元，部分被(i)以股份為基礎的付款減少人民幣3.4百萬元，主要反映我們[編纂]預計完成日期的變動；及(ii)因2022年我們的內部研發能力得到提高，我們主動減少系統升級及開發相關的外部成本，導致諮詢及專業服務費減少人民幣3.3百萬元所抵銷。

金融及合約資產減值虧損淨額

我們的金融及合約資產減值虧損淨額由2021年的人民幣4.2百萬元減少21.4%至2022年的人民幣3.3百萬元，主要是由於我們的貿易應收款項的收款有所改善而令貿易應收款項的結算增加。

無形資產減值虧損淨額

我們的商譽減值虧損淨額由2021年的人民幣54.1百萬元減少58.6%至2022年的人民幣22.4百萬元。有關我們商譽減值評估的詳情，請參閱本節「— 合併資產負債表若干節選項目的討論」。

其他收入

我們的其他收入由2021年的人民幣14.3百萬元增加44.1%至2022年的人民幣20.6百萬元，主要是由於地方政府向我們授出的財政補貼增加人民幣4.9百萬元，以支持本地企業及行業發展。

其他收益淨額

我們的其他收益由2021年的人民幣11.1百萬元大幅增加至2022年的人民幣58.9百萬元，主要是由於匯兌收益淨額因美元兌人民幣匯率波動而增加人民幣62.0百萬元，

財務資料

部分被按公允價值計量且其變動計入當期損益的金融資產的公允價值收益減少人民幣10.0百萬元所抵銷，主要由於我們於2021年（而非2022年）根據其投資協議自我們的投資中結算一次性業績補償。

財務收入淨額

我們的財務收入淨額由2021年的人民幣26.0百萬元減少22.3%至2022年的人民幣20.2百萬元，主要是由於我們的短期銀行存款減少導致利息收入減少人民幣5.8百萬元。

年內虧損

由於上述原因，我們的年內虧損由2021年的人民幣479.1百萬元減少11.9%至2022年的人民幣422.6百萬元。

合併資產負債表若干節選項目的討論

下表載列我們截至所示日期的合併資產負債表：

	截至12月31日		截至2023年
	2021年	2022年	9月30日
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元 (未經審計)
資產			
非流動資產			
物業、廠房及設備	32,293	37,382	24,834
使用權資產	77,595	47,500	25,363
無形資產	103,177	80,701	71,487
其他非流動資產	115	12	—
	<u>213,180</u>	<u>165,595</u>	<u>121,684</u>

財務資料

	截至12月31日		截至2023年
	2021年	2022年	9月30日
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元 (未經審計)
流動資產			
合約履約成本	6,060	8,204	15,108
合約資產	21,937	33,531	33,848
貿易應收款項及應收票據	101,240	129,723	129,863
其他應收款項及預付款項	62,129	78,936	72,120
按公允價值計量且其變動計入 當期損益的金融資產	270,736	439,907	258,953
受限制現金	611	1,490	6,441
短期銀行存款	449,564	301,173	333,602
現金及現金等價物	679,313	666,742	516,202
	<u>1,591,590</u>	<u>1,659,706</u>	<u>1,366,137</u>
資產總值	<u>1,804,770</u>	<u>1,825,301</u>	<u>1,487,821</u>
權益			
本公司擁有人應佔權益			
股本	538,000	538,000	538,000
其他儲備	1,601,806	1,909,354	1,901,827
貨幣換算儲備	–	4,273	4,035
累計虧損	(728,783)	(1,141,690)	(1,403,203)
	<u>1,411,023</u>	<u>1,309,937</u>	<u>1,040,659</u>
非控股權益	<u>–</u>	<u>73,397</u>	<u>66,105</u>
總權益	<u>1,411,023</u>	<u>1,383,334</u>	<u>1,106,764</u>
負債			
非流動負債			
租賃負債	40,847	14,146	4,939
遞延收入	3,278	4,157	9,717
認股權證負債	–	32,232	33,943
	<u>44,125</u>	<u>50,535</u>	<u>48,599</u>

財務資料

	截至12月31日		截至2023年
	2021年	2022年	9月30日
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元 (未經審計)
流動負債			
貿易及其他應付款項	185,519	223,186	163,634
租賃負債	36,597	31,714	17,067
合約負債	127,500	136,532	151,742
即期所得稅負債	6	–	15
	<u>349,622</u>	<u>391,432</u>	<u>332,458</u>
負債總額	<u><u>393,747</u></u>	<u><u>441,967</u></u>	<u><u>381,057</u></u>

物業、廠房及設備

我們的物業、廠房及設備主要包括服務器及電子設備、傢俬及辦公設備、運輸設備及汽車、租賃物業裝修及在建工程。我們的物業、廠房及設備由截至2021年12月31日的人民幣32.3百萬元增加至截至2022年12月31日的人民幣37.4百萬元，主要由於翻新我們的辦公樓、進行租賃裝修及採購額外設備及傢俬。我們的物業、廠房及設備由截至2022年12月31日的人民幣37.4百萬元減少至截至2023年9月30日的人民幣24.8百萬元，主要由於我們的計算機折舊及我們的辦公場所裝修攤銷。

使用權資產

於往績記錄期間，我們的使用權資產主要與租賃建築及用於營運的其他空間有關。我們的使用權資產由截至2021年12月31日的人民幣77.6百萬元減至截至2022年12月31日的人民幣47.5百萬元，並進一步減至截至2023年9月30日的人民幣25.4百萬元，主要由於租賃物業的折舊費用。

