

## 風險因素

[編纂]於我們的H股涉及高度風險。您在決定購買我們的H股前，務請審慎考慮所有風險資料，連同本文件所載的其他資料，包括我們的綜合財務報表及相關附註。下文為我們認為屬重大風險的概述。以下任何風險均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。於任何有關情況下，我們H股的市場價格可能會下跌，而您或會損失全部或部分[編纂]。該等因素為未必會發生的或然事件，且我們無法就發生任何該等或然事件的可能性發表意見。除非另有指明，否則已提供的資料均為截至最後實際可行日期的資料，不會於本文件日期後更新，並受限於本文件「前瞻性陳述」一節的警示聲明。

### 與我們的業務及行業有關的風險

我們的業績取決於下游電子終端市場的需求。任何該等行業的疲弱或中斷均可能對我們造成重大不利影響。

我們主要供應精密刀具、輔助材料及PCB製造所用之若干設備。因此，對我們產品的需求較大程度上取決於下游電子終端市場的表現，包括AI服務器及數據中心、通訊及網絡、智能汽車、半導體、高速網絡、先進設備製造及智能機器人。倘任何該等行業轉弱或中斷，我們的客戶可能會減少生產或推遲資本及耗材開支，此可能會減少我們的銷量及定價，並對我們的收入、財務狀況及經營業績造成不利影響。

我們最終服務的電子終端市場具週期性，並受季節性及產品週期變化影響。過往，與電腦及消費電子相關的PCB需求往往於下半年較為強勁；淡季或下行週期可能會降低我們客戶的生產速度及彼等對PCB鑽針及相關耗材的消耗。服務器及數據儲存、汽車電子、移動電話、電腦及消費電子產品等行業的發展，顯著影響對PCB及我們相關產品的需求。如AI的興起以及電子元件在AI服務器、高速交換機及終端AI硬件中日益整合，推動了對更為精密及高性能PCB的需求。無法保證終端市場的強勁表現將會持續，倘我們最終服務的任何終端市場需求減少，則我們的業務、經營業績及財務狀況可能會受到不利影響。

此外，儘管我們的客戶基礎廣泛，但我們向主要客戶的銷售額於任何時期均可能具有重要意義。於2024年，我們的五大客戶佔我們銷售額約22.3%。倘該等客戶所服務的一個或多個終端市場出現衰退，或其採購計劃出現變動，可能會減少我們

---

## 風 險 因 素

---

的訂單量、增加價格壓力、延長應收款項週期並導致存貨積壓。概不能保證任何主要客戶或彼等經營的終端市場的需求不會下降，倘若需求下降，我們的業務及盈利能力可能會受到不利影響。

我們的發展及盈利能力取決於整體經濟狀況，而其反之亦可能影響我們客戶所服務行業的發展。

我們的經營業績受到整體宏觀經濟及金融市場狀況的影響，而其反之亦影響我們的客戶及其所服務行業的投資及消費決策。儘管對我們產品的需求最終與電子產品終端市場相關，但我們的發展及盈利能力與PCB製造商的資本開支計劃、利用率水平及工藝升級週期更為直接相關，而所有該等均受整體經濟狀況影響。我們的產品，如PCB鑽針、銑刀及功能性膜，應用於廣泛的下游應用，而客戶擴大產能、升級生產線及採用我們產品的能力及意願，則受經濟增長、資金供應、監管發展及特定行業信心等因素影響。

由於我們的收入部分與智能裝備及汽車相關，消費者支出會顯著影響需求。該等投資及開支繼而受到我們無法控制的因素影響，如利率、信用可用性、失業水平、通脹、匯率波動、貿易及關稅政策以及整體營商信心。經濟不確定性的期間可能延遲或減少在AI服務器建置、汽車平台或消費設備方面的投資，此可能減少PCB的訂單，繼而減少對我們精密刀具及其他耗材的需求，從而對我們的業務、經營業績及財務狀況造成不利影響。

我們的眾多客戶面臨激烈競爭及持續壓力，需要降低各塊板的成本並提高產量及利潤。彼等可能會頻繁提出新的技術及成本降低要求。此外，我們經營的PCB刀具及相關耗材市場的監管准入壁壘相對較低，隨著更多競爭對手進入或擴大產能，市場競爭可能會進一步加劇。倘我們無法透過產品性能、交付及定價滿足該等期望，我們的發展前景、業務、經營業績及財務狀況可能受到不利影響。

我們將持續關注行業發展趨勢及客戶需求變化，在技術、成本、交付及服務方面不斷創新及優化，以提升產品競爭力，並加強新客戶及新區域市場的開拓，從而減輕行業競爭帶來的不利影響。

---

## 風 險 因 素

---

我們所處的行業競爭格局高度激烈。若無法有效開展競爭並取得競爭優勢，我們的業務、經營業績及財務狀況可能會受到重大不利影響。

我們經營的專業市場，包括精密刀具、研磨拋光材料、功能性膜材料以及智能數控裝備，競爭激烈，眾多國內外製造商的加工能力及產品複雜程度各不相同，部分已於主要客戶中佔據可觀的市場份額。根據弗若斯特沙利文的統計，以2024年全球PCB鑽針銷售量計，前五大公司於全球PCB鑽針市場的合共市場份額為75.3%。我們行業的總體競爭特點為價格競爭及快速技術變革。

我們主要在技術、產品及生產流程的創新及迭代、產能、供應鏈定價及客戶關係方面與同行競爭，若未能成功在該等方面競爭，可能會對我們的經營業績及財務表現造成不利影響。尤其是，我們依賴我們與客戶保持穩健合作關係並快速回應客戶需求的能力，從而與我們現有客戶及新客戶保持互利關係。隨著我們擴大產品組合、客戶基礎及地域市場，我們將需要大量管理、財務及人力資源，以在該等方面超越我們的競爭對手。我們無法向您保證，我們能夠維持整體競爭力以獲取銷售訂單或獲得市場佔有率。

我們的眾多客戶面臨激烈競爭及持續壓力，需要降低各塊板的成本並提高產量及利潤。彼等可能會頻繁提出新的技術及成本降低要求，如在較小直徑下延長刀具壽命、更為嚴格的鑽孔公差、在寄售模式下加快交付速度，或薄膜性能升級。倘我們無法透過產品性能、交付及定價滿足該等期望，我們的發展前景、業務、經營業績及財務狀況可能受到不利影響。

我們的部分競爭對手可能擁有較長經營歷史、較高知名度、較大客戶群以及較好的財務、銷售及營銷、生產、分銷、技術以及其他資源及經驗。我們競爭對手的規模較大於若干情況下可能使彼等在生產成本方面具有競爭優勢，此乃由於規模經濟以及彼等能夠以較低價格購買原材料及公共設施。此外，我們的競爭對手可能能夠投入更多資源用於技術、流程和產品的研發，這些技術、流程和產品可能比我們的更為有效。擁有更多資源可能令該等競爭對手能夠更快應對市場需求變化，生產及銷售更為先進的產品，以及更好抵禦我們經營所在市場的衰退。激烈競爭亦可能導致行業進一步整合。我們的競爭對手可能會建立戰略聯盟（如業務夥伴關係或合資企業），可能會使部分競爭對手進一步從更大的規模效應中獲益，並更有效地與我們競爭。概不保證我們將能夠繼續成功競爭，如我們未能繼續成功競爭，可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

---

## 風 險 因 素

---

我們的研發投入或難以產生預期效益，此可能會影響我們的盈利能力，且可能無法產生我們期望達到的結果。

為保持我們的競爭地位及發展我們的業務，我們須不斷開發、迅速更新並為現有及潛在客戶推出創新產品，包括透過與客戶技術路線圖一致的聯合開發項目。PCB行業的特點是技術不斷變革，要求日益複雜及多元化。因此，我們非常重視研發，其需要大量人力及資本投資。於2022年、2023年、2024年以及截至2025年6月30日止六個月，我們的研發開支分別為人民幣79.8百萬元、人民幣97.7百萬元、人民幣109.6百萬元及人民幣57.8百萬元，分別佔我們各期間收入的6.7%、7.5%、7.1%及6.5%。然而，我們不能向您保證該等努力會成功或產生我們預期的結果。

即使我們的研發工作在技術上取得成功，由於漫長而不確定的開發週期，我們可能無法按預期時間表將我們開發的技術應用於推出新產品，甚至可能根本無法做到。延誤、成本超支或項目取消可能削弱任何先發優勢，導致我們錯失設計窗口，或使競爭對手得以透過替代方案取得設計合作機會。無法保證我們的研發項目將產生預期結果或於預期時限及預算內完成。

倘我們的研發項目未能實現商業化，相關開支實際上將成為沉沒成本，進而可能對我們的盈利能力及現金流量造成不利影響。此外，投入該等項目的資本、研發能力及管理層注意力等資源，可能會限制我們尋求具有更清晰商業前景的其他舉措的能力，從而導致機會成本。即使新開發產品能夠按預期推出，概不保證該等產品將會被客戶接受或達到預期銷量或盈利能力。我們的部分研發開支用於基礎技術而非特定產品。雖然該項投資對於長期創新及能力建設而言十分重要，但其可能不會即時提高我們產品在市場上的競爭力，亦不會在短期內產生預期利益或回報。此外，概不保證我們的現有或潛在競爭對手將不會開發出技術上與我們產品類似或更優或定價更具競爭力的產品，在此情況下，我們可能會喪失市場份額。由於開發新產品的時限及該等產品的市場窗口持續時間存在不確定因素，即使我們已投入大量資源，我們亦會面臨可能被迫終止開發失去商業可行性產品的風險。

我們將繼續密切監察激光鑽孔技術的發展趨勢，加強前期技術可行性評估及相關研發投資，緊貼市場發展持續創新，並積極儲備新的鑽孔技術，儘管無法保證該等努力足以緩解上述風險。

---

## 風 險 因 素

---

我們的國際業務使我們面臨可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響的其他風險。

我們擁有國際業務，並正在繼續擴展我們的國際業務，作為我們發展策略的一部分。於往績記錄期間，我們的產品已銷予海外國家及地區的客戶。我們並已在中國以外的五個國家及地區（包括於德國及泰國的兩個製造基地）設立運營機構。我們目前的國際業務營運以及我們擴展國際業務營運的計劃，已經並將繼續為我們的員工、管理系統及其他資源帶來壓力。

由於我們的全球分佈，我們受到在多個司法權區開展業務所涉及的法律、監管、營運、經濟、商業及其他風險的影響，其中包括：

- 因需持續把握本地市場趨勢、維護有效的營銷分銷體系，相關運營成本的上升；
- 我們對該等國家的商業及社會規範與習俗缺乏認識，可能對我們於該等國家招聘、挽留及管理僱員的能力造成不利影響；
- 與人員配置及管理國外業務相關的困難及成本；
- 於海外市場提供高效客戶服務及支持的困難；
- 管理層的精力可能被分散，因需投入到監管和指導遠離中國總部的異地運營中；
- 遵守多樣化、互相衝突及不斷變化的政府法律及法規（包括僱傭、稅務、隱私及數據保護法律及法規），以取得生產或進口及向海外司法權區推廣及銷售產品所需的海外許可、牌照及批准；
- 國際法律及協議（尤其是影響貿易及投資的法律及協議）的不利變動；
- 遵守海外市場的商業及法律規定（包括該等有關勞動、環境及特定行業法規）相關的高昂成本；
- 我們執行及保護權利的能力可能有所不同，且爭議解決的最終結果難以預測的法律制度；
- 與當地工會及僱傭糾紛相關的風險，包括歧視、騷擾、違反集體談判協議、不當解僱等指控有關的風險；
- 工作場所文化差異；

---

## 風 險 因 素

---

- 現行政治及經濟狀況以及監管規定的意外變化；
- 關稅、出口管制及其他非關稅壁壘，如配額及本地含量規則；
- 部分國家對知識產權的保護較為有限；
- 與遵守當地稅務法律及法規相關的風險，包括但不限於及時進行納稅申報、繳納稅款，以及與當地稅務機關就(包括但不限於)稅務負債計算及優惠稅收待遇等事宜產生的爭議或分歧；
- 與地方稅務機關就我們集團內交易產生的轉讓定價判斷爭議相關的風險，可能導致我們的應課稅收入重新分配或調整以及應付稅款金額不同；
- 貨幣匯率波動；
- 管理廣泛的營運，並執行內部政策及程序以遵守美國及外國反賄賂及反腐敗法規；
- 嚴格的外匯管制及現金回流限制；
- 全球流行病、大流行病或傳染病；
- 政府不穩定，包括戰爭或恐怖襲擊的威脅；
- 對若干國家或組織實施制裁，或禁止若干活動；
- 在若干國家透過法律制度執行協議及保護資產的困難；及
- 新出現不同的競爭源頭。

