

## 風險因素

閣下於投資我們的H股前，應審慎考慮本文件內的所有資料，包括下文所述風險及不確定因素。閣下務請特別注意，我們主要在中國開展業務，中國的法律及監管環境在若干方面與其他國家現行者存有差異。我們的業務、財務狀況、經營業績或前景可能受到任何該等風險的重大不利影響，因此H股交易價格或會下跌。閣下或會損失全部或部分投資。

### 與我們業務及行業相關的風險

我們的業務增長與前景受我們持續創新升級我們的技術及解決方案開發流程的能力以及開拓新市場的能力所影響。

我們的未來成功在很大程度上取決於我們持續創新升級我們的技術及解決方案開發流程的能力。解決方案的開發、創新與升級往往是複雜、耗時且成本高昂的過程，需要投入大量研發資金，且無法保證投資回報。我們無法保證能夠及時高效地開發並推出新解決方案及升級方案，亦無法保證已開發的新方案及升級方案能獲得市場認可並產生足夠收益以抵消開發成本，進而實現盈利。若未能及時創新升級技術及解決方案開發流程，可能導致新方案及增強方案的開發嚴重延遲，進而喪失競爭力與市場份額。

我們的增長還取決於能否識別並開拓新市場，我們在該等新市場經驗有限，卻需要投入大量資金、資源和技術進步才能有效競爭。我們在這些市場的成功受諸多因素制約，包括現有及新解決方案、現有及新設備的競爭力、客戶與終端用戶對我們解決方案及集成這些解決方案的設備的偏好與接受度，以及競爭格局。我們無法保證在這些市場取得成功，也無法保證基於我們的業務戰略所服務及／或瞄準的市場未來將持續增長。

---

## 風險因素

---

我們的業務成功取決於能否維持並拓展我們的客戶群，以及能否說服我們的客戶及終端用戶增加對我們技術解決方案及終端設備的採用。如果我們無法擴大客戶群，或終端用戶對我們技術解決方案及終端設備的採用率下降，我們的業務可能受到損害。

我們拓展業務和創造收入的能力，部分取決於能否維持並拓展我們與客戶及終端用戶的關係，並說服他們增加對我們技術解決方案及終端設備的使用。如果我們的客戶及終端用戶未增加對我們的技術解決方案及終端設備的使用，則我們的收入增長可能受阻，我們的經營業績或受損害。準確預測終端用戶對智能設備的使用水平存在困難，客戶流失或終端用戶使用水平的下降可能對我們的業務、經營業績及財務狀況產生負面影響。我們的終端用戶可能因多種原因或因素停止或減少使用我們的解決方案及設備，例如：技術進步導致我們的解決方案及設備過時、我們的解決方案及設備質量下降、針對技術健康影響的無端指控與謠言、我們的解決方案及設備引發的國家安全或其他擔憂、材料價格上漲以及半導體元件短缺等我們或我們的客戶無法控制的因素。如果大量終端用戶停止或減少使用我們的技術解決方案及終端設備，為維持或提升營收，我們可能需大幅增加銷售與營銷支出，遠超當前預算。此類額外支出可能對我們的業務、經營成果及財務狀況造成不利影響。

如果我們無法成功推出新功能或產品，或無法對我們的現有解決方案及設備進行改進，我們的業務和經營業績可能會遭受不利影響。

為吸引新客戶和終端用戶並保持我們現有客戶的參與度，我們必須推出新技術解決方案及終端設備，並升級我們現有產品以滿足其不斷變化的偏好。特定客戶／終端用戶或特定客戶／終端用戶群體的偏好難以預測。我們現有智能設備的變更與升級可能無法獲得我們客戶及終端用戶的認可，新推出的解決方案亦可能未達預期成效。例如，我們當向客戶／終端用戶推廣新型[數字城市]解決方案時，由於其採用類似解決方案的經驗有限，我們可能需要投入額外努力進行產品推介並推動潛在客戶／終端用戶的採用。此類推廣可能要求我們投入大量額外人力資本與財務資源。

---

## 風險因素

---

我們無法保證任何此類新解決方案能夠獲得市場認可，或產生足夠的收入以充分補償我們為開發和推廣所產生的成本和費用。我們開發的增強功能、新解決方案和智能設備可能無法及時或以成本效益高的方式推出，可能存在錯誤或缺陷，可能與我們的平台存在互操作性困難，或無法獲得產生顯著收入所需的廣泛市場認可。若我們未能及時或以成本效益的方式改進我們的現有解決方案與智能設備並推出新品，將可能削弱吸引及留存客戶與終端用戶的能力，進而對我們的財務表現及前景造成不利影響。

我們近期的增長未必能反映我們未來的增長趨勢，且未來我們可能無法維持當前的收入增長率。

在往績記錄期間的大部分時間里，本集團收入實現了顯著增長。我們的收入從截至2022財年的人民幣419.2百萬元增長24.4%至截至2023財年的人民幣521.4百萬元，並進一步增長14.4%至截至2024財年的人民幣596.7百萬元。我們的收入從截至2024年前六個月的人民幣251.8百萬元小幅下降4.5%至截至2025年前六個月的人民幣240.6百萬元。然而，閣下不應依賴任何年度或期間的收入增長作為我們未來業績的指標。我們無法向閣下保證未來我們能維持與過去相同的增長速度，或避免業績下滑。為保持增長勢頭，我們需吸引更多客戶及終端用戶、招聘更多合格研發人員及其他員工、擴大我們的業務規模、強化我們的技術基礎設施等。此外，現有及規劃中的人員配置、系統、政策、流程和管控措施可能不足以支撐我們的未來運營。為有效管理我們的業務與人員規模的預期增長，我們還需完善我們的運營、財務及管理控制體系，優化報告制度與流程。若我們未能高效管理我們的業務擴張，我們的成本支出可能超出預期，導致無法以經濟的方式成功吸引足夠客戶及終端用戶，無法及時應對競爭挑戰，或無法有效執行我們的商業戰略。我們的發展需要大量財務資源，並將持續對我們的管理層提出嚴峻要求。我們無法保證能以高效、經濟且及時的方式有效管理未來增長，甚至可能完全無法實現有效管理。短期內我們的快速增長未必預示我們未來的業績表現。若未能有效管理我們的業務與運營增長，我們的聲譽、經營業績及整體業務前景都可能受到負面影響。

---

## 風險因素

---

於整個往績記錄期間內，我們產生淨經營現金流出，且在近期可能繼續產生淨經營現金流出。

於整個往績記錄期間內，我們產生經營活動所用現金淨額。於2022財年、2023財年、2024財年以及截至2024及2025年前六個月，我們分別產生經營活動所用現金淨額人民幣75.9百萬元、人民幣7.0百萬元、人民幣151.9百萬元、人民幣231.8百萬元及人民幣61.6百萬元。於往績記錄期間內我們財務表現的波動主要源於我們的貿易應收款項及應收票據狀況。我們預計在近期內可能繼續產生淨現金流出。

我們預計，隨著我們的業務持續擴張、我們的關鍵技術投入與創新不斷推進以及我們的解決方案範圍的進一步拓展，於未來可預見的時期內我們的銷售成本將持續攀升。若我們的收入增長不足，或我們的運營支出增加未能伴隨相應收入提升，則可能對我們的業務、經營業績及財務狀況造成不利影響。此外，若我們的貿易應收款項及票據持續大幅增長卻未能有效回收，或我們的營運資金需求管理不當，即使收入增長，我們仍可能面臨現金流壓力。因此，我們無法保證未來能夠實現盈利或產生正向經營現金流。

我們可能面臨因貿易應收款項及應收票據產生的信用風險。若未能及時收回我們的貿易應收款項或完全無法收回，可能對我們的業務、財務狀況、流動性及前景造成重大不利影響。

我們的貿易應收款項主要包括客戶在正常經營過程中應支付的解決方案及終端設備款項。於2022年、2023年及2024年12月31日以及2025年6月30日，我們的貿易應收款項及應收票據分別為人民幣230.7百萬元、人民幣375.1百萬元、人民幣676.8百萬元及人民幣795.0百萬元。於往績記錄期間，我們給予客戶的信用期為開票日起介乎30至180天。詳情請參閱「財務資料－我們的綜合財務狀況表中選定項目的討論－貿易應收款項及應收票據」。

我們無法保證能夠按時收回我們的全部或部分貿易應收款項，甚至可能完全無法收回。我們的客戶可能遭遇意外狀況。我們的貿易應收款項及應收票據周轉天數從2022財年的162天延長至2023財年的212天，2024財年的322天，並進一步延長至截至2025年前六個月的560天，主要歸因於若干客戶付款週期延長及結算週期延長。此外，貿易應收款項的回收還受制於我們事先逐案商定的解決方案交付時間表，該時間表可能出現大幅波動。我們可能無法全額收回或完全無法收回此類客戶的未償債務，並可能面臨信用風險。此類事件的發生將對我們的財務狀況和經營業績產生重大不利影響。

---

## 風險因素

---

我們可能面臨與國際貿易政策、地緣政治發展及貿易保護措施相關的風險，包括政府機構可能實施的貿易限制、制裁或出口管制，其中任何一項均可能對我們的聲譽、業務、經營業績及財務狀況產生不利影響。

