

風險因素

[編纂]我們股份涉及重大風險。閣下於[編纂]股份前，應審慎考慮本文件內的所有資料，包括下述風險及不確定性，以及我們的財務報表及相關附註，以及「財務資料」一節。下文說明我們認為屬重大的風險。以下任何風險均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。股份的[編纂]價可能會因任何該等風險而下跌，而閣下可能會損失全部或部分[編纂]。目前我們尚未知悉或我們目前認為不屬重大的其他風險與不確定性，亦可能損害我們的業務營運。

該等因素屬未必會發生的或然事件，且我們概不能就有關或然事件發生的可能性發表意見。除另有指明外，所提供的資料均為截至最後實際可行日期的資料，不會於本文件日期後更新，並受限於本文件「前瞻性陳述」的警示聲明。

與業務及行業有關的風險

倘若我們未能及時回應市場趨勢，或未能及時開發嶄新或升級的解決方案與產品，我們的業務、經營業績及前景可能受到不利影響。

視覺處理AI SoC產品及解決方案行業特點是技術急速進步、產品迭代頻繁及技術標準不斷演變。產業發展趨勢如新型人工智能模型架構、升級版多媒體編解碼器、新興無線傳輸協定及製程技術變革，可能導致現有產品或技術競爭力下降甚或被淘汰，或迫使我們投入大量時間與資源進行產品修改、升級或重新設計。

我們的成功取決於能否預判並應對產業標準、客戶偏好、應用需求及其他市場動態的變化。技術發展、市場需求或終端應用趨勢若出現超乎預期或無法預計轉變，可能縮短現有產品生命週期或降低其商業價值。我們可能無法及時開發、推出符合客戶需求、獲得市場認可或維持競爭力的新產品或升級產品或將其商業化。此外，我們可能無法準確預測或迅速應對新興技術趨勢，包括與人工智能運算、多媒體處理及視頻處理與傳輸相關的趨勢。

若未能跟上發展步伐，或無法取得新技術或關鍵技術，我們可能流失現有客戶或無法吸引新客戶。因競爭技術、客戶偏好轉變或其他因素導致產品需求下滑，可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成不利影響。

風險因素

我們依賴第三方製造合作夥伴，任何與此類合作關係相關的不利發展均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

我們是一間專注於SoC設計的無晶圓廠公司。我們依賴第三方晶圓代工廠及封裝測試服務提供商來生產我們的產品。本公司未擁有或營運任何晶圓製造、封裝或測試設施。儘管已與特定合作夥伴建立關係，此類合作通常基於採購訂單而非長期產能預留協議，因此無法保證產品享有專屬或優先產能。製造合作夥伴提供的可用產能本質上存在限制，且供應商可能將產能分配予其視為戰略上重要的其他客戶。任何此類事件皆可能導致產品延遲交付、限制我們滿足客戶需求的能力、造成訂單流失，並對客戶關係產生不利影響。

於往績記錄期間，我們的晶圓、模組及封裝服務採購集中於少數主要供應商。截至2023年及2024年12月31日止年度以及截至2025年9月30日止九個月，我們於2023年、2024年及截至2025年9月30日止九個月向最大供應商所作採購額分別為人民幣20.8百萬元、人民幣95.8百萬元及人民幣69.4百萬元，分別佔我們總採購額的12.1%、27.0%及30.3%。於同期，我們向最大的模組製造商(供應商B)所作的採購額分別為人民幣11.4百萬元、人民幣95.8百萬元及人民幣42.8百萬元，分別佔相應期間我們總採購額的6.6%、27.0%及18.7%。

對第三方製造合作夥伴的依賴使我們面臨各種風險，包括：

- 對交貨時間、品質保證、生產良率、生產成本及製程穩定性之控制受限制；
- 取得SoC產品所需先進或特殊製程技術可能面臨延遲或限制；
- 我們或客戶未能通過特定供應商或製程技術的認證；
- 產業需求增長期間產能短缺；
- 關鍵原材料或零組件短缺或價格波動；
- 涉及保密性、數據安全或知識產權可能被盜用的風險；
- 向我們供應產品的有限保固或賠償責任；及
- 製造、封裝或測試價格可能上升。

我們能否確保足夠的產能，在某種程度上亦取決於需求預測的準確性，以及主要供應商是否願意且有能力為我們分配產能。倘若主要晶圓供應商或其他製造合作夥伴遭遇產能短缺、生產中斷、營運問題、設備限制、策略優先順序變更或財務困境，或其

風險因素

不願繼續以商業上可接受的條款供應晶圓或服務，我們可能需尋求替代供應商，惟可能難以立即覓得、僅能以較不利條款獲取，或需耗費大量時間與資源進行漫長的資格認證流程。

許多上述因素均非本公司所能控制。若與主要晶圓代工廠或其他製造合作夥伴的關係惡化，或其產能、營運或財務狀況出現不利發展，可能導致生產進度延誤、採購與製造成本上升、產品性能或良率受損、供應鏈中斷，或滿足客戶需求的能力遭削弱。任何前述情況皆可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成不利影響。

我們的研發工作未必能達到預期成果。

視覺處理AI SoC產品及解決方案行業具有技術持續演進、功能複雜度不斷提升及客戶需求快速變化的特徵。為維持競爭力，我們必須持續投入大量人力與財務資源開發新產品、強化現有產品，並推進系統架構、人工智能加速、多媒體處理管線、射頻與連接模組、韌體及軟件工具鏈等核心技術。有關詳情請參閱本文件「業務－研發」。

然而，無法保證研發活動能成功完成、如期竣工或轉化為具商業價值的產品。研發工作可能因技術挑戰、製程限制、市場需求變化或意外設計問題而失敗。即使成功，我們亦可能無法及時將相關技術整合至新產品以把握市場機遇，或無法達到預期的性能表現、功耗效率、成本結構或商業接受度。若未能達成預期的研發成果，或研發進程延遲，可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成不利影響。

半導體行業的週期性波動，可能對我們的經營業績與現金流量造成不利影響。

視覺處理AI SoC產品及解決方案市場會受到半導體行業固有的週期性波動影響，這些波動受全球及區域經濟狀況、資本支出週期、技術轉型以及全行業庫存動態等因素影響。行業擴張期之後往往伴隨增長放緩或調整期，在此期間市場參與者可能面臨需求萎縮、庫存調整或定價壓力。

具體而言，宏觀經濟環境的波動可能影響企業整體投資及半導體支出，而視覺處理AI SoC產品及解決方案市場中的庫存調整或採購週期突變，則可能導致訂單量與收益確認出現波動。此外，視覺處理AI SoC市場技術演進迅速、產品迭代週期短的特點，可能加速產品淘汰或在技術轉型期間改變市場需求，進一步加劇收益與利潤率的波動。

風險因素

受此類週期性波動影響，我們的銷售量、平均售價及毛利率可能在不同期間呈現波動。任何長期的行業低迷、不利的市場環境或市場需求未能如預期復甦，均可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及現金流量造成重大不利影響。

我們業務的增長依賴於下遊客戶及其所服務終端市場的增長與表現，相關市場的任何波動或放緩均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

我們的業務表現與下遊客戶的需求及經營表現緊密相關，其產品集成了我們的視覺處理AI SoC及解決方案。我們的產品通常嵌入客戶終端設備中，因此產品需求取決於下游產品的商業化成功程度、出貨量及產品生命週期。於往績記錄期間，我們的客戶業務覆蓋多種應用場景，包括智能無人機、智能物聯、智能可穿戴設備及其他智能終端產品。因此，該等下游市場的需求波動可能直接影響我們的產品出貨量、收益增長及庫存規劃。

下遊客戶及其所服務行業的增長與表現受到諸多我們無法控制的外部因素影響，包括宏觀經濟狀況變化、消費者支出模式、技術趨勢、產品換代週期、監管政策演變、供應鏈中斷、貿易限制以及相關終端市場的競爭態勢。此外，客戶可能因庫存優化、產品策略調整、新產品發佈延遲或失敗、技術路線變化或資本支出縮減等因素而調整採購計劃，任何此類情況均可能導致對我們產品的需求減少或延遲。

視覺處理AI SoC及解決方案行業中日益激烈的技術與能力競爭，可能對我們的業務、經營業績及增長前景造成不利影響。

全球視覺處理AI SoC及解決方案行業競爭激烈，隨著既有廠商擴展產品組合及新興企業推出替代架構或次世代技術，預期競爭將更趨白熱化。在無人機、智能物聯及智能可穿戴等目標市場中，競爭不僅來自國際半導體巨擘，亦來自其他國內SoC設計公司快速提升工程實力與加速產品迭代的挑戰。

眾多現有及潛在競爭對手擁有顯著競爭優勢，包括更深厚的研發與工程資源、更廣泛的技術生態系統、更強的品牌認受性、更豐富的先進製程技術經驗，以及成熟的全球合作網絡。這些競爭對手可能更迅速地應對技術標準演進、提前採用新架構，或較我們優先推出次世代產品。

