

風險因素

閣下在[編纂]於我們的H股前，應審慎考慮本文件所載的全部資料，包括下文所述的風險及不確定因素。下文為我們認為屬重大的風險的描述。以下任何風險均可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。在任何該等情況下，我們H股的市價均可能下跌，而閣下可能會損失全部或部分[編纂]。

該等因素為未必會發生的或然事件，且我們無法就任何該等或然事件發生的可能性發表任何意見。除非另有說明，所提供的資料乃截至最後實際可行日期，於本文件日期後將不會更新，並受本文件「前瞻性陳述」一節中的警告陳述所規限。

我們相信，我們的營運涉及若干風險及不確定性，其中部分非我們所能控制。我們已將該等風險及不確定性分類為：(i)與我們的業務及行業相關的風險；(ii)與我們的財務狀況及對額外資本的需求相關的風險；(iii)與我們經營所在司法權區的營商相關的風險；及(iv)與[編纂]相關的風險。我們目前未知悉或目前認為不重大的其他風險及不確定性亦可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。閣下在考慮我們的業務及前景時，應顧及我們所面臨的挑戰，包括本節所討論的風險。

與我們的業務及行業相關的風險

倘我們未能以及時且具有成本效益的方式持續改進現有產品並推出新產品，以滿足客戶及用戶不斷變化的需求，則我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能會受到重大不利影響。

我們的業務增長有賴我們有能力持續為醫療衛生行業參與者創造價值，幫助彼等實現預期成果，從而以具有成本效益的方式挽留現有客戶及用戶、吸引新客戶及用戶，並增加新舊客戶及用戶的採納。我們能否挽留現有客戶及用戶、吸引新客戶及用戶並增加其開支，取決於多項因素，包括：我們能否以具競爭力的價格提供功能更先進的產品；我們產品所應用的技術能否滿足客戶及用戶需求；以及我們銷售及營銷工作的成效。具體而言，我們在開發新技術應用方面或會遇到困難，開發過程可能成本高昂且耗時，繼而可能延遲或妨礙任何現有或新產品的開發、引進、實施或優化。由於我們已經並將繼續擴大客戶及用戶基礎及豐富我們產品的應用場景，倘我們無法為現有產品提供新特性或功能，或開發新產品以跟上技術的快速發展及不斷變化的市場需求，我們的現有客戶或用戶未必會

風險因素

更多地使用我們的產品，而我們亦未必能夠吸引新客戶或用戶。倘我們的產品失去市場認可，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能會受到重大不利影響。

此外，我們未必能夠預測客戶或用戶對我們產品的需求水平。我們的客戶或用戶未必認為我們的產品有用、可靠及值得信賴，或會因各種我們無法控制的因素(包括但不限於以下各項)而減少或終止與我們的合作：

- 我們未能充分了解客戶或用戶需求及市場趨勢；
- 客戶或用戶對我們產品的質量或實用性的看法發生變化，或與私隱、安全、安保或其他考慮因素相關的擔憂；
- 因立法或監管機構或訴訟的規定而對我們的產品作出不利變動；
- 出現技術或其他問題，妨礙我們以快速可靠的方式交付產品，或在其他方面影響客戶或用戶體驗；
- 我們的競爭對手推出成本較低及／或差異化的產品、服務及／或解決方案，而該等產品、服務及／或解決方案被認為較我們的產品更具競爭優勢；及
- 整體市場或經濟狀況、監管規定的發展或新政府政策的出台，影響了客戶或用戶自身的營運及內部預算，繼而導致其無法維持或拓展業務，或向我們作出的採購出現波動。

倘我們無法挽留客戶或用戶，或未能吸引新客戶或用戶，我們或會在收回成本或達成銷售目標方面遇到困難，此舉可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

賦能我們產品的技術可能存在設計或性能問題，且未必能達到預期效果，上述任何一項均可能導致我們承擔法律責任，並對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

我們旨在利用包括人工智能在內的創新技術，提升我們產品的智能化、自動化水平及成本效益。然而，我們可能會遇到技術障礙及問題，妨礙賦能技術正常運行，這可能會對應用該等技術的產品造成重大不利影響。倘我們的產品運作不可靠或在性能方面未能達到客戶或用戶的期望，我們可能會流失現有客戶及用戶或無法吸引新客戶及用戶，從而可能損害我們的聲譽，並對我們的業務、財

風險因素

務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。尤其是，我們的客戶及／或用戶在使用我們的產品時，有時須負責輸入資料。這種做法本身就容易出现人為錯誤。任何該等失誤或錯誤都可能影響我們產品的性能，從而可能導致我們承擔責任，阻礙潛在客戶或用戶使用，並對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利損害。

我們產品及相關基礎技術的任何設計或性能缺陷、安全漏洞或軟件問題，以及其後的修改及改進，都可能妨礙我們產品的有效性及可靠性，並阻礙現有或潛在客戶或用戶使用。我們產品中的一些缺陷、錯誤或問題可能只有在經過測試、商業化及部署後才會被發現。此外，我們產品中斷的根源可能難以確定，因為中斷可能由我們的產品本身、我們的產品與我們無法控制的第三方系統之間的接口、第三方供應商的產品或服務，或我們客戶及用戶的設備及網絡所致。此外，糾正我們產品中包含的缺陷、錯誤或問題可能被證明是不可能或不可行的，而糾正任何缺陷、錯誤或問題所產生的費用可能相當龐大。因此，任何嚴重的缺陷、錯誤或問題，以及我們未能及時且具有成本效益地發現並解決該等問題，都可能導致收益或市場份額損失、開發資源轉移、聲譽受損及服務和維護成本增加。

鑑於許多客戶或用戶在對其業務或決策過程至關重要的流程中使用我們的產品，我們產品中的任何缺陷、錯誤或問題都可能導致其損失。因此，我們的客戶或用戶可能會就彼等遭受的任何人身傷害或財產損失向我們尋求巨額賠償，要求產品召回或其他行動，或完全停止與我們開展業務。除了產生巨額費用以補救該等缺陷、錯誤或問題外，我們還可能面臨產品責任申索或法律訴訟。即使敗訴，任何客戶或用戶對我們提起的申索都可能耗時，並導致我們在辯護中耗費資金及管理精力。此外，我們的客戶及用戶可能會公開分享其負面體驗的資料，這可能會損害我們的聲譽，使我們受到政府審查及進一步監管，並導致未來銷售損失。上述任何一項都可能削弱客戶或用戶對我們產品的信心，並導致收益損失、巨額資本支出及延遲或失去市場認可，從而對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景產生重大不利影響。

風險因素

由於我們經營所在的行業競爭激烈，倘未能有效與我們當前或未來的競爭對手競爭，可能導致定價下行壓力及對我們解決方案的需求減少，繼而可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

我們經營所在的行業發展迅速且競爭激烈，其特點是技術進步及升級頻繁，促進了醫療服務的數字化及智能化轉型。我們面臨的競爭基於多項因素，包括產品的全面性及適應性、技術能力及持續創新產品的能力、客戶維護及支持、品牌認可度、與客戶、供應商及其他第三方的關係、滲透到不同應用場景的專業知識、定價、地理覆蓋範圍，以及保護知識產權或其他機密資料的能力。

隨著我們不斷擴展解決方案產品並服務於各種場景的客戶及用戶，我們預計此類競爭將繼續加劇。具體而言，隨著新技術的引進及可能提供更低價格或新技術及產品的新市場參與者的進入，我們預計未來競爭將繼續加劇。我們的競爭對手最終可能證明在適應客戶或用戶需求及新的監管、技術及其他發展方面更為成功或更具適應性。其中一些競爭對手可能擁有更雄厚的財務資源、更廣泛的技術能力、更大的定價靈活性、更強的銷售及營銷能力、更長的企業經營歷史、更高的品牌認可度及更廣泛的客戶或用戶基礎。此外，我們當前或潛在的競爭對手可能會被資源顯著更雄厚的第三方收購，從而獲得競爭優勢。此外，擁有大量資源、技術專長及更強大品牌實力的大型科技公司可能會進入或進一步擴展我們經營所在的行業，與我們競爭。我們的競爭對手也可能在彼此之間或與第三方建立合作關係，從而可能進一步增強其產品或資源及競爭能力。此外，隨著我們擴展到新的技術領域及市場，競爭基準可能會有所不同，我們很可能會面臨更多的競爭對手。相比之下，我們的競爭對手可能比我們更能快速有效地應對新的或變化的機遇、技術、監管要求或用戶需求。

倘我們未能預測市場及技術的正確組合，而競爭對手的產品比我們的產品更受歡迎，倘彼等成功地比我們更早將產品推向市場，或倘彼等的產品比我們的產品更便宜或技術能力更強，我們的競爭地位可能會受到損害，從而可能導致銷售額下降、價格降低、利潤率及盈利能力下降。此外，為應對此類競爭威脅，我們可能被迫在研究與開發、營銷及銷售、資本支出、招聘及留住創新型人才以及收購我們當前及未來解決方案的補充或必要技術方面進行大量額外投資。然而，我們無法向閣下保證任何此類努力都會成功。倘我們無法在激烈的競爭中脫穎而出，或者倘若成功競爭需要我們採取高成本的行動來應對競爭對手的行動，我

風險因素

們未必能夠留住現有客戶或用戶或吸引新客戶或用戶，此舉可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景產生重大不利影響。

倘對我們解決方案的需求未如我們預期般增長，或我們經營所在行業的發展慢於我們預期，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能會受到重大不利影響。

我們一個新興且充滿活力的行業中運營，該行業能否實現並維持高水平的市場需求、接受度或採用率尚不確定。因此，我們可能會在不斷發展的潛在市場的未來增長率及規模方面面臨挑戰。我們經營所在行業的未來增長主要取決於醫療衛生行業參與者及從業者是否願意增加使用所提供的產品、服務及解決方案的頻率及程度，以及能否向彼等證明該等產品的價值。即使此類產品符合性能基準，彼等未必能獲得廣泛的市場認可，這可能是由於各種我們無法控制的因素所致，例如醫療專業人員的抵制、從業者的懷疑、對傳統做法的偏好、對私隱的擔憂、政府法規或相互競爭的技術、產品、服務及／或解決方案。倘我們經營所在行業未能增長或增長慢於預期，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景或會受到重大不利影響。

更廣泛地說，倘經濟狀況轉弱，對我們解決方案及其他供應商類似產品的需求未必會如我們預期般快速增長。全球宏觀經濟環境面臨諸多挑戰。例如，國際政治關係一直存在擔憂，這可能會產生負面經濟影響，例如貿易政策、條約、政府法規及關稅。中國的經濟狀況可能受到全球經濟狀況以及其他一些複雜因素的影響。宏觀經濟的任何嚴重或長期放緩都可能導致信貸市場緊縮、商業客戶及消費者支出減少、市場波動加劇、業務突然下滑及急劇變化，這可能會對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景產生重大不利影響。

倘我們未能持續進行研究與開發，或有效跟上我們經營所在行業不斷演變的技術及變化，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能會受到重大不利影響。

我們經營所在行業的特點是變化不斷，包括技術日新月異、新產品、服務及／或解決方案頻繁推出、客戶或用戶需求不斷轉變以及新行業標準及慣例的出現。因此，我們的成功將取決於我們能否以及時且具有成本效益的方式預測並應對該等變化及發展。我們將需要保持積極主動，採納新興技術以推出具競爭力的產品。未能及時做到這一點可能會對我們在市場上保持競爭力的能力產生不利影響。

風險因素

然而，我們未必能夠有效利用新技術或使我們的產品適應不斷變化的需求或新興的行業標準。例如，我們的技術方法可能與主流行業趨勢及要求不符。此外，專有技術的開發涉及重大的技術及業務風險以及開發成本。我們無法擔保將擁有研究、設計及開發新技術或應用的財力或人力，亦無法擔保能夠成功地將該等研究與開發成果變現。此外，有關開發新技術、產品、服務及／或解決方案或修改現有技術、產品、服務及／或解決方案的時間及性質的不確定性，可能會對我們的研究與開發構成進一步挑戰。此外，我們無法保證我們一個或多個當前或未來競爭對手的顛覆性技術進步不會導致我們當前或未來的技術及應用失去競爭力或過時。倘我們無法跟上技術發展，或者倘新興技術能夠以比我們產品更低的價格提供更高效、便捷或安全的具競爭力的產品，客戶或用戶可能不再對我們的產品感興趣，這可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景產生重大不利影響。

政府醫療衛生政策的變動可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

我們對醫療衛生行業的銷售可能會受到中國醫療保健支出波動的影響。醫療衛生行業參與者支出普遍減少的原因可能包括(其中包括)：

- 影響醫療專業人員與患者、醫藥及醫療器械公司或其他市場參與者互動方式的政府法規或私人舉措，包括醫療保健產品及服務的定價或交付方式的變化；
- 醫療衛生行業參與者的整合；
- 政府對醫療保健的資助減少；及
- 影響醫療保健服務提供商或製藥行業的業務或經濟狀況的不利變化。

此外，倘經濟狀況或政府法規導致我們的目標客戶減少採購、未能與該等客戶續簽協議，或需要大幅修改我們的產品，我們的業務將受到損害。醫療衛生行業的發展可能導致我們服務或計劃服務的部分或全部特定醫療衛生行業領域的支出減少。具體而言，我們的客戶包括醫學學會／協會，其核心使命為根據相關中國法律法規推廣官方醫療衛生政策。中國的該等法律法規、相關政府政策或醫療衛生及社會福利制度的任何重大變動，可能大幅降低醫學學會／協會推廣官方醫療衛生政策的需求，從而降低彼等對我們解決方案的需求，並可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

風險因素

此外，醫藥及醫療器械公司購買或採用我們的產品可能間接受到以下因素影響：

- 上市的新藥或醫療器械數量減少；
- 由於政府法規或私人舉措不鼓勵或減少專業參與活動的激勵(例如帶量採購，已大幅降低相關藥品及醫療器械的單位售價)，導致營銷支出減少；及
- 醫療保險計劃覆蓋範圍及醫學學會／協會預算的變化。

此外，我們的客戶對行業未決或潛在發展的預期也可能影響彼等對我們所提供類型的解決方案的支出計劃。近年來，中國的醫療衛生行業發生了重大變化，而且這種變化很可能會持續下去。醫療衛生行業發展的時機及影響難以預測。我們無法向閣下保證，我們解決方案的市場將繼續以當前水平存在，或者我們將有足夠的技術、財務及營銷資源來應對該等市場的變化，這可能會對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景產生重大不利影響。

我們可能面臨與我們所採納及應用的技術(例如人工智能及機器人技術)相關的風險，該等技術乃高度複雜，且可能存在缺陷或未能按預期運行。

我們已於產品中應用各種人工智能及機器人技術，該等技術處於開發初期並將繼續發展。人工智能及機器人技術的缺陷或不足可能會削弱其用戶所作出的決策及分析的準確性及全面性。我們無法保證將能夠及時或根本地發現及糾正該等缺陷或不足。人工智能及機器人技術以及相關部署的任何缺陷或不足(不論是實際存在或被認為存在)均可能導致競爭劣勢、潛在法律責任及聲譽損害，繼而可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

具體而言，不足、低質量或不準確的數據可能會對人工智能模型及算法的性能產生重大影響。因此，我們的業務部分取決於我們持續整理當前、相關及可靠的醫療信息的能力。除公開可得數據外，我們亦依賴醫師、醫學學會／協會、醫藥及醫療器械公司，以及參與我們產品部署的其他客戶或用戶，透過其專業活動更新及豐富數據。然而，我們或我們的客戶或用戶可獲得的信息可能有限，且我們無法確保我們在人工智能應用開發中所使用的各種醫療信息來源的準確性和及時性。此外，我們存取、處理及分析特定領域數據的能力可能受到多種因素