我們的運營可能受到主要國家及地區間政治或經濟關係變化或惡化的影響，也可能受到可能影響國際貿易及供應鏈的經濟制裁與出口管制措施的影響。近年來，美國政府施加了更嚴格的出口管制限制，並採取了多項直接或間接影響中國科技公司的行動。於2022年10月，工業和安全局發佈了一項臨時最終規則（「**工業和安全局2022年10月臨時最終規則**」），限制中國獲取先進計算集成電路、超級計算機以及先進半導體製造技術。於2023年10月，工業和安全局發佈另一項臨時最終規則（「**工業和安全局2023年10月臨時最終規則**」），對工業和安全局 2022年10月臨時最終規則（連同工業和安全局的2024年4月臨時最終規則，統稱「**工業和安全局 2022/23臨時最終規則**」）中的限制措施進行更新及擴展。除其他措施外，工業和安全局2022/23臨時最終規則對受美國出口管制條例（「**出口管制條例**」）約束且擬用於在若干司法管轄區（包括中國）開發或生產超級計算機、先進節點集成電路以及先進半導體製造設備的物品，施加新的許可證要求或擴大原有的許可證要求。最近，於2024年12月，工業和安全局發佈了一項臨時最終規則（「**工業和安全局2024年12月臨時最終規則**」），進一步限制中國獲取先進計算集成電路及先進半導體製造設備。然而，儘管無法排除未來政策或監管發生變動的可能性，我們目前未受到有關限制或制裁的規限。

除上述限制外，工業和安全局亦維持受強化出口管制限制規限的個人和實體清單。其中一份清單（即實體清單）包含受到特定貿易限制的外國人士，例如企業、研究機構、政府及私人組織、個人以及其他法人實體。根據出口管制條例，向清單所列主體出口、再出口及／或轉讓（境內）受出口管制條例限制的物品，通常需獲得美國出口許可證，另有授權者除外。近年來，美國將越來越多的實體列入實體清單以及其他受限制或被禁止人士的清單中，其中包括數百家中國實體。由於這些決定具有不可預測性，因此難以預見這一領域的發展走向。美國近期加強了對中國的出口管制及經濟制裁措施，包括將若干中國實體或個人列入實體清單以及其他制裁名單，限制其獲取美國原產的若干商品、軟件及技術，以美國原產商品、軟件或技術為一定組成部分的物品，以及美國原產的若干軟件、技術或設備的外國直接產品。

儘管如此，中美貿易與科技緊張局勢以及全球出口管制和制裁政策的演變仍存在不確定性。美國或其他司法管轄區未來實施的限制或更廣泛的制裁可能會影響我們獲取與業務相關的特定外國技術、系統、設備或組件的能力，也可能限制我們的客戶、終端用戶或供應商與我們進行採購或銷售的能力。任何有關未來監管發展均可能對我們的業務運營、供應鏈安排及投資者情緒造成不利影響。

---

## 風險因素

---

我們無法向閣下保證，美國或其他司法管轄區未來的立法、監管或政策變化不會實施新的或擴大限制措施。我們也無法預測貿易緊張局勢的演變，或此類措施對我們所在行業及市場可能產生的影響。

我們一直並將繼續在研發方面進行大量投資。倘若研發工作未能取得成功，則將對我們的競爭地位產生負面影響，並可能對我們的業務、經營業績及財務狀況造成不利影響。

我們一直在研發方面投入大量資金。於2022財年、2023財年及2024財年以及截至2024年及2025年前六個月，我們的研發支出分別為人民幣34.0百萬元、人民幣33.2百萬元、人民幣30.1百萬元、人民幣13.0百萬元及人民幣14.3百萬元。我們所處行業面臨技術快速更迭，技術創新日新月異。為拓展我們的產品線並使我們的解決方案在市場上保持創新競爭力，我們需投入大量資源（包括財務資源）進行研發以實現技術突破。然而，我們的研發支出未必能產生相應收益。我們無法保證我們的所有研發投入均能實現預期效益。研發活動具有固有不確定性，我們可能無法獲得並留住充足資源，包括合格的研發人員。

我們對新解決方案的研發工作可能無法達到預期效果。即使研發成功並取得預期成果，這些成果也可能無法如期實現，且我們在將研發成果商業化過程中仍可能面臨實際困難。市場對我們新解決方案的接受程度可能低於預期，這可能對我們的業務、前景、財務狀況和經營業績產生重大不利影響。鑒於北斗在物聯網及其他應用的商業化進程迅速推進，我們可能無法及時以高效且成本效益的方式升級我們的解決方案產品線，甚至完全無法實現升級。儘管我們投入研發支出，但我們所處行業的技術發展可能導致我們現有或未來開發的解決方案過時或失去商業可行性，從而限制我們收回相關產品開發成本的能力。這可能導致我們的收入、盈利能力和市場份額下降。

供應商中斷代加工服務可能使我們面臨供應鏈風險，從而損害我們的業務。我們主要供應商的運營、財務表現或財務狀況若發生任何重大不利變化，都可能對其與我們的業務關係造成重大不利影響。

我們並不自行生產為我們的解決方案設計的智能設備，而是依賴於少數原始設備製造供應商的服務，這種模式削弱了我們對質量、生產良率、開發進程、功能升級及交付時程的掌控力。若參與我們智能設備生產的原始設備製造供應商的現有製造商設施發生災難或其他業務中斷，新原始設備製造供應商可能需要相當長時間才能達到我

---

## 風險因素

---

們的質量與生產標準，這可能導致庫存不足，進而對我們的業務、經營業績和財務狀況造成不利影響。我們面臨現有製造商可能無法滿足我們未來智能設備需求或完全停止運營的風險。

我們的主要供應商主要是原始設備製造商及流量提供商。於2022財年、2023財年、2024財年及2025年前六個月，我們最大供應商的供貨金額分別佔各年度我們總採購額的38.7%、34.2%、44.8%及39.6%。於2022財年、2023財年、2024財年及2025年前六個月，我們五大供應商的供貨金額分別佔各年度我們總採購額的77.5%、84.8%、89.5%及66.4%。詳情請參閱「業務－供應商－主要供應商」。我們供應商的運營穩定性及業務戰略不受我們控制，且我們無法保證能與該等供應商維持穩定合作關係。尋找並評估替代或新增供應商往往耗時較長，可能導致解決方案開發延遲、服務中斷或額外成本產生，且有時根本無法找到替代方案。供應商無法交付必要材料和智能設備可能導致我們無法提供所需解決方案，並使我們的業務戰略實施面臨更大困難。

我們對這些主要供應商的依賴使我們面臨來自這些供應商的集中度風險和交易對手風險。我們無法保證未來能夠維持與我們主要供應商的關係。若我們主要供應商之一或多家減少採購量或終止合作，將對我們的經營業績和財務狀況產生負面影響。此外，我們無法保證我們的主要供應商不會變更業務範圍或商業模式，亦無法確保其持續保持市場地位和聲譽。我們主要供應商的經營狀況、財務表現或財務狀況若發生重大不利變化，可能對其與我們的業務往來造成重大不利影響。例如，若我們的主要供應商停止銷售產品，或供應中斷或延遲，則無法保證我們能在合理期限內找到具備同等供應能力且商業條款相當的新供應商，甚至根本無法找到。若發生上述任何情況，我們的業務、財務狀況、經營業績及盈利能力均可能受到不利影響。

**我們因依賴主要客戶和供應商而面臨集中度風險。**

於往績記錄期間，我們的收入主要來自少數主要客戶，主要是全國性通信運營商等央企及其他地方性國企。這主要由於我們主要客戶所在的通信運營商行業相對集中。2022財年、2023財年、2024財年及2025年前六個月，來自五大客戶的收入分別佔各自期間總收入的約66.9%、68.5%、64.5%和74.8%，而來自最大客戶的收入佔總收入的約22.1%、19.9%、19.8%和21.8%。

## 風險因素

同時，我們就衛星時空數字解決方案所需的終端設備、數據流量及技術服務依賴少數供應商。2022財年、2023財年、2024財年及2025年前六個月，向五大供應商的採購額分別佔總採購費用的約77.5%、84.9%、89.5%和66.4%，而向最大供應商的採購額佔同期總採購費用的約38.7%、34.2%、44.8%和39.6%。

儘管主要客戶與供應商通常財務穩健且與我們保持長期合作，但對該等少數客戶及供應商的依賴使我們面臨潛在的集中度及對手方風險。無法保證我們未來將能持續維持與這些客戶及供應商的業務關係。若其業務重心、內部採購流程或支付流程、財務狀況或運營計劃發生重大變化，皆可能對與我們的交易產生不利影響。

若任何主要客戶減少或停止採購我們的產品或解決方案，或任何主要供應商無法或不願按我們可接受的條款繼續供應產品、材料或服務，無法保證我們能在合理期限內找到規模、質量或價格相當的替代客戶或供應商，或根本找不到。此類情況均可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及盈利能力造成重大不利影響。

**我們可能無法有效管理存貨。**

截至2022年、2023年及2024年12月31日以及2025年6月30日，我們的存貨結餘分別為人民幣88.9百萬元、人民幣94.0百萬元、人民幣84.7百萬元及人民幣65.2百萬元，佔流動資產的15.0%、10.9%、7.8%及5.3%。如此規模的存貨(尤其是成品)若因需求預測過高或客戶偏好突變，可能導致存貨過時。產品需求取決於客戶需要、銷售渠道的開發及我們無法左右的市場經濟狀況。

於往績記錄期間，我們於2022財年、2023財年及2024財年分別錄得存貨撥備淨額約人民幣12.8百萬元、人民幣1.8百萬元及人民幣0.5百萬元，並於2024年前六個月及2025年前六個月分別錄得人民幣1.1百萬元及人民幣0.5百萬元。該等撥備反映在考慮市況後，若干存貨項目的估計可變現價值減少。

若存貨管理不善，我們將面臨存貨過時、可變現價值下跌及大幅計提存貨減值等風險。任何此類情況都可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