隨著多模態大型模型和新一代人工智能架構等技術的進步，視覺智能技術持續快速發展，人工智能賦能的視覺解決方案的範圍和應用預計將進一步擴展。在此背景下，

風險因素

競爭對手可能加大對相關人工智能及視覺智能技術的投入，採用更先進的設計方法，強化垂直整合能力或建立戰略合作關係，以提升其技術競爭力。

我們的有效競爭能力取決於多項因素，包括：

- 產品相較競爭解決方案在效能、功耗效率、整合程度、擴展性及定價方面的表現；
- 我們能否預判技術變革並及時推出新產品或升級產品；
- 與客戶、經銷商、生態系統合作夥伴及製造服務供應商的穩固關係；
- 我們在系統架構、人工智能推論優化、多媒體處理、射頻設計及軟件工具鏈等關鍵領域吸引與挽留人才的能力；及
- 競爭對手的策略行動，例如併購活動、激進定價策略、生態系統捆綁、新技術標準或向垂直整合解決方案的轉變。

若無法在上述任何領域有效競爭，可能導致失去設計項目、產品採用率下降、削弱客戶關係或減少增長機會，任何情況皆可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

未達客戶品質與可靠性要求可能對業務及財務狀況造成不利影響。

我們的成功取決於交付的產品能否符合客戶對品質、可靠性、缺陷率及性能穩定性方面的嚴謹要求。無人機、智能物聯及智能可穿戴等市場的客戶，通常對DPPM、產品於各操作條件下的穩定性、固件與軟件相容性，以及長期可靠性訂有嚴格標準。若未能滿足上述要求，可能動搖客戶信心、使我們的聲譽受損，進而導致訂單減少或客戶流失。

我們依賴第三方服務供應商進行產品生產與交付。我們的客戶通常對我們的產品進行兩種類型的檢驗程序：(i)視覺檢驗，即客戶通過目視觀察檢查產品外觀及包裝，進行初步評估；及(ii)抽樣檢驗，即選取部分產品進行性能測試，以驗證是否符合相關規格。若出現任何產品退貨、品質事故、現場故障或保固索賠，不僅可能導致收益減少，更將增加額外生產成本、物流處理費用、故障分析支出、矯正措施開銷及潛在客戶賠償。在特定情況下，我們亦可能需承擔現場部署失誤成本或提供延長技術支援，導致營運開支增加。

風險因素

持續的品質或可靠性問題可能導致客戶關係終止、失去未來商機、市場地位削弱或聲譽受損，上述任何情況均可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

需求預測失準或供需失衡可能對經營業績造成不利影響。

我們依據訂單及客戶需求預測制定生產規劃與資源配置決策，包括晶圓訂單、生產日程、人力配置、零部件採購及製造合作夥伴選擇。若需求預測過高，可能導致積壓過剩或滯銷庫存。鑒於半導體技術快速演進及客戶產品路線圖可能急速變動，部分庫存可能在售出前即遭淘汰。過剩或淘汰庫存可能需減價出售或撇銷，造成額外支出並對毛利率與財務狀況造成負面影響。反之，若低估需求或未能從晶圓代工、封裝及測試合作夥伴取得充足產能，則可能無法如期履行客戶訂單。此類情況可能導致銷售機會流失、市場佔有率下降、客戶關係轉壞及競爭力減弱。客戶亦可能因下游市場變化而調整或取消訂單，進一步增加準確預測需求的難度。生產計劃與實際客戶需求之間的重大落差，可能對收益可預測性、營運效率及財務表現造成不利影響。

下游市場定價壓力日增可能對我們的收益、毛利率及現金流量造成不利影響。

我們所處的市場競爭激烈，產品差異化有限，客戶高度重視性價比。隨著無晶圓廠SoC設計在特定應用領域日益商品化，我們可能面臨產品平均售價持續承壓的局面。競爭對手可能採取激進降價策略、推出替代架構或提供捆綁式解決方案，迫使我們在未獲得相應收益增長的情況下降低售價或增加附加功能。

我們的客戶同樣身處競爭激烈的產業，經常面臨降低終端產品售價的壓力。因此，彼等經常要求供應商(包括本公司)降低成本、改善性能功耗比及提高整合度。若因技術限制、成本壓力或上市時程考量等因素未能滿足此類需求，可能損害客戶關係，導致訂單減少或商機流失。

此外，採用本公司產品之終端產品價格波動，亦可能影響客戶採購行為。若下游需求疲弱或終端產品價格急劇下跌，客戶可能延遲採購、減少訂單數量或調整庫存水平，上述情況皆可能對我們的銷售與收益可預測性造成負面影響。除非我們能實現足夠的銷售量增長、提升產品價值主張、優化設計架構或降低製造與營運成本，否則難以抵銷價格壓力的影響。然而，晶圓代工費用、封裝測試開支、新製程技術工程投入或材料成本上漲，皆可能導致成本上升。若無法將此類成本增加轉嫁予客戶，毛利率或會下跌。

風險因素

此外，長期價格壓力可能使毛利率受損、降低存貨賬面值、限制現金流量並削弱競爭力。上述任何因素皆可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

我們的銷售可能受季節性影響。

我們產品的需求受其應用終端市場的季節性模式影響。尤其是，由於受春節等公眾假期以及節前或前後客戶的備貨及銷售週期的影響，我們全年的第二季度和第三季度的銷售額通常較高，第四季度的銷售額達到最高。此外，我們終端市場的客戶通常在上半年推出新產品，其交付和產量提升則多集中在下半年，從而使得我們產品的需求在此時期隨之增長。因此，特定時期的經營業績可能無法反映全年的經營業績。終端客戶需求的季節性波動可能導致我們的銷售、生產計劃、營運資金需求及經營現金流在各季度之間出現變化。因此，我們的中期業績可能無法完全反映全年的整體表現，任何意外的季節性變動都可能對我們的經營業績造成不利影響。

視覺處理AI SoC解決方案與無線傳輸SoC解決方案漫長而複雜的產品開發週期，可能對收益產生帶來不確定性。

我們的視覺處理AI SoC與無線傳輸SoC產品及解決方案的設計，需經歷涵蓋架構設計、演算法與實作的漫長複雜流程。各階段皆具技術要求、耗時且需作出大量投資。

由於開發週期與客戶認證流程漫長，研發、工程及銷售支出與實現相關收益之間可能存在顯著時間差。此類延遲將增加預測不確定性、使生產規劃複雜化，並可能降低營運效率。倘若我們未能有效管理設計、流片、製造、封裝或測試流程，或任何階段發生延誤，產品可能在獲得商業採用前已經過時，導致錯失市場機會、競爭力下降，並可能損失研發投資。

若開發與生產時程未能與下游市場需求同步，可能導致錯失設計項目、客戶關係惡化，並對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

我們的業務增長及策略執行有賴於我們吸引、培養及留住關鍵管理及技術人員的能力。

我們執行業務策略及維持競爭優勢的能力，在很大程度上取決於我們的高級管理層及關鍵技術人員的持續服務。彼等在集成電路設計行業的經驗以及對我們核心技術的理解，對於推動產品開發、支持客戶需求及把握新的市場機會至關重要。任何高級

風險因素

管理層成員或其他關鍵人員的流失都可能擾亂我們的營運、延遲策略舉措，並對我們的增長前景造成不利影響。

我們亦依賴高技能的工程師及研發人員，彼等在電子及計算機工程、計算機科學、硬件邏輯及軟件算法、成像及多媒體處理、無線數據傳輸及設備集成電路設計等領域擁有專業知識。半導體及更廣泛的科技行業對此類人才的競爭十分激烈。許多公司，包括集成電路設計公司、互聯網公司、研究機構及新興科技企業，都在爭奪具有類似技能的人才。招聘及留住經驗豐富的工程師已變得日益困難。

為吸引及留住合資格人員，我們可能需要提供具有競爭力的薪酬方案、職業發展機會、培訓及其他激勵措施，這可能會增加我們的營運成本。此外，招聘新人並將其融入我們的團隊需要大量時間、培訓及管理關注，並可能暫時影響我們的效率及企業文化。如果我們無法留住高級管理層成員、失去關鍵工程師或未能及時招聘更多合資格的研發人員，我們可能會經歷產品迭代速度減慢、創新能力下降、客戶支持能力減弱以及策略計劃執行不力。任何該等發展都可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及長期增長前景造成重大不利影響。

我們的大部分收益來自少數客戶。失去該等客戶或該等客戶減少採購可能對我們的業務造成不利影響。

於往績記錄期間，我們的大部分收益來自數量有限的客戶。截至2023年及2024年12月31日止年度以及截至2025年9月30日止九個月，我們的前五大客戶分別貢獻人民幣76.0百萬元、人民幣341.7百萬元及人民幣200.4百萬元，分別佔我們各期間總收益72.3%、76.1%及58.8%。特別是，我們的最大客戶在截至2023年及2024年12月31日止年度以及截至2025年9月30日止九個月分別貢獻人民幣53.5百萬元、人民幣148.4百萬元及人民幣116.3百萬元，分別佔我們相關期間收益50.9%、33.1%及34.1%。

此外，我們的主要客戶在與我們協商合約安排時，可能擁有相當大的議價能力與影響力。該等客戶過去曾且未來可能持續爭取有利的定價及其他商業條款，並可能不時要求我們在向其銷售的解決方案中開發額外功能。因此，我們可能不得不降低解決方案的平均售價及／或承擔更高的平均成本，這可能對我們的毛利率造成負面影響。此外，無法保證我們未來能夠維持或增加與該等關鍵客戶的業務量。來自該等客戶的採購可能因期間而異，並且我們的主要客戶並無義務按先前水平或根本無義務下達訂單。任何一個或多個主要客戶的流失或採購額的大幅減少都可能對我們的收益、業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