風險因素

的限制，包括有關隱私及數據保護制度的現行法律、法規、政策及行業標準、未能及時取得第三方使用其數據的必要授權，以及我們的數據彙集、存儲及訓練過程中的中斷、故障或缺陷。倘若我們無法以適當的精確度及質量水平積累及輸入必要的數據，或保持最新及持續的數據流入，我們的產品未必能夠產生令人滿意的結果。因此，可能會出現對我們產品的負面看法，繼而可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

與許多創新類似，人工智能及機器人技術帶來社會及道德風險與挑戰，例如第三方為不當目的而可能濫用，或可能導致負面公眾輿論、違反適用法律法規的有偏見的應用，或導致若干個人就侵犯合法權利(包括隱私權或人格權)而提起的訴訟或其他法律程序。具體而言，我們無法保證，使用我們生成式AI功能的用戶不會試圖生成包含非法、淫穢或煽動性信息的內容。根據適用法律法規，AI生成內容或會被視為不合法，而政府當局或會要求我們中止或限制曾導致或可能導致該等事件的若干特性、功能或解決方案。此外，我們亦可能因就用戶濫用我們技術所生成內容中包含的不當傳播信息所引致之索償或處罰開展調查並為我們自身辯護而產生重大成本。此外，該等濫用可能會影響客戶或用戶認知、公眾輿論、政策制定者及監管者的看法，並導致人工智能及機器人技術的採用率下降。上述各項事件繼而可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

我們可能須就我們平台上顯示、檢索自或連結至的信息承擔責任，這可能會對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

我們在我們的用戶互動平台上發佈專業醫療知識及其他內容(主要包括直播及錄播的醫學教育環節)，以促進學術信息交流及推廣醫師教育。中國已頒佈法律法規，規管通過互聯網接入及分發產品、服務、新聞、廣告、信息、音視頻節目及其他信息。例如，互聯網信息提供商不得在互聯網上發佈或展示任何(其中包括)違反法律法規、損害國家尊嚴或公共利益，或屬於淫穢、迷信、恐怖、血腥、攻擊性、欺詐性或誹謗性的信息。此外，根據中國法律法規，我們須監控在我們平台上發佈或提供的內容，以查找被認為事實不正確或具誹謗性的項目，並就該等項目迅速採取適當行動。

風險因素

然而，可能難以確定可能使我們承擔責任的內容類型。根據相關法律法規以及我們的內部程序為審查我們平台所發佈或分發的內容而實施的任何措施，未必有效且仍可能使我們承擔潛在的法律責任，無論該等內容是從第三方獲得的授權複製品還是由我們自己編製。隨著我們逐步為平台引入更多特性及功能，我們管理內容的負擔可能會增加。倘若我們平台上顯示、檢索自或連結至的任何信息被主管監管機構認定為違反任何限制，我們將無法繼續顯示該等信息，並可能受到處罰，包括沒收收入、罰款、暫停業務及平台運營，以及吊銷所需許可證，這可能會對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

此外，我們可能會因我們平台上的信息而面臨針對我們提起的申索。倘信息含有不準確之處，或醫療專業人員以違背其既定用途的方式濫用該等信息，我們可能會受到該等用戶針對我們提起的申索，要求賠償因我們平台上的該等信息不準確或使用或濫用該等信息而造成的任何損害。我們可能需要花費大量的時間及資源以就任何該等申索進行辯護。此外，由於我們的業務乃基於將我們的平台建立為值得信賴及可靠的醫療信息來源的聲譽，有關不當或不準確的指控，即使毫無根據，亦可能損害我們的聲譽，而我們的業務、財務狀況、經營業績及前景繼而可能受到重大不利影響。

未能維持與現有客戶的關係或與新客戶建立業務關係，可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

維持與現有客戶的關係及與新客戶建立業務關係對我們的業務至關重要。我們維持與現有客戶的關係及與新客戶建立業務關係的能力主要受多項因素影響，包括但不限於：

- 我們為解決方案建立聲譽並與客戶建立長期關係的能力；
- 我們解決方案的全面性及其在滿足我們現有及新客戶的需求及期望方面的成效；
- 我們提供優質客戶支持並維持令人滿意的客戶體驗的能力；
- 我們維持作為現有客戶首選供應商地位並成為新客戶首選供應商的能力；
- 我們在現有及新客戶中提高品牌知名度的能力；及

風險因素

- 我們採用新技術以滿足不斷變化的客戶要求或新興行業標準的能力。

我們無法向閣下保證我們未來能夠維持與現有客戶的關係或與新客戶建立業務關係，此舉可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

我們須承受與客戶延遲付款有關的信貸風險。我們應收貿易賬款的任何重大付款延遲，均可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

我們面臨與客戶延遲付款有關的信貸風險。於往績記錄期間，我們與客戶的貿易條款主要為信貸，信貸期通常最長為180天。截至2023年及2024年12月31日以及2025年9月30日，我們的應收貿易賬款總額分別為人民幣67.5百萬元、人民幣97.6百萬元及人民幣108.6百萬元，而於各該日期，我們的應收貿易賬款減值撥備分別為人民幣3.9百萬元、人民幣6.3百萬元及人民幣7.6百萬元。我們無法向閣下保證我們能夠或將能夠在訂立協議前準確評估每位客戶的信譽，亦無法擔保每位客戶都能嚴格遵守及執行協議中規定的付款時間表。我們的客戶未能及時向我們付款，可能會對我們的流動資金及現金流量造成不利影響，繼而對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

尤其是，由於各種我們無法控制的因素，包括不利的經營條件或客戶的財務狀況，以及因其自身客戶或資金來源延遲付款而導致的無力支付，我們未必能及時收回所有該等應收貿易賬款。倘任何客戶在結算我們的應收貿易賬款方面遇到財務困難，或倘我們與任何客戶的關係終止或惡化，我們相應的應收貿易賬款的可收回性可能會受到不利影響。應收貿易賬款增加可能導致流動性風險，因為我們可用於為營運提供資金、投資於研究與開發或尋求戰略機遇的現金可能減少，這繼而可能影響我們維持競爭地位的能力。應收貿易賬款周轉天數的增加可能需要增加我們的應收貿易賬款減值撥備，這將直接影響我們的盈利能力及經營業績。此外，市場可能會將我們應收貿易賬款及周轉天數的增加視為我們客戶群中潛在流動性問題或信譽下降的跡象，這可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

風險因素

未能有效管理我們的增長可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

我們的未來經營業績及前景在很大程度上取決於我們成功管理擴張及增長的能力。我們在擴張過程中面臨的風險包括但不限於我們持續進行以下事項的能力：

- 成功執行我們的戰略及業務舉措；
- 透過加強我們的研發能力、擴展我們現有產品的特性及功能並開發新產品，以提升我們的技術能力；
- 繼續向更廣泛的客戶群商業化我們的解決方案，包括實現我們解決方案的廣泛接受及使用、適當擴大我們的銷售隊伍及通過營銷及推廣活動提高我們的品牌知名度、成功滲透到新市場及應用場景，並在出現潛在的不可預見挑戰時加以應對；
- 提供有效及時的售後支持；
- 維護我們產品的安全性及可靠性；
- 吸引、挽留及激勵關鍵僱員，包括研發人才以及具備深厚行業知識的員工；
- 有效地為我們的解決方案定價而不損害我們的盈利能力；
- 管理我們的供應鏈以支持快速的業務增長；
- 控制開支及投資以應對擴大的運營；
- 實施及優化行政系統及流程，以有效管理我們在不同地理位置擴大的運營規模；
- 改善我們的內部監控、合規計劃及報告系統；
- 遵守現有及新頒佈的適用法律、法規及政府政策；及
- 就訴訟以及監管、知識產權、隱私、信息安全或其他申索進行辯護。

風險因素

倘若我們未能實現任何該等目標，我們的收益增長可能會受到損害。此外，上述努力將需要大量資本開支、研發開支、運營開支及／或分配寶貴的管理及僱員資源。倘若我們的收益增長不足以抵銷該等開支，我們未必能夠實現或維持盈利能力。我們的增長亦可能下降，乃由於快速發展行業中的成長型公司經常遇到的各種風險及不確定性，倘若未來遇到該等風險及不確定性，我們未必能夠成功應對。此外，擴展新業務及多元化產品可能會增加我們運營的複雜性，並對我們的管理、運營、財務及人力資源造成重大壓力，以及對我們的利潤率產生不利影響。我們無法向閣下保證我們將能夠有效管理我們的增長，而倘若未能做到，則可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

我們無法保證我們的新業務舉措及任何未來產品將成功實施或產生可持續的收益或利潤。

我們計劃執行多項旨在擴大及進一步發展我們業務的新舉措、增長戰略及運營計劃。詳情請參閱本文件「業務 — 我們的戰略」一節。該等舉措及未來產品部分仍處於起步或規劃階段，並可能證明為不成功。由於技術挑戰、行業動態及不斷變化的市場需求等多種因素，我們未必能夠成功完成我們的業務舉措或實現我們預期取得的任何利益。倘若因任何原因，我們實現的利益少於我們的估計，或該等業務舉措的實施對我們的運營產生不利影響，或實施成本高於或時間長於我們的預期，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能會受到重大不利影響。

具體而言，我們計劃繼續開發及提供創新產品，以應對醫療衛生行業參與者在不同應用場景下的多樣化需求。這涉及持續識別行業痛點，開發及營銷新的產品，以有效應對服務不足的市場需求。我們無法向閣下保證我們能夠成功做到這一點，且將產品類別擴展到新領域涉及新的風險及挑戰。我們對新應用場景的不熟悉可能使我們更難跟上不斷變化的市場需求及偏好。此外，在我們決定進入的任何新市場中，可能存在一個或多個現有領導者，該等參與者可憑藉其在該市場的業務經驗以及更深入的行業洞察力及更高的品牌知名度，比我們更有效地進行競爭。我們亦可能需要發展新的業務關係及能力，並遵守適用於該等業務的新法律法規。此外，擴展到任何新的應用場景及開發新產品可能會對我們的管理資源造成重大壓力，並使我們在產生任何收益前產生大量的研發及其他成本及開支。適用於我們新業務舉措及新產品的監管環境亦可能不斷演變。收緊的監

風險因素

管變化，以及潛在的許可、牌照及批准要求，可能會使我們無法成功實施我們的新業務舉措及新產品。因此，我們無法向閣下保證我們的任何業務舉措均會獲得廣泛的市場認可、提高我們的目標市場滲透率或產生收益或利潤。倘若我們的新業務舉措未能取得預期成果，我們未必能夠維持或增加收益或收回任何相關成本，這可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

我們未來從事收購、投資或戰略合作可能會增加我們的資本需求、稀釋我們股東的股權、導致我們產生債務或承擔或有負債，並使我們面臨其他風險。

我們未來可能會評估及考慮我們認為可補充我們增長戰略的廣泛收購、投資或戰略合作，特別是那些有助於我們豐富產品、增強技術能力、知識產權或業務以及擴大客戶或用戶群的合作。我們未必能夠成功完成該等交易，且收購過程涉及若干已知及未知的風險，可能帶來重大挑戰，包括但不限於以下各項：

- 我們未必能夠識別合適的收購對象，或及時以可接受的條款及具有成本效益的方式完成收購，或根本無法完成收購；
- 我們可能會與其他公司競爭收購互補業務及技術，這可能導致合適收購對象的供應減少或價格上漲；
- 我們未必能夠以有利條款獲得為任何或所有潛在收購提供資金所需的融資，或根本無法獲得融資；
- 我們的經營業績可能會因識別收購、投資或合作目標的相關成本、股本證券的攤薄發行、使用我們的可用現金或產生債務而受到損害；及
- 我們的收購活動可能受制於有關任何擬議收購的國家的各種法律、規則及法規，包括有關反壟斷及競爭的法律、規則及法規。

即使一項計劃交易得以完成，由於多項因素(包括但不限於)，我們未必能夠從我們的所收購業務實現預期利益或協同效應，或避免該交易的困難或風險：

- 在整合所收購的人員、產品、服務及／或解決方案、運營及技術，或在收購後有效管理合併業務方面存在困難；
- 在執行我們的預期業務計劃及從該等收購中實現協同效應方面存在困難；

風險因素

- 與收購相關的未預期成本或負債，可能在收購後對我們產生不利影響；
- 對於我們未取得管理及運營控制權的投資，對控股合夥人或股東缺乏影響力，這可能妨礙我們在該等投資中實現我們的戰略目標；
- 進入我們經驗有限或無經驗的市場的風險；
- 因在新行業進行投資或收購而須遵守的新監管規定及合規風險；
- 所收購公司(或其聯屬人士)在我們收購前發生的實際或被指稱的不當行為或不合規，可能導致針對該公司或我們的負面公眾輿論、政府查詢或調查；
- 由於所收購公司的業務模式存在差異，在將所收購業務的客戶轉化為我們產品的客戶方面存在困難；
- 在統一所收購公司的標準及程序、內部控制及財務報告方面存在潛在問題；
- 運營成本及開支增加，以及對我們的流動資金及資本資源造成壓力；
- 對我們持續經營的業務造成干擾，並分散管理層對其他業務事務的注意力；
- 收購導致對我們與客戶或供應商的現有關係造成損害；
- 產生重大商譽減值費用及其他無形資產的攤銷開支；
- 流失我們或所收購業務的關鍵僱員及已建立的客戶關係；
- 從所收購的技術或業務中產生足夠收益或其他利益以實現我們進行收購的目標，甚至抵銷相關的收購及維護成本，存在不確定性；及
- 本可更有效地部署在我們業務其他部分的資源被轉移。

風險因素

上述任何負面發展均可能妨礙我們從投資或收購中獲益，並擾亂我們的現有業務，繼而可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

未能擴大我們的銷售及營銷能力，以及未能有效、妥善或以合理成本開展我們的營銷活動，可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

我們增加客戶群以及使我們的解決方案獲得更廣泛市場認可的能力，將在某種程度上取決於我們擴大銷售及營銷能力的的能力。然而，我們的品牌推廣及營銷活動未必會受到良好反應，亦未必會達致我們預期的銷售水平。此外，我們經營所在行業的營銷方法及工具不斷演變，此舉可能進一步要求我們加強營銷方法並試驗新的營銷方式，以緊跟行業發展及客戶偏好。未能以具有成本效益的方式完善我們現有的營銷方法或推出新的營銷方法，可能會降低我們的市場份額，並對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

隨著我們業務的增長，我們可能需要透過擴大我們的直銷團隊、提供更多培訓機會以及升級我們的銷售管理系統來加強我們的銷售及營銷能力。倘我們未能留住直銷團隊的主要成員，或倘我們為留住、擴大及培訓直銷團隊而作出的努力及產生的開支未能帶來相應的收益增長，我們的業務可能會受到損害。此外，我們的持續成功亦需要不斷努力，以與參與我們業務營運的第三方建立並維持穩定的關係。然而，我們在這方面可能受到若干限制。例如，與我們合作提供各種產品的外部醫師及其他相關方須遵守限制推廣或傳播醫療服務信息的規則及規例。該等限制可能會影響我們未來進一步提高品牌知名度或獲得新業務機會的能力，且我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能會受到重大不利影響。

針對我們系統及網絡的安全漏洞及攻擊，以及任何潛在由此導致的洩露或未能保護機密及專有信息的情況，均可能損害我們的聲譽、導致對我們提起法律責任，並對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景產生重大不利影響

