

風險因素

投資我們的H股涉及重大風險。在決定投資我們的H股前，您應審慎考慮本文件所載全部資料，包括下文所述的風險和不確定因素，以及我們的財務報表和相關附註和「財務資料」一節。下文描述我們認為屬重大的風險。任何下述風險均可能對我們的業務、經營業績及財務狀況產生重大不利影響。我們H股的市價可能因任何該等風險而顯著下跌，而您或會損失全部或部分投資。我們目前未知或我們目前認為不重大的其他風險及不確定因素也可能會損害我們的業務運營。

該等因素為未必會發生的或然事件，且我們概不能就任何該等或然事件發生的可能性發表任何意見。除非另有指明，否則已提供的資料均為截至最後實際可行日期的資料，不會於最後實際可行日期後更新，並受限於本文件「前瞻性陳述」一節的警示聲明。

與業務和行業相關風險

我們的收入主要來自新興且快速發展的雲遊戲行業，該行業的發展歷史較短，面臨重大不確定性。

我們的收入主要來自雲遊戲行業。於2022年、2023年、2024年以及截至2024年及2025年10月31日止十個月，雲遊戲GPUaaS分別佔我們收入的85.4%、65.4%、88.1%、93.7%及89.2%。展望未來，我們預期將繼續自該業務獲取大部分收入。根據灼識諮詢的資料，雲遊戲屬新興行業，其全球市場滲透率已從2020年僅0.6%增長至2024年的3.7%。近年來，受整體遊戲行業發展、技術進步、行業競爭及不斷變化的用戶偏好的推動，該行業一直快速發展。行業的快速發展為行業參與者（包括我們現有及日後的客戶）帶來顯著的不確定性。行業動態、競爭格局或用戶行為的重大不利變化可能會對我們客戶的運營產生負面影響，因而影響他們對我們服務的需求。

新興雲遊戲行業也為多種商業模式的競爭提供了舞台，這些競爭可能對我們產生重大後果。科技巨頭可能會選擇嘗試建立自身的實時雲渲染能力，而不向我們購買該等服務。我們不能保證現有客戶不會採取相同做法。因此，我們持續面臨證明自身存在價值的挑戰，而又未必能一直成功面對這一挑戰。

風險因素

新行業亦可能引來新的政府干預。針對雲遊戲的新政府法規及政策可能會影響我們客戶的運營及其向我們購買服務的能力和意願，繼而可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們在往績記錄期間錄得淨虧損、淨流動負債、淨負債及淨運營現金流出。

我們在往績記錄期間出現虧損，是因為我們戰略性地專注於在技術和解決方案的前期開發階段投資於研發活動，而非尋求短期盈利能力。於2022年、2023年、2024年以及截至2024年及2025年10月31日止十個月，我們的淨虧損分別為人民幣245.7百萬元、人民幣217.7百萬元、人民幣185.7百萬元、人民幣135.3百萬元及人民幣148.8百萬元。我們無法向您保證在可預見未來是否或何時產生盈利。我們的潛在盈利能力取決於多種因素，包括客戶對我們解決方案和服務的需求的持續增長、我們與運營所在市場其他參與者的成功競爭以及宏觀經濟和監管環境。

截至2022年、2023年及2024年12月31日以及2025年10月31日，我們的淨流動負債分別為人民幣298.8百萬元、人民幣309.4百萬元、人民幣1,673.9百萬元及人民幣1,910.0百萬元，而淨負債分別為人民幣952.7百萬元、人民幣1,170.4百萬元、人民幣1,356.1百萬元及人民幣1,504.9百萬元。有關淨流動負債及淨負債主要是由於我們的運營虧損及發行可贖回股份所致。於2022年、2023年、2024年以及截至2024年及2025年10月31日止十個月，我們分別錄得淨運營現金流出人民幣49.0百萬元、人民幣165.0百萬元、人民幣68.1百萬元、人民幣76.1百萬元及人民幣157.2百萬元，主要歸因於我們對客戶開具的商業承兌票據進行貼現，其所得款項被記錄為融資活動的現金流入，而非經營活動的現金流入。更多詳情請見「財務資料—流動資金及資本資源—綜合現金流量表」。如果我們未來繼續錄得淨運營現金流出，我們的營運資金可能會受到限制，這可能會對我們的業務和財務狀況產生不利影響。

如果我們無法有效競爭，我們的業務、財務狀況和經營業績可能會受到損害。

雲遊戲的實時雲渲染市場發展迅速且競爭激烈。我們市場的主要競爭因素包括計算能力、產品和提供服務的能力、研發能力、行業專有技術和持續的資本投資等。我們主要與中國其他實時雲渲染服務提供商在雲遊戲領域展開競爭，其中一些競爭對手可能比我們擁有更多的財務、研發、營銷和其他資源。一些競爭對手可能會提供更有

風險因素

吸引力的產品和服務，其具競爭力的價格或增強的性能都是我們無法比擬的。一些競爭對手可能選擇以不同的定價模式運營或壓低價格來擴大市場份額。另外，如果我們的任何競爭對手建立業務合作夥伴關係或聯盟，或籌集大量資金，或如果其他細分市場或地域市場的成熟公司向我們的目標市場或地域擴展，有關競爭可能進一步加劇。如果我們無法與當前或潛在的競爭對手有效競爭，我們的業務、財務狀況和經營業績可能會受到重大不利影響。

我們的客戶集中度相對較高，失去任何主要客戶可能對我們的業務、財務狀況和經營業績產生不利影響。

我們主要為企業客戶提供服務，客戶集中度相對較高。我們的五大客戶於往績記錄期間內各年度或期間貢獻的收入分別為人民幣235.6百萬元、人民幣243.3百萬元、人民幣377.5百萬元及人民幣390.8百萬元，分別佔同期總收入的81.2%、72.3%、72.7%及66.9%。於往績記錄期間內各年度或期間，來自我們的最大客戶的收入分別為人民幣123.5百萬元、人民幣156.3百萬元、人民幣185.4百萬元及人民幣164.3百萬元，分別佔同期總收入的42.5%、46.4%、35.7%及28.1%。

我們無法保證現有主要客戶將會繼續按照歷史水平向我們下訂單，也無法保證我們能夠從其他客戶獲得同等水平的業務，以抵銷失去一個或多個這些主要客戶造成的任何收入損失。如果我們因任何原因失去客戶，特別是任何主要客戶，我們的業務、財務狀況和經營業績可能會受到重大不利影響。

我們的快速增長取決於我們留住現有客戶、吸引新客戶以及增加對新老客戶的銷售的能力。

我們留住現有客戶、吸引新客戶和擴大客戶群的能力對我們業務的持續成功和增長十分重要。失去任何現有客戶或無法吸引新客戶，都可能導致業務停滯、市場份額下降以及市場聲譽受損。於2022年、2023年及2024年，我們的客戶留存率分別為77.8%、78.4%及88.6%。我們的雲遊戲GPUaaS客戶數目由2022年的37名增加至2024年的69名，並於截至2025年10月31日止十個月維持穩定於69名。

風險因素

我們面臨著多項挑戰，如果不能應對這些挑戰，我們的客戶留存和增長會受到負面影響，其中包括我們在以下方面的能力的挑戰：

- 升級我們的服務並提供新服務，以迎合客戶不斷變化的偏好並保持高服務質量；
- 擴大我們的服務能力，尤其是在高峰時段，以滿足日益增長的客戶需求；
- 改變服務模式或協議，以遵守影響我們和客戶的法律、法規或政府政策；
- 保護我們的品牌聲譽；
- 持續領先業界技術進步的步伐；
- 解決客戶可能提出的擔憂，例如有關信息保護和網絡安全；及
- 成功地與現有競爭對手及市場新進入者競爭。

我們的平台於各類遊戲及種類中獲廣泛採用。於往績記錄期間，各期間按要求量計的十大遊戲佔總要求數的15%以下，顯示出我們的GPUaaS業務並無依賴任何特定遊戲或有限遊戲群體。儘管如此，遊戲行業變化多端，並受不斷演變的用戶偏好、內容趨勢不斷變化及遊戲開發速度變動所規限。倘新遊戲的整體開發或雲端相容遊戲的受歡迎程度下降，其可能令用戶需求有所下降及影響我們業務的增長。具體而言，倘我們的現有或潛在客戶（例如遊戲開發商及平台）將資源轉移至可部署雲端的內容以外或他們的商業成功因開發週期延長而有所延誤，我們挽留及吸引客戶的能力可能會受到負面影響。

如果無法克服上述及其他挑戰，可能會影響我們留住現有客戶和吸引新客戶的能力，從而對我們的業務、財務狀況和經營業績產生重大不利影響。

風險因素

我們在新產品及服務的擴展可能會使我們面臨新的、更大的挑戰和風險。

為滿足不斷發展的市場需求和發掘新的收入來源，我們在往績記錄期間戰略性地擴展了雲遊戲GPUaaS以外的產品和服務。具體來說，我們開發和推出多樣化的產品及解決方案，包括雲原生內容服務、雲桌面GPUaaS、AIGC共創應用平台和雲XR等。於2022年、2023年、2024年以及截至2024年及2025年10月31日止十個月，我們來自雲遊戲GPUaaS以外服務的收入分別為人民幣42.5百萬元、人民幣116.4百萬元、人民幣61.7百萬元、人民幣26.8百萬元及人民幣63.1百萬元。然而，我們無法向您保證這些努力將會成功。例如，由於我們於2024年推出雲桌面GPUaaS及於2025年推出AIGC業務，故我們於2024年以及截至2025年10月31日止十個月產生毛損人民幣1.2百萬元及人民幣4.8百萬元。新產品和服務的成功開發和商業化取決於多種因素，包括我們無法控制的因素，如行業趨勢、市場需求、競爭和客戶接受度等。另外，新產品和服務的成功推出需要在研發、人才招聘、基礎設施和市場推廣方面進行大量和持續的投資。培育一個成熟的產品或服務、建立穩定的客戶群可能需要很長時間。因此，我們新產品和服務產生的收入可能不時波動。我們無法向您保證我們在這一領域的投資會帶來預期的回報。如果無法推出新產品和服務並將其商業化，可能會對我們的業務、財務狀況和經營業績造成重大不利影響。