財務資料

無形資產

我們的無形資產包括軟件、專利及商譽。我們的無形資產賬面淨值由截至2021年12月31日的人民幣103.2百萬元減至截至2022年12月31日的人民幣80.7百萬元，其後減至截至2023年9月30日的人民幣71.5百萬元。下表載列截至所示日期我們的無形資產明細：

	截至12月31日		截至2023年
	2021年	2022年	9月30日
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元 (未經審計)
軟件	3,369	6,265	8,818
專利	22,255	19,265	15,866
商譽	77,553	55,171	46,803
	<u>103,177</u>	<u>80,701</u>	<u>71,487</u>

軟件及專利

我們軟件的估計可使用年期為兩至十年，而我們專利的可使用年期為十年。我們軟件的賬面淨值由截至2021年12月31日的人民幣3.4百萬元增加至截至2022年12月31日的人民幣6.3百萬元，並進一步增加至截至2023年9月30日的人民幣8.8百萬元，主要歸因於我們購買軟件。我們專利的賬面淨值由截至2021年12月31日的人民幣22.3百萬元減少至截至2022年12月31日的人民幣19.3百萬元，並進一步減少至截至2023年9月30日的人民幣15.9百萬元，主要由於就我們的專利價值扣除的直線攤銷以及減值虧損。

財務資料

商譽

我們將商譽分配至兩個現金產生單位，即太美星環及北京諾銘科技有限公司（「北京諾銘」）。我們的商譽賬面淨值由截至2021年12月31日的人民幣77.6百萬元減至截至2022年12月31日的人民幣55.2百萬元，並因產生減值虧損而進一步減至截至2023年9月30日的人民幣46.8百萬元。下表載列現金產生單位的商譽分配概要：

	截至12月31日		截至2023年
	2021年	2022年	9月30日
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元 (未經審計)
成本			
太美星環	139,646	139,646	139,646
北京諾銘	21,480	21,480	21,480
	<u>161,126</u>	<u>161,126</u>	<u>161,126</u>
累計減值			
太美星環	(83,573)	(92,843)	(92,843)
北京諾銘	—	(13,112)	(21,480)
	<u>(83,573)</u>	<u>(105,955)</u>	<u>(114,323)</u>
	<u><u>77,553</u></u>	<u><u>55,171</u></u>	<u><u>46,803</u></u>

我們透過比較現金產生單位的可收回金額與賬面值對商譽進行減值測試。就減值測試而言，收購太美星環及北京諾銘產生的商譽乃單獨監督及評估為單獨的現金產生單位。

我們的管理層已於往績記錄期間各期末對2019年6月收購太美星環及2019年11月收購北京諾銘產生的商譽進行減值檢討。就減值檢討而言，太美星環及北京諾銘現金產生單位的可收回金額乃根據使用貼現現金流量法計算的使用價值釐定。

財務資料

太美星環的現金產生單位

計算太美星環現金產生單位使用價值所用的主要假設如下：

	截至12月31日		截至2023年
	2021年	2022年	9月30日
			(未經審計)
年增長率	9.0%-35.0%	9.0%-55.0%	5.0%-43.0%
最終增長率	2.0%	2.0%	2.0%
稅前貼現率	15.5%	15.5%	15.6%

受宏觀經濟狀況的影響，太美星環現金產生單位的估計可收回金額低於其賬面值，因此截至2021年及2022年12月31日止年度分別錄得減值撥備人民幣54.1百萬元及人民幣9.3百萬元。

截至2023年9月30日，太美星環現金產生單位的估計可收回金額超過其賬面值約人民幣0.8百萬元，因此管理層得出結論，該商譽並未減值。

我們基於年增長率、最終增長率及稅前貼現率變動假設進行敏感度分析。下表載列商譽減值測試各主要假設變動的影響。倘該等估計主要假設發生如下變動，可回收金額將如下增加或減少：

	截至12月31日		截至2023年
	2021年	2022年	9月30日
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
			(未經審計)
年增長率增加1%	20,723	19,156	17,283
年增長率減少1%	(20,105)	(18,610)	(16,779)
最終增長率增加0.5%	4,977	5,140	3,891
最終增長率減少0.5%	(4,621)	(4,773)	(3,616)
稅前貼現率增加1%	(14,717)	(14,374)	(10,709)
稅前貼現率減少1%	17,314	16,999	12,576

財務資料

北京諾銘的現金產生單位

計算北京諾銘現金產生單位的使用價值所用的主要假設如下：

	截至12月31日		截至2023年
	2021年	2022年	9月30日 ⁽¹⁾
年增長率	13.4%-30.0%	5.0%-19.0%	不適用
最終增長率	2.0%	2.0%	不適用
稅前貼現率	15.4%	15.4%	不適用

附註：

- (1) 由於北京諾銘的商譽已悉數減值，截至2023年9月30日，北京諾銘現金產生單位的主要假設並不適用。

北京諾銘現金產生單位的估計可收回金額超過其賬面值約人民幣3.7百萬元，因此管理層得出結論，截至2021年12月31日，該商譽並未減值。

受宏觀經濟狀況的影響，北京諾銘現金產生單位的估計可收回金額低於其賬面值，因此截至2022年12月31日止年度錄得減值撥備人民幣13.1百萬元。

於2023年4月，我們重新評估北京諾銘的業務表現並決定停止其業務，以提高運營效率。截至2023年9月30日止九個月期間，北京諾銘已分別計提商譽減值撥備人民幣8.4百萬元及專利減值撥備人民幣1.2百萬元。

