

## 風險因素

閣下於[編纂]H股前，務請仔細考慮本文件內的所有資料，包括下述風險及不確定因素。以下概述我們認為屬重大的風險。以下任何風險均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。於任何該等情況下，我們的H股[編纂]可能會下跌，而閣下可能損失全部或部份[編纂]。該等因素為未必會發生的或有事件，且我們概不能就任何或有事件發生的可能性發表任何意見。除非另行指明，否則所提供的資料乃截至最後實際可行日期的資料，在本文件日期後將不會更新，且受本文件「前瞻性陳述」的警示聲明規限。

我們認為我們的經營涉及若干風險，其中若干風險非我們所能控制。我們已將該等風險及不確定因素分類為：(i)與我們的業務及行業有關的風險；(ii)與我們經營所在司法權區開展業務有關的風險；及(iii)與[編纂]有關的風險。

### 與我們業務及行業有關的風險

**倘我們未能擴大產品組合，我們的業務及經營業績可能會受到不利影響。**

我們未來的成功部分取決於我們開發及推出能整合生命科學工具及生物試劑行業中新技術進展的新產品及服務的能力。我們計劃投入大量人力及資本資源，並繼續加強我們的研發能力，以開發或收購將使我們能夠擴大產品及服務範圍的技術。為了擴大我們的產品組合併實現多元化的收入來源，我們一直積極拓展新的產品線，例如分析檢測試劑盒及功能性細胞株。產品的成功開發及升級不僅要求我們在研發上投入大量資源，亦要求我們設計使我們有別於競爭對手的產品及服務以及快速且具成本效益地適應不斷變化的技術進展、客戶需求、市場狀況及行業趨勢。任何該等環節的失敗都可能對我們未來的業務、經營業績、財務狀況及前景產生重大不利影響。

此外，我們在開發新產品、升級既有產品及服務方面可能會面臨預料之外的技術難題，以及技術進步帶來的挑戰或延遲。若我們未能將當前的技術進步融入到我們的產品中，或者未能及時成功設計、開發、製造及營銷新產品及服務，我們的經營業績及前景可能會受到影響。我們持續投資於研發，但我們無法保證我們的產品及服務開

---

## 風險因素

---

發工作取得成功，亦無法確保新產品及服務將獲得廣泛的市場認可。無效的研發可能導致資本及人力資源浪費，對我們的運營及財務狀況產生負面影響。

**倘我們未能持續技術創新，及時跟上技術升級及迭代，我們可能會面臨延遲或未能將具競爭力或新產品及服務推向市場，這可能會對我們的業務及財務表現造成不利影響。**

我們經營所在的生物試劑行業及生命科學工具行業總體而言發展迅速，並受到快速技術變革及發展的影響。我們向客戶提供的產品及服務具有高度技術密集性。我們未來的成功取決於我們及時適應技術進步的能力。為了保持我們在中國及全球生物試劑行業的領先地位，我們必須持續招募研發人才、開展開創性研究、完善及建立新技術平台以及升級我們的實驗設備。我們面臨著將新技術高效整合至我們的產品及服務中的挑戰。若未能做到這一點，或未能快速響應不斷發展的技術發展，可能會危及我們的市場領先地位。

為了保持我們的競爭優勢，我們需要準確評估及解決客戶不斷變化的需求。這需要大量的資本投入、優化開發及製造流程以及有效的成本管理。我們需要聘任、培訓及挽留必要人員，獲得必要的監管批准，並提高客戶認知及接受度。及時交付高質量的產品及服務、制定具競爭力的價格以及將客戶反饋整合至我們的業務策略至關重要。任何該等環節的失敗都可能對我們未來的業務、經營業績、財務狀況及前景產生重大不利影響。

**我們依賴客戶對產品及服務的需求及開支，該需求及開支的下降可能對我們的業務、財務狀況、經營業績、現金流量及前景造成重大不利影響。**

我們業務的成功部分取決於客戶的需求。於往績記錄期間，受益於生命科學行業及生物製藥行業的持續增長及發展，我們的產品及服務的需求增加。隨著客戶愈發重視高純度、更高生物活性、更低內毒素水平，或針對新興生物標誌物及疾病靶點而設計的產品，生物試劑市場的需求結構正快速演變。儘管包括重組蛋白在內的生物試劑在許多生物製藥及研究應用中依然不可或缺，客戶可能逐漸將其採購偏好從某些現有

---

## 風險因素

---

產品類別轉向新開發或更先進的版本。倘若我們未能及時更新產品組合以滿足客戶不斷變化的需求，並將研發資源投入增長更快的領域，我們若干現有產品可能逐漸失去市場競爭力。因此，我們的市場份額、收入及盈利能力或會受到不利影響。

客戶購買我們產品及服務的意願及能力亦取決於(其中包括)其自身業務的持續成功及財務表現、其可用資源的變動、開支優先次序、預算政策及慣例、產品開發需求及研發需要以及其開發新產品或項目的需求，而該等因素又取決於多項因素，包括(其中包括)其競爭對手的表現、其開發及商業化計劃以及其經營所在市場的預期變動。客戶產品的任何延遲、未獲批准或需求不足均可能對我們的業務造成重大連帶影響。因此，我們可能需要重新分配我們的內部資源，該決定可能導致我們的生產延遲並導致收入低於預期。

**我們面臨激烈的市場競爭，且該行業在快速發展下可能會發生不可預見的變化。倘我們未能成功競爭，我們的業務及經營業績可能會受到重大不利影響。**

我們是中國領先的重組蛋白供應商，根據弗若斯特沙利文的資料，我們在生物試劑市場營運。我們目前面臨並將繼續面臨來自中國及全球其他生物試劑供應商及其他類似生物技術公司的重大競爭。我們的競爭對手可能比我們享有多項競爭優勢，包括但不限於更好的品牌知名度、更多的財務資源、更長的經營歷史、更廣泛的產品應用、更廣泛的產品組合、更強的研發能力、更大的客戶群及與供應商的更牢固關係。

我們認為，我們與其他市場參與者有效競爭的能力取決於多種因素，其中若干因素非我們所能控制。這些因素包括：

- 我們的產品及服務相較於競爭對手的質量、可靠性及技術先進性；
- 我們先於競爭對手識別及把握新市場機遇的能力；
- 我們相對於競爭對手的聲譽及品牌實力；

---

## 風險因素

---

- 我們經營業務所在的各司法權區的法規、政府政策及地方政府的激勵措施；
- 我們吸引、挽留及激勵有才華的員工(尤其是高素質研發人員)的能力；及
- 我們以具有成本效益的方式管理及發展業務的能力。

面對現有競爭對手提供的產品及服務或進入我們市場的新公司或客戶內部開發的產品及服務帶來的日益激烈的競爭，我們無法保證我們將取得成功。此外，我們的競爭對手可能會利用新技術及創新，使其目前或將來能夠生產具競爭力的產品及服務，或以比我們更高的能力或以更低的成本提供同類服務。倘我們未能與競爭對手有效競爭，可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

**中美之間的緊張局勢及貿易摩擦可能對我們的業務及經營業績造成重大不利影響。**

中美之間不斷升級的地緣政治緊張局勢及貿易摩擦可能會對我們的業務營運造成重大不利影響。我們在中國製造產品及提供服務，並出口到世界各地的客戶。作為我們全球運營戰略的一部分，我們在美國擁有本地化研發及銷售團隊，並已成立美國子公司。我們直接面臨雙邊關係演變帶來的監管、貿易及運營不確定性。例如，自2025年4月起，美國對其貿易夥伴的產品大幅提高關稅，其中包括對來自中國的產品加徵更高關稅。儘管中美關於實施這些額外關稅的貿易談判正在進行，但是現行基礎關稅仍然高於以往水準。此外，為應對美國宣佈的加徵關稅措施，中國已宣佈多輪懲罰性關稅及其他反制措施。這種貿易緊張局勢，尤其是中美之間的緊張局勢，可能會加劇並持續很長一段時間。因此，中國、美國及全球的全球貿易模式及經濟增長可能受到重大不利影響，從而可能損害我們的業務前景及經營業績。

美國政府已經並可能繼續對涉及中國實體的生物技術產品、研究材料或數據傳輸實施出口管制、關稅或限制。此類措施可能會影響我們的產品定價策略，削弱我們產品在美國的競爭力，或延遲我們關鍵原材料或產品的交付。此外，對在美國生物技術

---

## 風險因素

---

相關領域運營的中國公司加強審查可能會增加我們的合規成本，使我們的合作流程複雜化，或限制我們擴大美國業務的能力。

### 我們的全球運營使我們面臨跨多個司法權區的運營、監管、地緣政治及合規風險

我們通過多個司法權區的子公司及銷售渠道運營，並向全球客戶銷售我們的產品及服務。截至最後實際可行日期，我們於美國、德國、英國、日本及韓國設有海外子公司。我們業務的規模及地理多樣性要求我們管理不同的監管制度、商業慣例、市場動態、稅收制度及法律環境。我們須協調不同地區的跨境物流、產品註冊、供應鏈管理及合規框架。未能預見或應對該等司法權區的監管變化、市場轉變或運營複雜性可能會中斷我們的業務並增加我們的成本。

在全球範圍內運營亦使我們面臨地緣政治、宏觀經濟及合規風險。貿易政策變化、制裁、出口管制措施、海關要求及數據隱私法可能會對我們的跨境活動造成障礙。我們經營或銷售產品的任何市場的政治或經濟不穩定可能會對客戶需求產生不利影響、破壞分銷渠道或限制我們提供產品及服務的能力。此外，我們需要在所有子公司執行一致的企業管治、財務報告、內部控制、網絡安全標準及反腐敗措施。子公司或海外合作夥伴未能遵守適用的監管、稅務或合規要求可能會導致罰款、運營中斷或聲譽損害。倘我們無法有效管理該等全球風險，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

