

風險因素

[編纂][編纂]前，閣下務請審慎考慮本文件內載的所有資料，包括下文所述的風險及不確定因素。我們的運營涉及若干風險，其中許多風險超出我們的控制。閣下務請特別注意，我們的業務位於中國且我們受規管的法律及監管環境在某些方面可能與其他國家不同。我們的業務、財務狀況及經營業績可能因任何該等風險而受到重大不利影響。我們的[編纂]的[編纂]可能因任何該等風險而下跌，閣下或會損失全部或部分[編纂]。我們目前未知或下文未明示或暗示或我們認為並不重大的其他風險及不確定因素亦可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

與我們的業務及行業有關的風險

我們一直並有意繼續大量投資於研發，倘我們的研發工作不成功，則將對我們的競爭地位造成負面影響，並對我們的業務、經營業績及財務狀況造成不利影響。

我們一直大力投資於研發工作。於2022年、2023年及2024年以及截至2024年及2025年6月30日止六個月，我們的研發開支分別為人民幣58.7百萬元、人民幣76.6百萬元、人民幣93.8百萬元、人民幣43.8百萬元及人民幣44.4百萬元。我們的經營所在行業面對快速的技術變化，在技術創新方面也在迅速發展。我們需要投入大量資源（包括財務資源）於研發，以取得技術進步，從而擴大我們的產品組合，並使我們的產品具有創新性和市場競爭力。因此，我們預期研發開支將維持高企。

然而，我們的研發開支未必會產生相應效益。我們一直專注於先進的半導體封裝產品（如QFN、BGA、LGA、WLP及2.5D/3D產品）的研發工作。然而，我們無法保證我們在研發方面的所有努力都能產生我們預期的效益。研發活動本質上具有不確定性，我們或無法獲得及挽留包括合格研發人員在內的充足資源。我們在先進的半導體封裝產品的研發工作不一定成功。即使我們的研發工作取得成功並產生我們預期的成果，該等成果未必能如預期般及時得出，且我們在將研發成果商業化方面仍可能遇到實際困難。儘管我們投入了研發開支，半導體封裝和測試市場的新技術可能導致我們開發或預計未來開發的產品變得過時或不具備商業可行性，從而限制我們收回相關產品開發成本的能力，這可能導致我們的收入、盈利能力及市場份額下降。

風險因素

此外，我們的客戶通常對我們提供的產品定下非常高的質量及可靠性標準，因此可能難以滿足或成本高昂。任何未能滿足客戶的質量及可靠性標準或未能遵守行業標準及技術要求的情況均可能對我們的產品、服務的需求及經營業績造成不利影響。

我們的業務取決於我們保護知識產權的能力，而我們可能遭到中國或其他司法管轄區的第三方提出的知識產權侵權及其他申索的限制，如果申索成功，可能令我們支付重大損害賠償及產生其他成本。

我們主要依靠我們的專利、商業秘密、商標、由僱員簽署的保密協議及與第三方簽署的保密協議的組合來保護我們的知識產權。概不保證我們能夠成功申請及日後及時以具成本效益的方式獲授新知識產權，原因是該等申請既昂貴又耗時。詳情請參閱「業務－知識產權」。儘管我們努力保護我們的專有權利，未經授權的人士或許能夠取得及使用我們視為專有的資料。於該等情況下，為保護我們的知識產權及維持我們的競爭優勢，我們可能會對我們認為侵犯我們知識產權的各方提起法律程序。法律程序通常成本高昂，且可能分散管理層的注意力及我們於業務的資源。在若干情況下，我們或須於外國司法管轄區提起該等法律程序，在該情況下，我們面臨有關訴訟結果、我們可追索的損害賠償金額及執行程序的額外風險。

我們的成功亦取決於我們能否在不侵犯第三方知識產權的情況下使用、開發及保護我們的技術及商業機密。其他人可能持有或獲得我們的產品和服務所使用的專利、版權、商標或其他專有權利。這可能會阻止、限制或干擾我們的生產、使用、開發、銷售或營銷，並可能因此擾亂我們的日常運營及分散管理層的注意力。我們可能不時收到知識產權持有人有關其專有權利的通訊。持有專利或其他知識產權的公司可於中國或其他司法管轄區提起訴訟，指稱該等權利遭到侵犯或以其他方式主張其權利並敦促我們獲取許可證。我們亦可能因僱員在第三方知識產權方面的不當行為而承擔責任。我們使用與我們的技術相關的商標可能被認定侵犯了他人現有的知識產權。此外，如果我們被發現侵犯了第三方的知識產權，我們可能被要求採取以下一項或多項措施：

- 停止銷售涉及他人擁有的受質疑知識產權的產品；
- 向購買我們產品的權利人或客戶支付賠償金；

風險因素

- 重新設計我們的產品；或
- 建立及維護我們產品的替代品牌。

我們於往績記錄期產生毛損及虧絀總額

我們的經營業績已經且可能繼續受到產品及服務種類拓展的影響。我們產生了大量開支，例如原材料成本、人工開支及電力開支。於2022年、2023年及2024年以及截至2024年及2025年6月30日止六個月，我們錄得毛損分別為人民幣215.0百萬元、人民幣195.6百萬元、人民幣166.6百萬元、人民幣86.9百萬元及人民幣77.4百萬元，主要因為我們處於整體業務發展的早期階段。有關詳情，請參閱本文件「財務資料－各期間經營業績的比較」。此外，截至2022年、2023年及2024年12月31日以及2025年6月30日，我們的虧絀總額分別為人民幣343.0百萬元、人民幣750.6百萬元、人民幣915.7百萬元及人民幣950.2百萬元。我們的虧絀可能會限制我們按優惠條款獲得額外融資的能力，甚至根本無法獲得融資，這可能會阻礙我們投資新項目、擴大業務或應對競爭壓力的能力。虧絀亦可能限制我們將資金用於研究及開發、營銷及人才招聘等基本經營活動的能力。這可能會損害我們的創新能力及在市場上進行有效競爭的能力。

我們仍然致力於積極擴展我們的產品供應。倘提供封裝產品及測試服務的收入未能抵銷我們的成本，有關擴張可能無法持續成功並可能產生虧損，從而對我們的財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

我們於往績記錄期產生虧損淨額及於2023年產生經營現金流出淨額，且我們日後或會產生虧損淨額及經營現金流出淨額。

於2022年、2023年及2024年以及截至2024年及2025年6月30日止六個月，我們分別錄得虧損淨額人民幣360.3百萬元、人民幣358.9百萬元、人民幣376.6百萬元、人民幣198.2百萬元及人民幣218.6百萬元。此外，於2023年，我們錄得經營現金流出淨額人民幣70.7百萬元。產生該等虧損淨額及經營現金流出淨額主要歸因於(i)於往績記錄期已確認的重大研發開支；(ii)於往績記錄期不斷增加的行政開支；及(iii)於往績記錄期不斷增加的財務成本。同時，雖然我們於2022年及2024年以及截至2024年及2025年6月30日止六個月錄得經營現金流入淨額，但無法保證我們日後不會出現經營現金流出淨額的時期。倘我們日後繼續錄得經營現金流出淨額，則我們的營運資金可能會受到限制，從而可能對我們的業務及財務狀況造成不利影響。

風險因素

我們計劃通過(i)實現收入的持續成長；(ii)提高運營效率；(iii)改善現金流表現；及(iv)優化封裝產品組合、銷售架構及客戶組合以提高盈利能力。詳情請參閱本文件「業務－盈利路徑」。然而，我們日後的盈利能力將取決於多項因素，包括我們現有業務的擴張及表現、競爭格局、客戶偏好以及宏觀經濟及監管環境。我們的收入可能無法按我們預期的速度增長，且增長可能不足以抵銷我們的成本及開支的增加。我們日後或會繼續錄得虧損淨額，故我們無法向閣下保證，我們最終將達致預期盈利。此外，我們日後可能仍錄得負現金流，且需要尋求外部融資以支持我們的運營，例如可用的股權融資或銀行融資。

我們的業務、財務狀況及經營業績或會受到當前地緣政治格局中瞬息萬變的國際貿易政策、制裁及出口管制的重大不利影響。

若干外國司法管轄區已對若干國家、個人及法律實體施加或可能施加各種形式的制裁、出口管制或其他貿易相關限制，而該等措施禁止或限制若干商業往來及活動。制裁及出口管制法律或法規的變動可能會影響我們的業務、出口或銷售活動及／或可能導致調查、處罰或罰款。例如，近期中美貿易緊張局勢已導致美國對原產中國的商品徵收高額關稅，中國對原產美國的商品徵收報復性關稅，加上兩國擴大制裁和出口管制的應用範圍，使跨國企業在廣泛商品領域承受重大經濟後果。半導體屬於其中一種被美國施加廣泛出口管制的物項。鑒於中美貿易緊張局勢可能升級，貿易限制的實施範圍也可能擴大。概不保證中美貿易緊張局勢將如何發展，或目前或未來受兩國實施的出口管制、制裁、關稅或任何其他新貿易管制影響的商品範圍和程度是否有所變動。我們無法預測持續的中美貿易緊張局勢的走向以及由此對我們的行業及全球經濟的潛在影響。

