

## 風險因素

[編纂]我們的H股涉及重大風險。閣下於[編纂]我們的H股前，務請審慎考慮本文件所載全部資料，包括下文所述風險及不確定因素。下文闡述我們認為屬重大的風險。任何該等風險及不確定因素均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。我們H股的[編纂]或會因任何該等風險而下跌，閣下或會損失全部或部分[編纂]。

該等因素為未必會發生的或然事件，我們目前無法就任何該等或然事件發生的可能性發表任何意見。除另有指明外，本文件所提供資料均截至最後實際可行日期，其後不會更新，且受限於「前瞻性陳述」一節的警示聲明。

### 與我們業務及行業有關的風險

我們可能無法保留現有IP或獲得潛力巨大的或受歡迎的全新IP，這可能對我們的業務及經營業績造成不利影響。

我們持續獲得全球及國內認可的知識產權，無論過去還是未來這都是我們商業成功的關鍵所在。我們依賴與IP合作方的合作關係，將部分知識產權融入我們的產品中。2023年、2024年及截至2025年9月30日止九個月，我們來自IP玩具產品的收入分別為人民幣29.8百萬元、人民幣118.8百萬元及人民幣302.7百萬元，分別佔我們同期總收入的28.0%、48.6%及78.3%。我們的許可協議通常為期一年至兩年不等，而其中部分許可協議到期不會自動重續，且IP許可方或版權方可因若干原因（例如重大違約或未能履行此類許可協議）而終止許可協議。我們可能無法續簽部分現有許可協議。合作關係終止後，未經我們的IP合作方批准，我們將無權銷售此類IP產品。

我們認為我們保留許可協議的能力很大程度上取決於我們與IP合作方的關係。任何對此類關係產生不利影響的事件或發展態勢均可能對我們以類似條款保留及續簽許可協議的能力產生不利影響，或造成我們無法保留及續簽許可協議。一項或多項許可協議的終止或不獲重續，或許可協議按較為不利條款重續，均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。倘我們違反任何許可協議中載列的任何責任，我們可能會面臨罰款，且我們於此類許可協議下的權利可能會被終止，其中任何一項均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

---

## 風險因素

---

此外，我們無法保證日後能夠獲得全新潛力巨大的或受歡迎的知識產權。市場競爭日益激烈，且消費者偏好和IP合作方策略不斷發生變化，均可能會影響理想知識產權的可得性。我們能否以有利條款磋商許可協議亦可能受到超出我們控制範圍的因素影響，如市場需求發生轉變或與我們形成競爭的被許可人的利益發生變化。雖然我們可能達成新的許可協議，但無法保證此類協議涉及的知識產權能像現有知識產權一樣具備同等的商業可行性或市場受歡迎程度，或能夠滿足同等的消費者需求，這可能會影響我們的財務表現。

我們的成功也部分取決於我們的IP合作方及其知識產權的聲譽水平，以及我們的IP合作方能否保證我們能夠持續使用與我們產品相關的知識產權，所有此類能力均可能受到我們無法控制的因素影響，包括對我們、我們的IP合作方以及相關知識產權的不利宣傳或負面消息，這可能對我們的聲譽及經營業績造成不利影響。詳情請參閱「一倘我們的IP合作方未能維持或充分保護知識產權，我們的競爭能力可能會受到不利影響」。

作為一家從事IP玩具業務的公司，我們無法向閣下保證，我們能夠設計及開發受消費者歡迎的產品，或我們能夠維持成功產品的受歡迎程度。

消費者的喜好瞬息萬變，且常呈現劇烈波動。為贏得市場，我們必須精準識別並前瞻預測能吸引消費者的IP及產品，並快速開發、推出能搶佔消費者有限時間、注意力與消費意願的產品。消費者喜好的不斷變化和產品內容領域的競爭日益激烈，意味着部分產品可能無法獲得市場認可，而另一些產品雖然能在特定時期內流行，卻也會被迅速取代。因此，消費品，尤其是IP玩具產品（如我們的產品），其生命周期可能相對短暫。即便我們的產品組合初期取得成功，也無法確保其長期維持消費者歡迎度。鑒於此，我們的成功將部分取決於持續創作並推出契合消費者需求的新產品的能力。倘未能實現，銷售與盈利能力將受到不利影響；倘將時間與資源投入開發或營銷缺乏吸引力、不足以實現（或根本無法實現）銷售目標的產品，則可能導致銷售下滑、利潤減少，進而損害業務表現。

此外，隨着我們海外擴張工作的進展，我們在全球各地的市場上面臨着更多元化的客戶群，彼等具有不同的品味和喜好。因此，我們的成功取決於我們能否在多個市場和地區成功預測並適應不斷變化的消費者品味和喜好，以及設計出能夠在全球廣泛而多元的消費群體中廣受歡迎的產品。我們無法保證我們將能成功開發和銷售具有全球吸引力的產品。

---

## 風險因素

---

我們提供高質價比產品的能力，取決於生產效率、供應鏈管理及成本控制的成效。倘該等方面出現任何失誤，或會對我們的競爭力及盈利能力造成不利影響。

我們向客戶提供高質價比產品，主要依賴於我們的製造能力、有效的供應鏈管理以及成本控制措施。憑藉該等關鍵因素，我們得以在保障產品高品質的同時，維持具競爭力的定價水平。我們的商業模式，核心在於通過該等要素的高效整合，以優惠條件採購原材料及零部件、優化生產流程，並在整個供應鏈環節實現有效的成本管控。

我們的生產成本受多項因素影響，包括人工成本、原材料價格波動、模具設備成本、物流及倉儲費用，以及我們與第三方供應商的關係。此外，倘製造流程或供應鏈運營遭遇任何中斷，例如關鍵材料或設備短缺、合作工廠交付延遲、運輸受阻，或受外部宏觀經濟及地緣政治因素影響，均可能導致成本上升、庫存短缺或產品交付延遲。

倘我們未能維持生產效率、有效控制成本，或未能妥善應對供應鏈中斷情況，提供具競爭力定價產品的能力或會受損。上述情況將影響我們的利潤率及提供高質價比產品的能力，並對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大影響。

**倘未能維持穩定的產品質量，或會對我們的聲譽、業務及財務表現造成重大不利影響。**

產品質量對我們的聲譽及長期成功至關重要。然而，我們無法保證不會遇到任何產品質量問題。產品質量問題可能由多種原因導致，如：(i)產品設計缺陷，(ii)生產所用原材料存在瑕疵，(iii)生產及成品檢驗流程出現誤差，或(iv)產品在儲存及運輸過程中處理不當。我們維持穩定質量的能力，很大程度上依賴於質量控制系統的完善性及有效執行。該等系統又取決於多項因素，包括質量控制程序的設計及定期優化、人員培訓的充分性、質量管理團隊的資質，以及確保我們員工、供應商、物流服務提供商及其他參與經營的第三方嚴格遵守我們質量控制政策及指引的能力。

---

## 風險因素

---

儘管我們已做出上述努力，仍無法保證質量控制系統始終有效運行，或能夠及時發現、防範或糾正所有缺陷、不符合項或其他質量問題。任何質量問題均可能使我們面臨產品責任、產品召回、索賠或法律後果，進而損害品牌認知度，並對業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

倘我們未能維持與零售商、經銷商或企業客戶的關係，或未能吸引新的零售商、經銷商或企業客戶，我們的業務、經營業績及財務狀況可能會受到重大不利影響。

我們直接向消費者銷售我們的IP玩具產品或通過零售商或經銷商分銷我們的IP玩具產品。維持與彼等的穩定關係，以及吸引新零售商和經銷商加入我們的銷售網絡對我們的業務和經營業績至關重要。然而，由於多種因素（其中部分因素是我們無法控制的），我們可能無法維持與彼等的關係。例如，倘我們的現有產品或新產品未能吸引消費者，我們的零售商和經銷商可能會經歷銷售業績下滑。因此，彼等可能無法獲得預期的投資回報，從而選擇不與我們續簽協議。此外，因零售商與經銷商未能有效運營店鋪、或未能搶佔客流量充足且商業潛力優越的核心區位，亦可能導致銷售下滑。因此，我們的零售商和經銷商可能會終止與我們的協議或選擇不與我們續簽有關協議。此外，我們可能無法持續向零售商及經銷商提供具吸引力的條款或經濟利益。彼等可能無法獲得有效激勵以增加銷量或繼續與我們的合作關係。此外，我們未來也可能遭遇挑戰從而無法吸引足夠數量的新零售商和經銷商擴大我們的銷售網絡，這可能對我們未來的業務增長產生不利影響。

我們同時為企業客戶提供IP玩具+，該方案專為滿足特定客戶需求設計，例如作為促銷贈品以激發消費活力並增強客戶忠誠度。IP玩具+的需求可能受市場環境變化、客戶偏好遷移等因素影響而呈現波動。我們的IP玩具+的成功實施，亦取決於企業客戶是否持續將其納入營銷戰略框架。倘未能吸引新企業客戶，或現有客戶需求顯著下滑，可能對公司的業務發展、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

---

## 風險因素

---

我們的過往增長率未必能預示我們未來的業績表現，而我們的成功取決於業務策略的執行能力。

我們的業務於往績記錄期間呈快速增長勢頭。然而，此類增長不應被視為我們未來業績表現的指標。我們未來的增長、盈利能力及現金流量取決於我們能否成功執行我們的業務策略，而後者取決於多項因素，包括我們能否：