---

## 風險因素

---

未能遵守與我們開展業務的任何第三方所適用的監管標準和要求，可能導致我們的業務中斷、損害我們的聲譽，並對我們的財務狀況和經營業績產生不利影響。

我們開展業務的第三方（如供應商及其他商業夥伴）可能因未能遵守相關監管要求而受到監管處罰，或可能侵犯其他方的合法權益，這些情況可能直接或間接地干擾我們的業務運營。我們在與第三方建立合同關係前會審查法律手續及資質認證，並採取措施降低因第三方違規可能導致的風險。然而，我們無法保證任何合作第三方始終或將遵守適用法律法規，亦無法確保其未侵犯或未來不會侵犯任何其他方的合法權益。例如，由原始設備製造供應商為配套我們的解決方案而生產的某些智能設備，可能包含第三方持有的專利技術或其他受保護技術。鑒於知識產權的廣泛性和複雜性，我們可能無法及時識別所有潛在侵權情形，因此可能面臨相關索賠。

我們無法排除因第三方任何違規行為而產生責任或遭受損失的可能性。我們無法保證能夠識別與我們開展業務的第三方在商業實踐中的違規或不合規行為，也無法保證此類違規或不合規行為將得到及時妥善的糾正。任何涉及我們業務的第三方所面臨的法律責任及監管行動，都可能影響我們的業務活動和聲譽，進而影響我們的業務、聲譽、經營業績及財務狀況。

**我們的經營業績受季節性波動影響。**

我們的經營業績受到對我們解決方案需求的季節性波動的影響。特別是，由於客戶採購週期與我們的服務時間安排（這與公共部門預算審批和撥付週期緊密相關），我們通常在每年第四季度實現較高銷售額。請參閱「財務資料－影響我們經營業績的關鍵因素－季節性及週期性」。倘我們無法增加解決方案提供能力以滿足需求，我們可能會失去潛在銷售，而客戶可能尋求其他來源以滿足彼等的需要。倘我們無法在季節性或與市場相關的需求低迷期間管理能力，則可能無法控制成本。我們無法及時應對季節性或週期性需求的變化可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

---

## 風險因素

---

我們的業務在很大程度上依賴於我們經驗豐富的管理層及研發人員持續提供的服務和努力，若失去彼等的服務，我們的運營可能會受到嚴重影響。

我們的未來業績取決於我們經驗豐富的管理層的服務與貢獻，彼等負責監督和執行我們的業務計劃，識別並把握新機遇與產品創新。我們同樣依賴我們經驗豐富的管理團隊確保業務平穩運營，包括維護客戶與供應商關係，以及管理我們的運營。我們的管理層任職中斷可能導致我們的戰略目標實現嚴重延遲甚至無法達成，對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。我們的管理團隊因高管聘用或離職引發的人員變動亦可能擾亂我們的業務。招聘合適繼任者並將其融入我們現有團隊需耗費大量時間、培訓及資源，且可能影響我們的現有企業文化。

此外，高技能人才的競爭往往十分激烈，我們可能需要投入大量成本來吸引和留住我們研發團隊中的高技能人才。穩定且經驗豐富的研發團隊對我們的產品開發、技術創新、生產效率和產品質量提升至關重要。我們未來的成功在很大程度上取決於我們能否吸引、培養並留住合格人才的能力，特別是具備研發能力、精通北斗衛星導航系統及其商業應用的專業工程師。然而，我們無法保證我們將能夠培養或留住實現我們戰略目標所需的合格員工或其他高技能人才。

我們的銷售週期可能漫長且難以預測，這可能導致從與潛在客戶初次接觸到簽訂協議之間存在較長時間間隔，使得我們難以預測何時能獲得新客戶（如果能獲得的話），以及何時能從這些客戶處產生收入。

我們的銷售週期主要包括與客戶的初步溝通、項目評估與設計、概念驗證及合同執行。我們的市場進入策略首先瞄準全國性通信運營商等央企及其他地方性國企。面向此類大型客戶的銷售涉及的風險與複雜性在小型實體銷售中可能不存在或程度更輕，例如銷售週期更長、用戶需求更複雜（導致合同風險更高）、前期銷售成本高昂、條款不利且部分銷售完成的可預測性較低。我們可能需要為大型企業提供更複雜的解決方案和智能設備部署，或面臨意外的部署挑戰。此外，大型企業客戶初期往往僅小範圍部署我們的解決方案和智能設備，卻仍要求配置、集成服務及價格談判，這增加了我們前期銷售投入，卻無法保證這些客戶會在其組織內廣泛部署我們的解決方案以證明前期巨額投資的合理性。部分該等客戶可能開展評估流程，該流程通常不僅涉及我們的產品，還包括其他公司的產品，這可能會使我們的前期投資增加。因此，我們很難準確預測何時能向潛在客戶完成銷售，或何時能增加我們現有客戶的銷售額。

---

## 風險因素

---

若我們無法保護或提升我們的品牌聲譽，我們的業務可能遭受重大不利影響。針對我們、我們解決方案、我們的股東、董事、管理層、員工、客戶、終端用戶、商業夥伴或其關聯方或我們整個行業的負面報道或謠言，均可能損害我們的聲譽與業務。

我們必須在提升市場對我們的業務及解決方案聲譽認知的同時，維護並強化我們的品牌標識。我們的品牌成功推廣將取決於我們使解決方案獲得廣泛認可、吸引並留住客戶及終端用戶、保持我們現有市場領導地位，以及成功實現我們產品差異化所做出的努力。這些舉措需要大量投入，隨著市場競爭加劇及新市場拓展，我們預計相關支出將增長。此外，該等品牌推廣投資未必能帶來收入增長。即便產生增收效應，所獲收益仍可能不足以抵消由此增加的支出。

此外，無論是否屬實，任何與我們、股東、董事、管理層、員工、客戶、終端用戶、業務夥伴或其關聯方、行業、或與我們類似的解決方案或服務相關的負面報道，都可能損害我們的聲譽並降低我們的品牌價值。例如，毫無根據且具有對抗性的言論或觀點可能具有誤導性，並可能損害我們的業務和聲譽。鑒於我們所處行業的敏感複雜特性，此類言論或觀點極易對我們造成衝擊。若我們未能妥善應對，我們的商業聲譽、財務狀況及經營業績可能受到不利影響。我們的聲譽受損與品牌價值流失將削弱對我們解決方案的需求，進而對我們未來財務業績造成不利影響。聲譽受損還可能需要投入額外資源重建我們的聲譽並恢復品牌價值。若我們無法成功提升和保護我們的聲譽，我們的業務運營、經營業績及財務狀況可能遭受重大不利影響。

如果我們無法及時有效地為客戶及終端用戶提供支持，我們的客戶及終端用戶對我們解決方案的滿意度可能會下降，這可能對我們未來的業務運營、經營業績和財務狀況產生重大不利影響。

我們的成功取決於能否為客戶及終端用戶提供及時有效的支持。隨著我們的業務增長和客戶群擴大，我們在不同地域、行業及應用場景中提供高質量客戶支持及終端用戶支持服務的壓力日益增大。若因延遲響應、解決方案不足或資源短缺等原因未能滿足我們的客戶及終端用戶對支持服務的期望，可能導致客戶不滿、削弱對我們解決方案的信任，並損害我們的聲譽。

客戶及終端用戶滿意度對留住現有客戶及終端用戶和獲取新客戶及終端用戶至關重要。若我們無法及時有效地解決客戶及終端用戶諮詢、技術問題或疑慮，客戶及終端用戶可能對我們提供可靠解決方案的能力喪失信心。這可能導致客戶流失率上升、

## 風險因素

經常性收入合同續簽率下降，並減少向客戶追加銷售或交叉銷售其他解決方案及設備的機會。我們持續的成功取決於能否及時有效地溝通並交付我們的解決方案與技術，以支持客戶的設計和生產流程。若我們無法與客戶保持溝通或充分支持其量產流程，客戶可能對我們的解決方案失去信心，並對我們的業務滿意度下降。客戶參與度的任何相應下降都可能對我們的業務運營、經營業績和財務狀況產生不利影響。

**我們解決方案的實施與驗證過程可能耗時且難以預測，存在合同取消、延期、供應鏈短缺或解決方案實施失敗等風險。**

潛在客戶通常需要在業務運營中實施我們的解決方案前對其進行測試和驗證。由於涉及的複雜性，與新客戶進行智能設備及解決方案的實施及驗證過程可能需要較長時間。因此，在產生任何收入前，我們可能在實施和驗證階段投入大量資源，這將對我們預測經營成果及管理我們的業務運營的能力構成風險。

除商業化前所需的大額前期投資外，客戶可能因內部戰略調整、新增關稅或現有關稅或貿易壁壘調整、關稅的監管變動、國際貿易、出口管制或制裁等不可控因素，取消或推遲實施我們的解決方案。鑒於本行業技術複雜性，即便提供參考設計並進行充分溝通，我們的解決方案在終端用戶設備中的實施仍可能因技術複雜性而受阻，導致後續流程需投入更高成本及更多財力與人力資源。上述任何因素均可能對我們的業務運營、經營業績及財務狀況產生重大不利影響。

**我們解決方案中所用原材料及其他組件成本的上升將對我們的業務、經營業績和財務狀況產生不利影響。**

我們就我們的解決方案採購原材料、組件及智能設備的市場發生重大變化可能損害我們的盈利能力。上述成本的任何顯著增長都可能對我們生產具有競爭力且成本效益的解決方案的能力造成重大不利影響。受通脹壓力影響，我們銷售的智能設備成本已出現且可能持續上漲。我們正尋求調整客戶採購價格以抵消該等成本上升，但預計即便實施提價，由於該等成本上升，短期內我們的毛利率仍可能因成本上漲而承壓。市場壓力及我們客戶對價格的敏感性限制了我們通過提高客戶價格來回收成本增加的能力。即使我們能夠實現足以抵消該等成本增加的價格上調，某些情況下也可能存在實施延遲。當原材料或零部件價格快速上漲時，若無法將價格上漲轉嫁給客戶，將對我們的業務、經營業績和財務狀況產生不利影響。