於往績記錄期，我們的封裝產品及測試服務提供予我們位於中國的客戶（以半導體設計公司的客戶為主），其次是亞洲其他司法管轄區的客戶。在以下情況：(i)我們客戶更多的產品可能受到出口管制，(ii)我們的客戶可能受到制裁，(iii)我們自身業務運營所需的原材料、工具及技術可能受到出口管制、進口管制或其他貿易限制，或(iv)我們的供應商可能受到制裁，從而影響我們根據適用法律法規採購投入物資、為客戶的產品提供服務或以其他方式服務客戶的自身能力。此外，雖然我們尋求擴大在中國、台灣、韓國、日本、東南亞、美國及德國的業務，但我們這方面的能力亦取決於任何相關貿易管制的範圍及適用性。倘若我們客戶出口或以其他方式銷售（由我們提供服務

風險因素

的) 產品的能力受到制裁、出口管制或其他貿易限制的影響，其貿易條件可能惡化，進而可能影響其對我們服務的需求。因此，我們的業務、財務狀況及經營業績或會受到重大不利影響。我們的業務、財務狀況及經營業績因此會受到瞬息萬變的全球監管環境的重大影響。

我們面臨與僱員、競爭對手、業務合作夥伴或其他各方的訴訟及糾紛相關的風險，可能對我們的業務、前景、經營業績及財務狀況造成不利影響。

我們可能會受到競爭對手、僱員、供應商、客戶、業務夥伴或政府實體就合約糾紛、勞資糾紛、知識產權侵權或涉及僱員行為不當的糾紛而向我們提出的各類糾紛或索賠所影響。該等申索及糾紛可能演變為訴訟並損害我們的聲譽及商譽，從而對我們的客戶基礎造成不利影響。我們無法保證我們不會在日常業務過程中受到法律程序的限制。訴訟會分散我們的注意力且成本高昂，因為其可能導致我們產生辯護費用、耗費大部分資源及分散管理團隊對我們日常運營的注意力，任何一種情況都可能損害我們的業務。此外，如果我們敗訴，我們可能需要花費巨額資金來解決索賠或支付損害賠償，這可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

僱員競業禁止義務訴訟風險。

我們的若干僱員先前曾受僱於我們的競爭對手，其中部分僱員可能與其前僱主訂立了競業禁止協議。雖然該等僱員於其各自的競業禁止期屆滿後加入本公司，我們無法保證其前僱主將不會對該等僱員或本公司提起法律程序。該等訴訟可能導致禁令救濟、損害賠償或其他補救措施，這可能會擾亂我們的運營及產生重大法律成本，從而可能對我們的業務、財務狀況及聲譽造成不利影響。

風險因素

與僱員訂立的保密協議及競業禁止契諾未必足以保護我們的專有權利。

我們已投入大量資源於技術及專業技術的開發。儘管我們與主要僱員訂立載有保密、競業禁止契諾及知識產權所有權條款的僱傭協議，但無法保證不會違反該等協議、我們將及時或完全有足夠補救措施或我們的專利技術、專業技術或其他知識產權不會以其他方式被第三方知悉。執行及釐定我們的專有權利的範圍可能需要昂貴且耗時的訴訟，而未能獲得或維持對我們專有權利的保護可能會對我們的業務、財務狀況、經營業績及競爭地位造成不利影響。

客戶對我們的封裝產品及測試服務的需求減少可能導致服務價格下降，從而導致收入、利潤率及盈利減少。

於往績記錄期，我們的收入主要來自向各行業及分部（包括消費電子及其他應用場景）的客戶提供封裝產品及測試服務，特別是QFN、BGA、LGA、WLP及2.5D/3D。我們(i)於截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度以及截至2024年及2025年6月30日止六個月來自QFN的收入分別約為人民幣89.5百萬元、人民幣172.8百萬元、人民幣277.0百萬元、人民幣117.4百萬元及人民幣147.3百萬元，佔同期封裝及測試收入約33.3%、34.0%、33.6%、30.3%及31.1%；(ii)於截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度以及截至2024年及2025年6月30日止六個月來自BGA的收入分別約為人民幣102.8百萬元、人民幣183.5百萬元、人民幣244.1百萬元、人民幣127.5百萬元及人民幣151.0百萬元，佔同期封裝及測試收入約38.2%、36.1%、29.6%、32.9%及31.8%；(iii)於截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度以及截至2024年及2025年6月30日止六個月來自LGA產品的收入分別約為人民幣48.4百萬元、人民幣82.0百萬元、人民幣150.0百萬元、人民幣74.7百萬元及人民幣95.4百萬元，佔同期封裝及測試收入約17.9%、16.1%、18.2%、19.3%及20.1%；(iv)於截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度以及截至2024年及2025年6月30日止六個月來自WLP的收入分別約為人民幣28.5百萬元、人民幣70.1百萬元、人民幣152.0百萬元、人民幣67.8百萬元及人民幣80.5百萬元，佔同期封裝及測試收入約10.6%、13.8%、18.5%、17.5%及17.0%；及(v)於截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度以及截至2024年及2025年6月30日止六個月來自2.5D/3D的收入分別約為人民幣3,000元、人民幣5,000元、人民幣0.6百萬元、人民幣0.05百萬元及零。該等終端市場的任何惡化或放緩均可能大幅降低我們產品及服務的需求及價格，從而對收入造成不利影響。需求減少亦可能導致定價壓力，從而對收入、利潤率及盈利造成負面影響。

風險因素

此外，我們的產品及服務主要提供予中國消費電子行業（「**主要行業**」）的客戶。對中國主要行業造成不利影響的因素可能會對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。這些因素包括（其中包括）：

- 對中國主要行業產品的需求或負面看法或宣傳下降；
- 中國或從中國進口主要行業產品的主要國家／地區的整體經濟狀況下滑；
- 來自其他國家／地區的主要行業的製造商的競爭水平日漸加劇；
- 減少或取消針對中國主要行業製造商的稅收優惠和經濟激勵措施；
- 可能限制中國主要行業出口的監管限制、貿易糾紛、特定行業的配額、關稅、非關稅壁壘及稅收；
- 人民幣兌其他從中國進口主要行業產品的國家和地區的貨幣升值；及
- 中國主要行業的製造業務相關材料及人工成本不斷上升。

我們與部分客戶並無訂立長期合作協議或獨家安排，客戶可能在短時間內選擇委聘我們的競爭對手進行業務。

我們的業務取決於封裝產品和測試服務的質量以及銷售及售後客戶服務。我們與部分客戶並無訂立長期合作協議或獨家安排。倘我們未能擴大或維持與主要客戶的業務關係，或倘客戶因戰略、財務或其他理由而選擇終止與我們的業務關係，我們或會失去該等客戶。雖然我們計劃繼續吸引新客戶及與現有客戶建立持續關係，但我們無法保證將能夠擴大並與客戶維持長久業務關係，或阻止現有客戶終止與我們的業務關係，這可能對我們的收益及盈利造成不利影響。若我們無法與現有客戶維持合作關係，我們先前產生的資本開支可能無法有效攤銷，從而進一步影響我們的財務表現。

風險因素

我們的業務在很大程度上依賴我們的管理層和高技能及合資格人員（包括銷售與營銷及研發人員）的努力，若我們失去其服務，我們的運營可能會嚴重中斷。

我們的未來表現取決於管理層在監督及執行我們的業務計劃以及識別及追求新機遇及創新方面的服務及貢獻。失去管理層的任何服務可能嚴重延遲或阻止我們實現戰略業務目標，並對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。我們的管理團隊或會不時因聘用或離職而變動，這亦可能會干擾我們的業務。聘請合適的替代人員並將其整合至我們的現有部門亦需要大量時間、培訓及資源，並可能影響我們的現有企業文化。

此外，爭取高技能人才通常競爭激烈，而我們可能產生大量成本，以吸引及挽留我們在銷售與營銷部門及研發部門的高技能人才。我們可能無法成功吸引、整合或挽留合資格人員以滿足我們當前或未來的需求。此外，求職者及現有僱員通常會考慮其因受僱而獲得的股權獎勵價值。若我們的股本或股權獎勵的估計價值下降，可能會對我們挽留高技能僱員的能力造成不利影響。若我們未能吸引新員工或未能挽留及激勵現有員工，可能會對我們的業務及前景造成不利影響。

我們的業務高度依賴週期性半導體行業，而我們的封裝產品及測試服務用於波動較大的行業，因此行業低迷以及全球經濟及金融狀況下滑可能會損害我們的業績。

我們的業務受到半導體行業市場的狀況影響，而該市場本質屬於週期性，並受到全球國內生產總值及消費者支出等廣泛的經濟因素影響。半導體行業過往曾經歷大幅衰退，有時甚至是突然及長期衰退。由於我們的業務現時且將會繼續依賴半導體公司對封裝產品及測試服務的需求，若半導體行業或使用大量半導體元件的任何其他行業（如消費電子等應用場景）出現任何下滑，可能對我們的業務及經營業績造成重大不利影響。難以預測任何經濟放緩或隨後經濟復甦的時間、力度或持續期間，從而使我們更難以預測我們的經營業績、作出業務決策及識別可能影響我們業務的風險、現金來源及用途、財務狀況及經營業績。此外，若行業狀況惡化，我們可能蒙受重大虧損，從而可能對我們的業務、流動資金、經營業績、財務狀況及現金流量造成重大影響。

