

風險因素

[編纂]我們的H股涉及各種風險，其中若干風險可能屬重大。閣下於[編纂]我們的H股前，應審慎考慮本文件內的所有資料，包括本「風險因素」一節所述的風險及不明朗因素。下文闡述我們認為重大的風險。以下任何風險均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。在任何有關情況下，我們H股的[編纂]可能下跌，閣下可能會失去全部或部分[編纂]。該等因素為未必會發生的或然事項，我們無法對任何有關或然事項發生的可能性發表意見。除另有說明外，所提供的資料均為截至最後可行日期的資料，於本文件日期後不會更新，並適用於本文件「前瞻性陳述」一節的警示聲明。

與我們的業務及行業有關的風險

我們營運所在行業競爭激烈。倘我們未能與其他市場參與者競爭，我們的業務、經營業績及財務狀況可能會受到重大不利影響。

我們製造科技消費電子產品。我們的產品營運所在市場競爭激烈，其特點為定價壓力大、新產品定期推出、技術創新快速整合且消費者喜好多樣。我們亦面臨採用低價策略或其他方法為買家提供更具吸引力選擇的實體的競爭。因此，我們可能無法與競爭對手有效競爭。

隨著技術及市場的不斷發展，我們所在行業的競爭正日益加劇。現有競爭對手及新興參與者可能會推出創新產品、技術或特點，令我們的產品過時或吸引力下降。競爭對手可能會通過推銷其替代產品來吸引我們的現有及準客戶，從而減少我們的銷量。倘出現任何該等情況，均可能阻礙我們的擴張、削弱我們的競爭優勢、縮減我們的市場佔有率，從而對我們的業務、經營業績、財務狀況及未來前景造成重大不利影響。

未能識別或應對消費者偏好及市場需求的變化、設計符合不斷變化的消費者需求的新產品，或與競爭對手有效競爭，均可能對我們的業務營運及財務表現造成不利影響。

我們針對科技消費電子產品系列開展產品設計開發工作。因此，我們的持續成功取決於我們是否具備創新能力及創造新產品，同時改進現有產品以滿足市場預期。開發新產品及技術的過程本質上具有複雜性，需要大量創新、熟練的研究及開發（「研發」）人員以及對技術進步及市場趨勢的準確預測。我們無法向閣下保證我們將能夠成功或適時識別、開發或推出新產品或技術。此外，無法保證該等產品將受到客戶青睞或於市場上獲得顯著認可，尤其是在偏好可能因我們無法控制的因素（如消費者支出模式的變化、購買力或技術顛覆）而迅速轉變的領域。

風險因素

科技消費電子產品市場不斷發展，並深受通常難以精準預測的消費者偏好波動所影響。我們蓬勃發展的能力取決於有效預測該等轉變並將其融入我們的產品規劃、研發工作及製造流程中。這需要(其中包括)對市場趨勢進行嚴謹分析及預測、適時收集消費者反饋、強大的研發能力以及靈活且具成本效益的生產方式。我們一直在創新領域投入大量資源。然而，該等舉措最終能否成功取決於多種因素，包括行業趨勢、監管批准、生產效率、競爭動態及消費者接納程度，其中諸多因素非我們所能控制。倘我們未能準確評估或及時應對不斷變化的消費者偏好或市場需求，或倘我們誤判產品需求，我們可能會錯失新興增長機會、積壓過多存貨，所有該等情況均可能損害我們的品牌形象、降低消費者體驗並導致銷售額大幅下降。此外，我們推出新產品可能會無意中削弱對舊產品的需求及收入，或影響其定價。

具體而言，我們面臨的挑戰可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響，例如無法持續加強我們的產品組合、未能在製造過程中堅持高標準、於經銷產品以滿足客戶需求方面出現延誤或低效率；或於招聘、培訓或挽留足夠人員進行產品設計及研發方面存在不足。倘我們無法識別或應對消費者偏好及市場需求的變化，我們的市場份額可能會下降，從而進一步損害我們的業務、前景、財務表現及盈利能力。

我們可能無法緊貼快速的技術變革以及不斷發展的行業標準及監管規定(包括產品認證標準)，或我們對新技術的投資可能不會成功，這可能會對我們的市場地位產生不利影響，並導致我們的生產或研發中產品以及我們的生產基地缺乏競爭力或過時。

我們產品的市場特點是技術轉變迅速以及行業標準及監管規定不斷演變且難以預測。加上新產品及型號頻繁推出，導致產品生命周期縮短，並可能使我們的產品過時或滯銷。面對該等快速的技術變革、不斷發展的行業標準或新監管規定，我們可能無法適時調整我們的研發方向、產品線及產能。此外，概不保證我們的現有或潛在競爭對手不會開發技術更先進或價格更具競爭力的產品。倘我們未能適應，或倘競爭對手的行動較我們迅速，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

我們的銷售覆蓋全球眾多國家及地區，而該等司法管轄區的科技消費電子產品產品認證標準大相逕庭。為滿足該等多元化認證標準，我們須投入專業人員、資金及增強研發管理能力，以取得必要的質量體系認證及產品註冊許可。倘該等產品認證標準發生重大調整或變化，而我們無法適時適應並獲得相關產品認證資格，可能會導致我們的收入下降或使我們面臨被處罰的風險。

風險因素

我們適應不斷變化的行業標準及監管規定以及預測未來變化的能力將是我們能否保持及提高競爭地位及增長前景的重要因素。我們研發開支的一部分可能用於開發通用技術基礎設施而非特定產品；這雖然對長期能力至關重要，但未必會立即提升現有產品的競爭力或帶來直接回報。因此，倘我們未能透過推出新產品及增強產品或調整產品線及產能來有效緊貼快速技術變革以及不斷發展的行業標準及監管規定，可能導致我們失去市場份額及收入減少。

維護品牌形象對我們的成功至關重要，如未能維護品牌形象，可能嚴重損害我們的聲譽及品牌，從而對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們的業務在很大程度上取決於我們品牌的價值及聲譽，而品牌價值及聲譽取決於我們產品的質量、設計、性能、功能及耐用性、營銷措施(包括廣告及消費活動)、產品創新及客戶滿意度等因素。我們擬繼續在該等領域大力投資，以發展、維持及加強我們的品牌形象。因此，維護品牌形象的相關成本可能高昂，而我們可能會產生更多重大開支，以在我們進入或計劃進入的新市場建立我們的品牌形象。我們無法向閣下保證，我們在維護品牌形象方面的戰略舉措將始終行之有效，亦無法保證能以具成本效益的方式管理相關開支。倘我們的銷售及營銷策略未能產生足夠收入以抵銷其成本，或我們無法維持開支效益，則可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

例如，若我們的產品未能滿足客戶期望或存在缺陷或故障，我們的品牌、聲譽及產品銷售可能會受到損害。此外，針對我們的監管或法律行動引發的負面輿論可能會損害我們的聲譽及品牌形象、削弱客戶信心及降低對我們產品的長期需求。

此外，我們能否成功維護及提升品牌形象取決於我們適應快速發展的媒體環境的能力。即使社交網站及其他線上論壇有關我們的負面帖文或評論內容不實亦可能迅速傳播，並可能會嚴重損害我們的聲譽及品牌形象。為吸引及挽留客戶，我們可能需要大幅增加用於建立及維護品牌忠誠度的開支。倘我們無法維持我們的聲譽、提升品牌認知度或培養產品的正面知名度，則可能難以維持及擴大我們的客戶群，而我們的業務及增長前景可能會受到重大不利影響。

我們大部分線上銷售依賴若干電商平台，而該等合作夥伴關係的任何中斷、不利的政策修訂或不利的合同變更均可能對我們的營運及財務業績造成重大損害。

於往績記錄期間，我們通過第三方電商平台向消費者銷售大部分產品。我們的盈利能力及業務表現取決於(其中包括)第三方電商平台與我們維持穩定的合作關係。

風險因素

我們已與第三方電商平台訂立標準協議。倘某平台市場份額下降，而我們未能適時調整銷售渠道策略，則可能會對我們的收入造成不利影響。我們無法保證我們將能夠以優惠條款維持及重續我們的協議，或根本無法維持及重續協議。倘第三方電商平台修訂協議條款或使有關條款對我們不利，我們的業務表現、經營業績及盈利能力可能會受到不利影響。再者，電商平台不斷演變，倘未能遵守其規則，可能會導致不利後果。此外，倘針對電商活動設立更嚴格的法律及法規或其他監管規定，並對我們施加額外合規責任，我們可能會產生高昂的合規成本。

我們的產品銷售取決於第三方電商平台的正常營運。然而，我們並不控制該等第三方電商平台，而該等平台可能容易受到停電、計算機病毒、黑客行為、故意破壞及類似事件等損壞或中斷的影響。第三方電商平台的任何重大中斷或損害均可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。倘任何該等關鍵平台終止其與我們的業務關係或面臨重大營運問題，我們可能無法找到替代電商平台以彌補由此導致的銷售需求減少或業務損失。

我們面臨與全球業務有關的風險，並將在我們拓展海外業務時繼續面臨該等風險，這可能會對我們的業務、經營業績及財務狀況產生不利影響。

我們的部分收入來自海外市場。於2023年、2024年及截至2025年9月30日止九個月，我們所產生收入的50.4%、57.5%及59.6%來自海外銷售。於往績記錄期間，我們已於海外市場設立子公司。因此，我們面臨與於多個司法管轄區開展業務有關的廣泛風險，包括但不限於法律、監管、政治或經濟狀況的變動；國際貿易政策及限制(如制裁、出口管制、進口限制及關稅)的變動；難以通過外國法律制度強制執行合同或收回應收款項；地緣政治狀況變動，特別是在我們開展業務的司法管轄區；我們或供應商營運中的勞資糾紛或中斷；及監控當地市場趨勢、保持消費者洞察力以及在海外市場維持有效營銷及經銷網絡的成本增加。

我們或須遵守營運所在各司法管轄區的各种法律及法規，並可能須取得及持有各項相關機構的許可證、牌照、證書、同意及批准。我們亦須接受監管機構就存置或重續許可證及牌照進行的定期檢查、審查、查詢及審核。

無法保證我們將一直滿足取得或重續必要批准所需的條件，亦無法保證我們將能夠迅速適應新的法律、法規或政策，或行政機關將毫不延遲地處理申請或授出批准。

風險因素

尤其是，我們的部分業務單位可能受到我們營運所在各地理區域的經濟及市場狀況的影響。概不保證貿易緊張局勢將如何發展，亦無法保證現時或將來受該等出口管制、關稅、新貿易政策或投資限制影響的貨物的範圍及程度是否會有任何變動。於2024年10月28日，美國財政部發布有關對外投資的最終規則(Final Rule)，以落實2023年8月9日的行政命令。最終規則於2025年1月2日生效。最終規則針對美籍人士對與中國(包括香港及澳門)有關聯且從事特定活動的實體的若干投資施加投資禁止及通知要求，該等實體統一界定為「受監管外國人士」。受最終規則規管的美籍人士在某些情況下被完全禁止對受監管外國人士進行某些投資，而在其他情況下則須就某些投資進行申報，該等投資界定為「受監管交易」。

值得注意的是，於2025年2月21日發布的「美國優先」投資政策備忘錄提議進一步擴大受關注的行業類別。我們認為我們並非最終規則中界定的「受監管外國人士」。然而，倘我們未來因業務營運的變動或相關法律及法規或其詮釋的修訂而被視為受監管外國人士，我們向美籍人士籌集資金的能力可能會受到重大不利影響。我們無法預測當前貿易緊張局勢的影響以及因此對我們行業及全球經濟的造成影響。此外，我們營運所在市場的任何經濟衰退、經濟增長率下降及其他不確定的經濟前景亦可能影響我們的業務、財務狀況及經營業績。