財務資料

我們基於年增長率、最終增長率及稅前貼現率變動假設進行敏感度分析。下表載列商譽減值測試各主要假設變動的影響。倘該等估計主要假設發生如下變動，可回收金額將如下增加或減少：

	截至12月31日		截至2023年
	2021年	2022年	9月30日 ⁽¹⁾
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
年增長率增加1%	3,331	2,751	不適用
年增長率減少1%	(3,239)	(2,671)	不適用
最終增長率增加0.5%	958	524	不適用
最終增長率減少0.5%	(890)	(486)	不適用
稅前貼現率增加1%	(2,588)	(1,678)	不適用
稅前貼現率減少1%	3,026	1,967	不適用

附註：

- (1) 截至2023年9月30日，北京諾銘現金產生單位的敏感度分析不適用，原因是北京諾銘的商譽已悉數減值。

合約履約成本

我們自履行定制軟件的合約所產生的成本中確認合約履約成本，其將主要於相關履約責任獲履行後2至6個月內確認為銷售成本，並因此確認相關收入。截至2021年及2022年12月31日以及2023年9月30日，我們分別確認合約履約成本人民幣6.1百萬元、人民幣8.2百萬元及人民幣15.1百萬元。2023年前九個月的合約履約成本大幅增加，主要是由於我們與外國客戶訂立一份定制軟件合約。與履行我們的國內合約相比，該合約具有更長的期限及更大的工作量，導致我們的合約履行成本增加。

合約資產

我們的合約資產指我們就我們已提供的產品及服務而換取對價的權利。該等合約資產於我們收取對價的權利成為無條件時重新分類至貿易應收款項。我們的合約資產由截至2021年12月31日的人民幣21.9百萬元增加至截至2022年12月31日的人民幣33.5百萬元，並進一步增加至截至2023年9月30日的人民幣33.8百萬元。該等合約資產持續增加與我們的顧客增長一致。

財務資料

截至2023年11月30日，我們截至2023年9月30日的合約資產約人民幣14.6百萬元或43.2%已於其後重新分類為貿易應收款項。

貿易應收款項及應收票據

於往績記錄期間，我們的貿易應收款項及應收票據主要包括就購買我們的雲端軟件及／或提供數字化服務應收客戶的未償還款項。下表載列截至所示日期我們的貿易應收款項及應收票據詳情：

	截至12月31日		截至2023年
	2021年	2022年	9月30日
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元 (未經審計)
應收票據	420	653	664
貿易應收款項	108,520	139,140	147,180
減：減值撥備	(7,700)	(10,070)	(17,981)
	100,820	129,070	129,199
貿易應收款項及應收票據總額	101,240	129,723	129,863

我們的貿易應收款項及應收票據由截至2021年12月31日的人民幣101.2百萬元增至截至2022年12月31日的人民幣129.7百萬元，主要由於收入增加及主要由於COVID-19導致的我們客戶的付款週期延長。我們的貿易應收款項及應收票據其後保持相對穩定，截至2023年9月30日為人民幣129.9百萬元。

下表載列於所示期間我們的貿易應收款項及應收票據週轉天數：

	截至12月31日止年度		截至2023年
	2021年	2022年	9月30日 止九個月 (未經審計)
貿易應收款項及應收票據週轉天數*	64.2	76.7	85.5

財務資料

附註：

- * 貿易應收款項及應收票據週轉天數乃按相關年度／期間的年初／期初及年末／期末貿易應收款項及應收票據結餘的平均值減去減值撥備，除以同一年度／期間收入，再乘以365天（就2021年及2022年而言）及270天（就截至2023年9月30日止九個月而言）計算。

我們的貿易應收款項及應收票據週轉天數由2021年的64.2天增加至2022年的76.7天，主要由於COVID-19導致的我們客戶的付款週期延長。我們的貿易應收款項及應收票據週轉天數其後由2022年的76.7天增加至截至2023年9月30日止九個月的85.5天，主要由於2023年前九個月我們客戶的付款週期延長。

授予客戶的信貸期乃按個別情況釐定，一般信貸期約為30至120天。應收票據的賬齡為180天內。下表載列截至所示日期按收入確認日期呈列的貿易應收款項的賬齡分析：

	截至12月31日		截至2023年
	2021年	2022年	9月30日
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元 (未經審計)
不超過3個月	63,099	70,155	60,617
3至6個月	23,121	29,026	29,000
6個月至1年	14,845	23,511	32,515
1至2年	5,896	12,405	19,705
2至3年	800	3,395	3,796
3年以上	759	648	1,547
	<u>108,520</u>	<u>139,140</u>	<u>147,180</u>

截至2023年11月30日，我們截至2023年9月30日的貿易應收款項及應收票據約人民幣27.2百萬元或20.9%已獲結清。我們認為，於往績記錄期間並無有關貿易應收款項的任何收回性問題，並已計提足夠撥備。

財務資料

其他應收款項及預付款項

於往績記錄期間，我們的其他應收款項及預付款項主要包括(i)為租賃物業作抵押的可退還按金；(ii)其他應收款項，主要包括員工墊款。我們的預付款項主要支付予SMO、臨床機構及雲服務供應商，以確保為我們的業務運營服務。下表載列我們截至所示日期的其他應收款項及預付款項詳情：