---

## 風險因素

---

我們的大部分收入來自少數主要客戶，若失去這些客戶的業務，將對我們的收入產生負面影響並損害我們的業務。

我們的大部分收入來自少數主要客戶。於2022財年、2023財年、2024財年及2025年前六個月，我們五大客戶合計分別佔總收入的約66.9%、68.5%、64.5%及74.8%。我們與主要客戶保持密切關係的能力對我們業務的成功至關重要。

我們通常以項目形式與客戶開展合作，並在交付解決方案後收取為期2至4年的服務費。此外，若單一客戶貢獻我們大部分收入，該客戶在合同條款及服務定價談判中可能獲得顯著優勢。諸多不可控因素可能導致客戶業務或收入流失或減少，且這些因素難以預測。此類因素包括（其中包括）競爭對手的定價壓力、客戶商業策略變更或原材料價格上漲。我們的客戶可能選擇自主研發或與他人（包括我們的競爭對手）合作，在採用我們的解決方案的同時或替代我們的解決方案，開發替代技術及替代產品。任何主要客戶的流失，或客戶需求量或我們向客戶銷售產品價格的顯著下降，都可能對我們的財務狀況和經營業績造成重大不利影響。

我們目前擁有並瞄準的眾多客戶均為大型企業，這些企業具備強大的議價能力、嚴苛的產品標準，且可能擁有具有競爭力的內部解決方案和產品。若我們無法向這些客戶銷售我們的解決方案，將對我們的前景和經營業績產生不利影響。

我們的眾多現有及潛在客戶均為大型企業，相較於我們具備顯著議價優勢，某些情況下可能擁有可與我們的產品競爭的內部解決方案及產品。這些大型企業還擁有雄厚的研發資源，可能通過自主研發或合作方式獲取競爭性技術。滿足這些企業的技術要求並贏得其解決方案及相關智能設備採購，將需要我們投入大量時間與資源。我們無法保證我們的解決方案及智能設備將能持續獲得這些企業或其他公司的選用，亦無法確保向這些關鍵潛在客戶銷售我們的解決方案能產生顯著收入。若該等大型企業停止選用我們的解決方案，或其自主研發或收購競爭性技術，將對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

---

## 風險因素

---

北斗遭受干擾(包括信號干擾、欺騙、網絡攻擊或系統故障)可能對我們的業務運營、經營業績、聲譽和財務狀況產生重大不利影響。

我們的業務高度依賴北斗，該系統為我們解決方案的運行提供關鍵的通信、定位、導航及授時服務。無論是由衛星系統故障、中斷、干擾、欺騙、網絡攻擊還是其他技術或運營事故引發的北斗中斷，都可能損害我們解決方案的功能和可靠性。此類中斷可能源於系統故障、大氣條件、硬件或軟件故障、升級或維護活動、蓄意干擾，或影響北斗信號可用性或完整性的不利政策變更。

若北斗系統發生中斷、性能下降或服務中斷，我們按合同或監管要求向客戶提供解決方案的能力可能受到影響。此類事件可能導致服務中斷、客戶賠償責任、收入損失、聲譽損害，並對我們的運營表現和財務狀況產生不利影響。由於我們的解決方案依賴於北斗系統的持續穩定運行，長期或重大中斷可能對我們的業務造成重大影響。

目前我們尚未建立可立即替代北斗特定功能的系統。因此，任何對北斗造成重大影響的事件，都可能對我們的業務運營、經營業績、聲譽及財務狀況產生重大不利影響。

若未能有效發展和拓展我們的營銷及銷售能力，可能損害我們擴大客戶及終端用戶群體及推動我們的解決方案及設備獲得更廣泛市場認可的能力。

我們擴大客戶及終端用戶群體並提升我們的平台市場接受度的能力，將顯著取決於我們拓展營銷與銷售業務的能力。我們計劃維持充足的銷售人員規模，並為銷售與營銷項目投入大量資源。所有這些舉措將要求我們投入大量資金及其他資源，若未能成功吸引新增客戶及終端用戶，將對我們的業務造成損害。

我們認為，具備我們所需技能和技術訣竅的銷售人員(包括銷售代表、銷售經理和銷售工程師)存在激烈競爭。我們實現顯著收入增長的能力，很大程度上取決於我們能否成功招聘、培訓並留住足夠數量的銷售人員以支持我們的業務擴張。新員工需要大量培訓，且可能需要相當長時間才能達到完全生產力水平。我們的新員工可能無法如期達到預期生產力水平，甚至完全無法勝任工作，且在我們經營所處或計劃拓展

---

## 風險因素

---

的市場中，我們可能無法招聘或留住足夠數量的合格人才。此外，若我們持續快速擴張，我們的新入職銷售人員對我們、我們的產品及平台以及我們商業模式的熟悉度將相對不足。若我們無法招聘並培訓足夠數量的高效銷售人員，我們的銷售人員未能及時達到顯著生產力水平，或我們的銷售人員無法成功獲取新客戶及終端用戶、或擴大現有客戶及終端用戶的使用規模，則將對我們的業務造成損害。

**我們可能無法充分保護或執行我們的知識產權，且我們的相關努力可能成本高昂。**

我們依賴專有技術，且我們保護此類技術的能力至關重要。若無法充分保護或執行與我們的解決方案及智能設備相關的知識產權，競爭對手可能獲取並使用這些技術，從而對我們的運營和財務狀況造成不利影響。目前我們努力通過專利法、著作權法、員工及第三方保密協議等方法組合保護我們的技術。

我們的競爭對手也可能在不抄襲我們的專有技術或規避我們專利的情況下，獨立開發出類似或更優的技術解決方案及終端設備。此外，在某些對業務日益重要的司法管轄區，我們可能尚未在特定專有技術領域建立充分的知識產權保護，目前在這些地區既未持有已獲授權的專利，也未提交專利申請。此外，部分外國法律對我們知識產權的保護力度不及其他國家，且我們在不同司法管轄區的維權能力存在差異。最後同樣重要的是，我們未採取積極進取的全球知識產權戰略來強化我們的知識產權，這可能使我們面臨更大的第三方侵權風險。

此外，我們針對第三方侵犯我方知識產權而提起的任何訴訟，都可能耗費高昂成本且耗時漫長，並可能導致我們的知識產權被宣告無效或無法執行，或對我們產生其他負面影響。因第三方涉嫌侵犯我們的知識產權，我們可能成為相關索賠和訴訟的當事人。即使我們因侵權行為起訴其他方，該訴訟仍可能對我們的業務產生不利影響。任何此類訴訟的解決過程可能耗時耗資，且可能分散我們的管理層對我們業務的關注。此外，法院或政府機構可能據此宣告訴訟所涉我們的專利及其他知識產權無效、縮小其保護範圍或使其無法執行，這將嚴重損害我們的業務。此外，監控我們的專有技術、知識產權及機密信息的未經授權使用與披露存在難度且成本高昂。我們無法確保已採取的措施能完全防止我們知識產權或專有權遭盜用、侵權及違反。若我們無法充分保護、確立、維持或執行我們的知識產權及其他專有權利，將對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

---

## 風險因素

---

我們可能會面臨第三方提起的訴訟，指稱我們侵犯彼等的知識產權。

我們業務經營所在行業涉及大量專利，其中若干專利的範圍、有效性或可執行性可能存在爭議。因此，行業內有關專利保護及侵權的不確定性巨大，我們無法確定我們的業務行為並無及不會侵犯、盜用或以其他方式侵犯第三方的知識產權或專有權利。

近年來，全球範圍出現多起涉及專利及其他知識產權的大量訴訟。我們可能會面臨指控我們侵犯第三方專利、著作權或商業秘密的索賠及訴訟。例如，倘我們從其他公司（包括若干潛在競爭企業）招聘僱員，而該等僱員使用或被指稱使用若干技術訣竅、技術或內容，或該等僱員參與我們的研發，我們可能會面臨有關該等僱員不當使用或洩露商業秘密或其他專有資料的索賠。該等索賠及由此產生的任何訴訟（倘以不利於我們的方式解決）可能使我們承擔重大損害賠償責任、對我們的解決方案或業務運營施加臨時或永久禁令，或使我們的知識產權無效或無法執行。任何不利判決亦可能導致聲譽受損或可能迫使我們採取成本高昂的補救措施，例如重新設計我們的解決方案。此外，由於專利申請可能耗時多年方能獲得，因此我們可能不知道當前存在待批准的申請，這可能會導致我們的解決方案可能會侵犯已授權專利。倘我們的任何解決方案侵犯了有效且可強制執行的專利，或倘我們希望避免因任何我們的解決方案涉嫌侵犯而引發的潛在知識產權訴訟，我們可能會被禁止銷售或選擇不銷售我們的解決方案，除非我們獲得了授權，而該授權可能無法取得或僅可按商業上不合理、不利或其他不可接受的條款取得。或者，我們可能被迫支付巨額特許權使用費或重新設計我們的一個或多個解決方案，以規避任何侵權或指控。此外，倘我們的客戶、業務合作夥伴或第三方因使用我們的解決方案而被起訴侵權，我們可能須就彼等產生的賠償或其他補救措施承擔責任。

我們亦可能無法成功重新設計我們的解決方案以規避任何涉嫌侵權。成功針對我們的侵權索賠，或我們未能或無法開發並部署非侵權技術，或按可接受的條款及時授權已侵權技術，則可能對我們的業務及經營業績造成重大不利影響。此外，該等訴訟（不論其成功與否）的裁決可能耗時且成本高昂，並可能分散管理層對我們業務投入的時間及精力，從而可能嚴重損害我們的業務。此外，該等訴訟（不論其成功與否）均可能嚴重損害我們在客戶以及我們所處行業中的聲譽。