風險因素

未能挽留現有客戶或獲得新客戶可能對業務、財務狀況及經營業績構成不利影響。

我們的成長取決於能否挽留現有客戶，並透過在無人機、智能物聯及智能可穿戴等各類應用市場獲取新客戶來擴大客戶群。我們已經並預期將持續投入大量資源於品牌建設、銷售、行銷、技術支援及客戶互動。截至2023年及2024年12月31日止年度，以及截至2025年9月30日止九個月期間本公司銷售及營銷成本分別為人民幣29.2百萬元、人民幣29.7百萬元及人民幣20.7百萬元。無法保證此類投資將帶來相應比例的收益增長，亦無法確保可與新客戶維持長期合作關係，或此類客戶產生的收益足以抵銷獲取客戶的成本。

現有客戶需求可能因多種因素而下降或波動，包括對產品性能、品質、功能或價格不滿、出現競爭解決方案、客戶採購策略或供應鏈優化調整改變、產品路線圖變動、或項目延遲與取消。更廣泛的技術與市場趨勢，如人工智能、影像技術、連接性及半導體架構的快速演進，亦可能影響整合本公司解決方案的終端產品需求。負面消息、對產品缺陷的觀感、技術支援不足，或未能滿足客戶在可靠性、DPPM水平、系統相容性及韌體穩定性等特定要求，亦可能導致客戶流失或訂單減少。此外，客戶在高度競爭的下游市場為提升成本效益而整合供應商時，若本公司未能獲選為優先供應商，可能對我們的市場地位造成不利影響。若我們無法以具成本效益及可持續的方式維持穩固客戶關係、提升現有客戶銷售或吸引及挽留新客戶，可能導致收益減少、收益波動加劇、市場佔有率流失及毛利率受壓，上述任何情況皆可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

倘若我們未能有效管理我們的存貨，我們的經營業績、財務狀況及流動性可能會受到重大不利影響。

我們的存貨主要為原材料、在製品及成品。截至2023年及2024年12月31日以及2025年9月30日，我們的存貨分別為人民幣51.6百萬元、人民幣69.7百萬元及人民幣109.4百萬元。我們的業務模式要求我們高效地管理存貨。雖然我們通常根據收到的採購訂單及客戶需求估計來決定原材料及消耗品的採購，並規劃我們的委外生產及相關產品測試。客戶需求可能受到一般市場狀況、終端市場狀況、新產品發佈、定價及折扣的影響，而這些並非全部都在我們的控制範圍內。我們無法保證我們的存貨水平能夠迅速滿足客戶需求，這可能會對我們的收益造成不利影響。我們亦無法保證我們的所有存貨都能在合理時間內作為產品出售。若我們未能有效管理存貨，我們可能會面臨存貨儲存成本增加、存貨過時風險加劇或存貨價值下降。於往績記錄期間，我們分別於截至2023年及2024年12月31日止年度錄得存貨撇減人民幣14.3百萬元及人民幣17.0百萬元，以及於截至2025年9月30日止九個月錄得存貨撇減人民幣7.8百萬元。該等撇減乃由於舊一代產品銷售遲滯，其銷售潛力因我們推出新產品而下降。任何上述情況均可能對

風險因素

我們的財務狀況及經營業績造成重大不利影響。另一方面，若我們低估了對我們產品的需求，或我們的供應商未能及時供貨，我們可能會經歷存貨短缺，從而導致客戶群縮減及收益損失，任何一種情況均可能損害我們的業務、財務狀況、經營業績及前景。

未能保護、維持或執行我們的知識產權可能會對我們的競爭力及業務表現造成不利影響。

我們的成功在很大程度上取決於我們保護支撐我們視覺處理AI SoC產品及解決方案的知識產權及專有技術的能力，包括架構設計、算法、電路佈局、固件、軟件、成像及多媒體處理技術、無線傳輸技術及其他專有知識。我們依賴專利、集成電路佈圖設計權、軟件著作權、商標及商業秘密，以及保密及不披露協議的組合來保護該等專有資產。截至最後實際可行日期，我們在中國持有21項已授權專利、14項集成電路佈圖設計權、14項軟件著作權、11項註冊商標及6個域名。

申請、維持及執行知識產權的過程成本高昂、耗時且存在固有的不確定性。我們可能無法及時或具成本效益地提交、申請或維持所有想要申請的知識產權。此外，我們可能無法在公開披露之前或在此類技術合資格獲得保護之前，識別出我們研發成果中可獲取專利的方面，這可能會限制我們可獲得的保護範圍。

即使專利或其他知識產權獲得授權，該等權利也可能無法提供有意義的保護。已授權的權利可能受到競爭對手的質疑、宣告無效、範圍縮小或規避，競爭對手可能開發類似或替代技術。知識產權的範圍、有效性及可執行性，特別在視覺處理AI SoC產品及解決方案領域，其創新通常涉及複雜的實施方法，存在重大的法律及技術不確定性。此外，知識產權通常有期限限制，一旦到期，競爭對手便可能使用先前受保護的技術。

我們亦在很大程度上依賴商業秘密及保密專有知識，特別是不適合專利保護的實施技術、設計方法、優化過程及軟硬件集成。然而，商業秘密可能難以保護。僱員、承包商、供應商或生態系統合作夥伴可能有意或無意地披露保密信息，儘管彼等負有合約義務。保密協議可能並非總是可強制執行或有效，且第三方可能在未侵犯我們權利的情況下獨立開發類似或等效技術。

為保護我們的知識產權，我們可能需要對我們認為侵犯或盜用我們權利的各方啟動法律程序。該等程序可能成本高昂、耗時且結果不確定，並可能使管理及工程資源偏離我們的業務。在若干情況下，我們也可能需要就我們自身的知識產權受到的挑戰進行辯護或回應，進一步增加成本及不確定性。

風險因素

如果我們未能充分保護我們的知識產權，無論是由於法律保護的局限性、第三方的挑戰、未經授權的披露、內部監控不足或知識產權執行的固有不確定性，我們的競爭優勢可能會被嚴重削弱，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到不利影響。

關於我們的產品或技術侵犯第三方知識產權的索賠可能導致重大成本、營運中斷以及對我們的業務及財務狀況的不利影響。

我們的競爭能力部分取決於我們能夠持續獲取、使用及開發專有技術，而不侵犯第三方的知識產權。視覺處理AI SoC產品及解決方案行業的特點是擁有大量的專利組合、重迭的技術領域以及活躍的知識產權執行。第三方可能擁有或獲得涵蓋與我們產品相關技術的專利、版權、商標、商業秘密或其他專有權利。隨著我們擴展產品組合並提高市場知名度，我們可能會收到知識產權持有人的詢問、通知或指控，聲稱我們的技術、設計、算法、固件或軟件侵犯其權利。

任何該等索賠，無論是否有依據，都可能分散管理層的注意力及技術資源，並可能要求我們承擔巨額的法律及行政費用。如果針對我們的索賠成功，或者我們認為和解索賠在商業上屬於必要，我們可能被要求

- 停止製造、銷售或使用被指控侵犯所主張權利的產品；
- 向權利持有人或受影響的客戶支付損害賠償或其他補償；
- 從權利持有人獲得許可，而該等許可可能無法以商業上可接受條款獲得，或根本無法獲得；
- 重新設計我們的產品或開發替代技術，這可能涉及重大成本、技術不確定性及產品發佈延遲；或
- 採用替代品牌策略或避免就我們的技術作出若干營銷聲明。

即使我們認為該等索賠毫無根據，為其進行辯護可能成本高昂且耗時，可能需要我們的高級工程師及管理人員參與，並可能擾亂我們的產品開發路線圖。也無法保證我們將在該等爭議中勝訴。不利的裁決可能限制我們將若干技術商業化的能力，或可能使我們自身的部分知識產權資產失效。

此外，第三方可能基於我們的客戶、分銷商、供應商或終端用戶對我們產品的使用或轉售，對彼等提出知識產權侵權或盜用的索賠。根據若干合約安排，我們可能負有為該等第三方辯護或賠償的義務，這可能進一步增加我們的成本並使我們面臨額外責任。第三方索賠人尋求的禁令也可能限制銷售包含我們技術的產品。

風險因素

任何上述情況都可能導致重大的財務成本、營運中斷、聲譽損害及市場機會喪失，從而可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

第三方物流服務的中斷、延誤或質量問題可能對我們的營運及財務狀況造成不利影響。

我們依賴第三方物流服務供應商運輸我們營運中使用的若干在製品、成品及組件。我們能否提供及時可靠的交付在很大程度上取決於該等服務供應商的表現及穩定性。與該等供應商之間的任何爭議、安排變更或終止均可能導致交付延遲、物流成本增加或無法按所需數量或約定時間表向客戶供應產品。

儘管我們為物流服務供應商設定質量、處理及運輸要求，惟我們並未直接控制其營運。因此，我們無法保證彼等將始終遵守我們的要求。由於運輸短缺、事故、極端天氣、自然災害、勞工中斷、地緣政治事件或其他我們無法控制的因素，可能會發生交付延遲、處理不當、產品損壞、運輸途中遺失或其他服務問題。此類干擾可能對客戶滿意度造成負面影響、損害我們的聲譽或導致銷售減少。

在若干情況下，我們的供應商也可能使用第三方物流供應商向我們交付材料。任何材料交付的延遲或中斷(無論是由我們供應商的物流供應商或我們自身引起)都可能中斷我們的生產計劃、降低我們滿足客戶需求的能力，並對我們的庫存規劃及供應鏈管理造成不利影響。如果我們無法與物流服務供應商維持穩定關係或確保一致、及時且具成本效益的交付服務，我們的業務營運、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