	截至12月31日		截至2023年
	2021年	2022年	9月30日
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元 (未經審計)
其他應收款項			
— 可退還按金	16,587	11,668	12,905
— 其他	502	632	1,224
	<u> </u>	<u> </u>	<u> </u>
減：減值撥備	(1,832)	(567)	(668)
	<u> </u>	<u> </u>	<u> </u>
	15,257	11,733	13,461
預付款項	24,465	31,338	31,045
將予資本化與[編纂]有關的[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]
與之前上市準備相關的預付上市開支	4,464	12,016	—
可抵扣增值稅進項稅	17,943	23,849	18,907
	<u> </u>	<u> </u>	<u> </u>
	<u>62,129</u>	<u>78,936</u>	<u>72,120</u>

我們的其他應收款項及預付款項由截至2021年12月31日的人民幣62.1百萬元增加至截至2022年12月31日的人民幣78.9百萬元，主要由於與數字化臨床研究服務的發展有關的業務擴張導致預付款項增加人民幣14.4百萬元。

我們的其他應收款項及預付款項隨後由截至2022年12月31日的人民幣78.9百萬元減少至截至2023年9月30日的人民幣72.1百萬元，主要由於預付[編纂]減少人民幣12.0百萬元，主要由於我們與過往A股上市籌備有關的預付上市開支已於2023年支銷。

財務資料

按公允價值計量且其變動計入當期損益的金融資產

於往績記錄期間，我們按公允價值計量且其變動計入當期損益的金融資產主要指(i)按公允價值計量的短期投資，指我們購買的短期及低風險理財產品，及(ii)與我們收購太美星環有關的或然對價。截至2021年、2022年12月31日及2023年9月30日，我們按公允價值計量且其變動計入當期損益的金融資產分別為人民幣270.7百萬元、人民幣439.9百萬元及人民幣259.0百萬元。下表載列截至所示日期我們按公允價值計量且其變動計入當期損益的金融資產的詳情：

	截至12月31日		截至2023年
	2021年	2022年	9月30日
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元 (未經審計)
按公允價值計量且其變動計入			
當期損益的短期投資	266,580	435,751	256,907
或然對價	4,156	4,156	2,046
	<u>270,736</u>	<u>439,907</u>	<u>258,953</u>

截至2021年、2022年12月31日及截至2023年9月30日，我們錄得或然對價人民幣4.2百萬元及人民幣2.0百萬元。或然對價與我們於2019年往績記錄期間前收購太美星環有關，其計算乃基於該公司於2019年、2020年及2021年的業務表現。估值所用的主要假設分別為截至2021年、2022年12月31日止年度及2023年9月30日的或然對價現金流量的貼現率。

我們按公允價值計量且其變動計入當期損益的短期投資指由中國知名銀行發行的短期及低風險理財產品。預期回報率介乎每年2.00%至6.00%，一般到期期限少於一年。截至2021年、2022年12月31日及2023年9月30日，我們按公允價值計量且其變動計入當期損益的短期投資分別為人民幣266.6百萬元、人民幣435.8百萬元及人民幣256.9百萬元。我們按公允價值計量且其變動計入當期損益的金融資產於各期末的波動主要是由於(i)我們投資的各種理財產品的到期日不同；及(ii)我們於各相應期間贖回理財產品的時間及金額。

財務資料

截至2023年11月30日，我們擁有約人民幣245.3百萬元的理財產品，到期期限少於一年。我們過往已就理財產品投資實施一系列內部控制政策及規則，以確保投資目的為保存資金及保持流動資金，直至自由現金用於我們的主要業務及營運。在作出投資前，我們會確保即使在購買該等理財產品後仍有充足營運資金用於撥付我們的業務需求、經營活動、研發及資本開支。我們在選擇金融產品時採取審慎態度。我們的投資決策乃按個別情況並經審慎週詳考慮多項因素（如投資期限及預期回報）後始行作出。我們於往績記錄期間購買的所有理財產品均獲我們高級管理層團隊批准。我們的高級管理層團隊及財務部門主要負責制定、實施及監督我們的投資決策。為控制風險敞口，我們過往曾尋求且日後可能繼續尋求到期期限較短的其他低風險金融產品。此外，我們主要投資於信譽良好的商業銀行或信譽良好的金融機構提供的金融產品。於作出投資後，我們定期密切監察其表現及公允價值。

短期銀行存款

我們的短期銀行存款指我們初始期限超過三個月的存款。截至2021年、2022年12月31日及2023年9月30日，我們的短期銀行存款分別達至人民幣449.6百萬元、人民幣301.2百萬元及人民幣333.6百萬元。

現金及現金等價物

我們的現金及現金等價物指手頭現金。截至2021年、2022年12月31日及2023年9月30日，我們的現金及現金等價物分別為人民幣679.3百萬元、人民幣666.7百萬元及人民幣516.2百萬元。

財務資料

貿易及其他應付款項

於往績記錄期間，我們的貿易應付款項主要包括我們就物業服務、雲服務器服務、SMO服務、獨立影像評估及臨床研究相關服務應付供應商的款項。我們的其他應付款項主要包括(i)應付員工薪金及福利，即將支付予僱員的薪金及花紅；(ii)第三方的其他應付款項，主要為僱員支付報銷及僱員社會保險；(iii)就[編纂]應付的[編纂]；及(iv)物業管理費及服務費的應計開支；及(v)應付稅項，指應付增值稅及其他應計稅項。下表載列截至所示日期我們的貿易及其他應付款項及應計費用詳情：

	截至12月31日		截至2023年
	2021年	2022年	9月30日
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元 (未經審計)
貿易應付款項－第三方	42,750	48,122	60,074
其他應付款項－第三方	7,028	5,822	9,222
應付員工薪金及福利	116,531	139,368	60,197
就[編纂]應付的[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]
應計稅項(所得稅除外)	7,851	8,997	9,374
有關合約負債的應付增值稅	7,678	16,019	10,585
其他	3,681	4,858	2,414
	<u>185,519</u>	<u>223,186</u>	<u>163,634</u>