就保護我們在日常業務過程中收集、存儲及傳輸的關鍵數據及信息而言，我們面臨多項風險，包括重大系統故障或安全漏洞、失去存取權限及數據、不當使用或披露、不當修改，以及無法充分監控、審核及修改我們對關鍵數據及信息的控制措施的風險。我們的系統出現的任何系統或技術故障或保安漏洞，倘導致

風險因素

任何就我們產品所收集或儲存的數據(例如我們用戶的個人資料或我們業務營運的專有信息)遺失、遭未經授權存取或泄露，均可能嚴重損害我們的聲譽，並導致我們面臨訴訟、監管調查及處罰。

儘管我們已採取措施保護敏感數據免遭未經授權的存取、使用或披露，但我們的系統仍可能易受黑客或病毒的攻擊，或因僱員失誤、瀆職或其他惡意或無意的干擾而遭到破壞。因此，無法保證我們系統中儲存及傳輸的信息或我們以其他方式維護的信息的安全性不會受到損害。現時，網絡攻擊、分布式拒絕服務攻擊、黑客及網絡釣魚攻擊、安全漏洞、計算機惡意軟件及其他惡意互聯網活動持續增加。我們的業務面臨類似攻擊及安全漏洞的風險。我們未必能夠預測或阻止所有可能被用於獲取未經授權存取或入侵我們系統的技術，因為該等技術頻繁變化，且通常在事件發生後才能被識別。因此，我們無法向閣下保證我們的相關防禦措施現在或將來均足以阻止任何該等攻擊或安全漏洞，並保護我們免受任何網絡或服務中斷、系統故障或數據丟失的影響。我們的網絡安全措施遭到破壞，可能導致未經授權存取我們的系統、盜用信息或數據、刪除或修改用戶信息，或導致我們的業務營運出現拒絕服務或其他中斷。倘我們無法避免該等攻擊及安全漏洞，我們可能會承擔重大的法律及財務責任，我們的聲譽將受損，且我們可能會因銷售損失及客戶或用戶不滿而蒙受重大的收益損失，繼而可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

倘我們未能提供優質的維護及技術支持，我們與客戶的關係可能會受損，繼而可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

我們的業務不僅取決於我們在解決方案的質量和功能方面滿足客戶的能力，還取決於我們提供維護和技術支持以使彼等能夠持續實施和使用我們的解決方案以滿足其需求的能力。隨著我們不斷擴大業務及為客戶群提供支持，我們需要能夠繼續大規模地提供有效且高效的維護及技術支持。然而，倘我們對維護和技術支持的需求增加，我們可能會面臨成本增加，且無法招聘或留住足夠具備提供此類支持經驗的合格技術人員。因此，我們可能無法足夠快地作出反應，以應對維護及技術支持需求的短期增長。此外，我們為改善客戶體驗及提高其忠誠度而不時採取的任何維護及質量保證政策，仍可能使我們產生額外成本及開支，而我們可能無法透過增加收益來彌補。我們亦無法保證我們能夠修改未來維護和技術支持的範圍和交付方式，以適應競爭對手所提供的維護和技術支持的變化。然而，倘我們為降低成本和開支而修訂該等政策，我們的客戶可能會感到不滿，這可能導致失去現有客戶，以及未能以理想的速度獲得新客戶。

風險因素

倘我們的客戶對我們提供的部署和持續支持不滿意(而對此類支持的需求可能會持續增加)，我們可能會失去客戶、錯失與該等客戶擴大業務的機會、產生額外成本，以及損失收益或收益利潤率下降。此外，與我們的維護和技術支持相關的負面公眾輿論，無論其準確性如何，都可能影響我們競爭新業務的能力，從而進一步對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

我們技術系統的任何服務中斷或故障，或未能及時有效地擴展和調整我們的技術能力，均可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利損害。

我們的技術系統對我們的創新和業務營運至關重要。我們需要在我們的技術系統中保持足夠的容量，同時維持其可靠性和安全性。我們還需要妥善管理我們的技術系統，以支持版本控制、硬件和軟件參數的變更以及我們產品的迭代。然而，隨著我們的產品變得更加複雜，維持和改善我們產品的性能可能會變得越來越困難。此外，隨著我們的客戶和用戶數量增加，以及彼等對不間斷服務、部署和營運監控的需求持續增加，我們的技術能力可能需要擴展。然而，升級我們的技術系統需要足夠的準備時間。倘我們無法準確預測並為我們的技術系統準備足夠的容量，我們可能會遇到服務中斷，從而可能延遲我們產品的部署，這可能使我們遭受經濟處罰和責任、聲譽損害以及客戶和用戶流失。

此外，我們的技術系統可能會遇到系統中斷、停機及其他性能問題。這類問題可能由多種因素引起，包括基礎設施變更、硬件故障或網絡超載、軟件錯誤、病毒、安全攻擊、欺詐、使用量激增及拒絕服務問題。在某些情況下，我們未必能夠在可接受的時間內確定該等性能問題的原因。我們的技術系統也可能因電信故障、停電、人為錯誤、火災、洪水、地震及其他自然災害或其他事故而遭受損壞或中斷。儘管我們將採取任何預防措施，但發生影響我們技術系統的意外問題可能導致我們的產品交付和性能中斷，以及我們的日常營運中斷。由於我們無法確定我們能否及時或根本無法解決或應對我們技術系統中的任何漏洞，任何上述風險都可能影響客戶或用戶使用我們產品的能力並降低其滿意度，損害我們的收益和盈利能力，並要求我們分配大量資本及其他資源來緩解由此造成的問題。

風險因素

此外，我們或其他人(如我們的競爭對手、客戶或用戶)遇到的信息安全或基礎設施相關事件，可能導致對我們、我們的客戶或用戶，或我們經營所在行業的公開披露和廣泛的負面公眾輿論。因此，對信息安全的擔憂可能導致我們現有的客戶或用戶對我們產品的安全性失去信心，停止使用或推廣我們的產品，並拒絕與我們合作，此舉可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。根據隱私及數據保護的法律法規，安全漏洞或未經授權存取機密信息可能使我們面臨法律或監管行動及責任。詳情請參閱「與我們的業務及行業相關的風險—遵守有關(其中包括)網絡安全、信息安全、隱私及數據保護的不斷演變的法律法規可能會成本高昂，並迫使我們對業務做出不利的變更，這可能導致負面公眾輿論、法律訴訟、業務暫停或中斷、營運成本增加，或以其他方式損害我們的業務」一節。

我們在營運中與第三方供應商的安排減少了我們對產品的質量、開發及部署的控制，並可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利損害。

我們聘用第三方供應商，包括各類服務供應商(彼等提供臨時、輔助或補充服務作為我們整體解決方案的一部分)，以及雲服務供應商。該等安排可能會減少我們對產品的質量、開發及部署的直接控制。此外，我們的供應商未能履行其職責或遵守所有適用法律法規，均可能損害我們的聲譽，使我們承擔重大責任，並對我們的業務產生重大負面影響。倘在我們的產品中發現缺陷，即使該等缺陷是由我們的供應商造成的，我們仍可能因產品質量責任索賠而面臨法律訴訟的風險。在此類情況下，我們的供應商未必具有財務能力或法律義務向我們作出彌償。這可能使我們須獨自承擔與該等索賠相關的任何損害賠償、法律費用及其他成本。這種潛在的彌償缺失可能導致重大的財務壓力，並可能對我們的聲譽和整體財務狀況產生負面影響。此外，我們的供應商可能會遇到營運困難，包括供應短缺、服務能力可用性降低、未能遵守服務規格、未能按時交付及/或質量控制不足。彼等亦可能因營運故障、罷工或勞工短缺、自然災害、組件或材料短缺、成本增加、環境不合規問題或其他類似問題而導致營運中斷。此外，倘我們未能與主要供應商續簽合約、找到能夠提供我們產品所需服務的合格替代者，或以其他方式聘用新合作方與我們合作，我們的客戶或用戶可能會對我們的產品失去信心，這可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

風險因素

我們僱員或參與我們業務的第三方的失當行為、不合規或遺漏，均可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

我們面臨我們的僱員、客戶、供應商及參與我們業務的其他第三方欺詐或其他不當行為的風險。我們經營所在行業的銷售、營銷及業務安排須遵守旨在防止欺詐、不當行為、回扣、自我交易及其他濫用行為的廣泛法律法規。我們僱員的失當行為或遺漏可能使我們承擔責任或受到負面公眾輿論。例如，我們在業務中處理或傳輸的信息可能會被我們的僱員不當披露及盜用。我們亦面臨其他類型的僱員不當行為風險，包括(不論是否故意)不遵守政府法規、從事未經授權的活動以及在營銷活動中作出失實陳述。儘管我們有人力資源風險管理政策，但無法保證我們的僱員不會有失當行為或遺漏。任何損害我們利益的失當行為(可能包括過去未被發現的行為或未來的行為)均可能使我們遭受財務損失、損害我們的聲譽，並可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景產生重大不利影響。

第三方的失當行為和遺漏，包括我們的各類供應商、賣方及客戶，以及與彼等建立業務關係的其他第三方，也可能使我們承擔責任或受到負面公眾輿論。該等第三方可能會因其監管合規失敗而受到監管處罰或懲罰，這可能直接或間接影響我們的業務。我們無法確定該等第三方是否已侵犯或將侵犯任何其他方的合法權利或違反任何監管規定。我們無法向閣下保證我們能夠識別第三方商業慣例中的違規或不合規行為，或該等違規或不合規行為將得到及時和妥善的糾正。阻止第三方的不當行為並非總是可行，而我們為預防和發現此類不當行為所採取的預防措施，在控制未知或無法管理的風險或損失方面未必有效。由於我們不能排除因任何第三方的不合規行為而產生負債或遭受損失的可能性，任何針對參與我們業務的第三方的法律責任和監管行動都可能影響我們的業務活動和聲譽。具體而言，我們不能排除若干醫療專業人員可能在我們的用戶互動平台上使用多個電話號碼註冊多個賬戶的可能性，在這種情況下，我們平台上的註冊用戶數量可能會失實。倘出現任何該等重複註冊，或倘[編纂]認為我們的註冊用戶數量不準確，我們的聲譽可能會受到嚴重損害，而我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能會受到重大不利影響。

更廣泛而言，倘因第三方的不當行為而對我們提起任何訴訟，而我們未能成功為自己辯護或主張我們的權利，該等訴訟可能導致重大的民事、刑事和行政處罰，包括但不限於金錢賠償、罰款、個人監禁、沒收利潤、合約損害賠償、聲譽損害、利潤及未來收益減少、施加額外的報告或監督義務(例如透過企業廉政協

風險因素

議解決不遵守法律的指控)，以及縮減或重組我們的業務。無論我們最終能否成功應對該等訴訟或調查，我們都可能產生大量成本，包括法律費用、聲譽損害及管理層注意力分散，這可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

未能維持我們的醫師網絡可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

我們在部署解決方案及運營用戶互動平台的過程中，已建立廣泛的醫師網絡。我們當前及未來的競爭對手可能會與我們競爭，以與該等醫師建立關係。我們無法向閣下保證，我們醫師網絡中的醫師將繼續使用我們的產品，或未來不會與我們的競爭對手合作。倘我們未能維持與該等醫師的關係，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能會受到重大不利影響。

倘我們未能成功維持和擴展我們的產品與第三方開發的各種硬件設備和軟件應用程序的兼容性，我們的競爭力可能會下降。

我們產品的競爭地位部分取決於其與第三方開發的各種信息技術系統、硬件設備和軟件應用程序互通的能力。隨著我們繼續將更多第三方整合到我們的平台中，並使我們的產品能夠在我們無法控制的各種信息技術環境中使用，兼容性對我們產品的性能至關重要。因此，我們必須不斷修改和增強我們的產品，以適應硬件、軟件、網絡、操作系統、瀏覽器及／或數據庫技術的變化。然而，我們擬整合的信息技術系統、硬件設備及／或軟件應用程序所用技術的變化，可能會使我們的客戶或用戶難以使用我們的產品。此外，未來一家或多家技術公司可能選擇不支持其硬件、軟件或基礎設施(與我們的產品兼容)的運行，或者我們的產品未必支持維持與該等硬件、軟件或基礎設施互通所需的新功能。此外，倘第三方開發與我們的產品競爭的軟件、產品或服務，該第三方可能會選擇不支持我們的產品。此外，透過設備和應用程序訪問我們產品的途徑可能會受到行政命令或其他政府行為的影響。倘我們失去此類互通性，或在將我們的產品整合到替代系統、設備或應用程序時遇到困難或成本增加，我們業務的增長和競爭優勢可能會受到負面影響。

風險因素

近年來，包括手機、平板電腦、可穿戴設備及其他物聯網設備在內的智能設備日益普及，我們預計隨著移動技術的進步，這一趨勢將持續。我們的客戶或用戶部署的信息技術系統及設備亦日益多元化且各不相同，且亦可能不斷變更及升級。倘我們的客戶或用戶改用不支持我們產品的設備，或在更換或升級其設備時未能安裝我們的移動應用程序，我們的客戶及用戶參與度可能會受損。任何該等事件可能導致對我們產品的需求減少，並可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

我們的業務依賴第三方提供的通信基礎設施和電信資源，而該等第三方服務的任何中斷或干擾將對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

我們的業務取決於中國互聯網基礎設施的性能及可靠性。中國幾乎所有互聯網接入均透過國有電信運營商維持，並受工信部的監管。此外，中國的國家網絡通過國有國際網關連接到互聯網，此乃國內用戶連接中國境外互聯網的唯一渠道。因此，倘中國互聯網基礎設施出現中斷、故障或其他問題，我們未必能夠接入替代網絡，而該等基礎設施未必能一直支持互聯網使用量持續增長帶來的需求。因此，該等第三方服務的任何中斷或干擾將對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

此外，我們依賴中國的主要電信公司透過其電信網絡為我們的產品提供所需的不間斷及無差錯服務。我們對彼等的控制力甚微，增加了我們面對彼等所提供服務出現問題時的脆弱性。例如，電信網絡運營商未能提供所需帶寬，可能會干擾我們產品的功能及可用性。此外，該等電信公司擁有重要的議價能力，並可能改變其服務條款或其他政策。倘電信及互聯網服務價格大幅上漲，我們的銷量及利潤率可能受到負面影響，繼而可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

我們可能無法充分保護或執行我們的知識產權或防止他人未經授權使用我們的知識產權，這可能會損害我們的業務及競爭地位。

我們依賴我們的專有技術，並取決於我們保護該等技術的能力。然而，我們為保障、保護及執行知識產權而採取的措施可能不足，因此，我們可能無法防止我們的專有技術被侵犯或利用，而為保護我們的專有技術可能需要付出高昂的代價。我們目前試圖透過結合專利、版權、商標及商業秘密法、僱員及第三方合

風險因素

約安排以及類似方式保護我們的專有技術。然而，概不保證我們任何待批的專利、商標、軟件版權或其他知識產權申請將獲頒發或註冊。此外，有效的知識產權保護在獲取、開發及維護方面成本高昂，不論是初始及持續的註冊或申請規定，以及維護我們權利的開支及成本。此外，我們已取得或未來可能取得的任何知識產權未必足以為我們提供競爭優勢，並可能受到質疑、被宣告無效、被規避、侵犯或盜用。

