

## 未來計劃及 [編纂]

### 未來計劃與展望

有關我們未來計劃和戰略的詳細說明，請參閱「業務 — 我們的戰略」。

#### [編纂]

我們估計，扣除與[編纂]相關的[編纂]、費用及預計支出後，且假設每股[編纂]為[編纂]港元(即[編纂]區間[編纂])，[編纂]將為我們帶來約[編纂]百萬港元的[編纂]。我們目前計劃在未來五年內將該[編纂]用於以下用途：

- 約[編纂]，或[編纂]百萬港元，將用於全面升級我們的IT基礎設施，以進一步提升運營效率和服務質量。此項舉措將聚焦構建效率更高的底層架構並提升技術能力，建立統一、安全且高度可訪問的數字化基礎。具體而言：
  - 約[編纂]，或[編纂]百萬港元，將用於加強我們的核心IT系統、網絡安全及自主人工智能能力的開發。該部分資金將用於數字化基礎設施的關鍵升級，以及智能系統的創建。
    - (1) 在BMS平台及系統數據整合方面，[編纂]或[編纂]百萬港元，用於全面升級及整合我們的BMS平台數據庫及相關業務系統。此措施將重構我們的BMS平台數據結構，以提升資料安全性、標準化及相容性，同時開發統一業務流程平台，全面整合CRM與BMS。涵蓋範圍包括後端系統整合、客戶端應用開發及進階數據分析能力；
    - (2) 在自主人工智能系統開發方面，[編纂]，或[編纂]百萬港元，用於透過依託我們積累的數據資源與豐富的知識庫，自主研發並部署企業級AI應用系統。具體包括實施智能檔案管理系統，以及開發智能服務模塊，以實現工作流程與交付成果自動化，從而強化支援能力；及
    - (3) 在CRM系統升級方面[編纂]，或[編纂]百萬港元，用於並持續發展我們的CRM系統，並將其後續整合至升級版BMS平台以實現數據聚合。

對IT基礎設施的投資旨在將先進技術與我們深厚的專業領域知識相融合，形成協同效應，從而在運營各環節實現切實的提升。這將推動運營效率的持續優化，顯著加快客戶服務響應速度，並最終為可持續的長期增長奠定更具韌性且可擴展的基礎。

## 未來計劃及[編纂]

- 約[編纂]，或[編纂]百萬港元，將用於招聘專業人員，以設計、開發和維護我們的IT平台。此項撥款將：(i)資助招聘專業工程人才，包括系統架構師、資料庫工程師、實施工程師、測試工程師、資安工程師及AI工程師，主導核心BMS平台的重構，並開發全新自主人工智能與自動化工具；及(ii)資助招聘IT運維專業人員，如基礎運維人員、網絡管理員及數據分析師，負責對升級後的基礎設施和平台進行持續維護、監控及優化，以確保日常運營順暢無阻與系統高可用性。
- 約[編纂]，或[編纂]百萬港元，將用於加強我們的硬體基礎設施及網絡安全：此項撥款將：(i)支持關鍵實體資產投資，包括本地備份伺服器、升級網絡設備及輔助硬體，以提升我們的營運能力與韌性；及(ii)資助於先進的安全基礎設施及協議的持續投資，涵蓋堡壘主機、防火牆、風險監控與預警系統、滲透測試及數據復原能力等支出。
- 約[編纂]，或[編纂]百萬港元，將用於通過有機增長戰略性地拓展我們的經營地域，以捕捉市場機遇。依託我們大量的中國企業客戶資源，並順應其日益增長的海外投資需求，我們計劃進軍具有高增長潛力的市場並深化業務布局。此次擴張將通過兩項關鍵的有機增長舉措來推進，以強化我們的直接服務交付能力及全球業務覆蓋。具體而言：
  - 約[編纂]，或[編纂]百萬港元，將用於在新經營地域建立本地直接業務據點，以支持客戶的全球擴張。此措施將資助於北美、亞太地區及中東等關鍵國際市場設立新本地辦事處。將涵蓋租賃辦公室空間及組建初期本地團隊等擴張成本。該團隊將由具備法律與財務專業的銷售人員及本地服務支持人員組成，以確保高效的區域執行力與專屬客戶服務。
  - 約[編纂]，或[編纂]百萬港元，將用於鞏固我們在香港的市場領導地位及強化戰略立足點。作為亞洲領先的國際金融與商業樞紐，香港是區域營運、國際客戶拓展及企業信譽建立的關鍵通路。為強化在此關鍵市場的布局，我們計劃進行戰略性投資，購入香港中環約1,000平方公尺的辦公空間。此項投資相較於租賃具備長期優勢，租賃將使我們面臨難以預測的租金成本與搬遷可能造成的中斷。擁有自有物業使我們能夠在日常業務過程中為客戶提供穩定的註冊地址，更能有效降低長期營運成本的波動性，同時提供實質資產以支持業務擴展，增強客戶信心，並提升我們的市場地位。