我們的貿易及其他應付款項由截至2021年12月31日的人民幣185.5百萬元增加至截至2022年12月31日的人民幣223.2百萬元，主要由於2022年薪金增加及員工人數增加導致應付員工薪金及福利增加人民幣22.8百萬元。

我們的貿易及其他應付款項隨後由截至2022年12月31日的人民幣223.2百萬元減少至截至2023年9月30日的人民幣163.6百萬元，主要由於應付員工薪金及福利減少人民幣79.2百萬元，主要由於：(i)於2023年前九個月只記錄九個月的年度獎金，而2022年則記錄十二個月的年度獎金；及(ii)2023年我們精簡人員結構，部分被我們就[編纂]應付的[編纂]人民幣[編纂]所抵銷。

財務資料

我們一般獲供應商授予30天的信貸期。下表載列截至所示日期基於購買日期的貿易應付款項賬齡分析：

	截至12月31日		截至2023年
	2021年	2022年	9月30日
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元 (未經審計)
不超過3個月	39,589	29,118	34,777
3個月至6個月	1,285	10,562	12,506
6個月至1年	1,876	5,811	12,791
1至2年	—	2,631	—
	<u>42,750</u>	<u>48,122</u>	<u>60,074</u>

下表載列所示期間貿易應付款項週轉天數：

	截至12月31日止年度		截至2023年
	2021年	2022年	9月30日 止九個月
貿易應付款項週轉天數*	37.7	45.6	51.0

附註：

- * 貿易應付款項週轉天數乃按相關年度／期間的年初／期初及年末／期末貿易應付款項結餘的平均值，除以同一年度／期間的銷售及服務成本，再乘以365天（就2021年及2022年而言）及270天（就截至2023年9月30日止九個月而言）計算。

我們的貿易應付款項週轉天數由2021年的37.7天增加至2022年的45.6天，並進一步增加至截至2023年9月30日止九個月的51.0天。該上升趨勢主要是由於供應商考慮到我們良好的信用記錄及採購量的持續增長（這與我們於往績記錄期間的業務擴張相一致），延長了我們的信貸期。

截至2023年11月30日，我們截至2023年9月30日的貿易及其他應付款項約人民幣48.9百萬元或29.9%已結清。

財務資料

合約負債

視乎我們客戶的需求及彼等自我們獲得的服務類型，我們的客戶可能於悉數收取我們的產品及／或服務前作出墊款。我們的客戶可選擇於每次服務時段前付款或就多個服務時段及多種平台或數字化服務購買預付套票。詳情請參閱本文件「業務－我們的解決方案」。我們的合約負債指尚未提供相關服務或產品的客戶墊款，其後於提供相關服務時確認為收入。我們的合約負債由截至2021年12月31日的人民幣127.5百萬元增加至截至2022年12月31日的人民幣136.5百萬元，並進一步增加至截至2023年9月30日的人民幣151.7百萬元，主要由於於往績記錄期間，我們的業務持續增長。

截至2023年11月30日，我們截至2023年9月30日的合約負債約人民幣49.9百萬元或32.9%，已確認為收入。

流動資金及資本資源

概覽

我們於往績記錄期間的主要現金用途為營運資金用途。我們的主要流動資金來源於業務運營的所得款項及股東注資。於[編纂]後，我們擬透過業務營運所得款項、銀行借款及[編纂]淨額為未來資本需求提供資金。我們預計日後為營運提供資金的融資供應不會有任何變動。截至2023年9月30日，我們的現金及現金等價物為人民幣516.2百萬元。截至2023年11月30日，我們並無銀行融資。

營運資金充足性

經計及我們可動用的財務資源，包括現金及現金等價物以及[編纂]淨額，董事認為，我們擁有充足的營運資金以滿足我們目前及自本文件日期起計未來12個月的需求。

財務資料

現金流量

下表載列於所示期間我們的合併現金流量表：

	截至12月31日止年度		截至9月30日止九個月	
	2021年	2022年	2022年	2023年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
			(未經審計)	(未經審計)
經營資產及負債變動前				
經營現金流量	(288,591)	(326,009)	(230,356)	(272,221)
經營資產及負債變動	71,059	(3,205)	(78,559)	(50,473)
已付所得稅	—	(6)	—	—
經營活動所用現金流量淨額	(217,532)	(329,220)	(308,915)	(322,694)
投資活動(所用)／所得				
現金流量淨額	(379,348)	(5,883)	(20,357)	183,649
融資活動(所用)／所得				
現金流量淨額	(40,078)	285,586	307,896	(28,167)
現金及現金等價物減少淨額	(636,958)	(49,517)	(21,376)	(167,212)
年初／期初現金及現金等價物	1,323,879	679,313	679,313	666,742
匯率變動的影響	(7,608)	36,946	41,039	16,672
年末／期末現金及現金等價物	<u>679,313</u>	<u>666,742</u>	<u>698,976</u>	<u>516,202</u>

經營活動所用現金流量淨額

截至2023年9月30日止九個月，經營活動所用現金淨額為人民幣322.7百萬元，而除稅前虧損為人民幣268.8百萬元。我們的除稅前虧損與經營活動所用現金淨額之間的差額乃主要由於加回非現金項目(包括(i)使用權資產折舊人民幣21.2百萬元，(ii)物業、廠房及設備折舊人民幣14.7百萬元，及(iii)無形資產減值撥備人民幣9.6百萬元，

