

## 風險因素

[編纂]我們的H股涉及重大風險。閣下於[編纂]我們的H股前，應審慎考慮本文件內的所有資料，包括下述風險及不確定性。下文說明我們認為屬於重大風險。以下任何風險均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。在任何有關情況下，我們的H股的市價可能會下跌，而閣下可能會損失全部或部分[編纂]。

該等因素屬未必會發生的或然事件，且我們概不能就有關或然事件發生的可能性發表意見。除另有指明外，所提供的資料均為截至最後實際可行日期的資料，不會於最後實際可行日期後更新，並受限於本文件「前瞻性陳述」的警示聲明。

### 與我們的業務及行業有關的風險

新的研發成果或趨勢可能會使我們的產品喪失競爭力及過時。如果我們無法跟上最新的技術發展或趨勢，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到不利影響。

為保持競爭力，我們必須保持並提升技術水平，以滿足最新的下游市場需求、技術進步及行業標準。我們的產品所應用的下游應用領域的技術進步及新的行業標準可能會影響終端客戶及其產品的應用要求。任何新的研發成果或趨勢皆可能使我們的產品失去競爭力並過時。倘若我們未能開發新產品或改進技術以滿足我們的客戶不同或新增的要求，我們的產品銷售可能會下降，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

我們一直在並擬繼續對研發活動進行大量投資，這可能會對我們的盈利能力和經營現金流產生不利影響，也可能無法產生我們預期實現的結果。

我們投資於研發活動以開發產品並提升我們的技術能力。2022年、2023年、2024年及截至2025年6月30日止六個月，我們的研發費用分別為人民幣468.5百萬元、人民幣538.9百萬元、人民幣789.6百萬元及人民幣481.5百萬元，佔相應期間總收入的5.6%、6.0%、5.9%及5.7%。我們經營所在的行業技術創新迅速。為了保持在行業內的競爭力，我們需要繼續在研發活動上投入大量資源。因此，我們未來可能會繼續產生大量研發費用。

---

## 風險因素

---

然而，我們無法保證我們的努力會成功或產生我們預期的效果、功能或效益。研發活動本身具有不確定性。我們可能無法獲得足夠的資源，包括合格的研發人員和研發設備來支持我們的研發計劃。即使我們的研發工作取得成功並產生我們預期的結果，我們仍可能在將研發成果商業化方面遇到實際困難。研發活動耗時費力，當我們的產品即將實現商業化時，新技術可能會使我們的產品過時，在這種情況下，我們可能無法收回相關的研發費用，從而導致我們的收入、盈利能力和市場份額下降。

即使我們的研發工作推動了新產品的開發及商業化，這些努力也可能不會在我們預期的時間內為我們未來的經營業績作出貢獻，或根本不會作出貢獻。我們新產品的成功和盈利能力受市場需求、宏觀經濟狀況或技術進步速度等各種因素的影響，這些因素是我們無法控制的。因此，我們的研發工作貢獻可能無法滿足我們的預期，甚至無法彌補此類工作的成本，這將對我們的業務、經營業績、財務狀況和競爭地位產生重大不利影響。

我們經營所在的行業競爭激烈。如果我們無法保持相對於其他市場參與者的競爭力，我們的業務、經營業績及財務狀況可能會受到重大不利影響。

我們經營所在的印刷線路板行業競爭尤為激烈。如果我們與以更低的價格提供競爭產品的公司競爭，或者如果我們沒有或將來無法獲得比競爭對手更多的財務資源、先進的技術能力或更廣泛的客戶群，我們將可能無法如競爭對手般迅速有效地應對新的機遇、技術、行業標準、客戶需求或監管要求。

我們還可能面臨新進入者的競爭，他們可能以更低的價格提供競爭產品。此類新進入者可能會加劇行業競爭，並對我們產品的銷售、價格和利潤率以及我們的市場份額產生不利影響。

此外，為了應對此類潛在競爭，我們可能需要在研究、開發、營銷和銷售、招聘和挽留人才以及獲取技術方面進行大量額外投資，並且我們無法向閣下保證此類措施將有效。

如果我們無法在競爭中勝出，或者在競爭中勝出需要我們採取成本高昂的行動來應對競爭對手的挑戰，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

---

## 風險因素

---

我們的產品獲多個應用領域的終端客戶使用。對這些應用領域產生不利影響的因素可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

我們的產品主要提供給多個行業的終端客戶，主要包括數據通訊、智能汽車及工業控制。對這些行業產生不利影響的因素也可能對我們的業務、財務狀況、經營業績和前景產生重大不利影響。這些因素包括：

- 這些行業對我們產品的需求下降、負面認知或宣傳；
- 對下游終端客戶的稅收優惠、經濟激勵和其他政府優惠政策減少或取消；
- 可能會限制中國這些行業出口的監管要求、貿易爭端、行業特定配額、關稅、非關稅壁壘和稅費；
- 進口我們產品的主要國家和地區的總體經濟狀況下滑；及
- 影響這些應用領域的宏觀經濟狀況。

因此，如果我們未能適應下游應用領域的市場狀況變化，我們的業務、財務狀況、經營業績和前景將受到不利影響。

### 公司的成功取決於與終端客戶的深度合作

我們的產品高度定制化，嚴格遵循客戶提供的規格要求。為維繫客戶關係，我們可能需要開發新產品並改進現有產品，這涉及重大的技術挑戰、更高的設計靈活性，同時需要參與漫長的現場測試和繁複的資質認證程序。我們無法保證這些投入會帶來未來訂單或建立長期業務關係。我們亦預計這些客戶將對我們施加巨大壓力，要求我們配合其緊迫的開發進度。此外，此類客戶可能需要廣泛的本地化技術支持，這將要求我們大幅提升客戶支持能力。我們可能不得不投入大量的有限資源以維繫客戶關係，這可能會削弱或延遲我們其他重要開發項目的完成進度。此類延遲可能損害我們與這些客戶的關係，並對我們正在開發產品的銷售產生負面影響。若我們無法及時以經濟高效的方式滿足客戶期望或適應不斷變化的需求，我們的業務、財務狀況、經營業績和前景可能受到不利影響。

---

## 風險因素

---

如果我們無法實現生產設施的最佳產能利用率，我們的盈利能力和經營業績將受到不利影響。

鑒於我們運營的固定成本高企，產能利用率降低對我們的業務影響重大。因此，我們維持或提升毛利率的能力將繼續部分取決於我們能否維持令人滿意的產能利用率。而我們實現令人滿意的產能利用率的能力將視乎對我們產品的需求、接獲的訂單量及組合、我們能否在生產設施中維持足夠的員工及按具競爭力的價格向客戶提供符合客戶需求的產品而定。若在市場上升階段無法獲得足夠的產能以滿足客戶需求，那麼我們可能無法及時履行客戶訂單，進而導致銷售損失、客戶關係受損以及市場份額下降。此外，若未能履行對於具有重要戰略意義的產品的交付承諾，尤其是在新產品導入或技術轉型期間未能滿足關鍵客戶的需求，可能嚴重損害我們作為可靠供應商的聲譽，並危及我們未來在高增長項目中的地位。倘目前及日後的產能不能滿足目前及日後的客戶需求，我們的設施將會閒置、銷售收入或不足以覆蓋運營成本，並降低實現預期毛利率的可能性。

我們的泰國生產基地於2024年末已進入試生產階段。若泰國生產基地的產能利用率未達預期，我們可能無法實現預期的規模經濟，從而對我們的利潤率產生重大影響。詳情請參閱本節「與我們的業務及行業有關的風險－我們可能無法像在中國境內的工廠那樣高效運營泰國生產基地」。

如果我們不能有效管控增長和擴張，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

我們的收入從2022年的人民幣8,336.0百萬元增加7.2%至2023年的人民幣8,938.3百萬元，並進一步增加49.3%至2024年的人民幣13,341.5百萬元。我們的收入由截至2024年6月30日止六個月的人民幣5,424.1百萬元增加56.6%至截至2025年6月30日止六個月的人民幣8,493.9百萬元。我們可能無法繼續以與往績記錄期間相同的速度增長，或根本無法實現繼續增長。我們的經營業績在很大程度上取決於我們執行增長計劃和成功管理擴張和增長的能力。我們業務的成功增長取決於我們如下能力：

- 推出滿足客戶期望的產品；
- 開發並整合核心技術；
- 以合理的成本確保關鍵原材料的穩定供應；
- 管理生產計劃；

---

## 風險因素

---

- 維護和擴展銷售網絡；
- 加強人才管理並招募和留住更多關鍵人員；及
- 應對出現的新市場機遇和不可預見的潛在挑戰。

此外，我們未來的發展可能會受到不可控因素的影響。這些因素包括中國及全球宏觀經濟狀況的變化、我們所處行業的競爭格局的變化、政府法規、國際地緣政治局勢以及產品的供求變化等。

我們未來增長和擴張計劃的執行可能需要大量的資本和其他資源投入以及管理層的關注，且我們可能在有效推進或按預期時間表實施這些計劃時面臨諸多挑戰。因此，我們可能會遭遇延誤、成本超支或其他障礙，這寫因素或將限制我們充分實現這些舉措的全部預期收益。倘若我們未能成功執行我們的業務舉措及戰略，或者所獲收益低於我們的預期，我們的業務、財務狀況和經營業績可能會受到不利影響。