除了監管及運營挑戰，我們的全球業務佈局要求我們管理複雜的供應鏈、多元化的客戶群及國際化的人才庫。我們必須協調成本結構、基礎設施能力及監管監督不同地區的原材料採購、製造、質量控制及物流。航運路線、清關、倉儲能力或跨境運輸的任何中斷都可能延遲產品交付或增加物流成本。我們亦依賴於在多個司法權區招聘、挽留及管理僱員及高級管理層的能力。勞動法、移民要求及當地就業慣例的差異可能會增加管理複雜性及合規負擔。此外，匯率波動可能會影響我們的收入、成本結構及財務報告。由於法律制度各異或當地執法機制有限，我們亦可能於若干海外市場在執

---

## 風險因素

---

行合約、保護知識產權、收取應收款項或解決糾紛方面面臨挑戰。該等因素共同增加了我們全球運營的複雜性，若我們未能有效管理該等因素，我們的業務表現及財務業績可能會受到重大不利影響。

### **倘我們無法成功維持我們的增長並落實我們的增長舉措及新戰略，我們的業務及前景可能會受到影響**

我們經營的業務在經營類型及規模上變得日趨複雜。任何擴張均可能增加我們營運的複雜性，並對我們的管理、營運、財務及人力資源造成重大壓力。我們目前及計劃的人員、系統、程序及控制措施可能不足以支持我們未來的增長。我們無法保證我們將能夠有效管理我們的增長或成功實施所有該等系統、程序及控制措施。倘我們未能有效管理我們的增長，我們的業務及前景可能會受到重大不利影響。

我們亦持續執行旨在提升業務的新舉措、策略及營運計劃，例如繼續投資於研發及技術創新、開發新產品及服務、建立銷售網絡、擴大產能及擴大客戶群。詳情請參閱「業務 — 我們的戰略」及「未來計劃及所得款項用途」。該等舉措均屬新推行且持續發展，其中若干舉措尚處於初始或測試階段，且可能會被證明無法成功。我們可能無法成功完成該等增長舉措、戰略及營運計劃，並亦可能無法實現預期效益。若出於任何原因，我們從該等舉措中實現的效益低於我們預期，或者實施這些增長舉措、戰略及營運計劃的成本高於我們的預期，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

### **倘我們不能提供優質的客戶服務，我們的業務及聲譽可能受到影響。**

我們通過致力於提供卓越的客戶體驗，在競爭中脫穎而出。因此，優質的客戶服務對我們的業務增長至關重要，任何未能維持該等客戶服務標準或相關市場認知的行為均可能影響我們向現有及潛在客戶銷售產品及服務的能力。提供卓越的客服體驗需要我們的客戶服務團隊投入大量時間及資源。因此，未能充分擴展我們的客戶服務組織可能會對我們的業務業績及財務狀況產生不利影響。

---

## 風險因素

---

客戶通常利用我們的服務團隊及線上內容獲取各類幫助，包括如何有效使用我們的產品及服務。我們或需增加客戶服務團隊的人員配置，這將增加我們的運營成本。客戶數量增長將對我們的客戶服務組織帶來額外壓力。我們可能無法足夠快地聘用合資格員工，或聘用所需員工以滿足需求增長。倘發生上述情況，我們的聲譽、業務、前景及經營業績可能會受到不利影響。

**我們未來的成功取決於我們提高現有市場滲透率及在全球市場建立影響力的能力。**

我們的成功取決於我們通過引入及營銷具吸引力的新產品及服務以及現有產品及服務的新應用來增加我們在潛在客戶中的市場滲透率，並維繫及擴大我們的客戶網絡的能力。隨著我們不斷擴大業務規模，我們可能會發現我們的若干產品及服務、若干客戶或市場，包括生命科學工具及生物製藥市場，可能需要不同於我們目前僱用的人員的駐於特定本地市場且具有不同的經驗水平及資質的專門銷售團隊或銷售人員。物色、聘任、培訓及挽留更多的合資格人員將需要投入大量的時間、費用及精力。此外，我們推出的新產品及服務可能無法成功滿足客戶的需求，這可能導致我們的現有客戶或潛在客戶無法意識到我們產品的益處及優勢，或從質量及成本角度無法與競爭對手製造的同類產品競爭，這可能導致該等客戶採用競爭對手提供的產品或服務而非我們製造的產品或服務。倘發生此類情況，我們的業務及前景可能會受到重大不利影響。

我們擬繼續擴大我們於海外市場的業務。詳情請參閱本文件「業務 — 我們的策略 — 深化全球本土化，加速國際市場滲透」一節。我們能否在新的地域市場取得成功取決於我們管理各種風險及困難的能力，包括但不限於：(i)有效管理及統籌不同地域工作團隊的能力；(ii)與客戶、供應商及其他當地利益相關者建立及維持關係的能力；及(iii)對不同司法權區適用於我們業務的法律的變化及變動的熟悉程度，包括知識產權及合約權利的可執行性。我們或需投入大量時間及資源，以在新的市場提升品牌知名度及獲取市場份額。為在新的地域市場建立業務並與該市場的現有競爭者保持競爭力，我們或需在進入初期調整我們的定價策略以迎合不同市場的需求。我們可能無法管理成

---

## 風險因素

---

本或產生足夠收入，以抵銷所投入的時間及資源。倘我們未能有效管理上述風險及其他可能出現的風險，我們的盈利能力以及在新地域市場實施業務策略、維持市場份額及成功競爭的能力或會受到損害。

我們無法保證我們將能夠進一步拓展現有市場、進軍新市場，或該等市場將能夠支持我們當前及未來的產品及服務。未能拓展現有市場或於新市場建立地位，均會對我們改善經營業績的能力造成不利影響。

**我們業務的成功取決於我們吸引、培訓及挽留高技能僱員及關鍵人員的能力。**

我們的成功在很大程度上取決於我們主要人員(其中包括主要行政人員及研發人員)的能力、專業知識及持續服務。我們依賴主要人員的專業知識及經驗制定業務策略、管理業務營運、領導研發活動及維持與客戶及供應商的關係。倘我們未能維持我們關鍵人員的穩定性及連續性。我們可能無法找到具有相近知識及經驗的合適替代人員，而我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能會受到重大不利影響。

我們的成功亦部分取決於我們吸引及挽留優秀人才的能力。我們未必能夠吸引或挽留我們所需的所有關鍵人員。我們亦可能需要提供更優厚的薪酬及其他福利以吸引及挽留關鍵人員，因此，我們無法保證我們將有資源全面滿足我們的人員需求，或我們的成本及開支不會因人才招聘及挽留成本增加而大幅增加。我們未能吸引及挽留有能力的人員以及為挽留該等人員而導致人力成本上升，可能會對我們維持競爭地位及發展業務的能力產生負面影響。倘發生這種情況，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能會受到重大不利影響。

**我們的聲譽對我們的業務及成功至關重要。負面輿論或我們品牌戰略的限制可能會對我們的業務及經營業績造成不利影響。**

我們與眾多交易對手(包括客戶及供應商)開展業務。倘任何該等交易對手或我們的任何前僱員對我們不滿(不論是否合理)，並就我們的營運及／或針對我們的董事、高級管理層或僱員提出任何投訴或指控，我們的業務可能會受到不利影響。在該等投訴或指控後，任何形式的媒體上的任何負面報導(無論法院是否作出對我們有利的裁決)

---

## 風險因素

---

都可能損害我們的聲譽及影響客戶對我們品牌的看法，進而可能對我們的業務及經營業績造成重大不利影響。

此外，我們重視並依賴我們的聲譽來維持及發展我們的業務營運。涉及我們、我們的產品及服務或生物試劑及生命科學工具行業的負面輿論可能會對我們的品牌形象及聲譽造成重大不利損害，並導致市場對我們提供的產品及服務的認可及信任度下降，從而導致客戶需求減少及潛在業務夥伴流失。

除傳統媒體外，中國及世界各地越來越多地使用社交媒體及類似平台。有關我們、股東、董事、高級管理層、僱員或第三方商業合作夥伴的資料可能會隨時被發佈在該等平台上。與任何該等負面輿論或不實資訊相關的風險無法完全消除或減輕，並可能嚴重損害我們的聲譽、業務、財務狀況及經營業績。

我們透過多種品牌策略維持品牌曝光及公眾形象，該等策略需要持續投資於市場推廣、宣傳活動及客戶互動舉措。我們品牌策略的成效取決於多項超出我們控制範圍的因素，包括市場狀況、公眾情緒、客戶偏好及競爭態勢。倘我們的品牌舉措未能達致理想效果，或競爭對手開展更有效的市場推廣活動，我們維持品牌知名度及吸引新客戶的能力可能會受到重大不利影響，從而導致收入減少、潛在市場份額流失而對我們的業務前景及財務狀況造成損害。

### **我們的業務受到下游客戶營運所在監管環境變動的影響。**

我們的客戶所處行業受到監管，適用於其研發或監管審批活動的監管要求、解釋或執行變動可能間接影響我們的業務。有時，客戶可能因應其監管或內部合規需求，要求我們提供支持性文件或證據，以證明符合特定標準(如審計、質量或數據完整性要求)。倘我們無法及時滿足有關要求或未能達到客戶的滿意度，我們的商業關係可能受到不利影響。

---

## 風險因素

---

此外，客戶研究項目、臨床開發或監管審批流程延遲、失敗或變動，可能減少或推遲其對我們產品與服務的需求。我們須持續監測監管動態，並調整產品、服務及合規實踐，以滿足客戶不斷變化的要求。倘未能適應有關變化，可能對我們的業務、經營業績及前景造成不利影響。

