

風險因素

閣下於[編纂]我們的H股前，應審慎考慮本文件所載全部資料，包括下述風險及不確定因素。下文所述為我們認為屬重大的風險。下列任何一種風險均可能對我們的業務、經營業績、財務狀況及前景造成重大不利影響。在任何該等情況下，我們H股的市價均可能下跌，閣下可能損失全部或部分[編纂]。

該等因素為未必會發生的或然事件，且我們概不就任何該等或然事件發生的可能性發表任何意見。除另有指明外，所提供的資料均為截至最後實際可行日期的資料，不會於本文件日期後更新，且受本文件「前瞻性陳述」一節所述警示聲明規限。

我們認為我們的營運涉及若干風險及不確定因素，其中一些超出我們的控制範圍。我們將該等風險及不確定因素分類為：(i)與我們的業務及行業有關的風險；(ii)與在我們經營所在司法權區開展業務有關的風險；及(iii)與[編纂]及[編纂]有關的風險。

我們目前未知或下文未明示或暗示或我們目前認為不重大的其他風險及不確定因素亦可能損害我們的業務、經營業績、財務狀況及前景。閣下應根據我們所面臨的挑戰(包括本節論述的挑戰)考慮我們的業務及前景。

與我們的業務及行業有關的風險

影響汽車行業的不利經濟狀況及消費者接受程度可能限制車載光學解決方案的採用率，這可能對我們的業務運營、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

我們的業務依賴於中國及全球的汽車行業，並直接受其影響。我們主要在中國經營業務，並且已擴張至歐洲、亞洲其他地區及北美洲等境外地區。因此，該等地區的經濟狀況會對新車的產量產生重大影響，從而對我們的業務運營及財務狀況產生影響。汽車生產及銷售具有高度週期性，並取決於整體經濟狀況、消費者接受程度及其他因素，包括消費者支出及偏好、利率水平及信貸可用性的變化、政府激勵措施及監管要求以及政治動盪，尤其是在能源生產國及成長型市場。此外，汽車生產與銷售可能受到我們的客戶在應對具有挑戰性的經濟狀況時持續經營的能力的影響。全球汽車

風險因素

產量每年都會出現波動，有時波動很大，而該等波動導致對我們解決方案的需求波動。任何該等因素（包括但不限於整體經濟狀況及由此導致的客戶破產或製造工廠關閉）的任何重大不利變動均可能減少我們的客戶的汽車銷售及生產，並可能對我們的業務運營及財務狀況造成重大不利影響。

我們在不斷發展且競爭激烈的行業中經營。

我們主要在中國的車載光學解決方案市場中競爭，該市場的特點是競爭激烈及持續變化，包括快速的技術演進、新解決方案的頻繁推出、客戶需求的持續轉變以及新行業標準及慣例的定期出現。我們亦已擴張至歐洲、亞洲其他地區及北美洲等境外地區。該等市場的競爭格局持續變化，並受有關市場的整體經濟、政治、監管及社會環境以及技術進步的競爭影響。

我們無法向閣下保證我們能在車載光學技術領域保持領先地位。影響競爭的因素包括（其中包括）技術創新、產品質量及安全、產品定價、銷售效率、製造效率、服務質量以及品牌等。我們未來的成功將取決於我們開發卓越解決方案的能力，以及在我們的技術領先於現有及任何新競爭對手方面保持領先競爭地位的能力。儘管我們認為我們已在車載光學解決方案領域建立全球領導地位，但若需保持競爭力，我們仍面臨重大挑戰，且我們面臨來自其他競爭對手的競爭。我們的部分競爭對手可能擁有更先進的技術、更好的財務資源及／或能夠以更低的價格或更優惠的付款條款提供產品。該等市場的競爭格局也因潛在的新進入者而面臨不確定性。與該等企業競爭，可能阻礙我們成功維持我們的智能感知及智能座艙解決方案市場份額或擴大其他車載光學解決方案市場份額的能力。倘我們無法與現有或未來的競爭對手進行有效競爭，我們的業務、經營業績及財務狀況可能會受到重大不利影響。此外，即使我們能夠有效競爭，市場份額的擴大亦可能以我們的盈利能力為代價，這可能對我們的業務、經營業績及財務狀況產生不利影響。

由於技術的快速變化與進步，我們可能無法進一步改進技術並開發和推出新產品。

我們認為車載光學解決方案行業具有技術進步快及產品規格頻繁更新的特徵。我們認為，未來的成功很大程度上取決於我們能否成功預測技術變革，並及時以具成本效益的方式與技術進步保持同步。於截至2023年及2024年12月31日止年度以及截至2024年及2025年9月30日止九個月，我們的研發支出分別約為人民幣485.1百萬元、人民幣545.9百萬元、人民幣395.8百萬元及人民幣438.4百萬元，分別約佔同期收入的

風險因素

9.2%、9.1%、8.9%及8.5%。然而，我們在將研發成果商業化及按原定計劃推出新產品時，可能遭遇實際困難，或者我們的研發支出可能無法帶來預期收益，甚或根本無法產生收益。例如，我們正積極開拓激光雷達行業的商機，該領域正經歷快速的技術變革。儘管我們計劃持續投入大量資源於激光雷達相關技術，但技術的快速更迭與進步可能對產品的市場接受度造成不利影響。若客戶偏好的技術出現劇烈變動，將顯著影響我們交付符合市場需求產品的能力。倘我們未能根據市場趨勢充分應對技術發展及繼續有效地改進我們現有的產品及服務，我們的業務、財務狀況及經營業績或會受到重大不利影響。

此外，製造技術進步可能導致我們的生產機器及設備以及生產方法面臨技術過時。我們無法保證，目前的製造技術不會因製造技術的快速進步而被新製造技術（其可能使我們目前的生產機器及設備以及生產方法過時）取代。倘我們未能及時有效地調整生產機器及設備，或因新技術而須投入大量資金購置新的生產機器及設備，我們的業務、財務狀況及經營業績將受到重大不利影響。

國際業務擴張可能使我們面臨額外的監管、經濟及政治風險，若未能處理該等風險，我們的業務、經營業績及財務狀況可能受到不利影響。

我們已在全球擁有業務佈局，於往績記錄期間，我們的產品銷往多個外國地區，主要包括歐洲、亞洲其他地區及北美洲。於截至2023年及2024年12月31日止年度以及截至2024年及2025年9月30日止九個月，我們自海外產生的總收入分別為人民幣2,902.0百萬元、人民幣2,886.7百萬元、人民幣2,226.0百萬元及人民幣2,243.6百萬元，分別佔同期總收入的55.1%、48.2%、50.0%及43.6%。此等海外市場面臨經濟狀況挑戰及政治與監管不確定性，這可能嚴重阻礙我們的銷售。

由於我們進行國際性的業務營運，我們受我們開展業務所在的不同國家或地區的法律及法規規限。不同司法權區影響我們業務的法律、政治及經商環境持續演化及各有差異，且通常並不清晰或難以預測，可能令我們的合規成本及法律風險增加。其後的立法、法規、訴訟、法院裁決或其他事宜可能會增加我們的成本、法律責任及聲譽損害風險。此外，與我們業務活動相關的外國經商及法律環境的不確定因素，可能會對我們的業務、經營業績及財務狀況造成不利影響。

風險因素

對我們車載光學解決方案的需求亦高度依賴於我們經營所在市場的經濟狀況。倘任何主要市場出現政治或經濟動盪，或當地貨幣兌美元（我們海外銷售的主要計值貨幣）貶值，則對我們產品的需求可能減少，並且我們的業務可能受到重大不利影響。

倘我們失去任何主要客戶，或無法向任何頂級客戶銷售產品，我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到重大不利影響。

截至2023年及2024年12月31日止年度以及截至2025年9月30日止九個月，我們最大客戶產生的收入分別佔我們於該等相應期間內各期間總收入的14.7%、13.5%及9.1%。截至2023年及2024年12月31日止年度以及截至2025年9月30日止九個月，我們五大客戶產生的收入分別佔我們於同期總收入的56.5%、47.7%及38.0%。然而，我們無法保證現有客戶會為其新車型繼續採購我們的解決方案，也無法保證其將在我們正在開展或未來的項目中與我們維持合作關係。儘管我們已與許多客戶訂立框架採購協議，該等協議通常並無要求彼等購買我們任何特定數量的解決方案。我們現有客戶的任何銷售損失可能會對我們的收入造成不利影響。未來，該等客戶可能會決定購買比過往更少的解決方案、不將我們的解決方案納入其業務、延遲購買我們的解決方案、從競爭對手購買解決方案或以其他方式改變其購買模式，這可能對我們的業務、經營業績及財務狀況造成不利影響。