我們面臨供應商集中及若干客戶供應商重疊的風險。

於2022年、2023年、2024年及截至2025年10月31日止十個月，我們的五大供應商分別佔我們採購總額的74.3%、69.2%、70.1%及50.9%，而我們單一最大供應商分別佔我們同期採購總額的38.8%、30.6%、29.2%及18.4%。此類供應商集中風險和依賴會引發多種挑戰，包括潛在的供應中斷、供應商的定價風險增強以及質量控制問題。若我們主要供應商的業務或我們與他們的業務關係發生中斷，我們無法向您保證我們將能在合理期限內以相當的價格尋獲提供類似服務或產品的其他供應商，在此情況，我們的財務狀況及經營業績或將遭受重大不利影響。

風險因素

此外，於往績記錄期間，若干供應商亦已購買我們的服務。有關我們重疊客戶／供應商的分析，請見本文件「業務—我們的客戶—客戶與供應商重疊」。有關重疊可能會使商業關係及磋商變得複雜，並可能在銷售或供應中斷時導致連鎖反應，進而影響我們的營運。

我們依賴外部供應商供應若干必要計算資源和IDC服務。他們供應的中斷或延遲，或價格上漲，均可能對我們的業務、財務狀況和經營業績產生重大不利影響。

我們的業務運營依賴第三方供應商若干必要計算資源和IDC服務的及時和充足供應，這些產品和服務應具有足夠的質量和商業上可接受的價格。於往績記錄期間，我們的計算資源及IDC成本分別為人民幣208.0百萬元、人民幣157.7百萬元、人民幣198.6百萬元、人民幣162.5百萬元及人民幣191.3百萬元。這些產品和服務的供應和價格可能會受到我們無法控制的各種因素的不利影響，如供求動態、全球半導體短缺、技術進步、匯率波動、競爭和對計算產品和技術的出口限制等。

此外，並非我們所有供應商都受長期協議的合約約束，且我們無法向您保證我們能以可接受的條款續期我們的協議或及時找到合適的替代供應商，或根本無法續期或找到替代供應商。此外，隨著我們的服務能力不斷擴大，我們無法保證我們對這些產品和服務日益增長的需求能夠得到供應商充足和穩定的供應。計算資源或IDC服務供應的任何中斷或延遲都可能導致我們的運營延遲或受到其他限制，從而損害我們的客戶關係。再者，計算資源及IDC服務的市場價格波動可能對我們的定價、成本及盈利能力產生重大影響。如果這些產品和服務的價格大幅上漲，我們無法向您保證我們能夠將任何有關上漲轉嫁給我們的客戶。在此情況下，我們的盈利能力或受到直接負面影響。

我們一直並計劃持續對研發進行投資，這可能會對我們的盈利能力和運營現金流產生不利影響，且未必能達到預期的成果。

為了保持我們的市場地位，我們需要及時持續地設計、開發和推出新產品及改良產品以及服務，以跟上技術發展的步伐，滿足客戶的更高要求。於2022年、2023年、2024年以及截至2024年及2025年10月31日止十個月，我們的研發開支分別為人民幣133.7百萬元、人民幣112.7百萬元、人民幣100.8百萬元、人民幣73.7百萬元及人民幣76.2百萬元。

風險因素

元。由於我們於相對較新的行業經營，且持續將我們的產品和服務擴展至新的應用場景，我們可能會產生大量研發前期投資，失去短期盈利能力。由於我們運營所在行業技術日新月異，我們預計繼續大量投入研發活動。

此外，我們無法向您保證我們的研發工作能在預期時間內完成，並產生商業上成功的新技術。即使有關工作取得成功，我們亦可能無法以客戶可接受的方式將新開發的技術應用於我們的產品或服務中。如果我們無法保持或增強研發能力，我們可能會在產品和服務開發以及技術整合方面遇到延誤。鑒於技術的快速發展，我們可能無法以高效及符合成本效益的方式及時升級我們的技術，或根本無法升級。如無法開發出具有競爭力的技術，則會限制我們自研發開支產生預計回報的能力，並可能對我們的業務、經營業績及前景產生不利影響。

我們可能無法達到或維持客戶所要求的足夠的服務能力。

客戶對我們計算能力需求不時波動，高峰時段通常在晚間、周末、節假日和熱門雲遊戲推出後。我們一般會根據服務協議提前為每個客戶預留預期的計算能力使用量。雲遊戲行業的性質使我們和客戶很難可靠地預測這些計算能力使用量的高峰。如果我們有過剩的可用容量，我們能夠應對突如其來的高峰，但在某些情況下，我們無法滿足客戶對額外計算能力的即時、計劃外需求。儘管我們不對這些情況承擔合約責任，但它們可能會對客戶滿意度產生負面影響，並限制我們從這些高峰中獲取額外收入的能力。於往績記錄期間，我們並無因計算能力不足(包括於流量高峰期)而面臨任何重大服務中斷或未能滿足客戶需求。

為了應對高峰需求，我們需要擴大計算能力，這需要額外的資本投資。擴大計算能力也面臨各種風險，包括成本超支、不可預見的技術挑戰和潛在延誤。我們無法保證能夠獲得足夠的資金，也無法保證能夠及時、在預算範圍內成功擴大計算能力，或根本無法擴大計算能力。

此外，我們為提高服務能力的努力可能無法達到預期收益。我們無法向您保證對我們服務的需求會繼續增加，或保持在目前水平，這受到我們無法控制的各種因素的

風險因素

影響，包括相關經濟條件和市場競爭。如果對我們服務的需求低於預期，我們可能會面臨產能過剩，這可能會對我們的聲譽、業務、財務狀況和經營業績產生不利影響。

如果我們無法提供高質量的產品和服務，我們的聲譽、業務和經營業績可能會受到損害。

我們通常向大型領先雲遊戲公司提供服務，這些公司對技術要求嚴苛。因此，我們的產品和服務質量對於獲得和留住客戶十分重要。我們的產品和服務質量取決於貫穿所有關鍵業務流程的有效質量管理，而這依賴於所使用技術和基礎設施的質量和可靠性及我們平台能力和解決方案的能力。請見「業務—我們的平台軟件和基礎設施硬件」。亦無法保證我們能夠一直防止和解決偏離內部質量標準的問題。此外，由於預算限制、客戶日益複雜的技術要求以及員工流失等原因，我們的客戶服務團隊今後可能無法保持高標準。產品和服務質量的任何惡化都可能損害我們的聲譽，削弱我們留住現有客戶和吸引新客戶的能力，並最終對我們的業務、財務狀況和經營業績產生不利影響。

我們於雲原生內容服務分部下按逐個項目及非經常性基準向客戶提供產品及服務，故面臨業務不確定性以及收入及毛利率不時波動的風險。

我們於往績記錄期間的大部分收入乃按逐個項目基準產生，一般屬非經常性性質，且可能不時波動。由於我們於雲原生內容服務分部下的服務以項目為導向的性質，我們並未與我們部分客戶簽訂長期協議。此外，我們的毛利率及盈利能力因項目而異，而所涉及的相應成本取決於(包括但不限於)：

- 項目性質及規模；
- 客戶類型；
- 將履行工作的範圍及複雜程度；
- 客戶要求的規格及定制；

風險因素

- 技術、軟件、硬件、服務器及組件要求；
- 項目時間表及所需人手及資源；
- 部署及維修服務；
- 研發開支；及
- 在適用的範圍內，其他市場參與者對可比較的產品及服務收取的費用。

於往績記錄期間，我們的毛利率分別為21.2%、26.6%、24.9%、22.7%及24.5%。於2022年、2023年及2024年，我們雲原生內容服務的毛利率分別為38.2%、29.6%及32.7%。然而，就我們的雲原生內容服務而言，我們於截至2024年及2025年10月31日止十個月的毛損率及毛利率分別為25.5%及38.8%。鑒於非經常性及基於項目的性質，我們基於項目的服務於往績記錄期間的毛利率可能於各年度／期間大幅波動，繼而可能對我們的整體毛利率造成重大影響，並可能於其後對我們的盈利能力及經營業績造成重大不利影響。更多詳情請參閱本文件「財務資料－影響我們經營業績的主要因素－我們的服務組合及毛利率」。例如，我們就需要額外定制服務（例如推廣服務）的雲原生內容服務產生額外成本，故其毛利率相對較低，同時我們就我們的標準服務則產生相對較高的毛利率。更多詳情請參閱本文件「財務資料－經營業績」。因此，我們的毛利率對我們日後的毛利率未必具代表性。倘我們無法有效控制及管理我們的營運成本，或倘成本出現任何意料之外的波動，我們的現金流量及業務的盈利能力可能會受到不利影響。

我們的業務運營需要大量持續的資本資源，並面臨不確定因素。

我們的業務運營為資本密集型，需要對計算基礎設施和資源、數據中心和技術能力進行大量投資。我們開展資本項目以擴大服務能力和提高技術能力，而這可能會受到各種風險和不確定因素的影響，包括市場狀況、監管政策、國際關係、資金供應以

