

風險因素

[編纂]我們的H股涉及風險。於[編纂]我們的H股前，閣下應該仔細考慮本文件中的所有資料，包括我們的綜合財務報表及相關附註。

任何該等風險均可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響，其中部分風險超出我們的控制範圍。其他我們目前尚不了解或未於下文明示或暗示的風險因素及不確定因素，或我們目前認為不重大的其他風險及不確定因素，亦可能會有損我們的業務、財務狀況及經營業績。閣下應根據我們面臨的挑戰(包括本節討論的挑戰)考慮我們的業務及前景。我們的H股[編纂]可能會因該等風險中的任何一種而下跌，閣下或會損失全部或部分[編纂]。本文件亦載有涉及風險及不確定性的前瞻性資料。由於眾多因素(包括下文及本文件其他部分所述的風險)，我們的實際表現或會與前瞻性陳述中預期的結果有重大差異。

與我們的業務及行業有關的風險

我們的業務依賴多個下游行業，主要包括智能家居、智能汽車、智能設備及智能製造解決方案行業。該等行業中任一行業或中國乃至全球經濟出現衰退，均可能對我們的業務造成重大不利影響。

我們為各類終端市場應用提供全面的智能傳感和執行解決方案。我們的財務表現及經營業績取決於採用我們產品的下游行業的整體表現。該等行業屬於更廣泛的傳感和執行生態體系，主要涵蓋智能家居、智能汽車、智能終端及智能製造領域。該等行業的監管框架、環境標準或政府激勵措施的變化均可能影響我們的營運能力及財務業績。倘終端產品市場未能維持強勁增長或陷入長期低迷，則我們的業務及盈利能力可能會受到不利影響。

近年來，全球及中國傳感器及執行器市場均呈現穩定增長態勢。根據弗若斯特沙利文資料，全球及中國傳感器市場由2020年的約1,891億美元及人民幣2,929億元分別擴大到2024年的約2,371億美元及人民幣3,983億元，複合年增長率分別約為5.8%及8.0%。同期，全球及中國執行器市場分別由2020年的約2,621億美元及人民幣3,945億元增長至2024年的約3,205億美元及人民幣4,991億元。

在主要下游應用領域，對傳感器及執行器的需求亦日益增加。根據弗若斯特沙利文資料，2020年至2024年，中國汽車傳感器市場錄得複合年增長率約11.0%，由約人民幣589億元增長至約人民幣895億元。在智能家居領域，全球及中國智能家居傳感器市場分別由2020

風險因素

年的約163億美元及人民幣292億元增長至2024年的約230億美元及人民幣449億元，同期複合年增長率分別約為9.0%及11.4%。智能終端方面，受疫情相關的供需失衡及宏觀經濟壓力影響，2020年至2024年間市場出現一定程度的波動。

雖然傳感器及執行器市場規模增長以及其在智能家居、智能汽車、智能終端及智能製造行業的應用為我們的業務帶來機遇，但這種增長受到監管要求、行業政策、技術趨勢及宏觀經濟狀況變化帶來的不確定性所影響，而該等變化反過來又可能影響對我們產品的需求。

鑒於我們在中國及海外市場的廣泛銷售佈局，我們可能需要不時因應產品終端市場的新規則與政策改變或調整業務重心，但我們未必能及時且高效地作出調整。凡是採用我們產品的終端產品，其相關規定若有新增法例或出現不利變更，均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成影響。

此外，我們的營運受中國及全球經濟、政治及社會狀況的重大影響。無論是實際發生或市場預期的經濟衰退，若出現在我們的主要市場或客戶的主要市場，皆可能影響我們的財務狀況及業績。全球性不確定因素（如地緣政治緊張局勢、通脹風險及貨幣政策變動）同樣為我們的營商環境帶來挑戰。

我們經營所處行業競爭十分激烈。倘我們未能有效且成功地競爭，我們的業務、經營業績及財務狀況可能會受到重大不利影響。

我們主要深耕於智能傳感和執行解決方案市場，服務對象涵蓋智能家居、智能汽車、智能終端及智能製造行業等各個高度競爭領域。我們與多家生產及銷售類似產品與解決方案的企業競爭。由於我們營運所在的行業複雜多樣，其競爭激烈且高度分散。根據弗若斯特沙利文資料，2024年，中國前五大傳感器供應商的市佔率（以全球傳感器出貨量計）僅佔約5.4%。因此，有關競爭格局迫使我們必須在產品及生產流程的創新迭代、產能、供應鏈及定價等方面作出持續改進及策略性舉措，如未能在有關方面成功競爭，可能會對我們的盈利能力及經營業績造成不利影響。特別是，我們仰賴與客戶維持穩健的合作關係以及迅速回應客戶需求的能力，以保持與現有客戶及新客戶的互利關係。隨著我們擴展產品組合、客戶基礎及地域市場，我們將需投入大量管理、財務與人力資源，方能在有關方面領先競爭對手。我們無法向閣下保證我們能夠維持客戶關係及價格競爭力，以確保獲得銷售訂單或奪取市場份額。

風險因素

此外，競爭加劇可能導致銷售量下降與庫存增加，進而引發價格下行壓力，對本集團利潤率造成重大不利影響。因此，保持競爭優勢將是未來成功的關鍵。若未能持續創新以開發或取得能有效抗衡競爭對手的嶄新產品與解決方案，本集團業務、財務狀況及經營業績可能受重大不利影響。

倘我們未能跟上行業技術的發展，未能使我們的技術適應新興行業標準或開發新產品，或倘我們在新技術或新產品上的投入未能成功或取得成效，我們的業務可能會受到重大不利影響。

智能傳感和執行技術解決方案市場(包括其在智能家居、智能汽車、智能設備、智能製造及其他AI賦能行業的主要應用)仍處於發展階段，而該等新興市場的不確定性可能會阻礙傳感和執行產品及／或我們解決方案的採用，無論是在整體市場或是特定應用領域。我們未來的成功將取決於我們能否在現有產品組合中開發並引入新功能及創新技術，如AKII傳感器、MEMS傳感器、無鉛壓電材料及其他傳感技術，以及擴展我們的產品組合以應對該等市場不斷變化的需求。於往績期間，我們進行大量研發投入，我們認為此乃推動未來增長及發展前景的關鍵因素。截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度以及截至2025年6月30日止六個月，我們的研發開支分別為人民幣32.2百萬元、人民幣43.9百萬元、人民幣51.4百萬元及人民幣26.9百萬元，分別佔同期總收益的約8.5%、9.4%、8.3%及8.2%。

技術革新及新行業標準的出現帶來重大挑戰。倘我們未能跟上該等變化或相應調整我們的技術，我們的競爭地位可能會受到損害。為符合行業標準，我們可能需要投入更多資源進行技術升級及流程改進。若未能應對，可能會導致我們的產品遭市場淘汰，造成市場份額的潛在損失，並對我們的業務營運造成不利影響。

然而，概不保證我們的研發項目能達到預期成果或能在預定時間及預算內完成。倘我們未能將研發成果轉為商業化應用，我們可能會產生重大沉沒成本。即使新開發的產品能如我們預期推出，亦無法保證產品能獲得客戶青睞並達到預期的銷售目標或溢利。此外，我們部分研發開支用於開發通用技術，包括與大學及其他實體合作開發的基礎研究技術。雖然這

風險因素

類投資對於長期創新及能力建設十分重要，但有關通用技術通常需要較長的周期才能應用於具體產品，因此可能無法立即提升我們現有產品在市場上的競爭力，或實現預期的效益或回報。我們亦經常與下游客戶合作開發項目，攜手研發為該等客戶量身定制的新型傳感及／或執行技術或產品。我們無法向閣下保證我們與客戶能夠透過研發成功開發出新型終端產品。此外，概不保證我們的現有或潛在競爭對手不會開發出與我們的產品類似或更優質、或價格更具競爭力的產品。在此情況下，我們可能會失去市場份額。由於新產品開發時程及該等產品的市場窗口期存在變數，即使我們已在有關產品開發上投入大量資源，我們亦可能面臨需放棄已失去商業價值產品的風險。

我們的大部分收益來自主要客戶，其訂單量的任何大幅減少可能會對我們的業務造成不利影響。

我們的大部分收益來自少數幾名客戶。截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度各年以及截至2025年6月30日止六個月，來自五大客戶的收益分別佔同期總收益的39.5%、38.0%、35.7%及33.6%，而來自最大客戶的收益則分別佔同期總收益的17.2%、13.9%、13.2%及14.7%。因此，我們可能會受到客戶集中帶來的風險所影響。儘管我們與主要客戶建立的長期業務關係為未來收益帶來高度可預見性，但無法保證我們未來將能與有關客戶維持關係。由於客戶業務模式、策略或財務狀況的變動，或智能傳感和執行技術解決方案市場(包括智能家居、智能汽車、智能終端及智能製造領域等下游行業)以及整體宏觀經濟狀況的變動，主要客戶的需求可能會低於我們的預期。我們無法保證主要客戶能夠維持其市場份額。如果任何主要客戶喪失市場領導地位，導致其對我們產品的採購減少，我們的業務、營運及財務狀況可能受到不利影響。此外，若我們與主要客戶的關係或關鍵商業安排發生任何不利變化，可能會導致我們的收益大幅波動或下降，並對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

倘我們任何一名主要客戶大幅減少採購量或停止向我們下單，或我們誤判市場需求，我們可能無法及時發掘新客戶並以具商業合理性的條款進行銷售，或尋求其他替代方式彌補銷售減少，從而對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成不利影響。