鑒於我們的國際據點，我們可能面臨一系列司法管轄區特定的風險，包括遵守不同的法律及監管制度、潛在的糾紛及訴訟及地緣政治發展，以及當地市場風險，如貿易限制或禁令、外匯波動、競爭壓力及稅務制度。我們開展業務的司法管轄區之間國際政治關係的變動可能會影響我們的成本結構、產品需求及與業務合作夥伴的合作。地緣政治緊張局勢或政治不確定性的任何升級均可能對我們的業務、經營業績及未來前景產生重大不利影響。

此外，由於我們在全球營運，我們須遵守我們進出口產品所在司法管轄區的海關法律及法規，包括提交準確的海關申報單。有關規定可能較為複雜，須遵守海關當局對其不同的解釋。任何分類錯誤或申報不準確均可能導致額外或追溯性關稅、行政處罰或貨物清關延誤。

我們的業務面臨與我們在海外市場營運有關的法律、監管、政治、經濟、商業及其他風險，包括施加貿易限制及制裁，而我們的聲譽、業務、經營業績及財務狀況可能會受到不利影響。

國際貿易環境亦可能影響我們的海外銷售。近年來，國際市場貿易摩擦加劇。倘實施任何新的關稅、立法及／或法規，或重新磋商現有的貿易協議，特別是倘任何政府因近期全球貿易緊張局勢而採取報復性貿易行動，則有關變動可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。同樣，潛在的國家安全及外交政策關注可能會促使政府實施貿易或其他限制，這可能會使我們的產品更難在若干市場銷售，或限制我們進入若干市場，或影響我們的供應鏈。就此而言，各種貿易、出口管制以及經濟制裁法律及法規可能會影響我們的業務。

風險因素

然而，該等政策正在迅速發展，並涉及超出我們控制的政治、經濟及社會動態的頻繁變動。該等變動及不確定因素可能會對貿易協議、關稅及國際貿易的其他方面產生影響，並可能導致相關監管機構採取行動、進行調查或提出質疑，從而導致營運成本上漲，影響我們進入市場。此外，徵收反傾銷稅、反補貼稅或保障措施等貿易保護措施的變更，可能會導致我們的出口成本上升或受到限制。另外，出口管制、經濟制裁或貿易限制可能會限制我們出口產品或在特定市場開展業務的能力。未能遵守該等管控及制裁可能會導致法律處罰、聲譽受損及失去出口特權。

再者，地緣政治及貿易衝突可能導致更廣泛的經濟後果，包括金融市場波動、貨幣匯率波動及採購成本增加。在極端情況下，有關衝突可能會導致經濟衰退，對我們的營運產生不利影響。

我們依賴第三方生產合作夥伴生產絕大部分產品。我們供應鏈的任何中斷、供應商未能滿足我們的要求或我們與供應商的關係轉差，均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們過往將絕大部分產品的生產外包予第三方生產合作夥伴。然而，我們一般並無直接控制該等第三方生產合作夥伴的日常營運、生產時間表或內部管理，我們無法保證彼等一直能夠滿足我們的交付期限或嚴格遵守我們的質量規格。倘我們的生產合作夥伴未能向我們分配足夠產能(尤其是在旺季)，可能會導致存貨短缺及延遲向我們的客戶交付。

再者，我們對外部製造的依賴使我們面臨供應商營運固有的多種營運風險。該等生產合作夥伴可能面臨設備故障、停電、勞資糾紛或勞動力短缺、停工、火災、自然災害、衛生流行病、原材料短缺或違反環境或安全法律及法規等風險。倘我們的生產合作夥伴遭遇有關營運困難或財務困難，該等合作夥伴履行我們訂單的能力可能會受到嚴重影響。

此外，我們依賴生產合作夥伴遵守我們的標準。倘生產合作夥伴未能保持一致的質量、未經授權更改原材料或製造工藝，或使用不合標準的原材料，我們的產品可能會出現缺陷。這可能導致產品召回、逆向物流成本、產品更換、保修申索、成本增加，並對我們的品牌聲譽及客戶信任造成重大損害。我們亦容易受到成本波動的影響；倘我們的生產合作夥伴面臨勞動力、原材料或合規成本上漲，該等合作夥伴可能將該等漲幅轉嫁予我們。倘我們無法有效管理該等成本增幅，我們的利潤率可能會受到不利影響。

倘我們與主要生產合作夥伴的合作出現摩擦、倘我們無法按有利條款重續協議，或倘該等合作夥伴因策略轉變或分歧而選擇提早終止與我們的業務關係，我們可能面臨重大營運挑戰。我們無法向閣下保證我們將能夠在中斷後及時或按商業上合理的條款尋得及委聘合適的替代生產合作夥伴。倘我們無法有效管理與該等第三方生產合作夥伴的關係，或倘我們未能在終止或中斷的情況下及時更換生產合作夥伴，

風險因素

我們可能會遭遇產品供應延遲。該等延遲可能導致我們無法按時履行客戶訂單、承擔潛在違約責任及失去市場份額。因此，我們外包安排的任何重大中斷均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們生產基地的中斷可能會限制或停止我們的銷售，並對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

於最後可行日期，我們在中國營運3個生產基地。我們的製造業務容易受到一系列潛在的中斷的影響，包括自然災害、災難性事件、勞資糾紛、影響我們設施所在地的區域規劃或土地使用規劃，或涉及我們流程中使用的危險材料的環境事故。該等事件可能嚴重削弱我們生產及交付產品的能力，導致營運停機、供應鏈中斷及延遲履行客戶訂單。

倘任何該等不可預見情況迫使我們暫停或關閉一個或多個生產基地(即使是暫時性)，我們的整體產量可能會大幅減少，從而導致收入機會流失及可能違反與客戶的合同責任。若干不可預見的情況不僅可能導致生產停止，亦可能破壞原材料、在製品存貨或現場儲存的製成品，從而加劇財務損失。

倘設施長期關閉(無論是暫時性或永久性)，我們可能需要尋求替代生產安排，例如外包或搬遷業務，這可能涉及大量額外成本、監管批准及時間延遲。倘未能迅速恢復正常營運，可能會削弱我們的競爭地位、導致客戶不滿或流失市場份額，並最終對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們供應鏈的中斷，特別是短缺、交貨延遲或關鍵電子組件價格的上漲，可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

倘原材料及電子組件供應商出現短缺或供應中斷，我們可能無法以具成本效益的方式快速開發替代來源，甚至根本無法開發替代來源。全球供應鏈和經濟的長期中斷可能會對我們的業務、經營業績、流動資金來源供應及財務狀況產生重大負面影響，惟其整體程度及持續時間尚不確定。

原材料及電子組件的價格波動以及供應短缺可能會中斷我們的供應鏈、延遲向客戶交付產品，並影響我們的市場價格，這將進一步影響我們的業務、財務狀況及經營業績。原材料供應及價格的變動對我們的經營業績有重大影響。我們主要原材料的當前或預期供應可能視乎我們無法控制的多項因素而波動，包括但不限於資源可獲得性、市場需求、潛在投機、市場中斷、地緣政治緊張局勢、自然災害及其他因素。

風險因素

我們原材料供應的任何短缺或延誤均可能導致間中價格調整或導致我們向客戶延遲交付。我們無法保證未來不會經歷價格波動及原材料供應短缺。概不保證我們將能夠適時以合理的價格尋得替代供應來源。倘我們因無法供應所需的原材料而無法滿足對我們產品的需求，我們的客戶可能會減少、延遲或取消訂單，我們的業務可能會受到不利影響。

具體而言，我們的NAS產品需與記憶體硬件配合使用。因此，該等硬件若出現長期短缺或價格大幅上漲，可能會影響客戶的選擇偏好，從而對我們的業務、前景、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們倉儲業務的任何中斷或季節性波動均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們的倉儲業務容易受到一系列潛在中斷的影響。倘我們無法迅速恢復受影響的倉庫或搬遷至合適的替代地點，我們的業務營運可能會嚴重中斷，導致產品經銷延遲、存貨短缺及無法履行客戶訂單，進而可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

倘我們的任何倉庫發生重大事故，而我們的預防措施不足，我們可能會遭受儲存存貨的損失或損壞、產生大量恢復或搬遷成本，或面臨監管違規而導致受到相關部門的行政處罰、罰款或暫停營運。倘有關事故對第三方造成損害，且我們被認定承擔部分或全部責任，即使我們已獲得適用的保險，我們仍可能需要支付損害賠償。在該等情況下，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

此外，由於我們用於物流解決方案的倉庫採用租賃形式，我們面臨與不可預測且不斷上漲的租金成本以及搬遷開支有關的風險。與業主重新磋商續租可能導致更高的租金或更苛刻的條款，從而可能對我們的盈利能力及經營業績產生負面影響。我們亦面臨於租約屆滿後可能無法按商業上可接受的條款延長或重續租約的風險，甚至根本無法延長或重續租約，這可能需要我們搬遷倉庫營運。該等搬遷可能會中斷我們的業務、因建立新設施及技術系統而產生大量成本及資本開支，進而可能對我們的財務狀況造成不利影響。我們無法向閣下保證我們將能夠適時尋獲合適的替代場所，甚至根本無法尋獲合適的替代場所，而未能尋獲合適的替代場所可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

再者，銷售旺季與淡季之間的波動可能影響我們準確預測市場需求，以及規劃及協調倉儲活動的能力。倘未能及時預計或應對有關波動，可能對我們的經營業績產生重大不利影響。

風險因素

我們面臨與第三方物流及倉儲解決方案以及服務供應商有關的風險。

我們以多種交付方式履行客戶訂單，包括第三方電商平台提供的履約服務以及多家第三方物流解決方案供應商提供的物流解決方案。我們與第三方物流解決方案供應商的合作可能使我們面臨潛在的服務中斷、低效率或不合規風險。倘有關第三方物流解決方案供應商因營運問題、誤判、決策失準、財務困難或其他不可預見的情況而未能履行其服務責任，我們可能無法以及時且具成本效益的方式適時向客戶交付產品，從而可能導致產品銷售下降、收入損失，或使我們面臨處罰。

此外，有關物流解決方案供應商可能不當處理我們的產品，導致產品損壞，從而可能引發產品責任或申索，並損害我們的品牌聲譽。再者，物流解決方案價格的波動影響我們向客戶提供具成本效益產品的能力，可能損害我們的盈利能力及營運表現。任何該等事件均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們產品的任何缺陷或質量問題均可能引發產品責任或保修申索、導致產品召回、損害我們的聲譽及造成銷售額及市場份額下降。

我們的業務表現有賴於我們提供質量穩定、可靠耐用的產品的能力。然而，我們無法保證我們的產品完全沒有缺陷或一直符合高標準的質量及可靠性要求。例如，我們產品中的若干缺陷可能僅於發貨後或經客戶實際使用後方會顯現。倘我們的產品引致任何安全問題或造成損害，我們可能會於適用司法管轄區面臨來自該等終端用戶的產品責任申索，其中可能包括集體訴訟。此外，我們無法控制終端用戶如何處理我們的產品，而不當使用可能危及彼等的健康，從而可能導致針對我們的投訴及責任申索。就該等申索進行辯護可能會花費高昂且耗費大量資源，引起媒體的負面關注從而損害我們的形象，並招致政府加強監督或更嚴格的規定，所有該等因素均可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。此外，倘我們產品的質量或功能因任何原因下降，我們可能會遭遇訂單退貨或取消、客戶投訴或強制召回。這可能使我們承擔處理退貨、更換或召回的巨額開支，損害我們的聲譽及市場地位，並對我們的收入和競爭地位產生負面影響。此外，有缺陷的產品可能會引致進一步的監管關注，使我們面臨行政行動及營運整改等不利後果。

