

風險因素

閣下於作出有關H股的投資決定前，請務必認真考慮以下風險資料，連同本文件所載的其他資料(包括我們的綜合財務報表及相關附註)。該等風險因素可對我們的業務、財務狀況或營運業績造成重大不利影響。H股的市價可能因該等風險大幅下跌，閣下可能因而損失全部或部分投資。所提供的資料均受限於「前瞻性陳述」一節的警示聲明。

與我們行業及業務有關的風險

我們的業務及經營業績受到全球經濟狀況及宏觀經濟走勢的影響。

由於我們的產品及解決方案在全球銷售，我們的業務及經營業績受到整體全球經濟增長、人均可支配收入水平等全球經濟狀況影響。全球經濟情狀況或宏觀走勢(尤其是教育及企業相關領域的支出)出現不利變動，將會對我們產品及解決方案的需求造成負面影響，並對我們的經營業績造成重大不利影響。

此外，我們的教育相關產品及解決方案需求受K12學校、大學及其他教育機構的預算分配及支出水平，以及消費者非必需消費支出水平的影響。該等因素則受政府政策、公共資金配置優先順序及整體宏觀經濟狀況所影響，可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大影響。企業及工業應用對我們產品及解決方案的需求受公司開支水平影響，而有關支出則受全球經濟狀況及業務週期所影響。

再者，對我們智能控制部件的需求亦受終端產品(如電視、白色家電)的銷售所影響，該等終端產品的需求受消費者非必需消費支出水平的影響，而消費者的非必要開支則受整體宏觀經濟狀況所影響。宏觀經濟狀況的任何不利發展均可對我們的經營業績造成重大不利影響。

我們產品的市場不斷變化。倘我們未能有效應對該等變化，我們的業務、營運業績及財務狀況將會受到重大不利影響。

我們營運所在各行業(包括商用顯示、音視頻(AV)設備、計算機設備及控制部件行業)面對技術持續快速變革、產品及技術不斷升級、新產品頻繁推出及技術標準不斷創新的情況。新技術的推出可能使我們產品所採用的現有技術的競爭力下降甚至被淘汰，又或令我們需要投入大量成本及時間進行技術改造。由於

風險因素

市場不斷演變的特性，我們未來能否成功取決於我們準確預測並應對行業標準、技術要求、客戶及消費者偏好與其他市場狀況變化的能力。為維持我們的競爭地位並持續擴展業務，我們需要不斷為現有與潛在客戶開發及推出創新產品。因此，我們非常重視研發活動，而有關活動需要投入大量人力資源及資金。於2022年、2023年、2024年以及截至2024年及2025年9月30日止九個月，我們的研發開支分別為人民幣1,280.9百萬元、人民幣1,422.5百萬元、人民幣1,540.2百萬元、人民幣1,080.7百萬元及人民幣1,155.2百萬元，分別佔我們營業收入的6.1%、7.1%、6.9%、6.3%及6.4%。然而，我們無法向閣下保證該等努力將可成功或帶來預期成果。即使我們的研發工作取得成功，我們亦可能無法及時應用我們所開發的新技術推出新產品把握先發優勢，或甚至無法推出相關產品。

倘一個或多個行業標準及技術要求出現快於預期或預期之外的轉變，可能會導致我們的技術提前過時。此外，我們或未能及時開發或根本無法開發或推出符合客戶需求且獲市場接納的全新或升級技術、未能成功將獲重點投入研發開支開發的技術商業化，或未能預測新行業標準及技術轉變。若未能成功應對技術轉變或取得重要新技術，我們可能無法挽留或吸引新客戶。由於競爭技術涌現、客戶偏好及需求轉變或其他因素導致對我們產品及解決方案的需求下降，均可能對業務、營運業績及前景造成不利影響。

我們的業務面臨競爭。

我們在我們所在行業面臨激烈競爭。例如，商用顯示產品市場(如面向教育市場與企業服務的交互智能平板)正在轉型，且競爭激烈。此外，液晶顯示主控板卡市場集中度相對較高，由包括我們在內的領先業者進行競爭。我們的現有及潛在競爭對手可能會通過提升產能及積極開展銷售及營銷活動等措施來增加市場份額。我們的競爭對手亦可能通過降低價格吸引客戶或增加銷量。競爭壓力可能會對我們產品的需求及定價造成不利影響，進而影響我們的增長及市場份額。倘我們未能有效競爭，我們可能無法維持或擴大市場份額，從而可能對我們的業務、營運業績及財務狀況造成不利影響。

由於競爭的緣故，我們可能會收到客戶就我們產品及解決方案提出的降價要求，這可能會繼續對我們的利潤率造成影響。我們必須能夠降低成本並提升營運效率以保持盈利能力。我們的盈利能力部分取決於我們銷售量的擴大，管理原材料成本以及製造成本的能力。然而，我們可能無法降低我們的成本以符合客戶要求的較低價格。倘我們無法通過提升營運效率、提出能帶來盈利的新或升級產

風險因素

品及解決方案、改善製造管理、增加採購途徑及其他成本削減措施來抵銷客戶的降價要求，我們的業務、財務狀況及營運業績可能會受到重大不利影響。

我們可能面臨與原材料價格波動有關的風險，且我們可能無法就有關材料適時獲得穩定的供應。

我們的原材料價格主要與組件複雜性及供需動態有關。因此，由於供需動態引起的原材料價格波動可能會影響我們的成本及業務表現。倘若日原材料價格因任何原因而大幅上升，我們可能需要額外成本確保原材料有足夠供應，或需為有關原材料尋找替代供應渠道。然而，我們可能無法找到任何替代供應渠道，並且可能無法成功將價格的上漲部分轉嫁給客戶，而不對我們的業務造成不利影響。倘發生上述情況，我們的營運業績及財務表現可能會受到重大不利影響。

我們的供應商可能會遇到重大營運中斷，無法應對我們快速增長的業務規模，終止、暫停、改變或違反供應安排。此外，我們可能無法激勵供應商較其他客戶優先處理我們的訂單。此等任何情況均可導致供應出現延誤或短缺。我們無法向閣下保證我們將可在前述任何情況下，及時以合理的商業條款或任何條款在我們的主要目標市場找到替代供應商，特別是，大型液晶顯示屏面板的供應商數量有限，而該面板為我們交互智能平板產品的關鍵組件。此外，我們向台灣省、中國內地、日本、韓國及美國超過15家供應商採購LCD主控板卡的儲存芯片(佔我們的主要原材料之一)。於往績記錄期間，本公司供應商的營運並無重大中斷，導致供應延誤或短缺，尤其是本公司的液晶顯示面板及液晶控制芯片。然而，倘現有供應商的營運經歷中斷或我們與彼等的業務關係受到威脅，我們可能難以找到提供在商業上合理條款的替代供應商，甚至根本找不到替代供應商。

我們亦依賴其他業務合作夥伴供應及交付原材料及設備。第三方物流供應商的服務因不可預見的事件(如惡劣天氣、自然災害或交通中斷)中斷或出現故障，可能會令原材料及設備無法及時或成功交付。倘未能按時及在良好狀況下將原材料送達我們或我們生產合作夥伴的設施，可能會導致我們產品缺貨，在該情況下可能會對我們的聲譽及業務前景造成不利影響。

風險因素

倘我們無法有效執行業務策略，我們的業務及前景可能會受到重大不利影響。

我們的業務規模逐年擴大。此外，隨著我們的產品組合、客戶基礎及國際市場擴展，我們將需要與更多的供應商及合作夥伴高效合作，以及維持及擴大與現有及新供應商與合作夥伴的互利關係。我們亦需要不斷提升及升級基礎設施及技術，改善對營運、財務及管理方面的控制，完善報告系統及程序，以及擴大、培訓及管理不斷增長的員工隊伍。所有該等工作均需要投入大量的管理、財務及人力資源。我們無法向閣下保證該等工作會達到預期效果。我們無法向閣下保證我們將能夠有效管理自身的增長，我們現有的基礎設施、系統、程序及控制措施或其任何升級措施將足夠成功支持我們擴展業務，亦無法保證我們的戰略及新業務措施能夠成功執行。此外，我們所處行業的變化及發展亦可能令我們需要重新評估自身的業務模式，並對長期戰略及業務計劃作出重大變動。我們未能創新及應對該等變化及發展可能會對我們的業務、財務狀況及營運業績造成重大不利影響。即使我們創新及應對該等變化及發展，我們仍可能未能實現對長期戰略及業務計劃所採取變更的預期裨益，甚至可能因而損害我們的盈利能力。

此外，我們計劃擴展我們的產品和解決方案，以處理更多應用場景。該等產品及解決方案的擴展使我們面對一系列風險及挑戰，包括(但不限於)：

- 我們的新產品未能被客戶接受或未能達到預期目標；
- 在擴展若干新產品方面的經驗或專業知識不足，這可能使我們無法在該等領域有效競爭；
- 未能對新產品及解決方案的市場狀況作出準確分析或判斷；
- 無法以合理的商業條款招聘額外的合資格人員或招聘及挽留人員；及
- 競爭對手模仿或複製我們的新產品。

此外，我們在通過收購及其他方式擴展業務時可能會遇到其他風險及困難。我們有意在國內及國際市場尋求戰略投資及收購機會，重點就行業價值能力進行橫向整合(如互補的產品線或同業公司)。有關投資及收購可能涉若干風險及不確定性，包括(但不限於)未能實現預期的業務目標(如擴展業務、確保供應及取得