我們的整體成功部分取決於我們能否成功管理該等風險。該等風險及其對我們或我們的業務合作夥伴的潛在影響因不同國家而有所差異，並且難以準確預測。我們可能無法在我們開展業務的各地點制定及實施可有效應對該等風險的政策及策略，且無法保證我們面臨的該等風險(可能會隨著我們擴大國際業務而加劇)不會對我們的聲譽、業務、經營業績及財務狀況產生不利影響或分散我們處理任何訴訟、法律程序或投訴的資源。

---

## 風 險 因 素

---

我們的過往財務及於往績記錄期間的經營業績，未必能表明未來的業務、財務狀況及經營業績，且我們可能無法實現及維持過往的收入及盈利水平。

您不應依賴我們的過往業績以預測我們未來的財務表現。於2022年、2023年、2024年以及截至2025年6月30日止六個月，我們的收入分別為人民幣1,191.9百萬元、人民幣1,295.1百萬元、人民幣1,552.6百萬元及人民幣893.7百萬元。同期，我們的淨利潤分別為人民幣222.7百萬元、人民幣219.5百萬元、人民幣227.3百萬元及人民幣158.9百萬元。然而，我們過往的收入及淨利潤未必能反映我們未來的增長。使用我們的該等歷史財務資料預測或估計我們的未來財務表現存在固有風險，原因為其僅反映我們的過往表現。概不保證我們日後將能維持過往增長。

我們的產品通常根據客戶特定的生產工藝及電路板設計進行定製化適配。為維持及拓展與該等客戶的關係，我們可能需要共同開發新產品、修改幾何形狀及塗層、調整薄膜配方，或定製設備軟件及工藝參數。該等工作可能涉及重大的技術挑戰、更大的設計靈活性，以及在客戶現場進行漫長的生產線試驗及資格認證計劃。

我們無法向您保證該等開發及資格認證工作將會帶來採購訂單或長期供應安排。我們的客戶亦向供應商施加相當大的壓力，要求供應商符合緊迫的開發時間表、降低成本目標及提高產量／良率。我們的許多客戶需要本地化的現場技術支持、試驗批次的快速周轉、工廠附近的寄售庫存以及專門的工程資源。為達到該等預期，我們可能需要擴大客戶支持及安裝技術能力、投資額外測試及計量設備，並調配高級研發人員參與特定項目。

將大量資源投入到有限的客戶項目中，可能會延遲其他重要的產品計劃，並降低我們尋求新機遇的能力。倘試驗期延長、規格重複變更，或客戶最終選擇其他供應商或技術，我們在該等投資的回報可能會減少，甚至完全浪費。未能及時以具成本效益的方式達到客戶表現、交付或成本預期，或適應不斷轉變的流程及產品要求，可能會損害我們的關係、減少開發中產品的銷售，並限制我們的增長能力。

於往績記錄期間，我們的經營活動現金流量為負。

截至2025年6月30日止六個月，我們產生負經營現金流量人民幣29.4百萬元。我們的經營現金流量亦對業務狀況及我們的商業安排敏感。儘管我們竭力管理營運資金，但我們概不保證能配合現金流入的時間及金額與履行支付責任及其他現金流出的時間及金額。因此，我們可能於某一期間面臨負經營現金流量。

## 風 險 因 素

倘我們未能從營運產生足夠現金或在有需要時未能以可接受的條款取得額外融資，則我們可能須削減或延遲資本開支、減少酌情開支、調整營運計劃或尋求其他措施，以上任何一項情況均可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成不利影響。於往績記錄期間，我們主要倚賴營運產生的現金為業務提供資金。有關詳情請參閱「財務資料—流動資金及資本資源」。負經營現金流量要求本集團取得足夠的外部融資以滿足我們的融資需求及責任。倘我們無法成事，我們將拖延履行支付責任並可能無法擴展業務。因此，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大及不利影響。

**我們的債務規模及大額償債款項，可能對我們的流動性狀況及應對不利經濟與行業形勢的能力造成重大不利影響。**

我們過往依賴短期借款為我們的業務運營及資本支出提供資金，並預計未來仍將繼續如此。截至2025年6月30日，我們的計息銀行借款總額約為人民幣402.9百萬元。截至2022年、2023年、2024年12月31日及2025年6月30日，我們借款的實際年利率分別介乎3.60%至4.20%、3.00%至3.80%、2.35%至3.60%及2.35%至2.65%。有關我們借款的詳情，請參閱「財務資料—債務」及「附錄——會計師報告」附註27。

我們履行債務責任的能力很大程度上取決於我們的營運表現及客戶向我們履行其付款義務的能力。即在某種程度上取決於整體經濟、金融、競爭、立法、監管及其他我們無法控制的因素。我們可能無法以商業上合理的條件為我們的任何債務進行再融資，或根本無法進行再融資。倘我們在產生足夠現金以償付未償還債務方面遭遇困難，則我們的流動資金、業務、經營業績及財務狀況可能受到重大不利影響，且我們可能無法擴展業務。我們可能被迫出售資產、發行額外股本、削減或遞延資本開支、戰略收購及投資，或尋求重組或對我們的債務進行再融資，此可能不會成功或提供充足補救措施，有礙落實我們的業務策略或阻止我們訂立對我們業務有利的交易。

倘我們的業務環境或相關利率或匯率發生變化，或我們的現金流量及資本資源不足以為我們的償債義務提供資金，則我們可能面臨重大財務及營運風險。未能償還我們的債務可能導致處罰，包括我們為債務支付的利率上升及債權人對我們提起法律訴訟，甚至破產。

此外，獲得更多外部融資可能要求我們發行額外的股本或債務證券或獲得額外的銀行貸款。出售額外股本或可轉換債務證券可能導致我們股東的股權權益被攤

---

## 風 險 因 素

---

薄。額外債務的產生可能導致使我們的營運受到限制的固定債務及營運契約增加。我們無法向您保證，額外融資將以我們可接受的金額或條款獲得，或根本無法獲得。

由於我們的借款水平，我們應對不斷變化的市場狀況的能力可能有限，而我們通過收購進行的業務擴展計劃可能受阻。與債務責任水平較低的競爭對手相比，此亦將使我們更易受到不利的經濟及行業狀況的影響並使我們處於劣勢。

**我們面臨與貿易應收款項及應收票據可收回性相關的信用風險。**

我們根據慣常商業條款向客戶提供信用。我們的銷售模式，包括定期結算的直接交付及要求客戶在開票前提取及對賬的供應商管理庫存安排，可能延長計費及收款週期，並增加我們面臨的信用風險。客戶可能延遲支付約定款項、要求延長付款期限、推遲供應商管理庫存項下的對賬，或對數量、規格或質量提出異議。若因行業低迷或宏觀經濟因素導致客戶流動資金或財務狀況惡化，可能進一步延長收款期或引發違約。

截至2022年、2023年及2024年12月31日以及2025年6月30日，我們的貿易應收款項及應收票據分別為人民幣574.4百萬元、人民幣719.7百萬元、人民幣840.3百萬元及人民幣951.1百萬元。概不保證該等結餘能根據協定付款條款收回，或甚至完全不能收回。任何重大延遲或違約均可能增加我們應收款項周轉天數，對營運現金流量及營運資金造成壓力，並減少可用於規劃中營運及投資的財務資源。

我們根據賬齡分析、客戶信用狀況及前瞻性資料確認預期信用損失撥備。該等估計涉及判斷，可能與實際虧損存在差異。倘實際信用損失超過撥備金額，或收款出現重大延遲，我們可能產生更高的減值費用、面臨營運現金流量減少並需額外融資，且我們的業務、財務狀況及經營業績或會受到不利影響。

**倘我們未能與我們服務的行業的技術發展及不斷變化的客戶規格要求同步，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。**

我們的產品市場的特點是技術快速進步，產品設計及生產工藝不斷更新，尤其是在廣泛使用我們產品的服務器／AI服務器或AI基建領域。我們的競爭力取決於我們能否維持及提升核心能力、設計及製造符合客戶不斷演變規格的產品，以及迅速且具成本效益地預測及適應技術變革。

---

## 風 險 因 素

---

我們預期，客戶對需要更先進技術或更快周轉時間的產品有所期望，可能促使我們需要增加投資以維持技術領先。倘我們未能獲得資源以像競爭對手一樣迅速適應，或未能及時實施新技術，我們的生產效率可能會下降，產量或質量可能會降低，單位成本可能會上升，進而可能導致客戶延遲資格認證或選擇其他供應商。

我們亦面臨新或經改進的生產及設計技術可能使現有方法競爭力下降或過時的風險。未能符合新興技術要求可能迫使我們投入大量額外資金以開發、收購及實施新設計、流程及設備，從而對我們的財務表現造成不利影響。

此外，有關AI基建的監管環境亦在迅速發展。在中國，各種現有及擬議的監管框架規管產品及服務中AI的使用，而法律及監管環境可能會繼續演變，此可能會影響客戶要求的規格及合規標準，進而可能影響我們相關產品的設計及生產。未能適應此等變化可能對我們的財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們可能無法有效管理主要原材料及部件的供應、質量及定價，而價格波動可能增加我們的成本，並對我們的利潤率及經營業績造成不利影響。

我們的生產依賴主要投入品的穩定供應，包括硬質合金棒材及其他工具鋼、金剛石及其他塗層／磨料、研磨及檢測耗材，以及我們專用設備中使用的特定部件。該等投入品來自國內及海外供應商，其價格可能因宏觀經濟及政策變動、供需動態、商品週期、物流中斷、匯率變動或其他因素而波動。部分主要原材料或部件可能僅能向數目有限的合資格供應商採購。概不能保證我們主要投入品的價格將保持穩定、供應充足，亦無法保證能夠及時找到符合資質且商業條款相當的替代供應源。

倘任何供應商未能交付所需數量或未能符合我們的質量標準或協定交付時間表，或倘任何主要供應商經歷重大營運中斷或更改其信用條款或與我們的商業關係，我們可能產生額外成本以重新採購或返工，面臨交付、安裝或客戶驗收延誤，或經歷更高的報廢及保修風險。此外，我們將投入成本上漲轉嫁予客戶的能力可能受市場競爭及商業條款(包括降價預期)所限制，儘管我們與主要客戶訂立的部分銷售安排包括價格調整機制，惟該等機制可能無法完全或及時反映原材料成本上漲。任何未能及時及充分地將原材料價格大幅上漲轉嫁予客戶的重大情況，均可能對我們的利潤率、現金流量及經營業績造成不利影響。

---

## 風 險 因 素

---

我們在泰國及德國的海外生產基地面臨當地及區域供應鏈風險。

我們在泰國及德國經營生產基地，以服務海外客戶並多元化我們的足跡。與我們在中國境內較成熟的供應鏈不同，該等設施依賴本地及區域生態系統提供關鍵投入、第三方倉儲及跨境物流。其韌性可能受我們無法控制的因素影響，例如當地供應商集中度、清關延誤或中國境外基礎設施限制。

材料供應或及時交付中斷、物流或倉儲中斷，或當地營運狀況意外變化，均可能增加交貨時間和成本、降低利用率、延遲客戶交付或驗收，並導致更高的存貨、報廢或加急費用。跨時區及司法管轄區的協調，亦可能延長我們相對於中國業務的響應及恢復時間。前述任何因素均可能對我們的經營業績、現金流量及經營成果造成負面影響。

若干產品的交付、安裝、檢查及驗收可能需時較預期長，任何延遲均可能影響我們的收入確認、流動資金及經營業績。

我們通常在貨品控制權轉移予客戶時確認收入。就工具及輔助材料（如PCB鑽針、銑刀及相關耗材）的國內銷售而言，通常於交付及客戶確認時發生；就出口而言，則於清關及交付至客戶指定地點時發生。對於與若干戰略客戶的供應商管理庫存安排，我們在客戶提取貨物及定期對賬後確認收入。