儘管我們努力保護我們的知識產權，其他方可能無意或故意披露、獲取或使用我們的專有技術。未經授權的第三方(包括我們的競爭對手)可能會複製我們底層技術的若干部分，或對我們視為專有的資料進行逆向工程、獲取及使用。我們的競爭對手亦可能能夠在不抄襲我們專有技術的情況下獨立開發類似或更優的技術或產品，或規避我們的專有技術。此外，對於我們業務屬重要或將屬重要的專有技術，我們未必能在我們經營或計劃經營的每個司法權區獲得充分的知識產權保護，這可能使我們面臨更大的第三方侵權風險。部分國家的法律對知識產權的保護不如其他國家的法律全面，而我們保護知識產權的能力將因司法權區而異。

此外，我們就第三方侵犯我們的知識產權而發起的任何訴訟，可能需要耗費高昂的成本和大量的時間才能解決，並可能分散我們管理層的時間及精力，使其無法專注於我們的業務。該等訴訟亦可能為我們帶來負面後果，包括導致法院或政府機構將訴訟所依據的我們的專利或其他知識產權宣告無效、縮小其範圍或使其無法執行，此舉可能嚴重損害我們的業務。此外，監控未經授權使用及披露我們的專有技術、知識產權及機密資料可能既困難又昂貴。我們未必能夠偵測到我們的知識產權或專有權利遭未經授權使用，且我們無法保證我們已採取的措施將能防止我們的知識產權或專有權利被盜用、侵犯及違反。倘我們未能充分保障、保護、確立、維持或執行我們的知識產權或其他專有權利，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能會受到重大不利影響。

第三方就聲稱我們侵犯其知識產權而提出的申索及其他訴訟可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

我們不能確定我們的營運或業務的任何方面沒有或將不會侵犯或以其他方式違反其他方持有的專利、版權、商標、專有技術、商業秘密或其他知識產權，不論該等申索是否有效。由於知識產權的有效性、可執行性及保護範圍仍在不斷演變，且隨著我們不斷開發及擴展我們的產品，我們面臨的侵權威脅可能會增加。

風險因素

我們日後可能不時因他人知識產權而面臨法律訴訟及申索。例如，我們用於訓練人工智能模型的資源及資料可能包含第三方擁有的知識產權，存在一定風險。倘我們在未經適當授權的情況下無意中使用該等受保護的內容，我們可能會面臨知識產權侵權的申索。此外，亦可能存在我們並不知曉的現有知識產權，而我們的營運及業務可能會無意中侵犯該等知識產權。例如，由於專利申請可能需要多年時間才能獲批，目前可能存在我們不知曉的待決申請，而該等申請日後可能成為已頒發專利，而我們的產品可能會侵犯該等專利。

此外，第三方可能會對我們或我們的某位高級職員或僱員提出申索，指稱我們用戶互動平台上的資料侵犯版權。由於我們平台上有大量資料，我們未必能夠透過我們的內部程序及時識別及刪除所有潛在侵權資料，以篩選、監控及刪除我們平台上顯示的資料，從而遵守第三方知識產權以及中國法律法規。因此，我們可能不時因我們平台上顯示的各種醫學內容而面臨第三方(包括具競爭關係的專業醫療信息平台)提出的版權侵權或盜用申索。

應對該等知識產權侵權申索可能耗時及產生高昂成本，並可能分散我們來自業務營運的財務及管理資源。我們不保證在所有情況下均能取得有利的最終結果。該等知識產權侵權申索即使屬於無理纏擾或不會導致任何責任，亦可能會損害我們的品牌及聲譽。倘我們被裁定侵犯任何第三方的知識產權，我們可能須就侵權活動承擔責任，其可能導致判決、罰款或涉及支付大筆款項的和解、禁止使用該知識產權及自行開發替代方案，或須訂立許可協議，而該等協議未必能按商業上合理的條款或根本無法獲得。該等重大的金錢責任及／或使用相關知識產權的限制或禁令可能會嚴重干擾我們的業務營運。倘我們因針對我們的知識產權侵權申索而須就我們的客戶、用戶或其他第三方蒙受或產生的損失作出彌償，我們可能須支付大額彌償款項，此舉可能進一步嚴重損害我們的業務營運。此外，與客戶就該等彌償責任發生的任何糾紛均可能對我們與彼等及我們潛在客戶的關係產生不利影響。上述任何一項均可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

風險因素

倘我們的商標及商號未得到充分保護，我們未必能夠在我們經營所在的行業建立品牌知名度，而我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能會受到重大不利影響。

我們認為，我們的品牌對業務成功至關重要，我們利用商標註冊及其他方式保護品牌。倘我們無法保護我們的品牌免受侵犯，而其價值因此下降，我們的業務將受到損害。我們的任何已註冊商標或待決商標申請均可能受到政府或第三方的反對，從而可能妨礙該等商標的註冊或維持。倘我們未能成功為我們的品牌取得商標保護，我們或須更改我們的品牌名稱。此外，隨著我們產品的成熟，我們將更加依賴商標以將我們與競爭對手區分開來。因此，倘我們無法阻止第三方採用、註冊或使用侵犯、淡化或以其他方式侵犯我們商標權的商標或商號，或從事構成不公平競爭、誹謗或其他侵犯我們權利的行為，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能會受到重大不利影響。

我們的商標或商號可能會受到質疑、侵犯、規避或被宣告為通用名稱或被認定為侵犯其他標記。我們未必能充分保護我們對該等商標及商號的權利，而我們需要該等商標及商號在我們經營所在行業的潛在參與者、客戶或用戶中建立品牌知名度。有時，競爭對手或其他第三方可能會採用與我們類似的商號或商標，從而妨礙我們建立品牌形象的能力，並可能導致市場混淆。此外，其他註冊商標或商號的所有人可能會提出潛在的商號或商標侵權申索，該等商標或商號包含我們已註冊或未註冊商標或商號的變體。長遠而言，倘我們未能基於我們的商標及商號建立品牌知名度，我們未必能夠有效競爭，而我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能會受到重大不利影響。

與我們的僱員及第三方的任何合約安排未必足以防止所有權糾紛或未經授權披露我們的商業秘密及其他專有資料。

商業秘密難以保護。儘管我們已盡合理努力保護我們的商業秘密，但我們的僱員、承包商、合作夥伴或其他第三方服務提供商可能會有意或無意地向競爭對手披露我們的商業秘密，或我們的商業秘密可能以其他方式被盜用。就第三方非法獲取及使用我們任何商業秘密而提出申索，過程昂貴且耗時，結果亦難以預測。我們依靠我們的合約安排來保護我們的未獲專利技術訣竅、技術及其他專有資料，並維持我們的競爭地位。然而，我們未必能與每一位能接觸到我們機密資料或對我們的產品或知識產權開發作出貢獻的各方成功簽訂該等協議。

風險因素

此外，我們已與或可能與可接觸我們商業秘密及其他專有資料的人士(如我們的僱員、承包商、合作夥伴或其他第三方服務提供商)訂立的任何協議(包括專利或發明轉讓協議、保密協議或不披露協議)，未必足以防止所有權糾紛或未經授權披露該等商業秘密及其他專有資料。我們確實簽訂的該等協議可能會被違反，而我們未必就任何該等違約行為獲得足夠的補救措施。我們為保護知識產權而採取的合約安排及其他措施未必能防止他人盜用或披露我們的專有資料，亦不能阻止他人獨立開發類似技術或知識產權。上述任何一項均可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

我們的業務極大程度上取決於我們高級管理層、核心技術人員及其他關鍵員工的持續努力，以及支持我們現有營運及未來增長的稱職人才庫。倘我們未能吸引、招聘及培訓該等人員，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能會受到重大不利影響。

我們的未來成功極大程度上取決於我們高級管理層、核心技術人員及其他關鍵員工的持續服務及努力。具體而言，我們依賴領導團隊在研究與開發、營銷及銷售以及其他職能領域的專業知識、經驗及遠見，以及其他關鍵個人貢獻者。倘我們的任何高級管理層成員無法或不願繼續為我們提供服務，我們未必能夠及時或根本無法找到合適的替代人選，此舉可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

為執行我們的增長計劃，我們亦必須吸引、招聘及培訓大量合資格人員。該等人員的競爭激烈，我們在聘請及留住具備合適資歷的僱員方面可能會遇到困難。為了爭奪人才，我們可能需要向僱員提供更高的薪酬、更好的培訓、更具吸引力的職業機會及其他福利，這可能成本高昂且負擔沉重。此外，許多與我們競爭有經驗人才的公司擁有比我們更多的資源。倘我們從競爭對手或其他公司聘用僱員，該等競爭對手或前僱主可能會試圖聲稱該等僱員或我們違反了法律義務，導致我們的時間及資源被分散以及潛在的損害賠償。此外，我們在培訓僱員方面投入大量的時間及開支，增加了彼等對可能尋求招聘彼等的競爭對手的價值。此外，我們與我們的僱員或任何勞動相關監管機構之間的任何糾紛或法律訴訟，均可能分散我們的管理及財務資源、對員工士氣造成負面影響、降低我們的生產力或損害我們的聲譽及未來招聘工作。此外，我們培訓新僱員並將其融入我們營運的能力未必能滿足我們不斷增長的業務需求。任何上述與我們員工隊伍相關的問題均可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

風險因素

倘我們面臨索賠、法律或合約糾紛、政府調查或行政程序，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能會受到重大不利影響。

我們可能不時在日常業務過程中，面臨由(包括但不限於)我們的競爭對手、僱員、供應商、客戶或我們為業務營運而聘用的其他第三方提出的申索、法律或合約糾紛、政府調查或行政程序。該等申索、糾紛、調查或法律訴訟可能涉及合約或勞工事宜、知識產權侵權、人身傷害、監控程序不足、保護機密資料或我們的僱員或其他第三方的不當行為。我們無法向閣下保證，我們日後將不會受到該等申索、糾紛、調查或法律訴訟的影響。持續進行或威脅提出的申索、法律或合約糾紛、政府調查或行政程序可能會分散我們管理層的注意力，並耗費彼等的時間及我們的其他資源。由我們發起或針對我們採取的行動的結果未必成功或對我們有利。倘任何對我們不利的裁決或裁定作出，或倘我們與任何爭議方和解，我們或須支付巨額金錢賠償、承擔其他負債，甚至暫停或終止受影響的業務營運。此外，因申索、法律或合約糾紛、政府調查或行政程序而產生的負面公眾輿論可能會損害我們的聲譽，並對我們的品牌及產品的形象造成不利影響。因此，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能會受到重大不利影響。

我們未必能成功拓展至國際市場，當中涉及各種技術及監管風險及不確定性。

由於我們可能會在海外市場及地區探索商機，我們的國際運營及擴張努力可能會導致大量資源及管理層注意力的分配，並使我們面臨與中國不同的知識產權、監管、經濟及政治風險及不確定性。隨著我們加大國際銷售力度，我們可能面臨的各種風險及不確定性包括但不限於：

- 需要針對特定國家將我們的產品本地化及進行調整以及相關的成本及開支；
- 為海外業務配備人員及管理海外業務的困難，尤其是在招聘及培訓合格的銷售及服務人員方面；
- 不同的定價環境、可能更長的銷售及應收賬款付款周期以及收款問題；
- 在我們對當地市場動態經驗有限的新市場中將我們的產品商業化，以及管理銷售、分銷及／或營銷基礎設施的挑戰；
- 新的及不同的競爭來源；

風險因素

- 國際市場的總體經濟狀況及政治不穩定及其意外變化；
- 人民幣及外幣價值的波動，可能使我們的產品在其他國家更加昂貴，或在我們的收益換算為人民幣時可能導致匯兌虧損及影響我們的經營業績；
- 在應對複雜多變的地域及跨司法權區監管制度(包括隱私及數據保護、僱傭、稅務及電信方面的制度)以及獲取必要的許可證、牌照及批准方面的合規挑戰；
- 對知識產權及其他合法權利的保護較弱，以及在強制執行或就相關申索進行辯護方面存在實際困難；
- 無法有效執行合約或合法權利；
- 偏袒本地競爭對手的法律及商業慣例；及
- 財務會計及報告負擔及複雜性增加。

倘我們無法有效規避或減輕該等風險，我們在國際市場的擴張能力將會受損，或我們的國際業務未必能夠實現或維持盈利，這可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

我們的業務面臨地震、火災、洪水及其他自然災難事件、全球大流行病以及網絡安全漏洞、電腦病毒或恐怖主義等人為問題造成的中斷風險。該等事件導致我們的業務或信息系統出現重大中斷，可能會對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成不利影響。

在我們的辦公室及設施發生重大自然災害(如地震、火災、水災或流行病)可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。此外，倘自然災害或人為問題影響我們的供應商或服務供應商，則可能對我們的客戶及用戶使用我們產品的能力產生不利影響。此外，誠如2019冠狀病毒病大流行，自然災害及恐怖主義行為可能導致我們或我們客戶的業務、國民經濟或整個世界經濟中斷。我們亦依賴我們的技術系統、網絡及第三方基礎設施進行我們的研究與開發、銷售及營銷以及一般營運活動。倘發生由自然災害或人為問題造成的重大中斷，我們可能無法繼續營運，並可能遭受系統中斷、聲譽損害、開發活動延遲、產品部署長時間中斷、數據安全泄露及關鍵數據丟失，其中任何一項均可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

風險因素

此外，計算機惡意軟件、病毒及計算機黑客、欺詐性使用企圖及網絡釣魚攻擊在我們的行業中已變得更加普遍，且未來可能在我們的技術系統上發生。未能維持我們產品及技術系統(包括我們所依賴的第三方基礎設施及服務)的性能、可靠性、安全性、完整性及可用性，可能使我們面臨重大後果，包括但不限於承擔法律及金融負債和失去客戶或用戶，並引發訴訟、申索或損害我們的聲譽，其中任何一項均可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

我們的保險保障範圍可能不足以充分涵蓋與我們營運相關的所有風險。

我們經營所在的行業涉及眾多營運風險。我們認為我們維持的保單符合行業標準。有關我們保單的詳情，請參閱本文件「業務 — 保險」一節。然而，我們仍可能缺乏足夠的保險保障或沒有相關的保險保障。即使我們有意，亦可能無法為與我們的資產或業務相關的若干風險投保。任何未投保的業務中斷、訴訟或自然災害，或對我們未投保的設備或設施的重大損害，均可能導致我們產生大量成本及資源轉移，從而對我們的業務營運產生重大不利影響。此外，無法肯定我們能否根據我們現有的保單及時或根本無法成功索償我們的損失。我們無法向閣下保證現有的保險保障足以彌償所遭受或產生的實際損失。倘我們產生的任何損失不在我們的保單保障範圍內，或賠償金額遠低於我們的實際損失，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能受到重大不利影響。

未能以合理條款重續我們目前的租約或為我們的辦公室及設施找到理想的替代方案，可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

概不保證我們現有的租約將按類似或有利條款成功延長或重續，尤其是租金金額及租賃期限，或根本無法延長或重續。例如，由於對若干地點或理想尺寸的租賃物業需求殷切，租金的任何大幅上漲均可能增加我們的物業租金及相關開支，從而對我們的盈利能力產生重大不利影響。倘我們無法在租賃協議屆滿時重續，我們將不得不搬遷受影響的業務，這可能會擾亂我們的業務並導致重大的搬遷開支。我們無法向閣下保證，我們能及時或根本無法按可比條款的租約獲得可比地點以搬遷我們受影響的業務，尤其是在我們的租約於相關期限屆滿前被出租人提前終止的情況下。因此，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能會受到重大不利影響。

風險因素

我們未必能成功保護或推廣我們的品牌及聲譽，有關我們、我們的平台、解決方案、管理層、董事、僱員、股東、客戶、供應商或其聯屬人士或我們經營所在行業的負面公眾輿論或謠言，通常可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景產生重大不利影響。