風險因素

我們從選定的主要供應商採購主要原材料及外包服務。

主要原材料的採購對我們的營運至關重要。於往績期間，電極材料(如銀、金)、電子元件(如IC)、橡膠與塑膠材料、電子線材及基礎金屬材料佔我們的原材料採購的重大比例。我們從選定的主要供應商採購主要原材料。我們亦向最大供應商採購外包勞務服務，用於若干有限的輔助生產工序產品。其中，截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度以及截至2025年6月30日止六個月，來自五大供應商的原材料採購分別為人民幣53.2百萬元、人民幣72.9百萬元、人民幣132.5百萬元及人民幣72.9百萬元，分別佔同期採購總額的38.4%、35.0%、42.2%及43.3%。此外，於同期，來自最大供應商的採購分別為人民幣26.1百萬元、人民幣40.8百萬元、人民幣80.1百萬元及人民幣41.5百萬元，分別佔同期採購總額的18.8%、19.6%、25.5%及27.7%。更多詳情請參閱「業務 — 原材料及供應商」。

若我們與該等主要供應商的關係惡化或終止合作，或其營運出現中斷，可能會對我們的產能、供應鏈穩定性及產品質量造成不利影響。我們的主要供應商的營運及策略穩定性受多種我們無法控制的因素影響，我們無法向閣下保證供應商的管理措施能防止供應鏈中斷。若主要供應商的財務或營運穩健性出現干擾、業務重心發生變化，或因地緣政治局勢緊張、監管環境變動或市場狀況等外部因素的影響，均可能影響其供應原材料的能力。倘我們未能及時或以合理的條款採購相關原材料及服務，將可能對我們的產品質量、產能及利潤率造成不利影響。尋找合資格的替代供應商不僅耗時且成本高昂，且無法保證一定成功。若在尋求替代供應商的過程中出現延誤或效率低下，可能會導致生產中斷、成本增加或無法履行客戶訂單，從而對我們的聲譽及市場競爭力造成不利影響。

我們容易受到原材料及關鍵零部件供應短缺及成本上升的影響，任何情況均可能擾亂我們的供應鏈，增加生產成本，對我們的盈利能力造成不利影響，並延遲向客戶交付產品。

我們的生產運作依賴及時獲取充足且優質的原材料。我們傳感和執行產品生產所用的原材料主要包括電極材料(如銀及金)、電子元件(如IC)、橡膠及塑膠材料、電子線材及基礎金屬材料。我們用於電極的部分上游材料，特別是銀、金等貴金屬，其價格波動幅度極大且難以預測，此情況超出我們的控制範圍。根據弗若斯特沙利文資料，過去數年金屬及電極材

風險因素

料的價格均有所上升，金和銀的價格分別從2022年的每克約人民幣392.1元及每克約人民幣4.7元上漲至2024年的每克約人民幣557.4元及每克約人民幣7.2元。我們無法預測該等金屬價格未來是否以及在何種程度上會持續上漲或下跌。雖然我們已加快銅材替代方案的研發，但無法保證該替代方案能夠成功。該等原材料價格的波動，尤其是銀、金等貴金屬的價格波動，可能會對我們的生產成本及整體盈利能力產生影響。於往績期間，截至2022年、2023年、2024年12月31日止年度各年以及截至2025年6月30日止六個月，原材料佔我們的銷售成本的一大部分，分別為人民幣111.2百萬元、人民幣121.6百萬元、人民幣172.7百萬元及人民幣96.3百萬元，並分別佔銷售成本總額的45.2%、42.0%、42.9%及45.6%。

由於我們生產所使用的原材料、零件及部件的價格可能受外部因素影響而波動，例如商品價格變動、經濟狀況及政府政策的變化，我們可能無法將增加的成本轉嫁給下游客戶，也無法確保能以合理價格持續從供應商處取得供應。任何原材料、零件及部件的短缺或價格上漲，均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

此外，雖然我們對原材料進行質量檢驗，但無法保證我們將能識別所有質量問題。任何有關因素均可能擾亂我們的原材料採購，對我們的產能使用率造成不利影響，進而對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

我們未必能如計劃提升產能及實施其他擴張計劃。

我們計劃透過擴大產能及在智能傳感和執行解決方案領域探索新商機（尤其是在AI賦能的應用場景中，包括智能家居、智能汽車、智能設備及智能製造領域，以及新興的AI應用領域，如機器人、低空經濟及水下應用）等方式，維持我們的競爭優勢。有關擴張計劃及任何其他其他的未來增長舉措將需在新建生產設施、研發以及延攬更多合資格人才方面進行龐大的資本投入。

為把握該等機遇，我們已開始擴建現有生產設施，並於全球設立新生產設施。請參閱「業務 — 生產」及「未來計劃及[編纂]」。我們預計，針對上述擴張計劃，我們將承擔資本開支、原材料成本、融資開支、勞工成本及研發投入等重大額外成本。此外，現有及未來擴張計劃的成功取決於若干我們無法控制的因素，例如第三方承建商的施

風險因素

工進度、當地法律及法規、政府支持(包括擴產所需經營許可證的發放)及客戶對我們擴充產能的需求。未來擴張項目整合至現有業務時，可能會出現難以預見的延誤，繼而可能導致整合成本增加、其他地點的產能緊張、生產效率降低，以及客戶訂單交付延遲等。由於業務擴展計劃的成功取決於多項因素，且許多因素超出我們的控制範圍，故無法保證我們將能成功實施策略。即使策略實施成功，亦無法保證能順利實現我們的業務目標。

再者，我們未來可能會透過合作、策略性投資、併購及合作夥伴關係擴展業務。該等舉措的成功取決於合適目標與機會的可獲性及競爭情況，以及財務資源，包括可用現金及融資能力。另外，未來的合作、策略性投資、併購及合作夥伴關係亦可能使我們面臨潛在風險，包括管理層注意力及資源從現有業務轉移，以及無法產生足夠收入抵銷相關成本及開支。該等舉措亦可能推升負債槓桿、分擔目標業務的潛在法律責任，以及商譽及其他無形資產相關的減值撥備增加。因此，我們無法向閣下保證我們將能實現任何投資、合作或合作夥伴關係的戰略目標、在合作夥伴管理決策中取得理想控制權，或從有關業務擴張中獲得預期投資回報。倘我們未能有效推行擴張計劃，則我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

此外，倘我們的管理層、系統、資源及配套基礎設施未能與我們的擴張計劃同步發展，我們可能會在管理增長及營運方面遇到困難，進而對我們的財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

倘我們未能維持有效的質量管理系統，尤其是在擴產期間，我們的業務、聲譽、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

我們的產品質量對我們的成功至關重要。我們的質量管理系統未必總能識別潛在產品缺陷，繼而可能導致產品在生產過程中發生故障，從而對客戶造成運作異常問題。我們的質量管理系統的有效性取決於多項因素，包括系統的設計、所用機器、員工質素及相關培訓計劃，以及我們能否確保員工遵守質量管理政策及指引。倘因我們的零部件故障、製造缺陷、設計缺陷或未能充分披露產品相關風險或信息等各種因素，導致採用我們的產品的最終產

風險因素

品出現不安全狀況或人身傷害，可能會引致產品責任或保固索賠；我們或會因此成為相關索賠的被告方，而我們現有的保險可能不足以應付，或並不適用於所有情況。同樣，我們的客戶可能會因有關事故而受到索賠，彼等亦可能向我們追討責任。此外，倘我們的產品未能達到預期效果，或因產品故障導致召回或退貨，我們的聲譽可能會受損，令我們更難向現有及潛在客戶銷售產品，並對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

我們須遵守適用於客戶產品銷售所在司法權區的產品安全以及限用有害物質的法律及法規的具體指引。我們對產品檢驗的安全標準亦根據客戶的要求以及相關國家、地區及行業標準制定。概不保證我們的質量管理系統將能持續有效並符合有關法律、法規及標準。如我們的質量管理系統出現任何重大失誤或效率下降，可能會導致我們失去認證及必要的證書或資格，進而對我們的聲譽、業務及經營業績造成重大不利影響。

為應對不斷增長的需求而擴大生產規模，可能會對我們的質量保證流程造成壓力。舉例而言，現有人力與設備等資源可能因超載運作而偏離最佳狀態，從而導致潛在疏漏或錯誤。當質量保證流程難以在沒有延誤或倉促評估的情況下處理更大的生產量時，可能會出現瓶頸。生產規模擴大亦可能導致設備加速磨損，影響產品質量。擴產過程中可能涉及工藝變更或新技術，從而帶來不可預見的質量問題。此外，為滿足更高需求而採購額外的原材料或零部件，可能會導致質量不一，影響最終產品。該等挑戰整體上增加產品缺陷或不符合標準的風險。

我們的盈利能力及財務表現受到外匯匯率波動的影響。

我們的大部分貿易應收款項及應收票據及貿易應付款項及應付票據，以及我們的收益及手頭現金的重大部分，均以本集團的功能貨幣人民幣以外的貨幣計值（即人民幣），令本集團面臨外匯風險。任何外幣與人民幣之間的重大匯率波動均可能對我們的經營業績造成重大不利影響。人民幣兌美元的匯率較為波動，受多種宏觀經濟因素、地緣政治緊張局勢及中美貨幣政策分歧所影響。自2025年4月起美國對中國出口徵收額外關稅後，人民幣兌美元的匯率波動劇烈。未來如人民幣兌美元匯率升值，將導致本公司以美元計值的貿易應收款項、應收票據及手頭現金，於轉換為功能貨幣時產生潛在匯兌損失

截至最後可行日期，我們尚未制定外匯對沖政策來監控外匯風險。我們無法預測未來匯率波動對我們的經營業績的影響，我們亦無法向閣下保證我們未來將不會錄得任何外匯虧損淨額。有關外幣風險及相關敏感度測試的更多詳情，請參閱本文件附錄一附註41。