我們可能因質保責任產生重大成本，且我們現有的準備可能不足以支付未來潛在申索。

我們為產品終端用戶提供標準產品保證，在特定期限內涵蓋材料及工藝缺陷。鑒於我們銷售的產品數量龐大以及我們設備中集成的電子元件及軟件複雜，仍存在缺陷在售後發生或顯現的固有風險。概不保證我們的產品將全無缺陷，或我們現有的準備足以支付實際的質保申索。我們未來可能面臨重大且不可預測的質保申索，導致重大開支，從而對我們的業務、前景、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。倘我們未能履行該等標準質保安排下的責任，或者未能及時解決與硬件或電子元件

風險因素

有關的缺陷，我們可能面臨退貨率上升，承擔與產品召回、維修或更換有關且超出我們財務準備的巨額成本，並遭受嚴重的聲譽損害。品牌形象受損可能削弱消費者的信心，對我們的業務營運及盈利能力造成重大不利影響。

我們須遵守不斷演變的產品質量相關法律及法規。倘我們或供應商未能遵守有關法律及法規，可能會對我們的業務、財務狀況、聲譽及經營業績造成重大不利影響。

我們須遵守不斷演變的產品質量相關法律及法規。未能或被認為未能遵守有關法律及法規的行為均可能對我們的業務、財務狀況、聲譽及經營業績造成重大不利影響。

我們依賴第三方製造合作夥伴生產部分產品，並於中國營運3個生產基地。我們經營所在司法管轄區的產品質量法律及法規一般複雜多變，並不斷演變。我們無法保證我們的產品將一直被認為符合相關法律及法規的要求。倘我們未能遵守當時適用的法律及法規，或解決任何與產品質量有關的問題，有關實際或指稱不合規行為可能會損害我們的聲譽、阻礙現有及潛在客戶使用我們的產品，並使我們面臨不利的法律、財務及營運後果。

自2025年8月15日起，《強制性產品認證實施規則移動電源、鋰離子電池和電池組(試行)》(「新版規則」)正式生效。相關指定認證機構應當依據新版規則和強制性產品認證通用實施規則要求，制定對應的認證實施細則，向國家認證認可監督管理委員會備案後方可按照新版規則實施認證並頒發認證證書。

於2025年11月11日，工業和信息化部發布《移動電源安全技術規範》徵求意見稿。截至最後可行日期，新標準尚處於徵求意見階段，其是否或何時頒布實施尚不確定。倘未來該強制性國家標準正式頒布及實施，我們的產品將須遵守其中訂明的規定。遵守該等法規及規定可能會招致大量成本或須改變我們的常規，從而可能會對我們的業務造成負面影響。

我們預計新的產品質量相關法律及法規將持續出台，而我們尚無法確定日後有關法律、法規及標準可能對我們的業務產生的影響。倘我們無法遵守與產品質量有關且不斷演變的適用法律或法規的相關規定，我們可能會遭受聲譽損害或其他不利後果(如罰款或停業)，任何有關情況均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。此外，遵守各項產品質量相關法律及法規可能需要我們承擔額外費用或改變業務常規，可能會嚴重分散管理層的注意力，並對我們的業務造成不利影響。

風險因素

我們受各種監管規定約束，且可能無法成功維持有效的質量控制制度。

除中國法律及法規外，由於我們在美國、歐盟及其他國際市場銷售產品，我們亦必須遵守該等司法管轄區有關生產安全、健康及環境狀況的多項監管規定。我們亦可能須實施內部質量控制制度，以在整個製造過程中執行各種檢查。此外，我們必須遵守基於美國、歐盟及其他國際產品安全以及我們銷售產品所在司法管轄區適用的受限制及危險材料法律及法規的特定標準。我們無法向閣下保證我們的質量控制制度將繼續有效，確保全面遵守該等嚴格的監管規定。我們的質量控制制度在生產過程及產品檢驗等方面若出現任何重大故障或惡化，均可能嚴重損害我們的產品質量，並對我們在現有或準客戶中的市場聲譽造成重大不利影響，進而可能導致未來訂單減少或客戶流失，從而對我們的業務、財務狀況及經營業績造成損害。

我們受網絡安全、數據安全及個人信息保護相關法律及法規的約束，這些法律及法規不斷演變。任何未能或被認為未能遵守該等法律及法規的行為，均可能會對我們的業務、財務狀況、聲譽及經營業績造成重大不利影響。

我們受網絡安全、數據安全及個人信息保護相關法律及法規的約束，這些法律及法規不斷演變。任何未能或被認為未能遵守該等法律及法規的行為，均可能會對我們的業務、財務狀況、聲譽及經營業績造成重大不利影響。

我們收集及維護源自我們營運或與之相關的必要業務及交易數據，包括與客戶、供應商以及業務合作夥伴的互動及交易記錄。我們根據適用的法律責任處理有關數據，以確保其得到保護。然而，我們經營所在司法管轄區與隱私及數據保護有關的法律及法規一般複雜多變，並不斷演變。因此，我們無法向閣下保證，根據相關法律及法規，我們的隱私及數據保護措施將一直被視為足夠。倘我們未能遵守當時適用的法律及法規，或解決任何與隱私及數據保護有關的關注，有關實際或指稱不遵守適用數據保護法律及法規的行為可能會損害我們的聲譽，阻礙現有及潛在客戶使用我們的產品，並使我們面臨不利的法律、財務及營運後果。

中國政府近年已出台一系列旨在保護網絡安全、數據安全及個人信息的法律、法規及政策。見「監管概覽—中國法律、法規及政策—有關網絡安全與數據安全的法律及法規」。該等有關網絡安全、數據安全及個人信息保護的監管發展可能會廣泛影響科技行業企業(包括我們)的數據收集、使用、存儲及其他數據處理活動。

於2021年12月28日，中華人民共和國國家互聯網信息辦公室(「國家網信辦」)、國家發改委、工信部及多個其他部門聯合發布《網絡安全審查辦法》(「《網絡安全審查辦法》」)(於2022年2月15日生效)，當中規定符合若干標準的實體須接受網絡安全審查。

風險因素

於2025年12月31日，我們及我們的中國法律顧問通過電話以匿名方式向中國網絡安全審查認證和市場監管大數據中心（「中國網絡審查中心」）進行諮詢，該中心由國家網信辦授權接受網絡安全審查申請，因此為有關諮詢的主管機構。諮詢過程中，中國網絡審查中心的工作人員確認，根據《網絡安全審查辦法》，在香港上市不屬於「國外上市」的範圍。鑒於(i)中國網絡審查中心確認於香港上市並不構成國外上市；(ii)截至最後可行日期，我們並未接到相關監管機構將我們的網絡設施及信息系統指定為關鍵信息基礎設施（「關鍵信息基礎設施」）的任何正式通知，因此我們不被視為關鍵信息基礎設施營運者；及(iii)截至最後可行日期，我們並未接到任何有關我們須進行網絡安全審查或我們的數據處理活動影響或可能影響國家安全的通知，因此，我們的中國法律顧問認為，截至最後可行日期，我們毋須根據《網絡安全審查辦法》就[編纂]提交網絡安全審查。

儘管我們毋須根據《網絡安全審查辦法》就[編纂]申請網絡安全審查，但該等有關網絡安全審查的法律及法規的詮釋及應用不斷演變，我們無法向閣下保證該領域的新法律或法規不會產生額外監管責任。此外，於2022年7月7日頒布並自2022年9月1日起生效的《數據出境安全評估辦法》以及於2024年3月22日頒布及生效的《促進和規範數據跨境流動規定》規定，傳輸個人信息及重要數據達到特定閾值或其他規定標準的數據處理者應當進行安全評估、備案數據出境標準合同或者取得個人信息保護認證。我們存在涉及數據出境的若干情況。根據我們的實際業務營運，我們已備案《個人信息出境標準合同》並取得相關認證。隨著我們的業務拓展，我們的數據出境安排可能變更。我們可能會進行有關數據出境傳輸，包括調整數據出境傳輸的合規機制。在該等情況下，為符合法律及監管規定，我們可能需要遵守上述有關數據出境傳輸的責任以及當時生效的中國法律項下的任何其他限制。遵守該等法律及規定可能會導致巨額成本或迫使我們變更做法而可能對我們的業務造成負面影響。

此外，我們可能無法全面評估全球數據隱私及安全法律、法規以及準則的範圍和應用。我們可能受美國和歐洲的聯邦及州法規規限。我們的數據處理活動亦可能受制訂中的聯邦和州隱私法律規限，該等法律對有關數據訪問、刪除、退出選項和跨境共用限制規定進一步責任。該等監管框架如出現任何變動或我們未能遵守有關法律及法規，我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到重大不利影響。

我們預計，有關網絡安全、數據安全及個人信息保護的新訂、經修訂法律及法規將會陸續出台或制定，而我們尚無法確定該等未來法律、法規及準則可能對我們業務產生的影響。倘我們未能達成不斷演變的網絡安全、數據安全及個人信息保護相關適用法律或法規的相關要求，或任何安全漏洞或數據事故導致未經授權訪問、使用或披露我們客戶的個人信息，我們可能面臨聲譽受損或其他不利後果，如調查、罰款或停業，其中任何一項均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不

風險因素

利影響。此外，遵守各類網絡安全、數據安全及個人信息保護相關法律及法規可能需要我們承擔額外開支或更改我們的業務慣例(包括數據處理方法)，這可能會大大分散管理層的注意力及對我們的業務產生不利影響。

我們的信息技術網絡及系統可能會出現失常、意外故障、中斷、功能不足或安全漏洞。任何網絡安全漏洞事件或無法保護機密信息的情況，均可能導致法律及財務責任，令聲譽受損。

我們依賴信息科技網絡及系統實現員工、供應商、客戶及其他業務合作夥伴之間的電子通訊，以及與製造商及物流供應商協調需求預測、訂單下達及有關製造或服務狀況與產能的更新。我們的信息技術系統可能會因軟件、數據庫或組件升級或更換過程中的問題、停電、硬件故障、計算器病毒、黑客攻擊、電信中斷、人為失誤或災難性事件而遭到損壞、中斷或關閉。任何有關安全事件均可能危及我們的網絡及其存儲的數據，可能導致客戶投訴、銷量下降、監管調查、法律或監管訴訟、集體訴訟、營運中斷、客戶服務中斷以及對我們的業務、聲譽及未來活動造成其他負面影響。倘我們未能適時有效地處理該等事宜，我們可能會面臨額外的法律或監管行動或集體訴訟，這可能會對我們的業務、經營業績及財務狀況產生重大不利影響，並可能導致財務報告延遲。

我們面臨與第三方付款安排有關的風險。

於往績記錄期間，我們曾接受第三方(「**第三方支付人**」)支付的款項，以償付若干客戶(「**有關客戶**」)就購買我們的產品而結欠的款項(「**第三方支付安排**」)。於2023年及2024年以及截至2025年9月30日止九個月，有關客戶的數目分別為57名、79名及71名；及通過有關第三方支付安排結算的總金額分別為人民幣16.8百萬元、人民幣70.0百萬元及人民幣71.4百萬元，分別佔同年／期總收入的0.4%、1.1%及1.1%。有關進一步詳情，請參閱「業務－第三方支付安排」。