- 預測、評估並應對快速變化的消費者偏好；
- 尋求與全球IP合作方及企業客戶的更多合作機會；
- 擴大我們在現有銷售渠道的市場份額及開拓更多銷售渠道；
- 擴大我們的業務覆蓋範圍；
- 提升並維護本公司及我們產品的良好市場認可度；
- 繼續提高我們現有員工的生產力，並根據需要招聘、培訓和管理新員工；
- 完善我們現有的產品開發、供應鏈、財務及管理控制體系以及我們的申報流程及程序，並採用更廣泛及綜合的財務及業務信息系統；
- 提升並維護我們與電商平台的業務關係；
- 通過銷售增長與效益提升措施保持並擴大我們的利潤率；
- 有效管理我們與第三方的關係；
- 有效管理我們的資本投資、營運資金及債務，以維持並提升現金流生成能力；及
- 快速高效地開展企業併購，且成功實施業務整合。

我們無法確保業務策略將完全按照既定計劃或預期時間表順利實施。此外，為實現相關戰略目標所需的投入可能產生短期成本支出，因此在短期內可能對盈利水平產生稀釋作用。此外，我們可能決定出售或終止部分產品線，或實施業務運營精簡措施，由此可能產生額外成本或特殊費用。倘業務策略未能達成預期效益，可能對我們的發展前景、整體業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

---

## 風險因素

---

我們所處的行業可能無法按照預期趨勢發展，同時我們可能無法有效對抗現有或潛在競爭對手。倘無法有效應對競爭挑戰，我們可能難以維持歷史增長態勢，進而導致市場份額及消費者流失。

我們所處的行業當前及未來將持續面臨激烈競爭格局。主要競爭對手包括IP衍生玩具領域的專業企業。此類競爭對手在財務實力、技術儲備、市場推廣資源等方面可能具備顯著優勢，並可能投入更多資源用於產品研發、市場拓展及售後服務支持。此外，部分競爭對手憑藉更豐富的行業人脈、更長的運營歷史及更高的品牌認知度，能夠更敏捷地捕捉消費者偏好變化與市場趨勢，通過快速推出創新產品搶佔消費者心智。除現有競爭對手外，新進企業亦能夠迅速觸達消費者，並在較短時間內發展為與我們產品形成直接競爭的重要力量。

我們與IP合作方進行的多項持續合作均為非獨家性質，該等合作夥伴可同時與我們的競爭對手及／或其他市場參與者建立合作關係，以最大化其商業回報並分散相關風險。此舉可能加劇市場競爭。IP合作方可能保留自行生產及銷售與我們協助設計及銷售的產品在功能或外觀上高度相似之商品的權利。該等行為可能直接構成與我們產品的市場競爭。我們的競爭者可能以更具競爭力的價格銷售與我們類似的產品，這可能對我們造成定價壓力，並對我們的盈利能力、競爭優勢及增長造成不利影響。

在行業競爭持續加劇的背景下，我們無法確保未來在IP玩具領域持續保持有效競爭力。倘競爭態勢惡化，我們可能面臨現有客戶流失的風險，進而削弱我們獲取目標客戶的能力。同時，我們需應對現有國內外競爭者及新進入者的雙重競爭壓力。倘產品競爭力不足，可能對我們的業務發展、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

**倘我們的IP合作方未能維持或充分保護知識產權，我們的競爭能力可能會受到不利影響。**

我們產品及解決方案的市場價值高度依賴於產品設計及所獲知識產權的價值。我們的大部分產品及解決方案均基於IP合作方的知識產權而開發，其價值與持續獲取此類知識產權的能力直接相關。我們無法控制IP合作方對商標等知識產權的保護措施，亦無法確保其能有效維護自身權益。倘失去對我們業務非常重要的任何專有或授權知識產權，可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。此外，我們的IP合作方可能從事某些活動或遭受負面宣傳，進而可能會損害其聲譽並損害知識產權的價值，從而可能降低消費者對我們產品的需求，並對我們的業務、財務狀況和經營業績產生不利影響。

---

## 風險因素

---

我們未來的成功及增長潛力取決於我們能否成功落實擴大產能的計劃。

為滿足對我們IP玩具日益增長的需求，我們一直在擴大產能。截至最後實際可行日期，我們已啟動位於廣東中山的黑燈工廠的生產，並將在甘肅張掖設立新的生產設施。我們概不保證該等產能擴張計劃能夠及時成功落實，或在商業上取得成功。我們的產能擴張計劃還容易受到大型建設和擴建項目通常存在的風險所造成的影響，包括惡劣天氣、自然災害、事故及不可預見的情況和問題等我們無法控制的其他因素。因此，我們未必能夠按計劃實現產能擴張。

此外，擴大產能成本高昂。我們能否獲得足夠資金為產能擴張提供資金取決於多項不確定因素，包括與我們未來業務發展、財務狀況及經營業績相關的不確定因素、我們行業內公司融資活動的一般市場狀況以及中國及全球的宏觀經濟及其他狀況。若我們無法按可接受條款獲得足夠資金以滿足我們的需求，我們可能無法執行增長戰略，而我們的業務、財務狀況及前景可能會受到重大不利影響。

另外，我們的固定成本將因產能擴張而增加。我們可能無法以商業上可接受的利潤率按該等數量及／或價格出售我們的產品，而我們的生產設施可能未得到充分利用。若我們無法在商業上可接受的基礎上銷售額外產品及／或我們的生產設施未得到充分利用，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能會受到重大不利影響。

我們面臨海外市場銷售相關風險，在拓展國際業務方面亦可能存在挑戰。

拓展海外銷售為我們長期業務戰略的重要組成部分。截至2025年9月30日，我們已服務涵蓋逾20個國家的海外客戶。2023年、2024年及截至2025年9月30日止九個月，我們來自海外市場的收入分別為人民幣72.0百萬元、人民幣118.8百萬元及人民幣78.4百萬元。我們計劃繼續將銷售及業務版圖拓展至全球更多市場。

然而，我們在部分經驗有限或暫無經驗的市場拓展業務時，可能面臨相關風險，且我們在該等市場的知名度可能相對較低。我們或無法吸引足夠數量的客戶、未能預判當地競爭格局可能在該等新市場有效運營時遭遇困難。我們的海外銷售及拓展業務面臨多種風險，包括：

- 特定國家或地區的政治不穩定局勢及整體經濟、政治狀況；

---

## 風險因素

---

- 多個海外國家施加的進出口許可相關要求；
- 知識產權及個人數據安全保護相關成本增加；
- 遵守各類複雜的國內外法律、條約及法規，並根據該等規定尋求補救措施所涉及的困難及相關成本；
- 不同的監管架構及監管環境的意外變動；
- 分銷成本上升、運輸中斷或貨運可得性下降；
- 海外及跨境業務的人員配置與管理、跨司法權區組織運營所涉及的挑戰及費用增加；
- 無法招聘到合適的國際人才，且難以將我們的政策及程序複製或調整至與中國不同的運營環境；
- 匯率波動；及
- 海外銷售的售價及利潤率波動。

隨着我們進一步拓展至更多新市場，該等風險或會加劇。該等風險及不確定因素可能引發的負面後果，或會危及或限制我們的海外銷售及拓展進程。因此，我們拓展海外銷售及業務的努力或未能達到預期效果，進而對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

**其他實體不當使用或未經授權使用IP合作方、客戶或我們自身所持有的知識產權、品牌標識或商品名稱，可能對我們業務運營造成不利影響。**

我們以IP合作方的知識產權推廣及銷售產品。倘第三方利用此類知識產權銷售假冒產品或不合格的產品，可能會損害我們的聲譽，並損害我們與IP合作方及客戶的關係，進而可能會對我們的財務狀況及經營業績造成重大不利影響。此外，與此類第三方進行任何訴訟可能會耗費大量費用。

我們無法保證第三方（我們無法控制）日後不會假冒、仿制或侵犯我們的IP合作方、客戶或我們自身的知識產權、品牌或商號。任何此類事件均可能損害此類知識產權的聲譽及品牌形象，動搖消費者信心，減少其對相關產品的需求，並因此對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

---

## 風險因素

---

倘知識產權的市場吸引力不及預期，我們或無法充分實現其效益。

我們通過基於第三方擁有並授權予我們的知識產權設計及銷售特定產品，以滿足消費者的偏好及需求。知識產權的受歡迎程度，對我們的銷售及盈利能力具有重大影響。倘我們基於特定內容開發產品，則該等內容的成功與否，將對消費者對我們相關產品的興趣程度產生關鍵影響。該等內容的開發及發佈時間、消費者最終的興趣度及該等內容的成功與否，取決於該等第三方的努力，以及媒體及娛樂行業的整體狀況。倘一項或多項該等知識產權的表現未達預期，或消費者喜好整體偏離該等知識產權相關品類，我們的經營業績或會受到不利影響。此外，行業內知識產權的競爭激烈，可能影響我們按商業上合理條款獲取、維持及續期現有授權的能力（如有）。

在部分情況下，我們支付的授權費可能高於實際銷售可收回的金額。獲取或續期授權時，可能需支付我們認為過高而無法實現盈利的最低授權費，導致現有授權續期時我們失去該等授權，或錯失新授權相關的商業機會。此外，我們無法保證任何獲授權的特定知識產權均能轉化為成功的產品。任何該等產品表現不佳，均可能導致我們銷售及經營利潤下降。