風險因素

我們在中國以外海外市場的銷售及營運使我們面臨營運、財務及監管風險。

截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度各年以及截至2025年6月30日止六個月，向海外客戶的銷售分別佔我們的收益的50.4%、50.5%、46.4%及41.8%。我們致力擴大海外銷售，已投入資源並與中國境外的國際品牌製造商密切合作，以拓展國際營運及銷售渠道。然而，該等努力未必能成功。國際營運須承擔下列多項其他風險，其中包括：

- 匯率波動；
- 政治及經濟不穩、國際恐怖主義及衝突；
- 全球或地區性健康危機，如流行病及疫情；
- 涉及賄賂及詐騙等反腐敗法律及法規的潛在違規；
- 偏好本地品牌產品，以及有利本地企業的法律及商業慣例；
- 庫存管理更為困難；
- 收益確認延遲；
- 知識產權保護成效較低；
- 採用我們產品的自動化或其他系統或產品受到嚴格監管，以及嚴格的消費者保護及產品合規法例；
- 外國營運的人員配置及管理的困難與成本；
- 進出口法律及關稅影響；
- 當地稅務及關稅法律的變動，或有關法律的執法、適用範圍或詮釋的變動；及
- 宗教或文化習俗可能對本地營運造成的影響。

任何該等風險的發生均可能對我們的國際營運造成負面影響，繼而影響我們的業務、經營業績及財務狀況。

風險因素

我們的資訊科技網絡及系統或會有失靈、突發系統故障、中斷、不足或安全漏洞的情況。我們的網絡安全漏洞或未能保護機密信息可能會導致法律及財務風險以及我們的聲譽受損。

我們依賴資訊科技網絡及系統進行工作人員、供應商、客戶及其他業務合作夥伴之間的電子通訊，並與製造商及物流供應商在需求預測、下達訂單以及製造和服務狀況及能力方面保持同步。我們的業務涉及儲存有關我們業務、供應商、客戶及其他業務合作夥伴的數據。我們的資訊科技系統可能會因升級或更換軟件、數據庫或零部件過程中的故障、停電、硬件故障、電腦病毒、電腦黑客攻擊、電信故障、用戶錯誤或災難性事件而受到損壞、中斷或關閉。任何有關漏洞均可能危及我們的網絡及其中儲存的信息，可能導致法律及監管行動、營運及客戶服務中斷，並以其他方式損害我們的業務、聲譽及日後營運。倘我們無法及時有效解決問題，我們的業務、經營業績及財務狀況可能會受重大不利影響，而我們或需延遲呈報我們的財務業績。

國際貿易政策、地緣政治及貿易保護措施、出口管制以及經濟或貿易制裁的變化可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們的全球營運受到各種適用的制裁及出口管制法規約束。我們的產品已出口到許多國家及地區，並通過出口到該等國家及地區獲得可觀的銷售額。截至2025年6月30日，我們的產品已遍及亞洲、歐洲、北美洲及其他地區，覆蓋46多個國家及地區。倘我們出口產品的任何該等國家或地區對我們的產品實施額外經濟制裁、進口限制或徵收關稅，我們的業務及營運可能會受到重大不利影響。

我們的產品出口須遵守不同司法權區的各种經濟制裁及出口管制法律。例如，美國經濟制裁禁止向受美國制裁針對的若干國家或地區、政府及個人提供產品及服務。歐盟制裁亦有類似制度，禁止向其各自目標名單上的國家或地區、政府及個人提供產品及服務。有關法律及法規可能會頻繁變動，其詮釋及執法涉及重大不確定性，而有關不確定性可能因國家安

風險因素

全考量或因政治或其他我們無法控制的因素而加劇。我們已採取預防措施，防止違反任何該等制裁。未來我們仍有可能因遵守各國政府經濟制裁及出口管制法律而面臨執法行動，所產生的罰款及費用對我們的業務及經營業績造成重大影響。

此外，我們在多個司法權區開展業務。我們完善的全球銷售及營銷網絡橫跨亞洲、歐洲、北美洲及其他地區。我們已於美國及德國設立本地化客戶服務中心，並於馬來西亞設有海外工廠。因此，影響國際貿易及投資的政府政策（如資本管制、經濟或貿易制裁、出口管制、關稅或外商投資申報及審批）可能會影響我們的產品及服務的需求，影響我們的產品競爭地位，或影響我們在特定國家或地區銷售產品的能力。倘有任何新關稅、法例或法規實施（包括實施經濟或貿易制裁，以及有關出口管制或對外投資的規定），或現有貿易協議重新談判，有關變動可能會影響我們的業務、財務狀況及經營業績。特別是，美國不斷變化的對外政策及貿易法規，尤其是針對特定產品及原產於某些國家或地區的產品可能進一步加徵貿易限制及關稅，或會擾亂我們的供應鏈、增加成本，並對我們在全球市場的競爭能力造成負面影響。此外，有關變動或會引發其他國家的報復措施，加劇國際貿易緊張局勢，並導致營商環境不明朗。另外，政策變動及相關的不確定性亦可能增加市場波動。由於該等動態因素，我們無法預測美國或其他國家未來的貿易關係變化或美國及其他國家採納新法律或法規對我們業務的影響。

此外，近年來，國際關係日趨複雜。有關緊張局勢可能會減少國際貿易、投資、技術交流及其他經濟活動的水平，對全球經濟環境及全球金融市場的穩定帶來重大不利影響。任何該等因素均可能對我們及客戶的業務、前景、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們的業務受惠於管理團隊及高技術人員的專業知識及貢獻。我們在招聘及留住有關人員方面可能面臨挑戰，繼而可能會阻礙我們的技術進步及業務增長。

我們受惠於管理團隊及高技術人員的持續服務，以監管及執行我們的業務計劃、發掘及把握新機遇，以及有效進行產品設計及研發。我們依賴資深的高級管理團隊來監督及經營我們的業務，包括維護與主要業務夥伴的關係、遵守相關法律及法規，以及推動我們的產品商業化及生產。倘我們無法識別、吸引及留住合適人才來組建及擴大我們的團隊，我們在執行業務發展及擴張計劃時可能會遇到挑戰，從而可能會對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成不利影響。

風險因素

任何技術專才的短缺均可能導致產品開發延遲，阻礙我們回應市場需求的能力，並影響我們有效管理及整合國際業務的能力此外，關鍵人員的流失或無法吸引新人才，可能導致機構知識及專業技術的流失，對我們的業務營運及未來前景造成不利影響。如未能應對該等挑戰，可能對我們的業績、財務狀況以及在迅速變化的科技行業中實現戰略目標的能力造成負面影響。

隨著我們的業務不斷向全球拓展，對研發及國際管理專才的需求將大幅增加。我們創新與維持競爭優勢的能力很大程度上依賴於我們識別、吸引及留住合適人才以及有效組建及發展團隊的能力。未能如此行事可能會對我們的競爭力、業務發展及長期增長前景造成不利影響。

我們或需籌措額外資金為營運撥資，而有關資金未必能以我們可接受的條款獲得。

我們認為，目前的現金及現金等價物以及經營活動預期所得的現金流量將足以滿足未來12個月的預期現金需求。然而，我們可能需要額外的現金資源為持續增長或其他未來發展提供資金，當中包括我們可能決定進行的任何投資或收購項目。如我們的資金需求超出財務資源，我們將需尋求額外融資或延遲計劃支出。我們未必能夠以對我們可接受的條款獲得額外資金，或根本無法獲得。此外，我們未來籌集額外資金的能力受多項不確定因素影響，包括我們未來的財務狀況、經營業績、募資與債務融資活動的總體市場狀況，以及我們經營所處市場的經濟、政治及其他條件。

此外，倘我們透過舉債籌集資金，我們可能須受相關債務文據所規定的各項契諾所約束。償還有關債務的責任亦可能對我們的營運造成負擔。倘我們未能履行債務責任或無法遵守任何該等契諾，我們可能會構成債務違約，並對我們的流動資金及財務狀況造成不利影響。

我們面臨庫存管理風險。

我們的庫存包括原材料、在製品、製成品及在途貨品。截至2022年、2023年及2024年12月31日以及2025年6月30日，我們的庫存分別錄得人民幣61.7百萬元、人民幣80.1百萬元、人民幣102.6百萬元及人民幣96.7百萬元。同期的庫存周轉天數分別為115日、89日、83日及85日。

倘我們未能有效管理庫存，我們可能會面臨庫存儲存成本上升、庫存過時風險上升、庫存價值下降及出現重大庫存撇銷。我們無法保證我們的庫存量能夠迅速滿足客戶需求，繼而可能對我們的收益造成不利影響。我們亦無法保證所有庫存能在合理時間內全部售出。上述

風險因素

任何情況均可能對我們的經營業績及財務狀況造成重大不利影響。另一方面，倘我們低估產品需求，或供應商未能及時供貨，我們可能會出現庫存短缺，導致客戶基礎縮減及收益下降，任何情況均可能損害我們的業務、財務狀況及經營業績。

我們已實施庫存管理系統，要求內部密切協調，以確保庫存水平足以滿足需求，不會造成任何生產中斷，同時盡量降低持有成本。有關我們的庫存及庫存管理政策的詳情，請參閱「業務 — 倉儲、物流及庫存管理 — 庫存管理」。倘因我們無法控制的因素(包括火災或爆炸等災難性事件)導致庫存損壞或變質，我們可能會蒙受損失，而有關損失可能無法及時或足額獲得賠償。由此，我們的業務表現及財務狀況可能會受到不利影響。