我們面臨與美國對外投資限制、制裁、出口管制、國際貿易政策及不斷演變的監管要求相關的風險，這些因素可能對我們的業務及籌資能力造成不利影響。

本公司於全球供應鏈中營運，並與多個司法管轄區的客戶、供應商及投資者合作。因此，我們面臨因地緣政治局勢發展及國內外監管制度變動所產生的風險，包括美國對外投資限制、制裁、出口管制及國際貿易政策。

於2023年8月9日，美國政府頒佈第14105號行政命令；於2024年10月28日，美國財政部發佈落實該行政命令的最終規則(編入《美國法典》第31篇第850部分，自2025年1月2日起生效)(「對外投資規則」)。該規則確立相關框架，明令禁止特定受規管交易，另要求美國主體就其他特定受規管交易履行申報義務，前述兩類交易的適用情形，均涉及與中國(含香港及澳門)相關的受規管境外主體，且該等主體從事半導體與微電子、量子信息技術或人工智能系統領域的特定活動。經本公司制裁法律顧問建議，基於本公司的經營活動，本公司大概率會被認定為對外投資規則所界定的「受規管境外主體」；因此，美國主體對本公司的任何投資行為(包括為促成本公司[編纂]而認購非

風險因素

公開發行股份)，除非另有豁免，否則均大概率屬於「應申報交易」，相關美國主體須依對外投資規則履行申報義務。誠如本文件「[編纂]的架構」一節所披露，[編纂]項下的[編纂]正依據[編纂]透過境外交易於美國境外[編纂][編纂]。然而，制裁法律顧問就前述事宜進一步建議，[編纂]完成後，假設美國人士符合[編纂]項下的適用豁免資格可參與[編纂]，只要美國主體的[編纂]行為未使其獲得超出標準少數股東保護範疇的特定權利，其便可依據對外投資規則中的[編纂][編纂]證券豁免條款，對本公司[編纂]進行[編纂]。儘管美國主體認購特定發售證券(如本公司公開[編纂]的[編纂])將豁免於受規管交易範疇，但鑒於相關法律法規及政策仍在持續更新，對外投資規則仍可能限制本公司在本次[編纂]前後向美國投資者進行股權融資或或有股權融資的能力。例如，於2025年12月18日，美國總統簽署《2026財年國防授權法案》並使其生效，該法案要求在指定時限內頒佈新規，對現行對外投資規則框架作出修訂、取代或其他調整。此外，白宮於2025年2月21日發佈的《美國優先投資政策》備忘錄顯示，美國或擴大對外投資限制的行業與活動範圍，並可能出台制裁等額外措施。截至本文件刊發之日，前述提案尚未落地實施，但相關監管制度未來若發生變更、重新解讀或適用範圍擴大，或將增加本公司等中國發行人的監管不確定性及合規成本。本公司無法預判對外投資規則的執法尺度，亦無法保證對外投資規則的適用範圍不會擴大、相關解釋不會調整以拓寬其適用場景，或未來不會出台對本公司經營活動造成不利影響的同類法律法規。《對外投資規則》在解釋與執行層面的不確定性，可能降低美國投資者對本公司股本證券的投資意願；若出現該情形且本公司無法尋得替代投資者，本公司H股的交易價格及流動性或會受到不利影響。

美國及其他司法管轄區或組織已透過行政命令、立法或其他政府手段實施措施，對特定國家或若干國家內的目標行業領域、企業群體、個人及／或組織實施經濟制裁。於2024年，本公司的一名客戶及兩家供應商被列入由美國財政部下屬的美國海外資產控制辦公室維護的特別指定國民名單及受禁人士名單(「SDN名單」)。本公司已終止與相關客戶及供應商的交易。根據制裁法律顧問所告知，本公司過往與相關實體的往來交易不構成相關司法管轄區制裁制度下的主要制裁活動，且基於該等活動而遭受次級制裁的風險極低。儘管我們已實施相關政策與程序，但無法保證我們未來的業務將完全免除制裁風險，或我們的業務將符合美國或任何其他司法管轄區監管機構的預期與要求。若美國或任何其他司法管轄區的監管機構認定我們未來的任何活動違反其施加的制裁，我們的業務與聲譽可能受到不利影響。

風險因素

本公司同時受美國出口管制法律法規約束，包括美國商務部工業與安全局（「**BIS**」）管轄的《出口管理條例》（「**EAR**」），該條例依據產品分類、目的地、終端用途及終端用戶，規範若干產品、軟件及技術的出口、轉口及移轉。根據最小佔比規則及／或外國直接產品規則，若干非美國製造的產品若含有超過適用門檻的受管制美國原產物品，或依賴若干受美國管制的軟件及技術（包括我們所依賴的若干來自美國或以其他方式受美國管制的電子設計自動化（「**EDA**」）軟件），則可能受**EAR**管轄。**BIS**同時管理多項限制方清單，包括實體清單，對涉及清單所列實體的交易施加額外許可要求。根據制裁法律顧問就本公司遵守美國出口管制規定所進行的盡職審查，制裁法律顧問並無發現任何交易構成對美國出口管制要求的違反。出口管制規則或執法重點的持續變動，可能影響我們與若干客戶或供應商的關係，增加我們的合規負擔，或干擾我們獲取關鍵工具（包括若干電子設計自動化軟件）的渠道，這可能對我們的業務及前景造成重大不利影響。

此外，國際貿易政策（包括中美貿易緊張局勢下實施的關稅）可能間接影響我們的業務。於往績記錄期間，我們未曾從事任何出口至美國的業務。由於對美國市場的風險敞口極低，且國內市場業務運作穩定，截至本文件日期，美國對華關稅政策並未對我們的整體業務營運及財務表現造成負面影響。

鑒於地緣政治緊張局勢及監管制度不斷演變，未來對外投資限制、制裁、出口管制或貿易政策的變動，可能導致我們產生額外的合規成本、限制我們獲取境外資金、中斷供應鏈運作或對客戶需求產生不利影響，上述任一情況皆可能對我們的業務、財務狀況及前景造成重大不利影響。

我們面臨員工派遣安排的風險。

於往績記錄期間，我們通過與第三方人力資源服務公司簽訂勞務派遣協議書聘用派遣員工。相關派遣員工與服務公司簽訂僱傭合約，而非與本公司簽訂，並根據我們的實際業務需求不時被派遣至本公司工作。相關派遣員工主要擔任集成電路開發助理，主要從事集成電路測試與數據記錄工作。

根據人力資源和社會保障部於2014年1月24日頒佈的《中華人民共和國勞動合同法勞務派遣暫行規定》，企業僅得於臨時性、輔助性或替代性崗位使用派遣員工，且企業聘用的派遣員工人數不得超過其直接僱用員工與派遣員工總數的10%（「**比例上限**」）。

風險因素

截至2025年9月30日，本公司聘用的派遣員工人數已超過比例上限，主要原因在於客戶訂單需求增長，需增聘人手以短期內完成客戶訂單，導致相關期間派遣員工人數超出規定比例上限。為滿足偶發性臨時業務需求，我們已於2026年1月終止與第三方人力資源服務公司的勞務派遣協議，並改簽服務外包協議。詳情請參閱「業務 — 員工 — 勞務派遣」。然而，我們無法保證相關政府當局不會就該等歷史違規行為對我們及我們的附屬公司施加罰則，進而可能對我們的業務、盈利能力及聲譽造成不利影響。

勞動成本上升、熟練人員短缺或勞資關係惡化可能對我們的業務及營運造成不利影響。

中國的勞動成本近年來持續上升，且可能繼續上漲。勞動成本的任何進一步上升均可能增加我們的營運開支，而我們可能無法將該等增加轉嫁予客戶。我們的業務亦有賴於在集成電路設計、工程、研發、測試、銷售及技術支援等領域具備專業知識的員工。若我們遇到熟練人員短缺、人才競爭加劇，或招聘及培訓新員工出現延遲，我們滿足生產計劃、支援客戶及執行研發計劃的能力可能會受到阻礙。儘管我們致力維持穩定的勞資關係，惟我們無法保證不會發生勞資糾紛或員工流失。經驗豐富的人員流失，尤其是擁有關鍵設計專業知識或專有技術的人員，可能擾亂我們的營運，除非我們能夠及時成功招聘、培訓並整合合格的替代人員。任何該等因素均可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

我們於往績記錄期間錄得經營現金流出淨額，且未來可能繼續產生經營現金流出淨額。

截至2023年12月31日止年度及截至2025年9月30日止九個月，我們分別錄得經營活動所用現金淨額人民幣142.5百萬元及人民幣40.5百萬元，主要歸因於存貨採購增加，導致營運現金使用量上升。我們於往績記錄期間錄得經營現金流出淨額，且我們無法保證未來將能夠產生經營現金流入淨額。我們的經營現金流量可能繼續受我們預期的業務活動及我們無法控制的因素影響，例如市場競爭及宏觀經濟環境變化。

我們計劃通過採取多項措施來提升盈利能力，包括採用多元化的產品佈局，以及實施強化供應鏈管理等方法來優化營運效率，以實現收益的持續增長。詳情請參閱本文件「業務 — 業務可持續性與盈利路徑」。然而，我們的未來盈利能力將取決於多種因素，包括現有業務的擴展與表現、競爭格局、客戶偏好以及宏觀經濟與監管環境。我們的收益增長可能未達預期，且增幅未必足以抵銷成本與費用的增加。未來仍可能持續產生淨虧損，且無法保證最終能實現預期盈利目標。此外，未來仍可能出現負現金流量，需尋求外部融資(例如，可獲得的股權融資或銀行融資)以維持營運。若我們無