風險因素

我們的過往表現未必預示我們的未來增長，且我們未必能成功擴展業務或管理我們的增長。

半導體行業的週期性本質導致我們的產品及服務需求在某些時段內快速增加或減少。我們產品及服務的需求取決於我們下游客戶經營所在的主要行業的實力。我們於往績記錄期的收入有所增加。截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度以及截至2024年及2025年6月30日止六個月，我們的收入分別約為人民幣269.4百萬元、人民幣509.1百萬元、人民幣827.4百萬元、人民幣389.0百萬元及人民幣475.0百萬元。我們於往績記錄期增加的收入，部分歸因於中國半導體行業的去庫存化週期，原因是對半導體元件的需求增加導致全球芯片短缺，使2022年至2024年的需求顯著轉變。由於各種原因，包括我們持續提供優質產品及服務以吸引客戶的不確定性、我們的營銷策略失敗及中國半導體行業的激烈競爭等，我們無法向閣下保證，定能進一步改善及維持我們的歷史增長率。

此外，我們計劃投入大量財務、管理及運營資源以維持增長。然而，我們無法向閣下保證，我們日後將能夠持續獲得該等資源。若我們擴張業務運營過快而需求並未按我們預期的速度實現或出現需求下降，則可能因經營開支增加、利潤率減少或產能利用不足而對我們的經營業績造成不利影響。相反，在需求快速增長期間，我們的可用產能可能不足以滿足需求。此外，我們可能無法足夠及時地擴充我們的勞動力及運營、採購充足資源及原材料、找到合適的第三方供應商，或有效回應下游客戶對我們新產品及服務的需求變化，而可能會對客戶及我們目前或未來的業務造成重大不利影響。

我們的收益、開支及經營業績可能因若干無法控制的因素（包括經濟增長、半導體行業的發展以及適用於中國無晶圓廠產業的法律法規及規則變動）而於不同時段有所不同。上述因素的任何不利變動均可能令我們無法維持歷史增長率。由於該等及其他因素，我們無法向閣下保證，我們未來的收入將會增加或我們將繼續盈利。因此，投資者不應依賴我們的過往業績作為我們未來財務或運營表現的指標。

風險因素

我們的業務在很大程度上依賴我們的銷售與營銷部門直接向客戶推銷我們的產品及服務的能力，並與我們的客戶持續保持密切的關係。

我們主要利用直接銷售方式推廣我們的產品及服務。這種方法使我們能夠與客戶建立密切關係，進行個性化互動並更深入地了解其具體需要。此項任務由我們專責的銷售與營銷部門負責，以物色及獲取合適的潛在市場及客戶，並與現有客戶保持密切關係。尤其我們的銷量視乎銷售與營銷部門按客戶特定需求度身定制的方式向客戶推銷我們的產品及服務的表現而定，我們的銷售與營銷部門銷售我們的產品及服務的有效程度可能受多項因素影響，包括：

- 我們的營銷與銷售人員對於清楚了解及專注客戶具體需要並有效準確地將該等需要傳達至我們的研發部門的技能、知識及專長；
- 我們的營銷與銷售人員與我們的研發部門溝通及合作的能力，尤其是以更易於理解的方式向客戶展示我們產品及服務的高科技領域的能力；
- 銷售與營銷部門可用於接觸潛在客戶及管理現有關係的人力及資源。

我們的銷售與營銷部門未必能夠有效地擴大我們的客戶網絡或與現有客戶維持良好關係或為公司將客戶關係商業化。倘我們的銷售與營銷部門未能如此行事，可能會對我們的業務及前景造成不利影響。我們無法確保離任與現有或新任銷售與營銷僱員的知識傳承能在無重大差距的情況下無縫進行。此外，我們無法保證我們與僱員的保密及競業禁止安排能夠防止離職僱員在其他地方利用彼等在與我們工作期間所建立的客戶網絡。倘未能有效管理離任銷售與營銷僱員的知識傳承及保密及競業禁止風險可能會對我們的業務及前景造成不利影響。

我們的業務集中在中國，容易受到任何影響半導體行業的政策變化影響，從而可能對我們的業務造成重大不利影響。

於往績記錄期，我們幾乎所有的業務運營位於中國，而我們幾乎所有的收入均來自我們於中國的銷售。因此，我們依賴影響中國半導體行業的政策。近年來，中國一直通過政策變化促進及重塑國內半導體行業，使其半導體行業在過去幾年快速增長。因此，我們的未來前景、成功及持續增長取決於及將繼續取決於在可預見的未來年度

風險因素

中國政府對半導體行業的大力支持。我們無法向閣下保證，中國政府將繼續推動及實施有利於半導體行業的政策，或維持目前對半導體行業有效並進而對我們有利的政策。因此，倘該等政策於日後發生變動或終止，我們的財務表現及未來業務增長可能會受到重大不利影響。

我們可能面臨來自貿易應收款項及應收票據的信貸風險。未能及時或根本無法收回貿易應收款項及應收票據可能對我們的業務、財務狀況、流動資金及前景造成重大不利影響。

於往績記錄期，我們的貿易應收款項及應收票據主要是向客戶銷售封裝產品及測試服務的應收款項。截至2022年、2023年及2024年12月31日以及2025年6月30日，我們的貿易應收款項及應收票據分別約為人民幣65.5百萬元、人民幣146.2百萬元、人民幣168.2百萬元及人民幣185.6百萬元。授予客戶的信貸期一般為自發票日期起一至兩個月。於往績記錄期，截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度以及截至2025年6月30日止六個月，我們的貿易應收款項平均周轉天數分別約為55.1天、68.5天、65.8天及65.0天。詳情請參閱本文件「財務資料－有關我們綜合財務狀況表中若干選定項目的討論－貿易應收款項及應收票據」。

截至2022年、2023年及2024年12月31日以及2025年6月30日，我們已對貿易應收款項及應收票據分別作出減值約人民幣1.9百萬元、人民幣4.3百萬元、人民幣8.1百萬元及人民幣6.4百萬元。我們無法向閣下保證，我們將能夠按時收回全部或任何貿易應收款項，甚至無法收回。我們的客戶可能面臨意料之外的情況。因此，我們可能無法全額或根本無法收到該等客戶對未償債務的付款，並可能面臨信貸風險。倘若發生此情況將對我們的財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們有權享有的若干政府優惠、政府補助金及優惠稅務待遇若到期或撤銷或變動，可能會對我們的財務狀況及經營業績造成不利影響。

於往績記錄期，我們享有優惠稅務待遇及政府補助金。中國《企業所得稅法》及其實施細則已採納25%的法定企業所得稅稅率。然而，經認定為高新技術企業的企業，其所得稅可減至15%的優惠稅率。此外，根據中國《企業所得稅法》及其相關法規，由2021年1月1日至2023年12月31日，合資格研發費用可獲100%額外稅項扣減。倘我們不再享有優惠稅務待遇或相關中國法律法規變動，我們的所得稅開支可能增加，從而對我們的財務狀況及經營業績造成不利影響。

風險因素

截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度以及截至2024年及2025年6月30日止六個月，我們分別錄得政府補助金約人民幣33.4百萬元、人民幣60.7百萬元、人民幣97.0百萬元、人民幣38.2百萬元及人民幣36.7百萬元，主要包括自政府收取的補貼以支持我們的資本開支及經營開支。此外，於往績記錄期，我們受益於中國政府給予的優惠稅務待遇。

我們乃多份重大合約的訂約方，倘若違反任何有關合約，我們可能面臨重大法律及金融負債。

我們已訂立多份對我們的業務運營、財務表現及戰略發展至關重要的重大合約，包括與主要客戶、供應商、業務夥伴、股東及其他利益相關者訂立的協議。違反任何該等合約（不論是由於不履行、未能履行合約責任、失實陳述或其他原因）均可能令我們承擔重大法律及金融負債，包括要求損害賠償、罰款或終止受影響合約。此類違約亦可能導致運營中斷，尤其是當合約涉及關鍵供應鏈組成部分、技術許可或戰略合作夥伴關係時。此外，這亦可能導致與交易對手的糾紛，失去客戶、供應商及僱員的信任及信心，造成聲譽損害，從而可能影響我們的品牌形象及市場地位。倘違反合約涉及合規責任或政府相關批准，亦可能產生監管後果。此外，違約可能會阻礙我們獲得未來商業安排、吸引投資或維持有利信貸條款的能力。任何該等結果均可能對我們的業務、經營業績、財務狀況及未來增長前景造成重大不利影響。

未能遵守中國勞動法律及法規（包括有關僱員社會保險及住房公積金供款的法規）可能令我們被處以罰款及其他法律或行政制裁。

我們須為中國僱員向多項社會保險基金作出供款，包括養老保險、失業保險費、基本醫療保險、工傷保險費、生育保險及住房公積金。

風險因素

於往績記錄期，我們並無按照相關中國法律法規的規定為若干僱員作出社會保險及住房公積金足額供款。根據《住房公積金管理條例》，中國企業應當為僱員設立住房公積金賬戶，按時足額繳納住房公積金。根據《中華人民共和國社會保險法》，中國企業須為其僱員辦理社會保險登記，並按時足額繳納社會保險金。儘管於往績記錄期，我們並無因繳納社會保險計劃的供款而受到任何行政處罰，但無法保證我們有關繳納社會保險計劃供款的過往及目前慣例，在所有時候都會被中國政府部門視為符合相關中國法律法規，主要由於該等法律法規的詮釋及實施不斷變化。倘出現任何該等不合規情況，我們或須於指定期限內繳付社會保險供款的任何差額，否則須支付罰款。

