

## 風險因素

[編纂]於我們的H股涉及重大風險。閣下在決定[編纂]於我們的H股前，應仔細考慮本文件所載的所有資料，包括下文所述的風險及不確定因素。當中任何一項風險及不確定因素均可能對我們的業務、財務狀況或經營業績造成重大不利影響。目前未知、未在下文明示或暗示或目前被我們視為不重大的其他風險及不確定因素，亦可能損害我們的業務、財務狀況或經營業績。H股的[編纂]可能因任何該等風險及不確定因素而大幅下跌，閣下或會損失全部或部分[編纂]。

### 與業務及行業有關的風險

我們的業務須面臨於不同海外市場經營業務所涉及的法律、監管、政治、經濟、商業、文化及其他風險與挑戰。

截至最後實際可行日期，我們的產品及服務遍及全球110個國家及地區，於2023年及2024年以及截至2025年9月30日止九個月，我們在中國內地以外地區的收入分別佔我們總收入的97.1%、95.2%及91.8%。由於我們的業務遍佈全球，我們在多個司法權區經營業務時須面臨各種法律、監管、政治、經濟、商業、文化及其他風險，包括以下各項：

- 外匯匯率波動；
- 為了解當地市場及趨勢、建立及維持有效營銷及分銷渠道而持續產生的成本；
- 於海外市場提供高效客戶服務及支持的困難；
- 遵守不熟悉的監管制度、機構及政策所涉及的風險及成本；
- 取得或執行知識產權的困難；
- 嚴格的外匯管制及資金匯回限制；
- 透過當地法律體系執行協議及收回逾期應收款項的困難；

---

## 風險因素

---

- 與訴訟、調查及其他法律程序相關的成本及不確定性；及
- 出口管制、制裁、關稅及其他限制及開支等貿易壁壘。

我們全球業務的成功，部分取決於我們管理相關風險的能力。該等風險及其對我們或業務合作夥伴的潛在影響因司法權區而異，且難以準確預測。我們可能無法在每個經營業務的司法權區制定並實施能有效應對該等風險的政策和策略，且我們無法向閣下保證，隨著我們進一步擴展國際業務而可能增加的相關風險敞口，不會對我們的聲譽、業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

**倘我們未能跟上尖端技術的發展，或未能及時推出新產品及服務以適應快速變化的用戶需求及技術進步，我們的業務可能會受到不利影響，且我們在研發方面的投資可能無法產生預期成果。**

我們在競爭激烈的全球市場中競爭，該市場的特點在於技術迭代、行業標準不斷演變以及性能特點和產品功能持續改進。為能夠有效競爭，我們必須不斷推出新產品、服務及技術，改進現有產品及服務，並有效刺激客戶對新產品及升級產品與服務的需求。新產品推出的成功與否取決於多項因素，例如能否及時成功完成開發工作、能否成功提高產量，以及產品能否獲得市場接納。

我們所競爭的市場(包括中國及海外市場)中的消費者需求、偏好及生活方式的趨勢可能不時變化，並取決於多種因素，包括(其中包括)全球生活方式趨勢、消費模式、可支配收入、消費者信心及其他我們無法控制的因素。而我們的成功亦取決於我們能否及時預測、識別並應對該等趨勢。

技術進步、新產品的推出以及不斷變化的消費者需求、偏好及生活方式趨勢，通常會導致採用較舊技術製造的產品銷量迅速下降，並使其喪失競爭力甚至過時。倘我們未能通過推出符合客戶需求和偏好的具競爭力的新產品成功競爭，我們的業務、財務狀況及經營業績將受到不利影響。

---

## 風險因素

---

因此，我們致力於持續設計新產品、升級現有產品、開發新技術、開發及推廣更具吸引力的產品，並投資於新產品及解決方案的營銷。該等投資需要大量的管理時間以及對研發作出大量的財務及其他投入，且我們可能需要增加研發開支以應對消費者需求的變化。此外，我們無法向閣下保證我們對研發資源的投資將產生預期成果。倘我們未能成功預測並及時應對客戶偏好的變化，或我們對研發的投資未能成功推出新產品，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到不利影響。在新產品開發後，我們還需要投資推廣相關新產品。倘我們未能平衡現有產品與新產品的營銷力度或未能優化其定價策略，我們可能無法成功推廣新產品，反而加劇自身產品之間的競爭，繼而可能導致整體銷售下降。

**我們的過往業績未必能反映我們未來的表現。倘我們未能有效管理增長或執行策略，我們可能無法維持過往的增長率，且我們的業務及前景可能會受到重大不利影響。**

我們於往績記錄期間實現穩步增長。我們的收入由2023年的人民幣273.8百萬元增加26.8%至2024年的人民幣347.1百萬元，並由截至2024年止九個月的人民幣228.0百萬元增加21.6%至2025年同期的人民幣277.2百萬元。然而，閣下不應依賴任何過往期間的收入增長作為我們未來表現的指標。我們無法向閣下保證我們將能夠以與過去相同的速度管理增長，或避免未來出現任何下滑。為維持增長，我們需要吸引更多客戶、聘用更多合資格的研發人員及其他員工、擴大業務規模以及加強技術基礎設施等。此外，我們目前及計劃的人員配置、制度、政策、程序及控制可能不足以支持我們未來的營運。為有效管理我們營運及人員的預期增長，我們還需要完善營運、財務及管理控制，以及報告系統和程序。倘我們未能有效管理業務擴張，我們的成本及開支可能會以快於

---

## 風險因素

---

我們計劃的速度增加，且我們可能無法以具成本效益的方式成功吸引足夠數量的客戶、及時應對競爭挑戰，或以其他方式執行我們的業務策略。我們的增長需要大量的財務資源，並將持續對我們的管理層提出重大要求。我們無法保證我們將能夠高效、具成本效益且及時地有效管理未來的任何增長，或根本無法管理增長。我們的過往增長未必能反映我們未來可能實現的業績。倘我們未能有效管理增長或執行策略，我們可能無法維持過往的增長率，且我們的業務及前景可能會受到重大不利影響。

**我們產品及服務的全球市場競爭激烈，我們可能無法在該等市場中與現有及未來的競爭對手成功競爭。**

我們的產品及服務在競爭激烈的全球市場中競爭，其特點包括激烈的價格競爭、新產品頻繁推出、功能、設計及性能持續升級、行業標準不斷演變、競爭對手迅速採用技術及產品進步，以及廣泛的分銷渠道和銷售網絡。重大新競爭對手或現有競爭對手競爭加劇可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。我們無法向閣下保證我們將能夠在競爭激烈的產品及服務全球市場中有效競爭。

我們面臨來自全球及國內解決方案供應商的競爭。我們所競爭的行業呈現市場集中度高且地域分化明顯的特點。主要全球解決方案供應商合共佔據過半市場份額，市場集中度主要體現在領先參與者中。海外市場由具備深厚技術實力、強大品牌知名度並專注於以高功能性產品構建集成化智能家居生態系統的成熟跨國品牌主導。相比之下，國內解決方案供應商憑藉對本地市場需求的敏銳洞察及快速迭代技術的能力迅速崛起。該等國內參與者在性價比及定製化服務方面享有競爭優勢，使其能更好地滿足當地客戶的多樣化需求。我們在市場經驗、品牌知名度、產品廣度及質量、成本效益以及財務、銷售及營銷、研發或技術資源等多方面與競爭對手競爭。我們的部分競爭對手亦可能願意降價並接受較低的利潤率以與我們競爭。受此競爭影響，我們可能失去市場份額及銷售，或被迫降價以應對競爭，從而可能對我們的利潤率造成不利影響。未能保持我們在技術進步方面的競爭地位、未能適應不斷變化的市場狀況或未能與現有或新競爭對手成功競爭，可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

## 風險因素

**倘我們未能有效擴展或維持我們的銷售網絡及銷售效率，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到不利影響。**

我們主要通過渠道合作夥伴及直接的企業對企業銷售方式銷售產品及服務。我們能否進一步擴大客戶群並使我們的產品及服務獲得更廣泛的市場認可，取決於我們的營銷及銷售業務能否持續擴展並保持成效。我們計劃在國內及國際維持足夠的銷售人員，並投入大量資源於銷售及營銷計劃。該等努力需要大量的財務及人力資源，倘其未能吸引更多客戶或增加對現有客戶的銷售，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

我們未來的增長亦取決於我們能否招聘、培訓及留任具備有效推廣產品所需技能及技術知識的合格銷售人員。對此類人才的競爭十分激烈，且新僱員需要時間及資源才能充分發揮生產力。倘我們的銷售團隊未能有效執行職務，或我們未能在目標市場維持足夠的銷售覆蓋，我們的銷售效率可能會下降，從而對我們的收入增長造成不利影響。

此外，我們的成功取決於能否識別、發展及維持與能推動可觀收入的渠道合作夥伴及分銷商的富有成效的關係。倘我們未能及時且具成本效益地識別更多合作夥伴，或倘我們現有合作夥伴無法或不願獨立銷售及部署我們的產品及服務，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到不利影響。

**我們依賴第三方分銷商將我們的產品投放至全球市場，但對其營運的控制有限。我們第三方分銷商的若干行為，包括可能違反分銷協議或適用法律及法規，可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。**

於往績記錄期間，我們主要通過分銷商在全球營銷及銷售我們的產品。於2023年及2024年以及截至2025年9月30日止九個月，向分銷商銷售產生的收入分別佔我們各期間總收入的46.4%、47.5%及54.8%。有關我們分銷商的進一步資料，請參閱「業務 — 客戶及供應商 — 分銷」。

分銷模式存在若干固有風險。我們對分銷商的業務營運控制有限，且我們無法向閣下保證分銷商將按照我們的分銷協議、銷售政策及相關法律及法規經營其業務。我們無法保證我們的分銷商將能維持穩定的銷售水平。倘我們與分銷商的關係出現任何重大中斷，或因任何原因終止關係，我們無法保證我們將能夠及時且具成本效益地

## 風險因素

以具備可比銷售能力的分銷商替代，或根本無法替代。我們無法向閣下保證我們分銷商的財務利益，亦無法保證其不會優先銷售我們競爭對手的產品，從而減少銷售我們產品的力度。作為獨立公司，分銷商自行作出業務決策，該等決策未必總是符合我們的利益。我們分銷商的實際行為可能超出我們的控制範圍，且其在銷售或推廣解決方案時，或以其他方式使用我們品牌名稱時所犯下的任何不當行為，例如貪污、賄賂或其他不法行為，或通常被認為有損我們品牌價值的行為，將使我們面臨重大的聲譽風險。

此外，我們無法向閣下保證我們始終能夠準確追蹤分銷商的存貨水平，或識別我們分銷網絡各個層級的任何過度存貨積壓。此外，我們的分銷商可能無法在特定期間內向終端客戶售出足夠數量的我們產品的存貨，這可能導致存貨水平積壓。這可能對我們產品的銷售造成不利影響，相應影響我們的業務、財務狀況及經營業績。此外，未來我們對若干分銷商的銷售出現任何重大增長，或我們的銷售及服務網絡擴大，均可能導致分銷商之間產生競爭，並增加蠶食風險。任何該等行為均可能損害我們的業務、財務狀況及經營業績。

此外，我們的業務及未來增長部分取決於我們分銷商維持及擴展其分銷覆蓋的能力。我們可能無法有效維持與分銷商的業務關係，或管理我們的分銷網絡，這可能對我們的品牌、經營業績及財務狀況造成不利影響。

**我們依賴製造商生產我們的產品。該等安排可能削弱我們對供應充足性、質量與及時性的控制，並可能損害我們的業務。**

我們委聘製造商生產我們的產品。我們目前採用外包製造模式，據此我們自行採購關鍵原材料及組件，並委聘製造商根據我們的設計及技術規格進行組裝及生產。儘管該模式使我們能夠受益於成本效益及生產靈活性，其亦限制了我們對製造流程的直接控制。該等製造商遇到的任何營運中斷、產能限制或財務困難，均可能對我們確保穩定且充足的產品供應的能力造成不利影響。

外包製造的質量控制需要持續監控。我們已建立質量管理程序並設有現場質檢團隊以監督生產。然而，我們無法向閣下保證第三方製造的所有產品均將符合我們的

---

## 風險因素

---

標準或客戶期望。製造商造成的缺陷、延誤或質量問題可能導致產品退貨、保修成本增加、聲譽受損及客戶流失。

此外，我們依賴我們的製造合作夥伴以滿足我們的生產進度及交付要求。因勞工短缺、原材料短缺、地緣政治事件或監管政策變化而導致該等製造商未能按時交付組件或製成品，可能會中斷我們的生產及銷售。我們可能無法在不產生重大成本的情況下及時找到替代製造合作夥伴或轉為自行生產。因此，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