**我們可能無法控制我們產品的質量。**

我們產品的質量取決於我們質量控制和質量保證體系的有效性，而這又取決於相關培訓計劃的質量以及我們確保員工遵守質量控制和質量保證體系的能力等因素。然而，我們的質量控制和質量保證體系可能無法有效防止和解決偏離我們質量標準的現象。任何未能執行我們的質量控制和質量保證體系的行為都可能導致我們的產品在其使用期限內不適合使用或存在缺陷，這可能會對我們的市場聲譽和與業務合作夥伴的關係產生不利影響。

如果出現任何質量問題，我們可能會受到投訴和產品責任索賠，並且我們可能無法向供應商尋求賠償。請參閱「與我們的業務及行業有關的風險—我們的產品可能面臨賠償和產品責任索賠或產品召回以及任何其他重大退貨或換貨，這可能會導致重大成本，並損害我們的業務、聲譽和下游客戶關係、我們產品的市場接受度、財務狀況、經營業績和前景」。如果我們對供應商提起法律訴訟，無論結果如何，此類訴訟都可能耗時且成本高昂。任何此類問題都可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

---

## 風險因素

---

我們的生產流程複雜且成本高昂。生產線的中斷和暫停可能對我們的產量產生重大影響，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會因此受到不利影響。

於往績記錄期間，我們的絕大部分產品均在中國內地及泰國的生產基地中生產。我們計劃根據市場需求調整產能，並提高生產效率。我們的生產運營涉及原材料協調、庫存管理、內部生產流程、物流及外部銷售流程等多個環節。在協調上述各環節時，我們可能會遇到困難，從而導致停機及延誤。若因惡劣天氣、自然災害或其他不可預見的災難性事件（包括但不限於停電、缺水、風暴、火災、地震、恐怖襲擊及戰爭）而導致生產延誤或停產，可能會嚴重影響我們生產產品及開展業務的能力。我們設施內的機器及設備更換困難且更換周期較長。災難性事件亦可能毀損存放於我們設施內的存貨。任何生產中斷（即使為暫時性）或向客戶交付的延誤，均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

我們可能無法像在中國境內的工廠那樣高效運營泰國生產基地。

為提升我們的生產能力並配合業務戰略，我們設立了泰國生產基地。詳情請參閱「業務－生產－生產設施」一節。海外生產基地的運營受多種風險因素影響，包括政治及經濟不穩定、當地勞動力市場狀況、貿易壁壘、政府徵收及商業慣例差異等風險。我們可能因此承擔更高的成本，或在產品交付過程中出現延誤或中斷，從而導致收入及收益損失。若政治、監管或營商環境出現不利變化，可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景產生重大不利影響。

此外，生產爬坡過程存在諸多不確定因素，包括設備安裝、生產良率、員工招聘與培訓，以及供應商及原材料的資質認證。倘若我們未能按計劃時間表或業績目標推進生產爬坡，可能無法及時履行客戶訂單，這可能會損害客戶關係及公司聲譽。

我們在泰國的運營亦依賴當地及區域供應鏈，而該等供應鏈的成熟度及穩定性可能不及中國。原材料、零部件或外包服務在供應可得性、質量或交付及時性方面的中斷，均可能不利於我們擴大產能或滿足客戶規格要求。任何此類中斷，無論因供應商表現不佳、物流延誤、地緣政治緊張局勢或自然災害所致，均可能導致成本上升、生產效率下降，並最終對我們的毛利率及財務業績產生負面影響。

---

## 風險因素

---

我們受環境、消防、健康與安全相關法律法規及生產標準的約束，而遵守此類法規及標準可能繁瑣且成本高昂。

我們的運營受政府廣泛監管，包括環境、健康與安全相關的法律法規。這些法律法規就健康及環境質量的若干方面（包括廢物處理、排放及處置）設定了不同標準，並對違反該等標準的行為規定了罰則及其他責任。在某些情況下，還規定有義務修復當前或曾進行生產經營活動的設施及場地。

印刷線路板的生產過程要求遵守市、縣、國內及國外關於化學品、固體廢棄物及其他危險物質的儲存、使用、處理及處置的環境法律法規，以及符合廢水排放及空氣質量標準。遵守這些環境法規對我們而言至關重要，因為我們的製造流程使用並產生被歸類為危險物質的材料。若我們的廠區或我們安排處置危險廢棄物的場地發生污染，我們可能需要就相關調查及修復承擔潛在的財務責任。即使我們完全遵守適用的環境法律且污染並非直接由我們造成，我們仍可能需要承擔責任。

若違反環境法律法規（包括未能根據相關法律規定維持所需的許可證），我們可能面臨罰款及處罰，包括排污許可證被吊銷。這可能迫使我們停止或限制一個或多個生產設施的運營，從而對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。即便我們最終勝訴，針對我們的環境訴訟仍將非常耗時且成本高昂。

環境法規總體上趨於日益嚴格，我們預計這一趨勢將持續，尤其是在發展中國家，這將增加我們的合規成本，並提高違反法規所帶來的風險與懲罰。我們在環境敏感地區運營，可能同時受到政治、商業及環保團體相互衝突且不斷變化的監管要求的影響。若排放限值、排污標準、物料儲存、處理或處置要求發生變更或受到限制，我們可能需要進行高額的計劃外資本投入，或將業務遷往其他不受嚴格法規約束的地區。新的或現有法規所導致的環境合規成本及處罰，可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

任何未能遵守適用於我們運營的環境、健康與安全法律法規的情形，均可能導致我們被處以巨額損害賠償、清理費用或罰款，或在存在嚴重違規證據時被暫停經營權。此類成本或運營中斷均可能對我們的業務及經營業績產生重大不利影響。

---

## 風險因素

---

監管機構、客戶及其他利益相關方對環境、社會及管治（「ESG」）事項的關注日益增加，可能提高我們的合規風險及相關成本。

隨著監管機構、客戶及其他利益相關方對ESG問題（包括廢物處理、包裝廢棄物、溫室氣體排放及環境保護）的認識不斷提高，可能會採納更嚴格的法律及法規。因此，我們可能需要投入更多的精力及資源，以確保我們遵守該等法律或法規。我們已採取一系列措施，旨在確保我們遵守適用於我們的ESG相關法律法規。詳情請參閱「業務－環境、社會及管治」。我們無法向閣下保證該等風險管理措施能有效降低相關風險並幫助我們應對監管環境。現有ESG相關法律及法規的演化或新ESG相關法律及法規的頒佈可能導致我們的合規成本增加，若我們未能遵守該等ESG相關法律法規，我們的業務、經營業績及財務狀況可能受到不利影響。

我們依賴若干主要供應商。

我們依賴若干主要供應商提供原材料及設備。例如，2022年、2023年、2024年及截至2025年6月30日止六個月期間，我們從各期前五大供應商採購總額分別為人民幣1,893.8百萬元、人民幣2,179.0百萬元、人民幣3,936.1百萬元及人民幣2,856.2百萬元，佔我們同期採購總額的34.0%、41.3%、40.5%及46.1%。詳情請參見「業務－我們的供應鏈－我們的供應商－主要供應商」。我們可能會因為如地緣政治和貿易緊張局勢、產品質量不盡如人意或與我們產品生產相關的原材料大幅上漲等因素無法與供應商保持業務關係。如果發生該情形，我們可能需要獲得替代供應來源。因此，如果我們的任何供應商（尤其是於往績記錄期間的五大供應商）未能及時按需提供原材料或設備，或終止與我們的合作關係，而且我們無法及時獲得替代貨源，我們的業務和經營業績可能會受到不利影響。

此外，我們的若干供應商可能會受到各種法規的約束，可能需要在其經營所在的司法管轄區獲得並維持各種資質、政府許可和批准。發生在他們運營所在地的地震、乾旱和颱風等自然災害、製造設施中斷、國際貿易政策、地緣政治和貿易保護措施（包括實施貿易限制和制裁）都會對他們提供原材料或設備的能力造成不利影響。請參閱本節中「－與我們的業務及行業有關的風險－我們可能面臨與國際貿易政策、地緣政治和貿易保護措施相關的風險，包括實施貿易限制和制裁，而我們的聲譽、業務、經營業績及財務狀況可能會受到不利影響」。如果其中任何一家供應商因未能遵守監管要

---

## 風險因素

---

求、從自然災害及動蕩中恢復而失去資格資質，或如果其中任何一家供應商受限於貿易保護措施，我們可能無法及時甚或根本無法找到替代供應商。

我們的產品可能面臨賠償和產品責任索賠或產品召回以及任何其他重大退貨或換貨，這可能會導致重大成本，並損害我們的業務、聲譽和下游客戶關係、我們產品的市場接受度、財務狀況、經營業績和前景。

我們的產品非常複雜，可能包含影響其質量或性能的缺陷。此外，由於我們的產品用於各種應用場景，我們產品的集成系統發生故障可能會造成財產或人員傷害。如果我們的產品或我們產品的集成導致系統故障，我們可能會面臨產品責任索賠。

任何產品責任索賠，無論是否對我們有利，都可能導致巨額費用，分散我們研發和管理人員的努力，並損害我們的業務。此外，如果我們的任何產品存在缺陷，或存在無法解決的可靠性、質量或兼容性問題，我們可能會經歷產品召回或任何其他重大退貨或換貨情況，從而我們可能會失去現有客戶，也無法吸引潛在客戶。此外，如果出現重大產品缺陷，我們的聲譽可能會受到不利影響。我們產品中的任何一個問題都可能對我們其他產品的需求或我們的整體聲譽產生負面影響，這可能會對我們的業務、經營業績及財務狀況產生不利影響。