對於我們少量銷售的專用設備，收入確認可能需要交付及客戶驗收的憑證。任何交付、安裝、檢查或驗收步驟均可能因我們無法控制的因素（如客戶場地準備情況、時間安排限制、公用設施使用權或物流）而延遲，且概不保證能於合約期限前完成。

收入於客戶提取及定期對賬後，於我們的寄售／供應商管理庫存模式下確認。在此之前，放置於客戶處的貨品仍會以存貨或「已付運貨品」的形式記錄於我們的賬冊，且無法開具發票。任何驗收或對賬延誤均可能推遲開票及現金收款，增加貿易應收款項結餘，進而增加我們的營運資金需求。

倘交付、安裝、檢查或驗收延遲，或客戶對規格或時間表有爭議，我們的收入確認可能會推遲，我們的存貨及應收款項可能會增加，而我們的現金流量及經營業績可能會受到不利影響。無法保證該等延誤不會發生，或合約罰款或其他不利後果不會產生。

---

## 風 險 因 素

---

我們的產品定價受現行市價大幅影響；不利的定價趨勢可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成負面影響。

我們的PCB鑽針刀具、材料及智能數控裝備的價格主要受市場條件驅動。我們的平均售價受超出我們控制的因素影響，包括行業供需動態、競爭對手產能增加及定價策略、客戶整合及採購政策(包括持續降價預期)、產品組合及績效基準、區域競爭、外匯變動以及貿易或關稅發展。

我們無法向您保證，我們將夠維持現有定價水平，或我們能透過削減成本、提高產量、規模效益或產品升級來抵銷不利定價。此外，我們的許多客戶安排均規定定期進行定價審閱或重新磋商，而任何未能及時轉嫁成本變動(或未能就新規格獲得基於價值的定價)或轉嫁不足，均可能壓縮利潤率。倘市場價格下跌，或價格競爭加劇的速度快於我們降低成本或提升產品價值的速度，我們的收入、毛利率及經營業績可能受到不利影響。

我們可能會因未能維持有效的質量控制而面臨財務及聲譽風險，此可能導致產品召回、產品責任索賠及訂單調整，並可能對我們的業務、聲譽、財務狀況及經營業績造成不利影響。

我們從第三方供應商採購主要投入品及組件，包括具塗層技術的精密刀具及磨料，以及我們專用設備所用的零件。儘管我們進行供應商資格審查、審核及進貨檢查，我們無法向您保證所有採購物品均無缺陷或始終符合我們的規格及適用標準。我們亦依賴供應商的質量控制程序，而該等程序並非由我們完全控制。

倘任何供應的材料或零件未能符合要求，我們的產品可能會出現缺陷或不一致。我們可能會面臨客戶投訴、退貨或更換、貸記單及產品責任索賠，且可能無法自供應商取得彌償。與供應商的任何糾紛或法律訴訟，不論結果如何，均可能耗時且成本高昂。該等情況可能對我們的業務、經營業績及財務狀況造成不利影響。

我們質量管理系統的有效性取決於多種因素，包括產品設計、原材料的一致性、研磨、塗層及檢驗過程中的質量控制、我們人員的素質及培訓計劃，以及對我們的生產手冊及質量政策的遵守。我們無法向您保證我們的質量控制系統將始終有效。我們的質量控制系統的任何重大失效或惡化均可能導致產品召回、質量索賠及訂單調整，進而可能對我們的業務、聲譽、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。請參閱「業務—質量控制」。

---

## 風 險 因 素

---

倘我們生產能力不足，或我們的產能擴張延遲或未充分利用，我們滿足客戶需求的能力可能會受到阻礙，且我們的經營業績可能會受到不利影響。

倘我們的生產能力無法滿足市場需求，尤其是在主要PCB客戶訂單增加或產品加速增長期間，我們及時向客戶交付產品的能力將會受到影響。同樣，倘我們無法滿足對我們產品的整體需求或對我們任何特定產品的需求，尤其是在生產中斷、設計複雜性或質量問題導致效率低下，或在我們對部分或全部產品需求旺盛的期間，我們滿足客戶需求的能力將會受到影響。於該等情況下，我們的業務、經營業績及財務狀況可能會受到重大不利影響。

隨著業務增長，我們可能需要通過各種措施擴大產能，包括建造新的生產設施。我們不能向您保證我們的新場所將及時完工，或者我們的生產能力將成功擴大。多項因素可能會延遲我們的擴張計劃或增加我們的成本，包括：(i)未能籌集足夠資金以建立及維持營運資金，以在新場所經營業務；(ii)未能及時從相關政府當局取得環境及監管批准、許可證或牌照；(iii)未能為我們的生產設施找到新選址；(iv)建築材料及生產設備短缺或延遲交付，導致供佔用及使用的場所延遲交付；(v)影響施工進度的各種因素，導致供佔用及使用的場所延遲交付；(vi)由於市場條件變化而對新場所的計劃進行技術變更、產能擴張或其他變更；及(vii)及時在所需地點招聘到足夠數量的合適技能員工的挑戰。

即使新設施按時建成，新安裝的生產線通常亦需要進行工藝調整及多點客戶資格認證，在此期間，產量可能會波動，且產出低於額定產能。長期提升期或利用率不足會導致單位折舊及勞工吸收、增量維護及公用事業費用增加，以及潛在的存貨撇減，從而壓低利潤。我們可能亦無法收回投資於新場所或設備的資本，此可能導致減值費用。擴張項目延遲或取消可能導致與承包商、設備供應商、貸款人或政府機關產生糾紛，並可能限制我們滿足客戶需求和實現增長目標的能力。上述任何一項均可能對我們的前景、業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

倘我們未能維持生產良率，我們的盈利能力將會受到不利影響。

高而穩定的生產良率對我們的盈利能力至關重要。如果良率下降將增加廢品、返工及保修成本，提高PCB鑽針刀具、銑刀及功能性膜材料的單位成本，並可能延遲客戶認證或導致訂單調整。

---

## 風 險 因 素

---

我們無法向您保證，我們的生產良率不會受到諸如(其中包括)設備故障、公用事業供應中斷、自然災害、質量控制缺陷、樣本測試不足、勞工短缺、勞動力無法復工及人為錯誤等不利因素的負面影響。我們無法向您保證我們未來能夠維持高而穩定的生產良率。倘我們產品的需求未能達到我們的預期，我們的生產良率及毛利率將會受到不利影響。此外，倘我們未能維持優質的生產標準，我們的聲譽可能會受損，且我們的客戶可能會取消訂單或退回我們的產品，此將對我們的業務、經營業績及財務狀況產生不利影響。

我們的成功部分取決於我們提高生產能力及生產優質產品的能力。

我們的成功部分取決於我們提高產能的能力，包括優化產能、提高效率，以及必要時調節設備及流程，以滿足對我們的PCB鑽針工具、輔助材料及專用設備的不同需求。倘我們未能及時並以具成本效益的方式實現該等目標，我們可能無法實現預期規模經濟、降低製造成本、有效競爭或維持我們的定價及其他競爭優勢。我們無法保證將能持續提升我們的生產能力，或持續交付符合嚴格客戶規格及質量要求的產品。

我們提升產能的措施面臨風險及不確定因素，包括：

- 我們能否按商業合理條款獲得或根本無法獲得額外資本開支、營運資金及其他企業所需的資金；
- 因超出我們控制範圍的因素(如原材料、部件及公用設施價格上漲、勞工短缺、運輸限制以及設備故障或損壞)而導致的意外延誤及成本超支；
- 我們從相關政府部門取得及維持所需許可證、牌照及批准的能力；
- 必要技術、流程或設備(包括內部開發的技術、流程或設備)的可用性、可擴展性及可靠性；
- 於產能擴張或流程升級期間分散管理層注意力及其他資源；及
- 因自然災害、公共衛生事件、限電或其他不可預見事件造成的生產中斷。

建設新設施或擴建現有設施需要大量前期投資及時間，方可提升至預期產能、利用率及產量。我們可能無法在預期時間內達到目標產量、初始良率或報廢率，此

## 風 險 因 素

可能會延遲收支平衡並增加單位成本。倘我們未能於該等增長期內管理現金流量及財務狀況，我們的流動資金、業務、財務狀況及經營業績可能會受到不利影響。

倘我們在生產設施遇到營運中斷或機器故障，我們的庫存水平及生產計劃可能會受到不利影響。

我們的聲譽及成功取決於按時交付所需數量的優質產品。其反之亦依賴於我們生產設施及關鍵工藝設備的穩定運行，包括研磨及PVD/CVD/ta-C塗層系統、計量／檢測工具以及功能性膜塗層及轉化線。任何運營中斷、機器故障，或新安裝設備在安裝、設定或試運行期間未能達到所需標準，均可能延遲我們的生產計劃、減少可用庫存，並阻礙我們按時履行客戶訂單的能力，從而對客戶滿意度產生不利影響。

營運中斷或設備故障可能由意外事件或災難性事件引起，包括自然災害、火災、技術或機械故障、公用事業中斷(如電力、工藝氣體、水、暖通空調／潔淨室條件)、爆炸、勞資糾紛、流行病、許可證、認證或許可的喪失或暫停、土地使用規劃變更以及監管發展。尤其是，電力或專用氣體供應不穩定或短缺可能會暫停生產活動並延遲交付。及時且具成本效益地找到並確保替代設施、更換機器、備件或合資格分包產能可能並不可行。恢復正常運營的延遲亦會影響產品質量、資格認證時間表及交付承諾，可能會損害客戶滿意度並損害我們的聲譽。任何長期暫停運營或我們的研磨、塗層、檢測或薄膜加工步驟的重大中斷，均可能對我們的產量、庫存狀況以及我們的業務、經營業績及財務狀況產生重大不利影響。

保持我們的品牌形象對我們的成功至關重要，若無法做到可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

我們的成功取決於維持及提升我們在PCB製造商及其他工業客戶中的品牌形象及聲譽，而此亦依賴於我們的鑽針、銑刀及輔助材料的質量、設計、性能及耐用性、我們的創新能力以及整體客戶體驗及服務水平。我們預計將繼續投資於該等領域。如我們的銷售開支由2022年的人民幣36.1百萬元增至2023年的人民幣64.8百萬元，並進一步增至2024年的人民幣66.5百萬元。此外，我們的銷售開支由截至2024年6月30日止六個月的人民幣33.8百萬元增至截至2025年6月30日止六個月的人民幣38.7百萬元。我們可能產生額外開支，以支持新市場及應用中的品牌建立。

倘我們的產品未能達到客戶預期、出現質量問題，或在客戶資格認證或實地使用中表現不佳，我們的聲譽可能會受損，客戶信心會被削弱，需求亦會減少。負面宣傳，不論是源於產品問題、監管或法律事宜，抑或涉及我們的股東、聯屬人士、

---

## 風險因素

---

董事、高級職員、僱員或業務夥伴的指控，即使不準確或並無根據，亦可能對我們的品牌形象產生負面影響，並導致客戶及其他持份者加強審查。任何有關情況均可能導致訂單減少、定價壓力、更高保修或服務成本，或失去業務機會，並可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

**我們收購MPK Kemmer的交易可能無法帶來預期效益，並使我們面臨重大整合、營運及歷史遺留風險。**

於2025年8月1日，本公司間接全資附屬公司MPK Kemmer DTECH GmbH在獲得德國主管部門的必要批准後，完成收購德國PCB特殊刀具生產商MPK Kemmer的資產。該收購事項旨在支持我們在歐洲的擴張、強化我們的品牌，並創造產品及製造協同效益。MPK Kemmer在收購前的部分歷史經營業績已在本文件中披露，該等業績數據源自其收購前的相關內部記錄。該等營運資料均產生於我們收購之前。然而，概不保證整合將會成功，或所收購的業務將如預期般高效運作。

我們面臨與系統、流程及內部控制整合相關的風險，質量、環境、健康與安全及合規標準的協調，關鍵人員及專有技術的留聘，及供應鏈及供應商條款的整合。德國勞工法規(包括勞資會議事宜)、能源及營運成本、稅務及申報要求，以及語言及文化因素的差異，可能會增加複雜性及營運開支。倘所收購業務表現不佳，則預期協同效應可能無法按預期時間表實現，甚至完全無法實現，而我們可能面臨利用率下降、報廢或保修成本增加，或存貨失衡。