### **我們產品中的缺陷、故障或質量問題可能使我們面臨產品責任申索、召回及聲譽風險。**

我們的客戶及業務合作夥伴依賴我們的產品及服務以支持其營運的重要環節。我們主要通過由服務物業開發商、物業管理公司及終端用戶的海外分銷商、系統集成商及安裝服務提供商組成的全球分銷網絡提供解決方案。我們產品及雲服務的性能與可靠性直接影響分銷商及客戶的營運與聲譽。倘我們的產品、軟件或雲服務未能正常運行、存在缺陷或發生中斷，該等問題可能干擾客戶項目、增加維護及服務成本，或導致客戶投訴、保修索賠、產品退貨或合作終止。任何該等事件均可能損害我們的品牌聲譽、降低我們產品及服務的市場接受度，並對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們無法向閣下保證我們的質量控制措施將如我們預期般有效。例如，在我們逐步以國產替代品取代進口晶片的過渡期內，我們曾收到針對若干產品批次的有限且零散的質量投訴。儘管該等投訴性質一般較為輕微，且我們的產品缺陷率一直維持在較低水平，我們無法向閣下保證我們將能夠檢測並修復產品中的所有缺陷。倘我們未能實施並維持我們的質量控制步驟，且我們的產品未如預期運行或存在設計及／或製造缺陷或故障，我們可能面臨重大索賠風險。

此外，若干產品責任申索可能是我們向供應商採購的組件及零件存在缺陷所致。試圖向該等供應商主張我們的權利可能費用高昂、耗時，且最終可能無用。該等供應商可能無法就該等缺陷及產品責任申索造成的損失向我們作出全部賠償，或根本無法

## 風險因素

賠償。此外，我們的保險範圍可能不足以全額涵蓋所尋求的所有損害賠償，且索賠過程可能漫長。因此，任何重大的產品責任申索或訴訟可能導致我們耗費資金及管理精力進行抗辯，並可能對我們的聲譽造成負面影響。此外，產品責任申索可能對我們的產品及品牌產生重大的負面宣傳，從而對我們的業務前景及財務狀況造成重大不利影響。

倘因產品缺陷而發生重大產品召回或與產品相關的訴訟，我們的聲譽可能會受到不利影響。我們在日常業務過程中須面對保修及產品責任申索。我們無法向閣下保證我們未來不會因該等申索而遭受重大產品責任損失，且該等損失不會對我們的聲譽及因而對我們的銷售造成負面影響。此外，技術的快速進步正推動產品及服務日益複雜，這可能會增加我們的產品質量及責任風險。鑒於我們的單個產品與我們的整體品牌相關聯，我們某一產品的問題可能對我們其他產品的需求或我們整體的聲譽產生負面影響，從而可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。請參閱「倘我們未能建立、維持及提升我們的品牌形象及知名度，或倘我們在此過程中產生過度費用，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到不利影響」。

**匯率波動可能導致外匯虧損，並可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。**

由於我們大部分收入來自海外司法權區的業務，我們須面臨與外幣匯率波動相關的風險。我們於2023年與合併損益表中錄得外匯收益淨額人民幣0.6百萬元，截至2025年9月30日止九個月與合併損益表中錄得外匯收益淨額人民幣0.5百萬元。我們於2024年產生外匯虧損淨額人民幣0.1百萬元。請參閱「財務資料 — 經營業績的主要組成部分描述 — 其他淨收入」。我們無法保證未來的匯率波動不會對我們的財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

外幣價值的變動可能增加我們海外業務的人民幣成本，或減少我們海外業務的人民幣收入。外匯匯率波動亦影響我們以外幣計值的貨幣及其他資產及負債的價值。我們無法保證未來的匯率波動不會對我們的財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

---

## 風險因素

---

我們已制定若干對沖政策以管理我們的外匯風險敞口，主要透過定期實施的外匯鎖定安排。我們計劃繼續採用該等做法，並可能於未來進一步加強我們的對沖政策。然而，該等對沖措施的可用性及有效性可能有限，且我們可能無法充分覆蓋我們的風險敞口，甚至根本無法覆蓋。

難以預測外部因素未來將如何影響人民幣兌外幣的匯率。我們無法向閣下保證兌美元或市場上的其他外幣的匯率將保持穩定。人民幣兌外幣的任何升值可能影響我們的海外業務。相反，倘我們為支付H股股息或其他業務目的而決定將人民幣兌換為港元，人民幣兌港元的任何貶值將對我們H股的價值及任何應付股息產生負面影響。

**倘我們未能建立、維持及提升我們的品牌形象及知名度，或倘我們在此過程中產生過度費用，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到不利影響。**

我們的業務在很大程度上取決於我們的品牌實力及聲譽。我們致力於將睿雲聯建立為與創新、質量及安全相關的全球認可品牌。我們品牌的價值及聲譽取決於多項因素，例如我們產品的質量、設計、性能、功能及耐用性、包括廣告及消費者推廣活動在內的營銷努力、產品創新以及客戶體驗。我們擬繼續在該等領域投入大量資源以建立、維持及提升我們的品牌形象。我們的銷售及分銷開支於2023年及2024年以及截至2025年9月30日止九個月分別為人民幣25.7百萬元、人民幣38.1百萬元及人民幣33.8百萬元。因此，與維持我們品牌形象相關的成本可能十分高昂，且我們可能進一步產生大量開支以在我們已決定或將進入的新市場建立我們的品牌形象。然而，我們無法向閣下保證我們在該等領域的投資將會成功，且倘與維持我們品牌形象相關的開支未能產生預期效果，其可能對我們的經營業績及財務狀況造成不利影響。

例如，倘我們的產品未能滿足客戶期望或存在缺陷或故障，我們的品牌、聲譽及產品銷售可能會受到損害。請參閱「— 我們產品中的缺陷、故障或質量問題可能使我們面臨產品責任申索、召回及聲譽風險」。此外，針對我們的監管或法律行動的負面宣傳可能損害我們的聲譽及品牌形象、削弱客戶對我們的信心，並降低對我們產品的長期需求。請參閱「— 涉及我們、我們的產品及服務、我們的管理層、我們的業務合作夥伴或其他持份者，甚至我們行業的負面宣傳可能會對我們的聲譽及業務造成重大不利影響」。

---

## 風險因素

---

**我們的技術基礎設施(包括我們的雲平台)可能遭遇意外的系統故障、中斷、安全漏洞或網絡攻擊，這可能對我們的聲譽、業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。**

我們雲平台所支持的客戶及終端用戶數量以及數據量均實現顯著增長。我們追求在雲平台保持足夠的過剩容量，以滿足所有客戶及終端用戶的需求。我們亦致力於維持過剩容量，以便快速提供新客戶部署及擴展現有客戶部署。此外，我們需要妥善管理我們的技術營運基礎設施及雲平台，並應對不時可能出現的安全威脅、網絡攻擊以及性能和可靠性問題，以支持版本控制、硬件及軟件參數的變更，以及我們產品和服務的演進。我們可能遇到系統中斷、停機及其他性能問題。該等問題可能由多種因素引起，包括基礎設施變更、人為或軟件錯誤、病毒、安全攻擊、欺詐行為、客戶及終端用戶使用量激增，以及拒絕服務問題。在某些情況下，我們可能無法在可接受的時間內找出該等性能問題的成因。

此外，儘管我們在雲基礎設施服務上的開支佔研發開支總額的比例相對較小，我們仍與第三方雲基礎設施提供商合作以支持我們的若干軟件。倘我們與該等雲服務提供商的合約或其他業務關係終止、暫停或發生重大變更，而我們未能及時適應，我們可能會遇到服務暫時中斷或轉換至替代雲服務提供商的相關成本增加。該等提供商面臨的任何困難，包括潛在的若干網絡流量或服務不穩定性，可能對我們的業務造成不利影響，且我們對該等提供商的控制較少，這增加了我們因其提供的服務出現問題而面臨的風險。儘管我們對第三方雲基礎設施的依賴有限，但影響該等提供商的任何中斷、停機或質量問題，或我們與其合約安排的任何重大變更，仍可能對我們雲端服務的穩定性或性能造成負面影響並損害我們的聲譽，從而可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

---

## 風險因素

---

我們的業務涉及通過我們的智能對講、門禁及雲產品及服務收集、傳輸及儲存用戶及客戶信息。任何未能充分保護該等信息的情況均可能對我們的聲譽、業務及前景造成不利影響。

我們的智能對講及門禁設備，連同我們的專有雲服務及「SmartPlus」應用程序，處理設備使用及服務提供過程中產生的各類數據。該等數據主要包括用戶註冊信息(例如賬戶名稱、電子郵件地址、手機號碼及設備標識符)、通行記錄，以及通過我們的智能門鈴、室內機及雲視頻對講功能產生的視聽通訊數據。收集及使用該等數據對於實現產品功能(例如視頻通話、遠程開門、訪客核實及設備管理)而言屬必需。

我們在處理有關信息時面臨固有風險，包括：

- 確保在我們的硬件、軟件及雲平台上安全存儲以及傳輸個人及設備相關數據；
- 解決潛在網絡安全漏洞、未經授權的訪問或濫用用戶數據；及
- 遵守中國及我們提供產品及服務的其他司法權區的適用數據保護及網絡安全法律法規。

儘管我們努力保護用戶數據隱私及安全(詳情載於「業務 — 數據隱私」)，但我們仍須遵守中國及其他相關司法權區的數據保護、網絡安全及個人信息保護法。該等法律的要求及其未來的任何變化可能會增加我們的合規成本，並需要額外技術或組織措施確保持續合規。此外，我們的系統及網絡可能仍然容易受到網絡攻擊、黑客攻擊、僱員不當行為、系統故障或其他意外事件的影響。任何安全漏洞、未經授權的訪問或用戶或客戶信息洩露均可能導致監管調查、處罰、用戶投訴或訴訟，並可能對我們的聲譽、業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

---

## 風險因素

---

**我們的經營業績取決於能否以商業上合理的條款自第三方供應商獲取足夠數量的原材料與零部件，而其供應的任何中斷或其價格的大幅上漲將對我們的業務產生不利影響。**

我們的業務受到我們在製造產品時使用的各種原材料及組件的價格、質量、可用性及其及時交付的影響，包括但不限於芯片、液晶屏、觸摸屏、金屬及塑料結構部件及攝像頭模組。直接材料成本是我們總銷售成本的最大組成部分。該等材料及零部件的價格及供應因市場需求及供應變動、運輸成本、關稅、匯率變動及地緣政治事件而出現波動。其供應的任何短缺、延遲或質量問題，或自然災害、技術故障或其他不可預見事件導致的任何重大中斷，可能會中斷我們的生產計劃、增加我們的成本或延遲產品交付，從而可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

此外，我們目前採用外包生產模式，依賴一家長期OEM製造商根據我們的設計規格組裝我們的產品，同時我們進行新產品上市及質量控制監督，以確保產品的一致性。我們可能會不時進一步將生產分包予OEM供應商。我們不直接控制生產OEM供應商，我們的OEM合作夥伴遇到的任何運營中斷、供應短缺或質量問題可能會中斷我們的生產計劃、增加我們的成本或延遲產品交付，從而對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

倘我們與任何主要供應商的關係因上述因素或任何其他原因而惡化，我們可能無法迅速或有效地更換該供應商，這可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

**倘我們無法繼續創新或未能適應行業變化，我們的業務、財務狀況及經營業績將受到重大不利影響。**

我們在競爭環境中能否長期成功取決於持續開發並商業化創新產品的能力。因此，我們持續投入大量資源於基礎建設、研發及其他領域，以維持業務與營運的競爭力，並探索新增長策略及推出高質量新產品與服務。我們於2023年、2024年及截至2025年9月30日止九個月分別產生人民幣61.5百萬元、人民幣68.9百萬元及人民幣45.6百萬元。然