**若我們無法保護我們的知識產權免受未經授權的使用，可能會降低我們產品及服務的價值，並損害我們的業務及競爭地位。**

知識產權對我們的業務至關重要。我們依靠專有技術、商業秘密、專利、版權及商標法、保密協議、第三方保密協議、許可協議及重大轉讓協議的組合來保護我們的知識產權及產品。有關我們知識產權的詳情，請參閱本文件附錄六「法定及一般資料—B.有關我們業務的進一步資料—2.知識產權」。然而，我們無法保證我們的知識產權不會受到質疑、宣告無效、規避或無法執行，亦無法保證我們將獲得有意義的保護或充分的補救措施。例如，未經授權的第三方可能抄襲我們的知識產權、進行反向工程、複製、再造或修改我們的產品，或獲取並使用我們視為專有的資料，或獨立開發出同等技術。此外，第三方可能對我們重要的技術主張專有專利、版權及其他知識產權。若我們無法授權使用或以其他方式訪問我們產品中所用的受保護技術，或若我們失去任何現有授權項下的權利，我們可能會被禁止生產及銷售此類產品。我們可能需要通過訴訟執行我們的專利或其他知識產權，這可能會給我們帶來巨大成本並分散我們的資源。我們亦可能需投入大量成本來重新設計產品，或應對針對我們提起的任何法律訴訟。此外，我們的商業秘密可能會被洩露或以其他方式提供給我們的競爭對手，或被我們的競爭對手獨立發現。上述事項可能對我們的聲譽、業務及經營業績造成不利影響。

此外，我們現有及未來的專利可能不足以保護我們的產品、服務或產品中使用的技術或產品設計，或阻止他人開發競爭性產品、技術或設計。我們無法確定地預測我們的專利及其他知識產權的有效性及其可執行性。此外，我們無法保證我們的專利申請將獲得批准，任何已發佈的專利將充分保護我們的知識產權，或該等專利將不會受到第三方質疑或被司法機關認定為無效或不可執行。倘發生上述任何情況，我們的業務、經營業績及財務狀況可能會受到重大不利影響。

---

## 風險因素

---

**倘我們的生產設施因無法預見且超出我們控制範圍的不利事件而無法使用或無法運作，我們的業務或會受到不利影響。**

我們用於製造產品的生產設施及設備更換成本高昂，且維修或更換需時甚久。影響我們生產設施的自然災害或其他無法預見的災難性事件(包括電力中斷、水源短缺、電力或能源短缺、風暴、火災、地震、恐怖襲擊及戰爭)，可能嚴重損害我們經營業務的能力。尤其是，在我們產品的製造過程中使用危險化學試劑，可能引發事故，例如火災、爆炸、洩漏或其他危險化學反應。倘發生任何該等災害或災難性事件，我們經營業務的能力將受到嚴重或可能受到完全損害。倘我們的產品生產設施因任何原因而無法使用，我們無法保證我們將能夠按可接受條款覓得具備所需產能及設備的替代生產設施(倘能取得)。無法生產產品連同我們有限的產品存貨，可能導致客戶流失或損害我們的聲譽，且我們日後可能無法與該等客戶重建關係。

此外，倘我們的研發項目因災害或災難性事件而中斷，新產品及服務的推出以及現有產品及服務的改良時間可能出現重大延誤，從而對我們與其他現有產品及服務競爭的能力造成不利影響。

**倘我們未能有效管理產品轉型或準確預測客戶需求或接受度，可能導致存貨過剩或陳舊，並由此產生費用。**

由於我們的產品市場技術進步及創新迅速，我們頻繁推出更易用、性能更佳或具有附加特性及功能的新產品。推出新產品的風險包括難以預測客戶需求或接受度，及有效管理存貨水平以確保新產品供應充足，同時避免舊款產品供應過剩。截至2023年及2024年12月31日以及2025年9月30日，我們存貨的賬面值分別為人民幣136.7百萬元、人民幣197.1百萬元及人民幣255.6百萬元，分別約佔本公司流動資產總值的6.2%、8.9%及14.0%。

我們或會與供應商策略性地訂立不可撤銷承諾，以利用優惠定價、解決未來能否獲得供應的擔憂，或建立安全存貨以確保在交付期相對較長的元件、原材料及在製品需求高於預期時不會延誤向客戶交付，於確定客戶需求前購買我們產品的原材料。倘

---

## 風險因素

---

我們無法有效預測客戶需求及管理存貨水平，可能導致庫存短缺或存貨陳舊過時及撇銷，且我們的業務、經營業績及財務狀況或會受到重大不利影響。

**任何勞動力短缺、勞工成本增加或影響我們生產的勞動力供應的其他因素均可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景產生不利影響。**

中國整體經濟及平均工資近年來有所上升且預期持續上升。為維持業務的增長，我們將需要增聘經驗豐富的管理層人員及技術嫻熟的人員，以實行我們的擴張計劃並開展我們的研發項目，以促進我們的未來戰略。我們的生產基地出現任何勞工短缺、停工或放緩或會令我們的業務運營出現嚴重中斷或延遲我們的擴張計劃。我們於聘任或挽留足夠及合資格僱員時或會面臨困難。鑒於中國近期經濟增長，聘用合資格人員（如研發專家和工程師）的競爭加劇及勞工成本整體持續上升，且我們預計，於可預見未來，我們的勞工成本及僱員薪資及福利將面臨上行壓力。我們無法保證，我們可按商業上合理的條款，或根本無法，挽留及吸引足夠的合資格僱員。倘未能按合理成本及時吸引合資格人員，我們相比競爭對手的競爭優勢將會被削弱，令我們擴大收入及利潤增長的能力受到限制。勞工成本增加及將來與我們的員工發生糾紛或會對我們的業務、財務狀況或經營業績造成不利影響。

**我們採用第三方分銷商在海外市場推廣及銷售我們的產品，該等分銷安排的任何中斷、表現不佳或變動均可能對我們的業務產生重大不利影響。**

我們在中國及海外市場（如日本、歐洲及美國等）均設有分銷商網絡。我們在眾多市場與其合作，以推廣及銷售我們的產品及服務。截至2023年及2024年12月31日止年度以及截至2024年及2025年9月30日止九個月，分銷模式產生的收入分別為人民幣139.5百萬元、人民幣163.8百萬元、人民幣120.7百萬元及人民幣154.7百萬元，分別佔同年／期總收入的25.7%、25.4%、26.1%及25.2%。

該等分銷商在擴大我們的市場覆蓋範圍、提供當地銷售能力以及支持我們並無自有銷售團隊地區的客戶關係方面發揮著至關重要的作用。我們增長業務的能力部分取

---

## 風險因素

---

決於分銷商的表現、財務狀況、遵守適用法律法規的情況，以及有效推廣我們產品的承諾。倘我們的若干分銷商就各自銷售目標的表現未達到我們的預期，我們的銷售及品牌影響力或會受損。我們亦面臨分銷安排變動或中斷所帶來的風險。分銷商可能單方面減少訂單、未能按對我們有利的條款續簽協議，或因業務重心變動、財務壓力或競爭壓力而終止合作。若干市場可能僅有有限數量的合資格分銷商，更換表現不佳的分銷商或需耗費大量時間及資源。此外，根據分銷商安排，若干分銷商可能會聘請次級分銷商，而我們直接控制有關次級分銷商的商業行為或合規性。再者，我們無法完全控制分銷商推廣我們產品及服務的方式、管理客戶關係或遵守質量、監管及道德標準的情況。分銷商任何未能遵守適用法律或維持高服務標準的行為，均可能使我們面臨聲譽、監管或運營風險。倘我們無法有效管理或更換分銷商，我們的銷售表現、市場擴張及整體財務業績或會受到重大不利影響。

### **我們在維持及發展我們的製造能力方面或會遇到困難。**

生物試劑的製造過程複雜，其中需要穩定的原材料供應、經驗豐富的專業人員，以及可運作的生產設施及生產線等。倘生產所需的任何因素受到重大不利影響，我們可能無法維持製造能力，並根據客戶訂單及時生產足夠數量的產品。

此外，隨著我們擴大製造產能，我們需相應地改善其他運營職能，例如客戶服務與計費系統、質量控制系統、合規計劃及內部質量保證計劃。我們亦需要額外的設備、製造與倉儲空間以及受訓人員，以處理更大數量的產品。我們無法保證任何生產規模的擴張、相關改善措施及質量保證均能順利實施，或能獲得足夠的設備、製造與倉儲空間以及合適的人員。隨著我們開發新產品及／或改良現有產品，我們或需獲取新的設施與設備、實施新的系統、技術、監控措施與程序，以及招聘具備不同資質的額外人員，同時保持新生產線及現有生產線所製造產品質量一致。倘若我們未能成功達成上述任何事項，我們製造足夠數量產品的能力可能會受到重大影響，繼而對我們的業務、經營業績及財務狀況造成不利影響。

---

## 風險因素

---

與此同時，我們積極管理我們的開發及生產能力，以確保我們能夠及時不間斷地交付我們的產品及服務。為滿足客戶對我們產品及服務的需求，我們計劃設立新的生產線並提升現有產能。詳情請參閱本文件「業務 — 我們的生產及設施 — 生產擴張計劃」。然而，當執行擴張計劃時，我們仍可能遇到無法預見的問題，例如施工延誤，這可能導致失去業務機會。無法預見的問題亦可導致建設成本的增加、從其他生產用途中轉移資源及消耗大量管理時間。即使擴大產能如期建設，新產能投入使用時客戶需求可能發生變化，且我們可能無法產生足夠的投資回報。倘任何上述一種情況發生，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景將受到重大不利影響。此外，一旦新生產設施投入使用，我們的年度折舊及攤銷開支可能會增加。

**我們的經營業績、財務狀況及前景或會因貿易應收款項的可收回性而受到不利影響。**

我們的貿易應收款項主要指我們就產品及服務而應向客戶收取的未償款項。我們的貿易應收款項由截至2023年12月31日的人民幣74.3百萬元增至截至2024年12月31日的人民幣100.3百萬元，並進一步增至截至2025年9月30日的人民幣126.3百萬元。我們與客戶之間主要通過信用交易。信貸期一般為30天至90天。截至2023年、2024年12月31日及2025年9月30日，我們的平均貿易應收款項週轉天數分別為45天、49天及50天。截至各往績記錄期間結束時，我們並未就貿易應收款項結餘持有任何抵押或其他信貸增級。我們無法保證我們在訂立協議或延長信用期前能夠準確評估每名客戶的信譽，亦無法保證該等客戶均能嚴格遵守及執行協議所規定的付款計劃。客戶不及時付款可能對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