財務資料

部分被(i)財務收入人民幣26.6百萬元；及(ii)外匯收益淨額人民幣25.5百萬元)所致。額外人民幣50.5百萬元已用作營運資金，主要包括貿易及其他應付款項減少人民幣59.8百萬元，部分被合約負債人民幣15.2百萬元所抵銷。

於2022年，經營活動所用現金淨額為人民幣329.2百萬元，而除稅前虧損為人民幣422.6百萬元。我們的除稅前虧損與經營活動所用現金淨額之間的差額乃主要由於加回非現金項目(包括(i)以股份為基礎的付款人民幣89.3百萬元及(ii)使用權資產折舊人民幣32.6百萬元，部分被(i)外匯收益淨額人民幣47.4百萬元及(ii)財務收入人民幣22.9百萬元所抵銷)所致。額外人民幣3.2百萬元已用作營運資金，主要包括(i)貿易及其他應收款項增加人民幣41.4百萬元，及(ii)合約資產增加人民幣11.8百萬元，部分被貿易及其他應付款項增加人民幣43.1百萬元所抵銷。

於2021年，經營活動所用現金淨額為人民幣217.5百萬元，而除稅前虧損為人民幣479.6百萬元。我們的除稅前虧損與經營活動所用現金淨額之間的差額乃主要由於加回非現金項目(包括(i)以股份為基礎的付款人民幣134.4百萬元，(ii)無形資產減值撥備人民幣54.1百萬元，及(iii)使用權資產折舊人民幣25.2百萬元，部分被(i)財務收入人民幣28.7百萬元所抵銷)所致。此外，釋放營運資金人民幣71.1百萬元，包括(i)貿易及其他應付款項增加人民幣80.1百萬元，及(ii)合約負債增加人民幣46.6百萬元，部分被貿易及其他應收款項增加人民幣72.4百萬元所抵銷。

投資活動所用／所得現金流量淨額

截至2023年9月30日止九個月，投資活動所得現金淨額為人民幣183.6百萬元，主要是由於(i)出售按公允價值計量且其變動計入當期損益的短期投資所得款項人民幣446.7百萬元，及(ii)贖回短期銀行存款人民幣331.8百萬元，部分被(i)存入短期銀行存款人民幣345.4百萬元，及(ii)購買按公允價值計量且其變動計入當期損益的短期投資人民幣260.5百萬元所抵銷。

於2022年，投資活動所用現金淨額為人民幣5.9百萬元，主要是由於(i)購買按公允價值計量且其變動計入當期損益的短期投資人民幣1,506.7百萬元，及(ii)存入短期銀行存款人民幣778.1百萬元，部分被(i)出售按公允價值計量且其變動計入當期損益的短期投資所得款項人民幣1,349.0百萬元，及(ii)贖回短期銀行存款人民幣935.3百萬元所抵銷。

於2021年，投資活動所用現金淨額為人民幣379.3百萬元，主要是由於(i)存入短期銀行存款人民幣1,584.6百萬元，及(ii)購買按公允價值計量且其變動計入當期損益的短期投資人民幣892.6百萬元，部分被(i)贖回短期銀行存款人民幣1,268.3百萬元，及(ii)出售按公允價值計量且其變動計入當期損益的短期投資所得款項人民幣781.6百萬元所抵銷。

財務資料

融資活動所用／所得現金流量淨額

截至2023年9月30日止九個月，融資活動所用現金淨額為人民幣28.2百萬元，主要是由於租賃付款本金部分人民幣23.0百萬元。

於2022年，融資活動所得現金淨額為人民幣285.6百萬元，主要是由於附屬公司非控股權益注資人民幣330.1百萬元，部分被租賃付款的本金部分人民幣33.6百萬元所抵銷。

於2021年，融資活動所用現金淨額為人民幣40.1百萬元，主要是由於(i)租賃付款的本金部分人民幣24.7百萬元，及(ii)償還借款人民幣19.9百萬元，部分被股東注資人民幣11.4百萬元所抵銷。

流動資產淨值

下表載列截至所示日期的流動資產及流動負債：

	截至12月31日		截至9月30日	截至11月30日
	2021年	2022年	2023年	2023年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
			(未經審計)	(未經審計)
流動資產				
合約履約成本	6,060	8,204	15,108	16,874
合約資產	21,937	33,531	33,848	38,926
貿易應收款項及應收票據	101,240	129,723	129,863	149,955
其他應收款項及預付款項	62,129	78,936	72,120	81,501
按公允價值計量且其變動計入 當期損益的金融資產	270,736	439,907	258,953	247,295
受限制現金	611	1,490	6,441	6,441
短期銀行存款	449,564	301,173	333,602	598,771
現金及現金等價物	679,313	666,742	516,202	229,056
流動資產總值	1,591,590	1,659,706	1,366,137	1,368,819
流動負債				
貿易及其他應付款項	185,519	223,186	163,634	217,731
租賃負債	36,597	31,714	17,067	19,758
合約負債	127,500	136,532	151,742	149,325
即期所得稅負債	6	—	15	—
流動負債總額	349,622	391,432	332,458	386,814
流動資產淨值	1,241,968	1,268,274	1,033,679	982,005

財務資料

債務

於往績記錄期間，我們的債務包括認股權證負債及租賃負債。除下表所披露者外，截至2023年11月30日，我們並無任何重大按揭、押記、債權證、貸款資本、債務證券、貸款、銀行透支或其他類似債務、融資租賃或租購承擔、承兌負債（一般貿易票據除外）、承兌信貸（有擔保、無擔保、有抵押或無抵押）或擔保或其他或然負債。經審慎週詳考慮後，董事確認，自2023年11月30日起直至最後實際可行日期，我們的債務並無重大不利變動。下表載列我們截至所示日期的債務明細：