風險因素

技術)、爭議、意外成本、投資回報不足及未能在盡職調查期間發現的問題，這可能會對我們的業務、營運業績及財務狀況造成不利影響。

我們的國際戰略及在不同司法管轄區開展業務的能力存在不確定性及風險。

我們有部分的營業收入來自海外。於往績記錄期間，我們有超過20%的營業收入在中國內地以外地區產生。我們預計海外銷售將繼續佔我們營業收入的重大比例。

我們的海外業務亦面臨在海外進行業務的額外固有風險，包括(但不限於)：

- 不熟悉當地的營運及市場情況；
- 為海外業務配置員工及進行管理上的困難及成本；
- 尋找合適的生產合作夥伴的困難；
- 貿易客戶無力償債及無法收取應收賬款；
- 我們的業務及供應商出現勞工糾紛及停工；
- 複雜的供應鏈及運輸物流挑戰；
- 與維持瞭解當地市場並跟踪其走勢的能力以及開發及維持有效的市場地位相關的成本增加；
- 法律、監管、政治、經濟及商業的不穩定性及不確定性；
- 外國稅務規則、法規及其他規定的變動，例如稅率及稅法的法定及司法解釋的變動；
- 當地機關修改外貿政策及法規(包括與經濟制裁、出口管制及進口限制相關者)及貿易壁壘(如關稅或配額的不利變化)，特別是當其因應主要經濟體之間關係的變化作出時；
- 外國國家監管規定的變動，包括數據隱私法；
- 遵守外國反賄賂、反腐敗及反洗錢法規以及反壟斷法的複雜性；

風險因素

- 取得或執行知識產權的困難；
- 通過當地法律系統執行協議及收取逾期應收款項的困難；
- 地緣政治局勢(尤其是我們業務所在的司法管轄區)的變化；
- 外匯匯率波動；
- 嚴格的外匯管制及現金匯回限制；
- 通脹及／或通縮以及利率變化；
- 客戶超出我們控制範圍的不當行為，包括(但不限於)違反與彼等訂立的協議、我們要求彼等遵守的政策以及不同司法管轄區適用於彼等的法律及法規；及
- 與海外製造及運營相關的其他障礙及風險。

我們是一間業務遍布全球的中國企業。我們在中國及多個海外司法管轄區營運，該等地區的經濟、監管及管治環境在過去數十年間不斷演變。該等地區的市場狀況或法規的變動可能會影響我們的業務、前景、營運業績及財務狀況。此外，倘外國政府實施法律或法規限制對中國實體進行投資，而我們被認為受有關限制所規限，則我們H股的投資及買賣、業務前景、營運業績、財務狀況及未來集資活動可能會受到不利影響。

我們須遵守中國及我們營運所在的其他司法管轄區的多項法律及法規，並需要取得及遵守行政機構的相關許可、執照、證書、同意及其他批准。每項批准均須滿足若干條件，未能獲得政府批准會對我們的營運造成不利影響。作為維持或更新我們許可、牌照或證書的部分程序，我們亦需接受政府機關的檢查、審查、詢問及審計。倘無法及時就我們的營運滿足取得所需政府批准的先決條件，或有效適應不時生效的新法律、法規或政策，可能會對我們的業務造成重大不利影響。相關行政機關在審視我們的申請及授出批准方面可能會出現延遲。

風險因素

此外，於2025年初，美國政府發布多項行政命令，對來自多個司法管轄區的進口商品徵收額外關稅，包括對若干來自中國的進口商品徵收額外關稅。受地緣政治局勢變化、經濟優先事項及監管議程的影響，美國的關稅及貿易政策不斷轉變，該等政策可能會在沒有或幾乎沒有事先通知的情況下修訂、擴展或替換。關稅及貿易政策於未來可能繼續轉變，我們無法預測其可能出現變動的時間、範圍或程度。於往績記錄期間，我們有少部分營業收入來自向美國的銷售。國際市場存在高度靈活且充沛的製造產能，足以滿足我們所提供產品類型的需求。我們具備優勢，能根據不斷變化的貿易環境與成本考量，靈活調度跨區域生產訂單。例如，我們已與越南及墨西哥的生產夥伴建立合作關係，藉此強化供應鏈韌性並有效管理關稅風險。因此，我們的董事預期美國政府最近實施的關稅變化不會對我們的業務及財務狀況造成重大不利影響。然而，隨著美國與其他國家的貿易關係持續發展，我們無法向閣下保證我們的產品於未來不會被徵收更高的關稅或須遵守貿易限制。美國對中國的關稅政策於未來有任何不利轉變均可能會壓抑美國市場對我們產品或終端市場產品的需求，我們的收入或盈利能力可能會下降。此外，倘轉變的實施速度及／或程度較預期更快或嚴格，我們可能無法有效及即時應對及減輕相關風險。上述任何情況均可能對我們的業務、營運業績及財務狀況產生負面影響。

我們可能面臨產品存在質量問題的風險。

我們一直高度重視產品質量及安全，視之為我們營運的重中之重。我們的質量管理及風險控制系統涵蓋整個產品生命週期，包括產品設計、採購、生產、銷售、使用及維護。在往績記錄期間，我們並無發生因產品質量或安全問題導致的任何大規模產品回收或相關索賠或法律程序。然而，鑒於產品質量控過程複雜，且可能難以管理，加上我們產品的生命週期較長，我們無法保證我們的產品現時及將來均不存在質量問題。

我們的產品或解決方案出現任何質量問題均可能會損害我們的產品表現，導致客戶及／或訂單流失，並降低我們的盈利能力。在嚴重情況下，我們可能需要召回產品或採取其他措施。此外，遭受損失的第三方可能會對我們提出索賠或法律訴訟。任何該等事件均會對我們的品牌及聲譽造成不利影響。若干產品責任申索可能源於我們向供應商採購的零件及組件存在缺陷。雖然我們可就該等劣質材料或存在缺陷的組件向供應商尋求彌償，但有關行動可能會耗費大量成本及時間，且最終未能成功。該等供應商可能無法全數或根本不會就我們因該等缺陷及產品責任申索所蒙受的損失向我們作出彌償。

風險因素

我們面臨與使用第三方生產合作夥伴生產我們產品有關的風險。

我們目前依賴第三方生產合作夥伴來生產我們大部分產品。我們的成功有賴與現有生產合作夥伴維持關係，以及於未來訂立新製造安排。倘我們無法有效管理生產合作夥伴，確保及時交付高品質產品以滿足客戶需求，則我們的銷售可能會下滑，對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

與第三方生產合作夥伴的合作存在超出我們控制範圍的若干固有營運風險。若生產合作夥伴未能遵守約定的時間或出現產能受限的情況，我們可能會出現延誤。於往績記錄期間，我們並未出現第三方生產合作夥伴交付嚴重延遲的情況。若生產合作夥伴的流動資金狀況發生不利變動，導致其無法履行生產產品的責任，其所生產的產品數量可能會低於預期。我們亦存在與生產合作夥伴發生潛在糾紛的風險，而我們亦可能會因與合作夥伴有關的負面輿論受到影響，不論相關負面輿論是否與我們之間的合作關係有關。我們成功建立優質品牌及可靠合作伙伴關係的能力，亦會因市場對我們生產合作夥伴產品質量的觀感受到影響。此外，鑑於我們亦依賴生產合作夥伴達致我們的品質標準，無法保證合作夥伴交付的產品始終符合我們的質量要求。

再者，法規增加或持份者對負責任採購行為的期望可能會令我們的合規成本上升。任何生產合作夥伴未能遵守有關法規或滿足有關期望可能會導致負面報導，對我們的聲譽產造成不利影響。我們的財務或聲譽亦可能會因生產合作夥伴的行為而面臨政府或監管調查等風險。倘我們無法管理該等風險，我們及時供應具競爭力產品的能力將受到損害，我們的成本將會增加，而我們的業務、營運業績及財務狀況將會受到不利影響。

未能維護我們的品牌和聲譽以及涉及我們、我們的股東、董事、高級職員、僱員及業務合作夥伴的負面報導及指控均可能影響我們的聲譽，從而對我們的業務、財務狀況及營運業績造成負面影響。

我們相信維持及提升品牌(如希沃及MAXHUB)知名度對我們業務的成功至關重要。知名品牌對增強對客戶的吸引力非常重要。由於我們在全球高度競爭的市場中營運，維持及提升品牌直接影響我們保持市場地位的能力。能否成功推廣品牌取決於我們營銷工作的有效性及來自滿意客戶的口碑數量。我們於宣傳品牌時可能會產生額外費用。然而，我們無法保證該等活動會及將會成功，亦無法保證我們能夠達到預期的品牌宣傳效果。

風險因素

此外，涉及我們、我們的股東、董事、高級職員、僱員及業務合作夥伴或我們所處行業的負面報導及指控可能會對我們的品牌形象及聲譽造成重大不利損害，並導致市場對我們提供的產品及解決方案的認可度及信任度下降，從而令銷量及收入減少、可能失去業務合作夥伴及具備高度專業技能的合資格人員流失。此外，有關負面報導可能來自第三方的惡意騷擾或不當競爭行為，並不屬我們的控制範圍。有關行為包括向監管機關提出投訴、社交媒體上的負面言論及針對我們的蓄意詆毀。我們可能因第三方的行為而面臨政府或監管調查，並可能需投入大量時間處理該等第三方行為，導致管理層注意力分散及產生高額費用，且無法保證我們最終將可在合理時間內駁回所有指控。此外，對我們的指稱可能由任何人（無論是否與我們有關）散布。社交媒體經常在未經查證內容準確性的情況下刊登內容，且不會給予我們有機會回應或更正。發生任何該等事件均可能損害我們的聲譽，進而導致客戶流失及營業收入減少。

未能獲得新客戶或留住現有客戶可能會對我們的業務造成重大不利影響，而未能為客戶提供優質售後服務可能會損害彼此之間的關係，繼而對我們的業務造成損害。

我們致力鞏固與現有客戶的關係，同時透過提升品牌與產品知名度，不斷擴闊客戶基礎。為了取得及留住客戶，我們投資於品牌建設、銷售及營銷活動。於2022年、2023年、2024年以及截至2024年及2025年9月30日止九個月，我們分別產生人民幣1,187.8百萬元、人民幣1,343.1百萬元、人民幣1,206.0百萬元、人民幣855.0百萬元及人民幣801.6百萬元的銷售開支。我們無法保證將能成功留住現有客戶或達致預期的銷售增長。