**我們的業務依賴於與包括客戶、供應商及物流承運商在內的業務夥伴維持穩定關係，而任何對此等關係的干擾、惡化或相關成本上升，均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。**

我們已與一系列業務夥伴(包括客戶、供應商及商業物流承運商)建立業務關係，這些關係對我們的日常營運至關重要。此等關係的穩定性及持續性，支撐著我們以商

---

## 風險因素

---

業合理條款採購物資、及時可靠地將產品交付予客戶，以及維持穩定需求基礎的能力。任何未能維持此等關係、合作減弱，或物資供應、物流服務出現中斷、短缺、延誤或成本上升的情況，均可能損害我們的營運效率，並對業務及財務表現造成不利影響。

我們預期主要客戶將繼續貢獻我們相當一部分的收入，而與這些客戶維持穩定的商業關係對我們的業務策略及收入穩定性至關重要。無法保證這些客戶將繼續按過往水平購買我們的產品、維持其現有業務範圍或市場地位，或在財務及營運上保持穩定。任何主要客戶的流失、業務大幅減少，或其財務狀況或營運出現任何不利變動，均可能對我們的業務、經營業績、現金流量及盈利能力產生重大不利影響，尤其是在合理期限內無法以可比商業條款獲得替代客戶的情況下。

我們亦採用第三方供應商及物流承運商以支持我們的採購、生產及交付流程。我們的供應商主要提供原材料及服務，而物流承運商則負責以具成本效益的方式及時將我們的產品運送予客戶。倘此等供應商或物流承運商未能履約、終止合作、遇到營運或財務困難，或倘物資供應及物流服務的可得性或價格變得不穩定，我們可能面臨供應短缺、交付延誤、成本上升或質量問題。此外，因勞資糾紛、惡劣天氣條件、自然災害或其他事件導致的物流服務中斷，可能延誤交付、影響產品質量、干擾相關期間的收入確認並損害我們的聲譽，即使受影響產品可免費為客戶更換。任何採購或物流成本的持續上升，或交付服務的長期中斷，均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

**未能取得、減少或取消我們或我們的客戶目前享有的政府補助及補貼可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成不利影響。**

我們不時從地方政府獲得政府補助，該等補助通常具有一次性性質且非經常性。未來我們能否繼續獲得該等補助或補貼（無論是否維持同等金額），均無法保證。當該等補助與開支項目相關時，以系統性基準按擬作為補償的成本支銷期間確認為收益。倘該等補助涉及一項資產，則先計入遞延收益賬，隨後於相關資產預期可使用年期轉撥至收益。截至2023年及2024年12月31日止年度以及截至2024年及2025年9月30日止九個

---

## 風險因素

---

月，我們確認政府補助及補貼收益分別為人民幣15.6百萬元、人民幣8.6百萬元、人民幣3.0百萬元及人民幣3.8百萬元。政府補助或補貼的任何減少、暫停或終止，均可能對我們的財務狀況、經營業績及現金流量造成不利影響。此外，政府補助及補貼通常須受特定條件、批准後監管或回撥風險所規限，若未能滿足適用要求或持續符合資格，可能導致產生償還義務或失去未來資金來源，從而對我們的業務及財務表現產生負面影響。

### **我們可能不會繼續享受優惠稅項待遇。**

我們的經營業績及盈利能力受中國稅率調整的影響。本公司及若干附屬公司於往績記錄期間獲認定為「高新技術企業」，有權享有15%的優惠企業所得稅稅率。此外，本公司若干附屬公司亦符合「小微企業」資格，同樣有權享有優惠稅率。有關更多資料，請參閱本文件「財務資料—全面收益表主要組成部分說明—所得稅開支」。我們的實際稅率可能因任何優惠稅項待遇的可用性或到期而逐年變化。有關我們目前享有的優惠稅項待遇的中國政策可能會更新，且有關更新可能會對我們不利。此外，我們無法保證，該等優惠稅項待遇的批准將及時授予我們或者將會授予我們。

### **我們設立受限制A股激勵計劃，這可能會對我們未來的經營業績產生重大影響並攤薄股東的所有權權益。**

我們為若干人員(包括董事、高級管理層及關鍵人員)採納受限制A股激勵計劃，以表彰及獎勵彼等及僱員對我們的成功作出的貢獻，並挽留合資格僱員，為我們的持續增長及發展提供服務。我們向僱員支付的以股權結算以股份為基礎的付款按權益工具於授出日期的公允價值計量。截至2023年12月31日止年度，因年底評估相關績效條件未達成，我們錄得以股份為基礎的付款開支撥回總額人民幣5.9百萬元；截至2024年12月31日止年度、截至2024年及2025年9月30日止九個月，我們分別錄得以股份為基礎的開支總額人民幣6.4百萬元、人民幣9.0百萬元及人民幣8.3百萬元。以股份為基礎的付款開支將減少我們的利潤，而我們於日後額外授予激勵將攤薄我們股東的所有權權益。另一方面，倘我們減少以股份為基礎的付款金額，我們可能無法通過向彼等提供與我們股份價值掛鈎的激勵措施來吸引或挽留關鍵人員。

---

## 風險因素

---

### 我們的營運可能會因主管機關實施轉讓定價調整而受到影響。

我們的稅務狀況可能會受到相關政府機關的審查及可能面臨質疑，並可能受法律的任何變動影響。倘我們的稅務狀況受到相關稅務機關的審查及面臨質疑，或相關司法權區有關的稅務政策及相關稅法發生變動，其可能對我們的經營業績及財務狀況產生不利影響。於編製我們的財務資料時，董事已審查及評估我們的轉讓定價風險，原因為稅務機關可能質疑我們的轉讓定價安排。

概無法保證我們將不會被發現在違反有關轉讓定價法律及法規的情況下營運，或相關法律不會作出修訂，進而可能要求我們修改轉讓定價安排。任何重新分配收入的決定或有關轉讓定價法律及法規的修訂，均可能導致被視作來自重新分配收入或修改有關轉讓定價相關法律的徵稅司法權區的部分收入須進行所得稅評估及產生其他相關收費。

### 使用第三方支付安排可能使我們面臨監管、營運及支付結算風險

我們的部分客戶不時透過其指定的第三方與我們結算款項。第三方參與結算過程可能模糊我們與相關客戶之間直接支付關係，導致難以獨立核實資金來源、付款人身份及相關商業安排的真實性。此等安排可能增加客戶、指定付款人與本集團之間就支付義務及結算責任產生誤解或爭議的風險。

此外，倘若任何第三方支付安排被發現涉及未經授權的交易、非法活動或其他不當行為（無論是否涉及本集團），我們可能面臨監管查詢、行政處罰、合約糾紛、罰款、訴訟或聲譽損害。監管機構亦可能質疑此類支付安排的合法性或適當性，且無法保證我們將無需退還相關款項或面臨支付結算延誤。上述任何情況均可能對我們的現金流及營運資金造成負面影響，並可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景產生重大不利影響。

---

## 風險因素

---

**未能遵守勞動及社會保險相關法律法規可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。**

中國政府頒佈了各種與勞動有關的法規，進一步保障僱員的權利。在中國營業的公司須在主管部門完成相關登記，並向政府資助的僱員福利計劃作出供款，而供款金額相等於僱員薪金(包括花紅及津貼)的若干百分比，最高不超過僱員所在的地方政府不時指定的金額。

於往績記錄期間，我們已委聘第三方人力資源機構代為支付本公司小部分僱員的社會保險費及住房公積金。因此，主管部門可能要求我們支付任何未繳款項，並可能處以滯納金。若我們通過第三方機構為部分員工繳納社會保險費及住房公積金的行為受到主管政府部門的質疑，我們可能被視為未履行僱主透過自有賬戶繳納社會保險及住房公積金的義務。根據我們中國法律顧問的意見，主管政府部門依據適用法律及法規要求我們支付未繳款項及滯納金的風險甚低。然而，我們無法保證主管政府部門不會要求我們繳納滯納金。該等事項可能對我們的財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

**倘我們未能取得或重續業務營運所需的若干批文、牌照、許可證及／或證書，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。**

根據中國相關法律及法規，我們須不時自相關部門取得、重續及持有多項批文、牌照、許可證及／或證書以經營業務。我們亦計劃探索海外市場機會，這可能需要額外批文、牌照、許可證及／或證書。進一步詳情請參閱本文件「業務 — 我們的戰略 — 深化全球本土化，加速國際市場滲透」。此外，我們與生產活動相關的污染物排放亦須事先獲得批准。任何未能取得營運所需有關批文、牌照、許可證及／或證書的情況，可能導致相關監管部門採取責令停業等執法行動，這可能導致我們停止經營，並可能須作出需要大量資本開支的補救措施或重大補救措施，從而可能對我們日後的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。我們亦無法保證相關部門不會對我們採取任何

---

## 風險因素

---

執法行動。倘發生該等執法行動，我們的業務營運可能受到重大不利干擾。倘我們未能取得必要的續期及／或重新評估及以其他方式維持隨時開展業務所需的所有批文、牌照、許可證及／或證書，則可能嚴重干擾我們的營運，這可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