此外，若干產品責任索賠可能是由於我們的原材料供應商提供的組件存在缺陷造成的。試圖對此類供應商行使我們的權利可能產生高昂成本、也很耗時，最終也可能徒勞無益。此類供應商可能無法全額或完全賠償我們因此類缺陷和產品責任索賠而造成的損失。此外，我們的保險可能不足以完全支付所有索賠要求，索賠過程可能會延長。因此，任何重大產品責任索賠或訴訟都可能導致花費資金和管理精力來為其抗辯，並可能對我們的聲譽產生負面影響。

我們可能面臨與國際貿易政策、地緣政治和貿易保護措施相關的風險，包括實施貿易限制和制裁，而我們的聲譽、業務、經營業績及財務狀況可能會受到不利影響。

我們的運營受國家間政治及經濟關係變化、我們經營所在國家的政府當局實施的制裁及出口管制及其他地緣政治挑戰影響，包括但不限於經濟及勞工狀況、關稅、稅費及其他成本增加及政治不穩定。

---

## 風險因素

---

特別是，美國政府實施直接或間接影響中國科技公司的經濟及貿易制裁。該等制裁的程度及範圍可能會升級。無法保證中美貿易緊張局勢將如何發展，也無法保證兩國出台的此類出口管制、制裁、關稅或新貿易政策所針對的商品範圍和程度是否會發生變化。我們無法預測持續的中美貿易緊張局勢將對我們的行業和全球經濟產生何種影響。

近年來，美國通過《出口管理條例》(「**EAR**」)加強了對中國的出口管制限制，其中包括一份對其實施某些貿易限制的外國主體名單(「**實體名單**」)。除非滿足指定的許可要求，否則一般禁止向名單上的外國主體出口、再出口及／或國內轉移受EAR管制的物項。這些限制或法規以及美國或其他司法管轄區未來可能實施的類似或更廣泛的限制或法規可能會對我們獲取可能對我們的技術基礎設施、產品供應和業務運營至關重要的技術、系統、設備或組件的能力產生重大不利影響。這些當前或未來限制或法規的任何不確定性和變化都可能對我們的聲譽和業務產生負面影響。如果我們的某些客戶或供應商被列入實體名單，並受到從我們採購或銷售技術、軟件或組件的限制，我們可能無法獲得、延長或維持與這些客戶和供應商交易所需的監管許可。

於往績記錄期間，我們的產品供應給中國和海外的客戶。然而，我們無法向閣下保證我們的客戶不會將其包含我們產品的貨物出口到美國或其他國家和地區，並且此類出口不會受到美國或其他國家和政治實體的限制。此外，如果我們將產品出口到目前或未來將受到制裁或出口管制的其他國家和地區，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

此外，我們無法控制客戶將向哪些國家銷售或出口其終端產品。如果下游客戶終端產品的出口銷售受到任何國際政策或國際出口管制或任何司法管轄區實施的經濟制裁的限制、禁止或受任何貿易條件的約束，下游客戶對我們產品的需求可能會大幅下降，因此，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

---

## 風險因素

---

我們的業務和前景取決於我們維護聲譽的能力，而我們的品牌和聲譽可能會因有關我們、我們的董事、員工、品牌或產品的負面宣傳而受到損害。任何負面宣傳，無論是否有正當理由，都可能對我們的業務產生不利影響。

由於我們所處的市場競爭激烈，聲譽的維護直接影響到我們維持市場地位的能力。對我們的產品失去信任可能會損害我們的聲譽價值，從而降低我們的收入和盈利能力。我們的聲譽能否成功維護，取決於我們能否提供有競爭力的高質量產品、能否提供客戶滿意的產品、解決方案和售後服務、能否維護和加強與客戶的業務關係。此外，任何有關我們、我們的董事、員工、品牌、產品的負面宣傳，無論是否有正當理由，都可能對我們的聲譽和業務造成不利影響。即使事實並非如此或只是一些孤立事件，這種負面宣傳也可能損害我們的聲譽，破壞我們已與客戶建立的信任和信譽，並對我們吸引新客戶或留存現有客戶的能力產生負面影響。如果我們的聲譽受損，我們在與客戶保持現有業務關係和進入新市場時可能會面臨挑戰，這可能會對我們的業務、財務狀況、經營業績和前景產生不利影響。

我們可能面臨原材料成本波動相關的風險。

我們的原材料成本在我們的總銷售成本中佔很大比重。於2022年、2023年、2024年及截至2025年6月30日止六個月，原材料成本分別佔各期間銷售成本的52.9%、55.8%、56.5%及58.5%。由於諸如外匯匯率波動、地緣政治環境和經濟狀況變化、自然災害或原材料、運輸和其他必要供應或服務的供需變化等我們無法控制的因素，我們可能會受到原材料價格波動的影響。

我們無法向閣下保證我們的原材料價格今後不會大幅上漲。如果發生這種情況，我們可能無法通過提高產品價格來抵銷價格上漲，因此，我們的利潤率可能會下降。另一方面，如果我們的產品價格大幅上漲，我們可能會失去市場競爭優勢，進而可能導致銷售和客戶流失。無論哪種情況，我們的業務、財務狀況及經營業績都可能受到重大不利影響。

---

## 風險因素

---

我們可能無法為我們的產品獲得或維持足夠的知識產權保護，或者這種知識產權保護的範圍可能不夠廣泛。

我們的成功在很大程度上取決於我們通過獲得、維護和執行我們的知識產權（包括專利權）來保護我們的專有技術以及我們的產品免受競爭的能力。我們一直在保護我們認為具有商業重要性的專有技術，其中包括在中國和其他司法管轄區提交專利申請。知識產權申請流程可能成本高昂又耗時，我們可能無法以合理的成本或及時提交和申辦所有必要或適宜的知識產權申請，甚至根本無法提交和申辦有關申請。此外，我們可能無法及時識別研發成果中可獲得專利的方面，從而無法獲得專利保護。因此，我們可能無法阻止競爭對手在任何或所有此類領域開發和商業化競爭性產品。

即使我們已經確定並提交了我們的知識產權申請，我們的申請也可能不被授予或我們的知識產權可能因多種原因而無效，包括知識產權申請中已知或未知的先前缺陷或底層技術缺乏新穎性。因此，我們無法向閣下保證我們將能夠辨別知識產權保護的範圍或獲得對我們產品知識產權的充分保護。

即使我們的知識產權申請獲得批准，它們也可能不會以能為我們提供任何有意義的競爭保護或任何競爭優勢的形式獲得批准。例如，我們的競爭對手可能能夠通過以非侵權的方式開發類似或替代的技術、產品來規避我們的專利。專利的頒發並不能決定其發明人、範圍、有效性或可執行性，我們的專利可能會在中國和其他司法管轄區的法院或專利局受到質疑。此外，儘管可能存在各種續展，但專利期限和其提供的保護是有限的。例如，在中國，發明專利和實用新型專利自申請日起有效期分別為20年及10年。如果我們未能延長專利的期限，即使我們在產品的專利期限到期後成功獲得專利保護，我們也可能會面臨任何已獲批准產品的競爭。

我們可能面臨知識產權侵權索賠或其他知識產權糾紛，這可能代價高昂、耗時，並可能擾亂我們的業務。

我們的競爭對手，其中許多擁有大型專利組合，可能會聲稱我們的產品或製造工藝侵犯了他們的知識產權。無論這些指控是否成立，進行辯護都可能耗費高昂成本、佔用大量時間，並分散管理層對核心業務的關注。若辯護失敗，我們可能面臨支付巨額賠償金、在不利條款下簽訂專利使用費或許可協議，或被迫停止銷售侵權產品並進行重新設計。

---

## 風險因素

---

同樣，我們可能認為有必要通過訴訟來維護我們自身的專利權，或保護我們的商業秘密免受第三方的侵犯或盜用。此類維權行動本身具有不確定性，且費用高昂。此外，我們對被控侵權方提起的任何主張都可能引發其向我們提起反訴，指控我們侵犯其知識產權，或主張我們的專利無效或不可執行。任何知識產權訴訟中的不利結果都可能導致我們的專利被宣告無效、被認定不可執行或被狹義解釋，從而削弱我們專有保護的範圍。上述任何結果都可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

### 我們可能無法保護我們的商業秘密。

我們依靠商業秘密（包括未獲專利的專有技術、技術和其他專有信息）來保護我們的產品，從而保持我們的競爭地位。但是，我們無法向閣下保證員工或第三方不會有意或無意地未經授權使用或披露我們的專有機密信息。如果競爭對手獲得並使用此類信息，我們的競爭地位將受到損害。此外，如果我們的員工或業務合作夥伴在為我們工作時使用了他人擁有的知識產權，則可能會在相關或由此產生的專有技術和發明的權利方面產生糾紛。

此外，強制執行針對第三方非法獲取並使用我們的任何商業秘密的索賠既導致高昂成本又耗時，而且結果不可預測。倘若我們未能就任何該等索賠提起訴訟或進行抗辯，除需要承受經濟損失之外，我們還可能會失去寶貴的知識產權。即使我們成功對此類索賠提起訴訟或進行抗辯，訴訟也可能導致巨額財務和人力資源成本。

