

## 風險因素

投資[編纂]涉及多種風險。謹請閣下於投資[編纂]前，審慎考慮本文件所載的所有資料，包括下文所述有關我們的業務及所處行業、在我們經營所在國家及地區開展業務及[編纂]的風險及不確定因素。任何該等風險均可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響，其中部分風險超出我們的控制範圍。我們目前尚不了解或未於下文明示或暗示的其他風險及不確定因素，或我們目前認為不重大的其他風險及不確定因素，亦可能會有損我們的業務、財務狀況及經營業績。閣下應根據我們面臨的挑戰(包括本節中討論的挑戰)來考慮我們的業務及前景。我們H股的[編纂]可能因該等風險中的任何一種下跌，閣下或會損失全部或部分投資。本文件亦載有涉及風險及不確定性因素的前瞻性資料。由於眾多因素(包括下文及本文件其他部分描述的風險)，我們的實際結果或會與前瞻性陳述中預期的結果有重大差異。

### 與我們的業務及行業有關的風險

綜合數字支付行業受廣泛監管，適用於該行業的法律、法規或政府政策的任何變動，可能會給我們帶來額外負擔。如果我們未能有效適應或持續遵守不斷變化的監管體系，我們的經營、財務狀況及未來發展可能會遭受重大不利影響。

我們在綜合數字支付行業經營，本公司及其附屬公司、聯營公司、合資企業、附屬機構、業務合作夥伴及其他平台參與者，均需遵守在中國及國際上涵蓋電子商務、數字支付、外匯管制、數據安全、隱私和消費者保護等多方面的法律、法規和政府政策。我們必須遵循涉及網絡商務、電子交易、貨幣兌換、數據收集與保護的廣泛立法和規章。這些框架複雜，並持續修訂且易於變動。若現行規則的適用或執行發生變化，或引入新的要求，我們無法保證本集團或所依賴的第三方能夠無縫適應。

在我們的經營過程中，可能不時受到中國及境外主管機關就跨境支付、稅務、數據安全、網絡安全、外匯管制、消費者保護、反洗錢、制裁及反腐等方面的詢問、檢查和調查。監管環境的不斷變化亦要求我們加強風險管理以防止資金被濫用，並增強對用戶信息的保護。根據弗若斯特沙利文的資料，於數字支付市場不斷擴大的同時，旨在保護消費者資金及提高數據隱私的監管措施亦日益嚴格。中國國

## 風 險 因 素

務院於2023年12月頒佈《非銀行支付機構監督管理條例》，該條例自2024年5月1日起施行。新條例要求非銀行支付機構強化系統技術、審慎管理支付賬戶，並採取嚴格措施保障資金安全，旨在加強消費者保護、提升安全性，並肯定數字支付對實體經濟的貢獻。此外，加強客戶備付金集中管理的規定，可能影響我們及時取得資金的能力，並降低結算效率，尤其是在支付量高峰期間。

如果我們未能遵守適用的法律、法規及政府政策，或無法消除監管機關提出的疑慮，可能會損害我們的聲譽，令現有及潛在客戶卻步而不再使用我們的產品及服務，並使我們面臨法律、財務及營運風險。這可能對我們的業務、財務狀況、經營成果及未來前景造成重大不利影響。

本公司經營國際業務需要取得各種批准、牌照、許可及資質，若未能取得及維護適用於本公司業務及經營的必要牌照或許可證，則可能對本公司產生重大不利影響。

我們必須取得及維持於多個司法管轄區所需的必要批文、牌照、許可證及資質。於中國，我們的營運受中國人民銀行、國家外匯管理局、中國證監會、中國工業和信息化部、中央網信辦及國家發改委的監管，這些機構對第三方支付服務的不同方面進行監管。

根據我們業務所在司法管轄區的法律法規，我們需維持多項有效的批文及許可證。該等批文及許可證取決於遵守相關法律及政策的情況，且或須接受檢查、驗證及定期續新。截至最後實際可行日期，我們持有八個有效支付牌照及相關資質的牌照組合。有關詳情，請參見「業務—牌照、許可證及監管批准」。

鑒於全球嚴格的監管環境及我們的主營業務運營面臨不同司法管轄區複雜的貨幣管制，根據弗若斯特沙利文的資料，由於市場競爭激烈，監管機構對申請人資格及條件的審核日趨嚴格。倘我們未能遵守適用法律及法規，我們或面臨牌照吊銷或業務限制等風險。除自身風險外，我們亦無法保證，為保持與我們的業務關係，我們的業務合作夥伴，包括銀行、清算機構及支付網絡、跨境電商平台、SaaS供應商及聚合支付平台，將能夠維持或續新彼等現有的牌照及許可證，或取得彼等之業務擴張所需新增牌照及許可證。

鑒於許可證或牌照的審批最終由相關監管機構酌情決定，我們無法保證我們能及時獲取或續新所需許可證或牌照。儘管我們不斷努力與相關監管部門建立關係，

## 風 險 因 素

但就獲取或續新許可證或牌照而言仍存在重大不確定性。此外，數字支付服務提供商與主要參與者（如軟件提供商、技術平台、金融機構及其他機構）建立合作渠道網絡亦屬關鍵。倘我們或我們的業務合作夥伴未能維持或取得我們業務營運所需的許可證或牌照，我們的營運、財務狀況及增長前景或受干擾。

**我們所處行業面臨激烈競爭。若無法有效應對，我們的運營、財務狀況、業績及未來前景可能遭受重大影響。**

在綜合數字支付解決方案行業，我們於中國國內外均面臨激烈競爭。我們所處的市場競爭激烈，技術日新月異、客戶需求不斷演變、行業標準動態調整、新服務與產品頻繁湧現。我們的主要競爭對手包括其他支付服務提供商、技術導向型數字解決方案提供商以及提供跨境和本地化數字支付解決方案的實體。我們亦面臨來自若干專注於跨境電商平台特定細分領域的業務合作夥伴的競爭，同時還面臨可能向我們業務領域擴張的金融機構的競爭。

此外，部分國內及國際競爭對手可能獲取我們無法獲得的牌照或許可證，從而限制我們提供特定產品或服務的能力。競爭對手增加投資、降低定價策略或推出創新產品，可能迫使我們投入大量的管理、財務和人力資源以維持競爭地位。我們有效競爭的能力亦受到諸多不可控因素的影響，如可能催生更強大的競爭對手的行業聯盟、收購或合併，以及我們所處市場監管環境的變化。

根據弗若斯沙利文的資料，中國第三方支付市場的市場規模預計將在2029年達到人民幣392.7萬億元，這表明2025年至2029年期間複合年增長率為3.7%。我們預計，隨著新老從業者推出新穎服務或提升現有產品，未來綜合數字支付解決方案行業的競爭將進一步加劇。若我們無法與競爭對手抗衡，則可能無法吸引或留住客戶及商業夥伴，進而導致市場份額、收入增長和盈利能力可能下滑，這將對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

**我們在國際市場開展業務的戰略受制於諸多不確定性因素與風險，包括但不限於遵守外國法律法規及行業標準、適應文化差異以及建立當地網絡。**

我們在全球範圍內開展業務，並計劃尋求向新的區域市場進行戰略擴張。鑒於各國和地區監管與政治環境的差異，我們以往在地域擴張方面的經驗未必能無縫適用於新區域。

隨著全球化進程加快，綜合數字支付服務提供商正競相滿足國際客戶多樣化的支付需求。此外，隨著中國企業海外業務擴張趨勢的增強，綜合數字支付服務提供

## 風 險 因 素

商正受益於跨境支付服務日益增長的市場需求。為拓展市場覆蓋，我們必須加快全球擴張步伐，例如為海外商戶設立收單服務，並提供量身定製、滿足全球商戶需求的支付及配套服務的SaaS平台。

儘管國際市場潛力巨大，但遵守各不相同的監管制度要求我們全面掌握當地法規，並具備相應調整運營實踐的靈活性。新興市場錯綜複雜的規則可能導致合規支出攀升。儘管我們致力於通過（其中包括）尋求當地法律服務等方式以確保在該等新司法管轄區遵守監管要求，但我們無法保證相關努力能完全成功。若未能遵守適用法律法規，我們可能無法收回投資支出並實現盈利，從而可能損害我們未來的經營業績和增長機遇。

此外，我們的海外運營受制於與開展境外業務相關的固有風險，例如：

- 在完全把握不斷變化的海外消費者偏好方面面臨挑戰；
- 難以識別並維繫與海外業務夥伴的關係；
- 難以應對潛在的進／出口限制、經濟處罰、貿易壁壘及更嚴格的監管要求，該等因素可能限制我們與全球交易網絡的連通性；
- 在組建和監管跨國團隊，同時需協調分散的實體以適應不同法律和監管要求方面存在障礙；
- 遵守廣泛的外國法律法規（包括授權、許可證、稅項、關稅、勞工、商品及隱私法）方面存在複雜性；以及
- 難以確保在不同地點提供充分的技術支持，或對海外附屬機構保持適當監督。

若我們未能實施充分的管理，該等障礙在我們拓展新市場時可能加劇，進而可能對我們的業務、經營業績、財務狀況及前景造成重大不利影響。

若我們無法持續跟進行業尖端技術的發展，亦或我們未能開發或升級我們現有的服務與產品組合，我們的業務、經營業績、財務狀況及前景可能受到重大不利影響。

技術創新對我們的成功至關重要。我們的運營處於一個高度動態的環境中，其特徵為技術飛速發展、創新產品與服務持續推出、監管框架不斷演變以及客戶需求日益提升。新興技術正催生更優秀的替代方案，並以此加速重塑整個行業。我們的

## 風險因素

競爭優勢，始終源於我們的創新能力、先進產品的推出能力，以及能先於市場洞察客戶需求的能力。為保持這一發展勢頭，我們必須持續夯實技術專長、推動團隊不斷學習，並構建強大的創新能力。