隨著我們業務持續增長，我們需要有能力繼續提供迅速支援及有效維護，以滿足國際客戶的需求，尤其是我們的智能終端及應用。我們可能無法招聘或挽留足夠的合資格熟手人員，以就我們的產品及解決方案向客戶提供支援。因此，我們可能無法迅速應對短期內客戶對技術支持或維護援助需求的增加。我們亦可能無法修改未來的維護服務及技術支持範圍，以應對競爭對手提供的技術服務的變化。倘我們遇到客戶對支持及維護需求增加的情況，我們可能面臨成本增加，從而可能會損害我們的營運業績。倘我們無法提供高效的客戶維護及支持，我們的業務可能會受到損害。我們吸引新客戶的能力高度依賴我們的業務聲譽。未能保持優量的維護及支持服務，或市場認為我們未能為客戶提供優質的維護及支持服務，均會對我們的業務造成損害。

風險因素

我們的政策允許客戶在保修期內就有缺陷的產品及解決方案進行退貨及換貨。請參閱「業務－保修及售後服務」。在往績記錄期間，我們並無發生因產品質量或安全問題導致的任何大規模產品回收或相關索賠或法律程序。倘我們的產品及解決方案質量下降，我們所面臨的退貨、換貨及保修成本將會增加。我們亦可能不時需根據法律採納新的退貨、換貨及保修政策，或修改現有政策。雖然該等政策能改善客戶體驗及提升戶忠誠度，從而有助我們取得及挽留客戶，但有關政策亦會令我們產生額外成本及費用，即便收入增加亦未必能夠彌補。倘我們為降低成本及開支而修訂該等政策，可能會引起客戶不滿，導致現有客戶流失或未能按預期的步伐獲得新客戶，從而可能對我們的業務、財務狀況及營運業績造成重大不利影響。

我們的銷售可能受季節性影響。

我們的銷售受到季節性波動影響。我們的智能終端及應用的銷售主要受教育市場採購周期及企業支出周期影響而波動。因此，我們各期間的營運業績可能會有所不同。我們預期季節性因素對我們業務的影響在未來仍將持續。鑒於該等季節性波動，我們認為，比較單一財政年度內不同季度或跨財政年度的經營業績未必具有實際意義，不可作為預測未來表現的可靠指標。倘我們未能有效規劃生產及交付時間表，並在整個高峰季節取得客戶訂單，我們的業務、財務狀況及營運業績可能會受到不利影響。

我們的成功在很大程度上依賴於培養人才(包括高級管理層及關鍵技術人員)及彼等的持續服務。任何關鍵人員的流失均可能會對我們的業務、財務狀況及營運業績造成重大不利影響。

管理及研發能力是我們業務發展及競爭優勢的關鍵因素之一。我們的可持續增長在很大程度上依賴我們維持一支高度熟練的高級管理及技術團隊的能力。我們十分重視培養及招聘管理及技術人才，以確保有效協調及成功執行管理及研發活動。為了保持核心管理及技術人員的積極性及穩定性，我們已制定獎勵機制鼓勵技術創新。然而，由於人才競爭激烈，我們可能面臨核心管理及技術人員流失的風險。

風險因素

我們面臨生產過程中可能出現的營運及安全風險。

我們已建立智能製造基地，並於2024年開始運作。我們面臨生產過程中可能出現的各種營運及安全風險，包括(但不限於)：(i)環境或行業事件或公共衛生緊急情況；(ii)自然災害(如火災、洪水、地震、颱風及其他災害)；(iii)水、電、燃氣及電信等公用事業供應中斷；(iv)生產安全事故或工傷；或(v)由於操作失誤、設備故障或不當管理導致的生產事故或中斷。該等風險可導致製造設施損壞或損毀、人命傷亡、環境損害、經濟損失及法律責任。發生任何該等事件均可導致我們的營運中斷，並使我們遭受重大損失或承擔重大責任。

作為一家科技公司，我們保護知識產權的能力對於我們的研發努力、可持續發展及持續取得成功至關重要。第三方侵犯知識產權及與第三方發生糾紛可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

我們認為專利、專業知識、專有技術、商標、版權、域名及其他知識產權對我們的業務發展及營運至關重要，我們依賴知識產權法律及合約安排，並採取一系列措施保護我們的知識產權。儘管有該等措施，我們的知識產權均可能受到挑戰、變為無效、被繞過或挪用，有關知識產權亦可能不足以為我們帶來預期的競爭優勢。監管第三方未經授權使用知識產權的行為可能存在困難且成本高昂。倘我們未能及時發現未經授權使用行為，或未能採取適當措施維護我們的知識產權，則可能對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。此外，無法保證我們的專利申請將獲批准、任何已頒授的專利將能充分保護我們的知識產權，或有關專利不會被第三方挑戰或被司法機構認定為無效或不可執行。再者，由於若干地區缺乏全面的知識產權法律，我們可能無法在所有國家及地區均獲得足夠的知識產權，且我們保護知識產權的能力亦因司法管轄區而異。

我們可能會因第三方侵犯我們的知識產權而成為索賠及訴訟的一方。此外，在我們日常業務過程中，我們可能不時面臨競爭對手或第三方就知識產權侵權提出的索賠。即使我們起訴有關侵權方，有關訴訟亦可能會對我們的業務帶來不利後果。任何有關訴訟均可能會耗費大量時間及成本解決，並可能會分散我們管理層的時間及對業務的注意力。其亦可能導致法院或政府機構將有關訴訟所涉及的專利或其他知識產權變為無效、縮小範圍或不可執行，這可能會嚴重損害我們的業務。倘我們有任何產品侵犯有效且可執行的專利，我們可能會被禁止銷售或選擇停止銷售相關產品。此外，倘果我們的客戶、業務合作夥伴或第三方因使用我們的產品而被起訴侵權，我們可能需要就彌償或其他補救措施向彼等承擔責任。

風險因素

我們仔細選擇供應商並採取相關管理政策。然而，無法保證有關措施足以防止供應商提供有潛在知識產權問題的產品，亦無法保證我們能夠就第三方就產品或侵犯知識產權而向我們提出的索賠向供應商追回所有損害賠償或補償。倘發生任何該等事件，我們的聲譽可能會受損，我們的業務、財務狀況及營運業績可能會受到不利影響。

我們的品牌可能會被仿冒及模仿。我們無法保證未來不會發生品牌被仿冒或模仿的情況，或倘發生有關情況，我們無法保證將能夠有效或及時識別或解決問題。任何仿冒或模仿我們產品或其他品牌侵權行為均會對我們的聲譽及品牌造成不利影響。

儘管我們簽訂的僱傭協議已包含保密條款、不競爭契諾及知識產權所有權條款，但我們無法保證該等協議不會被違反、我們能夠及時或根本無法就違反行為採取足夠的補救措施，或我們的專有技術、專業知識或其他知識產權不會以其他方式被第三方知悉。同樣地，倘我們招聘的僱員違反與前僱主訂立的保密及／或不競爭契諾，我們可能會就有關僱員違反保密及／或不競爭契諾，不當使用或披露商業秘密或其他專有信息而使我們獲得不當利益被提出申索。

我們的合規及風險管理系統可能不足以讓我們免受信用、市場、流動性、營運及其他風險。

鑒於我們在全球經營業務，我們必須遵守多個司法管轄區的廣泛法律及監管要求及當地的業務營運流程。為遵守法律和法規，我們已建立支持業務營運流程的合規及風險管理系統。然而，無法保證我們的合規及風險管理系統足以應對每個司法管轄區的所有適用風險。同樣地，我們無法保證合資企業及其他業務合作夥伴的內部控制及系統與我們的系統一致，我們可能需要依賴彼等的內部控制及系統遵守彼等的業務常規。

此外，我們就防止直接或間接的貪污、賄賂、反競爭行為、洗錢、違反制裁、欺詐、欺騙、逃稅及其他犯罪或不當行為而制定的政策可能不足以防止有關不合規行為。

發生任何該等風險均可能導致聲譽受損及重大不利的法律後果，包括(但不限於)暫時吊銷或撤銷我們業務營運的相關證書、許可證、批准及許可(我們的業務運營可能受阻或停頓，這可能會對我們的業務及經營業績造成重大不利影響)、撤銷我們管理層或員工的資質、對我們或我們管理層成員或僱員處以罰款或制裁及處罰，並可導致第三方提出損害賠償申索或其他不利的法律後果，包括民事

風險因素

及刑事處罰。倘出現任何這些風險，亦可能會對我們的業務、財務狀況及營運業績、聲譽或前景造成重大不利影響。

我們的營運依賴IT系統及網絡，IT系統故障、網絡中斷或網絡安全漏洞均可能會對我們的業務造成影響。

我們十分依賴IT系統管理及營運我們的業務，當中部分系統由第三方供應商提供支持。倘該等系統發生故障、停止正常運作或於其間出現中斷、出現安全漏洞或未能提供預期的效益，我們管理營運的能力可能會受到損害，從而對我們的營運及財務狀況造成不利影響。倘我們及我們的僱員所使用的計算機上安裝的軟件並無適當授權或許可，我們可能會面臨軟件供應商的申索或訴訟。我們的可能會面臨因自然災害、意外事故、電力中斷、電信故障、恐怖主義或戰爭行為、計算機病毒、物理或電子入侵或其他事件所引致的IT系統故障或網絡中斷。我們擁有業務連續性及災難恢復能力，但可能不足以管理由超出我們控制範圍的情況所造成的營運中斷。

我們的IT系統可能會面對計算機病毒、惡意代碼、未授權訪問、網絡釣魚及其他網絡攻擊。我們會繼續評估潛在威脅，並採取適當措施應對該等威脅。然而，由於該等網絡攻擊使用的技術頻繁轉變，且可能在一段時間內難以偵測，我們在實施足夠的預防措施時可能面臨困難。迄今為止，該等攻擊尚未對我們的業務或營運造成重大影響。然而，我們無法保證我們的努力將能夠防止我們或第三方供應商的數據庫或系統的被攻擊或出現故障。倘我們所依賴的IT系統、網絡或服務供應商未能正常運作，而我們未能及時有效地解決該等故障，我們的業務可能會受損，並可能須面臨訴訟及監管行動(包括行政罰款)，從而對我們的業務及財務狀況造成不利影響。