**我們可能沒有足夠的保險來應對我們所面臨的各種運營風險及危險所帶來的損失及責任。**

我們根據中國法律法規的規定且基於對我們運營需求的評估投購保險。然而，我們的保險範圍可能並不充足。我們面臨與業務相關的各種經營風險，包括(其中包括)(i)環境或其他監管規定施加的經營限制；(ii)社會、政治及勞工動亂；(iii)環境或工業事故；及(iv)災難性事件，如發生火災、地震、爆炸、洪水或其他自然災害。該等風險可能導致(其中包括)財產損壞和破壞、人身傷害或生命損失、環境破壞、金錢損失及法律責任。任何該等事件的發生均可能導致我們的運營中斷，並使我們面臨重大損失或責任。倘我們產生重大損失或責任，而我們的保險無法或不足以覆蓋該等損失或責任，則我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到重大不利影響。

**我們依賴的信息技術及其他基礎設施會面臨安全風險(包括網絡安全風險)。**

我們依賴各種信息技術和自動化操作系統來管理和支持我們的運營。該等系統的正常運作對我們業務的有效營運及管理至關重要。此外，由於技術變化或我們業務的增長，該等系統可能需要修改或升級。該等變動可能代價高昂且對我們的營運造成干擾，並可能對管理時間造成大量需求。此外，由於升級或更換軟件、數據庫或組件過程中的故障、網絡過載、斷電、硬件故障、計算機病毒、計算機黑客攻擊、電信故障、用戶錯誤或災難性事件，這些信息技術系統可能容易受到損壞、中斷或關閉。影響我們信息技術網絡的意外問題的發生可能會導致我們產品和服務的可用性中斷。如果我們的信息技術系統遭受損壞、中斷或關閉，我們可能會在維修或更換該等系統時產生大量成本。信息技術系統的故障可能會導致我們的運營出現問題、阻礙我們高效製造產品

---

## 風險因素

---

的能力、使我們面臨客戶投訴，或可能導致我們失去客戶、業務合作夥伴、數據資產和商業秘密、中斷我們的研發活動、交易錯誤以及加工和生產效率低下。

此外，我們的技術基礎設施也容易受到火災、洪水、地震和其他自然災害、停電和電信故障的破壞。倘我們未能及時有效解決有關問題，我們的聲譽、業務、經營業績及財務狀況可能會受到重大不利影響，而我們可能會延遲呈報財務業績。

**倘我們未能識別合適的收購目標、完成任何待決或未來的收購、或未能成功整合任何新收購業務，或未能緩解與其相關的任何歷史問題，我們的業務發展或會受到重大不利影響。**

作為我們整體業務策略的一部分，我們會識別合適的收購及投資目標，並尋求對互補業務、產品及技術進行戰略性收購及股權投資。為在此等活動中取得成功，我們必須：

- 識別合適目標；
- 吸納被收購公司的運營、人員及客戶；
- 將被收購公司整合至我們的戰略及財務計劃中；
- 準確評估目標公司、產品及技術的價值；及
- 統一標準、控制、程序及政策。

我們於未來完成收購的溢價可能遠高於被收購公司或目標可識別資產淨值的公允價值。儘管投入大量時間及資源尋求收購，我們可能仍無法成功收購已識別目標。即使完成收購，亦涉及不確定性及風險，包括潛在的持續財務承擔、被收購公司無法預見或隱藏的法律、監管、財務或其他負債或不合規情況，其中部分我們可能並未在盡職調查過程中發現。此外，我們可能無法將被收購業務成功整合至現有業務中，使該等業務從該等收購中盈利、達成協同效應(如有)或如預期節省成本，從而對我們的業務及經營業績造成不利影響。我們無法保證我們將成功克服我們於收購及後續整合被

---

## 風險因素

---

收購業務中可能遇到的該等挑戰或任何其他問題。倘我們未能克服，我們的業務、財務狀況或業績或會受到重大不利影響。

我們的可用現金及股票可能會用於未來收購，這將可能導致與收購相關的重大收益變動及攤薄現有股東權益。該等收購及股權投資亦可能使我們面臨其他潛在風險，包括但不限於投資虧損、無法獲得足夠回報、不可預見負債、分散我們現有業務資源以及可能損害與僱員、客戶及供應商的關係。

此外，我們或須對收購目標於收購前涉及的過往不合規、負債、訴訟、爭議、索償或損害賠償承擔責任。倘我們最終負責支付由此類過往事件產生的罰款、索賠、損害賠償或任何其他付款，我們的財務狀況、經營業績、現金流量及前景或會受到重大不利影響。

**我們的管理層使用若干關鍵業務指標評估我們的業務，衡量我們的績效，並作出戰略決策，該等指標可能無法準確反映我們業務的各方面。**

除我們的綜合財務業績外，我們的管理層定期審閱多項經營及財務指標，例如存貨及貿易應收款項週轉天數、若干收入指標、毛利率、成本及開支結構以及客戶數目，以評估我們的業務、衡量我們的表現、識別影響我們業務的趨勢、制定財務預測及做出戰略決策。我們相信該等指標代表我們目前的業務；然而，該等指標可能無法準確反映我們業務的所有方面，且隨著我們的業務增長及我們推出新產品，我們預計該等指標可能會發生變化或可能被其他或不同的指標所取代。我們的管理層會定期檢討業務及運營指標，在評估我們的業務及衡量我們的表現時，不會過分依賴任何單一財務指標。然而，倘我們的管理層未能隨著我們的業務增長及我們推出新解決方案而審閱其他相關資料或更改或替代他們使用的關鍵業務指標，則他們準確制定財務預測及作出戰略決策的能力可能會受到影響，而我們的業務、財務業績及未來增長前景可能受到不利影響。

---

## 風險因素

---

**未能遵守適用於我們的環境、健康及安全法規可能會損害我們的業務。**

我們的業務營運受中國及其他司法權區有關環境保護以及健康及安全規定的國家及地方法律法規規管。此外，我們的建設項目僅可在負責環境保護、健康及安全的主管行政機關審查及批准相關生產設施后開始商業運營。

鑒於適用環境保護法律及法規的規定可能會被修訂，且可能不時頒佈更嚴格的法律或監管措施，我們可能無法及時實現合規，或可能無法準確預測與遵守該等法律法規相關的潛在重大成本。倘我們未能遵守相關環保、健康及安全法律法規，我們可能面臨整改令、巨額罰款、潛在重大金錢賠償責任、停產或暫停業務營運。因此，倘我們未能控制有害物質的使用或排放，可能會對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

此外，我們無法完全消除研發及製造過程中生產設施的意外污染、生物危害或人身傷害風險。如果發生此類事故，我們可能需要承擔損害賠償和清理費用。倘該等損害及成本不在現有保單或彌償安排範圍內，我們的業務可能會受到重大損害。此類責任還可能導致其他不利後果，包括可能導致客戶業務損失的聲譽損害。我們可能進一步被迫暫時或永久關閉或暫停若干受影響生產設施的運營。因此，任何意外污染、生物危害或人身傷害事件均可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

**未來自然災害、流行病、戰爭或恐怖主義行為或我們無法控制的其他因素可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。**

自然災害、流行病、戰爭或恐怖主義行為或我們無法控制的其他因素可能會對我們開展業務地區的經濟、基礎設施及民生造成不利影響。該等地區可能面臨颱風、龍捲風、暴風雪、地震、洪水、乾旱、電力短缺或故障的威脅，或易受疫情影響，如 COVID-19、嚴重急性呼吸系統綜合症候群、禽流感、H1N1 流感、H5N1 流感、H7N9 流

---

## 風險因素

---

感、中東呼吸綜合症候群、潛在的戰爭或恐怖襲擊、暴亂、騷亂或罷工。嚴重的自然災害可能導致巨大的人員傷亡和資產破壞，並擾亂我們的業務和運營。嚴重的傳染病爆發可能導致廣泛的健康危機，這可能對受影響地區的業務活動造成重大不利影響，從而可能對我們的運營造成重大不利影響。戰爭或恐怖主義行為、暴亂或騷亂亦可能導致我們的僱員受傷或死亡，並干擾我們的業務網絡及營運。任何該等因素及我們無法控制的其他因素均可能對整體業務環境產生不利影響，導致我們開展業務的地區出現不確定性，導致我們的業務遭受我們無法預測的損失，並對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

**我們須遵守反腐敗、反賄賂、反洗錢、金融及經濟制裁及類似法律的規限，未能遵守該等法律可能會對我們的業務、經營業績、財務狀況及聲譽造成不利影響。**

我們須遵守反腐敗、反賄賂、反洗錢、金融及經濟制裁及類似法律法規。反腐敗法律法規嚴格禁止賄賂政府官員。違反該等法律或法規可能會對我們的業務、經營業績、財務狀況及聲譽造成不利影響。我們已就防控、監測和應對程序制定內部策及落實措施，並建立風險防範機制，以確保遵守適用的反腐敗、反賄賂和反洗錢相關法律法規。然而，我們的政策及程序可能未必充分，我們的董事、高級職員、僱員、代表、顧問、代理及業務夥伴可能從事不當行為，我們可能須對此負責。

違反反腐敗、反賄賂、反洗錢、金融及經濟制裁法律的行為可能會受到舉報人投訴、媒體負面報道、調查以及嚴厲的行政、民事及刑事制裁、附帶後果、補救措施及法律開支，所有這些都可能對我們的業務、經營業績、財務狀況及聲譽造成重大不利影響。此外，未來經濟制裁法律的變動可能會對我們的業務及股份[編纂]產生不利影響。

---

## 風險因素

---

**未來就針對我們的任何訴訟、法律糾紛、索償或行政訴訟進行抗辯可能費錢耗時。**

我們可能不時面對於一般業務過程中或因政府或監管執法行動產生的法律訴訟及索償。儘管我們認為針對我們的任何訴訟的判定不會個別或整體地對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響，但我們隨後成為一方的訴訟可能會導致大量成本並分散管理層的注意力和資源。此外，原本並不重大的任何訴訟、法律糾紛、索償或行政訴訟均可能因案件的事實及情況、敗訴的可能性、所涉金額以及涉案各方等多項因素而升級並變得重大。