儘管該交易乃以資產收購方式進行，我們仍可能面臨未獲合約保障全面涵蓋的遺留問題(包括產品質素申索、環境事宜或與轉讓資產有關的糾紛)。此外，匯率的不利波動、貿易政策的變化或歐洲供應鏈的中斷，可能對所收購業務的表現產生負面影響。上述任何情況均可能增加我們的成本、降低利潤率或要求減值已收購資產，並可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

**我們的業務在很大程度上依賴於我們的管理團隊及主要人員的專業能力及貢獻，而招聘及留用此類人員方面的挑戰可能會阻礙我們的技術進步及業務增長。**

我們的成功取決於我們的高級管理層及主要技術人員(包括微鑽設計、研磨及塗層工藝、自動化／設備及質量管理方面的工程師及專家)持續提供服務。倘我們失去任何該等人士，我們可能無法及時以可接受的成本物色合適的替代人選或根本無法物色合適的替代人選。失去主要人員可能會延遲產品及流程開發、影響生產良率及客戶資格，並阻礙我們執行國內及海外擴展計劃。

---

## 風 險 因 素

---

本行業對經驗豐富的人才競爭激烈。我們吸引和留存人才的能力，除其他因素外，取決於我們的薪酬及獎勵計劃、職業發展機會及工作環境。我們無法向您保證我們的挽留及招聘工作將會成功。此外，關鍵人員的離職可能導致經驗知識的流失。不競爭、保密及其他限制性契諾可能難以在若干司法權區執行。

倘我們無法挽留或招聘所需的管理及技術人員，或倘我們的管理系統及營運效率未能配合我們的增長，我們的競爭力可能會受到不利影響，而我們的業務、財務狀況及經營業績亦可能受到重大不利影響。

國際貿易政策、關稅、地緣政治及貿易保護措施、出口管制及經濟或貿易制裁的變化可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們在全球供應鏈內經營，且我們的產品作為各類終端產品的一部分在全球銷售。因此，我們可能面臨與國際貿易規例及地緣政治發展相關的風險。我們向中國境內外的客戶銷售PCB鑽針及佈線工具、輔助材料及若干專用設備。我們正透過向包括中國台灣、日本、東南亞、歐洲及北美在內的市場銷售，以及透過海外產能（如現已量產的泰國基地）及新收購的德國附屬公司，擴大海外業務。於2022年、2023年及2024年以及截至2025年6月30日止六個月，我們來自其他國家及地區的收入分別為人民幣16.5百萬元、人民幣46.9百萬元、人民幣92.2百萬元及人民幣78.3百萬元，分別佔我們各期間收入總額的1.4%、3.6%、5.9%及8.8%。隨著我們的跨境業務增長，我們須遵守相關司法權區的貿易、海關、制裁及出口管制規則，而該等制度的變更或其執行可能會影響我們供應產品及服務的能力、增加合規成本或延遲交付。任何該等發展均可能對我們的業務、財務狀況及營運業績造成不利影響。

我們須遵守若干地區（例如歐盟、東南亞及中國台灣）有關經濟制裁及出口管制的法律法規，該等法律法規禁止向若干國家、地區、政府及受制裁個人或實體供應產品及服務。例如，歐盟制裁有相關制度，禁止向其各自目標名單上的國家或地區、政府及個人提供產品及服務。該等法律可能經常變動，而其詮釋及執行可能存在不確定因素，並常受我們無法控制的國家安全或政治因素影響。任何上述情況或其持續變動均可能導致執法行動、處罰，並對我們的業務產生重大不利影響。此外，影響國際貿易及投資的更廣泛政府政策（例如關稅、資本管制、外國投資法規及境外投資限制）可能減少對我們產品的需求、阻礙我們的競爭力，或限制我們在

---

## 風 險 因 素

---

若干市場經營的能力。倘我們的客戶須遵守及／或被發現違反任何上述法律法規，其對我們產品的需求可能大幅減少，繼而可能對我們的業務表現及財務業績造成重大不利影響。

尤其是，不斷演變的美國外交政策及貿易法規—尤其可能針對特定產品及原產於若干國家或地區的產品進一步出台貿易限制及關稅—可能擾亂我們的供應鏈、增加成本，並對我們於全球市場的競爭能力造成負面影響。此外，該等變化可能引發其他國家的報復措施，加劇國際貿易緊張局勢，並對我們的業務造成上述不利影響。例如，美國對中國原產產品實施數輪進口關稅，而中國政府亦對從美國進口至中國的若干產品徵收關稅，以作回應。美國已表示，其擬繼續加大美國使用關稅的力度，以實現美國若干政策的目標。尚不確定是否以及何時將實施任何進一步關稅限制。此外，政策變動及與政策變動有關的相關不明朗因素可能增加市場波動。我們無法向您保證，我們的供應鏈、整體業務運營及財務表現不會因美國或其他國家採納的國際貿易相關法律或法規而受到重大不利影響。

**我們面臨與海外業務擴張相關的風險。**

我們計劃繼續在經選定海外市場擴展。我們的海外業務及銷售面臨風險及不確定因素，包括遵守當地法律、法規及行業標準（包括適用於PCB特殊刀具及設備的法律、法規及行業標準）、出口管制及制裁制度、海外訴訟風險、政治及經濟不穩定以及地緣政治緊張局勢、外匯波動、貨幣管制及現金匯回限制、不熟悉當地經營狀況及競爭格局、市場接受度不確定性、來自當地公司的競爭、招聘及留用當地管理層及僱員的挑戰、海外業務及系統與我們現有組織的協調、當地稅項、環境、安全及勞工合規，以及與海外客戶及分銷商管理關係方面的爭議或困難風險。

倘若我們未能有效管理該等風險，我們可能面對營運效率低下、成本增加及管理層注意力分散，此可能對我們的海外業務及其擴張造成不利影響，並減少我們來自海外市場的收入貢獻，從而對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

此外，我們在國際上拓展業務、提供產品及服務以及在國際市場上競爭成功與否，取決於我們能否管理各種風險及困難，包括但不限於：

- 難以深入了解當地市場、社區及文化；
- 付款欺詐、法律及合規風險較高；

---

## 風 險 因 素

---

- 較高的運輸成本；
- 要求適應潛在的進出口管制、制裁、貿易禁運及其他更為嚴格的監管要求；
- 與人員配備、管理國際及跨境業務以及管理分佈在不同司法權區的組織相關的挑戰及費用增加；
- 能否招聘人才，以及為在新市場運營而複製或調整我們的政策及程序所面臨的挑戰；
- 整合任何海外收購所面臨的困難；
- 能否在不同地點提供充分的技術支持或充分監督我們海外附屬公司管理；
- 難以與國際合作夥伴(包括當地客戶)建立合作關係;及
- 倘我們無法為客戶提供最佳的產品及服務，或無法妥善監督我們在該等當地市場的運營管理，我們的品牌及聲譽或會受損。

隨著我們進一步擴展至新的地區及市場，該等風險可能會加劇。倘出現一項或多項該等因素，則可能對我們的國際業務造成不利影響，而我們在國際上擴展業務的努力未必能夠成功。

倘我們經歷勞動力成本增加、熟練勞動力短缺或勞動關係惡化，我們的生產成本可能會受到影響。

勞動力成本出現波動，並可能於未來增加。勞工成本增加可能導致我們的生產成本增加，而我們未必能夠將所增加成本轉嫁予客戶。我們亦無法向您保證我們不會遇到熟練人員短缺的情況，尤其是精密研磨操作員、塗層技術員、計量及質量保證檢測員、功能性膜塗層及轉化技術員、設備維護及自動化工程師以及生產主管。該等角色對於維持流程能力、產量及交付時間表至關重要。任何短缺、較高流失率或招聘及培訓合資格員工的所需時間延長，均可能妨礙我們滿足客戶規格要求、維持生產時間表或實施產能提升的能力，從而可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

由於我們相信我們的長期發展取決於僱員的專業知識、經驗及發展，我們尋求與僱員保持良好的勞動關係。有關我們僱員培訓工作及福利的詳情，請參閱「業務一僱員」。然而，我們無法向您保證我們於未來將不會有任何勞資糾紛。任何勞

---

## 風 險 因 素

---

動關係的惡化均可能導致爭議、罷工、索賠、法律程序及聲譽損害，勞動力短缺會擾亂我們的業務運營，以及失去經驗、專業知識及商業秘密。

我們部分依賴透過代理商進行銷售以獲取部分收入。倘我們的代理商未能有效履職或我們未能管理我們的代理商網絡，則我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到不利影響。

除直銷外，我們亦透過代理商在選定地區及客戶分部銷售若干產品。該等代理商透過提供本地覆蓋、客戶聯絡以及有限的售後協調，協助我們接觸可能無法透過直銷有效服務的客戶。我們預期代理商模式仍將是我們銷售網絡的重要組成部分。

然而，我們對代理商的日常運營並無控制權。他們推廣我們產品的能力及意願取決於我們無法控制的因素，包括他們的財務狀況、管理能力、接觸客戶的機會、相互競爭的優先事項以及與其他供應商的關係。代理商可能減少或取消訂單、要求更高的回扣或折扣、尋求延長付款或結算條款，或未能達到我們的服務及合規標準。上述任何情況均可能導致銷量下降、利潤收窄、現金周轉週期延長或庫存失衡。

我們亦可能面臨代理商不實陳述或不當行為的風險（包括不遵守我們的反腐敗、貿易合規或營銷政策），這可能使我們面臨客戶糾紛、監管審查、合約責任或聲譽損害。在若干市場，代理商可能聘請次級代理商，而我們與該等次級代理商並無合同關係，這進一步限制我們的監管。此外，我們的代理商名單、地區覆蓋範圍或商業條款的變動，或代理商之間以及與我們的直銷工作的競爭，可能導致渠道衝突，並對整體銷售業績造成不利影響。

概不保證我們將能與現有代理維持穩固關係、按我們可接受的條款續簽或訂立代理安排，或在有需要時及時物色及委聘替代代理商。未能有效管理我們的代理商網絡可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

我們面臨與客戶、產品及地域相關的集中度風險。任何不利變動均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們面臨客戶集中風險。我們的收入有一大部分源自小量客戶。截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度以及截至2025年6月30日止六個月，來自我們五大客戶的收入分別佔我們總收入的約31.5%、26.9%、22.3%及29.1%。同期，來自我們最大客戶的收入分別約佔我們總收入10.6%、8.1%、5.2%及8.9%。

---

## 風 險 因 素

---

我們的銷售通常按採購訂單進行，並無長期、具約束力的數量承諾，而我們的客戶可減少、延遲或取消訂單，且僅支付甚少或毋須支付罰款，亦可因供應商合理化而更換供應商，因合併而整合採購，或調整資格要求。此外，主要客戶可能尋求價格優惠、延長付款條件或轉向競爭對手。任何該等行動均可能降低我們的利潤率、增加我們的營運資金需求及信用風險，或對我們的經營業績產生其他不利影響。由於我們產品的資格認證週期可能較長且技術要求較高，我們可能無法及時或甚至根本無法彌補主要客戶減少的訂單。

倘我們一個或多個重要客戶減少採購、遇到財政困難、改變產品路線圖或終止與我們的關係，則我們的收入及盈利能力可能大幅下降。我們無法保證將能維持與現有主要客戶的業務水平、成功多元化我們的客戶群，或以可比條款獲得新客戶。

此外，於往績記錄期間，我們相當大部分收入來自精密刀具。2022年、2023年及2024年以及截至2025年6月30日止六個月，精密刀具收入分別為人民幣1,036.5百萬元、人民幣1,042.3百萬元、人民幣1,191.0百萬元及人民幣746.5百萬元，佔各期總收入的86.9%、80.5%、76.8%及83.6%。該等產品的需求受PCB行業週期、客戶技術路線圖、定價動態及競爭性解決方案影響。若精密刀具需求疲軟或客戶加速降價預期，我們的收入、毛利率及現金流量或會受到不利影響。

於往績記錄期間，我們超過90%的收入來自中國。因此，我們的經營業績對中國宏觀經濟狀況、下游電子產業週期、監管政策發展、環境與安全要求、勞動力及能源成本，以及任何局部供應鏈或物流中斷尤為敏感。海外業務可能無法抵銷中國市場不利發展所帶來的影響。

