

## 風險因素

投資我們的H股涉及重大風險。閣下[編纂]於我們的H股前，務請審慎考慮本文件所載所有資料，包括下文所述風險及不確定因素。尤其是，我們是一家根據上市規則第18C章尋求在聯交所主板[編纂]的商業化公司。我們的營運及我們經營所在的專業技術行業涉及若干風險及不確定因素，其中一些超出我們的控制範圍，並可能導致閣下失去閣下於我們H股的所有[編纂]。

以下為我們認為重大的風險的描述。以下任何風險均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。在任何該等情況下，我們的H股成交價可能會下跌，而閣下可能會損失全部或部分[編纂]。該等因素為未必會發生的或有事項，而我們無法就任何該等或有事項發生的可能性發表意見。除另有指明外，所提供的資料乃截至最後實際可行日期，不會於本文件日期後更新，且受「前瞻性陳述」一節所述的警示聲明規限。

我們的業務及營運涉及若干風險及不確定因素，其中一些超出我們的控制範圍。該等風險可大致歸類為：(i)與我們的解決方案研發有關的風險；(ii)與我們的知識產權有關的風險；(iii)與我們的業務及行業有關的風險；(iv)與在中國開展業務有關的風險；及(v)與[編纂]有關的風險。

### 與我們的解決方案研發有關的風險

我們的成功在很大程度上取決於我們的人工智能(「AI」)研發(「研發」)能力及尖端技術實力，該等能力及實力使我們能夠高效開發及創新解決方案，以滿足客戶在功能、性能、可靠性、設計及安全性方面不斷演變的需求。

我們利用自主開發的尖端技術推動我們的研發活動，並持續投入大量資源以強化研發創新能力，旨在開發滿足客戶日益變化需求的解決方案。在這樣一個發展迅猛、競爭激烈的行業環境中，我們能否持續取得成功，取決於我們能否有效運用該等技術並始終保持行業技術領先優勢。

我們的研發能力與技術領先地位取決於多重因素，包括我們持續升級、優化及創新解決方案以適應新興技術與市場需求的能力，以及市場情緒與公眾對我們技術及所處理數據的準確性、安全性和可靠性的觀感。

---

## 風險因素

---

概無法保證我們能夠成功應對該等或其他維持我們市場領導地位的關鍵要素。若無法持續保持技術領先地位，我們可能失去競爭優勢，導致我們的解決方案對客戶的吸引力下降。任何未能實現或維持領先技術能力的情況，均可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及增長前景造成重大不利影響。此外，我們無法向閣下保證未來能夠持續開發或成功推出新解決方案。我們可能難以緊跟客戶需求與偏好的快速演變。儘管我們持續追蹤最新市場動態與客戶需求，但仍可能無法及時或根本無法開發出符合要求的產品與解決方案。在拓展新行業領域時，由於經驗不足可能導致開發進度遲緩或戰略定位失准。若我們無法持續提供符合客戶期望的解決方案，我們的業務、財務表現、經營業績及前景或將受到重大不利影響。

**AI技術正持續演進。無論實際存在或僅為感知、無論出於故意或無意，亦無論源於我們或其他第三方，AI技術的任何缺陷或不當使用，均可能對我們的業務、聲譽以及社會對AI解決方案的普遍接受度造成負面影響。**

AI技術正快速發展並不斷演變。為在這一日新月異的行業中保持競爭力，我們必須密切監察技術進展並順應不斷變化的行業趨勢。儘管我們已投入大量資源開展研發並採取多項舉措應對該等變化，概無法保證此類投入必將帶來預期效益，或無法帶來任何效益。若未能緊跟AI技術的發展步伐，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景或將受到重大不利影響。

AI技術仍處於早期發展階段，且預計將持續演進。AI技術固有的缺陷、局限或不足，可能影響我們解決方案所生成分析結果及建議的準確性、可靠性或完整性。我們無法保證能夠及時或根本未能識別並修正此類問題。若我們AI驅動的建議、預測或分析被證實存在缺陷或失准，我們將可能面臨競爭劣勢、潛在法律風險及聲譽或道德質疑。任何此類不足（無論實際存在或僅為感知），均可能對我們的業務、聲譽、經營業績及增長前景造成重大不利影響。

正如許多顛覆性創新技術一般，AI技術同樣存在可能影響公眾觀感與用戶採用度的固有風險與不確定性。對AI技術的誤用、濫用或過早應用（無論故意或無意，無論源自我們或第三方），均可能導致潛在客戶對AI解決方案的採納度下降、社會接受度受阻並引發負面輿論。此類情況亦可能使我們面臨中國及其他司法權區的監管或法律挑戰、活動人士施壓或政府部門更嚴格的審查。上述任何後果均可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

---

## 風險因素

---

我們強大的研發流程依賴於我們能否招募及留住優秀研發人才。若現有科研合作者或核心研發人才終止與我們的合作關係，或轉而與競爭對手建立合作關係，我們的研發能力與業務可能受到重大不利影響。

我們強大的研發流程依賴於我們能否持續招募、留住並激勵一批精通人工智能及相關技術的高素質人才。我們提供具有行業競爭力的薪酬方案與全面福利保障以留住內部研發人才。此外，我們亦設立完善的培訓體系，以支持研發人員的成長與發展。截至2025年6月30日，我們的研發團隊有334名成員，佔公司員工總數的37.4%。

儘管我們已採取措施留住人才，概無法保證核心研發人員不會離職或加入競爭對手。若出現該等人才流失，我們的研發進程可能嚴重遲滯甚至陷入停滯。尋找並引入合格的替代人選往往需要耗費大量時間與資源。我們吸引合適專業人才的能力受到諸多不可控因素的影響，包括市場技術人才的供給狀況、行業薪酬競爭水平、人口結構變化、僱傭變動或勞動法律法規的變動等。若我們無法留住現有合作者或研發人員，或未能及時識別及物色到符合資質的接替人選，我們的研發能力與業務或將受到重大不利影響。

我們已經並計劃繼續投入大量資金用於研發，這在短期內可能對盈利能力及經營現金流產生負面影響，且相關投入未必能達成預期成效。

我們持續投入大量資金用於研發工作。於2022年、2023年、2024年及截至2025年6月30日止六個月，我們的研發開支分別為人民幣67.2百萬元、人民幣55.4百萬元、人民幣55.7百萬元及人民幣31.6百萬元，各佔同期總收入的33.1%、25.6%、22.9%及68.7%。我們營運所在的行業面臨快速技術變革與持續創新。為保持競爭力並支持我們的解決方案的發展與迭代升級，我們必須持續投入大量財務及其他資源進行研發，以確保解決方案在市場上保持創新性與競爭力。因此，我們的研發開支可能持續顯著增長，這可能對短期盈利能力及經營現金流造成負面影響。

儘管持續投入研發資金，概無法保證我們的研發投入必定能實現預期成果或帶來理想回報。即便研發取得成功，從研發成果到商業化落地的過程仍可能遭遇未預見的技術瓶頸、運營障礙或市場阻力。鑒於AI及相關領域的技術迭代迅猛，我們可能無法及時、高效或以具成本效益的方式完成技術升級，甚至可能完全無法實現技術升級。此外，新興技術創新可能使我們現有或計劃開發的技術、產品及解決方案面臨被淘汰或競爭力削弱的風險。該等風險可能使我們難以收回開發成本，並導致收入、盈利能力及市場份額下滑。

---

## 風險因素

---

我們的信息技術系統可能發生系統故障、服務中斷或安全事故。

我們的業務高度依賴於信息技術系統的持續、安全且可靠運行，包括支撐我們的解決方案開發、解決方案交付及客戶運營的各項系統。由於我們的解決方案融合了RPA、AI、多智能體協作及雲計算等複雜技術，任何系統故障、網絡中斷、電力中斷或人為失誤均可能導致服務中斷或數據丟失。外部因素（如網絡攻擊、勒索軟件、病毒或其他惡意入侵）亦可能危及我們系統的安全性與完整性。鑒於我們的解決方案部署於銀行、政府機構及企業等關鍵業務環境，任何服務中斷均可能導致客戶信心受挫、項目交付延遲，並使我們面臨合同處罰或賠償索賠。

我們已建立全面的安全管理體系，並實施多級冗餘設計、災備預案及定期漏洞評估等防護措施。然而，網絡威脅的複雜程度持續升級，我們的防護措施或不足以及時偵測或防範所有潛在攻擊與系統故障。任何得逞的網絡攻擊、安全事故或系統長時間宕機，均可能導致專有數據遭未授權訪問、客戶信息洩露、重大聲譽損害、監管調查及財務損失。此外，由於我們持續擴大業務規模並推進內部管理流程數字化，我們對IT基礎設施的依賴將不斷深化，這可能進一步加劇我們在運營及網絡安全領域的風險敞口。

### 與我們的知識產權有關的風險

我們可能無法就解決方案獲取或維持充分的知識產權保護，從而對業務、財務表現及經營業績產生不利影響。

我們認為自身的專利、軟件著作權、商標等知識產權對我們的成功與長期競爭力至關重要。為保護該等資產，我們通過專利法、商標法、著作權法、商業秘密保護、合同約束、公平交易規範及保密程序等多重機制進行保護。我們亦已建立完善的知識產權管理體系與政策，在保護核心技術的同時促進創新與發展。此外，我們已與所有員工訂立包含保密及知識產權歸屬條款的僱傭協議。同時，我們亦與核心管理成員及若干可接觸我們關鍵技術信息的員工訂立競業禁止條款。

---

## 風險因素

---

儘管已採取上述措施，概無法保證我們的保護安排始終充分或有效。我們無法保證所有相關方都會完全履行合同義務，且相關協議既可能無法防止專有信息的非授權披露，亦未必能在披露發生時提供充分救濟。此外，第三方可能獨立開發出與我們相似的技術，或以其他方式獲取我們的商業秘密，從而限制我們主張獨佔權利的能力。此類情況或將削弱我們的競爭優勢，並導致我們的專有技術價值減損。