第三方物流服務供應商交付延誤、操作不當或運輸網絡中斷，均可能對我們的業務造成不利影響。

我們適用第三方物流服務供應商為客戶交付若干產品。倘與物流服務供應商發生糾紛或終止合作，可能導致產品交付出現延誤或成本上升。我們未必能按可接受條款延續或擴展與現有物流服務供應商的合作關係，亦未必能與新的物流服務供應商建立合作關係以確保準確、及時且具成本效益的交付服務。倘無法與物流服務供應商維持或發展良好關係，可能影響我們足量、及時或以客戶可接受價格供貨的能力。倘與優選物流服務供應商的合作破裂，可能造成停擺，從而對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。由於我們對該等物流服務供應商並無直接控制權，故無法保證其服務質量。倘因運力短缺、自然災害、

風險因素

罷工或其他因素導致交付延誤、產品損毀或任何其他問題，我們可能流失客戶及銷售額，對我們的聲譽造成損害。此外，我們的供應商有時亦通過第三方物流服務供應商運送材料。交付延誤可能同時影響供應商向我們及時供貨的能力，以及我們向客戶交付產品的能力。

我們的保險範圍可能無法覆蓋與我們營運風險相關的所有損失。

我們的業務面臨各種營運風險，包括(但不限於)因操作失誤、停電、設備故障導致的生產中斷及因其他風險導致的停產；環境或其他監管規定施加的營運限制；社會、政治及勞資糾紛、環境或工業事故，以及災難性事件(包括火災、地震、爆炸、洪水或其他自然災害)。此外，隨著我們於未來進一步擴充海外市場業務，我們可能會面臨與地緣政治緊張局勢、政策變化以及知識產權及技術保護有關的風險。上述風險可能導致(包括但不限於)生產設施損壞或損毀、人身傷害或傷亡、環境損害、金錢損失及法律責任。發生任何該等事件均可能導致我們的營運中斷，並使我們遭受重大損失或承擔重大責任。我們可能並無足夠或並無任何保險就該等營運風險提供保障。我們投購覆蓋產品運輸責任及僱主責任的保險。此外，我們亦已購買多份與財產相關的保險，涵蓋我們的設施、機械、設備、庫存及其他資產。無法保證我們的保險將足以覆蓋上述風險。倘我們產生重大損失或責任，而保險不足以覆蓋該等損失或責任，則我們的業務、財務狀況及營運業績可能會受到重大不利影響。

我們面臨銷售渠道相關風險。

我們通過直銷與分銷網絡相結合的模式進行產品營銷及銷售。然而，我們無法保證為管理銷售網絡所採取的任何措施均能奏效。因此，銷售網絡的擴張未必能帶來營業收入的相應增長。

經銷商的表現及經銷商遵守我們的規定對我們產品的銷售至關重要。然而，我們無法保證經銷商將一直遵守經銷協議的條款或以符合我們聲譽及標準的方式營運。經銷商的不合規行為(例如未經授權的銷售行為欺詐、不當行為或未有遵守合約責任)可能會損害我們的聲譽，擾亂我們的銷售渠道，並導致失去客戶的信任。此外，我們面臨經銷商進行欺詐或不當行為的風險，有關行為包括就我

風險因素

我們的產品作出未經授權的誤導陳述、挪用第三方知識產權或其他非法活動。無論索賠是否成立，有關行為可能使我們面臨法律責任、昂貴的訴訟及監管審查。解決該等問題亦可能會消耗我們的管理資源並分散對核心業務的注意力。倘我們未能有效管理經銷商或減輕與彼等的行為相關的風險，我們可能會面臨銷售渠道中斷、聲譽受損及財務損失，其可對我們的業務、財務狀況及營運業績造成重大不利影響。此外，倘因需求下降、市場競爭加劇或分銷網絡效率降低等原因導致經銷商未能成功銷售我們的產品，我們的營業收入可能減少。發展、建立及維護與經銷商的合作關係需投入大量時間及資源。我們無法保證能在現有經銷協議到期時成功或按可接受條款續約。倘與經銷商的關係因任何原因惡化，均可能對我們的業務及經營業績造成重大不利影響。

我們實施一系列管理措施追蹤經銷商的銷售情況，並要求彼等定期向我們報告。我們已開發一套信息系統，我們可通過該系統監察經銷商就企業服務的主要庫存數據。然而，我們仍然依賴經銷商自願定期在該平台上向我們提供該等信息。我們的經銷商可能無法或不願意一直及時向我們提供有關我們產品的銷售及庫存水平的準確信息。因此，我們準確追蹤經銷商銷售及產品庫存水平的能力可能有限。我們對經銷商的銷售可能無法反映對客戶的實際銷售情況，我們可能無法及時收集與我們產品的市場需求有關的足夠信息及數據。未能準確追蹤經銷商的銷售及庫存水平以及未能及時收集市場信息可能導致我們錯誤地預測銷售趨勢，並影響我們迅速因應市場變動調整營銷及產品策略的能力。

倘我們高估客戶需求，可能會面臨庫存過剩、以較不利條款轉售庫存，甚至撇減庫存。倘我們低估客戶需求，則可能無法將收入最大化。此外，倘我們需要降低售價以減少庫存水平，可能會對我們的利潤率造成負面影響。上述任何情況均可能對我們的業務及財務表現造成重大不利影響。

我們可能無法偵測及預防我們的僱員、客戶、供應商或第三方作出的欺詐或其他不當行為。

我們可能會面對僱員、客戶、供應商或第三方所作出的欺詐或其他不當行為，有關行為可影響我們的聲譽，並令我們面臨訴、財務損失及被政府機關處罰。有關不當行為包括：

- 隱瞞未經授權或不法活動，例如洗錢、賄賂交易對手或接受交易對手賄賂以換取任何形式的利益或收益；

風險因素

- 故意隱瞞重要事實或未能履行必要的盡職審查程序，以及未能識別對我們業務決策屬重要的潛在風險；
- 不當使用或披露機密信息；
- 挪用資金；
- 進行超出授權限額的交易；
- 作出虛假陳述或欺詐、欺騙或其他不當行為；
- 進行未授權交易，對我們的客戶造成損害；或
- 未能遵守適用法律或我們的內部政策及程序。

我們的內部控制程序旨在監察我們的營運並確保整體合規。然而，有關內部控制程序可能無法及時或根本無法識別所有不合規或可疑交易事件。此外，我們就偵測及防止欺詐及其他不當行為所採用的預防措施未必有效。無法保證我們於未來不會涉及欺詐或其他不當行為。倘發生有關欺詐或其他不當行為，可能會對我們的聲譽造成不利影響。

我們可能因發生特殊事件(包括自然災害或傳染病爆發)而蒙受損失。

我們的業務可能會因發生颱風、強烈風暴、地震、洪水、火災或其他自然災害或類似事件而受到不利影響，特別是在我們營運所在的地區。此外，任何傳染病的爆發，如嚴重急性呼吸綜合症(SARS)、中東呼吸綜合症、禽流感或新型冠狀病毒病(COVID-19)，均可擾亂我們全球供應鏈、生產、交付及銷售方面的營運。有關事件可能會令對我們產品的需求減少、影響我們員工的生產力、使我們難以或無法生產並及時向客戶交付產品，或從供應商獲取材料及設備。倘發生重大公共衛生緊急情況，包括大流行，我們可能會因僱員出行限制收緊、額外的貨運要求、影響產品在地區間流動的相關政策、產能提升遭延遲及供應商營運中斷而受到不利影響。倘發生自然災害，我們會蒙受重大損失，可能需要大量時間恢復，並須龐大支出恢復營運。

風險因素

倘若我們未能及時獲得開展業務所需的政府批准或許可證，我們的業務可能受到不利影響。

我們須為我們的全球業務運營獲得某些執照、許可證、登記、證書、批准及備案。

我們必須滿足各種具體條件，以便獲得政府當局頒發或更新的任何該等執照、許可證、登記、證書、批准及備案，或完成必要的檢查及驗收。我們可能無法及時有效適應可能會對我們的業務造成重大不利影響的不時生效的新規則和條例，我們在滿足必要的條件以及時獲得及／或續期業務所需的所有的執照、許可證、登記、證書、批准及備案時亦可能會遇到重大延誤或困難，甚至根本無法獲得及／或續期。因此，倘我們未能及時取得或續期任何業務所需的政府批准，或於取得或續期方面遇到重大延誤，我們將無法繼續進行相關業務計劃，我們的業務、財務狀況及營運業績可能受到不利影響。

任何針對我們的訴訟、法律及合約糾紛、索償或行政程序皆可能耗費大量成本及時間來進行辯護或解決，並可能對我們的聲譽造成負面影響。

我們的業務面臨客戶、供應商、員工、政府機構及其他方以私人訴訟、行政程序、監管行動或其他訴訟形式提出的爭議、索償或法律程序的風險。該等程序的結果可能難以評估。

於該等程序中，索償人可能會要求我們賠償較大或不確定的金額，而與該等糾紛有關的潛在損失的規模可能於相當長的一段時間內均屬未知。未來爭議或訴訟的抗辯成本可能極高，倘我們因為該等糾紛及訴訟被迫改變業務經營，可能會對我們的營運業績產生負面影響。該等爭議或程序亦可能對我們的聲譽帶來負面影響，無論指控是否成立，亦無論我們是否最終被認定負有責任。因此，任何重大爭議或程序皆可能對我們的業務、營運業績、財務狀況或聲譽造成不利影響。

社會及經濟政策的發展，以及法律、規則及法規的解釋及執行，可能會影響我們的業務、財務狀況、營運業績及前景。

我們的業務分布於中國及部分海外地區，因此我們的業務、財務狀況、營運業績及前景可能受到當地經濟、社會及法律政策的影響。我們無法保證我們的業務運營能夠從該等措施中受益。此外，法律、規則及法規亦可能會不時修訂，而該等不斷演變的法律、規則及法規的適用、解釋及執行可能會影響我們的業務運作。合規成本增加可能對我們的業務、財務狀況、營運業績及前景造成重大不利影響。

風險因素

我們受多項法律、法規及監管標準規限，未能符合有關規定及標準可能會令我們須承擔法律責任。我們受中國及我們經營業務所在的其他司法管轄區的多項法律及法規規限，並須遵守所有相關規定及標準。