儘管我們致力拓展客戶群、擴充產品組合及增加海外銷售，但無法保證有關措施能有效緩解該等集中性風險。任何影響一名或以上主要客戶、主要產品類別或中國市場的不利變化，均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

**我們的銷售可能受季節性影響。**

我們大部分收入來自用於AI及高性能計算應用的產品，該等產品通常對季節性趨勢不太敏感。我們亦產生來自智能裝備所用產品的收入。智能裝備的需求具有季節性，並可能影響客戶對我們PCB鑽針刀具、輔助材料及相關設備的採購。過往，我們通常於下半年錄得較高銷售額，主要受節日購物及產品發佈週期所推動。因此，銷售、營運資金及經營現金流量均會受季節性波動所影響，而我們的季度或半年度業績可能無法反映全年表現。

---

## 風 險 因 素

---

倘我們未能保持充足存貨，或倘我們的存貨管理不善，我們的銷售可能會下跌，或產生更高的存貨相關費用及面臨存貨陳舊，此可能會對我們的財務狀況及經營業績產生不利影響。

我們的存貨主要包括原材料、在製品及製成品。截至2022年、2023年及2024年12月31日以及2025年6月30日，我們的存貨分別為人民幣313.8百萬元、人民幣339.8百萬元、人民幣389.1百萬元及人民幣412.5百萬元。我們的模式要求我們對所有存貨實行嚴格的存貨管理。

我們依賴我們的需求預測作出原材料及耗材的採購決定，並加快生產進度以管理存貨。然而，有關需求可能不時出現變動，而我們未必能夠一直作出準確預測。需求可能受整體市況、終端市況、新產品發佈、定價及折扣影響，且並非全部屬於我們控制範圍內。此外，隨著我們開發及營銷新產品，我們可能無法成功建立穩定及良好的供應商關係或準確預測需求。購買若干類型的原材料及耗材可能需要若干交付時間及預付款項，且可能無法退還。此外，由於我們計劃繼續擴大產品供應，我們預期將納入更多原材料及耗材，此將使我們更難以有效管理存貨及物流。

我們無法向您保證存貨水平將能迅速滿足客戶需求，此可能影響收入。我們亦無法向您保證所有存貨可於合理期間內出售。存貨管理不善可能導致更高倉儲成本、滯銷／過時存貨及估值下降。其亦可能增加產品陳舊的可能性或逼使我們作出撇銷，任何一項均可能對我們的業績及財務狀況造成重大不利影響。相反，倘我們低估需求或供應商未能及時交付，則可能出現缺貨，導致訂單流失及客戶流失，此亦可能損害我們的業務、財務狀況及經營業績。

我們可能無法充分保護或執行我們的知識產權，或阻止未經授權的各方複製或逆向工程我們的產品及解決方案，而該等捍衛及保護知識產權的努力可能會成本高昂。

我們產品及業務的成功部分取決於我們能否在我們運營所在司法權區取得專利及其他知識產權，並為產品提供充分的法律保護。我們依靠中國及其他國家中知識產權的應用（例如泰國及德國）的專利、商標、商業秘密保護及其他知識產權法，以建立及保護我們的專有權利，惟所有該等法律均可能僅提供有限保護。

我們無法向您保證，我們正在申請的專利將能以提供充分防禦性保護或競爭優勢的方式獲准頒發（如有），亦無法保證任何頒發予我們的專利不會遭到質疑、撤銷或規避。我們目前獲頒的專利及未來可能獲頒或註冊的任何專利，以及我們擁有或

---

## 風 險 因 素

---

可能擁有的其他知識產權，可能無法提供充分且廣泛的保護，或在針對涉嫌侵權者的訴訟中可能無法強制執行。我們亦無法向您保證我們已採取的措施將能夠防止未經授權使用或逆向工程我們的技術。我們的保密程序及合約限制可能不夠充分或有效。

防止未經授權使用我們的知識產權及其他專有技術既昂貴且困難。未經授權的各方可能會試圖複製我們認為專有的技術或解決方案的若干方面，或對其展開逆向工程。我們可能需要提起或應訴訴訟或行政程序，以強制執行我們的知識產權、防止複製或逆向工程、釐定我們專有權的有效性及範圍，或阻止侵權產品在我們經營所在市場出現。任何此類訴訟（無論由我們抑或第三方發起）均有可能導致巨額成本以及管理及技術資源的轉移，而任何一種情況均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。即使我們取得有利結果，亦可能無法獲得足夠的補救措施。

**若在部分海外司法管轄區未取得知識產權註冊保護，可能使我們面臨侵權風險，並限制對自身技術及品牌的權益保障。**

我們已在泰國及德國建立生產基地，並在其他國家及地區開展業務。然而，我們目前並無在該等司法管轄區註冊知識產權。我們正從新收購的德國附屬公司MPK轉讓部分知識產權。因此，我們防止第三方在海外使用、註冊或模仿我們的技術、品牌或產品設計的能力有限。我們可能面臨仿冒、搶註商標等風險增加，且我們可能須在該等市場重塑若干產品的品牌或避免使用特定標誌。

概不保證我們能及時在海外司法管轄區取得、維持或執行知識產權，或根本無法取得、維持或執行。上述任何一項均可能對我們保護技術及品牌的能力、在海外市場有效競爭的能力造成不利影響，並可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成負面影響。

**交付延誤、第三方物流服務提供商處理不當或運輸中斷可能會對我們的業務產生不利影響。**

我們依賴第三方物流服務提供商運輸若干在製品及製成品。由於我們不直接控制該等供應商，我們無法保證其服務的質量、及時性或成本。與我們的物流合作夥伴發生糾紛、其運力不足或終止合約，可能導致延遲交付或更高的物流成本。因運輸短缺、極端天氣或自然災害、勞工罷工、流行病、海關或監管檢查、港口擁堵或其他網絡中斷造成的延誤、損壞、損失或處理不當，可能導致訂單取消、客戶或銷售損失，以及聲譽受損。我們可能無法按可接受條款延長現有合約，或無法及時獲得替代供應商，以確保準確、及時及具成本效益的交付。

---

## 風險因素

---

倘我們與物流服務提供商的關係出現任何破裂，我們可能會產生額外成本或遭受業務中斷，此可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。此外，我們的供應商有時亦通過第三方物流服務提供商向我們交付材料。交付延誤可能會對供應商及時向我們交付材料的能力以及我們向客戶交付的能力產生不利影響。

我們未必能夠發現並預防僱員或第三方的欺詐或其他不當行為。

我們面臨僱員、代理、客戶、物流提供商、分銷商或其他第三方作出欺詐、賄賂、侵佔、串通、偽造記錄、挪用存貨、洩露商業秘密及其他不當行為的風險。該等行為可能導致財務損失、監管查詢或制裁、民事或刑事責任、合約糾紛以及聲譽受損。

儘管我們維持旨在監察營運及促進遵守適用法律及公司政策的內部控制及合規程序，惟該等措施可能無法及時或根本無法識別不合規或可疑交易。欺詐及其他不當行為可能難以察覺，尤其當個人規避監控、與外部人士串通或偽造文件（如採購訂單、質量或交付記錄）時。我們採取的預防措施，如培訓、職責分離、審批限額及供應商廉潔要求，可能不充分或未能於各工地及交易對手之間貫徹實施。

我們亦面臨供應鏈中的不當行為風險。倘任何供應商未能遵守道德、法律或合約標準（如透過回扣、不合標準或偽造材料，或不當認證），我們可能面臨產品品質問題、交付中斷、客戶信任喪失、財務損失及聲譽損害。任何欺詐或其他不當行為的發生均可能對我們的業務、聲譽、財務狀況及經營業績造成不利影響。

我們的信息科技網絡及系統可能遭遇故障、失靈、中斷或安全漏洞。網絡安全漏洞或未能保護機密資料可能使我們面臨法律及財務責任以及聲譽損害。

我們依賴信息技術網絡及系統在我們人員、供應商、客戶及其他業務合作夥伴之間進行電子通訊以及與製造商及物流提供商在需求預測、下達訂單以及生產及服務狀況及能力方面保持同步。我們的業務涉及儲存及傳輸有關我們業務、供應商、客戶及其他業務合作夥伴的數據。我們的信息技術系統（其中部分由第三方管理）可能會因升級或更換軟件、數據庫或零部件過程中的故障、停電、硬件故障、電腦病毒、電腦黑客攻擊、電信故障、用戶錯誤或災難性事件而受到損壞、中斷或關閉。上述任何破壞行為均可能會損害我們的網絡及當中所儲存的數據，可能導致法律及

---

## 風 險 因 素

---

監管行動、營運及客戶服務中斷，以及損害我們的業務、聲譽及日後營運。倘我們未能及時有效地解決該等問題，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響，我們的財務業績報告亦可能會出現延遲。

**匯率波動可能對我們的經營業績產生不利影響。**

匯率波動，尤其是人民幣、美元、歐元及港元之間的匯率波動，可能影響我們的盈利能力。我們於2022年、2023年及2024年分別錄得匯兌虧損淨額人民幣2.4百萬元、人民幣1.6百萬元、人民幣1.3百萬元，並於截至2025年6月30日止六個月錄得匯兌收益淨額人民幣0.3百萬元。我們可能無法準確預測匯率變動對我們經營業績的影響，並可能產生外匯虧損淨額，此可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。此外，人民幣兌外幣升值可能會增加我們產品對海外客戶的實際價格，並對我們在海外市場的銷售額造成不利影響。反之，人民幣貶值可能增加從海外供應商採購原材料、部件及零部件的人民幣成本，此可能對我們的利潤率造成不利影響。

無法保證未來匯率波動不會對我們的財務狀況及經營業績產生重大不利影響。倘若我們面臨此等外匯匯率的大幅波動，且我們未能取得任何具體外匯管控措施以減輕此等風險，我們的經營業績及財務表現或會受到不利影響。

**我們的風險管理及內部控制系統可能不足或無效。**

由於風險管理及內部控制系統在設計及實施方面存在固有局限性，包括風險識別及評估、控制設計及執行以及信息流，我們無法向您保證我們的系統將能及時識別、減輕及管理我們所面臨的所有風險。我們的營運變動及不斷演變的監管規定亦可能帶來新風險或令現有監控措施的效用降低。

我們的風險管理及內部控制亦進一步依賴於僱員的熟練程度、判斷力及貫徹實施。人為錯誤、流失、培訓不足或未能遵守政策及程序可能發生，並可能導致控制失效。任何該等缺陷或失誤均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

---

## 風 險 因 素

---

我們可能成為第三方的不正當競爭、騷擾或其他有害行為的目標，如向監管機構投訴、負面社交媒體帖文或散佈惡意言論，該等行為可能損害我們的聲譽並影響我們的營運。

作為知名品牌，我們的形象易受公眾及持份者對本公司整體看法的影響，包括我們產品的質量及可靠性，以及我們的企業管治及文化。我們不能保證我們不會成為第三方不正當競爭、騷擾或其他有害行為的目標。該等行為可能包括向監管機構投訴、負面或誤導性社交媒體帖文、網上謠言或針對本公司、董事、僱員或產品的惡意評價。

我們可能因該等第三方行為而受到政府或監管機構的問詢，並可能需要投入大量時間及承擔巨額成本以處理相關指控，且無法保證我們能夠在合理期間內確鑿地反駁各項指控。內容可能由與我們無關的個人廣泛傳播，而社交媒體平台可能會未經核實即發佈或放大該等內容，亦並無給予我們機會糾正記錄。即使我們過往已就負面報導採取澄清或糾正措施，但無法保證該等措施將會一直及時或有效。

任何此類不利行為，不論其真實性如何，均可能損害我們的聲譽，削弱客戶、供應商、僱員及其他業務夥伴的信心，或使我們更難留住及招聘對我們營運至關重要的人才。因此，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

**我們可能無法按計劃、以理想進度或有利條款挽留現有客戶或獲得新客戶訂單。**

於往績記錄期間，我們主要在供應商資格審查、試用及性能驗證後，通過商業磋商取得產品客戶訂單。客戶甄選或繼續選用供應商時會考慮多項因素，包括產品品質及性能、服務能力、定價、交付及售後支援，以及供應商的營運往績記錄。