於往績記錄期間，我們面臨多項與該等第三方支付安排有關的風險，包括第三方支付人可能要求償還資金的申索(因其中部分第三方支付人對我們並無合同責任)及該等第三方支付人的清盤人可能提出的申索。倘第三方支付人或其清盤人提出任何有關申索，或就過往第三方支付安排對我們提起任何法律訴訟，我們可能須調配大量財務及管理資源以就有關訴訟進行抗辯，這可能對我們的財務狀況及經營業績產生不利影響。

我們的轉移定價安排可能受到我們經營所在國家及地區的有關稅務機關的審查。

於往績記錄期間，本集團的集團內公司間交易涉及分布於中國內地及多個海外司法管轄區的子公司，主要包括有形貨品的買賣安排。

根據我們經營所在司法管轄區的適用法律及法規，關聯方之間的安排和交易可能受到相關稅務機關的審查或質疑。我們遵循的基本原則是集團內公司間交易必須

風險因素

公平進行。然而，我們無法保證集團內公司間交易日後不會受到主管當局審查，亦無法保證相關法規或指引將維持不變。倘有關當局後續認定我們的轉移定價安排不符合公平原則，或其評估結論與我們存在差異，且集團內公司間交易被判定為未遵守相關轉移定價法律及法規，則我們可能需要重新審查轉移價格、重新分配收入或調整應稅收入。任何有關重新分配或調整均可能導致我們的納稅責任增加，並對我們的業務、經營業績及財務狀況產生負面影響。再者，我們可能面臨不利的稅務結果，包括補繳未繳稅款、應計利息或罰款。此外，如我們未能在當局設定的期限內處理任何事宜，我們可能因任何未繳稅款而產生滯納金、附加費或其他處罰。有關情況可能加重本集團整體稅務負擔，並可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。另外，如當局對集團內公司間交易提出質疑，在部分司法管轄區可能因應稅收入調整而產生退稅。然而，概不保證能成功向有關當局收回該等稅款，此可能對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

線下與線上經銷渠道的任何惡化均可能對我們的業務及經營業績造成重大不利影響，且我們可能無法有效管理不同銷售渠道之間的重疊或潛在競爭。

我們通過由線下與線上渠道組成的全球經銷網絡銷售我們的科技消費電子產品。若我們的經銷合作夥伴未能有效出售我們的產品，我們的收入可能會下降。此外，我們與經銷合作夥伴訂立的當前協議一般並不限制彼等與我們的競爭對手合作或銷售競品。我們的競爭對手可能通過更具吸引力的誘因，促使經銷合作夥伴優先推廣其產品並提升銷量。建立、締結及維持與經銷合作夥伴的關係需要大量時間及資源。我們無法向閣下保證我們將能夠於協議屆滿後或按優惠條款與經銷合作夥伴重續協議。倘我們與經銷合作夥伴的關係因任何原因惡化，我們的業務及經營業績可能會受到重大不利影響。

我們已開發全面的多渠道銷售體系，包括電商平台以及線下經銷商與零售商。然而，我們無法向閣下保證我們為管理銷售網絡內的重疊或潛在競爭而採取的任何措施均會有效。因此，銷售網絡的擴張未必會導致我們的收入淨額按比例增加。此外，不同渠道之間的不利競爭或蠶食可能會對我們與經銷合作夥伴的關係產生負面影響，從而可能對我們的業務及經營業績產生重大不利影響。

倘我們無法有效管理增長或執行策略，我們的業務及前景可能會受到重大不利影響。

近年來，我們的業務持續增長，業務網絡及員工人數隨之擴大。然而，預期本文件所載的過往財務資料無法充當我們未來財務業績的指標。有關財務資料並非旨在代表或預測任何未來期間的經營業績。

風險因素

隨著我們擴大產品組合、客戶群及地理覆蓋範圍，我們將需要與越來越多供應商及合作夥伴開展高效合作，同時與現有及新供應商及合作夥伴維持及發展互惠關係。我們亦必須持續改善基礎設施及技術，與時並進，加強對營運、財務及管理職能的監督，增強供應商及銷售網絡管理，完善報告系統及程序，並培養、培訓及監督我們不斷擴大的員工隊伍。該等舉措將需要投入大量的管理、財政及人力資源。我們無法向閣下保證該等工作將達致預期成果。

我們無法向閣下保證我們將有效管理增長，亦無法保證我們的策略及新業務計劃將成功實施。倘我們未能按時有效地執行業務計劃及策略，或倘其他不可預見的事件或因素阻礙我們的進展，我們可能無法實現預期成果或盈利回報。該等計劃發生任何延遲、成本增加或完全未能實現，可能導致我們的業務、財務狀況、經營業績及增長前景受到重大不利影響。

存貨管理不善可能會對我們的經營業績、財務狀況及流動資金產生重大不利影響。

我們的存貨主要包括原材料、在製品及製成品。截至2023年、2024年12月31日及2025年9月30日，我們的存貨賬面淨值總額分別為人民幣995.9百萬元、人民幣1,234.6百萬元及人民幣1,816.1百萬元。於2023年、2024年及截至2025年9月30日止九個月，我們的存貨周轉天數分別為104.5天、104.4天及102.0天。

我們無法向閣下保證我們將能夠持續維持理想的存貨水平。倘我們未能準確預測需求，我們同時面臨與存貨陳舊過時及潛在短缺有關的風險。存貨水平高於實際需求，或我們產品的市價大幅下跌時，可能須進行存貨撇減或撇銷。此外，我們可能被迫以折讓價清倉過剩庫存，從而對我們的盈利能力及整體財務表現造成不利影響。

未能按時收回貿易應收款項可能會對我們的財務狀況及經營業績產生不利影響。

我們面臨與客戶延遲付款有關的固有信用風險。截至2023年及2024年12月31日以及2025年9月30日，我們的貿易應收款項賬面總值分別為人民幣144.6百萬元、人民幣103.7百萬元及人民幣216.1百萬元。此外，於2023年、2024年及截至2025年9月30日止九個月，我們的貿易應收款項周轉天數分別為7.6天、7.0天及6.5天。

我們無法向閣下保證我們能成功將貿易應收款項周轉天數維持在合理水平。倘客戶的信譽度下降，或倘一大部分客戶群因任何原因未能悉數履行責任，我們日後可能會產生額外減值虧損。此外，即使在協定信用期內，客戶亦可能延遲付款，從而可能須進一步計提減值虧損準備。

既不保證我們將能夠悉數收回未償還款項或客戶將按時清償債務。倘結算延遲或根本不會進行，則我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

風險因素

倘供應商停止向我們提供優惠的信用條款，或縮短現有信用期，或以其他方式實施更嚴格的商業條款，我們的流動資金狀況可能受到重大不利影響。

於往績記錄期間，我們的貿易應付款項及周轉天數均出現波動。有關更多詳情，請參閱「財務資料—有關合併財務狀況表若干主要項目的討論—負債—貿易應付款項」。

我們無法向閣下保證將能持續與供應商成功磋商並取得優惠的信用條款，因為供應商授予的信用條款可能受到若干我們無法控制的因素影響，例如供應商的財務表現、原材料價格及宏觀經濟狀況。倘供應商縮短給予我們的信用期，我們的流動資金狀況可能受到重大不利影響。此外，倘供應商實施優惠程度較遜色的商業條款或提高採購價格，我們的營運及財務表現可能受到不利影響。

我們的銷售及經營業績受季節性變動影響。

由於基於假日的促銷活動，我們產品的採購存在若干季節性模式。我們預期季節性因素對我們業務的影響日後將持續。由於該等季節性變化，我們認為，比較單一財政年度或不同財政年度內不同季度的經營業績未必具有意義，且該等比較無法作為我們未來業績的指標而加以依賴。

我們的業務成功和創新能力在很大程度上取決於我們吸引、挽留和激勵行政人員、高級管理層及高技能技術人員的能力。

我們的成功很大程度上取決於我們的行政人員、高級管理層和其他主要員工的持續貢獻。我們的高級管理層在確定戰略方向及監督技術創新方面發揮重要作用，確保我們的業務在快速發展的市場中保持競爭力。我們的成功亦依賴高技能人員的貢獻，包括研發及銷售團隊中的高技能人員，彼等對我們的持續業務增長及競爭力至關重要。

具體而言，我們保持競爭地位和執行產品路線圖的能力與我們的研發能力直接相關。倘我們流失研發團隊的主要成員，可能導致產品開發延遲、無法解決複雜的技術難題或現有產品改進速度放緩。此外，我們研發工作所需的特定技術技能需求旺盛、供應短缺。我們亦依賴經驗豐富的銷售人員以維持及擴大銷售及經銷網絡。更換該等高技能人員通常需要投入大量的時間和資源，在此期間，我們的開發周期可能會停滯不前。

對合資格人才的競爭非常激烈。未來成功與否取決於我們能否通過具競爭力的報酬及職業發展機會吸引合資格員工及挽留現有主要員工。倘無法如此行事，我們的業務及增長可能會受到重大不利影響。

風險因素

因此，我們未來的成功取決於我們招聘、培訓或挽留合資格人員的能力，尤其是具有相關經驗的技術、營銷和其他營運人員。我們經驗豐富的中層管理人員在實施業務策略、執行業務計劃以及支持業務營運和增長方面發揮重要作用。倘我們流失專業人才或未能適時招聘合適的替代者，我們的研發能力及可持續發展可能會受阻。我們無法保證我們將能夠吸引或挽留我們實現戰略目標所需的行政人員、高級管理層、合資格研發人員或其他高技能員工。

我們員工或第三方的不當行為、不合規行為及疏忽可能對我們的業務及聲譽造成重大損害。

我們的營運面臨員工行為所引致的風險。員工的不當行為、不合規行為或疏忽可能導致我們承擔責任或遭到負面宣傳。我們無法向閣下保證員工不會牽涉可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響的不當行為或疏忽行為。

此外，我們面臨與第三方業務合作夥伴(包括供應商、經銷商及服務提供商)有關的類似風險。我們無法消除因其潛在不合規行為而承擔責任或遭受損失的風險。該等不合規行為可能導致所涉及的第三方遭受監管處罰，進而可能直接或間接影響我們自身的業務營運。

我們面臨有關該等第三方是否侵犯他人法律權利或違反監管規定的不確定性。我們無法向閣下保證我們將能夠成功識別合作夥伴業務常規中的所有違規行為或合規情況，或迅速適當糾正該等違規行為。因此，針對我們業務合作夥伴的法律責任及採取監管行動可能會擾亂我們的業務活動及損害我們的聲譽，繼而可能對我們的經營業績造成重大影響。

有關我們、我們的產品、管理層、董事、員工、股東、客戶、業務合作夥伴或其聯屬人士或本行業整體的負面宣傳或謠言均可能對我們的聲譽及業務產生不利影響。

我們的業務及增長前景在很大程度上取決於維持於科技消費電子行業的良好聲譽及品牌形象。我們依靠產品的正面觀感，通過線上及線下銷售渠道吸引及挽留客戶。

來自不同渠道的負面宣傳或謠言(無論是否準確)可能通過社交媒體、電商平台的線上評論、消費者論壇、新聞報道或其他數字渠道迅速傳播，放大其影響並可能導致錯誤信息迅速擴散。我們可能無法有效或及時地作出應對，以反擊虛假謠言或降低聲譽損害。此外，涉及我們客戶、供應商或同業的不良事件，亦可能因關聯性而導致我們的品牌間接受到損害。