此外，我們的諸多客戶是大型跨國公司，擁有大量開發資源，且在若干情況下，可能獲得、獨立開發或與他人合夥開發與我們構成競爭的技術。滿足任何該等公司的技術要求並獲彼等選擇提供車載光學解決方案將需要我們投入大量時間及資源。我們無法向閣下保證我們的車載光學解決方案將被該等公司選擇，或我們將通過向該等主要客戶銷售我們的解決方案產生可觀的收入。倘該等大型公司未選擇我們的解決方案，或倘該等公司開發或獲得具競爭力的技術，則我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到不利影響。

風險因素

車載光學解決方案高度複雜，可能使我們面臨因產品質量問題引起的產品責任申索或召回，並對我們的業務、聲譽、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

車載光學解決方案及相關產品及服務出售予客戶，以安裝在車輛上。該等解決方案技術含量高且非常複雜，製造標準高，且可能會在不同的開發階段遭遇缺陷、錯誤或可靠性問題。我們可能無法及時發佈新解決方案、製造現有解決方案、糾正已出現的問題或糾正該等問題以使客戶滿意。此外，未發現的錯誤、缺陷或安全漏洞（尤其是在推出新解決方案或發佈新版本時）可能導致配備車載光學解決方案的車輛的駕駛員及／或乘客或周遭人士嚴重受傷甚至身故，亦可能導致針對車載光學解決方案相關提供商的訴訟、負面宣傳及其他後果。

車載光學解決方案存在風險，與該等技術相關的事故時有發生。我們的解決方案中的若干錯誤或缺陷可能僅於經過客戶測試、商業化及部署後才會被發現，在此情況下，我們可能會產生大量額外的開發成本及產品召回、維修、更換成本或賠償。倘發生與我們的車載光學解決方案相關的事故，我們可能會面臨法律責任、申索、政府審查及進一步監管。我們的聲譽或品牌可能因該等問題而受損，而客戶可能不願購買我們的解決方案，這可能會對我們留住現有客戶及吸引新客戶的能力產生不利影響，並可能對我們的業務、聲譽、經營業績及財務狀況產生不利影響。儘管我們嘗試盡可能有效及迅速地補救我們在車載光學解決方案中發現的任何問題，但該等努力可能並不及時，可能會妨礙生產，亦可能無法令客戶滿意。此外，第三方的車載光學解決方案造成的事故或缺陷可能會對公眾對自動駕駛技術的看法產生負面影響，或導致監管限制。

我們的車載光學解決方案可能受到監管限制的影響。例如，我們有關車載光學解決方案的研發活動須遵守自動駕駛相關監管限制。任何監管限制的加強均可能對我們的車載光學解決方案的發展造成重大不利影響。此外，我們的車載光學解決方案可能受中國政府的新能源汽車補貼政策影響。新能源汽車補貼的任何減少、更改或停止，均可能導致對新能源汽車的市場需求造成不利影響，進而減少客戶對我們的車載光學解決方案的需求，並對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

風險因素

我們可能面臨國際貿易政策及貿易保護措施相關的風險。

近年來，國際關係的複雜性帶來了新挑戰及持續的不確定性。各國已宣佈計劃實施及／或已實施新的或修改的關稅。例如，於2025年4月，美國政府宣佈影響廣泛產品及地區的大量新關稅，並表明其擬繼續制定新貿易政策。為應對此舉，其他若干政府已宣佈或實施報復性關稅及其他保護主義措施。由於我們處於汽車產業供應鏈之中，若該產業成為貿易限制或監管行動的特定目標，我們可能面臨特殊挑戰。雖然中美雙方公佈推遲實施額外關稅，但無法保證中美貿易緊張局勢將如何發展，亦無法保證正在或將受兩國實施的關稅或新貿易政策影響的貨物範圍是否會有變動。我們無法預測此類政策發展可能對我們業務產生的任何潛在影響。若我們、我們的供應商或其他合作夥伴受到關稅政策的負面影響，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會惡化。此外，我們亦將產品出口至其他市場（如歐洲）。若歐洲關稅提高，我們的產品價格將上漲，並可能引發報復性關稅。由於來自世界其他地區的承受關稅負擔的產品可能轉向其他市場，故存在重大的供應鏈中斷風險。此類動態或市場對任何此類動態可能發生的預期，可能縮小國際貿易、投資、技術交流及其他經濟活動的規模，亦可能導致國家間政治及經濟關係變動、制裁、出口管制及其他地緣政治問題。該等發展已形成動態及難以預測的貿易格局，或會對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成不利影響。

在我們絕大多數的交易中，客戶須自行承擔進口稅及關稅。僅在有限情況下，當產品根據完稅後交貨（完稅後交貨）條款出口至若干國家時，我們方會承擔該等費用。因此，我們認為美國關稅對我們業務的影響微不足道。於往績記錄期間，我們並未因美國關稅遭遇重大訂單取消、客戶流失或利潤率縮減，並且預期美國關稅不會對我們的業績產生任何重大間接影響。然而，我們無法向閣下保證客戶不會要求我們分攤增加的關稅成本、減少採購量或要求降低價格，此等任何情況均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

風險因素

我們易受供應短缺及原材料與關鍵部件成本增加的影響，其中任何一項因素均可能中斷供應鏈、增加生產成本、對我們的盈利能力造成不利影響，並延遲向客戶交付產品。

我們依賴第三方供應商提供光學材料及組件（如樹脂及鏡片）、電子元器件（如圖像傳感器及PCBA）及結構性部件（如外殼及安裝支架），並且我們預期將在未來產品中繼續如此行事。截至2023年及2024年12月31日止年度以及截至2025年9月30日止九個月，我們五大供應商的採購金額分別佔總採購額的56.4%、49.0%及49.2%。於往績記錄期間的各期間內，保留舜宇光學科技集團為我們五大供應商之一。我們亦與保留舜宇光學科技集團訂立若干關連交易。有關此等交易的進一步詳情，請參閱「關連交易」。原材料及關鍵部件供應短缺或延遲，可能導致價格調整或造成生產及向客戶交貨延遲。

我們將來可能會經歷若干關鍵部件及材料的部件短缺及價格波動，並且該等部件的可用性及定價的可預測性可能有限。材料供應受多項因素影響，包括但不限於國際地緣政治因素，並且此等因素均超出我們的控制範圍。日後，部件短缺或價格可能出現重大波動。倘此等部件的供應商遭遇部件短缺、供應中斷或材料價格增加，我們可能無法及時開發替代資源，甚或根本無法開發替代資源。為該等部件開發替代供應來源可能耗時、困難且成本高昂，並且我們可能無法以我們可接受的條款採購該等部件，或者根本無法採購該等部件，這可能會增加生產成本，削弱我們及時交付客戶訂單的能力。因任何原因失去任何供應商，可能導致設計變更及生產延遲，其中任何一項均可能導致質量問題、交付延遲及中斷、負面宣傳並損害我們的品牌。此外，我們的供應商未必能遵守適用的法律法規，或者可能捲入產品責任申索或負面宣傳事件。這可能導致產品裝運延遲，並可能對我們與客戶的關係造成不利影響。

倘未能及時取得成功製造及交付產品所需的材料和部件導致我們無法滿足產品需求，我們的業務可能遭受重大損害，且產品的市場接受度可能受到不利影響。

風險因素

我們的產能擴張未必能如計劃般成功。

截至最後實際可行日期，我們經營著兩個位於浙江省餘姚市的製造基地，主要專注於車載相機解決方案及其他車載光學解決方案的生產。此外，我們透過於越南富壽省及越南乂安省戰略性地設立兩個製造基地的方式擴大全球佈局，該兩個基地專注於生產車載相機解決方案產品，主要服務海外客戶。截至2023年及2024年12月31日止年度以及截至2025年9月30日止九個月，智能感知解決方案的年產能分別為72.5百萬台、78.2百萬台及67.7百萬台。同期，智能座艙解決方案的年產能分別為58.9百萬套、69.1百萬套及66.2百萬套。

由於預期我們的業務將持續快速增長，我們計劃進一步擴大產能，包括擴建越南的製造基地。此計劃將須投入大量資本及人力資源，該投入可能超出我們的初始估計量。然而，我們無法保證生產擴張計劃能夠獲順利地、不被延誤地實施，亦無法保證該計劃在商業上取得成功。我們的產能擴張計劃亦會因與大型建設及擴建項目相關的常見風險而中斷，例如資金充足性、不利的天氣狀況、自然災害、事故及不可預見的情況及問題以及其他我們無法控制的因素。因此，我們可能無法按時實現計劃的產能擴展。

此外，我們對該等擴張計劃的投資未必會帶來理想的結果。倘擴張導致產能超出我們的業務增長，或無法滿足市場對我們若干產品類別的需求，我們可能會遇到產能利用率低、生產過剩、固定成本增加及利潤率降低的情況。倘發生上述任何事件，我們的業務、經營業績、財務狀況及前景可能會受到重大不利影響。