我們無法向您保證，我們將保留現有客戶或繼續按計劃、以理想進度或有利條款獲得新客戶訂單。商業磋商的結果可能受我們無法控制的因素影響。延長的資格審查或談判週期、工程變更請求或未能達到客戶關鍵績效指標可能會延遲訂單轉換。上述任何情況均可能對我們的收入可見度、利潤率、營運資金及經營業績造成不利影響。

---

## 風 險 因 素

---

我們可能涉及法律訴訟及商業或合約糾紛，其可能對我們的聲譽、業務、經營業績及財務狀況產生重大不利影響。

我們可能不時面臨日常業務過程中產生的訴訟、法律或合約糾紛、申索或行政程序，包括與供應商、客戶、物流提供商、僱員或其他第三方之間的糾紛或來自彼等的申索。正在進行或威脅進行的訴訟可能會分散管理層的注意力及資源。最初看似並不重大的事宜，可能會因爭議性質、損失可能性、所涉金額或所涉各方等因素而升級。倘作出對我們不利的判決、裁決或和解，我們可能須支付巨額賠償金或承擔其他責任。

由於我們的A股將繼續在深圳證券交易所創業板買賣，我們須遵守適用上市規則以及中國證監會及其地方分支機構頒佈的法規。未能遵守可能導致監管行動，包括監管約談、監管函、警告信、罰款或其他處罰，其中任何一項均可能對我們的業務營運及財務表現造成不利影響。

此外，因訴訟、糾紛、申索或行政訴訟所帶來的負面報道可能會損害我們的聲譽，並對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

收購、投資或戰略聯盟可能會失敗，並對我們的聲譽、業務及經營業績產生重大不利影響。我們可能無法有效整合或管理我們收購的業務。

我們日後可能與多名第三方訂立戰略聯盟。與第三方的戰略聯盟可能使我們面臨諸多風險，包括：

- 披露或盜用專有資料；
- 包括違反契約、交易對手不履行合同等違約行為；及
- 與該等第三方或此類戰略聯盟相關的負面宣傳。

此外，我們亦可能收購額外資產或業務，當有關資產或業務與我們的現有業務結合時，可能會產生協同效應。識別及完成收購的成本可能相當高。我們亦可能就收購不得不獲得股東批准及自政府機關獲得批准及牌照，並遵守適用法律法規。獲得此類批准及牌照可能會延遲（倘非停止）我們的收購行動。未來收購以及隨後將新資產及業務整合至我們自有資產及業務中，可能會帶來諸多風險，包括：

- 營運支出及資本需求增加；
- 發行額外證券所造成的股份攤薄；

---

## 風 險 因 素

---

- 產生債務、商譽減值費用、無形資產攤銷費用以及或然或不可預見負債；
- 在進行有關收購時分散我們管理層對我們現有業務的注意力及資源；
- 在整合被收購企業的業務、人才、知識產權及產品方面的摩擦；及
- 因有關收購而喪失關鍵人員及業務關係。

倘我們未能解決與未來收購以及新資產及業務的後續整合相關的風險，我們可能無法實現有關收購的預期收益，而我們的聲譽、業務、財務狀況及經營業績可能會受到不利影響。

我們可能受到反貪污、反賄賂、反洗錢、金融及經濟制裁及類似的法律法規約束，倘違反有關法律法規，則可能使我們面臨行政、民事及刑事罰款、附帶後果、補救措施及法律費用，所有後果均可能對我們的業務、前景、經營業績及財務狀況造成不利影響。

我們開展活動的各個司法權區中，我們可能受到反腐敗、反賄賂、反洗錢、金融及經濟制裁以及類似法律法規的約束，包括其他適用反腐敗的法律法規。

適用反腐敗法律禁止我們及我們的高級職員、董事、僱員及代表我們行事的業務夥伴(包括代理)，為影響官方決策或取得或保留業務或以其他方式取得有利待遇而向「海外官員」以貪腐的方式供給、承諾、授權或提供任何有價值的事物。適用的反貪污法亦要求公司製作並保存準確反映交易及資產處置情況的賬簿、記錄及賬目，並維持充分的內部會計控制制度。違反該等法律法規可能對我們的業務、前景、經營業績、財務狀況及現金流造成不利影響。

倘我們違反反腐敗、反賄賂、反洗錢或金融及經濟制裁法律法規，可能面臨舉報投訴、媒體負面報道、調查以及嚴厲的行政、民事及刑事制裁、附帶後果、補救措施及法律費用，其所有均可能對我們的業務、前景、經營業績、財務狀況及現金流造成重大不利影響。

美國及歐盟等若干國家或組織已透過行政命令、立法或其他政府手段，對若干國家、地區或目標行業領域、公司或個人群體及／或該等國家及地區內的組織實施經濟制裁措施。制裁法律及條例不斷演變，受制裁人員名單定期增添新的個人及實體。此外，新要求或限制可能生效，可能加強對我們業務(尤其有關國際擴張計劃)

---

## 風 險 因 素

---

的審查，或導致我們的一項或多項業務活動被視為違反制裁。倘相關司法權區當局確定我們未來的任何活動違反其施加的制裁，我們的業務及聲譽可能受到不利影響。

**我們面臨與第三方付款有關的風險。**

於往績記錄期間，於有限情況下，若干客戶（「**相關客戶**」）透過彼等指定的第三方（「**第三方付款人**」）向我們結算應付款項，而該等第三方並非相關買賣協議的訂約方（「**第三方付款安排**」）。第三方付款人主要為法定代表人或業務夥伴。據我們所知，該等安排主要由於若干相關客戶以小規模或獨資企業經營，並認為使用該等第三方賬戶更為方便。於2022年、2023年、2024年及截至2025年6月30日止六個月，透過第三方付款安排結算的交易總額佔我們收入總額不足0.01%。有關進一步詳情，請參閱「業務—銷售及營銷—第三方付款安排」。

然而，我們無法向您保證風險日後不會實現。我們可能面臨第三方付款人提出的索償，要求退還款項，理由為彼等在合約上並無結欠我們任何債務，或於彼等無力償債時，其清盤人提出索償。倘針對我們提出任何該等索償或法律訴訟（民事或刑事），我們可能須投入大量財務及管理資源應對，而我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到不利影響。

**我們面臨與無法獲得及維持運營所需的批准、執照及許可證有關的風險。**

我們須獲得並持有多項批准、牌照及許可證以經營我們的業務及設施。該等包括（其中包括）環境影響評估及排污許可證、工作場所安全及消防批准、危險化學品／使用及儲存備案、設備安裝／使用備案、產品品質及計量認證以及進出口及海關登記。該等批准在妥善遵守適用法律及法規後即可獲得，且通常僅於固定期限內有效，並須續期、持續監督及定期檢查。

我們可能於獲得、重續或升級現有營運或擴張項目所需的批准、牌照及許可證方面面臨困難、延誤或失敗。概不保證我們將能夠及時、按有利條款獲得或續簽所有所需批准，或根本無法獲得或續簽所有所需批准。未能獲得或維持所需批准可能會中斷持續營運、延遲產能提升或新產品發佈，或需採取糾正措施，而上述各項均可能對我們的業務造成不利影響。

---

## 風險因素

---

遵守不斷變化的監管要求亦可能需要大量開支(如環境處理升級、工藝修改、設施改造，或加強文件編製及監測)。任何不合規行為或涉嫌不合規行為，均可能導致我們被警告、罰款、暫停或撤銷批准、責令停產整頓或其他行政處罰。解決缺陷可能需要耗費大量的管理時間及資源，而該等事宜所引致的負面宣傳可能會對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

### 我們可能面臨與工作場所安全及生產安全相關的風險

我們的成功取決於我們僱用、培訓、留住及激勵僱員的能力。我們與僱員的勞動關係惡化可能導致勞資糾紛，此可能會擾亂我們的生產及運營，對我們的業務及財務表現產生不利影響。

我們的生產過程可能存在事故風險並且我們可能面臨與工作場所安全或生產安全相關的責任索償、負面宣傳及政府調查或介入。此類事件可能會使我們與僱員的勞動關係惡化，並損害我們的聲譽。此外，隨著經濟增長，我們僱員的平均工資預計將會增加。勞工成本的任何大幅增加均可能對我們的盈利能力、業務及財務表現產生不利影響。

我們須遵守勞工相關法律法規，任何未能遵守的情況可能使我們承擔責任。

在中國經營的公司須參與政府規定的各項僱員福利計劃，包括社會保險、住房公積金及其他福利相關供款。更多詳情，請參閱「監管概覽—勞動及社會福利法規」。由於經濟發展水平不同，這些計劃的要求及實施可能因地區而異。相關政府部門可能審查僱主是否已作出足額供款，而未能遵守的僱主可能被處以滯納金、罰款或其他處罰。

於往績記錄期間及直至最後實際可行日期，我們並無收到任何有關社會保險或住房公積金供款的行政處罰。然而，我們無法向您保證我們的過往及現行常規將始終符合中國政府當局的要求。任何不合規情況可能導致我們須於規定期限內繳納未繳供款，並就任何差額繳付罰款。

此外，未能遵守中國境內其他勞動相關法律法規可能導致我們被處以進一步罰款或被要求向僱員作出賠償。我們無法向您保證，我們的僱傭慣例現時或將來會完全符合所有適用法律法規，而任何不合規情況均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

---

## 風 險 因 素

---

我們可能面臨與租賃物業有關的風險。

我們的部分租賃物業存在業主所有權或租賃授權瑕疵。如若干出租人未能提供有效的物業所有權證，我們無法向您保證彼等有權或已獲正式授權向我們租賃該等物業。使用業權有瑕疵的物業可能會受到第三方、相關部門或聲稱擁有人的質疑，而相關租賃協議亦可能被視為無效。倘若任何該等質疑成功，我們可能須遷離受影響的物業，並產生搬遷、翻新及停工成本，此可能擾亂生產及交付時間表，並對我們的經營業績造成不利影響。

此外，我們的若干租賃協議尚未向中國政府主管土地及房產機關登記或備案。我們的中國法律顧問告知我們，未有登記或備案租賃協議並不影響其有效性。倘若當局要求我們在指定期限內完成登記或備案，而我們在規定期限內完成，則預期不會被處以罰款。然而，倘我們未能及時完成任何所需糾正，我們可能會受到行政措施或處罰。

未能遵守土地使用權出讓合同或未能取得適當的產權證書可能導致罰款、收回土地及其他不利後果。

我們已根據相關土地使用權出讓合同及投資協議的條款，取得中國若干地塊的土地使用權，以作開發及建設用途。根據該等協議，我們須於規定時間框架內完成獲批土地的開發及建設。截至最後實際可行日期，儘管有合約里程碑規定須於指定期間內完成建造，我們持有的若干地塊部分仍未開發或未充分利用。根據適用中國法律及法規及相關國有土地使用權出讓合同(包括閒置土地處置辦法)，未開發土地可能須繳納閒置土地費、被主管機關無償收回及／或承擔違約責任。截至最後實際可行日期，我們並無收到任何主管部門要求繳付閒置土地費或收回土地的任何通知或要求，亦無因該等未開發土地而遭受任何違約(包括違約金)的合約申索。

根據我們目前計劃，該等拆除涉及非關鍵或重複設施，預期不會對我們的生產營運造成重大不利影響。我們亦已完成若干其他樓宇的建造，惟截至2025年6月30日，該等樓宇尚未取得房地產權證。我們預期在相關問題解決後，將為該等樓宇申請所需的產權證明文件。然而，我們明白若干建築物在未經取得必要施工備案的情況下建造，因此我們最終能否為該等建築物取得相關物業產權證明文件尚存不確定因素。

---

## 風 險 因 素

---

然而，我們無法向您保證，我們不會因使用、開發或建造若干地塊或樓宇而面臨處罰、收回行動或合約責任。糾正、拆除或延遲取得所有權證書可能會增加我們的資本開支及營運成本，延遲產能提升及客戶資格認證，降低利用率，或導致土地使用權或在建工程的減值費用。任何該等行動均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