我們深知創新是推動本行業發展的關鍵動力，因此將研發工作聚焦於探索新技術，以提升產品品質與功能特性。此外，我們的解決方案必須能夠在移動、互聯網、軟件及通信領域內，與各類系統、設備、基礎設施及第三方技術實現無縫對接。若未能通過及時升級與優化來適應變化，則可能導致功能受損、引發商戶與終端用戶流失、服務採用率下降以及收益減少。

儘管我們投入研發，推出創新產品，但我們的競爭對手仍可能開發出與我們產品相似、更優或更具成本效益的產品。倘我們無法跟上該等技術發展的步伐，競爭對手便可能在性能或定價上取得顯著優勢，從而削弱我們的技術領導地位與競爭優勢。倘若市場出現因具備更優功能、應用、定價或可靠性的可行替代方案，並贏得市場認可，則我們的產品需求可能下滑，進而對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們在研發方面的投資可能會在短期內對盈利能力產生負面影響，且可能無法產生預期成果。

我們已承諾進行穩定投資，以持續研發及提升我們的核心技術，並在企業數字化與智能化升級中重點佈局人工智慧應用。於2022年、2023年、2024年及截至2025年6月30日止六個月，我們的研發費用分別為人民幣272.3百萬元、人民幣276.4百萬元、人民幣276.6百萬元及人民幣129.3百萬元，分別佔該等期間總收入的6.3%、7.3%、8.8%及8.5%。

我們的研發投資在時間安排、成果產出及市場可行性方面存在固有不確定性因素。新技術的開發過程複雜、成本高昂且耗時，其最終成效難以預料。我們無法保證研發工作能成功推出新產品。我們可能就須延長項目週期或追加資金才能達到可上市標準的項目承擔高額成本。若我們的研發舉措未能產生足夠回報，這可能阻礙我們獲取資金的能力，並危及我們在行業中的地位。

若未能留住現有客戶、吸引新客戶或增加客戶群的收入，可能對我們的財務狀況和經營業績造成重大損害。此等挑戰可能限制我們的增長潛力。

我們的客戶主要由全球及中國境內的跨境商戶與企業構成。留住現有客戶、吸納新客戶以及拓展其採用的數字支付與增值服務的範圍與規模，系推動我們收益增長之關鍵。客戶參與度可能因諸多因素而降低，如對我們產品的不滿、我們定價策

## 風 險 因 素

略與競爭對手的品質與成本的比較、中國及全球經濟趨勢的影響，或客戶與其終端消費者之間的交易量減少。倘我們未能激勵客戶採用並使用我們的服務與產品、預見市場動態演變、升級系統、創造符合客戶不斷變化的需求或偏好的創新解決方案或拓展地域覆蓋範圍，則我們可能難以吸納新客戶或開拓新業務。大量客戶的流失或客戶群擴張放緩，可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及未來前景產生重大不利影響。

我們的業務增長部分依賴於對現有客戶的維持或增加彼等對我們產品的採購。儘管我們已投入資源完善平台功能以提供更卓越的特性、服務及產品，但此類改進未必能獲得客戶相應青睞。倘我們未能留住客戶並鼓勵彼等持續或擴大對我們服務及產品的使用，或若我們的企業客戶自身業務表現出現下滑，我們的擴張可能減緩或停滯，從而對我們的業務產生重大不利影響。

我們依賴業務合作夥伴(包括銀行、清算機構及支付網絡、跨境電商平台、SaaS提供商以及聚合支付平台)提供的關鍵服務及基礎設施，以維持及拓展我們的運營。倘該等合作夥伴未能充分履行其義務，或雙方關係出現任何中斷，或無法與彼等以可接受條款維持合作關係，均可能對我們的業務造成重大損害。

我們向客戶提供可靠且令人滿意的產品與服務之能力，很大程度上取決於對商業銀行、清算機構及外部服務提供商等各類合作夥伴的有效管理。該等合作對於我們向客戶提供產品與服務至關重要。在特定情況下，此類合作關係可能賦予該等實體對我們運營實踐要素(包括客戶准入及資格審核流程)等酌情審批權限，同時要求我們遵守特定監管標準。若未能遵守該等標準，可能會導致我們的合作夥伴暫停或終止合作，從而對我們的業務產生負面影響。若在監督該等合作夥伴或維持有利商業條款關係方面存在不足，可能嚴重制約我們獲取、吸引及留住客戶的能力，進而可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。此外，若與合作相關的支出發生重大波動，或因違反協議或其他規定面臨處罰或損害賠償，我們的財務業績可能受到影響。若我們未能解決與合作夥伴的糾紛或未能建立可行的替代合作聯盟，我們的業務活動、增長計劃及業績均可能受到嚴重損害。

具體而言，在提供數字支付服務時，我們依賴商業銀行及清算機構提供資金結算及相關職能。若該等合作夥伴因技術故障、人為疏忽或不可控事件導致服務品質不達標，或拒絕按我們可接受的條款提供服務甚至完全拒絕提供服務，且我們無法找到合適的替代方案，我們的業務可能遭受重大不利後果。

## 風 險 因 素

我們依賴渠道合作夥伴對我們的產品及服務進行營銷及推廣，凡該等合作夥伴存在故意或過失不當行為、其他不正當活動，或違反法律、我們內部政策或客戶政策，均可能損害我們的品牌形象、破壞聲譽，並使我們面臨潛在法律責任。

我們依託渠道合作夥伴網絡來建立並維護與潛在及現有客戶的聯繫，同時在遵循內部準則及相關法律義務的前提下推廣我們的產品。截至2025年6月30日，我們的渠道合作夥伴網絡由全球7,212家渠道合作夥伴組成。

因此，我們通過該等合作夥伴拓展終端客戶群並對彼等進行有效監管的能力，對我們的整體業績表現至關重要。於往績記錄期，我們根據與交易類型及交易量相關的預先約定費率，通過向彼等分擔部分服務費獎勵該等合作夥伴。若我們無法拓展或維持現有合作夥伴生態體系、確保有利的費用結構，或未能抵銷佣金上漲對利潤率的影響，均可能對我們的運營及財務狀況造成重大損害。與核心合作夥伴關係的惡化，可能迫使我們尋求替代渠道合作夥伴，或在直接客戶獲取方面承擔更高成本，這可能需要大量資源投入。

此外，對該等渠道合作夥伴監督或管控不力，可能使我們面臨更高的法律風險、監管審查或負面媒體報導，進而可能對我們的聲譽、品牌形象、財務狀況及運營造成不利影響。

我們與經銷商合作來經銷我們的電子支付終端，因此可能面臨與經銷商行為及服務相關的風險。

於往績記錄期，我們聘請了少量經銷商負責經銷我們的電子支付終端。倘經銷商未能有效推廣或銷售我們的產品，或從若干終端用戶處獲得關於我們產品的負面評價，則其或會選擇不再採購、縮減採購量或要求降低價格。與經銷商終止業務關係或面臨訂單削減，均可能限制我們的市場份額。

此外，我們對經銷商的日常運營控制有限。任何經銷商違反合約條款均可能導致我們的供應鏈中斷，並損害我們的業績指標。此外，我們可能面臨因經銷商處理的貨物存在品質問題或變質而引發的索賠或處罰，這可能對我們的財務狀況造成壓力。若我們未能與經銷商維繫牢固關係，或彼等運營受挫，則可能阻礙我們的產品鋪貨工作。此舉亦可能損害我們的品牌聲譽與商品吸引力，導致客戶流失和交易量下降。概無保證經銷體系的拓展必然產生積極成效或實現預期財務收益。

## 風險因素

倘我們未能建立、維持並提升自身品牌與聲譽，則可能對我們產品的市場認可度及需求造成重大不利影響。

我們的業務與財務表現很大程度上取決於我們的品牌實力與市場接受度。我們的品牌聲譽對維繫強勁的消費者參與度及與商業合作夥伴建立牢固合作關係至為重要。我們培育、維護及強化品牌及聲譽的能力，對於提升市場認知度及提升客戶對我們產品的興趣至關重要。

然而，我們可能遭遇針對本公司或本公司產品的誤導性、錯誤性或毫無根據的指控，此類指控可能嚴重損害我們的形象，並阻礙潛在或現有客戶及合作夥伴與我們建立業務關係。任何涉及本集團、管理層、產品或業務合作夥伴的負面輿論，均可能對我們的品牌聲譽造成重大不利影響，繼而會大大降低我們的收益及毛利率。

此外，我們無法保證為提升品牌認知度所付出之努力能成功奏效。我們無法保證該等舉措能成功奏效或達致我們預期的宣傳效果。我們的品牌推廣與營銷舉措未必能引起受眾共鳴，亦未必能如預期般有效吸引消費者，從而導致效果不盡如人意。

我們業務與財務表現可能受到直接材料價格波動及供應情況變化的影響。

我們的產品依賴於通訊模塊、顯示模組、電路板、電池、芯片及塑膠結構件等組件。我們的業績在很大程度上取決於能否以有利的價格獲得高質量的供應。於2022年、2023年、2024年及截至2025年6月30日止六個月，我們與生產相關的直接材料成本分別為人民幣629.0百萬元、人民幣541.7百萬元、人民幣513.4百萬元及人民幣267.7百萬元。有關我們於往績記錄期產生的直接材料成本之進一步詳情，請參閱「財務資料—綜合損益表節選項目的說明—銷售成本」。

影響該等價格的因素，諸如全球與國內經濟狀況、政策轉變以及市場需求等，在很大程度上難以預測。供應中斷亦可能由我們無法控制的各種原因引起，包括火災、自然災害、惡劣天氣、生產問題、流行病、罷工或運輸中斷等。此外，供應商若陷入財務困境（例如破產），亦可能造成供應中斷。轉而採用替代供應商可能涉及較長的交付週期，包括需要獲得客戶批准。我們或無法找到能提供充足數量、滿足品質標準或提供可被接受價格的替代供應商。

## 風 險 因 素

我們並不保證此類關鍵物資的供應水平或價格將保持穩定且不受干擾。倘若此類直接材料價格上漲，我們未必能成功地將增加的成本轉嫁給客戶或終端用戶，此類關鍵直接材料的價格波動可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