倘我們未能維持充足存貨，或存貨管理不當，可能導致銷售額減少、產生高昂的存貨相關開支，並面臨存貨過時風險，這可能會對我們的經營業績及財務表現造成負面影響。

我們的存貨主要包括(i)製成品、(ii)在製品及(iii)原材料。截至2023年及2024年12月31日以及2025年9月30日，我們的存貨分別為人民幣621.0百萬元、人民幣787.6百萬元及人民幣1,028.9百萬元。為確保充足的存貨供應，我們預測存貨需求，提前向供應商下達充足訂單，並根據我們對特定產品的未來需求作出的估計生產產品。我們準確預測市場對我們產品的需求的能力可能受多項因素影響，包括但不限於不確定的市場狀況、波動的客戶需求、激烈的市場競爭以及整體經濟狀況。倘我們未能準確預測客戶需求，我們可能面臨存貨水平過剩或可供銷售的產品短缺的情況。

風險因素

此外，我們本身對存貨管理不當可能導致存貨量超過客戶需求，存貨撇減及以折扣價出售過剩存貨，這將對我們的財務業績（包括毛利率）造成不利影響，並對品牌產生負面影響。當我們推出新產品時，由於無法確定市場對產品的接受度，我們面臨較高的存貨過剩或存貨過時風險。我們於往績記錄期間定期對存貨進行減值評估。倘存貨過時、被損壞或存貨價格下跌且其可變現淨值低於成本，我們可能會作出撥備，將存貨撇減至可變現淨值。相反，倘我們低估客戶對產品的需求，我們或我們的製造合作夥伴可能無法交付滿足我們要求的產品，這可能會損害我們的品牌和客戶關係，並對我們的業務、經營業績及財務狀況產生不利影響。

來自客戶的持續定價壓力（其中諸多客戶擁有強大的議價能力）可能導致收入與利潤率低於預期，這可能對我們的業務前景及經營業績造成重大不利影響。

於往績記錄期間，我們面臨降低產品售價以維持市場份額的壓力。我們的許多現有客戶及目標客戶對供應商（包括我們）擁有強大的議價能力，原因為彼等為具有強大的談判能力及嚴格的產品標準的大型企業以及／或因市場競爭激烈而面臨將成本削減轉嫁給我們的壓力。車載光學解決方案行業競爭激烈，服務客戶數量有限且固定成本基礎高昂。行業內老牌企業及市場新進入者之間日益激烈的競爭，進一步加劇了我們面臨的定價壓力。因此，我們可能持續面臨客戶要求降低產品價格的定價壓力。倘我們無法以理想的價格向該等客戶出售我們的產品，我們的業務、經營業績及財務狀況將受到不利影響。客戶尋求採取重組、合併及成本削減計劃可能導致超出我們預期的定價壓力進一步加劇。

客戶為進一步增加其市場份額並拓展市場，以低價商業化ADAS及ADS，可能導致我們產品的平均售價下降。此外，中國新能源汽車市場整體呈價格下降趨勢，加之政府逐步取消對終端消費者的補貼，未來可能對我們產品及服務的平均售價及毛利率造成重大不利影響。倘我們日後無法實現充足的生產成本節降以抵銷價格下降，或未能推出售價或毛利率更高的新產品，則我們的毛利率及盈利能力將受到不利影響。

風險因素

我們的銷售業績部分取決於客戶的銷售業績，而客戶的銷售業績可能取決於客戶對我們解決方案的有效集成及搭載我們解決方案的車型所帶來的整體用戶體驗。

我們解決方案的銷售業績將取決於客戶的銷售業績，而客戶的銷售業績可能取決於彼等能否將我們的解決方案有效地集成至其車型中。我們的解決方案技術複雜，融合了諸多技術創新，通常需要進行重要的安全測試；並且主機廠於將我們的解決方案集成至其車型之前，通常必須投入大量資源對我們的解決方案進行測試和驗證。此等集成週期導致我們需要於自某款車型獲得任何收入之前投入資源。我們的車載光學解決方案影響車輛的多項功能，包括安全系統、導航和制動系統，因此其必須與我們客戶開發的車輛的其他系統有效集成。即使於生產定點後，我們仍可能無法在某車型中實現解決方案落地所需的互操作性水平。此外，車型的銷售業績取決於整體用戶體驗，包括(其中包括)人機交互、車輛空間、汽車內飾及可操作性等因素，而該等因素均超出我們的控制範圍。即使有效集成，車型的整體用戶體驗欠佳仍可能導致搭載我們解決方案的車型的銷售業績不佳，進而影響我們解決方案的銷售業績。

我們可能面臨貿易應收款項的信貸風險。

截至2023年及2024年12月31日以及2025年9月30日，我們的貿易應收款項分別為人民幣1,324.4百萬元、人民幣1,593.3百萬元及人民幣1,862.3百萬元。由於多項因素(部分因素可能超出我們的控制範圍，如客戶的財務狀況)，我們可能無法收回所有此等貿易應收款項。請參閱「財務資料－選定資產負債表項目的討論－貿易及其他應收款項以及預付款項」。倘我們未能及時收到客戶付款，我們的現金流量及財務狀況可能受到重大不利影響。

我們的客戶未必能定期結算賬目或按時付款。我們就若干客戶無法作出所需付款而產生的估計虧損計提呆賬撥備。日後，我們可能須就若干銷售交易錄得額外撥備或撇銷及／或遞延收入，這可能會對我們的財務業績產生負面影響，且我們可能無法就我們向該等客戶提供的信貸或我們認為足夠的金額購買信貸保險。

風險因素

我們面臨與稅務合規相關的監管風險。

於日常業務過程中，我們可能面臨我們經營所在司法權區的有關稅務或稅收機構進行的查詢、審核、申索、評估或其他監管行動。該等監管行動亦可能分散我們管理層的注意力及其他資源，尤其是在其未獲及時解決的情況下。例如，我們於往績記錄期間進行若干集團內公司間交易，我們就該等轉讓定價安排作出的利潤分配及所得稅狀況受相關稅務機關對相關司法權區有關轉讓定價的適用稅法及適用規則及法規的詮釋所規限。概無法保證相關稅務機關不會質疑我們過往轉讓定價安排的適當性，或規管該等安排的相關法規或標準將不會於日後變動。倘主管稅務機關其後釐定我們已採納的轉讓價格及交易條款以及我們的過往所得稅撥備及應計費用不恰當，則該機關可要求相關附屬公司重新評估轉讓價格並重新分配收益或調整應課稅收入。倘我們被視為未遵守適用的轉讓定價規則及法規，相關稅務機關亦可能有權責令我們支付所有未繳稅項及法定利息及／或罰款。

任何優惠稅收待遇的中止或任何額外稅項的徵收，可能會對我們的財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

《企業所得稅法》對企業徵收25.0%的稅率。我們的兩間中國附屬公司已被認定為高新技術企業，並根據中國相關稅務法規有權享受15.0%的優惠稅率且其屆滿日期為2026年12月。我們預期將重續該資格。若我們未能重續高新技術企業資格，其適用的企業所得稅率將提高至25.0%，這可能會對我們的財務狀況及經營業績造成重大不利影響。我們無法向閣下保證，我們日後可透過重續高新技術企業資格而維持現行的有效稅率。倘我們未能重續該資格，我們的財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

我們的業務發展受益於政府補助。倘日後減少或撤銷政府補助，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

我們的增長及業務發展受益於支持性政府補助，且預期將持續受益於政府補助。政府補助主要與我們的研發工作相關。然而，無法保證此類監管支持將持續維持於目前的水平，甚或此類監管支持將被終止。由於政府優先事項的變動、預算限制、政治局勢變化或宏觀經濟狀況導致的此等政策的減少、修改或撤銷，可能對我們的業務造成不利影響。

風險因素

截至2023年及2024年12月31日止年度以及截至2024年及2025年9月30日止九個月，我們分別錄得政府補助人民幣40.5百萬元、人民幣28.3百萬元、人民幣18.5百萬元及人民幣16.2百萬元。倘政府部門決定減少或取消此等政府補助，或依據適用的法律及法規要求我們退還先前獲得的部分或全部政府補助，則可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。由於通常一次性提供該等政府補助，故概不保證我們於未來將繼續收取或受惠於有關補助。此外，我們可能無法成功或及時取得未來可能獲得的政府補助，因而可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

我們面臨外匯風險。

我們主要因銷售和採購活動面臨貨幣風險，該等活動產生以外幣（主要為美元）計值的應收款項、應付款項及現金結餘。截至2023年及2024年12月31日止年度，我們分別錄得外匯收益淨額人民幣48.4百萬元及人民幣47.2百萬元；截至2024年及2025年9月30日止九個月，分別錄得外匯虧損淨額人民幣23.8百萬元及人民幣31.7百萬元。倘人民幣大幅升值，可能會對我們的財務狀況及經營業績造成不利影響。

