

## 風險因素

[編纂]於我們的H股涉及重大風險。閣下在[編纂]我們的H股前，應審慎考慮本文件內的所有資料，包括下述風險及不確定因素，以及我們的財務報表及相關附註及「財務資料」一節。我們的運營涉及若干風險及不確定因素，其中部分非我們所能控制並可能導致閣下損失所有或部分對我們H股的[編纂]。下文為我們認為屬重大風險的描述。任何下述風險均可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及增長前景造成重大不利影響。在任何有關情況下，我們的H股市價可能會下跌，而閣下可能損失全部或部分[編纂]。我們現時未知或我們現時認為不重大的其他風險及不確定因素亦可能損害我們的業務運營。

該等因素為未必會發生的或然事件，且我們無法就任何有關或然事件發生的可能性發表任何意見。除非另有說明，否則所提供的資料均為截至最後實際可行日期，且不會於本文件日期後作出更新，並受限於本文件「前瞻性陳述」內的警示聲明。

### 與我們的業務及行業有關的風險

全球高精度智能製造平台行業競爭激烈，若競爭失利，可能對我們的市場地位、業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

全球高精度智能製造平台行業競爭異常激烈，行業內企業數量較多，且企業間工藝與技術水平差異顯著，其中一些公司已佔據較大的市場份額。行業競爭的壓力體現在價格和技術兩個方面。

我們面對的競爭對手因產品類型與地理區域不同而存在差異。一些競爭對手可能擁有比我們更悠久的經營歷史、更強的品牌知名度、更龐大的客戶基礎、更雄厚的財務、銷售與營銷、生產、分銷、技術及其他資源。其更大的規模可能在生產效率、成本控制以及原材料或公用事業採購方面帶來優勢。競爭對手也可能在研發方面投入更多資源，從而創造出比我們更先進或更高效的技術、產品及解決方案。他們可能更快地適應新技術和不斷變化的客戶需求。若我們未能在技術上保持競爭地位、未能適應市場變化，或未能與現有或新晉競爭對手有效競爭，我們的業務、財務狀況、經營業績及市場地位便可能受到重大不利影響。

---

## 風險因素

---

我們的業務在很大程度上取決於終端市場的發展趨勢。若無法在上述市場成功拓展業務，我們的增長前景和利潤率便可能無法達到預期。

我們銷售的產品服務於多個終端市場，包括AI硬件以及汽車與低空經濟等。我們多數的終端市場均具有週期性，並與全球宏觀經濟狀況密切相關。其中，這些市場尤其受到消費者消費能力、基礎設施投資以及政府貨幣和財政政策的影響。

此外，行業趨勢日新月異，監管重點不斷演變，這些因素都可能導致上述終端市場對採用我們零部件及模組的產品與解決方案的市場需求出現波動。若我們的終端市場中的某些產品遭遇負面輿論或輿情，可能會導致消費者需求下降，進而對我們供應的零部件的銷量造成不利影響。這些終端市場的技術進步也可能改變客戶的需求和偏好。

影響我們終端市場各類因素並非我們所能控制。一旦上述任何因素導致我們的一個或多個主要市場出現重大放緩，或此類市場的增長勢頭減弱，而我們又未能及時順應市場轉變或技術變革，則我們的業務、財務狀況、經營業績及前景便可能受到重大不利影響。

投資新業務戰略、進行收購及其他形式的業務整合，可能會影響我們現有業務並帶來沒有預計的風險，且我們可能無法實現收購所預期的裨益、協同效應、規模效應或效率提升。

我們可能會評估各種我們認為能夠增強我們在產品開發、技術進步或銷售網絡方面能力的收購和戰略合作機會。任何已完成、進行中或潛在的收購或戰略合作都可能帶來諸多風險，包括：

- 談判過程耗費大量時間和開支，但並不能保證最終成功完成收購或達成戰略合作；
- 對我們的財務業績造成影響，例如產生商譽減值支出和無形資產攤銷費用；
- 增加營運開支及現金需求；
- 承擔額外的債務、或有負債或未預見的負債；

---

## 風險因素

---

- 可能發行具有稀釋效應的股本證券；
- 對被收購公司的運營、知識產權和產品進行整合，包括整合新人員時可能遇到的困難，或未能實現合併後運營的預期協同效應；
- 分散管理層對現有產品計劃的注意力；
- 主要客戶的挽留；
- 與此類交易對手方相關的風險和不確定性；
- 我們無法從收購的技術及／或產品中獲得足夠的收入，以實現進行收購時所設定的目標，甚至無法抵銷相關的收購和維護成本；及
- 收購後發現被收購業務在內部控制、數據充分性和完整性、產品質量和法規遵從方面存在缺陷，以及存在產品責任問題，從而可能使我們面臨處罰、訴訟或其他法律責任。

我們可能無法物色到有吸引力的目標，或者即使在物色過程中投入了大量時間和資源，也未必能成功收購已確定的目標。此外，將被收購公司及其知識產權或技術整合進我們自身的運營中，是一個複雜、耗時且成本高昂的過程。要成功整合一項收購，除其他事項外，可能需要我們整合並留住主要管理、銷售及其他人員；從工藝、銷售和營銷的角度整合所收購的技術或服務；整合並維繫原有的供應商、分銷和客戶關係；協調研發工作；以及合併重複設施和職能。公司之間的地理距離、被整合技術和運營的複雜性，以及待融合企業文化的差異，都可能增加整合被收購公司或技術的難度。

若我們未能及時創新或推出新產品和解決方案，我們的業務可能會受到不利影響；同時，我們的研發投入也可能無法產生預期回報。

我們所處的行業技術變革迅速，創新層出不窮，導致產品生命週期相對較短。我們在研發方面投入大量資源，旨在提供滿足客戶需求、保持競爭力並與技術發展同步的產品和解決方案。

---

## 風險因素

---

研發活動本身具有不確定性，通常需要投入大量的時間和資金。我們或會調配資源（包括與客戶共同投入的資源）開發新產品，但該等產品最終可能因市場需求或技術趨勢的變化而無法實現商業化。即使我們已投資於工藝升級或生產創新，新產品亦可能無法滿足客戶要求。我們無法保證我們的研發項目或我們與客戶共同進行的項目，將成功開發出新產品，能夠創造收入、按期完成或不超出預算。新開發的產品和解決方案未必能取得商業成功，也未必能達到預期的銷售目標或創造預期的利潤。

競爭對手可能會以更具競爭力的價格，開發出與我們類似或更優異的產品和解決方案。新產品和解決方案的市場窗口期通常有限，即使我們已投入巨資，也可能被迫終止那些不再具備商業可行性的開發項目。此外，我們現有生產工藝亦未必始終保持足夠先進或具備充分的適應性，因而可能無法支持客戶所要求的規模或質量水平的生產需求。我們無法保證我們的研發活動能夠以可接受的成本、在合理的時間範圍內，成功開發出新技術、新工藝或新產品及解決方案。若未能及時推出具有競爭優勢的產品和解決方案，我們的業務、前景、財務狀況及經營業績便可能受到重大不利影響。

### 我們面臨與國際業務及營運有關的風險。

我們通過向遍佈30多個國家和地區的超4,000名客戶提供產品和解決方案，實現全球化的業務佈局。截至2025年9月30日，我們運營62個區域中心，其中，48個在中國內地，14個位於海外。隨著國際業務的不斷發展，我們在跨司法管轄區運營方面面臨着一系列風險，包括但不限於：

- 管理層精力分散及運營成本增加；
- 難以對海外子公司進行有效的監督和管控；
- 在部分本土市場缺乏足夠的經驗、人才和資源；
- 監管與合規義務日趨嚴格，可能導致我們的成本和風險敞口增加；
- 潛在的貿易限制或制裁；
- 進出口許可要求；
- 關稅或海關政策變動；

---

## 風險因素

---

- 雙重徵稅或其他不利的稅務後果；
- 運輸和物流延誤；及
- 匯率波動。

上述任何因素均可能對我們的業務、財務狀況、經營業績以及維持和擴大國際營運的能力造成重大不利影響。

我們可能面臨國際貿易政策、出口管制、經濟制裁、地緣政治及貿易保護措施帶來的相關風險。

我們身處全球供應鏈之中，產品與解決方案作為各類終端產品的組成部分銷往全球。因此，我們的業務面臨着國際貿易法規、政府政策及地緣政治發展帶來的風險。

近期的貿易緊張局勢，如持續發酵的中美貿易爭端，已導致關稅上調、出口管制收緊以及其他針對高科技產品、半導體和電子產品的限制性措施出台。2025年2月，美國總統對中國商品徵收20%的關稅（芬太尼關稅）。2025年4月2日，美國對從其貿易夥伴進口的商品全面加徵10%的關稅，並針對特定司法管轄區設定了國別關稅（統稱為對等關稅；與芬太尼關稅合稱為美國額外關稅）。此後，針對中國的對等關稅稅率已進行多次調整。於2025年10月30日，根據中美會談後兩國政府發佈的公告，10%的芬太尼關稅將予以取消，對中國徵收的24%對等關稅將進一步暫停一年。因此，若後續無其他變動，美國對華附加關稅稅率將維持在20%，直至2026年11月10日，其中包括10%的芬太尼關稅及10%的對等關稅。

2025年5月28日，美國國際貿易法院裁定美國額外關稅超越了總統的法定權力，但該案目前正處於上訴階段。國際關稅政策仍然充滿變數，這些訴訟的最終結果，包括美國額外關稅最終是否會得到維持或被撤銷，尚不明朗。若此類關稅持續生效或範圍擴大，可能會增加進口至美國的終端產品的成本，削弱其競爭力。我們將產品進口至美國的客戶可能會尋求將額外成本轉移給我們或其下游客戶。即使此類成本未直接轉移給我們，客戶終端產品競爭力的下降也可能導致採購訂單減少或被取消。