我們的聲譽及市場對我們品牌的認知對我們的業務至關重要。我們致力於維護及提升我們的品牌形象，同時提高市場對我們業務及產品聲譽的認知度。我們品牌的成功推廣將取決於我們努力實現我們的產品得到廣泛接受，以滿足行業標準、維持我們目前的市場領先地位並成功地將我們的產品與競爭對手區分開來。該等努力需要大量支出，我們預計隨著我們經營所在行業的競爭加劇以及我們擴展到新市場，開支將會增加。此外，該等品牌推廣投資未必能增加收益。即使能增加收益，所產生的收益仍未必足以抵銷我們產生的增加開支。倘我們無法有效維持並進一步提升我們的聲譽及認可度，我們吸引及留住客戶及用戶的能力可能會受到阻礙，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景亦可能受到重大不利影響。

具體而言，我們業務營運的許多方面都依賴醫師用戶對我們平台的信任，這可能會受到許多我們無法控制的因素的重大不利影響。未能維持或增強彼等對我們平台的信任或平台上顯示的醫療信息的公信力，可能會導致我們服務的客戶及我們平台所整合的其他參與者對我們的品牌產生負面看法，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能受到重大不利影響。

此外，與歸因於我們、我們的平台、解決方案、管理層、董事、僱員、股東、客戶、供應商或其聯屬人士、我們經營所在的行業或與我們類似的競爭產品的事件或活動相關的負面公眾輿論(無論是否有理)，都可能玷污我們的聲譽並降低我們品牌的價值，從而導致我們解決方案的銷售額下降。例如，毫無根據及不利的陳述或意見可能具有誤導性並損害我們的業務及聲譽。鑑於我們經營所在行業的微妙及複雜性，我們很容易受到該等陳述或意見的影響。因此，我們的聲譽受損及品牌力喪失可能會對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景產生重大不利影響。尤其是，我們經營所在行業的社交媒體實踐正在不斷演變，這帶來了不確定性及負面公眾輿論的風險。例如，我們的用戶可能會使用社交媒體評論我們平台的功能或不良體驗，其中可能包含有關我們的負面或不準確的帖子或評論。此外，存在於任何社交網站上不當披露敏感信息的風險。倘發生任何該等事件，我們可能承擔責任或對我們的業務造成其他損害。

風險因素

國際貿易及投資緊張局勢以及日益加劇的政治緊張局勢可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景產生重大不利影響。

國際經濟緊張局勢已經加劇，尤其是在美國和中國之間，以及由於烏克蘭衝突和對俄羅斯的制裁。2022年10月，美國對向中國出口半導體、半導體製造、超級計算機和先進計算項目實施了出口管制，2023年10月收緊了限制，並於2025年1月提出了額外規則。該等管制可能對我們的供應鏈或客戶產生負面影響。

自2018年以來，美國對從中國進口的商品徵收不斷升級的關稅，中國也採取了類似的報復措施。2024年5月，美國公告對鋼鐵和鋁、半導體、電動汽車、電池、關鍵礦物、太陽能電池、船岸起重機和醫療產品徵收更高的關稅，電動汽車從2024年8月起面臨100%的關稅。歐盟從2024年8月起對來自中國的電動汽車徵收17%-36%的關稅，中國於2024年10月對白蘭地進口徵收30%-39%的關稅作為回應。到2025年2月，美國提議對來自中國的商品徵收145%的總計關稅，中國於2025年4月以125%的關稅作為回應。兩國於2025年5月同意暫時降級。儘管有所緩解，持續的貿易緊張局勢可能通過增加成本和降低競爭力給國際企業帶來挑戰。

國際貿易爭端可能損害全球經濟狀況及我們的業務前景。除了關稅，美國還擴大了軍事最終用途的釋義，並取消了對中國出口的若干許可證例外，增加了支持軍事最終用途的物項的出口許可證要求。美國還擴大了對使用受管制的美國原產技術或軟件在美國境外製造並出售給特定清單（「**實體清單**」）上公司的貨物的限制，並限制了為實體清單公司生產設備的美國原產半導體製造設備。美國已將眾多實體（包括中國的許多實體）列入實體清單，要求對受管制物項的出口進行許可。該等出口管制可能影響全球供應鏈，不合規可能導致民事或刑事處罰及聲譽損害。

中國已實施報復性關稅以外的反制措施。2021年6月10日，全國人大常委會通過《反外國制裁法》，並立即生效。該法律使中國監管機構能夠應對外國制裁，並允許提起民事損害賠償訴訟。根據《反外國制裁法》，國務院主管部門可將參與歧視性限制措施的個人和組織列入若干「反制清單」。反制清單上的人員可能面臨與中國境內實體進行商業交易和活動的禁令或限制。中國境內的所有組織和個人必須遵守該等反制措施，否則將面臨法律責任。2023年8月9日，美國發佈了一項行政命令和擬議規則制定的預先通知，對中國（包括香港和澳門）的對外投資實施管制。2024年6月21日，美國財政部發佈了一項擬議規則，隨後於2024年10月28日發佈了最終規則（「**最終規則**」），並於2025年1月2日生效。最終規則對美國人

風險因素

投資與中國有關聯、從事以下三個行業特定活動的實體施加投資禁令和通知要求及禁令：(i) 半導體和微電子；(ii) 量子信息技術；及(iii) 人工智能系統，該等實體被定義為「受涵蓋外國人」。美國人必須報告或被禁止通過「受涵蓋交易」對受涵蓋外國人進行若干投資，包括股權收購、債務融資、合營企業和有限合夥投資，但不包括公開交易的證券。倘我們被視為「受涵蓋外國人」，美國人可能（視乎我們被視為參與了何種活動）面臨與收購我們股權相關的通知要求或受到限制。即使有公開交易證券的豁免，最終規則也可能限制我們從美國投資者籌集資金的能力，從而可能損害我們的業務並導致股價大幅下跌。

2025年2月21日，美國總統唐納德·特朗普發佈了《美國優先投資政策》（「**美國優先備忘錄**」），概述了對美國在生物技術、人工智能、半導體、量子、先進製造和定向能等領域對中國的對外投資可能實施的新的或擴大的限制進行審查。該等限制可能進一步演變，從直接投資擴展到包括夥伴關係、許可協議和技術轉讓，從而產生合規負擔和營運不確定性。美國優先備忘錄還考慮了對養老基金、大學捐贈基金和其他有限合夥投資者投資公開交易證券的潛在限制。

中美之間貿易或其他緊張局勢的任何進一步升級或任何升級的消息和謠言，都可能給中國經濟帶來不確定性，全球經濟的任何嚴重或長期放緩都可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景產生重大不利影響。地緣政治不確定性也可能抑制對像我們這樣的中國公司的投資，並影響全球市場。緊張局勢加劇可能減少技術交流，損害全球經濟狀況和我們的業務營運，並可能導致股價下跌。

我們的業務營運須遵守廣泛且不斷演變的監管規定。未能遵守該等規定或相關規定的變動，可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景產生重大不利影響。

我們經營所在的行業正在不斷發展，隨著行業的快速發展，我們可能會經歷一個更嚴格的監管環境。我們的業務可能須遵守廣泛的監管規定，主管監管機構頒佈並執行涵蓋我們業務可能涉及各種業務活動的法律法規，例如提供基於互聯網的服務、醫療保健領域的數字服務、算法服務、人工智能及大語言模型賦能服務等。詳情請參閱本文件「監管概覽」一節。該等法律法規相對較新且不斷演變，其解釋及執行涉及重大不確定性。因此，在若干情況下，可能難以確定何種作為或不作為可能被視為違反適用法律法規。

風險因素

此外，適用法律法規的任何修訂，例如醫療專業人員及醫藥及醫療器械公司現有執業要求的變更，都可能影響對我們解決方案的需求。因此，我們現有客戶可能會減少購買或完全停止購買，我們在吸引潛在客戶方面可能會面臨困難。為應對該等挑戰，我們可能需要投入大量時間和資金為我們的解決方案開發新功能，甚至提供既能滿足客戶需求又符合法律規定的全新產品。然而，概不擔保我們能在此方面取得成功。

尤其是，尚不確定管轄隱私、財產所有權、醫療事故及其他形式侵權行為等問題的現有法律法規，或基於合約及銷售的責任理論，以及其他稅費等，是否適用於我們的任何產品，而該等不確定性可能需要多年才能解決。此外，由於數字解決方案在醫療保健領域的日益普及以及該等解決方案的任何安全漏洞對公眾人士的重大影響，可能會通過多項有關數字醫療保健及互聯網業務的法律法規。通過額外的法律法規、適用其法律目前不適用於我們業務的司法權區的法律法規，或適用過去不適用於我們業務的現有法律法規，都可能提高對我們產品的要求，從而增加我們的經營成本並擾亂我們的業務。

我們無法向閣下保證任何後續法律法規或對現有法律法規的解釋不會使我們的業務不合規，或我們將始終完全遵守適用法律法規。倘我們必須糾正任何違規行為，我們或須修改我們的業務模式及產品，從而削弱我們產品的吸引力。我們也可能受到罰款或其他處罰，倘我們確定合規經營的要求過於繁重，我們可能會選擇終止不合規的業務。在每種情況下，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景都可能受到重大不利影響。

未能取得或維持適用於我們業務的必要許可證、牌照或批准(不論是因現有法規變動或頒佈新規管要求)，可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

我們經營所在的行業受到廣泛監管，我們需要從不同監管機構取得並維持在我們目前經營或未來可能經營業務的司法權區所需的必要許可證、牌照及批准。有關我們重大許可證、牌照及批准的詳情，請參閱本文件「業務 — 許可證、牌照及批准」一節。隨著法律法規的持續演變(包括新的詮釋、實施慣例或額外的立法措施)，我們或需獲得進一步的許可證、牌照或批准，以確保我們的營運保持完全合規。我們無法向閣下保證對現有法律法規的解釋或後續解釋不會使我們的

風險因素

業務不合規，或我們將始終完全遵守適用法律法規。倘我們必須糾正任何違規行為，我們或須修改我們的業務模式及產品，從而削弱其吸引力。我們也可能受到各種處罰，例如沒收通過無牌經營活動產生的收益、處以罰款以及中止或限制我們的業務。倘我們確定合規經營的要求過於繁重，我們可能會選擇終止不合規的業務。任何該等結果都可能擾亂我們的業務營運，對我們的聲譽產生負面影響，並對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景產生重大不利影響。

具體而言，根據相關中國法律法規，提供互聯網視聽節目服務的實體或須申請信息網絡傳播視聽節目許可證、廣播電視節目製作經營許可證或網絡出版服務許可證（「**互聯網視聽節目服務相關許可證**」）。然而，該等法規中並無有關「互聯網視聽節目」、「廣播電視節目」或「網絡出版服務」的具體定義及範圍的詮釋，且相關法律法規的實施須由主管監管機構酌情決定。我們透過MedEvent提供的服務涉及直播形式及預錄形式，鑒於該等內容高度專門化及專業化，故主要面向醫學專業人士。我們認為，(i)我們透過MedEvent提供的服務；與(ii)相關法規中訂明的任何「互聯網視聽節目」、「廣播電視節目」及「網絡出版服務」存在本質差異。於往績記錄期間及截至最後實際可行日期，我們並無就上述事宜被處以任何行政處罰或罰款。根據上文及我們與上海市文化和旅遊局／上海市廣播電視局及上海市新聞出版局（中國主管政府機關）的諮詢，我們認為，截至最後實際可行日期，我們的現有營運毋須取得互聯網視聽節目服務相關許可證。然而，我們無法向閣下保證目前的監管詮釋將維持不變，尤其是在監管框架不斷演變的情況下。倘我們的現有營運被視為屬於需要任何互聯網視聽節目服務相關許可證或其他必要牌照或許可證的範圍，我們可能無法及時或根本無法取得該等許可證。未能取得該等牌照或許可證可能使我們遭受罰款、法律制裁，並對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

此外，我們持有的部分許可證、牌照及批准須定期續期。概不保證我們能在我們業務所需的許可證、牌照或批准被撤銷或屆滿時及時並以具有成本效益的方式成功更新或續期，或根本無法更新或續期，這可能出於各種原因，包括我們的股權結構變更。倘我們未能及時或根本未能續期或更新任何現有許可證、牌照或批准，我們的業務營運可能會中斷，而我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能受到重大不利影響。

風險因素

由於我們經營所在行業的監管制度不斷演變，主管監管機構可能會繼續實施新法律法規，或對適用於我們的現有法律法規的解釋及應用。因此，我們或須取得額外許可證、牌照或批准，以便我們能繼續經營現有或未來業務，這可能會增加我們的業務營運成本。考慮到主管監管機構對管轄我們業務活動的現有及未來法律法規的解釋及實施可能出現的未來發展，我們無法向閣下保證我們能夠及時並以具有成本效益的方式成功做到這一點，或根本無法做到。此外，我們正在開發及推出多項新業務舉措及產品，該等舉措及產品可能需要額外的許可證、牌照或批准。我們無法向閣下保證我們將能夠取得該等必要的許可證、牌照或批准。倘發生任何上述情況，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能受到重大不利影響。

遵守有關(其中包括)網絡安全、信息安全、隱私及數據保護的不斷演變的法律法規可能會成本高昂，並迫使我們對業務做出不利的變更，這可能導致負面公眾輿論、法律訴訟、業務暫停或中斷、營運成本增加，或以其他方式損害我們的業務。

我們為在業務過程中完成交易及交付解決方案而向客戶收集及儲存數據。我們亦自我們用戶互動平台的用戶收集數據。因此，我們在處理通過部署解決方案及用戶在我們平台上的活動所產生的該等數據時面臨固有風險，包括：(i)保護我們系統內及託管於我們系統上的數據，包括抵禦外部各方對我們系統的攻擊或我們僱員的不當行為；(ii)解決與隱私、安全及其他因素有關的疑慮；及(iii)遵守有關收集、儲存、使用、轉讓、披露及保護個人信息的適用法律、規則及法規。

特別是，倘我們未能保護我們用戶的身份並保護其特定身份數據(例如彼等的聯繫資料)，該等數據或會被濫用，我們的用戶可能易受騷擾，且彼等的資產亦可能因數據泄露而面臨風險。因此，我們可能須就該等事件承擔責任，而我們的用戶可能會感到不安全並停止使用我們的平台。此外，我們的技術系統的任何系統或技術故障或損壞，倘導致就我們的產品收集或儲存的任何數據(例如我們用戶的個人數據或我們客戶的專有資料)丟失、被未經授權查閱或發佈，均可能嚴重損害我們的聲譽及／或導致針對我們的訴訟、監管調查及處罰。

近年來，管轄網絡安全、信息安全、隱私及數據保護、將互聯網用作商業媒介、使用數據提供智能服務以及數據主權要求的法律法規發展迅速、範圍廣泛、情況複雜。中國監管機構已實施並正在考慮多項有關該等領域的立法及監管提案。詳情請參閱本文件「監管概覽—有關網絡安全、數據安全及個人信息保護的法規」一節。

風險因素

例如，《中華人民共和國國家安全法》規定建立國家安全審查和監管制度及機制，對關係國家安全的關鍵技術、網絡信息技術產品和服務進行國家安全審查，有效防範和化解國家安全風險。於2017年6月生效並於2025年10月28日修訂並於2026年1月1日生效的《中華人民共和國網絡安全法》（「**網絡安全法**」）為「網絡運營者」建立了中國首個國家級網絡安全及數據保護框架，其包括中國所有透過互聯網或其他類型信息網絡連接或提供服務的組織。全國人大常委會於2021年6月10日頒佈並於2021年9月1日生效的《中華人民共和國數據安全法》（「**數據安全法**」）概述了數據安全保護的主要框架。例如，數據安全法引入了數據分類分級保護制度，該制度基於數據在經濟及社會發展中的重要程度，以及該等數據在被篡改、毀壞、泄露或非法獲取或使用時對國家安全、公共利益或個人或組織的合法權益造成的損害程度。