此外，即使我們成功取得知識產權，其實際執行力仍存在不確定性。競爭對手可能侵犯我們的專利權或通過其他方式侵害我們的知識產權，而通過訴訟維權往往成本高昂、耗時良久，並可能分散管理層與技術人員的精力。此類訴訟的被告方可能反訴我們的技術侵犯其知識產權，或對我們的專利有效性或可執行性提出質疑。法院可能判定我們的專利無效、不可執行或未被侵權，亦可能對我們的專利權利要求範圍作出狹義解釋，這將限制我們阻止他人使用相關技術的能力。類似地，在商標爭議中，法院可能認定我們主張的商標不具有可執行性，或其他方享有優先權利，從而導致我們被迫停止在商業活動中使用特定商標。

此外，訴訟中判定的賠償金額或不足以彌補我們實際遭受的損失。知識產權訴訟亦伴隨在證據開示過程中洩露敏感技術或商業信息的風險，此舉可能對我們的業務造成進一步損害。概無法保證我們將具備足夠的財務或其他資源以提起或維持可能持續數年之久的訴訟。即使我們最終勝訴，高昂的訴訟成本及關鍵管理層與科研人員的精力分散，亦可能使潛在收入得不償失。因此，若我們無法充分保護並有效行使知識產權，則可能對我們的競爭地位、業務營運及財務表現造成重大不利影響。

**我們可能會面臨第三方提出知識產權侵權或盜用索賠的風險。**

我們營運所在市場具有技術迭代迅速、專利及其他知識產權訴訟頻發的特點。我們無法保證我們的業務或任何經營活動未曾、亦不會侵犯，或以其他形式侵害第三方持有的商標權、著作權或其他知識產權。此外，由於部分專利申請會在一定期限內處於保密狀態，故無法排除第三方已經或即將提交覆蓋我們專有技術的專利申請之可能性。因此，我們無法保證我們的營運、技術或解決方案未曾、亦不會侵犯，或以其他形式侵害第三方的知識產權。

---

## 風險因素

---

即使我們擁有自身技術、解決方案及服務的知識產權，第三方知識產權持有人仍可能對我們提起侵權或其他相關權利主張。無論指控是否有理，該等第三方均可能尋求並獲得禁令或其他衡平救濟，從而導致我們提供的解決方案與服務被迫暫停或延期。若我們面臨專利或知識產權侵權訴訟，則可能不得不暫停或調整研發計劃、中止解決方案的提供、停止使用相關知識產權，並可能因此產生許可費用，或不得不自行開發替代方案。

無論知識產權糾紛是否有理，我們在應對過程中都將承擔高昂成本，包括律師費用及管理層時間投入，並可能導致產品開發、客戶獲取及市場擴張等核心業務的資源被分散。即使我們最終在爭議中獲勝，所產生的費用亦可能超過實際收入。若判決、和解或相關傳聞不利，我們的聲譽及財務狀況可能會受到負面影響。此外，知識產權訴訟或仲裁或將大幅增加經營成本，進而削減可用於研發、市場營銷及其他戰略舉措的資源投入，且該類支出的最終結果往往難以預估。若我們缺乏足夠的財務或其他資源進行有效抗辯，此類爭議將對我們的業務、經營業績及增長前景造成重大不利影響。經董事確認，於往績記錄期間及直至最後實際可行日期，我們並無發生任何實質性侵犯第三方知識產權的事件。

獲得並維護我們的知識產權保護取決於能否遵守政府機構施加的多項程序、文件、費用支付及其他規定，而未有遵守該等規定可能導致我們的知識產權保護範圍收窄或取消。

知識產權的取得和維持，取決於是否遵守中國及其他司法權區政府部門制定的各項程序、文件及費用支付規定。例如，專利、商標及軟件著作權的註冊與續展，通常需要及時提交詳細申請材料、佐證文件並繳納官方規費。若因疏忽、行政錯誤或資源不足導致未能履行相關義務，均可能導致我們的知識產權被駁回、宣告無效或失效。若我們的任何核心專利或商標提前到期或失效，我們保護專有技術與解決方案的能力將受到嚴重削弱。

此外，即使知識產權已獲授權，仍可能被第三方提出異議。競爭對手或其他利益相關方可能以缺乏新穎性、披露不足或存在程序性問題等理由，提出異議或無效申請。即使此類質疑最終未獲成功，我們在應對該等質疑時仍需投入大量法律費用和管理精力，分散核心業務注意力。此外，若此類訴訟的結果不利，可能導致知識產權保護範圍被大幅縮減，削弱我們的競爭優勢。

---

## 風險因素

---

我們在若干司法權區開展業務進一步加劇了合規風險，因為各地區知識產權制度均設有獨特的程序規則。不同司法權區在法規解釋、翻譯要求或行政實踐方面的差異，可能增加無意違規的可能性。隨著知識產權組合在不同地區的持續擴張，相應的維護與續展成本預計將持續攀升。若我們未能投入足夠資源以確保全面合規，我們的知識產權保護可能被削弱甚至失效，進而對我們保護創新成果、維持競爭地位及實現可持續發展的能力造成不利影響。

**知識產權法律制度的變動，可能削弱知識產權的整體價值，並損害我們保護自身解決方案的能力。**

中國及其他司法權區的知識產權法律框架持續演變，法律改革可能影響知識產權保護的可得性、範圍或可執行性。知識產權法律的變化(包括規管軟件著作權、算法可專利性及強制許可等方面的法規調整)可能降低我們知識產權的價值，並削弱我們保護人力資源管理平台相關核心技術的能力。任何此類變動均可能顯著降低我們知識產權組合的價值，進而削弱我們的競爭優勢。

此外，不同地區和權力層級的司法解釋與執法實踐仍存在差異。法院或行政機構可能對專利權利要求進行狹義詮釋、限制商標的可執行性，或適用不斷演進的披露標準從而制約我們的權利。新頒佈或經修訂的法律將如何解釋存在不確定性，這進一步加劇了我們保護技術時面臨的風險。即使我們投入大量資源以維持合規，解釋規則或執法尺度的變動仍可能削弱我們有效保護專有解決方案的能力。

此外，隨著我們在國際上的擴張，中國境外知識產權法律的變化可能對我們產生影響。不同司法權區在保護標準、註冊程序或執行機制方面的差異，可能導致我們面臨更重的合規負擔與更高的法律成本。國際條約、貿易談判或主要市場的政策變動，亦可能影響我們知識產權所能獲得的保護程度。無論在中國或海外，法律制度的任何不利變化均可能對我們保護創新、維持競爭地位及實現長期增長的能力產生重大不利影響；更廣泛而言，此類變化可能降低我們知識產權的價值或縮小其保護範圍。

---

## 風險因素

---

僱員及其他第三方或會違反與我們訂立的保密協議及競業限制契諾，進而洩露商業秘密及其他專有信息。

我們的成功在很大程度上取決於對構成解決方案基礎的專有技術、技術訣竅及其他知識產權的保護。我們要求僱員及業務合作夥伴訂立保密與競業限制協議，以保護我們的商業秘密、源代碼、算法模型、客戶數據庫及項目文檔。然而，鑒於軟件與AI領域人才流動性較高，且需與外部實施合作夥伴緊密協作，存在相關方可能（無論故意或無意）違反約定義務向競爭對手或其他第三方濫用或洩露機密信息的風險。

任何未經授權的機密信息洩露或遺失，均可能削弱我們的競爭優勢，導致關鍵客戶或項目流失，並對品牌聲譽造成實質性損害。此外，通過法律程序執行保密或競業限制義務的過程往往耗時費力、成本高昂，且未必能成功獲得救濟或全額追償損失。隨著員工規模的持續擴大，以及我們與外部承包商及生態夥伴合作的深化，確保不同司法權區及實體保持統一的保密合規標準正面臨日益嚴峻的挑戰。

我們已建立訪問控制、數據加密及安全審計系統以保護我們的信息資產，並竭力降低洩露風險。然而，我們無法向閣下保證該等內部措施或合同保障將完全有效。任何知識產權遭受洩露或侵害的情況，均可能對我們的技術領先地位、市場狀況及經營業績造成重大不利影響。

### 與我們的業務及行業有關的風險

若AI技術商業化進程，或我們重點佈局的行業垂直領域中對AI及其他產品與服務的應用未能達到預期，或未來我們解決方案的價格或利潤率出現下滑，我們的業務、增長及前景或受到重大影響。

我們的業務增長與發展前景，與AI技術的商業化進程以及我們所聚焦的行業垂直領域對AI賦能解決方案的採納程度緊密關聯。儘管目前AI行業增長迅速，概無法保證此發展勢頭未來得以持續。市場動態變化、監管審查趨嚴、地緣政治因素或技術自身在可擴展性、通用性及部署效率方面的局限，均可能減緩AI技術的商業化進程。此外，道德考量與數據隱私問題的變化亦可能影響AI技術在各行業的應用速度與範圍。

---

## 風險因素

---

我們所服務的金融、安防等行業垂直領域本身存在發展不確定性，包括資本支出波動、結構轉型、勞動力市場變化以及數字化和AI應用水平不均。該等因素可能導致AI投入延遲或減少，從而影響客戶需求。如果AI行業或我們所服務的相關垂直行業的增長停滯或下滑，將對我們的業務、增長前景和財務表現造成重大不利影響。

此外，行業競爭加劇、客戶偏好變化或價格下行壓力，可能導致我們服務的平均售價或利潤率下降。AI服務的同質化以及低成本或開源替代方案的增多可能進一步加劇競爭。如果我們無法在維持競爭性價格的同時持續提供具備附加值、創新性與差異化的解決方案，我們的收入、盈利水平及整體增長或將受到重大不利影響。此外，客戶對定制化、集成度及服務響應的更高要求，也可能增加我們的成本壓力和運營負擔。

此外，隨著AI技術的日益普及，其道德影響與社會效應正受到愈發廣泛的關注。AI技術與算法的應用可能導致偏見性輸出與歧視性結果，並引發有關人權、隱私及就業領域的擔憂。若AI應用（包括我們開發的相關技術）被認定存在負面社會或道德影響，我們可能面臨聲譽損害、合規義務加重及監管審查趨嚴等風險，進而對我們的品牌形象、客戶關係及財務表現造成不利影響。

