

未來計劃及[編纂]

未來計劃

有關我們的未來計劃的詳情，請參閱「業務－我們的策略」。

[編纂]

假設[編纂]為每股[編纂]港元（即[編纂]範圍每股股份[編纂]港元至[編纂]港元的中位數）及在扣除[編纂]中我們已付及應付的[編纂]以及預計[編纂]開支，計及任何額外酌情激勵費用後，我們預計[編纂][編纂]將約為[編纂]百萬港元。我們擬將[編纂][編纂]用作以下用途：

- 約[編纂]百萬港元或[編纂][編纂]的約[編纂]%) 預計將用於推進多治療領域拓展及建設前沿治療領域的服務能力：
 - i. 約[編纂]百萬港元或[編纂]的約[編纂]%將用於專家團隊建設。我們計劃於未來三年內，在相關目標治療領域招募四至六名具備全球研發或註冊申報經驗的專家，並為每一治療領域建立一支專屬團隊，涵蓋醫學、臨床運營及生物統計等領域。我們的目標治療領域包括腫瘤、自身免疫性疾病，以及包括眼科、CGT、miRNA、中樞神經系統(CNS)疾病及代謝性疾病在內的新興前沿治療領域。我們計劃於未來三年內招募約200名專業人員，包括行業專家、一般項目經理、醫學監查、數據科學家及約150名CRA。最後，我們將組建團隊以符合多治療領域的擴展策略。我們的招聘計劃或會因應治療領域的發展而作出調整，以支持我們現有及未來重點治療領域的研發與拓展。
 - ii. 約[編纂]百萬港元或[編纂]的約[編纂]%將用於建立醫院合作夥伴關係及發展生態系統。主要透過三項措施：(1)我們計劃與位於二、三線城市的醫院建立合作關係，以進入及滲透下沉市場。我們計劃持續投資於優勢治療領域及我們策略性聚焦的未來治療領域，進一步鞏固我們於臨床試驗生態系統內的競爭力。我們亦計劃運用微臨平台開發建構臨床試驗利益相關者資訊共享平台，預計未來三年內邀請逾150家相關機構參與。我們計劃招募10至15名成員組成線下推廣與技術維護團隊，建立與二三線城市醫院的合作關係。(2)我們計劃招募專業KOL聯絡人員，建立核心KOL生態系統，並於未來三年內建立一個由約25至35位KOL組成的生態網絡。(3)我們計劃開發社區慢性病管理系統及專屬試驗參與者渠道網絡。我們計劃招募30至40名成員組成IT開發與線下推廣團隊，覆蓋中國中國大陸華東及華中地區，預計於2028年前完成相關部署。

未來計劃及[編纂]

- iii. 約[編纂]百萬港元或[編纂]的約[編纂]%將用於建立符合全球監管要求、以治療領域為導向的標準操作程序及質量管理體系。我們計劃於未來三年內建立專業的質量保證團隊及多治療PMO團隊，優化或整合CTMS系統，該系統將結合項目管理、資源管理及知識管理系統，並為50至60名僱員提供相關培訓。
- 約[編纂]百萬港元或[編纂]的約[編纂]%將用於推進全球化拓展及全球營運能力建設。我們擬加快全球化戰略，支持我們由「跟隨客戶出海」向「參與本地化國際競爭」的轉型。具體而言，有關[編纂]將用於以下方面：
 - i. 約[編纂]百萬港元或[編纂]的約[編纂]%將用於海外營運平台的本地化建設。我們計劃於北美及歐洲地區挑選兩至三家以治療為中心的中型海外CRO或中型海外生物統計CRO，以建立策略合作或聯盟，以期共享客戶資源及當地網絡。倘有關合作令我們滿意，我們將考慮收購其少數或多數股權。我們選擇合作夥伴的標準包括（其中包括）合規記錄、治療領域專業能力、營運執行能力、財務穩定性、客戶質量及地域覆蓋範圍。透過上述策略合作投資或收購，我們預期將拓展北美及歐洲市場的海外客戶群。截至最後實際可行日期，我們尚未啟動任何具體收購目標的甄選工作，亦未簽署任何最終協議。根據弗若斯特沙利文的數據顯示，截至2025年9月30日，全球範圍內符合我們初步篩選標準的潛在目標企業超過30家。此舉將增強我們參與國際臨床開發項目的能力，並提升我們在全球臨床合同研究組織服務領域的競爭力。
 - ii. 約[編纂]百萬港元或[編纂]的約[編纂]%將用於北美、歐洲及澳洲當地運營團隊的招聘及培訓、跨文化培訓，以及建立一體化的全球團隊管理系統。我們計劃於未來三年內，於澳洲招募[三]至[五]名人才以組建當地營運團隊並於北美及歐洲招募業務開發及管理團隊。此外，我們亦計劃於未來三年內外派約五名現有僱員。