倘我們未能有效開展營銷活動，我們的經營業績及財務狀況或會受到重大不利影響。

我們所處行業競爭激烈，擬投入大量廣告及營銷開支及其他資源，以維持及提高品牌知名度。我們的營銷活動或未獲市場廣泛認可，且可能無法實現預期的銷售水平。我們亦可能無法留住或招聘足夠數量的資深銷售及營銷人員，或未能有效培訓新聘用的銷售及營銷人員。我們認為，這對以具成本效益的方式落實銷售及營銷策略至關重要。此外，IP玩具市場的銷售及營銷方式與工具正快速發展演變。這要求我們持續改進銷售及營銷方式，並嘗試新策略，以跟上行業發展及消費者偏好變化的步伐。倘未能以具成本效益的方式開展銷售及營銷活動，或未能從該等活動中取得預期成果，均可能導致市場份額下降、收入減少、盈利能力受損，並對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

多項中國法律法規對產品廣告進行監管，包括《中華人民共和國廣告法》及《中華人民共和國消費者權益保護法》。違反該等法律法規可能導致相關處罰，包括罰款、責令停止發佈廣告、責令消除廣告影響等。

---

## 風險因素

---

倘我們未能成功開發及拓展電子商務業務，我們的業務及經營業績或會受到不利影響。

我們通過與電子商務平台合作銷售產品。我們無法保證能夠打造、改進或開發出具有吸引力、用戶友好且安全的線上銷售渠道，以實惠的價格提供種類豐富的商品，並實現快速、低成本配送。我們亦可能無法持續滿足客戶不斷變化的期望，以及線上及數字平台商品銷售及相關技術的發展需求。該等情況均可能使我們處於競爭劣勢、導致電子商務及其他銷售業務受損、損害品牌聲譽，並對電子商務業務增長、公司聲譽及經營業績造成重大不利影響。此外，倘電子商務渠道未能按設計正常運行，或遭遇網絡攻擊，我們可能面臨消費者信心下降或數據安全洩露或面臨欺詐性購買行為。該等情況均可能對我們的業務、聲譽及經營業績造成不利影響。

委託第三方製造商生產產品會給我們的業務帶來風險。未能進行產品質量控制可能會對我們的業務造成不利影響。

我們借助合作工廠補充我們的生產能力，並在整個生產過程中實施質量控制。我們已就原材料、生產過程及製成品執行質量控制系統，並要求我們的供應商對生產過程負責以符合我們的選擇標準。更多詳情請參閱「業務－生產－質量管控」。

然而，我們未必能完全確保供應商嚴格遵守我們的規格及指示。一個或多個合作工廠可能會不遵守我們的規定，我們也可能無法及時或根本無法發現有關不合規情況，此類風險一直存在。因此，使用合作工廠可能令我們面臨產品責任索償、行政處罰、沒收或銷毀若干產品及其收入、撤銷營業執照或施加其他行政或刑事責任。倘製造及銷售有瑕疵產品，將會損害我們的聲譽，導致產品召回、消費者訴訟及其他不利後果，從而可能對我們的業務造成重大不利影響。此外，我們的合作工廠可能無法滿足我們的產能需求，或對我們的生產安排施加運營、排期或其他限制。此可能會限制我們滿足市場需求或抓住增長機會的能力，並對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

---

## 風險因素

---

我們可能進行收購、設立合營企業及開展其他戰略投資，該等行為未必能取得成功。

為進一步拓展業務及加強市場地位，我們可能建立戰略合作關係，或進行戰略投資及收購。收購行為涉及多項風險，包括難以整合被收購公司的運營及人員、管理層分散精力而無法專注於現有業務、難以有效執行新業務計劃、進入無直接過往經驗或經驗有限的市場或業務領域、業務整合過程造成關鍵員工及客戶可能流失，以及難以實現預期的協同效應、收入水平、盈利能力、生產力或其他預期效益。該等交易亦可能導致我們：(i)倘為收購或投資而承擔額外債務，將大幅增加利息支出、槓桿水平及償債義務；(ii)發行股份導致現有股東的持股比例被攤薄；或(iii)產生資產減值、重組成本及其他相關費用。收購、合營企業及戰略投資還涉及多項其他風險，包括可能需承擔被收購公司或被投資公司的未知負債，以及反壟斷相關法規的限制。我們無法保證收購、合營企業及其他戰略投資能夠成功，且不會對業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

我們的退換貨政策或會對經營業績造成不利影響。

我們已就我們於電商平台的銷售採取對消費者友好的退換貨政策，方便消費者退回或更換所購產品。具體而言，我們遵守在電商平台銷售產品七日無理由退貨政策，消費者可於購買或收貨後七日內，根據若干條款及條件退回產品。我們或須不時根據法律要求採取新的退換貨政策或修訂現有政策。該等政策有助於改善消費者購物體驗及提升消費者忠誠度，進而幫助我們獲取及留住消費者。然而，該等政策亦會使我們產生額外成本及開支，而該等成本及開支或無法通過增加收入收回。我們處理大量退貨的能力尚未經證實。倘大量消費者濫用我們的退換貨政策，我們成本或會大幅增加，經營業績或會受到重大不利影響。倘我們為降低成本及開支而修訂該等政策，消費者或會感到不滿，導致現有消費者流失或無法以理想速度獲取新消費者，進而對經營業績造成不利影響。

---

## 風險因素

---

我們或會面臨產品終端消費者就產品質量及安全標準提出的索賠。

倘因使用我們產品而導致健康或安全問題或損害，我們面臨產品責任索賠的固有風險。產品終端消費者有權根據侵權相關法律提起訴訟，我們亦可能因產品缺陷造成的任何損害承擔侵權責任。例如，根據《中華人民共和國侵權責任法》，因產品質量不合格造成他人財產、人身損害的，生產者、銷售者應依法承擔民事責任。此外，客戶可能就缺陷產品造成的損失（包括財務損失、聲譽損害或產品召回相關費用）要求我們承擔責任。

我們無法保證未來不會被終端消費者就我們產品提起訴訟或相關程序。倘有關針對我們產品的索賠最終獲得支持，或我們進行重大產品召回，可能導致：(i)產生重大財務成本，管理層需投入大量精力抗辯該等索賠或其他不利指控、糾正缺陷或支付損害賠償；(ii)品牌及企業形象受損；(iii)業務、經營業績、財務狀況及前景受到重大不利影響。

我們部分依賴經銷商銷售我們的IP玩具產品，並且我們可能無法控制我們的經銷商。

於往績記錄期間，我們通過與經銷商合作銷售我們的IP產品，以進入零售商通常並不覆蓋的渠道。截至2025年9月30日，我們在中國擁有427家經銷商。於2023年、2024年以及截至2025年9月30日止九個月，我們向經銷商銷售產生的收入分別為人民幣18.3百萬元、人民幣26.2百萬元和人民幣65.4百萬元，分別佔同期我們總收入的約17.3%、10.7%和16.9%。我們經銷商的表現受多種因素和風險的影響，其中一些可能超出我們的控制。以下任何一項事件均可能導致我們的收入出現波動或下降，並可能對我們的財務狀況和經營業績產生不利影響：

- 一家或多家經銷商減少、延遲或取消訂單；
- 經銷商選擇或增加銷售我們競爭對手的產品；
- 未能續簽經銷協議或未能維護與現有經銷商的關係；

---

## 風險因素

---

- 未能以有利條款與新的經銷商建立合作關係；以及
- 在現有經銷商終止合作時，無法及時挖掘並委任新的經銷商。

在銷售及營銷活動中，我們可能無法成功與當前或未來的競爭對手競爭，尤其是當該等競爭對手向其經銷商提供更優惠的合作條件時。我們可能無法維持與部分經銷商的全部或部分有利合作安排，或未能續簽與經銷商的經銷協議。此外，我們可能無法成功管理我們的經銷商，並且我們的經銷和銷售網絡的任何整合或進一步擴張所產生的成本可能超過其帶來的收入。無法保證我們能夠成功發現經銷商不遵守其經銷協議條款的任何行為。經銷商的違規行為可能對我們的品牌聲譽產生負面影響，並擾亂我們的銷售。此外，倘若我們的產品面向消費者的銷量未能保持在令人滿意的水平，或者我們的經銷訂單未能有效匹配消費者需求，我們的經銷商可能不會向我們下達任何新訂單，或減少其常規訂單數量，或要求更低的折扣價格。此外，我們的大多數經銷商亦銷售其他製造商生產的產品，該等產品可能與我們存在直接競爭，在某些情況下，這可能會阻礙或影響我們的經銷商充分銷售我們產品的能力或積極性。上述任何因素的發生均可能導致我們產品銷量大幅下降，從而對我們的財務狀況和經營業績產生不利影響。

此外，我們的經銷商可能無法或不願及時向我們提供其庫存水平和產品銷售方面的信息，甚至完全不提供。因此，我們精確追蹤經銷商產品銷售情況及其庫存水平的能力受到限制。我們對經銷商的銷售額可能無法反映對消費者的實際銷售趨勢。此外，我們可能無法及時收集到充足的信息和數據，以了解市場需求和消費者對我們產品的偏好。未能準確追蹤經銷商的銷售和庫存水平以及及時收集市場信息，可能導致我們錯誤預測銷售趨勢，進而進而難以及時調整營銷與產品策略以應對市場變化。

我們依賴穩定且充足的原材料供應，而該等原材料易受價格波動及其他風險影響。我們的原材料及包裝材料的供應短缺或中斷和價格波動可能會對我們的盈利能力造成不利影響。

我們的產量及生產成本主要取決於我們能否以具競爭力的價格採購主要原材料（例如食品接觸級產品所需的原材料）及包裝材料。我們所用原材料及包裝材料面臨外部因素導致的價格波動，如商品價格波動、供求變化、物流及加工成本、我們與供應