	截至12月31日		截至9月30日	截至11月30日
	2021年	2022年	2023年	2023年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元 (未經審計)	人民幣千元 (未經審計)
認股權證負債				
非流動：	—	32,232	33,943	33,943
租賃負債				
流動：	36,597	31,714	17,067	19,758
非流動：	40,847	14,146	4,939	2,769
總計	<u>77,444</u>	<u>78,092</u>	<u>55,949</u>	<u>56,497</u>

認股權證負債

於2022年，我們的一家附屬公司與三名獨立第三方簽訂協議，據此，該三名獨立第三方以注資方式認購該附屬公司21.49%的股權，我們的附屬公司向彼等發行認股權證，授予彼等在後續一輪股權融資中按折讓價認購新股的權利。詳情請參閱本文件附錄一會計師報告附註29。截至2021年及2022年12月31日、2023年9月30日以及2023年11月30日，我們錄得認股權證負債分別為零、人民幣32.2百萬元、人民幣33.9百萬元及人民幣33.9百萬元。

租賃負債

截至2021年及2022年12月31日、2023年9月30日以及2023年11月30日，我們的租賃負債分別為人民幣77.4百萬元、人民幣45.9百萬元、人民幣22.0百萬元及人民幣22.5百萬元，主要與我們租賃作辦公場所的物業有關。

財務資料

資本開支

我們定期產生資本開支以擴充業務、升級設施、提升開發能力及提高經營效率。於往績記錄期間，我們的資本開支主要包括購買服務器及電子設備、傢俬及辦公設備、運輸設備及汽車、租賃物業裝修以及無形資產。於2021年及2022年以及截至2022年及2023年9月30日止九個月，我們分別產生資本開支人民幣32.4百萬元、人民幣28.2百萬元、人民幣23.4百萬元及人民幣5.5百萬元。下表載列我們於所示期間的資本開支：

	截至12月31日止年度		截至9月30日止九個月	
	2021年	2022年	2022年	2023年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元 (未經審計)	人民幣千元 (未經審計)
購買物業、廠房及設備	30,095	24,399	20,562	2,163
購買其他無形資產	2,308	3,826	2,876	3,377
	<u>32,403</u>	<u>28,225</u>	<u>23,438</u>	<u>5,540</u>

我們預計2024年將產生額外資本開支，主要用於購買其他無形資產。我們預計通過經營現金流量為該等資本開支提供資金。我們可根據我們的發展計劃或根據市況以及我們認為合適的其他因素，在任何特定時期調整資本開支。

合約責任

資本承擔

截至2021年、2022年12月31日及2023年9月30日，我們並無任何重大資本承擔。

或然負債

於2022年11月1日，上海知識產權法院（「上海知識產權法院」）受理了杭州一家公司（「原告」）提起的訴訟。原告指控我們及其他三名自然人被告（「被告」）侵犯其計算機軟件著作權，該訴訟涉及一款我們於2021年完成開發的專病數據庫軟件（並非我們於往績記錄期間提供的主要軟件）。於2023年1月12日，上海知識產權法院裁定凍結我們

財務資料

的銀行存款人民幣5,000,000元，作為本次訴訟判決前的財產保全臨時措施，該措施與案件實質無關。我們知識產權訴訟律師認為，法院支持原告訴訟請求的可能性較低。經考慮知識產權訴訟律師的意見，我們認為此訴訟將不會對我們的整體業務及財務狀況造成重大不利影響。更多詳情，請參閱本文件中「業務－法律訴訟及監管合規－於上海知識產權法院審理的知識產權糾紛」。

除上述所披露者外，截至2021年、2022年12月31日及2023年9月30日，我們並無任何重大或然負債。我們確認，截至最後實際可行日期，我們的或然負債並無重大變動或安排。

資產負債表外承擔及安排

截至最後實際可行日期，我們並無訂立任何資產負債表外交易。

主要財務比率

下表載列本集團於所示期內或截至所示日期的主要財務比率：

	截至12月31日／ 截至12月31日止年度		截至2023年 9月30日／ 截至該日 止九個月
	2021年	2022年	(未經審計)
流動比率 ⁽¹⁾	4.55	4.24	4.11
毛利率 ⁽²⁾	35.3%	33.8%	30.2%

附註：

- (1) 流動比率等於同日的流動資產除以流動負債。
- (2) 毛利率等於該期間的毛利除以該期間的收入再乘以100%。

關聯方交易

我們不時與關聯方訂立交易。於往績記錄期間，本集團就一般業務營運向關聯方授出貸款。該等貸款須按要求償還。截至2021年12月31日，所有未償還結餘已結清。詳情請參閱本文件附錄一會計師報告附註34。董事認為，本文件附錄一會計師報告附註35所載的各項關聯方交易乃於日常業務過程中有關各方之間的正常商業條款進行。

財務資料

董事亦認為，我們於往績記錄期間的關聯方交易不會影響我們的往績記錄業績或使我們的過往業績無法反映我們的未來表現。

市場風險披露

我們面臨多種財務風險，包括外匯風險、現金流量及公允價值利率風險以及價格風險、信貸風險及流動資金風險。我們的整體風險管理計劃由我們的高級管理層執行，專注於金融市場的不可預測性，並尋求盡量減少對我們財務表現的潛在不利影響。詳情請參閱本文件附錄一附註3.1(a)。