### 我們依賴於高級管理層和其他關鍵員工，包括高級研發人員和技術工程師的持續服務和貢獻。

我們的持續成功在很大程度上取決於並將繼續取決於我們為挽留管理團隊的核心成員付諸努力及成功挽留他們並確保他們每個人都積極參與我們的管理和戰略規劃的能力。我們未來的業績還將取決於他們為制定和執行我們的業務計劃以及發現和尋求新機遇所作的持續服務貢獻。任何這些人員的離職或對領導層過渡的管理不善都可能嚴重延遲或阻礙我們實現發展和戰略目標，從而對我們的業務、財務狀況、經營業績和前景產生不利影響。

---

## 風險因素

---

此外，我們的成功取決於我們吸引和挽留大量其他合格員工（尤其是高級研發人員及資深工程師）的能力。特別是，我們依靠研發團隊開發核心技術、新產品。為了爭奪人才，我們可能需要為員工提供更高的薪酬、更好的培訓、更具吸引力的職業機會和其他福利，而這些可能會成本高昂。我們無法向閣下保證我們能夠吸引、吸收、培養或挽留支持我們未來發展所需的合格人才。即使我們吸引並挽留了合格的人才，我們培訓和將新員工融入我們運營的能力也可能無法滿足我們不斷增長的業務需求。此外，我們與員工之間的任何糾紛或任何與勞工相關的監管或法律訴訟都可能轉移管理和財務資源、對員工士氣產生負面影響、降低我們的生產力或損害我們的聲譽和未來的招聘工作。與我們的員工有關的上述任何問題都可能對我們的運營和未來增長產生重大不利影響。

### 我們面臨客戶延遲付款和違約的信貨風險。

在我們的正常業務過程中，我們面臨與我們客戶或關聯方延遲支付和違約相關的信貸風險。截至2022年、2023年、2024年12月31日以及截至2025年6月30日，我們的貿易應收款項分別為人民幣2,286.0百萬元、人民幣2,717.7百萬元、人民幣4,092.6百萬元及人民幣4,466.1百萬元。於2022年、2023年、2024年以及截至2025年6月30日止六個月，我們的貿易應收款項平均周轉天數分別為91天、99天、91天及89天。貿易應收款項周轉天數的波動和延長可能會對我們的現金流和流動性產生不利影響。詳情請參閱「財務資料－資產負債表項目－流動資產／負債－貿易應收款項及應收票據」。如果我們客戶的信用狀況惡化，或者我們的客戶因任何原因無法結清其貿易應收款項和應收票據，我們可能會產生額外的減值損失。我們可能無法及時收回甚或根本無法收回貿易應收款項。因此，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到不利影響。

我們的往期業績未必代表我們的業務、財務狀況及經營業績，我們可能無法有效管理未來的增長計劃。

於2022年、2023年、2024年及截至2025年6月30日止六個月內，我們的收入分別為人民幣8,336.0百萬元、人民幣8,938.3百萬元、人民幣13,341.5百萬元及人民幣8,493.9百萬元。概不保證我們將能夠於未來期間維持過往增長率。我們可能會遇到在不斷發展的行業中快速成長的公司經常面臨的風險和困難，而有關我們未來收入及開支的任何預測可能不如對我們擁有更長的經營歷史或在更可預測的行業中經營的預測般準確。我們的業務、經營業績及財務狀況部分取決於我們有效管理增長或實施增長策略的能力。詳情請參閱「業務－我們的戰略」。

---

## 風險因素

---

如果無法獲得或維持任何優惠稅收待遇或政府補助，可能會對我們的業務、經營業績和財務狀況產生不利影響。

我們無法向閣下保證有關稅收優惠待遇的政策不會發生變化，也無法保證我們享有或有權享有的任何稅收優惠待遇不會被終止。根據適用的中國稅收法規，中國的法定企業所得稅率為25%。本集團若干成員公司於往績記錄期間享受優惠所得稅率。詳情請參閱本文件附錄一所載的會計師報告附註11。如果我們的稅收優惠待遇被取消或變得不可用，或者我們的納稅義務計算受到中國稅務機關質疑，我們所享受的各種稅收優惠待遇會終止，這可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

此外，於往績記錄期間，我們還受益於政府補助。其中一些政府補助是非經常性質。於2022年、2023年及2024年以及截至2025年6月30日止六個月，我們在其他收入項下錄得政府補助分別為人民幣70.7百萬元、人民幣75.4百萬元、人民幣70.0百萬元及人民幣34.2百萬元。任何政府補助的中斷、減少或延遲都會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

我們可能面臨存貨過時的風險。

我們的存貨主要包括(i)原材料、(ii)在產品及(iii)產成品。截至2022年、2023年及2024年12月31日以及2025年6月30日，我們的存貨分別為人民幣1,551.3百萬元、人民幣1,548.4百萬元、人民幣2,274.3百萬元及人民幣2,942.3百萬元。未能適當管理存貨風險可能導致存貨過時、存貨價值降低或存貨撇銷。於2022年、2023年及2024年以及截至2025年6月30日止六個月，我們的存貨平均周轉天數分別為94天、87天、76天及82天。存貨周轉天數的任何波動和延長都可能對我們的現金流和流動性產生不利影響。詳情請參閱「財務資料－節選資產負債表項目－流動資產／負債－存貨」。

此外，我們根據市場預測管理存貨水平，並保持安全存貨水平。準確預測需求並確定我們應保持的適當存貨水平可能很困難。客戶對我們產品需求的任何變化或發生災難性事件，都可能對我們的產品銷售和業務前景產生不利影響。如果實際需求低於我們的預測需求，我們可能會出現存貨積壓、以較差的條款轉售存貨，甚至減記存貨的情況。如果我們需要降低銷售價格來增加產品銷售需求以減少存貨水平，我們的利潤率可能會受到不利影響。如果實際需求高於我們的預測需求，我們可能無法完成收到的所有訂單，從而無法實現收入最大化。因此，我們產品的市場份額可能會受到不利影響。上述任何情況都可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

---

## 風險因素

---

如果我們無法履行合同負債，可能會對我們的流動性和財務狀況產生不利影響。

我們的合同負債主要來自客戶在我們履行履約義務之前向我們支付的預付款。截至2022年、2023年及2024年12月31日以及2025年6月30日，我們的合同負債分別為人民幣34.7百萬元、人民幣22.6百萬元、人民幣28.9百萬元及人民幣52.9百萬元。請參閱「財務資料－節選資產負債表項目－流動資產／負債－合同負債」。由於履行履約義務受制於各種因素，包括市場需求、原材料供應和價格的穩定性，因此無法保證我們能夠履行與合同負債相關的義務。如果我們無法履行與合同負債相關的義務，合同負債金額將無法確認為收入，我們可能需要退還客戶的預付款。因此，我們的流動性和財務狀況可能會受到不利影響。

我們已經並可能繼續授予以股份為基礎的獎勵，這可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

我們制定了2024年股權激勵計劃。根據2024年股權激勵計劃授予僱員的股份的公允價值在歸屬期內確認為費用，歸屬期是滿足所有歸屬條件的期限。

我們認為，此類以股份為基礎的獎勵對我們吸引、挽留和激勵關鍵員工的能力非常重要，我們今後可能會繼續授予以股份為基礎的獎勵。因此，我們的財務業績和股東的所有權權益可能會受到股份薪酬的影響，因為與股份薪酬相關的費用將減少我們的淨利潤，而新的股票激勵計劃的建立可能會稀釋股東的所有權利益。另一方面，如果我們減少股份數量或其他股份獎勵，我們可能無法通過提供與股份價值掛鈎的激勵措施來吸引或挽留關鍵人員。

如果我們確定我們的無形資產減值，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到不利影響。

截至2022年、2023年及2024年12月31日和截至2025年6月30日止六個月，我們的無形資產分別為人民幣6.3百萬元、人民幣115.3百萬元、人民幣107.9百萬元及人民幣111.9百萬元，主要包括軟件及專利。我們的無形資產可能出現減值。請參閱本文件附錄一所載的會計師報告附註16。如果我們確定我們的無形資產減值，我們的經營業績和財務狀況可能會受到不利影響。

## 風險因素

我們的收入和銷售成本受外匯波動的影響。

我們向多個海外國家的客戶銷售產品，當中我們會進行外幣交易，並有以本公司本位幣（即人民幣）以外貨幣計值的現金及現金等價物、貿易應收款項及應收票據、其他應收款項、以公允價值計量且其變動計入其他全面收益的其他金融資產、貿易應付款項及應付票據及借款，故使我們面臨外匯風險。

截至2022年、2023年、2024年12月31日及2025年6月30日，我們以美元計值的金融資產分別為人民幣2,144.2百萬元、人民幣2,809.0百萬元、人民幣4,329.8百萬元及人民幣5,176.2百萬元，佔我們總資產的17.2%、17.5%、20.4%及21.2%。同時，我們以美元計值的金融負債分別為人民幣927.8百萬元、人民幣1,801.5百萬元、人民幣2,540.7百萬元及人民幣2,352.1百萬元，佔我們總負債的21.9%、29.1%、27.4%及20.2%。外幣與人民幣匯率的任何重大波動可能對我們的經營業績產生重大不利影響。

於2022年、2023年、2024年及截至2025年6月30日止六個月，我們產生外匯收益淨額人民幣146.3百萬元、人民幣21.9百萬元、人民幣123.5百萬元及人民幣55.1百萬元。我們無法預測未來匯率波動，亦無法向閣下保證我們未來將不會產生任何匯兌虧損淨額。儘管我們已積極管理貨幣風險，但有關措施未必在所有情況下均具成效或經濟可行性。有關外匯風險敞口的進一步詳情，請參閱本文件附錄一會計師報告附註3.1。