倘我們的聲譽受損，可能導致客戶信心下降、對我們產品的需求減少、市場份額流失、難以吸引新客戶或業務合作夥伴，或難以挽留現有客戶或業務合作夥伴。此可能導致銷量下滑、為重建信任而增加營銷成本、潛在的監管調查或法律訴訟，以及[編纂]後我們的[編纂]發生波動。我們無法向閣下保證我們能預防或充分應對所有負面宣傳事件。任何該等事件均可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

風險因素

我們可能面臨與工作場所安全、生產安全、勞資糾紛、勞動力短缺及人工成本上漲有關的風險。

我們的成功取決於我們招聘、培訓、挽留及激勵員工的能力。與員工的勞資關係如有任何轉差均可能引起勞資糾紛，從而擾亂生產和營運，對我們的業務及財務表現構成不利影響。我們的生產活動可能存在事故風險，我們可能面臨與工作場所安全或生產安全有關的責任申索、負面宣傳及政府調查或介入。有關事件可能導致我們與員工的勞資關係轉差並損害我們的聲譽。此外，隨著經濟增長，預期員工平均薪資將有所上漲。人工成本如有任何大幅增加均可能對我們的盈利能力、業務及財務業績造成不利影響。

在中國營運經營的公司必須參加政府規定的各項員工福利計劃，包括若干社會保險、住房公積金及其他福利性支付責任。考慮到中國不同地區經濟發展水平各異，員工福利計劃的規定及實施情況可能有所不同，而有關政府當局可能會審查用人單位有否足額繳納必要的員工福利付款，未按規定足額繳納的用人單位可能會面臨滯納金、罰款或其他處罰。於往績記錄期間及直至最後可行日期，我們並未遭到相關監管機關就中國社會保險及住房公積金施加任何重大行政處罰。概無法保證任何新法律及法規或現有法律及法規實施中的任何變動不會要求我們於限期內清繳任何欠繳金額，此情況可能導致我們的經營業績及財務狀況受到不利影響。

我們面臨與租賃物業相關的若干風險，該等風險可能導致營運中斷或產生額外成本。

我們的若干租賃物業可能存在租賃權益瑕疵。例如，部分出租人未能就我們的租賃物業提供有效的產權證明，因此我們無法確保其有權或已獲授權將該等物業出租予我們。若我們使用存在產權瑕疵的租賃物業，可能會受到第三方對租賃提出申索或質疑的影響。倘我們必須尋找替代物業，將產生額外成本，且業務營運或會受到干擾，任何該等情況均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。此外，根據中國法律，若干租賃須向中國政府辦理登記手續。我們的多項租賃尚未在相關中國政府部門辦理登記。儘管未辦理登記不會影響該等租賃協議的有效性，但我們可能面臨處罰，從而可能對我們的經營業績、財務狀況或前景產生不利影響。有關詳情，見「業務－我們的物業」。

我們的保險覆蓋範圍有限，可能導致我們面臨重大成本及業務中斷風險。

我們就我們認為面臨主要業務風險的物業及固定資產、廠房及設備以及存貨投購保險。我們亦就若干潛在風險及責任(如產品責任及財產損失)投購第三者保險。然而，我們並無就在中國內地根據標準行業慣例通常不受保的風險或按商業合理條款不可投保的風險(如有)投購保險，包括戰爭、核事故、海嘯、污染、恐怖主義行為或內亂所產生的風險。因此，可能存在我們無法就特定損失、損害或責任獲得部分或全

風險因素

部賠償的情況。我們無法向閣下保證我們現有的保險覆蓋範圍足以應對所有潛在損失。儘管如此，我們仍會就與受影響財產有關的任何銀行貸款或其他財務承諾承擔責任。

此外，我們面臨因員工或第三方挪用現金或其他資產而遭受損失的風險，而我們的保險可能無法充分覆蓋有關風險。任何未投保或投保不足的風險均可能對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

我們可能會不時捲入因營運而產生的法律或其他糾紛，包括產品責任申索，並可能因而面臨重大責任。

我們可能與業務活動相關各方發生糾紛。該等糾紛可能升級為法律或其他訴訟，從而可能損害我們的聲譽、招致重大開支以及分散管理層的資源及注意力。我們於營運過程中可能面臨額外的合規質疑，導致行政制裁及不利結果，從而可能產生責任、營運延遲或我們的生產或產品推出時間表中斷。無論任何該等訴訟最終有否解決，我們均可能產生大量成本並需要將資源(包括管理層的時間及精力)轉用於處理該等訴訟。我們無法就該等訴訟的結果提供保證，而任何不利結果均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

倘我們的產品缺陷造成任何傷害或損害，我們亦須面臨潛在產品責任申索。針對我們成功提起此性質的申索可能導致我們有責任支付巨額賠償。為產品責任申索進行辯護(無論有否依據)均所費不菲且耗費資源，並可能損害我們的品牌聲譽。倘我們的產品被發現存在缺陷，我們可能需要重新設計或召回產品。我們無法保證未來不會有針對我們提出的產品責任申索。任何有關申索(不論是否正當)均可能引起重大負面宣傳、損害我們產品的適銷性及損害我們的聲譽，繼而可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們須遵守反貪污、反賄賂、反洗錢及類似法律，未能遵守有關法律可能令我們面臨行政、民事及刑事處罰、附帶後果，須採取補救措施及承擔法律成本，任何該等結果均可能對我們的業務、經營業績、財務狀況及聲譽造成重大不利影響。

我們於開展業務的各司法管轄區須遵守反貪污、反賄賂、反洗錢及其他類似法律及法規。我們已實施政策及程序，旨在確保僱員、供應商、代表、顧問、代理及業務合作夥伴遵守適用的反貪污、反賄賂、反洗錢及類似法律及法規。我們已落實相關機制以支持該等政策及程序的執行，包括定期檢討、報告涉及僱員及其他各方的已識別問題、收集證據，以及如有涉及違反適用法律及法規，即時通知相關部門。然而，我們的政策及程序未必充分，且我們的僱員、供應商、代表、顧問、代理或業務合作夥伴可能牽涉會令我們承擔責任的不當行為。

風險因素

未遵守反貪污、反賄賂或反洗錢法律可能導致投訴、負面媒體關注、調查以及嚴厲的行政、民事及刑事處罰、附帶後果、補救措施及法律開支，任何該等結果均可能對我們的業務、聲譽、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們於營運中面臨各種風險，且我們的風險管理及內部控制系統以及可用的風險管理工具可能無法完全保護我們免受業務固有風險的影響。

我們已就業務營運實施風險管理及內部控制系統。有關進一步資料，見「業務－風險管理及內部控制」。然而，概不保證我們的風險管理、內部控制系統及風險管理工具足以或有效完全保護我們免受業務固有潛在風險的影響。倘我們未能識別及處理任何潛在風險或內部控制缺陷，我們的業務、經營業績及前景可能受到重大不利影響。我們的營運亦可能面臨製造相關困難，例如產能限制、機械故障、系統故障、建設或升級延遲，或設備交付延誤，任何有關情況均可能導致生產停頓及產量下降。計劃及意外的維護活動可能進一步影響我們的產量。生產的任何重大中斷或減少可能損害我們製造及經銷產品的能力，從而可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

此外，我們風險管理及內部控制系統能否成功實施取決於我們的管理層、僱員及業務合作夥伴。概不保證我們的管理層、僱員及業務合作夥伴將嚴格遵守及遵循相關措施及政策，亦無法保證我們的管理層、僱員及業務合作夥伴能夠在無人為錯誤或過失的情況下執行相關措施及政策。此外，隨著業務擴張，我們可能須適時因應業務增長採納及修改風險管理以及內部控制措施及政策。未能如此行事可能對我們的業務及經營業績造成重大不利影響。

環境、社會及管治(「ESG」)事宜可能影響我們的業務及聲譽。

我們可能產生成本及開支以識別、管理及減輕ESG風險。我們監測可能影響我們業務、策略及財務表現的環境及氣候相關風險，評估其短中長期潛在影響。我們追蹤耗電量、溫室氣體排放、用水量及廢物產生量等各種指標，以應對我們營運產生的環境及氣候相關風險。我們亦致力為僱員提供充分支持，以培養支持及激勵的企業文化。該承諾可能涉及大量額外開支，從而可能削弱我們的盈利能力。見「業務－環境、社會及管治」。

此外，ESG相關監管規定(包括我們營運所在司法管轄區的各種ESG披露責任)越來越多，可能會增加合規成本及提高銷售成本。倘我們未能適應新法規或滿足不斷變化的行業期望及標準，消費者可能會選擇其他公司的產品，這可能會對我們的經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

風險因素

我們可能會受到稅率變化、採納新海外稅法或承擔額外稅務責任的影響。

我們於不同海外國家及地區營運，須繳納各種稅項。見「財務資料—合併綜合收益表主要組成部分—所得稅開支」。由於不同司法管轄區的稅務環境可能會有所不同，且與各種稅項(包括但不限於企業所得稅)有關的法規複雜，我們的海外業務可能令我們面臨與海外稅務政策變動有關的風險。由於經濟及政治狀況，各司法管轄區的稅率可能出現重大變動。我們的實際稅率可能會受到以下因素影響：於不同法定稅率國家中的盈利組合變動、遞延稅項資產及負債估值變動或稅法或其詮釋變動。我們的財務狀況、經營業績及現金流量可能受到不利影響。此外，應對該等監管複雜性及變動可能需要我們轉移更多管理及財務資源，從而可能對我們的經營業績造成影響。

我們亦須接受本地及海外稅務機關及政府部門對我們的報稅表及其他稅務事宜的審查。我們交易安排的稅務處理可能由各自的稅務機關進行詮釋，且概無法保證該等審查的結果。倘我們的加權平均實際稅率上升，或倘我們最終確定的應繳稅項金額超過先前應計的金額，我們的財務狀況、經營業績及現金流量可能受到不利影響。

我們可能不會繼續獲得目前可獲得的稅收優惠待遇，而企業所得稅凡有任何增加，均可能會使我們的淨收入減少，並對我們的財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們無法保證稅收優惠政策不會發生變化，亦無法保證我們目前享有或有權享有的任何稅收優惠待遇不會終止。我們及我們的若干子公司於往績記錄期間享有所得稅優惠待遇。有關詳情，見附錄一會計師報告附註11。倘中國政府決定未來撤回或縮減該等優惠待遇，或本公司未能重續其資質，我們的實際稅率將會提高。因此，我們的財務狀況及經營業績或會受到重大不利影響。

我們面臨外匯風險。

貨幣匯率波動可能會影響我們的合併財務業績。由於我們於海外司法管轄區營運我們的部分業務，外幣與人民幣之間的匯率變動可能影響我們的定價競爭力，並對我們的業務營運及財務業績產生負面影響。於2023年、2024年及截至2025年9月30日止九個月，計入合併綜合收益表的外匯收益淨額分別為人民幣5.7百萬元、人民幣9.7百萬元及人民幣12.5百萬元。有關匯率變動可能源於各種不可控因素。我們無法保證日後將實現相若或任何淨外匯收益，此可能會影響我們的財務表現。倘人民幣兌外幣的匯率於未來出現大幅波動，且倘我們無法實施適當策略以減輕該等匯兌風險，我們的經營業績可能會出現波動。

風險因素

與我們的知識產權有關的風險

倘我們未能在全球多個司法管轄區有效保護或執行專利及商業秘密等知識產權，可能導致重大成本並損害我們的競爭地位。

我們的業務取決於我們保護及捍衛知識產權的能力。我們通過在中國及其他司法管轄區提交專利申請、依靠專利或商業秘密或結合使用該等方法，尋求保護我們認為具有商業重要性的技術。