倘我們的生產設施發生營運中斷，可能會對我們的庫存水平及生產計劃造成不利影響。

我們的成功及聲譽取決於我們能否及時、按所需數量向客戶交付高質量產品，而這一切依賴於我們生產流程的正常可靠運作。我們的生產流程仰賴生產設施的穩定運行，特別是處理關鍵工序的機械及設備。任何營運中斷(包括機械故障)均可能直接影響我們的生產計劃及庫存水平，阻礙我們及時滿足客戶訂單，從而影響客戶滿意度。

我們的生產設施可能會因突發事件或災難性事件而出現營運中斷，包括自然災害、火災、信息系統中斷、技術或機械故障、電力短缺、爆炸、流行病、失去牌照、證書或許可、政府對基礎土地規劃的變更，以及監管發展。此外，電力供應的不穩定或短缺可能導致生產活動停止，延誤客戶訂單的履行。倘有關中斷發生，維持生產量及確保有足夠庫存以滿足客戶需求將充滿挑戰。及時且具成本效益地尋找及確保替代設施或機械並非總是可行。恢復正常營運的延遲亦可能影響產品交付的質量及進度，進而影響客戶滿意度並損害我們的聲譽。任何長時間停工或生產流程的重大中斷均可能對我們的業務營運造成重大不利影響。

風險因素

勞工成本增加及其他與勞工相關的事項可能對我們的業務營運造成重大不利影響。

我們認為，我們與員工之間擁有良好的勞資關係。截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度以及截至2025年6月30日止六個月，我們並無出現任何重大勞工問題。然而，無法保證未來不會出現有關問題。倘員工參與任何大規模勞資糾紛或罷工，我們的業務營運可能會受到重大干擾及／或面臨持續攀升的勞動成本，繼而可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

此外，我們經營所在地區的勞動成本近年來持續上升，並有可能繼續增加，繼而可能進一步推高我們的製造成本。導致勞動成本上升的因素包括通脹壓力、最低工資法規變化以及對技術工人的需求增加，我們的自動化能力未能跟上生產需求。此外，監管環境變化或法律規定要求提高僱員薪酬可能進一步推高該等成本。我們所在行業對技術工人的競爭激烈，為吸引及留住合資格人員，我們可能需要提供更具吸引力的薪酬組合。由於我們經營市場的競爭壓力，我們可能無法透過提高產品售價將該等增加的成本轉嫁予下游客戶。在此情況下，我們的利潤率可能下降，財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

我們可能會面臨稅率變動、新的本地或海外稅收法規的實施，或需承擔額外稅務責任。

《中華人民共和國企業所得稅法》對企業徵收25%的企業所得稅稅率。本公司及部分附屬公司合資格享受稅收優惠待遇。例如，於往績期間，本公司及中國的若干附屬公司已獲得高新技術企業認證，並在三年有效期內適用15%的優惠企業所得稅稅率。請參閱「財務資料 — 綜合損益表關鍵組成部分 — 所得稅開支」。如有關稅收優惠待遇的法律及法規發生變化，或因任何其他原因導致我們的實際稅率上升，我們的稅務責任將相應增加。此外，中國主管部機可能會修訂或重申有關所得稅、增值稅及其他稅種的法規。不遵守中國稅收法律及法規亦可能導致有關稅務機關處以罰款或處罰。中國稅收法律及法規的調整或變更，以及稅務處罰或罰款，均可能影響我們的業務、財務狀況及經營業績。

我們亦在海外國家及地區經營業務，並須繳納各類稅項。請參閱「財務資料 — 綜合損益表關鍵組成部分 — 所得稅開支」。由於不同司法權區的稅務環境各不相同，且有關各類稅收(包括但不限於企業所得稅)的法規較為複雜，我們的海外業務可能使我們面臨海外稅

風險因素

收政策變動相關的風險。受經濟及政治情況影響，各司法權區的稅率可能會出現大幅變動。我們的實際稅率可能會因不同國家收入結構變化、遞延所得稅資產及負債估值變動，或稅法及其詮釋變動而受到影響。截至2022年、2023年、2024年12月31日止年度各年以及截至2025年6月30日止六個月，我們在中國的實際稅率分別為10.9%、8.8%、8.7%及9.8%。請參閱「財務資料 — 綜合損益表關鍵組成部分 — 所得稅開支」。應對有關法規複雜性及變化可能需要我們投入更多管理及財務資源，進而影響我們的經營業績。

我們亦須接受本地及海外稅務機關及政府部門對我們的納稅申報及其他稅務事項的審查。我們的交易安排所涉及的稅務處理方式可能會因各國稅局的詮釋而產生歧異，而其審查結果亦無法得到保證。倘我們的加權平均實際稅率上升，或最終核定的應納稅額超出先前計提的金額，我們的財務狀況、經營業績及現金流量均可能受到不利影響。

我們可能無法充分保護或執行我們的知識產權，亦無法防止未經授權方複製我們的產品及解決方案或進行逆向工程，而有關捍衛及保護知識產權的行動可能會耗費巨資。

我們的產品及業務的成功部分取決於我們能否在我們經營所在司法權區獲得專利及其他知識產權，並為我們的產品維持充分的法律保護。我們依賴中國及其他國家或地區的專利、商標、商業秘密及相關知識產權法律，藉此建立及保護我們的專有權利，但該等保護措施或許僅能提供有限的保障。

我們無法向閣下保證我們目前待審的專利申請能夠為我們提供充分的防禦保護或競爭優勢，甚至不一定會獲准，亦難保我們已獲授的任何專利不會遭受質疑、宣告無效或被規避。我們現有已獲授的專利及將來可能獲授或註冊的專利未必能提供足夠廣泛的保護，且在針對涉嫌侵權者的訴訟中可能無法執行。我們無法向閣下保證我們所採取的措施能防止技術被未經授權使用或遭到逆向工程。我們所實施的保密程序及合約限制措施可能不足或無效。

防此未經授權使用我們的知識產權及其他專有技術不僅成本高昂且執行困難，在國際市場尤甚。未經授權的第三方可能會試圖複製我們的技術或我們認為具專有性的部分解決方案或進行逆向工程。未來我們可能需要透過法律訴訟執行或捍衛我們的知識產權、阻止未

風險因素

經授權方複製我們的解決方案或進行逆向工程、確認我們專有權利的有效性及其範圍，或在我們經營所在地區阻截侵權產品。任何有關訴訟，無論是由我們或第三方提出，均可能導致巨額成本及分散管理資源，任一情況皆可能對我們的業務、經營業績及財務狀況造成不利影響。即使我們在法律訴訟中勝訴，亦可能無法獲得足額賠償。

我們可能面臨第三方就專業知識及知識產權提出侵權指控，若敗訴，可能導致權利喪失及承擔損害賠償責任。

我們持續的成功有賴於我們能夠在不侵犯第三方知識產權的情況下使用及發展我們的技術及專業知識。有關我們的產品及其他技術的權利主張，因其有效性及範圍涉及複雜的科學、法律及事實問題與分析，故可能存在高度不確定性。

概不保證我們未來不會面臨有關指控。此外，由於許多司法權區的專利申請在公開前會長期保密，我們可能無法得知其他方就我們的技術、產品或工藝正在申請的專利。

有關知識產權訴訟的辯護與起訴、專利異議法律程序及相關司法及行政程序，既昂貴又耗時，並可能會分散我們的技術及管理人員的精力及資源。在我們可能成為當事人的任何有關法律訴訟或法律程序中，若獲得不利判決，可能使我們需對第三方承擔責任、尋求第三方授權、持續支付權利金、重新設計產品，或面臨禁止生產及銷售產品或使用技術的禁令。法律訴訟亦可能導致我們的客戶在問題解決前推遲或限制購買或使用我們的產品，同時分散管理層的注意力。上述任何情況的發生均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

我們的過往業績未必能反映我們未來的表現及經營業績，我們亦可能無法有效管理未來的增長。

本文件所載的歷史財務資料預期不代表我們未來的財務業績。有關財務資料並非旨在說明或預測任何未來期間的經營業績。

我們未來的增長在某程度上取決於我們對市場前景的前瞻性評估。我們無法保證我們的評估總是正確，或我們能如計劃擴展業務。我們的擴張計劃可能受多種我們無法控制的因素影響，包括經濟環境的變化、我們經營所在行業的競爭格局、相關法律法規及政策，以及我們產品的供求狀況。

增長管理將需要大量支出及資源配置。隨著未來預期成本及開支持續增加，我們需要有效管理增長及維持盈利能力。我們亦需擴充、培訓、管理及激勵員工，並管理與供應商、客戶及其他業務夥伴的關係。我們亦預期繼續投資於現有及計劃中的產能擴張項目以及研

風險因素

發活動。以上各項工作均伴隨風險，並需要大量的管理投入、專業技能及大量的額外支出，繼而可能會對我們提升營運、審計、人力資源、財務及管理控制的能力造成壓力。倘我們在增長過程中未能達到組織所需的效率水平，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景均可能受到重大不利影響。

我們未來的策略收購或投資(如有)不一定會成功，且我們可能無法從有關交易中實現預期的戰略效益及財務回報。

我們或會不時進行收購及其他策略性投資，以擴充產能、豐富產品組合、開拓新市場及獲取穩定的原材料來源或收購新技術。然而，概不保證我們的努力或任何未來收購或投資將會成功，亦不保證我們能從該等交易中實現預期的戰略效益及財務回報。