## 未來計劃及[編纂]

這種有機經營地域拓展將直接助力現有中國客戶拓展海外業務，同時為服務新市場和現有市場中的本土企業搭建堅實平台。通過建立並深化本地直接業務布局，我們旨在提升服務質量與可靠性，降低對外運營依賴度。

- 約[編纂]，或[編纂]百萬港元，預期將用於拓展服務項目，強化高價值收入流領域的服務能力。此舉將支持開發與推出全新高端服務，同時提升現有服務交付能力，以提升客戶黏著度，把握交叉銷售機會，並建立可持續的高利潤增長模式。具體而言，
  - 約[編纂]，或[編纂]百萬港元，將用於招聘專業人才，以支持我們現有的企業服務、基金行政管理服務、財務報告及稅務服務的業務增長。此舉包括為服務團隊增聘人手，以支持我們現有的業務板塊的有機增長。
  - 約[編纂]，或[編纂]百萬港元，將用於招聘經驗豐富且合資格的專家，以構建並推出高端服務產品。該舉措通過聘請註冊公司秘書等專業人士聚焦於開發高利潤率的新服務，例如上市股份登記及上市公司秘書服務。此拓展旨在挖掘現有客戶群中的重大交叉銷售機會，並建立新的可持續增長支柱，實現更高利潤率的增長。
- 約[編纂]，或[編纂]百萬港元，預計將用於拓展客戶互動能力並提升品牌影響力，以實現可持續增長。具體而言，
  - 約[編纂]，或[編纂]百萬港元，將用於增聘客戶關係經理及營銷人員。擴大直接銷售及客戶服務團隊旨在延伸市場覆蓋範圍、深化客戶互動，並直接支持所有業務板塊的收入增長目標。
  - 約[編纂]，或[編纂]百萬港元，將用於實施一系列舉措，系統性地提升品牌知名度並開拓新客戶資源。具體包括積極參與及主辦行業會議，並與專業機構建立合作夥伴關係。上述努力旨在提升品牌認知度，吸引更多廣泛的新客戶群體。

## 未來計劃及[編纂]

- 約[編纂]，或[編纂]百萬港元，將用於潛在的戰略收購。這部分[編纂]旨在資助在特定重要境外司法轄區收購企業專業服務供應商，以強化競爭地位並加速成長。根據弗若斯特沙利文，這些市場的潛在收購目標呈現分散態勢。我們計劃透過四項標準的評估框架來把握這些機會：(i)市場潛力；(ii)戰略契合度；(iii)監管與營運能力；及(iv)協同效應。此類收購可擴展服務項目或提升戰略據點的市場影響力。詳見「業務 — 我們的策略」。截至最後實際可行日期，我們尚未識別具體收購目標，亦未就任何潛在交易進行磋商。截至最後實際可行日期，我們既沒有特定的收購目標，也沒有就任何此類收購機會與任何目標進行磋商。
- 約[編纂]，或[編纂]百萬港元，將用於營運資金及其他一般公司用途。

倘若[編纂]獲悉數行使，假設每股[編纂]為[編纂]港元，我們將額外獲得約[編纂]百萬港元的[編纂]。倘若[編纂]獲悉數行使，我們擬將該等額外[編纂]按上述所列比例用作前述用途。

[編纂]在未立即用於上述用途且在相關法律法規允許的範圍內，將存入持牌商業銀行及／或其他獲授權金融機構(定義見證券及期貨條例或其他司法轄區的適用法律法規)的短期計息賬戶。

若上述擬議[編纂]發生任何重大變更，我們將發布相應公告。