---

## 風險因素

---

我們的專利申請可能不會獲授權為專利，這可能會對我們阻止他人商業開發與我們類似的解決方案的能力產生重大不利影響。

我們無法確定我們是否為已提交特定專利申請主題的第一發明人，或我們是否為提交該專利申請的第一方。倘另外一方已提交涵蓋與我們所開發的相同主題的專利申請，且該申請相對於我們的專利申請具有優先權，則我們可能無權獲得我們的專利申請所尋求的保護，包括阻止第三方將其或類似技術商業化。此外，如果審查機構確定有理由限制或縮小專利權利要求的保護範圍，例如專利申請中包含的權利要求涵蓋的申請主題不符合專利保護條件或缺乏新穎性，或被視為缺乏足夠細節詳情以實施發明或已存在過往工藝。因此，我們無法確定我們提交的專利申請是否將會成為授權專利，或我們的授權專利是否足夠廣泛以保護我們的技術或以其他方式提供保護以阻止類似技術的競爭對手。此外，就其發明人身份、範圍、有效性或可執行性而言，授權專利並非決定性的。我們的競爭對手可能會質疑或尋求使我們的授權專利或授權專利相關的設計無效，而此可能會對我們的業務、前景、財務狀況或經營業績產生不利影響。此外，與實施專利、保密及發明協議或其他知識產權的相關成本可能使相關積極執行變得不切實際。

**專利法的變動或會降低專利的整體價值，從而削弱我們保護解決方案的能力。**

多個司法管轄區並無明確的專利保護範圍。中國或我們計劃拓展業務的其他司法管轄區內專利法或其詮釋的變動可能會削弱我們保護發明、取得、維護、捍衛及強制執行我們知識產權的能力，更廣泛而言，可能會影響知識產權價值或縮小專利權範圍。我們無法預測當前正在尋求且將來可能會尋求的專利申請是否將於特定司法管轄區獲授權為專利，或未來任何授權專利的權利要求是否將提供足夠保護以阻止競爭對手的競爭。專利申請的權利要求範圍可能在專利獲授之前大幅縮減，且可能於授權之後被重新詮釋。

即使我們目前或日後擁有的專利申請獲授權為專利，其授權形式未必能為我們提供有意義的保護、阻止競爭對手或其他第三方與我們競爭或者以其他方式為我們提供競爭優勢。因此，專利權的授權、範圍、有效性、可強制執行性及商業價值具有高度不確定性。

---

## 風險因素

---

除專利技術外，我們依賴我們的非專利專有技術、商業秘密、流程及技術訣竅以及我們的著作權。

我們依賴專有資料（如商業秘密、技術訣竅及機密資料）保護不可申請專利的知識產權，或我們認為最好通過無須公開披露的方式就可保護的知識產權。我們通常通過與我們的僱員、顧問、承包商、科學顧問及第三方訂立包含不披露及不使用條款的保密協議，或諮詢、服務或僱傭協議來尋求保護專有資料。然而，我們可能未能訂立必要的協議，且即使已訂立，該等協議亦可能遭違反或可能無法阻止我們的專有資料被披露、第三方侵犯或盜用，其條款可能受到限制及可能無法在出現未經授權披露或使用專有資料時提供足夠的補救措施。

我們對第三方製造商及合作夥伴所使用的商業秘密的保護管控有限，倘發生任何資料未經授權披露，我們可能會失去對日後商業秘密的保護。此外，我們的專有資料可能會被我們的競爭對手或其他第三方所知悉或獨立開發。倘我們的僱員、顧問、承包商、科學顧問及其他第三方在其工作中使用他人擁有的知識產權，則可能會就相關或由此產生的技術訣竅及發明的權利產生爭議。執行及確定我們的專有權利的範圍可能需要成本高昂且耗時的訴訟，而未能取得或維持專有資料的保護可能會對我們具競爭力的業務產生不利影響。此外，我們經營所在的若干市場的相關商業秘密權利的法律可能對我們的商業秘密提供很少保護或毫無保護。

---

## 風險因素

---

任何未經授權訪問或對我們的IT系統進行網絡攻擊可能會對我們的業務運營、經營業績、聲譽及財務狀況造成重大不利影響。

我們的解決方案可能使我們能夠訪問敏感及／或機密資料或信息，從而成為可能尋求對我們進行網絡攻擊的惡意行為者的誘人目標。實際或被認為違反我們的安全措施，或未能維持我們解決方案及平台（包括第三方雲平台及信息技術或IT、我們所依賴的服務）的可靠性、安全性及完整性，可能會使我們面臨重大後果。我們已實施與我們的IT系統以及數據安全及隱私政策相關的內部規則及程序，以確保我們的運營符合安全要求。然而，我們無法保證我們的IT系統或第三方服務提供商的IT系統得到充分保護，免受第三方入侵、病毒、黑客攻擊、勒索軟件攻擊及其他網絡攻擊、信息或數據竊取或其他類似威脅。

我們可能會受到該等事件的影響，這可能會導致我們的IT系統受損、對我們的業務造成重大干擾或盜竊，導致我們或我們客戶的業務資料、商業秘密、敏感資料及其他保密或專有資料無法訪問、被不當披露或盜用。即使我們使用備份資料進行恢復，任何該等事件均可能對我們的業務造成重大不利影響。後果可能包括法律及財務風險、業務及客戶流失、商業秘密或其他專有資料或個人資料的遺失或未經授權披露，並可能引致訴訟（包括集體訴訟及我們的客戶基於我們的客戶協議及其他商業安排對我們提出的訴訟和索賠）、監管行動及罰款、消費者保護行動、其他相關成本（包括與我們的調查及補救工作有關的成本）及對我們聲譽的重大損害。這可能會阻礙我們留住現有客戶及吸引新客戶的能力。倘我們遭遇網絡攻擊或遇到安全事件，我們可能無法成功實施補救計劃以應對風險及未來損害。此外，我們並無保有與網絡安全事件有關的保險，因此因任何網絡攻擊或安全漏洞而產生或與之相關的任何費用或成本（可能重大）將由我們自行承擔。任何該等實際或被認為的中斷、訪問、違規、不確定性或事件均可能對我們的業務運營、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

---

## 風險因素

---

我們可能未投保足額保險以覆蓋潛在的責任或損失，因此，如果發生任何此類責任或損失，我們的業務、財務狀況、經營業績和前景可能會受到重大不利影響。

我們面臨與業務有關的各種風險，並可能缺乏若干風險的足額保險。截至最後實際可行日期，我們已取得並投購我們認為符合我們規模及類型的企業慣例及與中國標準商業慣例一致的保單，包括我們所有主要產品的產品責任保險。然而，我們目前並不提供[業務中斷或訴訟保險]。請參閱「業務－保險」。

儘管我們認為現有保險覆蓋範圍已符合業務規模與性質，但我們無法保證未來不會發生針對我們的產品責任以外的索賠，亦無法保證在需要時我們能夠以可接受的條款購買其他保險。如果我們因火災、爆炸、洪水或其他自然災害、網絡基礎設施、生產設施或業務營運中斷或任何重大訴訟而遭受重大損失，我們的經營業績可能會受到重大不利影響。我們的保險範圍可能不足以保障我們免受任何損失，且亦無法確定我們是否能夠及時成功索賠我們的損失，或完全無法索賠。如果我們須對未投保損失或金額負責，以及承擔超出我們的保險賠償限額，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能會受到重大不利影響。

與僱員及其他第三方訂立的保密協議及不競爭契諾可能無法充分阻止商業秘密及其他專有資料的洩露。

我們已投入大量資源開發我們的技術及技術訣竅。儘管我們與僱員訂立了載有保密協議、不競爭契諾及知識產權所有權協議，但我們無法向閣下保證該等協議不會遭違反，而我們將能及時或根本無法對任何違反行為提供足夠的補救措施，或我們的專有技術、技術訣竅或其他知識產權不會以其他任何方式被第三方獲取。同樣，倘我們招聘的僱員違反與其前僱主簽訂的保密、不競爭契諾，我們可能會面臨有關該等僱員違反其保密、不競爭契諾，以有利於我們的方式不當使用或洩露商業秘密或其他專有資料的索賠。此外，其他方可能獨立發現商業秘密及專有資料，從而限制我們對該等人士主張任何專有權利的能力。執行及確定我們的專有權利的範圍可能需要成本高昂且耗時的訴訟，而未能取得或維持商業秘密保護可能會對我們的競爭地位產生不利影響。

---

## 風險因素

---

倘我們未能維持優惠稅務待遇及政府補貼，或倘我們稅務責任的計算遭成功質疑，我們可能須支付超出我們稅項撥備的稅項、利息及罰款。

本集團根據相關法律法規享有若干優惠稅務待遇，包括降低企業所得稅稅率。例如，根據中國企業所得稅法及其實施條例，法定企業所得稅稅率為25%。然而，已釐定為高新技術企業的企業所得稅可減至15%的優惠稅率。本公司於2022年12月14日獲批為高新技術企業，有效期為三年，因此在往績記錄期間享有15%的優惠稅率。此外，本集團若干子公司符合小微企業普惠性稅收減免政策。對小型微利企業年度應納稅不超過人民幣1百萬元的一部分，將減至按25%計入應納稅，按20%的稅率繳納企業所得稅。對超過人民幣1百萬元但不超過人民幣3百萬元的一部分，減按50%計入應納稅所得額，按20%的稅率繳納企業所得稅。