風險因素

及與技術供應商和業務合作夥伴的關係。於2022年、2023年、2024年以及截至2024年及2025年10月31日止十個月，我們的資本支出分別為人民幣40.7百萬元、人民幣48.1百萬元、人民幣31.4百萬元、人民幣1.3百萬元及人民幣7.7百萬元。

我們資本投資的成功面臨多項不確定因素。由於項目延遲、範圍變更或計算資源和IDC成本增加，實際成本可能會超出最初的預算。由於市場變化、客戶需求波動或雲遊戲行業技術的快速發展，我們的計算基礎設施和資源投資可能無法達到預期的利用率或商業可行性。另外，我們需要大量的研發資金，以維持我們在實時雲渲染技術方面的競爭優勢。項目執行或技術開發的任何失敗都可能對我們的業務和財務表現造成重大影響。

我們目前主要通過股權、銀行及其他借款和其他融資渠道為運營提供資金。然而，我們無法保證現有資金來源能夠充分支持我們的增長和發展需求。外部資金的可用性取決於各種因素，包括監管許可、市場狀況和我們的經營表現。我們大量的計算基礎設施和資源投資需要持續的資金支持。如果我們無法以合理的條款獲得必要的融資，我們可能需要延遲計算基礎設施和資源升級或擴建計劃，這可能會影響我們的服務能力及質量，最終可能對我們的業務、財務狀況和前景造成重大不利影響。

如果整個遊戲行業出現重大下滑，我們可能會受到不利影響。

於2022年、2023年、2024年以及截至2024年及2025年10月31日止十個月，我們分別有85.4%、65.4%、88.1%、93.7%及89.2%的收入來自雲遊戲行業。整個遊戲行業的任何變化均可能影響我們的雲遊戲行業客戶，從而影響我們向這些客戶銷售產品及服務。為實現業務的可持續增長，我們依賴遊戲行業留住現有玩家、吸引新玩家並最終提升遊戲變現的能力。這需要持續推出受歡迎的遊戲並發佈現有遊戲的更新，以維持玩家參與度並通過暢銷遊戲擴大玩家群體。如果遊戲行業的市場參與者無法預測玩家喜好或行為或行業變化從而營銷及推廣新遊戲，遊戲行業的玩家群體可能不會按預期的速度增長或根本不會增長，甚至可能減少。無法保證業內新推出的遊戲將能於短期內受到歡迎，也無法保證受歡迎的遊戲將繼續保持目前的受歡迎程度。即使改善或升級現有遊戲，

風險因素

玩家仍可能隨時間而對遊戲失去興趣。如果其他發行商提供較佳的遊戲服務，玩家也可能選擇暢玩這些發行商而非我們的客戶提供的遊戲。如果遊戲未能如預期般獲玩家接受，或我們的客戶未能推出新遊戲以維持玩家群體，現有遊戲的淘汰可能導致活躍及付費終端用戶總數長期停滯或永久減少。此可能導致客戶對我們實時雲渲染服務的需求減少，我們的業務及經營業績可能因此受到影響。

整個遊戲行業受到廣泛的監管。政府部門擁有廣泛的權力，可通過許可要求、內容限制和運營指南對行業的各個方面進行監管。若我們的客戶未能遵守這些規定，則可能須暫停或停止推出新遊戲及／或運營現有遊戲，進而導致減少對我們服務的需求。此外，宏觀經濟條件也可能影響用戶在遊戲方面的支出，最終導致遊戲行業下滑，這將對我們的業務和經營業績產生不利影響。

如果我們的產品和服務出現重大錯誤、缺陷或安全問題，我們可能面臨財務虧損及我們的聲譽、客戶滿意度和市場接受度受損。

我們的產品和服務本質上可能包含難以發現及糾正的技術錯誤、缺陷或安全問題，尤其是在首次推出或推出新版本及升級時。由於我們產品和服務的複雜性，我們可能無法及時或根本無法修復這些錯誤、缺陷和安全問題。如由於此類重大錯誤、缺陷或安全問題導致我們無法及時或根本無法向客戶提供規定的產品或服務，我們可能會因糾正任何重大錯誤或缺陷而產生巨額開支。任何此類事件均可能受終端用戶廣泛關注，導致我們的聲譽和市場接受度嚴重受損。

此外，鑒於我們的許多客戶在其業務的關鍵部分使用我們的產品和服務，我們產品和服務的任何錯誤、缺陷或服務中斷都可能給客戶造成重大損失。我們的客戶可能會就此類問題造成的任何損失向我們索要巨額賠償。儘管我們於往績記錄期間及直至最後實際可行日期未遇到重大客戶索賠，任何有關索賠即使不成功，亦可能會耗費大量成本及時間，分散管理層的精力，並可能導致大量資源分散，從而對我們的業務、財務狀況和經營業績產生重大不利影響。

風險因素

安全漏洞和針對我們的系統和網絡的攻擊，以及任何可能導致未能保障個人、機密及專有信息的情況，都可能損害我們的聲譽，對我們的業務、財務狀況和經營業績產生重大不利影響。

由於我們提供的產品和服務涉及雲基礎設施，我們的業務可能會受到越來越多網絡威脅。我們亦在業務運營過程中處理和存儲我們自身和客戶的數據及信息。我們的客戶一般會與我們簽訂帶有保密條款的服務協議。我們實施了各種網絡安全措施。然而，這些措施可能無法檢測、預防或控制所有破壞我們系統的企圖，包括但不限於分佈式拒絕服務攻擊、計算機病毒、惡意軟件、非法闖入、網絡釣魚攻擊、第三方操縱、安全漏洞、員工不當行為或疏忽或其他攻擊、風險、數據泄漏和類似干擾，這些可能會導致服務中斷或危及我們系統中存儲和傳輸的數據或我們以其他方式保存的數據的安全。如我們的網絡安全措施遭到破解，可能會導致我們的系統遭到未經授權的訪問、信息或數據被盜用、信息被刪除或修改，或者我們的業務運營遭到拒絕服務或其他干擾。由於用於未經授權訪問或破壞系統的技術經常變化，而且可能直到針對我們或我們的第三方服務提供商發起攻擊時才會被知曉，因此無法保證我們能夠預見或實施足夠的措施來防範這些攻擊。如我們無法避免這些攻擊和安全漏洞，我們的聲譽和客戶對我們的信心可能會受到損害，我們可能會失去客戶並承擔重大的法律和財務責任。上述情況的發生可能會對我們的業務、財務狀況和經營業績產生重大不利影響。

我們面臨來自客戶的信貸風險，如果我們無法向客戶收回貿易應收款項及應收票據，可能會對我們的現金流和運營產生重大不利影響。

我們的現金流及盈利能力取決於客戶能否及時結清付款。我們一般在服務協議中給予客戶最多90天的信貸期，而現實中部分客戶或有更長的結算週期。截至2022年、2023年及2024年12月31日以及2025年10月31日，我們分別錄得貿易應收款項及應收票據人民幣110.2百萬元、人民幣192.3百萬元、人民幣252.9百萬元及人民幣357.1百萬元。截至2022年、2023年及2024年12月31日以及2025年10月31日，我們分別就貿易應收款項及應收票據計提減值虧損撥備人民幣15.5百萬元、人民幣25.7百萬元、人民幣38.3百萬元及人民幣40.9百萬元。於2022年、2023年、2024年及截至2025年10月31日止十個月，我們的貿易應收款項週轉天數分別為93天、112天、133天及152天，由於若干客戶延長結算週期。詳情請見「財務資料—綜合財務狀況表選定項目的討論—貿易應收款項、應收票據及其他應收款項」。我們無法向您保證我們能夠按時收回全部或任何貿易應收款項及應收票據，或收回任何未開票工程的款項。我們可能無法正確評估並及時應對客戶信貸

風險因素

狀況和財務狀況的變化。客戶財務狀況的不利變化可能會對他們及時或完全結清應收貿易賬款及票據的能力產生負面影響，進而對我們的業務、財務狀況和經營業績產生重大不利影響。隨著我們業務的增長，我們錄得的貿易應收款項及應收票據金額可能會增加，進而可能會對我們的現金流產生負面影響。

我們可能面臨與租賃物業有關的風險。

我們的辦公空間位於租賃物業。因此，我們在日常業務過程中面臨與租賃物業有關的多種風險。

截至最後實際可行日期，我們其中兩項租賃物業的物業所有權證或土地使用權證所載的擬定用途與該物業的實際用途不一致，這可能影響我們未來繼續將該物業用作辦公場所的能力。根據相關法律法規，出租人應對物業所有權證或土地使用權證中記載的擬定用途與物業實際用途不一致的情況承擔責任。然而，如果相關政府機構對我們的出租人採取執法行動，我們可能面臨物業使用中斷的風險。如果我們未能及時或按商業可接受的條件找到合適的替代場地，我們的業務和經營業績可能會受到不利影響。

另外，我們在租賃物業中的部分租賃權益尚未按照相關中國法律法規的要求向適當的政府部門進行登記。我們的中國法律顧問表示，根據相關中國法律法規，我們可能會被相關政府機關勒令在規定期限內登記相關租賃協議。如果我們未能遵守該規定，我們可能會就每份未登記的租約被處以最高人民幣10,000元的罰款。請見「業務 — 物業 — 租賃物業」。