金融工具的公允價值變動可能對我們的財務狀況及經營業績產生不利影響。

於往績記錄期間，我們部分金融工具乃按不可觀察輸入值計量，其並非基於可觀察市場數據的資產或負債的輸入值。有關進一步詳情，請參閱「財務資訊－關鍵會計政策及估計－公允價值計量」。截至2022年、2023年、2024年12月31日及2025年6月30日，我們以公允價值計量且其變動計入其他全面收益的應收票據分別為人民幣46.5百萬元、人民幣1.1百萬元、人民幣73.4百萬元及人民幣14.1百萬元，反映我們已轉讓、貼現及背書的應收賬款及銀行承兌票據的公允價值。截至2022年、2023年、2024年12月31日及2025年6月30日，我們以公允價值計量且其變動計入損益的其他金融資產分別為人民幣63.3百萬元、人民幣118.0百萬元、人民幣69.9百萬元及人民幣93.1百萬元，反映我們的股權投資及非上市股權投資的公允價值。截至2022年、2023年、2024年12月31日及2025年6月30日，我們以公允價值計量且其變動計入其他全面收益的其他金融資產分別為人民幣134.1百萬元、人民幣210.9百萬元、人民幣430.3百萬元及人民幣344.1百萬元。

## 風險因素

由於我們在釐定所持金融工具的公允價值時使用不可觀察輸入值作出重大估計或假設，該等資產的估值存在不確定性。超出我們控制範圍的因素可能對我們使用的估計產生重大影響並導致不利變動，進而影響相關金融資產及債務投資的公允價值。有關資產公允價值的任何淨變動均計入其他收入及收益以及其他全面收益，因此可能對我們的經營業績產生不利影響。我們無法向閣下保證我們未來將不會產生任何有關公允價值虧損。如我們產生有關公允價值虧損，我們的財務狀況、經營業績及前景或受不利影響。

**如果我們無法獲得和維持我們運營所在任何司法管轄區所需的許可和批准，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。**

根據中國及我們運營所在其他司法管轄區的法律法規，我們的運營需要獲得或辦妥一系列牌照、批准、註冊、備案和其他許可。隨著我們業務範圍的發展和擴大，以及從事不同的業務活動，我們可能需要遵守更多的牌照、批准和其他要求。我們可能無法及時滿足甚或根本無法滿足這些要求，在這種情況下，我們可能會受到行政處罰，我們拓展業務和保持增長的能力可能會受到不利影響。

**人工成本上升及勞動力短缺，包括因疫情及其他災害、員工罷工及其他勞務相關中斷，可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。**

我們的成功取決於招聘、培訓、留任及激勵員工的能力。我們無法保證不會發生重大停工或罷工。如員工發起罷工或其他停工行為，我們可能面臨嚴重的運營中斷，或需承擔更高的人工成本，從而對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。我們認為良好的勞資關係是影響我們業績的重要因素。我們在全球多個司法管轄區設有員工，需遵守各國不同的法律法規。我們可能不時捲入勞資糾紛、面臨勞動力短缺、遭遇員工本地化管理困難，並可能根據業務需求對員工隊伍進行調整，包括裁員計劃等。這些挑戰可能導致調整實施困難，例如在雙方協商後未能在合理期限內解決相關問題。此外，我們可能需要承擔賠償及其他費用，如保險覆蓋不足，將需自行承擔。勞資關係惡化可能引發勞資糾紛，從而擾亂生產及運營。我們無法保證始終能夠以合理成本維持穩定且高素質的勞動力。儘管我們努力提供安全的工作環境以避免職業傷害，但仍可能面臨相關責任索賠、負面輿論及監管干預。此類事件可能導致勞資關係惡化，並損害我們的聲譽。勞資關係的惡化可能引發生產及運營中斷，並可能使我們面臨法律訴訟、經濟及聲譽損失。

## 風險因素

此外，我們運營地區的人工成本近年來持續上升，且未來可能繼續上升。因此，為吸引及留住實現業務目標所需的經驗豐富專業人才，我們可能需提高整體薪酬。然而，鑒於市場競爭激烈，這些增加的成本可能無法通過提高產品售價轉嫁給客戶。在此情況下，我們的利潤率可能下降，從而對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

我們的保險承保可能不足以覆蓋所有損失或客戶的潛在索賠，這將影響我們的業務、財務狀況及經營業績。

我們面臨各種運營風險。我們無法向閣下保證我們的保險足以覆蓋相關損失及潛在索賠。如果我們要對超出保險承保限額或保險承保範圍之外的金額和索賠負責，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。即使金額和索賠在我們的保險限額和範圍之內，保險商也可能無法及時向我們支付賠償金。

我們在許多國家和地區經營業務，這些業務面臨內部和跨境運營中固有的法律、監管、運營和其他風險。

於2022年、2023年、2024年以及截至2025年6月30日止六個月，我們來自境外銷售的收入分別為人民幣6,294.4百萬元、人民幣7,217.5百萬元、人民幣11,104.1百萬元及人民幣6,893.3百萬元，分別佔我們總收入的75.5%、80.7%、83.2%及81.1%。

我們在全球多個司法管轄區經營及拓展新市場可能會面臨以下風險：

- 在提供產品和客戶支持、在國際市場招聘人員和有效管理銷售渠道方面面臨挑戰；
- 在新市場將我們的產品商業化的挑戰，我們對當地市場動態的經驗有限，沒有現有或已開發的銷售和營銷基礎設施；
- 不同國家和司法管轄區的會計處理存在差異、稅收法律法規解釋和適用的不確定性、更繁重的納稅義務和不利的稅收條件以及外匯損失；
- 面臨訴訟或第三方索賠，以及無法有效執行合同或法律權利，且難以在境外獲得或執行法律權利和判決；
- 由於宏觀經濟、地緣政治和其他因素，國際運輸或物流服務不穩定或無法提供；

---

## 風險因素

---

- 相關國家和司法管轄區的法律、法規和政策變化以及政治、經濟和市場不穩定、地緣政治風險或內亂；及
- 不利的市場環境、激烈的競爭、缺乏吸引力的產品和服務、銷售價格的下行壓力以及與我們的國際業務運營相關的任何其他固有風險。

**收購、投資或戰略聯盟可能失敗並對我們的業務和經營業績產生重大不利影響。**

我們未來可能會收購或投資與我們的業務互補的業務或技術。確定和完成收購、投資以及隨後將新資產和業務整合到我們現有業務中的過程需要我們管理層的關注，並且可能導致資源從我們現有業務中轉移，進而可能對我們的運營產生不利影響。投資、收購的資產或業務可能不會產生預期的財務結果、增強我們的競爭地位或實現我們的目標和業務戰略。收購或投資可能需要大量現金，並導致稀釋性股本證券發行、商譽減值費用、其他無形資產的攤銷費用以及收購業務或投資的潛在未知負債風險。我們還可能因最終未完成的交易而產生成本和管理時間。

此外，我們的盡職調查可能無法識別所收購業務、產品、技術或投資的所有問題、負債或其他缺陷或挑戰，包括與知識產權、產品質量或產品架構、監管合規實踐、收入確認或其他會計實務或員工或客戶問題有關的問題。此外，我們可能面臨與被收購公司有關的訴訟或其他索賠，包括來自被解僱員工、前股東或其他第三方的索賠，這些索賠可能與其業務面臨的風險不同或更為嚴重。我們還可能面臨與將被收購公司的員工融入我們組織相關的留任或文化挑戰。如果我們未能確定、完成和整合我們的收購或投資，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到不利影響。

**我們可能無法在需要時以有利條件甚或根本無法獲得額外資金。**

未來，我們可能需要籌集更多資金，以進一步拓展業務並保持增長。我們可能會通過發行股票或債務相關證券，或從金融機構獲得信貸來籌集更多資金。我們獲得額外資本的能力受到各種因素的影響，包括但不限於我們的市場地位、未來盈利能力、財務狀況以及中國的總體宏觀經濟狀況。我們可能無法以有利條件甚或根本無法籌集

---

## 風險因素

---

額外資金。如果不能在需要時以有利條件獲得額外資金，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到不利影響。通過發行債務證券或貸款安排籌集資金可能包含需要支付大筆利息的條款、限制我們業務的契約或其他對我們不利的條款。此外，如果我們通過出售更多的股權證券來籌集資金，我們的股份將受到更多的稀釋。

我們的信息技術網絡和系統可能會出現故障、意外系統故障、中斷、不足或安全漏洞。

我們依靠信息技術系統來開展和監控我們的日常運營，如內部溝通、客戶數據管理、產品開發、項目管理和生產過程。此外，我們還在這些系統中存儲各種專有信息和客戶數據。詳情請參閱「業務－信息安全與數據私隱保護」。因此，我們的業務依賴於信息技術系統的持續維護和改進。

這些信息技術系統存在一定的風險，如故障、自然災害和惡意軟件攻擊。我們的網絡安全措施可能無法及時發現或阻止所有破壞我們系統的企圖，包括分佈式拒絕服務攻擊、病毒、惡意軟件、入侵、網絡釣魚攻擊、社會工程、安全漏洞或其他可能破壞信息技術系統運行的攻擊。任何違反我們網絡安全措施的行為，或我們信息技術系統的故障、損壞、中斷或關閉，都可能導致未經授權訪問我們的系統、盜用信息或數據、刪除或修改客戶信息，或拒絕服務或其他干擾我們業務運營的行為。在出現惡意軟件攻擊的情況下，我們也可能會被要求一次性支付一筆費用，以恢復系統運行。我們無法保證將來不會遇到任何此類網絡安全問題。如果我們不能及時有效地解決這些問題，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到不利影響。