## 風險因素

而，我們對創新與新技術的投入(可能相當可觀)未必能或根本不會在短期內提升競爭力或產生財務回報，且我們未必能成功採用與實施新技術。新產品開發與商業化工作(包括進軍我們過往經驗有限或缺乏市場或產品類別)具有固有風險。該等風險包括所涉及的成本，例如開發及商業化、產品開發或推出延遲以及新產品未能達到預期的市場接受水平或銷售或營業收入增長。我們亦面臨競爭對手將推出與我們產品競爭的創新產品的風險，從而將對我們產品需求轉移至該等競爭對手的產品。此外，新產品產生的銷售可能導致我們現有產品的銷售下降。倘新產品開發及商業化工作不成功，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到不利影響。

**倘我們無法確保我們的產品及服務與第三方(包括我們的客戶及業務合作夥伴)開發的硬件及軟件應用程序的兼容性，我們的競爭力可能會下降，我們的經營業績可能會受到損害。**

我們的產品及服務最重要的特點之一是與第三方開發的一系列硬件設備、操作系統及軟件應用程序具有廣泛的互通性及兼容性。由於我們無法控制的因素，我們的產品及服務可能與我們無法控制的若干第三方設備、操作系統和應用程序不兼容。此外，我們升級解決方案的能力可能落後於競爭對手或我們集成的第三方設備、操作系統和應用程序的開發速度。互通性及兼容性的喪失(無論是由於第三方的行為還是其他原因)，均可能削弱我們的競爭優勢，並對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

**倘我們未能提供及時及優質的售後支持，我們的品牌形象、業務、財務狀況及經營業績可能會受到損害。**

隨著我們擴大運營及客戶群，我們須繼續提供高效支持及有效維護服務，以滿足客戶的大規模需求。隨著我們的持續擴張，我們的售後服務團隊可能面臨額外壓力，可能令我們難以迅速回應客戶對技術支持需求的增加。客戶行為及使用模式可能會導致高於預期的售後服務要求甚至客戶投訴，這可能會對我們的聲譽產生不利影響，從而進一步對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。我們亦可能難以調整我

---

## 風險因素

---

們的技術支持產品，以與競爭對手提供的支持服務的變化競爭。未能充分滿足客戶的服務要求或未能建立高質量支持的市場認知可能會導致客戶提出索賠，包括收入損失或損害，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

此外，我們的大部分客戶來自海外，這帶來了與在全球範圍內提供維護及維修服務相關的額外風險。派遣專業技術人員或服務人員以及跨境運輸備件可能會產生額外成本並造成延誤。文化、語言及法律差異可能會使客戶服務互動複雜化，增加誤解及潛在法律後果的風險，並損害我們的品牌聲譽。未能使我們的服務適應該等國際複雜性可能會導致客戶滿意度下降及成本增加，從而對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

***在管理我們向新產品、服務、市場及業務活動的擴張時，我們可能會遇到運營、財務及監管方面的挑戰。***

我們已經擴大並將繼續擴大我們的業務，我們的運營將變得更加廣泛及複雜。我們業務活動的擴展使我們面臨多項風險及挑戰，包括：

- 我們的新產品及服務未能獲客戶接納或達致預期目標；
- 在若干新產品及服務以及與新交易對手方及客戶交易方面缺乏足夠經驗或專業知識，這可能會阻止我們在該等領域進行有效競爭；
- 我們業務之間難以實現協同效應；
- 我們的新業務未能實現投資回報；
- 未能對新業務面臨的市場狀況作出準確分析或判斷；
- 我們在指導及監控業務的日常運營方面變得越來越困難；
- 無法僱用更多合資格人員或以商業合理條款僱用及留住人員；

---

## 風險因素

---

- 財務、運營、管理及其他人力資源不足以支持我們擴大的產品及服務範圍；
- 我們的物流管理未能支持及時交付；
- 銷售網絡管理未能增加我們的收入及盈利能力；
- 未能及時增強我們的風險管理能力、內部控制能力及信息技術系統，以支持新業務及更廣泛的產品及服務；
- 監管趨嚴，信貸、市場及營運風險增加；
- 與我們國內及全球擴大業務相關的監管風險，包括與勞工、環境及特定行業法規相關的風險；
- 未能就我們的新產品或服務獲得監管機構批准，或無法預期法律或政府行動或法律或監管要求的變化；
- 未能按商業合理條款或根本無法自內部及外部來源獲得足夠融資以支持我們的業務擴張；
- 未能在不同司法權區保護我們的知識產權；
- 競爭對手模仿或複製我們的產品及服務；及
- 預防及發現欺詐以及保護我們的有形及無形資產的難度越來越大。

我們的擴張計劃乃基於我們對市場前景的評估及其他考慮因素。概不保證我們的評估結果準確。我們亦可能面對我們的產品在新市場或我們的新產品在我們一直經營的市場的接受度方面的挑戰。倘我們未能成功擴展或發展新產品、服務及相關業務領域，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

---

## 風險因素

---

此外，我們在透過收購及其他形式的業務整合擴展業務時可能會遇到其他風險及困難。請參閱「— 我們可能不時進行戰略性收購、投資或建立其他戰略聯盟，這可能需要佔用管理層大量精力、擾亂我們業務，並對我們的財務狀況及經營業績造成不利影響」。

**我們受制於政府經濟制裁、出口管制以及關稅等貿易措施，可能使我們承擔責任並削弱我們在海外市場的競爭能力。地緣政治緊張局勢可能進一步對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。**

我們的全球業務使我們須遵守各種適用的制裁及出口管製法規。我們已將產品出口至眾多國家及地區，並從出口至該等國家及地區獲得大量銷售。倘我們出口的任何該等國家或地區對我們的產品實施經濟制裁或執行進口限制或關稅，我們的業務及營運可能會受到不利影響。此外，儘管我們一直實施供應鏈優化措施以減少對進口的依賴，但我們的若干原材料是從全球採購的。倘我們進行採購的任何國家或地區對供應予我們的任何原材料實施出口管制、關稅、貿易限制或其他貿易壁壘，我們可能無法以具競爭力的價格獲得穩定的必要原材料供應，而我們的業務及營運可能會受到重大不利影響。

我們的業務可能受經濟制裁計劃下的規則及法規所規限，例如由歐盟及美國財政部海外資產控制辦公室（「OFAC」）管理的計劃以及相關的美國制裁法律。於往績記錄期間，我們的若干產品銷往受到非全面制裁的國家及地區。我們已實施內部控制及合規程序，以確保我們的交易符合適用的制裁法律及法規。詳情請參閱「業務 — 受國際制裁地區的商業活動」。然而，我們無法保證該等措施將隨時完全有效。我們無法向閣下保證，我們的產品或服務不會透過第三方分銷商或轉售商間接提供予受制裁的人士或實體。倘我們任何交易被認定違反適用的制裁法律，我們可能受到相關政府部門的調查、處罰、罰款或其他執法行動。此外，即使僅被指稱可能不合規，亦可能導致聲譽損害、業務中斷或我們在若干司法權區開展業務的能力受到限制。任何該等事件均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

## 風險因素

近期國際貿易關係的發展導致我們多個經營市場對多個產品類別加徵關稅。值得注意的是，於2025年4月，美國政府採取二級關稅結構：對美國所有進口產品統一徵收10%的基準關稅，以及對從若干國家和地區(包括中國、歐盟和日本)進口的產品視情況採取更高的對等關稅。於2025年4月10日，美國政府暫停對除中國以外的所有國家和地區徵收的對等關稅，為期90天。同月，中國及歐盟宣佈對入境的美國商品加徵關稅。該等關稅措施可能會增加我們的產品及解決方案的進口成本，從而對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。於2025年5月12日，中美雙方同意暫時降低雙邊關稅。美國將對大部分中國出口商品的附加關稅從145%降至30%，中國則將對美國商品的附加關稅從125%降至10%。其他原計劃的關稅上調暫停。於2025年6月10日及11日，美國政府重申對中國進口產品的關稅將維持在55%的總稅率，包括三個現有組成部分：自2018年起徵收的25% 301條款關稅、2025年2月出台的20%關稅以及2025年4月2日徵收的10%對等關稅。於2025年10月，中國及美國達成共識以進一步緩解貿易緊張局勢，據此美國同意將對美國進口商品的關稅下調10%。儘管出現此短期緩和，全球貿易局勢仍然緊張，並可能持續升級，從而可能會影響全球貿易及經濟狀況。我們無法向閣下保證不會實施包括新關稅、進口或出口限制或技術管制在內的額外貿易政策措施。

我們在許多司法權區都有業務。因此，政府限制國際貿易及投資的政策，例如資本管制、經濟或貿易制裁、出口管制、關稅或外國投資申報及批准，可能會影響對我們產品及服務的需求，影響我們產品的競爭地位，或阻止我們向若干國家或地區銷售產品。倘任何新關稅、法例或規例獲實施(包括實施經濟或貿易制裁、出口管制限制或對外投資限制)，或倘重新磋商現有貿易協定，則該等變動可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

近年來，國際關係日趨複雜。該等緊張關係可能降低國際貿易、投資、技術交流及其他經濟活動的水平，從而對全球經濟狀況及全球金融市場的穩定產生重大不利影響。任何該等因素均可能對我們及我們客戶的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。此外，由於我們的業務依賴海外市場及供應，故政府當局實施的經濟制裁及貿易限制

---

## 風險因素

---

措施(包括關稅)或其他貿易緊張或不利的貿易政策或會影響我們的產品成本及／或市場表現。當前的國際貿易緊張局勢及政治緊張局勢，以及該等緊張局勢的任何升級，可能對我們保障營運所需的原材料及關鍵組件供應的能力及我們繼續向全球客戶銷售產品的能力及進一步擴大客戶群的能力造成重大負面影響。

**我們的研發工作可能導致開支增加，這可能會在短期內對我們的盈利能力產生不利影響，並且可能不會產生我們預期的結果。**

我們已投入大量資源研發我們的產品及服務。我們於2023年及2024年以及截至2025年9月30日止九個月分別錄得研發開支人民幣61.5百萬元、人民幣68.9百萬元及人民幣45.6百萬元。我們經營所在行業技術變革迅速，技術創新發展迅速。我們需要在研發方面投入大量資源(包括財務資源)，以引領技術進步，從而使我們的解決方案在市場上具有創新性及競爭力。因此，我們預期研發開支的絕對金額將繼續增加。儘管我們認為這項投資對於保持我們的競爭優勢及繼續開發創新產品及解決方案至關重要，但它可能會在短期內對我們的盈利能力產生負面影響。我們的研發工作可能需要大量前期成本，但不會產生相應收入，這可能導致我們的盈利能力下降，甚至在短期內虧損。

此外，無法保證我們的研發工作會取得成果。我們可能會在研發活動上花費大量資源，該等活動可能不會產生成功或適銷的產品或其改進，或可能需要大量額外投資以使其具有商業可行性。該等結果可能對我們的財務表現產生負面影響，並可能限制我們經營所在行業有效競爭的能力。

因此，我們的研發投資可能無法產生我們預期實現的結果，我們的盈利能力可能在短期內受到負面影響。倘我們的研發投資未能產生足夠回報，可能會對我們吸引投資者及維持市場地位的能力造成不利影響。

**我們使用與若干產品及服務相關的開源軟件，該等軟件的任何錯誤或未能維護相關許可證可能會對我們的業務產生不利影響。**

我們在產品的開發中使用若干第三方開源軟件框架及工具。使用第三方開源軟件的公司不時面臨質疑有關開源軟件的使用及其是否符合適用的開源許可證條款的索賠。我們可能會被聲稱擁有我們認為是開源軟件的所有權或聲稱不遵守適用開源許可條款

---

## 風險因素

---

的各方提起訴訟。儘管我們採用旨在監控我們對第三方開源軟件許可證的遵守情況並保護我們有價值的專有源代碼的措施，我們可能會無意中使用第三方開源軟件，使我們面臨不遵守有關許可證適用條款的索賠，包括侵犯知識產權或違反合同的索賠。此外，還有更多類型的開源軟件許可證，幾乎沒有一種在法庭上經過測試，導致缺乏關於有關許可證的適當法律解釋的指導。倘我們收到不遵守任何開源許可證條款的索賠，我們可能需要公開發佈我們專有源代碼的若干部分或花費大量時間及資源重新設計我們的部分或全部軟件。