倘我們的生產工廠運營或水電供應出現任何中斷，則可能會限制我們的日常業務運營，並對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們滿足客戶需求、實現業務增長的能力，取決於生產計劃能否高效、有序且持續地執行，以及水電供應是否可靠充足。倘發生自然災害（如地震、火災、乾旱、洪澇）或其他災難性事件，以及政治動盪、暴亂、內亂、水電或運輸系統長期中斷、恐怖襲擊等其他中斷我們生產設施的事件，均可能致使生產進程暫停、產品交付嚴重受阻，進而蒙受重大損失，包括因停產導致的收入損失。

此外，由於我們的生產流程需要操作各類機器與儀器，因此我們無法排除因機械故障或其他原因引發工作場所事故從而造成人員傷亡的可能性。在此類情境下，我們可能須承擔相關規例項下的員工補償賠付、損害賠償、監管制裁或其他義務。

倘我們無法維持生產設施的利用率，則我們的利潤率及盈利能力或會受到重大不利影響。

我們的生產設施利用率使我們得以在更大產量上攤薄固定成本，進而提升利潤率。於2022年、2023年、2024年及截至2025年6月30日止六個月，我們的整體利用率分別為82.0%、87.4%、69.7%及55.1%。

利用率亦會受員工技能水平、惡劣天氣、自然災害及設備故障等因素的影響。我們並不保證日後能維持相若的產出水平或利用率。倘我們未能維持或提升任何或全部生產設施的利用率，則我們的業務、財務狀況及經營業績或會受到重大不利影響。

欺詐及虛假交易構成重大挑戰，倘未能發現並管理此等風險，或會損害我們的業務、聲譽、財務狀況及經營業績。此等事件亦會損害客戶信任並增加法律責任。

我們面臨因欺詐及偽造交易引致的潛在損失風險，此等交易包括虛假退款、網絡詐騙、偽冒交易、未經授權濫用賬戶資料、身份盜用及其他各類不法或不道德的線上活動。此外，我們可能面臨源於我們的員工、業務合作夥伴或外部供應商針對我們或我們的客戶實施的內部或外部的欺詐風險。針對此類風險，我們致力於開

## 風險因素

發、維護並升級我們自主研發的支付風控系統，該系統整合了大數據及AI技術，用於識別及追蹤欺詐交易以及風險交易。儘管如此，鑒於此類欺詐行為所採用的技術日益複雜，我們的防護措施需要持續優化，但面對層出不窮的適應性欺詐變體或應用於平台的新型服務和功能時，此等措施未必恒常奏效。

倘我們針對欺詐及虛假交易的風險管理措施未能奏效，則欺詐交易或會增加，此等情況或會引致損失、監管處罰乃至運營限制，進而對我們的業務、聲譽、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

若賬單爭議裁定結果對持卡人或消費者有利，且我們的商戶或渠道合作夥伴拒絕或因財務及其他原因無法向我們償付，則我們或須承擔該等法律責任。

於往績記錄期，我們錄得多起涉及相對較小金額的退單案例。退單發生於持卡人或消費者與商戶之間的賬單爭議最終裁定對持卡人或消費者有利，導致爭議金額被退回並退還予彼等。在此等情況下，我們的商戶或渠道合作夥伴未能或拒絕向我們償付（無論系因其無財務償付能力、運營困難或任何其他原因），則我們或須承擔相關財務責任。

此風險源自我們作為交易促進方的角色，即我們經常需預墊結算款項，這或會致使出現不可挽回之損失、增加呆賬撥備以及流動性壓力。此等情境可能源於多種因素，包括商戶不當行為、商品或服務糾紛，或是更廣泛的經濟挑戰導致合作夥伴償付能力受損。

因此，此類事件或會對我們的盈利能力、財務狀況、經營業績以及在數字支付領域的整體風險管理能力造成重大不利影響。

若我們的產品與服務被用於不當或非法目的，我們的聲譽與業務表現將可能遭受重大損害。此類濫用行為可能導致監管審查，並引發客戶信任的流失。

我們的產品及服務可能被濫用於非法或不當目的，例如為非法線上賭博、涉及商品或服務的欺詐交易、販運違禁材料與武器，或其他不法行為提供便利。此類濫用行為偶爾可能使我們面臨罰款、訴訟乃至政府或監管機構的審查、審計或其他要求，進而可能引致經濟賠償責任並損害我們的品牌聲譽。

## 風 險 因 素

此外，在某地司法管轄區允許的行為在另一司法管轄區可能被禁止。若我們服務的終端用戶可能因故意或無意跨境交易違禁物品而承擔責任，則可能間接致使我們捲入相關事件。近期立法修訂加強了對特定禁止行為相關支付服務協助者的制裁力度，且監管機構可能定期出台更多聚焦支付領域的專項措施。任何潛在或實際的糾紛均可能損害我們的聲譽，而隨之產生的賠償責任、交易量下滑或費用增加可能對我們的運營和財務表現造成重大損害。

與我們合作的金融機構均受到嚴格監管。若其中任何一家未能在所有方面遵守適用法律法規，可能對其運營造成重大干擾，繼而對我們的業務經營與財務表現產生重大不利影響。

我們的成功，取決於能否與在嚴格監管環境下運營的金融機構建立合作關係。我們依賴該等實體為客戶提供核心金融服務，包括(其中包括)支付處理、外匯業務、結算與清算服務。我們合作的金融機構正面臨著金融領域動態且全面的監管要求，同時承受著監管機構的嚴格審查，這可能對彼等合規性構成挑戰，或影響彼等與我們的合作關係。此外，鑒於此前金融機構倒閉等事件，監管機構實施了更嚴格的措施，包括提高資本門檻、完善風險評估標準、強化數據保護與隱私規範、限制對單一平台的依賴度，並制定更嚴格的運營協議。

因此，若我們的金融合作夥伴未能遵守相關法律法規，可能引發其業務的重大中斷，進而間接損害我們的業務與運營表現。

若本公司或我們的業務夥伴未能遵守反洗錢、反恐怖主義、反賄賂、出口管制以及經濟或貿易制裁法規，可能會導致重大處罰並損害我們的聲譽。

我們或我們的業務合作夥伴若違反相關反洗錢、反恐怖主義融資、反賄賂以及經濟或貿易制裁法規及準則，可能導致巨額罰款並損害我們的品牌聲譽。

我們及我們的合作夥伴通常有義務遵循中國人民銀行以及我們及合作夥伴開展業務所在司法管轄區的監管機構規定的反洗錢協議。此類協議涵蓋多項內容(其中包括)實施客戶驗證流程、監測並披露可疑活動、維護客戶數據及交易記錄，以及配合反洗錢相關事宜的調查與法律行動。此外，我們及我們的合作夥伴必須遵守各項反恐怖主義及制裁法規，其中包括明令禁止參與非法資金流動等行為。這些義務要求我們建立強大的內部治理機制，並制定相應協議，以對反洗錢、反恐怖主義及制裁相關事務進行監控與報告。

## 風 險 因 素

此外，我們可能會面臨與國際貿易規例及地緣政治發展相關的風險。例如，近期的貿易緊張局勢，如持續的中美貿易爭端，已導致對高科技商品徵收高額關稅、實施制裁、出口管制及其他限制性措施。其他司法管轄區或組織，包括歐盟及聯合工會，透過行政命令、立法或其他政府手段，已採取措施實施經濟制裁，針對某些國家或地區，或針對該等國家或地區內特定行業、公司群組或人士及／或組織。

我們及我們的合作夥伴採取的措施和協議可能無法成功防止我們的平台被濫用於洗錢、資助恐怖主義、受制裁活動或其他非法目的。若我們受到調查，我們的運營可能遭受嚴重中斷。且若我們的業務合作夥伴未能滿足該等法律標準，可能導致我們的服務供應中斷，使我們面臨監管機構的處罰或其他制裁，同時還會遭受聲譽損失，所有情況均可能對我們的運營和財務表現造成負面影響。

**清算機構規則的變更可能對我們的業務、財務狀況和經營業績產生不利影響。**

我們與清算機構的合作使我們能夠處理中國境內及全球範圍內的交易清算業務。該等機構制定其內部程序指引，其中包含為我們這類電子支付系統提供商量身定製的協議。若該等實體修訂或解釋該等指引或協議的方式與我們現行慣例衝突，我們或需承擔額外成本來徹底改造我們的流程。此外，該等實體保留完全拒絕我們訪問其系統的權利。任何此類發展均可嚴重損害我們的運營、財務穩定性或業績表現。

倘未能遵守該等準則，可能導致結算機構拒絕辦理交易，從而限制我們向客戶提供結算服務的能力。因此，本公司的業務、聲譽、財務狀況及經營業績均可能受到重大不利影響。

**中國人民銀行推出的數字貨幣電子支付，可能給中國綜合數字支付解決方案行業帶來新的挑戰。**

中國人民銀行早在2020年4月就啟動了其主權數字貨幣(被稱為數字人民幣)的試點工作。設計這種電子貨幣旨在與實物人民幣互換，並有望取代部分流通紙幣。儘管數字人民幣的推出預期將進一步推動中國電子交易的增長，但其持續擴張階段仍存在諸多不確定性，包括對用戶習慣及更廣交易領域的影響。具體而言，其能否

## 風險因素

無縫融入現有的移動交易體系仍存疑問。數字人民幣催生的新興交易方式可能為服務運營商帶來新的運營與基礎設施挑戰，如協議更新與競爭態勢演變。

我們無法保證能夠及時應對該等不斷變化的監管要求，倘若未能做到，我們的業務、聲譽、財務狀況及經營業績或會受到重大不利影響。

我們的研發及業務運營高度依賴我們的高級管理層及主要僱員。倘我們無法吸引、留住並激勵該等人才，我們可能難以提升產品及服務、獲取新的商業機遇並有效執行我們的業務戰略。