2021年8月20日，全國人大常委會頒佈了《中華人民共和國個人信息保護法》（「**個人信息保護法**」），該法於2021年11月1日生效。除個人信息處理的其他規則及原則外，個人信息保護法特別規定了處理敏感個人信息的規則。敏感個人信息是指一旦泄露或非法使用，容易導致個人的人格尊嚴受到侵害或人身、財產安全受到危害的個人信息，包括生物識別、宗教信仰、特定身份、醫療健康、金融賬戶、個人行蹤等信息，以及不滿十四周歲未成年人的個人信息。僅在具有特定目的及充分必要性，並採取嚴格保護措施的情況下，個人信息處理者方可處理敏感個人信息。

此外，2021年12月28日，國家互聯網信息辦公室及其他十二個中國監管機構聯合頒佈了經修訂的《網絡安全審查辦法》，該辦法自2022年2月15日起生效。《網絡安全審查辦法》規定，（其中包括）關鍵信息基礎設施運營者（「**關鍵信息基礎設施運營者**」）採購網絡產品和服務，網絡平台運營者開展數據處理活動，影響或者可能影響國家安全的，須進行網絡安全審查。2022年7月7日，國家互聯網信息辦公室頒佈了《數據出境安全評估辦法》（「**安全評估辦法**」），該辦法自2022年9月1日起生效。《安全評估辦法》要求，任何處理或導出的個人信息超過該辦法規定的若干數量閾值的數據處理者，在向境外傳輸任何個人信息前，均須向國家互聯網信息辦公室申請安全評估。該安全評估要求亦適用於向中國境外傳輸任何重要數據。2024年9月24日，國務院頒佈《網絡數據安全管理條例》（「**數據安全條例**」），自2025

風險因素

年1月1日起生效。《數據安全條例》重申並完善了網絡數據處理活動的一般法規以及個人信息保護、重要數據安全保護、網絡數據跨境傳輸安全管理以及網絡平台服務提供者責任的規則。

近年來，中國監管機構頒佈了與人工智能服務和算法服務相關的法規，例如《互聯網信息服務算法推薦管理規定》、《互聯網信息服務深度合成管理規定》及《生成式人工智能服務管理暫行辦法》。上述規定對特定服務提出了算法備案和安全評估的要求。

有關網絡安全、信息安全、隱私及數據保護的法律法規的任何變動，以及政府對該等法律法規的任何加強及嚴格執法行動，均可能大幅增加我們開發及部署我們產品的成本、限制其使用或採納，或要求對我們的營運作出若干變更。由於新法律法規的進一步頒佈以及現有法律法規的修訂、解釋和實施仍在不斷演變，我們無法向閣下保證我們將在所有方面遵守該等法規，且我們可能被監管機構責令糾正、暫停或終止任何被視為非法或不合規的行動或營運，並可能受到罰款及／或其他處罰，這可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。此外，我們與客戶、用戶、供應商及其他第三方的關係可能會因針對我們的任何訴訟或行動，或根據適用法律法規對其施加的數據保護義務而受到負面影響。

我們可能直接或間接受到反賄賂、反腐敗、反洗錢或其他類似法律法規的約束，不遵守該等法律法規可使我們受到行政、民事及刑事罰款和處罰、補救措施及法律開支，這可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

我們受我們經營所在司法權區的反賄賂、反腐敗及反洗錢法律法規的約束。例如，根據《中華人民共和國反不正當競爭法》，任何公司僱員作出的商業賄賂行為將被視為該公司的行為，除非其有證據反駁該推定，而為獲取商業機會或商業優勢而向任何交易方的僱員、代理人或代表或對該交易方的決策有重大影響的任何人提供任何有價值的東西均構成賄賂。賄賂的範圍不僅包括回扣、禮品及其他有價物品或利益轉移，還包括未在會計中妥為記錄或證明的返利。因此，我們僱員犯下的任何不當行為，即使是在我們不知情或違反我們政策的情況下犯下的，或我們僱員在業務發展過程中的支出記錄方面的任何不良做法，都可能使我

風險因素

們承擔反腐敗及反賄賂法律責任。此外，中國反腐敗法律法規禁止向政府機構、國家或政府擁有或控制的企業或實體、政府官員或為國家或政府擁有或控制的企業或實體工作的官員行賄，以及向非政府實體或個人行賄。中國反腐敗法律法規的實施存在不確定性。違反該等法律或法規可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

儘管我們目前的主要經營業務在中國，但我們受美國《反海外腐敗法》（「FCPA」）的約束。FCPA通常禁止我們及我們的管理人員、董事、僱員及代表我們行事的第三方為影響官方決定或獲取或保留業務或以其他方式獲得優惠待遇而腐敗地向「外國官員」提供、承諾、授權或給予任何有價值的東西。FCPA亦要求公司編製並存置能準確反映資產交易及處置的賬簿、記錄及賬目，並維持充分的內部會計控制系統。隨著我們業務的擴展，FCPA及其他反賄賂法律對我們營運的適用性將會增加。特別是，我們面臨因我們、我們的僱員、我們的客戶、與我們合作的外部醫師或其他第三方採取的構成違反反腐敗及反賄賂法律法規的行為而產生的風險。醫療衛生行業過往曾發生腐敗行為，包括（其中包括）醫院及醫師就處方醫療保健產品而從製造商、分銷商及零售藥店收受回扣、賄賂或其他非法收益或利益。中國監管機構或法院提供與我們解釋不同的中國法律法規解釋或採納額外反賄賂或反腐敗法規的行動，也可能要求我們對營運作出變更。

倘我們的合規流程未得到妥善實施或我們的內部控制系統未正常運行，或倘我們的任何附屬公司、僱員或其他人從事欺詐、腐敗或其他不公平的商業行為或以其他方式違反適用的法律、法規或我們的內部控制政策，我們可能會受到主管監管機構的調查、執法行動或程序，這可能會擾亂我們的營運，導致分散管理層的注意力及產生重大成本及開支，並導致處罰、罰款、制裁或其他責任。此外，倘我們成為與實際或潛在違反反賄賂、反腐敗或反洗錢法律法規有關的任何負面公眾輿論的對象，我們的聲譽及銷售活動可能會受到不利影響。鑑於該等監管事宜中許多事宜的不確定性、複雜性及範圍，其結果通常無法以合理的確定程度預測，而任何上述結果均可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

風險因素

我們須遵守中國勞動相關法律法規的嚴格監管規定。

在中國經營的公司須參與各項政府主辦的僱員福利計劃，包括若干社會保險、住房公積金及其他福利導向的付款責任，向主管監管機關完成相關登記，並按僱員工資(包括獎金及津貼)的若干百分比向該等計劃作出供款，上限為地方政府不時規定的最高金額。

截至2025年9月30日，由於我們的四名僱員常駐於我們並無設立經營實體的城市，我們透過第三方人力資源機構為彼等繳納社會保險及住房公積金。倘任何相關社會保險監管機關認為我們未有根據相關法律法規為僱員足額繳納社會保險，其可責令我們於規定期限內支付未繳金額。因此，我們或須自該等金額應付之日起按未繳金額每日0.05%的費率繳納滯納金。倘未在規定期限內付款，主管監管機關可進一步處以任何逾期付款金額一至三倍的罰款。此外，倘任何相關住房公積金監管機關認為我們未有根據相關法律法規為僱員足額繳納住房公積金，其可責令我們於規定期限內補繳。倘未在該期限內付款，可向中國法院申請強制執行。總之，倘我們被發現不遵守相關法律法規，我們或會面臨罰款或處罰，其可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。此外，由於勞動相關法律法規的詮釋及實施或會持續演變，且相關監管機關近期已加強有關社會保險徵收的措施，或會導致更嚴格的執法，我們無法向閣下保證，我們的僱傭常規及政策將時刻被視為完全遵守該等法律法規，而此舉可能使我們面臨勞動糾紛或政府調查。

此外，《中華人民共和國勞動合同法》及《勞動合同法實施條例》具有加強僱員保護的作用，根據該等法律法規，僱員有權(其中包括)訂立書面僱傭合約、在若干情況下訂立無固定期限僱傭合約、領取加班工資以及終止或變更勞動合同條款。具體而言，《中華人民共和國勞動合同法》規定了額外的限制，並增加了辭退僱員所涉及的成本。倘我們需要大幅裁員，《中華人民共和國勞動合同法》可能會影響我們及時且具有成本效益地實施裁員的能力，且我們可能因勞動糾紛或調查而受到處罰或承擔重大責任，此舉可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

風險因素

我們面臨若干與我們的租賃物業有關的風險。

我們已在中國租賃若干物業，作為我們的研發及辦公場所。詳情請參閱本文件「業務 — 物業」一節。根據適用的中國法律法規，物業租賃協議須向住房和城鄉建設部地方分支機構備案。截至最後實際可行日期，我們尚未向有關中國監管機關登記我們兩處租賃物業的租賃協議。根據我們的中國法律顧問，未進行登記本身不會使租約失效，但主管中國監管機關可責令我們糾正該不合規之處，倘我們未能在指定期限內糾正，我們或會就每份未登記的租賃協議被處以人民幣1,000元至人民幣10,000元的罰款。我們無法向閣下保證，我們日後不會因未登記我們的租賃協議而受到任何處罰，或因我們的租賃物業而發生任何糾紛。

我們須遵守有關環境、社會及管治事宜的適用法律法規，而有關ESG的社會趨勢及政治政策變動可能對我們造成重大不利影響。

投資者、監管機構及公眾人士對環境、社會及管治（「ESG」）相關事宜的意識日益提高。近年來，中國政府日益強調ESG因素的重要性，並已相應實施多項法律法規。未能遵守該等適用法律法規可能使我們受到處罰，並對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

此外，已有多項政策舉措旨在促進可持續發展及企業責任，並最終在2060年前實現碳中和。我們須投放資源及精力設計管治體系，以遵守現有ESG法規及不時頒佈的新法律法規。該等日益增加的有關資源消耗的責任可能導致合規成本增加。例如，我們或需改用節能照明或增加我們業務場所的綠化空間。考慮到社會趨勢的不可預測性，持續監測可能適用於我們的ESG法律法規的最新發展或會耗費我們大量時間及資源。有關ESG的社會趨勢及政策的任何潛在變動均可能大幅增加我們的監管合規成本或要求我們改變現有常規，而此舉或會中斷我們的業務營運。

風險因素

與我們的財務狀況及需要額外資金相關的風險

我們的過往增長未必預示我們未來的表現，且我們無法向閣下保證該增長水平於未來可持續或可實現。

於往績記錄期間，我們經歷了收益增長及業務擴張。我們的收益由2023年的人民幣238.8百萬元增加至2024年的人民幣271.1百萬元，並由截至2024年9月30日止九個月的人民幣177.8百萬元增加至截至2025年9月30日止九個月的人民幣190.7百萬元。同時，我們的毛利由2023年的人民幣90.5百萬元增加至2024年的人民幣96.8百萬元，並由截至2024年9月30日止九個月的人民幣63.8百萬元增加至截至2025年9月30日止九個月的人民幣80.6百萬元。然而，我們的過往增長未必預示我們未來的表現，且我們無法向閣下保證，出於多種原因，此增長水平及／或模式於未來可持續或可實現。隨著我們的業務發展或為應對競爭，我們可能會繼續推出新的解決方案，或對我們現有的解決方案、業務模式或整體營運作出調整。此外，我們經營所在的行業不斷變化，而適用的法律法規亦有待未來發展。具體而言，我們的增長前景取決於多項因素，包括但不限於我們持續具備以下能力：

- 吸引及挽留更多客戶及用戶；
- 維護及升級我們的技術基礎設施，並根據不斷變化的行業標準開發新的技術應用；
- 進一步將我們的解決方案商業化，並創新及調整我們的解決方案以滿足現有及潛在客戶及用戶不斷變化的需求；
- 擴展我們解決方案的功能及性能並開發新解決方案；
- 完成及交付令客戶滿意的現有項目，以及識別、開發及獲取新項目機會；
- 實現我們解決方案的廣泛接受和使用；
- 提供有效及時的客戶支持；
- 維護我們平台及解決方案的安全性及可靠性；
- 吸引、挽留及激勵關鍵僱員，包括研發人才以及具備深厚行業知識的員工；
- 有效地為我們的解決方案定價而不損害我們的盈利能力；
- 成功與老牌公司及新市場進入者競爭；

風險因素

- 為我們的解決方案開拓新的應用場景；
- 在國際上擴展我們的業務；
- 遵守現有及新頒佈的適用法律、法規及政府政策；及
- 就訴訟以及監管、知識產權、隱私、數據保護或其他申索進行辯護。

倘若我們未能實現任何該等目標，我們的收益增長可能會受到損害。此外，所有上述努力將需要大量資本開支、研發開支及運營開支，以及分配寶貴的管理及僱員資源。倘我們的收益增長不足以抵銷該等開支，我們可能無法實現或維持盈利能力，而我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能受到重大不利影響。

我們的收益來自非經常性項目，而未能獲得足夠項目或為我們的解決方案妥善定價，可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

於往績記錄期間，我們主要以項目制向客戶交付我們的解決方案，而該等項目屬非經常性質。我們並無與客戶訂立長期協議，據此彼等須在一段時間內向我們採購固定金額，且我們的客戶無義務向我們授出新項目。因此，概不擔保我們將能夠自現有客戶獲得新業務。倘我們無法持續地維持類似數量的合約或獲得新項目，或無法持續獲得合計合約總額相若或更高的新項目，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能會受到重大不利影響。

我們的財務表現亦與我們項目的定價及成本估算流程的準確性及可靠性密切相關。倘我們對解決方案定價過低或低估項目成本，我們產生的開支可能會超出我們的初步預測。這可能導致無法收回的成本，直接影響我們的利潤率及整體財務業績。此外，我們可能需要降低解決方案的售價或向客戶提供更優惠的條款，以提高我們解決方案的競爭力。因此，任何未能相應降低成本的情況，均可能對我們獲得項目的機會造成重大不利影響，並因而影響我們的盈利能力及經營業績。此外，我們項目的規模可能會有很大差異。無法保證項目不會因客戶需求變化或不可預見的複雜情況而超出其原有範圍。倘我們無法就超範圍工作或超額成本及時磋商定價條款的修訂，我們可能不得不承擔該等額外開支。修訂合約的過程可能耗時，並可能涉及大量的法律及行政成本，進一步加重我們的資源負擔。倘

風險因素

我們未能成功將超範圍工作或超額成本轉化為現有合約下的定價條款修訂，我們的利潤率、財務狀況、經營業績及現金流量可能會受到不利影響。

於往績記錄期間，我們有客戶集中的情況。

於往績記錄期間各期間，來自我們五大客戶的銷售額分別為人民幣64.6百萬元、人民幣95.9百萬元及人民幣67.8百萬元，分別佔我們同期總銷售額的27.1%、35.3%及35.5%；於往績記錄期間各期間，來自我們最大客戶的銷售額分別為人民幣30.5百萬元、人民幣45.6百萬元及人民幣31.5百萬元，分別佔我們同期總銷售額的12.8%、16.8%及16.5%。概不保證該等主要客戶將繼續按我們可接受的價格與我們訂立銷售協議，我們亦無法保證彼等日後將維持財務穩定。倘該等客戶面臨財務困難，而我們無法及時使我們的客戶基礎多元化，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能會受到重大不利影響。