---

## 風險因素

---

商議價的能力、通貨膨脹以及政府法規與政策等。我們一般不會以固定價格安排訂立長期供應協議。倘我們未能獲取所需數量、品質或價格的原材料及包裝材料，我們的產量、產品品質及利潤率可能會受到不利影響。

我們無法保證我們的原材料成本日後不會大幅上漲。按照行業慣例，我們一般無法立即將原材料價格漲幅轉嫁予客戶。因此，任何原材料價格大幅增加均可能對我們的盈利能力及經營業績造成不利影響。而且，倘我們提高價格，我們可能無法完全將原材料的漲幅轉嫁予消費者，而價格上漲可能會對我們產品的需求造成不利影響。

倘任何特定原材料或包裝材料的全部或大部分供應商無法或不願滿足我們的要求，我們便可能面臨原材料及包裝材料短缺或成本大幅上升的問題。我們的原材料及包裝材料供應商可能出於各種原因而無法滿足我們的需要，此類原因包括火災、自然災害、天氣、生產問題、傳染病、罷工、運輸中斷或政府監管等。供應中斷亦可能由於供應商經濟困難（包括破產）而引致。更換原材料供應商或包裝材料供應商可能需要較長的交付時間。我們未必能夠尋找到可供應足夠數量且質量合適或按可接受價格供應的備選供應商。供應持續中斷可能對我們的成本造成壓力，而我們無法保證可將全部或部分成本增幅及時轉嫁予客戶，或根本無法轉嫁，因而可能對我們的業務、整體盈利能力及財務狀況產生不利影響。

**倘我們未能有效管理庫存，我們的經營業績、財務狀況及流動性可能會受到重大不利影響。**

我們的存貨主要包括原材料、在製品及成品。截至2023年、2024年12月31日及2025年9月30日，我們的存貨分別為人民幣33.5百萬元、人民幣73.4百萬元及人民幣125.7百萬元。於2023年、2024年及截至2025年9月30日止九個月，我們的存貨周轉天數分別為128.1天、103.9天及107.4天。請參閱「財務資料－綜合損益表選定項目的說明－資產－存貨」。在業務運營中，我們必須在維持充足庫存與避免積壓之間取得平衡。庫存過高不僅佔用營運資金；而且倘需求不及預期，我們將面臨過剩存貨風險，進而需要採取降價清倉、計提減值或直接報廢等方式處置，進而對整體盈利能力造成損害。

我們亦可能因經銷商的存貨政策及慣例變動而受到負面影響。我們為經銷商設定了最低採購金額，並保留每年調整單筆訂單最低採購金額的權利。然而，任何經銷商可能減少其產品的整體採購量，並減少其所銷售產品的數目及種類以及分配予我們產品的貨架空間。倘需求或未來銷量未能達到預期水平，我們可能會有過剩存貨。倘我們未能成功管理存貨，我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到不利影響。

---

## 風險因素

---

**我們須承擔與我們所銷售產品倉儲有關的特定風險。**

我們採用自營與第三方倉儲設施相結合的模式支持運營。截至2025年9月30日，公司擁有6個自營倉庫及1個第三方臨時租賃倉庫，總倉儲面積約38,928平方米。倉庫管理實行嚴格分區制度，通過明確劃分不同產品類別的存儲區域，有效防止交叉污染並提升庫存管理效率。然而，倘發生此類事故（包括火災），對我們銷售的產品或我們的倉庫造成損害，我們按時向客戶供應產品的能力可能會受到不利影響，導致我們的市場聲譽、財務狀況、經營業績或業務受到重大不利影響。任何該等事件的發生亦可能令我們須做出重大的意外資本開支及延遲我們的產品交付。倘上述任何一種或種風險發生，我們的財務狀況及經營業績可能會受到不利影響。

**我們依賴第三方物流公司交付產品。**

我們主要委託第三方物流公司運輸產品。與一家或多家物流公司發生糾紛或終止合同關係，可能導致產品交付延遲或成本增加。我們無法保證能夠按可接受條款繼續或延長與現有物流公司的合作關係，亦無法保證能夠與新物流公司建立合作關係或加強與現有物流公司的合作，以確保提供準確、及時且具成本效益的配送服務。倘未能做到上述事宜，可能導致我們無法充足、及時地以消費者可接受的價格提供產品。此外，由於我們無法直接控制該等物流服務提供商，無法保證其服務質量。倘出現任何交付延遲、產品損壞或其他問題，我們的銷售及品牌形象或會受到影響。

**我們的部分租賃物業所有權不完整且未在相關機構完成登記手續。**

我們為開展業務租賃了若干物業。截至最後實際可行日期，我們在中國境內租賃的21處物業中，有四處物業的出租方未能提供證明其物業租賃權屬的有效產權證書。詳情請參閱「業務－物業」。因此，我們無法保證不會因租賃相關出租方未持有有效產權證書的物業而面臨任何質疑、訴訟或其他法律行動。若相關物業的產權受到成功質疑，相關租賃可能被認定為無效且不再具有約束力，我們可能被迫從受影響物業遷出運營設施，且在物業權屬爭議持續的情況下，相關業務活動可能被迫中止。倘我們未能以可接受的條款為受影響業務找到合適的替代物業，或因我們或出租方未持有有效產權證明的物業而面臨第三方追索並產生重大債務，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

## 風險因素

根據中國相關法律法規，所有租賃協議均需所在地房地產管理部門辦理登記備案。然而截至最後實際可行日期，我們用作辦公場所、生產設施及倉庫的21處租賃物業中，有17處物業的租賃協議尚未向中國相關房地產管理部門登記備案。根據中國法律顧問的意見，租賃協議未完成登記備案不影響租賃協議本身的法律效力，我們亦不會被要求遷出租賃物業。然而，相關主管部門可能就每份未備案租賃協議處以人民幣1,000元至10,000元的罰款。詳情請參閱「業務－物業」。

**租賃意外終止、未能重續現有物業的租約或未能按可接受的條款重續該等租約，均可能對我們的業務造成重大不利影響。**

截至最後實際可行日期，我們租賃全部物業以用於業務營運。因此，我們可能因出租人要求或非我們所能控制的其他原因而面臨意外提前終止租賃的風險，倘我們無法及時以可接受的條款找到合適的替代物業以作搬遷，我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到重大不利影響。

此外，我們無法向閣下保證我們將能夠續簽所有該等租賃協議，或在不產生大量額外成本或增加租金的情況下續簽租賃協議。倘租賃協議按遠高於現行租金的標準重續，或出租人目前授予的現有優惠條款未獲延長，我們的業務及經營業績可能受到重大不利影響。

**我們的成功取決於在經營業務過程中不侵犯、侵佔或以其他方式違反第三方商標、版權及專有權利的能力。**

我們的商業成功，至少部分取決於在經營業務過程中不侵犯、侵佔或以其他方式違反他人商標、版權及其他專有權利的能力。然而，我們無法確保業務經營目前及將來均不會發生該等侵權行為。許多公司將知識產權訴訟（包括無意義訴訟）用作獲取競爭優勢的手段，隨着我們作為[編纂]的知名度及市場曝光度提升，成為該等訴訟標的的風險亦可能增加。基於該等及其他原因，第三方可能指控我們的產品或活動侵犯、侵佔或以其他方式違反其商標、版權或其他專有權利。就該等指控及訴訟進行抗辯可能產生高額費用、耗費大量時間、分散管理層對其他業務事務的注意力，並導致產品上市延遲。此外，倘我們被裁定侵犯、侵佔或以其他方式違反第三方商標、版權或其他專有權利，可能需支付巨額賠償，或被法院下令禁止銷售特定產品或從事特定活動。更嚴重情況下，可能導致特定產品被沒收或銷毀、收入損失、營業執照被吊銷、

---

## 風險因素

---

遭受特定行政處罰或承擔刑事責任。任何關於侵犯他人知識產權的指控（即使無事實依據），均可能損害我們的聲譽及品牌形象。此外，我們對爭議知識產權的使用或會受到限制，進而對經營產生重大影響。倘發生上述任何情況，均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們開展業務需要取得多項許可和資質。倘未能續期或喪失任何一項許可和資質，或未能維持相關認證，均可能對業務產生重大不利影響。

根據中國法律法規，我們開展業務須取得多項許可和資質，且我們生產過程必須遵守適用的食品安全標準。為向海外國家出口我們的產品，我們可能需要取得若干認證。在取得該等認證時，我們的生產設施及工序須符合該等認證所要求的標準。倘認證資格標準有所變動，而我們未能符合該等規定，或我們可能須對生產設施作出巨額投資以符合經修訂的標準，則我們的出口能力可能會受到限制，我們的經營業績可能會受到不利影響。我們亦無法向閣下保證我們將能及時根據現有認證資格標準的變動作出調整。倘我們未能如此行事，我們可能無法向相關客戶供應產品，這可能會對我們的經營業績及財務狀況造成不利影響。

我們部分客戶要求我們在獲准向該等客戶供應產品前，須取得有關我們生產設施、生產流程及質量控制的若干認證。倘我們未能維持該等認證或符合客戶的要求，我們將無法從該等客戶取得進一步業務，而我們的財務狀況及經營業績可能會受到不利影響。

失去或未能續簽我們的許可和資質，可能導致我們暫時或永久暫停部分或全部生產或分銷業務，這可能干擾我們的運營並對我們的業務造成不利影響。於往績記錄期間及截至最後實際可行日期，我們的營運並無因任何上述情況而受到重大影響。然而，我們無法向閣下保證任何上述情況不會在未來發生，而該等情況可能對我們的業務營運、生產及財務表現造成重大不利影響。此外，我們的客戶可能會對我們失去信心，而我們產品的訂單數量可能會下降，繼而可能對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