## 風險因素

2023年8月9日，拜登政府發佈行政命令——《關於美國在受到關切的國家投資於特定的國家安全技術和產品的問題》，授權美國政府建立並執行對外投資審查機制。2024年10月28日，美國財政部為執行該行政命令頒佈了「最終規則」，於2025年1月2日生效。該最終規則旨在監管美國人士與「受到關切的國家」有關的「受規管外國人」所進行的「受規管交易」，尤其涉及國家安全技術相關的三大領域：(i)半導體和微電子產品；(ii)量子信息技術；及(iii)AI。鑒於我們的業務性質，我們認為並未直接或間接從事任何符合「被禁止交易」及「須予公佈交易」定義（均參照最終規則定義）所述的「受管轄活動」。因此，我們認為，我們的業務不會觸發最終規則項下的風險。

此外，美國商務部工業與安全局（BIS）自2022年10月以來已出台多項暫行最終規則，包括BIS 2022年10月暫行最終規則（IFR）、BIS 2023年10月IFR及BIS 2024年12月IFR（合稱BIS IFR）。此類措施針對受美國《出口管理條例》（EAR）管轄、且擬用於在中國等特定司法管轄區開發或生產先進計算集成電路、超級計算機及先進半導體製造設備的物項，增設或擴大了出口許可要求。BIS IFR還將若干先進、高性能計算組件增列入商業管制清單，進一步限制了對受影響地區的出口。

此外，BIS還維護着實體清單及其他受限或被禁方名單，用以識別須遵守更嚴格出口管制限制的個人和實體。近年來，被列入此類名單的實體數量不斷增加，其中包括數百家中國實體。美國政府亦擴大了出口管制體系，限制相關方獲取產自美國的商品、軟件和技術，以及利用美國技術生產的外國產品。此類事態發展難以預測，且可能繼續快速演變。我們已就此制定了若干內部控制措施，包括對出口產品開展管控分析。儘管如此，若相關主管部門認定我們過往或未來的任何活動構成對相關制裁的違反，或為對我們作出制裁認定提供依據，我們的業務及聲譽可能會受到不利影響。

此外，印度政府已通過2020年4月17日發佈的3號通告(PN3)對外商直接投資政策（FDI政策）進行修訂，規定任何由在印度接壤國家註冊成立的實體進行的投資，或投資的實益擁有人位於此類國家境內、或為此類國家公民的投資，均需事先獲得政府批准。PN3的內容現已成為一部分內容，並已納入2019年《外匯管理（非債務工具）規則》，該規則無需任何最低投資門檻即可適用，且影響包括中國在內的相關國家的投資。該規則未對「實益所有權」作出明確界定，相關門檻及豁免情形亦不明確。因此，[編纂]後，我們的股權架構或實益所有權若發生任何變動，是否會觸發審批要求，尚

---

## 風險因素

---

不清晰。鑒於[編纂]後我們的股份將持續[編纂]，持續尋求批准將不具備可行性。批准流程取決於行政裁量，且時間存在不確定性。若未能取得按規定需取得的審批，或因疏忽導致不合規，均可能面臨罰款及其他處罰，如若未在規定期限內繳納罰款，還面臨沒收印度公司股份或民事監禁等後果，並可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

此類政策加劇了全球供應鏈的不確定性，限制了關鍵材料和組件的獲取渠道，並推高了受影響公司的生產及合規成本。對關鍵技術或材料的出口限制，可能會干擾我們採購關鍵物料或向特定地區的客戶交付解決方案的能力，從而可能導致運營延誤或中斷。貿易限制或地緣政治緊張局勢的升級，還可能導致我們進入重要市場的渠道受阻、客戶關係緊張或市場機會流失。

另外，為遵循複雜的出口管制和制裁制度，我們需要投入大量資源，並可能增加我們的運營成本。關稅、配額和本地成份要求可能進一步推高生產成本，影響我們產品的盈利能力和競爭力。隨著實體清單、《出口管理條例》及其他相關制裁框架的不斷演變，未來的出口管制或制裁措施可能對我們與若干客戶或供應商的關係造成不利影響。

若我們無法以可接受的條款識別並獲得替代客戶或供應來源，我們的業務可能會受到重大影響。與受出口管制或制裁約束的客戶或供應商往來，也可能使我們面臨供應鏈中斷、監管難題或潛在處罰等風險。此外，我們無法控制客戶將其終端產品銷售或出口至何處。若此類終端產品的銷售受到任何司法管轄區的限制、禁止或受制於出口管制或制裁，對我們產品的需求便可能下降。因此，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

**如果我們的產品未能達到客戶的質量標準，我們的業務和財務狀況可能受到負面影響。**

我們的業務取決於我們能否提供符合客戶質量標準和交付要求的產品。若我們未能及時供應滿足客戶質量與交付期望的產品，我們與客戶的關係可能會受到不利影響；如果我們不能重獲客戶的信任，則可能失去業務。客戶通常會在收到我們的核心材料、高精密功能件、模組及精品組裝後進行檢驗和質量檢驗，並可能退回或要求更換不符合其標準的產品。大量的退貨或換貨可能會對我們的收入和盈利能力造成重大影響。此外，對於提供保修的組裝產品而言，大量的保修索賠會增加成本，並對我們的業務、財務狀況及經營業績造成負面影響。

---

## 風險因素

---

我們未來的經營業績取決於能否以商業上合理的條款，從第三方供應商獲得數量充足的原材料。原材料價格可能出現波動，而我們未必能及時或全額將原材料價格的上漲或風險轉移給客戶。

我們的原材料主要包括不銹鋼、銅、鋁、膠黏劑、泡棉及導電布。我們的運營取決於能否以商業上可接受的條款，及時採購到數量充足且質量合格的原材料。儘管我們在向客戶報價時會評估原材料的供應情況，但從報價到客戶發出訂單之間通常存在時間間隔。任何供應短缺或延遲的突發情況都可能影響我們的訂單履行能力。若特定原材料無法獲取，我們可能無法供應某些產品或解決方案，並可能需要投入額外研發資源調整產品規格，以便改用替代材料。

部分客戶要求我們從指定供應商或預批准名單中的供應商採購特定材料。在這種情況下，尋找替代來源或調整產品設計不僅困難，成本高昂，且耗時較長。我們無法保證隨時能以合理成本獲得充足優質原材料。任何供應中斷都可能導致交付延遲、引發客戶索賠或折扣要求、降低盈利能力，並對我們的聲譽、業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

如果我們未能順利執行生產計劃或有效管理產能擴張，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能受到重大不利影響。

除其他因素外，我們的增長前景和未來盈利能力取決於我們能否升級和擴大生產能力與產能，以滿足市場一般需求和客戶的特定要求。更多詳情請參閱「業務－生產－生產工廠」。

成功地升級或擴大生產，需要以兼具成本效益和效率的方式規劃、建造或採購新設施與設備，並招聘和培訓操作人員。多種因素可能影響這些工作，包括但不限於：

- 獲取設施或設備所需營運資金的到位情況；
- 設施或設備的交付延遲或短缺；
- 安裝新設施或設備時遇到困難或出現延誤；及
- 實施新生產工藝。

## 風險因素

我們無法保證任何升級或擴展計劃在運營或財務上都能取得成功，也無法保證其能獲得充足的市場需求或產品利潤。若未能以符合成本效益的方式實施計劃，可能對我們的業務和盈利能力造成不利影響。擴展可能導致員工成本、折舊及攤銷費用以及其他開支大幅增加，從而拖累財務表現。客戶訂單量不足可能導致產能利用率下降、產能過剩或固定成本高企，從而影響我們的盈利能力。此外，市場需求下滑可能使我們無法收回新建或擴建設施成本。擴展計劃的延遲或取消也可能導致與交易對手方的糾紛。上述任何因素都可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

**若我們無法降低成本，或我們的產品和解決方案價格大幅下跌，我們的毛利率和盈利能力可能會受到不利影響。**

我們面臨主要客戶的持續降本壓力。同時，我們的業務也需要龐大的固定成本，生產過程依賴人工。盈利能力部分取決於能否通過提高產量來分攤固定生產成本（包括物業、廠房及設備折舊），以及能否控制員工成本。若我們無法實現足夠的生產成本節省以抵銷價格下調，或消費者對我們產品的需求下降，我們的毛利率和盈利能力可能會受到重大不利影響。

此外，我們的客戶經常會在生產週期內要求對工程或產品設計進行修改。在某些情況下，我們可能無法將由此產生的生產或工裝成本上漲轉嫁，這可能會進一步侵蝕利潤。從長期來看，勞工成本上升可能會削弱我們的競爭力，尤其是當我們無法提高勞動生產率、提升自動化水平或調整定價以反映成本上漲時。未能有效管理勞動成本及投入成本，均可能對我們的業務、財務狀況和經營業績產生不利影響。

**我們絕大部分收入依賴少數主要客戶，若其中任何客戶減少產品和解決方案的採購量，或未能支付相關款項，我們的收入可能會大幅下滑。**

我們有很大一部分收入來自少數主要客戶。於2022年、2023年及2024年以及截至2025年9月30日止九個月，我們來自五大客戶的收入分別為人民幣16,947.2百萬元、人民幣17,766.8百萬元、人民幣24,772.9百萬元及人民幣21,212.5百萬元，分別佔我們總收入的49.1%、52.0%、56.0%及56.4%。我們對最大客戶的銷售額分別為人民幣8,425.0百萬元、人民幣8,264.6百萬元、人民幣9,757.6百萬元及人民幣6,918.9百萬元，分別佔我們同期總收入的24.4%、24.2%、22.0%及18.4%。若任何主要客戶減少採購量、延遲付款或終止與我們的業務關係，我們的業務、財務狀況及經營業績將受到負面影響。