除上述者外，倘我們未能遵守任何其他相關中國勞動法律及法規，我們可能會受到處罰或須向僱員支付損害賠償金。例如，如果我們從事製造業的中國附屬公司未能遵守有關職業病防治的相關法律，則該等附屬公司可能受到罰款和其他行政處罰，並且任何僱員如被視為受職業病侵害的患者可能有權向我們尋求賠償。遵守相關的中國勞動法律及法規可能會大幅增加我們的勞動成本。我們的勞動成本增加及日後與僱員的糾紛可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。特別是，中國的勞動成本增加可能會增加我們未來的生產成本，而由於競爭性定價壓力，我們未必能夠將這些增額轉嫁予消費者。

根據[編纂]購股權計劃授出購股權可能影響我們的經營業績並攤薄股東於本公司的所有權百分比。

本公司先前曾批准並且於[編纂]後可繼續授出[編纂]購股權計劃，以表彰若干合資格參與者的貢獻並在日後激勵他們。購股權於授出日期的公允價值將通過以股份為基礎的薪酬的形式支銷，可能對我們的經營業績造成重大不利影響。

行使根據[編纂]購股權計劃批准的購股權及根據[編纂]購股權計劃可能授出的購股權將導致攤薄股東的所有權百分比及每股股份的資產淨值。進一步詳情請參閱「附錄六－法定及一般資料－4.其他資料－[編纂]購股權計劃」。

風險因素

原材料價格上漲或供應短缺可能會擾亂我們的供應鏈、增加我們的業務成本及延遲向客戶交付我們的產品及服務。

我們依賴第三方供應商向我們提供封裝產品及測試服務的原材料。我們的產品及服務的封裝產品及測試流程所採購的原材料均受外部因素導致的價格波動影響，如商品價格波動、供需變化、物流及加工成本、我們與供應商的議價能力、通貨膨脹及政府法規和政策。我們無法保證能夠及時以合理價格取得原材料及避免日後延遲向客戶交付產品及服務，倘原材料價格上漲或供應短缺可能會對我們的經營及財務狀況造成不利影響。

如果材料的成本、質量或供應發生不利變化，我們的業務或會受損。

我們自多家供應商取得工廠執行封裝產品及測試服務所需的材料。我們向少數供應商採購材料，包括基板、引線框架、膠黏劑、電子元件和鍵合線等關鍵材料。我們部分供應商的運營中斷可能對我們的業務造成負面影響。此外，我們按採購訂單基準採購大部分材料。倘我們無法及時以可接受的質量或具競爭力的價格自我們的供應商獲得材料及其他供應品，且數量充足，我們的業務可能受損。我們的部分客戶亦依賴數量有限的供應商提供若干材料。我們客戶的供應渠道短缺或中斷可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及現金流量造成重大不利影響。此外，自然災害不時會因製造商的生產中斷而導致部分上述材料短缺。供應的任何短缺可能影響上述基本材料的價格，並可能對我們的經營業績產生合理影響。

此外，我們可能無法物色合格供應商以滿足客戶的特定及定制需求，從而可能阻礙我們成功完成項目的能力。我們對供應商表現的定期監控及質量檢查未必有效或不足以確保其服務質量。倘我們無法監察供應商的表現，或倘我們的供應商就環境保護、健康與安全等事宜違反任何法律、法規或規例，從而可能影響其重續有關注冊或牌照，甚至可能導致其注冊或牌照被撤銷，我們須承擔法律責任。委聘該等供應商亦令我們面臨與供應商不履行、延遲履行或表現不合標準有關的風險。在此情況下，我們將需要更換供應商，並將產生額外成本。我們亦可能因供應商的工程延誤或工程缺陷或倘出現任何意外導致供應商的僱員傷亡而產生額外成本或須承擔責任。該等事件可能影響我們的盈利能力、財務業績及聲譽，並導致訴訟或損害賠償申索。

風險因素

我們的品牌是令我們成功的組成部分。若我們未能有效維持、推廣及提升我們的品牌，我們的業務及競爭優勢或會受損。

我們認為，推廣、維持及提升我們的品牌對維持及拓展我們的業務至關重要。維持及提升我們的品牌在很大程度上取決於我們持續不斷地提供優質產品及服務的能力，我們無法向閣下保證我們將能夠成功實現。我們的產品及服務的質量問題、產品及服務表現、可靠性及穩定性以及定價均可能損害我們的聲譽及品牌，且我們可能引入的服務或產品未必獲得下游客戶接受。此外，若下游客戶對使用我們的產品及服務有負面體驗，則可能會影響我們的品牌及業內聲譽。

此外，我們認為隨着市場競爭加劇，品牌知名度的重要性將會提高。我們除了以具競爭力的價格提供可靠及有用的產品及服務的能力外，我們品牌的成功推廣亦將取決於我們營銷工作的有效性及我們從滿意客戶獲得口碑推薦。我們可能在推廣品牌時產生額外開支。我們無法向閣下保證，我們的營銷開支將導致收入增加，即使收入有所增加，所增加的收入可能不足以抵銷我們為建立及維護我們的聲譽及品牌而產生的開支。

封裝和測試過程非常複雜，我們提供的產品和服務的缺陷可能會影響我們的產量和客戶關係。

半導體封裝及測試的過程複雜，需要大量的技術及工藝專業知識。缺陷主要源自於：

- 製造環境中的污染物；
- 人為錯誤；
- 設備故障；
- 改變流程以滿足環境要求；
- 原材料有瑕疵；或
- 有缺陷的電鍍服務。

風險因素

測試亦涉及精密的設備及軟件。與許多軟件程序相似，該等軟件程序較為複雜且可能包含編程錯誤或「漏洞」。檢測設備亦可能出現故障。此外，測試過程易受操作失誤影響。該等因素及其他因素不時導致產量下降。

此外，我們必須繼續擴大封裝產品供應以保持競爭力。我們新封裝產品的產量或會低於發展成熟的封裝產品產量。我們未能維持高標準或可接受的產量（倘屬嚴重及持續時間較長）可能導致客戶流失、生產成本增加、延誤、大量退貨及客戶提出相關索賠。任何該等問題均可能對我們的業務、流動資金、經營業績、財務狀況及現金流量造成重大不利影響。此外，根據行業慣例，新客戶通常要求我們通過漫長而嚴格的資格審查流程，可能需要數月時間。倘我們未能向潛在客戶或現有客戶證明我們的資格，則我們的業務、經營業績、財務狀況及現金流量可能會受到重大不利影響。

我們面臨需要對產品及服務開發和定價壓力迅速作出反應的激烈競爭，而我們的產品及服務可能無法符合不時出現的新行業標準或要求以及為符合該等行業標準或要求所作的努力可能代價高昂。

在我們經營的市場中，我們面臨激烈的技術和價格競爭。我們預計，來自大型競爭對手和服務利基市場的小型競爭對手以及來自我們經營所在相同市場提供產品及服務的新興公司的競爭將繼續加劇。例如，由於中國透過政策變革和投資積極推動和重塑國內半導體產業，我們可能面臨更激烈的競爭。若干競爭對手擁有足夠的財務、技術及管理資源來開發及營銷產品及服務，這些產品及服務可能在競爭中優於我們的產品及服務，且我們競爭對手之間的業務整合可令其更有效地競爭。倘我們無法跟上價格下跌或成本效益，或無法符合競爭對手的技術、產品、服務、支持、軟件或製造改進的程度，競爭帶來的價格及技術發展壓力或會導致利潤率減少及錯失商機。

此外，我們的產品及服務基於不斷發展的行業標準。我們在未來的競爭能力將取決於我們識別並確保遵守該等不斷發展的行業標準的能力。新行業標準的出現可能導致我們的產品及服務與其他競爭對手設計及開發的產品及服務不相容。因此，我們可能須投入大量時間及精力，並可能產生大量開支以重新設計、改善及優化我們的產品及服務，以確保符合相關標準。倘我們的產品及服務不符合現行行業標準或要求，我們可能會錯失實現關鍵設計被採納的機會，從而可能對我們的業務、經營及財務業績造成重大不利影響。

風險因素

我們可能無法維持及預測與產品及服務需求相符的存貨水平，從而令我們面臨存貨過時或銷售損失的風險。

我們的存貨包括原材料、在製品及待交付成品。我們已採取措施優化存貨水平，並進行定期檢查以降低存貨陳舊的風險。有關詳情，請參閱本文件「業務－存貨管理」。截至2022年、2023年、2024年12月31日及2025年6月30日，我們的存貨分別約為人民幣115.0百萬元、人民幣164.3百萬元、人民幣176.4百萬元及人民幣193.4百萬元。

我們的存貨水平可能隨我們業務的擴張而增加，存貨陳舊的風險亦可能相應提升。我們無法保證我們將能夠維持適當的原材料存貨水平。我們根據對客戶需求的內部預測維持存貨水平。倘我們的預測需求高於實際需求，我們可能面臨因原材料存貨過多積壓而增加的存貨風險。過多的存貨水平可能會增加我們的存貨持有成本、存貨陳舊或撇銷的風險。相反，我們可能無法維持充足的存貨水平，並可能將銷售和市場份額拱手讓給競爭對手。因此，我們的業務前景、財務狀況及經營業績可能受到重大不利影響。