我們的收購與投資存在多種風險，包括以下各項：

- 將被收購公司或被投資方業務整合至我們的業務中所遇到的困難；
- 預期協同效應大幅延遲或減少；
- 超出我們控制範圍的事件，包括法規、技術及經濟條件的變化，可能會對我們從有關交易中變現收益及回報的能力造成不利影響；
- 債務潛在增加可能限制我們的營運；
- 面臨未知或或然負債或需投入重大支出及資本；
- 未能培訓、激勵、整合及留住被收購公司或被投資方的員工；
- 管理人員需從現有業務中分心處理交易及相關挑戰，或解決整合流程有關的問題；及
- 預期之外的撤銷或支出及商譽減值。

倘我們未能應對上述任何風險，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

風險因素

我們可能面臨貿易應收款項及應收票據帶來的信貸風險。如不能及時或根本無法收回貿易應收款項及應收票據，可能會對我們的業務、財務狀況、流動資金及前景造成重大不利影響。

我們的貿易應收款項及應收票據主要包括在日常業務過程中應收客戶的產品款項。截至2022年、2023年及2024年12月31日以及2025年6月30日，我們的貿易應收款項及應收票據分別為人民幣162.4百萬元、人民幣197.8百萬元、人民幣247.4百萬元及人民幣242.6百萬元。貿易應收款項及應收票據於30至150天內到期。請參閱「財務資料 — 綜合財務狀況表選定項目 — 貿易應收款項及應收票據」。

我們的貿易應收款項周轉天數及應收票據由2022年的144日減少至2023年的141日，其後於2024年減少至132日，於截至2025年6月30日止六個月維持相對穩定，為137日。我們無法向閣下保證我們將能夠及時收回全部或任何貿易應收款項及應收票據，或根本無法收回該等款項。有關事件的發生將會對我們的財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們於往績期間獲得政府補助，任何政府補助的終止或相關政策的任何變更可能對我們的財務表現及經營業績造成不利影響。

於往績期間，我們獲得政府補助。由於類似政府補助屬非經常性，我們未來可能無法繼續享有。中止任何政府補助可能會對我們的收入淨額造成不利影響。政府補助須經主管機關審核，未來可能隨時調整或撤銷。我們無法保證我們及若干附屬公司目前享有的政府補助能順利展期。

我們的遞延稅項資產的適用性或可回收性存在不確定性，繼而可能會影響我們的未來財務狀況。

截至2022年、2023年及2024年12月31日以及2025年6月30日，我們的遞延稅項資產分別為人民幣5.0百萬元、人民幣6.3百萬元、人民幣10.7百萬元及人民幣14.4百萬元。我們對[所有可抵扣的暫時性差額、任何未使用的稅收抵免的結轉以及任何未使用的稅收虧損確認遞延稅項資產，前提是我們的管理層認為我們很可能產生未來應課稅溢利抵銷有關可動用的遞延稅項資產。有關我們對遞延稅項資產的會計政策以及於往績期間我們的遞延稅項資產的變動情況的更多詳情，請參閱附錄一會計師報告附註18。有關決定需要我們的管理層對若干交易的稅務處理作出重大判斷，以及對未來產生應課稅溢利的可能性、時點及充足性進行評估，以便收回遞延稅項資產。倘有關判斷不夠準確，我們可能需要相應地調整我們的稅務

風險因素

撥備。此外，當我們使用遞延稅項資產抵減我們的未來應課稅溢利時，我們會相應地將其計入我們的損益表，繼而會減少我們於未來該期間的年內溢利。此外，我們無法預測我們的遞延稅項資產的任何未來變動，以及其對我們的未來財務狀況的影響程度。有關事件中的任何一項均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

按公平值計入損益及其他全面收益的金融資產的公平值變動可能影響我們的經營業績。

我們按公平值計入損益及其他全面收益（「按公平值計入其他全面收益」）的金融資產（包括非上市股權投資及應收票據）的公平值波動可能會影響我們的財務業績。請參閱附錄一會計師報告附註21及「財務資料 — 綜合財務狀況表選定項目 — 貿易應收款項及應收票據」。我們用以評估該等金融資產公平值的方法涉及重大程度的管理層判斷，且本質上存在不確定性。我們無法向閣下保證我們未來將不會產生任何該等金融資產的公平值虧損。倘我們產生有關公平值虧損，我們的經營業績、財務狀況及前景可能會受到不利影響。

我們日後可能會產生長期資產減值虧損。我們的長期資產的重大減值可能會對我們的財務狀況及經營業績造成不利影響。

每當有事件或情況變動顯示資產賬面價值可能無法收回時，我們會對我們的長期資產（包括物業、廠房及設備、使用權資產及無形資產）進行評估。如出現有關跡象，我們會估算該資產所屬現金產生單位的可收回金額，以釐定任何減值虧損（如適用）的程度。可收回金額乃根據使用除稅前貼現率貼現至其現值的未來現金流量進行估計，該貼現率反映當前市場對貨幣時間價值及尚未調整未來現金流量估計的現金產生單位的特有風險的評估。

倘現金產生單位的可收回金額低於其賬面金額，我們將現金產生單位的賬面金額減少至其可收回金額，於損益中確認減值虧損。應用長期資產減值測試需要管理層作出重大判斷。倘我們的估計及判斷不準確，則釐定的公平值可能不準確而減值可能不充分，且我們日後可能需要入賬減值。任何自我們長期資產扣除的重大減值虧損均可能對我們的經營業績造成重大不利影響。

我們過去曾投資於理財產品，未來亦可能繼續投資，而該等投資存在投資風險。

於往績期間，我們投資銀行發行的理財產品，為股東的利益動用資本及產生投資回報，造福股東。截至2022年、2023年及2024年12月31日以及2025年6月30日，我們由銀行發行按公平值計入損益計量的理財產品分別為人民幣343.0百萬元、人民幣90.0百萬元、人民幣220.0百萬元及人民幣380.0百萬元。展望未來，倘低／中風險或低風險的理財產品經評估及

風險因素

分析後符合我們的利益，我們可能不時按個別情況投資該等理財產品。投資理財產品可能面臨各種非我們所能控制的風險，包括與宏觀經濟環境及整體市況以及發行銀行的風險控制及信貸有關的風險。我們無法向閣下保證我們投資的理財產品將獲得公平值收益，或我們未來將不會因投資理財產品而產生任何公平值虧損。倘我們產生有關公平值虧損，我們的經營業績、財務狀況及前景可能會受到不利影響。我們亦無法保證我們目前為管理投資理財產品而制定的內部政策及指引將始終有效，甚或根本無效。倘我們未能妥善管理與投資理財產品有關的風險，我們可能會蒙受損失，而我們的財務狀況可能會因此受到不利影響。

我們擁有的若干土地及建築物的產權可能存在缺陷，且我們租賃及使用相關物業的權利可能會受到質疑，或我們可能無法延長或重續我們目前的租約，或按商業上可接受的條款為我們的設施找到理想的替代方案，繼而可能對我們的業務造成不利影響。

截至最後可行日期，我們尚未取得若干建築物的產權證，及我們有一處物業的實際用途與產權證所載之指定用途不符。詳見「業務 — 物業」章節。我們最終可能無法獲得相關產權證或繼續按該等物業的現有用途使用該等物業，而我們對該等物業的所有權及使用權可能會受到影響。

當我們現有的租約屆滿時，我們可能因新租期內沒有可用的物業或業主要求大幅提高租金等原因而未能延長或重續租約。我們無法向閣下保證將以商業上合理的條款獲得合適的替代地點，或根本無法獲得合適的替代地點，且倘我們無法及時搬遷我們的業務，我們的營運可能會受到不利影響。

若未能補救該等不合規事項或取得所有必要批准、許可證或牌照，可能會對我們的營運造成干擾，並產生巨額搬遷費用，從而對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

未能按照中國法規的要求對僱員薪酬計劃作出充分供款，可能會使我們面臨監管風險。

在中國營運的公司須參與各種僱員薪酬計劃，包括養老保險、失業保險、醫療保險、工傷保險、生育保險及住房公積金。

於往績期間，我們根據適用法律及法規為絕大多數僱員繳納社會保險及住房公積金。然而，我們並未為僱員全額繳納社會保險。此外，少數僱員因自願退出住房公積金計劃，故我們亦未為其繳納住房公積金。包括潛在監管風險在內之詳情，請見本文件「業務 — 僱員」。據我們的中國法律顧問告知，根據《中華人民共和國社會保險法》，我們可能被責令在

風險因素

指定期限內補繳社會保險繳納欠款及滯納金，若未能在規定期限內完成繳納，或會被處以罰款，最高罰款金額可達社會保險供款欠繳金額的三倍。此外，根據《住房公積金管理條例》，我們可能被責令在指定期限內補繳住房公積金，若未能在有關期限內完成繳納，可向中國內地法院申請強制執行。此外，由於中國勞動法律及法規（包括《中華人民共和國勞動合同法》及《中華人民共和國社會保險法》）可能不時修訂及更改詮釋，無法保證我們的僱傭慣例已符合或將持續符合所有適用要求。任何不符合相關勞動法律法規之行為，均可能使我們面臨勞資糾紛、政府調查或需向員工支付額外補償之，從而對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們可能不時面臨產品退貨，繼而可能對我們的業務、經營業績及財務狀況造成不利影響。

一般而言，倘產品出現我們需負責的缺陷，且相關產品仍在銷售合約或生產規範所規定的保固期內，我們會接受產品退貨。截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度各年及截至2025年6月30日止六個月，傳感和執行產品的退貨金額分別約為人民幣0.4百萬元、人民幣1.6百萬元、人民幣2.6百萬元及人民幣0.04百萬元，分別佔同期傳感和執行產品總收益的0.1%、0.34%、0.43%及0.01%。概不保證我們不會因產品缺陷而遭遇大量產品退貨或訂單取消。倘有關情況發生，則我們的業務、經營業績及財務狀況可能會受到不利影響。