## 風險因素

我們並未與所有客戶簽訂長期協議。對於未簽訂長期協議的客戶，我們以逐筆下單的方式銷售產品和提供解決方案。我們與主要客戶的銷售安排通常不設固定的採購數量或最低訂單承諾。採購量通常根據客戶不時下達的採購訂單確定。儘管我們的主要客戶通常會分享其供應需求的預測，但此類預測並無法律約束力，客戶無需發出與預測一致的訂單。在某些情況下，客戶可自行決定終止特定產品類型的安排，僅需提前發出書面通知，且無需說明理由。我們無法保證能夠繼續按當前水平或類似條款向主要客戶供應產品和解決方案，甚至無法保證能繼續供應。如果我們的產品和解決方案定價缺乏競爭力，或未能達到客戶標準，他們可能會減少訂單或轉向其他供應商。

地緣政治緊張局勢和全球貿易的不確定性，也促使部分主要客戶推行供應鏈多元化，並將其生產移出中國內地。儘管我們已在印度、法國、巴西和越南等國建立了生產工廠，但我們可能無法在這些市場成功運營，也可能無法按計劃進一步拓展海外業務。

在下列情況下，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響：(i) 一個或多個主要客戶因產品銷量下降或其他原因，減少、延遲或取消訂單；(ii) 一個或多個主要客戶轉向競爭對手的產品及／或解決方案；(iii) 我們失去一個或多個主要客戶，且未能尋得能創造同等收入和利潤的新客戶來取代他們；或(iv) 任何主要客戶未能就我們的產品及／或解決方案及時付款。

我們預計，在可預見的未來，我們仍將有很大一部分收入來自少數主要客戶。若我們與此類客戶的關係未能維持或未能按預期發展，我們可能無法維持或增加來自這些客戶的收入和利潤，使其規模達到與過往相當的水平，甚至可能完全無法實現維持或增長。

我們的生產工廠可能發生人身傷害或致命事故，致使我們遭受行政處罰和索賠，並可能對我們的聲譽、業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們的運營涉及使用重型、複雜機械。儘管我們已制定安全措施和程序，但我們的生產工廠仍存在發生人身傷害或致命事故的風險。若員工未能遵守安全程序、管理層未能充分執行安全政策，或培訓計劃不完善，此類風險便可能出現。

我們已實施內部控制和工作場所安全計劃以降低此類風險。然而，我們無法保證不會發生事故。重大事故或人員死亡可能導致政府部門的調查、行政處罰或索賠。即使事故並非因我方疏忽所致，也可能產生巨額成本、負面輿論，損害我們的聲譽，從而可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

---

## 風險因素

---

第三方物流服務供應商造成的交付延遲、處理不當或運輸網絡中斷，均可能對我們的業務造成不利影響。

我們依賴於第三方物流服務商向部分客戶交付產品。若我們與此類供應商的合作關係終止、發生糾紛或出現任何惡化，都可能導致交付延遲或成本增加。我們可能無法以我方可接受的條款，與現有物流合作夥伴續約或延長協議，也可能無法與能夠滿足我們要求的替代供應商建立合作關係。若未能維持或拓展可靠的物流安排，我們按時、按量或在客戶可接受的價格範圍內供應產品的能力便可能受到限制。

由於我們無法直接控制此類供應商，因此無法保證其服務的質量或及時性。因運輸資源短缺、自然災害、勞工罷工或其他不可預見事件而造成的交付延遲、產品損壞或其他中斷，均可能損害我們的聲譽、導致客戶或銷售額流失，並對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。此外，我們的部分供應商也依賴第三方物流供應商向我們交付原材料。其交付的任何延遲都可能影響我們獲取關鍵物料和按時履行客戶訂單的能力，從而進一步影響我們的業務、財務狀況及經營業績。

我們可能無法準確預測客戶需求，這可能導致額外成本、存貨管理困難，並可能使我們無法履行客戶訂單。

存貨管理對我們的財務表現至關重要。截至2022年、2023年及2024年12月31日以及2025年9月30日，我們的存貨分別為人民幣5,106.6百萬元、人民幣5,736.1百萬元、人民幣5,859.2百萬元及人民幣7,556.8百萬元。於2022年、2023年及2024年以及截至2025年9月30日止九個月，我們的存貨週轉天數分別為67天、71天、56天及58天。更多詳情請參閱「財務資料－綜合財務狀況表選定項目－存貨」。

為了保障供應，我們通常會在實際銷售前預測產品需求。我們無法保證我們的預測始終準確。市場需求的重大或突然轉變，可能會削弱我們採購和存貨管理措施的有效性。需求意外下滑可能導致存貨過剩、折舊或貶值，並佔用大量資金，限制我們將資源分配至其它領域的能力。反之，低估客戶需求則可能導致存貨短缺，減少銷售機會，並損害我們的聲譽及客戶關係。上述任何後果均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

---

## 風險因素

---

我們的盈利能力面臨客戶議價能力、市場競爭及產品動態不斷變化產生的定價壓力。

由於多種因素的影響，包括所在行業競爭激烈、部分主要客戶議價能力強、產品生命週期進入成熟階段、客戶期望不斷變化、技術快速創新及我們經營所在市場中不時出現的供應過剩，我們面臨着巨大的定價壓力。鑒於存在其他供應選擇、不斷變化的市場動態或更廣泛的採購策略，客戶可能會要求更優惠的定價或合同條款。

為保持競爭力並維繫主要客戶關係，我們可能需要調整定價或提供優惠，尤其是在產品更新換代或出現大規模訂單的情況下。在某些情況下，這些定價調整可能無法通過提升生產效率、降低原材料或勞工成本、增加銷量或推出高利潤率產品抵消。

若我們無法維持定價策略，或未能以其他方式緩解定價下行壓力帶來的不利影響，我們的毛利率及整體盈利能力可能會受到重大不利影響。此外，持續的定價壓力可能會限制我們能否對研發、產品創新及產能擴張進行再投資的能力，而這又可能影響我們的長期競爭力及增長前景。

**商譽或無形資產減值虧損都可能對我們的經營業績產生重大不利影響。**

於2022年、2023年及2024年以及截至2025年9月30日止九個月，我們的商譽減值虧損分別為人民幣393.9百萬元、人民幣65.6百萬元、人民幣128.7百萬元及零。商譽減值測試通過評估其所屬的現金產出單元或現金產出單元組的可收回金額進行。若現金產出單元的可收回金額低於其賬面價值，則確認減值虧損。任何商譽減值虧損在後續期間均不可轉回。關於我們的商譽及相關減值政策的更多詳情，請參閱本文件附錄一會計師報告附註15。若我們確定商譽發生減值，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

於2022年、2023年及2024年以及截至2025年9月30日止九個月，我們的無形資產減值虧損分別為人民幣1.3百萬元、人民幣0.3百萬元、人民幣3.4百萬元及人民幣3.5百萬元。使用年限有限的無形資產在其估計使用年限內進行攤銷，並在有減值跡象時進行減值評估。攤銷期和攤銷方法至少每年覆核一次。關於我們的無形資產（商譽除外）及相關減值政策的更多詳情，請參閱本文件附錄一會計師報告附註14。若我們的任何無形資產被確定為已減值，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

---

## 風險因素

---

我們在收回客戶的貿易應收款項及應收票據時可能面臨信用風險。

我們的銷售通常授予客戶自發票日期起30至120天的信用期，而且我們一般不要求客戶提供抵押品。我們無法保證能夠按時收回所有應付本集團的款項。若主要客戶破產或信用狀況惡化，我們收回貿易應收款項及應收票據的能力便可能受到重大不利影響。於往績記錄期間，我們的貿易應收款項及應收票據（扣除撥備）週轉天數分別為97天、97天、84天及89天。

我們基於前瞻性基準確定貿易及其他應收款項的減值，自資產初始確認起便確認其整個存續期的預期虧損。我們的撥備矩陣基於對具有類似信用風險特徵的應收款項在其預期存續期內觀察到的歷史違約率，並根據前瞻性估計進行調整。若有應付我們的大額款項未能按時結清，我們的流動資金、業績及盈利能力便可能受到重大不利影響，且我們可能需要進行大額核銷。

我們的業務在很大程度上依賴高級管理層的持續努力，以及我們吸引和留住關鍵員工（如熟練的工程師和有經驗的員工）的能力。任何此類人士的流失均可能對我們的業務和財務狀況造成不利影響。

我們未來的成功在很大程度上依賴於高級管理層的持續效力。若我們的一名或多名高級管理層成員無法或不願繼續擔任現有職位，我們可能無法迅速找到替代人選。因此，我們的業務可能受到嚴重干擾，並且我們可能需要為招聘和留住新高管而產生額外費用。此外，若任何高級管理層成員加入競爭對手或成立具競爭關係的公司，我們可能會流失部分客戶，更重要的是，可能洩露我們的商業秘密。我們通過與每位高級管理層成員簽訂包含競業禁止條款的保密協議來保護我們的商業秘密。然而，我們無法保證，一旦我們與高級管理層之間發生任何爭議，此類保密條款能夠得到充分執行，以保障我方利益。