此外，依賴少數客戶可能對我們的財務穩定構成重大風險，因為任何該等集中客戶的採購減少均可能導致重大收益損失。再者，對少數客戶的依賴增加我們面對市場波動、客戶需求變動及監管政策的脆弱性。與我們主要客戶的關係出現任何中斷，均可能嚴重影響我們的整體財務狀況及經營穩定性。

我們一直並擬繼續在研究與開發方面進行大量投資，而該等投資未必能產生我們預期實現的結果。

我們的長期競爭力取決於我們提升現有產品以及開發新產品並將其商業化的能力。為成功競爭，我們必須維持成功的研究與開發工作，領先競爭對手升級及創新我們的產品。我們一直持續投資於我們的研究與開發活動，於2023年、2024年及截至2024年及2025年9月30日止九個月，我們的研發開支分別為人民幣19.8百萬元、人民幣19.1百萬元、人民幣13.3百萬元及人民幣13.2百萬元。我們經營所在的行業技術變革迅速，技術創新發展迅速。因此，我們需要在研究與開發方面投入大量資源，包括財務及人力資源，以實現技術進步，從而改進及擴展我們的產品，保持我們的創新及競爭力。因此，我們的研發開支絕對金額可能會繼續大幅增加，這可能會對我們短期的盈利能力及經營現金流量產生不利影響。倘我們的財政資源不足以支持我們的研究與開發活動，我們可能無法跟上技術進步的步伐或滿足我們客戶及用戶不斷變化的需求，這可能延遲新產品的推出，讓我們的競爭對手有機會獲得更大的市場份額並進一步削弱我們在市場上的競爭地位，從而導致收益及盈利能力下降。

風險因素

此外，我們無法擔保我們的研究與開發工作會帶來我們預期的效益或按預期實現貨幣化。研究與開發活動本質上具有不確定性。即使我們的研究與開發工作取得成功並產生我們預期的結果，我們在將研究與開發成果商業化方面仍可能遇到實際困難。因此，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能會受到重大不利影響。

我們的經營業績受季節性波動影響。

我們已經歷且預期將繼續經歷經營業績的若干程度的季節性，主要由於我們解決方案的銷售波動所致。對我們醫學學術活動解決方案的需求通常於下半年較高。因此，我們於上半年產生的收益通常低於下半年。由於該等季節性波動，在單一財政年度內跨期間比較我們的收益及經營業績不一定有意義，且不應作為未來表現的指標。倘任何年度任何特定期間對我們解決方案的需求大幅減少，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能會受到不利影響。

我們歷史上曾獲得政府補助並享有稅收優惠待遇，但未來我們未必能獲得該等政府財政激勵。

於往績記錄期間，我們獲得多項政府補助，主要與我們的研究與開發活動及其他激勵計劃有關。於2023年、2024年及截至2024年及2025年9月30日止九個月，該等政府補助分別為人民幣1.6百萬元、人民幣1.9百萬元、人民幣1.9百萬元及人民幣1.7百萬元。於往績記錄期間，我們亦享有稅收優惠待遇。例如，本公司已在中國取得「高新技術企業」認證，因此，於往績記錄期間有權享有15%的企業所得稅優惠稅率。有關稅收優惠待遇的更多詳情，請參閱本文件「財務資料—綜合損益表選定組成部分的說明—所得稅開支」及附錄一會計師報告附註10。

我們獲得政府補助及其他政府財政激勵的資格取決於多種因素，包括對我們現有技術改進的評估、相關政府政策、不同資助機構的資金可用性以及其他同行公司的研究與開發進展。此外，政府財政激勵的時間、金額及標準由地方政府機關全權酌情決定，在我們實際收到任何財政激勵之前無法肯定地預測。地方政府可隨時決定減少或取消激勵措施。此外，部分政府財政激勵可能按項目基準授予，並須滿足若干條件，包括遵守適用的財政激勵協議或完成其中的具體項目。我們無法擔保我們將滿足所有相關條件，倘我們未能滿足任何該等條件，我們可

風險因素

能會被剝奪相關激勵。我們無法向閣下保證我們目前享有的政府財政激勵將繼續提供。該等激勵措施的任何減少或取消，均可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

以股份支付的付款可能會對我們現有股東造成股權攤薄，並對我們的財務表現及經營業績產生重大不利影響。

歷史上，我們已採納一項股份激勵計劃，以表彰若干合資格參與者的貢獻，並提供激勵以挽留及吸引優秀人才，為我們業務的持續營運及發展效力。詳情請參閱本文件「歷史、發展及公司架構—[編纂]前員工激勵計劃」一節。於2023年、2024年及截至2024年及2025年9月30日止九個月，我們產生以股份支付的薪酬開支分別為人民幣0.5百萬元、人民幣2.3百萬元、人民幣1.5百萬元及人民幣2.1百萬元。為進一步激勵我們的僱員為我們的企業發展作出貢獻，我們未來可能會授予額外的以股份支付的付款。發行額外股本證券可能會稀釋我們現有股東的股權百分比。就該等以股份支付的付款產生的開支亦可能增加我們的經營開支，從而對我們的財務表現及經營業績產生重大不利影響。另一方面，倘我們減少以股份支付的付款金額，我們未必能通過向關鍵人員提供與我們股本證券價值掛鈎的激勵來吸引或挽留彼等。

我們因使用不可觀察輸入數據而面臨按公允價值計入損益的金融投資的公允價值變動風險及估值不確定性。

於往績記錄期間，我們按公允價值計入損益的金融投資來自我們對中國銀行及證券公司發行的互惠基金、理財產品及其他投資的投資。由於該等投資的合約現金流量並非純粹為本金及利息付款，故該等投資分類為按公允價值計入損益的金融資產。截至2023年及2024年12月31日以及2025年9月30日，我們錄得按公允價值計入損益的該等金融投資分別為人民幣16.2百萬元、人民幣32.7百萬元及人民幣50.8百萬元。於2023年、2024年及截至2024年及2025年9月30日止九個月，我們錄得按公允價值計入損益的金融投資的公允價值收益淨額分別為零、人民幣1.6百萬元、人民幣1.9百萬元及人民幣5.1百萬元。我們可能繼續進行該等投資，作為我們現金管理及庫務措施的一部分，因此可能繼續面臨按公允價值計入損益的金融資產的公允價值變動風險。我們無法向閣下保證，我們日後將一直確認可資比較的公允價值收益，相反，我們可能確認公允價值虧損，而此舉將影響我們未來年份／期間的經營業績。

風險因素

此外，按公允價值計入損益的金融資產的公允價值變動的估值受估計不確定性的影響。該等公允價值的估計變動涉及專業判斷的行使以及若干基準、假設及不可觀察輸入數據的使用，而該等基準、假設及輸入數據本質上乃屬主觀及不確定。因此，金融資產估值已經並將繼續受到會計估計不確定性的影響，而會計估計未必能反映該等按公允價值計入損益的金融資產的實際公允價值，並導致我們的損益在不同期間出現重大波動。倘若我們需要重估該等按公允價值計入損益的金融資產，其公允價值的任何變動及相關估值不確定性均可能對我們的財務狀況及經營業績產生重大影響。

我們未必能履行有關合約負債的責任，此舉或會對我們的經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

截至2023年及2024年12月31日以及2025年9月30日，我們的合約負債分別為人民幣2.1百萬元、人民幣0.4百萬元及人民幣1.8百萬元，主要由於就未來一段時間內將提供的解決方案自客戶收取的預付款項。由於我們將合約負債確認為收益須待履行未來履約責任，故未必能代表我們未來年份／期間的收益。此外，概不保證我們將能夠履行我們有關合約負債的責任，原因為完成我們的解決方案的銷售受多項因素(其中包括相關人員的可用性及我們的供應商提供服務)所規限。倘我們未能履行我們有關合約負債的責任，客戶可能要求取消與我們訂立的協議，我們可能需要向客戶退還尚未確認為收益的部分或全部合約負債，這可能對我們經營活動產生的現金流量及流動資金造成不利影響，亦可能導致客戶不滿，甚至與我們發生糾紛。倘我們須退還部分或全部客戶預付款項，我們未必擁有現金或其他可用資源以履行退款責任。此外，倘我們未能履行我們有關合約負債的責任，客戶日後可能要求不向我們預付款項，在該情況下，我們將須為我們的營運、資本支出及擴充計劃尋找其他資金來源，與上述無成本的客戶預付款項資金相比，此舉將產生高昂成本，並且在需要時未必能夠以可接受的條款獲得。任何未能履行有關合約負債的責任均可能對我們的經營業績及財務狀況造成不利影響。

風險因素

我們未必能夠悉數收回已資本化的合約履行成本。

於往績記錄期間，我們的合約履行成本指為取得及履行符合資本化標準的客戶合約而產生的增量成本。該等已資本化合約成本按與向客戶轉讓資產相關的解決方案一致的系統基準攤銷並計入損益。截至2023年及2024年12月31日以及2025年9月30日，我們錄得合約履行成本分別為人民幣1.3百萬元、人民幣1.9百萬元及人民幣4.8百萬元。詳情請參閱本文件「財務資料—綜合財務狀況表主要項目討論—合約履行成本」一節。概不保證我們將能夠悉數收回已資本化的合約成本，原因為客戶營運、流動資金或有關合約履行的糾紛變動可能導致無法收回該等成本。在此情況下，我們或須確認減值虧損，而該虧損將在我們的損益表中入賬。因此，未能收回全部合約成本金額可能對我們的經營業績及財務狀況造成不利影響。

我們可能需要獲得額外融資為我們的營運提供資金，此舉可能攤薄我們股東的權益、限制我們的營運或要求我們放棄我們專有技術的權利，但我們未必能按有利條款或根本無法獲得額外融資。

我們預期將繼續投入大量資本進行研究與開發活動、將我們的解決方案商業化及應對不可預見的情況。我們相信，我們未來實現及維持穩定盈利能力以及持續產生正經營現金流量的能力將取決於(其中包括)我們開發新技術、提升客戶及用戶體驗、擴展有效變現策略、有效及成功競爭以及以具有成本效益的方式持續擴大客戶及用戶群及收益的能力。然而，上述努力可能需要很長時間才能實現回報，因此我們未來可能錄得經營活動的淨虧損及/或淨現金流出。倘我們的現有資本資源未能充分滿足我們的整體現金需求，我們將需要通過公開或私募發售、債務融資、政府補貼及/或其他來源進一步融資。我們無法向閣下保證我們將能夠獲得充足的財務資源以支持我們的營運。我們的未來資金需求將取決於多個因素，包括：

- 新技術或產品研究與開發的現金需求；
- 我們可能建立的任何潛在未來合作、收購或其他安排的條款及時間；
- 提交、起訴、辯護及執行任何專利申索、商業秘密及其他知識產權的成本；
- 與我們的產品相關的銷售及營銷成本，包括擴充我們的銷售及營銷團隊的成本及時間；及/或

風險因素

- 我們的員工總數增長及相關成本。

我們無法向閣下保證我們將擁有來自不同來源的充足融資為我們的營運提供資金。我們獲得額外資本的能力受各種不確定因素影響，包括：

- 我們在經營所在行業的市場地位及競爭力；
- 我們未來的盈利能力、整體財務狀況、經營業績及現金流量；
- 中國集資活動的整體市況；
- 我們經營所在行業的整體狀況；及
- 中國及國際的經濟、政治及其他狀況。

倘我們無法在需要時或按可接受條款籌集資金，我們將被迫延遲、減少或終止我們的研究與開發計劃或未來商業化工作，此舉可能對我們的持續業務營運造成重大不利影響。即使我們訴諸其他融資活動，我們未必能夠按我們可接受的條款(包括融資成本及其他商業條款)獲得融資，或根本無法獲得融資。倘我們通過出售股權或可轉換債務證券籌集額外資金，閣下的所有權權益將被稀釋，而該等條款可能包括清盤或其他優先權，對閣下作為我們股權持有人的權利造成不利影響。產生額外債務或發行若干股本證券可能導致固定付款責任增加，亦可能導致若干額外限制性契約，例如限制我們產生額外債務或發行額外股權的能力、限制我們收購或授出知識產權的能力以及其他可能對我們開展業務的能力產生不利影響的營運限制。此外，發行額外股本證券或發行該等證券的可能性可能導致我們的股權市價下跌。

與在我們經營所在司法權區營商相關的風險

我們須就我們的集資活動(包括[編纂])遵守中國證監會或其他中國監管機構的批准、備案或其他規定。

2021年7月6日，國務院辦公廳連同另一家中國機關聯合頒佈《關於依法從嚴打擊證券違法活動的意見》，其中要求加強對在境外上市的中國公司的管理和監督、建議修訂有關該等公司境外發行股份及上市的相關法規，並闡明國內行業主管監管部門和政府機關的職責。

風險因素

於2023年2月17日，中國證監會發佈《境內企業境外發行證券和上市管理試行辦法》及相關配套指引（統稱「境外上市試行辦法」），並於2023年3月31日生效。根據境外上市試行辦法，擬在境外市場直接或間接發行及上市證券的境內公司，應當履行備案程序並向中國證監會報告相關資料。備案須在向境外主管監管機構或境外證券交易所提交首次公開發售申請後的三個營業日內進行。詳情請參閱本文件「監管概覽—有關境外上市的法律法規」一節。倘境內公司未完成備案程序或在備案文件中隱瞞任何重大事實或偽造任何主要內容，該境內公司可能會受到責令改正、警告、罰款等行政處罰，其控股股東、實際控制人、直接負責的主管人員和其他直接責任人員也可能會受到警告、罰款等行政處罰。

我們須根據境外上市試行辦法向中國證監會備案，且我們亦將於[編纂]完成前採取一切必要行動，以完成中國證監會規定的程序。然而，我們無法預測我們能否及時或根本無法完成該備案，而未能完成備案可能會妨礙我們完成[編纂]。

於2023年2月24日，中國證監會及其他相關中國監管機構公佈《關於加強境內企業境外發行證券和上市相關保密和檔案管理工作的規定》（「**保密和檔案管理規定**」），並於2023年3月31日生效。保密和檔案管理規定要求，就境內企業直接或間接的境外證券發行及上市活動而言，該等境內企業以及提供相關證券服務的證券公司及證券服務機構須嚴格遵守保密和檔案管理的相關要求，建立健全的保密和檔案制度，並採取必要措施落實其保密和檔案管理責任。根據保密和檔案管理規定，在境外發行及上市期間，倘境內公司需向證券公司、證券服務提供商及境外監管機構提供或公開披露任何包含相關國家秘密或對國家安全或公共利益有不利影響的材料，該境內公司應當完成相關的批准／備案及其他監管程序。

此外，我們無法向閣下保證，未來頒佈的任何新規則或法規不會對我們或我們的融資活動施加額外要求或限制。倘日後確定需要自任何中國監管機構獲得額外批准或向其備案或履行其他程序，我們可能無法及時或根本無法獲得該等批准、進行該等備案或履行其他程序或滿足該等其他要求。在任何該等情況下，該等監管機構可能會對我們處以罰款及處罰、限制我們在中國的經營活動、限制

風險因素

我們在中國境外派付股息的能力，或採取其他行動限制我們的融資活動，這可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

中國經濟及社會狀況以及政府政策的變動可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

由於我們在中國的廣泛業務，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景受到中國政治、經濟及法律發展的影響。中國的整體經濟增長受到與資源分配、貨幣政策、金融服務及機構監管等相關的政府法規及政策的影響。上述任何一項均會對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成影響。我們須遵守適用的中國法律、規則及法規。現時生效的相關中國法律、規則及法規日後可能修訂，其解釋及執行應根據當時生效的相關法律及法規釐定。任何不遵守任何現有或新法律及法規的行為均可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