風險因素

法產生足夠的經營現金流入淨額，我們可能需要獲取額外融資，包括通過股權或股權掛鈎證券或外部借款。若我們無法維持充足的營運資金或獲得足夠資金以滿足我們的資本需求，我們可能無法執行業務策略或維持營運，而我們的業務、財務狀況及經營業績或會受到重大不利影響。

我們未來或需額外資本，而融資可能無法按可接受條款獲得，或根本無法獲得。

我們未來或需額外資本以支持我們的營運、業務擴張、新產品開發、研發活動及其他策略舉措。雖然我們過去主要通過營運及融資活動產生的現金為營運資金需求提供資金，惟業務狀況的變化或新發展可能增加我們對額外資金的需求。若我們無法產生足夠的經營現金流，我們可能需要通過股權或債務發行獲取額外融資。然而，該等融資可能無法按我們可接受的條款獲得，或根本無法獲得。若我們通過發行股權或股權掛鈎證券籌集資本，現有股東的所有權權益可能被攤薄，且該等證券可能包含對我們股東不利的優先權或權利。若我們通過債務獲取額外融資，我們可能受到限制性契約約束，從而限制我們產生進一步債務、進行資本開支、宣派股息或採取其他行動的能力，且我們還需支付利息及償還本金，這可能會增加我們的財務負擔。任何無法及時按可接受條款獲得必要融資的情況均可能對我們的流動性、財務狀況以及我們營運、競爭及實施業務策略的能力造成不利影響。

我們與分銷商的合作可能限制我們對終端客戶需求的了解，並影響我們收益的預測性。

我們的部分銷售通過獨立第三方分銷商進行。截至2023年12月31日及2024年12月31日止年度及截至2025年9月30日止九個月，我們通過分銷商產生的收益分別為人民幣3.4百萬元、人民幣171.2百萬元及人民幣43.5百萬元，分別佔同期總收益的3.2%、38.1%及12.7%。此類合作可能增加我們銷售模式的營運複雜性，並可能限制我們對終端客戶需求的了解。有關詳情請參閱本文件「業務—我們的客戶—分銷」。

此外，分銷商負責管理自身存貨，其向我們下單的數量與時間主要取決於終端客戶的需求。因此，我們通過分銷商銷售可能限制我們與終端客戶的直接互動，並削弱我們獨立評估即時市場需求或客戶偏好的能力。若我們的分銷商未能有效推廣、儲備或銷售我們的產品，或未能向我們提供準確及時的市場信息，可能會導致庫存失衡、錯失銷售機會或收益意外下降。因此，我們對分銷商銷售的依賴可能對我們準確預測收益、使生產與市場需求保持一致的能力產生不利影響，並可能導致我們的經營業績在不同期間出現波動。

風險因素

我們可能無法維持或提升品牌知名度。

我們的品牌知名度在競爭激烈的視覺處理AI SoC產品及解決方案市場中對區分我們的產品具有重要作用。維持及提升品牌形象取決於我們能否持續交付高質量產品、跟上技術發展步伐，並在產品性能、可靠性及交付時間表等方面滿足客戶期望。任何未能做到上述要求的情況，或任何與我們產品或企業聲譽相關的負面宣傳、客戶投訴或市場認知問題，均可能削弱我們的品牌形象。若我們無法有效推廣品牌或維持正面的品牌知名度，我們吸引新客戶、保留現有客戶及在市場競爭的能力可能受到不利影響，繼而影響我們的業務、財務狀況及經營業績。

我們可能不時涉及訴訟、監管程序或其他爭議，可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

我們在日常業務過程中可能涉及訴訟、索償、爭議、監管調查或法律程序。在營運過程中，我們可能不時遇到涉及合約糾紛、僱傭事宜、監管合規、知識產權問題、商業關係或其他業務活動的法律或行政程序。該等事宜可能涉及重大成本，包括與調查、訴訟、和解、判決、處罰或罰款相關的開支。該等程序亦可能耗時，並需要管理及技術人員從核心業務營運中分心，從而擾亂我們的日常活動。此外，無論潛在指控的理據如何，訴訟、監管程序或調查均可能產生負面宣傳，從而損害我們的聲譽、削弱客戶或合作夥伴信心，並對我們的業務關係及市場地位造成不利影響。

此外，我們的董事、高級管理層、僱員、股東或其關聯方亦可能因商業、勞工、合規、證券或其他事宜而涉及訴訟、調查、行政行動或負面宣傳。該等程序可能導致額外負債、聲譽損害或重大業務中斷。若我們無法有效管理或解決該等爭議或程序，我們的業務、財務狀況、經營業績及流動性可能會受到重大不利影響。

另外，我們亦可能面臨股東衍生訴訟，包括針對我們的董事或高級職員因其於本公司或其他上市公司的職位而提起的訴訟。我們無法保證我們或我們的董事或高級職員將在任何抗辯中勝訴、上訴成功或避免以不利條款達成和解。

我們的保險範圍可能不足以涵蓋與業務及營運相關的所有風險。

我們根據營運所在司法管轄區的適用法律、監管要求及行業慣例，維持我們認為符合本公司規模與營運性質之適當且慣常的保險政策。請參閱本文件「業務—保險」章節。

風險因素

然而，我們的業務仍面臨多種風險，我們的現有保險範圍可能存在保障範圍或金額限制，或無法涵蓋營運所產生的若干事件。若干重大營運風險(如事故導致的損失、設備故障、設施或供應鏈中斷及其他突發事件)可能處於未投保或投保不足狀態。即使存在保險保障，我們的保單仍可能涉及免賠額、承保限額、除外責任條款，或因保單解釋與保險公司產生爭議，導致賠償金延遲支付或金額縮減。無法保證現行保險足以涵蓋所有潛在損失，亦無法保證我們未來能以可接受條件取得額外保險保障，甚至可能完全無法取得。倘我們蒙受重大損失或責任而現行保單未能全面保障，則可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

我們可能進行收購、成立合資企業或尋求其他戰略投資，但該等行動未必能成功。

為支持我們的長期成長並擴展產品與技術能力，我們可能不時考慮進行收購、合資企業或其他戰略投資。該等交易涉及不確定性與風險，包括整合所收購業務或團隊的挑戰、管理層注意力從我們的現有營運轉移、進入我們經驗有限的市場或產品領域、目標公司關鍵員工或客戶可能流失，以及預期協同效應、營運效益或財務回報可能未能實現。

此外，收購或投資可能需要大量資本資源，倘以債務融資可能導致槓桿率上升；倘透過發行股權融資則可能稀釋股東權益；亦可能產生資產減值、重組或公平值調整相關費用。我們還可能面臨被所收購或投資公司未披露或或有負債的風險，以及監管審查或限制，包括反壟斷或外國投資要求相關事項。我們無法保證任何收購、合資企業或戰略投資都能順利完成、實現預期效益，或不會對我們的業務、財務狀況或經營業績造成重大不利影響。

我們已錄得流動負債淨額，且未來可能繼續錄得流動負債淨額，其可能對我們的流動性及營運靈活性造成不利影響。

我們分別於截至2023年12月31日及2024年12月31日止年度及截至2025年9月30日止九個月錄得流動負債淨額人民幣1,258.4百萬元、人民幣1,412.5百萬元及人民幣1,403.5百萬元。有關流動負債淨額的詳細原因，請參閱本文件「財務資料—負債淨額」。

流動負債淨額狀況使我們面臨流動資金風險，並可能限制我們的營運靈活性。具體而言，其可能削弱我們及時滿足必要資本支出、支持產品開發計劃、把握商業機會或擴展業務規模的能力。我們無法保證未來能夠消除流動負債淨額狀況或不會錄得流動負債淨額。我們的未來流動資金狀況(包括償付貿易及其他應付款項以及償還到期借款的能力)將主要取決於能否透過營運活動產生充足現金流入。倘我們無法從營運

風險因素

活動產生充足的現金流量，或因不可控因素導致營運現金流量波動，我們的流動資金狀況可能受到重大不利影響。流動資金狀況如出現任何惡化，則可能對我們的經營業績、財務狀況及前景造成重大不利影響。

我們面臨與我們的貿易及其他應收款項相關的風險。

我們的貿易應收款項在日常業務過程中產生。截至2023年及2024年12月31日以及2025年9月30日，我們的貿易應收款項的賬面總值分別為人民幣12.8百萬元、人民幣12.9百萬元及人民幣15.8百萬元，代表我們於各日期就貿易及其他應收款項所承擔的信貸風險的最大敞口。然而，無法保證我們能及時收回應收客戶款項，而這可能會導致我們的貿易及其他應收款項周轉緩慢，並限制我們的營運資金資源。若我們未能按時收到客戶的付款，我們的現金流量及財務狀況可能會受到重大不利影響。此外，若客戶延遲付款或違約，我們可能需要根據適用會計準則計提減值撥備或撇銷相關貿易及其他應收款項。因應收款項無法收回而產生的任何損失，可能進一步對我們的流動性、財務狀況及經營業績造成不利影響。