此外，[編纂][編纂]淨額將以港元計值。人民幣、港元、美元、歐元及其他外幣之間的匯率波動，將影響[編纂][編纂]以人民幣計值的相對購買力。匯率波動亦可能產生外匯虧損，並影響我們宣派的任何股息的相對價值。此外，人民幣相對港元、美元或歐元升值或貶值，可能會影響我們以港元或美元呈列的財務業績，但不會對我們的業務、財務狀況或經營業績造成根本性變動。

我們過去曾投資低風險理財產品，未來也可能繼續投資。

於往績記錄期間，我們投資於銀行發行的低風險理財產品，以調動資本並為股東利益創造投資回報。截至2023年、2024年12月31日及2025年9月30日，我們按公允價值計入損益的金融資產分別為零、人民幣255.4百萬元及人民幣471.0百萬元。未來，我們可能基於個案評估，在經評估分析後認為符合我們利益的情況下，不時投資於低風險理財產品。投資於低風險理財產品可能面臨多項我們無法控制的風險，包括與宏觀經濟環境及整體市場狀況相關的風險，以及發行銀行的風險管控及信用風險。我們無法向閣下保證未來在投資低風險理財產品時能實現公允價值收益，亦無法保證投

風險因素

資低風險理財產品時不會產生任何公允價值虧損。倘若我們產生此類公允價值虧損，我們的業務、經營業績及財務狀況可能受到重大不利影響。我們亦無法保證現行用於管理低風險理財產品投資的內部政策及指引將始終有效，或根本無法保證其有效性。倘若我們未能妥善管理與低風險理財產品投資相關的風險，可能招致損失，進而導致我們的財務狀況受到不利影響。

我們可能無法充分保護或執行我們的知識產權，或阻止未經授權的各方複製我們的產品和解決方案或對我們的產品和解決方案實施逆向工程，而此等捍衛和保護知識產權的努力可能成本高昂。

我們產品及業務的成功部分取決於我們能否在中國及其他司法權區取得專利及其他知識產權，並為產品提供充分的法律保護。我們綜合運用專利、商標、商業秘密、保密程序及合約限制建立及保護我們的專有權利，但此等各項可能僅提供有限的保護。

我們無法向 閣下保證，就我們目前待批的專利申請而言，任何獲授權的專利能為我們提供充分的防禦性保護或競爭優勢，或根本不會獲授權，或我們獲授權的任何專利均不會受到質疑、無效或被規避。我們主要在中国的司法權區申請了專利，但此等保護可能無法在我們開展業務或尋求開展業務或尋求執行知識產權的所有國家獲得。我們目前已獲授權的專利及未來可能獲授權或註冊的任何專利可能無法提供充分且廣泛的保護，或在針對指稱侵權者的訴訟中可能被證實無法強制執行。我們無法向 閣下保證我們採取的措施將能夠防止未經授權使用我們的技術或對我們的技術實施逆向工程。我們實施的保密程序及合約限制未必充分或有效。此外，其他人士可能獨立開發與我們競爭或侵犯我們的知識產權的技術。

防止未經授權使用我們的知識產權及其他專有技術的行為代價高昂且困難，尤其是在國際上。我們的專利及專有技術是車載光學解決方案的基礎，我們計劃運用廣泛的專利組合來維持競爭優勢並推動持續增長。未經授權的各方可能試圖複製我們認為專有的技術或解決方案的若干方面，或對其展開逆向工程。未來，為執行或捍衛我們的知識產權、防止未經授權的各方複製我們的解決方案或對其展開逆向工程、確定其他各方專有權的有效性及範圍或阻止侵權產品在中國或其他司法權區出現，我們可能需要提起訴訟。任何此類訴訟（不論是由我們還是第三方發起）均可能導致巨額成本及分散管理資源，其中任何一種情況均可能對我們的業務、經營業績及財務狀況產生重大不利影響。即使我們在訴訟中勝訴，我們亦可能無法獲得充分的救濟。

風險因素

第三方針對我們提出的侵犯知識產權相關申索，不論成功與否，均可能使我們面臨昂貴及耗時的訴訟或支付高額許可費用，進而可能使我們的業務受到不利影響。

我們可能不時因侵犯、盜用或其他違反知識產權或其他權利等指控而面臨知識產權爭議或訴訟。作為在行業內擁有重要市場地位的領先企業，我們面臨更多針對我們的知識產權申索、商業糾紛和其他指控的風險。

我們可能會成為知識產權、我們的商業慣例和產品相關的訴訟和爭議的一方。即使我們在針對我們的任何訴訟或強制執行程序中獲勝，我們亦可能會為該等申索辯護而產生巨額法律開支，即使該等申索毫無法律依據。此外，由於缺乏法律依據的申索損害我們的聲譽或引起我們客戶的擔憂，我們可能不得不以巨大的成本解決申索。此外，任何此類訴訟、調查和法律程序的結果存在固有的不可預測性，且可能代價高昂。因此，任何針對我們的申索（不論是否有法律依據）均可能耗費時間和成本、損害我們的聲譽，且可能轉移管理層的注意力並需要大量的公司資源。

我們可能面臨與出口管制、經濟或貿易制裁及投資限制相關的風險。

地緣政治及國際貿易緊張局勢已導致若干國家及組織利用經濟制裁、出口管制、投資限制及其他限制性措施。該等政策為全球投資活動帶來不確定性，增加合規成本，並限制在受影響行業營運的公司獲取研發活動及營運所需的關鍵資源。美國和其他司法權區或組織，包括歐洲聯盟、英國及聯合國，已通過行政命令、通過立法或其他政府手段，實施各種措施，對此等國家或針對該等國家內的目標行業部門、公司或個人團體或組織實施經濟制裁。

於往績記錄期間，我們遵守經營所在司法權區的適用法律。然而，我們無法預測美國聯邦、州或地方政府對任何國際制裁或政府政策的解釋或執行，亦無法預測歐盟、英國、聯合國及其他適用司法權區就我們或聯屬人士於該等國家當前或未來活動的任何政策。我們無法向閣下保證監管機構不會認定我們過去、現在或未來的全球性活動構成可受制裁的行為，甚至構成違規。倘任何主管部門釐定我們的任何活動構

風險因素

成違反彼等實施的任何國際制裁或有理由將我們指定為制裁或出口管制對象，我們的業務及聲譽可能會受到不利影響。此外，若我們的任何客戶或供應商未來成為制裁對象，我們可能因潛在的制裁責任風險而不得不終止與該等客戶或供應商的業務往來。在此情況下，我們的財務業績可能會受到重大不利影響。

此外，我們可能須接受審查及規管外國投資及收購的國內外法律項下的強制執行。在美國及非美國司法權區，該等監管規定可能根據公司性質和參與投資者的情況採用不同的規定。因此，特定投資者的投資可能需向當地監管機構備案，甚或可能在若干情況下被禁止，從而限制我們開展可能對我們及我們的投資者有益的戰略交易的能力。該等法律法規亦會不時修訂及更新。

美國於2023年8月9日頒佈第14105號行政命令，引入了一種新的機制（「**對外投資安全計劃**」），旨在審查美國對「受關注國家」在特定國家安全技術及產品領域的投資，重點涉及半導體及微電子、量子信息科技及人工智能等領域的敏感技術與產品投資，以防此類投資助長相關國家的軍事、情報、監視或網絡能力發展。為落實對外投資安全計劃，美國財政部於2024年10月28日發佈《關於美國對受關注國家的特定國家安全技術及產品進行投資的規定》，並於2025年1月2日生效。對外投資安全計劃限制美國人士（定義見對外投資安全計劃）直接或間接投資於與中國有特定關聯並使用特定受關注技術的公司。該等規則旨在加強美國政府對在若干行業涉及中國的美國直接和間接投資的監督，並可能為中國發行人的跨境合作、投資和融資機會帶來新的障礙和不確定性。儘管我們認為我們不屬於對外投資安全計劃所界定的「受管轄的外國人士」，但我們無法保證美國當局不會對對外投資安全計劃的適用性作出不同的詮釋。

關於美國對外投資的相關規則及法規可能進一步演變。於2025年2月21日，美國政府發佈《美國優先投資政策》備忘錄，提出修訂對外投資安全計劃後，美國總統特朗普於2025年12月18日簽署《2026財政年度國防授權法案》，當中包含《2025年全面對外投資國家安全法案》（「**全面對外投資國家安全法案**」）。現行對外投資安全計劃規例仍然有效，但全面對外投資國家安全法案要求財政部於2025年12月18日起450日內，就對外投資安全計劃提出若干修訂建議。該等修訂最終將包括（其中包括）擴大受關注國家範圍、擴展涵蓋技術至高超音速系統、修訂關鍵定義條款，以及建立正式諮詢意見程序。若我們從美國投資者募集資金的能力因全面對外投資國家安全法案或類似法律法規而受到重大不利影響，可能對我們的業務、財務狀況及前景造成損害。此外，若我