未能發現或防止我們的員工、客戶、供應商或其他業務合作夥伴的欺詐或非法活動或其他不當行為可能會對我們業務造成重大不利影響。

在我們的業務營運過程中，我們面臨我們的員工、客戶、供應商或其他業務合作夥伴的欺詐或非法活動或其他不當行為的風險。有關不當行為可能包括欺詐、腐敗、賄賂、串通或其他違反適用法律的行為，包括反腐敗及反賄賂法律，繼而可能會使我們面臨政府當局施加的法律責任、罰款及處罰，以及重大的聲譽損害。我們無法向閣下保證我們現有的監控及

風險因素

防止有關不當行為的措施能夠隨時有效地識別或減輕所有潛在風險。不當行為事件仍可能會發生，任何未被發現或未解決的事件均可能導致不利後果，例如財務損失、法律責任或業務營運中斷。

此外，任何與我們的員工或業務合作夥伴相關的欺詐或非法活動的公開報導均可能損害我們的聲譽，降低客戶及合作夥伴對我們業務的信任。倘有關不當行為牽涉我們的員工，我們亦可能面臨第三方的法律責任及當局施加的處罰。因此，未能發現及防止我們的員工、客戶、供應商或其他業務合作夥伴的欺詐或非法活動或其他不當行為可能會對我們業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們可能面臨與我們的產品相關的風險，且我們可能沒有足夠的保險應對有關索賠。我們可能無法為我們面臨的各種營運風險及危害所引起的損失及責任獲得足夠的保險。

我們生產的產品有可能造成損害。因此，於我們的產品出現故障導致財產損壞或人身傷害時，我們會面臨索賠的固有風險。我們的產品可能出現缺陷，或會使我們面臨法律訴訟、產品召回或重新設計，該等情況不僅耗時且代價高昂。針對我們的產品責任索賠可能令我們需要支付巨額金錢賠償。此外，產品責任索賠可能會造成有關我們的產品及業務的大量負面報導，並阻礙或妨礙我們未來產品的商業化，該等情況均會對我們的品牌、業務、前景及經營業績造成重大不利影響。截至最後可行日期，我們已獲得並投保我們認為就我們的企業規模及類型而言屬慣常及符合行業標準商業慣例的保單，然而，我們的投保範圍可能不足以保障所有潛在產品責任索賠。

此外，我們的業務面臨多種營運風險。隨著我們繼續拓展我們在海外市場的營運，我們可能面臨有關地緣政治緊張局勢、政策變動以及知識產權及技術保護的風險。上述該等風險可能導致(包括但不限於)生產設施損壞或損毀、人身傷害或死亡、環境破壞、金錢損失及法律責任。發生任何該等事件均可能會導致營運中斷及令我們蒙受重大損失或承擔重大責任。我們未必有足夠或任何保險保障該等營運風險。倘我們產生重大損失或責任，而保險不足以保障該等損失或責任，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

保持我們的品牌形象對我們的成功至關重要，若無法做到可能會嚴重損害我們的聲譽及品牌，從而對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們的品牌享譽全球，而我們的成功取決於我們能否保持及提升品牌形象及聲譽。我們的品牌價值及聲譽取決於我們產品的質量、設計、性能、功能性及耐用性、產品創新及客戶體驗等因素。我們擬繼續對該等方面進行投資，以發展、保持及提升我們的品牌形象。因

風險因素

此，與保持我們品牌形象相關的成本可能很高，而我們可能會因在我們已決定或即將進入的新市場建立品牌形象產生額外的重大開支。然而，我們無法向閣下保證我們在該等方面的投資將會成功，若投資收益未達預期，則與保持我們品牌形象有關的開支可能會對我們的經營業績及財務狀況造成不利影響。

例如，倘我們的產品未能達到客戶的預期或存在缺陷或不合格，則我們的品牌、聲譽及產品銷售可能會受到損害。此外，有關針對我們的監管或法律行動的負面報導可能會損害我們的聲譽及品牌形象，削弱客戶對我們的信心及對我們產品的長期需求。請參閱「— 我們可能會捲入法律訴訟及商業或合約糾紛，其可能對我們的聲譽、業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響」。

此外，有關本公司(包括我們的股東、聯屬公司、董事、高級職員、員工、業務合作夥伴及其他第三方)以及整個行業的負面報導亦會造成不利影響。有關報導(不論其準確性如何)均會損害我們的聲譽，導致失去客戶信任、銷售額下降，以及在與客戶保持或建立業務關係方面遇到挑戰。有關情況亦可能致使監管機構及利益相關方加強審查，或會導致合規成本增加或法律質疑，進而影響我們的業務營運、財務狀況、業績及未來前景。

我們可能會捲入法律訴訟及商業或合約糾紛，其可能對我們的聲譽、業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

我們可能於日常業務過程中捲入法律訴訟及商業或合約糾紛。我們無法向閣下保證，我們日後將不會捲入各種法律及其他糾紛，而可能使我們面臨額外風險及損失。此外，我們可能須支付與該等糾紛有關的法律成本，包括與評估、拍賣、執行及法律顧問服務有關的費用。訴訟及其他糾紛可能導致監管機構及其他政府機關的查訊、調查及訴訟，並可能導致我們的聲譽受損、額外營業成本以及分散業務運營的資源及管理層對業務運營的注意力。我們的業務因針對我們的裁決、仲裁及法律訴訟或針對董事、高級管理層或主要員工的訴訟的不利裁決而中斷，可能會對我們的聲譽、業務、經營業績、財務狀況及前景造成重大不利影響。

風險因素

倘我們未能取得及維持適用於我們業務的必要牌照、許可證、登記及備案，或因新頒佈或頒佈政府政策、法律或法規或我們的業務擴張而未能取得必要的額外牌照、許可證、登記或備案，我們的業務及經營業績可能會受到重大不利影響。

根據中國法律及法規，我們須就我們的營運取得或完成多項牌照、批文、登記、備案及其他許可，包括但不限於《報關單位備案證明》、《排污許可證》、《固定污染源排污登記》及《城鎮污水排入排水管網許可證》。截至最後可行日期，我們已取得對目前營運屬重大的所有許可。作為一間快速發展的公司，我們不斷探索開展業務及把握增長機遇的新方法，隨著我們發展及擴大業務範圍及從事不同的業務活動，我們可能須遵守額外的許可、批准及其他規定。我們可能無法及時或根本無法滿足該等要求，在此情況下，我們可能會受到行政處罰，而我們擴展業務及維持增長的能力可能會受到重大影響。

此外，我們持有的若干牌照、許可證或登記須定期續期。倘我們未能在一份或多份許可證及證書現有期限屆滿時維持或續期，或未能及時獲得有關續期，我們的營運可能會中斷。此外，中國的法律及法規乃以成文法為基礎，與其他大陸法系司法權區類似，成文法及法規的詮釋及執法涉及固有的不確定性，且日後可能不時採納其他法律及法規。因此，我們持有的牌照、許可證、登記或備案可能被政府部門視為不足，政府部門可能因此而要求我們就若干業務活動取得額外的牌照、許可證、登記或備案，或與持牌方合作，繼而可能會限制我們擴大業務範圍的能力，增加我們的營運及合規成本，並使我們面臨罰款或其他監管行動。倘發生任何該等風險，我們的業務及經營業績可能會受到重大不利影響。

我們的投保範圍可能無法保障所有損失。

我們投保不同類型的保單以保障我們的營運，包括車輛保險、電梯責任保險、財產保險、安全生產責任保險及產品責任保險。然而，在若干情況下，某些類型的損失、損害及責任可能不在我們的保單保障範圍內。倘我們遭受不在保單保障範圍內的重大的損失及責任，我們可能會遭受重大成本及資源的分散，繼而可能會對我們業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

風險因素

我們已經及可能繼續根據股權激勵計劃授予股權工具，繼而可能導致股東持股比例攤薄，並導致以股份為基礎的薪酬增加。

我們自註冊成立以來採納了股份激勵計劃。請參閱「附錄五 — 股份激勵計劃」。截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度各年以及截至2025年6月30日止六個月，我們錄得以股份為基礎的付款開支分別為零、人民幣2.9百萬元、人民幣5.0百萬元及人民幣2.1百萬元。為進一步激勵僱員，我們日後可能會採納其他股權激勵計劃並授予額外的股權激勵。根據我們的股權激勵計劃發行股份可能會攤薄我們現有股東的股權，並產生大量以股份為基礎的薪酬，繼而可能會對我們的經營業績造成重大不利影響。

我們面臨與第三方支付有關的風險。

於往績期間，我們有若干客戶曾通過第三方支付人向我們付款（此類付款人稱為「**第三方支付人**」，此類安排稱為「**第三方支付安排**」）。於2022年、2023年及2024年及截至2025年6月30日止六個月，我們從第三方支付人收到的第三方支付款（「**第三方支付**」）總額分別為人民幣149,600元、人民幣224,000元、人民幣58,800元及人民幣132,100元，分別佔本集團各年度／期間總收益的0.04%、0.05%、0.01%及0.04%。自2025年10月起，我們不再允許客戶通過第三方支付人結付款項。有關進一步資料，請參閱「業務 — 第三方支付安排」。我們因該等第三方支付安排相關而面臨多項風險，包括第三方支付人可能要求退還資金（由於我們與若干付款人並無訂立合約關係），以及第三方支付人的清盤人可能提出索償。倘第三方支付人或其清盤人提出任何索償，或我們因第三方支付而被發起或提起法律訴訟（無論民事或刑事），我們均可能需要花費財務及管理資源，以就該等索償及法律訴訟作出抗辯，從而對我們的經營業績及財務狀況造成不利影響。