未來任何不可抗力事件、自然災害、戰爭或公共衛生及公共安全危害的發生，均可能嚴重擾亂我們的業務及營運。

我們的業務可能會受到自然災害、健康大流行或其他不可抗力事件的重大不利影響，此可能會擾亂我們的供應鏈、破壞基礎設施及阻礙勞動力的生產力。暴風雪、地震、火災及洪水等自然災害可對我們的生產設施、設備及存貨造成實際損壞，此可能導致生產延遲、存貨短缺及陳舊過時，從而可能增加我們的減值以及維修及更換成本。此外，該等事件可能導致電力中斷、通訊中斷及交通中斷，進而影響業務營運。

公共衛生事件(如疫情復發)可能引發隔離、旅遊限制、現場出入限制及跨境清關延誤，從而阻礙原材料進口、製成品付運、設備現場安裝／驗收以及客戶設施的聯合開發或工程支持。該等措施，連同我們供應商、物流提供商及客戶的人員限制，可能會延長交付時間、增加加急運費及替代採購成本，並推遲需要客戶檢查或驗收的產品的收入確認。前述任何因素均可能對我們的生產、交付表現、客戶關係、現金流量、財務狀況及經營業績造成不利影響。

我們的保單未必能為與我們的業務營運有關的所有申索提供充足保障。

我們的僱員受意外保險、危疾保險、海外保險及僱主責任保險保障。本公司及資產已投購物業保險及貨物運輸保險、財產一切險及汽車保險。我們認為我們的承保範圍適合我們的業務規模及類型，且符合中國標準商業慣例。有關我們保單的更多詳情，請參閱「業務—保險」。然而，我們可能招致的多類損失(如聲譽受損)並無法投保或我們認為進行投保在商業上並不合理。倘我們被追究未投保的損失或款項及投保損失的索償金額超過我們投保限額，則我們的業務及經營業績可能會受到重大不利影響。

---

## 風 險 因 素

---

我們的控股股東集團對本集團有重大影響，其利益可能與我們其他股東的利益不一致。

我們的控股股東集團於釐定任何公司交易或提交予股東以供批准的其他事宜（包括但不限於合併、私有化、整合及出售本公司所有或絕大部分資產、董事選舉及其他重大公司行動）的結果有重大影響力。於[編纂]完成後（假設[編纂]未獲行使），控股股東集團將合共有權控制行使約[編纂]的投票權，因此仍為本公司的控股股東集團。控股股東集團的利益可能有別於其他股東的利益。倘控股股東集團促使我們追求與其他股東利益相衝突的戰略目標，其他股東可能處於不利地位，且其利益可能受損。我們的控股股東集團與我們其他股東之間的任何利益衝突亦可能對我們業務計劃的決策及實施等方面產生重大不利影響，進而可能影響我們的運營及前景。

我們於往績記錄期間獲得政府補助及優惠稅收待遇，任何政府補助或優惠稅收待遇的終止或相關政策的任何變化可能對我們的經營業績及財務表現造成不利影響。

於往績記錄期間，我們根據相關政策獲得政府補助及優惠稅收待遇。於往績記錄期間，政府補助主要包括與我們在資本市場的成就、行業貢獻以及在省市級創新及製造業激勵計劃下獲得的認可相關的補貼。於往績記錄期間，我們於2022年、2023年、2024年及截至2024年及2025年6月30日止六個月分別錄得政府補助（包括遞延政府補助及其他政府補助的攤銷，於其他收入中確認）人民幣9.2百萬元、人民幣33.0百萬元、人民幣10.6百萬元、人民幣2.3百萬元及人民幣2.1百萬元。請參閱「財務資料—經營業績主要組成部分的說明—其他收入」。該等政府補助主要為非經常性質，而該等補助的金額須由地方政府酌情決定。同時，我們的若干中國附屬公司須按25%的法定稅率繳納中國企業所得稅。本公司及我們的四家中國附屬公司獲認定為高新技術企業，因此有權享有15%的優惠所得稅率。我們無法向您保證中國的優惠稅收待遇政策不會變更，或我們目前享有或可能享有權利的優惠待遇不會被取消、修訂或終止。我們亦無法向您保證相關實體將於屆滿時成功重續高新技術企業資格或其他優惠資格。倘優惠稅收待遇出現任何變更、取消、終止或未能續期，本公司及相關中國附屬公司將須就應課稅收入按25%的稅率繳納企業所得稅。我們無法保證，我們將於未來收取該等政府補助及優惠稅收待遇，而倘我們於未來未能收取該等政府補助，則我們的財務狀況及經營業績可能受到不利影響。

---

## 風 險 因 素

---

### 與在我們營運所在司法權區開展業務有關的風險

經濟、政治及社會狀況的變動可能對我們的前景、業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

我們主要自中國產生收入並在中國經營業務，我們向PCB製造商及其他工業客戶銷售精密刀具、研磨拋光材料、功能性膜材料以及智能數控裝備。因此，我們經營及銷售所在司法權區的經濟、政治及社會狀況的變動，可能會對我們的未來前景、業務、經營業績及財務狀況產生重大不利影響。因此，我們的未來前景、業務、經營業績及財務狀況在很大程度上受到我們所在司法權區的宏觀經濟、政策及法律發展的影響。倘宏觀經濟環境出現重大不利變動，下游電子產品及工業終端市場的需求可能會減弱，我們的客戶可能會減少或推遲資本開支或耗材採購，其我們的生產及供應鏈可能會面臨中斷，此可能對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

此外，倘外國政府實施或擴大限制投資於中國相關實體或與中國相關實體進行交易的法律、法規或政策，而我們被視為受有關限制規限，則我們股份的投資及交易、以及我們的業務前景、經營業績、財務狀況及未來集資活動可能會受到不利影響。

我們或須就未來籌資活動獲得中國證監會或其他中國政府機關的批准或遵守其他規定。

我們無法向您保證，未來中國新規或新監管措施不會對我們或我們的融資活動（包括任何擬進行的境外發售）施加額外規定或限制。倘確定須獲中國證監會或其他中國機關的批准、備案或其他程序，我們可能無法及時或根本無法獲得有關批准、完成有關備案或符合有關規定。

倘我們未能就本次[編纂]或我們未來的融資活動尋求或完成任何所需批准、備案或其他程序，中國證監會或其他中國當局可能會施加罰款或處罰、限制我們在中國的經營活動、限制我們在中國境外支付股息的能力、延遲或限制發售[編纂]匯入中國，或採取其他行動限制我們的融資活動，任何該等情況均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

---

## 風 險 因 素

---

我們經營所在若干地區市場的海外法律體系發展可能會影響我們的業務、財務狀況及經營業績。

我們經營所在地區市場的法律制度差異較大。我們主要在中國經營業務，並在五個國家及地區開展海外業務。部分市場遵循以成文法為依據的民法制度，而其他市場則受普通法影響。與普通法不同，民法下的過往法院判決可引用作為參考，但通常先例價值有限。

最近，涵蓋產業政策、環境及工作場所安全標準、產品品質、適用於製造投入及設備的海關及出口管制、網絡安全及數據保護以及勞動及社會保障等多項影響我們行業的法律已頒布或頻繁更新。該等法律的詮釋及執行須待日後落實細則及監管慣例，且部分該等法律規定於我們業務中的適用性尚未完全確定。由於當地行政機關及法院詮釋及執行法定條文及合約條款，行政或司法程序的結果難以預測，而我們可獲得的法律保護水平可能因不同司法權區而異。於若干情況下，地方法院可能會拒絕承認或執行外國法院或仲裁裁決。該等不確定因素可能會影響我們對法律規定的評估及我們執行合約權利、向交易對手尋求補救措施或保護我們知識產權的能力。該等不確定性亦可能被不當或輕率的申索或威脅利用，以試圖索取款項或其他利益。

此外，於我們的若干市場，監管慣例可能受內部政策或指引影響，而該等政策或指引並非總能及時（或根本不會）公佈，且於若干情況下，可能具有追溯效力。主要監管定義可能並不清晰，或會被不同機關或法院不一致地詮釋，包括產品分類、危險材料處理、與客戶服務系統相關的跨境數據傳輸，或若干工具或塗層設備的出口管制範圍。因此，我們可能直至潛在不合規情況發生後一段時間方會知悉。於若干司法權區的行政及法院程序可能曠日持久，導致產生費用、延誤及分散管理層注意力。

在中國、香港或其他海外市場，可能會採納額外法律或法規，或現有法律或法規會被詮釋為適用於我們的營運，包括規管智能製造設備、工業耗材、塗料工藝及功能性膜的法律或法規。對我們行業的監管審查日益嚴格，可能要求我們投入額外的法律、合規及技術資源、調整產品規格或生產流程、修改數據管治常規，或更改與供應商及客戶的商業安排。我們任何一個地區市場內現行法律或法規的變動，或新法律或法規的實施，可能會減緩智能裝備及相關耗材的增長，並可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

---

## 風 險 因 素

---

我們須遵守歐盟數據保護及相關數據合規要求。

我們向歐盟客戶銷售產品並在德國維持運營。就我們的歐洲業務活動而言，例如管理僱員數據、處理客戶、代理商及供應商的業務聯絡資料、運營公司網站以及進行營銷或技術支援，我們處理個人數據並須遵守歐盟通用數據保護條例（規例（歐盟）2016/679）（「GDPR」）及適用國家法律（包括德國聯邦數據保護法）。

根據GDPR的「市場原則」，該等規則可適用於向歐盟境內人士提供商品或服務，或監控其行為的非歐盟公司。在歐盟，我們通常作為僱員及業務聯絡數據的數據控制者，並可能在有限情況下作為處理者。我們必須（其中包括）實施適當的技術及組織措施、保存處理記錄、確保處理數據有充分的法律依據、根據數據處理協議管理供應商、遵守透明度及數據主體權利，並在需要時進行數據保護影響評估，以及將安全事件通知監管機構，在若干情況下，亦須通知受影響的個人。

歐盟個人數據的跨境轉移（例如轉移至我們在歐盟以外的團隊或系統）須遵守額外保障措施，例如標準合同條款及補充措施。不斷演變的指引或執法慣例可能增加合規負擔、需要合約或技術變更，或限制轉讓。

未能遵守GDPR或相關國家法律可能導致監管質詢、調查、修改處理慣例的命令、行政罰款（可能數額巨大）、個人索賠、補救成本及聲譽損害。即使我們努力遵守，立法、指引或執法重點的變動亦可能要求我們進一步投資並調整我們的做法。上述任何情況均可能增加我們的成本，並對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

我們須遵守環境保護法律法規以及不斷演變的ESG規定，此需要我們投入大量時間及資源以達致合規，可能對我們的業務及財務表現造成不利影響。

我們的PCB鑽針及佈線工具以及輔助材料的製造業務，須遵守廣泛且日益嚴格的中國環境保護法律法規，並符合與日俱增的ESG事宜期望及要求。法律、標準或執法慣例的變動可能要求我們升級設施或設備、加強監測及報告，或調整營運慣例。合規可能會增加我們的資本開支及經營開支，而任何未能遵守規定的情況可能導致處罰、營運限制及聲譽受損，從而可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

監管機構、客戶、[編纂]及其他持份者日益關注ESG表現，包括氣候及資源效益措施。開發及實施旨在減少排放及廢棄物的技術及流程可能複雜、成本高昂且不

---

## 風 險 因 素

---

確定，而我們所作的投資可能無法在預期時間範圍內取得商業成功，或根本無法取得商業成功。倘我們設定ESG目標或作出相關披露，我們可能無法或被視為無法達成該等目標，或可能因我們倡議的範圍或進度而招致質疑。並非所有競爭對手均可能採納可資比較之目標，此或會影響我們的相對成本狀況及競爭力。任何該等情況均可能導致負面宣傳，並對我們的營運及財務表現造成不利影響。

**有關外幣兌換的政策及法規或會影響我們的外匯交易，包括向股份持有人支付股息以及我們以外幣融資的能力。**

人民幣兌換為外幣及於若干情況下將貨幣匯入及匯出中國均受中國外匯法規約束。根據現行中國外匯法規，經常項目付款(如利潤分派以及貿易及服務相關外匯交易)可於遵守若干程序規定的情況下以外幣支付，而無須取得國家外匯管理局的事先批准。然而，人民幣兌換成外幣並匯出中國以支付資本開支(如償還外幣計值貸款)的情況則須獲得適當政府機關的批准或進行登記。