政府補助及稅收優惠的喪失或減少可能會降低我們的收入。

我們於往績記錄期間享有若干優惠稅率及有關運營的政府補助。本公司及若干中國附屬公司於往績記錄期間獲認可為高新技術企業（「**高新技術企業**」），因而有權根據企業所得稅法享有優惠企業所得稅率15%。有關資格須每三年續期。我們無法向您保證，中國的稅收優惠政策不會發生變化，或者我們及我們的中國附屬公司在未來資格到期

風險因素

時能夠成功續期資格。根據中國企業所得稅法，中國企業須按標準所得稅率25%就應課稅收入納稅。因此，有關稅收優惠待遇的任何改變或取消均可能對我們的經營業績產生重大不利影響。

於2022年、2023年、2024年及截至2025年10月31日止十個月，我們亦分別錄得政府補助約人民幣6.6百萬元、人民幣6.2百萬元、人民幣2.3百萬元及人民幣4.0百萬元。有關政府補助的金額及條件由相關中國當局全權酌情釐定。我們無法向您保證我們將繼續獲得相同水平的政府補助或根本無法獲得有關補助，亦無法保證我們將來能夠獲得新補助。即使我們仍合資格獲得有關政府補助，我們也無法保證補助的任何附加條件會如以往般對我們有利，或政府補助會及時向我們發放。政府補助政策的任何不利變化，或該等政府補助的減少或中止，均可能對我們的財務狀況和經營業績產生不利影響。

我們依賴於我們的產品及服務與計算機和移動操作系統、設備及網絡的有效互通，而這些系統、設備及網絡的標準超出我們的控制範圍。

我們的產品和服務必須與主流計算機和移動操作系統、設備和網絡保持互通。我們無法控制該等操作系統、設備或網絡，它們可能會因技術進步、開發商、運營商或生產商的商業計劃、監管制度和行業標準等各種因素而發生變化。任何有損我們的產品或服務的功能或其某些特性，或給予競爭產品或服務優惠待遇的有關變更，均可能損害我們的競爭地位。此外，我們計劃繼續定期為我們的產品和服務引入新功能，並可能在未來推出更多產品和服務。升級這些功能、產品或服務並使其在該等操作系統、設備和網絡上有效運行需要時間，這可能會影響我們產品和服務的普及程度。我們無法保證我們當前或未來的產品和服務始終能夠及時成功適應有關變化，或根本無法適應有關變化。我們亦可能就此產生超出預期的額外成本。如我們不能及時以符合成本效益的方式應對操作系統、設備和網絡的變化，我們的業務、財務狀況和經營業績可能會受到重大不利影響。

我們可能會因客戶提供的或者來自開源社區的軟件中未被發現的缺陷而面臨爭議或投訴，而這超出了我們的控制範圍。

我們的服務和平台可能包含我們無法控制的開源軟件或客戶提供的軟件，尤其是客戶開發或運營的遊戲。在將該等客戶提供的軟件與我們的服務整合時，我們會遵循內部指引對其進行測試。然而，我們無法保證總能成功檢測出軟件中的所有缺陷。該

風險因素

等客戶提供的軟件中未檢測到的缺陷、錯誤或漏洞可能會導致性能問題、安全漏洞或其他故障。雖然我們對這些缺陷不承擔責任，並在合約中聲明不承擔由此產生的責任，但我們仍可能面臨因這些缺陷而遭受損失的客戶或終端用戶的爭議、投訴或法律申索，並試圖要求我們承擔責任。有關爭議、投訴或法律申索可能導致負面宣傳，損害我們的聲譽，分散管理層的注意力，並可能導致與法律辯護和補救工作相關的金融負債或成本增加。任何上述情況的發生均可能對我們的業務、財務狀況和經營業績產生重大不利影響。

我們不時使用第三方授權軟件提供我們的產品和解決方案。如果未能維持這些授權或該軟件出現任何缺陷，可能會對我們的業務產生不利影響。

我們不時將第三方授權軟件納入我們的產品和服務，以提升用戶體驗及客戶接受度，包括使我們能夠提供定製服務以滿足客戶特定需求的智能軟件和開發工具。我們可能會在運營中持續使用第三方軟件。儘管我們相信目前存在商業上合理的第三方軟件替代品，但其授權條款可能不如我們目前的安排。此外，將任何新的第三方軟件整合到我們的現有系統中並確保順利互通本身較為複雜。由於我們的產品和服務依賴於第三方軟件在我們的整合系統中的順利運行，該等軟件中任何未被發現的錯誤或缺陷均可能損害我們的服務質量，並對客戶滿意度造成不利影響。

我們依賴主要電信網絡運營商提供電信資源。

我們的業務依賴於中國和我們運營所在的其他司法管轄區的電信和互聯網基礎設施的性能、可靠性和安全性。我們的業務主要在中國運營。在中國，幾乎所有的移動及固網通訊和互聯網使用均在工業和信息化部的行政控制和監管下通過國有電信運營商進行。我們亦在其他國家和地區經營業務，如新加坡及越南。此外，我們正在英國、法國、德國、日本、韓國、澳大利亞、波蘭及加拿大部署計算節點。我們主要依靠少數

風險因素

電信服務供應商通過本地電信線路和互聯網數據中心採購數據通信流量，以託管我們的服務器。如公共通信網絡(如移動、互聯網或固定電信網絡)出現中斷、故障或其他問題，我們只能使用有限的替代網絡或服務。

隨著我們業務的擴展，我們可能需要升級我們的技術和基礎設施，以跟上平台不斷增長的流量。我們無法向您保證我們運營所在的國家和地區的電信基礎設施能夠支持與持續增長的使用量相關的需求，且我們可能會遇到與使用此類電信基礎設施相關的容量限制或停電問題。此外，我們無法控制公共通信服務提供商提供服務的成本。如我們為其服務支付的價格大幅上漲，我們的財務表現可能會受到重大不利影響。此外，如向終端用戶收取的互聯網使用費或其他費用增加，我們和我們客戶的業務均可能受到損害。

遵守不斷發展的法律法規，尤其是網絡安全、信息安全、隱私和數據保護方面可能導致龐大開支或我們的慣例繁複變動。

雖然我們主要服務企業客戶，但在某些應用場境下，我們亦會向個人客戶直接提供產品和服務，例如雲桌面GPUaaS和AI共創應用平台。我們可能會遇到個人信息以及我們的客戶、終端用戶、業務合作夥伴及員工提供的其他潛在敏感及／或受監管的數據。全球範圍內有關個人信息和重要數據的收集、使用、保護、共享、傳輸和其他處理的監管框架正在迅速演變，在可預見的未來可能仍會存在不確定性。近年來，世界各地的政府機構已經實施及正在考慮一系列有關數據保護和網絡安全的立法和監管建議，包括我們運營所在的司法管轄區。例如，《中華人民共和國網絡安全法》於2017年6月1日生效、《中華人民共和國數據安全法》於2021年9月1日生效、《中華人民共和國個人信息保護法》於2021年11月1日生效、《數據出境安全評估辦法》於2022年9月1日生效、《個人信息出境標準合同辦法》於2023年6月1日生效及《網絡數據安全管理條例》於2025年1月1日生效。詳情請見「監管概覽—有關網絡安全及數據保護的法律法規」一節。

風險因素

我們已採取各種措施，確保遵守法律規定。更多資料請見「業務 — 數據隱私和安全」。然而，中國以及其他司法管轄區有關網絡安全、隱私和數據保護的法律法規通常複雜且正在不斷發展，其詮釋和應用存在不確定性。因此，我們無法向您保證，我們的合規措施在適用的法律法規下已經並將始終被認為屬充分。雖然我們致力遵守我們內部的隱私政策以及所有適用數據隱私及安全法律法規和有關所有數據（包括個人數據）的合約責任，但我們無法保證能夠在所有方面遵守這些法律、法規及合約責任。若我們、我們的客戶、業務合作夥伴或政府機構未能遵守或被認為未遵守相關規定，可能導致針對我們的調查、訴訟或其他行動，進而可能損害我們的聲譽和業務。

此外，《網絡安全審查辦法》（「《網絡安全辦法》」）於2022年2月15日生效，訂明滿足若干標準的實體須進行網絡安全審查。更多資料請見「監管概覽 — 有關網絡安全及數據保護的法律法規」。儘管我們毋須根據《網絡安全辦法》就建議[編纂]申請網絡安全審查，但由於該等法律及法規有關網絡安全審查的詮釋及實施不斷演變，我們無法向您保證新法律及法規不會施加與網絡安全審查有關的額外監管規定。此外，現行中國法律及法規對「影響或者可能影響國家安全」活動的詮釋尚需主管部門進一步闡明，而政府部門對「影響或者可能影響國家安全」的詮釋可能具較大自由裁量權。若我們被中國政府部門認定為數據處理活動「影響或者可能影響國家安全」的數據處理者，我們可能須接受網絡安全審查。此外，任何未能或延遲完成網絡安全審查程序或任何其他未遵守或被認定為未遵守《中華人民共和國網絡安全法》或相關法規的情況可能妨礙我們使用或提供若干網絡解決方案及服務，並可能導致罰款或其他處罰，如作出若干規定整改、暫停相關業務、關閉網站或停止運營以及損害聲譽或遭政府部門、客戶或其他方提起訴訟或追責，這可能對我們的業務運營造成重大不利影響。

另外，自2022年9月1日起生效的《數據出境安全評估辦法》、自2023年6月1日起生效的《個人信息出境標準合同辦法》、自2024年3月22日生效的《促進和規範數據跨境流動規定》及自2025年1月1日起生效的《網絡數據安全管理條例》訂明，數據處理者傳輸個人信息和重要數據，符合其中規定的一定數量閾值或其他標準的，應當申報安全評估、提