我們的保險未必足以涵蓋針對我們的索償、未必可提供足夠款項以涵蓋解決一項或多項有關索償的全部費用及未必可以我們接受的條款續期。特別是，倘索償超出我們與客戶訂立的彌償安排範圍、客戶未按規定遵守彌償安排，或責任超過任何適用彌償限額或可用保險範圍的金額，則任何索償均可能導致我們承擔意外責任。倘針對我們的索償未投保或投保金額不足，則可能產生意外成本，並可能對我們的財務狀況、經營業績或聲譽造成重大不利影響。

**我們的過往財務業績及經營業績未必能反映我們的未來表現。**

我們可能無法在未來期間維持我們的歷史增長率，也無法保證我們將在未來的中期或年度基礎上維持盈利能力。我們的過往業績、增長率及盈利能力並不能作為我們未來表現的可靠指標。倘我們的盈利未能達到[編纂]界的預期，我們的股份[編纂]可能會大幅波動。任何上述事件均可能導致我們的股份[編纂]大幅下跌，進而可能進一步對我們的業務及財務狀況造成不利影響。

**我們的風險管理及內部控制系統可能無法完全保護我們免受業務的各種固有風險。**

我們已建立風險管理及內部控制系統，包括我們認為適合我們業務營運的組織框架、政策、程序及風險管理方法，並尋求持續改善該等系統。然而，由於風險管理及內部

---

## 風險因素

---

控制系統的設計及實施存在固有限制，包括識別及評估風險、內部控制變量及信息交流，我們無法保證該等系統將能夠識別、減輕及管理我們所面臨的所有風險。

我們的風險管理及內部控制亦取決於僱員的熟練程度及執行情況。我們無法保證有關實施不會涉及任何人為失誤或錯誤，這可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

### **我們面臨按公允價值計入損益的金融資產的公允價值變動及估值不確定性。**

截至2023年及2024年12月31日以及2025年9月30日，我們的按公允價值計入損益的金融資產分別約為人民幣2.4百萬元、人民幣11,000元及人民幣336.8百萬元，主要包括理財產品投資。詳情請參閱本文件「財務資料 — 綜合財務狀況表的若干主要項目的說明 — 按公允價值計入損益的金融資產」章節。整體經濟及市場狀況等多種因素可能會對我們使用的假設及估計造成重大影響及不利變動，從而影響我們金融資產的公允價值。此類因素可能導致我們的估計與實際結果不同，並導致我們金融資產的公允價值大幅波動。

### **與我們經營所在司法權區開展業務有關的風險**

#### **中國法律及法規的詮釋及執行可能會不時演變。**

中國法律體系以成文法為基礎。有別於普通法體系，司法案例在此體系中的先例價值有限。於1970年代末，中國政府開始頒佈一套規管一般經濟事務的綜合法律法規體系。過去三十年立法的整體影響已大幅增加中國各類外商或私營部門投資可獲得的保障。我們的中國子公司須遵守整體適用於中國公司的各項中國法律及法規。然而，由於該等法律及法規相對較新，且中國法律體系不斷發展，該等法律、法規及規則日後的執行存在變動。

---

## 風險因素

---

特別是，有關生命科學及生物製劑行業的中國法律法規正在發展及演變。中國政府機關日後或會頒佈新法律及法規以規管該等相關行業。我們無法保證我們的慣例不會被視為違反與該等相關行業有關的任何新中國法律或法規。此外，生命科學及生物製劑行業的發展可能導致中國法律、法規及政策或現有法律、法規及政策的詮釋及應用出現變動，從而可能限制我們的業務營運，從而可能對我們的業務及經營業績造成重大不利影響。

有時，我們可能不得不訴諸行政及法院程序來行使我們的合法權利。然而，由於中國行政及法院機關在詮釋和執行法定及合約條款方面具有酌情權，行政及法院訴訟的結果將受現行立法環境以及實施及實施和執行的條件所規限。未能應對中國監管環境的變化可能會對我們的業務造成重大不利影響，並阻礙我們持續經營的能力。

中國經濟、政治及社會狀況以及法律及政府政策的不利變動可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及增長前景造成重大不利影響。

由於我們在中國經營廣泛，我們的業務、財務狀況、經營業績及增長前景在很大程度上受制於中國的經濟、政治及社會狀況以及法律及政府政策。任何市場的經濟增長都是不平衡的。因此，我們可能很難預測我們可能面臨的所有風險和不確定性。此外，中國經濟、政治及社會狀況以及法律及政府政策的不利變動可能對中國整體經濟增長造成重大影響，從而可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及增長前景造成不利影響。

**我們受經營所在司法權區的法律法規所規限，若我們未能應對該等司法權區未來監管環境的變化，可能會對我們的業務、經營業績和財務狀況產生不利影響。**

我們須遵守中國及我們經營所在的其他市場規管製藥行業的不斷演變的法律法規。業內近期出台的法律法規可能不足以全面涵蓋製藥市場經濟活動的所有方面。特別是，該等法律及法規的詮釋及執行可能須視乎日後的實施而定。我們無法預測中國及其他司法權區未來立法發展對生命科學工具及生物試劑行業的影響，包括制定新的法律、修訂現有法律或其解釋或執行，或國家法律優先於地方法規。適用於我們行業的法律

---

## 風險因素

---

法規的變化可能會導致意想不到的新挑戰。先前的執法活動紀錄(或執法活動的缺失)不能作為預測未來的執法行動的依據。因此，我們的業務營運面臨更多不確定性及風險。任何針對我們的執法行動均可能對我們造成重大不利影響。任何訴訟或政府調查或執行政程序均可能耗時較長，並可能導致大量成本、轉移資源及管理層注意力、負面宣傳及聲譽受損。因此，我們的業務、經營業績及財務狀況可能會受到不利影響。

**我們受到法律法規要求的貨幣兌換監管要求，這可能會影響我們涉及外匯交易的業務及日常運營，包括向H股持有人派付股息。**

外幣兌換及匯款須遵守若干外匯法規。我們無法保證在某一匯率下會有足夠的外匯來滿足我們的外匯需求。例如，根據中國現行外匯管理制度，我們進行的經常賬戶下的外匯交易(包括派付股息)毋須取得國家外匯管理局的事先批准；然而，我們須出示該等交易的相關文件證明，並於中國境內擁有經營外匯業務牌照的指定外匯銀行進行該等交易。然而，除非法律另行允許，否則資本賬戶下的外匯交易通常需要經國家外匯管理局或其地方分支機構批准或向其登記。外匯不足可能會限制我們獲得足夠外匯以向H股持有人派付股息或履行任何其他外匯責任的能力。此外，不遵守任何適用的外匯法規可能會使我們受到行政處罰及罰款，並可能影響我們的業務及聲譽。

**我們面臨外匯風險，且匯率波動可能對我們的業務及[編纂]產生不利影響。**

人民幣兌港元、美元及其他外幣的匯率波動受(其中包括)國內外政治、經濟狀況及貨幣政策變動的影響。

---

## 風險因素

---

我們營運面臨的任何人民幣或其他外幣升值或貶值情形將以不同方式影響我們的業務。此外，外匯匯率變動可能會對以港元計值的股份價值及任何應付股息造成影響。在該等情況下，我們的業務、財務狀況、經營業績及增長前景可能受到重大不利影響。

**我們可能須就未來集資活動獲得中國證監會或其他中國政府機關的批准或其他規定。**

我們無法保證日後頒佈的任何新規則或法規將不會對我們或我們的融資活動施加額外規定或限制。倘日後確定須經中國證監會或其他監管機構批准或備案或履行其他程序，我們可能無法及時或根本無法獲得該等批准、履行該等備案程序或滿足該等其他規定。我們可能因未能就本次[編纂]或我們未來的融資活動尋求中國證監會批准或其他政府授權或履行備案程序而面臨中國證監會或其他中國監管機構的制裁，而該等監管機構可能對我們處以罰款及處罰、限制我們在中國的經營活動、限制我們在中國境外派付股息的能力、延遲或限制將[編纂][編纂]匯回中國或採取其他行動限制我們的融資活動，這可能對我們的業務造成重大不利影響。

**可能難以向我們或居住在中國的董事或行政人員送達法律程序文件或在中國向彼等或我們強制執行自非中國法院獲得的任何判決。**

就若干範疇(包括保護少數股東)而言，本公司所遵守的法律框架與美國及其他司法權區的公司條例或公司法存在重大差異。此外，中國並無訂立條約或安排規定承認及執行大多數其他司法權區法院作出的判決。然而，根據中國公司法，在若干情況下，股東可代表公司對董事、監事、高級職員或任何第三方提起衍生訴訟。

於2006年7月14日，中華人民共和國最高人民法院與香港政府簽署《關於內地與香港特別行政區法院相互認可和執行當事人協議管轄的民商事案件判決的安排》(「**2006年安排**」)。根據該項安排，若任何指定的中國人民法院或任何指定的香港法院在具有書面

---

## 風險因素

---

管轄協議的民商事案件中已作出須支付款項的具有執行力的終審判決，任何一方當事人可向相關中國人民法院或香港法院申請認可及執行該判決。儘管該項安排已於2008年8月1日生效，但根據該安排提起的任何訴訟的結果和效力仍存在不確定因素。

於2019年1月18日，中華人民共和國最高人民法院和香港特別行政區政府律政司簽署了《關於內地與香港特別行政區法院相互認可和執行民商事案件判決的安排》（「**2019年安排**」）。就中國內地法院與香港特別行政區法院民商事判決的互相承認及執行而言，2019年安排規定（其中包括）判決的範圍及詳情、申請承認或執行的程序及方法、作出原判法院的司法管轄權複核，應拒絕承認及執行判決的情況以及彌償方法。於最高人民法院作出司法詮釋並由香港特別行政區完成相關流程後，雙方應宣佈2019年安排的生效日期。2019年安排應適用於雙方法院於生效日期當日或之後作出的任何判決。2006年安排將於2019年安排生效當日終止。倘各方於2019年安排生效日期前根據2006年安排簽訂了「書面選用法院協議」，則2006年安排仍適用。儘管2019年安排已於2024年1月29日生效，但根據2019年安排執行或承認判決的結果及有效性仍存在不確定性。