由於公允價值的估值涉及使用公允價值觀察輸入數據，故我們按公允價值計量且其變動計入損益的金融資產的公允價值虧損可能面臨不確定性及受到波動。

於往績記錄期，我們投資於中國多家銀行發行的理財產品，以期取得現金及未分配利潤等可用資本的回報。截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度以及截至2024年及2025年6月30日止六個月，我們錄得按公允價值計量且其變動計入損益的金融資產的公允價值虧損分別約人民幣2.0百萬元、人民幣0.9百萬元、人民幣4.6百萬元、零及人民幣0.2百萬元。

我們根據業務需要及投資策略以公允價值為基準管理及評估投資表現。有關按公允價值計量且其變動計入損益的金融資產的公允價值計量的詳情於本文件附錄一會計師報告附註2披露。按公允價值計量且其變動計入損益的金融資產的公允價值可能出現波動。該等資產的估值涉及使用可觀察輸入數據，其本身可能具有主觀性，且未必準確反映市況。改變估值過程中所使用的假設或方法，可能導致該等金融資產的呈報公允價值出現重大變動。因此，該等資產公允價值的任何不利變動可能對我們的財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

風險因素

我們可能並無足夠的承保範圍以涵蓋我們的潛在責任或虧損，因此，倘出現任何有關責任或虧損，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能會受到重大不利影響。

我們面臨與我們的業務有關的各種風險，且可能缺乏足夠的承保範圍或並無相關承保範圍。截至最後實際可行日期，我們已購買及維持我們認為就我們的規模及類型的業務而言屬慣例且符合中國標準商業慣例的保險單。截至最後實際可行日期，根據一般市場慣例，我們並未就我們的業務購買保險。因此，我們並無足夠承保範圍以涵蓋我們的潛在責任或虧損，因此，倘出現任何該等責任或虧損，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能會受到重大不利影響。

我們面臨與我們於中國租賃的現有物業的缺陷有關的潛在重大不利影響。

截至最後實際可行日期，我們自第三方租賃五處物業，總樓面面積約為84,000.95平方米，作為辦公場所、生產、研發活動及員工宿舍的場所。截至最後實際可行日期，五份租賃協議並無根據中國的適用法律及法規向相關主管部門登記。據我們的中國法律顧問告知，如果我們或業主未能按照相關主管部門的要求為我們的租賃樓宇登記該等租賃協議，我們可能就每份未登記租賃協議被罰款人民幣1,000元至人民幣10,000元。有關詳情，請參閱本文件「業務－物業」。我們無法保證相關政府機關不會因未登記該等租賃協議而對我們施加行政處罰。因此，因該等失誤而遭受任何行政處罰可能對我們的業務運營及財務狀況造成不利影響。

此外，我們物業的租賃權益可能存在業權瑕疵，而我們對部分租賃物業的權利可能面臨來自業主或其他外部方的挑戰。截至最後實際可行日期，我們其中一項租賃物業的出租人未能向我們提供房地產所有權證。一項租賃物業的一部分（佔地面積約8,294.12平方米）主要用於我們的辦公室、生產及研發活動。根據授權代表出具日期為2025年10月10日的書面確認，出租人尚未取得租賃物業的所有權證。該等業主可能無權向我們租賃或分租該等部分物業，在此情況下，根據相關法律及法規，相關租賃協議可能被視為不可執行及我們可能被迫騰空該等物業並搬遷。在這種情況下，我們於該等物業的運營或會出現減值，我們可能無法就相關損失自業主獲得足夠彌償。此外，倘我們的租賃協議受到第三方的質疑，則可能導致管理層注意力分散，並令我們就該等訴訟辯護產生相關成本，即使該等質疑最終被認定對我們有利。

風險因素

我們日後可能需要籌集額外資金以執行業務計劃，而有關資金可能無法按可接受的條款籌集，甚至根本無法籌集。

我們日後可能需要額外資金就持續經營提供資金，而我們可能無法在需要時按優惠條款籌集額外資金（不論是透過股本融資或債務融資），甚至根本無法籌集。如果我們確實通過公開或私募股權發售籌集額外資金，我們現有股東（包括本次發售的投資者）的所有權權益將被攤薄，且這些證券的條款可能包括清算或其他對我們股東權利產生不利影響的優先權。倘我們透過債務融資籌集額外資金，我們或須受限制或約束我們採取特定行動（如產生額外債務、作出資本開支或宣派股息）能力的契據所影響。

如果我們無法獲得足夠的財務資源以滿足未來的資本需求，我們可能無法實現我們的增長或發展計劃。

在高度動態、週期性及迅速變化的半導體行業中，資本要求難以規劃。我們將繼續不時需要大量資金用於我們的運營並根據市場需求管理我們的產能，並且在未來幾年內這種需求會越來越大。我們持續獲得足夠外部融資的能力受各種不確定因素的影響，包括但不限於我們未來的財務狀況、經營業績及現金流量、融資活動的一般市況、半導體公司融資活動的市況、中國及其他地區的社會、經濟、金融、政治及其他情況。我們可能無法及時地以合理的市場條款獲得足夠的外部融資，甚至根本無法獲得外部融資。因此，我們可能被迫縮減我們的擴展及修改計劃，或延遲部署新增或擴展的產品及服務，直至我們獲得有關融資為止。

我們可能無法按可接受條款獲得額外資金，甚至根本無法獲得額外資金，從而可能影響我們擴展業務或應付不可預見或然事件的能力。

此外，我們無法向閣下保證，我們日後將能夠以可接受的條款獲得銀行貸款或重續現有信貸融資，甚至根本無法成事。我們這樣做的能力將取決於多項因素，其中許多因素超出我們的控制範圍。此外，我們無法向閣下保證，我們將擁有充足現金流以履行融資義務。我們可能無法及時或按可接受條款獲得額外資本，甚至根本無法獲得額外資本。此外，我們可能須就未來的資金或其他業務需要而出售額外的股本證券。出售額外股權或股權掛鉤證券可能會攤薄股東的持股量。倘我們擴張所需的資金無法通過發行股權或股權掛鉤證券籌集，我們可能需要產生額外的債務，這將導致債務償還義務增加，並可能導致經營及融資契諾，從而可能限制我們的運營或我們向股東派付股息的能力。倘利息開支的增加無法轉嫁至下游客戶，我們的盈利能力亦將受到不利影響。

風險因素

倘我們無法控制現金流量的波動，我們的業務及財務狀況可能會受到不利影響。

我們的營運資金需求及現金流量可能因若干因素而變動，包括：

- 我們業務活動所得收入的波動；
- 應收款項收款的波動；
- 應付款項的時間和規模；
- 資本開支的時間和規模；及
- 我們債務責任的還款時間表。

倘我們無法管理現金流量的波動，我們可能無法履行我們在業務及經營協議項下的義務，並可能對我們的經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

我們受到融資協議契諾的限制。

於往績記錄期，我們部分依賴外部資金來源（包括銀行借款及其他來源）為我們的業務活動提供資金。截至2022年、2023年及2024年12月31日以及2025年6月30日，本集團的計息銀行及其他借款分別為人民幣383.8百萬元、人民幣575.9百萬元、人民幣614.5百萬元及人民幣824.3百萬元。詳情請參閱本文件「財務資料－債務」。

我們的信貸協議通常包括重大契諾，例如要求在我們的運營及財務狀況出現重大不利變動時立即通知放款銀行，以及限制使用銀行借款所得款項。在我們進行重組、合併、分立、合營企業、減資、股權轉讓、轉讓主要資產或債權、重大投資或其他可能對我們償還貸款能力造成不利影響的行動之前，我們通常須獲得貸款銀行的事先書面同意。

我們無法向閣下保證，我們將能夠及時地獲得貸款銀行就契諾限制的任何活動的相關同意，甚至根本無法獲得相關同意。倘我們從事該等活動而未能取得該等同意，則我們的業務可能會受到阻礙。此外，倘我們違反融資或[編纂]項下的限制性契諾、作出任何失實陳述或進行任何其他違反行為，則可能觸發違約事件。我們的部分信貸協議亦載有交叉違約條款，該條款可使信貸協議項下債權人在發生其他信貸協議

風險因素

項下違約事件時宣佈違約事件。任何違約或交叉違約事件均可能導致我們的債務加速上升或需要我們賠償向貸款銀行的損失，從而對我們的業務、財務狀況、經營業績重大不利影響。

倘我們未能遵守上述財務契諾，貸款銀行有權(其中包括)(i)要求我們立即償還貸款及應計利息，並就其可能因此蒙受的任何損失作出彌償及(ii)終止我們的信貸協議。此外，我們可能需要向貸款銀行提供額外擔保。