風險因素

們經營或計劃拓展業務的任何司法權區頒佈或實施任何立法提案、現行法規修訂或新法例，此等變動可能限制我們於相關市場發展及拓展業務的能力，繼而可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

數據隱私及數據安全法律（包括中國的相關法律）日新月異，對我們提出了嚴格的合規要求，任何未能或被認為未能遵守該等法律，或對我們有關處理數據的慣例或政策的其他擔憂，可能對我們的業務、財務狀況、聲譽及經營業績造成重大不利影響。

由於我們的客戶主要為Tier-1供應商及主機廠，而非個人消費者，因此我們不會直接向終端客戶收集個人信息。儘管如此，我們的營運須遵守有關數據隱私及安全的法律及法規。未能遵守中國日益增多的數據保護法律以及我們擬開展業務的司法權區的數據安全及隱私法律，以及客戶、僱員及與我們開展業務的第三方的擔憂，即使毫無根據，均可能對我們的聲譽及經營業績造成損害。倘我們將業務擴展至全球，我們將須遵守更多有關我們經營所在司法權區數據隱私及安全的法律、法規及標準以及合約義務。諸多司法權區有關數據隱私及安全問題的監管及法律框架日新月異，並可能不時發生重大變化，包括可能導致不同司法權區之間存在衝突規定的變化。詮釋及實施標準以及執法慣例同樣處於不斷變化的狀態，且在可預見的未來可能仍存在不確定性。因此，我們可能無法在全球範圍內全面評估我們合規責任的範圍及程度，並可能無法完全遵守適用的數據隱私及安全法律、法規及標準。此外，該等法律、法規及標準可能會隨著時間的推移及司法權區的不同而有不同的詮釋及應用，且其詮釋及應用方式可能與我們的現有慣例不一致。我們將需要保持嚴格的內部控制及風險管理政策，以確保妥善遵守該等不斷發展的政策，而這需投入大量資源及精力。我們或我們的合作夥伴經營業務所需的數據被盜、丟失或濫用可能導致安全成本大幅增加、聲譽受損、監管程序、訴訟、罰款、調查、補救措施、賠償開支、業務活動中斷或與抗辯法律申索有關的其他成本增加。根據我們的中國法律顧問的建議，於往績記錄期間及截至最後實際可行日期，我們並未因遵守隱私及數據保護法律法規而遭受中國當局或任何其他相關監管機構實施的檢查、行動、強制行政措施或處罰。

風險因素

儘管我們竭力遵守所有的適用數據隱私及安全法律法規，概不保證我們能始終在所有司法權區遵守該等法律法規。我們、我們的客戶或業務合作夥伴未能或被認為未能遵守可能會導致針對我們的調查、訴訟程序或訴訟，包括政府部門對我們處以罰金及處罰或強制履行命令（包括責令停止處理活動）或我們的業務合作夥伴、客戶或終端消費者針對我們提起的訴訟程序或訴訟（包括在若干司法權區提起的集體訴訟），並且可能會損害我們的聲譽及阻礙目前及未來業務合作夥伴及／或客戶使用我們的解決方案。

倘我們未能遵守各項環境、健康及安全法律法規以及製造標準，我們可能面臨罰款及處罰。

我們須遵守中國適用於我們的國家及地方環境、健康及安全法律法規，包括但不限於《建設項目環境保護管理條例》、《中華人民共和國環境影響評價法》、《排污許可管理條例》及《中華人民共和國消防法》。我們亦須遵守越南適用於我們的國家及地方環境、健康及安全法律法規，例如《環境保護法》（第72/2020/QH14號法律）。此外，我們的生產線僅可於負責環境保護、健康及安全的相關行政部門已檢查及批准相關生產設施後方可投入運作。延遲或未能取得有關生產設施所需的各項監管批准可能影響我們按計劃研發及製造產品的能力。由於有關法律法規可能發生演變，我們未必能遵守該等法律法規或準確預測遵守該等法律法規的任何潛在巨額成本。倘我們未能遵守相關法律法規，我們可能會在我們業務運營中面臨整改令、罰款、潛在的金錢賠償或停產。

我們可能需要投入額外的精力和資源，以獲取並維持我們經營或計劃經營所在司法權區所要求的必要牌照及批准。

我們的營運必須取得多項牌照、許可證及批准。請參閱「業務－牌照、許可證及批准」。我們持有的若干牌照、許可證或批准須定期更新。倘我們未能於一個或多個牌照和證書的當前期限屆滿時重續有關牌照及證書，或未能及時重續有關牌照及證書，我們的營運可能會中斷。倘我們未能準時妥當重續任何有關必要牌照，我們可能面臨處罰。此外，鑒於規範我們業務的政府法規持續演變，遵守此等法規變動可能對我們造成日益沉重的負擔，並且任何不合規行為均可能使我們承擔法律責任。倘出現不合規情形，我們可能需要承擔貨幣性開支，並投入大量管理時間和資源以糾正任何缺陷。我們可能因此等缺陷遭受負面宣傳，這可能對我們的業務、聲譽、財務狀況及經營業績造成不利影響。

風險因素

倘未能按法規的規定對各項僱員福利計劃作出足額供款，我們可能會受到處罰。

在中國經營的公司須參與政府規定的各種僱員福利計劃，包括若干社會保險、住房公積金及其他以福利為導向的付款義務。僱員福利計劃的規定及實施可能因中國不同地區的不同經濟發展水平而異，且有關政府部門或會審查僱主是否已參與僱員福利計劃並按規定作出充足供款，未按規定支付或作出充足供款的僱主或須繳納滯納金、罰款及／或遭受其他處罰。於往績記錄期間，我們並未接獲中國相關主管部門就社會保險及住房公積金事宜要求支付任何差額或作出任何行政處罰的通知，亦未知悉任何與社會保險及住房公積金相關的重大員工投訴或涉及重大勞資糾紛。倘相關主管部門根據適用法律法規要求我們支付未繳的社會保險及／或住房公積金或採取整改措施，我們將於切實可行情況下盡快作出支付或落實相關整改措施。基於相關監管政策、監管確認或訪談及上述事實，我們的中國法律顧問認為，在現行政策法規及地方政府的執行及監管要求未發生重大變動的前提下，(i)我們被中國相關主管部門要求支付重大社會保險及住房公積金差額的風險極低；及(ii)我們因未足額繳納社會保險及住房公積金而面臨重大行政處罰的風險極低。然而，由於相關法律法規的詮釋及實施不斷演變，無法保證我們過往及現時有關社會保險計劃及住房公積金供款的慣例，將始終符合相關監管要求。如有出現任何不合規行為，我們或會被要求於規定的時間內支付任何欠繳的社會保險費及住房公積金，倘我們未能及時繳付，我們可能須支付罰金。除上述情況外，倘我們未能遵守任何其他相關中國勞動法律法規，我們可能會受到處罰或被要求向僱員支付賠償金。

風險因素

我們的業務營運面臨與ESG有關的風險。

我們的業務須遵守廣泛且日益嚴格的环境保護法律法規。企業責任日益備受關注及多項有關ESG表現的規例及要求對我們構成聲譽、監管及其他風險。我們認為，投入大量時間及資源開發為減少碳足跡及維持環境友好的業務營運而設的技術及產品是我們的責任。開發新生產技術及改進現有生產技術以減緩氣候變化的過程通常複雜、成本高昂且具有不確定性，並且我們採取的相關戰略舉措或進行投資可能無法在預設時間範圍內達成預期商業成效或最終未能取得任何商業成效。此外，我們的所有競爭對手未必均尋求氣候及其他ESG目標，或制定與我們相當的氣候或其他ESG目標，這可能對我們在相關市場的競爭力造成不利影響。

遵守該等ESG要求及相關環境保護法律法規須投入額外資源；且若未能遵守有關法規可能令我們面臨（其中包括）法律責任、罰款、生產暫停、失去經營若干生產設施的牌照及其他制裁、營運中斷、證券訴訟及投資者普遍失去信心，其中任何一項均可能對我們的業務及財務表現產生重大不利影響。倘我們無法滿足該等標準或我們無法對可持續發展關注作出回應或被認為回應不足，投資者可能會認定我們在企業責任方面的政策不足，並轉而投資我們的競爭對手。倘我們的企業責任程序或標準不符合多個第三方所制定的標準，我們的品牌及聲譽可能受損。此外，若我們傳達有關ESG事務的若干倡議或目標，則我們可能無法或被視為無法達成有關倡議或目標，或者我們可能因有關倡議或目標的範圍而招致批評。任何該等情況均可能造成負面宣傳，並且我們的業務、聲譽、財務狀況及經營業績可能受到重大不利影響。