我們採用開源模型提供解決方案，若該等軟件存在錯誤或我們未能持續遵循相關許可要求，均可能對我們的業務造成不利影響。

我們在開發及提供AI解決方案時使用開源基礎模型及軟件組件，且未來將持續採用此類資源。開源模型幫助我們加速創新、降低成本並提高可擴展性。然而，由於該等軟件均由非我們所能控制的第三方開發與維護，我們無法保證其相關代碼的質量、安全性或可靠性。若開源模型存在錯誤、漏洞或安全缺陷，可能導致產品性能下降、數據洩露或服務中斷，從而對客戶信任與我們的聲譽造成不利影響。

此外，使用開源軟件須遵守特定許可條款及條件，其中諸多關於署名、公開或分發等方面的規定。若我們無意中違反該等許可要求，可能被迫公開專有源代碼、支付賠償或以其他方式調整業務模式。此外，開源許可證可能隨時間變化，且法院或監管機構對既有條款的新解釋亦可能增加我們的合規風險。

---

## 風險因素

---

由於我們的解決方案依賴開源組件，任何實際或被指稱未能遵守相關許可要求的情況，或開源軟件出現重大缺陷，我們可能面臨法律責任與賠償義務、運營成本上升及服務中斷等風險。該等風險可能對我們的業務、財務表現及增長前景造成重大不利影響。

在資料安全、隱私及個人資料保護方面，我們可能面臨法律法規繁雜、演變迅速的風險。任何實際或被認為未能遵守適用的網絡安全、資料保護或個人資料保護規定可能會損害我們的聲譽、削弱現有及潛在客戶使用我們的產品及服務的意願，並導致重大法律、財務及營運不利後果。

近年來，網絡安全、資料保護及個人資料保護已成為全球加強監管的領域。於中國，政府機關已頒佈及加強一系列有關該等事宜的法律、法規及政策。例如，於2017年6月1日生效的《中華人民共和國網絡安全法》建立了第一個適用於「網絡運營商」的數據保護國家框架，其廣泛定義並可能涵蓋所有通過互聯網或其他信息網絡提供服務的中國實體。於2021年9月1日，《中華人民共和國數據安全法》生效，對從事數據相關活動的組織及個人實施多項數據安全及隱私義務。2021年8月20日，《中華人民共和國個人信息保護法》頒佈，並於2021年11月1日生效。該法明確規定了個人信息處理者可以處理個人信息的情形及相關要求。最近，於2024年9月24日頒佈並於2025年1月1日生效的《網絡數據安全管理條例》進一步說明有關網絡數據安全的要求。

上述有關網絡安全、數據保護及個人信息保護的監管發展可能影響科技公司（包括我們）收集、使用、儲存及以其他方式處理數據的方式。我們已實施多項措施以促進遵守適用規定。有關進一步資料，請參閱「業務－數據合規及數據安全」。然而，該等領域的中國法律法規仍然複雜且不斷演變，且其詮釋及實際應用存在不確定性。因此，我們的責任範圍或會改變或存在不明朗因素。我們無法向閣下保證，根據適用法律法規，我們已採納或日後可能採納的措施始終被視為足夠。此外，我們數據保護

---

## 風險因素

---

及網絡安全措施的有效性可能會因系統故障、中斷、缺陷、安全漏洞或網絡攻擊而受損。任何實際或被認為未能遵守當時的法律及監管規定，或未能充分處理網絡安全、資料保護或個人資料保護風險，均可能損害我們的聲譽、妨礙現有或潛在用戶使用我們的解決方案，並使我們面臨重大法律、財務及營運後果。

此外，於2021年12月28日，中央網信辦連同國家發改委、工信部及其他多個政府機構聯合頒佈《網絡安全審查辦法》（「中央網信辦辦法」），該辦法於2022年2月15日生效。中央網信辦辦法規定符合若干標準的實體可能須進行網絡安全審查。有關進一步詳情，請參閱「監管概覽－有關網絡安全及數據保護的法規」。儘管我們目前毋須根據中央網信辦辦法就建議[編纂]申請網絡安全審查，但相關法律及法規的詮釋及實施仍不斷演變。因此，我們無法向閣下保證未來不會就網絡安全審查實施額外或更嚴格的監管規定。

此外，於2022年7月7日頒佈並於2022年9月1日生效的《數據出境安全評估辦法》，連同於2024年3月22日頒佈並生效的《促進和規範數據跨境流動規定》，要求輸出個人信息的數據處理方，或處理達到特定數量閾值或其他指定標準的重要數據的處理方，必須接受安全評估、提交跨境數據傳輸標準合同，或取得個人信息保護認證。截至最後實際可行日期，我們並無從事任何跨境數據傳輸活動。然而，隨著業務擴張，有關傳輸可能屬必要。在此情況下，我們可能須遵守上述規定及任何其他適用中國法律及監管限制。合規可能導致重大成本，並可能要求我們以可能對我們的營運及財務表現造成不利影響的方式修改我們的業務慣例。

除政府監管外，多個隱私倡議組織及行業團體已採納並可能繼續引入自我監管指引及標準。該等準則可能對我們具法律效力或合同約束力，或我們可能選擇自願遵守該等準則。我們預期有關網絡安全、資料保護及個人資料保護的新法律、法規及行業標準將繼續出現，且我們目前無法預測其對我們業務的潛在影響。現有規定的修訂或對現有規定的重新詮釋，或新法律、法規或標準的引入，可能令我們須以限制我們營運的方式產生額外合規成本或修改我們的業務慣例。

---

## 風險因素

---

倘發生該等變動，我們可能面臨罰款、訴訟、監管調查、公眾批評、額外補救開支及聲譽受損的風險增加。我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響，而倘新採納或經修訂法律規定對我們的數據處理慣例產生重大變動，或以對我們的營運造成負面影響的方式詮釋或實施。為遵守《互聯網信息服務算法推薦管理規定》及《互聯網信息服務深度合成管理規定》的要求，我們已就採用生成式或合成式算法的若干解決方案在網信辦算法備案系統提交兩項算法（即金智維智能業務流程自動化生成算法及金智維Ki Agents企業級智能體平台生成算法）的必要備案申請，目前正在完成備案流程。倘未能或被認為未能充分解決網絡安全、資料保護或個人資料保護疑慮，或未能或被認為未能遵守適用法律、法規、標準或履行其他責任，則可能需要我們投入大量資源及精力，並可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大影響。

**我們的經營業績存在季節性波動。**

我們的經營業績存在季節性波動。於往績記錄期內，我們的業務呈現顯著的季節性，每年第四季度的收入佔比較高。一般而言，企業會在春節前後制定年度預算，在前三個季度評估解決方案並選擇供應商，而通常在第四季度加快項目啟動、執行及交付。

因此，我們的收入、現金流及其他關鍵經營指標可能在各季度之間存在差異。從歷史情況來看，下半年（尤其是第四季度）通常對我們全年收入貢獻最大。有關詳情，請參閱「業務－季節性」。因此，我們的季度財務業績可能無法與之前期間直接可比，季度間的趨勢亦可能無法可靠反映我們的全年業績。

儘管歷史收入增長在一定程度上緩解了季節性影響，但若未來增長放緩、客戶預算週期發生變化，或季節性支出及項目交付時間波動加大，可能會加劇我們季度財務表現的波動性。倘季節性趨勢更加明顯，我們的收入、現金流、經營業績及保持穩定增長的能力可能會受到重大不利影響。

---

## 風險因素

---

若我們無法留住現有客戶、吸引新客戶或提升客戶支出水平，我們的業務及經營業績或將受到重大不利影響。

若我們無法留住現有客戶、吸引新客戶或提升客戶支出水平，我們的業務及經營業績或將受到重大不利影響。

我們能否留住現有客戶、吸引新客戶及提升客戶支出水平，取決於多重因素，包括：我們能否以具有競爭力的價格提供更智能的解決方案來滿足客戶需求、我們的技術實力以及銷售及營銷推廣的成效。我們部分解決方案通過一次性軟件許可模式而非定期訂閱方式提供。因此，在完成初次銷售後，我們可能無法有效留住用戶。隨著我們就新應用場景開發更多AI應用程序及／或在現有應用場景中增加使用量，用戶可能會向我們採購額外許可以獲取新增功能。然而，概無法保證用戶會在短期內複購，或根本不會複購。因此，我們可能無法留住現有用戶。若未能成功維護現有客戶或吸引新客戶，我們的收入增長可能不及預期，甚至出現增長停滯。

在我們持續擴大客戶群並拓展所覆蓋的行業領域的過程中，我們可能難以為用戶提供符合其特定需求的解決方案，亦可能無法達到用戶期望的客戶支持水平。此類不足將導致用戶滿意度下降、解決方案整體需求下降及預期收入流失。此外，未能滿足客戶服務期望可能損害我們的聲譽，進而影響現有客戶維繫與新客戶獲取，最終對我們的業務及經營業績造成重大不利影響。

市場變化或我們解決方案的調整，均可能影響我們的定價模式，並對經營業績造成不利影響。

我們的收入主要依賴於AI解決方案的收費水平。隨著我們解決方案市場的發展、競爭對手推出同類競品或採取降價策略，以及我們進軍新的垂直領域或國際市場，我們可能面臨愈加強烈的價格下調或提供更高折扣的壓力以吸引或留住客戶。此外，客戶可能要求採用更靈活的定價模式（如按使用量計費），從而降低我們收入的可見性與可預測性。

---

## 風險因素

---

此外，隨著客戶期望、行業標準和監管要求的不斷變化，我們可能需為平台增加新功能或模塊，從而導致研發和運營成本上升。若我們無法通過調整定價模式來覆蓋該等新增成本，或因應對市場競爭實施降價卻未能實現足夠的銷量增長，我們的利潤率可能被壓縮。長期的價格壓力可能對我們的業務、財務狀況和經營業績產生重大不利影響。