我們的長期成就在很大程度上取決於能否留住我們的高級管理人員與資深員工。我們高度依賴關鍵領導者的專業能力，彼等對我們的業務流程、瞬息萬變的电子支付行業以及我們提供服務的特定區域都擁有深刻的認識。有關我們的董事及高級管理層的進一步詳情，請參閱「董事及高級管理層」。

任何關鍵僱員的離職都可能嚴重干擾我們的日常運營與經濟表現。為維持並拓展業務運營，吸引並留住人才至關重要。領導層的變動有時或會動搖組織穩定性。若我們無法吸引並留住對未來增長而言屬必要的額外技術人員，我們的擴張可能受限，且我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到重大不利影響。

我們的業務受制於複雜的監管體系，並在網絡安全、隱私與數據保護方面受到各司法管轄區政府機構的嚴格審查。若未能遵守該等不斷演變的法律法規，我們可能面臨罰款、處罰、賠償責任、法律索賠及聲譽損害。

全球範圍內關於個人數據收集、使用、保護、轉移、傳輸及處理的法規正經歷著迅猛且難以預測的變革。在開展業務過程中，我們會從客戶、用戶及合作夥伴處收集個人資料。我們運營所在的司法管轄區，已就個人數據處理制定了不同而全面的規則與指引。有關適用法律與法規的詳情，請參閱「監管概覽—有關非銀行支付機構支付服務的法規—有關信息安全及數據隱私的法規」。

我們的運營涉及創建和管理大量信息。我們已制定指導方針並根據相關標準管理個人資料的收集、使用及傳輸。儘管如此，管理和保護如此大量數據存在固有的漏洞。有關維護信息安全及其機密性的主要困難在於(其中包括)，如何保護我們收集的個人資料免受網絡入侵、信息洩露或業務合作夥伴濫用等外部威脅。

## 風險因素

鑒於該等網絡安全法規會不時更新，我們可能需要承擔額外費用來調整我們的數據管理政策或產品結構以符合最新的監管要求。該等調整可能會限制我們創造新功能和服務的能力，從而可能阻礙我們的增長計劃。儘管我們致力於實施網絡安全法規的內部控制措施，但如果我們未能履行網絡安全義務，我們可能會受到處罰、調查或訴訟，從而對我們的運營、財務狀況及聲譽造成不利影響。

我們的系統和網絡出現安全漏洞或遭受攻擊，或未能保護個人信息，都可能損害我們的聲譽並對我們的業務產生重大影響。此類事件可能會削弱客戶信任並中斷運營。

我們對網絡威脅採取的防禦措施可能無法識別或阻止每一個非法入侵者滲透我們的基礎設施，例如拒絕服務攻擊、有害代碼、網絡入侵、欺詐電子郵件、操縱策略或發生可能降低我們網絡中所處理或存儲數據保密性的幹擾行為。鑒於有關破壞或干擾系統的方法迅速發展，並且經常在沒有向我們或外部供應商發出警示的情況下出現，因此我們可能無法預見亦無法對其採取及時充分的保護措施。

我們可能在運營過程中遭遇此類威脅。一旦識別到任何網絡安全風險，我們或需承擔額外成本，以聘請相關網絡安全人才並為我們的系統及網絡配置安全工具。倘無法阻止這類威脅，則可能會對我們的業務運營、財務狀況及品牌聲譽造成不利影響。

若我們的產品存在未被發現的缺陷、故障或可靠性問題，則可能會降低我們產品和服務的市場接納度，損害我們的聲譽或使我們面臨產品責任索賠、保修索賠或其他索賠，從而招致巨額的成本和開支，這可能會對我們的業務、財務狀況和經營業績產生不利影響。

我們的客戶將我們的產品視為其業務運營的關鍵組成部分。任何缺陷、故障、服務中斷或其他可靠性問題的出現都可能中斷彼等之業務活動，最終亦會損害我們在市場上的聲譽和地位。因此，我們會定期對我們的產品進行審查和升級。我們產品中實際或可能存在的缺陷可能會引發負面媒體報道，降低我們的市場地位，削弱客戶對我們的信心，並影響我們獲取或留住客戶的能力。

倘我們收到有關產品質量的任何投訴，我們或須因應客戶的期望或策略上的優先次序，增撥資源處理此類事宜。否則，我們的品牌聲譽和公眾認可度可能會受到損害，進而可能會對我們的經營業績、財務狀況和整體業務前景產生重大影響。

## 風險因素

我們業務的成功取決於我們的系統、服務器、網絡、信息技術及雲基礎設施以及數據處理系統的穩定性能和可靠性。但有關方面的任何中斷、停滯或故障都可能對我們的業務、聲譽和財務表現產生負面影響。

我們的業務在很大程度上依賴於透過信息技術系統及時處理大量信息和交易。然而，我們的軟件、硬件和系統可能存在錯誤或缺陷，若未及時識別和糾正，則可能會對我們的業務產生重大不利影響。我們的數字支付產品和服務旨在處理復雜的交易，並將高效生成大量詳細的報告。由於我們的客戶依賴該等服務進行關鍵業務營運，因此出現任何錯誤、缺陷、服務中斷或性能問題都可能損害我們的聲譽，並對客戶的業務產生負面影響。此類軟件或系統故障或人為錯誤等問題，可能會延遲或中斷支付結算、導致多付、產生不準確的報告或阻止收取交易費。該等問題亦可能招致法律索賠、負債和財務損失，可能對我們的業務和財務狀況產生重大不利影響。

隨著我們技術基礎設施和服務的擴展並日趨復雜，我們面臨著越來越多與此類系統性能及安全性相關的風險。該等風險可能來自第三方組件，包括潛在的不兼容性、服務故障、延遲或硬件和軟件後端流程內的問題。此外，我們依賴於開源和第三方技術，而該等技術本質上比專有系統更脆弱、更不可預測且更不可控，這對我們交付產品和服務的能力造成若干限制。此類依賴關係可能會擾亂我們的運營、引入安全漏洞或限制我們更新或調整服務的能力。為了降低該等風險，我們必須不斷增強和維護我們的技術基礎設施。否則，可能會導致系統穩定性不足並增加安全漏洞的可能性，從而對我們平台和服務的安全與不間斷運營帶來重大挑戰。任何此類事件都可能對我們的業務、聲譽和財務狀況產生重大不利影響。

我們可能在充分保護知識產權方面面臨挑戰，從而面臨侵權、盜竊或未經授權使用的風險。該等漏洞可能會削弱我們的競爭優勢及運營成效。

我們的商業機密、商標、版權、專利和其他知識產權對我們的成功至關重要。我們主要通過與我們的僱員、顧問和第三方簽訂保密協議，並通過商標、版權、商業機密和專利註冊來保護該等權利。然而，我們無法控制的事件可能會威脅該等權利，從而威脅我們的服務和解決方案。由於申請、維護、執行與辯護相關支出，保護知識產權成本高昂且極具挑戰。儘管我們做出了努力，但我們的知識產權仍可能受到侵犯、盜用或法律挑戰，這可能導致保護力度下降、無效或不可執行。

## 風 險 因 素

我們亦依賴於商業機密和機密數據等非專利的專有信息，而這取決於與員工和第三方的合同限制。該等協議可能未盡完善或遭到違反，從而導致未經授權(包括競爭對手)之使用或洩露。此類事件可能削弱我們的競爭優勢，並對我們的業務產生重大不利影響。

我們可能遭遇知識產權侵權索賠，此類索賠的抗辯可能耗費高昂且費時，不僅將分散財務和管理資源，亦可能擾亂我們的業務運營。該等索賠，無論最後是否以有利於我們的方式解決，都可能損害我們的聲譽及財務表現。

我們的業務在很大程度上依賴於開發及維護知識產權的能力。然而，我們無法保證第三方不會主張我們的業務侵犯其專利權、著作權或其他知識產權。我們可能面臨與涉嫌侵犯知識產權、不正當競爭、侵犯隱私、誹謗或其他侵權行為相關的訴訟。知識產權的有效性、可執行性及其範圍因我們運營所在的司法管轄區而異，這可能會增加此類申索的風險。隨著競爭加劇及訴訟成為解決糾紛的常見方式，我們面臨知識產權侵權申索的可能性更高。

對管理層而言，為該等申索作出的辯護費用高昂且耗費資源。即使申索不會導致任何負債，但其仍會損害我們的聲譽。任何負債、法律費用或為避免未來申索而對我們服務進行必要的更改都可能對我們的業務、財務業績及前景產生重大不利影響。

我們的風險管理及內部控制體系(包括交易對手的風險管理)可能並不充分或有效。我們的控制及程序中任何失靈或不足都可能嚴重損害我們的業務及財務表現。

我們面臨欺詐、網絡安全威脅、反洗錢風險、法律及合規風險、信息技術風險、流動性風險和運營風險等各種風險。儘管我們始終致力於增強風險管理及內部控制體系，但我們無法保證該等措施將全面識別、應對或減輕我們業務營運產生的所有潛在風險。我們風險管理之成效亦取決於僱員能否確切落實。儘管我們會持續進行培訓工作，但亦無法保證僱員將始終如一地遵守政策而不會出現錯誤、失誤或故意不當行為。倘我們的內部控制體系未能如預期般進行檢測或管理潛在風險或存在缺陷，我們的業務、財務狀況和經營業績可能會受到重大不利影響。

## 風 險 因 素

我們可能會就商譽及其他無形資產產生減值虧損，這可能對我們的業務、經營業績及財務表現產生重大不利影響。

截至2022年、2023年及2024年12月31日及2025年6月30日，我們分別錄得商譽人民幣695.4百萬元、人民幣695.4百萬元、人民幣573.2百萬元及人民幣558.2百萬元。截至2022年、2023年及2024年12月31日及2025年6月30日，我們的無形資產(主要包括軟件著作權)分別錄得人民幣6.3百萬元、人民幣5.6百萬元、人民幣6.3百萬元及人民幣6.7百萬元。截至2022年及2024年12月31日止年度及截至2025年6月30日止六個月，我們確認商譽減值虧損分別為人民幣97.1百萬元、人民幣122.2百萬元及人民幣15.0百萬元。