我們的業務可能會受到不可抗力事件、自然災害或我們無法控制的其他問題的重大不利影響。

天災人禍及我們無法控制的其他不可抗力事件可能對當地的經濟、基礎設施及人民生活帶來不利影響。任何上述事件的發生或再度發生可能導致我們營運中斷，從而對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

倘我們的任何員工疑似感染任何流行病，我們的業務營運可能會被中斷，原因為我們可能需要關閉辦公室或設施進行消毒或採取其他補救措施，繼而將對我們的生產計劃造成不利延誤或中斷，而倘我們任何供應商的營運受到流行病的干擾，我們可能會面臨原材料短缺或價格飆升。

風險因素

此外，自然災害(包括地震、水災、山體滑坡及早災)可能導致人員死亡、重大經濟損失以及工廠、輸電線及其他財產的嚴重及廣泛損害以及停電、交通及通訊中斷及受影響地區的其他損失。未來的任何自然災害、公共衛生及公共安全危害可能對我們的營運造成重大不利影響或中斷我們的營運等。此外，有關自然災害、公共衛生及公共安全危害可能嚴重限制受影響地區的經濟活動，從而可能對我們的業務、經營業績及前景造成重大不利影響。

與我們經營所在司法權區有關的風險

全球經濟、政治或社會條件或我們營運所在國家及地區的政策變化，均可能對我們的業務及營運造成重大不利影響。

我們易於受到不斷變化的國際經濟、監管、社會和政治狀況以及境外國家和地區當地狀況的影響。中國與其他國家或地區的緊張局勢及政治擔憂可能會對我們的業務、財務狀況、經營業績、現金流量及前景造成不利影響。中國與境外國家及地區的政治關係可能對我們與第三方(例如業務合作夥伴、供應商及未來客戶)的關係前景造成影響。概不保證我們現有或潛在的服務供應商或合作夥伴不會因中國與相關境外國家或地區的政治關係狀態發生不利變化而改變其對我們的看法或偏好。中國與相關境外國家或地區之間的任何緊張局勢及政治擔憂均可能導致我們未來產品的需求下降，並對我們的業務、財務狀況、經營業績、現金流量及前景造成不利影響。

貿易及政治緊張局勢加劇可能會降低中國與其他國家及地區之間的貿易、投資、技術交流及其他經濟活動的水平，這將對全球經濟狀況、全球金融市場穩定性及國際貿易政策造成不利影響。美國及其他司法權區徵收關稅及實施其他貿易限制措施可能會擾亂跨境營運及全球供應鏈。儘管中美兩國在2025年10月經雙邊談判達成臨時貿易協議，其中包括部分關稅減讓，但該等措施的長期穩定性仍存在不確定性。我們無法預測美國及其他國家的關稅政策將如何進一步演變，也無法預估此類政策後續發展對我們業務的全面影響。

風險因素

我們很大部分的業務位於中國。因此，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景將受中國總體經濟、行業及市場狀況所影響。

中國經濟於過去數十年大幅增長，且中國政府已實施多項措施鼓勵經濟發展。該等措施可能對中國整體經濟有利，但未必對我們有相同影響。我們所在地區市場或任何我們營運所在其他市場的任何經濟下行（不論是實際或預期）或其他經濟前景不確定性，均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成影響。

我們為一間中國內地企業，需就我們的全球收入繳納中國內地稅項，且出售H股的任何收益及H股的股息可能需繳納中國內地所得稅。

根據中國企業所得稅法及其實施條例，除中國內地與非中國內地投資者的居住司法權區之間適用的稅收協定或類似安排另有規定外，對於在中國內地沒有設立機構或營業場所，或雖在中國內地設有機構或營業場所，但相關收入與該機構或營業場所沒有實際聯繫的非中國內地居民企業，通常對中國內地來源的、支付給非中國內地居民企業投資者的股息徵收10%的中國內地預提稅。倘有關投資者變現的股份轉讓收益被視為來源於中國內地的收入，除非稅收協定或類似安排另有規定，否則需按10%的稅率繳納中國內地所得稅。

根據《中華人民共和國個人所得稅法》及其實施條例，向非中國內地居民的外國個人投資者支付的、來源於中國內地的股息通常需繳納20%的中國內地預提稅，且有關投資者變現的來源於中國內地的股份轉讓收益通常需繳納20%的中國內地所得稅，上述任一情況均可按中國內地的適用稅收協定及稅法規定予以減免或豁免。根據國家稅務總局於2011年6月28日發佈的《關於國稅發[1993]045號文件廢止後有關個人所得稅徵管問題的通知》（國稅函[2011]348號），向非中國內地居民個人H股持有人支付的股息通常需按10%的預提稅率繳納中國內地個人所得稅，這取決於該非中國內地居民個人H股持有人的居住地以及中國內地與香港之間的稅收安排。未與中國內地簽訂稅收協定的司法權區的非中國內地居民個人持

風險因素

有人，其從我們收到的股息需繳納20%的預提稅。然而，根據中國內地財政部及國家稅務總局於1998年3月30日發佈的《關於個人轉讓股票所得繼續暫免徵收個人所得稅的通知》，個人從企業轉讓上市股票所得的收益可免徵個人所得稅。此外，於2009年12月31日，財政部、國家稅務總局及中國證監會聯合發佈《關於個人轉讓上市公司限售股所得徵收個人所得稅有關問題的通知》(財稅[2009]167號)，其中規定，個人在某些國內交易所轉讓上市股票的收入將繼續免徵個人所得稅，但《關於個人轉讓上市公司限售股所得徵收個人所得稅有關問題的補充通知》(財稅[2010]70號)界定的限售股除外。截至2025年6月30日，上述規定尚未明確規定非中國內地居民個人出售在海外證券交易所上市的中國內地居民企業的股份是否須繳納個人所得稅。

倘就轉讓我們的H股所變現的收益或向我們的非中國內地居民投資者支付的股息徵收中國內地所得稅，閣下對我們H股的[編纂]價值可能會受到影響。此外，如股東所居住的司法權區與中國內地簽訂稅收協定或安排，其可能無法享受有關稅收協定或安排下的優惠待遇。

閣下可能難以向我們及我們的管理層送達法律程序文件或執行外國判決。

我們為一間根據中國法律註冊成立的公司，且我們的大部分業務、資產及營運均位於中國。此外，絕大部分董事及高級管理人員均居住於中國，且有關董事及高級管理人員的絕大部分資產亦位於中國。因此，倘閣下認為自身權益根據適用的證券法律或其他法律受到侵犯，對我們或該等人士送達法律程序文件或向我們或該等人士提起法律行動，可能會遇上困難甚至無法實現。於2019年1月14日，中國最高人民法院與香港特別行政區政府簽署《關於內地與香港特別行政區法院相互認可和執行民商事案件判決的安排》(「2019年安排」)，該安排已於2024年1月29日生效。2019年安排旨在基於書面雙邊選擇法院協議以外的標準，就中國內地與香港之間相互認可及執行更廣泛的民商事判決建立一套更清晰及明確的機制。根據2019年安排，任何相關方均可依照2019年安排所載條件，向中國內地或香港相關法院申請認可及執行民商事案件的有效判決。然而，我們無法向閣下保證所有最終判決均會獲中國內地及香港相關法院認可及有效執行。

風險因素

若干外匯交易可能受制於外幣兌換的監管規定。

外幣的兌換及匯出均須遵守外匯法規。概不保證在特定匯率下，我們將會有足夠的外匯滿足我們的外匯需求。例如，根據現行中國外匯管制制度，我們在經常賬戶下進行的外匯交易(包括支付股息)無需獲取國家外匯管理局的事先批准，惟我們需要遵守若干程序規定，包括但不限於出示相關交易的書面證據，並在中國境內擁有開展外匯業務許可證的指定外匯銀行進行此類交易。然而，資本賬戶下進行的外匯交易通常須經國家外匯管理局或其分支機構批准或向其登記，法律另有允許者除外。倘外匯不足，可能使我們不能取得充足外匯以向股東支付股息或履行任何其他匯兌義務。倘我們未取得國家外匯管理局批准，將人民幣兌換為任何外匯以作上述用途，我們可能進行的境外資本開支方案以至我們的業務可能受到重大不利影響，並可能令我們遭受行政處罰及罰款。

我們可能須遵守中國政府部門頒佈的有關海外證券發行及上市的新法律及法規的額外監管規定。

於2023年2月17日，中國證監會發佈《境內企業境外發行證券和上市管理試行辦法》及五項配套指引，並於2023年3月31日生效(「境外上市條例」)。境外上市條例適用於以下發行人進行的境外證券發行及上市活動：(i)在中國境內註冊成立的公司(「中國境內公司」)；及(ii)在境外註冊成立但主要業務運營在境內的公司。境外上市條例對直接及間接境外發行的監管備案作出安排，並釐清在境外市場進行間接境外發行的判定標準。有關更多詳情，請參閱「監管概覽 — 有關證券及境外上市的法律及法規」。境外上市條例或未來頒佈的任何相關規則或規例日後可能會對我們或我們的融資活動施加額外的合規要求。若我們未能完全遵守新的監管要求，可能會大幅限制或完全阻礙我們未來的融資活動。

風險因素

與[編纂]有關的風險

我們將同時受到中國及香港[編纂]及監管要求的約束。

由於我們於北京證券交易所[編纂]，且將於聯交所主板上市，故我們將須遵守兩個司法權區的上市規則（倘適用）及其他監管機制，除非相關監管機構另有協定者。因此，我們可能在遵守兩個司法權區規定的過程中產生額外的成本及資源。