我們受中華人民共和國及我們經營所在的其他司法管轄區的各项法律法規的約束，並須遵守所有相關要求和標準。例如，我們須代表中國內地的僱員繳納多項社會保險基金，包括養老保險、失業保險、基本醫療保險、工傷保險、生育保險及住房公積金。根據《住房公積金管理條例》，中國內地企業須為僱員開立住房公積金賬戶並按時足額繳付住房公積金。根據《中華人民共和國社會保險法》，中國內地企業須為僱員辦理社會保險登記，並按時足額繳付社保供款。於往績記錄期間，我們並未根據中國相關法律法規，為部分員工全額繳納社會保險及住房公積金。於往績記錄期間各年度／期間，未足額繳納部分佔我們總收入的比例低於0.5%。此外，於往績記錄期間，我們曾委託第三方人力資源機構為少數員工代繳社會保險及住房公積金。請參閱「業務－員工－社會保險及住房公積金」。我們過往及現行有關社保計劃及住房公積金供款及透過第三方人力資源機構代繳若干社保計劃及住房公積金供款的做法未必能夠讓中國內地主管機關滿意。倘發生任何有關不合規情形，我們可能會被要求於限期內支付社保計劃及住房公積金供款的欠繳款項，逾期未補繳者將面臨罰款。根據我們中國法律顧問的意見，(i)根據《住房公積金管理條例》：(a)若未能於法定期限前為員工辦理住房公積金登記或設立住房公積金賬戶，未履行義務的附屬公司或分公司可能面臨人民幣10,000元至人民幣50,000元罰款；及(b)若未能於法定期限內繳納住房公積金，法院可採取強制執行措施；及(ii)根據《中華人民共和國社會保險法》：(a)對於未及時悉數繳納的社會保險供款，相關中國主管機關可要求於指定期限內補繳，並按逾期天數按欠繳金額的0.05%計收滯納金；及(b)若未能於期限內繳納，可能被處以欠繳金額一至三倍罰款。我們已取得本集團中國成員公司由相關主管機關核發的確認函，確認除新成立實體或無僱員的公司外，於往績記錄期間，相關主管機關並無因違反相關法律法規而對其處以任何罰則的紀錄。除上述者外，倘我們未能遵守中國內地其他相關的勞動法律及法規，我們可能會遭受處罰或須向僱員作出賠償。

風險因素

此外，中國最高人民法院於2025年7月31日頒佈《最高人民法院關於審理勞動爭議案件適用法律問題的解釋(二)》(下稱「新司法解釋」)，自2025年9月1日起生效。根據新司法解釋第十九條第一款規定，用人單位與勞動者約定或者勞動者承諾無須繳納社會保險費的，人民法院應當認定該約定或者承諾無效。用人單位未依法繳納社會保險費，勞動者根據中華人民共和國勞動合同法第三十八條第三項規定請求解除勞動合同並要求支付經濟補償的，人民法院應予支持。在此情況下，即使用人單位與勞動者曾達成不繳納社會保險費的約定，其仍須依法按勞動者在該單位工作的年限乘以月工資的標準向勞動者支付經濟補償。根據中國法律顧問意見，基於以下原因，新司法解釋預計不會對我們的財務狀況及業務產生重大不利影響：(i)由於我們在計算前述與社保繳納差額相關的最高潛在罰款時，已將在僱員選擇或雙方協議下產生的差額納入考量，故新司法解釋預計不會增加該等罰款金額；(ii)我們目前未獲悉有任何因社保或住房公積金繳納事宜而引起的重大或大規模僱員投訴、異議或勞資糾紛；(iii)倘相關主管部門要求我們在規定期限內予以糾正或補繳社保差額，我們承諾將積極配合併按要求完成補繳。然而，若相關中國主管部門與我們持不同意見，並認定我們未能符合新司法解釋的規定，則本集團的財務及業務表現可能受到不利影響。

鑒於該等法律及法規的重要性、複雜性及持續作出修訂，遵守有關法律及法規可能會相當繁重，並可能涉及大量財務資源，以及可能需要其他資源建立有效的合規及監察系統。因此，與該等法律及法規相關的法律責任、成本及要求可能會十分重大，並可能會令我們的業務開展出現延誤，或造成業務中斷。未能遵守適用於我們營運的法律及法規甚或會導致重大懲罰或罰款、相關執照遭吊銷或撤銷等。有關事件會對我們的營運業績及財務狀況造成影響。

風險因素

我們面臨與租賃物業相關的風險。

我們在日常業務過程中可能面臨多項與租賃物業有關的風險，包括但不限於以下各項：

- 截至2025年9月30日，就我們於中國境內主要用作辦公場所、停車場及商業空間，總建築面積約為4,723.68平方米(佔我們在中國境內租賃物業總建築面積不足11%)的6個租賃物業而言，與我們訂立租賃協議的出租人並未提供有效物業權屬證書或產權人為出租人轉租物業出具的授權文件，因此我們無法確保出租人擁有向我們租賃或轉租相關物業的權利或授權。倘出租人並非該物業的所有人，且出租人並無就分租獲得所有人或出租人的同意，或倘該物業在出租予我們之前已被抵押，則我們的租賃可能會因第三方提出異議而無效或被終止。倘我們無法以可接受的條款訂立新租約或重續現有租約，可對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。根據中國法律顧問的意見，遵守相關規定(如取得相關權屬證書或授權文件)乃出租人之責任。倘物業業主未能提供權屬證書或授權文件，我們對該等租賃物業的使用權或會受到第三方對租賃權提出索償或質疑的影響。倘出租人並無合法權利出租有關物業，我們或需撤離該等物業。然而，即使在前述情況下需撤離物業，考慮到(i)市場上存在租金水平相若的替代物業；及(ii)該等租賃物業內的大部分設備易於搬遷，我們將能及時遷移租賃場所而不會產生重大成本，且搬遷過程不會對我們的業務及營運造成重大不利影響。
- 截至2025年9月30日，我們主要用作辦公場所、倉儲、停車場、僱員宿舍及商業空間、總建築面積約20,856.75平方米的租賃物業相關的25份租賃協議尚未在中國相關土地和房屋管理部門登記備案。據我們的中國法律顧問告知，倘我們於收到相關中國政府部門的通知後，未能在規定的期限內作出糾正，有關政府部門可能會對每份租賃協議處以人民幣1,000元以上、人民幣10,000元以下的罰款，因此，因未完成全部相關租賃協議登記備案而可能面臨的罰款總額最高為人民幣250,000元。基於該等物業的數量及其所在城市情況，我們認為因未同時完成全部相關租賃協議登記備案而受處罰的可能性極低。

風險因素

- 為防止再次出現租賃物業與物業權屬證書所載的規劃用途不一致的情況及／或未能完成租賃登記備案的情況，我們(i)加強租賃審批的內部程序要求；(ii)並在簽立任何租賃協議前強制核實物業權屬證書或由業主發出的授權書，確保租賃物業用途與物業權屬證書所載的規劃用途一致；及(iii)於簽立租賃協議時，協助出租人或其他相關方辦理租賃協議登記備案手續。

我們面臨與工作安全及意外發生有關的風險，以及其他經營、運輸、職業及環境相關的風險，該等風險可能對我們的業務、財務狀況及營運業績造成重大不利影響。

我們的業務及生產面臨各種風險，包括與運營及運輸相關的風險以及職業及環境危害。我們必須遵守中國內地政府當機關頒布之有關生產及銷售我們產品的廣泛的環境、危險物質處理、化學品製造、健康及安全法律法規及嚴格標準。根據該等法律法規，我們須保持安全生產條件並保護員工的職業健康。在生產我們的產品時，我們可能會遇到各種各樣的困難。我們的某些原材料及化學品可能為有害物質，我們在生產過程中對該等原材料及化學品的儲存及使用涉及固有的風險，包括易燃物、有毒氣體及液體泄漏、設備故障、工業事故、火災及爆炸等。如發生環境或工業事故、公共衛生緊急事件、生產安全事故或工傷等事故，可能會對我們的生產造成重大影響，並可能導致人身傷亡、財產或生產設施的損壞或破壞、污染及其他環境損害。倘若任何上述後果屬嚴重，則可能導致業務中斷、法律責任及對我們的聲譽及企業形象的損害。倘我們在未來的生產過程中發生任何重大事故或工傷，我們的業務將會受到重大不利影響。

我們的業務須遵守有關數據保護的各種國內外法律、規則、政策及其他義務。任何保密信息、個人數據的損失或未經授權訪問或發布，皆可能使我們承擔重大的聲譽、財務、法律及運營後果。

我們的業務涉及使用及存儲保密信息，包括但不限於與我們員工有關的個人信息。我們受中國及海外有關收集、使用、保留、保護及轉移個人信息的法例所規限。在許多情況下，該等法律不僅適用於第三方交易，亦可能限制我們及我

風險因素

們海外附屬公司之間的個人信息轉移。若干司法管轄區已就該領域通過法律，而其他司法管轄區正考慮施加額外限制。該等法律持續發展，可能因不同司法管轄區而變化。遵守新出現的及不斷變化的海外要求可能會使我們產生大量成本或要求我們改變業務慣例。不合規情況可能導致重大處罰或法律責任。任何我們未能遵守其他中國或海外隱私相關或資料保護法律及法規，皆可能導致政府實體或其他各方對我們提起訴訟，使我們聲譽受損及承擔重大法律責任。

我們的安全措施可能並不足以應對所有可能發生的情況，並可能容易受到黑客攻擊、員工失誤、瀆職、系統錯誤、密碼管理錯誤或其他不合規事件的影響。

與網絡安全與數據保護相關的法律法規仍存在變動及詮釋不確定的情況，倘我們未能遵守或被認為未及時遵守該等法律法規，我們可能會面對負面輿論、法律訴訟、暫停或中斷營運，或對我們的業務造成損害。

我們會收集及儲存於業務營運過程中產生或與之相關的商業數據、管理數據及交易數據，當中包括與我們業務及與客戶、供應商及其他相關人士進行交易相關的資料，以及終端用戶等數據主體的個人信息。為合法合規地處理數據並保障數據安全，我們已實施多項措施，包括建立多層級數據安全管理框架、制定並執行網絡安全及數據保護內部政策、定期為僱員提供安全教育與培訓、採用網絡入侵防護、異常警示、加密與去識別化等技術防護措施，並依法履行與個人信息處理相關法律責任，如通知及取得同意。

