
未來計劃及[編纂]用途

未來計劃

有關我們的未來計劃的詳細說明，請參閱「業務—我們的戰略」。

[編纂]用途

假設[編纂]為每股[編纂][編纂]港元（即所示[編纂]範圍每股[編纂][編纂]港元至[編纂]港元的中位數），扣除與[編纂]有關的[編纂]及其他估計開支後，我們估計將收到[編纂][編纂]淨額約[編纂]百萬港元。

我們擬按下文所載用途及金額使用預計將收到的[編纂][編纂]淨額：

- 約[編纂]%（或[編纂]百萬港元），將用於未來三至四年提升研發能力，包括：
 - **AI前沿基礎技術開發**。約[編纂]%（或[編纂]百萬港元）將用於AI基礎技術的升級與開發，包括前沿AI核心技術、多模態大模型文本智能技術、AI Agent技術以及高質量數據底座：
 - (1) **AI核心技術基礎研發**。約[編纂]%（或[編纂]百萬港元）將分配用於投資支撐AGI發展的先進AI技術及多模態大模型文本智能技術的基礎性研發。具體而言，我們計劃通過先進的預訓練、多模態推理與邊緣設備多模態訓練、基於強化學習的後訓練、基於AIGC的圖像處理與編輯技術以及訓練—推理與邊緣設備訓練技術，構建更高效、通用的AI模型。通過視覺與文本輸入的AI技術協同，提升我們的文字識別能力，加速文本智能技術開發。於未來四年，我們計劃聘請合共45名算法研發專家及90名數據、運維研發專家，並分別分配[編纂]百萬港元及[編纂]百萬港元。此外，餘下[編纂]百萬港元將分配用於互聯網數據中心開支、技術服務費及軟件投資。

未來計劃及[編纂]用途

- (2) AI Agent。約[編纂]% (或[編纂]百萬港元) 將分配用於AI Agent的研發及其應用。我們計劃探索AI Agent多模態大模型訓練方法及先進AI推理技術，開發具備更高自主推理與決策能力的AI Agent。此外，我們擬探索AI Agent應用場景，挖掘AI Agent的商業潛力。於未來四年，我們計劃聘請合共12名算法研發專家及24名數據、運維研發專家，並分別分配[編纂]百萬港元及[編纂]百萬港元。此外，餘下[編纂]百萬港元將分配用於GPU資源、技術服務費及軟件投資。
 - (3) 高質量數據底座。約[編纂]% (或[編纂]百萬港元) 將分配用於強化數據治理、數據融合和數據洞察能力，以進一步鞏固我們的數據底座。我們預期將分配[編纂]百萬港元用於設施租賃及硬件／軟件購買、[編纂]百萬港元用於數據採購及研發成本及[編纂]百萬港元用於技術人員薪資。
- o 產品開發。約[編纂]% (或[編纂]百萬港元) 將用於C端AI產品及B端AI產品的研發：
- (1) C端AI產品開發。約[編纂]% (或[編纂]百萬港元) 將分配用於投資C端產品組合的迭代，加速新功能、新地域、新產品的拓展。依托多模態大模型文本智能技術，我們計劃為C端產品引入新功能，使其成為能夠滿足C端用戶多樣化需求且適合不同地區用戶使用的全能型AI Agent。例如，我們計劃開發及優化一款AI賦能的移動APP，旨在協助用戶追蹤其營養及健康狀況，基於多模態大模型文本智能技術提供卡路里計數和食物記錄等功能。我們亦計劃通過引入一套經擴展的鍛煉計劃，繼續開發和升級一款AI賦能的健身APP，提供AI驅動的教練及個性化訓練計劃等功能。於未來三年，我們計劃分配合共[編纂]百萬港元用於研發專家薪資。餘下[編纂]百萬港元將分配用於互聯網數據中心開支及軟件投資。
 - (2) B端AI產品開發。憑藉我們先進精妙的多模態大模型文本智能技術及豐富的跨行業專業知識，我們擬分配約[編纂]% (或[編纂]百萬港元) 用於增強B端AI產品的標準化能力，開發製造、

未來計劃及[編纂]用途

銀行、證券、保險、物流、能源等關鍵行業的B端產品。我們亦尋求把握中國數字化轉型及海外市場快速擴張帶來的機遇，推動金融科技、數字零售等領域的數智化轉型，解決稅務申報管理及海外客戶財務文件識別及分析等痛點。具體而言，我們計劃為海外公司年度報稅、國際差旅費報銷、銀行對賬及現金流量分析以及審計及合規準備等應用場景提供表單解析、多語言支持及稅務表單識別等功能。例如，我們的B端AI產品可識別及分類發票、收據、銀行對賬單、合約及工資簿等財務文件，以及商品及服務稅單和所得稅申報表等稅務表單，自動提取日期、金額、稅率、稅務識別號及稅項負債等關鍵信息。通過此發展策略，我們可在更廣泛的業務場景中複製產品的標準化能力。於未來三年，我們計劃分配合共[編纂]百萬港元用於與我們的B端AI產品開發相關的研發專家薪資。餘下[編纂]百萬港元將分配用於互聯網數據中心開支及軟件投資。