我們的A股於北京證券交易所上市，A股及H股市場的特點可能有所不同。

我們的A股於北京證券交易所上市。於[編纂]後，我們的A股將繼續在北京證券交易所上市，而H股將在聯交所[編纂]。根據現時的中國法律及法規，未經相關監管部門批准，我們的H股與A股不可互換或替換。由於交易特點不同，H股與A股市場的交易量、流動性及投資者基礎不同，散戶及機構投資者的參與程度亦不同。因此，我們的H股及A股的交易表現不具有可比性。儘管如此，A股價格波動可能會對H股價格造成不利影響，反之亦然。此外，由於H股與A股市場的特點不同，我們A股的歷史價格並不代表H股的表現。因此，在評估對我們H股的[編纂]決策時，閣下不應過分依賴我們A股的交易記錄。

我們的H股可能未能形成或維持活躍的交易市場。

於[編纂]之前，我們的H股並無公開市場。我們無法向閣下保證[編纂]完成後將形成並維持一個有充足流動性的H股公開市場。向公眾人士提供的H股初始[編纂]將經磋商釐定，而[編纂]可能與[編纂]後的H股市場價格存在重大差異。

我們已向聯交所申請批准H股（包括因[編纂]獲行使而可能發行的任何H股）[編纂]及[編纂]。然而，在聯交所[編纂]並不保證一定能形成活躍及具流動性的H股交易市場，或即使形成有關交易市場，並不保證其一定能在[編纂]之後得以維持，或H股市場價格不會在[編纂]後下降。假若我們的H股在[編纂]完成後未能形成活躍公開市場，H股的市場價格及流動性可能會受到重大不利影響。

風險因素

我們的最大單一股東集團對本集團具有重大影響，其利益可能與其他股東的利益不一致。

我們的最大單一股東集團在釐定任何公司交易的結果或其他提交股東審批的事項方面具有重大影響，包括但不限於我們的所有或絕大部分資產的兼併、私有化、合併及出售、董事選任以及其他重要公司行動。緊隨[編纂]完成後(假設[編纂]未獲行使)，我們的最大單一股東集團將合共有權控制行使約[編纂]%的投票權。我們的最大單一股東集團的利益可能有別於其他股東的利益。倘我們的最大單一股東集團促使我們追求與其他股東利益相衝突的戰略目標，其他股東可能處於不利地位且其利益可能受損。我們的最大單一股東集團與其他股東之間的任何利益衝突亦可能對我們業務計劃的決策及實施等方面造成重大不利影響，從而可能影響我們的營運及前景。

我們的過往股息可能無法反映我們未來的股息政策，且無法保證我們今後是否會派發股息及派息時間。

我們過去曾宣佈派息。我們通過確保一貫的股息政策來保護股東的利益。但是，概不保證我們在未來任何一年會宣佈或派發任何金額的股息。根據中國適用的法律及法規，股息的支付可能會受到若干限制。此外，我們依據中國企業會計準則(「**中國公認會計準則**」)計算的盈利可能在若干方面與依據國際財務報告準則(「**國際財務報告準則會計準則**」)計算的結果有所不同。因此，即使我們依據國際財務報告準則會計準則報告年度盈利，按照中國公認會計準則的判定，我們可能沒有可分配利潤。另外，任何未來股息的宣派、支付及其金額均由我們的董事在考慮多種因素後酌情決定，有關因素包括但不限於我們的經營業績、財務狀況、現金流量、資本支出需求、市場狀況、我們的戰略計劃及業務發展前景、股息支付的監管限制以及董事認為相關的其他因素，並且需要經股東會批准。任何股息的宣派、支付以及股息金額均將受我們的章程性文件以及中國適用法律及法規的約束。有關我們的股息政策的更多詳情，請參閱「財務資料 — 股息政策」。除非我們的利潤及儲備金可合法用於分配，否則我們將不會宣派或支付股息。我們的過往股息不應被視為可反映我們未來的股息政策。

根據中國現行外匯法規，經常項目的支付(包括溢利分配、利息支付以及與貿易及服務相關的外匯交易)在遵循特定程序要求的情況下，無需事先獲得國家外匯管理局批准即可以外幣進行。然而，若要將人民幣兌換成外幣並匯出中國以支付資本性支出(例如償還外幣計

風險因素

價的貸款)，則需要獲得相關政府部門的批准或進行登記。倘我們無法根據外匯製度獲取足夠的外幣滿足我們的外幣需求，我們可能無法向股東以外幣支付股息。此外，我們無法向閣下保證未來不會頒佈影響人民幣匯入或匯出中國的新法規。

倘[編纂]高於每股股份的有形賬面淨值(視乎[編纂]而定)，則閣下於[編纂]中購買的[編纂]的賬面值可能即時出現攤薄，而倘我們日後[編纂]額外股份，則閣下可能面臨進一步攤薄。

[編纂]的[編纂]可能高於緊接[編纂]前每股股份的有形賬面淨值。因此，閣下及[編纂]中[編纂]的其他買家可能面臨[編纂]有形資產淨值的即時攤薄。為擴展我們的業務，我們日後可能會考慮[編纂]及[編纂]額外股份。倘我們日後以低於當時每股股份有形資產淨值的價格[編纂]額外股份，則[編纂]買家的每股股份有形資產淨值可能出現攤薄。此外，我們可能會根據股權激勵計劃[編纂]股份，這將進一步攤薄股東於本公司的權益。請參閱「— 我們已經及可能繼續根據股權激勵計劃授予股權工具，繼而可能導致股東持股比例攤薄，並導致以股份為基礎的薪酬增加」。

本文件所載的若干事實、預測及統計數據乃摘錄自公開來源，該等資料未必可靠。

本文件所載的若干事實、預測及統計數據乃摘錄自公開來源。我們認為本資料來自適當的有關資料來源，且於轉載或摘錄該等資料供本文件披露時，已採取合理審慎的態度。我們並無理由相信該等資料屬虛假或具有誤導性，或遺漏任何會導致該等資料屬虛假或具誤導性的事實。然而，來自官方政府來源的資料並非由我們、獨家保薦人、[編纂]、[編纂]、[編纂]、[編纂]、[編纂]或彼等各自的任何聯屬人士或顧問獨立核實，故此我們並不會就該等事實、預測及統計數據的準確性發表任何聲明。由於收集方法可能有缺陷或不奏效，或所公佈資料與市場慣例可能有差異，本文件所載統計數據可能不準確或未必可與其他經濟體編製的統計數據作比較。此外，無法保證該等資料的陳述或編製基準或準確度與其他地方呈列的類似統計數據情況一致。在所有情況下，投資者應權衡該等事實、預測及統計數據的應佔比重或重要性。

風險因素

本文件載列的前瞻性陳述存在風險及不確定性。

本文件載有若干前瞻性陳述及資料，並使用諸如「相信」、「預期」、「估計」、「預計」、「旨在」、「打算」、「將」、「或許」、「計劃」、「認為」、「預料」、「尋求」、「應該」、「可能」、「應」、「繼續」等前瞻性詞語及其他類似表達。我們謹此提醒閣下，依賴任何前瞻性陳述涉及風險及不確定性，且任何或全部該等假設可能被證實為不準確，因此，基於該等假設的前瞻性陳述亦可能不準確。鑒於該等及其他風險及不確定性，本文件中納入的前瞻性陳述不應被視為我們的計劃及目標將會實現的聲明或保證，且該等前瞻性陳述應連同多項重要因素（包括本節所載的因素）一併考慮。在上市規則規定的規限下，我們無意公開更新或以其他方式修訂本文件中的前瞻性陳述，無論此舉是否基於新資料、未來事件或其他因素。因此，閣下不應過度依賴任何前瞻性資料。本文件中的所有前瞻性陳述均須參照本警示聲明解讀。

閣下不應依賴我們就A股在北京證券交易所上市所發佈的任何資料。

由於我們的A股於北京證券交易所上市，我們須遵守中國的定期報告及其他信息披露要求。因此，我們會不時於北京證券交易所或中國證監會指定的其他媒體上公開發佈與我們相關的資料。然而，我們公佈的與A股有關的資料乃基於中國證券監管機構的監管要求及中國的市場慣例，與適用於我們H股的要求有所不同。該等資料並不構成亦不會構成本文件的一部分。因此，我們H股的有意[編纂]應注意，在作出是否購買我們H股的[編纂]決定時，僅應依賴本文件所載的財務、經營及其他資料。在[編纂]中申請[編纂]H股，即表示閣下已同意，閣下不會依賴本文件及我們在香港就[編纂]作出的任何正式公告以外的任何資料。

風險因素

閣下應仔細閱讀本文件全文，僅依賴本文件所載資料作出投資決定，我們強烈提醒 閣下不要依賴報章或其他媒體報導所載有關我們、我們的H股或[編纂]的任何資料。

於本文件刊發前，以及於本文件日期後但於[編纂]完成前，市場已有及可能有關於我們及[編纂]的新聞及媒體報導。我們並無授權新聞或媒體披露任何有關[編纂]的資料。我們概不對新聞或其他媒體報道的任何資料的準確性或完整性，以及新聞或其他媒體就我們的H股、[編纂]或我們所發表的任何預測、觀點或意見的公正性或適當性負責。我們並無就任何有關我們的預測、估值或其他前瞻性資料的適當性、準確性、完整性或可靠性作出任何聲明。倘該等陳述與本文件所載資料不符或存有抵觸，我們概不負責。 閣下在作出有關我們H股的投資決定時，僅應依賴本文件、[編纂]及我們在香港作出的任何正式公告所載的資料。在[編纂]中申請[編纂]H股，即表示 閣下已同意， 閣下不會依賴本文件及我們在香港就[編纂]作出的任何正式公告以外的任何資料。