然而，專利審查程序昂貴、耗時且複雜，我們可能無法以合理成本或適時就所有必要或合宜的專利備案、提告、維持、捍衛、執行或授予許可。即使我們的知識產權申請獲得批准，該批准的形式可能無法完全保護我們免受競爭壓力，且專利保護的期限及覆蓋範圍均有限。此外，部分國家的法律對我們知識產權的保護程度未如其他國家的法律全面。因此，我們可能無法在所有有關領域及司法管轄區阻止競爭對手或其他第三方開發及商業化競爭性產品及技術。

再者，監控未經授權使用及披露我們的專有技術及機密信息可能既困難又昂貴。我們無法確定我們已採取的措施防止我們的知識產權或專有權被盜用、侵權及違反。我們就第三方侵犯我們的知識產權提起的任何訴訟可能昂貴且耗時，並可能導致我們的知識產權無效或無法執行。即使我們就有關侵權行為起訴其他人士，該訴訟亦可能對我們的業務產生不利後果(包括分散管理層的時間及注意力)。

倘我們無法充分保護、建立、維護或執行我們的知識產權或其他專有權利，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到不利影響。

我們可能面臨第三方聲稱我們侵犯其知識產權的申索，這可能導致重大法律成本、損害賠償責任以及擾亂我們的業務營運。

我們可能牽涉第三方聲稱我們的設備、技術或服務侵犯其知識產權的法律程序及申索。儘管我們擬就該等申索積極抗辯，概不保證我們將勝訴。當前或日後訴訟的不利結果可能會使我們承擔重大的金錢責任，包括被頒發初步或永久禁令。有關禁令可能會禁止我們銷售產品，迫使我們終止經營部分業務，或迫使我們宣告自身知識產權無效。此外，不利判決可能造成聲譽損害，並須採取重新設計產品等昂貴的補救措施。

此外，由於專利申請通常在提交後保密一段時間，可能存在我們未知的待審批申請，該等申請可能屬已授權專利而導致我們的產品被指控侵權。如果我們的產品被認定侵犯有效專利，或者如果我們試圖避免訴訟，我們可能須獲得許可證。有關許可證可能無法以商業上合理的條款獲得，或者根本無法獲得。或者，我們可能被迫支付高昂的特許權使用費、重新設計產品以確保不侵權，或就因其使用我們產品而產生的申索向我們的客戶及合作夥伴進行賠償。

風險因素

倘我們的產品在市場上被假冒、模仿或以其他方式未經授權複製或侵權，我們的聲譽、品牌價值及盈利能力可能受到重大不利影響。

我們的產品(包括其設計、特點及相關品牌)可能容易被第三方假冒、模仿或未經授權複製。我們無法向閣下保證不會發生假冒或仿製行為，或如果發生該等行為，我們將能夠及時發現、預防或有效解決。倘假冒或仿製產品泛濫，可能會稀釋我們的品牌資產，削弱消費者對我們正品的真實性及質量的信任及信心，導致銷售額從我們流向未經授權的賣家，且倘消費者將劣質假冒產品誤認為我們的產品，可能導致潛在的責任申索，這可能對我們的業務、前景、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

此外，對造假者追究法律補救措施通常費用高昂、程序耗時及結果未知，在法律標準不同的國際市場尤其如此。由於成本效益考慮或管轄權方面的障礙，我們可能在某些情況下選擇不起訴。

倘我們的商標、商號、著作權、專利及其他知識產權未能充分保護產品設計、商業秘密或專有技術，我們可能流失市場份額至競爭對手、削弱競爭優勢及無法在有利可圖的情況下經營業務。

我們依靠結合知識產權及競爭法(包括規管商標、著作權、專利及商業秘密的法律)以及保密協議及其他合同保護，以保護我們的專有權利。然而，該等措施可能無法提供足夠的保護，防止第三方未經授權使用、模仿、偽造或盜用。我們的知識產權可能容易受到各種形式的侵權，例如複製我們的產品設計、對我們的技術進行逆向工程或披露我們的商業秘密，這可能會削弱我們的市場地位並導致收入損失。

對我們專有技術及知識產權的未經授權使用進行監控及監管本質上具有挑戰性、耗時且成本高昂。我們可能須提起訴訟或其他法律程序以強制執行我們的權利、就第三方提出的侵權指控進行辯護，或確定我們的專有權利或他人聲稱的專有權的有效性、範圍及可強制執行性。該等訴訟可能涉及重大財務成本，分散管理層的注意力及資源，並導致長期爭議(無論有無依據)。任何有關訴訟或行政質疑如有不利結果均可能使我們的知識產權無效或其範圍縮窄，以致我們必須支付損害賠償金、特許權使用費或許可費，或迫使我们終止經營部分業務或重新設計產品，從而對我們的業務、財務狀況、經營業績、前景及聲譽造成重大不利影響。

此外，我們可能無意中侵犯第三方的知識產權，包括通過使用我們認為屬原創或經過適當授權的技術或設計，使我們面臨申索、禁令或和解要求。在技術領域，知識產權狀況往往不確定，存在頻繁的重疊、爭議及不斷演變的司法解釋。主要司法管轄區的知識產權法或其執法的變化可能進一步加劇這些風險，降低我們的保護價值，或導致對我們成功提出質疑的可能性上升。鑒於該等不確定性，我們可能選擇不積極尋求申請強制執行判決的訴訟或不分配大量資源進行訴訟，這可能會導致競爭對手得以利用類似技術並損害我們的競爭地位。

風險因素

我們可能無法充分保護我們的未獲專利權的專有技術、商業秘密、工藝及知識免受第三方披露、盜用或獨立開發，這可能會削弱我們的競爭優勢，並對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

除專利技術外，我們亦高度依賴未獲專利權的專有技術、商業秘密、工藝及知識來維持市場地位，並實現產品及服務的差異化。為保護該等資產，我們採取各種措施。然而，概無法保證我們將成功防止未經授權披露、使用或盜用我們的專有信息，無論通過違反保密協議、僱員不當行為、網絡攻擊、盜竊或其他方式。前僱員或合作方可能在離職時掌握我們的商業秘密並加入競爭對手，可能導致無意或有意的泄露。

倘我們未能保持未獲專利權的專有資產的保密性或排他性，我們可能會失去關鍵的競爭優勢，面臨更激烈的競爭，遭受收入下降，或產生開發替代品的額外成本，所有該等因素均可能對我們的業務、前景、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

此外，包含該等未獲專利權的資產的產品或技術承受可能在無意中侵犯第三方知識產權的風險。倘對我們提出該等侵權申索，我們可能須針對訴訟或行政訴訟進行辯護，這可能涉及重大法律費用、分散管理層注意力，以及導致禁制令、損害賠償、特許權使用費或被迫重新設計我們的產品等潛在後果。即使我們勝訴，該等爭議相關成本及不確定性可能損害我們的聲譽及經營表現。鑒於相關司法管轄區的商業秘密法律及其執法存在不確定性，我們可能因費用過高或成功希望渺茫而放棄採取若干執法行動，進一步使我們面臨該等風險。

我們的專利申請可能不會獲發專利，這可能會對我們阻止第三方商業化利用與我們類似的技術或產品的能力產生重大不利影響。

我們無法向閣下保證我們為專利申請所涵蓋主題事項的首名發明者，亦無法保證我們為首名提交有關申請的人士。中國內地、美國及歐洲實行「先申請」制度，據此，只要滿足所有其他可享專利性要求，首名提交專利申請的申請人一般有權獲得專利。此外，中國內地、美國、歐洲及其他相關司法管轄區的專利申請通常於提交後18個月方會公布，或於若干情況下根本不會公布。因此，倘第三方先前已就相同或類似主題事項提交申請，且該申請優先於我們的申請，我們尋求的專利保護可能不獲受理，從而允許競爭對手將相同或類似技術商業化而不構成侵權。

此外，我們無法確定我們提交的專利申請將獲發專利，或任何已獲授權專利的保護範圍足以充分保護我們的專有技術，或相較於其他公司的類似產品提供有意義的競爭優勢。

科技行業的特點為專利狀況高度不確定，訴訟及行政質疑頻繁，可能導致專利範圍縮窄、無效或不可執行。此外，強制執行專利、保密協議或其他知識產權通常涉及高昂成本、耗時的訴訟及分散管理資源，這可能使積極強制執行在經濟上或實踐

風險因素

上並不可行。相關司法管轄區專利法或其詮釋的變動可能會進一步降低我們專利權的價值，或使我們面臨專利無效或不受保護的額外風險。

與我們經營業務所在司法管轄區有關的風險

我們經營所在市場的經濟、政治或社會狀況或政府政策的變動可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們的業務營運、資產主要位於中國，我們亦於海外市場開展業務。因此，我們的業務、財務狀況及經營業績受該等市場的經濟、政治及社會狀況的重大影響。中國的政府政策、監管發展及行業指引持續演變，符合該等變動可能會增加我們的營運成本。此外，科技消費電子市場一般會受宏觀經濟及市場狀況的影響，包括國際、國家、區域及地方經濟狀況、利率變動、通脹、貨幣波動、貿易關係、就業水平、客戶需求及可自由支配支出、全球流動資金及資本可用性，這可能對我們經營所在市場造成影響。倘我們未能及時應對或遵守該等變動，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

[編纂]可能難以向我們或董事或高級管理層送達法律程序文件，或難以執行中國內地以外法院作出的判決。

我們的大部分業務及資產位於中國，且我們的大部分董事及高級管理層成員常居於中國。因此，[編纂]可能難以於中國境外向我們或該等人士送達法律程序文件，亦難以針對我們或彼等執行中國境外法院作出的任何判決。中國與多個外國司法管轄區一般並無訂立相互認可及執行判決的條約或安排。因此，該等司法管轄區法院作出的民事、商業或證券相關判決可能不會在中國得到認可或執行，且該等判決可能難以甚至無法執行。

於2006年7月14日，中國最高人民法院與香港特別行政區政府訂立《最高人民法院關於內地與香港特別行政區法院相互認可和執行當事人協議管轄的民商事案件判決的安排》（「**2006年安排**」），於2008年8月1日生效。根據2006年安排，倘爭議各方並無簽立2006年安排所界定的書面管轄協議，則香港法院作出的判決未必可於中國強制執行，反之亦然。於2019年1月18日，中國最高人民法院與香港特別行政區政府簽署《關於內地與香港特別行政區法院相互認可和執行民商事案件判決的安排》（「**2019年安排**」）。2019年安排於2024年1月29日生效，大幅擴大中國與香港之間可相互認可及執行的民商事判決類別。

風險因素

概不保證[編纂]自香港法院或任何其他非中國法院取得的任何判決最終將獲中國法院認可或執行。因此，[編纂]在向我們或董事或高級管理層成員送達法律程序文件或在中國尋求認可及執行針對我們或彼等的外國判決時可能會遇到重大障礙。

我們經營所在若干地理市場的法律制度的不確定性可能會影響我們的業務、財務狀況及經營業績。

我們經營所在地理市場的法律制度於不同司法管轄區之間存在顯著差異，且我們經營所在若干市場的法律制度不斷發展。新頒布的法律及法規未必能全面覆蓋該等市場商業活動的所有方面，其詮釋及執行仍有待日後實施。若干法律及法規如何應用於我們的業務營運亦尚不明確。監管的模糊性可能引發無端或投機性申索，包括涉及第三方行為的申索或對我們施壓獲取金錢或其他讓步為目的的威脅。