我們亦於日常業務過程中錄得預付款項。截至2023年及2024年12月31日以及2025年9月30日，本公司預付款項分別為人民幣42.0百萬元、人民幣47.9百萬元及人民幣95.3百萬元。倘相關交易對手未能履行其合約責任或延遲履行，我們可能無法悉數收回有關預付款項，甚至完全無法收回，並可能須根據適用會計準則作出減值撥備或撇銷。任何此類損失均可能對本公司的流動資金、財務狀況及經營業績造成不利影響。

我們的風險管理及內部控制系統可能不足或無效。

我們已建立包含組織架構、政策及程序的風險管理及內部控制系統，並認為其符合業務營運需求。然而，該等系統在設計及實施上均存在固有局限性。尤其在外部環境變化或突發事件下，我們的內部控制未必能隨時識別、緩解或應對所有風險。

我們的風險管理及內部控制系統的有效性亦取決於員工的正確執行。我們無法保證政策及程序將始終如預期遵循，亦無法保證人為失誤、疏漏、判斷錯誤或其他營運疏失不會發生。倘未能及時且一致地實施或執行控制措施，可能削弱其有效性。

倘我們的風險管理或內部控制系統未能有效運作，我們可能面臨營運中斷、財務損失、監管不合規、聲譽損害或其他不利後果，其中任何一項皆可能對本公司業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

風險因素

我們的若干租賃物業存在有關未登記租賃的風險。

我們於中國租賃多處物業作為辦事處及營運場所。截至最後實際可行日期，我們的租賃物業包括一處租賃面積為6,269.4平方米的辦公空間，以及其他用於行政及營運用途的物業。

根據中國法律及法規，中國物業的租賃協議一般須向當地土地及房地產當局辦理登記。截至最後實際可行日期，我們的六份中國租賃協議尚未向相關當局辦理登記。儘管未登記不致使租賃協議失效，倘若我們未能在中國主管政府機關要求後完成任何租賃協議的登記，則我們可能就每份未登記租賃協議被處以人民幣1,000元至人民幣10,000元不等的罰款。倘遭處罰款，本公司可能無法向相關出租人追償該等損失。截至最後實際可行日期，我們未曾遭任何中國政府當局勒令登記任何租賃協議。

任何實際或被視為違反數據私隱或網絡安全要求的行為，均可能使我們面臨法律及營運風險。

我們收集、儲存及處理在業務營運過程中所產生之數據，包含客戶、供應商及業務夥伴相關資料。確保該等數據安全及完整對我們的營運至關重要。儘管我們已實施內部控制及技術措施維護數據安全，我們仍無法保證該等措施永遠有效。

我們須遵循日益複雜且不斷演進的數據私隱與網絡安全監管框架，合規要求可能需要持續投入系統、流程及人力資源。儘管我們已採納相關措施，我們仍可能面臨網絡攻擊、系統漏洞、未經授權存取、數據洩漏或濫用以及其他安全事件的風險。任何該等事件——無論實際發生或被視為發生——均可能導致監管調查、罰款、訴訟、補救成本、業務中斷、聲譽損害或客戶信心喪失。

此外，客戶或其他利益相關者對系統安全提出的疑慮，即使無根據，亦可能對我們的業務表現造成負面影響。隨著資料保護與網絡安全規範持續收緊，我們可能需投入額外資源以維持合規，倘未能達成，將對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們的信息科技網絡及系統可能面臨故障、中斷或安全漏洞的風險。

我們仰賴信息科技網絡與系統生產SoC產品並提供整合式SoC解決方案、支援日常營運、促進員工、客戶與供應商間的溝通，並管理生產、物流及研發活動等關鍵功能。該等系統(包括由第三方服務供應商維護的系統)可能因軟件或硬件故障、系統升級、網絡超載、停電、網絡攻擊、人為錯誤或其他不可預見事件而發生故障、中斷或安全漏洞。

風險因素

任何影響我們的信息科技系統的重大中斷、停機或效能問題，皆可能削弱我們有效運作、向客戶交付產品或保護關鍵數據與專有信息的能力。該等事件亦可能導致營運成本增加、產品開發延遲、客戶服務中斷，或面臨監管或合約責任風險。倘我們無法及時偵測、預防或修復信息科技系統故障或安全事件，我們的聲譽、業務營運、財務狀況及經營業績可能遭受重大不利影響。

我們的員工、業務夥伴或其他第三方的不當行為或違規行為，或未能遵守反貪腐、反賄賂、反洗黑錢及制裁法規，可能使我們面臨重大法律、財務及聲譽風險。

我們須遵守我們及我們的業務夥伴營運所在司法管轄區的各项反腐敗、反賄賂、反洗黑錢、金融及經濟制裁及其他合規要求。我們的員工、管理層、業務夥伴、其員工、供應商、客戶或其他第三方之不當行為—例如欺詐、賄賂、貪腐、串通、違反法律法規、違反內部政策、不道德行為或與受制裁方進行不當交易—可能使我們面臨法律、財務及聲譽風險。

儘管我們已實施內部控制、合規程序及合約保障措施以預防及偵測此類不當行為，但該等措施未必總是有效。人為失誤、監管疏忽或無心之失可能無法及時發現或預防，且我們無法保證我們所有董事、高階主管、員工、代理人、代表或業務夥伴將始終遵守適用法律及公司政策。

任何實際或被視為違反反貪腐、反賄賂、反洗黑錢或制裁要求的行為，均可能導致政府調查、罰款、處罰、制裁、民事或刑事責任、負面輿論、業務關係流失或其他執法行動。制裁制度亦持續演變，可能施加影響我們業務活動或客戶供應商往來的新限制。任何該等事件均可能對我們的聲譽、業務營運、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

環境、社會及管治(ESG)相關事宜可能使我們面臨監管、運營及聲譽風險，並可能對我們的業務及財務表現造成不利影響。

我們的業務須遵守我們運營所在司法管轄區的環境保護法律及法規，以及不斷演變及日益嚴格的ESG相關要求。監管機構、投資者及利益相關者對企業社會責任的關注日增，加上ESG披露及合規義務擴大，可能使我們面臨監管、聲譽及運營風險，並可能需我們投入大量時間、管理精力及財務資源以確保合規。

風險因素

基於對ESG相關因素的考量，我們可能投資開發或提升旨在支持環境負責型運營或減少環境足跡的技術、流程或解決方案。然而，此類舉措通常較為複雜、成本高昂且存在不確定性，可能無法在預期時間內實現預期的商業或運營成果，甚至完全無法實現。此外，部分競爭對手可能不會追求氣候相關或其他ESG目標，或在此方面的投入程度低於我們，這可使我們在特定市場中處於競爭劣勢。再者，未能遵守適用的環境法律、ESG相關法規或不斷演變的行業標準，或企業責任實踐被認為存在不足，可導致監管執法行動、合規成本上升、負面輿論、客戶信心喪失或聲譽損害。若我們公開傳達ESG相關倡議、承諾或目標，我們可能無法達成，或被認為未能達成該等目標，或可能面臨有關其範圍、有效性或實施的批評。上述任何情況均可能對我們的業務、經營業績、財務狀況及前景造成重大不利影響。

自然災害、公共衛生緊急事件、戰爭行為或其他不可抗力事件可能對我們的業務造成不利影響。

我們面臨來自自然災害、公共衛生緊急事件、地緣政治緊張局勢、戰爭行為、恐怖主義及其他不可抗力事件所衍生的風險。該等事件可能對我們營運所在地區的經濟及基礎設施造成重大損害，並可能導致人命死亡、人身傷害、設施或設備損毀，或干擾我們的業務運作。

我們的營運可能受到洪水、地震、火災、極端天氣狀況、電力或水資源短缺、信息科技或其他關鍵系統故障、勞資糾紛及其他突發事件的影響。戰爭行為、武裝衝突或恐怖主義亦可能中斷供應鏈，影響我們的客戶與商業夥伴，並在我們營運所在市場中製造不確定性。公共衛生危機或自然災害更可能導致生產延誤、物流中斷、物料短缺或其他營運挑戰。

該等事件的發生時機、持續時間及嚴重程度均難以預測，其影響亦可能無法立即顯現。若該等事件長期或反覆發生，可能嚴重影響我們的正常營運能力，導致供應鏈效率低下或延誤，削弱客戶需求，並需投入大量時間與資源恢復。因此，我們的業務、財務狀況及經營業績可能遭受重大不利影響。

風險因素

於我們營運所在司法管轄區經營業務相關的風險

全球經濟或社會狀況變化，或我們營運所在司法管轄區的政府政策變動，可能影響我們的業務與營運。

本公司絕大部分營運位於中國。因此，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景深受中國經濟、政治與社會環境，以及中國政府政策、法律及法規的重大影響。中國政府在產業發展監管中扮演重要角色，並可能不時調整產業、財政及貨幣政策。此類該等政策或中國整體經濟狀況的任何變動，可能影響我們的產品與服務的需求、我們的成本結構及我們的競爭地位。

此外，中國經濟日益受到全球經濟趨勢影響。地緣政治緊張局勢、全球利率波動、通脹壓力、金融市場波動、銀行體系不穩定及主要經濟體貨幣政策收緊，均可能為宏觀經濟環境創造不確定性。此外，美國或其他司法管轄區不時實施的制裁及出口管制措施，可能影響中國市場或中國企業(包括我們的業務夥伴)。我們可能因該等措施而產生額外的合規成本，倘無意間違反該等規則，則可能面臨處罰。

中國經濟環境、政策方向或監管格局，或全球經濟及地緣政治狀況的任何不利發展，均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