於2022財年、2023財年、2024財年及2025年前六個月，我們確認了政府補助人民幣2.4百萬元、人民幣4.1百萬元、人民幣4.9百萬元、人民幣1.1百萬元及人民幣6.6百萬元，該等補助主要歸因於我們在先進技術領域之發展。儘管本集團過去曾獲得稅收優惠及政府補助，但我們無法保證我們將來將繼續受益於稅收優惠或獲得政府補助。適用於我們本集團於中國的企業所得稅稅率的任何增加，或我們本集團目前於中國享有的任何優惠稅務待遇及政府補貼終止、追溯或未來減少或退還，均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

此外，在日常業務過程中，我們須遵守複雜的所得稅及其他稅務法規，且在釐定所得稅撥備時須作出重大判斷。儘管我們認為我們的稅項撥備屬合理，倘中國稅務機關成功質疑我們的狀況，且我們須支付超出稅項撥備的稅項、利息及罰款，我們的財務狀況及經營業績將受到重大不利影響。

我們面臨與訴訟和糾紛有關的風險，這可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景產生不利影響。

我們的競爭對手、僱員、供應商、客戶、業務合作夥伴或政府實體可能會就合同糾紛、勞資糾紛、知識產權侵權或涉及我們僱員不當行為的糾紛向我們提出各種類型的糾紛或申索。此類糾紛和申索可能演變成訴訟並損害我們的聲譽，從而對我們的客戶群產生不利影響。我們無法保證我們將不會在日常業務過程中受到法律訴訟。訴訟

---

## 風險因素

---

會分散注意力且成本高昂，因為其可能會導致我們承擔法律費用、分配我們的大部分資源並轉移管理團隊對我們日常運營的注意力，其中任何一項均可能嚴重影響我們的業務。若出現不利於我們的判決，我們可能需要花費大量資金來解決索賠或支付損害賠償，這可能會對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景產生重大不利影響。

**我們或會遭受自然災害、流行病、戰爭或恐怖襲擊或其他我們無法控制的因素。**

自然災害，如水災、地震、沙塵暴、暴風雪、火災或洪水，大規模流行病或全球性大流行病的爆發，或其他事件（如戰爭、恐怖主義、環境事故、停電或通信中斷）可能導致人員傷亡、資產毀損，並可能對我們的業務造成重大不利影響。若本公司或業務合作夥伴的員工被懷疑感染任何流行病或大流行病，亦可能影響我們的運營，因為這可能要求我們或合作夥伴對部分或全部相關員工實施隔離，或對用於運營的設施進行消毒。任意該等因素及其他我們無法控制的因素均會對總體商業氛圍及環境產生不利影響，為我們開展業務的地區帶來不確定因素，使我們的業務蒙受我們無法預測的損失，以及對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

**我們面臨有關租賃物業的若干風險，這可能會擾亂我們的運營及提高搬遷成本。**

截至最後實際可行日期，我們租賃了九處物業用於我們在中國的辦公及研發設施，總建築面積總額為約5,380.2平方米。租賃物業或出租人對該等物業的所有權的任何限制，均可能會影響我們使用辦公室，或（在極端情況下）導致搬遷，進而可能對我們的業務運營產生不利影響。

根據適用的中國法律法規，所有租賃協議均須於地方房地產管理局進行登記。截至最後實際可行日期，我們為在中國經營業務的租賃物業中有七份租賃協議尚未向相關中國政府部門登記。儘管未能如此行事本身並不會使租賃失效，但倘我們在收到相關中國政府部門的通知後未能在規定時間內糾正，我們可能會被處以罰款。各項未登記租賃的協議罰款介乎人民幣1,000元至人民幣10,000元，由有關部門酌情決定。根據現行有效協議，本集團因未登記租賃協議而面臨的最高罰款總額為人民幣90,000元。若被責令支付該款項，我們將及時在規定期限內完成支付。

---

## 風險因素

---

截至最後實際可行日期，我們並不知悉中國政府部門因我們未能登記租賃協議而發出有關處罰的任何通知或指控。考慮到上述情況，我們認為上述租賃協議未登記的情況，無論單獨或整體而言，均不會對我們的業務及經營業績產生重大影響。

截至最後實際可行日期，我們四處租賃物業的業主未能提供相關物業的所有權證書。此類租賃物業存在租賃合同被認定無效及物業被相關部門拆除導致無法繼續使用的風險。

我們並不知悉任何與我們未取得產權證的租賃物業相關的法律訴訟或仲裁。我們無法向閣下保證相關中國機關不會撤銷有關租賃物業的租賃合同，也無法保證此類物業將不會被相關機關拆除，導致我們無法繼續使用，進而對我們的業務、經營業績及財務狀況產生不利影響。

**未能有效處理僱員的欺詐或非法活動將導致我們的業務受損。**

我們僱員的非法、欺詐、貪污或勾結活動或不當行為，不論是否屬實或杜撰，均可能使我們承擔責任或招致負面宣傳。無法保證我們有關審批付款賬號、銷售及營銷活動、與業務夥伴及政府官員的互動及其他相關事務的政策及內控措施將阻止我們僱員的欺詐或非法行動或不當行為，或類似事件日後將不會發生。任何非法、欺詐、貪污或勾結活動、不當行為或利益衝突看法及謠言均可能嚴重損害我們的品牌及聲譽，即使其並無依據或已妥善解決，仍可能導致我們的客戶流失，並對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

**我們的風險管理及內部控制系統未必在所有方面均屬充分或有效，這可能會對我們的業務及經營業績造成重大不利影響。**

本公司致力設立對本公司的業務運營屬適當的，涵蓋組織框架、政策、程序及風險管理方法的風險管理及內部控制系統，並致力持續完善該等系統。有關進一步詳情，請參閱「業務－風險管理及內部控制」。然而，本公司無法向您保證本公司的風險管理及內部控制系統將能夠識別、預防及管理所有風險。本公司的內部控制程序旨在指導本公司的運營。本公司的內部控制程序可能無法及時或根本無法識別所有不合規事件。本公司並非總能及時發現及防止欺詐及其他不當行為，而本公司為防止及發現該等活動而採取的預防措施未必有效。

---

## 風險因素

---

本公司的風險管理及內部控制亦取決於員工的有效實施。由於本公司的業務規模龐大，本公司無法向您保證有關實施不會涉及任何人為失誤或錯誤，這可能會對本公司的業務及經營業績造成重大不利影響。由於我們日後可能提供更廣泛及更多樣化的解決方案，我們的解決方案及服務的多元化將要求我們繼續提升風險管理能力。倘我們未能及時調整風險管理政策及程序以適應不斷變化的業務，我們的業務、經營業績及財務狀況可能會受到重大不利影響。

我們可能會發現財務報告的內部控制的弱點及缺陷。此外，倘我們未能對財務報告維持充分的內部控制，由於該等準則會經不時詮釋、解釋、補充或修訂，我們可能會在財務報表中出現重大錯誤陳述，且無法履行我們的報告義務，這可能會導致投資者對我們已報告的財務資料失去信心。這可能進而限制我們進入資本市場，損害我們的經營業績。此外，無效的財務報告內部控制可能使我們面臨欺詐或濫用公司資產的風險增加，並使我們可能從我們上市的證券交易市場中除牌，受到監管調查及民事或刑事制裁。我們亦可能須重述我們過往期間的財務報表。

### 在我們開展業務的司法管轄區內經營業務相關的風險

根據中國政府部門發佈的有關境外發售及上市的新法律和法規，我們可能須遵守額外的監管要求。

於2021年7月6日，相關中國政府部門發佈《關於依法從嚴打擊證券違法活動的意見》。該等意見強調加強對非法證券活動的管理及對中國公司境外上市的監管，並提出採取有效措施，如推動相關監管體系建設，應對中國境外上市公司面臨的風險及事件。詳情請參閱「監管概覽—有關境外上市的法規」。

於2023年2月24日，中國證監會、財政部、國家保密局及國家檔案局發佈《關於加強境內企業境外發行證券和上市相關保密和檔案管理工作的規定》（「《檔案規定》」），於2023年3月31日生效。《檔案規定》要求，境內企業直接或間接在境外進行證券發行和上市活動，境內企業以及提供相關證券服務的證券公司、證券服務機構應當嚴格遵守保密和檔案管理的有關要求，建立健全保密和檔案制度，採取必要措施落實保密和檔案管理責任。《檔案規定》可能會進行修訂，倘未能遵守該等規定，可能會對我們的業務、經營業績或財務狀況造成重大影響。

---

## 風險因素

---

我們未來融資活動可能需要中國證監會或其他中國政府機關的批准、備案或遵守其他要求。

我們無法向閣下保證未來頒佈的任何新規則或法規不會對我們或我們的融資活動提出額外要求或限制。倘日後確定須經中國證監會或其他監管機構批准或向其備案或辦理其他手續，我們可能無法及時或甚至不能取得有關批准、履行有關備案程序或滿足有關其他要求。我們可能因未能就我們未來的融資活動尋求中國證監會批准或其他政府授權或履行備案程序而面臨中國證監會或其他中國監管機構的罰款及處罰，而該等監管機構可能對我們施加罰款及處罰、限制我們在中國的經營活動、限制我們在中國境外派付股息的能力、延遲或限制將未來的融資活動所得款項匯回中國或採取其他行動限制我們的融資活動，這可能會對我們的財務狀況及業務前景造成重大不利影響。

中國經濟及法律狀況的變動以及相關法律、法規及規章的詮釋及實施可能影響我們的業務、經營業績及財務狀況。

由於我們在中國的業務廣泛，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景受到了中國經濟及法律發展的固有影響。我們須不時遵守法律、規章及法規，包括與外商投資、公司組織及管治、商業、稅收、金融、外匯和貿易等方面有關的法律、規章及法規。中國經濟監管、政治及社會條件的任何重大變化均可能對我們的經營業績、財務業績及業務前景造成重大影響。無法保證我們將成功適應現行法律、法規或政府政策的新詮釋或實施，或將生效的新法規，這可能對我們的財務狀況及業務前景造成重大不利影響。