倘若我們未能成功拓展至新行業領域，則我們的業務、前景及發展均可能受到重大不利影響。

我們未來的增長戰略包括拓展新行業領域、開發更多解決方案以及開拓海外市場，以滿足客戶需求。然而，在成功實施該等增長計劃的過程中，我們可能面臨重大挑戰。例如，海外擴張帶來的監管差異、市場環境變化、匯率波動及運營複雜性上升等其他風險。

擴張計劃將消耗大量管理精力與財務資源。擴張失敗或執行不當可能造成財務虧損、聲譽受損及股價下跌。概無法保證該等擴張舉措能順利實施或真正提升業績，而非分散資源、影響核心業務。該等增長計劃相關的成本與挑戰，可能對我們的業務運營、財務狀況、經營業績及發展前景造成重大不利影響。

此外，若擴張失敗，可能分散管理層精力、削弱核心業務資源配置，進而削弱我們的現有競爭優勢與我們在現有市場應對客戶需求變化的能力。無法成功進入新領域將對我們的增長和長期發展前景造成重大影響。

我們委聘第三方供應商提供特定軟件、硬件及服務，這可能使我們面臨相關供應鏈風險。

我們委聘第三方供應商提供若干軟件、硬件及服務，該等資源對我們的解決方案開發與交付至關重要。該等資源包括(其中包括)[授權軟件組件、服務器、網絡設備及外包服務提供商]等。依賴第三方使我們面臨交付延期、質量缺陷、合同糾紛或供應中斷等風險。若主要供應商出現財務或運營問題、無法滿足質量與安全標準，我們提供可靠合規服務的能力將受到不利影響。

---

## 風險因素

---

此外，我們的供應商亦可能受到宏觀經濟與地緣政治因素影響（如原材料成本上漲、貿易限制或出口管制），從而導致採購成本上升或供應中斷。鑒於平台處理數據的敏感性，若涉及數據託管或軟件模塊的供應商出現故障或安全漏洞，可能直接影響我們的合規狀態，使我們面臨聲譽損害或法律責任。

儘管我們嘗試通過供應多元化與合同保障來控制風險，但無法保證該等措施能完全規避供應商相關風險。若未能確保關鍵組件或服務的及時、經濟供應，我們的運營、客戶關係及財務表現可能受到重大不利影響。

**我們可能面臨產品責任索賠。**

我們行業內的（包括我們開發的）解決方案可能存在未檢測出的錯誤、缺陷、安全漏洞或軟件問題，在產品初始發佈或新產品推出或功能升級時尤為如此。儘管我們進行全面的內部測試，但仍無法在發布前識別並解決所有問題。因此，我們的解決方案仍可能存在嚴重缺陷，若無法及時或根本無法修復，則可能導致收入損失、成本上升、市場接受度延遲或下降及品牌聲譽受損。任何此類後果均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

我們眾多客戶在關鍵業務中依賴我們的解決方案。因此，任何錯誤、缺陷、安全漏洞、服務中斷或軟件故障都可能導致客戶運營或財務損失。在此情況下，客戶可能向我們提出高額索賠，或選擇終止業務關係。此外，不滿意的客戶若在社交媒體或網絡平台公開負面反饋，將進一步損害我們的聲譽並影響未來銷售機會。

儘管我們的客戶協議通常設有限制責任條款，概無法保證該等條款完全可執行、內容足夠周全或能有效規避索賠與損害賠償。即便是無根據的索賠也可能耗費大量時間與成本，並造成聲譽損害，進而削弱我們吸引或留住客戶的能力，影響我們的長期業務前景。

---

## 風險因素

---

若我們無法成功拓展銷售渠道並提升解決方案的銷量，我們的業務、財務狀況、經營業績及發展前景或將受到不利影響。

銷售是我們業務和財務表現的關鍵環節。銷售工作既需要我們深入評估每位潛在客戶的具體需求，又需向其展示產品的技術能力與價值，這都需要投入大量時間與資源。

然而，我們在將銷售努力轉化為穩定收入方面面臨多重挑戰。在當今競爭激烈的人才市場中，招聘並留住合格的銷售專業人員始終是項艱巨任務。即便能夠維持團隊穩定，概無法保證我們能成功執行銷售戰略，包括拓展新行業、擴大客戶群或與現有客戶推進新項目。此外，我們的銷售週期差異顯著：部分交易能快速達成，而涉及政府及大型企業客戶的項目，則可能因複雜的採購流程而持續較長時間。客戶採購決策受諸多我們無法控制的因素影響，例如預算週期、政策變動、內部優先級調整以及冗長的審批流程。該等變數可能導致交易被無限期推遲，或在投入大量資源後仍遭遇訂單取消。因此，若我們無法有效落實銷售戰略，我們的收入增長與財務表現或將受到重大不利影響。

若我們與渠道夥伴的業務關係終止或另行變動，我們的業務、財務狀況、經營業績及發展前景或將受到重大不利影響。

我們的客戶包括終端用戶及渠道夥伴。當涉及渠道夥伴時，我們會直接向終端用戶交付解決方案，並與渠道夥伴分享一定比例的收入。若渠道夥伴減少對我們解決方案的推廣力度、調整戰略重點或出現財務及運營問題，我們的銷售額可能顯著下滑。

此外，渠道夥伴可能同時代理競爭對手的解決方案，可能導致利益衝突。若彼等優先推廣競爭對手的解決方案而非我們的產品，我們的市場影響力可能被削弱。渠道合夥協議的終止可能造成收入損失，並迫使我們通過替代方案重新建立銷售渠道，這一過程既耗時又成本高昂。

---

## 風險因素

---

若我們未能為客戶或終端用戶提供高質量的運維服務，則可能損害我們與客戶的關係，進而對業務造成不利影響。

我們深知，提供高質量的運維服務對客戶滿意度及我們的長期成功至關重要。我們的解決方案往往需要專業技術支持，以確保能與客戶的系統及運營環境順利整合。然而，我們在持續提供符合標準的服務方面面臨顯著挑戰。

我們可能難以招聘和留住具備專業產品知識的合格支持人員，從而限制我們及時響應客戶需求的能力。此外，我們可能難以有效擴展我們的支持業務規模以應對需求激增，或難以及時調整服務內容以緊跟不斷發展的行業標準及競爭對手能力。該等局限性可能導致響應延遲或技術支持不充分，進而可能損害客戶關係。此外，支持需求激增可能會顯著增加我們的運營成本，卻無法帶來相應的收入增長。

服務不到位造成的後果可能極為嚴重，我們的品牌聲譽與新客戶獲取在很大程度上依賴於現有客戶的口碑推薦。倘若未能達到服務預期，或市場對服務不到位的負面看法，都可能對我們的業務前景與財務表現造成實質性損害。

我們正在審慎拓展國際化業務，這使我們面臨重大監管、經濟及政治風險，若應對失當，可能對我們的業務、經營業績、財務狀況及發展前景造成不利影響。

隨著我們的全球化擴張，面臨的風險與運營挑戰不斷增加，包括對當地市場與文化理解不足、競爭加劇、物流複雜、運營成本上升以及難以維護與渠道夥伴、客戶及當地利益相關方的關係。若未能持續提供高質量產品或服務或有效管理海外業務，都可能損害品牌聲譽。此外，全球化擴張使我們須遵守複雜的國際法規，包括貿易制裁、出口管制、反腐敗及環境和勞動要求。儘管當前我們未面臨重大制裁風險，但不斷演變的貿易政策與地緣政治緊張局勢可能催生新的限制措施。若未能遵守相關法規，我們的跨境運營可能受阻，合規成本上升，最終對財務表現造成不利影響。

此外，我們的國際業務易受政治及經濟不穩定因素影響，包括政府政策變動、匯率波動、通貨膨脹及利率變化等，可能削弱市場需求與投資者信心。地緣政治緊張局勢亦可能擾亂全球貿易與技術交流，影響關鍵組件或技術供應，尤其當主要供應商受

---

## 風險因素

---

到制裁或貿易限制時。鑒於此類風險難以預測，我們無法保證能完全預見或應對相關風險。若未能有效應對該等挑戰，或將對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們的品牌聲譽是我們成功的基石。若未能有效維護品牌聲譽，我們的業務、財務狀況及發展前景或將受到重大不利影響。

我們的品牌形象是我們成功的核心要素。作為AI解決方案提供商，我們高度依賴其在可靠性、安全性、合規性與創新性方面的聲譽來吸引並留住客戶。我們實施了全面的、多渠道營銷策略以提升品牌知名度。然而，概無法保證該等努力能有效維護或提升品牌價值。

若因產品質量、負面輿論、營銷無效或未能順應客戶偏好變化而損害品牌聲譽，可能削弱客戶信任並降低對我們解決方案的需求。此外，若品牌推廣投入過高而收入有限，將壓縮利潤率。在當前數字與傳統媒體渠道爭奪消費者的激烈競爭中，品牌推廣成本持續上升。倘若我們無法優化營銷支出或適應廣告趨勢的變化，則可能承擔高昂成本，卻未能實現品牌權益的實質提升。

任何品牌形象受損或品牌投資回報不足的情況，均可能對我們的業務、財務表現及經營業績造成實質性損害。

有關我們及我們解決方案、服務、管理層、客戶、業務合作夥伴或整個AI行業的謠言或負面報道，均可能對我們的聲譽、業務、財務表現及經營業績造成重大不利影響。

有關我們及我們解決方案、服務、管理層、客戶、業務合作夥伴或整個AI行業的謠言或負面報道，均可能對我們的聲譽、業務、財務表現及經營業績造成重大不利影響。例如，有關數據安全漏洞或員工、合作夥伴不當行為的報道，可能引發負面媒體報道和公眾質疑。即使相關報道毫無根據或與事實不符，仍會削弱客戶信任、損害品牌形象，並阻礙潛在客戶採用我們的解決方案。

此外，AI行業整體的負面輿論（尤其是涉及就業、隱私或公平性等敏感領域問題）也可能間接影響我們的聲譽。隨著公眾對AI的公平性、透明度和問責要求上升，行業內的任何爭議都可能波及我們，影響外界對我們解決方案的看法。