投資者可能難以向我們或我們的董事及高級管理人員送達法律文書，或執行中國內地以外法院作出的判決。

本公司是依據中國法律註冊成立的公司，其絕大部分資產、業務運營、董事及高級管理人員均位於或居住於中國內地。因此，投資者可能難以或無法在中國內地境外向本公司或上述人員送達法律文書，亦難以執行在中國內地境外法院獲得的判決。

外國法院判決在中國的執行受到限制，僅當該外國司法管轄區與中國簽訂判決相互承認和執行的條約，或中國法院認定存在互惠承認且滿足其他法定條件時，才可能獲得執行。中國內地尚未與美國、英國和日本等若干司法管轄區簽訂法院判決相互承認和執行的條約。因此，在該等司法管轄區獲得的判決可能不被中國承認或執行，因此可能難以執行甚至無法執行。

於2024年1月29日，《關於內地與香港特別行政區法院相互認可和執行民商事案件判決的安排》(《新安排》)正式生效，取代此前基於書面選擇法院協議的安排。新安排為

風險因素

內地與香港法院之間更廣泛的民商事判決相互認可和執行提供了更全面的機制。然而，我們無法保證所有判決均能獲得相關法院的認可或有效執行。

鑒於上述限制，[編纂]若試圖通過在中國內地境外對我們或我們的董事或高級管理人員提起法律訴訟來維護自身權益，可能面臨重大困難。倘無法有效送達法律文書或獲得判決的認可與執行，[編纂]可獲得的法律救濟途徑可能受到限制。

我們日後融資或集資活動可能需接受中國證監會或其他中國政府部門的審批、備案或其他監管要求。

於2023年2月17日，中國證券監督管理委員會（「中國證監會」）發佈了《境內企業境外發行證券和上市管理試行辦法》及相關配套指引，該辦法自2023年3月31日起施行。該法規同時適用於(i)在中國境內註冊成立的公司，及(ii)在中國境內有實質性經營活動且在境外註冊成立的公司，並就直接及間接境外發行和上市的備案安排作出規定。

根據該等規定，日後在境外進行的集資或融資活動可能需要向中國證監會或其他中國監管機構進行備案、審批或其他監管程序。我們無法保證未來不會出台新的規則或監管要求，亦無法保證現有要求不會進一步收緊。倘確定未來融資活動需要審批、備案或其他監管程序，我們可能無法及時完成相關程序，甚至可能無法完成相關程序。

未能遵守適用的審批或備案要求，可能導致我們受到中國證監會或其他中國監管機構的處罰。有關監管機構可能處以罰款或其他處罰，限制我們在中國的經營活動，限制我們向中國境外匯款的能力，延遲或限制將海外融資所得匯回中國，或對我們的融資安排施加其他限制。上述任何情況均可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及未來前景產生重大不利影響。

我們於往績記錄期間獲得政府補助及稅收優惠待遇，任何政府補助或稅收優惠待遇的終止或相關政策的任何變化均可能對我們的經營業績及財務表現造成不利影響。

於往績記錄期間，我們根據相關政策獲得政府補助及稅收優惠待遇。於往績記錄期間，政府補助指從地方政府獲取的激勵款，其旨在透過向當地企業提供財政支援以鼓勵企業發展。於2023年、2024年以及截至2024年及2025年9月30日止九個月，我們自綜合全面收益表扣除的政府補助分別為人民幣0.3百萬元、人民幣4.4百萬元、人民幣0.5百萬元及人民幣3.5百萬元。請參閱本文件「財務資料—綜合損益表的主要組成部分—其他收入淨額」。

同時，於往績記錄期間，我們符合資格享有若干企業所得稅優惠稅率及稅務優惠。政府補助於可合理保證我們將會收取且我們將遵守其所附帶的條件時予以確認。我們於往績記錄期間收到的政府補助指中國地方政府機關授予本集團的各種形式的激勵

風險因素

及補貼。該等政府補助主要為非經常性質，而該等補助的金額須由地方政府酌情決定。我們無法保證我們日後將會收到該等政府補助及稅收優惠待遇，若日後我們無法獲得該等政府補助，我們的財務狀況及經營業績可能遭受不利影響。

我們的H股持有人就我們派付的股息或轉讓我們的H股所變現的收益，可能須繳納中國所得稅。

與許多司法管轄區類似，中國已與多個國家和地區簽訂了稅收協定或類似安排。根據《中華人民共和國企業所得稅法》及其實施細則，以及《關於中國居民企業向境外H股非居民企業股東派發股息代扣代繳企業所得稅有關問題的通知》國稅函[2008] 897號，在適用相關稅收協定的前提下，中國居民企業向非居民企業投資者支付的股息，通常按10%稅率代扣代繳中國企業所得稅，前提是該投資者(i)在中國境內沒有常設機構或營業場所，或(ii)雖有常設機構但該收入與其無實質聯繫。

非居民企業投資者轉讓股份所變現的任何收益，若被視為來源於中國的收入，也可能需繳納10%的中國所得稅(或更低的條約稅率)，除非稅收協定另有規定。截至最後實際可行日期，尚無具體規則針對非居民企業H股持有人通過轉讓或其他方式處置股份所變現的收益徵稅。

根據《中華人民共和國個人所得稅法》及其實施細則，非中國居民個人從中國境內取得的所得和收益，通常需按20%的稅率預扣中國稅款，除非根據適用的稅收協定可享受免稅或減稅待遇。根據《關於國稅發[1993] 045號文件廢止後有關個人所得稅徵管問題的通知》(國稅函[2011] 348號)，向非中國居民H股個人持有人支付的股息，一般應按10%徵收個人所得稅，具體稅率取決於其居住地司法管轄區的稅收協定及內地與香港關於避免雙重徵稅安排。對於居住地司法管轄區未簽訂此類條約或安排的個人，適用20%預扣稅。

然而，根據財政部和國家稅務總局於1998年3月30日聯合發佈的《關於個人轉讓股票所得繼續暫免徵收個人所得稅的通知》，個人轉讓上市股票所獲得的收益可免徵個人所得稅。截至最後實際可行日期，此項豁免尚未明確說明是否適用於非中國居民個人轉讓海外上市中國居民企業的股份。

倘中國稅務機關對支付予非中國居民[編纂]的股息或轉讓我們的H股所獲收益徵收中國所得稅，[編纂]價值可能受到不利影響。此外，居住在與中國簽訂稅收協定或安排的司法管轄區內的[編纂]未必總能享受協定優惠，我們無法保證此類優惠將被授予。

風險因素

外匯管理規定可能限制我們獲取或匯出外幣的能力，並可能限制我們支付股息或履行其他以外幣計價的義務的能力。

外幣的兌換及匯出受外匯管理規定約束。根據現行中國外匯管理規定，我們可在經常賬目下進行外匯交易，例如支付股息、利息及貿易相關交易，無需事先獲得國家外匯管理局批准，但須向獲准開展外匯業務的銀行提交所需證明文件。

然而，為資本賬目目的將人民幣兌換為外幣並匯出，包括償還外幣債務、資本金投入或其他資本支出，均需事先獲得國家外匯管理局或其地方分局的批准或登記。我們無法保證在需要時總能獲得足夠的外幣，亦無法保證有關批准、登記或額度能及時獲得批准，甚至能否獲得批准。

中國外匯管理規定的不時變動可能進一步限制我們兌換人民幣為外幣或向中國境外匯款的能力。任何此類限制均可能阻礙我們以外幣向股東支付股息、清償外幣計價債務、進行境外融資或開展其他涉及跨境資金流動的交易。該等因素可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

匯率波動可能對我們的業務及股份價值產生不利影響。

人民幣兌港元、美元及其他外幣匯率的波動可能對我們的業務、財務狀況及股份價值產生不利影響。人民幣匯率受國內外經濟、政治及市場因素廣泛影響，同時受外匯市場供求變化影響。人民幣對其他貨幣可能隨時間大幅升值或貶值，我們無法保證人民幣未來不會出現重大波動。

我們的收益、資產及負債主要以人民幣計價，而我們的股份則以港元交易。因此，人民幣兌港元匯率變動可能影響以外幣計價的股東應收股息(如有)的價值。例如，人民幣兌港元升值可能會減少我們兌換港元資金用於經營活動時獲得的人民幣金額。相反，人民幣貶值可能會降低我們股份的外幣價值及應付股息。匯率的任何重大波動都可能對我們的收益、財務業績、資產和負債的價值以及我們股份的價值產生不利影響。

風險因素

與[編纂]相關的風險

我們的H股此前並無[編纂]，且[編纂]可能無法形成或持續。

在[編纂]之前，我們的H股尚未存在[編纂]。因此，我們無法保證[編纂]後能否形成或維持一個具有充足流動性和交易量的[編纂]。我們的H股的初步[編纂]將由本公司與[編纂]（為其本身及代表[編纂]）協商確定，該價格未必能反映[編纂]後我們的H股的[編纂]。

我們已向聯交所申請批准H股[編纂]及[編纂]。然而，[編纂]批准並不保證我們的H股將形成[編纂]，即使形成亦未必能持續。倘若[編纂]後未能形成或維持[編纂]，我們的H股的市場價格及流動性可能受到重大不利影響，閣下可能無法以等於或高於[編纂]時所付價格的價格[編纂]。

我們的H股的[編纂]及[編纂]可能存在波動，可能導致[編纂]蒙受重大損失。

[編纂]後，我們的H股的[編纂]及[編纂]可能出現大幅波動。我們的H股[編纂]將由市場力量決定，並可能因我們無法控制的因素而大幅波動。有關波動可能導致[編纂]蒙受重大損失，無論我們的實際經營業績如何。