我們須遵守有關網絡安全、隱私、數據保護及信息安全的新法律法規。未能或被認為未能遵守該等法律及法規，或有關我們處理數據的慣例或政策的其他問題，均可能會損害我們的聲譽，並對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

近年來，世界各地的政府機構越來越關注隱私及數據保護。特別是在我們絕大部分業務運營所在的中國，中國政府在過去數年頒佈了關於保護個人可識別數據的法律法規。我們可能會受到中國以及其他地區及司法管轄區有關隱私及數據保護的法律法規的約束。此外，隨著我們的客戶在全球範圍內擴大足跡，彼等可能會在中國以外的其他國家或地區使用我們的解決方案，因此必須遵守該等司法管轄區有關隱私及數據保護的法律法規。因此，我們可能需要升級我們的解決方案，以幫助用戶遵守有關法律及法規。

## 風險因素

我們已採取多項措施確保合法合規。有關詳情，請參閱「業務－數據安全及隱私」。然而，不同司法管轄區有關隱私及數據保護的法律法規不斷變化，而我們無法及時適應該等法律及法規的變動。因此，我們無法向閣下保證我們的隱私及數據保護措施根據適用法律法規現時並將一直被認為是足夠的。此外，我們的隱私及數據保護措施的有效性也受到系統故障、中斷、不足、安全漏洞或網絡攻擊的影響。若我們無法遵守當時適用的法律法規，或解決任何隱私及數據保護問題，有關實際或指稱未能符合的情況可能會損害我們的聲譽，阻礙現有及潛在用戶使用我們的解決方案，並可能使我們面臨重大法律、財務及營運後果。

近年來，網絡安全、資料安全及個人信息保護已成為全球各國政府主管機關日益關注的監管重點。中國政府近年頒佈一系列法律、法規及政府政策，以保障網絡安全、資料安全及個人信息保護。請參閱「監管概覽－有關信息安全及審查的法規」及「監管概覽－有關隱私保護的法規」。

於2021年12月28日，網信辦、國家發改委、工信部等部門聯合頒佈《網絡安全審查辦法》（「《網絡安全審查辦法》」），自2022年2月15日起施行，該辦法規定，符合特定標準的主體應接受網絡安全審查。[有關更多資料，請參閱「監管概覽－有關信息安全及審查的法規」。]

於2025年11月19日，我們與中國數據合規法律顧問透過電話以匿名方式，就中國網絡安全審查認證和市場監管大數據中心（「CCRC」）事宜進行諮詢，其受網信辦授權受理網絡安全審查申請，故為此類諮詢的主管機構。於諮詢過程中，CCRC工作人員確認，在香港上市並不屬於《網絡安全審查辦法》中「國外上市」一詞的適用範圍。鑒於(i)CCRC已確認於香港上市並不構成國外上市；(ii)截至最後實際可行日期，我們尚未收到相關監管機構的任何正式通知，將我們的網絡設施及信息系統指定為關鍵信息基礎設施（「**關鍵信息基礎設施**」），因此我們不被視為關鍵信息基礎設施營運商；及(iii)截至最後實際可行日期，我們未接獲任何通知要求進行網絡安全審查，亦未獲悉我們的數據處理活動影響或可能影響國家安全，故我們的中國數據合規法律顧問認為，截至最後實際可行日期，我們就擬[編纂]事宜無須根據《網絡安全審查辦法》提交網絡安全審查。

儘管我們無須根據《網安審查辦法》就擬[編纂]事宜申請網絡安全審查，但由於該等法規對網絡安全審查的解讀與實施持續演變，因此我們無法保證不會出現與新法規相關的網絡安全審查額外監管要求。

---

## 風險因素

---

閣下可能在對我們及我們的管理層送達法律程序文件和強制執行判決方面遇到困難。

我們是一家根據中國法律註冊成立的公司，我們的大部分資產及子公司位於中國。我們的大部分董事和高級管理層居住於中國。因此，從中國境外向我們及我們的大部分董事和高級管理層送達法律程序文件，可能會比較困難且耗時較長。此外，由於其他司法管轄區的司法判決及裁決缺乏相互承認及執行力，投資者在執行判決時亦可能遇到困難。

出現違反上市規則的情況時，H股股東不能就此提出訴訟，而必須倚賴聯交所執行其規則。上市規則及香港收購守則在香港不具有法律效力。

派付股息須受相關中國法律法規所規限。

根據中國法律，股息僅可從可分配利潤中派發，而中國法律並未規定適用的會計原則。可分配利潤為我們根據中國公認會計原則或國際財務報告準則所確定的利潤（以較低者為準），減去對累計虧損的任何彌補以及我們必須轉撥至法定及其他公積金的金額。即使我們獲得盈利，也可能沒有足夠或任何可分配利潤以用於向我們的股東分派股息。任一年度尚未分派的任何可分配利潤，可保留至以後年度分派。在彌補虧損和撥付法定公積金後，我們可以分派稅後利潤。

此外，在確定我們的分紅比例時，我們須遵守中國監管機構制定的股息分派規則。中國監管機構今後可能進一步修訂上市公司適用的股息分派規則，這可能會對我們的業務發展及增長的可用資金數額產生重大影響。

此外，由於根據中國公認會計原則計算的可分配利潤在若干方面與根據國際財務報告準則計算者不同，即使我們的子公司於該年度根據國際財務報告準則釐定有利潤，但根據中國公認會計原則未必有可分配利潤，反之亦然。因此，我們可能無法從我們的子公司獲得足夠的分派。我們的子公司未能向我們派付股息可能會對我們的現金流量及我們未來向股東作出股息分派的能力產生負面影響，包括我們的財務報告顯示我們的業務已盈利的年度。

---

## 風險因素

---

我們是一家中國企業，須就收入繳納中國稅，並定期接受中國稅務機關審查是否已按照中國稅收法律及法規履行稅務責任。

我們是一家中國企業，須就收入繳納中國稅，並定期接受中國稅務機關審查是否已按照中國稅收法律及法規履行稅務責任。中國稅收法律及法規可能會不時受到相關部門的新修訂及調整。我們無法向閣下保證我們能夠滿足未來中國稅務機關的審查，其可導致可能對我們的經營業績、財務表現及業務前景造成重大不利影響的罰款、其他處罰或行動。

**我們的H股股東須繳納中國所得稅。**

根據中國現行稅項法律和法規，非中國居民個人及非中國居民企業須就我們向其派付的股息及因出售或以其他方式處置H股所實現的收益履行不同的稅務責任。

根據「個人所得稅法」及其實施指引，非中國居民個人從中國境內取得的所得須按20%稅率繳納中國個人所得稅。因此，除非中國與該外籍個人居住的司法管轄區間的適用稅務協定就相關稅務責任提供減免或豁免，否則我們須自股息付款中預扣該稅項。然而，根據財政部及國家稅務總局於1994年5月13日頒佈的《財政部、國家稅務總局關於個人所得稅若干政策問題的通知》(財稅字[1994]020號)，外籍個人從外商投資企業取得的股息、紅利所得暫免徵收個人所得稅。此外，根據個人所得稅法及其實施條例，H股的非中國居民個人股東應就出售或以其他方式處置H股所實現的收益繳納20%的個人所得稅。然而，根據財政部及國家稅務總局於1998年3月30日頒佈的《關於個人轉讓股票所得繼續暫免徵收個人所得稅的通知》(財稅字[1998]61號)，自1997年1月1日起，對個人轉讓上市公司股票取得的所得繼續暫免徵收個人所得稅。

截至最後實際可行日期，上述條文並無明確規定非中國居民個人股東轉讓於境外證券交易所上市的中國居民企業股份須繳納個人所得稅，據我們所知，中國稅務機關在實踐中亦未徵收此類個人所得稅。然而，無法保證中國稅務機關不會對非中國居民個人股東出售H股的收益徵收所得稅。

## 風險因素

根據企業所得稅法及其實施條例，非中國居民企業在中國境內未設立機構、場所的，或者雖在中國設立機構、場所但取得的所得與其所設機構、場所沒有實際聯繫的，則須就我們所派股息及該等境外企業於出售或以其他方式處置H股所變現的收益按10%稅率繳納中國企業所得稅，除非適用更低稅率。根據國家稅務總局於2008年11月6日頒佈的《關於中國居民企業向境外H股非居民企業股東派發股息代扣代繳企業所得稅有關問題的通知》(國稅函[2008]897號)，向H股非中國居民企業股東派發股息時，統一按10%的稅率代扣代繳企業所得稅，我們擬按10%的稅率從派付予H股非中國居民企業股東(包括香港結算代理人)的股息中預扣稅項。有權按適用的所得稅協定或安排享受稅項減免的非中國居民企業，將須向中國稅務機關提出申請退回任何超出按適用協定稅率預扣的稅款，該退稅須經中國稅務機關批准。

儘管有上述安排，適用的中國稅務法律法規及對現有適用中國稅務法律法規的解釋及應用可能存在變更。可能徵收新稅項，因而可能對[編纂]H股的[編纂]價值產生重大不利影響。

我們可能需要繳納額外的社保費及住房公積金，以及相關政府部門徵收的滯納金和罰款。

於往績記錄期間及直至最後實際可行日期，我們並未按中國相關法律法規規定，就部分僱員全額繳納社會保險及住房公積金供款。據我們的中國法律顧問告知，中國相關機關或會要求我們於規定期限內繳付任何欠繳之社會保險供款，且我們可能須就每延遲一日按欠繳金額的0.05%繳付滯納金；倘我們未能於規定期限內繳付該等款項，則可能須按欠繳金額之一至三倍繳付罰款。詳情請參閱「監管概覽－有關勞動及社會安全的法規」。