此外，使用第三方開源軟件通常會使我們面臨比使用第三方商業軟件更大的風險，因為開源許可方通常不會對軟件的功能或來源提供擔保或控制。使用開源軟件亦可能帶來額外安全風險，因為有關軟件的公開可用性可能會使黑客及其他第三方更容易確定如何危害我們的平台。此外，倘我們為開源項目貢獻的任何軟件源代碼公開，我們可能會失去或限制保護我們在有關代碼知識產權的能力，並且我們的競爭對手或其他第三方可能會為了他們的利益而使用有關代碼。上述任何情況均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績有害，並可能幫助我們的競爭對手開發與我們相似或更好的服務及產品。

**我們的業務依賴於高級管理層、關鍵技術人員及其他合資格僱員的持續服務及表現，而我們無法吸引、培訓或留住該等人員可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。**

我們未來的成功很大程度上取決於高級管理層及其他主要僱員的持續貢獻。此外，我們已建立一支技術精湛的研發團隊，負責開發新產品及新技術。我們依賴研發團隊中若干關鍵技術人員的技術知識及技能。因此，失去任何高級管理團隊及其他高技能僱員的服務可能會嚴重干擾我們的業務營運，嚴重阻礙我們執行發展策略的能力，並對我們的經營業績、財務狀況及未來前景造成重大不利影響。

## 風險因素

此外，我們的成功在很大程度上取決於我們吸引及留住高質量管理、運營、技術及其他人員的能力。該等人員需求旺盛，常面臨競爭性聘僱邀約，且為競爭對手積極招募的目標。失去合資格高級職員及僱員，或者無法吸引、留住及激勵我們計劃業務擴張所需的高質量高級職員及僱員，可能會損害我們的經營業績並削弱我們的增長能力。為吸引及留住關鍵人員，我們採用股權激勵等措施。該等措施未必足以吸引及留住我們有效經營業務所需的人員。倘我們無法吸引及留住高質量管理及營運人員，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到不利影響。

### **我們的股份激勵計劃可能會增加我們以股份為基礎的薪酬開支。**

我們已採納僱員激勵計劃，就合資格參與者過往及未來對我們的作出貢獻向彼等提供激勵及回報。授予僱員的以權益結算以股份為基礎的付款於授出日期的公允價值使用我們籌資活動近期交易的發行價格、市場法和折現現金流量法釐定。於往績記錄期間，我們於2023年、2024年及截至2025年9月30日止九個月錄得以權益結算以股份為基礎的付款開支分別為人民幣8.0百萬元、人民幣8.3百萬元及人民幣7.4百萬元。我們相信，授出以股份為基礎的獎勵對我們吸引及留住關鍵人員及僱員的能力至關重要，我們將於未來繼續授出以股份為基礎的獎勵。因此，我們與以股份為基礎的薪酬相關的開支可能會增加，這可能會對我們的經營業績及整體財務表現產生不利影響。

### **涉及我們、我們的產品及服務、我們的管理層、我們的業務合作夥伴或其他持份者，甚至我們行業的負面宣傳可能會對我們的聲譽及業務造成重大不利影響。**

我們可能不時收到負面宣傳，包括在社交媒體平台或通過傳統媒體對本公司、業務、董事及管理層、品牌、產品及服務、供應商或其他業務合作夥伴的網絡負面內容及博客帖子、評級或評論。關於我們的負面宣傳，例如我們的僱員涉嫌不當行為、未經授權使用、誤用或發佈個人信息或其他敏感信息、不道德的商業行為或與業務、管理層、僱員或股東及關聯公司有關的謠言，或關於使用與我們相似品牌名稱的其他公司的負面宣傳，可能會損害我們的聲譽、業務、財務狀況及經營業績。任何有關指控，即使沒有事實支持或基於孤立事件，亦可能導致對我們的詢問、監管調查或法律訴訟。該等行動可能會嚴重損害我們的聲譽，並導致我們產生大量自衛費用。若干有關負面宣傳

---

## 風險因素

---

可能是第三方惡意騷擾或不公平競爭的結果。我們甚至可能因該等第三方行為而面臨政府或監管調查，並須耗費大量時間及成本進行辯護，且我們未必能在合理期限內(或根本無法)徹底反駁每項指控。

我們可能會收到客戶及終端用戶對我們的產品及服務、定價及客戶支持的投訴。倘我們未能有效處理客戶投訴，我們的品牌及聲譽可能受損，我們的客戶及終端用戶可能對我們失去信心，彼等可能減少或停止使用我們的產品及服務。我們的成功部分取決於我們在現有及潛在客戶及終端用戶尋求及分享信息的社交媒體渠道上產生積極客戶反饋及盡量減少負面反饋的能力。倘我們對產品、服務或平台採取的行動或做出的改變令該等客戶及終端用戶感到不安，彼等的在線評論可能會對我們的品牌及聲譽產生負面影響。有關我們、我們的產品及服務或平台的投訴或負面宣傳可能會對我們吸引及留住客戶及終端用戶的能力、我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

**我們依賴第三方物流服務提供商交付我們的產品，其服務的任何中斷、延遲或失敗均可能對我們的業務及經營業績產生不利影響。**

我們已將部分運輸及物流管理(尤其是在海外市場)外包予我們無法直接控制的第三方物流服務提供商。我們的物流服務提供商可能會因設備故障、信息技術系統故障、商業糾紛、勞動力短缺或罷工、自然災害、不合規問題或其他經濟、商業、勞工、環境、公共衛生或政治問題而導致運營中斷。此外，我們可能無法物色能夠按我們商業上可接受條款提供物流服務的替代物流服務提供商。倘我們的物流服務提供商未能提供可靠及及時的物流服務，可能會導致我們產品的及時供應及分銷中斷，從而可能對我們的業務營運及聲譽造成重大負面影響。

**我們的增長及盈利能力取決於我們主要市場及全球範圍內的經濟狀況及消費者支出水平。**

我們的經營業績在很大程度上取決於我們主要市場(尤其是北美、歐洲及亞洲以及全球)的經濟狀況及非必要支出水平。特別是，我們於往績記錄期間的大部分收入來自

---

## 風險因素

---

我們的營運。非必要支出受到許多經濟因素的影響。經濟不確定性及相關因素加劇了商業及消費者支出的負面趨勢，並可能導致若干客戶推遲、取消或避免訂購我們的產品。

全球及地區經濟狀況可能對客戶對我們產品及服務的需求產生重大不利影響。由於貨幣波動，需求亦可能與我們的預期有重大差異。可能影響全球或地區需求的其他因素包括利率上升、房地產及抵押貸款市場狀況、失業、勞動力及醫療保健成本、信貸獲取、消費者信心、企業投資或支出意願以及其他宏觀經濟因素影響消費者及企業的支出行為。該等及其他經濟因素可能會對我們產品及服務的需求產生重大不利影響，從而對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

**倘市場對我們產品與服務的需求成長速度低於預期或出現下滑，我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到重大不利影響。**

我們的經營行業正在經歷快速變化，包括技術及監管變化，很難預測我們每種產品及服務的機會時機及規模。我們未來的財務表現將取決於我們及時投資於正確市場機會的能力。若一個或多個市場的客戶或潛在客戶需求發生轉變，我們的產品與服務可能完全喪失或降低競爭力，且可能無法被整合至商業化的終端客戶解決方案中。鑒於我們經營所在市場性質不斷變化，難以預測客戶對我們產品及服務的需求或未來市場增長。我們產品及服務的潛在市場可能比我們估計的要小，我們未來的增長機會可能更有限，銷售增長可能比我們估計的要慢，我們未來的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。即使我們經營所在市場大幅增長，倘我們未能有效尋求有關機會，我們無法保證對我們產品及服務的需求將與該增長相關。概不能保證我們的業務會僅僅因為我們產品及服務的未來目標市場或該等目標市場的趨勢而取得成功。倘市場對我們產品及服務的需求增長慢於我們預期或下降，我們的業務、財務狀況及經營業績將受到重大不利影響。

---

## 風險因素

---

**我們的業務可能會受到政治事件、戰爭、恐怖主義、公共衛生問題、自然災害及其他業務中斷的重大不利影響。**

戰爭、恐怖主義、地緣政治不確定性、公共衛生問題、自然災害及其他業務中斷可能會對國際商業及全球經濟造成損害或中斷，從而可能對我們、我們的供應商、物流服務提供商、分銷合作夥伴及客戶產生重大不利影響。我們的業務營運可能會因(其中包括)戰爭、地緣政治不確定性、自然災害(不論是由於氣候變化或其他原因)、火災、電力短缺及其他工業事故、恐怖襲擊及其他敵對行為、勞動糾紛、公共衛生問題、示威或罷工以及我們無法控制的其他事件而中斷。該等事件可能會減少對我們產品及服務的需求，使我們難以或不可能製造及向客戶交付產品及服務，或向供應商接收零部件或產品，並導致供應鏈延誤及效率低下。例如，戰爭爆發可能導致新住宅項目中斷，從而對我們產品的銷售產生負面影響。倘發生自然災害或重大公共衛生問題，我們可能會蒙受重大損失、需要大量恢復時間及產生重大開支以恢復營運。

### 與法律及監管事務有關的風險

**我們的業務可能須遵守本地及海外各項法律、規則、政策及其他有關數據保護的義務。機密信息及個人數據的任何丟失或未經授權訪問或發佈機密信息及個人數據均可能使我們面臨重大的聲譽、財務、法律及運營後果。**

我們的業務要求我們使用及儲存機密信息，包括(其中包括)有關客戶及僱員的個人身份信息。我們受與個人身份信息的收集、使用、保留、安全及傳輸相關的本地及海外法律的約束。在許多情況下，該等法律不僅適用於第三方交易，還可能限制我們及我們的海外附屬公司的個人身份信息轉移。若干司法權區已經通過該地區法律，其他司法權區正在考慮施加額外的限制。該等法律不斷發展，可能因司法權區而異。遵守有關數據保護的新興及不斷變化的海外要求可能會產生大量成本或要求我們改變我們的業務實踐。違規可能導致政府實體或其他方面的訴訟，或處罰，包括持續審計要求及重大法律責任。

為確保我們遵守與個人信息的收集、使用、保留、安全及傳輸相關的法律法規，我們建立了數據安全管理框架及一系列技術措施。詳情請參閱「業務 — 資料私隱」。與所

---

## 風險因素

---

有公司一樣，該等安全措施可能不足以應對所有可能發生的情況，並且可能容易受到黑客攻擊、僱員錯誤、瀆職、系統錯誤、密碼管理錯誤或其他違規行為的影響。例如，第三方可能試圖欺詐性地誘使僱員或用戶披露用戶名、密碼或其他敏感信息，從而可能被用於訪問我們的信息技術系統。為幫助保護客戶及我們，我們監控服務及系統的異常活動，並可能在可疑情況下凍結賬戶，其中包括可能導致客戶訂單延遲或丟失或阻礙客戶訪問我們的產品及服務。

**我們可能無法獲取、維護及保護我們的知識產權及專有信息，或阻止第三方未經授權使用我們的技術，這可能會損害我們的業務及競爭地位。**

我們認為我們的商標、著作權、專利、域名、專業技術知識、專有技術及類似知識產權對我們的成功至關重要，我們依賴知識產權法及合約安排(包括保密、發明轉讓及與僱員及其他人士的不競爭協議)的組合保護我們的專有權利。由於我們的品牌知名度，我們可能成為假冒及盜竊知識產權活動的誘人目標。我們的任何知識產權可能會受到質疑、無效、規避或盜用，或該等知識產權可能不足以為我們提供競爭優勢。此外，我們無法向閣下保證我們的專利申請將獲批准，任何已頒發的專利將充分保護我們的知識產權，或該等專利將不會受到第三方質疑或被司法機關認定為無效或不可執行。

註冊、維護及執行知識產權通常很困難。法定法律法規須經司法解釋及執行，並可能因缺乏明確的法定解釋指引而無法貫徹應用。交易對手方可能會違反保密、發明轉讓及不競爭協議，我們可能無法就任何有關違規行為提供足夠的補救措施。因此，我們可能無法有效保護我們的知識產權或執行我們的合約權利。監管任何未經授權使用我們的知識產權既困難又昂貴，我們採取的措施可能不足以防止侵犯或盜用我們的知識產權。倘我們訴諸訴訟以強制執行我們的知識產權，該等訴訟可能會導致巨額成本及分散我們的管理及財務資源，並可能使我們的知識產權面臨無效或範圍縮小的風險。我們無法向閣下保證我們將在該等訴訟中勝訴，即使我們勝訴，我們亦可能無法獲