我們的成功在很大程度上亦取決於我們關鍵的管理、技術和經驗豐富的員工（如熟練的工程師和研發團隊）的技能和努力，以及我們能否持續吸引、留住和激勵合資格人員。我們與其他製造企業競爭，而對此類員工的競爭非常激烈。我們無法保證能夠持續吸引和留住合資格員工，而這對我們的發展至關重要。此類關鍵員工的流失，或未能吸引或留住合資格員工，都可能對我們造成重大不利影響。

---

## 風險因素

---

我們的收入及銷售成本受外匯波動影響。

我們的部分貿易及其他應收款項和貿易及其他應付款項，以及一大部分收入和銷售成本，均以本集團的功能貨幣人民幣以外的貨幣計價。因此，我們面臨外匯風險。人民幣與外幣之間的匯率出現任何重大波動，均可能對我們的經營業績產生重大不利影響。匯率波動受宏觀經濟狀況、地緣政治發展以及中國與外國之間貨幣政策差異的影響。於往績記錄期間，我們對外幣（主要為美元）的風險敞口有所波動。我們無法預測未來的匯率走勢及其對我們財務表現的影響，也無法向閣下保證未來不會錄得淨匯兌虧損。有關外匯風險敞口及相關敏感性測試的更多詳情，請參閱本文件附錄一附註33。

若任何員工違反其在保密及競業禁止協議項下的保密義務，我們的經營業績可能受到重大不利影響。

我們依賴與員工簽訂的保密及競業禁止協議中的不披露條款來保護客戶信息、商業秘密和專有技術。然而，要防範未經授權使用敏感客戶信息、自有技術或商業秘密，既困難又昂貴，我們可能需要訴諸訴訟，以執行或捍衛我們已獲授權的專利，或確定我方或他方自有權利的可執行性、範圍和效力。任何此類訴訟，以及訴訟中任何不利的裁決（如有），都可能產生巨額成本，分散資源和管理層精力，從而損害我們的業務和競爭地位。因此，若我們的任何員工違反其不披露義務，我們為保護敏感客戶信息、商業秘密和專有技術而採取的行動可能不會奏效。

若我們面臨直接勞工成本增加、勞動力短缺或勞資關係惡化，我們的生產成本可能會受到影響。

直接勞工成本一直在波動，且未來可能上漲。於2022年、2023年、2024年以及截至2025年9月30日止九個月，我們的直接勞工成本分別佔總銷售成本的12.9%、11.9%、11.0%及10.5%。直接勞工成本的增加可能導致我們的生產成本上升，而我們未必能將此類增加的成本轉移給客戶。我們也無法保證不會出現任何勞動力短缺。任何此類短缺都可能妨礙我們維持生產計劃、保持或擴大業務運營的能力，從而可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

---

## 風險因素

---

我們力求與員工保持良好的勞資關係，因為我們相信公司的長遠發展有賴於員工的專業知識、經驗和個人價值實現。關於我們員工培訓及福利的詳情，請參閱「業務－員工」。然而，我們無法保證未來不會發生任何勞資糾紛。任何勞資關係的惡化都可能導致糾紛、罷工、索賠、法律訴訟和聲譽損害，以及因勞動力短缺而擾亂我們的業務運營，並可能造成經驗、專有技術和商業秘密的流失。

若未能發現或阻止員工、客戶、供應商或其他業務合作夥伴的欺詐、違法活動或其他不當行為，可能會對我們的業務造成重大不利影響。

在業務運營過程中，我們面臨員工、客戶、供應商或其他業務合作夥伴從事欺詐、違法活動或其他不當行為的風險。此類不當行為可能包括欺詐、腐敗、賄賂、串通或其他違反適用法律（包括反腐敗和反賄賂法）的行為，可能使我們遭受政府部門施加的法律責任、罰款和處罰，並對聲譽造成重大損害。我們無法保證為監控和防範此類不當行為而制定的措施，能始終有效地識別或降低所有潛在風險。不當行為仍可能發生，任何未被發現或未解決的事件都可能導致財務損失、法律責任或運營中斷等不利後果。

此外，任何與我們的員工或業務合作夥伴相關的欺詐或違法活動一旦被曝光，將損害我們的聲譽，削弱客戶和合作夥伴對我們業務的信任。若此類不當行為涉及我們的員工，我們還可能面臨第三方的索賠和監管部門的處罰。因此，任何未能發現和阻止員工、客戶、供應商或其他業務合作夥伴從事欺詐、違法活動或其他不當行為的情況，都可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們就於中國內地擁有及租賃的若干現有物業，面臨潛在不利後果。

截至最後實際可行日期，我們自有的部分樓宇尚未取得房屋所有權證，該等樓宇主要用作員工宿舍、生產設施及倉儲。據我們的中國法律顧問告知，相關中國政府部門或會對違反適用法規的行為施加行政處罰及不同程度的罰款。此外，任何與我們所租賃物業產權相關的索償或爭議，可能影響我們繼續佔用該等物業的能力，並可能導致搬遷。於往績記錄期間，我們尚未因該等產權證書瑕疵收到相關主管部門的行政處罰。然而，我們無法向閣下保證我們未來不會因該等不合規行為而受到任何行政訴訟，或我們使用及佔用相關建築物的合法性將不會受到質疑。倘發生任何此等情況，我們的業務、經營業績及財務狀況或會受到不利影響。

---

## 風險因素

---

此外，根據中國法律，若干租約須向中國政府登記。我們有數份租約尚未向相關中國政府部門登記。儘管未登記租賃協議不會影響該等租賃協議的有效性，但我們可能會因此遭受處罰，並可能對我們的業務、經營業績、財務狀況或前景產生不利影響。

我們的專利及其他非專利知識產權是寶貴資產，若我們無法保護其免遭侵犯，我們的業務前景可能會受損。

我們的成功部分取決於我們能否為自身的技術、工藝和產品獲取並維持商業秘密和專利保護，以及能否成功執行我們的知識產權並應對第三方對我們知識產權的挑戰。若我們已獲授權的專利和專利申請未能為我們的技術、工藝或產品提供充分的保障，我們將無法阻止他人開發或使用此類技術、工藝和產品。此外，因為法律手段可能無法充分保護我們的權利，或使我們獲得或保持競爭優勢，所以我們專有權利的未來保護程度尚不確定。

由於我們的技術和生產方法或工藝涉及未申請專利的自有技術、工藝、專有知識或數據，我們主要依靠商業秘密保護和相關協議來保障自身利益。但商業秘密難以保護。儘管我們採取了合理的措施來保護商業秘密，包括要求可能接觸到商業秘密的員工和供應商與我們簽訂保密協議或包含保密條款的其他協議，但此類人員仍可能無意或故意向競爭對手洩露我們的信息。此外，在發生未經授權使用或披露的情況下，保密協議或包含保密條款的其他協議可能無法強制執行，或無法提供充分的救濟。要證明或執行第三方非法獲取並使用我方商業秘密的申訴，可能十分困難。再者，我們的競爭對手可能獨立開發出與我們商業秘密同等的技術，在此情況下，我們將無權強制執行我們的商業秘密，而我們的業務可能因此受損。

---

## 風險因素

---

我們未來可能面臨第三方提起的訴訟，聲稱我們的技術、工藝或產品侵犯其知識產權，或我們盜用了其商業秘密。我們也可能主動提起訴訟，以捍衛我們的發明所有權和商業秘密。此類糾紛的結果難以（甚至不可能）預測。知識產權訴訟成本高昂，且會分散技術和管理人員的精力，使其無法專注於正常履職。此外，我們未必能在任何此類訴訟或法律程序中勝訴。若知識產權訴訟或法律程序最終裁定他人未侵犯我們的知識產權，或我們的專利被宣告無效，則可能導致競爭對手使用我們的技術或工藝，並銷售與我們產品類似的產品。

我們可能面臨第三方的侵權或盜用指控，一旦敗訴，可能導致我們支付巨額賠償、業務中斷，並對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們將知識產權視為成功的關鍵，並結合運用知識產權法和合同安排（包括與員工及其他相關方簽訂的保密、發明轉讓和競業禁止協議）來保護我們的專有權利。儘管採取了此類措施，我們的知識產權仍可能被質疑、被宣告無效、被規避或被盜用，或者此類知識產權本身可能不足以為我們提供競爭優勢。此外，我們無法保證我們的專利申請將獲批准，任何已授權專利能充分保護我們的知識產權，或者此類專利不會受到第三方質疑或被司法機關認定為無效或不可執行。再者，由於我們所處行業技術變革步伐迅速，我們部分業務依賴於第三方開發或授權的技術，而我們可能無法從此類第三方獲得或繼續獲得技術，或者無法以合理的條款獲得。

註冊、維護和執行知識產權通常十分困難。對手方可能違反保密、發明轉讓和競業禁止協議，而對於任何此類違約行為，我們可能無法獲得充分的救濟。因此，我們可能無法有效保護我們的知識產權或執行我們的合同權利。打擊任何未經授權使用我們知識產權的行為，既困難又成本高昂，且我們採取的措施可能不足以阻止這些知識產權被侵犯或盜用。若我們通過訴訟手段維護知識產權，不但可能產生巨額成本，還可能導致我們的知識產權被宣告無效，或保護範圍被縮小。我們無法保證訴訟必勝，即便勝訴，也未必能獲得有效的賠償來彌補損失。此外，我們的商業秘密可能會被洩露，或以其他方式為我們的競爭對手所知悉，或被其獨立發現。任何在維持、保護或執行我們知識產權方面的失利，都可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