---

## 風險因素

---

在社交媒體時代，聲譽風險更難控制，謠言與負面信息傳播迅速且範圍廣。任何重大聲譽損害，無論起因為何，均可能對我們吸引客戶、維繫合作、招聘人才及實現可持續增長的能力造成重大不利影響。

若收購、投資或戰略聯盟未達預期，則可能對我們的聲譽、業務及經營業績造成重大不利影響。

作為我們增長戰略的一部分，我們可能通過收購互補性業務或技術、進行少數股權投資或建立戰略合作關係來拓展產品組合和進入新市場。該等交易通常成本高昂、談判複雜且存在整合風險。我們可能高估潛在協同效應、低估整合難度，或未能實現預期收入。

此外，收購和合作還帶來潛在風險，包括未預見的負債、文化差異、利益衝突及管理層分心。若被收購業務表現不佳，或整合過程中對運營造成干擾，我們的財務狀況與經營業績可能受到負面影響。此外，若交易失敗，也可能導致聲譽受損、資源浪費及投資者信心下降。

我們的業務在很大程度上依賴於維繫一支由核心員工構成的人才隊伍，其持續努力是支撐我們現有營運與未來發展的關鍵。如果我們無法留住、吸引、招募或培訓此類人員，我們的業務可能會受到重大不利影響。

我們的業務在很大程度上依賴於維繫一支由核心員工構成的人才隊伍，其持續努力是支撐我們現有營運與未來發展的關鍵。我們營運所在的行業在吸引優秀工程師、數據科學家、銷售及管理人才方面競爭激烈。若我們無法留住或招募此類人才，或出現高離職率，將削弱創新能力、服務質量及客戶增長。

儘管我們投入資源提供有競爭力的薪酬、職業發展和員工關懷計劃，但無法保證該等措施能完全達到預期效果。關鍵員工的流失，尤其是擁有技術專長或深厚客戶關係的人員，可能導致解決方案開發延遲、運營受擾及競爭力下降。若我們無法有效留住、吸引、招募或培訓員工，我們的業務及增長前景可能受到重大不利影響。

---

## 風險因素

---

我們開展業務需獲得各類批文、執照、許可及認證，若未能獲取或續期其中任何一項批文、執照、許可及認證，均可能對我們的業務及經營業績造成重大不利影響。

根據我們經營所在司法權區的法律法規，我們須持有各類批文、執照、許可及認證方能開展業務。合法合規經營可能要求我們承擔巨額支出，而任何不合規行為都可能使我們面臨法律責任。我們已制定並實施嚴格的內部流程，旨在確保業務運營符合所有相關法律法規，並確保我們已取得業務經營所必需的批文、執照、許可及認證。然而，我們無法保證未來能持續獲取所有必要批文、執照、許可及認證。對我們營運所在行業擁有廣泛監督及監管權的監管機構，對相關法律法規的解釋可能與我們存在分歧。此外，隨著我們營運所在行業監管體系的持續演進，新的法律法規及監管規定不時頒佈及實施，而現有法律法規及監管規定的解釋與應用也可能發生變化。

我們可能需就現有業務或未來可能拓展的新業務範圍取得目前尚未持有的批文、執照、許可及認證。若發生不合規情形，我們或需承擔巨額支出，並需耗費管理層大量時間進行補救。未來，若我們未能取得相關法律法規所要求的所有必要批文、執照、許可及認證，或我們被認定在未獲相應資質的情況下開展需要特定批文、執照、許可及認證方可進行的業務，則可能面臨罰款處罰，相關未取得所有必要批文、執照、許可及認證的業務分部或設施或將暫停運營，從而對我們的業務及經營業績造成重大不利影響。

我們已根據股份獎勵計劃授出並可能繼續授出獎勵，這可能會增加我們以股份為基礎的付款開支，對我們的財務狀況及經營業績造成不利影響，並攤薄現有股東的所有權權益。

我們已採納股份激勵計劃，向董事及僱員提供以股權為基礎的薪酬，以激勵及挽留對我們的成功作出貢獻的人士。於2022年及2023年，我們分別錄得以股份為基礎的付款開支人民幣36.3百萬元及人民幣8.3百萬元。我們認為股權激勵是吸引及挽留主要人員的重要工具。然而，授出以股份為基礎的獎勵或會攤薄現有股東的股權。我們預期我們日後可能繼續發行額外以股份為基礎的獎勵，這可能導致以股份為基礎的付款開支增加，並可能對我們的財務狀況及經營業績造成負面影響。

---

## 風險因素

---

我們亦可能不時根據我們的股份獎勵計劃調整歸屬時間表、禁售期或適用於獎勵的其他主要條款。任何該等變動均可能導致我們於本次[編纂]後的報告期內以股份為基礎的付款開支出現重大變動。

**於往績記錄期間，我們錄得淨虧損，並且經營活動現金流為負。**

於往績記錄期間各期，我們分別錄得淨虧損人民幣506.9百萬元、人民幣62.6百萬元、人民幣122.2百萬元及人民幣116.8百萬元。於往績記錄期間各期間，我們亦產生了負經營活動現金流。我們無法保證未來能夠實現盈利，或每年持續產生正向現金流。我們預計將持續投入大量資源用於研發、解決方案商業化及應對意外情況，這可能限制我們實現未來盈利的能力。我們未來能否實現並保持盈利、產生正向經營現金流量，將取決於多項因素，包括能否成功研發新技術、提升客戶體驗、實施有效的變現策略、在競爭中成功立足，以及以成本效益方式擴大客戶群與收入規模。然而，該等投入可能需要較長時間方能產生回報，因此我們未來或將繼續錄得淨虧損及經營現金流出淨額。

因此，我們未來或將繼續錄得淨虧損，概無法保證我們將能夠實現或維持盈利。持續虧損可能對我們的財務狀況造成不利影響，限制我們對業務運營的再投入能力，導致整體業務增長放緩。

**於往績記錄期間，我們存在流動負債淨額，從而可能對我們的流動性造成不利影響。**

於往績記錄期間，我們於2022年、2023年及2024年12月31日以及2025年6月30日錄得的流動負債淨額分別為人民幣1,022.1百萬元、人民幣1,136.9百萬元、人民幣1,389.7百萬元及人民幣1,504.2百萬元。該等流動負債淨額主要源於與若干[編纂]前投資者所持股份相關的重大贖回負債，而該等股份附帶若干特別權利，包括清算優先權、贖回權及反稀釋權。有關詳情，請參閱「財務資料－綜合財務狀況表經選定項目討論－贖回負債」。

## 風險因素

未來，我們無法向閣下保證不會繼續產生流動負債淨額。若再度出現流動負債淨額，則可能對我們的流動性、融資能力、獲取銀行授信能力、履行債務償付義務以及宣告或派發股息的能力造成不利影響。尤其是，若我們未能產生足夠的經營現金流以履行合同負債項下的義務，流動性狀況可能進一步受限。此類情況進而可能削弱我們執行業務戰略的能力。

若發生任何上述情形，則我們的財務狀況、經營業績及整體業務表現可能受到重大不利影響。

### 我們於往績記錄期間錄得減值虧損撥備。

我們於2022年、2023年及2024年分別錄得減值虧損撥備人民幣8.6百萬元、人民幣8.7百萬元及人民幣2.4百萬元。截至2025年6月30日止六個月，我們錄得減值虧損撥備人民幣0.1百萬元。我們的減值虧損主要為貿易應收款項及應收票據的預期信貸虧損撥備。倘實際可回收金額低於預期，我們可能需對貿易應收款項及應收票據計提進一步減值虧損，這可能會對我們的現金流及滿足營運資金需求的能力產生不利影響，進而對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

我們面臨無法從客戶收回貿易應收款項的風險，且我們的流動資金狀況可能因貿易應收款項及應收票據週轉天數與貿易應付款項週轉天數之間的差異而受到不利影響。

我們面臨無法從客戶收回貿易應收款項及應收票據的風險。截至2022年、2023年、2024年12月31日及2025年6月30日，我們的貿易應收款項及應收票據分別約為人民幣101.6百萬元、人民幣117.5百萬元、人民幣125.8百萬元及人民幣102.4百萬元。

於往績記錄期間，我們的平均貿易應收款項週轉天數有所增加，表明從客戶收回款項所需時間有所延長。週轉天數延長可能會增加壞賬風險，尤其是當我們的客戶遭遇財務困境或宏觀經濟狀況惡化。隨著貿易應收款項及應收票據的絕對金額與平均週轉天數同步增長，我們的流動資金風險已因潛在現金流量限制而加劇。流動資金不足可能進而限制我們履行短期義務的能力，例如向供應商付款或撥付運營開支。我們無法向閣下保證，所有應收客戶款項均將及時或在協定期限內結清。任何收款延遲或違約均可能對我們的經營業績、流動資金及盈利能力造成不利影響。

---

## 風險因素

---

此外，我們的貿易應收款項及應收票據週轉天數與貿易應付款項週轉天數之間存在固有差異。我們通常向客戶授予約為一至兩個月的信貸期，這通常長於供應商提供的信貸期。現金流入及流出週期錯配可能會對我們的流動資金狀況造成重大影響。我們客戶任何違約或延遲付款行為均可能進一步加劇此類現金流量錯配狀況，導致重大現金短缺，並對我們的現金狀況及經營業績造成不利影響。

若我們目前享有的政府補貼或稅收優惠待遇終止，則可能對我們的業務、財務表現及經營業績造成不利影響。

與許多其他中國企業類似，我們一直享有政府補貼。截至2022年、2023年及2024年12月31日以及2025年6月30日，我們確認的政府補貼分別為人民幣11.2百萬元、人民幣6.9百萬元、人民幣11.8百萬元及人民幣2.8百萬元。於往績記錄期間，由於我們已獲得高新技術企業資格，我們亦適用15%的優惠所得稅率。然而，政府補貼與稅收優惠的發放時機、金額規模及適用標準完全由相關政府機構自主決定。概無法保證我們能持續符合該項資質的法定條件，或在到期時成功續期。若未能維持「高新技術企業」資格，我們適用的企業所得稅稅率可能升至25%的法定稅率，從而導致稅項負債增加並對財務表現造成不利影響。