---

## 風險因素

---

得有意義的追償。此外，我們的商業秘密可能會被洩露或以其他方式提供給我們的競爭對手，或被我們的競爭對手自主發現。未能維護、保護或執行我們的知識產權可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們的知識產權組合可能會出現各種其他問題。在可能發生第三方未經授權複製或使用專有技術的所有國家與地區，我們未必擁有足夠的知識產權，且我們的知識產權範圍在若干國家及地區可能更為有限。我們現有及未來的專利未必足以保護我們的產品、服務、技術或設計及／或未必能阻止他人開發競爭產品、服務、技術或設計。我們無法確定地預測我們的專利及其他知識產權的有效性及可執行性。任何該等問題均可能損害我們的業務及競爭地位。

***我們可能面臨第三方的知識產權侵權索賠，這可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。***

我們行業有大量專利及其他知識產權開發活動。我們未來的成功部分取決於不侵犯他人知識產權。我們的競爭對手或其他第三方日後可能聲稱我們的產品及服務或相關技術侵犯其知識產權，而我們可能被發現侵犯該等權利。我們可能不知悉他人的知識產權可能涵蓋我們的部分或全部技術。任何申索或訴訟均可能導致我們產生重大開支，倘針對我們的申索成功，則可能要求我們支付巨額損害賠償或持續支付特許權使用費、阻止我們提供產品及服務、要求我們開發替代性非侵權技術或要求我們遵守其他不利條款，其中任何一項均可能對我們的業務及經營業績產生重大不利影響。我們亦可能有責任就任何該等訴訟向我們的客戶或業務合作夥伴作出彌償，並獲得許可或修改我們的產品及服務或平台，這可能會進一步耗盡我們的資源。即使我們在針對我們的申索或訴訟中勝訴，任何有關知識產權的申索或訴訟可能代價高昂且耗時，並分散管理層及其他僱員對我們業務的注意力。針對我們的專利侵權、商標侵權、商業秘密盜用及其他知識產權申索及訴訟(無論勝訴與否)，均可能損害我們的品牌、業務、財務狀況及經營業績。

## 風險因素

**我們可能須遵守反貪污、反賄賂、反洗錢及其他類似法律。未能遵守該等法律可能使我們遭受行政、民事及刑事處罰、附帶後果、補救措施及法律費用，所有該等事項均可能對我們的聲譽、業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。**

我們面臨僱員、供應商、客戶、分銷商或其他第三方的欺詐或非法活動或其他不當行為，我們可能因而被政府機關施加責任、罰款及其他處罰。我們已採納規管我們業務經營及管理各方面的內部規章及政策，包括信息系統、實體資產、採購、銷售及營銷、財務報告及人力資源。詳情請參閱「業務 — 內部控制及風險管理 — 內部控制」。然而，我們無法向閣下保證我們將能防止該等人士進行欺詐或非法活動或於日後不會發生類似事件。我們的僱員、供應商、客戶或其他第三方的任何非法、欺詐、貪污或合謀行為(包括但不限於違反反貪污、反賄賂、反洗錢及類似法律的行為)均可能令我們遭受負面報導，這亦或會令我們的品牌及聲譽嚴重受損，我們須對第三方負上重大財務及其他責任，並會被政府機關罰款及作出其他處罰。因此，我們未能發現及防止我們的僱員、供應商、客戶或其他第三方的欺詐或非法活動或其他不當行為可能會對我們的聲譽、業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

**未能及時取得、維持或重續我們業務適用的必要執照、批准或許可，或因法規或政策變動未能取得新增必要執照、批准或許可，可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。**

根據我們營運所在司法權區的法律法規，我們須持有各項批准、執照、許可及證書方可經營業務。遵守該等法律法規或須產生大量開支，而任何不合規行為或會導致我們承擔責任。我們無法保證我們能夠取得所有必要的批准、執照、許可及證書。對我們經營所處行業具有廣泛監督規管權力的監管機關對相關法律法規的詮釋或與我們存在差異。此外，鑒於中國及我們營運所在其他司法權區的經營行業及相關行業監管體系持續演進，新法律、法規及監管要求不時頒佈實施，現行法律、法規及監管要求的詮釋及應用亦可能發生變動。就我們現有業務或我們未來可能拓展的新業務範疇而言，我們或須取得目前尚未持有的批准、執照、許可及證書。倘出現違規情況，我們或須

---

## 風險因素

---

產生大量開支，並投入大量管理層時間以糾正相關事件。未來，倘我們未能取得相關法律法規要求的一切必要批准、執照、許可及證書，或被視為在未持有若干批准、執照、許可及證書的情況下開展須具備該等文件的業務經營，我們或會被處以罰款，或未持有所有必要批准、執照、許可及證書的相關業務分部或設施的營運或會被暫停，這可能對我們的業務及經營業績造成重大不利影響。我們亦可能因違反政府監管法規而面臨負面報導，從而對我們聲譽造成不利影響。

此外，不論因頒佈新法律法規或其他原因，倘我們須重續現有執照或許可，或取得新執照或許可，我們無法向閣下保證我們能夠滿足必要條件及要求，亦無法保證相關政府部門將始終(如有)行使對我們有利的裁量權。政府機關或會因人力資源不足，或因新規則、法規、政府政策的執行、詮釋及實施，而延遲審核我們的申請及頒發批准。倘我們無法取得必要的政府批准，或取得該等批准的過程出現重大延誤，我們的營運或會受到重大干擾，這可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

**我們僱員、業務合作夥伴或其他第三方的不當行為、違規行為及疏漏或會損害我們的品牌形象、聲譽、業務、財務狀況及經營業績。**

我們可能會因我們的僱員、業務合作夥伴或其他第三方作出的不當行為、違規及疏漏而面臨風險，這可能會影響我們的聲譽並使我們面臨訴訟、財務損失及政府部門的處罰。該等不當行為可能包括：

- 隱瞞未經授權或非法活動，導致未知及無法控制的風險或損失；
- 有意隱瞞重大事實或未執行必要的盡職調查程序，該等程序旨在識別對於我們作出投資或處置投資以及參與若干項目的決定而言至關重要的潛在風險；
- 不當使用或披露機密信息；

---

## 風險因素

---

- 從事不正當活動，例如向交易對手行賄或自交易對手收受賄賂以換取任何形式的利益或好處；
- 挪用資金；
- 進行超出授權限額的交易；
- 參與謊報或欺詐、欺騙或其他不正當活動；
- 進行未經授權或過多交易，對我們的客戶造成損害；或
- 其他不遵守適用法律或我們的內部政策及程序的情形。

我們的內部控制程序旨在監控我們的營運並確保整體合規。然而，該等內部控制程序或無法及時識別所有違規情況或可疑交易，或可能根本無法識別此等情況。此外，無法保證能在所有情況下發現和防止不當行為、違規行為及疏漏，而我們為防止和發現該等活動而採取的防範措施未必有效。無法保證日後不會發生此等行為，而一旦發生此等行為，或會損害我們的品牌形象、聲譽、業務、財務狀況及經營業績。

### **我們面臨若干與我們所租賃不動產相關的風險。**

截至最後實際可行日期，我們就業務經營租賃4處物業，均用作我們業務經營的辦公場所。根據適用中國法律法規，物業租賃合約須向住房和城鄉建設部地方分支機構辦理登記手續。截至最後實際可行日期，我們尚未完成在中國所租賃物業的若干租賃登記或租賃登記變更手續。我們的中國法律顧問已告知我們，未辦理租賃登記不會影響該等租賃合約在中國法律項下的有效性，且每一項未遵守租賃登記要求的行為最高可被處以人民幣10,000元罰款。倘我們因未辦理租賃登記而被處以任何罰款，我們可能無法向出租方追償該等損失。

---

## 風險因素

---

**我們或須繳納社會保險及住房公積金供款，以及相關政府主管機關施加的滯納金或其他行政處罰，這可能對我們的業務及經營業績造成不利影響。**

我們須為中國僱員繳納多項社會保險基金，包括養老保險金、失業保險金、基本醫療保險金、工傷保險金、生育保險金及住房公積金。於往績記錄期間，我們並未根據中國相關法律及法規的規定，為僱員全額繳納社會保險及住房公積金。根據《住房公積金管理條例》，中國企業須為僱員設立住房公積金賬戶並按時足額繳納住房公積金。根據《中華人民共和國社會保險法》，中國企業須為僱員辦理社會保險登記並按時足額繳納社保供款。儘管我們於往績記錄期間並未受到與社會保險計劃供款有關的任何行政處罰，但無法保證我們有關社會保險計劃供款的過往及現行做法將始終被視為符合中國政府機關施行的相關中國法律及法規，主要是由於該等法律法規的解釋及實施不斷發展。此外，我們無法向閣下保證，任何新法律法規或實施現有法律法規的任何變動不會要求我們支付任何繳款差額，或不會對我們追溯徵收滯納金及罰款，從而對我們的財務狀況及經營業績造成不利影響。

鑒於(i)截至最後實際可行日期，董事確認，我們並未收到任何監管機關就我們未足額為僱員繳納社會保險費可能面臨的行政處罰或執法行動發出的任何通告；(ii)我們已取得相關地方政府機關出具的確認函，我們的中國法律顧問確認，彼等有權並有資格出具該等確認函，確認於往績記錄期間，並未對本公司及我們的中國附屬公司就社會保險費事宜作出任何行政處罰；(iii)董事確認，我們將於未來根據相關主管機關的要求(如有)及時補繳欠繳的社會保險及住房公積金；我們的中國法律顧問認為，倘我們於收到相關地方政府主管機關通知後，在指定期限內糾正過往欠繳行為，相關政府機關就我們過往欠繳社會保險費對我們作出行政處罰的風險極低。

---

## 風險因素

---

**我們或會涉及訴訟、法律或合約糾紛、政府調查或行政訴訟，這可能分散管理層的注意並對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。**

截至最後實際可行日期，我們並未涉及任何重大法律或行政訴訟。然而，我們或我們的董事、管理層、僱員及股東過往曾面臨或涉及，且未來或會不時面臨涉及各類索賠、爭議、訴訟及其他法律及行政訴訟。訴訟及其他行政或法律訴訟可能產生大量費用，包括與調查、訴訟及可能達成的和解、法院判決、處罰或罰款相關的費用。此外，訴訟及其他法律與行政訴訟可能耗費時間，並可能大幅分散管理層的精力及我們日常業務經營的其他資源。訴訟相關的負面報導亦可能導致客戶對我們產品及服務接受度下降，不論相關指控是否屬實，亦不論我們最終是否被認定須承擔責任。上述該等事件均可能損害我們聲譽，並限制我們未來之融資能力。此外，倘任何針對我們的索賠獲勝訴，我們或須支付巨額賠償，這可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

**我們的保險覆蓋範圍有限，無法覆蓋我們的潛在責任或損失，這會導致我們面臨重大成本及業務中斷。**

我們目前的覆蓋範圍保險符合行業慣例。我們已購買財產保險，承保我們產品存貨及固定資產遭遇物理損失、毀壞或損害的所有風險。我們就若干潛在風險及責任(包括產品責任及物業責任)購買第三方保單。此外，我們每年購買出口信用保險以降低貿易風險以及運輸保險，覆蓋貨物運輸相關風險。然而，我們並無為我們認為依據行業慣例不予承保的若干風險，或者我們無法按商業上可接受的條款投保或根本無法投保的若干風險(例如由戰爭、核污染、海嘯、污染、恐怖主義行為及內亂引起的風險)購買保險。因此，在某些情況下，我們將無法就特定損失、損害賠償及責任全部或部分獲得保險保障或賠償。我們無法保證我們的保險範圍足以彌補潛在損失。然而，對於該等未投保或投保不足的損失所產生的任何銀行借款或其他財務義務，我們仍須承擔責任。

此外，我們面臨因僱員或第三方挪用現金或其他資產而產生損失的風險，而該等損失可能無法通過我們的保單獲得充分補償。任何未獲保險充分覆蓋的風險，均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

---

## 風險因素

---

**日益關注環境、社會及管治事項可能為我們帶來額外成本，或令我們面臨額外風險。未遵守環境、社會及管治事項的相關法律法規，可能導致我們遭受處罰，並對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。**