---

## 風險因素

---

我們的知識產權組合還可能出現其他各種問題。我們在各個國家和地區的知識產權佈局可能不夠全面，在某些國家和地區，第三方可能未經授權就複製或使用我們的專有技術，且我們知識財產在當地的保護範圍也相對有限。我們現有及未來的專利，未必能為我們的產品、解決方案或技術提供充分的保護，及／或未必能阻止競爭對手開發出具競爭性的產品、解決方案或技術。

此外，我們還可能被第三方提出申訴，指控我們的技術、產品或解決方案侵犯了其知識產權或盜用了其商業秘密，使我們未來捲入訴訟。相應地，為維護自身知識產權權益，我們也可能主動發起訴訟。此類糾紛的結果難以預測。知識產權訴訟成本高昂，且會分散技術和管理人員的精力，使其無法專注於正常履職。此外，我們未必能在任何此類訴訟或法律程序中勝訴。若知識產權訴訟或法律程序最終裁定他人未侵犯我們的知識產權，或我們的專利被宣告無效，則可能導致競爭對手使用我們的技術或工藝，並銷售與我們產品類似的產品。

**法律及監管程序若產生不利結果，可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。**

我們可能面臨各種訴訟及法律合規風險。此類程序的不利結果可能對我們任何報告期內的財務報表產生重大影響。法律及監管程序的結果本身具有不確定性，而對於集體訴訟等特定事宜，我們可能無法獲得經濟有效的保險。無論申訴理由是否成立，這些程序可能耗費大量的時間和金錢，擾亂我們的正常運營，並可能分散管理層及核心人員開展日常業務活動的精力。此外，訴訟或監管程序可能引發嚴重的負面輿論，即便最終並未認定相關責任，我們的聲譽也可能已經受損。

**若我們違反經營所在司法管轄區的反腐敗、反賄賂、反洗錢及類似法律，我們可能會受到不利影響。**

我們須遵守業務運營所在國家和司法管轄區的反腐敗、反賄賂、反洗錢及相關法律。我們已實施旨在促進董事、高級管理人員、員工、代表、顧問、代理人及業務合作夥伴合規的政策和流程。然而，此類政策和流程可能無法完全奏效，我們的員工或業務合作夥伴可能從事不當行為，而我們可能因此被追究責任。

---

## 風險因素

---

於往績記錄期間及截至最後實際可行日期，我們未曾捲入任何依據此類法律已對我們的業務造成重大不利影響的事件、申訴或不合規情況。儘管如此，違反反腐敗、反賄賂或相關法律仍可能引發舉報、投訴、負面報道、調查，可能導致我們面臨嚴厲的行政、民事或刑事處罰，同時還需採取相應補救措施，承擔相應法律費用。上述任何後果都可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及聲譽造成重大不利影響。

我們於往績記錄期間獲得了政府補助和稅收優惠，任何政府補助或稅收優惠的終止或相關政策的任何變動，都可能對我們的財務狀況和經營業績造成不利影響。

於往績記錄期間，我們根據相關稅收優惠政策獲得了政府補助和稅收優惠。於2022年、2023年、2024年及截至2025年9月30日止九個月，我們的多家子公司於往績記錄期間被認定為「高新技術企業」，因此有權享受15%的企業所得稅優惠稅率。於2022年、2023年、2024年及截至2025年9月30日止九個月，我們確認的政府補助收入分別為人民幣133.1百萬元、人民幣223.7百萬元、人民幣230.8百萬元及人民幣160.5百萬元。

由於政府補助和稅收優惠本質上為非經常性項目，我們未來可能無法繼續享有類似的待遇。任何政府補助或現有稅收待遇的終止，都可能對我們的淨收入產生不利影響，並大幅增加我們的稅務負擔。政府補助和稅收優惠須經主管部門審核，並可能在未來隨時被調整或撤銷。我們無法保證我們及若干子公司目前享有的政府補助和稅收優惠能夠成功續期。我們無法保證地方稅務機關未來不會調整相關政策，取消我們目前享有的任何稅收待遇，甚至對過往的稅收優惠進行追繳。

我們的銷售額可能受季節性因素影響。

我們的經營業績受到AI終端設備和智能汽車需求季節性波動的影響，而這又會影響客戶對我們產品的需求。由於假日季購物活動增加，我們在下半年的銷量通常較高。因此，我們運營的各個方面，包括銷售額、產能利用率、營運資金及經營現金流，都面臨產品需求季節性波動帶來的風險，我們的季度或半年度業績可能無法完全反映全年業績。

---

## 風險因素

---

若我們的生產工廠遭遇運營中斷或機器故障，我們的存貨水平和生產計劃可能受到不利影響。

我們能否按時、按量向客戶交付優質產品，取決於我們生產流程的正常和可靠運行。這些流程依賴於我們生產工廠的穩定運營，尤其是關鍵機器設備的穩定運行。任何運營中斷或機器故障都可能直接影響生產計劃和存貨水平，從而可能妨礙我們履行客戶訂單的能力並影響客戶滿意度。

運營中斷或機器故障可能由多種意外事件導致，包括自然災害、火災、技術或機械故障、電力短缺、爆炸、罷工、流行病、執照、認證或許可的丟失、所在地塊的政府規劃變更或監管政策變動。電力供應的不穩定或短缺也可能導致生產活動停滯和對客戶的交付延遲。一旦發生此類事件，我們可能難以維持正常的產量和充足的存貨，也未必能以合理的成本迅速找到或獲取替代的設施或設備。恢復正常運營一旦出現任何延遲，都可能影響產品交付的及時性與質量，進而損害客戶關係並影響我們的聲譽。因此，生產流程的任何長時間停產或重大中斷，都可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們的運營依賴複雜的信息技術系統和網絡，我們的業務和聲譽可能因信息技術系統故障、網絡中斷或網絡安全事件而受到影響。

我們廣泛依賴信息技術系統和網絡來管理和運營業務。其中一些系統由第三方供應商支持，包括雲平台和託管服務提供商。若此類系統出現故障、中斷、安全漏洞或未能實現預期效益，我們管理運營的能力便可能受損，從而可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們的系統和網絡可能因自然災害、事故、停電、電信故障、恐怖主義或戰爭行為、計算機病毒、物理或電子入侵或其他意外事件而中斷或發生故障。系統冗餘和業務連續性規劃等措施在應對所有突發事件時，可能效果不佳或不足。此類中斷可能導致我們的服務無法訪問、干擾客戶交易、延遲生產或運輸，並對我們的聲譽、業務、財務狀況及經營業績造成重大影響。

我們的信息技術系統也可能易受網絡攻擊，包括病毒、惡意軟件、網絡釣魚、勒索軟件和未經授權的訪問。我們持續監控潛在威脅，並投入資源進行網絡系統升級和員工培訓。然而，網絡攻擊的技術手段不斷演變，可能在相當長的時間內都難以被察

---

## 風險因素

---

覺。我們無法保證現有措施能夠完全阻止我們的系統或數據庫被攻破或發生故障。任何重大的數據丟失、無法獲取或未經授權的數據洩露，都可能損害我們的業務、競爭地位和聲譽，並可能導致我們遭到監管問責、法律訴訟或行政處罰。應對此類事件和採取補救措施，可能會產生巨額成本，並對運營造成嚴重影響。

任何未能或被認為未能遵守數據隱私和安全法律的行為，都可能使我們承擔潛在的法律責任。

我們在運營過程中收集並存儲業務和交易數據，包括與客戶、供應商和業務合作夥伴相關的數據。妥善保護與安全維護此類數據，對我們的運營和聲譽至關重要。我們的運營須遵守數據隱私與安全相關的各類法律法規，包括應對中國及其他運營所在司法管轄區日益增多的要求。

未能或被認為未能遵守此類法律，可能導致監管調查、罰款、訴訟、賠償義務、安全成本增加、聲譽受損及業務運營中斷。要持續滿足不斷演變的數據隱私和安全法規，我們必須實施健全的內部控制和風險管理措施，而這需要投入大量的資源並付出持續的努力。任何未經授權的數據訪問、丟失或濫用事件，無論是意外還是蓄意發生，都可能引發客戶或員工的擔憂，即便此類擔憂並無根據，也可能會動搖外界對我們業務的信心。任何此類後果均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

為應對任何環境、社會及治理(ESG)風險，我們可能產生額外成本，進而可能對我們的財務業績造成不利影響。

作為我們對可持續發展承諾的一部分，我們已將環保節能設備融入生產流程。我們對自動化系統的應用進一步提升了能源效率，並為環境可持續性提供支持。另外，我們已通過ISO14001環境管理體系認證，彰顯了對這些原則的堅守。儘管這些措施對我們的運營至關重要，但識別、管理和減輕其他環境、社會及治理(ESG)風險，可能導致成本及開支增加，這可能對我們的財務表現產生影響。更多詳情，請參閱「業務－環境、社會及治理」。此外，與ESG相關的監管要求日益嚴格，包括我們[編纂]後香港新增的ESG披露規定，可能導致合規成本上升，銷售成本亦可能增加。這些額外要求可能產生更多成本，並可能影響我們的盈利能力。另一方面，若未能適應新法規，或無法滿足不斷變化的行業預期及標準，消費者可能會選擇其他公司的產品，這可能對我們的業務運營、財務狀況及經營業績造成不利影響。

---

## 風險因素

---

我們的保險覆蓋範圍可能不足以涵蓋與我們運營相關的風險或由此產生的任何損失。

我們目前未就我們物業發生的或因我們運營而產生的環境排放或事故投保業務中斷險或環境損害險。一旦發生法律訴訟，我們可能需要投入巨額成本以及大量時間與資源進行辯護。

我們無法保證在運營過程中不會發生重大事故。此類事故可能導致重大的財產損失或人身傷害。由此類事件引起的損失，我們現有的保單可能無法完全覆蓋，甚至根本無法提供任何保障。任何此類未投保的損失或必要的賠付款項，都可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