---

## 風險因素

---

倘未能遵守有關個人隱私及數據保護的法律法規，可能導致負面宣傳、索賠、調查及訴訟，並對我們的財務表現造成不利影響。

我們須遵守中國及其他國家和地區有關個人信息及數據的收集、使用、傳輸、存儲和安全的法律、規則和法規。該等數據隱私法律、法規及其他義務可能要求我們改變業務慣例，並可能對我們擴展業務及尋求商機的能力造成負面影響。我們可能因遵守適用法律、法規及其他責任而產生重大開支。

此外，適用於我們的隱私及數據保護相關法律、規則及法規可能會發生重大變化。該等法律及法規亦可能隨着時間推移及因司法權區不同而出現不一致的解釋及執行。例如，《中華人民共和國網絡安全法》（「**中國網絡安全法**」）於2017年6月生效，但該法的解釋及應用存在不確定性。該等監管規定可能以與我們慣例不一致的方式詮釋及應用。此外，中共中央網絡安全和信息化委員會辦公室、工業和信息化部（「**工信部**」）、公安部及國家市場監督管理總局於2019年1月23日聯合發佈公告，對違反適用法律法規收集及使用個人信息的移動互聯網應用程式實施專項整治，禁止業務經營者收集與其服務無關的個人信息或變相強迫用戶授權。

除了政府監管外，關注個人信息與數據保護的社會團體可能會提出新的及不同的自我監管標準，這些標準可能在法律上或其他方面適用於我們。任何實際或被認為未能遵守適用的隱私或數據保護法律、法規或其他義務，均可能導致巨額成本和負債、訴訟或政府調查、損害我們的聲譽，並對我們的業務產生不利影響。

倘未根據適用法律法規為員工繳納社會保險及住房公積金，或會對我們的財務狀況及經營業績造成不利影響。

中國法律法規要求我們為員工繳納多項法定社會福利，包括養老保險、失業保險、醫療保險、工傷保險、生育保險及住房基金。該等福利計劃項下的繳費金額，按員工工資（包括獎金及津貼）的一定比例計算，上限為公司經營所在地地方政府不時規定的最高金額。

## 風險因素

於往績記錄期間及直至最後實際可行日期，我們並無根據相關中國法律及法規為若干僱員向社會保險計劃及住房積金作出全額供款。於往績記錄期間及直至最後實際可行日期，我們並無收到相關中國部門的任何通知，要求我們補繳有關社會保險及住房積金的不足金額或任何滯納金，且我們並不知悉任何僱員針對我們作出投訴，亦無涉及因社會保險及住房積金而與僱員發生的任何勞資糾紛。2023年、2024年及截至2025年9月30日止九個月，我們就社會保險及住房基金繳費不足部分分別計提了人民幣1.8百萬元、人民幣2.6百萬元及人民幣2.9百萬元的撥備。有關詳情，請參閱「業務－員工」。我們無法保證相關政府主管部門不會要求在指定期限內補繳欠款並收取滯納金或罰款，此舉或會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們須遵守環境保護相關法律法規，現有法律法規的變動或會使我們產生額外合規成本。

鑒於我們產品所使用的原材料及包裝材料，我們的經營活動須遵守多項中國環境保護法律法規。該等法律法規對污染物或廢棄物向土壤、水體或大氣的排放或釋放等事項作出了監管規定。政府主管部門不時可能修訂該等法律法規，頒佈更高的環境保護標準，並對玩具產品的原材料、生產流程及成品施加更嚴格的限制。這可能影響我們的日常運營並導致額外合規成本。此外，倘我們未能遵守該等環境保護法律法規，可能面臨重大後果，包括生產能力不足、產品供應延遲及聲譽受損，進而對業務、財務狀況、經營業績及前景造成不利影響。

我們須遵守反腐敗、反賄賂、反洗錢、金融及經濟制裁及相關法律，違反該等法律可能使我們面臨行政、民事及刑事罰款與處罰、附帶後果、補救措施及法律費用，所有這些均可能對業務、經營業績、財務狀況及聲譽造成不利影響。

我們在開展業務的多個司法權區，均須遵守反腐敗、反賄賂、反洗錢、金融及經濟制裁及相關法律法規。任何違反反腐敗、反賄賂、反洗錢或金融及經濟制裁法律的行為，均可能導致我們面臨舉報人投訴、負面媒體報道、調查，以及嚴厲的行政、民事及刑事制裁、附帶後果、補救措施及法律費用。所有這些均可能對業務、經營業績、財務狀況及聲譽造成重大不利影響。

---

## 風險因素

---

我們產品銷往多個國家及地區。我們目前或未來與之交易或經營所在的特定國家、地區或個別交易對手方，可能成為一個或多個對我們全部或部分經營活動擁有管轄權的國家實施經濟制裁的對象。儘管我們旨在遵守所有適用的制裁法律，但我們無法保證在所有情況下均能完全符合相關要求。任何違反經濟制裁的行為（即使是指稱或涉嫌違反），均可能損害我們聲譽，並導致金融機構或其他交易對手方拒絕與我們開展業務。此外，未來經濟制裁法律的變動亦可能對業務及經營業績造成不利影響。

我們面臨國際貿易政策、地緣政治及貿易保護措施、關稅相關風險，我們的業務、財務狀況及經營業績或會受到不利影響。

國家間政治及經濟關係惡化，可能對我們經營造成不利影響。例如，出口管制及其他地緣政治挑戰（包括但不限於經濟及勞工狀況、關稅、稅款及其他成本增加以及政治不穩定），均可能對我們造成重大不利影響。此外，通貨膨脹、能源成本、地緣政治摩擦、資本市場波動及流動性問題或將帶來嚴峻的經營環境。

我們及我們的客戶或無法滿足中國或出口目的地政府施加的監管要求。

我們通常按離岸價(FOB)安排向海外客戶提供產品，由客戶負責中國及目的地國家的清關及遵守進口法規。部分出口目的地可能施加額外或更嚴格的監管要求（如技術、衛生或環境標準），該等要求可能與中國的相關標準存在差異。我們無法保證客戶或出口流程中涉及的任何其他實體始終遵守該等要求或取得必要批准。倘客戶或出口流程中涉及的任何其他實體未能達到相關監管標準，我們向該等市場出口產品的能力或會受到重大不利影響。此外，我們可能面臨監管行動或損害賠償索賠，進而對業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

---

## 風險因素

---

倘我們無法為專有技術或產品獲取並維護專利及其他知識產權保護，或已取得的知識產權範圍不夠廣泛，則第三方可能開發並商業化與我們相似或相同的產品及技術，從而與我們直接競爭，進而可能對我們成功將任何產品或技術商業化的能力造成不利影響。

通過在中國及其他司法權區提交專利申請，並綜合運用專利保護與商業秘密保護機制，我們對具有商業價值的核心技術（如玩具生產專利技術）實施立體化保護。有關專利佈局的詳細信息，請參閱「業務－知識產權」。倘我們無法有效獲取並維持相關技術的知識產權保護，將可能對我們的業務運營、財務狀況、經營成果及發展前景造成重大不利影響。專利審查程序具有週期長、成本高、流程複雜等特徵，我們可能難以在合理成本及時效範圍內，在所有目標司法權區完成專利的申請、審查、維持、維權、執行及許可等全流程管理。此外，部分國家／地區的知識產權保護體系尚未達到國際先進水平，且我們的知識產權保護能力存在顯著的司法權區差異。由此可能導致我們無法全面阻止競爭對手或第三方在相關技術領域及市場區域開發並商業化競爭性產品與技術。

我們可能存在無法及時識別研發成果中可專利化技術要素的風險，從而導致專利保護申請滯後。儘管我們與接觸研發機密及可專利性信息的各方（包括員工、企業合作夥伴及外部科研機構）簽訂了保密協議，但仍存在協議被違反的可能性，致使相關方在專利申請前洩露技術細節，進而削弱我們獲取專利保護的能力。此外，科學文獻的發佈通常滯後於實際技術突破，因此我們難以確保自身是相關專利或待決專利申請中所述發明的首創者，亦無法保證能率先完成該等發明的專利佈局。

此外，已取得的知識產權保護範圍可能因各種原因受到限制。此種情形下，第三方可能借機開發並商業化與公司產品或技術高度相似的替代方案，與公司構成直接競爭，最終削弱技術成果的商業化效能。例如專利授權前，專利權利要求常遭大幅限制；即便獲得授權，其保護邊界亦可能面臨重新界定。更重要的是，即使現有專利申請最終成功轉化為授權專利，該專利也可能因保護範圍過窄，無法有效阻止競爭對手的市場進入，也無法為我們帶來競爭優勢。此外，我們持有的或經授權使用的任何專利，均可能面臨第三方的專利無效宣告、侵權訴訟或權利範圍挑戰等法律風險。

---

## 風險因素

---

除專利技術外，我們還依賴未獲得專利的專有技術、商業機密、工藝及專業知識。

除專利技術外，我們亦依賴非專利專有技術、商業機密、工藝及專業知識。我們無法保證能夠維持其保密性，亦無法保證他人不會獨立開發出大致相同的技術、商業秘密、工藝及專門知識。未能或無法保護這些未獲專利的專有技術、商業秘密、工藝及專業知識可能對我們的經營業績造成重大不利影響。此外，我們無法保證我們利用該等未獲專利專有技術、商業秘密、工藝及專業知識開發的產品不會侵犯他人的權利。倘在此等情況下出現糾紛，我們可能被迫花費大量資源以抗辯任何有關侵權申索。