在往績記錄期間，我們並無被認定為關鍵信息基礎設施運營者，亦並無接受網絡安全審查或相關調查。我們並無收到網絡安全審查機制成員對進行或可能進行網路安全審查之任何詢問、通知、警告或處罰。我們有關中國數據合規法的法律顧問於2025年6月6日代表我們致電中國網絡安全審查認證和市場監管大數據中心進行實名諮詢。根據相關法律及電話諮詢，我們有關中國數據合規法的法律顧問認為，在香港上市不構成《網絡安全審查辦法》項下的國外上市。我們在香港上市及數據處理活動對國家安全造成或可能造成影響的可能性相對較低，故我們無須主動申請進行網絡安全審查。然而，我們無法保證未來不會被中國監管機關依職權啟動網絡安全審查。倘我們需接受中國監管機關的網絡安全審查

風險因素

或調查，我們將須配合審查或調查。倘未能及時完成網絡安全審查程序，或未能遵守相關法律法規，可能導致我們被罰款或面臨其他處罰，包括暫停相關業務、關閉網站、自分銷平台移除應用程式與小程序、被撤銷必要的牌照，乃至聲譽受損或被提起法律訴訟，對我們的業務、財務狀況或營運業績造成重大不利影響。

無法保證網絡安全及數據保護相關適用法律法規不會改變，或不會以對我們不利的方式詮釋及實施，可能令我們須接受政府機關的調查及審查，且我們在未來全面遵守不斷變化的規則及監管規定時可能產生額外成本。

隨著我們業務擴展與客戶基礎成長，無法保證我們不會面臨網絡安全審查，或不會因監管要求不斷轉變而受到重大不利影響。倘我們未能及時適應數據隱私與保護方面的最新監管發展動向，我們可能會面對聲譽損害、調查、罰款或暫停業務等負面結果，前述任何事項均會對我們的業務、財務狀況及營運業績造成重大不利影響。此外，為符合不同的網絡安全與數據安全法律法規，我們亦可能須承擔額外成本或對業務行為作出調整，可能會分散管理層的注意力，對業務造成不利影響。

我們受到若干與外幣兌換及匯款相關的監管要求的限制。

我們以人民幣收取來自中國內地業務的絕大部分付款，並可能需要將部分人民幣兌換為其他貨幣，例如向我們的股份持有人支付股息(如有)，並為我們在中國境外的業務活動提供資金。將人民幣兌換為外幣，以及在若干情況下從中國內地匯出貨幣，須受有關監管要求規限。外幣短缺可能會限制我們匯出足夠外幣支付股息或其他款項的能力，或限制我們以其他方式履行我們以外幣計值的義務的能力。

根據中國內地目前的外匯法規，經常賬戶項目的付款(包括利潤分派及貿易以及服務相關外匯交易)可在遵守相關程序規定的情況下通過持牌可開展外匯業務的銀行以外幣支付，而毋須經國家外匯管理局或其地方分支機構事先批准。倘若我們無法滿足有關外幣兌換的法律要求以獲得足夠的外幣以滿足我們的外幣需求，我們可能無法以外幣向股東支付股息。

風險因素

然而，我們將人民幣兌換為外幣並匯出中國境外以支付資本開支，則需要向主管政府部門事先登記及辦理其他手續。此外，概無法保證日後將不會出台對人民幣匯入或匯出中國內地作出額外要求的新法規。任何現有及未來的貨幣兌換要求可能會限制我們在中國境外購買原材料及零部件或以其他方式為未來任何以外幣進行的業務活動提供資金的能力。

我們面臨與國際貿易政策、地緣政治及貿易保護措施、投資限制相關的風險，我們的業務、財務狀況及營運業績可能會受到不利影響。

我們的業務可能受到各國之間政治及經濟關係惡化的負面影響。例如，我們可能受到制裁及出口管制以及其他地緣政治挑戰的重大不利影響，包括但不限於經濟及勞動力條件、關稅、稅收及其他成本的增加，以及政治動蕩。此外，通貨膨脹、能源成本、地緣政治摩擦、資本市場波動及流動性問題等因素可能在未來導致困難的營運條件。我們在某些國家銷售的產品及服務，以及包含從某些外國供應商採購的組件的產品，可能因國際貿易法規而遭受重大不利影響。例如，某些外國司法管轄區可能直接或間接對總部位於中國的科技公司實施投資限制、經濟制裁及貿易限制，原因包括其產品來源、業務所有權或其他因素。該等法律法規可能頻繁變更，其解釋及執行存在重大不確定性，且可能因國家安全考量或不受我們控制的政治或其他因素影響而升級。因此，要遵守該等限制，以及美國或其他司法管轄區未來可能實施的類似或更廣泛的限制可能屬繁重或昂貴，並可能對我們、業務合作夥伴以及我們的關鍵供應商及客戶獲取對我們的技術基礎設施、服務產品及業務運營可能屬至關重要的技術、系統、設備或元件的能力產生重大不利影響，以及可能影響我們的銷售或我們的客戶向某些外國市場的銷售。我們擁有廣泛的全球運營網絡，但由於可能不時出台投資限制、經濟制裁及貿易限制，概無法保證我們能夠繼續在現有地域市場運營或進入新市場。此外，我們的供應商、客戶及其他業務對手方本身可能受到制裁或其他限制，無論於中國內地或於海外。倘我們無法有效、及時地識別高風險對手方並採取相應的合規措施，我們可能面臨調查、處罰或聲譽受損的風險。

風險因素

未能維持最佳庫存水平可能增加我們的庫存持有成本，或對我們的銷售產生負面影響。

我們的庫存主要包括製成品、半成品及原材料。截至2022年、2023年及2024年12月31日以及2025年9月30日，我們的庫存餘額分別為人民幣1,857.1百萬元、人民幣2,238.3百萬元、人民幣2,314.8百萬元及人民幣3,719.3百萬元。於2022年、2023年、2024年及截至2025年9月30日止九個月，我們的庫存周轉天數分別為55天、53天、50天及60天。然而，我們可能無法有效地管理我們的庫存水平，或在我們的全球運營中識別任何庫存過度積壓或庫存不足的情況。我們可能會誤判市場需求。超過客戶需求的庫存水平可能導致庫存跌價或沖銷，而折價銷售多餘庫存可能會損害我們的品牌形象及損害我們的毛利率；但倘若我們低估了對我們產品的需求，庫存不足可能會導致我們產品的發貨延遲，從而影響我們的銷售能力，並損害我們的聲譽及與客戶的關係。因此，未能維持最佳庫存水平可能會增加我們的庫存持有成本或導致我們的銷售額下降，從而對我們的業務、財務狀況及營運業績產生不利影響。

我們在向客戶收取貿易應收款項、應收票據及其他應收款項時面臨信用風險。

我們通常不允許信貸期付款，但可能會向少數選定的客戶提供不超過60天的有限信貸期。截至2022年、2023年及2024年12月31日以及2025年9月30日，我們的貿易應收款項、應收票據及其他應收款項餘額分別為人民幣563.7百萬元、人民幣894.0百萬元、人民幣988.2百萬元及人民幣1,570.7百萬元。於2022年、2023年、2024年及截至2025年9月30日止九個月，我們的貿易應收款項周轉天數分別為4天、5天、6天及8天。概無法保證上述款項能夠按時結清甚至根本無法結清，而我們面臨與向客戶收取貿易應收款項、應收票據及其他應收款項相關的信用風險。倘應付我們的款項未能按時結清或根本無法結清，我們的業績、流動性及盈利能力可能受到不利影響。我們任何主要客戶的破產或信用狀況惡化亦可能對我們的業務產生重大不利影響。

我們於未來錄得流動負債淨額及淨現金流出。

我們無法保證未來不會出現流動負債淨額或經營現金流出淨額。如未來出現流動負債淨額或經營現金流出淨額，(i)我們可能面臨營運資金不足以支付運營成本，屆時或需通過銀行借貸或其他融資安排補充資金，且融資條款可能不利，導致財務成本增加；及(ii)我們或無法按時履行支付義務(包括貿易應付款項及其他應付款項)。因此，我們的業務、財務狀況及經營業績或會受到重大不利影響。

風險因素

基於股份的支持可能造成現有股東的股權稀釋，並可能對我們的財務表現造成不利影響。

我們已為本公司及其附屬公司及分公司的董事(獨立董事除外)、高級管理人員、關鍵管理人員、核心員工以及董事會認為需要激勵的其他人員採納員工持股計劃。請參閱「附錄一—會計師報告」附註43及「附錄六—法定及一般資料」中的「股份計劃」。於2022年、2023年及2024年，我們分別產生股份支付開支/(抵免)人民幣62.6百萬元、人民幣(18.5)百萬元及人民幣93.8百萬元。為進一步激勵我們的董事(獨立非董事除外)、高級管理層、關鍵管理人員、核心員工及其他人員，我們可能於未來進行額外的股份支付。就該等基於股份的支持發行額外股份可能會稀釋我們現有股東的持股比例。該等基於股份的支持亦可能增加我們的開支，從而對我們的財務表現產生重大不利影響。

我們的財務業績可能受到政府補助的影響。

於2022年、2023年、2024年以及截至2024年及2025年9月30日止九個月，我們於損益中確認的政府補助分別為人民幣94.2百萬元、人民幣207.2百萬元、人民幣146.3百萬元、人民幣101.0百萬元及人民幣65.2百萬元。並非所有政府補助均屬經常性質。請參閱「財務資料—營運業績—其他收入」。我們獲得的政府補助並不確定，且受限於地方政府規定的若干標準及程序。此外，地方政府的發展重點可能會隨時間推移而轉移到其他行業。我們無法向閣下保證，我們日後將能夠獲得任何該等政府補助。倘我們日後無法按往績記錄期間的相同水平取得政府補助，我們於相關期間的財務狀況及營運業績可能受到不利影響。