我們無法向閣下保證未來不會發生類似減值損失。此類減值的產生，可能源於軟件著作權因技術革新而過時或效力下降導致其未來價值降低等因素。此外，行業經濟放緩可能會促使我們重新評估商譽和其他無形資產的賬面值。如果減值進一步出現，則可能會對我們的運營、財務狀況和業績產生負面影響。

**我們的投資活動及融資活動均錄得現金流出淨額。**

截至2022年及2023年12月31日止年度及截至2025年6月30日止六個月，我們分別錄得投資活動現金流出淨額人民幣24.9百萬元、人民幣62.0百萬元及人民幣1,743.4百萬元。此外，於2022年、2024年及截至2025年6月30日止六個月，我們分別錄得融資活動現金流出淨額人民幣143.6百萬元、人民幣322.7百萬元及人民幣19.4百萬元。有關詳情，請參閱「財務資料—流動資金及資本資源—投資活動(所用)／所得現金淨額」及「財務資料—流動資金及資本資源—融資活動(所用)／所得現金淨額」。

我們可能會在未來經歷投資活動和融資活動的現金淨流出期。倘我們無法獲得足夠資金支持我們的業務運營和投資，我們的流動資金和財務狀況可能會受到重大不利影響。我們無法保證能夠從其他來源獲得足夠的現金來維持投資活動。若我們需要尋求額外融資，則可能導致融資成本上升，且我們無法保證能在有利條件下獲得該等融資或根本無法獲得該等融資。

**我們在向客戶收取貿易應收款項及應收票據時面臨信用風險。**

我們的貿易應收款項主要包括就我們提供的產品應收客戶的未償款項。截至2022年、2023年及2024年12月31日以及2025年6月30日，我們的貿易應收款項(扣除預期信貸虧損撥備)分別為人民幣413.3百萬元、人民幣335.4百萬元、人民幣297.9百萬元及人民幣386.2百萬元。有關進一步詳情，請參閱「財務資料—綜合財務狀況表若干項目的描述—貿易應收款項及應收票據」。

## 風 險 因 素

我們無法保證我們將能夠按時收取我們的全部或部分應收款項、預付款項、其他應收款項或其他資產，甚至完全無法收回。例如，倘我們與客戶的關係惡化或終止，或倘任何客戶因任何原因遭遇經營困難、業務或財務表現下降，彼等可能無法及時或全額地履行其付款義務。此外，倘與我們的預付款項、其他應收款項或其他資產有關的各方未能交付約定的產品或服務，我們可能面臨預付款項違約及減值虧損的風險，這可能對我們的業務及財務狀況產生重大不利影響。未能如期收回款項會令我們面臨信貸風險，並可能需要我們增加減值撥備，從而可能影響我們的業務、財務狀況及經營業績。

優惠稅收待遇或政府補助的終止或徵收任何額外稅款及附加費可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景產生不利影響。該等變動可能增加開支並降低盈利能力。

我們的營運面臨經營業務所在的司法管轄區的稅收體系和法規的不確定性因素，這包括對稅務法規、指導方針和指令的潛在修訂，以及徵收額外稅款、費用或制裁。我們在該等地區可能面臨稅收環境變化，這可能會加重我們的整體稅收負擔並對財務狀況產生負面影響。儘管我們奮進遵守所有相關地區的相關稅務規定，但我們無法向閣下保證我們能夠完全遵守相關要求。此外，中國政府可能修改或修訂有關所得稅、預扣稅、增值稅或其他稅項的法規。倘未能遵守中國稅務法律法規，則可能導致相關稅務機關施加處罰或罰款。該等監管變動、稅務調整或處罰可能對我們的業務營運、財務狀況及業績造成不利影響。

我們不時受惠於各種政府補助、優惠稅收待遇、獎勵、津貼和地方機構提供的其他支持。然而，我們不能向閣下保證我們將在未來持續享用優惠稅收待遇。獲得該等補助之資格，取決於國家或地方政策之動態調整，且可能因各種因素（其中諸多因素超出我們的控制範圍）導致該等體系中止或變更而受到影響。概無法保證我們未來將持續符合此類扶持資格。未來該等福利待遇的任何減少或取消都可能對我們的財務狀況、經營成果和增長潛力產生不利影響。

我們的業務面臨外幣匯率風險。

由於我們的國際業務與客戶群同時增長，我們更加易受外幣匯率變動的影響。我們的收入來源源自我們服務地區的多種地方貨幣，而非與單一主導貨幣掛鉤。儘管如此，該等貨幣之間的匯率變動可能導致我們的業務和財務成果存在差異。人民幣與其他貨幣之間的匯率受中國人民銀行設定的匯率影響，而中國人民銀行設定的匯率受全球及地區政治及經濟狀況、貨幣市場的供需動態變化以及國內及國際經濟

## 風 險 因 素

及政治發展等多種因素的影響。隨著外匯市場的發展，以及利率市場化和人民幣國際化的進展，中國政府日後可能會宣佈進一步改變匯率制度，我們無法向閣下保證未來人民幣相對於其他貨幣不會大幅升值或貶值。我們很難預測市場力量或相關政府政策未來會如何影響人民幣及其他貨幣之間的匯率。

由於[編纂][編纂]將以港元收取，人民幣兌港元的任何升值都可能降低該等[編纂]兌換為人民幣的價值。反之，若人民幣貶值，則以外幣計算時，本公司之股份價值與應付股息均可能受到不利影響。因此，該等全球與區域的政治和經濟因素，可能對本公司以港元或其他貨幣計值之股份價值與應付股息造成重大不利影響。

不利的美國政治經濟政策可能會對我們經營的行業產生負面影響，亦可能會中斷我們的業務活動。該等變化可能減少市場機遇或增加運營挑戰，對我們的業績產生不利影響。

我們的業務因與美國交易對手之業務往來及在美國境內經營而面臨風險敞口。中美之間政治和經濟的變化可能會加重我們的監管和合規負擔，破壞我們與客戶、供應商和其他合作者的關係，並給我們的全球擴張帶來不確定性因素。中美關係間的任何不利變化，例如在貿易、科技、金融和相關領域產生的沖突，都可能對我們的服務領域產生負面影響，從而阻礙我們的業務活動。

又如，諸多跨境商戶歷來依賴美國小額關稅豁免以於美國銷售其產品。然而，此項豁免待遇自2025年5月2日起對中國進口商品取消，其後截至2025年8月29日對所有國家暫停實施。此監管政策調整已對跨境供應商從中國向美國發貨造成負面影響。由於關稅實施導致相關產品價格競爭力削弱，可能進而降低彼等對我們服務的依賴程度。於整個往績記錄期，豁免持續有效且具效力，故我們的相關業務營運未受影響。儘管如此，終止此項豁免可能會減少服務需求，對我們的業績產生重大不利影響。

**我們面臨與第三方支付相關的風險。**

儘管我們的內部政策不允許客戶採用第三方支付安排，但我們無法保證客戶會嚴格遵守我們的政策。因此，我們面臨與第三方支付有關的風險，包括(i)第三方付款人可能提出的索賠，要求我們償還款項，原因是彼等無須向我們承擔合同責任，以及代表這些第三方付款人的清算人可能提出的索賠；及(ii)潛在的洗錢風險，原因

## 風險因素

是我們對第三方付款人使用資金的來源和目的了解有限。如果第三方付款人或其清算人就第三方支付或違反或未遵守法律法規對我們提起任何索賠或法律訴訟（無論是民事或刑事），我們將需要分配大量財務和管理資源為自身辯護，且我們可能被迫遵守法院裁決，並退還我們所銷售產品和所提供服務的款項，而我們的業務、前景、財務狀況、經營業績和現金流量可能受到不利影響。

我們未來可能需要額外資金來履行我們的財務義務並實現我們的業務目標。額外資金可能無法以可接受的條款獲得，或根本無法獲得，這可能會影響我們履行財務義務和發展業務的能力。

我們維繫業務增長並保持競爭力的能力，取決於在研發、市場擴張及人才招聘等領域進行重大投資。我們無法保證在有需要或在可接受的條件下能夠提供額外資金。無論是來自全球還是國內的經濟挑戰，都可能減少流動資金並增加融資成本。超過我們控制範圍的這些因素可能會延遲或限制我們獲得資金。由於業務需求或新的機遇在不斷變化，所以我們可能需要額外的現金。倘我們不能以有利的條件獲得融資，我們的擴張、營銷、產品和服務升級以及應對競爭的能力可能會受到限制，進而對我們的經營業績和業務前景產生不利影響。

未能執行投拓計劃可能對我們的業務前景產生重大不利影響。

我們奉行能夠完成我們的使命並實現願景的策略，包括進一步提升全球業務布局與服務網絡，加速發展跨境支付業務，加大對中企走向世界的支持力度，加強本地支付生態發展，並持續提升生產基礎設施的智能化水平。有關詳情，請參見「業務—我們的策略」。

然而，我們不能保證該等策略能順利實施並將取得預期成果。我們的擴張計劃是基於對未來事件的假設，而這些假設本身就帶有風險和不確定性。我們實現業務增長的能力，取決於多項因素，包括充足的管理和財務資源的可用性、行業技術的變化和發展、競爭對手的能力、有效管理和利用網絡的能力，以及我們僱傭、培訓並留住技術人員的能力。倘我們未能實施投拓計劃，我們的業務、前景、財務狀況及經營業績可能受到不利影響。

我們可能不具備足以覆蓋業務風險的保險保障範圍。

我們投購一系列我們認為符合我們規模及類型的企業慣例及與中國標準商業慣例一致的保單，以保護本集團免受業務運營相關的風險及不可預測事件的影響。

## 風 險 因 素

中國及其他經營地區的保險公司可能僅提供有限範圍的商業保險。因此，我們可能無法為在運營中遇到的任一潛在風險提供保險服務，而保障的程度可能無法完全抵銷我們遭受的任何損失，尤其是涉及運營中斷或業務停止的損失。除直接損失外，停業、法律訴訟、流行病、惡劣天氣或災難等事件還可能給我們帶來巨額開支。我們無法向閣下保證我們的現有保單將充分保護我們免受所有損害，亦無法根據這些保單迅速或完全收回索賠。即使保險足以彌補直接損失，我們在採取補救措施或其他適當措施方面仍可能面臨挑戰。此外，我們的索賠歷史可能會影響所收取的保費。