風險因素

交跨境數據傳輸標準合同備案或取得個人信息保護認證。截至最後實際可行日期，我們並無進行任何跨境數據傳輸活動。隨着我們的業務持續增長，我們可能涉及進行此類跨境數據傳輸的情況。在此情況下，為符合法律及監管規定，我們可能須遵守上述規定以及當時適用的中國法律的任何其他限制。遵守這些法律和規定可能會令我們產生巨額開支，或要求我們以可能損害我們業務的方式改變或調整我們的業務活動。

我們可能無法及時或完全無法獲得、維持和更新政府和行業的執照、許可證和證書。

根據中國法律規定，我們必須為業務運營獲取各類政府認證和資質，例如增值電信業務經營許可證。詳情請見本文件「業務 — 執照、許可證和批文」。作為一家快速發展的公司，我們始終致力於探索新業務模式以把握增長機遇，隨著業務範圍的拓展及參與不同業務活動，我們可能需要遵守額外的執照、批文及其他相關要求。此外，隨著我們業務擴展至海外，我們日後或須申請多個司法管轄區的政府及行業執照、許可證和證書。儘管我們在過去獲得、維持和更新政府及行業執照、許可證和證書方面未遇到重大困難，但無法保證未來始終能夠順利及時獲得有關執照、許可證和證書，甚至根本無法獲得有關執照、許可證和證書。如我們未能獲得、維持或更新任何執照、許可證和證書，可能被迫在特定當地市場改變或暫停提供受影響服務，進而可能對我們的業務、經營業績和聲譽產生重大不利影響。

未能維持或保護我們的知識產權、商業秘密以及專有技術和流程可能會對我們的業務、財務狀況和經營業績產生不利影響。

我們的商業秘密、商標、著作權、專利及其他知識產權對我們的成功至關重要。請見「業務 — 知識產權」。我們依賴並預期將繼續依賴多種保護措施，包括與員工簽訂的保密協議和不競爭協議、與第三方簽訂的保密條款以及各種知識產權，以保護我們的品牌、專有技術和競爭優勢。然而，該等保護措施可能無法應對超出我們控制範圍的事件，該等事件可能威脅到我們的知識產權、服務和解決方案。有效保護我們的知識

風險因素

產權組合可能既昂貴又複雜，需要投入大量資源用於申請和維持註冊以及監控、維護和執行該等權利。我們無法向您保證我們的保護措施屬充分或有效。此外，在目前或日後可能對我們的業務而言屬重要但我們缺乏已發出或待批專利的司法管轄區，我們可能並無若干專有技術的充分知識產權。因此，我們的知識產權可能遭到侵犯、挪用或質疑，可能導致其保護範圍被縮小、被宣告無效或不可執行。

我們的競爭地位亦依賴未獲得專利的專有信息和技術，例如商業秘密和機密信息，有關信息和技術依靠與員工及第三方簽訂的協議所提供的合約保護。該等協議可能不充分或可能被違反，這可能導致我們的商業秘密及其他知識產權被未經授權使用或披露，包括被我們的競爭對手獲取。此外，我們可能無法檢測或防止他人未經授權使用我們的知識產權，或維護這些權利的成本可能過高。任何對我們知識產權的重大損害，或對我們對他人主張該等權利能力的限制，均可能導致我們失去關鍵的競爭優勢，並對我們的業務、財務狀況和經營業績產生重大不利影響。

我們可能會遭第三方提起知識產權侵權索賠。

我們可能面臨第三方提出的索賠或爭議，主張其對若干知識產權、商業秘密及專有技術和流程擁有所有權。第三方亦可能主張我們的員工擅自使用或洩露其前僱主的商業秘密或保密信息。我們廣泛的專有技術提高了第三方可能主張我們侵犯其知識產權的可能性。事實上，我們的業務所需的若干技術目前或未來可能被其他人士獲得專利。如有關技術被第三方持有有效專利，我們必須就使用該技術與該第三方協商許可，而我們可能無法按商業上合理條款磋商獲得該許可，甚至根本無法獲得該許可。有關專利的存在或我們無法按合理條款磋商獲得有關技術的許可，可能迫使我们停止使用有關技術及包含有關技術的服務。此外，即使我們成功獲得繼續使用相關技術的許可，仍可能需支付巨額許可費用，這可能對我們的業務、財務狀況和經營業績產生重大不利影響。

如我們在可能對我們提起的法律或其他訴訟中被裁定侵犯任何第三方的知識產權，我們可能會因該等侵權行為承擔重大財務負債。我們亦可能被要求避免使用、開發或銷售包含受影響知識產權的若干服務，這可能會對我們的業務及經營業績產生重大不

風險因素

利影響。未來，我們可能繼續收到關於侵犯、盜用或濫用其他人士的專有權的索賠通知。無法保證我們會在對該等索賠提出異議時勝訴，或不會指控或起訴我們侵犯第三方知識產權的行為。例如，於往績記錄期間，我們在中國內地涉及一宗有關第三方指稱的發明專利侵權的訴訟案件。於2025年10月，一名專利擁有人已於中國內地法院對我們及我們其中一家全資附屬公司提起民事訴訟，聲稱我們的雲軟件產品中若干遙控功能侵犯了其專利的權利要求。本案正處於初步程序階段，而若干程序事項(包括司法管轄權質疑)仍待法院裁決。我們正在檢視相關指控，並將透過適當的法律程序作出回應。迄今為止，尚未作出任何實質性裁決。截至最後實際可行日期，我們已就有關專利向國家知識產權局遞交專利無效要求，並已獲該機關正式受理。由於此事項仍在進行中，最終結果本質上仍存在不確定性。若出現不利裁決，可能導致我們面臨限制或禁止提供受影響產品功能的禁制令、要求我們重新設計或修改技術方案、迫使我们向第三方尋求授權許可或面臨金錢賠償責任。知識產權爭議往往涉及複雜的事實、技術及法律評估，不僅耗費金錢與時間，更可能分散管理層對日常營運的關注及資源投入。此外，涉及侵犯知識產權的法律或其他訴訟可能需要大量時間及費用進行辯護，可能將管理層的注意力從我們運營的其他方面分散，並在解決後可能對我們的業務、財務狀況和經營業績產生重大不利影響。任何關於聲稱我們侵犯第三方專有權的負面報道亦可能損害我們的聲譽。

未來的戰略收購和投資可能未能產生預期利益或完全無法產生利益。

我們未來可能收購我們認為能夠提升產品和服務質量、增強技術能力或擴大客戶覆蓋範圍的業務。截至最後實際可行日期，我們並未發現或尋求任何收購或投資目標。收購戰略能否成功實施取決於我們能否識別合適的目標、在合理時間內與目標按商業上合理的條款達成協議、獲得充足的融資以及取得必要的股東或政府批准。我們的戰略收購和投資可能使我們面臨不確定性及風險，包括高昂的收購和融資成本、潛在的

風險因素

持續財務責任及未預見或隱藏的負債、未能實現預期目標、進入我們經驗有限或缺乏經驗的市場的不確定性、整合收購業務的相關成本及困難以及資源和管理層注意力的分散。我們未能有效應對這些不確定性和風險，可能對我們的業務、財務狀況和經營業績產生重大不利影響。即使我們能成功收購或投資於合適的業務，我們也無法向您保證我們將通過成功整合實現預期回報。

收購亦可能使我們面臨需要承擔與被收購公司及其管理層在收購前後的行為有關的繼承人責任的風險。我們就收購或投資進行的盡職調查可能有限及不足以發現未知負債，且我們從賣方收到的任何合約擔保或彌償保證可能不足以保護我們免於承擔實際負債或就此向我們作出賠償。與收購或投資有關的重大負債可能會對我們的聲譽產生不利影響，並降低交易的預期利益。此外，如被收購公司的管理團隊或主要員工未能達到預期的表現，則可能對該被收購公司的業務表現造成不利影響，進而對我們的業務、財務狀況和經營業績產生重大不利影響。

我們的經營業績可能會受到客戶需求的季節性影響，並可能出現波動。因此，我們的中期經營業績可能無法反映同年度的年度經營業績。

我們的經營業績可能會受到季節性影響。與雲遊戲行業的季節性特徵一致，我們通常因公共假期和學校假期期間遊戲活動量的增加而在曆年的第一季度和第三季度產生更高收入。根據灼識諮詢的資料，遊戲開發商和發行商通常會在這些時段推出新遊戲或升級遊戲，進一步加劇了季節性波動。因此，對我們的中期與年度經營業績的比較可能並無意義，且我們的中期經營業績可能無法反映同一年度的年度經營業績。然而，於往績記錄期間，我們的收入主要由此高增長市場的強勁業務增長所推動，導致即使面對行業的季節性模式，仍然能實現相對平均的季度收入分佈。此外，如未能充分考慮業務的季節性因素，合理規劃業務發展並有效配置資源，將對我們的經營現金流量及業務表現產生負面影響，進而可能對我們的業務、財務狀況和經營業績造成不利影響。

風險因素

如果我們無法吸引、激勵、留住或招聘能幹員工並同時控制人力成本，我們維持和發展業務的能力可能會受到限制。

我們相信，我們未來的成功取決於能幹員工的持續服務。在中國，對資深研發、管理及銷售與營銷人才的競爭激烈。我們可能無法以與現有薪酬水平和結構相同的薪酬水平招聘並留住該等員工。我們與之競爭招聘經驗豐富員工的部分公司或擁有比我們更雄厚的資源，可能能夠提供更具吸引力的僱傭條件。此外，我們在員工培訓方面投入了大量時間和資源，使他們更易吸引競爭對手招攬。如我們無法吸引和留住有能力的員工，我們維持競爭地位和業務增長的能力可能會受到重大不利影響。我們可能無法找到合適或合格的替代人員，並可能需要承擔額外開支以招聘和培訓新員工。上述情況的發生可能會對我們的業務、財務狀況和經營業績造成重大不利影響。