我們的成功在很大程度上取決於高級管理人員的持續服務。

我們未來的成功在很大程度上取決於高級管理層及其他關鍵人員的持續貢獻，而彼等中的諸多人士難以替代。我們的業務的持續妥善管理亦在很大程度上依賴高級管理層成員，彼等在我們的營運中發揮重要作用。倘一名或以上高級管理層成員無法或不願繼續為我們提供服務，我們未必能及時招聘到替任者，這可能會嚴重干擾我們的業務並對我們的財務狀況、經營業績及未來前景造成影響。

風險因素

我們可能無法吸引、培訓或挽留合資格人員或充足勞動力，這可能嚴重干擾我們的業務、經營業績及未來前景。

未來能否成功在很大程度上取決於我們能否為我們的組織招聘、培訓或挽留合資格人員，尤其是擁有豐富相關行業經驗的技術、營銷及其他營運人員。我們認為，我們經驗豐富的中層管理人員對實施業務策略、執行業務計劃及支持業務營運和增長至關重要。管理及經營制度的有效運作亦依賴於管理層及各級僱員的努力及出色表現。

我們行業以人才及勞動力需求高且競爭激烈為特徵，並且相關行業的合資格人才供不應求，對工人的競爭激烈。我們計劃增聘合資格僱員以支持業務營運及計劃的擴張。然而，我們無法保證我們能夠吸引或挽留我們實現戰略目標所需的合資格僱員或其他高技能僱員。合資格人才的競爭激烈，若我們無法吸引大量合資格僱員並挽留現有僱員，我們的業務及增長可能受到重大不利影響。

此外，我們培訓新僱員及使其融入我們的營運的能力亦可能有限，我們未必能及時滿足業務發展的需求，甚或根本無法滿足該需求。快速擴張可能削弱我們維持企業文化的能力。倘我們未能吸引、培訓或挽留足夠的合資格人員，我們的業務營運、經營業績及未來前景可能遭受嚴重干擾。

我們在日常業務過程中可能捲入申索、爭議及法律程序。

我們在日常業務過程中可能不時捲入申索、爭議及法律程序。彼等可能涉及的問題包括(其中包括)違反合約、僱傭或勞資爭議、反壟斷、侵犯知識產權及環境相關事項等。倘我們未能成功就任何此等申索作出抗辯，我們可能須向申索人支付巨額賠償金。任何由我們發起或針對我們提出的申索、爭議或法律程序(不論是否有理據)，均可能導致大量費用及資源分散，並且可能會嚴重損害我們的聲譽。此外，針對我們提出的申索、爭議或法律程序可能是由於我們的供應商向我們提供的缺陷產品所致，且彼等可能無法及時或根本無法賠償我們因該等申索、爭議及法律程序而招致的任何費用。

風險因素

我們的風險管理及內部控制系統以及可用風險管理工具未必能讓我們完全規避業務中的各種固有風險。

我們已設立風險管理及內部控制系統，並就業務營運採用可供使用的風險管理工具。然而，我們無法保證我們的風險管理、內部控制系統及風險管理工具充足或有效，可全面抵抗業務中固有的潛在風險。倘我們未能識別並處理任何潛在的風險或內部控制缺陷，我們的業務、經營業績及前景可能受到重大不利影響。

此外，我們的風險管理及內部控制系統的成功實施取決於我們的管理層和僱員。無法保證我們的管理層和僱員將嚴格遵守並遵循相關措施及政策。亦無法保證我們的管理層及僱員於執行相關措施及政策時，不會出現人為失誤或錯誤。此外，隨著業務的擴張，我們可能需要及時採納及修改風險管理及內部控制措施和政策，以應對業務增長。未能如此行事可能會對我們的業務及經營業績造成重大不利影響。

未能有效處理我們僱員的欺詐或非法活動或不當行為將損害我們的業務。

我們僱員的非法、欺詐、腐敗或共謀活動或不當行為（無論實際或被視為）均可能造成我們因此承擔責任或遭受負面宣傳。概不保證我們對付款賬戶、銷售及營銷活動、與業務合作夥伴及政府官員的交往及其他相關事宜進行審核及批准的政策及內部控制將能阻止僱員的欺詐或非法活動或不當行為，亦不能保證未來不再發生類似事件。任何非法、欺詐、腐敗或共謀活動、不當行為或被視為的利益衝突及謠言，即使毫無根據或得到令人滿意的解決，亦可能嚴重損害我們的品牌和聲譽，這可能會使我們的客戶離開我們，並對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們依賴第三方提供商提供與我們業務有關的多項服務。倘此等第三方未能及時可靠地提供服務，我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到不利影響。

我們依賴第三方服務提供商提供各項業務功能，包括穩定、及時及適當地提供物流服務和生產流程必需的公用事業。我們自我們認為符合我們的規格和要求的第三方服務提供商獲取服務。然而，任何第三方服務提供商未必能及時提供服務或提供的服務質量可能無法令人滿意。倘第三方服務提供商表現欠佳、大幅減少向我們提供服務的次數及範圍、大幅提高彼等服務的價格或終止彼等與我們的業務關係，我們可能需

風險因素

要更換第三方服務提供商或採取其他補救措施，這可能增加營運成本。由於我們對第三方服務提供商並無直接控制權，倘彼等未經授權提供不符合我們要求或適用法律法規的服務，我們在行業內的聲譽將受到影響。這可能進而對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們的信息技術網絡及系統可能會出現失靈、突發系統故障、中斷、不足或安全性漏洞的情況。

我們使用多項信息技術系統管理營運的各個方面，包括但不限於生產、質量控制、存貨管理、供應鏈、銷售及客戶關係。此等信息技術系統可能因維護期間的故障、停電、硬件故障、惡意軟件攻擊或災難性事件遭受損壞、中斷或關閉。倘信息技術系統遭受損壞、中斷或關閉，我們可能需承擔修復或更換此等系統所產生的巨額費用。倘我們無法及時有效地解決此等問題，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。此外，倘信息技術系統未能滿足與業務擴張相關的額外要求，則我們未來的增長可能受到不利影響。

控股股東對我們具有重大影響力，且控股股東的利益未必與其他股東的利益一致。

緊隨[編纂]後，控股股東將合共持有我們已發行股本的[編纂]（假設[編纂]未獲行使）。控股股東將能夠對我們的事務施加重大影響力，並能顯著影響任何股東決議案的結果，不論其他股東如何投票。控股股東的利益未必與獨立股東的利益一致。控股股東可能使我們採取不符合我們或其他股東的利益的行動。倘控股股東的利益與其他股東的利益相衝突，或控股股東選擇促使我們尋求與其他股東的利益相衝突的目標，此等控股股東引發的行動可能使其他股東處於不利地位。

風險因素

任何投資或未來收購均可能對我們的業務、聲譽、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們預期將評估及考慮我們認為作為我們整體業務策略的一部分可擴大及鞏固我們領先市場地位的廣泛投資及收購機會。我們可能就一項或多項此類交易展開討論或談判。該等交易涉及重大挑戰及風險，包括：

- 難以將所收購的人員、業務、解決方案與我們的業務進行整合；
- 我們所收購或投資的公司的技術、內部控制及財務報告的潛在問題；
- 中斷我們正在進行的業務，分散我們管理層及僱員的注意力及增加我們的開支；
- 失去我們所投資或收購業務的熟練專業人員及已建立的客戶關係；
- 就我們並無取得管理及經營控制權的投資而言，缺乏對控股合夥人或股東施加影響力，這可能會妨礙我們於有關投資中達成我們的戰略目標；
- 我們因投資或收購新行業或於其他方面面臨的新監管規定及合規風險；
- 我們所收購或投資的任何公司（或其聯屬人士）於我們收購或投資之前發生實際或指稱的不當行為或不合規行為，可能導致對該等公司或我們進行負面宣傳、政府質詢或調查；
- 於收購有關目標後，可能對我們造成不利影響的不可預見或隱性負債或成本；
- 合規事宜，包括有關任何擬議投資及收購的中國及其他國家的反壟斷及競爭法律、規則及法規；
- 我們任何未決或其他未來擬議投資或收購事項未能完成的風險；
- 甄別及完成投資及收購產生的成本；

風險因素

- 大量使用現金及潛在攤薄發行股本證券；
- 發生其他無形資產的重大攤銷費用；及
- 於實現與該等收購及投資有關的協同效應及增長機會的預期收益方面所遇到的不確定性。

上述任何有關負面發展均可能擾亂我們的現有業務，並對我們的業務、聲譽、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

較高的勞工成本可能對我們的業務、經營業績、財務狀況及前景造成不利影響。

最低工資法律出現變化、勞動力市場動態或行業內熟練勞動力競爭加劇等因素均可能導致勞動力開支增加。此增加可能對我們向僱員支付費用施加上行壓力。我們透過提高經營效率、改進工藝或實施技術創新來管理和減少勞工成本不斷增加的影響亦將極大地影響我們的競爭力和財務業績。然而，無法保證我們將成功有效地控制勞工成本增加的影響。此外，勞工成本增加可能導致售價作出必要的調整，從而可能降低我們解決方案的市場競爭力。通過提高售價將增加的勞工成本轉嫁予客戶的嘗試，可能導致需求減少或失去市場份額。