利率上升可能會增加我們的融資成本及損害我們的盈利能力。

我們預期將繼續利用銀行及其他貸款為我們的業務活動提供資金。截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度以及截至2024年及2025年6月30日止六個月，我們錄得融資成本分別為人民幣63.6百萬元、人民幣88.5百萬元、人民幣129.4百萬元、人民幣62.8百萬元及人民幣66.0百萬元。我們多項貸款採用浮動利率計息，與(其中包括)中國人民銀行基準利率掛鈎。在中國，中國人民銀行對商業銀行的貸款利率及存款準備金率進行監管。自2012年起至最後實際可行日期，中國人民銀行多次修訂一年期貸款基準利率及調整商業銀行存款準備金率。存款準備金指銀行必須就客戶存款在中國人民銀行持有的準備金的金額。銀行存款準備金率的上調可能會對中國商業銀行可用於向包括本公司在內的業務提供貸款的資金金額造成負面影響。因此，銀行利率及存款準備金率的變動已經並將繼續影響我們的融資成本及盈利能力。我們無法保證中國人民銀行日後不會上調貸款利率或存款準備金率。倘參考利率(包括中國人民銀行設定的利率)在我們的相關貸款融資期限內或當我們現有的貸款融資到期時大幅增加，則我們的融資成本可能大幅上升，而我們的流動資金、業務、財務狀況、經營業績及前景可能會受到重大不利影響。

我們的以權益結算以股份為基礎的付款開支可能導致現有股東的股權攤薄，並對我們的財務表現造成重大不利影響。

我們為我們的董事、管理人員及僱員的利益採納以權益結算以股份為基礎支付安排，作為彼等向我們提供服務的酬金，以激勵及回報為我們的成功作出貢獻的合資格人士。於2022年、2023年以及2024年及截至2025年6月30日止六個月，我們產生以權益結算以股份為基礎支付開支分別為人民幣6.0百萬元、人民幣26.1百萬元、人民幣35.7百萬元、人民幣17.8百萬元及人民幣54.0百萬元。為進一步激勵我們的僱員，我們

風險因素

日後或會授出額外的購股權股份。發行有關以股份為基礎的薪酬的股份或會攤薄現有股東的股權。與以權益結算以股份為基礎的薪酬相關開支亦可能大幅增加，從而可能對我們的財務表現產生不利影響。

安全漏洞及其他中斷可能會危及我們的機密及專有信息，從而導致我們的業務及聲譽受損。

我們收集及存儲客戶、供應商及業務合作夥伴的業務數據及交易數據。有關詳情，請參閱本文件「業務－數據安全和隱私」。我們只與企業進行交易，因此不收集或處理個人數據。我們設有財務系統、人力資源管理系統及業務管理系統。該等信息的安全維護至關重要。我們的信息技術及基礎設施可能容易受到黑客、僱員錯誤、瀆職或其他干擾（如自然災害、停電或電訊故障）的破壞。任何該等違規行為可能危及我們的網絡及其中所存儲的資料，可能導致法律及監管行動、運營及顧客服務中斷及以其他方式損害我們的業務、聲譽及未來運營。

若我們未能或被指未能遵守任何現有或新的環境、職業或安全法規，我們的運營可能會延遲或中斷，而我們的業務可能會受損。

半導體封裝過程產生的副產品受廣泛的政府法規監管。我們的封裝產品及測試過程所用的有毒或其他有害材料，在使用、排放及處置方面受中國各種相關的環境、職業或安全法規所規限。倘若我們未能遵守該等法規或我們因未能遵守該等法規而遭人提出任何索賠，可能會導致我們延遲提供服務及擴大產能並影響我們的公眾形象，從而可能損害我們的業務。此外，如果我們未能遵守該等法規，我們可能面臨巨額罰款或承擔其他責任，或需要我們暫停經營或對我們的經營造成不利影響。

我們可能須遵守旨在解決全球氣候變化、中國空氣質素及其他環境問題的法律、法規或條約義務。遵守任何新規則可能代價高昂，導致我們產生額外的能源及環境成本，以及辯護及解決法律索賠的成本。

風險因素

擴張至海外市場可能使我們面臨經營、財務及監管風險。

於往績記錄期，我們的產品及服務主要在中國銷售，而截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度以及截至2024年及2025年6月30日止六個月的收入為人民幣253.1百萬元、人民幣489.3百萬元、人民幣807.2百萬元、人民幣375.3百萬元及人民幣465.1百萬元，分別佔本公司同期總收入的93.9%、96.1%、97.6%、96.5%及97.9%。我們正尋求繼續將業務擴展到中國台灣、韓國、日本、東南亞、美國及德國等海外地區。擴大我們的全球足跡及增加海外銷售額是我們未來增長的重要一環，但該等努力未必會成功。海外業務涉及多項風險，包括但不限於：

- 外匯管制及匯率波動；
- 與保持對當地市場的了解以及在各個地區發展和維持有效營銷及分銷業務能力的相關成本增加；
- 在這些市場提供售後服務和客戶支援的困難和成本；
- 海外業務配備人員及管理的困難；
- 未能發展及實施為海外運營量身定制的適當風險管理及內部控制架構；
- 在我們提供或計劃提供產品及服務的海外市場遵守不同商業及法律要求的困難及相關成本；
- 未能在該等市場獲得或維持我們的產品及服務的許可證；
- 無法獲得、維護或執行知識產權；針對客戶產品的嚴格消費者保護及產品合規法規；
- 當前經濟狀況和監管規定發生意料之外的變化；及
- 貿易壁壘，如出口要求、關稅、稅收及其他限制及開支。

發生任何該等風險均可能對我們的海外擴張造成負面影響，從而影響我們的業務、財務狀況及經營業績。

風險因素

我們的僱員或其他第三方可能從事不當行為或其他不當活動（包括不遵守監管標準及規定），這可能對我們造成重大責任、損害我們的聲譽或以其他方式導致其他後果，從而可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

不當行為可能包括違法、欺詐或其他不當活動。示例可能包括未能遵守我們的政策及程序，或未能遵守與環境、健康或安全事宜、賄賂外國政府官員、進出口管制、遊說或類似活動有關的監管規定以及任何其他適用法律或法規。儘管我們已實施政策、程序及控制措施以防止及偵測該等活動，這些預防措施未必能防止所有不當行為，因此，我們可能面臨未知風險或損失。我們因任何僱員、供應商、代理或業務合作夥伴的不當行為或其他不當活動而未能遵守適用法律或法規，可能會損害我們的聲譽，並可能令我們蒙受罰款及處罰、恢復原狀或其他損害賠償，或失去現有和未來客戶合約，任何該等情況將對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

我們受制於環境、社會及管治風險方面不斷變化的法律、法規及社會趨勢，從而增加我們的成本及不合規風險。

我們現時或將來須遵守不同監管機構的規則及法規，包括（例如）我們一旦成為上市公司，負責保護投資者及監督證券進行上市交易的公司的聯交所及證監會，以及中國的各個監管機構，以及適用法律下新增和不斷變化的監管措施。我們亦可能受到關注環境、社會及管治風險的不斷變化社會趨勢所影響。我們為遵守新制定及不斷變化的法律、法規及社會趨勢所作的努力已導致且可能繼續導致一般及行政開支增加，以及將管理層的時間及注意力從創收活動轉移至合規活動。

此外，由於這些法律、法規及準則受不同詮釋所規限，因此隨著新指引的出現，其在實踐中的應用可能隨時間而演變。此演變可能導致合規事宜的持續不確定性以及持續修訂披露及管治常規所需的額外成本。倘我們未能符合及遵守這些法規及任何後續變動，我們或會受到處罰且我們的業務可能會受到損害。

風險因素

未能取得適用於我們業務經營的所需批准、牌照或許可證可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

根據我們經營所在司法管轄區的法律及法規，我們須持有各種批准、牌照、許可證及證書以經營我們的業務。有關詳情，請參閱本文件「業務－牌照、許可證和批准」。遵守此類法律及法規可能需要大量費用並可能造成重大負擔，而任何不合規行為均可能使我們承擔責任。此外，數據安全及網絡安全等若干行業的監管規定相對較新且不斷變化。有關詳情，請參閱本文件「監管概覽－數據、網絡與信息安全相關法規」。因此，隨著新法律及法規的推出及頒佈，以及現有法律法規的詮釋和應用的精細化，我們無法向閣下保證，我們不會因這方面的變化和發展而被發現違反任何未來的法律、法規及政策或當前生效的任何法律、法規及政策。若我們未能持續遵守法律，或未能於我們運營所在的任何司法管轄區完成辦理、取得或維持任何所需的牌照或批准或作出必要的備案，我們或會面臨不利後果。

此外，倘因頒佈新法律及法規或其他原因而我們須重續現有牌照或許可證或取得新牌照或許可證，我們無法向閣下保證，我們將能夠滿足所需條件及規定，或及時取得所有必需的批准、牌照、許可證及證書。若我們無法取得必要的政府批准或在取得該等批准方面出現重大延誤，則我們的運營可能會嚴重中斷，從而可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們的集成設備製造商客戶減少外判的決定可能對我們的業務造成不利影響。

我們一直依賴IDM外判封裝產品及測試服務的趨勢。我們的IDM客戶持續評估外判自身內部封裝產品及測試服務的需求。因此，在任何時候以及出於各種原因，IDM可能決定將其外判封裝產品及測試服務部分或全部轉移至內部採購產能。IDM可能轉移其內部產能的原因包括：

- 希望提高現有封裝和測試能力的利用率，尤其是在半導體行業不景氣的時期；
- 不願披露專利技術；
- 擁有較先進的封裝及測試技術；及
- 保證自身封裝的可用性及測試能力。

風險因素

此外，如果我們限制某些客戶的產能承諾，該等客戶可能會提高其內部封裝和測試能力的水平，這可能會使我們在具備可用產能的情況下更難重新獲得他們的業務。

在半導體行業不景氣的情況下，IDM可以通過在短期內將部分外判封裝產品及測試服務轉為內部服務產能來應對。此外，IDM可減少或逆轉外判封裝產品及測試服務的趨勢。倘我們的IDM業務出現重大虧損，則可能對我們的業務、流動資金、經營業績、財務狀況及現金流量造成不利影響，尤其是在行業長期低迷期間。