倘未能遵守中國有關勞工、繳納社會保險保費或住房公積金的法律法規，我們可能遭受罰款及其他法律或行政制裁。

根據中國法律法規，我們須遵守有關勞動合同、最低工資標準、支付工資、加班限制、試用期和終止僱傭關係的要求。我們亦須參與由當地政府管理的僱員社會福利計劃。該等計劃包含養老保險、醫療保險、工傷保險、生育保險、失業險及住房公積金。我們為每位僱員繳納的金額根據其上一年度的實際薪資計算，惟須遵守地方政府部門設定的最低及最高限額。此外，視乎業務需要，我們可能會僱用勞務派遣人員擔任臨時、輔助及可替換的職務，期限少於六個月。根據中國勞動法律法規，使用派遣勞工的上限為公司總勞動力（包括直接僱員及派遣勞工）的10%。超出此限額的僱主可能會被勒令糾正，若未能糾正，則可能面臨罰款。

於往績記錄期及截至最後實際可行日期，我們在該等勞工相關事宜上有不符合規定事項。於往績記錄期，我們未能按照中國適用法律要求為部分員工足額繳納社會保險及住房公積金。根據我們的中國法律顧問所告知及中國相關法律法規，倘我們未能按要求足額繳納社會保險，中國有關部門可以要求我們在指定期限內繳納未繳納金額，並對未繳納供款收取每日滯納金。然而，倘我們未能在指定期限內償還所要求的未繳納金額，最高可能被處以未繳納金額三倍的罰款。此外，根據《住房公積金管理條例》，我們或會被勒令在指定期限內償還未繳住房公積金金額，否則可能會向中國法院申請強制執行。有關詳情，請參見「業務—僱員」。

## 風 險 因 素

我們可能會經歷未來發生的任何不可抗力事件、自然災害、傳染病爆發、全球經濟狀況等影響。

我們的營運可能因以下風險而受到重大損害：(i)自然災害，包括洪水、地震、沙塵暴、暴風雪、火災或乾旱；(ii)出現重大公共衛生危機，如豬流感、禽流感、SARS、埃博拉病毒、寨卡病毒或COVID-19；及(iii)運營中斷，例如電力、水或能源供應短缺；系統故障或數據管理故障；意外維修；技術故障或沖突或恐怖主義行為。

該等事件亦可能廣泛影響我們的行業，並可能導致我們或我們的業務合作夥伴使用的設施短期停工，從而導致嚴重的運營中斷。儘管我們實施災備及業務連續性計劃以降低此類風險，但此類事件的不可預測性及嚴重程度仍對我們的業務及整體業務營運構成重大威脅。

我們、我們的董事、管理層及僱員可能不時會面臨與僱員、競爭對手、業務合作夥伴或其他各方發生訴訟、仲裁或其他糾紛的風險，這可能會對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景產生不利影響。

我們、我們的董事、管理層及僱員可能不時因我們的業務營運、合約履行、僱員不當行為、監管合規或與企業管治有關的其他方面而受到涉及我們的客戶、業務合作夥伴、競爭對手或監管機構等實體的民事及刑事訴訟、合同糾紛、調查或監管行動。

主動或潛在的糾紛、調查或強制措施可能會轉移我們管理層的注意力，並消耗彼等的時間及我們的其他資源。對我們採取的法律措施可能導致和解、禁令、罰款、處罰或其他不利結果，從而可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及聲譽產生負面影響。即便我們成功抗辯此類訴訟，相關法律費用亦可能頗為高昂。對我們的重大判決或監管處罰，或因涉及我們的董事、管理人員或僱員的不利裁決而對我們的業務造成的重大中斷，均可能對我們的流動資金、業務營運、財務狀況、業績、聲譽及未來前景產生重大不利影響。

與我們或我們所經營行業相關的負面輿情可能有損我們的聲譽，進而對我們的業務、經營業績及股份價格產生重大不利影響。

在競爭激烈的綜合數字支付解決方案行業，我們的聲譽對維持我們的經營增長至關重要。有關本集團的負面輿情，例如有關服務中斷問題、合規問題、客戶糾紛問題或影響我們所服務行業的更多問題(包括對金融科技的監管打擊、數據隱私醜聞或全行業欺詐事件)的指控，可能會嚴重損害我們的品牌聲譽及公眾美譽度。

## 風險因素

我們與廣泛的利益相關方合作，包括客戶、供應商以及與渠道合作夥伴，相關方的任何不滿，無論其是否合理，將可能引發公眾投訴或導致其在社交媒體、新媒體或監管論壇上的批評發酵。該等不利因素可能會消磨現有客戶及潛在客戶的信任，威懾業務合作夥伴，阻礙我們吸引新業務合作夥伴或拓展國際業務的能力以及引致監管機構加強對我們的審查。因此，這可能會對我們的運營、財務狀況、業務前景及股份市價產生不利影響。

我們在中國及其他司法管轄區租賃的現有物業可能面臨缺陷風險，這可能會對我們的業務及財務狀況產生不利影響。

根據中華人民共和國住房和城鄉建設部於2010年12月1日頒佈及於2011年2月1日生效的《商品房屋租賃管理辦法》，出租人及承租人均須辦理租賃協議備案並取得房屋租賃備案證明。截至最後實際可行日期，我們租賃的六處主要物業的租賃協議尚未向中國相關政府機構進行備案。中國法律顧問告知我們，當局或會要求我們在指定時間內完成相關租賃協議備案辦理，倘延遲備案辦理，每份租賃協議可能面臨人民幣1,000元至人民幣10,000元不等的罰款。倘因未能完成備案而受到處罰，我們的業務營運可能遭受不利影響。

除上述外，截至最後實際可行日期，我們租賃的一處主要物業存在業權瑕疵，因出租人未能提供相關物業所有權證書。我們可能面臨來自業主或第三方就我們佔用該物業的權利的挑戰。截至最後實際可行日期，概無第三方或政府機構質疑我們的租賃物業業權，從而影響我們目前的佔用。儘管我們預計不會因業權問題導致終止租賃而面臨罰款或處罰，但我們可能仍須搬遷經營場地並承擔相應費用。倘未能及時或按商業上可接受的條款找到合適的替代物業，我們的業務營運可能會受到負面影響。有關更多詳情，請參見「業務—物業」。

### 與於我們經營所在國家及地區開展業務有關的風險

我們經營所在國家及地區的經濟、政治及社會狀況以及政府政策的變化可能對我們的業務及前景造成不利影響。

我們於多個地區市場開展業務，而我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到該等地區政治、經濟及社會狀況的重大影響。於若干市場，政府通過行業政策在調控行業發展中發揮着重要作用。地方政府亦可能通過分配資源、控制外幣支付、

## 風險因素

制定貨幣政策及向特定行業或公司提供優惠待遇以影響經濟增長及公共秩序。控制通脹及實施其他政策的措施通常包括價格監管、貨幣貶值、資本管制及進口限制。

受經濟、政治及社會狀況所規限，國際貿易限制、貿易壁壘、貿易保護措施、制裁及進出口法律以及潛在關稅不斷變化。未來或會出台額外的要求或限制，加強對我們業務的審查或使特定活動受國際法規的約束。例如，基於最近不斷惡化的政治及經濟關係，美國加大了對中國科技公司的制裁及出口管制。我們無法保證我們既往或未來的營運不受國際貿易限制風險或完全符合美國或其他司法管轄區當局的預期。倘任何監管機構，包括美國，歐盟、聯合國、澳大利亞或其他機構認定我們的活動違反有關法規，我們的業務及聲譽可能會受到重大影響。

我們經營所在的若干區域市場的法律體系中存在的不確定性可能會影響我們的業務、財務狀況及經營業績。

我們的業務活動受中國以及我們開展業務的其他司法管轄區適用法律及法規規管。遵守各種法律及法規可能涉及巨額開支及大量資源。此外，新法案的頒佈或對現有法案的修訂可能會帶來額外的合規負擔、減少我們的盈利、強制調整我們的業務模式以確保合規，或以其他方式影響我們的整體表現。

此外，我們受中國及我們運營所在司法管轄區有關部門的監督及控制，該等部門實施可能影響我們活動的政策，例如運營限制、所需批准及授權以及跨境融資。鑒於我們的A股於深圳證券交易所交易，我們亦須遵守其具體上市要求，該等要求對我們的實踐施加進一步限制。違反法規可能會使我們無法滿足企業活動的先決條件，其可能會對我們的運營、財務狀況及前景造成重大負面影響。

閣下向我們、董事及高級管理層送達法律程序文件或執行境外判決可能存在困難。

我們為一間中國公司，目前部分業務在中國進行。此外，我們絕大多數董事及高級管理層均為中國國民及居民。

《最高人民法院關於內地與香港特別行政區法院相互認可和執行民商事案件判決的安排》，自2024年1月29日起生效，對(其中包括)判決的範圍及判項詳情、申請

## 風 險 因 素

認可或執行的程序及方式、不予認可及執行的情形作出了規定。

儘管如此，中國尚未與美國、若干歐盟國家及許多其他司法管權區簽訂相互認可及執行法院判決的條約。同理，香港與美國亦無相互執行安排。根據《中華人民共和國民事訴訟法》及其他有關法律的規定，該等司法管轄區的法院判決，僅在中國與判決作出國之間訂有相互執行適用條約的情況下，方可在中國或香港獲得認可及執行。