我們的保險範圍可能不足以覆蓋所有損失，這可能增加我們的營運成本。

我們持有多項保單（例如財產保險、貨物保險、僱主責任保險及公眾責任保險），以承保日常營運中的潛在責任。然而，根據我們所投購的保單，保障金額可能不足以就我們日後可能遭受的所有類別的損失、損害及法律責任作出充分彌償。例如，承保戰爭行為、恐怖主義或自然災害所致損失的保險可能無法獲得或負擔不起。此外，我們無法保證我們的保單能夠以類似或可接受的條款重續，甚或根本無法重續。倘我們遭受意外的重大損失，或損失大幅超逾保單限額，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能受到重大不利影響。

風險因素

我們的業務及營運可能受到自然災害、流行病及大流行病的重大不利影響。

我們的業務，尤其是在我們經營業務所在地，可能會受到颱風、嚴重風暴、地震、洪水、火災或其他自然災害或類似事件發生的不利影響。此外，任何傳染性疾病的爆發，如嚴重急性呼吸綜合症(SARS)、中東呼吸綜合症、禽流感或新型冠狀病毒(COVID-19)，都可能擾亂我們有關供應鏈、生產、交付以及銷售的營運。該等事件可能減少對我們產品的需求，影響我們員工隊伍的生產力，或使我們難以或無法按時生產和向客戶交付產品，亦可能導致我們難以或無法從供應商處接收材料和設備。倘發生重大公共衛生問題，包括大流行病，我們可能會面臨更嚴格的員工旅行限制、額外的貨運要求、影響地區間產品流動的相關政策、產品產能提升的延遲以及供應商運營中斷的風險。倘發生自然災害，我們可能會遭受重大損失，需要大量恢復時間，並且在恢復運營時可能會產生重大支出。

與在我們經營所在司法權區開展業務有關的風險

倘未能充分適應我們經營所在司法權區的經濟、政治及社會狀況以及政府政策、法律法規及行業指引的變動，可能會對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

我們大部分業務資產位於中國，且我們的大部分銷售額及收入目前亦來自中國。因此，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景受中國的經濟、政治及法治環境影響。中國及我們經營所在其他司法權區的政治及經濟政策可能會影響我們的業務及財務狀況。近年來，中國政府就(其中包括)我們所處行業內的公司的質量及安全控制以及監督管理實施一系列的法律、法規及政策。有關詳情，請參閱「監管概覽」。與我們所處行業相關的法律、法規及政策將持續變動或調整，遵守該等法律、法規及政策可能使我們產生額外費用。倘我們未能充分遵守該等法律、法規及政策，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能受到不利影響。

我們經營所在若干地域市場的法律制度發展亦可能對我們造成重大不利影響。

我們業務經營所在地域市場的法律制度因司法權區不同而存在重大差異。部分司法權區擁有以成文法為基礎的民法體系，而其他司法權區則以普通法為基礎。與普通法制度不同，民法體系下先前的法院判決可參考引用，但其判例價值有限。

風險因素

在我們經營所在地域市場和可能影響我們的業務及營運的其他地方，若干法律法規可能被採納或解釋為適用於我們。可能會進一步加強審查和監管我們經營所處行業，並且我們可能必須投入更多的法律和其他資源來應對此等監管。現行法律法規的變動或在我們的地域市場實施新法律法規可能會影響我們行業的發展，並影響我們的業務、財務狀況及經營業績。

外匯法規可能影響我們的外匯交易，包括我們派付股息及履行其他責任的能力，並可能影響閣下投資的價值。

人民幣兌換須遵守中國適用法律及法規。根據中國現行的外匯監管制度，我們在經常賬戶下進行的外匯交易（包括支付股息）無需獲取國家外匯管理局的事先批准。我們須出示有關交易的書面證據，並在擁有開展外匯業務牌照的銀行進行此類交易。然而，我們在資本賬戶下進行的外匯交易通常需要經國家外匯管理局或其指定銀行批准或登記。

根據現行外匯法規，於[編纂]完成後，我們將能通過遵守若干程序規定以外幣派付股息而無需經國家外匯管理局事先批准。然而，任何該等外匯政策變更或任何外匯不足可能會限制我們獲得足夠的外匯以向股東支付股息或滿足任何其他外匯要求或為我們的資本支出計劃提供資金的能力，甚至可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生影響。

H股的非中國持有人可能須繳納中國所得稅。

根據《企業所得稅法》及其實施條例，對於非中國居民企業（即在中國境內未設立機構、營業場所，或者雖在中國設立機構、營業場所但取得的相關所得與其所設機構、營業場所並無實際聯繫）投資者，其從中國境內取得的股息所得，通常適用10%的中國預扣稅稅率，但前提是中國與該非中國投資者司法權區之間並未訂立規定不同所得稅安排的稅收協定或類似安排。除非條約或類似安排另有規定，否則，倘此類投資者轉讓股份所獲得的任何收益被視為來自中國境內的收入，則須按10%的稅率繳納中國所得稅。

風險因素

根據《中華人民共和國個人所得稅法》及其實施條例，支付予非中國居民的外國個人投資者的來自中國境內的股息一般須按20%的稅率繳納中國預扣稅，並且該等投資者轉讓股份所獲得的來自中國境內的收益一般須按20%的稅率繳納中國所得稅，在各情況下，須遵守適用的稅收協定和中國法律規定的任何減免規定。根據國家稅務總局於2011年6月28日頒佈的《關於國稅發[1993]045號文件廢止後有關個人所得稅徵管問題的通知》(國稅函[2011]348號)，非中國居民個人H股持有人獲得的股息，一般按照10%的預扣稅稅率繳納中國個人所得稅，視乎中國與非中國居民個人H股持有人居住所在的司法權區之間是否有任何適用的稅收條約及中國內地及香港間稅收安排的規定而定。倘非中國居民個人持有人居住在並無與中國訂立稅收條約的司法權區，其須就自我們收取的股息繳納20%預扣稅。然而，根據中國財政部及國家稅務總局於1998年3月30日頒佈的《關於個人轉讓股票所得繼續暫免徵收個人所得稅的通知》，對個人轉讓上市公司股票取得的所得暫免徵收個人所得稅。此外，於2009年12月31日，財政部、國家稅務總局和中國證監會聯合發佈《關於個人轉讓上市公司限售股所得徵收個人所得稅有關問題的通知》(財稅[2009]167號)，其中規定，個人轉讓境內特定交易所上市公司股份取得的收入，除《關於個人轉讓上市公司限售股所得徵收個人所得稅有關問題的補充通知》(財稅[2010]70號)所界定的銷售限制相關股份外，繼續免徵個人所得稅。截至最後實際可行日期，前述條文未明確規定就非中國居民個人出售中國居民企業於海外證券交易所上市的股份徵收個人所得稅。就我們所知，實際上，中國稅務機關實際上尚未就非中國居民個人轉讓中國居民企業於海外證券交易所上市的股份所得徵收個人所得稅。然而，概無法保證未來進一步實施的法律、法規或慣例是否會導致對非中國居民個人徵收出售H股所得收益的所得稅。

倘中國對我們H股的轉讓所得或向非中國居民投資者支付的股息徵收所得稅，閣下對我們H股作出的投資的價值可能會受到影響。此外，居住在與中國簽訂稅收協定或安排的司法權區的股東，亦可能無法享受相關稅收協定或安排規定的優惠。

風險因素

我們可能須遵守中國證監會或其他中國政府部門就未來集資活動施加的批准、備案或其他監管規定。

我們可能不時進行集資活動，包括在中國或海外市場發售股本或債務證券。就該等活動而言，我們可能須遵守中國證監會或其他相關中國政府部門施加的批准、備案、登記或其他監管規定，尤其是在規管中國相關實體進行海外上市及證券發售的監管框架持續變動的情況下。倘未能或延遲取得必要的批准或完成規定的備案，可能會對我們及時或以商業上有利的條款進入資本市場的能力造成重大不利影響，進而可能影響我們的融資策略、擴張計劃及整體財務狀況。