我們可能受到自然災害、戰爭或恐怖主義或其他無法控制的因素影響，從而可能嚴重中斷我們及業務夥伴的運營。

自然災害、戰爭、恐怖主義或其他我們無法控制的因素均可能對我們運營所在地區的經濟、基礎設施及民生造成不利影響。我們的運營可能面臨廣泛的健康流行病或大流行病爆發、洪水、地震、沙塵暴、暴風雪、火災或乾旱、電力、水或燃料短缺、信息管理系統故障、失靈及癱瘓、意料之外的維護或技術問題、或容易受到潛在的戰爭或恐怖主義活動影響。嚴重的自然災害可能會導致人命傷亡、資產破壞及我們的業務及運營的嚴重中斷。戰爭行為或恐怖主義行為亦可能傷害我們或業務合作夥伴的僱員、造成人員傷亡、擾亂我們的業務網絡及破壞我們的市場。任何該等因素及我們無法控制的其他因素均可能對整體業務氛圍及環境造成不利影響，導致我們開展業務所在地區出現不確定性，令我們的業務以我們無法預測的方式受到影響，並對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。此外，倘自然災害、健康流行病或大流行病或其他爆發或戰爭對全球或中國經濟普遍造成損害，我們的收入及盈利能力可能會大幅減少。

此外，我們在數量有限的設施中開展我們的封裝產品及測試業務。任何該等設施遭到嚴重破壞或其他障礙，不論是否由於火災、水災、天氣、傳染病爆發、內亂、工業罷工、設備故障、在獲得材料和設備方面的困難或延遲、自然災害、恐怖主義事件、工業意外或其他原因，可能會導致我們的運營暫時中斷甚至關閉，從而對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。倘發生有關中斷或關閉，我們或無法及時或以具有成本效益的方式將生產重新分配至其他設施，且我們的其他設施可能沒有足夠產能滿足客戶需求。此外，我們於運營中使用的若干程序使我們面臨火災及其

風險因素

他損害的風險。雖然我們為各類財產、傷亡及其他風險已投購保單，但我們並未就上述所有風險投購保險，且就我們投購的保險而言，我們無法向閣下保證，足以涵蓋我們所有潛在損失。

此外，封裝產品及測試過程需要穩定的電力來源。隨著我們的產能增加及業務增長，我們對電力的需求將大幅增加。雖然迄今我們並無任何設施在電力供應上經歷任何重大中斷事故，但我們可能無法獲得足夠電力供應以配合我們的計劃增長。電力中斷、電力短缺或政府干預（尤其是配給限電形式）均為可能限制我們於設施所在地區使用該等公用事業的因素。如果電力供應不足以滿足我們的要求，我們可能需要限制或延遲生產，從而可能對我們的業務及經營業績造成不利影響。

我們面臨與合作夥伴分享相關研發成果及知識產權的風險。

於往績記錄期及直至最後實際可行日期，我們與大學及研究機構合作就若干技術進行研發並分享若干研發成果。我們亦與合作夥伴共同申請專利。我們日後或會與合作夥伴及其他第三方訂立類似安排。倘未能清楚說明有關安排，可能會導致使用相關共享研發成果受到限制，而該等共享研發成果的所有權可能並不清晰。概不保證我們的相關交易對手不會有意或無意濫用我們合作所形成的研發成果，或這者有意或無意間挪用我們獨家擁有但與彼等合作期間分享的研發成果。若發生任何上述事件，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到不利影響。

我們的經營業績受季節性波動影響。

我們的經營業績受到消費電子產品對我們的產品需求的季節性波動影響，因受到消費電子行業的市場趨勢所致。尤其是，由於受到春節等公共假期及客戶在假期之前或前後期間備貨及銷售週期的影響，我們全年第二及第四季度的銷售額通常有所增加。倘我們無法增加產能以滿足需求，我們或會失去潛在銷售，而我們的客戶可能尋求其他來源以滿足彼等的需要。若我們無法在季節性或與市場相關的需求低迷期間管理產能，則可能無法控制成本。我們無法及時應對季節性或週期性需求的變化可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

風險因素

與我們開展業務地點相關的風險

中國經濟、政治及社會狀況的變化可能影響我們的業務及前景。

我們的所有業務、資產及運營均位於中國，因此，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景在很大程度上受到中國整體政治、經濟及社會發展的影響。與許多其他國家及地區類似，中國透過實施及不時調整產業、財政或貨幣政策來規範其經濟。我們的業務已經且將會繼續受到中國經濟的影響，而中國經濟越來越受到全球經濟的影響。全球經濟及世界各地不同地區的地緣政治或社會環境的不確定性，將繼續影響中國的經濟增長，並可能對我們的前景造成不確定性。經濟、政治、社會及監管狀況的未來變化可能繼續影響我們的業務、財務狀況、經營業績及前景。

我們可能會受到貨幣匯率制度及匯率波動的影響。

儘管我們的收入、負債及資產絕大部分以人民幣計值，但中國政府管制人民幣與外幣的可兌換性。有關詳情，請參閱本文件「監管概覽－外匯管理相關法規」一節。外匯管理政策可能影響我們收取充足外幣以滿足我們的財務需要。外幣短缺可能會限制我們向股東派付股息或其他付款或以其他方式履行我們以外幣計值的承諾的能力。

根據現行的中國外匯法律，倘符合若干程序條件，若干經常項目開支可以外幣支付，而毋須事先獲得國家外匯管理局地方分局批准。然而，如將人民幣兌換為外幣並轉移至中國境外以支付資本項目開支（如償還外幣計值的債務），則必須經政府批准。資本賬戶對外匯交易施加的限制亦可能影響我們通過債務或股權融資（例如我們的貸款或出資）獲取外幣的能力。此外，該等外匯管制措施日後可能變動，倘該等變動與我們交易賬戶的外幣控制有關，則我們可能無法以外幣向股東派付股息。

風險因素

人民幣價值的波動可能對我們的業務造成影響。

人民幣兌港元、美元及其他貨幣的價值會因各種因素而波動及變動，包括過內及國際社會的經濟及政治發展，以及當地市場的供求情況。隨着人民幣兌外幣的浮動範圍擴大及匯率中位數釐定機制更趨市場化，人民幣兌港元、美元或其他貨幣於長期內可能進一步逐漸升值或貶值，視乎現時所掛鈎的一籃子貨幣的波動而定。人民幣亦獲准與美元及／或其他外幣自由兌換，這亦可能導致人民幣兌美元或其他外幣大幅升值或貶值。我們無法向閣下保證，人民幣日後相對美元或其他外幣不會出現大幅升值或貶值。

我們的收入、負債及資產主要以人民幣計值，而我們的[編纂][編纂]將以港元計值。因此，人民幣兌港元匯率的重大變動可能會對股份應付股息的價值及金額造成負面影響。例如，人民幣兌港元大幅升值可能會限制將[編纂][編纂]或未來籌資活動所得款項轉換為人民幣以資助我們運營而收取的人民幣金額。反之，人民幣大幅貶值可能會增加我們將人民幣計值的現金流換算為港元的成本，從而降低我們為股份派付股息或進行其他業務運營的能力。所有該等因素均可能嚴重影響我們的業務、財務狀況、經營業績及前景，並可能減少以外幣計值的股份及應付股息的價值。

我們的業務所在地的法律、規則及法規的詮釋及執行可能有所變動。

我們於中國開展業務，並受中國法律法規所限。中國的法律制度是以成文法建立的民法制度。與普通法法律制度不同，民法制度下法院過往判決僅可用作參考。自中國政府開始經濟改革以來，中國已頒佈有關外商投資、公司組織及管治、商業交易、稅項及貿易等經濟事務的法律及法規。該等法律及法規的適用及詮釋可能發生變化。

風 險 因 素

我們的H股持有人可能須就我們派發的股息或轉讓我們的H股所實現的任何收益繳納中國所得稅。

與所有主要經濟體一樣，中國與世界各地的司法管轄區訂立稅務協定或類似安排。根據《企業所得稅法》及其實施細則，受限於中國與閣下居住地司法管轄區（該地提供不同的所得稅安排）訂立的任何適用稅務協定或類似安排，10%的中國預扣稅一般適用於來自中國境內並應付予中國境外居民企業的投資者的股息，而該等投資者在中國境內未設立機構或營業地點，或已設立機構或營業地點但相關收入與該機構或營業地點無實際聯繫。除非協定或類似安排另有規定，倘該等投資者因轉讓股份而變現的任何收益被視為源自中國境內的收入，該等收益須繳納10%（或較低稅率）的中國所得稅。根據《中華人民共和國個人所得稅法》及其實施細則，支付予並非中國居民的外國個人投資者來自中國境內的股息一般須繳納20%的預扣稅，而該等投資者因轉讓股份而變現來自中國的收益一般須繳納20%的中國所得稅，在各情況下，均須受限於適用稅務協定及中國法律規定的任何減免。儘管我們的業務運營位於中國，我們尚未清楚有關H股支付的股息或轉讓H股變現所得收益會否被視為來自中國境內的收入並因此須繳納中國所得稅。倘通過轉讓H股實現的收益或向非居民[編纂]已付股息需要繳納中國所得稅，閣下於我們[編纂]的[編纂]價值可能受到不利影響。此外，居住地司法管轄區與中國訂立稅務協定或安排的股東可能無資格享有該等稅務協定或安排項下優惠。