**我們H股的非中國居民持有人可能須履行中國所得稅義務。**

根據《企業所得稅法》及其實施條例，中國10%的預扣稅稅率一般適用於向非中國居民企業，即在中國並無設立機構或場所的企業，或雖設立機構或場所但有關收入與該機構或場所沒有關聯的企業派付的中國所得股息。中國與投資者成立的司法管轄區間訂有規定的稅務條約或類似協議另有規定的除外。同理，倘該等投資者轉讓股份所獲收益被視為源自中國境內的收入，則須繳納10%的中國所得稅，但條約或安排另有規定者除外。

根據《中華人民共和國個人所得稅法》及其實施細則，非中國居民的外國個人投資者一般須就中國所得股息繳納20%的預扣稅，而轉讓源自中國的股份所獲收益亦一般須繳納20%的預扣稅，惟可根據稅收協定及中國法律予以任何適用的減免或豁免。根據國家稅務總局於2011年6月28日發佈的《關於國稅發[1993]045號文件廢止後有關個人所得稅徵管問題的通知》(國稅函[2011]348號)，向持有H股的非中國居民個人派付的股息，一般繳納10%的預扣稅，具體取決於中國與該個人居住地司法管轄區之間是否有任何相關稅收協定，以及中國與香港之間的稅務安排。居住在與中國並無訂立稅收協定的司法管轄區的非中國居民個人須就收取的股息繳納20%的預扣稅。此外，根據財政部及國家稅務總局於1998年3月30日發佈的《關於個人轉讓股票所得繼續暫免徵收個人所得稅的通知》，個人轉讓上市股份所得收益可免徵個人所得稅。此外，財政部、國家稅務總局及中國證監會於2009年12月31日聯合發佈的《關於個人轉讓上市公司限售股所得徵收個人所得稅有關問題的通知》(財稅[2009]167號)批准，在若干境內交易所轉讓上市股份所得收入仍免徵個人所得稅。

## 風 險 因 素

作為一家中國企業，我們須就全球收入繳納中國稅項，投資者出售[編纂]的任何資本收益以及就[編纂]向投資者派付的股息可能須繳納中國稅項。

根據《中華人民共和國個人所得稅法》，非中國居民個人一般須就中國所得股息繳納20%的個人所得稅，其須於股息派付中預扣。然而，倘中國與該個人居住國之間訂有稅收協定，則稅率可降低，通常為10%。為簡化上市公司眾多股東的稅務管理，股息通常按10%的稅率預扣。非中國居民個人出售[編纂]所獲收益是否應在中國納稅目前仍存在不確定性。

根據《中華人民共和國企業所得稅法》，在中國並無常設機構的非中國居民企業，或其收入與該等機構無關的非中國居民企業，通常須就所得股息及出售中國公司股權所得收益繳納10%的企業所得稅。該稅率可能因中國與該企業所在地司法管轄區訂立的稅收協定而降低。我們擬就向非中國居民企業[編纂]持有人派付之股息按10%的稅率預扣稅款。符合降低協定稅率條件的企業須向中國稅務機關申請退還超額預扣稅，但須經核實。

中國稅務機關對《中國企業所得稅法》及相關規定的解釋及執行仍存在重大不確定性，包括非中國居民[編纂]是否須就出售其股份所得收益繳納個人或企業所得稅。此外，中國適用稅率的變動可能對[編纂]投資價值產生重大影響。

**股息派付受中國法規的限制。**

根據中國法律，股息僅從可供分派溢利中支付。該等可供分派溢利源自扣除法定盈餘儲備、一般儲備及酌情盈餘儲備供款後的可供分派盈利淨額，各項扣除均基於根據中國公認會計原則計算的獨立溢利淨額。所指的可供分派盈利淨額取以下兩項中的較低者：(i)根據中國公認會計原則確定的權益持有人應佔既定期間溢利淨額加前期可供分派溢利或減去該期初的任何累計虧損；及(ii)根據國際財務報告準則確定經類似調整後對應的權益持有人應佔該期溢利淨額。因此，儘管處於反映會計溢利的期間，我們仍可能缺乏足夠的或根本沒有可供分派溢利用於日後向股東派付股息。

## 風 險 因 素

就中國稅務而言，我們的離岸附屬公司可能被視為居民企業。

根據《中國企業所得稅法》及《中華人民共和國企業所得稅法實施條例》，於境外司法管權區註冊成立但其實際管理中心位於中國的公司，可被認定為中國稅務居民企業，進而須就其全球盈利按25%的稅率繳納中國企業所得稅。

鑒於本公司總部位於中國，相關監管機構可能對海外附屬公司進行審查。倘該等附屬公司被認定為中國稅務居民企業，則可能就其全球盈利面臨25%的企業所得稅。儘管如此，判定實體為「中國居民企業」的具體標準仍有待後續明確。對附屬公司全球收入徵收企業所得稅可能大幅增加我們的整體稅務負債，進而影響我們的流動性及經營利潤率。

我們受到若干與外幣兌換及匯款相關的監管限制。

人民幣的兌換受中國適用法律法規的規管。我們無法保證在任何特定匯率下，我們擁有足夠外幣以滿足我們的外匯需求。根據中國現行外匯監管框架，我們在經常賬戶下進行的外匯交易（包括股息派付）毋須經國家外匯管理局事先批准。然而，我們須提供有關交易的文件憑證，並於中國境內持有開展外匯業務牌照的指定外匯銀行進行該等交易。於[編纂]完成後，惟須符合特定程序要求，我們即可獲准以外幣支付股息而毋須經國家外匯管理局事先批准。

儘管如此，概不保證該等有關以外幣支付股息的外匯政策日後仍保持不變。此外，外匯不足或會限制我們獲取足夠外幣以向股東分派股息或滿足其他外匯需求的能力，從而可能影響我們的資本支出計劃、業務運營、財務業績及整體財務狀況。

**日益嚴格的ESG法規及公眾監督使合規成本風險日益加劇**

隨着對廢棄物處置、包裝廢料、溫室氣體排放及環境保護等ESG問題的認識不斷提高，我們運營所在司法管權區的有關部門可能出台更嚴格的法律及法規，影響我們業務運營。

## 風 險 因 素

作為一家數字支付服務提供商，我們運營所產生的排放物、廢棄物及環境影響極小。儘管如此，我們積極監測環境及氣候有關風險對我們戰略、運營及財務表現的影響。我們已實施有害及無害廢棄物(含報廢電子電氣設備)、廢水及廢氣排放管理的相關流程，亦已制定降低電力消耗及提升運營效率的相關政策。

應對ESG風險可能導致額外成本，進而影響我們的財務業績。我們持續追蹤電力消耗、溫室氣體排放及用水量等指標，並致力於提供安全、包容且公平的工作環境。違反適用法律及法規可能導致重大處罰或巨額罰款、暫停或吊銷牌照、終止政府合約或暫停運營。有關結果可能對我們的財務狀況、經營業績及聲譽產生負面影響，進而影響我們的盈利能力及吸引新客戶的能力。

### 與[編纂]有關的風險

我們將同時遵守中國及香港的[編纂]及監管要求。

作為一家尋求在香港[編纂]及[編纂]證券的於中國註冊成立的公司，我們須遵守中國監管機構就境外證券[編纂]及[編纂]實施的不斷變化的監管要求。根據《境內企業境外發行證券及上市管理試行辦法》，作為一家尋求在境外[編纂]及[編纂]證券的中國境內企業，我們須在向境外監管機構提交[編纂]材料後規定期限內完成中國證監會備案程序，並相應披露有關詳情。不遵守中國證監會對本次[編纂]的備案要求或其他政府審批，可能會使我們面臨中國證監會或其他中國監管機構的處罰，例如罰款、中國境內的運營限制、延遲或限制將[編纂]匯付至中國，或其他限制我們融資選擇的措施，從而可能對我們的業務活動造成重大負面影響。

由於我們的A股於深圳證券交易所上市，而[編纂]將於聯交所主板[編纂]，故我們將須遵守兩個司法管轄區的[編纂]規則及其他監管機制，除非已獲免除或已獲得豁免。

因此，我們可能因持續遵守兩個司法管轄區所有上市規則而產生額外的成本及資源。此外，我們無法保證未來新規則或法規的頒佈不會對我們的運營或融資活動施加進一步義務或限制。我們可能難以及時或完全滿足該等新要求。

## 風 險 因 素

我們的A股於深圳證券交易所上市，A股及H股市場的特點可能有所不同。

我們的A股於深圳證券交易所上市且買賣活躍。[編纂]完成後，我們的A股將繼續於深圳證券交易所上市及買賣，而H股將於香港聯合交易所[編纂]及[編纂]。根據現行中國法律及法規，未經相關監管部門批准，我們的A股與H股不可互換或代替，且兩個市場之間並無[編纂]或結算。

鑒於其獨特的市場特徵，H股與A股市場的[編纂]量、流動性、投資者群體構成及散戶與機構參與程度等方面存在顯著差異。因此，我們的A股與H股的[編纂]表現不具可比性。

然而，我們A股價格波動可能對H股[編纂]產生不利影響，反之亦然。由於兩個市場間的結構差異，我們A股的歷史交易模式可能無法有效反映H股的表現。因此，投資者對[編纂]作出任何投資決策時，不應僅依賴我們A股的交易歷史。

**H股的市價及[編纂]量可能波動，從而可能對於[編纂]中購買[編纂]的投資者造成虧損。**

我們的H股市場價格及[編纂]活動可能受到諸多不可控因素的影響而出現大幅波動，例如香港的地緣政治緊張局勢，及香港和國際的整體證券市場動態。值得注意的是，可資比較行業中同業的股票表現可能間接影響我們H股的估值及流動性。除普遍的市場及行業因素外，波動性亦可能源於公司特定議題，包括收入、溢利、流動性、資本支出或投資等財務指標的變動，以及監管環境變化、供應商合作關係調整、高級管理人員變動或競爭策略調整。

我們概不就H股[編纂]價格及成交量的穩定性或潛在升值作出任何保證，這可能對投資者造成重大損失。有關不穩定性亦可能阻礙我們通過新發行股本獲取未來融資的能力。[編纂]前，我們的H股尚無固定的[編纂]場所。[編纂]價格及成交量波動的潛在因素包括：實際經營業績與預期存在偏差、分析師預測調整、全球監管或行業政策變動、不可抗力事件的干擾、市場對亞洲投資環境的看法，及政治、經濟、社會或股票市場的總體趨勢。