此外，我們需要不斷升級和改進我們的信息技術系統，以跟上我們運營和業務的持續增長。我們未必能成功安裝、運行或實施業務發展所需的新軟件或先進的信息技術系統。所有上述情況都可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

---

## 風險因素

---

如果不能發現或防止我們的員工、顧問、代理人、供應商、客戶或其他第三方的欺詐或非法活動或其他不當行為，可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們可能會面臨員工、顧問、代理人、供應商、客戶或任何其他第三方的不道德或非法行為。此類不當行為可能包括不遵守與我們不當處理資金或在我們採購原材料或選擇供應商期間非法回扣有關的適用法律法規。對涉及針對我們的運營和其他活動或與之相關的非法、不道德或反競爭行為的第三方，我們也幾乎無法控制，例如不遵守法律，或第三方蓄意破壞或旨在傷害我們的指控。我們可能會遭受重大經濟損失，聲譽受損，受到行政處罰和罰款，我們的執照和許可證被吊銷，甚至因不當行為被監管機構責令暫停運營。相關司法管轄區的監管機構也可能要求我們分配大量資源並承擔額外費用，以防止或篩查我們員工或第三方的任何非法、不道德或反競爭行為。

我們的風險管理和內部控制系統可能不夠充分或有效。

我們設計並實施了與業務運營、財務報告和一般合規性有關的風險管理和內部控制系統，我們認為這些系統適合我們的業務運營。詳情請參閱「業務－內部控制及風險管理」。我們無法向閣下保證這些系統在確保準確報告我們的財務業績和防止欺詐等方面足夠有效。由於我們的風險管理和內部控制系統依賴於我們員工的執行，我們無法向閣下保證我們的員工或其他相關第三方在執行這些系統方面受過充分或全面的培訓，也無法保證他們在執行過程中不會出現人為錯誤或失誤。如果我們未能及時更新、實施和修改或未能部署足夠的人力資源來維護我們的風險管理政策和程序，我們的業務、財務狀況、經營業績和前景可能會受到重大不利影響。

我們可能會捲入法律程序和商業或合同糾紛，這可能會對我們的聲譽、業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們可能會面臨索賠、訴訟和糾紛、各種法律和行政程序以及由此造成的任何損害。此外，我們簽訂的協議中可能包含彌償條款，一旦出現針對受彌償第三方的索賠，我們可能須承擔相應的費用和損害賠償。無論特定索賠是否合理，法律和行政程序都可能耗費大量成本和時間，並可能分散我們管理層的注意力。

---

## 風險因素

---

我們今後可能會受到法律或行政程序和索賠的影響。如果一個或多個法律或行政事項對我們或受彌償第三方不利，我們可能會產生額外的費用，以支付補償性或懲罰性賠償金、交出任何相關利潤、制定補救措施或遵守禁令或進行特定履行。因此，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

未能遵守《中華人民共和國勞動合同法》、《中華人民共和國社會保險法》、《住房公積金管理條例》或其他中國勞動相關法規及規則，可能令我們遭受罰款及其他法律或行政制裁。

根據自2008年1月起生效並於2012年12月修訂且於2013年7月生效的《中華人民共和國勞動合同法》(簡稱《勞動合同法》)及其自2008年9月起生效的實施條例，僱主在簽訂勞動合同、確定最低工資標準、支付勞動報酬、確定員工試用期及單方面解除勞動合同時，須遵守各種要求。倘我們決定調整現行僱傭或勞動管理制度，《勞動合同法》及其他中國勞動相關法律法規可能限制我們以具成本效益的方式實施該等調整。此外，由於上述法律法規的適用及執行仍可能存在不同解釋，我們的僱傭實踐在任何時候均可能不會被視為完全符合相關法律法規的要求。

我們亦須參加地方政府管理的員工社會福利計劃。該計劃包括養老保險、醫療保險、工傷保險、生育保險、失業保險和住房公積金。根據該計劃，我們需要為每位員工繳納的金額應根據國家法律法規和地方當局不時規定的最低和最高水平之間計算。於往績記錄期間，我們及中國境內附屬公司未按照《住房公積金管理條例》及《中華人民共和國社會保險法》的規定，為所有員工足額繳納社會保險及住房公積金。

根據中國相關法律法規，如果我們將來未能按照中國相關法律和法規繳納社會保險費，我們可能會被要求在規定期限內支付所有未繳納的社會保險費。逾期付款的金額每日收取0.05%的滯納金，自未繳社會保險費到期之日起計算。如果未在規定期限內支付，主管部門可能會對我們處以逾期金額一至三倍的罰款。此外，根據中國相關法律法規，如果未能全額支付住房公積金，相關住房公積金管理中心可能會要求我們在規定期限內支付未繳金額。如果未在規定期限內繳付，可向中國法院申請強制執行。如果有關當局採取這些執法行動，我們的財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

---

## 風險因素

---

響。此外，我們無法向閣下保證未來新的法律法規的頒佈，或現有法律法規實施方式的任何變化，不會要求我們就社會保險、公積金等繳納項目補繳欠款、滯納金或罰款，從而對我們的財務狀況及經營業績產生不利影響。

經考慮：(i)根據相關部門發出的書面確認，於往績記錄期間，我們並無因社會保險或住房公積金事宜而受到任何行政處罰或法院強制執行行動；(ii)根據《人力資源社會保障部辦公廳關於貫徹落實國務院常務會議精神切實做好穩定社保費徵收工作的緊急通知》，所有負責徵收社會保險的地方當局均嚴禁追溯向企業收取歷史欠繳的社會保險供款；根據《國家稅務總局辦公廳關於穩妥有序做好社會保險費徵管有關工作的通知》，不得自行組織對以前年度欠費進行清繳；根據《國家稅務總局關於實施進一步支持和服務民營經濟發展若干措施的通知》，嚴禁向包括民營企業在內的繳費人對以前年度欠費進行集中清繳。《國務院辦公廳關於印發〈降低社會保險費率合併方案〉的通知》要求妥善處理歷史欠費問題。在徵收體制改革過程中，不得對企業欠費進行集中清繳，不得採取任何增加小微企業實際繳費負擔的做法；(iii)根據我們的中國法律顧問及我們的國內附屬公司所在地域的社會保險當局及住房公積金管理中心進行的匿名電話諮詢，除非僱員投訴，否則該等當局通常不會主動進行審計或要求補繳；(iv)我們並無收到相關當局就僱員對社會保險或住房公積金供款提出的異議或投訴發出的任何通知；及(v)我們已承諾，倘主管當局要求我們糾正任何不合規情況，我們將積極履行相關義務，我們的中國法律顧問認為，倘現行中國政策、法規及執行或監督慣例並無重大變動，且並無集體僱員投訴或訴訟或仲裁，我們於往績記錄期間被相關主管當局處罰或要求補繳的風險很低。

根據於2025年9月1日生效的《最高人民法院關於審理勞動爭議案件適用法律問題的解釋(二)》，用人單位與勞動者約定或者勞動者承諾無需為勞動者繳納社會保險費，人民法院應當認定該約定或者承諾無效。用人單位未依法為勞動者繳納社會保險

---

## 風險因素

---

費，勞動者依據《勞動合同法》第三十八條第(3)項規定要求解除勞動合同並主張經濟補償的，人民法院應予支持。根據對中國法律法規的理解，該條文一般適用於僱主完全未有為僱員繳納社會保險供款的情況。在僱主已作出該等供款但供款基數不足的情況下，法院維持申索的可能性較低。於往績記錄期間，我們及我們的中國附屬公司概無接獲相關機關就僱員投訴社會保險供款及住房公積金發出的任何通知，亦無被相關機關處以任何罰款或勒令補繳款項。因此，本公司認為該詮釋不會對本集團的營運或財務狀況產生重大不利影響。

**如果無法續簽我們的租約或遵守中國有關我們某些物業及租賃物業的相關物業法律法規可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。**

我們租賃的物業主要用於辦公用途。截至2025年6月30日，我們尚未在相關房地產管理機構完成若干租賃物業的租賃備案登記。根據我們的中國法律顧問的意見，未能完成租賃協議的登記和備案不會影響租賃協議的有效性。但是，如果我們在收到中國相關政府部門的通知後未能在規定期限內糾正，我們可能會被處以人民幣1,000元至人民幣10,000元的罰款。

**我們的業務增長及經營業績可能會受到自然災害、衛生流行病和疫情，以及社會動蕩和其他突發事件變化的不利影響。**

我們的業務可能會受到自然災害(如暴風雪、地震、火災或洪水)、公共衛生危害(如大規模流行病的爆發)、公共安全隱患或其他事件(如戰爭、恐怖主義行為、環境事故、電力短缺或通信中斷)的不利影響。我們無法向閣下保證，任何備份系統足以使我們免受自然災害、公共衛生和公共安全隱患或其他事件的影響。上述任何事件均可能導致業務中斷、故障、系統故障或網絡故障，這可能會導致數據丟失或損壞、軟件和硬件故障，並對我們生產產品的能力產生不利影響。因此，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到不利影響。

---

## 風險因素

---

### 與我們開展業務所在司法管轄區相關的風險

如果無法完全適應我們經營所在司法管轄區的經濟、政治和社會狀況以及政府政策、法律法規和行業實踐準則的變化，可能對我們的業務、財務狀況、經營業績和前景產生重大不利影響。