我們面臨金融工具的公允價值變動以及因使用不可觀察的輸入數據而導致的估值不確定性，而該等輸入數據須使用具有固有不確定性的判斷及假設

於往績記錄期間，我們以公允價值計量且其變動計入損益的金融資產主要包括結構性存款及非上市股本投資，而並無於活躍市場交易的有關非上市股本投資的公允價值乃使用估值技術釐定，其需要作出判斷及假設並涉及不可觀察輸入數據的使用。我們主要根據各報告年度末的當時現行市況以自己的判斷作出假設。有關進一步詳情，請參閱本文件附錄一會計師報告附註25。該等假設及估計的變動或會對該等非上市金融產品的公允價值造成重大影響。我們無法控制的因素可能對我們所採用的估計造成重大影響及不利變動，並因此影響公允價值。該等因素包括但不限於整體經濟狀況、市場利率的變動及資本市場的穩定性。截至2022年、2023年及2024年12月31日以及2025年9月30日，我們按公允價

風險因素

值計入損益的金融資產分別為人民幣999.4百萬元、人民幣1,023.0百萬元、人民幣569.6百萬元及人民幣1,791.9百萬元。我們所使用的估值技術可能需要管理層作出大量判斷且存在固有的不確定性，並可能造成重大調整，從而對我們的經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

我們錄得過往資產減值虧損，且可能對資產作出額外減值虧損。

於往績記錄期間，本集團對商譽、物業、廠房及設備、使用權資產及可使用年期無限的無形資產的賬面值進行定期審閱及減值評估，以確定該等資產是否出現減值虧損跡象。如果存在任何此類跡象，則會估計相關資產的可收回金額，以確定減值損失(如有)的程度。特別是，根據我們的會計政策，只有當資產能夠產生足夠的現金以覆蓋期本身的開支，最好還可以產生一些利潤時，我們方可保留該資產，否則，其賬面值將須減少，以反映產生現金及利潤的能力的喪失。此類測試涉及我們管理層的商業判斷，屬主觀性質且受制於固有的限制和風險。另請參閱本文件附錄一會計師報告附註4。

此外，截至2022年、2023年及2024年12月31日以及2025年9月30日，我們分別錄得商譽人民幣89.9百萬元、人民幣231.8百萬元、人民幣262.4百萬元及人民幣327.2百萬元。商譽的價值乃基於管理層作出的多項假設。倘任何該等假設未能實現，或我們的業務表現與該等假設不符，我們可能需要對商譽進行重大撇銷，並錄得重大減值虧損。商譽或其他無形資產的任何重大減值可能對我們的營運業績及財務狀況造成重大不利影響。

我們可能因稅率的變動、新的本地或海外稅務法例的出台，或須承擔額外的稅務責任而受到影響。

我們的中國附屬公司須按其應納稅所得額25%的標準稅率繳納中國企業所得稅，惟若干中國附屬公司已獲認定為「高新技術企業」，該等附屬公司可享受15%的優惠所得稅稅率。我們無法向閣下保證中國的優惠稅務待遇政策不會改變，或我們目前享有或將有權享受的優惠稅務待遇不會被取消。此外，我們無法向閣下保證我們的中國附屬公司於優惠稅務待遇到期後能夠續簽相同的優惠稅務待遇。倘發生任何此類優惠稅收待遇的變更、取消或終止，則相關中國附屬公司將按應納稅所得額25%的稅率繳納中國企業所得稅。因此，稅費的增加可能會對我們的營運業績及財務狀況造成重大不利影響。

風險因素

我們亦於海外國家及地區開展業務，並須繳納各種稅項。由於不同司法管轄區的稅收環境可能不同，而有關各種稅收(包括但不限於企業所得稅)的法規複雜，我們的海外業務可能會使我們面臨與海外稅收政策變化相關的風險。由於經濟及政治情況，各司法管轄區的稅率可能有重大變動。我們的實際稅率可能受到法定稅率不同的國家盈利組合的變化、遞延稅項資產及負債估值的變化或稅法及其解釋的變化的影響。處理該等複雜的監管及變化可能需要我們投入更多的管理及財務資源，而這可能影響我們的營運業績。

我們的報稅表及其他稅務事宜亦須接受本地及海外稅務當局及政府機構的審核。我們定期評估該等檢查產生不利結果的可能性，以確定我們的稅項撥備是否足夠。概無法保證該等審查的結果。倘若我們的實際稅率提高，或倘若我們的應納稅額最終確定的金額超過以前的應計金額，我們的財務狀況、營運業績及現金流可能會受到不利影響。

與我們運營的司法管轄區相關的風險

對我們或我們的管理層提起訴訟程序或執行外國法院對管理層或我們作出的任何判決可能較為複雜。

我們為一家根據中國法律註冊成立的公司，我們大部分的資產均位於中國內地。此外，我們的大多數董事和高級管理人員居住於中國內地。因此，投資者若要於中國內地以外對我們、我們的董事或高級管理人員提起訴訟程序，或執行在中國內地以外法院對我們作出的判決，可能較為複雜。於滿足其他規定的前提下，其他司法管轄區法院的判決，只有在該司法管轄區與中國內地訂有條約或中國內地法院認為該司法管轄區符合相互承認的規定的情況下，方可於中國內地相互認可或執行。然而，中國內地並無與包括美國在內的若干海外國家簽訂相互執行法庭判決的條約，所以於中國內地執行該等司法管轄區的法院判決可能面臨困難，或完全無法執行。於2019年1月18日，中國最高人民法院與香港特別行政區律政司簽署《關於內地與香港特別行政區法院相互認可和執行民商事案件判決的安排》(「**2019年安排**」)，並於2024年1月29日生效，而中國最高人民法院及香港於2006年7月14日簽訂並於2008年8月1日生效的《關於內地與香港特別行政區法院

風險因素

相互認可和執行當事人協議管轄的民商事案件判決的安排》(「2008年安排」)已被取代。2019年安排規定(其中包括)判決的範圍及細節、申請承認或執行的程序及方法、對作出原判決的法院的管轄權的審查、拒絕承認及執行判決的情況，以及中國內地及香港法院之間民商事案件判決的相互承認及執行的補救辦法。然而，2008年安排將繼續適用於2019年安排生效日期之前訂立的2008年安排意義上的「書面法院選擇協議」。

我們運營的若干地域市場的法律體系中存在的不確定性可能會影響我們的業務、財務狀況及營運業績。

我們運營的區域市場的法律體系在不同司法管轄區之間存在顯著差異。某些司法管轄區擁有基於成文法的大陸法系，而另一些則基於普通法。與普通法體系不同，大陸法系下的先前法院判決可為參考目的援引，惟先例價值有限。

我們運營的某些地域市場的法律體系一直在不斷發展。新近頒布的法律及法規可能尚未完全涵蓋該等市場中經濟活動的所有方面。特別是，該等法律及法規的解釋及執行可能受未來實施所限，將部分該等法律及法規應用於我們業務的問題可能需要進一步澄清。地方法院可能有酌情權拒絕執行外國裁決或仲裁裁決，這可能影響我們對法律要求的相關性判斷及合同權利的執行。

此外，我們某些地域市場的行政及法院程序可能曠日持久，導致產生大量成本，並分散資源以及管理層的注意力。因此，我們可能在違反某些政策或規定一段時間後才得知該違規行為。此外，我們在部分區域市場面臨的行政及法院程序可能較為漫長，這將導致巨額成本支出，並分散資源與管理層的注意力。

可能會有某些法律及法規在我們所在的地域市場或其他地方被採納或被解釋為適用於我們，而這可能會影響我們的業務及運營。針對我們運營的行業的審查及監管可能會進一步增加，而我們可能需要投入額外的法律及其他資源來應對該等監管。我們地域市場中的現行法律或法規的變化或新法律及法規的實施可能會減緩我們行業的增長，並影響我們的業務、財務狀況及營運業績。

風險因素

我們是一家中國內地企業，我們需就我們的全球收入繳納中國內地稅項，且出售H股的收益及H股的股息可能需繳納中國內地所得稅。

根據《中華人民共和國企業所得稅法》及其實施條例，除中國內地與非中國內地投資者的居住司法管轄區之間適用的稅收協定或類似安排另有規定外，非居民企業在中國境內未設立機構、場所的，或者雖設立機構、場所但取得的所得與其所設機構、場所沒有實際聯繫的，通常對中國內地來源的、支付予非中國內地居民企業投資者的股息徵收10%的中國內地預提稅。如果此類投資者實現的股份轉讓收益被視為來源於中國內地的收入，除非稅收協定或類似安排另有規定，否則需按10%的稅率繳納中國內地所得稅。

根據《中華人民共和國個人所得稅法》及其實施條例，向非中國內地居民的外國個人投資者支付的、來源於中國內地的股息通常需繳納20%的中國內地預提稅，且該等投資者實現的來源於中國內地的股份轉讓收益通常需繳納20%的中國內地所得稅，上述任一情況均可按中國內地的適用稅收協定及稅法規定予以減免或豁免。根據國家稅務總局2011年6月28日發布的《關於國稅發[1993]045號文件廢止後有關個人所得稅徵管問題的通知》（國稅函[2011]348號），於香港發行股份的非外商投資企業向非中國內地居民個人H股持有人支付的股息通常需按10%的預提稅率繳納中國內地個人所得稅，此取決於該非中國內地居民個人H股持有人的居住地以及中國內地與香港之間的稅收安排。未與中國內地簽訂稅收協定的司法管轄區的非中國內地居民個人持有人，須就其從我們收到的股息繳納20%的預提稅。然而，根據財政部及國家稅務總局發佈並於1994年5月13日生效的《關於個人所得稅若干政策問題的通知》，非中國居民個人從外商投資企業獲得的股息及紅利收入，目前免徵個人所得稅。此外，根據財政部及國家稅務總局1998年3月30日發布的《關於個人轉讓股票所得繼續暫免徵收個人所得稅的通知》，個人轉讓上市公司股票取得的所得可免徵個人所得稅。此外，於2009年12月31日，財政部、國家稅務總局及中國證監會聯合發布了《關於個人轉讓上市公司限售股所得徵收