為識別、管理及降低ESG風險，我們可能會產生額外的成本及開支，這可能會影響我們的財務表現。我們會監控可能對我們的業務、策略及財務表現產生影響的環境及氣候相關風險，並評估影響的程度。我們亦監測電力消耗、溫室氣體排放、水資源消耗及廢棄物產生量等一系列指標，以管理我們運營所產生的與環境及氣候有關的風險。此外，我們致力於為僱員提供充分的支持，以培養友好、鼓舞人心的企業文化。該承諾可能會產生大量額外成本，並可能影響我們的盈利能力。請參閱「業務 — 環境、社會及管治」。此外，日益增加的ESG相關監管規定(包括我們經營所在司法權區的各项ESG披露規定)可能導致合規成本上升及銷售成本上升。未能適應新法規或滿足不斷變化的行業期望及標準可能導致消費者選擇其他公司的解決方案，這可能會對我們的經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

### 與內部控制及財務事宜有關的風險

**我們的風險管理及內部控制系統可能無法在各方面充分或有效，這可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。**

就我們的全球業務經營而言，我們須遵守眾多司法權區的各项法律法規要求及當地的業務操作流程，尤其在產品及服務銷售方面。我們力求建立涵蓋各項政策及程序的風險管理及內部控制系統，並認為該制度適用於我們的業務經營。請參閱「業務 — 內部控制及風險管理」。然而，由於風險管理及內部控制系統在設計及執行上存在固有局限性，我們無法向閣下保證，我們的風險管理及內部控制系統能夠識別、防範及管控所有風險。我們用於監控營運並確保整體合規的內部控制程序，可能無法及時識別所有不合規事件，或可能根本無法識別。及時發現並防範欺詐及其他不當行為並非在任何情況下均屬可行，而我們為預防及發現該等行為所採取的防範措施或無法發揮效用。

---

## 風險因素

---

我們的風險管理及內部控制亦依賴僱員的有效執行。我們無法向閣下保證，該等執行過程不會出現任何人為失誤或疏忽，這可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。由於我們未來或會推出更廣泛、更多元化的服務，服務多元化將要求我們持續提升風險管理及內部控制能力。倘我們未能根據不斷變化的業務情況及時調整風險管理及內部控制的政策及程序，我們的業務、財務狀況及經營業績會受到重大不利影響。

### **我們的銷售額及經營業績受季節性波動影響。**

我們過去曾因供需動態變化而經歷收入及銷售額的季節性波動，並預期未來將持續不時出現此類波動。我們的銷售額通常在下半年高於上半年。我們預期季節性因素對我們業務的影響將於未來持續存在。儘管我們業務的快速增長在一定程度上抵銷了此等季節性趨勢，但預期過往的季節性趨勢將繼續影響我們的經營業績及財務狀況。因此，由於季節性因素，我們的經營業績及H股[編纂]或會不時波動。

### **我們可能不時進行戰略性收購、投資或建立其他戰略聯盟，這可能需要佔用管理層大量精力、擾亂我們業務，並對我們的財務狀況及經營業績造成不利影響。**

我們可能會評估和考慮潛在的戰略交易，包括未來對企業、技術、服務、產品和其他資產的收購或投資。我們亦會與其他企業建立關係以擴大我們的產品及服務，其中可能涉及優先或獨家許可、額外分銷渠道、折扣定價或對其他公司的投資。

任何收購、投資或業務關係均可能導致不可預見的經營困難及支出。具體而言，我們在吸收或整合被收購公司的業務、技術、產品、人員或運營方面可能遇到困難，特別是倘被收購公司的主要人員選擇不為我們工作，彼等的產品或服務不易與我們的平台配合，或者我們由於所有權、管理層或其他方面的變動而難以留存任何被收購企業的客戶。該等交易亦會干擾我們的業務，分散我們的資源，或需要原本可用於發展我們現有業務的大量管理層注意力。此外，任何收購、投資或業務關係的預期利益可能無法實現，或者我們可能面臨未知的風險或責任。

---

## 風險因素

---

該等交易的磋商可能十分耗時、困難且昂貴，且我們完成該等交易的能力可能時常受制於我們無法控制的批准。因此，該等交易即使宣佈，亦可能無法完成。對於其中的一項或多項交易，我們可能：

- 發行攤薄我們現有股東權益的額外股本證券；
- 使用我們未來可能需要的現金經營業務；
- 產生巨額費用或大量債務；
- 按對我們不利的條款產生債務或我們無力償還的債務；
- 在挽留被收購公司的主要僱員或整合不同產品或企業文化方面遇到困難；或
- 產生不利的稅收影響、大量折舊或遞延賠償費用。

上述任何情況的發生均會對我們的業務、經營業績及財務狀況造成不利影響。

**我們可能須籌集額外資金以滿足未來資本需求。倘我們無法以可接受的條款籌集額外資金，或根本無法籌集資金，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能受到不利影響。**

於往績記錄期間，我們主要依賴經營活動產生的現金流量為目前營運提供資金。我們擬對業務的長期經營與發展進行持續投資，並可能需要額外資金。具體而言，我們可能尋求籌集額外資金，用於開發新產品及服務、優化現有產品及服務、擴大營運（包括銷售及營銷力度、中國境外市場）、完善基礎設施，或收購具有互補性的業務、技術、服務、產品及其他資產。倘我們的業務運營未能產生足夠現金流量為該等活動提供資金，且當前或未來的信貸融資亦無法提供足夠資金，則我們或需進行股權或債務融資以獲取額外資金。倘我們通過日後發行股權或可換股債務證券籌集額外資金，我們的股東可能面臨重大攤薄，而我們發行的任何新股權證券所附帶的權利、優先權及特權，

---

## 風險因素

---

可能優於現有股份持有人。我們日後可能獲取的任何債務融資，或會涉及與我們集資活動及其他財務與營運事宜相關的限制性契諾，這可能使我們更難獲取額外資本及把握業務機遇。我們可能無法按有利於我們的條款獲得額外融資，或根本無法獲得。倘我們在需要時未能獲取充足融資或按滿意條款獲得融資，我們持續支持業務增長、擴展基礎設施、開發產品升級及應對業務挑戰的能力可能嚴重受損，且我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到不利影響。

### **我們可能面臨稅率變動、本地或海外新稅務法規實施，或須承擔額外稅務負債。**

中國企業所得稅法對商業企業徵收25%或20%的稅率。於往績記錄期間，本公司及若干附屬公司有權享受優惠所得稅率。請參閱「財務資料 — 經營業績的主要組成部分描述 — 稅項」。倘規範稅收優惠待遇的法律法規發生任何變動，或我們的有效稅率因任何其他原因提高，我們的稅務負債將相應增加。此外，中國主管部門或會修訂或重新頒佈有關所得稅、預扣稅、增值稅及其他稅項的法規。未遵守中國內地稅務法律法規亦可能導致相關稅務機關處以罰款或罰金。中國內地稅務法律法規的調整或變更，以及稅務罰款或罰金，均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成影響。

我們亦於海外國家及地區經營業務，並須遵守各類稅務規定。請參閱「財務資料 — 經營業績的主要組成部分描述 — 稅項」。由於不同司法權區的稅務環境可能存在差異，且關於各類稅項(包括但不限於企業所得稅)的法規繁複，我們的海外業務可能使我們面臨海外稅務政策變動的相關風險。受經濟及政治條件影響，各司法權區的稅率可能發生重大變動。我們的實際稅率可能會受到法定稅率不同國家的盈利組合變動、遞延稅項資產及負債估值變動，或稅法或其詮釋變動的影響。應對該等複雜的監管及變動可能需要我們投入更多的管理及財務資源，進而影響我們的經營業績。

我們亦須接受當地及海外稅務機關和政府機構對我們稅務申報和其他稅務事宜的核查。我們定期評估該等核查出現不利結果的可能性，以確定適當的稅務撥備。我們

---

## 風險因素

---

無法向閣下保證該等核查的結果。倘我們的實際利率提升，或最終確定我們的欠繳稅額高於先前應計金額，我們的財務狀況、經營業績及現金流量或會受到不利影響。

### **我們面臨來自客戶的信貸風險。**

於日常業務過程中，我們向客戶提供信貸期。我們的貿易應收款項於發單日期起計30至180天內到期支付。截至2023年及2024年12月31日以及2025年9月30日，我們的貿易及其他應收款項分別為人民幣28.5百萬元、人民幣42.6百萬元及人民幣61.6百萬元。於各期間內，我們的貿易應收款項週轉天數分別為30天、33天及46天。倘客戶信用狀況惡化，或因任何原因(特別是在地緣政治緊張局勢影響下)出現大量客戶未能全額結清貿易應收款項及應收票據的情況，我們可能產生減值虧損，我們的經營業績及財務狀況可能受到重大不利影響。此外，客戶可能出現未能在各自信貸期間內付款的風險，亦可能導致我們計提減值損虧撥備。無法保證我們能悉數收回客戶的貿易應收款項，或彼等將及時結清貿易應收款項。倘客戶未能按時付款，我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到不利影響。

### **未能維持最優存貨水平可能導致存貨持有成本上升或銷售損失。**

我們的存貨包括原材料、在製品、製成品及在途貨物。於往績記錄期間，於2023年及2024年以及截至2025年9月30日止九個月，我們的存貨週轉天數分別為129天、121天及134天。我們可能無法準確追蹤全球網絡中各層級的存貨水平，或識別任何存貨過度積壓或庫存不足的情況。我們可能誤判市場需求。存貨水平超過客戶需求可能導致存貨撇減。於2023年及2024年以及截至2025年9月30日止九個月，我們分別錄得存貨撇減人民幣0.5百萬元、人民幣0.2百萬元及人民幣0.6百萬元。以折扣價或通過較次級分銷渠道處理過剩存貨，可能損害我們的品牌形象及毛利率。另一方面，倘我們低估產品需求，庫存不足可能延遲產品出貨、削弱我們創造銷售的能力，並損害我們的聲譽及與客戶和分銷合作夥伴的關係。因此，未能維持最佳存貨水平可能導致存貨持有成本上升或銷售損失，從而對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

---

## 風險因素

---

### **我們面臨與第三方付款安排相關的風險。**

於往績記錄期間，我們接受通過相關客戶指定的第三方付款人賬戶代若干客戶支付款項。於往績記錄期間，第三方付款安排項下結算的總額分別為人民幣9.1百萬元、人民幣32.1百萬元及人民幣16.6百萬元，分別佔我們2023年及2024年以及截至2025年9月30日止九個月總收入的3.3%、9.3%及6.0%。於往績記錄期間，第三方付款安排主要包括以下兩種情況：(i)部分客戶為內部資金配置及管理目的，安排其關聯實體代其與我們結算付款；及(ii)就部分小額及低頻率的跨境交易，透過第三方支付服務提供商結算付款，以實現更高效的處理及更低的交易與外匯成本。詳情請參閱「業務 — 第三方付款安排」。

我們面臨與該等第三方付款安排相關的各類風險，如(i)第三方付款人可能因與我們無合約債務關係而要求退還款項，及第三方付款人的清盤人可能提出索償；及(ii)潛在的洗錢風險，乃由於我們對第三方付款人所使用資金的來源及其身份了解有限。倘任何第三方付款人或其清盤人提出索償，或針對我們提起法律訴訟(包括民事、刑事或監管行動)，要求退還有關付款或指控我們違反或不遵守法律法規，我們將須投入大量財務及管理資源應對該等索償、法律訴訟或監管行動，且可能被迫遵循法院判決或命令，退還我們已售產品及提供服務所收取的款項。因此，我們的財務狀況及經營業績或會受到不利影響。

### **我們過往曾投資，且日後或會繼續投資於具備不同程度投資風險的理財產品。**

於往績記錄期間，我們為調用資金並為股東利益創造投資回報而投資理財產品。截至2023年及2024年12月31日以及2025年9月30日，我們的理財產品金額分別為人民幣73.7百萬元、人民幣53.8百萬元及人民幣11.7百萬元。展望未來，倘經評估分析後認為理財產品符合我們利益，我們或會不時投資低或中等風險或視個案情況屬低風險的該等產品。理財產品投資可能面臨我們無法控制的各類風險，包括宏觀經濟環境及整體市場相關風險，以及發行銀行的風險控制與信用風險。我們無法向閣下保證，我們當前

## 風險因素

為管理理財產品投資而制定的內部政策及指引將持續有效或完全有效。倘我們未能妥善管理理財產品投資相關風險，我們可能蒙受重大損失，從而對我們的財務狀況造成重大不利影響。