我們的業務、財務狀況、經營業績及前景受我們所經營司法管轄區的經濟、政治及法律狀況的影響。該等司法管轄區的政治及經濟政策可能影響我們的業務及財務狀況。未能完全適應該等政治及經濟政策變動可能對我們的增長造成不利影響。與我們行業有關的法律、法規及政策將繼續演變及變動或調整，而我們可能因遵守該等法規產生額外成本。若我們未能完全遵守上述法律、法規及政策，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能會受到不利影響。

我們經營所在的某些地域市場的法律體系的發展可能會對我們產生重大不利影響。這些地域市場的法律體系在不同司法管轄區之間存在顯著差異。

我們經營所在的區域市場的法律體系因司法管轄區不同而大相逕庭。部分司法管轄區的大陸法系以成文法規為基礎，而其他司法管轄區的法律體系則以普通法為基礎。不同於普通法體系，大陸法系下的法院先例判決可作為參照，但判例價值有限。我們經營所在的部分區域市場的法律體系在不斷完善。近期出台的法律法規可能不足以全方位規管這些市場經濟活動。尤其在詮釋和執行上，這些法律法規受日後實施情況的影響，其中部分法律法規在我們業務上的應用尚無定論。由於當地行政和法院機關有權解釋和實施法定條款和合約條款，因此可能難以評估行政和法院法律程序的結果以及在我們經營所在的許多區域市場中享有的法律保障程度。地方法院可酌情拒絕執行外國裁決或仲裁裁決。這些不確定性可能會影響我們對法律要求相關性的判斷以及我們執行合約權利或索賠的能力。此外，我們某些區域市場的行政和法院法律程序可能曠日持久，導致產生大量成本、分散資源和管理層的精力。

我們的區域市場和其他地方可能有諸多法律法規被採納或被認為適用於我們，這將可能影響我們的業務及運營。對我們經營所在行業的審查和監管可能會進一步加強，我們可能須投入額外的法律和其他資源來應對該等法規。我們區域市場的現行法

---

## 風險因素

---

律或法規的變化或新法律法規的實施都可能會減緩我們行業的增長，影響我們的業務、財務狀況及經營業績。

有關貨幣兌換的法規可能會限制我們的外匯交易，包括我們支付股息及履行其他義務的能力，並且可能會影響 閣下的[編纂]價值。

在若干情況下，將人民幣兌換成外幣以及將外幣匯出中國需遵守中國的外匯管理規定。若匯率出現不利變化，或者中國政府實施限制我們將人民幣兌換成外幣的監管政策，我們可能沒有足夠的外匯來滿足我們的外匯需求。根據中國現行的外匯管理規定，若利潤分配、利息支付以及與貿易相關的費用等某些經常項目交易滿足一定的程序要求，則可以外幣進行而無需事先獲得國家外匯管理局的批准。然而，資本轉移、直接投資、證券投資以及償還借款等資本項目交易需遵循外匯政策，並事先獲得國家外匯管理局的批准，或在國家外匯管理局或授權銀行進行登記。任何外匯不足均可能限制我們獲得足夠外匯以支付股東股息，或限制我們履行任何其他外匯義務的能力。若我們未能獲得國家外匯管理局的批准，無法將人民幣兌換成任何外匯以實現上述任何目的，我們潛在的海外資本支出計劃乃至我們的業務都可能受到重大不利影響。

**匯率波動可能會導致損失。**

人民幣、港元、美元及其他貨幣之間的匯率波動不可預測，並可能受到諸多因素的影響，如經濟和政治發展情況。我們無法保證未來人民幣兌港元或美元的匯率不會出現大幅升值或貶值。很難預測市場力量在未來會如何影響人民幣與外幣之間的匯率。

人民幣升值可能會對 閣下的[編纂]產生不利影響。例如，就我們需要將從本次[編纂]中獲得的港元兌換成人民幣以用於運營而言，人民幣對港元升值將對我們兌換所得的人民幣金額產生不利影響。相反，如果我們決定將人民幣兌換成港元，用於支付我們股份的任何股息或出於其他商業目的，港元對人民幣升值將對我們可獲得的港元金額產生負面影響。因此，匯率波動可能會對 閣下[編纂]我們的股份產生不利影響。

---

## 風險因素

---

此外，於往績記錄期間，我們投資了某些結構性金融產品，其回報與外匯匯率波動掛鉤。因此，此類投資面臨匯率波動風險。未來我們可能繼續進行類似安排，任何重大不利匯率波動都可能導致重大投資損失，進而對我們的財務狀況和經營業績產生重大不利影響。

### 我們H股的持有人可能需要繳納中國所得稅。

根據中國現行稅收法律法規，非中國居民個人和非中國居民企業須就我們向其派付的股息以及因其出售或以其他方式處置H股所得收益承擔各種納稅義務。根據《中華人民共和國個人所得稅法》及其實施條例，非中國居民個人須就來源於中國的股息或股份轉讓所得收益按20%的稅率繳納中國個人所得稅。因此，除非中國與外國個人或企業所在司法管轄區之間的適用稅收協定減免相關納稅義務，否則我們須從股息派付款項中預扣有關稅款。根據1994年5月13日發佈的《財政部國家稅務總局關於個人所得稅若干政策問題的通知》，外籍個人從外商投資企業取得的股息免徵個人所得稅。根據於2006年8月21日簽署的《內地和香港特別行政區關於對所得避免雙重徵稅和防止偷漏稅的安排》，中國政府可對中國公司向香港特別行政區居民（包括自然人和法人實體）派付的股息徵稅，但有關稅款不得超過中國公司應付股息總額的10%。如果香港特別行政區居民直接持有中國公司25%或以上的股權，有關稅款不得超過中國公司應派付股息總額的5%。由國家稅務總局發佈並於2019年12月6日生效的《〈內地和香港特別行政區關於對所得避免雙重徵稅和防止偷漏稅的安排〉第五議定書》規定，主要為獲取上述稅收優惠而作出的安排或交易不適用上述規定。

根據《中華人民共和國企業所得稅法》及其實施條例，非中國居民企業在中國境內未設立機構、場所的，或者雖設立機構、場所但取得的所得與其所設機構、場所沒有實際聯繫的，通常須按10%的稅率就由我們派付的股息以及有關外國企業因其出售或以其他方式處置H股所得收益繳納中國企業所得稅。由國家稅務總局發佈的《關於中國居民企業向境外H股非居民企業股東派發股息代扣代繳企業所得稅有關問題的通知》

---

## 風險因素

---

亦規定，向非中國居民企業H股持有人派發的股息按10%的稅率代扣代繳，但根據中國與相關非中國居民企業所在司法管轄區之間的特殊安排或適用協定可進一步減免。儘管有上述安排，由於多種因素，包括未來是否會取消相關稅收優惠待遇，使得所有非中國居民個人持有人須按20%的統一稅率繳納中國個人所得稅，適用中國稅收法律法規的解釋和適用仍受屆時相關法律法規的規限。如果適用稅收法律法規及其解釋或適用發生任何變化，閣下對我們H股的[編纂]價值可能會受到重大影響。

**我們出口產品退稅的減少或終止退稅可能會對我們的盈利能力產生負面影響。**

根據財政部及國家稅務總局於2012年5月25日頒佈、於2014年12月9日、2020年1月20日修訂的《財政部、國家稅務總局關於出口貨物勞務增值稅和消費稅政策的通知》，除法律另有規定者外，出口貨物勞務實行免徵和退還增值稅（「增值稅」）政策。根據相關中國法律，我們有權就我們產品的出口銷售獲得中國稅務部門的增值稅退稅。退稅包括我們用於在中國生產產品（後續出口至海外國家）的原材料的增值稅退稅。我們無法向閣下保證，有關退稅的中國政府政策將不會改變或我們享受的現行政策將不會廢除。倘退稅減少、暫緩退稅、終止退稅或取消退稅，其可能會對我們可收回增值稅的可收回性產生不利影響，而我們的業務、財務狀況及盈利能力會受到不利影響。

**閣下在向我們、我們的董事及高級管理層進行法律程序送達和執行判決方面，享有的資源可能有限。**

我們是一家依據中國法律註冊成立的公司，且我們大多數資產及附屬公司位於中國境內。我們的部分董事及高級管理層在中國境內居住。該等董事及高級管理層之資產亦可能位於中國境內。投資者可能無法在中國境內對我們或前述人士進行法律程序送達，或在中國境內對我們或前述人士執行任何從非中國法院獲得的判決。

中國未與美國、英國、日本或其他國家簽訂關於相互認可和執行法院判決的條約。2019年1月18日，最高人民法院與香港特別行政區政府簽署了《關於內地與香港特別行政區法院相互認可和執行民商事案件判決的安排》（「《新安排》」）。《新安排》於

## 風險因素

2024年1月29日生效，旨在為香港特別行政區與中國大陸之間在更廣泛的民商事案件中建立更清晰和確定的判決認可和執行機制。根據《新安排》，有關當事方可依照該《新安排》規定的條件，向中國內地或香港特別行政區有關法院申請承認及執行民商事案件的生效判決。然而，我們無法向閣下保證所有最終判決均完全符合《新安排》的適用範圍，亦無法保證該等判決將獲中國內地或香港法院承認並得以有效執行。