風險因素

個人所得稅有關問題的通知》(財稅[2009]167號)，其中規定，個人在某些國內交易所轉讓上市股票的收入將繼續免徵個人所得稅，但《關於個人轉讓上市公司限售股所得徵收個人所得稅有關問題的補充通知》(財稅[2010]70號)界定的限售股除外。截至最後實際可行日期，上述規定尚未明確規定非中國內地居民個人出售在海外證券交易所上市的中國內地居民企業的股份是否須繳納個人所得稅。

倘就轉讓我們的H股所變現的收益或向我們的非中國內地居民投資者支付的股息徵收中國內地所得稅，閣下對我們H股的投資價值可能會受到影響。此外，居住司法管轄區與中國內地簽訂了稅收協定或安排的股東可能無法享受該等稅收協定或安排下的優惠待遇。

與[編纂]有關的風險

我們將同時受到中國內地及香港的上市及監管要求的約束。

由於我們的A股在中國深圳證券交易所[編纂]，而我們的H股將於香港主板[編纂]，我們將需要遵守兩個司法管轄區的上市規則(如適用)及其他監管制度，除非可以獲得豁免或已獲得豁免。因此，我們可能會在持續遵守兩個司法管轄區的所有上市規則方面產生額外的成本及資源。

A股及H股市場的特徵可能有所不同。

我們的A股於深圳證券交易所上市及交易。於[編纂]後，我們的A股將繼續於深圳證券交易所交易，而我們的H股將於香港聯交所[編纂]。根據中國內地的現行法律法規，未經相關監管部門批准，我們的H股及A股既不可互換亦不可通用，H股及A股市場之間亦沒有交易或結算。由於交易特徵不同，H股及A股市場在交易量、流動性以及投資者基礎方面存在差異，同時零售及機構投資者的參與程度亦有所不同。因此，我們的H股及A股的交易表現可能不具可比性。儘管如此，A股價格的波動可能會對H股價格產生不利影響，反之亦然。由於H股及A股市場的不同特徵，A股的歷史價格可能無法反映H股的表現。因此，在評估對我們H股的投資決策時，閣下不應過度依賴A股的交易歷史。

風險因素

此前並無H股的公開市場，且H股的活躍交易市場可能無法發展或維持。

於[編纂]前，我們的H股並無公開市場。我們無法向閣下保證，於[編纂]完成後，我們的H股將形成並維持一個流動性及成交量充足的公開市場。此外，我們H股的[編纂]預期將由整體協調人(為其自身並代表[編纂])與我們以協議方式釐定，未必為[編纂]完成後我們H股市價的指標。倘[編纂]完成後我們的H股未能形成活躍的公開市場，我們H股的市價及流動性可能受到重大不利影響。

我們H股的價格及成交量可能出現波動，可能導致投資者蒙受重大損失。

我們H股的價格及交易量可能會因各種我們無法控制的因素而出現顯著波動，包括香港及全球其他地區的證券市場的一般市場狀況。香港聯交所及其他證券市場不時會經歷與任何特定公司的經營業績無關的重大價格及交易量波動。從事類似業務的其他公司的業務表現及股價亦可能會影響我們H股的價格及交易量。除市場及行業因素外，由於特定業務原因，如我們的收入、盈利、現金流、投資、支出、監管發展、與客戶及供應商的關係、關鍵人員的變動或活動、或競爭對手採取的行動等，我們H股的價格及交易量可能會高度波動。此外，在香港聯交所上市的其他公司的股份在過去曾經歷價格波動，因此我們的H股可能會發生與我們表現並無直接關聯的價格變動。

未來在公開市場上大量出售或被認為出售我們的H股可能會對H股的現行市場價格及我們未來籌集額外資本的能力產生重大不利影響，或者可能導致閣下的持股被稀釋。

由於未來在公開市場上大量出售我們的H股或其他與H股相關的證券，特別是由我們的董事、高級職員及控股股東進行的出售，或者發行新股或其他證券，或者被認為可能會發生該等出售或發行，我們H股的市場價格及我們未來在我們認為合適的時間及價格籌集股本的能力可能會受到負面影響。此外，倘我們在未來發行更多證券，我們股東的持股可能被稀釋。此外，我們可能會根據任何未來的股份期權激勵計劃發行股份，而此將進一步稀釋我們股東在本公司的權益。我們發行的新股或股份掛鈎證券亦可能賦予較H股優先的權利及特權。由控股股東

風險因素

持有的股份須遵守若干自我們的H股開始於香港聯交所[編纂]當日起計的禁售期。儘管我們目前並不知悉該等人士有意於禁售期屆滿後大量出售股份，但我們無法向閣下保證彼等將不會出售彼等現時或於未來可能擁有的任何股份。該等股東在市場出售股份及該等股份可供日後出售可能對股份市價造成不利影響。

我們的過往股息未必可作為我們未來股息政策的指標，我們無法向閣下保證我們日後會否派付股息及何時派付股息。

我們過往曾宣派股息。然而，我們無法向閣下保證將於未來任何年度宣派或分派任何金額的股息。根據中國內地的適用法律法規，股息的支付可能有若干限制條件，我們根據企業會計準則計算的利潤可能在若干方面與根據國際財務報告準則計算者不同。任何未來股息的宣派、派付及金額均由董事在考慮多種因素後酌情決定，包括我們的營運業績、現金流量、資本開支需求、市場狀況、業務發展的戰略計劃及前景、派付股息的監管限制等在董事看來相關的因素等，並須經股東大會批准。任何股息宣派、派付及金額均須遵守我們的公司章程文件及中國內地的適用法律法規。有關進一步詳情，請參閱「財務資料—股息政策」。股息僅可自可合法用作分派的利潤及儲備中宣派或支付。不應將我們的歷史股息視為我們未來股息政策的指標。

根據現行中國內地的外匯法規，經常賬戶項目的付款(包括利潤分派、利息支付以及貿易及服務相關外匯交易)可在遵守若干程序規定的情況下以外幣支付，而毋須事先取得國家外匯管理局批准。然而，倘需要將人民幣兌換為外幣並匯出中國內地以支付資本開支(例如償還以外幣計值的貸款)，則需要獲得主管政府部門的批准或進行登記。倘我們未能完成有關登記或取得有關批准，我們可能無法以外幣向股東支付股息。此外，我們無法向閣下保證，未來不會頒布進一步限制人民幣匯入或匯出中國內地的新法規。

閣下不應依賴我們就A股在深圳證券交易所上市而發布的任何資料。

由於我們的A股在深圳證券交易所上市，我們須遵守中國內地的定期報告及其他信息披露規定。因此，我們不時在深圳證券交易所或中國證監會指定的其他媒體上公開發布有關我們的信息。然而，我們就A股上市所公布的資料乃基於

風險因素

中國內地證券監管機構的監管規定、行業標準及市場慣例，與適用於[編纂]者不同。於深圳證券交易所或其他媒體渠道呈列的往績記錄期間財務及運營數據未必可與本文件所載財務及運營數據直接比較。因此，H股的有意投資者在作出是否購買我們的H股的投資決定時，應僅依賴本文件所載的財務、營運及其他資料。一經申請於[編纂]中購買我們的H股，即表示閣下將被視為已同意不會依賴本文件及我們在香港就[編纂]有關事宜作出的任何正式公告所載以外的任何資料。

閣下應仔細閱讀整份文件，僅依賴本文件所載數據作出投資決定，我們強烈提醒閣下不應依賴報章或其他媒體報導所載有關我們、我們的股份或[編纂]的任何資料。

我們強烈提醒投資者不要依賴報章報道或其他媒體所載有關我們、我們的股份及[編纂]的任何資料。於本文件刊發前，可能會出現有關[編纂]及我們的報章及媒體報導。該等報章及媒體報導可能引述本文件並無出現的若干資料，包括若干經營及財務資料及預測、估值及其他資料。我們並無授權於報章或媒體披露任何該等資料，亦不會就任何有關報章或媒體報導或任何有關資料或刊發的準確性或完整性承擔任何責任。我們不會就任何相關資料或刊發是否適當、準確、完整或可靠作出任何聲明。倘若任何該等資料與本文件所載者不一致或有衝突，我們概不負責，而我們的投資者不應依賴該等資料。

本文件中自公開來源取得的若干事實、預測等統計數據未經獨立核實，亦未必可靠。

本文件中的若干事實、預測等統計數據來自各種政府及官方來源。然而，我們的董事無法保證該等源頭材料的質量或可靠性。我們相信，上述資料的來源為該等資料的適當來源，並已合理審慎地摘錄及轉載該等資料。我們並無理由相信該等資料屬虛假或具誤導性，或已遺漏任何致使該等資料屬虛假或具誤導性之事實。然而，來自政府官方來源的資料並未經我們、聯席保薦人、整體協調人、[編纂]或彼等各自的任何聯屬人士或顧問獨立核實，因此，我們不就該等事實及統計數據的準確性發表任何聲明。此外，我們無法向投資者保證，該等統計數據乃按與其他地方呈列的類似統計數據相同的基準或相同程度的準確度呈列或編製。於任何情況下，我們的投資者應審慎考慮該等事實或統計數據的權重或重要性。

風險因素

本文件所載前瞻性陳述具有風險性及不確定性。

本文件載有有關我們業務策略、運營效率、競爭地位、現有運營的增長機會、管理層的計劃和目標、若干備考資料以及其他事項的前瞻性陳述。諸如「旨在」、「預期」、「相信」、「可能」、「預測」、「潛在」、「繼續」、「期望」、「打算」、「或許」、「可能」、「計劃」、「尋求」、「將會」、「應該」以及該等術語的否定形式及其他類似表達方式可識別若干該等前瞻性陳述。該等前瞻性陳述，包括但不限於有關我們的未來業務前景、資本開支、現金流量、運營資金、流動資金及資本資源者，乃反映董事及管理層的最佳判斷的必要估計，並涉及可能導致實際結果與前瞻性陳述所建議者有重大差異的多項風險和不確定因素。因此，應根據各種重要因素(包括本章節所載者)考慮該等前瞻性陳述。因此，該等陳述並非未來表現的保證，投資者不應對其過分依賴。