中國法律制度以及中國法律法規的執行正在不斷演變，該等法律法規的執行預計將相應演變。

我們在中國經營，因此受中國法律法規管轄。中國法律制度是基於成文法規及其由立法機關、司法機關及監管機關的解釋的大陸法系。與普通法系不同，大陸法系下的過往法院判決先例價值甚微，僅可作為參考。由於中國法律制度乃成文法制且持續快速發展，該等法律法規的執行預計將相應演變，此舉可能影響我們及我們的[編纂]可獲得的法律保護及補救措施。

閣下在對我們、我們的董事及管理層送達法律程序文件及強制執行海外判決時可能面臨困難。

我們是根據中國法律註冊成立的，且我們的絕大部分資產位於中國。此外，我們的絕大部分執行董事及高級管理人員均居住在中國境內，且他們的絕大部分資產均位於中國境內。因此，[編纂]可能難以直接向居住在中國境內的人士送達法律程序文件，或在中國對我們或他們強制執行任何自非中國法院取得的判決。中國並無訂立就承認和相互執行若干其他司法權區法院判決的條約。因此，在中國承認及執行中國境外司法權區法院的判決可能困難。

風險因素

於2019年1月18日，中華人民共和國最高人民法院與香港特別行政區政府訂立《關於內地與香港特別行政區法院相互認可和執行民商事案件判決的安排》（「**新安排**」）。新安排擴大了根據《關於內地與香港特別行政區法院相互認可和執行當事人協議管轄的民商事案件判決的安排》（「**該安排**」），可於中國內地與香港之間執行的判決範圍。根據該安排，選定的司法權區對某事項擁有專屬司法權區需要各方以書面協議形式達成司法權區選擇，而新安排現規定，尋求判決的法院可根據若干規則在無各方協議的情況下行使管轄權。新安排於2024年1月29日在中國內地及香港生效。根據新安排，任何相關方可根據新安排所載的條件，向中國內地相關法院或香港法院申請承認及執行民商事案件的生效判決。

有關貨幣兌換的法規及匯率波動可能對我們的經營及向H股持有人派付股息的能力產生不利影響。

人民幣的兌換受中國適用法律及法規的規限。於往績記錄期間，我們的賬目以人民幣計值，而人民幣目前可在「經常賬戶」（包括股息、貿易及服務相關外匯交易）下兌換，但不可在「資本賬戶」（包括外商直接投資及貸款）下兌換。不能保證我們在若干匯率下將有足夠的外匯來滿足我們的外匯需求。例如，我們可能需要取得外幣以支付已宣派的H股股息（如有）。根據現行外匯法律法規，於[編纂]完成後，我們將能夠通過遵守若干程序規定以外幣支付股息，而毋須事先獲得中國國家外匯管理局（或外管局）的批准。然而，概不保證該等有關以外幣支付股息的外匯政策將於日後持續，而相關監管發展可能會影響我們向H股持有人以外幣支付股息的能力。

我們亦面臨外幣風險。人民幣兌美元及其他貨幣的價值受多項因素影響，例如監管更新以及中國及國際政治經濟狀況的發展。由於我們的收益及經營開支絕大部分以人民幣計值，而[編纂][編纂]將以港元收取，人民幣兌美元、港元或任何其他貨幣的任何升值可能導致我們的外幣計值資產及[編纂][編纂]的價值

風險因素

下降。相反，因相關匯率波動導致的人民幣任何貶值均可能影響我們H股的價值及任何應付的外幣股息。此外，我們可用於以合理成本降低外幣風險的工具有限。我們無法向閣下保證，我們能夠盡量減低或降低與我們的外幣計值資產相關的外幣風險。

我們的營運受中國稅務法律法規的發展所規限，並可能受其影響。

《中華人民共和國企業所得稅法》（「中國企業所得稅法」）對中國居民企業徵收25%的稅率。本公司已在中國取得「高新技術企業」認證，因此，於往績記錄期間有權享有15%的企業所得稅優惠稅率。倘本公司不再有權享有該等稅收優惠待遇，或倘管轄我們實際稅率的法律法規發生任何變化（這可能由多種原因導致），我們的稅務責任將相應增加，且我們的盈利能力可能受到負面影響。此外，中國稅務監管機構可能會修訂或重述有關所得稅、預扣稅、增值稅及其他稅項的法規。不遵守中國稅務法律法規亦可能導致相關稅務監管機構處以處罰或罰款。

我們須接受中國稅務監管機構根據中國稅務法律法規對我們履行納稅義務情況的定期檢查。我們無法向閣下保證我們將來會完全遵守所有適用的中國稅務法律法規，亦無法擔保我們的董事、高級職員或僱員不會遭受任何與稅務相關的或有事項。倘我們或我們的董事、高級職員或僱員日後未能遵守相關稅務法律法規，我們或相關人士可能會因不合規而受到中國稅務監管機構的調查，從而可能導致罰款、其他處罰或可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景產生重大不利影響的行動。

派付股息或出售或以其他方式處置我們的H股的收益須根據中國法律繳稅。

根據現行中國稅務法律法規，就我們向彼等支付的股息以及出售或以其他方式處置H股所變現的收益而言，非中國居民個人及非中國居民企業須承擔不同的納稅義務。

根據《中華人民共和國個人所得稅法》及其實施細則，非中國居民個人須就於中國所得收入按20%的稅率繳納中國個人所得稅。因此，我們須從股息付款中代扣該稅項，除非中國與該外國個人居住的司法權區之間的適用稅務條約減免或豁免相關稅務責任。然而，根據財政部及國家稅務總局於1994年5月13日頒佈

風險因素

的《財政部、國家稅務總局關於個人所得稅若干政策問題的通知》(財稅字[1994]20號)，外籍個人從外商投資企業取得的股息、紅利所得暫免徵收個人所得稅。此外，根據《中華人民共和國個人所得稅法》及其實施條例，H股的非中國居民個人持有人須就於中國產生的收益繳納20%的個人所得稅。根據財政部及國家稅務總局於1998年3月30日頒佈的《關於個人轉讓股票所得繼續暫免徵收個人所得稅的通知》(財稅字[1998]61號)，自1997年1月1日起，個人轉讓上市公司股票所得繼續暫免徵收個人所得稅。然而，概不保證中國稅務監管機構不會改變該等慣例，此舉可能導致對我們的H股的非中國居民個人持有人就出售該等H股的收益徵收所得稅。

根據中國企業所得稅法及其實施條例，就在中國沒有設立機構、場所的非中國居民企業，以及雖在中國設立機構、場所但取得的所得與其所設機構、場所沒有實際聯繫的非中國居民企業而言，我們支付的股息及該等外國企業出售或以其他方式處置H股所變現的收益須按10%的稅率繳納中國企業所得稅。根據國家稅務總局於2008年11月6日頒佈的《關於中國居民企業向境外H股非居民企業股東派發股息代扣代繳企業所得稅有關問題的通知》(國稅函[2008]897號)，應付H股非中國居民企業持有人的股息的預扣稅率將為10%，且我們擬就向我們的H股非中國居民企業持有人(包括[編纂])支付的股息按10%的稅率預扣稅款。有權根據適用所得稅條約或安排按優惠稅率納稅的非中國居民企業將須向中國稅務監管機構申請退還任何超出適用條約稅率的預扣金額，而該退款的支付須經中國稅務監管機構批准。

儘管有上述安排，但適用的中國稅務法律法規以及現行適用中國稅務法律法規的解釋和適用可能會不斷發展和變更。可能會徵收新稅項，對閣下於我們的H股的[編纂]價值產生重大不利影響。

我們的股息支付受適用法律法規的限制。

根據中國法律，股息僅可從可供分派利潤中支付。可供分派利潤定義為根據中國公認會計準則釐定的我們的利潤減去我們須作出的任何累計虧損彌補以及法定及其他儲備撥款。因此，我們未必有足夠的可供分派利潤(如有)以使我們能夠在未來向我們的股東作出股息分派，包括在我們盈利的年份/期間。任何在特定年份未分派的可供分派利潤將予保留，並可用於後續年份/期間的分派。

風險因素

此外，我們宣派未來股息的能力亦可能取決於我們從我們的附屬公司收取的股息(如有)。由於根據中國公認會計準則計算可供分派利潤在若干方面與根據國際財務報告準則的計算不同，我們的附屬公司即使根據國際財務報告準則釐定該年度錄得利潤，亦未必擁有根據中國公認會計準則釐定的可供分派利潤，反之亦然。因此，我們未必能從我們的附屬公司收到足夠的分派。我們的附屬公司未能向我們支付股息，可能會對我們的現金流量以及我們未來向股東分派股息的能力產生負面影響，包括我們的財務報表顯示我們營運錄得盈利的年份／期間。

與[編纂]相關的風險

我們的H股於[編纂]前並無過往公開市場，概不保證將會發展活躍市場。

於[編纂]完成前，我們的H股並無公開市場。概不擔保我們的H股將於[編纂]完成後發展或維持活躍交易市場。[編纂]乃本公司與[編纂](代表[編纂])磋商的結果，未必能反映我們的H股於[編纂]完成後的交易價格。我們的H股市價可能於[編纂]完成後隨時跌破[編纂]。

我們的H股的[編纂]價及[編纂]量可能會波動，可能導致閣下蒙受重大損失。

我們的H股的[編纂]價及[編纂]量可能會波動，並可能因我們無法控制的因素(包括香港、中國內地、美國及世界其他地區證券市場的整體市況)而大幅波動。此外，主要在中國內地有業務經營並已在香港上市其證券的其他公司的業務、表現及市價波動可能影響我們H股的交易價及[編纂]量的波動。多家中國內地公司已在香港上市其證券，部分公司亦正籌備在香港上市其證券。部分該等公司的股價出現大幅波動，包括於首次公開發售後股價大幅下跌。該等公司的證券於發售時或發售後的交易表現可能會影響投資者對在香港上市的中國內地公司的整體情緒，從而可能影響我們H股的[編纂]表現。根據適用的中國法律，於[編纂]完成後一年內，所有現有股東不得處置彼等持有的任何股份。由於該鎖定規定，我們的H股於[編纂]後的短期內的流動性及[編纂]量可能會受到重大影響。不論我們的實際經營表現如何，該等因素均可能對我們的H股的市價及波動性造成重大影響。

風險因素

公開市場上實際或預期會有大量拋售我們的H股或有大量我們的H股可供拋售，可能對我們的H股的市價以及我們未來籌集額外資金的能力產生重大不利影響。

未來出售大量我們的H股(尤其是由我們的董事、行政人員及／或主要股東出售)或對該等出售的看法或預期，可能對我們的H股在香港的市價產生負面影響。此外，未來出售或感知出售大量我們的證券(包括任何未來發售)亦可能對我們在特定時間及按對我們有利的條款籌集資金的能力產生重大不利影響。

閣下將會即時產生重大攤薄，而籌集額外資本可能導致進一步攤薄。

[編纂]的[編纂]高於緊接[編纂]前的每股有形資產淨值。因此，於[編纂]購買[編纂]的買方將會經歷備考綜合有形資產淨值的即時攤薄。概不保證倘我們於[編纂]後立即清盤，於償付債權人申索後會有任何資產可分派予我們的股東。倘我們日後透過出售股權或可轉換債務證券籌集額外資金，閣下的所有權權益將被稀釋，而該等證券的條款可能包括清盤或其他優先權，對閣下作為股東的權利造成不利影響。債務融資及優先股權融資(如可用)可能涉及包含契諾的協議，限制我們採取特定行動的能力，例如產生額外債務、作出資本開支、限制我們收購或授出知識產權或宣派股息的能力，或其他經營限制。

我們無法向閣下保證我們將於日後宣派及分派任何金額的股息。

概不保證我們將於日後宣派及分派任何股息。股息的宣派、支付及金額由我們的董事酌情決定，取決於(其中包括)我們的營運、盈利、現金流量及財務狀況、營運及資本開支需求、我們的戰略計劃及業務發展前景、我們的憲章文件以及適用法律法規等代價。有關我們股息政策的詳情，請參閱本文件「財務資料—股息」一節。因此，閣下於我們的H股的[編纂]回報可能完全取決於我們的H股的任何未來價格升值。概不擔保我們的H股將會升值，或甚至維持閣下購買時的價格。閣下未必能實現於我們的H股的[編纂]回報，甚至可能損失於我們的H股的全部[編纂]。

風險因素

我們的控股股東對我們有重大影響力，而彼等的利益未必一直與我們其他股東的利益一致。

緊隨[編纂]完成後，我們的控股股東將繼續透過彼等於股東大會的投票權及在董事會的代表對我們的業務及事務產生重大影響，包括有關合併或其他業務合併、收購或出售資產、發行額外股權或其他證券、股息支付的時間及金額以及我們的管理層的決策。我們的控股股東的利益與閣下的利益之間可能存在衝突。此外，未經我們控股股東的批准，我們可能會被阻止訂立可能對我們有利的交易。此股權集中亦可能阻礙、延遲或阻止本公司控制權的變動，此舉可能剝奪我們的股東作為出售本公司一部分收取股份溢價的機會，並可能大幅降低我們的H股價格。

概不保證本文件所載從各種來源獲取的若干事實、預測及其他統計數據的準確性或完整性。

本文件載有與我們的業務營運及我們營運所在的市場有關的資料及統計數據。該等資料及統計數據乃摘錄自各種官方政府及其他刊物以及我們委託的第三方報告。我們相信該等資料及統計數據的來源乃屬適當，而我們已於摘錄及轉載該等資料及統計數據時採取合理審慎措施。我們並無理由相信該等資料及統計數據在任何重大方面屬虛假或具誤導性，或已遺漏任何會令該等資料及統計數據在任何重大方面屬虛假或具誤導性的事實。然而，我們無法擔保該等資料及統計數據的質量或可靠性。該等資料及統計數據的收集方法可能存在缺陷或無效，或已公佈的資料與市場慣例之間可能存在差異，從而可能導致該等資料或統計數據不準確或無法與其他經濟體編製的統計數據相比較。因此，閣下不應過分依賴該等資料及統計數據。此外，我們無法向閣下保證該等資料及統計數據的陳述或編製基準或準確程度與其他地方呈列的類似統計數據相同。在任何情況下，閣下均應審慎考慮該等資料及統計數據的重要性。

風險因素

閣下應細閱本文件全文，我們亦鄭重告誡閣下，切勿依賴任何新聞文章或其他媒體中有關我們或[編纂]的任何資料。

閣下於就我們的H股作出[編纂]決定時，應僅依賴本文件、[編纂]及我們在香港作出的任何正式公告所載的資料。於本文件日期後但[編纂]完成前，可能會有關於我們及[編纂]的媒體報導，其中可能載有(其中包括)有關我們及[編纂]的若干財務資料、預測、估值及其他前瞻性資料。我們並無授權在新聞或媒體上披露任何該等資料，亦不就任何該等新聞文章或其他媒體報導的準確性或完整性，或新聞或其他媒體就我們的H股、[編纂]或我們發表的任何預測、觀點或意見的公平性或適當性承擔任何責任。我們概不就任何該等新聞文章或媒體報導中有關我們的任何預測、估值或其他前瞻性資料的適當性、準確性、完整性或可靠性作出任何聲明。倘該等陳述與本文件所載資料不符或有所衝突，我們概不對此負責。因此，有意[編纂]務請注意，僅應根據本文件所載資料作出[編纂]決定，而不應依賴任何其他資料。