此外，我們有權享有額外的稅前加計扣除優惠：對於2022年10月1日之前產生的合資格研發成本，可按75%的比例加計扣除；對於2022年10月1日及之後產生的合資格研發成本，可按100%的比例加計扣除。該等優惠政策的延續性及適用範圍取決於國家現行財政與產業政策。

概無法保證我們能持續滿足獲取該等補貼或稅收優惠的必備條件。政府機構可能削減、終止或延遲提供補貼及稅收優惠，甚至要求我們部分或全額返還過往獲得的補貼或優惠待遇。任何政府補貼或稅收優惠的削減、取消、返還義務或其他不利變動，均可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及發展前景造成重大不利影響。

---

## 風險因素

---

我們可能無法維持我們的過往增長率，而我們的過往增長率未必能反映我們未來的表現。

我們於往績記錄期間錄得大幅增長。我們的收入由2022年的人民幣203.1百萬元增加6.7%至2023年的人民幣216.7百萬元，並於2024年進一步增加12.3%至人民幣243.5百萬元，2022年至2024年的複合年增長率為9.5%。然而，我們無法向閣下保證我們日後將能夠維持類似增長。我們的增長取決於多項因素，包括整體宏觀經濟狀況、AI及相關行業的發展、在中國能否獲得AI人才、企業是否願意接受AI申請、我們對技術創新及AI解決方案的投入、我們能否吸引及留住客戶、我們透過企業數據情報及工能提供價值的能力，以及我們控制成本及改善營運槓桿的能力。

概不保證我們將能夠成功管理增長或執行我們的業務策略。倘我們的解決方案市場並未如預期般擴張，或倘我們未能滿足該行業迅速發展的需求，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

我們可能無法獲得足夠資金支持我們的業務或研發策略，或我們可能僅能夠按限制我們經營及增長業務的條款籌集資金。

我們相信，我們的現有現金及現金等價物，連同預期經營所得現金流量，將足以應付我們未來12個月的營運資金及資本開支需求。然而，執行我們的業務策略需要大量資本投資，而實際資本開支可能有別於我們目前的預期，原因是我們因應市場發展、商機及行業趨勢而作出回應。我們無法向閣下保證我們的現有資源及現金流量足以滿足我們日後的資金需求，或我們將不需要額外融資。倘我們尋求額外股本或債務融資，且無法按可接受的條款取得或根本無法取得，我們可能無法按計劃執行我們的業務或研發策略，這可能會對我們的增長前景及業務營運造成重大不利影響。

---

## 風險因素

---

我們的風險管理與內部控制體系可能不夠完善或無法有效運行。

我們已建立涵蓋組織結構、政策及程序、財務報告、合規及運營監督的全面風險管理與內部控制框架，我們認為該框架適用於當前業務運營。我們亦設立專職團隊負責監控內部流程並定期評估該等控制機制的有效性。然而，隨著業務規模持續擴大及複雜程度不斷提升，現有體系與流程可能無法及時有效地應對新興風險。

我們的風險管理和內部控制體系依賴於員工及其他相關第三方的妥善執行。我們無法保證相關人員均受過充分培訓，或該等體系的執行能完全避免人為失誤、疏忽或不當行為。若未能及時更新、落實或執行我們的政策，或在維護及改進控制框架方面存在資源投入不足，均可能導致財務報告錯誤、不合規、運營效率低下甚至引發舞弊。

儘管我們持續完善風險管理與內部控制體系，概無法保證該等體系能完全有效地防範所有錯誤或違規行為。該等系統中的任何重大故障或缺陷，均可能對我們的業務運營、財務狀況、經營業績及發展前景造成重大不利影響。

我們須遵守反腐敗、反洗錢、反賄賂及其他相關法律法規。

我們須遵守中國及其他司法權區的反腐敗、反洗錢、反賄賂及相關法律法規。由於我們同時服務私營企業及政府事務部門客戶，我們面臨更高的合規風險。若員工或合作夥伴實施違反適用法律的行為，例如為獲取商業機會而實施不當支付或提供違規利益（即使未經授權），仍可能使我們面臨調查、處罰及聲譽損害。

中國反腐敗及反賄賂法律的執法日趨嚴格，違規行為可能導致嚴重的刑事與民事責任。若業務涉及境外交易對手方，我們還可能面臨跨國執法行動。合規經營要求我們建立並持續完善內部控制體系、員工培訓及監督程序。然而，我們無法保證能完全杜絕所有違規行為。

任何實際或涉嫌違反反腐敗、反洗錢或反賄賂法律的行為，均可能對我們的聲譽造成重大不利影響，導致巨額罰款及制裁，並限制我們參與特定項目或與政府及國有客戶合作的能力。此類後果將對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

---

## 風險因素

---

我們面臨因國家安全問題引發的國際貿易政策、貿易限制、出口管制及經濟或貿易制裁相關風險。

我們產品所運用的先進技術，可能依賴受出口管制或其他國際貿易約束的第三方軟件組件、計算基礎設施或半導體硬件。主要經濟體間地緣政治緊張局勢的升級及國家安全考量，可能導致對敏感技術轉讓實施更嚴格的監管審查或限制。該等變化可能擾亂我們的供應鏈、限制獲取特定組件或推高採購成本，進而影響產品交付能力與市場競爭力。

我們積極監察國際政策變動並確保遵守適用的出口管制與制裁法律。然而，該等法規體系複雜、解釋空間靈活且可能快速演變。任何非故意違規都可能導致罰款、出口資質吊銷或聲譽受損。此外，全球貿易爭端、關稅壁壘或制裁措施引發的不確定性，可能削弱客戶信任度並延緩海外拓展進程。因此，我們的業務運營、財務狀況及發展前景或將受到重大不利影響。

員工、業務合作夥伴或第三方的不當行為、違規或失職，均可能損害我們的業務運營及品牌聲譽。

若員工、業務合作夥伴或第三方存在不當行為、違規或失職（如偽造記錄、洩露機密或不道德行為），可能使我們的業務運營及品牌聲譽受損，並使我們面臨法律與聲譽風險。我們可能無法識別並杜絕前述人員的不當行為及違法活動，且我們為偵測及防範不當行為及違法活動所採取的預防措施，可能無法有效管控未知或未受控風險。一旦發生此類事件，我們可能需向客戶或任何其他第三方承擔法律責任。

此外，我們依賴第三方提供服務並拓展業務覆蓋範圍。若其存在誤導客戶、違反反腐法律或不當處理客戶數據等不當行為，我們可能需為其行為承擔連帶責任。此類風險（尤其在我們拓展新市場及新行業時）將難以全面監控與管控。

即便個別不當行為事件，亦可能引發重大公眾關注，導致負面輿論、監管審查及客戶信任流失。若未能有效管控不當行為風險，將對我們的品牌形象、財務表現及長期前景造成重大不利影響。

---

## 風險因素

---

我們可能捲入法律訴訟及商業糾紛，這可能對我們的業務、財務表現及經營業績造成重大不利影響。

隨著業務擴張，我們可能不時面臨與合同履行、知識產權、僱傭事宜、數據保護、產品責任或合規義務相關的索賠、訴訟、仲裁、行政程序及其他法律糾紛。即便指控毫無依據，進行抗辯仍可能招致高額費用、管理層分心及敏感信息披露。

若訴訟結果不利，我們可能需承擔賠償金、禁令、監管處罰或其他處罰，從而對我們的業務運營、財務狀況及聲譽造成不利影響。此外，法律糾紛帶來的負面輿論可能削弱客戶及投資者信心，進而削弱我們的業務拓展能力及市場競爭力。

若未能根據適用法律法規為員工辦理社會保險及住房公積金登記及／或足額繳存，我們可能面臨行政處罰。

根據中國法律，企業與員工簽訂勞動合同後，應依法為員工足額繳納社會保險及住房公積金。於往績記錄期間，我們委託第三方人力資源機構為部分員工代繳社會保險和住房公積金。採用此方式是因為部分員工跨省市工作，希望在其常住地繳納社會保險及住房公積金以便享受當地福利。儘管此類安排在中國並不罕見，但其並未嚴格遵循中國法律法規。根據我們的中國法律顧問意見，主管部門可能要求我們通過自有賬戶直接管理相關繳納事宜，而非經由第三方代繳。若我們委託的機構未能依法履行繳納義務，我們可能被要求通過自行足額補繳來糾正此狀況。任何此類要求均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

此外，於往績記錄期間，我們存在未為部分員工足額繳納社會保險及住房公積金的情形。截至最後實際可行日期，中國主管部門尚未就相關繳納事宜對我們作出行政處罰或下達整改令。根據我們的中國法律顧問意見，只要我們在收到中國相關主管部門發出違規整改通知後，能全額且及時繳納未繳納社會保險及住房公積金款項，我們因未足額繳納社會保險及住房公積金而被中國相關主管部門處以行政處罰的風險極低。然而，我們無法保證此類情形未來不會發生。若被要求補繳，我們可能需在規定期限內結清相關逾期款項。未能履行補繳義務可能導致人民法院處以罰款或採取強制執行措施。任何此類事態發展均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

---

## 風險因素

---

我們可能因租賃協議未辦理登記備案而面臨處罰。

根據適用中國法律法規，物業租賃協議須向中華人民共和國住房和城鄉建設部地方分支機構辦理登記備案。截至2025年6月30日，我們於中國租賃59處物業。截至最後實際可行日期，上述物業的35份租賃協議尚未向相關機構登記。儘管未辦理登記備案不影響租賃協議本身的法律效力，但中國政府主管機關可能責令我們限期整改。若未在指定期限內完成整改，我們可能因每份未向相關中國政府主管部門登記的租賃協議面臨被中國政府主管部門處以人民幣1,000元至人民幣10,000元的罰款。截至本文件日期，我們並不知悉第三方就我們使用租賃協議尚未向相關政府機關登記的租賃物業擬進行任何監管或政府行動、申索或調查或提出任何質疑。然而，我們無法向閣下保證有關政府機關不會因我們未能登記任何租賃協議而對我們施加罰款，這可能對我們的財務狀況造成負面影響。