倘未能成功運營信息系統及有效實施新技術，或會擾亂業務或降低銷售額及盈利能力。

我們廣泛依賴各類信息技術系統及軟件應用程序管理業務的多個方面，包括產品開發、供應鏈管理、產品銷售及交付、財務報告及其他多項流程與交易。我們的業務運營嚴重依賴該等系統及相關備份系統的完整性、安全性及穩定運行。該等系統可能因停電、計算機及電信故障、計算機病毒、惡意軟件及其他安全漏洞、颶風、火災、洪水、地震、龍卷風、戰爭或恐怖主義行為等災難性事件以及員工操作失誤而遭受損壞或中斷。我們業務的高效運營及成功發展取決於該等信息系統，包括有效運營該等系統以及成功選擇並實施充足的災難恢復系統的能力。倘該等信息系統未能按設計運行、我們未能有效運營該等系統，或信息系統遭遇安全漏洞或運行中斷，均可能擾亂業務、需要投入大量資金解決問題或使我們承擔法律責任。

此外，我們可能不時實施、修改及升級信息技術系統及程序，以支持業務增長及電子商務業務發展。該等修改及升級可能需要大量投資，且未必能使盈利能力提升至超過成本的水平（甚至可能無法提升盈利能力）。此外，實施任何新技術系統的過程本身存在固有成本及風險，包括潛在延遲及系統故障、內部控制結構可能受到干擾、管理層時間及注意力被分散，以及需要重新培訓或招聘新員工。該等均可能擾亂業務運營，並對業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

---

## 風險因素

---

我們的成功在很大程度上倚賴高級職員及其他僱員的努力及貢獻，而一名或多名主要僱員流失，或我們未能吸引及挽留合資格人士及維持我們的企業文化，可能對我們的業務造成不利影響。

我們的成功在很大程度上取決於我們高級管理團隊的持續服務及表現。我們依賴此類人才，並相信彼等對我們與IP合作方及其他業務持份者的關係至關重要。我們高級管理團隊任何成員或任何其他主要僱員的流失，可能會損害我們執行業務計劃的能力，從而對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

此外，對合格人才的爭奪是相當激烈的。我們與許多其他潛在僱主競爭招聘、聘用及挽留我們的高級管理層團隊以及許多其他熟練高級職員及其他僱員。競奪該等人才可能要求我們提供更高的報酬及其他福利，從而吸引及留住此類人才，此舉可能增加我們的營運成本。

倘若我們未能維持有效的財務報告內部控制體系，可能無法準確報告財務業績或防範欺詐行為。

我們的成功取決於能否有效運用標準化管理體系、信息系統、資源及內部控制措施。隨着我們持續擴張，我們需要不斷調整及完善財務與管理控制、報告系統及流程、其他內部控制與合規程序，以適應不斷變化的業務需求。倘若未能完善內部控制體系、系統及流程，其效能可能減弱，繼而影響我們的業務管理能力，引發影響業務的錯誤或資料缺失。改進內部控制體系的努力未必能消除所有風險。倘若未能及時發現並消除內部控制缺陷，將削弱我們有效管理業務的能力。

我們過往存在流動負債淨額及負債淨額，未來可能仍將持續面臨此種情況。

截至2023年及2024年12月31日以及2025年9月30日，我們的流動負債淨額分別為人民幣98.8百萬元、人民幣111.3百萬元及人民幣29.4百萬元。截至相同日期，我們分別錄得負債淨額人民幣71.2百萬元、人民幣71.7百萬元及人民幣17.8百萬元。詳情請參閱「財務資料－綜合資產負債表選定項目的討論」及「財務資料－流動資金及資本資源－流動資產及流動負債」。

流動負債淨額及負債淨額狀況可能使我們面臨流動性不足的風險，繼而導致我們需要進行額外的股權融資（從而攤薄 閣下的股權），或尋求債務融資（可能無法以對我們有利或商業合理的條款獲得，甚至完全無法獲得）。倘我們在需要時難以或無法滿

---

## 風險因素

---

足流動性需求，將對我們的發展前景造成重大不利影響。展望未來，我們無法保證不會持續處於流動負債淨額狀態，而此種狀態將使我們持續暴露於流動性風險之中。我們未來的流動性以及為運營和業務擴張進行必要資本投資的能力，主要取決於我們能否通過經營活動維持充足的現金生成，並獲得外部融資。我們無法保證未來能夠獲得金額或條款可接受的融資（甚至完全無法獲得融資）。若無法獲得融資，或無法以可接受的條款獲得融資，我們的業務、經營業績及增長前景均可能受到不利影響。

**倘我們不再享有優惠稅收待遇，我們的經營業績可能受到不利影響。**

在中國註冊成立的公司須按其應課稅收入以25%的標準稅率繳納中國企業所得稅。於往績記錄期間，我們享有相關稅收優惠政策項下的稅收優惠待遇。例如，本公司根據相關稅務條例及規定獲認定為「高新技術企業」，於往績記錄期間有權享有15%的經調減優惠企業所得稅稅率。請參閱「財務資料－綜合損益表選定項目的說明－所得稅開支」。我們無法向閣下保證中國對優惠稅收待遇的政策不會發生變化，亦無法保證我們目前享有或將有權享有的優惠稅收待遇不會被取消。此外，我們無法向閣下保證本公司及我們的中國附屬公司將能夠於到期後重續相同的優惠稅收待遇。倘優惠稅收待遇發生任何變化、取消或終止，相關中國公司將須就應課稅收入按25%的稅率繳納中國企業所得稅。因此，稅項支出的增加可能對我們的經營業績及財務狀況產生重大不利影響。

我們可能需要額外的資金來為我們的運營提供資金，而這些資金可能無法以我們可以接受的條件獲得，或者根本無法獲得。如果我們能夠籌集到股權資本，閣下的[編纂]價值可能會受到不利影響。

我們可能需要額外現金資源支持我們的持續增長或其他未來發展，包括我們可能決定進行的投資或收購。如果我們的資金需求超過我們的財務資源，我們將需要尋求額外資金或推遲已規劃支出。概無保證我們能按我們可接受的條款籌集額外資金或成功取得任何資金。此外，我們於未來籌集額外資金的能力受限於多項不確定因素，包括但不限於我們未來的財務狀況、經營業績及現金流量、股權及債權融資活動的整體市場狀況以及中國及其他地區經濟、政治及其他狀況。

---

## 風險因素

---

此外，如果我們通過股本或股本相關融資籌集額外資金，閣下於本公司的股本權益可能受到攤薄。另外，倘我們通過舉債募集額外資金，我們可能受相關債務工具項下的多個契諾限制，繼而可能（其中包括）限制我們支付股息或取得額外融資的能力。履行債務責任亦可能對我們的運營造成負擔。如果我們未能履行我們的債務責任或遵守任何該等契諾，我們可能違反該等債務責任，且我們的流動資金及財務狀況可能受到不利影響。

**我們或會遭受自然災害、戰爭或恐怖襲擊或其他我們無法控制的因素。**

自然災害、戰爭或恐怖主義行為或我們無法控制的其他因素均可能對我們開展業務的地區的經濟、基礎設施及民生造成不利影響。我們的業務經營可能受到水災、地震、沙塵暴、暴風雪、火災或旱災、電力、水量或燃料短缺、信息管理系統的故障、失靈及崩潰、意外的維修或技術問題，或易受可能發生的戰事或恐怖襲擊的影響。嚴重的自然災害可能導致人員傷亡、財產損失、業務及營運中斷。戰事或恐怖襲擊亦會造成員工受傷、人員身亡、業務網絡中斷並破壞我們的市場。任何該等因素及我們無法控制的其他因素均可能對整體營商氣氛及環境產生不利影響，導致我們開展業務的地區出現不確定性，從而令到我們的業務受到我們無法預測的損害，並對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

**我們無法保證我們在正常業務過程中不會涉及索賠、爭議或法律訴訟。**

在日常業務過程中，我們可能不時牽涉索償、爭議或法律程序。該等事項可能涉及（其中包括）產品質素事件、環保事宜、違反合約、僱傭或勞資糾紛及侵犯知識產權方面的問題。截至最後實際可行日期，我們並無牽涉任何可能對我們的業務及經營業績造成重大影響的訴訟或法律訴訟。任何由我們發起或以我們為對象提出的申索、爭議或法律訴訟，無論是否有理，都可能導致巨額成本及資源分散，而倘我們不成功，則可能會嚴重損害我們的聲譽。此外，就我們提出的索償、爭議或法律程序可能是由於我們的供應商向我們出售的供應品有瑕疵而引起，而該等供應商可能無法及時或根本無法就我們因有關索償、爭議及法律程序而招致的任何成本向我們作出悉數彌償。

---

## 風險因素

---

我們對潛在損失及索償的保險有限。

我們已投購我們認為合乎我們業務規模及類型慣例及符合我們所在行業標準商業常規的有限法定保險。有關我們保單的更多詳情，請參閱「業務－保險」。倘我們須對未投保的損失承擔責任，我們的業務及經營業績可能受到重大不利影響。

### 與在我們營運所在司法權區開展業務有關的風險

政府對我們在不同國家業務運營的監督和監管可能對我們的運營造成重大變動。

我們須遵守我們營運所在國家IP玩具行業的法律、法規及政策。本行業的監管制度一直在演變，新的法律、法規及其他監管措施不時出台。中國及其他外國政府對我們的業務經營具有監管監督權，並可能在其認為適當的情況下干預或影響我們的經營，以推進監管和社會目標以及政策立場。儘管我們密切關注相關法律法規的變動，並已採取措施確保我們持續合規，監管制度的變動仍可能會在多方面對我們的業務產生重大不利影響。我們在推出新產品時可能面臨合規成本增加及營運挑戰。獲得必要的監管批准的過程可能會變得更加困難，我們的銷售及營銷活動可能會在範圍、內容和形式方面受到新的限制。任何未能遵守適用法規的行為均可能使我們承擔法律責任，需要大量資源來解決合規缺陷，並分散管理層對核心業務營運的注意力。