此外，我們經營所在市場的許多法律制度在不同程度上受到政府政策及內部監管詮釋的影響，其中部分政策及詮釋可能不會及時公布或根本不會公布，並可能具有追溯效力。亦存在關鍵監管定義模糊、不完整或缺失的情況，或行政當局採用的監管詮釋與法院於類似事項中適用的詮釋存在分歧的情況。因此，我們可能在違規行為發生後方知悉無意中違反若干規則或政策。於若干司法管轄區，行政或司法程序亦可能耗時漫長，導致高昂成本以及分散管理層注意力及其他資源。

新的法律及法規可能出台，或現有法律可能以適用於我們在經營所在市場或其他地方的業務的方式進行詮釋，這可能會對我們的業務及活動造成影響。我們經營所在行業的審查收緊及監管力度加大可能需要我們投入額外的法律及合規資源。我們經營所在的市場對現有法律或法規的修訂，或引入新的法律規定，可能會延緩行業發展速度，並對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

我們須遵守中國證監會及深圳證券交易所上市規則的規定。

作為一家於深圳證券交易所上市的公司，我們及董事、高級管理層、僱員及股東須遵守中國證監會頒布的證券法規及深圳證券交易所上市規則。該等法規及規則以及其詮釋或執行可能不時修訂或補充。此外，中國證監會及深圳證券交易所可能會就我們遵守適用監管規定的情況進行定期或突擊檢查、審查或查詢。我們須全面遵守該等法規及規則，這可能迫使我們產生額外開支及投入大量時間及資源。因此，我們的商業信譽、財務狀況及經營業績可能受到不利影響。

風險因素

我們須就[編纂]及[編纂]於[編纂][編纂]向中國證監會完成備案程序，且我們可能須就任何[編纂]遵守新頒布的規管海外證券[編纂]及[編纂]的中國法律及法規的額外監管規定。

於2023年2月17日，中國證監會頒布《境內企業境外發行證券和上市管理試行辦法》（「《境外上市試行辦法》」）及5項配套指引，於2023年3月31日生效。根據《境外上市試行辦法》，尋求進行境外發行及上市的中國境內公司，應當在向境外證券監管機構提交上市申請文件後3個工作日內向中國證監會備案。此外，已完成境外發行及上市的發行人須就若干重大事件（包括控制權變更及自願或強制退市）向中國證監會持續備案。

由於《境外上市試行辦法》相對較新，其詮釋、實施及執行仍有待進一步發展，而我們正密切關注其對我們營運及未來融資活動的影響。我們無法向閣下保證我們將能夠按時完成所有要求的備案或提交，或根本無法完成。倘未能或延遲完成與海外發售或未來集資活動有關的必要備案或報告程序，我們可能會受到中國證監會或其他中國政府機關的監管制裁。該等機關可能處以罰款或處罰、限制我們於中國境外分派股息的能力、限制我們於中國境內的業務營運、延遲或限制將[編纂]或[編纂]所得款項匯入中國，或採取其他可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景以及H股[編纂]造成重大不利影響的行動。

規管外幣兌換及資金匯入匯出中國的法律及法規可能會影響我們動用收入及分派股息的能力。

中國政府對人民幣兌換為外幣及在若干情況下的資金匯入匯出維持管制。根據中國現行外匯監管制度，我們無需事先獲得中華人民共和國國家外匯管理局（「國家外匯管理局」）批准，即可使用經常賬戶以外幣進行外匯交易（包括股息支付），前提是必須符合若干程序規定，且有關交易必須通過中國境內獲正式授權辦理該等交易的外匯銀行進行。反之，除非適用法律及法規另行許可，否則使用資本賬戶進行的外匯交易一般須經國家外匯管理局或其地方分支機構批准或登記。

我們的收入、資產及負債主要以人民幣計值，而股份則以港元買賣。因此，人民幣兌港元匯率的變動可能會影響以外幣計值的任何應付股東股息的價值。例如，人民幣兌港元升值可能會導致為供營運所用而將以港元計值的所得兌換為人民幣時所得的人民幣金額有所減少。反之，人民幣貶值可能會導致以外幣計值的股份及其任何應付股息的價值有所減少。倘匯率出現不利變動，或倘中國政府實施限制我們將人民幣轉換為外幣能力的監管政策，我們可能並無充足的外匯滿足外匯需求，並可能無法以外幣向H股[編纂]分派股息。

風險因素

我們為中國企業，須就我們的全球收入繳納中國稅項，而[編纂][編纂]H股的任何[編纂]及向該等[編纂]派付的股息可能受中國稅項責任規限。

根據中國適用稅務法律及法規，非中國居民個人及非中國居民企業就我們分派的股息以及出售或以其他方式處置H股所得須遵守不同的稅務處理。根據《中華人民共和國個人所得稅法》（「《個人所得稅法》」）及其實施條例，非中國居民個人一般須就自中國公司收取的股息或在中國進行股票轉讓所得按20%的稅率繳納中國個人所得稅。因此，我們須自股息付款中預扣有關稅項，除非根據中國與相關個人或企業所在國家或地區訂立的稅收協定，適用稅務責任獲減免。然而，根據財政部及中華人民共和國國家稅務總局（「國家稅務總局」）於1994年5月13日發布的《財政部、國家稅務總局關於個人所得稅若干政策問題的通知》，外國個人從外商投資企業取得的股息、紅利所得，暫免徵收個人所得稅。

根據財政部及國家稅務總局發布並自1998年3月30日起生效的《財政部、國家稅務總局關於個人轉讓股票所得繼續暫免徵收個人所得稅的通知》，個人轉讓上市公司股票所得暫免徵收個人所得稅。於2013年2月3日，國務院批准並發布《國務院批轉發展改革委等部門關於深化收入分配制度改革若干意見的通知》，其後於2013年2月8日，國務院辦公廳發布《國務院辦公廳關於深化收入分配制度改革重點工作分工的通知》。該等文件顯示，中國政府擬終止外籍個人目前就自外商投資企業取得的股息及紅利所得享有的稅收豁免，並指定財政部及國家稅務總局制定及實施相關細則。

然而，截至最後可行日期，財政部或國家稅務總局尚未頒布該等實施規則或法規。鑒於上文所述，非居民個人的H股[編纂]務請注意，彼等可能須就其[編纂]H股所得的任何股息或紅利繳納中國個人所得稅。

根據於2006年8月21日簽訂的《內地和香港特別行政區關於對所得避免雙重徵稅和防止偷漏稅的安排》，中國可就中國公司應付香港居民（包括自然人和法人）的股息徵稅，惟稅率不得超過股息總額的10%。倘香港居民直接持有中國公司25%或以上的股權，該稅項不得超過股息總額的5%。由國家稅務總局發布並自2019年12月6日起生效的《〈內地和香港特別行政區關於對所得避免雙重徵稅和防止偷漏稅的安排〉第五議定書》進一步規定，如相關安排或交易的主要目的是獲得該安排項下的稅務優惠待遇，則不得享有該等利益。

風險因素

根據《企業所得稅法》及其實施條例，非中國居民企業於中國並無設立機構或場所或其收入與該等機構或場所並無實際聯繫的，一般須就我們[編纂]的股息以及[編纂]或以其他方式[編纂]H股[編纂]按10%的稅率繳納中國企業所得稅。此外，國家稅務總局發布的《關於中國居民企業向境外H股非居民企業股東派發股息代扣代繳企業所得稅有關問題的通知》規定，中國居民企業向境外非中國居民企業H股[編纂]派發的股息須按10%的稅率代扣代繳企業所得稅，但該稅項可根據中國與該等企業註冊地司法管轄區之間的適用協定或安排獲進一步減免。

儘管有上述安排，中國稅務法律及法規的詮釋及實施可能會隨時間而改變。例如，尚不確定未來政策或法規的變動是否可能導致現有稅務優惠待遇被撤銷，以致所有非中國居民個人持有人可能須按20%的統一稅率繳納中國個人所得稅。適用稅務法律、法規或其詮釋或執行的任何變動均可能對閣下[編纂]H股的價值造成重大影響。

中國有關我們出口產品的退稅政策若發生任何削減或終止，可能會對我們的盈利能力產生不利影響。

根據《財政部、國家稅務總局關於出口貨物勞務增值稅和消費稅政策的通知》(經不時修訂)等中國適用稅法，我們目前有權就出口銷售享有增值稅(「增值稅」)退稅。然而，我們無法向閣下保證中國政府日後不會調整、削減、暫停或取消現有退稅政策，或我們將繼續符合獲得有關退稅的資格。適用退稅政策若發生任何削減、暫停、終止或取消，均可能對我們應收增值稅的可收回性產生不利影響，因此，我們的業務、財務狀況及盈利能力可能會受到重大不利影響。

與[編纂]有關的風險

我們將同時遵守中國及香港的[編纂]及監管規定。

由於我們已於深圳證券交易所上市，並將於[編纂][編纂]，除非獲得豁免，否則我們將須遵守該兩個司法管轄區的適用上市規則及監管制度。因此，我們可能須持續投入額外成本及資源，以確保遵守深圳證券交易所、中國證券監督管理委員會及香港聯交所的相關規定。

我們的A股於深圳證券交易所上市。A股[編纂]市場的特點可能有所不同。

我們的A股目前在深圳證券交易所上市及買賣。[編纂]後，我們的A股將繼續於[編纂][編纂]，而我們的H股將於香港聯交所買賣。根據中國現行的法律及法規，我們的A股與H股不可互換亦不可替換，且A股市場[編纂]之間並無交易或結算機制。A股[編纂]市場在多個方面存在差異，包括交易特點、流動性水平、交易量及各自[編纂]基礎的構成，以及散戶與機構[編纂]的相對參與程度。因此，我們的A股[編纂]的交易表現可能無法直接比較，且我們A股的歷史交易價格可能無法反映我們H股的[編纂]。然而，A股價格波動或會對H股[編纂]產生不利影響，反之亦然。因此，閣下在評估H股[編纂]時，不應過份依賴A股的過往交易表現。

風險因素

閣下不應依賴我們發布與我們A股在深圳證券交易所上市有關的任何資料。

由於我們的A股於深圳證券交易所上市，我們須遵守中國的定期報告及其他資料披露要求。因此，我們不時在深圳證券交易所或中國證監會指定的其他媒體上公開發布財務及營運資料。然而，就A股所披露的資料是根據中國適用的監管規定、行業標準及市場慣例編製，與[編纂]所適用者不同。於深圳證券交易所或其他指定媒體披露的往績記錄期間的財務及營運資料可能無法與本文件所載資料直接比較。

因此，我們H股的準[編纂]在作出是否[編纂]我們H股的[編纂]決定時，應僅依賴本文件所載的財務、經營及其他資料。透過申請[編纂]我們[編纂]中的H股，閣下將被視為已同意 閣下將不會依賴本文件及我們在香港就[編纂]發布任何正式公告所載資料以外的任何資料。

我們的H股並無既定的公開市場，且我們無法保證將會發展活躍或具流動性的市場或維持市場平穩運行。

於[編纂]前，我們的H股並無公開市場。因此，我們無法向 閣下保證[編纂]後將會發展或維持擁有充足流動資金或交易活動的穩健交易市場。H股的初步[編纂]將由本公司與[編纂]（為其本身及代表[編纂]）磋商釐定，而該價格未必反映H股[編纂]後的最終[編纂]。

我們已向[編纂]提交申請，以獲准H股[編纂]及[編纂]。然而，授出有關批准並不確保我們的H股將會形成或（倘建立）將會維持[編纂]。倘[編纂]後未能發展活躍市場或市場隨後轉弱，我們H股的[編纂]可能會受到重大不利影響，而[編纂]可能難以按等同或高於其於[編纂]中[編纂]H股的價格出售其H股。