我們的保險承保範圍有限，可能無法全面覆蓋業務運營中涉及的全類風險損失。

我們根據相關法律法規以及我們對運營需求和行業慣例的評估，持續投保。未投保的財產如有損失或損毀，或我們涉及訴訟或業務中斷，均可能導致我們承擔巨額費用或分散我們的資源，繼而可能對我們的經營業績造成不利影響。我們的保單可能不足以保障火災、惡劣天氣、地震、戰爭、水災、電力中斷等事故造成的破壞及損失，而以上情況可能根本不在承保範圍之內。若我們面臨超出保單承保限額的巨額負債，或相關負債未完全納入保險保障範圍，則我們可能承擔巨額成本與損失，從而對我們的財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

日後發生任何不可抗力事件、自然災害或爆發傳染病可能對我們的業務、財務表現及經營業績造成重大不利影響。

自然災害、公共衛生事件或疫情可能嚴重影響我們的業務運營，導致供應鏈中斷、基礎設施受損及員工生產力下降。

---

## 風險因素

---

暴雪、地震、火災及洪水等自然災害可能破壞供應商產能、我們的設備及存貨。此類損害將導致供應商生產延誤、存貨短缺或過時，從而增加減值虧損以及維修和更換成本。此外，此類事件還可能造成電力、通信及交通網絡中斷，進一步阻礙業務運營。

大規模傳染病可能嚴重擾亂我們的供應鏈體系，影響供應商的原材料進口以及第三方倉儲與交付。此類事件期間的出行與貿易限制或將延緩貨物流轉，我們可選擇尋找替代供應商或為稀缺材料支付溢價，無論採取何種方式都會導致存貨短缺、生產瓶頸以及成本上升。該等中斷情形可能對我們的業務、財務表現及經營業績造成重大不利影響。

### 與在中國開展業務有關的風險

中國經濟、政治或社會狀況或政府政策的發展可能對我們的業務及經營業績產生重大不利影響。

由於我們在中國的業務廣泛，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景均受到中國經濟、政治及法律發展的影響。整體經濟增長受政府資源配置、貨幣政策、金融服務及機構監管、對特定行業或企業的優惠政策及其他的法規及政策影響。任何上述因素均可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景構成影響。

為建立完善的商業法律體系，中國不時頒佈涉及經濟事務的法律、規則及法規，包括外商投資、企業組織與治理、商業活動、稅收、金融、外匯及貿易等諸多領域。我們或難以全面預判當前經濟、政治、社會及監管發展所帶來的所有風險及不確定性。若中國經濟增長持續放緩，可能會削弱客戶對我們產品與服務的需求，從而對我們的業務及經營業績造成重大不利影響。此外，中國政府政策或中國法律法規的任何重大變動，均可能對中國的整體經濟增長產生實質性影響。

中國的法律體系及其解釋與執行正在不斷發展。

中國法律體系是一個以成文法為基礎的民法法系。過往的法院裁定可引用作為參考，但作為先例的價值有限。

中國的立法及中國法律體系在過去幾十年裡不斷快速發展，中國政府在頒佈有關經濟事務及事宜的法律及法規方面已取得重大進展。然而，其中許多法律法規相對較新，已發佈的裁定及法令數量有限。具體而言，網絡安全、數據安全、隱私保護及反

---

## 風險因素

---

壟斷等方面監管規定的演變、詮釋及執行存在重大不確定性，我們可能需要採取若干相應措施（如調整相關業務或交易、引進合規專家及人才等）以保持監管合規，這可能產生其他相關成本，並對我們的業務造成不利影響。因此，許多法律、法規及規則的詮釋並非一直一致，該等法律、法規及規則的執行存在不確定性，這可能限制我們可獲得的法律保護。由於其執行及詮釋存在不確定性，故可能難以評估行政及訴訟程序的結果以及閣下和我們所享有法律保護的水平。該等不確定因素，包括我們的合同財產（包括知識產權）及程序權利的範圍及效力的不確定因素，以及未能應對中國監管環境的任何變化，均可能對我們的業務造成重大不利影響，並阻礙我們持續經營的能力。

閣下在向我們、我們的董事或高級管理人員送達法律程序文件以及執行針對我們、我們的董事或高級管理人員的外國判決時可能會遇到困難。

我們的大部分資產位於中國境內，且大部分董事及高級管理層常駐中國並為中國公民。由於跨境送達程序通常比較繁瑣耗時，中國境外的投資者可能難以對居住於中國境內的我們或我們的董事或高級管理層送達法律程序文件。在符合其他規定的情況下，另一司法權區法院作出的判決，只有在該司法權區與中國訂有條約，或者該司法權區獲中國法院另行認定為符合相互認可規定時，方可在中國獲得相互認可或執行。然而，中國並無與若干其他司法權區訂立相互認可及執行法院判決的條約。

於2019年1月18日，中國最高人民法院與香港特別行政區簽訂《關於內地與香港特別行政區法院相互認可和執行民商事案件判決的安排》（「該安排」），該安排於2024年1月29日生效。該安排旨在更明確清晰地規範香港與中國內地之間更廣泛民商事判決的認可與執行，並取消此前對此類判決雙向認可與執行須具備法院書面管轄協議的要求。因此，即使爭議各方並未訂立書面管轄協議，香港法院作出的判決通常亦可在中國內地獲得認可和執行。然而，我們無法保證香港法院作出的所有判決均能在中國內地獲得認可與執行，此乃由於具體判決是否會得到認可和執行仍須根據該安排規定，由相關中國法院進行個案審查及裁量。

---

## 風險因素

---

### 派付股息受中國法律限制。

根據中國法律，股息僅可從可分配利潤中派付。我們的可分配利潤指我們的可分配淨利潤扣除提取的法定盈餘公積金、一般儲備及任意盈餘公積金（經股東會批准）的撥款，各筆撥款根據中國公認會計準則確定的非綜合淨利潤作出。上述所稱我們的可分配淨利潤指以下各項中最低者：(i)根據中國公認會計準則確定的期初權益持有人期內應佔淨利潤加可分配利潤或扣除累計虧損（如有）；及(ii)根據國際財務報告準則會計準則確定的期初權益持有人期內應佔淨利潤加可分配利潤或扣除累計虧損（如有）。因此，我們可能並無充足的可分配利潤（如有）用於日後（包括我們登記會計利潤的期間）向股東作出股息分派。於既定年度未進行分派的可分配利潤予以保留並可於隨後年度分派。

### 我們有效利用基金的能力受有關貨幣兌換的行政規定所規限。

根據中國內地現行外匯管理規定，經常賬戶項目下的付款（包括利潤分配及與貿易和服務相關的外匯交易）可在遵守特定程序要求的前提下，通過授權辦理外匯業務的持牌銀行以外幣進行，而無須事先獲得國家外匯管理局或其地方分支機構的批准。倘我們於獲取充足外幣以滿足外幣需求時未能履行外幣兌換的監管規定，我們未必能以外幣向股東派付股息。如需將人民幣兌換為外幣並匯出中國內地以支付資本性支出，須事先在政府主管部門完成登記及其他相關程序。此外，概無法保證未來不會頒佈新規，對人民幣匯入及匯出中國內地實施其他規定。

### 中國外商投資政策可能對我們的業務及經營業績產生不利影響。

在中國的外商投資活動受到行業准入方面的監管限制，且可能需經相關政府部門額外審查或核査。由國家發展改革委與商務部聯合發佈的《外商投資准入特別管理措施（負面清單）（2024年版）》（「《負面清單》」）明確了適用於外商投資的限制性措施，包括股權比例、高級管理層構成等方面的要求，以及禁止外商投資的行業範疇。該《負面清單》共涵蓋11個行業，未列入《負面清單》的領域原則上均按照內外資投資者一致原則對外資投資者開放。

---

## 風險因素

---

截至最後實際可行日期，我們在中國的主營業務未涉及《負面清單》所列領域。然而，部分行業仍明確禁止外商投資，這可能阻礙我們拓展相關業務領域。此外，《負面清單》須不時調整及更新。若我們的業務或其任何分部後續被納入禁止或限制外商投資的行業範疇，且未能取得相關主管部門的必要批准，則我們可能須對相關業務進行剝離、重組或終止運營。

因中國外商投資政策變動而對我們的公司架構或業務運營作出的任何該等調整，均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

閣下可能須就從我們收取的股息繳納中國預扣稅及就因轉讓股份變現的任何收入繳納中國所得稅。

根據中國現行稅法，倘我們向非中國企業股東派付的任何股息被視作來自中國，則須按稅率10%（就非中國企業股東而言）或20%（就非中國個人股東而言）繳納中國預扣稅。此外，倘就股份的銷售或其他處置變現的收入被視作來自中國，則須按稅率10%（就非中國企業股東而言）或20%（就非中國個人股東而言）繳納中國所得稅。中國稅務責任可根據適用稅務條約減少。然而，倘我們被視為中國居民企業，並不明確非中國股東能否獲得其稅務居民國家與中國之間的任何稅務條約的利益。

未能遵守有關僱員股份獎勵計劃登記的監管規定可能會令我們的計劃參與者或我們遭受罰款或其他法律或行政處罰。

2012年2月，國家外匯管理局頒佈《關於境內個人參與境外上市公司股權激勵計劃外匯管理有關問題的通知》（匯發[2012]7號），該通知取代了2007年較早時發佈的規則。根據該等規定，中國公民及在中國連續居住至少一年的非中國公民，並參與海外上市公司股權激勵計劃的，除有限情況外，必須通過合資格境內代理人向國家外匯管理局登記及完成若干相關程序。此外，須委任境外委託機構處理股票期權的行使或出售以及股份的購買或出售等事宜。