向居住在中國的董事或高級管理人員送達法律文書或在中國對我們或彼等執行來自非內地法院的任何判決或會有所困難。

我們絕大部分資產及全體董事均位於中國。[編纂]可能無法向位於中國的該等人士或我們提供法律文件。於2006年7月14日，中國最高人民法院與香港特別行政區政府訂立《最高人民法院關於內地與香港特別行政區法院相互認可和執行當事人協議管轄的民商事案件判決的安排》（「該安排」），並於2008年8月1日起生效。據此，任何指定內地法院或任何指定香港特別行政區法院作出可強制執行法院最終判決要求根據書面選擇法院協議在民商事案件中支付金錢的一方，可申請在相關內地法院或香港特別行政區法院認可及執行判決。同樣地，內地法院作出可強制執行最終判決要求根據書面選擇法院協議在民商事案件中支付金錢的一方，可申請於香港認可及執行該判決。

風險因素

書面選擇法院協議是指訂約方於該安排生效日期後訂立的任何書面協議，其中明確指明香港特別行政區法院或內地法院為對爭議擁有唯一司法權區的法院。因此，倘爭議各方不同意書面選擇法院協議，則可能無法在中國執行香港特別行政區法院的判決。於2019年1月18日，中國最高人民法院與香港律政司訂立《關於內地與香港特別行政區法院相互認可和執行民商案件判決的安排》（「新安排」），其旨在建立一個雙邊法律機制，為香港與中國之間在更廣泛的民商事事宜中以書面選擇法院協議以外的準則為基準，以清晰及明確的方式認可及執行判決。當新安排於2024年1月29日生效後，該安排已被取代，但仍適用於該安排生效前訂立的「書面選擇法院協議」。然而，我們無法向閣下保證，所有最終判決將獲相關中國法院認可及有效執行。

與[編纂]及我們的股份有關的風險

我們的股份過往並無[編纂]市場，且股份的流動性及市價可能波動。

我們的H股於[編纂]前並無[編纂]市場。概不保證於[編纂]完成後將形成並維持具有充足流動性及[編纂]量的H股[編纂]市場。此外，H股的[編纂]預期將由[編纂]（為其本身及代表[編纂]）與我們以協議方式釐定，未必可作為[編纂]完成後H股的[編纂]指標。倘[編纂]完成後我們的H股並無形成活躍的[編纂]市場，則H股的[編纂]和流動性可能會受到重大不利影響。

[編纂]後，我們H股的流動性、[編纂]量和[編纂]可能會出現波動，此可能導致[編纂]蒙受巨大損失。

H股在[編纂]後的[編纂]價將由市場決定，此可能會受到我們無法控制的各種因素影響，包括：

- 我們的財務表現；

風險因素

- 證券分析師對我們財務表現估計(如有)的變動；
- 我們及我們經營所在行業的歷史及前景；
- 獨立研究分析師可能出具的對我們未來收入及成本結構的預期和時間的評估(如有)；
- 我們的發展現狀；
- 從事與我們相似的業務活動的上市公司估值；
- 有關我們經營所在行業的整體市場狀況；
- 中國法律法規的變動；
- 我們實際或被視為無法在市場上有效競爭；及
- 政治、經濟、金融及社會狀況。

此外，香港聯交所不時出現重大的[編纂]價及[編纂]量波動，影響公司證券在香港聯交所所報的市價。因此，不論我們的經營表現或前景如何，H股[編纂]的H股[編纂]可能會出現波動，其H股價值也可能下跌。

我們的單一最大股東集團對本集團有重大影響，其利益可能與我們其他股東的利益不一致。

我們的單一最大股東集團在釐定任何公司交易的結果或其他提交股東審批的事項方面具有重大的影響力，包括但不限於我們所有或絕大部分資產的合併、私有化、整合及出售、董事選舉以及其他重要公司行動。緊隨[編纂]完成後(並無計及[編纂]獲行使時可能配發及發行的任何股份)，單一最大股東集團將共同有權控制行使約[編纂]%表決權，因此仍是本公司的單一最大股東集團。我們單一最大股東集團的利益可能與我們其他股東的利益不同。如果我們的單一最大股東集團促使我們追求的戰略目標與我們其他股東的利益相衝突，其他股東可能會處於不利地位，且其利益可能會受到損害。我們的單一最大股東集團與其他股東之間的任何利益衝突亦可能對我們業務計劃的決策和實施等方面產生重大不利影響，進而可能影響我們的營運和前景。

風險因素

我們無法向閣下保證未來何時、是否及以何種形式或規模派付股息。

我們派付股息的能力將取決於我們是否能夠產生足夠的盈利。股息分派應由我們的董事會酌情決定，並須經股東大會批准。宣派或派付股息的決定及其金額取決於多種因素，包括但不限於我們的經營業績、現金流量及財務狀況、營運及資本開支需求、我們的組織章程細則及其他章程文件、中國公司法及中國任何其他適用法律法規、市場狀況、我們的戰略及業務預測、合約限制及義務、稅收、監管限制以及董事會不時認為與宣佈或暫停派息相關的任何其他因素。因此，概不保證未來是否、何時及以何種形式派付股息。受上述任何限制因素的影響，我們可能無法按照我們的股息政策派付股息。

倘[編纂]高於每股有形賬面淨值，視乎[編纂]而定，閣下在[編纂]中購買的[編纂]的賬面值可能會即時攤薄，而倘我們日後[編纂]額外[編纂]，則閣下可能面臨進一步攤薄。

[編纂]的[編纂]可能高於緊接[編纂]前每股有形賬面淨值。因此，閣下及[編纂]中[編纂]的其他買家可能面臨備考有形資產淨值的即時攤薄。為擴展我們的業務，我們日後可能會考慮[編纂]及發行額外股份。倘我們日後以低於當時每股有形資產淨值的價格[編纂]額外[編纂]，則[編纂][編纂]的每股股份有形資產淨值可能出現攤薄。此外，我們可能會根據股份激勵計劃發行股份，此將進一步攤薄股東於本公司的權益。

本文件所載的若干事實、預測及統計數據乃摘錄自公開可得政府官方來源，而該等資料未必可靠。

本文件所載關於中國、中國經濟及我們經營所在行業的若干事實、預測及統計數據乃摘錄自多份政府官方刊物。我們於轉載或摘錄政府官方刊物的內容供本文件披露時，已採取合理審慎的態度。然而，來自政府官方來源的資料並非由我們、獨家保薦人、[編纂]、[編纂]、[編纂]、[編纂]、[編纂]、[編纂]或彼等各自的任何聯屬人士或顧問編製，亦未經上述人士獨立核實，故此我們並不會就該等事實、預測及統計數據的準確性發表任何聲明，而該等資料或會與中國境內外編製的其他資料不一致。由於收

風險因素

集方法可能有缺陷或不奏效，或所發佈資料與市場慣例可能有差異，本文件所載統計數據可能不準確或未必可與就其他經濟體編製的統計數據作比較。此外，無法保證該等資料的陳述或編製基準或準確程度與其他司法權區的情況一致。在所有情況下，[編纂]應權衡該等事實、預測及統計數據的應佔比重或重要性。

本文件所載的前瞻性陳述受風險及不確定因素所影響。

本文件載有若干前瞻性陳述及資料，並使用如「相信」、「預期」、「估計」、「預測」、「旨在」、「擬」、「將」、「或會」、「計劃」、「認為」、「期望」、「尋求」、「應該」、「可能」、「會」、「繼續」等前瞻性詞彙及類似表述。閣下務須注意，依賴任何前瞻性陳述涉及風險及不確定因素，且任何或全部該等假設可能被證實為不準確，因此，基於該等假設的前瞻性陳述亦可能不正確。鑒於該等因素以及其他風險及不確定因素，本文件所載的前瞻性陳述不應被視為我們將實現計劃及目標的聲明或保證，而在考慮該等前瞻性陳述時應參照多項重要因素，包括本節所載因素。在上市規則規定的規限下，我們不擬因出現新資料、未來事件或其他原因而公開更新或以其他方式修訂本文件內的前瞻性陳述。因此，閣下不應過度依賴任何前瞻性資料。本警告聲明適用於本文件所載的所有前瞻性陳述。

閣下應仔細閱讀整份本文件，並強烈提醒 閣下切勿依賴新聞報道或其他媒體所載有關我們或[編纂]的任何資料。

我們強烈提醒 閣下切勿依賴新聞報道或其他媒體所載有關我們及[編纂]的任何資料。在本文件刊發之前，已有新聞和媒體對我們及[編纂]進行報道。該等新聞和媒體報道可能包含本文件中並無出現的若干資料，包括若干經營和財務資料以及預測、估值和其他資料。我們未曾授權在新聞或媒體上披露任何該等資料，亦不對任何該等新聞或媒體報道或任何該等資料或出版物的準確性或完整性承擔任何責任。我們對任何該等資料或出版物的適當性、準確性、完整性或可靠性不作任何聲明。倘若任何該等資料與本文件所載的資料不一致或有衝突，我們對此不負任何責任，閣下不應依賴該等資料。