閣下在向我們、大部分董事及高級管理層送達法律程序文件及執行針對我們、大部分董事及高級管理層的判決時可能會遭遇困難。

我們是一家根據中國法律註冊成立的公司，我們的大部分資產及附屬公司位於中國。我們的大部分董事及高級管理人員居住在中國境內。此等董事及高級管理層的資產亦可能位於中國境內。因此，投資者在中國內地以外的地區向我們、大部分董事及高級管理層送達法律程序文件或在中國內地境外的法院執行針對我們、大部分董事及高級管理層的判決可能較為複雜。另一司法權區法院的判決，僅在該司法權區與中國內地訂有條約，或中國內地法院認為該司法權區符合相互認可的要求的情況下，方可在中國內地相互認可或執行，惟須滿足其他規定。然而，中國內地並非與若干境外國家（如美國）訂立相互執行法院判決的條約的締約國，因此，在該等司法權區的法院判決可能難以或不可能在中國內地執行。於2008年7月3日，最高人民法院頒佈《關於內地與香港特別行政區法院相互認可和執行當事人協議管轄的民商事案件判決的安排》（「**2008年安排**」）。根據2008年安排，任何指定的中國內地法院或香港法院在具有書面管轄協議的民商事案件中作出的須支付款項的具有執行力的終審判決，當事人可以向中國內地的有關法院或者香港法院申請認可和執行該判決。2008年安排於2008年8月1日生效，但根據該安排提起的任何訴訟的有效性仍存在不確定性。於2024年1月25日，最高人民法院頒佈《關於內地與香港特別行政區法院相互認可和執行民商事案件判決的安排》（「**2024年安排**」），其於2024年1月29日生效。2024年安排對（其中包括）中

風險因素

國內地與香港法院相互認可及執行民商事案件判決的範圍及判項詳情、申請認可或執行的程序及方式、對原審法院管轄權的審查、不予相互認可及執行的情形以及救濟途徑等作出規定。然而，2008年安排將繼續適用於2024年安排生效日期前作出屬2008年安排所界定的「書面管轄協議」。

與[編纂]及[編纂]有關的風險

H股先前一直無公開市場，且H股於[編纂]後未必能形成活躍的交易市場。

於[編纂]前，H股並無公開市場。我們無法向閣下保證，在[編纂]完成後，H股將會形成並維持具有充足流動性和成交量的公開市場。H股的[編纂]為我們、[編纂]及[編纂]（代表[編纂]）磋商的結果，而[編纂]可能與H股於[編纂]後的市價存在顯著區別。倘於[編纂]完成後，H股的活躍公開市場未能形成，H股的市價及流動性或會受到重大不利影響。H股的價格及成交量可能大幅波動。若干因素可能會導致我們H股成交量及交易價格突然出現重大變化，其中部分因素並非我們所能控制，例如我們前景的變化、定價政策的變化、新技術的出現、戰略聯盟或收購、關鍵人員的增加或離職、利潤預測的變化或金融分析師的建議、信用評級機構評級的變化、訴訟或取消股份交易限制等。此外，聯交所及其他證券市場不時出現與任何特定公司的經營表現無關的重大價格及成交量波動。

[編纂]後H股的流動性、成交量及市價可能會波動，這可能導致投資者蒙受重大損失。

H股的價格及成交量可能因我們無法控制的多項因素而大幅波動，該等因素包括香港的政治不確定性，以及香港及世界其他地區證券的整體市場狀況。尤其是，從事類似業務的其他公司的業務和表現以及股份市價可能影響H股的價格及成交量。除市場及行業因素外，H股的價格及成交量可能因特定業務原因而大幅波動，如我們的收入、收益、現金流量、投資、支出、監管發展、與供應商及客戶的關係、關鍵人員的

風險因素

變動或活動，或競爭對手採取的行動。此外，在聯交所上市且在中國擁有龐大業務及資產的其他公司的股份過往曾遭遇價格波動，並且我們的H股可能發生與我們的業績無直接關聯，但與香港、中國或世界其他地方的整體政治及經濟狀況相關的價格變化。

將來在公開市場出售或預期出售或轉換我們的大量證券，可能對我們H股的現行市價及我們將來籌集額外資金的能力造成重大不利影響，或可能導致閣下的股權遭攤薄。

我們的H股或與H股有關的其他證券將來在公開市場上大量出售，或發行新H股或與H股有關的其他證券，或預期可能發生該等出售或發行，均可導致H股的市價下跌。將來出售或預期出售我們的大量證券或與H股有關的其他證券（包括任何部分未來發售），亦可能對我們H股的現行市價及我們將來按我們認為合適的時間及合理價格籌集資金的能力造成重大不利影響。

誠如「歷史、重組及公司架構」所述，儘管現有股東自[編纂]起計12個月內須遵守出售H股的限制，控股股東或其他現有股東將來於[編纂]後在公開市場出售大量H股，或預期可能會發生該等出售，均可能導致H股的市價下跌，並可能嚴重損害我們未來通過發售H股籌集資金的能力。我們無法向閣下保證在上文所載限制到期後，控股股東或其他現有股東將不會出售其持有的H股，或我們將不會發行H股。

我們無法向閣下保證未來會否及將於何時以何種方式派付股息或派付股息的規模。

我們支付股息的能力將取決於我們是否能夠產生充足的盈利。股息分派由董事會酌情決定，並須經股東會批准。宣派或支付股息的決定及其金額取決於各項因素，包括但不限於我們的前景、現金流量及財務狀況、營運及資本支出需求、分派利潤、組織章程細則及其他章程文件、《中國公司法》及任何其他適用中國法律及法規、市場狀況、我們的業務戰略及預測、合約限制及義務、稅項、監管限制及董事會不時認為與宣派或暫停股息相關的任何其他因素。因此，我們無法保證未來會否及將於何時以何種方式派付股息或派付股息的規模。受上述任何限制規限，我們可能無法按照股息政策支付股息。請參閱「財務資料－股息」。

風險因素

本文件所載自政府刊物、市場數據提供商及其他獨立第三方來源（包括行業報告）取得的若干事實、預測及其他統計數據在準確性、權威性或可靠性方面未必可靠。

本文件所載有關中國、中國經濟及我們經營所處行業的若干事實、預測及其他統計數據乃摘錄自多份政府官方刊物或其他第三方報告。我們並無理由認為有關資料屬虛假或具有誤導成分，或遺漏任何事實導致有關資料屬虛假或具有誤導成分。然而，我們無法向閣下保證自該等來源獲得的資料的準確性或完整性。我們並無獨立核實從該等來源獲得的任何數據、預測及其他統計數據，亦無確認該等來源中所依賴的相關經濟假設。我們或參與[編纂]的任何其他人士，或我們或彼等各自的任何董事、高級管理層、代表、顧問，又或參與[編纂]的任何其他人士，並未獨立核實來自政府官方來源的資料，亦未對其準確性發表任何聲明。此外，該等事實、預測及其他統計數據未必按與其他刊物或司法權區相同的基準或相同的準確度（視情況而定）編製。由於該等原因，本文件所載來自各種政府刊物的資料未必準確，不應作為閣下[編纂]我們H股的依據加以過分依賴。

閣下應細閱整份文件，不應依賴報章或其他媒體所載有關我們、[編纂]或[編纂]的任何資料。

我們鄭重提醒閣下不應依賴報章或其他媒體所載有關我們、[編纂]及[編纂]的任何資料。於刊發本文件前，已有關於我們、我們的業務、我們的行業及[編纂]的報刊及媒體報道。該等報刊及媒體報道可能涉及本文件並未載列的若干資料，包括若干經營及財務資料，以及預測、估值及其他資料。我們或任何其他參與[編纂]的人士均未授權在報刊或媒體中披露任何該等資料，對任何該等報刊和媒體報道或任何該等資料或刊物的準確性或完整性，我們概不負責。本公司、聯席保薦人、[編纂]、[編纂]、[編纂]、[編纂]、[編纂]，以及我們及彼等各自的董事、監事、高級職員、代表、僱員、顧問或參與[編纂]的任何其他人士或其他方，均不對任何該等資料或刊物的適當性、準確性、完整性或可靠性發表任何聲明。倘任何該等資料與本文件所載資料不一致或相衝突，本公司、聯席保薦人、[編纂]、[編纂]、[編纂]、[編纂]、[編纂]、[編纂]，以及我們及彼等各自的董事、監事、高級職員、代表、僱員、顧問或參與[編纂]的任何其他人士或其他方對此概不負責，因此閣下不應依賴該等資料。

風險因素

本文件所載前瞻性陳述受風險及不確定因素影響。

本文件載有若干前瞻性陳述及資料，並使用「相信」、「預期」、「估計」、「預計」、「旨在」、「擬」、「將」、「或會」、「計劃」、「考慮」、「期望」、「尋求」、「應該」、「可能」、「將會」、「繼續」及類似詞彙等前瞻性詞彙。務請閣下注意，依賴任何前瞻性陳述均涉及風險及不確定性，任何或所有該等假設均可能被證實為不準確，因此，基於該等假設的前瞻性陳述亦可能並不正確。鑒於該等及其他風險及不確定性，本文件所載的前瞻性陳述不應被視為我們對我們的計劃及目標將會實現的聲明或保證，及該等前瞻性陳述應根據多項重要因素加以考慮，包括本節所載的風險因素。根據上市規則的規定，不論是由於新資料、未來事件還是其他原因所致，我們均無意公開更新或以其他方式修訂本文件中的前瞻性陳述。因此，閣下不應過分依賴任何前瞻性資料。本文件內的所有前瞻性陳述須參考本警示聲明。