未來計劃及[編纂]

- iii. 約[編纂]百萬港元或佔[編纂][編纂]的約[編纂]%將用於建立全球質量保證架構及集中式GOSC。我們計劃全面對標國際監管標準，並據此升級現有的質量管理框架。我們計劃建立專業的全球質量保證團隊，升級標準作業程序，並取得國際監管機構的認證。我們的GOSC統一跨時區項目的臨床運營、數據管理及統計分析支持。我們計劃聘請50至60名專業人員，以建立並運作我們的質量保證架構及GOSC。我們預期於2029年前完成GOSC建設並投入運營。
- 約[編纂]百萬港元或[編纂][編纂]的約[編纂]%將用於落實我們的AI驅動戰略，涵蓋大語言模型LLM、AI智能體的應用，以及廣東微臨的臨床試驗數字解決方案化的開發及其與我們現有數字化系統的整合：
 - i. 約[編纂]百萬港元或[編纂]的約[編纂]%將用於CRO核心業務場景的智能化升級。具體包括研發專用AI智能體以優化臨床試驗方案設計、加速研究中心啟動、輔助監查與項目管理全流程。我們計劃應用行業成熟通用LLM，構建治療領域專屬模型並與業務場景適配。我們希望系統地提升業務效率與服務質量，持續增強我們的競爭力。我們計劃組建AI與生物統計專業團隊，專項推進智能體研發與垂直領域模型優化適配。對於LLM應用，我們計劃採購AI算力雲服務及本地化適配服務，升級現有架構，並引入外部顧問，確保AI智能體與業務場景及監管要求精準契合。預計於2029年前完成相關AI智能體與治療領域專屬大模型的應用、適配與初步部署。
 - ii. 約[編纂]百萬港元或[編纂]的約[編纂]%將用於開發廣東微臨的臨床試驗數字化解決方案並與我們現有的數字系統進行整合，構建全球數據治理體系，並探索下一代技術。具體而言：
 - (i)我們計劃利用廣東微臨的數字化解決方案，通過將我們的業務系統與外部合作方（包括試驗申辦方、SMO及臨床試驗機構）進行連接，為臨床試驗賦能。我們亦計劃將微臨的數字化解決方案與我們現有的數字系統進行整合，進一步提升我們的運營效率及項目交付質量。
 - (ii)我們預計將於2028年前完成全球數據治理體系建設，並取得相關國際監管認證。
 - (iii)我們亦計劃探索下一代技術，包括去中心化臨床試驗(DTC)、自適應試驗設計以及基於人工智能的試驗參與者篩選。為實現上述目標，我們計劃招聘約40至50名專業人員。

未來計劃及[編纂]

- 約[編纂]百萬港元或[編纂][編纂]的約[編纂]%將用於營運資金及其他一般企業用途。

倘[編纂]定為指示性[編纂]價範圍的最高[編纂]或最低[編纂]，[編纂][編纂]將相應增加或減少約[編纂]百萬港元。

倘[編纂]獲悉數行使，我們將分別獲得額外[編纂]：(i)[編纂]百萬港元（假設[編纂]為每股H股[編纂]港元，即最高[編纂]）；(ii)[編纂]百萬港元（假設[編纂]為每股H股[編纂]港元，即指示性[編纂]範圍的中位數）；及(iii)[編纂]百萬港元（假設[編纂]為每股H股[編纂]港元，即最低發售價）。

倘[編纂][編纂]（包括行使[編纂][編纂]）高於或低於預期，我們可能按比例調整上述用途的[編纂]分配。倘[編纂][編纂]未立即用於上述用途，或倘我們未能按計劃實施任何部分的未來發展計劃，我們僅會在被視為符合本公司最佳利益的期間內，將有關資金存放於持牌商業銀行及／或其他獲授權金融機構（如《證券及期貨條例》或其他適用司法權區法律法規所界定）的短期計息賬戶中。在此情況下，我們將遵守《上市規則》項下的相關披露規定。