我們須為運營獲取並維持必要的批准、許可、執照和認證（包括行業特定的質量管理認證），任何此類批准、許可、執照或認證的喪失，都可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

我們的運營需要獲取各種批准、許可、執照和認證，包括但不限於根據我們經營業務所在司法管轄區適用的國家及地方環保法律必須通過的環境影響評價、必須獲取的排污許可及其他授權。執照和許可通常須由相關主管部門進行定期審查和續期。我們無法保證能夠成功為所有執照續期，也無法保證現有批准足以支持我們當前或未來的所有業務。隨著我們業務的擴張，我們可能需要獲取額外的批准、許可、執照和認證。法律法規的變更可能會施加新的或更嚴格的要求，未能獲取或維持必要的授權可能導致運營受限或遭受處罰，從而可能擾亂我們的業務，並對我們的財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

某些行業特定的質量管理認證，對於維持我們終端市場的業務關係至關重要。質量管理體系的有效性取決於其設計、員工培訓以及對政策和指引的遵守情況。認證標準可能隨時間推移而更新或變得更加嚴格，我們無法保證能夠成功續期或符合新標準。獲取或更新認證可能成本高昂且耗時。某些客戶要求供應商持有特定認證或符合其內部程序和標準。未能維持認證或滿足客戶標準，可能導致現有客戶減少訂單或失去潛在的商業機會。

## 風險因素

我們所處行業為資本密集型行業，未能及時或以商業上可接受的條款獲得融資，可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們的業務需要大量的先期投資，包括生產機器設備、人力資源及研發活動。我們也需要資金支持未來的產能擴張和潛在的戰略收購。於往績記錄期間，我們主要通過經營活動產生的現金及外部銀行貸款為運營提供資金。

我們無法保證經營活動產生的現金流足以支持未來的運營或擴張計劃。我們未必總能以滿意或商業上可接受的條款獲得額外融資，甚至可能完全無法獲得。我們獲取外部融資的能力取決於若干因素，包括我們的財務表現、經營業績以及我們無法控制的其他因素。此類因素包括全球和區域經濟狀況、利率、適用法律法規，以及我們運營所在地有關我們自身行業及客戶所處行業的市場狀況。

若我們未能及時或以可接受的條款獲得融資，我們的業務運營可能中斷，擴張計劃或潛在收購可能延遲。這些未能獲得融資的情況會對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

本文件所載的財務資料根據《國際財務報告準則》編製，該準則可能與《中國企業會計準則》存在差異。

根據《香港聯合交易所有限公司證券上市規則》(上市規則)的要求，本文件中的綜合財務資料已按照《國際財務報告準則》編製。我們也在深圳證券交易所上市，之前一直根據《中國企業會計準則》及中國證監會頒佈的相關監管規定編製財務報表。《中國企業會計準則》與《國際財務報告準則》之間的差異(其中)包括確定企業合併中所轉讓對價金額的基礎，這會影響反向收購產生的商譽金額。潛在[編纂]應就《中國企業會計準則》與《國際財務報告準則》之間的差異，以及此類差異對本文件所呈列財務資料的分析的影響，諮詢各自的專業顧問。

我們的業務可能受到政治事件、戰爭、恐怖主義、公共衛生問題、自然災害及其他業務中斷事件的影響。

政治事件、戰爭、恐怖主義、公共衛生緊急事件、自然災害及其他業務中斷事件，可能擾亂國際貿易和全球經濟，並可能對我們的運營、供應商、物流服務供應商及客戶造成重大影響。我們的業務運營可能因(其中包括)自然災害(不論是否由氣候變化或其他情況引致)、火災、電力短缺、工業事故、恐怖襲擊、勞資糾紛、流行病、罷工、示威或我們無法控制的其他事件而中斷。

---

## 風險因素

---

此類事件可能導致對我們產品的需求減少，延遲或妨礙我們向客戶生產和交付產品，或阻礙我們從供應商接收零部件或產品。此類中斷可能造成效率低下、成本增加，並影響我們供應鏈的可靠性。此類事件的不可預測性使其難以預估其發生的時間、嚴重程度或頻率。任何此類事件的發生均可能對我們的業務經營、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

### 與我們運營所在司法管轄區相關的風險

我們的業務面臨在不同司法管轄區開展業務所伴隨的法律、監管、政治、經濟、商業及其他風險。

我們已將業務版圖擴展至全球30多個國家及地區。因此，我們過去及現在均持續面臨諸多風險，包括在不同司法管轄區開展業務所伴隨的法律、監管、政治、經濟、商業及其他風險，其中任何一項都可能對我們的財務表現產生負面影響。此類風險包括：

- 法律、監管、政治、經濟和商業的不穩定性及不確定性；
- 外國稅務規則、法規及其他要求的變動，例如稅率及稅法法定和司法解釋的變動；
- 國際貿易政策和法規的變動，包括與經濟制裁、出口管制、進口限制以及關稅等貿易壁壘相關的政策和法規；
- 難以應對因我們運營所在不同司法管轄區的進出口管制措施而可能產生的法律衝突；
- 外國監管要求的變動，包括數據隱私法律；
- 與外國反賄賂、反腐敗、反洗錢法規及反壟斷法合規相關的複雜性；
- 難以獲取或執行知識產權；
- 難以通過當地法律體系執行協議和收回到期應收款項；
- 地緣政治局勢的變動，尤其是在我們有業務往來的司法管轄區；
- 嚴格的外匯管制和現金匯回限制；

---

## 風險因素

---

- 通貨膨脹及／或通貨緊縮，以及利率變動；
- 貿易客戶資不抵債，無法收回應收賬款；
- 我們無法控制的客戶不當行為，包括但不限於違反與客戶簽訂的協議以及適用於客戶的各司法管轄區的法律法規；
- 我們自身運營及供應商的勞資糾紛和停工；及
- 為保持理解本地市場並緊跟趨勢的能力而增加的相關成本。

此外，由於我們在多個不同司法管轄區運營，我們在日常業務過程中會進行跨境關聯方交易。儘管我們子公司之間的內部公司交易，在所有重大方面均符合其各自管轄區域的相關轉讓定價規定，但有關跨境關聯方交易可能增加稅務稽查的可能性，並可能導致在稅務居民身份、常設機構和轉讓定價等方面受到質疑。

我們運營所在的部分地域市場的法律體系存在固有的不確定性，這可能會影響我們的業務、財務狀況及經營業績。

我們運營所在地域市場的法律體系因屬不同司法管轄區而差異顯著。一些司法管轄區實行以成文法為基礎的民法體系，而另一些則遵循普通法。與普通法體系不同，民法體系下的既往法院判決可供參考，但判例價值有限。

我們運營所在的部分地域市場的法律體系仍在不斷發展。新近頒佈的法律法規可能未能充分涵蓋此類市場經濟活動的各個方面。特別是，這些法律法規的解釋和執行有待未來的實施細則予以明確，其中部分法律法規對我們業務的適用性也有待進一步釐清。當地行政和司法機關有權解釋和執行法律條文及合同條款。當地法院可能擁有自由裁量權，拒絕執行外國判決或仲裁裁決，這可能影響我們對法律規定相關性的判斷，以及我們執行合同權利或申索的能力。

此外，在某些情況下，關鍵的監管定義可能不夠精確或清晰，或者監管機構所採用的解釋與法院在類似案件中所採用的解釋相左。因此，我們可能在違規一段時間後才意識到觸犯了某些政策或規則。再者，在我們部分地域市場的行政和司法程序可能曠日持久，不僅耗費巨額成本，還會分散資源和管理層的精力。

## 風險因素

我們運營的地域市場及其他地區可能會通過或解釋多項法律法規以適用於我們，從而可能影響我們的業務和運營。我們所處行業的審查和監管可能進一步加強，我們可能需要投入額外的法律及其他資源來應對此類監管。我們所在地域市場現行法律法規的變動或新法律法規的出台，可能會減緩我們行業的發展，並影響我們的業務、財務狀況及經營業績。

閣下在對我們及我們的管理層送達法律文書及執行判決方面可能會遇到困難。

我們是一家根據中國法律註冊成立的公司，我們大部分的業務、資產和運營均位於中國。此外，我們的大多數董事和高級管理人員居住在中國。因此，閣下可能無法直接在中國境外對我們或此類董事或高級管理人員送達法律文書。中國內地與香港簽訂了《關於內地與香港特別行政區法院相互認可和執行當事人協議管轄的民商事案件判決的安排》，該安排於2008年8月1日生效，並於2024年1月29日廢止。內地指定人民法院和香港特別行政區指定法院在具有書面管轄協議的民商事案件中作出的須支付款項的具有執行力的終審判決，當事人可以根據本安排向內地人民法院或者香港特別行政區法院申請認可和執行判決。中國內地與香港已訂立《關於內地與香港特別行政區法院相互認可和執行民商事案件判決的安排》，該安排於2024年1月29日生效。據此，司法協助的適用案件範圍得以擴大。原則上，2024年1月29日之後作出的判決受新《安排》的規定管轄。但對於舊《安排》所指的「書面管轄協議」是在2024年1月29日之前簽訂的案件，無論判決於何時作出，仍適用舊《安排》。此外，中國尚未與美國、英國、日本及許多其他國家就相互認可和執行法院判決簽訂條約。因此，在中國認可和執行任何此類司法管轄區法院的判決可能存在不確定性。