因此，投資者應知悉，我們H股的[編纂]價格及成交量可能難以預測，並可能受公司特定因素及整體市場力量影響而發生急劇變化。

## 風 險 因 素

閣下不應依賴我們就我們的A股於深圳證券交易所上市而發佈的任何資料。

我們的A股於深圳證券交易所買賣，我們須遵守中國法規規定的持續報告與披露義務。因此，我們可能不時通過深圳證券交易所或中國證監會批准的渠道發佈財務及運營資料。然而，我們就A股披露的資料遵循中國適用的監管標準、行業慣例及市場規範，這可能與我們H股[編纂]所適用的規則有所不同。因此，通過深圳證券交易所或其他平台發佈的往績記錄期的財務及業務數據的格式可能與本文件概述的詳情存在差異。[編纂]的有意投資者作出投資決策時，應僅依據本文件所載財務、運營及其他資料。投資者通過[編纂][編纂]我們的H股，即表示同意不會依賴本文件及我們於香港就[編纂]有關事宜作出的任何正式公告所載資料以外的任何資料。

由於H股的[編纂]高於每股綜合有形賬面淨值，故[編纂]中的H股買家於購買後可能面臨即時攤薄。

我們H股的[編纂]可能高於緊接[編纂]前的每股有形資產賬面淨值。在此情況下，[編纂]中我們H股的買家將面臨即時攤薄。倘[編纂]行使[編纂]或我們日後[編纂]額外H股，則H股買家可能面臨進一步攤薄。

我們對[編纂][編纂]的使用方式擁有酌情權，而閣下未必同意我們的使用方式。

我們的管理層分配[編纂][編纂]的方式或會與閣下的意願有偏差，或無法為股東帶來有利回報。有關進一步詳情，請參閱「未來計劃及[編纂]用途—[編纂]用途」。儘管如此，管理層釐定該等[編纂]確切用途時仍保留靈活性。閣下將閣下的資金委託予管理層，閣下須依賴管理層就我們將如何具體使用是次[編纂][編纂]作出的判斷。

我們根據激勵計劃已發行並可能繼續發行獎勵股份、期權、受限制股份單位及其他股權獎勵，導致酬金開支增加。[編纂]日後在公開市場上的供應大量增加或預期大量增加，均可能令[編纂]市價大幅下跌，及／或攤薄H股持有人的股權。

我們已實施購股權計劃，旨在向合資格個人提供股權獎勵，激勵其貢獻並使其目標與本公司目標保持一致。我們認為該等購股權計劃對於招募及留住優秀員工及高級管理人員至關重要，並計劃日後繼續為員工提供有關激勵。[編纂]後，該等獎

## 風 險 因 素

勵的規模及影響其估值的因素（如H股市值及波動）可能存在重大差異。隨著H股定價變動、員工人數增加或獎勵規模擴大，該等激勵相關成本或會上升，從而可能對我們的經營業績造成不利影響。此外，透過該等計劃分配的期權可能會降低股東持股比例。透過該等舉措派發H股或發行股權獎勵，可能導致H股[編纂]價承壓下行。此外，倘已授出的獎勵變為可行使，由此產生的股份透過銷售進入公開市場，這可能會導致我們H股股價下跌。

我們的過往股息未必可作為我們未來股息政策的指標，且概不保證我們未來會宣派及分派任何金額的股息。

我們無法向閣下保證將於[編纂]後的任何特定時間或以任何特定方式分派H股股息。股息建議由董事會作出，受我們的營運及財務成果、流動性狀況、監管義務及整體市場及業務環境等因素所影響及制約。即使我們的賬目反映出盈利能力，我們日後亦可能缺乏充足的可供分派盈利向股東作出分派。

股息派付受中國相關法規和規則的管轄，而當地會計原則項下的溢利評估可能有異於國際財務報告準則項下的溢利評估。未來的任何股息決策，包括彼等之宣派、分配及數量，均由董事研判，考量因素包括業務表現、財務健康狀況、現金需求、投資需求、經濟環境、發展戰略、合約限制、稅務影響、法律約束以及董事釐定的其他相關考量因素，並最終須經股東大會批准。有關事項亦受我們的規管文件及適用中國法律約束。有關更多資料，請參閱「財務資料—股息」。股息僅可自依法可供分派的溢利及儲備中派發，且過往分派並非未來政策之指標。

倘證券或行業分析師就彼等對我們的股份有關的建議作出不利變動，則我們H股的市價及[編纂]量或會下降。

我們的H股[編纂]市場將受到行業或證券分析師就我們或我們的業務發佈的研究或報告的影響。倘對我們進行報道的一名或多名分析師下調我們H股的評級或發佈有關我們的負面意見，則無論信息的準確性如何，我們H股的市價均可能下跌。倘其中一名或多名分析師停止對我們的報道或未能定期發佈有關我們的報告，則我們可能會失去於金融市場的曝光機會，進而導致我們H股的市價或[編纂]量下降。

## 風 險 因 素

概不保證本文件所載的若干事實、預測及其他統計數據的準確性或完整性。我們並未獨立驗證本文件從各種公開官方來源及獨立第三方來源(包括行業專家報告)所獲得的若干事實、預測及其他統計數據。

本文件所呈列若干數據及數字，尤其是涉及宏觀經濟、數字支付、電商及金融服務領域的數據及數字，均源自各種外部參考資料，例如公開可得資料、行業組織、自主研究實體及其他獨立提供商(包括我們專門向弗若斯特沙利文訂購的一份研究報告)。此外，若干資料、指標及詳情來自我們認為值得信賴及合適的政府機構。儘管如此，我們並未對該等來源的數據或數字進行驗證。儘管我們於編製及呈列本材料時已勤勉盡職，我們亦不懷疑其存在欺騙性或不完整性從而扭曲其涵義，我們概不保證其準確性、全面性或可靠性。本內容並非由本公司、獨家保薦人、[編纂]、[編纂]、[編纂]、[編纂]、[編纂]或任何與彼等或我們有關聯的董事、高級管理人員或代理及參與[編纂]的任何其他人士創建或認證。因此，概無相關方對該等數據點、統計數據或資料之準確性或完整性提供任何保證。數據收集技術中的潛在缺陷、已發佈報告與實際行業標準之間的不一致或其他資料問題可能導致該等數據不精確或與其他報告或語境下的數據缺乏直接可比性。此外，我們無法確認有關數據乃採用與其他地方一致的方法或精確標準收集或呈列。於任何情況下，有意[編纂]務請全面評估彼等對該等細節或數字所賦予的意義或重視程度，並避免過度依賴該等細節或數字。

本文件所概述的市場潛力預測(例如我們獲取相關市場重大份額的能力)存在較大不確定性，並且依賴於最終可能存在缺陷的預測及假設。我們的市場潛力評估所考慮的因素會不斷變化，無法確定該等預測能如期轉化為客戶對我們產品的實際採用。我們的市場增長取決於多項因素，例如定價、功能及我們的營運相對於競爭對手的整體吸引力。倘競爭格局與本文件的規模及擴張預測一致，我們的企業仍有可能無法相應擴張，甚至根本無法擴張。我們的發展受多項變量的影響，其中最主要的是我們執行營運計劃的有效性，其自然涉及到固有的挑戰及未知因素。

## 風 險 因 素

閣下應仔細閱讀整份文件，且我們鄭重提醒 閣下不要依賴報章報道或其他媒體所載有關我們或[編纂]的任何資料。

[編纂]僅依據本文件所載資料及聲明進行，據我們所知及所信，該等資料及聲明屬真實準確。就提呈發售的證券作出任何投資決定時，不應依賴並非載於本文件的任何資料。

於本文件刊發前，報章或其他媒體可能已對我們、我們的股份及[編纂]作出報道，其可能載述(其中包括)有關我們及[編纂]的若干財務資料、預測、估值及其他前瞻性資料。投資者謹請注意此等第三方來源公佈的資料及意見可能基於過時、不完整或不準確的資料，且該等來源亦可能存在利益衝突，導致其意見既非獨立亦非客觀。有關本公司及[編纂]的媒體報道可能受一系列因素影響，包括個別記者的偏見、媒體的偏好及廣告商的需求。

我們並無授權報章或媒體披露任何該等資料，亦不會就該等媒體報導或前瞻性陳述的準確性或完整性承擔任何責任。我們對媒體發佈的任何資料的適當性、準確性、完整性或可靠性概不發表任何聲明。倘媒體的任何資料與本文件所載資料不一致或有衝突，我們概不承擔任何責任。因此，有意投資者務請僅按照本文件所載資料作出投資決定，而不應依賴任何其他資料。

本文件所載前瞻性陳述涉及風險及不確定因素。

本文件載有若干前瞻性陳述及資料，並使用諸如「旨在」、「期望」、「相信」、「認為」、「繼續」、「可能會」、「估計」、「預期」、「日後」、「打算」、「或許」、「應當」、「計劃」、「潛在」、「預計」、「預估」、「尋求」、「應該」、「將」、「將會」等前瞻性詞語及其他類似表達。閣下務請注意，依賴任何前瞻性陳述涉及風險及不確定性，且任何或全部該等假設可能被證實為不準確，因此，基於該等假設的前瞻性陳述亦可能不準確。

鑒於該等及與前瞻性陳述相關的其他風險及不確定性因素，本文件中所載此等陳述不應被視為我們聲明或保證我們的計劃及目標將會實現，且該等前瞻性陳述應連同多項重要因素(包括本節所載的因素)一併考慮。在上市規則的規定規限下，我們無意因獲得新資料、日後事件或其他原因而公開更新或以其他方式修訂本文件中的前瞻性陳述。因此，閣下不應過度依賴任何前瞻性資料。本文件中的所有前瞻性陳述均須以本警示聲明為準。