- 約[編纂]% (或[編纂]百萬港元) 將用於未來三年進行業務拓展，包括：
 - **C端產品的全球運營團隊及營銷網絡。** 約[編纂]% (或[編纂]百萬港元) 將分配用於擴大我們的C端產品的全球銷售及營銷網絡。我們計劃在重點高潛力海外市場(包括東南亞、南美、北美及歐洲) 推進掃描全能王的運營本地化，提供定制化的用戶體驗，以期獲取新用戶及增加付費用戶。我們計劃僱傭30至50名營銷及運營人員進行全面研究，旨在了解區域偏好和需求，以及實施目標營銷活動以提高我們的AI解決方案在相關地區市場的品牌知名度。於未來三年，我們計劃分配合共[編纂]百萬港元用於我們C端產品的市場推廣。合共[編纂]百萬港元將分配用於營銷人員薪資。餘下[編纂]百萬港元將分配用於辦公設備及軟件投資。

未來計劃及[編纂]用途

- **B端產品全球銷售及服務網絡。**約[編纂]%(或[編纂]百萬港元)將分配用於構建B端產品的全球銷售及服務網絡。我們計劃在海外市場部署20至30名銷售及營銷人員以擴大海外客戶群及提供優質高效的服務。我們計劃拓展B端產品的應用場景，專注於製造、銀行、證券、保險、物流、能源等關鍵行業的客戶，以把握AI驅動的產業轉型所創造的新興市場機遇。此外，我們旨在通過解決發票識別及分析等場景下具體的市場痛點，在海外市場(包括日本、韓國及歐洲國家)推出B端產品。為確保在多元化市場提供優質客戶服務，我們亦計劃為我們的B端產品組建一支全球銷售團隊。於未來三年，我們計劃分配合共[編纂]百萬港元用於我們B端產品的市場推廣。合共[編纂]百萬港元將分配用於營銷人員薪資。餘下[編纂]百萬港元將分配用於辦公設備及軟件投資。
- 約[編纂]%(或[編纂]百萬港元)將用於潛在戰略投資、併購機遇，以助力產品升級、提升我們的核心技術實力及支持我們未來三至五年的業務拓展。具體而言，我們計劃選擇具備AI技術的境內外目標，與我們的AI產品開發及AI基礎技術研發形成互補。此外，我們旨在選擇擁有廣闊用戶群體及優異品牌知名度的目標，以與我們的價值主張產生協同效應，進而擴大市場覆蓋面並加快我們AI技術的商業化進程。我們計劃優先投資或收購與我們的核心業務營運具有協同效應的AI技術應用公司。目標公司可能包括利用多模態大模型及文本智能等基礎核心技術解決新用例或迎合先前未開發用戶群體的公司。此外，我們可能考慮與我們提高工作及生活效率的目標一致的公司，該等公司能夠與我們合作開發與我們現有產品生態系統互補的功能，進一步利用我們的用戶群解決其他市場需求。我們計劃尋求年收入超過人民幣50.0百萬元、擁有穩定且自給自足的業務模式以及產生正現金流的往績記錄的潛在投資或收購目標。根據灼識諮詢，截至最後實際可行日期，全球有超過5,000個該等潛在目標。我們的方法可能涉及完全控制權收購或初始少數股權投資，從而在未來進行潛在的整合。就少數股權投資而言，我們旨在確保策略性少數股權地位，使我們可通過董事會代表維護我們的利益。我們亦預計，在進行有關少數股權投資後，將探索進一步的

未來計劃及[編纂]用途

收購機會。我們認為，該等舉措將支持我們業務的新增長動力的拓展，增強我們的競爭優勢，並提升整體市場地位。截至最後實際可行日期，我們並未發現任何具體的投資或收購目標，亦未就此訂立任何具有約束力的協議。

由於我們的投資或收購計劃，我們的投資活動所用現金可能增加。然而，我們認為，由於預期業務增長將推動收入及毛利增加，故有關增加的影響將被業務增長所抵銷。該等舉措預計將提升我們的技術實力、擴充產品組合及吸引新客戶。此外，我們的無形資產預計將增加，主要受收購帶來的商譽增長所推動。因此，我們可能產生較高的折舊及攤銷開支。請參閱「風險因素－與我們的行業及業務有關的風險－我們進行戰略聯盟、收購及投資的策略可能失敗，並可能對我們的財務狀況及經營業績造成重大不利影響。」

- 約[編纂]% (或[編纂]百萬港元) 將用於營運資金及一般公司用途。

倘[編纂]定於[編纂]範圍的上限或[編纂]範圍的下限，則[編纂][編纂]淨額將分別增加或減少約[編纂]百萬港元及[編纂]百萬港元。倘[編纂][編纂]淨額超過或低於預期，我們將按比例增加或減少作上述擬定用途的[編纂]淨額。

倘[編纂]獲悉數行使，按[編纂]每股[編纂][編纂]港元 (即[編纂]範圍的中位數) 計算，並扣除本公司應付的[編纂]及[編纂]後，本公司將就因[編纂]獲悉數行使而將予配發及[編纂]的[編纂]股股份收取額外[編纂]淨額約[編纂]百萬港元。所籌集的額外款項將按比例用於上述[編纂]用途範疇。

倘[編纂][編纂]淨額未能立即作上述用途，或倘我們未能按預期實施未來發展計劃的任何部分，則我們在認為符合本公司最佳利益的情況下，可能會將有關資金存入持牌商業銀行及／或其他認可金融機構 (定義見證券及期貨條例或其他司法管轄區適用的法律法規) 的短期計息賬戶。在此情況下，我們將遵守上市規則的適當披露規定。

倘我們的發展計劃的任何部分因政府政策變動等原因導致我們任何項目的開發不可行，或發生不可抗力事件等原因而未能按計劃進行，我們將審慎評估情況，並可能重新分配[編纂][編纂]淨額。