我們是一家中國內地企業，須就全球收入繳納中國內地稅項，出售H股的任何收益及H股的股息也可能須繳納中國內地所得稅。

根據《中華人民共和國企業所得稅法》（《企業所得稅法》）及其實施條例，除非中國內地與非中國內地投資者居住的司法管轄區之間有適用的稅收協定或類似安排，並作出了不同的所得稅安排，否則，從中國內地來源支付給非中國內地居民企業（其中在

---

## 風險因素

---

國內地未設立營業機構或場所，或者雖設立營業機構或場所但取得的相關所得與其所設營業機構或場所沒有實際聯繫)投資者的股息，通常適用10%的中國內地預提所得稅稅率。此類投資者轉讓股份實現的任何收益，若被視為來源於中國內地境內的所得，除非協定或類似安排另有規定，否則也須繳納10%的中國內地所得稅。

根據《中華人民共和國個人所得稅法》(《個人所得稅法》)及其實施條例，從中國內地支付給非中國內地居民外國個人投資者的股息，一般須繳納20%的中國內地預提所得稅；此類投資者轉讓股份從中國內地取得的收益，一般須繳納20%的中國內地所得稅。兩種情況均受限於中國內地適用稅收協定及法律中規定的任何減免。根據中華人民共和國國家稅務總局(國家稅務總局)於2011年6月28日發佈的《關於國稅發[1993]045號文件廢止後有關個人所得稅徵管問題的通知》(國稅函[2011]348號)，向H股的非中國內地居民個人股東支付的股息，一般須按10%的預提稅率繳納中國內地個人所得稅，該稅率取決於該非中國內地居民個人H股股東所居住的司法管轄區以及中國內地與香港之間的稅務安排。居住在未與中國內地簽訂稅收協定的司法管轄區的非中國內地居民個人股東，就從我們收取的股息須繳納20%的預提稅。然而，根據中國內地財政部及國家稅務總局於1998年3月30日發佈的《關於個人轉讓股票所得繼續暫免徵收個人所得稅的通知》，個人轉讓企業上市股票的所得可暫免徵收個人所得稅。此外，財政部、國家稅務總局及中國證監會於2009年12月31日聯合發佈《關於個人轉讓上市公司限售股所得徵收個人所得稅有關問題的通知》(財稅[2009]167號)，規定個人在某些境內交易所轉讓上市公司股票的所得，將繼續免徵個人所得稅，但根據《關於個人轉讓上市公司限售股所得徵收個人所得稅有關問題的補充通知》(財稅[2010]70號)所界定的相關限售股除外。截至2025年9月30日，上述規定並未明確規定非中國內地居民個人出售在境外證券交易所上市的中國內地居民企業股份須繳納個人所得稅。

## 風險因素

若就轉讓我們H股實現的收益或向我們的非中國內地居民[編纂]支付的股息徵收中國內地所得稅，閣下在我們H股的[編纂]價值可能會受到影響。此外，即使我們的股東居住地所在司法管轄區與中國內地訂有稅收協定或安排，他們也未必有資格享受此類稅收協定或安排下的優惠待遇。

我們已實施A股激勵計劃，未來可能推出更多A股激勵計劃。若我們實施其他A股激勵計劃，我們的經營業績可能受到不利影響。

我們自註冊成立以來已採納了一系列A股激勵計劃。更多詳情請參閱「附錄四—4. A股激勵計劃」。於2022年，我們沖回以權益結算以股份為基礎的付款開支人民幣40.4百萬元。於2023年、2024年及截至2025年9月30日止九個月，我們錄得的以權益結算以股份為基礎的付款開支分別為人民幣62.1百萬元、人民幣101.2百萬元及人民幣243.1百萬元。為進一步激勵員工，我們未來可能採納其他股權激勵計劃並授予額外股權激勵。根據我們的股份激勵計劃[編纂]股份，可能會稀釋我們現有股東的股權，並產生大量的股份支付薪酬，從而可能對我們的經營業績造成重大不利影響。

我們受有關貨幣兌換的政府法規監管。

我們在中國內地的運營獲得大量人民幣付款，可能需要將人民幣兌換為其他貨幣，以向H股持有人支付股息（如有），以及為我們在中國內地境外的業務活動提供資金。人民幣兌換為外幣，以及在某些情況下將貨幣匯出中國內地，均須遵守中國法律中有關外幣兌換及匯款的若干監管規定。外幣供應短缺可能會限制我們匯出足額外幣的能力，進而影響我們支付股息或其他款項或以其他方式履行外幣債務。

根據中國內地現行外匯法規，支付經常項目下的款項，包括利潤分配及與貿易和服務相關的外匯交易，可在遵守若干程序性要求後，無需事先獲得中華人民共和國國家外匯管理局（國家外匯管理局）或其地方分局的批准而以外幣支付。然而，若要將人民幣兌換為外幣並匯出中國內地以支付資本性開支，則須向主管政府部門辦理事先登記及其他手續。若我們因未能滿足外匯兌換的監管要求而無法獲得充足的外幣以滿足我們的外幣需求，則可能無法向股東支付外幣股息。此外，無法保證未來不會頒佈新的法規，對人民幣匯入或匯出中國內地提出進一步的要求。任何現有及未來的外匯兌換要求，都可能限制我們從中國內地境外採購原材料和零部件，或以其他方式為未來的境外業務活動提供資金支持的能力。

---

## 風險因素

---

我們應付外國[編纂]的股息及出售我們H股的收益可能須根據中國稅法繳納預提稅。

根據全國人民代表大會常務委員會頒佈的《企業所得稅法》及其實施條例，中國「居民企業」向「非居民企業」（指依照外國法律成立且實際管理機構不在中國境內，但在中國境內設立機構、營業場所的，或者在中國境內未設立營業機構或場所，但有來源於中國境內所得的企業）投資者支付的股息，若此類股息來源於中國境內，則適用10%的中國所得稅稅率。同樣，此類企業轉讓股份實現的任何收益，若被視為來源於中國境內的所得，也須繳納10%的中國企業所得稅。對10%預提稅限制的一個實例是，根據於2006年12月8日生效的中國內地與香港之間的稅收協定，一家在香港註冊成立的公司，若其持有在中國內地註冊成立的公司25%或以上的股權，則其從該公司收取的股息須按5%的稅率繳納預提稅；若持有股權少於25%，則稅率為10%。若我們被要求根據《中國企業所得稅法》就應付外國股東的股息代扣代繳中國企業所得稅，或若閣下須就轉讓H股繳納中國所得稅，閣下在我們H股的[編纂]價值可能會受到重大不利影響。

我們須遵守勞動相關法律法規，任何不合規行為都可能使我們承擔法律責任。

在中國運營的公司須按政府強制規定，參與社會保險、住房公積金及其他福利性繳款等各項員工福利計劃。更多詳情請參閱「監管概覽－勞動及社會福利法規」。由於經濟發展水平不同，各地區對此類計劃的要求和執行情況可能存在差異。相關政府部門可能會審查僱主是否已足額供款，未能合規的僱主可能面臨滯納金、罰款或其他處罰。

於往績記錄期間及截至最後實際可行日期，我們未曾因社會保險或住房公積金供款事宜受到任何行政處罰。然而，我們無法保證我們過去和現在的做法始終能滿足中國政府部門的要求。我們可能會因任何不合規行為而須在規定期限內補繳供款，並因差額而受處罰。

此外，若未能遵守中國其他勞動相關的法律法規，我們可能會面臨進一步的罰款，甚至須向員工支付賠償金。我們無法保證我們的用工實踐現在以及將來均能完全合規。不合規可能導致勞動糾紛、政府調查或法律訴訟，從而分散資源、損害我們的聲譽，並對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

---

## 風險因素

---

### 與[編纂]有關的風險

我們將同時受中國內地和香港的[編纂]及監管規定約束。

由於我們的A股在深圳證券交易所上市，而我們的H股將在香港主板[編纂]，我們將須遵守兩個司法管轄區的上市規則（如適用）及其他監管制度，除非有可用的豁免或已獲得豁免。因此，我們可能需要投入額外成本和資源，以持續遵守兩個司法管轄區的所有上市規則。

A股和H股市場可能存在不同特點。

我們的A股在深圳證券交易所上市交易。[編纂]完成後，我們的A股將繼續在深圳證券交易所交易，而我們的H股將在香港聯交所[編纂]。根據中國內地現行法律法規，未經相關監管部門批准，我們的H股和A股不可互換或替代，且H股和A股市場之間沒有[編纂]或[編纂]通道。由於[編纂]特點不同，H股和A股市場在[編纂]量、流動性及[編纂]群體上存在差異，散戶和機構[編纂]的參與程度也不同。因此，我們的H股和A股的[編纂]表現可能不具可比性。儘管如此，我們A股價格的波動可能會對H股價格產生不利影響，反之亦然。鑒於H股和A股市場的不同特點，我們A股的歷史價格可能無法預示H股的表現。因此，閣下在評估[編纂]我們H股的決策時，不應過度依賴我們A股的交易歷史。

我們的H股此前並無[編纂]，一個活躍的H股[編纂]市場未必會形成或持續。

於[編纂]前，我們的H股並無[編纂]。我們無法保證在[編纂]完成後，會形成並維持一個具有足夠流動性和[編纂]量的H股[編纂]。此外，我們H股的[編纂]預計將由[編纂]（為其本身及代表[編纂]）與我們協議確定，該價格未必能反映[編纂]完成後我們H股的[編纂]。若[編纂]完成後未能形成一個活躍的H股公開[編纂]，我們H股的[編纂]和流動性可能會受到重大不利影響。