### 我們須遵守中國稅務法律及法規。

我們須接受中國稅務機關根據中國稅務法律及法規對我們履行納稅義務情況的定期檢查。我們無法保證中國稅務機關日後的審查不會導致罰款、其他處罰或行動，從而可能對我們的業務、財務狀況及經營業績以及我們的聲譽造成不利影響。此外，中國政府不時調整或更改其稅務法律及法規。該等調整或變動，連同由此產生的任何不確定性，可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

---

## 風險因素

---

### **H股持有人可能須繳納中國稅項。**

依據現行中國稅法及相關規章，非中國居民個人及非中國居民企業，就我們向彼等派付的股息，及從H股的[編纂]或其他[編纂]所實現的收益，須承擔不同的納稅義務。

就非中國居民個人而言，根據《個人所得稅法》，於中國境內所得的利息、股息、花紅，適用20%的個人所得稅稅率。因此，我們須於派付股息時代扣代繳該等稅項，除非中國與該外國個人所屬司法權區簽訂的適用稅收協定或安排規定減免該等納稅義務。根據適用規章，在香港發行股份的中國公司於宣派股息時，一般可按10%的稅率代扣代繳個人所得稅。惟我們知悉H股個人持有人的身份及適用稅率，則向非中國居民個人派付的股息，可根據適用稅收協定按其他稅率代扣代繳稅款(或倘無適用稅收協定，則最高可按20%稅率計徵)。非中國個人自處置H股所得收益是否須繳納中國個人所得稅，應依據當時生效的相關法律法規確定。

就於中國境內未設立機構或業務地點，或雖設立機構或業務地點但所得與其所設機構或業務地點並無實際聯繫的非中國居民企業而言，根據企業所得稅及其他適用中國稅務法規及規範性文件，我們向其支付的股息，及該等外國企業透過銷售或其他處置股份所實現的收益，一般適用10%的中國企業所得稅稅率。該等稅項可依據中國與該非居民企業所屬司法權區簽訂的特別安排或適用協定予以減免。依據適用法規，我們擬向非中國居民企業H股持有人派付股息時，按10%的稅率代扣代繳稅項。適用所得稅協定項下享有優惠稅率的非中國居民企業，須向中國稅務部門申請退還超過適用協定規定的稅率代扣代繳稅項，而該等退稅的付款須經中國稅務部門確認。

詳情請參閱本文件附錄三「稅務及外匯」。

---

## 風險因素

---

我們收取子公司支付的股本股息及其他分派，為我們的部分現金及融資需求提供資金。子公司向我們支付股息的能力受到限制，可能會對我們開展業務的能力產生重大不利影響。

本公司收取子公司支付的股本股息及其他分派，為其部分現金及融資需求提供資金，包括向股東支付股息及其他現金分派所需資金、償還我們可能產生的任何債務所需資金及支付我們的經營開支所需資金。此外，我們預期未來子公司數量將會繼續增加。倘我們任何中國子公司日後自行承擔債務，則規管債務的工具可能會限制其向我們派付股息或作出其他分派的能力。另外，相關中國法律法規僅允許子公司利用其根據中國會計準則及法規釐定的保留盈利(如有)派付股息。根據中國法律法規，我們在中國的各子公司須每年根據中國會計準則撥出至少10%的稅後利潤作為法定儲備，直至該儲備的累計金額超過其註冊資本的50%。該等儲備不可作為現金股息分派。鑒於該等中國法律法規，我們的各子公司以股息形式向我們轉讓其淨利潤的能力會受到限制。子公司向我們派付股息或作出其他分派的能力受到限制，可能會對我們的增長、投資或收購、派付股息或以其他方式提供資金及開展業務的能力造成重大不利限制。

### 與[編纂]有關的風險

我們的A股在深圳證券交易所創業板上市。A股市場與H股市場的特色可能有所不同。

我們的A股在深圳證券交易所創業板上市並交易。在[編纂]後，我們的A股將繼續在深圳證券交易所創業板交易，而我們的H股將會在香港聯合交易所有限公司(「聯交所」或「香港聯交所」)[編纂]。根據現行中國法律法規，我們的H股和A股不可互換或替換，且H股與A股市場之間也無法進行交易或交割。H股和A股市場具有不同的交易特點，各自具有不同的交易量、流動性和投資者基礎，以及不同的散戶和機構投資者參與程度。因此，我們的H股和A股的[編纂]可能不具可比性，而我們A股的歷史價格亦不一定能代

---

## 風險因素

---

表H股[編纂]。儘管如此，我們的A股價格波動可能會對H股[編纂]造成不利影響，反之亦然。因此，閣下在評估對我們H股的[編纂]時，不應過度依賴我們A股的交易歷史。

**H股先前並無[編纂]，H股的[編纂]及[編纂]可能波動。**

於[編纂]完成前，我們的H股並無[編纂]。概不保證我們的H股將在[編纂]完成後形成或維持活躍的[編纂]。[編纂]乃本公司與[編纂](為其本身及代表[編纂])磋商的結果，未必能反映[編纂]完成後H股的[編纂][編纂]。H股的[編纂]可能於[編纂]完成後隨時跌至低於[編纂]。

此外，我們的H股[編纂]和[編纂]可能出現波動。以下因素(其中包括)可能影響我們H股[編纂]的[編纂]及[編纂]：

- 我們的收益、盈利及現金流變動；
- 公佈新的投資、業務合作、戰略聯盟或收購；
- 因流行病、天然災害或電力短缺導致意外業務中斷；
- 董事、高級管理層或其他關鍵員工的任何重大變動；
- 我們未能就運營取得或持有監管批准；
- 我們未能與競爭者有效競爭；
- 政治、經濟、財政及社會發展狀況；或
- 我們產品或原材料的市場價格波動。

此外，在聯交所上市且業務及資產位於中國的其他公司股份過去曾遇到重大價格波動。故我們的H股可能發生與我們的表現並無直接關聯的[編纂]變化，而我們的H股[編纂]可能因此遭受重大損失。

---

## 風險因素

---

**H股[編纂]可能發生波動，這可能導致閣下蒙受重大損失。**

我們H股的[編纂]可能會波動，且可能因我們無法控制的因素而大幅波動。尤其是，其他提供類似產品或在相同／相關行業營運，且已在香港上市證券的公司的市場表現及市價波動可能會影響我們的H股[編纂]及[編纂]波動。多家中國內地公司已於香港上市，且部分公司正在籌備於香港上市。此類公司中部分公司的股價曾大幅波動，包括首次公開發售後價格大跌。該等公司證券在發售之時或之後的交易表現可能影響投資者對在香港上市的中國內地公司的整體情緒，從而可能影響我們H股的[編纂]。

**未來在[編纂][編纂]或視作大量[編纂]我們的股份，可能會對我們的H股的現行[編纂]以及日後我們籌集額外資金的能力造成重大不利影響。**

股份於[編纂]後在公開市場的日後大量[編纂]或預期大量[編纂]，可能對H股[編纂]造成重大不利影響。若控股股東集團或其他現有股東日後於[編纂]後在[編纂]大量出售股份，或預期有關出售可能會發生，則可能導致H股的[編纂]下跌，並可能嚴重損害我們未來通過提呈[編纂]籌集資金的能力。我們無法保證控股股東集團不會出售其持有的股份，或我們不會根據授予董事發行股份的一般授權發行股份或以其他方式發行股份。我們無法預測控股股東集團日後出售任何股份或控股股東集團持有可供出售的股份的影響，或本公司發行股份對H股的[編纂]可能產生的影響(如有)。控股股東集團或我們出售或發行大量股份，或市場認為有關出售或發行可能發生，可能會對H股的現行[編纂]產生重大不利影響。

此外，儘管[編纂]股份的[編纂]在出售其[編纂]的H股時並無受到任何限制，但出於法律監管、業務市場規定或其他因素，他們可能已訂立安排或協議，在緊隨[編纂]完成後或在[編纂]完成後一段時間內，[編纂]其持有的部分或全部H股。該等[編纂]根據有關安

---

## 風險因素

---

排或協議[編纂]其[編纂]的任何H股可能對H股的[編纂]造成不利影響，且任何大量出售可能對我們的H股[編纂]產生重大不利影響並造成我們H股[編纂]的大幅波動。

**我們無法保證我們的新業務計劃及[編纂]使用計劃將成功實施或產生預期收入及溢利。**

作為中國生物製劑行業的領先參與者，我們持續實施各項增長策略和計劃，以實現業務多元化。有關進一步詳情，請參閱本文件「業務—我們的戰略」及「未來計劃及[編纂]用途」。然而，進軍新業務涉及風險及挑戰。該等業務計劃均為全新及不斷發展的計劃，其中部分計劃可能不會成功。我們或會花費比預期更長的時間以開發技術及建立我們服務及產品的市場接受度，且我們可能並無有效執行該等新業務計劃的充足經驗。此外，我們將在開發、製造及銷售新產品及服務時產生巨額研發、生產、銷售及營銷、人事及合規成本。我們無法保證任何該等新業務計劃將獲得預期市場接受度並產生收入或溢利。如我們的工作未能提高我們的變現能力，則我們可能無法維持或增加收入或收回任何相關成本，而我們的業務及經營業績可能受到重大不利影響。

**我們的控股股東集團可能對本公司有重大影響力，其利益未必與其他股東的利益一致。**

我們的控股股東集團可能對我們的業務有巨大影響力，包括與併購、擴張計劃、合併及出售我們全部或絕大部分資產、選舉董事及其他重大公司行動有關的管理、政策及決策事項。緊隨[編纂]完成後，我們的控股股東集團將有權行使本公司約[編纂]%的已發行股本。該所有權集中情況亦可能會阻礙、推遲或阻止本公司控制權出現變動，這可能會剝奪其他股東於本公司出售時就其H股收取[編纂]的機會，並可能會降低我們的H股[編纂]。即使其他股東反對，該等事項也有可能發生。此外，我們控股股東集團的利益可能有別於其他股東的利益。我們的控股股東集團可能會對我們行使影響力，導致我們訂立的交易、採取或無法採取的行動或作出的決定與我們其他股東的最佳利益相衝突。