我們按公允價值計入損益的金融資產主要為向中國內地多家知名銀行購買的無固定或可確定回報的理財產品，截至2023年及2024年12月31日以及2025年9月30日，分別為人民幣73.7百萬元、人民幣53.8百萬元及人民幣11.7百萬元。我們無法向閣下保證市場狀況及監管環境將使我們投資的理財產品產生公允價值收益，或我們日後不會因理財產品投資而產生任何公允價值虧損。倘我們產生該等公允價值虧損，我們的經營業績、財務狀況及前景或會受到不利影響。

**若干金融資產及負債的公允價值計量需使用基於不可觀察輸入值的估計，其本身存在一定不確定性，且我們的財務狀況及經營業績可能受到按公允價值計入損益計量的金融資產的公允價值變動的不利影響。**

我們部分金融資產及負債按公允價值計量，包括理財產品及衍生金融工具。就財務報告而言，該等金融資產及負債的公允價值計量根據公允價值計量應基於(其中包括)公允價值計量輸入值的「可觀察程度」被歸入第一層級、第二層級或第三層級。金融資產及負債的公允價值基於可觀察價格及輸入值被歸入第一層級及第二層級，而第三層級金融資產及負債的公允價值的釐定乃基於估值方法及不可觀察輸入值的各種假設，而有關假設本身涉及若干程度的不確定性。更多資料請參閱本文件附錄一所載會計師報告附註31「金融風險管理及金融工具的公允價值」。

該等不可觀察輸入值的變動將影響我們第三層級金融資產及負債的估計公允價值，從而導致會計估計的不確定性。多種因素(其中許多超出我們控制範圍)可能影響並導致我們所用估計發生不利變動，進而影響該等資產及負債的公允價值。該等因素包括但不限於整體經濟狀況、市場利率變動及資本市場穩定性。該等眾多因素及其他因素可能使我們的估計偏離實際結果，並導致我們金融資產及負債的公允價值大幅波動。就按公允價值計量的金融資產及負債而言，我們亦面臨對手方的信貸風險。我們金融

---

## 風險因素

---

資產公允價值的大幅下跌可能對我們的財務狀況造成不利影響，並可能導致我們確認按公允價值計入損益的金融資產的重大公允價值變動，進而對我們的經營業績造成不利影響。

### 與在中國開展業務有關的風險

**中國經濟、政治或社會狀況或政府政策的變化可能對我們的業務及運營產生重大不利影響。**

我們的總部位於中國福建省，且大部分資產及業務營運均位於中國。我們所有的收入都來自中國。因此，我們的經營業績、財務狀況及前景受到中國經濟、政治及社會發展的影響。與許多其他國家和地區相似，中國通過不定期實施和調整產業政策、財政政策和貨幣政策來調控經濟。整體經濟增長受與資源配置、貨幣政策、金融服務及金融機構監管、特定行業或公司或其他的優惠待遇有關的政府法規及政策所影響。中國經濟狀況、政府政策或法律法規的任何不利變動均可能對中國的整體經濟增長產生重大不利影響。有關發展可能對我們的業務及經營業績造成不利影響，導致對我們產品及服務的需求減少，並對我們的競爭地位造成不利影響。我們的業務已經並將繼續受到中國經濟的影響，而中國經濟又越來越受到全球經濟的影響。全球經濟的不確定性以及世界各地的地緣政治或社會環境將繼續影響中國的經濟增長，並可能給我們的前景帶來不確定性。未來經濟、政治、社會和監管條件的變化可能會繼續影響我們的業務、財務狀況、經營業績和前景。

**中國的法律制度正在演變，未能應對該等演變可能會對我們造成影響。**

我們在中國的業務受中國法律法規規管。中國的法律制度是以成文法為基礎的民法制度。與普通法制度不同，先前的法院判決可能會被引用以供參考，但先例價值可能有限。舉例而言，由於中國的立法及中國法律制度在過去數十年中不斷演變，且中國政府在頒佈與經濟事務及事宜相關的法律及法規方面取得重大進展，該等法律及法規顯著增強在中國進行各種形式的外國投資的保護。然而，許多該等法律法規相對較新，我們可能需要採取若干相應措施以維持我們的監管合規，例如調整相關業務或交易以

## 風險因素

及引入合規專家及人才，這可能會產生額外的相關成本並對我們業務有不利影響。倘未能對中國監管環境的變化作出回應，可能會對我們的業務造成重大影響，並削弱我們繼續經營的能力。

**我們須遵守中國證監會的備案程序，並可能須遵守中國證監會或其他中國政府機關有關本次[編纂]及我們未來融資活動的其他規定。**

於2023年2月17日，中國證監會發佈《境內企業境外發行證券和上市管理試行辦法》及若干配套指引(統稱「試行辦法」)，於2023年3月31日生效。根據試行辦法，境內企業尋求直接或間接在境外上市的，應當履行備案程序，並向中國證監會報送相關資料。備案須於向海外監管機構提交首次公開發售及境外上市申請後三個營業日內進行。中國證監會將審閱備案申請，如有疑問，可以徵求其他相關監管機構的意見。中國證監會批准的備案有效期為一年，發行人應在此期間完成發行。境外上市後進行後續發行亦須根據試行辦法備案或向中國證監會提交報告，且上市公司將需要在發生控制權變更、被境外證券監督管理機構或者有關中國主管部門採取處罰措施、轉換上市地位以及終止上市等重大事項發生並公開披露後向中國證監會報告。無法確定我們能否及時完成本次[編纂]的備案程序或根本無法完成備案。倘境內公司未能完成備案程序或隱瞞任何重大事實或在其備案文件中偽造任何重要內容，則該境內公司可能會受到責令改正、警告、罰款等行政處罰，其控股股東、實際控制人、直接負責人和其他直接責任人員亦可能受到警告、罰款等行政處罰。

我們的中國法律顧問認為，本次[編纂]應被視為中國境內企業進行直接境外[編纂]，且我們須於向聯交所提交本次[編纂]備案後三個營業日內向中國證監會提交備案。我們未來的[編纂]、[編纂]或任何其他融資活動亦可能須遵守試行辦法項下的中國證監會備案規定。我們無法向閣下保證我們能夠根據試行辦法及時完成備案。任何失敗或將限制我們完成[編纂]或任何未來股權籌資活動的能力。

此外，根據《關於加強境內企業境外發行證券和上市相關保密和檔案管理工作的規定》，在境內企業境外發行和上市活動中，境內企業以及提供相應服務的證券公司、證券服務機構應當嚴格遵守中國相關法律法規以及該等條文的要求，增強保守國家秘密

---

## 風險因素

---

保密和加強檔案管理的法律意識，建立健全保密和檔案工作制度。採取必要措施落實保密和檔案管理責任，不得洩露國家秘密和國家機關的工作秘密，不得損害國家利益和公共利益。

### **我們兌換及匯出外幣時須遵守若干監管規定。**

在若干情況下，將人民幣兌換為外幣以及從中國內地匯出貨幣須受限於中國法律下有關外幣兌換及匯款的若干監管規定。外幣短缺可能會限制我們匯出足夠外幣支付股息或支付款項的能力，或限制以其他方式履行我們的外幣計值義務。

根據中國內地目前外匯法規，經常性項目（包括利潤分派及貿易及服務相關外匯交易）的付款可在遵守相關程序規定的情況下以外幣支付，不需要經國家外匯管理局或其地方分支機構事先批准。然而，如果將人民幣兌換為外幣並匯出中國境外以支付資本開支，則需要向主管政府部門事先登記及辦理相關手續。如果我們無法滿足有關外幣兌換的監管要求以獲得足夠的外幣以滿足我們的外幣需求，我們可能無法以外幣向股東支付股息。此外，無法確保中國內地日後將不會出台新規例進一步規管人民幣匯入或匯出。任何現有和未來的貨幣兌換要求可能會限制我們為未來任何以外幣進行的業務活動提供資金的能力。

### **投資者對我們、我們的董事或高級管理人員的提供法律程序送達或執行海外判決時的追索權有限。**

我們是一家根據中國法律註冊成立的公司。我們的所有執行董事及高級管理人員居住在中國境內，且我們的大部分資產均位於中國境內。因此，可能難以在中國境內對我們或我們的執行董事及管理人員執行送達程序，或在中國對我們或彼等執行任何非中國法院的判決。中國民事訴訟法規定了對於外國判決的承認及執行。中國法院可根據《中國民事訴訟法》的規定，基於中國與作出判決的所在司法權區之間的協定或類

## 風險因素

似安排或基於司法權區之間的互惠原則承認及執行外國判決。中國與若干國家及地區並沒有相互承認和執行法院判決的協定。因此，在中國承認及執行任何該等非中國司法權區的法院就任何不受約束性仲裁條款約束的事項作出的判決是不能夠預測的。

於2006年7月14日，香港與中國最高人民法院訂立《關於內地與香港特別行政區法院相互認可和執行當事人協議管轄的民商事案件判決的安排》(即2006年安排)，並於2008年7月3日頒佈，根據該安排，在民商事案件中持有香港法院作出的要求支付款項的終審判決的一方，可根據書面管轄協議申請在中國認可及執行該判決。同樣，在中國法院作出的終審判決中，若一方當事人根據書面管轄協議，要求在民商事案件中支付款項，可以申請在香港認可及執行該判決。書面管轄協議是指在2006年安排生效日期後，雙方簽訂的任何書面協議，其中明確約定香港法院或中國法院為對該糾紛具有唯一管轄權的法院。因此，若爭議各方沒有同意簽訂書面管轄協議，則無法在內地執行由香港法院作出的判決。儘管2006年安排已於2008年8月1日生效，但根據2006年安排提起的任何訴訟的結果及效力可能仍不確定。

於2019年1月18日，中國最高人民法院與香港訂立《關於內地與香港特別行政區法院相互認可和執行民商事案件判決的安排》(即2019年安排)，於2024年1月29日生效。2019年安排取代2006年安排，且在相互認可和執行民商事案判決方面更加明晰確定。2006年安排將仍然適用於2019年安排生效前訂立的「書面管轄協議」。然而，申請在認可和執行有關判決和仲裁裁決的結果仍有不確定性。

**派付股息或[編纂]H股或以其他方式[編纂]H股的收益須根據中國法律繳納稅項。**

根據《中國企業所得稅法》及其實施條例，在中國內地與非中國內地投資者居住地司法權區之間就不同所得稅安排的任何適用稅收協定或類似安排規限下，中國內地10%的預扣稅稅率一般適用於向非中國內地居民企業，即在中國內地並無設立機構或營業

---

## 風險因素

---

地點的企業，或在中國內地設立機構或營業地點的企業（而有關收入與該機構或營業地點沒有實際關聯）的投資者派發的中國內地所得股息。除非協定或類似安排另有規定，否則該等投資者轉讓股份所變現的任何收益被視為中國內地所得收入的，則須按10%的稅率繳納中國內地所得稅。

根據《中華人民共和國個人所得稅法》及其實施條例，向非中國內地居民的外國個人投資者支付的中國內地所得股息一般須繳納20%的中國內地預扣稅。該等投資者轉讓股份所變現的中國內地所得收益一般須繳納20%的中國內地所得稅，上述任一情況均可按中國內地的適用稅收協定和稅法規定予以減免或豁免。根據國家稅務總局於2011年6月28日發佈的《關於國稅發[1993]045號文件廢止後有關個人所得稅徵管問題的通知》（國稅函[2011]348號），向H股非中國內地居民個人股東派付的股息，一般按10%的預扣稅稅率繳納中國內地個人所得稅，取決於H股非中國內地居民個人股東所居住的司法權區以及中國內地與香港之間的稅收安排。居住在與中國並無訂立稅收協定的司法權區的非中國內地居民個人股東須就向我們收取的股息繳納20%的預扣稅。然而，根據中國內地財政部及國家稅務總局於1998年3月30日發佈的《關於個人轉讓股票所得繼續暫免徵收個人所得稅的通知》，個人轉讓企業上市股份所得收益可免徵個人所得稅。此外，於2009年12月31日，財政部、國家稅務總局及中國證監會聯合發佈了《關於個人轉讓上市公司限售股所得徵收個人所得稅有關問題的通知》（財稅[2009]167號）訂明，個人在若干境內交易所轉讓上市股份所得繼續豁免繳納個人所得稅，《關於個人轉讓上市公司限售股所得徵收個人所得稅有關問題的補充通知》（財稅[2010]70號）所界定的限售股除外。