於[編纂]完成後，我們及我們的董事、行政人員以及身為中國公民或在中國居住至少一年並已獲授股權的僱員將須遵守該等登記及合規規定。未能完成國家外匯管理局規定的登記可能導致相關參與者或我們被處以罰款及其他法律或行政制裁。由於該

---

## 風險因素

---

等監管規定，我們無法向閣下保證我們將能夠繼續根據中國法律為我們的董事、行政人員或僱員採納額外獎勵計劃。

此外，國家稅務總局已發出多份有關僱員購股權及受限制股份稅的多份通函。根據該等規則，我們在中國行使購股權或收取受限制股份的僱員須繳納中國個人所得稅。我們須向適用稅務機關提交相關文件，並於僱員行使其購股權時預扣僱員的個人所得稅。倘我們的僱員未能根據適用法律法規支付或倘我們未能適當預扣該等稅項，我們或會受到中國稅務機關或其他政府機構的處罰或施加其他制裁。

### 與[編纂]有關的風險

我們的H股此前並無公開市場，且H股的流動性及市價可能波動。

於[編纂]前，H股並無公開市場。H股的[編纂]是由我們與[編纂]（為其本身及代表[編纂]）協商所得結果，可能與[編纂]後H股的市價大有不同。儘管我們已向聯交所申請H股[編纂]及[編纂]，概不保證[編纂]後將會形成或維持H股活躍、流動的公開交易市場。

我們H股的價格及交易量可能大幅波動，且可能因諸多並非我們所能控制的因素而與[編纂]出現顯著差異，該等因素包括但不限於：

- 我們的財務業績、盈利及現金流；
- 業務運營、技術基礎設施或服務交付方面的意外中斷；
- 關鍵人員離職或高級管理層變動；
- 中國及海外數據保護、勞動及AI應用相關法律法規的發展動態；
- 我們在現有或新晉競爭對手中保持有效競爭力的能力；
- 我們獲取、維持或更新必要監管批文及執照的能力；

---

## 風險因素

---

- 整體股票市場價格及交易量波動；
- 分析師對我們財務表現估計或市場看法的變動；
- 中國及全球的政治、經濟、財務及社會發展；及
- 捲入重大訴訟或監管調查。

因此，我們H股的市價可能會受並非與我們的營運表現直接相關的價格重大波動的影響。因此，H股投資者可能會蒙受巨額虧損。

[編纂]後，我們股份的流通量、成交量及市價或會波動，[編纂]或會蒙受重大損失。

H股的[編纂]及[編纂]量可能因我們無法控制的因素（包括香港的政治發展及香港及全球其他市場的更廣泛市況）而大幅波動。尤其是，在類似行業營運的其他公司的業務表現及股價變動可能影響我們H股的[編纂]。

除市場及行業動態外，我們的H股[編纂]及[編纂]量可能受到公司特定因素的重大影響，例如我們的收入、盈利、現金流量、投資及開支水平、監管發展、與供應商及客戶的關係、涉及主要人員的變動及競爭行動。此外，其他在中國有主要業務或資產的聯交所上市公司的股份過往亦曾大幅波動。因此，我們的H股[編纂]亦可能與我們的經營業績並無直接關係，但反映香港、中國或全球市場的更廣泛政治或經濟狀況。

我們對如何使用[編纂][編纂]擁有重大酌情權，閣下未必會同意我們所作用途。

我們對如何使用[編纂][編纂]擁有重大酌情權，閣下未必會同意我們所作用途。儘管我們目前計劃將[編纂][編纂]用於產品開發、技術基礎設施升級、銷售及服務能力拓展以及潛在戰略投資等領域，但管理層對資金分配保留廣泛酌情權。[編纂]對[編纂]的影響力有限。

---

## 風險因素

---

此外，受市場狀況變化、客戶需求演變、新業務機遇或未預見的監管要求等因素影響，我們對[編纂]的實際用途可能與當前計劃存在差異。我們無法向閣下保證[編纂][編纂]的投資將必然會產生可觀回報或提升股東價值。倘我們未能有效運用有關[編纂]，我們的業務增長前景、財務表現及投資者信心均可能受到重大不利影響。

我們無法向閣下保證我們會在未來宣派及分派任何數額的股息。

自創立以來，我們並無就股份宣派或派付任何股息，且概不保證[編纂]後是否派付股息、何時派付股息及採用何種派付股息形式。我們派付股息的能力取決於多項因素，包括可供分配利潤水平、現金流狀況、財務狀況、資本開支需求、對中國法律法規的合規情況，以及董事會認為相關的其他考慮因素。

我們預期將持續投入大量資源用於產品開發、技術創新及平台拓展，以落實增長戰略。因此，即便我們的財務報表顯示實現盈利，我們仍可能保留收入支持業務發展而非將其作為股息分配。因此，[編纂]不應依賴股息將其作為投資回報，且任何未能宣派或派付股息的情況均可能對我們的H股價值產生不利影響。

如果未來我們的H股在公開市場的供應大幅增加或預期大幅增加，可能導致我們的H股市場價格大幅下跌，及／或攤薄H股持有人的股權。

我們的H股或與H股相關的其他證券未來在公開市場上被大量出售，或發行新股或其他證券，或預期可能會發生此類銷售或發行，均可能會使我們的H股[編纂]大幅下跌。

未來大量證券的出售或預期出售（包括任何日後融資活動），均可能對我們能否在特定時間或以優惠條款獲取融資產生重大不利影響。此外，若我們日後增發股份或證券，現有股東的權益可能被攤薄。我們發行的新股或與股份掛鈎的證券所附權利及特權，亦可能優於現有H股所賦予的權利及特權，這將進一步降低投資者所持股份的價值。

---

## 風險因素

---

控股股東對本公司具有重大影響力，其利益未必與其他股東的利益相符。

控股股東對我們的業務具有重大影響力，包括與管理、政策及收購、合併決策有關的事項、擴張計劃、合併及出售我們全部或絕大部分資產、選舉董事以及其他重要的企業行動。於緊隨[編纂]及股份拆細完成後，假設並無行使[編纂]，控股股東將共同實益擁有已發行股本投票權約[編纂]。

投票權集中及控股股東對本公司有重大影響力或會妨礙、延遲或阻止本公司控制權的變更，可能剝奪其他股東根據出售本公司而獲得H股溢價的機會，並對我們H股的成交價造成負面影響。此外，控股股東的利益可能與其他股東的利益不同。根據上市規則、公司章程及其他適用法律法規，控股股東可繼續對我們行使重大影響力，並促使我們進行交易或採取或不採取行動或作出與其他股東最佳利益衝突的決定。

概不保證載於本文件內源自各種政府刊物、市場數據供應商及來自獨立第三方的其他數據源的若干事實、預測及其他數據的準確性或完整性。

載於本文件內與中國、中國經濟及我們營運所在行業有關的若干事實、預測及其他數據，乃源自各種政府刊物、市場數據供應商及獨立第三方報告。儘管我們已就本文件披露之目的合理審慎轉載或引述該等資料，我們概不保證對於相關來源資料的準確性、完整性或可靠性。該等資料並未經我們、聯席保薦人、[編纂]或彼等各自的聯屬人士或顧問編製或獨立核實。

官方刊物與第三方報告可能與中國境內外其他資料不一致，且可能基於不同假設、數據收集方法或市場慣例。因此，該等統計數據或存在不準確、不完整或不可與其他經濟體或行業數據直接比較之情況。[編纂]不應過度依賴該等數據，並應在作出[編纂]決策時審慎評估其應賦予該等資料的權重及重要性。

---

## 風險因素

---

[編纂]應仔細閱讀整份文件，且不應依賴報章或其他媒體所載有關我們及[編纂]的任何資料。

在本文件發佈之前以及在本文件發佈日期之後但在[編纂]完成之前，可能有報章及媒體報道我們和[編纂]。此類資料可能包括業務動態更新、分析師評論或市場推測。我們對報章或其他媒體所報導的任何資料的準確性或完整性，以及報章或其他媒體就我們、H股或[編纂]所發表的任何估計、預測、觀點或意見的公平性或適當性概不負責。

我們不會就任何該等資料或刊物的適當性、準確性、完整性或可靠性作出任何聲明。該等資料並非由我們、聯席保薦人、[編纂]或其各自聯屬人士編製或獨立核實。因此，有意[編纂]在決定是否[編纂]我們的H股時不應依賴任何此類媒體報道、評論或市場推測。

閣下應僅依賴本文件所載資料及我們就[編纂]發佈的任何正式公告或通訊資料。若依賴非屬本文件組成部分的媒體報道或其他第三方刊物，可能導致[編纂]依據不完整、不準確或具誤導性的資料作出決策，進而蒙受潛在損失。

**本文件所載前瞻性資料受風險及不確定因素影響。**

本文件載有與我們、我們的運營及未來前景有關的前瞻性陳述及資料，該等陳述及資料乃基於我們目前的信念及假設以及我們於資料編製時可獲得的資料作出。於本文件中，「預計」、「相信」、「估計」、「預期」、「計劃」、「前景」、「有意」、「展望未來」等類似表述由於其與我們或我們的業務有關，將被視為前瞻性陳述。相關陳述反映我們現在對未來事件的看法，並受風險、不確定因素及各種假設影響，包括「風險因素」一節所述的相關內容。

前瞻性陳述涉及已知及未知風險、不確定性及其他因素，可能導致我們的實際業績、表現或成就與該等前瞻性陳述所明示或暗示者存在重大差異。該等因素包括(其中包括) AI解決方案的市場需求變動、國內外監管動態、數據保護規定以及宏觀經濟或地緣政治環境。若出現該等風險或不確定因素中的一項或多項，或任何相關假設被證實不準確，則實際結果均可能與前瞻性陳述所預計者存在重大差異。

---

## 風險因素

---

因此，本文件所載之前瞻性陳述不應被視為對我們的計劃、目標或預期必將實現的聲明或保證。**[編纂]**需注意，不應過度依賴該等僅截至本文件發佈之日有效的陳述。本文件所載所有前瞻性陳述均受本節所述警示聲明之限制。