我們經營所在的司法權區的經濟、政治和社會狀況以及政府政策、法律法規和行業慣例準則的變化，可能對我們的業務、財務狀況、經營業績和前景產生重大不利影響。

我們的業務、財務狀況和經營業績可能受我們經營所在國家的整體政治、經濟和社會狀況所影響。世界各國政府已實施且可能繼續出台（其中包括）各種政策及措施以鼓勵經濟增長及指導資源配置。IP玩具行業一般受宏觀經濟因素的影響，包括國際、國家、區域和地方經濟狀況、貿易關係、就業水平、消費者需求和可自由支配開支。該等因素的任何變動均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。隨着我們拓展國際市場，我們面臨多元化的監管環境及宏觀經濟波動。然而，由於監管變動、嚴格的消費者保護法、高合規標準和波動的貿易政策等各種因素，我們無法保證未來能夠維持在國際市場的現有收入增長。

---

## 風險因素

---

法律體系不斷演變，而法律、規則及規例（通常存在於民法體系中）的詮釋及實施可能會影響我們的業務，並阻礙我們持續經營的能力。

中國內地的法律制度屬以成文法為基礎的大陸法系。過去四十年來，立法的總體效果大大加強了對中國內地各種形式的外國投資的保護。然而，中國內地的法律制度仍在發展，監管我們業務活動的法律及法規，以及其詮釋及實施，未來可能會變動，如同其他大陸法系的情況。倘我們未能應對經營所在司法權區監管環境的變化，可能會對我們的業務造成重大不利影響及阻礙我們持續經營的能力，並可能進一步影響[編纂]可獲得的法律救濟及保障，從而可能對 閣下[編纂]的價值產生不利影響。

有關我們行業的中國法律法規正在不斷發展及演變。日後可能會因應不斷變化的經濟及其他狀況而頒佈監管我們行業的新法律及法規。我們無法向 閣下保證，我們的做法不會被視為違反任何與我們行業相關的中國新法律或法規。此外，我們行業的發展可能導致中國法律、法規和政策的變化，或現有法律、法規和政策的詮釋和應用的更新，我們無法向 閣下保證這些法律、法規和政策的更新和變化不會對我們的業務和營運產生不利影響。

**匯率波動可能導致外匯虧損。**

人民幣兌港元、美元及其他貨幣的價值波動，並以中國人民銀行設定的匯率為基準，而該匯率受全球及地緣政治及經濟狀況的變化、貨幣市場的供求以及國內外經濟及政治發展等因素的影響。我們很難預測未來市場或政策方面的外部因素將如何影響人民幣與港元、美元或其他貨幣之間的匯率。

由於我們向海外客戶銷售產品，外幣匯率波動可能會影響我們產品的定價、銷售收入及盈利能力，以及以外幣收取的款項價值。此外，外匯波動風險伴隨着將多種外幣收入兌換成人民幣的需求，這可能導致貨幣損失並對我們的財務業績產生不利影響。

[編纂]亦將以港元收取。因此，人民幣兌港元升值可能導致我們[編纂]的價值減少。相反，人民幣貶值可能對我們以外幣計值的股份價值及其應付股息產生不利影響。

---

## 風險因素

---

響。此外，可供我們以合理成本降低外匯風險的工具較為有限。所有該等全球及地區政治及經濟因素均可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響，並可能降低我們以外幣計值的股份的價值及應付股息。

有關貨幣兌換以及人民幣匯入及匯出中國的法律法規可能會影響我們對收入的使用及閣下[編纂]的價值。

中國政府就人民幣兌換外幣及（於若干情況下）人民幣匯入及匯出中國頒佈了法律法規。我們的絕大部分收入以人民幣計值，而根據現行中國外匯管理條例，人民幣目前並非完全可自由兌換的貨幣。我們的部分收入可能會兌換為其他貨幣，以應付我們的外幣需求或我們可能有的融資需求。例如，我們需要獲得外幣以支付H股的已宣派股息（如有）。此外，我們現時於將大額外幣兌換成人民幣前亦須獲得國家外匯管理局或其當地分局批准。倘外匯規範制度使我們難以獲得足夠的外幣以滿足我們的外幣需求，我們可能無法以外幣支付股息或其他款項。

根據中國現行外匯法規，經常項目項下的付款（包括利潤分配、利息支付以及與貿易和服務相關的外匯交易）可按照若干程序規定以外幣進行，無需事先獲得國家外匯管理局的批准。然而，倘人民幣兌換為外幣並匯出中國以支付資本支出（例如償還以外幣計值的貸款），則須經適用政府部門批准或登記。未能遵守適用的外匯法規的行為可能使我們受到行政罰款甚至刑事處罰，此可能會對閣下的[編纂]價值產生重大不利影響。倘我們未能符合外匯管理方面的程序規定，我們可能無法取得足夠外幣以應付外幣需求，亦可能無法以外幣向股東派付股息。

我們的營運受中國稅務法律及法規的變動所影響。

我們定期接受中國稅務機關審查是否已按照中國稅法稅規履行稅務責任。中國的稅法及法規可能會不時由相關部門詮釋及作出調整。儘管我們相信我們過往已在所有重大方面按中國相關稅務法律法規的要求行事，並建立有效管理會計賬目的內部控制措施，但我們無法向閣下保證日後中國稅務機關的審查不會導致可能對我們的未來前景、業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響的罰款、其他處罰或訴訟。

---

## 風險因素

---

我們H股的持有人可能須繳納中國所得稅。

根據適用中國稅務法律，我們向非中國居民個人H股持有人（「非居民個人持有人」）派付的股息和該等股東以其他方式出售或轉讓H股實現的收益須按20%稅率繳納中國個人所得稅，除非另有適用稅務協定或安排扣減。我們向非中國居民企業H股持有人支付的股息及非中國居民企業持有人以其他方式通過出售或轉讓H股所實現的收益，均須按10%的稅率繳納中國企業所得稅，除非獲適用稅收協定或安排減免。就非居民個人持有人而言，根據適用中國法規，轉讓[編纂]公司股票所得收入目前獲豁免繳納個人所得稅。然而，上述法規並無明確規定非中國居民個人出售中國居民企業在境外證券交易所[編纂]的股份可獲豁免繳納個人所得稅。2013年2月3日，國務院批准及頒佈《國務院批轉發展改革委等部門關於深化收入分配制度改革若干意見的通知》。2013年2月8日，國務院辦公廳頒佈《國務院辦公廳關於深化收入分配制度改革重點工作分工的通知》。根據該兩份文件，中國政府可能正引入規例或政策，以取消外籍個人從外商投資企業取得股息的免稅待遇。概不保證未來出售H股所得的任何收益及就H股收取的股息毋須繳納中國所得稅。

可能難以向我們的董事或高級管理人員送達法律程序文件，或對我們執行若干判決。

我們大部分董事及高級管理人員居於中國，而彼等大部分資產亦位於中國境內。因此，由於法律制度的差異，[編纂]可能難以在中國境外的若干司法權區向我們或多數董事和高級管理層送達法律程序文件。此外，外國判決的承認及執行須滿足適用中國法律所規定的若干條件，而中國並無與許多其他國家訂立互相執行法院判決的條約。因此，與其他許多司法權區的情況一樣，在並無規定在中國或香港互相認可及執行在美國及上述任何其他司法權區的法院判決的條約的情況下，未能達成認可及執行外國判決的條件可能會很困難。

2006年7月14日，中國最高人民法院與香港特別行政區政府訂立《關於內地與香港特別行政區法院相互認可和執行當事人協議管轄的民商事案件判決的安排》（「安排」）。根據安排，倘任何指定的中國法院或任何指定的香港法院在具有書面管轄協議的民商事案件中作出的須支付款項的具有執行力的終審判決，任何一方當事人可向相

---

## 風險因素

---

關中國法院或香港法院申請認可和執行該判決。2019年1月18日，最高人民法院與香港特別行政區政府簽署了《關於內地與香港特別行政區法院相互認可和執行民商事案件判決的安排》（「新安排」），旨在為中國內地與香港在更廣泛的民商事案件中相互認可和執行判決建立一個進一步明確和確定的機制。新安排終止了對相互認可和執行管轄協議的規定。該安排將於新安排於2024年1月29日生效後被取代。

根據新安排，任何一方當事人可按新安排所載之條件向相關中國法院或香港法院申請認可和執行民商事案件的有效判決。儘管新安排經已簽署，但根據新安排所作出的任何行動的結果及效力將受限於中國內地的法院根據中國法律（包括中國民事訴訟法）的進一步裁決。

### 與[編纂]有關的風險

我們的H股先前並無公開市場，我們H股的[編纂]及[編纂]或會波動。

在[編纂]完成前，我們的H股並無[編纂]。我們無法保證在[編纂]完成後，我們的H股將形成或保持活躍的[編纂]市場。[編纂]乃本公司與[編纂]（為其本身及代表[編纂]）磋商後的結果，未必能反映我們的H股於[編纂]完成後的[編纂]。在[編纂]完成後，H股的[編纂]可能隨時跌破[編纂]。