## 風險因素

根據國家稅務總局、財政部及中國證監會於2024年12月27日聯合發佈的《關於進一步完善個人轉讓上市公司限售股所得個人所得稅有關徵管服務事項的公告》，個人轉讓上市公司限售股所得繳納個人所得稅時，納稅地點為限售股所屬上市公司所在地。截至最後實際可行日期，上述條文並未明確規定非中國內地居民個人出售在境外證券交易所上市的中國內地居民企業的股份是否須繳納個人所得稅。

倘就[編纂]我們的H股所變現的收益或向我們的非中國內地居民投資者支付的股息徵收中國內地所得稅，則閣下於我們H股的[編纂]價值可能會受到影響。此外，居住地所屬司法權區與中國內地訂有稅收協定或安排的股東未必符合資格享有該等稅收協定或安排項下的利益。

### **任何稅收優惠待遇或政府補助的終止可能對我們的財務狀況及經營業績產生影響。**

我們根據相關法律法規享有若干稅務優惠，包括降低企業所得稅稅率。例如，根據企業所得稅法及其實施細則，法定企業所得稅稅率為25%。然而，經認定為高新技術企業的企業所得稅可享15%的優惠稅率。我們獲認定為「高新技術企業」，因此於往績記錄期間享有15%的優惠所得稅稅率。任何適用於我們的企業所得稅稅率的增加，或我們目前享有的任何稅收優惠待遇任何終止、追溯或日後減免或退還，可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

此外，我們獲得若干政府補助。於2023年及2024年以及截至2025年9月30日止九個月，我們於合併損益表中分別確認來自多個政府機構的政府補助人民幣6.5百萬元、人民幣6.4百萬元及人民幣3.5百萬元，以支持我們的業務及研發活動。然而，我們無法向閣下保證我們日後將繼續有資格獲得中國任何政府的政府補助。倘我們無法繼續收取該等政府補助，我們的財務狀況及經營業績或會受到重大不利影響。

---

## 風險因素

---

### 與[編纂]有關的風險

**[編纂]後，我們的H股先前並無公開市場，且我們H股的活躍[編纂]可能無法發展或維持。**

於[編纂]前，我們的H股並無公開市場。我們無法向閣下保證，在[編纂]完成後，具有充足流動資金的H股[編纂]將發展及維持。我們向公眾發售H股的[編纂]乃由我們與[編纂] (為其本身及代表其他[編纂]) 磋商釐定，而[編纂]可能與[編纂]後H股的[編纂]顯著不同。

我們已向聯交所申請批准H股 (包括因[編纂]獲行使而可能發行的任何H股) [編纂]及[編纂]。然而，在聯交所[編纂]並不保證H股將形成活躍且具流通性的[編纂]，或即使形成，該市場將在[編纂]後得以維持，或H股的[編纂]不會於[編纂]後下跌。倘H股活躍公開市場於[編纂]完成後無法發展，H股的[編纂]及[編纂]將受到重大不利影響。

**我們H股的[編纂]和[編纂]可能波動，可能給投資者帶來重大損失。**

H股的[編纂]和[編纂]可能因各種我們無法控制的因素 (包括香港及世界其他地方的證券一般市況) 出現重大波動。特別是，從事類似業務的其他公司的業務及表現以及股份市價可能影響我們H股的[編纂]和[編纂]。除市場及行業因素，H股的[編纂]和[編纂]可能因特定業務原因高度波動，例如收入波動、盈利、現金流量、投資、開支、監管發展、與供應商的關係、主要人員變動或活動或競爭對手採取的行動。此外，股份在聯交所上市並在中國擁有重大業務及資產的其他公司過往亦經歷過價格波動，我們的H股可能經歷[編纂]變動，該變動與我們的表現無直接關係，但與香港、中國或世界其他地方的整體政治及經濟狀況有關。

## 風險因素

**我們的控股股東集團成員對本公司有重大影響，其利益可能與[編纂][編纂]H股的[編纂]的利益不一致。**

緊隨[編纂]完成後，不計及任何因[編纂]獲行使而可能發行的股份，我們的控股股東集團創智時代及元濤先生將於股東大會共同控制約[編纂]%投票權。控股股東集團成員將通過其於股東會的投票權及於董事會的代表對我們的業務及事務產生重大影響，包括有關併購或其他業務合併、收購或出售資產、發行額外股份或其他股本證券、支付股息的時間及金額以及管理的決策。控股股東集團未必會以[編纂][編纂]H股的[編纂]的最佳利益行事。此外，未經控股股東集團的批准，我們無法達成對我們有利的交易。這種所有權的集中亦可能妨礙、延誤或阻止本公司控制權的變動，可能使股東失去獲得股份溢價(作為本公司出售的一部分)的機會，並可能大幅拉低股份的[編纂]。

**[編纂]後，大量H股在[編纂]的未來[編纂]或預期[編纂]可能對我們H股的[編纂]及我們日後籌集額外資本的能力造成重大不利影響。**

未來在[編纂]大量[編纂]H股或與H股有關的其他證券，或發行新股或其他證券，或預期可能發生該等[編纂]或發行，均可能導致我們H股的[編纂]下跌。日後大量[編纂]或預期大量[編纂]我們的證券(包括任何未來[編纂])，亦可能對於特定時間及以對我們有利的條款籌集資本的能力造成重大不利影響。此外，倘我們於未來發行更多證券，我們的股東可能經歷股權攤薄。我們發行的新股或股份掛鉤證券亦可能授予優先於H股的權利與特權。

此外，儘管[編纂][編纂]股份的投資者於處置彼等所[編纂]的H股方面不受任何限制(惟本文件另有披露者除外)，由於法律及監管、業務及市場或其他原因，彼等可能存在現有安排或協議，於[編纂]完成後立即或在特定時間內處置彼等持有的部分或全部H股。有關處置可能於[編纂]後短期內或任何時間或時期發生。

## 風險因素

有關投資者根據該安排或協議所[編纂]的H股的任何[編纂]將對H股的[編纂]產生不利影響，任何大規模[編纂]可能對H股的[編纂]產生重大不利影響及導致H股的[編纂]產生重大波動。

**倘我們於日後發行額外股份，閣下將立即遭受大幅攤薄及可能經歷進一步攤薄。**

倘我們於日後發行額外股份或股本證券，閣下將立即遭受大幅攤薄及可能經歷進一步攤薄。H股的[編纂]高於緊接[編纂]前每股H股的有形資產淨值。因此，[編纂]H股[編纂]將立即遭到攤薄。為擴展我們的業務，我們或將考慮於未來發售及發行額外股份。倘我們於未來發行價格低於當時每股股份有形資產淨值的額外股份，H股[編纂]可能遭到攤薄。此外，我們可能出於僱員激勵目的發行股份，可能進一步攤薄股東於本公司的權益。

**我們就如何運用[編纂][編纂]具有重大酌情權，而閣下可能未必同意我們的運用方式。**

我們的管理層可能以閣下未必認同的方式運用[編纂][編纂]，或運用方式無法為我們的股東取得可觀回報。我們計劃將[編纂][編纂]用於(其中包括)研發活動及商化、併購及戰略投資。有關進一步詳情，請參閱「未來計劃及[編纂]」。然而，我們的管理層有權決定[編纂]的實際用途。閣下向我們的管理層託付資金作為[編纂][編纂]的特定用途，而閣下須信賴我們的管理層的判斷。

**我們無法向閣下保證未來是否、何時以及以何種形式或規模支付股息。**

我們未必能於可見將來派發現金股息。因此，閣下不應依賴對H股作出[編纂]作為未來股息收入來源。我們能否派發股息將取決於多項因素—包括我們能否產生足夠盈利。股息的派發由董事會酌情提出建議，並須通過公司審批程序後方可作實。宣派或派付股息的決定及有關金額取決於多項因素，包括但不限於我們的經營業績、現金流量及財務狀況、營運及資本開支需求、根據中國公認會計原則或香港財務報告準則會

## 風險因素

計準則釐定的可供分派利潤、組織章程細則、中國公司法及任何其他適用中國法律法規、市場狀況、我們的業務策略及預測、合約限制及責任、稅務、監管限制及董事會不時認為就宣派或暫停派發股息屬相關的任何其他因素。特別是，根據中國公認會計準則計算的可分配利潤在若干方面與根據國際財務報告準則會計準則計算的不同。我們可能沒有根據中國公認會計準則釐定的可分配利潤，即使我們有根據國際財務報告準則會計準則釐定的該年度利潤，反之亦然。因此，我們無法向閣下保證日後會否宣派股息以及股息派發時間及方式。受制於上述任何規限，我們未必可按照我們的股息政策派付股息。

**從政府刊物、市場數據提供商及其他獨立第三方來源(包括本文件所載行業報告)獲得的若干事實、預測及其他統計數據，就其準確性、完整性或可靠性而言，可能並不可靠。**

本文件中的某些事實、預測和其他統計數據來自各種政府和官方資源。然而，我們的董事無法保證此類來源材料的質量或可靠性。我們沒有理由相信此類信息屬虛假或具誤導性，或者遺漏任何會使此類信息虛假或具誤導性的事實。然而，來自官方政府來源的信息並未由我們、獨家保薦人、[編纂]或參與[編纂]的任何其他人士或各方獨立驗證，亦不就其準確性發表任何聲明。我們無法向我們的投資者保證，這些統計數據是否以與在其他地方呈現的類似統計數據相同的基礎或相同的準確性程度進行陳述或編製。在所有情況下，我們的投資者應仔細考慮應給予此類事實或統計數據多少權重或重要性。

**本文件載列的前瞻性資料存在風險及不確定性。**

本文件載有若干前瞻性陳述及資料，並使用諸如「預計」、「相信」、「可能」、「日後」、「打算」、「計劃」、「預計」、「尋求」、「預期」、「或許」、「應當」、「應該」、「應」或「將」等前瞻性詞語及其他類似表達。我們謹此提醒閣下，依賴任何前瞻性陳述涉及風險及不確定性，且任何或全部該等假設可能被證實為不準確，因此，基於該等假設的前瞻性陳述亦可能不準確。鑒於該等及其他風險和不確定性，本文件中包含的前瞻性陳述不應被視為我們聲明或保證我們的計劃及目標將會實現，且該等前瞻性陳述應連同多項重要因素(包括本節所載的因素)一併考慮。在上市規則的規定規限下，我們

---

## 風險因素

---

無意因獲得新資料、日後事件或其他原因而公開更新或以其他方式修訂本文件中的前瞻性陳述。因此，閣下不應過度依賴任何前瞻性資料。本文件中的所有前瞻性陳述均受本警示聲明影響。

**倘證券或行業分析師概不發佈有關我們業務的研究或報告，或倘他們對H股的推薦作出不利變動，則H股的[編纂]及[編纂]可能下跌。**

股份的[編纂]將受到行業或證券分析師發佈的有關我們業務的研究或報告的影響。倘研究分析師並未建立並保持足夠的研究覆蓋範圍，或倘報導我們的一名或多名分析師將我們股份降級，或者發佈有關我們業務的不準確或不利的研究，則股份的[編纂]可能會下跌。倘一名或多名分析師不再報導我們或未能定期發佈有關我們的報告，我們可能會在金融市場中失去可見度，從而可能導致股份的[編纂]或[編纂]下跌。

**閣下應仔細閱讀整本文件，僅依賴本文件所載資料作出[編纂]決定，我們強烈提醒閣下不要依賴報章或其他媒體報導所載有關我們、我們的H股或[編纂]的任何資料。**

閣下於作出有關我們H股的[編纂]決定時應僅依賴本文件所載資料、[編纂]及我們於香港發佈的任何正式公告。於本文件日期後，但於[編纂]完成前，可能會有報章及媒體對我們及[編纂]作出有關報道，當中載有(其中包括)有關我們及[編纂]的若干財務資料、預測、估值及其他前瞻性資料。我們未授權披露報章或媒體所載任何資料，並且我們對報章或其他媒體報道的準確性或完整性以及報章或其他媒體就我們H股、[編纂]或我們作出的任何預測、觀點或意見的公平性或適當性不承擔任何責任。我們不對報章或媒體報道有關我們的任何預測、估值或其他前瞻性資料的適當性、準確性、完整性或可靠性發表任何聲明。因此，有意投資者務請僅按照本文件所載資料作出[編纂]決定，而不應依賴任何其他資料。閣下申[編纂]我們的[編纂]H股，即視為閣下同意不會依賴並非載於本文件的任何資料。