我們可能須就我們未來的發售向中國證監會取得備案，我們無法預測我們能否完成該等備案。

於2023年2月17日，中國證監會發佈《境內企業境外發行證券和上市管理試行辦法》（「《試行辦法》」）及五項相關指引，其於2023年3月31日生效。根據《試行辦法》，中國境內企業境外發行上市後，在同一境外市場發行後續證券或在其他境外市場發行上市（「未來發售」）的，應當向中國證監會辦理備案手續並報告相關信息。請參閱「監管概覽－有關證券及境外上市的法規」。

基於上文所述，就建議[編纂]後的未來發售而言，我們須遵守中國證監會的備案程序。目前尚不確定我們能否或我們將需要多長時間完成未來發售相關的備案程序。根據中國法律，我們日後可能受限於中國其他政府部門的批准、備案或其他規定。未能完成相關程序可能會對未來發售造成不利影響。

### 與[編纂]有關的風險

我們將同時受到中國大陸和中國香港的上市和監管規定的規限。

由於我們的A股在深圳證券交易所上市，而我們的H股將在香港聯交所[編纂]，除非可獲豁免或已獲豁免，否則我們將須遵守兩個司法管轄區適用的上市規則和其他監管制度。因此，我們可能會產生額外成本和資源，以確保我們遵守兩個司法管轄區的上市規則。

[編纂]完成後，我們的A股將繼續在深圳證券交易所[編纂]，而我們的H股將在香港聯交所交易。根據中國現行法律法規，未經相關監管機構批准，我們的H股和A股不可互換或替代。H股和A股市場之間不存在[編纂]或結算。H股和A股市場因其[編纂]情

---

## 風險因素

---

況不同而在[編纂]量、流動性和投資者基礎以及散戶和機構投資者參與程度方面存在差異。因此，我們的H股和A股的[編纂]表現可能不具可比性。然而，我們的A股股價波動可能對我們的H股股價產生不利影響，反之亦然。由於H股和A股市場情況不同，我們的A股歷史股價可能無法代表我們的H股表現。因此，閣下在對我們的H股作出[編纂]決策時，不應過度依賴我們的A股交易歷史。

我們的H股先前未有公開市場，我們的H股可能不會形成或維持其活躍[編纂]市場。

於[編纂]完成前，我們的H股未有公開市場。概不保證我們的H股於[編纂]完成後會形成或維持其活躍[編纂]市場。[編纂]乃本公司[編纂]經協商後釐定，可能無法代表我們的H股於[編纂]完成後的[編纂]價格。於[編纂]完成後，我們的H股市價可能會隨時跌破[編纂]。

我們的H股股價和[編纂]量可能會因我們無法控制的各種因素而出現大幅波動，包括中國香港及全球各地證券市場的整體市場情況。

我們的H股[編纂]價格可能會波動，並可能會因我們無法控制的因素而出現大幅波動，包括中國香港等全球各地證券市場的整體市場情況。具體而言，業務營運主要位於中國大陸的其他公司在中國香港上市的證券的市價表現和波動可能會影響我們的H股股價和[編纂]量的波動性。許多中國大陸公司已在中國香港上市其證券，一些公司正籌備在中國香港上市其證券。其中一些公司於其首次公開發售後經歷了大幅波動，包括價格大幅下跌。這些公司證券在發行時或發行後的交易表現可能會影響投資者對在中國香港上市的中國大陸公司的整體情緒，從而可能影響我們的H股[編纂]表現。

未來在公開市場上大量出售或預期大量出售我們的H股可能會對我們的H股現行市價和我們未來再度籌集資本的能力產生重大不利影響，或會導致閣下的持股攤薄。

我們的H股市價可能會因未來在公開市場上大量出售我們的H股或其他與我們的H股相關的證券，或發行新股份或其他證券，或預期有關出售或發行而下跌。未來大

---

## 風險因素

---

量出售或預期大量出售我們的證券，包括任何未來發行，亦可能會對我們以特定時間和有利條款籌集資本的能力產生不利影響。此外，如果我們未來發行更多證券，我們的股東可能會經歷持股攤薄。我們發行的新股份或與股份相關的證券亦可能賦予優先於H股的權利和特權。自股份於香港聯交所開始[編纂]日期起，我們最大單一股東控制的若干數量股份[存在]若干限售期。雖然我們目前並不知悉我們最大單一股東在[限售期]屆滿後有處置其大量股份的意圖，但我們無法向閣下保證他們將不會出售他們目前或未來可能擁有的任何股份。最大單一股東在市場上出售股份及該等股份可供未來出售的能力可能會對股份的市價產生負面影響。

此外，儘管投資者在[編纂]中認購的股份不受他們所認購H股的任何出售限制所規限，他們目前可能因法律及監管、業務及市場或其他原因而訂有安排或協議以於緊隨[編纂]完成後或其後的若干期間內出售他們所持有的部分或全部H股。有關出售可能會在[編纂]後的短暫期間或任何時間或期間內出現。根據有關安排或協議出售有關投資者認購的任何H股可能會對H股市價產生不利影響，而任何大規模的出售可能會對H股市價產生重大不利影響並可能導致H股[編纂]量出現大幅波動。

我們的最大單一股東權益可能與其他股東權益不一致。

於緊隨[編纂]完成後，不考慮因行使[編纂]或2024年股票期權激勵計劃而可能發行的任何股份，我們的最大單一股東將有權行使本公司股東會合共[編纂]%的表決權。我們的最大單一股東將通過其在股東會上的投票權及其在董事會中的代表，對我們的業務和事務施加重大影響，包括有關合併或其他業務合併、資產收購或處置、增發股份或其他股本證券、股息派付時間和金額以及我們管理的決策。

---

## 風險因素

---

我們的歷史股息可能無法代表我們未來的股息政策，並且我們無法保證未來是否會派發股息，以及派發股息的時間。

我們過去曾宣派股息，並通過確保股息政策的一致性，以此保護股東的利益。我們無法保證未來任何年度均能宣派或分配任何金額的股息。根據適用的中國法律法規，股息的派發可能受到某些限制，並且根據《企業會計準則》計算的利潤在某些方面可能與根據《國際財務報告會計準則》計算的利潤存在差異。未來股息的宣派、派發和金額取決於我們董事將考慮各種因素，包括但不限於我們的經營業績、財務狀況、現金流量、資本支出需求、市場狀況、我們的戰略計劃和業務發展前景、股息派發的監管限制以及我們的董事可能認為相關的其他因素，並須經股東會批准。任何股息的宣派及派發以及股息的金額將受我們的組織章程文件和適用的中國法律法規的約束。有關我們股息政策的進一步詳情，請參閱「財務資料－股息」。除非以我們依法可供分配的利潤和儲備為來源，否則不得宣派或派發任何股息。我們的歷史股息不應被視為我們未來股息政策的指標。

閣下不應依賴我們發佈的與我們在深圳證券交易所上市A股有關的任何資料。

由於我們的A股在深圳證券交易所上市，我們一直受到中國的定期報告和其他資料披露要求的約束。因此，我們會不時在深圳證券交易所或中國證監會指定的其他媒體上公開發佈與我們有關的資料。然而，我們發佈的與A股上市有關的資料是基於證券監管機構的監管要求、行業標準和中國市場慣例，這與適用於[編纂]的要求不同。在深圳證券交易所或其他媒體上披露的往績記錄期間的財務和經營資料的列報方式可能與本文件中包含的財務和經營資料不具有直接可比性。因此，應提醒我們H股的潛在[編纂]，在作出是否購買我們H股的[編纂]決策時，應僅依賴本文件中包含的財務、經營和其他資料。閣下申請購買[編纂]中的H股，即表示閣下同意將不依賴本文件和我們於中國香港就[編纂]所作出的任何正式公告以外的任何資料。

---

## 風險因素

---

閣下應仔細閱讀整份文件，僅依賴本文件中包含的資料作出閣下的[編纂]決策，我們敦請閣下務必不要依賴報章或其他媒體所載有關我們、我們的股份或[編纂]的任何資料。

我們敦請我們的[編纂]務必不要依賴報章或其他媒體所載有關我們、我們的股份及[編纂]的任何資料。於刊發本文件前，可能存在有關[編纂]及我們的報刊及媒體報道。此類報刊及媒體報道可能涉及本文件並未載列的若干資料，包括若干經營及財務資料以及預測、估值及其他資料。我們並未授權在報刊或媒體披露任何此類資料，對任何此類報刊或媒體報道或任何此類資料或刊物的準確性或完整性概不負責。我們概不會就此類資料或刊物的適當性、準確性、完整性或可靠性發表任何聲明。若任何此類資料與本文件所載資料不一致或衝突，我們對此概不負責，故[編纂]不應依賴此類資料。

本文件中從公開渠道獲得的某些事實、預測和其他統計數據未經獨立驗證，可能不可靠。

本文件中的若干事實、預測等統計數據來自各種政府及官方資源。然而，我們的董事無法保證該等來源材料的質量或可靠性。我們認為，上述資料的來源為該等資料的適當來源，並已合理審慎地摘錄及轉載該等資料。我們並無理由相信該等資料屬虛假或具誤導性，或遺漏任何事實致使該等資料屬虛假或具誤導性。然而，我們、聯席保薦人、[編纂]或彼等各自的任何聯屬人士或顧問並無獨立核實政府官方來源的資料，因此，我們不就該等事實及統計數據的準確性發表任何聲明。此外，我們無法向[編纂]保證，該等事實及統計數據按與其他來源呈列的類似統計數據相同的基準或相同程度的準確性呈列或編製。於任何情況下，我們的[編纂]應審慎考慮該等事實或統計數據的權重或重要性。