未能按照《勞動合同法》或其他相關中國法規為某些員工繳納社會保險和住房公積金，可能會對我們的財務狀況和經營業績產生不利影響。

根據於2018年12月29日實施的《中華人民共和國社會保險法》和其他相關中國法規，在中國運營的僱主都有義務為其員工繳納社會保險費。未能按時足額繳納的，主管部門可責令改正，要求僱主在限期內足額補繳逾期未繳納的社會保險費，並可處以罰款或處罰。

於往績記錄期間，我們沒有為部分員工足額繳納某些社會保險和住房公積金。因此，我們可能面臨政府命令、罰款或處罰。截至最後實際可行日期，我們未收到地方政府部門關於繳費不足的任何索賠通知，相關部門也未對我們做出任何相關政府行政處分或處罰。儘管如此，我們無法向您保證地方政府部門不會要求我們在特定期限內支付欠款或向我們徵收滯納金或額外費用或罰款，這可能會對我們的財務狀況和經營業績造成重大不利影響。

風險因素

於往績記錄期間，我們委託第三方代理機構繳納社會保險和住房公積金。截至最後實際可行日期，我們並未收到員工就有關第三方代理安排提出的任何行政處罰或勞動仲裁申請。然而，概無保證政府機關將視有關安排為足夠，或未來不會出現勞動仲裁申請。

我們的中國法律顧問在評估我們與社會保險和住房公積金供款相關的風險時考慮了以下因素：(i)根據人力資源和社會保障部、財政部、國家稅務總局及國家醫療保障局於2019年4月28日頒佈的《關於貫徹落實〈降低社會保險費率綜合方案〉的通知》及其他相關規則，行政機關不得集中清繳企業過往欠繳的社會保險費；(ii)我們已自地方政府機關授權的信用機構取得相關信用報告，確認在往績記錄期間，我們在社會保險、醫療保險或住房公積金事宜方面並無違規記錄或行政罰款；(iii)我們已諮詢相關地方機關並獲得確認；(iv)我們並無接獲任何有關當局要求我們支付社會保險及住房公積金差額的通知，亦無接獲任何重大員工投訴或與員工就支付社會保險及住房公積金產生任何重大糾紛；及(v)如我們收到相關部門要求我們在指定期限內進行糾正的通知，我們會立即遵守該通知的要求。

基於以上所述，我們的中國法律顧問認為，我們因未能在規定期限內為員工全額繳納社會保險費和住房公積金而被有關部門要求繳納社會保險費和住房公積金差額或受到重大行政處罰的風險極低。

我們面臨與訴訟和糾紛相關的風險。

我們可能會受到競爭對手、員工、供應商、客戶、業務合作夥伴或政府實體針對我們提出的各類糾紛或索賠，涉及合約糾紛、勞動糾紛、知識產權侵權或涉及員工不當行為的糾紛。此類索賠和糾紛可能會演變成訴訟，並損害我們的聲譽和商譽，從而對

風險因素

我們的客戶群造成不利影響。訴訟會分散我們的注意力且費用高昂，因為其可能導致我們產生辯護成本，動用我們的大量資源，以及分散管理團隊對日常運營的注意力，任何一項均可能損害我們的業務。另外，如果我們敗訴，我們可能需要花費巨額來解決索賠或支付賠償金，這可能會對我們的業務、財務狀況和經營業績造成重大不利影響。

對半導體芯片(特別是GPU)的供應限制、貿易管制或制裁可能擾亂我們供應商的運營，進而對我們造成不利影響。

半導體芯片(特別是GPU)對我們的業務至關重要。COVID-19疫情、消費電子產品需求增加以及勞動力短缺導致的半導體芯片生產中斷，已引發全球半導體芯片供應短缺。此外，自2022年中以來，美國政府宣佈就AI及半導體技術對中國實施新規則與出口管制政策。該等限制阻止個人或實體向中國出售或在中國境內銷售部分先進芯片、芯片設計軟件以及半導體製造設備和零件。

於往績記錄期間，我們主要使用為圖像渲染而設計的消費級GPU，而非AI訓練或推理一般使用的高端GPU。我們的日常運營通常向供應商租用配備GPU的服務器。於往績記錄期間，GPU供應鏈中斷(包括COVID-19導致的全球芯片短缺)並無對我們造成任何重大不利影響。我們無法保證供應商能夠以合理成本獲取足夠數量的半導體芯片及其他主要組件以滿足我們的需求，甚至可能根本無法獲取該等組件。儘管據我們所知，在往績記錄期間直至最後實際可行日期，我們的供應商不曾經歷對其業務產生重大影響的半導體芯片或其他主要組件的供應限制、貿易管制或制裁，但無法保證其未來不會受到重大影響。我們未來也可能根據業務需求購買GPU。相關限制、管制及制裁可能會限制我們的購買選擇及成本。此外，我們無法保證日後的監管變動將不會令出口限制的範圍擴闊至涵蓋目前正在使用的GPU型號或影響我們的中國供應商獲得足夠庫存的能力。這些發展一旦落實，我們於硬件採購方面可能面臨延誤或成本上升，繼而可影響我們的服務部署、基礎設施的可擴展性及用戶體驗。此外，這些貿易控制措施連同報復性關稅或其他地緣政治因素可能會對我們的國際擴展策略及全球採購規劃造成不利影響。因此，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

風險因素

我們的國際擴展面臨國際及跨境業務固有的法律、監管、經營、稅收及其他風險。

截至最後實際可行日期，我們在香港設有海外附屬公司，並在新加坡和越南等國家和地區開展業務。我們計劃進一步拓展國際業務。更多詳情請見「業務—我們的戰略」。我們面臨與國際業務相關的固有風險，例如競爭加劇、知識產權執行的不確定性以及外國法律法規合規的複雜性，包括進出口規定、反貪污法律、稅法、外匯管制及現金匯回限制、數據安全與隱私要求、環境法律、勞動法律、外商投資限制以及反競爭法規。

我們亦可能受到我們運營所在的國家或地區之間政治和經濟關係變化的負面影響，這可能導致更嚴格的國際貿易政策和貿易保護措施，包括制裁與出口管制措施，以及地緣政治挑戰，包括稅收、關稅、稅款和其他成本的增加，經濟和勞動力條件惡化以及政治不穩定。

我們無法向您保證能夠預見及緩解所有有關風險，乃由於隨著我們持續擴展我們的業務，未能預見及緩解所有有關風險將對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們可能面臨國際貿易政策及關稅所產生的風險，這可能會對我們的營運及擴展計劃造成不利影響。

雖然我們並無向美國直接採購GPU芯片或圖像處理卡，但我們服務器使用的GPU芯片乃由美國公司主要設計，根據適用出口管制規例可能被視為受出口管理條例規限的產品。因此，雖然我們目前的交易因一般許可豁免於截至本文件日期持續適用於我們涉及GPU的交易而未受到美國出口管理條例影響，惟國際貿易政策(尤其是美國出口管理條例)的近期發展仍然可能會於日後影響我們的業務。

中美近期的貿易糾紛亦導致就兩國買賣的多項貨品實施較高關稅。具體而言，為回應美國實施更高關稅，中國政府於2025年2月開始對美國進口的若干貨品實施更高關稅。中國已實施關稅豁免機制，當中大量芯片產品已獲授豁免。雖然我們目前主要通過中國經銷商採購GPU硬件及並無受到這些關稅影響，原因為我們了解到我們大部分GPU芯片乃於美國境外製造，故不應被決定為美國原產產品及不應受中國對美國原產

風險因素

產品的額外關稅所規限，我們無法撇除日後硬件採購成本上升或供應鏈中斷的可能性。倘我們日後進行於美國部署GPU服務器或營運基礎設施的計劃，該等跨境貿易政策及報復性關稅可能會增加採購成本或監管複雜性。此外，倘中國或美國或我們營運所在的其他司法管轄區引入或擴展額外貿易限制、關稅或報復性措施，其可能影響對我們營運而言屬重要的硬件之可得性或定價。

此外，地緣政治的不確定因素及國際貿易安排的潛在變動(尤其是在中美緊張關係一直升級的情況下)可能會對全球經濟鏈、跨境技術流動及國際市場的穩定性造成更廣泛的影響。這些發展可能繼而對我們的國際擴展策略及採購規劃造成不利影響，故我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

在我們IT基礎設施內或附近發生任何電力中斷、機械故障、公用設施供應中斷、火災或其他災害，可能會影響我們的業務運營。

我們依賴IT基礎設施提供產品和服務。我們無法保證IT基礎設施始終能夠全力運行且不發生故障，亦無法保證能夠及時解決任何有關問題或獲取替換設備。尤其是，我們自第三方供應商採購IDC服務。若一個或多個數據中心或IDC的IT基礎設施出現故障，可能影響我們提供服務的能力，或導致我們產生大量開支以修復或更換受影響的設備，而無法確保我們能及時獲得IDC服務供應商償還該等費用，或完全無法獲得。上述任何因素均可能對我們的業務、財務狀況和經營業績產生重大不利影響。我們的數據中心及IDC的運營依賴於公用設施的穩定持續供應，尤其是電力。若有關IT基礎設施的電力供應中斷，可能干擾我們向客戶提供服務，損害我們的聲譽，導致對我們的業務、財務狀況和經營業績產生重大不利影響。