我們的H股[編纂]可能波動，這可能導致閣下蒙受重大損失。

H股的[編纂]可能出現波動，並可能因我們無法控制的因素（包括香港、中國、美國及世界各地證券市場的整體市況）而大幅波動。尤其是，主要在中國內地營運業務並在香港[編纂]的其他公司的業績及[編纂]波動，可能會影響我們H股[編纂]及[編纂]的波動。多家中國內地本土公司的證券已於香港[編纂]，其中一些正在籌備其證券於香港[編纂]。部分該等公司的股價曾出現劇烈波動，包括[編纂]後價格大幅下跌。該等

## 風險因素

公司的證券在其[編纂]時或[編纂]後的[編纂]表現可能會影響整體[編纂]對在香港[編纂]的中國內地公司的情緒，因此可能影響我們H股的[編纂]表現。根據中國公司法，[編纂]日期起計一年內，[編纂]前發行的股份不得轉讓。由於有關禁售規定，[編纂]完成後，H股的[編纂]及[編纂]在短期內可能受到嚴重影響。無論我們的實際經營業績如何，這些因素可能對我們H股的[編纂]和波動性產生重大影響。

未來在[編纂]上出售或視作大量出售我們的H股，可能會對我們的H股[編纂]以及日後我們籌集額外資金的能力造成重大不利影響。

由於日後於[編纂]上大量銷售H股或與我們H股有關的其他證券，或發行新股份或其他證券，或察覺到有關銷售或發行可能發生，H股的[編纂]可能會下跌。我們的現有股東持有的H股自我們的H股於聯交所開始[編纂]當日起須受若干禁售期的規限。我們無法向閣下保證現有股東不會出售任何彼等目前或日後可能持有的H股。詳情請參閱「歷史、發展及公司架構」。日後銷售或預期銷售我們的大量證券(包括任何未來[編纂])亦可能會對我們於具體時間以有利於我們的條款募集資本的能力產生重大不利影響。此外，倘我們於未來發行更多證券，我們股東的持股比例可能會被攤薄。我們發行的新股或股份掛鈎證券也賦予優先於H股所賦予者的權利及優先權。

我們的控股股東對我們具有重大影響，其利益未必總是與我們其他股東的利益一致。

我們的控股股東將有權行使本公司(假設[編纂]未獲行使)合共[編纂]%的投票權。我們的控股股東將通過其在股東大會上的投票權及其在董事會上的代表或職位，對我們的業務及事務施加重大影響力，包括有關合併或其他業務合併、資產收購或處置、額外股份或其他股本證券的發行、股息派付的時間及數額、董事的選舉以及與我們的管理層及其他重大公司事務有關的事宜的決策。我們的控股股東未必會以少數股東的最佳利益行事。該擁有權集中情況亦可能阻礙、延遲或防止本公司控制權變更，進而可能剝奪股東因出售本公司而收取股份溢價的機會，並可能導致H股[編纂]及閣下[編纂]價值大幅下降。

---

## 風險因素

---

倘[編纂]的[編纂]高於每股H股的有形資產淨值，閣下將立即遭受大幅攤薄，且倘我們於未來發行額外股份，則可能經歷進一步攤薄。

[編纂]的[編纂]高於緊接[編纂]前每股H股有形資產淨值。因此，[編纂]中[編纂]的買家將面臨[編纂]綜合有形資產淨值的即時攤薄。倘我們於[編纂]後立刻清盤，不能保證在清償債權人索償後，仍有任何資產可分派給股東。為擴展我們的業務，我們可能會考慮於日後[編纂]及發行額外股份。倘我們日後按低於當時每股有形資產淨值的價格發行額外股份，則[編纂]的購買人可能面臨其股份每股有形資產淨值攤薄的情況。

概不保證我們日後會宣派及分派任何數量的股息。

於往績記錄期間，本公司概無派付或宣派股息，且概不保證我們未來將會宣派及分派任何數目的股息。任何未來股利的宣佈、支付及金額均由我們的董事酌情決定，並考慮我們的經營業績、財務狀況、現金需求和可用性以及其認為相關的其他因素，並須經股東大會批准。即使我們的財務報表顯示我們的營運一直盈利，我們可能沒有足夠的利潤或任何利潤來讓我們未來向股東派發股利。

任何可能將非上市股份轉換為H股的情況均可能增加H股的[編纂]，這將會對H股的[編纂]產生負面影響。

根據中國證監會及組織章程細則的規定，我們所有非上市股份均可轉換為H股，而該等經轉換股份可於境外證券交易所[編纂]或[編纂]。於海外證券交易所[編纂]或[編纂]轉換所得的股份亦須遵守有關證券交易所的監管程序、規則及規定。然而，中國公司法規定，就公司的[編纂]而言，該公司在[編纂]前發行的股份在[編纂]日期起計一年內不得轉讓。因此，目前在我們的非上市股份股東名冊上持有的股份經轉換後可在[編纂]一年後作為H股於聯交所[編纂]，此舉可能進一步增加H股於市場上的供應，並對H股的[編纂]產生不利影響。

---

## 風險因素

---

派付股息受中國法律限制。

根據中國法律，股息僅可從可分派利潤中派付。可分派利潤為我們根據中國公認會計原則或國際財務報告準則所確定的利潤（以較低者為準），減去對累計虧損的任何彌補以及我們必須轉撥至法定及其他儲備的金額。我們可能沒有足夠或沒有任何可分配利潤向股東作出股息分派，包括我們錄得盈利的年度。任一特定年度尚未分派的任何可分派利潤，可保留至其後年度分派。

此外，釐定我們的派息率時，我們必須遵守中國監管部門規定的股息分派規則。中國監管部門日後可能會進一步修改[編纂]公司的股息分派規則，從而可能會對可用於支持我們業務發展及增長的資金數額造成重大影響。

此外，由於根據中國公認會計準則計算的可分派利潤與根據國際財務報告準則的計算在若干方面有所不同，故我們的附屬公司可能並無根據中國公認會計準則釐定的可分派利潤（即使其根據國際財務報告準則釐定有年內利潤），反之亦然。因此，我們未必能自附屬公司收取足夠分派。我們的附屬公司未能向我們支付股息可能會對我們的現金流量及日後向股東作出股息分派的能力產生負面影響，包括我們的財務表現表示我們的經營可獲利的期間。

本文件所載的若干統計數據乃取自第三方報告且未經我們獨立核實。概不保證從各種政府出版物、市場數據提供商及其他獨立第三方來源（包括行業專家報告）獲得且載於本文件的若干事實、預測及其他統計數字的準確性或完整性。

本文件（特別是「行業概覽」一節）載有與我們經營所在行業有關的資料及統計數據。該等資料和統計數據來自我們委託的或可公開查閱的第三方報告，以及其他公開來源。我們認為，資料的來源為有關資料的適當來源，且我們已合理審慎地摘錄及轉載有關資料。然而，我們無法保證有關數據來源的質量或可靠性。該等資料並未經我們、聯席保薦人、[編纂]或參與[編纂]的任何其他人士獨立核實，亦不對其準確性發表聲明。該等資料的收集方法可能有缺陷或無效，或已公佈的資料與市場慣例之間可能存在差異，因而可能導致統計數據不準確或無法與就其他經濟體編製的統計數據進行比較。因此，閣下不應過度依賴該等資料。此外，我們無法向閣下保證相關資料的

---

## 風險因素

---

呈列或編製基準或準確程度與其他地方列出的類似統計數據相同或一致，且相關資料可能並不完整或並非最新。無論如何，閣下應該仔細考慮對這些資料或統計數據的重視程度。

本文件所載的前瞻性陳述面臨風險及不確定性。

本文件載有若干屬前瞻性的陳述及資料，並使用前瞻性術語，例如「預料」、「相信」、「可能」、「展望未來」、「有意」、「計劃」、「預計」、「尋求」、「預期」、「或會」、「應當」、「應該」、「會」或「將會」及類似表述。閣下務請注意，依賴任何前瞻性陳述涉及風險及不確定因素，部分或全部假設均可能證實為不準確，因而基於該等假設的前瞻性陳述亦可能不準確。鑒於該等及其他風險以及不確定因素，於本文件中加入前瞻性陳述不應被視作我們將達成計劃及目標的聲明或保證，而該等前瞻性陳述應與各項重要因素（包括本節所述者）一併考慮。在遵守上市規則規定的前提下，我們不擬公開更新或以其他方式修訂本文件所載的前瞻性陳述，不論是由於新資料、未來事件或其他原因所致。因此，閣下不應過分依賴任何前瞻性資料。本文件所載所有前瞻性陳述均受本警告聲明的限制。

閣下應仔細閱讀整份文件，且不應依賴報章報道或其他媒體所載有關我們及[編纂]的任何信息。

我們強烈勸告閣下不應依賴新聞稿或其他媒體所載有關我們及[編纂]的任何資料。於本文件刊發前，報章及媒體對我們、我們的業務、我們的行業及[編纂]已有報導。於本文件日期後及[編纂]完成前可能會有媒體對我們、我們的業務、我們的行業及[編纂]進行額外報導。該等報章及媒體報道可能提及本文件未有載列的若干資料，包括若干經營及財務資料和預測、估值及其他資料。我們或參與[編纂]的任何其他人士均未曾授權在報章或媒體披露任何有關資料，且對任何該等報章或媒體報道或任何有關資料或刊物是否準確完整概不負責。我們對任何此類資料或出版物的適當性、準確性、完整性或可靠性不作任何聲明。倘任何該等資料與本文件所載資料不一致或有所衝突，我們概不為此承擔責任，閣下亦不應依賴該等資料。