外匯風險

外匯風險於未來商業交易或已確認資產及負債以非集團實體功能貨幣的貨幣計值時產生。我們的功能貨幣為人民幣（「人民幣」）。我們的附屬公司於中國內地、美國、新加坡及法國註冊成立，而該等附屬公司分別將人民幣、美元（「美元」）、新加坡元（「新加坡元」）及歐元（「歐元」）視為其功能貨幣。

我們主要在中國內地經營業務，大部分交易以人民幣結算。管理層認為，由於並無重大金融資產或負債以我們實體各自功能貨幣以外的貨幣計值，故業務並無面臨任何重大外匯風險。

現金流量及公允價值利率風險

我們的收入及經營現金流量大致上不受市場利率變動影響，且除於現金及現金等價物、受限制現金、短期銀行存款及按公允價值計量且其變動計入當期損益的金融資產外，我們並無重大計息資產。我們的管理層認為，由於沒有獲得重大借款，我們沒有面臨任何重大現金流量及公允價值利率風險。

信貸風險

信貸風險來自現金及現金等價物、受限制現金、短期銀行存款、按公允價值計量且其變動計入當期損益的短期投資以及貿易應收款項、合約資產及其他應收款項。上述各類金融資產的賬面值為我們就相應類別金融資產所面臨的最大信貸風險。

財務資料

為管理現金及現金等價物、受限制現金、短期銀行存款及按公允價值計量且其變動計入當期損益的短期投資產生的風險，我們僅與具有高信貸質量金融機構資格的知名商業銀行進行交易。該等金融機構近期並無違約記錄。該等工具被視為具有低信貸風險，原因為其違約風險低，且對手方有強大能力於短期內履行其合約現金流量責任。

為管理貿易應收款項產生的風險，我們已實行政策，僅向信貸記錄良好的對手方授出信貸期，而管理層將對對手方進行持續信貸評估。授予客戶的信貸期通常約為30至120日。

就按攤銷成本列賬的其他金融資產（不包括待抵扣進項增值稅及預付款項）而言，我們的管理層根據過往結算記錄及過往經驗對其他應收款項的可收回性進行定期集體評估及個別評估。

流動資金風險

審慎的流動資金風險管理指維持足夠的現金及現金等價物。我們的目標是維持足夠的承諾信貸額度，以確保我們獲得足夠及靈活的資金。有關更多詳情，請參閱本文件附錄一會計師報告附註3.1。

股息

於往績記錄期間，我們並無派付或宣派任何股息。我們目前預期保留所有未來盈利用於營運及擴展業務，且目前並無任何股息政策於可見將來宣派或派付任何股息。日後宣派及派付任何股息將由董事會釐定，並須遵守組織章程細則及《中國公司法》，並將取決於多項因素，包括我們的財務表現及業務營運、資金需求及合約限制。股息僅可從合法可供分派的溢利及儲備中宣派或派付。經我們的中國法律顧問確認，根據中國法律，我們作出的任何未來純利將須首先用於彌補我們的過往累計虧損，其後我們將須分配10%的純利至我們的法定公積金，直至該公積金達到我們註冊資本的50%以上。因此，我們將僅能於(i)我們所有過往累計虧損已彌補；及(ii)我們已按上文所述分配足夠純利至法定公積金後宣派股息。

財務資料

可供分派儲備

截至2023年9月30日，我們並無任何可供分派儲備。

[編纂]

按[編纂]每股[編纂][編纂]港元計算，並假設[編纂]未獲行使，與[編纂]有關的[編纂]估計約為人民幣[編纂]元（[編纂]港元）（包括[編纂]）。該等[編纂]主要包括[編纂]約人民幣[編纂]元（[編纂]港元），及[編纂]開支約人民幣[編纂]元（[編纂]港元），[編纂]開支包括(i)會計師與法律顧問費用及開支約人民幣[編纂]元（[編纂]港元）及(ii)印刷與其他費用及開支約人民幣[編纂]元（[編纂]港元）。上述[編纂]為最後實際可行估計，僅供參考，實際金額可能有別於該估計。

截至2023年9月30日，我們產生[編纂]合共人民幣[編纂]元（[編纂]港元），其中人民幣[編纂]元於我們截至2023年9月30日止九個月的合併收益表中確認，而人民幣[編纂]元於[編纂]後截至2023年9月30日的合併資產負債表中確認為自權益扣除。

我們估計本公司將產生額外[編纂]約人民幣[編纂]元（[編纂]港元）（包括[編纂]，假設[編纂]未獲行使及按[編纂]每股[編纂]港元計算），其中約人民幣[編纂]元（[編纂]港元）預期將於往績記錄期間後自我們的合併收益表扣除，而其中約人民幣[編纂]元（[編纂]港元）歸屬於[編纂]股份，並將於[編纂]後自權益扣除。我們的[編纂]佔[編纂]總額的百分比為[編纂]%，[編纂]為每股[編纂][編纂]港元，並假設[編纂]未獲行使。

未經審計[編纂]經調整有形資產淨值報表

[編纂]

財務資料

[編纂]

財務資料

無重大不利變動

董事確認，直至本文件日期，自2023年9月30日（即本文件附錄一會計師報告所載合併財務報表的最後資產負債表日期）以來，我們的財務、營運或前景並無重大不利變動。

根據上市規則第13.13至第13.19條作出之披露

董事確認，截至最後實際可行日期，概無任何情況導致須根據上市規則第13.13至第13.19條的規定作出披露。