---

## 風險因素

---

由於H股的[編纂]高於每股綜合有形資產淨值，[編纂]中我們的H股[編纂]將於有關[編纂]後面臨即時攤薄。

由於我們H股的[編纂]高於緊接[編纂]前每股綜合有形資產淨值，[編纂]中我們的H股[編纂]可能會面臨即時攤薄。我們現有股東的股份中每股[編纂]經調整綜合有形資產淨值將會增加。此外，倘若我們於日後發行額外H股以募集額外資金，我們的H股持有人可能會面臨進一步權益攤薄。

我們的過往股息未必可反映我們未來的股息政策，也無法保證我們日後會否及何時宣派及派付股息。

我們過去曾宣派股息。然而，概不保證我們未來任何時期會宣派或分派任何金額的股息。根據中國適用的法律法規，股息的派付可能有一定的限制條件，我們根據企業會計準則計算的利潤在某些方面與根據國際財務報告準則計算的不同。未來任何股息的宣派、派付和金額都由董事在考慮各種因素後酌情決定，包括我們的經營業績、財務狀況、現金流量、資本開支需求、市場狀況、業務發展的戰略計劃和前景、派付股息的監管限制等董事可能認為相關的因素，並須經股東會批准。任何股息宣派、派付和金額都須遵守我們的公司章程文件及中國適用法律法規。有關我們股息政策的進一步詳情，請參閱「財務資料 — 股息」。除可合法分派的利潤和儲備外，不得宣派或派付任何股息。我們的過往股息不應被視為可反映我們未來的股息政策。

根據中國現行的外匯法規，經常賬戶項目的付款，包括利潤分配、利息支付以及貿易和服務相關的外匯交易，無需事先經國家外匯管理局批准，只要遵守特定程序規定即可用外幣支付。然而，如果人民幣兌換為外幣匯出中國境外，用以支付資本開支（如償還以外幣計值的貸款），則須經主管政府機關批准或向其登記。此外，根據外匯管理規定及其他相關中國法律法規，倘國際收支發生或預期將發生重大失衡，中國政府有

---

## 風險因素

---

權採取必要的「保障及限制性措施」。此項潛在的系統性限制可能妨礙我們取得或匯出外匯的能力，進而對向H股股東派付股息造成不利影響。如果外匯監管制度影響我們獲得足夠的外幣來滿足外幣需求的能力，我們可能無法以外幣向股東支付股息。此外，我們無法保證中國未來不會出台新規定從而影響人民幣匯入或匯出。

**我們不能保證H股將一直在聯交所[編纂]。**

雖然按我們現行計劃，H股將一直於聯交所[編纂]，但概不保證H股能持續維持[編纂]地位，原因之一為本公司未必能持續符合聯交所的[編纂]規定。倘H股不再於聯交所[編纂]，H股持有人將不能通過在聯交所[編纂][編纂]其H股。

**由於H股的[編纂]與[編纂]之間相隔數天，H股持有人面臨H股[編纂]在H股開始[編纂]前期間下跌的風險。**

我們的[編纂]的[編纂]預期將於[編纂]釐定。然而，我們的H股在交付前將不會在聯交所開始[編纂]，預計將於[編纂]後數個營業日。因此，[編纂]可能無法在此期間[編纂]或[編纂]我們的H股。因此，我們的H股持有人面臨在[編纂]開始前，我們的H股[編纂]可能因不利的市場狀況或其他不利發展而下跌的風險，其可能發生在[編纂]與[編纂]開始之間。

**我們對如何使用[編纂][編纂]淨額擁有重大酌情權，而閣下未必同意我們的使用方式。**

管理層使用[編纂][編纂]淨額的方式未必會得到閣下的認同或者不會為我們的股東帶來可觀的回報。我們計劃將[編纂][編纂]淨額用於(其中包括)：(i)拓展我們的產品組合及進一步提升我們的研發能力；(ii)擴展我們的國際市場及銷售網絡；(iii)增強我們的全球生產及交付能力；(iv)有選擇地進行策略性收購和股權投資；及(v)提升我們的研發能力。詳情請參閱本文件「未來計劃及[編纂]用途 — [編纂]用途」。然而，管理層將酌情決定[編纂]淨額的實際用途。閣下將資金委託予我們的管理層，因而對於[編纂][編纂]淨額的具體用途，閣下須信賴管理層所作出的判斷。

---

## 風險因素

---

聯交所已就遵守上市規則若干規定授出豁免。股東不會享有已獲豁免遵守的上市規則賦予的權益。這些豁免或會遭撤回而令我們及股東承擔額外的法定及合規責任。

我們已申請而聯交所已向我們授出多項嚴格遵守上市規則的豁免。有關進一步詳情，請參閱本文件「豁免嚴格遵守上市規則」。概不保證聯交所將不會撤銷已授出的任何這些豁免或對任何這些豁免施加若干條件。倘任何這些豁免被撤銷或受限於若干條件，我們可能須承擔額外的合規責任、產生額外的合規成本並面臨多個司法權區合規事宜引致的不確定性，上述各項均可能對我們及我們的股東造成不利影響。

閣下不應依賴我們就A股在深圳證券交易所創業板上市而發佈的任何資料。

由於我們的A股在深圳證券交易所創業板上市，我們須遵守中國的定期申報及其他信息披露規定。因此，我們不時在深圳證券交易所或中國證監會指定的其他媒體渠道公開發佈我們的相關信息。然而，我們就A股上市所公佈的資料依據中國證券監管機構的監管規定、行業標準和市場慣例，與[編纂]所適用者不同。於深圳證券交易所或其他媒體渠道披露的往績記錄期間財務和運營資料未必可與本文件所載財務和運營資料直接比較。因此，H股的[編纂]務請注意，在作出是否[編纂]我們的H股的[編纂]時，應僅依賴本文件所載的財務、經營等資料。一經申請[編纂][編纂]的H股，即表示閣下已同意不會依賴本文件及我們在香港就[編纂]作出的任何正式公告所載以外的任何資料。

本文件所載的若干事實及統計數據乃摘錄自第三方報告及可公開查閱的官方資料來源。

本文件，尤其是「行業概覽」章節，包含與生物製劑及重組蛋白行業有關的資料及統計數據。該等資料及統計數據乃取自多份政府官方刊物及其他刊物以及我們委託第

---

## 風險因素

---

三方撰寫的報告。然而，我們無法保證來自該等來源的資料及統計數據的質量或可靠性。來自政府官方來源的資料未經我們、獨家保薦人、[編纂]、我們或彼等各自董事、高級人員或其代表或參與[編纂]的任何其他各方獨立核實，對於其準確性不發表任何聲明。此外，我們無法保證該等資料的呈列或編纂基準或準確程度與其他來源的類似統計數據一致，且有關資料可能並不完整或並非最新。因此，本文件所載的各政府刊物資料可能不準確，不應過度依賴該等資料作為閣下[編纂]我們H股的依據。在任何情況下，閣下應審慎斟酌該等資料或統計數據的重要性。

### 本文件所載前瞻性陳述涉及多項風險及不確定因素。

本文件載有若干前瞻性陳述及資料，並使用「旨在」、「預計」、「認為」、「可以」、「可能」、「繼續」、「估計」、「展望」、「擬」、「計劃」、「預料」、「潛在」、「預測」、「尋求」、「預期」、「或會」、「或許」、「將會」、「應」、「會」或「將」等前瞻性措辭及類似詞彙。就其性質而言，該等陳述涉及重大風險及不確定因素。[編纂]務請注意，依賴任何前瞻性陳述涉及風險及不確定因素，即使董事認為與該等前瞻性陳述有關的假設屬合理，但任何或所有該等假設可能被證明為不準確，因而基於該等假設的前瞻性陳述亦可能不準確。

這方面的風險及不確定因素包括上文所討論的風險因素中識別的風險及不確定因素。鑒於該等及其他風險以及不確定因素，本文件所披露的前瞻性陳述不應視為本公司將實行該等計劃或達致目標的陳述，且[編纂]不應過分依賴該等陳述。過往表現無法保證未來業績。本公司並無義務因新資料、未來事件或其他原因而公開更新或發佈任何前瞻性陳述的任何修訂。有關該等前瞻性陳述(包括相關風險)的詳情，請參閱本文件「前瞻性陳述」。

---

## 風險因素

---

閣下應細閱文件全文，切勿倚賴報章或其他媒體所載有關我們及[編纂]的任何資料。

於本文件刊發前，及本文件日期後但在[編纂]完成之前，可能會有報章和媒體對我們進行報導。報章和媒體載述的若干財務資料、行業比較、利潤預測及其他有關我們的資料未必見之於本文件。

閣下就H股作出[編纂]時，務請僅依賴本文件、[編纂]及我們於香港刊發的正式公告所載的資料。我們概不就報章或其他媒體所報導的任何資料的準確性或完整性承擔任何責任，也不就報章或其他媒體對我們或[編纂]所發表的任何預測、觀點或意見的公平和恰當性承擔任何責任。

我們概不就任何有關資料、報告或刊物的恰當性、準確性、完整性或可靠性發表任何聲明。因此，[編纂]就[編纂]作出[編纂]決定時，不應依賴任何有關資料、報告或刊物。

[編纂]作出是否[編纂]H股的決定時，務請僅依賴本文件、[編纂]及我們於香港刊發的正式公告所載的財務、運營及其他資料。一經申請[編纂][編纂]的H股，即表示閣下已同意不會依賴本文件、[編纂]及我們於香港刊發的正式公告所載資料以外的任何資料。