---

## 風險因素

---

我們H股的價格和[編纂]量可能出現波動，從而可能導致[編纂]蒙受重大損失。

我們H股的市場價格和[編纂]量可能會高度波動。若干我們無法控制的因素，例如我們的收入、盈利和現金流的變化、因競爭而導致的產品或服務定價政策的改變、新技術的出現、戰略聯盟或收購、核心人員的加入或離職、金融分析師和信用評級機構評級的變化、訴訟、H股交易限制的解除或市場價格的波動，以及對我們產品需求的變化，都可能導致我們H股[編纂]的[編纂]和[編纂]量出現巨大、突然的變動。此外，我們H股的[編纂]為對沖目的而可能進行的衍生品交易，即使此類交易僅以現金結算，仍可能導致我們H股的價格和[編纂]量出現顯著波動。再者，聯交所及其他證券市場不時會經歷與任何特定公司的經營業績無關的顯著價格和[編纂]量波動。此類波動也可能對我們H股的市場價格造成重大不利影響。

未來在公開市場出售或被認為將出售大量H股，可能對我們H股的當時市價及我們未來籌集額外資本的能力造成重大不利影響，或可能導致閣下的股權被稀釋。

若我們的股東未來在公開市場出售我們的H股或與我們H股相關的其他證券，或我們發行[編纂]或其他證券，或市場認為可能發生此類出售或[編纂]，則我們H股的市場價格以及我們未來在我們認為適當的時間，以我們認為適當的價格籌集股本的能力可能會受到負面影響。此外，若我們未來[編纂]更多證券，我們股東的持股量可能會被稀釋。再者，我們可能根據任何現有或未來的購股權激勵計劃[編纂]股份，這將進一步稀釋我們股東在本公司的權益。我們[編纂]的新股或股票掛鈎證券，也可能賦予優先於H股所賦有的權利和特權。此類股東在市場上出售H股以及此類股份可供未來出售的情況，可能會對我們H股的市場價格產生負面影響。

---

## 風險因素

---

我們控股股東的利益未必與全體股東的利益一致。

緊隨[編纂]完成後（假設[編纂]未獲行使，且並未根據2024年股票期權激勵計劃發行新A股），控股股東將直接及間接持有已發行總股本的約[編纂]%（假設[編纂]及[編纂]未獲行使）。控股股東將通過其在股東會上的投票權，對我們的業務和事務施加重大影響力，包括有關合併或其他業務合併、資產收購、[編纂]H股或其他股本或債務證券、股息支付的時間和金額以及修訂公司章程的決策。控股股東的行為未必符合我們中小股東的最佳利益。此外，未經控股股東批准，我們可能無法訂立可能對我們或全體股東有利的交易。這種所有權的集中也可能阻礙、延遲或阻止我們的控制權變更，從而剝奪股東在本公司出售時以溢價出售H股的機會，並可能大幅拉低H股的價格。

我們的歷史股息未必能預示我們未來的股息支付或股息政策，且我們無法保證未來是否會以及何時會支付股息。

我們過去曾宣派股息。然而，我們無法保證未來任何年度都會宣派或派發任何金額的股息。根據中國內地的適用法律法規，股息的支付可能受到某些限制，且我們根據《企業會計準則》計算的利潤在某些方面可能與根據《國際財務報告準則》的計算有所不同。任何未來股息的宣派、支付及金額均由我們的董事酌情決定，並須經股東會批准，其中應考慮多種因素，包括我們的經營業績、現金流量、資本開支需求、市場狀況、我們的戰略計劃和業務發展前景、對股息支付的監管限制以及我們的董事可能認為相關的其他因素。任何股息的宣派和支付以及金額均須遵守我們的組織章程文件及中國內地的適用法律法規。更多詳情請參閱「財務資料－股息及股息政策」。除非從我們可合法用於分派的利潤和儲備中撥付，否則不得宣派或支付任何股息。我們的歷史股息不應被視為我們未來股息政策的指標。

根據中國內地現行外匯法規，支付經常項目下的款項，包括利潤分配、利息支付及與貿易和服務相關的外匯交易，可在遵守若干程序性要求後，無需事先獲得國家外匯管理局批准而以外幣支付。然而，若要將人民幣兌換為外幣並匯出中國內地以支付

---

## 風險因素

---

資本性開支(如償還以外幣計價的貸款)，則須獲得主管政府部門的批准或向其辦理登記。若外匯管制制度導致我們無法獲取足額外幣以滿足我們的外幣需求，我們將可能無法以外幣向股東支付股息。此外，我們無法保證未來不會頒佈新的法規，對人民幣匯入或匯出中國內地作出進一步的限制。

本次[編纂]中H股的定價日與[編纂][編纂]日之間將存在數個營業日的間隔。

我們的H股持有人面臨H股[編纂]價格在H股開始[編纂]前的期間內下跌的風險。我們H股的[編纂]範圍將在本文件刊發之日確定。然而，我們的H股須待交付後方可在香港聯交所開始[編纂]，預計為定價日後兩個香港營業日。因此，[編纂]在該期間可能無法出售或以其他方式買賣我們的H股。因此，在銷售日與H股正式開始[編纂]日的這段時間內，一旦出現市場狀況惡化或其他不利變化，H股持有人將面臨股價在[編纂]前就已下跌的風險。

閣下不應依賴我們發佈的任何與A股在深圳證券交易所上市相關的信息。

由於我們的A股在深圳證券交易所上市，我們一直須遵守中國內地的定期報告及其他信息披露規定。因此，我們不時會在深圳證券交易所或中國證監會指定的其他媒體上公開發佈與我們相關的信息。然而，我們發佈的與A股上市相關的信息，乃基於中國內地證券監管部門的監管要求、行業標準和市場慣例，這與適用於[編纂]的規定不同。在深圳證券交易所或其他媒體上披露的往績記錄期間的財務和運營信息的呈列方式，可能無法與本文件所載的財務和運營信息直接比較。因此，H股的潛在[編纂]應注意，在作出是否購買我們H股的[編纂]決策時，應僅依賴本文件所載的財務、運營及其他信息。通過申請購買[編纂]中的H股，閣下將被視為已同意，除本文件及我們就[編纂]在香港作出的任何正式公告所載信息外，閣下不會依賴任何其他信息。

---

## 風險因素

---

我們對於如何使用[編纂][編纂]擁有重大酌情權，閣下未必同意我們的使用方式。

我們的管理層可能以閣下不同意或未能產生良好回報的方式使用[編纂][編纂]。有關我們擬將[編纂][編纂]用於何種用途的詳情，請參閱「未來計劃及[編纂]用途」。然而，我們的管理層將對我們[編纂]的實際應用擁有酌情權。閣下將資金委託給我們管理層，因此閣下必須信賴其關於本次[編纂][編纂]具體用途的判斷。

我們無法保證本文件中官方政府信息和統計數據的質量、準確性和可比性。

本文件所載的與我們行業相關的統計及其他信息，摘自各種官方政府刊物。我們的董事認為，他們沒有合理理由相信，並且不相信本文件中所載此類信息存在虛假之處。然而，我們無法保證此類官方政府信息和統計數據的質量或準確性。此外，源自多個來源的信息和統計數據，其編製基礎可能不具可比性。我們、[編纂]、[編纂]、[編纂]、[編纂]、獨家保薦人、[編纂]或任何[編纂]均未核實此類信息和統計數據的準確性。我們對此類信息和統計數據的準確性不作任何陳述，此類信息可能與公開可得或從其他來源獲得的其他信息不一致。因此，本文包含的此類統計數據可能不準確，不應過分依賴。

本文件所載的前瞻性陳述存在風險和不確定性。

本文件包含若干具前瞻性的陳述和信息，使用了「相信」、「預期」、「估計」、「預測」、「旨在」、「意圖」、「將」、「可能」、「計劃」、「考慮」、「預計」、「尋求」、「應」、「或會」、「將會」、「繼續」及其他類似表述等前瞻性術語。敬請注意，依賴任何前瞻性陳述均涉及風險和不確定性，且任何或所有相關假設都可能被證明不準確，因此，基於這些假設的前瞻性陳述也可能不正確。鑒於上述及其他風險和不確定性，本文件中的前瞻性陳述不應被視為我們對公司計劃和目標必將實現的陳述或保證。此類前瞻性陳述必須結合各種重要因素（包括本節所載因素）一併考慮。除上市規則另有規定外，我們無意在出現新信息、未來事件或其他原因時，公開更新或以其他方式修訂本文件中的前瞻性陳述。因此，閣下不應過分依賴任何前瞻性信息。本文件中的所有前瞻性陳述均受限於本警示聲明。

---

## 風險因素

---

閣下應仔細閱讀整份招股說明書，並僅依賴本文件所載信息作出[編纂]決策，我們強烈警示閣下切勿依賴任何新聞稿或其他媒體報道中有關我們、我們的H股或[編纂]的任何信息。

我們強烈警示[編纂]，切勿依賴任何新聞稿或其他媒體中有關我們、我們H股及[編纂]的任何信息。在本文件刊發前，可能會出現關於[編纂]及我們的新聞和媒體報道。此類新聞和媒體報道可能包含某些未在本文件中出現的信息，包括某些運營和財務信息及預測、估值及其他信息。我們未授權在新聞或媒體中披露任何此類信息，且對任何此類新聞或媒體報道或任何此類信息或刊物的準確性或完整性概不負責。我們對任何此類信息或刊物的適當性、準確性、完整性或可靠性不作任何陳述。若任何此類信息與本文件所載信息不一致或相沖突，我們概不負責，我們的[編纂]不應依賴此類信息。