日後在[編纂][編纂]或預期[編纂]大量股份可能會對H股的[編纂]及我們日後[編纂]能力造成重大不利影響。

[編纂]後，於[編纂]大量[編纂]或預期[編纂]股份可能會對我們H股的[編纂]造成重大不利影響。倘我們的控股股東或任何現有股東於[編纂]後出售大量股份（或倘市場預期有關出售可能發生），我們H股的[編纂]可能會下跌，而我們透過[編纂]獲得額外[編纂]的能力可能會受到負面影響。我們無法向 閣下保證我們的控股股東將不會出售其持有的任何股份，亦無法向 閣下保證我們不會根據授予董事的一般授權或通過其他方式發行額外股份。尚不確定我們的控股股東[編纂]或[編纂]股份或我們[編纂]任何股份可能對我們H股的[編纂]的影響程度。任何實際或預期的大量[編纂]或[編纂]均可能對我們H股的[編纂]造成重大不利影響。

風險因素

此外，於[編纂]中[編纂]H股的[編纂]一般不會就其收購的H股受到出售限制（「[編纂]」所述者除外）。儘管如此，該等[編纂]可能因法律、監管、商業、市場相關原因存在預先訂立的安排或諒解，於緊隨[編纂]完成後或在指定期間內出售其部分或全部H股，或可能存在其他情況。該等[編纂]根據該等安排[編纂]任何H股可能會對我們H股的[編纂]產生不利影響，而任何大規模銷售可能會對我們H股的[編纂]產生重大不利影響，並可能導致我們H股的[編纂]大幅波動。

[編纂]中的股份供應未來或預期大幅增加可能會對H股的[編纂]造成不利影響，並攤薄H股[編纂]的股權。

H股的[編纂]可能會因在[編纂]中[編纂]大量H股或與H股有關的其他證券、發行新股或市場認為可能發生的任何有關銷售或發行而下跌。未來[編纂]或預期[編纂]大量證券（包括任何[編纂]）可能會對我們H股的[編纂]以及我們在特定時間或以有利條款[編纂]的能力造成重大不利影響。此外，倘我們日後發行額外證券，股東的股權可能會被攤薄。我們發行的任何新股份或股份掛鈎證券亦可能附帶優先於或有別於我們H股所賦予的權利及特權。

由於我們H股的[編纂]超過每股合併有形資產淨值，[編纂]的H股[編纂]可能會在完成[編纂]後面臨即時攤薄。

由於我們H股的[編纂]高於緊接[編纂]前的每股合併有形資產淨值，對於[編纂]中[編纂]H股的[編纂]而言，其所[編纂]H股的每股[編纂]經調整合併有形資產淨值可能出現即時攤薄。相反，我們的現有股東將受益於其各自股權的每股[編纂]經調整合併有形資產淨值增加。此外，倘我們日後出於[編纂]或其他目的[編纂]額外H股，H股[編纂]的股權可能被進一步攤薄。

H股的[編纂]及[編纂]或會出現波動，可能導致[編纂]蒙受重大損失。

H股的[編纂]可能波動，並會因我們無法控制的因素而大幅波動。具體而言，在中國內地擁有重大業務營運並於香港上市的其他公司的市場表現及股價變動可能會影響我們H股的[編纂]及[編纂]。大量中國內地公司證券已在香港聯交所上市或正在尋求其證券上市，而若干該等公司的股價經歷顯著波動，包括首次公開發售後暴跌。該等公司的證券於上市時或之後的交易表現可能影響投資者對香港的中國內地發行人的整體情緒，進而可能影響我們H股的[編纂]。因此，無論我們的實際業務表現如何，該等外部因素均可能對我們H股的[編纂]及[編纂]造成重大影響。

風險因素

我們對[編纂]的用途擁有重大酌情權，閣下可能不同意我們應用該等資金的方案。

我們將就[編纂][編纂]的分配保留廣泛酌情權，以將其用於「未來計劃及[編纂]」所載用途，其中包括研發投入及產品開發、品牌建設活動、拓展我們的銷售渠道及提升市場滲透、業務流程智能化升級以及營運資金及一般公司用途。我們的管理層可決定以閣下未必同意或未必能為股東帶來預期回報的方式運用[編纂]。此外，由於業務重點不斷變化或市況變動，[編纂]的實際應用可能與我們目前的計劃有所不同。因此，[編纂]將依賴管理層對[編纂]部署的判斷，而任何對該等資金的濫用、低效使用或偏離預期用途的情況均可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

我們的過往股息不可作為未來股息政策的指標，且無法保證日後我們將會宣派及分派任何金額的股息。

我們過往曾宣派股息。我們通過維持穩定的股息政策保障股東的利益。然而，概不保證我們將於未來任何年度宣派或分派任何金額的股息。根據中國內地的適用法律及法規，派付股息可能受限於若干限制，且我們根據《企業會計準則》計算的利潤可能在若干方面有別於根據國際財務報告準則會計準則計算的結果。任何未來股息的宣派、派付及金額，須於計及多項因素(包括但不限於經營業績、財務狀況、現金流量、資本支出需求、市場狀況、戰略規劃及業務發展前景、有關派付股息的監管限制及其他相關因素)後，由董事酌情決定及股東會批准。任何股息宣派及派付與否以及股息金額將受我們的章程文件以及中國內地的適用法律及法規所規限。有關我們股息政策的進一步詳情，見「財務資料—股息及股息政策」。除股息自我們依法可供分派的利潤及儲備中撥出外，不得宣派或派付。我們的過往股息不應被視為未來股息政策的指標。

根據中國內地的現行外匯法規，經常項目付款(包括利潤分派、利息支付以及貿易及服務相關外匯交易)在遵守若干程序規定的情況下，毋須經國家外匯管理局事先批准，即可以外幣進行支付。然而，若將人民幣兌換為外幣並匯出中國內地以支付資本開支(例如償還以外幣計值的貸款)，則須取得主管政府機關的批准或辦理登記。倘外匯管制制度導致我們無法取得足夠外幣以滿足我們的外幣需求，則我們可能無法以外幣向股東派付股息。此外，我們無法向閣下保證日後將不會頒布新法規，從而進一步限制人民幣匯入或匯出中國內地。

對於日後會否派付股息、何時派付以及派付金額多少，我們無法向閣下作出保證。

日後任何股息的宣派、派付或釐定將由董事會酌情決定，並須經股東會批准，而董事會及股東會將考慮多項因素，包括我們的盈利能力、現金流量產生狀況、財務狀況、營運及資本開支要求、根據國際財務報告準則會計準則可供分配的利潤金額、我們的公司章程、《中國公司法》及中國其他適用的法律及法規條文、現行市況、我們的長期業務及發展策略，以及任何合同或監管限制。

風險因素

鑒於該等因素，我們無法向閣下保證我們將於任何特定時間或以任何特定金額宣派或派付股息。我們亦可能無法根據任何訂明的股息政策分派股息。因此，[編纂]可能無法通過股息分派獲得任何[編纂]回報。

我們的控股股東可對本公司行使重大影響力，且其利益未必與我們其他股東的利益一致。

我們的控股股東或能夠對我們的營運施加重大影響力，包括與我們的管理、公司政策及合併、收購、擴張計劃、出售重大資產及選舉董事等重大公司行動有關的決策。緊隨[編纂]完成後，控股股東將實益擁有約[編纂]%的已發行股本，使控股股東能夠影響或決定須經簡單多數票通過的股東決議案結果。

有關所有權集中情況可能阻礙、延遲或阻止本公司控制權發生變動，從而可能剝奪其他股東獲得與[編纂]本公司有關的H股溢價的機會，並可能對H股的[編纂]產生負面影響。即使其他股東反對控股股東支持的決定或行動，該等後果亦可能發生。

此外，控股股東的利益未必一直與其他股東的利益一致。我們的控股股東可影響本公司訂立可能不符合我們其他股東最佳利益的交易、推行策略或採取或不採取行動。

本文件所載來自公開來源的若干事實、預測及統計數據可能不準確或不可靠。

本文件所呈列的若干事實、預測及統計資料(包括有關中國、中國經濟及我們經營所在行業的數據)源自公開可得的政府刊物及其他官方資料。儘管我們在本文件中轉載或概述有關資料時已採取合理謹慎態度，但該等資料未經由我們或獨家保薦人或參與[編纂]的任何其他人士所編製或獨立核實，故不保證其準確性或完整性。

官方統計數據可能依賴於涉及估計、抽樣限制或假設的方法，該等方法可能無法反映實際市況。此外，由於數據收集程序、披露標準、報告慣例或計算方法的差異，中國政府機關發布的資料可能無法與其他司法管轄區發布的類似數據直接比較。因此，有關資料可能不完整、不準確或編製的基準不符合國際標準。

因此，[編纂]在詮釋或依賴任何有關事實、預測或統計數據時應謹慎行事，並應審慎考慮對有關資料的依賴程度。

風險因素

本文件所載前瞻性陳述涉及固有風險及不確定因素。

本文件包含構成前瞻性陳述的陳述及資料，可通過「目標」、「預期」、「相信」、「期望」、「擬」、「計劃」、「預測」、「尋求」、「預計」、「展望」、「或會」、「可能」、「會」、「應該」、「應當」、「將」及其他類似表達或該等詞彙的否定形式來識別。該等陳述基於有關未來事件及情況的多項假設。閣下務請注意，對該等前瞻性陳述的依賴涉及風險及不確定性，任何有關基本假設均可能被證明為不準確。因此，基於該等假設的前瞻性陳述亦可能被證明為不正確。

鑒於該等及其他風險及不確定因素，本文件所載前瞻性陳述不應被視為我們對該等陳述中所明示或暗示的計劃、目標或期望將會實現所作出的聲明或保證。前瞻性陳述應與本節及本文件其他章節所述的重要因素一併考慮。在遵守上市規則規定的前提下，我們並無責任就本文件所載的任何前瞻性陳述作出公開更新或修改，不論因新資料、未來發展或其他原因所致。因此，閣下在依賴本文件中的任何前瞻性陳述時應謹慎行事。所有該等陳述均適用於本警示聲明。

閣下應僅依賴本文件所載資料，而不應依賴有關我們或[編纂]的新聞文章或其他媒體報道。

閣下應閱讀本文件全文，並僅依賴當中所載的資料。我們鄭重建議閣下勿依賴與我們或[編纂]有關的新聞文章或其他媒體報道所呈現的任何資料。於本文件刊發前及其刊發後但於[編纂]完成前，可能存在與本公司有關的新聞或媒體報道。有關內容可能包含本文件未載列的財務數據、行業比較、盈利預測或有關我們的其他資料。

於評估是否[編纂]我們的H股時，閣下應僅依賴本文件所載資料、[編纂]所披露的詳情及我們在香港發布的任何正式公告。我們概不就新聞或其他媒體刊載的任何資料的準確性或完整性，或當中表達有關我們或[編纂]的任何預測、意見或陳述的公平性或適當性承擔責任。

我們並無就任何有關新聞或媒體報道的準確性、完整性、可靠性或適用性發表任何聲明。因此，準[編纂]不應根據有關外部資料作出有關[編纂]的任何[編纂]決定。

於考慮是否[編纂]我們的H股時，準[編纂]應僅依賴載於本文件、[編纂]及我們在香港發布的正式公告的財務、營運及其他資料。一經申請[編纂]項下的H股，閣下將被視為已知悉及同意，閣下並無依賴本文件、[編纂]及我們在香港發布的正式公告的資料以外的任何資料。