此外，我們還面臨運營風險，例如火災、地震、洪水、傳染病爆發、勞資糾紛、恐怖襲擊及其他我們無法控制的事件，可能對我們的運營造成不利影響。我們無法保證所採取的安全措施足以防止上述任何事件的發生，或完全防止其發生。如發生任何意外或持續的IT基礎設施中斷，我們可能遭受重大損失，並對我們的業務、財務狀況和經營業績產生重大不利影響。

風險因素

如果我們未能維持有效的財務報告內部控制系統，我們可能無法準確報告財務結果、履行報告義務或防止欺詐。

我們已建立風險管理和內部控制系統，該系統包括被認為適合我們的業務運營的組織架構、政策、程序和措施，並致力於持續改進這些系統。有關進一步資料，請見「業務 — 風險管理和內部控制」。我們的內部控制程序旨在監控我們的運營並確保其整體合規。然而，我們的內部控制程序可能無法及時識別所有不合規事件，或根本無法識別。此外，我們的風險管理及內部控制依靠員工的有效執行。由於我們的業務規模龐大，我們無法保證有關執行不會涉及任何人為錯誤或疏漏，可能導致經營業績的報告不準確。我們亦可能無法防止員工欺詐行為。隨著我們未來可能提供更廣泛及更多樣化的產品和服務，服務的多元化將要求我們提升風險管理和內部控制能力。如我們未能及時調整風險管理和內部控制政策及流程以適應業務運營的變化，我們的業務、財務狀況和經營業績可能受到重大不利影響。

我們可能無法發現和防止員工、前員工、客戶或其他第三方的不當行為。

在客戶使用我們的產品或服務期間或其他情況下，我們或許無法控制或預見客戶的行為。我們明確禁止客戶將我們的產品或服務用於任何非法活動。然而，如客戶利用我們的產品或服務作為非法活動的媒介，我們可能面臨相關政府當局的調查、處罰、吊銷營業執照或其他法律程序，這可能對我們的業務、財務狀況和前景造成重大不利影響。

我們員工的潛在違規行為包括但不限於未經授權使用保密信息、違反內部政策和程序開展業務運營、不恰當的會計處理、盜竊、侵佔或挪用資金以及欺詐行為。我們無法保證所有員工在履行職責時均能完全遵守我們的內部控制程序和系統。儘管我們與關鍵技術人員簽訂了不競爭協議，但無法保證我們的前員工不會違反不競爭義務、在不競爭義務到期後或在沒有不競爭義務的情況下加入我們的競爭對手，這可能導致我們的專有技術和敏感市場信息洩露給競爭對手及被競爭對手獲取我們的客戶關係。

風險因素

我們無法保證能夠預防或發現員工、前員工或第三方的所有違規行為。針對我們實施的任何不當行為(包括未被發現的過去行為或未來行為)，可能導致我們遭受財務損失、損害我方聲譽，並可能對我們的業務、財務狀況和經營業績產生重大不利影響。

我們的保險覆蓋範圍可能不充足，這可能使我們面臨重大成本和業務中斷風險。

我們面臨各種運營風險，包括業務中斷、機密信息洩露或丟失及IT設備和其他資產的損失或損壞。截至最後實際可行日期，我們尚未為日常運營購買任何業務責任或中斷保險，這符合一般市場慣例。於往績記錄期間及直至最後實際可行日期，我們未發生任何與資產、業務中斷或任何其他意外事件相關的重大業務中斷或有關我們資產的意外重大損害或索賠。儘管我們已制定了各項內部政策以防範風險和意外事件，但如因有關風險及意外事件而導致我們遭受我們保險範圍以外的重大損失或承擔重大責任，我們的經營業績可能受到重大不利影響。

與我們於運營所在司法管轄區開展業務相關的風險

未能對我們運營所在司法管轄區的經濟或社會條件或政府政策的變化作出響應，可能會影響我們的業務、財務狀況和經營業績。

我們主要在中國開展業務。我們也在香港設有海外附屬公司，在新加坡和越南開展業務，並預期在更多地區進一步擴展業務。我們的業務運營、財務狀況及前景受這些司法管轄區經濟、社會及政治環境的影響。近年來，這些司法管轄區中的許多地區經歷了顯著的經濟增長，但仍易受國內及全球經濟變動的影響。政府政策調整、消費者行為變化以及外部經濟壓力等因素均可能對該等市場的穩定性產生重大影響。鑒於該等因素複雜且不可預測，我們可能難以預見由此產生的所有風險。其中許多因素超出我們的控制範圍，如我們未能及時適應這些變化，可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

風險因素

在未來的融資活動中，我們可能需要獲得中國證監會或其他中國政府部門的批准或滿足其他要求。

關於中國公司在境外發行股份和上市的中國法律法規一直不斷演變，我們可能需要向中國證監會或其他中國監管機構備案或申報，以配合未來資本籌集活動。

於2021年7月6日，國務院辦公廳與其他中國監管機構聯合頒佈《關於依法從嚴打擊證券違法活動的意見》，要求加強證券違法活動的監管，並增強對中國公司在境外上市的監督。

於2023年2月17日，中國證監會頒佈《境內企業境外發行證券和上市管理試行辦法》（「《境外上市試行辦法》」）及相關五項指引，自2023年3月31日起生效。《境外上市試行辦法》全面完善和改革中國境內企業證券境外上市的現有監管制度，並規範中國境內企業證券的直接和間接境外上市。根據《境外上市試行辦法》，如中國境內公司向境外主管監管機構或境外證券交易所提交上市申請，有關發行人須自提交申請之日起三個營業日內向中國證監會備案。更多詳情請見「監管概覽—有關境外上市的法規」。

概不保證未來發佈的任何新規則或法規不會對我們施加額外要求。如確定未來集資活動須獲得中國證監會批准、提交備案或取得其他政府授權或滿足其他規定，我們未必能及時獲得有關批准或滿足有關規定，也可能無法獲得批准或滿足規定。這些情況可能對我們為業務發展提供資金的能力產生重大不利影響，並可能對我們的業務和財務狀況造成重大不利影響。此外，與有關批准、備案或其他規定相關的任何不確定性及／或負面宣傳亦可能對我們的股份價格產生重大不利影響。

您可能難以對我們及我們的董事和管理層送達法律程序文件、執行外國判決或提起原告訴訟。

我們根據中國法律註冊成立，且我們絕大部分資產位於中國境內。此外，絕大多數董事、監事及高級管理人員均居住於中國境內。因此，可能無法在中國內地以外地區對我們或我們的董事、監事或高級管理人員送達法律程序文件。

風險因素

於2006年7月14日，中國最高人民法院與香港政府簽署《關於內地與香港特別行政區法院相互認可和執行當事人協議管轄的民商事案件判決的安排》（「**2006年安排**」）。根據2006年安排，當任何指定的中國人民法院或任何指定的香港法院根據當事人書面管轄協議，在民事和商業案件中作出具有可執行力的最終判決，要求支付金錢時，任何相關當事人可向相關中國人民法院或香港法院申請認可並執行該判決。書面管轄協議指在2006年安排生效日期後，當事人訂立的任何書面協議，其中明確指定香港法院或中國法院為解決爭議的唯一有管轄權的法院。此外，2006年安排亦明確規定「可執行的最終判決」、「特定法律關係」和「書面形式」。不符合2006年安排的最終判決可能不會在中國法院得到認可和執行。

於2019年1月18日，中國最高人民法院與香港政府簽署《關於內地與香港特別行政區法院相互認可和執行民商事案件判決的安排》（「**2019年安排**」），旨在於不依賴書面管轄協議的情況下，為香港與內地之間更廣泛的民事和商業案件判決的相互認可和執行建立一個雙邊法律機制，以進一步明確和增強相關程序的確定性。2019年安排於2024年1月29日生效，並取代了2006年安排。實施2019年安排的香港法例第645章《內地民商事判決（相互強制執行）條例》亦於同日生效。新制度不再將可執行的判決僅限於授予金錢賠償且當事人之間存在書面排他性的管轄協議的判決。然而，關於新實施的法律的實際解釋和執行仍存在不確定性。

貨幣兌換法規和貨幣匯率的波動可能會對我們的業務以及我們向H股持有人支付股息的能力產生不利影響。

我們業務運營所在的地區的政府當局監管貨幣的兌換和匯出。無法保證在特定匯率下，我們能夠獲得足夠的外匯以滿足我們的外匯需求。根據現行中國外匯管理規定，流動賬目項目下的付款（如利潤分配及與貿易和服務相關的外匯交易）可在符合一定程序要求的情況下，無需事先獲得國家外匯管理局的批准即可以外幣結算。然而，如需

風險因素

將人民幣兌換為外幣並匯出中國用於支付資本性開支(如償還以外幣計值的貸款)，則必須獲得相關政府主管部門或授權銀行的批准或註冊。關於以外幣支付股息的外匯政策可能在未來作出調整。我們無法保證能夠成功獲得國家外匯管理局的批准，將人民幣兌換為任何外匯。外匯不足可能限制我們獲取足夠外匯以向股東支付股息或滿足任何其他外匯需求的能力，可能對我們的財務狀況和經營業績產生重大不利影響，並可能導致以外幣計值的H股價值及應付股息減少。