根據《中華人民共和國社會保險法》、《住房公積金管理條例》的相關規定及其他相關法律法規的規定，在中國運營的企業必須參與各項政府主導的員工福利計劃，包括若干社會保險費和住房公積金，並按照員工薪金(含獎金及津貼)的一定比例供款，供款上限為企業所在地地方政府不時規定的數額。

---

## 風險因素

---

於往績記錄期間，我們並未因社會保險費及住房公積金供款受到任何行政處罰。於最後實際可行日期，我們並未接獲中國相關機關發出的任何通知，指稱我們未足額繳納社會保險費及住房公積金，並要求我們於規定時間前補繳該等款項。據我們的中國法律顧問告知，就社會保險及住房公積金供款而言，[如不存在僱員的投訴且我們能按期按照中國相關機關要求補繳的前提下，我們遭中國相關機關處罰，或整體業務經營受到重大影響的風險[較]低。

然而，我們無法向閣下保證，主管政府機關不會要求我們補繳欠繳款項，並對我們徵收滯納金或罰款。倘我們因違反勞動法相關規定而遭投訴或調查，並被要求補繳社會保險費及住房公積金供款、支付滯納金及罰款，我們的勞工成本或將增加。有關增加可能對我們的業務、經營業績、財務狀況及前景造成不利影響。

### 與[編纂]有關的風險

我們的H股過往並無公開市場。H股的流動性可能有限，H股的價格及[編纂]可能出現波動。

於[編纂]完成前，我們的H股並無公開市場。概無保證於[編纂]完成後，我們的H股將形成或維持活躍的[編纂]市場。[編纂]乃本公司與[編纂]（為其自身及代表[編纂]）協商的結果，未必指示我們的H股於[編纂]完成後的[編纂]價格。[編纂]完成後，我們H股的市價可能隨時會跌至低於[編纂]，[編纂]亦可能隨時下降。

我們H股的價格及[編纂]量可能會有波動，這可能導致在[編纂]中購買我們H股的投資者遭受重大損失。

我們H股的價格及[編纂]量可能會大幅波動。我們的收入、淨利潤及現金流量的變化、對我們產品或服務的需求、因競爭而導致的我們定價政策的變化、新技術的出現、戰略聯盟或收購、關鍵人員的加入或離職，或涉及本集團的訴訟、法律或監管程

---

## 風險因素

---

序等因素(其中部分因素並非我們所能控制)，均可能導致我們H股的[編纂]量及價格出現重大及突然變化，並影響我們H股的流動性。此外，香港聯交所及其他證券市場不時出現與任何特定公司經營表現無關的價格及交易量大幅波動。這些波動亦可能對H股的[編纂]造成重大不利影響，而H股的價值可能下跌。

我們未來的融資可能會攤薄 閣下的股權或對我們的營運施加限制。

為籌集資金及擴大我們的業務，我們可能考慮於未來發售及發行額外股份或可轉換或交換為我們股份的其他證券，而非按比例向我們當時的現有股東發售及發行。因此，該等股東的股權可能會面臨每股資產淨值的攤薄。如果通過債務融資籌集額外資金，可能會對我們的營運施加若干限制，這可能進一步限制我們派付股息的能力或酌情權，並增加我們在不利經濟狀況下的風險。此外，這將對我們的現金流量產生不利影響，並限制我們在業務發展及策略計劃方面的靈活性。

我們對如何使用[編纂][編纂]擁有重大酌情權，而 閣下未必同意我們的使用方式。

管理層使用[編纂][編纂]淨額的方式未必會得到 閣下的認同或者不會產生可觀的回報。有關我們擬動用[編纂][編纂]的詳情，請參閱「未來計劃及[編纂]用途」。然而，管理層將酌情決定[編纂]淨額的實際用途。 閣下將資金委託予我們的管理層，因而對於[編纂][編纂]淨額的具體用途， 閣下須信賴管理層所作出的判斷。

我們一直並將繼續受到單一最大股東集團的重大影響，單一最大股東集團的利益可能與其他股東的利益不同。

我們的單一最大股東集團將通過其在股東大會上的投票權及其在董事會上的代表對我們的業務及事務產生重大影響，包括有關合併或其他業務合併、收購或出售資產、發行額外股份或其他股本證券、派付股息的時間及金額以及我們的管理的決策。單一最大股東集團可能不會以符合少數股東最佳利益的方式行事。此外，未經單一最大股東集團同意，我們可能無法訂立或會對我們有益的交易。該等所有權的集中亦可能阻礙、延遲或阻止本公司控制權的變更，此可能剝奪股東於出售本公司股份時獲得股份溢價的機會，並可能大幅降低我們H股的[編纂]。

---

## 風險因素

---

[編纂]可能會增加H股在市場上的供應，這將對H股的[編纂]產生負面影響。

根據國務院證券監督管理機構及公司章程的規定，我們的內資股可[編纂]為H股，且該等[編纂]H股可於境外證券交易所上市或交易，但於該等經轉換股份[編纂]前，須妥為完成必要的內部審批程序並完成中國證監會備案（但毋須股東批准）。此外，有關[編纂]、買賣及上市須遵守國務院證券監督管理機構規定的法規及相關境外證券交易所規定的法規、要求及程序。我們可於任何建議[編纂]前申請全部或任何部分內資股作為H股於聯交所[編纂]，以確保[編纂]過程可於通知聯交所及交付股份於H股股東名冊登記後迅速完成。這可能會增加H股在市場上的供應，而未來出售或預期出售經轉換H股可能會對H股的[編纂]產生不利影響。

若股票研究分析師並無發佈有關我們業務的研究或報告，或若其對有關我們H股的推薦作出不利變動，則我們H股的市價及交易量可能會下跌。

我們H股的[編纂]將受到股票研究分析師發佈有關我們或我們業務的研究或報告的影響。若報導我們的一名或多名分析師下調H股評級或發佈有關我們的負面意見，則不論資料是否準確，H股的[編纂]均可能下跌。如果一名或多名該等分析師停止對我們的報道或未能定期發佈有關我們的報告，我們可能會失去金融市場的知名度，進而可能導致我們H股的[編纂]下跌。

[編纂]後，我們的H股未來在公開市場上被大量出售或預期被大量出售，可能會對我們的H股[編纂]及我們未來籌集額外資金的能力產生重大不利影響，並可能導致閣下的股權被攤薄。

於[編纂]前，我們的H股並無公開市場。我們現有股東於[編纂]後未來銷售或預期銷售股份，可能會導致H股的當時[編纂]大幅下跌。由於對出售及發行新股的合約及監管限制，緊隨[編纂]後本公司僅有數量有限的目前發行在外股份可供出售或發行。儘管如此，於該等限制失效或被豁免之後，日後在公開市場大量出售H股或預期該等出售可能會顯着降低H股的當時[編纂]及削弱未來我們籌集股本的能力。

---

## 風險因素

---

概不保證我們日後將宣派及分派任何金額的股息。

我們無法保證我們將宣派及派付股息，此乃由於股息的宣派、派付及金額由董事根據（其中包括）我們的營運、盈利、現金流量及財務狀況、營運及資本開支需求、我們的戰略計劃及業務發展前景、我們的章程文件及適用法律酌情釐定。請參閱「財務資料－股息」。

本文件所載前瞻性陳述受風險及不確定因素影響。

本文件載有若干前瞻性陳述及資料，並使用「預計」、「相信」、「可能」、「展望未來」、「擬」、「計劃」、「預測」、「尋求」、「預期」、「可能」、「應當」、「應該」、「會」或「將會」等前瞻性術語及類似表述。閣下應知悉，依賴任何前瞻性陳述均涉及風險及不確定因素，且任何或所有該等假設均可能被證明不準確，因此，基於該等假設的前瞻性陳述亦可能不正確。鑒於該等及其他風險及不確定因素，本文件所載前瞻性陳述不應被視為我們聲明或保證我們的計劃及目標將會實現且該等前瞻性陳述應連同多項重要因素（包括本節所載的因素）一併考慮。除上市規則所規定者外，我們不擬因獲得新資料、未來事件或其他原因而公開更新或以其他方式修訂本文件所載前瞻性陳述。因此，閣下不應過度依賴任何前瞻性資料。本文件的所有前瞻性陳述均受警示聲明約束。

投資者應仔細閱讀整份文件，我們強烈建議閣下不應依賴報章或其他媒體所載有關我們或[編纂]的任何資料。

閣下作出有關我們H股的投資決定時應僅依賴本文件所載資料、[編纂]及我們於香港發佈的正式公告。於本文件日期後但於[編纂]完成前，可能會有報章及媒體對我們及[編纂]作出有關報道，當中載有（其中包括）有關我們及[編纂]的若干財務資料、預測、估值及其他前瞻性資料。我們並無授權於報章或媒體披露任何有關資料，亦不會就任何有關報章報導或其他媒體報道的準確性或完整性，或報章或其他媒體就我們的H股、[編纂]或我們所發表的任何預測、觀點或意見的公平性或適當性承擔任何責

---

## 風險因素

---

任。我們不會就任何有關報章報導或媒體報道中有關我們的任何預測、估值或其他前瞻性資料的適當性、準確性、完整性或可靠性發表任何聲明。因此，有意投資者務請僅按照本文件所載資料作出投資決定，而不應依賴任何其他資料。閣下申購我們的[編纂]H股，即視為閣下同意不會依賴並非載於本文件的任何資料。