特別是，其他在中國有大量業務且在香港上市的公司表現，可能影響投資者對中國發行人的整體信心，進而影響我們的H股的成交表現。部分中國公司股價曾出現大幅波動，包括首次公開發行後顯著下跌的情況。倘市場整體出現類似波動，可能對我們的H股的[編纂]及[編纂]產生不利影響。

此外，我們的H股[編纂]可能因多種因素而波動，包括但不限於：

- 我們的財務表現、經營業績或業務前景的變動；
- 市場對我們的行業或競爭地位的看法發生變化；
- 分析師預估的修訂或未能達到市場預期；
- 重大交易、戰略聯盟或重要項目的公告；
- 關鍵人員的招聘或離職；
- 視覺處理AI SoC產品及解決方案市場或其他影響投資者氣氛的行業動態；

風險因素

- 中國或其他司法管轄區的監管、政策或法律發展；
- 整體[編纂]波動、[編纂]變化或我們的股份禁售期解除；及
- 香港、中國或全球的整體經濟、政治、金融或社會狀況。

香港及其他地區的股票市場經歷顯著的價格和成交量波動，這些波動往往與個別公司的經營業績無關。此類市場波動可能對我們的H股的[編纂]產生不利影響，投資者可能面臨投資價值下跌的風險。

日後在[編纂]出售或被認為出售大量我們的H股，可能對我們的H股的[編纂]及我們集資的能力產生不利影響。

日後若在[編纂]大量拋售我們的H股，或市場預期可能發生此類拋售，均可能對我們的H股[編纂]造成不利影響。現有股東(包括董事、高級管理人員或單一最大股東組別)在任何適用禁售期屆滿後出售H股，亦可能對[編纂]產生負面影響。儘管我們目前未獲悉任何大規模拋售計劃，但無法保證此類拋售不會發生。

此外，日後增發H股或股權證券可能稀釋現有股東權益，進而影響我們的H股[編纂]，或限制我們以有利條件集資的能力。市場對潛在增發或出售的預期亦可能影響投資者氣氛。

因此，實際或預期大規模出售或發行H股可能會對H股的[編纂]價和流動性以及我們日後的融資能力產生重大不利影響。

我們對[編纂]淨額用途有相當大的酌情權，閣下可能不同意我們對該資金的用途。

我們將對[編纂][編纂]淨額的分配享有廣泛酌情權，用於「未來計劃及[編纂]用途」中披露的各項用途，包括技術創新與產品開發、潛在戰略投資、拓展海外銷售網絡，以及營運資金和一般公司用途。我們的管理層可能採取閣下不認同或未能達到股東預期回報的資金運用方式。實際[編纂]用途亦可能因業務需求變化或市況變動而與計劃存在差異。因此，閣下需依賴管理層對應用[編纂]淨額的判斷，任何資金運用失當或不當行為均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

風險因素

我們無法保證日後是否會派發股息、何時派發股息以及股息金額。

日後任何股息宣派或派發均由董事會酌情決定，並須經股東批准。我們支付股息的能力將取決於多種因素，包括盈利能力、現金流狀況、財務狀況、經營及資本支出需求、依據中國公認會計原則或香港財務報告準則計算的可分配利潤水平(以較低者為準)、公司章程、中國公司法及其他適用中國法律法規、市況、長期業務戰略，以及任何合同或監管限制。

鑒於上述因素，我們無法保證會宣派或支付任何特定金額或在特定時間支付股息。我們亦可能無法按照任何既定的股息政策派付股息。因此，投資者可能無法通過股息支付獲得投資回報。

本公司為中國稅務居民，其全球收入須繳納中國稅款，且向[編纂]支付的股息以及[編纂]出售我們的H股所獲收益均須繳納中國稅款。

作為中國稅務居民企業，我們需就全球收入繳納中國稅款。此外，根據適用法律法規，非中國居民[編纂]收取的股息以及出售或處置我們的H股所變現的收益，可能需繳納中國稅款。

根據《中華人民共和國個人所得稅法》及相關實施細則，非中國居民個人[編纂]通常需就來源於中國的股息和收益按20%的稅率繳納中國個人所得稅，除非根據適用的稅收協定獲得特定免稅或減稅待遇。根據現行行政規定，在香港發行股份的國內非外商投資企業向非中國居民個人派發股息時，通常按10%稅率預扣個人所得稅。但若無適用稅收協定，或無法核實[編纂]身份或適用協定稅率時，可能適用最高20%的較高預扣稅率。目前，非中國居民個人出售H股所獲收益是否及如何徵收中國個人所得稅尚不確定，且該稅收政策可能發生變化。

根據《中華人民共和國企業所得稅法》及其相關法規，非中國居民企業[編纂]，如果在中國境內沒有常設機構或營業場所，或者其收益與該常設機構或營業場所沒有實際聯繫，通常需就其收到的股息和處置股權權益所變現的收益繳納10%的中國企業所得稅。根據適用的稅收協定，此類預扣稅款可予減免或免除。我們目前計劃對向非中國居民企業H股持有人支付的股息按10%的稅率預扣中國企業所得稅，但符合協定減免稅率的企業[編纂]須向中國稅務機關申請退還多扣繳的稅款。

截至最後實際可行日期，對於非中國居民企業持有人出售或轉讓H股所變現的收益應如何徵稅，尚無具體規定。相關中國稅法法規的解釋與執行仍存在不確定性，中國稅務機關可能就股息及資本利得徵稅發佈新規則或採取新做法。倘處置我們的H股

風險因素

所獲收益須繳納中國稅款，或預扣稅義務增加，則我們的H股的價值及[編纂]可能受到重大不利影響。

我們的單一最大股東組別可能對我們的運營和戰略決策施加重大影響，且其利益可能與其他股東的利益不一致。

我們的單一最大股東組別將繼續對本公司事務施加重大影響力，包括需經股東批准的事項，例如董事選舉、章程文件修訂、合併、收購、重大資產處置或其他重大公司行為。因此，無論其他股東如何投票，彼等均可能決定此類事項的最終結果。

單一最大股東組別的利益可能與其他股東存在差異或衝突。彼等可能作出決策，或促使我們實施符合其自身利益但與少數股東利益不一致、甚至可能損害少數股東利益的戰略或交易。此舉可能影響我們實施業務計劃、分配資源或把握機遇，進而對我們的業務運營、財務狀況及前景造成重大不利影響。

本文件中來自公開可獲得的若干事實、預測和統計數據可能不可靠。

本文件所載的若干事實、預測和統計數據，特別是與中國、中國經濟或我們所經營行業有關的，均來自公開可獲得的政府刊物及其他官方來源。儘管我們已採取合理謹慎措施複製或摘取該等信息以納入本文件，但該等材料並非由我們、獨家保薦人、[編纂]、[編纂]、[編纂]、[編纂]或參與[編纂]的任何其他各方編製或獨立核實，且不保證其準確性。

官方統計數據可能涉及估算方法、抽樣限制，或存在已公佈數據與實際市況不符的情況。此外，中國政府來源的信息可能因方法論、數據收集慣例或報告標準的差異，而無法與其他司法管轄區的類似數據進行比較。因此，此類統計數據可能不準確、不完整，或其編製基準與其他地方採用的基準不一致。

因此，[編纂]在解讀或依賴任何有關事實、預測或統計數據時應保持謹慎，並應仔細權衡該等事實、預測及統計數據的應佔比重。

本文件中的前瞻性陳述存在風險及不確定性。

本文件包含關於我們的業務戰略、未來計劃、財務表現、市場前景及其他事項的前瞻性陳述。該等陳述通常使用諸如「相信」、「預期」、「打算」、「計劃」、「估計」、「預料」、「旨在」、「或許」、「將」、「應」、「能夠」、「應該」、「持續」、「預測」等詞語及其他類似表達。該等陳述基於我們的管理層的假設，其中許多假設可能被證實為不準確。

風險因素

前瞻性陳述本質上存在風險和不確定性，其中許多因素超出我們的控制範圍，可能導致實際結果、表現或成就與陳述中明示或暗示的內容存在重大差異。因此，本文件中包含的前瞻性陳述不應被視為對未來事件、表現或成就的陳述、保證或預測。**[編纂]**應將該等陳述與本節所述風險因素一併考慮。

在遵守上市規則要求的前提下，我們不承擔任何更新或修訂本文件中任何前瞻性陳述的義務，無論是否因新信息、未來事件或其他原因。因此，**[編纂]**不應過度依賴此類前瞻性信息。本文件中所有前瞻性陳述均明確受此警示性聲明的限制。

閣下應仔細閱讀整份文件，閣下不應依賴新聞報道或其他媒體所載的任何信息。

閣下應仔細閱讀本文件全文。我們強烈建議閣下不要依賴任何關於我們或**[編纂]**的新聞報道或其他媒體信息。在本文件發佈前，可能已有涉及我們或**[編纂]**的新聞或媒體報道。該等報道可能包含本文件未載明的信息，包括經營或財務數據、預測、估值或其他詳細。

我們未授權任何此類信息在新聞媒體或其他媒體披露，且不對該等信息或刊載內容的準確性、完整性或可靠性承擔任何責任。我們不就該等信息對**[編纂]**的適用性或相關性作出任何聲明。倘若任何該等數據與本文件中的數據不一致或有衝突，我們對此不負任何責任，閣下不應依賴該等信息。