我們亦面臨外匯風險。我們的功能貨幣為人民幣。人民幣兌美元、港元或其他貨幣的價值受多種因素影響，包括中國及國際政治經濟環境的監管政策更新與發展。人民幣兌美元、港元或任何其他外幣的升值可能導致[編纂][編纂]的人民幣金額減少及以外幣計值的資產和收入的價值下降。相反，人民幣貶值可能影響以外幣計值的H股價值及應付股息以及未來海外業務的資金。截至最後實際可行日期，我們未進行任何對沖交易以降低我們承受的匯率風險。此外，我們以合理成本降低有關風險的手段也有限。上述因素可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成嚴重影響，並可能導致我們以外幣計值的股份價值及應付股息減少。

我們的H股投資者可能會因收到我們的股息和處置H股的收益而需要向中國繳納稅款。

根據中國現行稅法和規定，非中國居民投資者從我們獲得股息或處置H股時，可能需繳納中國預扣稅及資本利得稅。中國公司向非中國居民股東分配的股息，一般需按10%的稅率繳納預扣稅，惟根據適用稅收協議或安排可享受較低稅率則除外。同樣，非中國居民投資者處置H股所實現的任何收益可能需繳納中國稅款，具體取決於其稅務居民地的司法管轄區。

風險因素

中國稅法對非中國居民投資者股息和資本利得稅的詮釋和實施可能發生變化，有關變化可能影響股東的稅務責任。如非中國居民投資者需就股息或資本利得繳納額外中國稅款，可能降低其投資於H股的整體回報。

根據中國法律，支付股息受到限制。

根據中國法律法規，我們僅可從可分配利潤中支付股息。可分配利潤指我們的稅後利潤減任何累計虧損的彌補以及我們必須計提的法定和其他儲備後的金額。因此，我們可能沒有足夠或任何可分配利潤用於向股東派發股息，包括財務報表顯示我們盈利的期間。任何未在某一年度派發的可分配利潤將被保留並可在後續年度用於派發。

此外，由於根據中國公認會計原則計算的可分配利潤與根據國際財務報告準則計算的可分配利潤在某些方面存在差異，即使我們的附屬公司在該年度根據國際財務報告準則計算時有可分配利潤，在根據中國公認會計原則計算時也未必有該利潤，反之亦然。因此，我們可能無法從附屬公司獲得足夠的分派，可能對我們的現金流以及未來向股東派發股息的能力產生負面影響，包括在財務報表顯示業務盈利的期間。

與[編纂]相關的風險

我們的H股目前並無公開市場，H股未必能形成活躍的交易市場且H股市價或會下降或波動。

我們的H股目前並無公開市場。H股的初始[編纂]將由本公司與[編纂]（代表其自身及[編纂]）協商確定，且該[編纂]可能與[編纂]後H股的市價存在顯著差異。我們已向聯交所申請H股[編纂]及[編纂]許可。然而，在聯交所[編纂]並不保證H股將形成活躍流通的交易市場，亦不保證若此類市場形成後，其在[編纂]後將持續存在，或H股的市價將上漲。

風險因素

我們H股的價格和成交量可能會波動，這可能導致投資者遭受重大損失。

H股價格和成交量可能面臨大幅波動。H股市價可能因多種因素而迅速且大幅波動，包括但不限於：

- 經營業績波動(包括因外匯匯率波動所導致者)；
- 客戶流失；
- 證券分析師對財務表現的估計發生變化；
- 我們關於重大收購、綠地開發、戰略聯盟或合資企業的公告；
- 關鍵人員入職或離職；
- 股票市場價格及成交量波動；
- 涉及訴訟；
- 我們運營所在地區的法律法規發展；及
- 整體經濟及股市狀況。

此外，近年來，股票市場及在聯交所上市且在中國擁有重大業務和資產的其他公司股份不時出現價格和成交量波動加劇的情況，其中部分波動與公司經營業績無關或不成比例。有關廣泛的市場波動可能對H股的市價造成重大不利影響。

風險因素

在[編纂]後，未來若在公開市場上出售或被認為出售大量我們的H股，可能會對我們H股的價格和我們未來籌集額外資本的能力產生重大不利影響，並可能導致您的股權被稀釋。

在[編纂]前，H股並不存在公開市場。[編纂]後，現有股東未來出售或被視為出售我們的H股可能導致H股的現行市價大幅下降。由於出售及新發行受合約及監管限制，[編纂]後立即可供出售或發行的H股數量有限。然而，一旦這些限制被解除或豁免，未來在公開市場出售大量H股或預期有關出售可能發生，均可能導致H股市價顯著下降，並影響未來籌集股本的能力。

此外，如我們在未來[編纂]中發行額外股本或與股本掛鈎的證券，我們的股東可能面臨股權稀釋。如通過發行新股本或與股本掛鈎的證券籌集額外資金，且該等發行並非按比例分配予現有股東，則有關股東的股權可能減少，且新證券賦予的權利和特權可能優先於[編纂]所賦予的權利和特權。

在[編纂]中購買我們H股的買家可能會立即面臨股權稀釋，如果我們未來發行額外的H股，可能還會進一步稀釋其持股。

H股的[編纂]高於緊接[編纂]前每股H股有形資產淨值。因此，在[編纂]中購買我們H股的買家可能會立即面臨股權稀釋。為拓展業務，我們未來可能考慮[編纂]及發行更多H股。若未來以低於當時每股H股有形資產淨值的價格發行更多H股，H股買家所持每股H股有形資產淨值可能被進一步稀釋。

本公司利益可能與控股股東的利益存在衝突，單一最大股東群體可能採取與本公司或其[編纂]最佳利益不符或相悖的行動。

緊隨[編纂]完成後(假設[編纂]未獲行使)，單一最大股東群體將持有本公司已發行股本約[編纂]%。單一最大股東群體的利益可能與其他股東的利益不一致。如單一最大

風險因素

股東群體的利益與其他股東的利益發生衝突，或單一最大股東群體將業務導向與其他股東利益衝突的戰略目標，其他股東可能因單一最大股東群體採取的行動而受到不利影響。

我們無法保證未來是否以及何時會宣派和派付股息。

我們在往績記錄期間並無宣派或派付任何股息。股息的宣派和派付將由董事會酌情建議並制訂，並需經股東批准。關於股息的宣派或派付以及股息金額的決定將取決於多種因素，包括但不限於我們的財務狀況、經營業績、經營和資本支出需求、可分配利潤、前景及董事會認為屬重要的其他因素。無法就未來是否及何時宣派並派付股息作出任何保證。有關股息政策的更多詳情，請見「財務資料—股息政策」。

我們無法保證我們的H股將在聯交所保持[編纂]狀態。

我們目前擬維持H股在聯交所的[編纂]狀態。然而，我們不能保證H股會持續[編纂]。除其他因素外，我們的H股亦可能無法符合在聯交所持續[編纂]的規定。因此，倘我們的H股不再於聯交所[編纂]，股東將無法通過於聯交所進行[編纂]而出售他們的股份。

本文件中包含的某些事實、預測和統計數據來源於各種官方渠道及第三方報告，未必準確、可靠、完整或最新。

本文件中包含的某些事實、預測和統計數據，特別是「行業概覽」一節中的數據來自我們委託編製的灼識諮詢報告，以及由(其中包括)中國政府或其他第三方來源提供的各種政府官方刊物及其他可公開獲得的資料。我們、聯席保薦人、[編纂]、[編纂]、[編纂]、[編纂]、[編纂]、[編纂]或其各自的任何董事及顧問，或[編纂]涉及的任何其他人士或各方，均未對來自政府官方來源的數據進行獨立核實。因此，我們無法保證該等信息和統計數據的準確性或可靠性，該等信息和統計數據可能與中國境內或境外編製的其他信息不一致。由於收集方法可能存在缺陷或無效，或已公佈信息與市場慣例之間

風險因素

存在差異，政府來源的統計數據可能並不準確，或無法與其他經濟體的統計數據作比較。因此，您不應過分依賴有關信息。在任何情況下，您都應仔細考慮對有關信息或統計數據的重視程度。

投資者應仔細閱讀整份文件，在沒有仔細考慮本文件中包含的風險和其他信息的情況下，不應依賴於本文件或媒體報道中的任何特定陳述。

於刊發本文件前，媒體可能會對我們和[編纂]進行報道，其中包括某些財務信息、預測、估值和前瞻性信息。我們並無授權新聞或媒體披露任何有關信息，對任何媒體報道或前瞻性聲明的準確性或完整性不承擔任何責任。我們對媒體傳播的任何信息的適當性、準確性、完整性或可靠性不發表任何聲明。對於任何與本文件所載信息不一致或存在衝突的媒體信息，我們概不負責。因此，潛在投資者應僅根據本文件所載的信息作出投資決策，而非其他信息來源。

本文件中的前瞻性陳述面臨風險和不確定性。

本文件包含某些前瞻性的陳述及信息，並使用「預計」、「相信」、「可能」、「展望未來」、「擬」、「計劃」、「預測」、「尋求」、「預期」、「可」、「應該」、「應當」、「會」或「將」等前瞻性術語及類似表達。我們謹此提醒您，依賴任何前瞻性陳述涉及風險及不確定性，且任何或全部該等假設可能被證實為不準確。因此，基於該等假設的前瞻性陳述亦可能不準確。鑒於該等及其他風險和不確定因素，本文件中包含的前瞻性陳述不應被視為我們聲明或保證我們的計劃及目標將會實現。該等前瞻性陳述應連同多項重要因素(包括本節所載的因素)一併考慮。在上市規則的規定規限下，我們無意因獲得新數據、日後事件或其他原因而公開更新或修訂本文件中的前瞻性陳述。因此，您不應過度依賴任何前瞻性資料。本警示聲明適用於本文件所載所有前瞻性陳述。