根據現行外匯法規，於[編纂]完成後，我們將能夠於遵守若干程序規定的情況下無須國家外匯管理局事先批准而以外幣宣告股息。然而，我們無法保證有關以外幣宣告股息的外匯政策日後仍會持續。此外，任何外匯不足可能會限制我們向股東宣告股息或滿足任何其他外匯需求、為我們的資本支出計劃提供資金的能力，甚至我們的經營業績、財務表現及業務前景可能會受到影響。

**我們股東針對我們的若干判決可能執行時會遇到困難。**

我們是一家根據中國法律註冊成立的公司，且我們的大部分資產及附屬公司位於中國。我們的大部分董事及高級管理人員居住於中國境內。該等董事及高級管理人員的資產亦可能位於中國境內。因此，在中國境外未必可向我們的大多數董事及高級管理人員送達程序文件。

儘管我們的股份於[編纂]並於聯交所上市後，將須遵守上市規則及收購守則，但我們的股份持有人將不能以違反上市規則作為理由提出訴訟，而須依賴聯交所執行其規則。上市規則及收購守則於香港並無法律效力。

---

## 風 險 因 素

---

我們可能須遵守中國有關境外發行及上市的新法律法規的額外監管要求。

於2021年7月6日，中國多個部門發佈了《關於依法從嚴打擊[編纂]違法活動的意見》，該意見除其他事項外，強調加強對中國公司境外上市的監管，並建立監管體系以應對境外上市中國企業面臨的風險。有關詳情，請參閱「監管概覽—有關證券及境外上市的法規」。

於2023年2月17日，中國證監會發佈《境內企業境外發行證券和上市管理試行辦法》及配套指引，並於2023年3月31日生效。在此框架下，境內企業直接或間接進行境外發行或上市，一般須履行中國證監會的備案程序及持續報告義務（包括後續發行或重大事項的備案）。倘我們進行境外發行及上市（包括在香港H股上市），我們將須完成必要的備案並遵守適用規定。未能完成或維持該等備案，或該等規則的詮釋或實施方式有變，可能會延遲、暫停或以其他方式對我們的境外發行計劃造成不利影響，並可能對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

此外，中國不斷發展的有關網絡安全、數據安全及跨境數據傳輸的法規可能適用於我們運營的若干方面。若該等資料被視為敏感或屬於受規管類別，我們可能需要在跨境提供與境外發行或上市相關的任何資料前，完成額外評估、安全審查或備案。該等規定的變動，或任何我們未完全遵守的決定，可能增加我們的合規成本、延遲我們的交易時間表，或對我們的海外發售計劃以及我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

我們是一家中國境內企業，我們的全球收入須繳納中國稅項。出售我們的H股的任何收益及H股股息可能須繳納中國稅項。

根據《中國企業所得稅法》及其實施條例，在中國境內與非中國境內[編纂]的所居住司法權區之間規定不同所得稅安排的任何適用稅收協定或類似安排的規限下，按10%的稅率徵收的中國境內預扣稅通常適用於源自中國境內並應付予非中國境內居民企業[編纂]的股息，其於中國境內並無設立機構或營業地點，或雖於中國境內設立機構或營業地點，但相關收入與該機構或營業地點並無實際關連。倘該等[編纂]轉讓股份所變現的任何收益被視為中國境內來源產生的收入，則該等收益亦須繳納10%中國境內所得稅，除非條約或類似安排另有規定則當別論。

根據《中華人民共和國個人所得稅法》及其實施條例，源自中國境內並派付予非中國境內居民的外國個人[編纂]的股息，一般須按20%的稅率繳納中國境內預扣稅，而有關[編纂]轉讓股份所變現的源自中國境內的收益，一般須按20%的稅率繳

---

## 風 險 因 素

---

納中國境內所得稅，以上情況均可按適用的中國境內稅收協定及法律予以減免。根據國家稅務總局於2011年6月28日發佈的《關於國稅發[1993]045號文件廢止後有關個人所得稅徵管問題的通知》(國稅函[2011]348號)，向H股非中國境內居民個人持有人派付的股息，一般按10%的稅率代扣代繳中國境內個人所得稅，具體取決於該等個人持有人所居住的司法權區之間是否有稅務安排，以及中國境內與香港之間的稅務安排。非中國境內居民個人持有人，若所居住的司法權區未與中國境內簽訂稅收協定，則須就我們所宣告股息繳納20%的預扣稅。

倘有關當局對轉讓我們H股所變現的收益或我們向非中國境內居民[編纂]支付的股息徵收中國境內所得稅，您於我們H股中的[編纂]價值可能受到影響。此外，其居住地所在的司法權區與中國境內訂有稅收協定或安排的股東未必符合資格享有該等稅收協定或安排提供的優惠待遇。

### 與[編纂]有關的風險

我們將同時遵守中國境內及香港的上市及監管規定。

由於我們於深圳證券交易所上市並將於香港聯合交易所有限公司[編纂][編纂]，我們將須遵守兩個司法權區的適用上市規則及其他監管制度，除非獲豁免或已取得豁免。遵守兩套持續責任(包括披露、須予公佈／關連交易及企業管治規定)的需要，可能會增加我們合規管理的複雜性，並需要額外內部資源及外部專業支持。

我們無法保證不會產生更高的持續合規成本，亦無法保證兩個制度之間的時間或內容規定差異不會造成營運挑戰。未能遵守任何司法權區的適用規定，可能導致監管行動，並可能對我們的聲譽、業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

**A股市場與H股市場的特徵可能有所不同。**

我們的A股在深圳證券交易所創業板上市及買賣。於[編纂]後，我們的A股將繼續於深圳證券交易所創業板買賣，而我們的H股將於香港聯合交易所有限公司[編纂]買賣。根據現行中國法律法規，未經相關監管機關批准，我們的H股與A股不可互換或替代，且H股與A股市場之間不存在直接交易或結算。

---

## 風 險 因 素

---

由於交易特點不同，H股與A股市場的成交量、流動性及[編纂]基礎以及個人及機構投資者的參與程度亦不盡相同。因此，H股與A股的成交表現可能無法比較。A股價格波動可能對H股價格有不利影響，反之亦然。由於該等市場的特點不同，故A股的過往價格未必能作為H股表現的指標。您在評估對我們H股的[編纂]時，不應過渡依賴我們A股的交易歷史。

**我們的H股過往並無公開市場，且我們的H股可能不會形成或維持活躍的交易市場。**

於[編纂]前，我們的H股並無公開市場。我們無法向您保證，於[編纂]完成後，我們的H股公開市場將能夠形成或維持充足的流動性及成交量。我們H股的[編纂]乃由聯席[編纂]（為其本身及代表[編纂]）與我們磋商後釐定，且未必可作為我們的H股於[編纂]後買賣的[編纂]指標。倘我們的H股未能形成或維持活躍的公開市場，則我們的H股[編纂]及流動性可能會受到重大不利影響。

**我們的H股價格及成交量或會波動，可能導致[編纂]蒙受重大損失。**

H股的價格及成交量可能因我們無法控制的因素（包括香港及其他市場的整體市況）而大幅波動。證券市場不時出現大幅價格及成交量波動，而該等波動與任何特定公司的經營表現無關。其他相關行業（包括PCB特殊刀具、輔助材料及專用設備）公司的業務表現及股價波動亦可能影響我們H股的價格及成交量。除市場及行業因素外，我們的H股價格及成交量可能因公司特定原因而波動，如我們的收入、盈利、現金流量、投資及開支波動、與業務夥伴及客戶關係變動、主要人員變動或活動、競爭對手行動或監管發展。我們的H股可能會出現與我們的業務表現並非直接相關的價格變動，此可能會導致[編纂]蒙受重大損失。

**未來在公開市場出售或預期出售我們的H股可能會對我們的H股[編纂]及我們籌集額外資金的能力造成不利影響，並可能導致攤薄。**

我們H股的[編纂]及我們未來按我們認為適當的時間及價格籌集股本的能力，可能會因我們的股東於公開市場出售我們的H股或其他與我們H股有關的證券、我們發行新股份或其他證券，或認為可能會發生任何該等出售或發行而受到負面影響。此外，倘我們於日後發行額外證券（包括根據任何現有或未來[編纂]或其他股

---

## 風 險 因 素

---

本激勵計劃)，則股東可能面臨攤薄。我們發行的新股或股本掛鈎證券亦可賦予優先於我們H股所賦予者的權利或優先權。

此外，認購H股[編纂]的[編纂]在出售其認購的[編纂]時不受限制(惟須遵守適用法律及法規)，並可能已安排在緊隨[編纂]完成後或完成後的一定期間內，因法律、監管、業務、市場或其他原因出售其部分或全部H股。任何該等銷售，或[編纂]可供銷售，可能對我們H股的[編纂]及成交量造成不利影響。

我們的過往股息未必可作為我們未來股息政策的指標，亦無法保證我們日後會否或何時宣告股息。

我們過往曾宣派股息。然而，概不保證我們於未來任何年度會宣派或分派任何金額的股息。根據中國適用法律法規，股息的支付受若干限制，而我們根據中國企業會計準則釐定的利潤可能與根據國際財務報告準則釐定的利潤有所不同。任何未來股息的宣派、派付及金額將由董事會酌情決定，惟須考慮(其中包括)我們的經營業績、財務狀況、現金流量、資本開支需求、市場狀況、策略計劃及業務前景，以及宣告股息的監管限制，並須經股東批准以及符合我們的章程文件及適用中國法律法規。除合法可供分派的利潤及儲備外，不得宣派或支付任何股息。因此，我們的過往股息不應視為我們未來股息政策的指標。

您不應倚賴我們就我們的A股在深圳證券交易所創業板上市而發佈的任何資料。

由於我們的A股在深圳證券交易所創業板上市，我們須遵守中國境內的定期報告及其他信息披露規定，並會不時在深圳證券交易所或中國證監會指定的其他媒體上公開發布信息。該等資料乃根據中國境內的監管規定、行業標準及市場慣例編製，而該等監管規定、行業標準及市場慣例與[編纂]所適用者有所不同。於深圳證券交易所或其他中國證監會指定媒體披露的往績記錄期間的財務及營運資料未必可與本文件所載的財務及營運資料直接比較。因此，我們H股的有意[編纂]應僅依賴本文件所載的財務、營運及其他資料。倘您申請購買我們於[編纂]中的[編纂]，您將被視為已同意不會依賴除本文件及我們在香港就[編纂]作出的任何正式公告所載以外的任何資料。

---

## 風 險 因 素

---

本文件中自公開來源獲得的若干事實、預測及其他統計數據未經獨立核實，且未必可靠。

本文件中的若干事實、預測及其他統計數據乃來自政府及官方刊物以及其他公開來源，包括與PCB刀具、輔助材料及專用設備行業相關的行業協會及第三方研究機構所刊發的資料。儘管我們相信該等資料來源就所呈列資料而言乃屬適當，且我們在摘錄及呈列該等資料時已合理審慎行事，惟董事無法保證該等來源資料的可靠性。我們、聯席保薦人、[編纂]、[編纂]、[編纂]、[編纂]、[編纂]或彼等各自任何聯屬人士或顧問並無獨立核實該等資料，因此概不就其準確性或完整性作出聲明。我們無法向[編纂]保證，該等事實、預測或統計數據是否以與其他來源呈現的類似資料相同的基準或相同的準確性程度進行陳述或編製。[編纂]應審慎考慮有關資料的權重或重要性。

本文件所載的前瞻性陳述須承受風險及不確定因素。

本文件載有有關我們業務策略、營運效率、競爭地位、現有營運增長機會、管理計劃及目標、若干[編纂]資料及其他事項的前瞻性陳述。諸如「旨在」、「預期」、「相信」、「可能」、「預測」、「潛在」、「持續」、「期望」、「意圖」、「或許」、「能夠」、「計劃」、「尋求」、「將」、「會」、「應當」及其否定形式和其他類似表達均用於識別若干前瞻性陳述。該等前瞻性陳述，包括(其中包括)與我們未來業務前景、資本開支、現金流量、營運資金、流動資金及資本資源相關者，均必然為反映董事及管理層最佳判斷之估計，並涉及多個可導致實際結果與前瞻性陳述所提出者大為不同之風險及不確定因素。因此，考慮該等前瞻性陳述時應參考各種重要因素，包括本節所載者。故此，該等陳述並非未來表現的保證，[編纂]不應過度依賴。