

## 風險因素

有意投資者在作出任何有關[編纂]的[編纂]決定前，應審慎考慮本文件所載所有資料，特別是下文有關[編纂]本公司的風險及特別考慮因素。出現下列任何風險均可能對本集團的業務、經營業績、財務狀況及未來前景構成重大不利影響。本文件載有若干涉及我們計劃、目標、期望及意向的前瞻性陳述，當中涉及風險及不明朗因素。本集團的實際業績可能與本文件所論述者有重大差異。可導致或造成該等差異的因素包括下文所討論者以及本文件其他章節所討論者。[編纂]可能因任何該等風險而下跌，閣下可能失去全部或部分[編纂]款項。

本集團業務、所屬行業及[編纂]涉及若干風險，可歸類為：(i)與業務有關的風險；(ii)與行業有關的風險；(iii)與[編纂]有關的風險；及(iv)與本文件所作陳述有關的風險。

### 與業務有關的風險

本公司造船項目面臨可能導致延誤、成本超支或新建工作船銷售合約取消之固有風險

我們執行造船項目需要與客戶、船級社、外部船舶設計公司及供應商密切協調。新建工作船能否成功且如期完工，取決於多個環環相扣的工序的有序安排與無縫整合，包括船體製造、艙裝、推進系統與導航系統安裝、測試、調試及海試等工序。因此，任何階段的延誤或中斷都可能對後續作業及整體交付時程產生連鎖效應。此類延誤可能需要重新安排工程時程或調配額外資源，從而增加項目成本。

我們項目的成功與及時完成易受多種因素影響，其中許多因素超出我們的控制範圍，包括但不限於：原材料與熟練勞工短缺或延遲交付；關鍵部件(包括推進系統、引擎、發電機、導航或通訊設備)存在缺陷或不符合所需性能或品質規格；及第三方供應商遭遇營運或財務困難。此外，工程變更或設計意外變動需要額外採購及重新取得監管批准進而可能導致工作船建造受阻。外部干擾因素(例如勞資糾紛、惡劣天氣狀況、原材料成本意外上漲以及獲取必要許可證或檢驗時遭遇行政延誤)亦可能對我們履行合約責任及維持項目盈利能力造成不利影響。

倘我們無法在協定的預算或進度內完成項目，則可能導致利潤率下降及面臨申索的潛在風險，甚至導致合約取消，上述任何情況均可能對我們的業務、財務狀況、現

## 風險因素

金流及經營業績造成重大不利影響。此外，若未能在協定期限內完成造船項目，則可能延遲確認該項目收益及收取的相關現金流，從而進一步影響我們的盈利能力及營運資金狀況。

**供應商A供應的引擎、發電機及相關備件的供應穩定性、品質與成本對我們的業務至關重要，任何中斷或不利變動都可能影響我們的交付時程、成本及盈利能力。**

船用引擎、發電機及備件的供應穩定性、品質及成本效益，對我們的造船、維修及保養業務至關重要，原因為我們於2023財政年度、2024財政年度及2025財政年度的此類組件支出分別約為3.3百萬新加坡元、5.1百萬新加坡元及7.6百萬新加坡元，佔各年度銷售成本總額約13.6%、19.7%及28.0%。我們主要向供應商A採購這些核心零部件，並與其保持在新加坡境內特定船用引擎及發電機的獨家分銷權。此合作關係為我們帶來策略優勢，原因是供應商A的產品持續佔有可觀的市場份額。我們與供應商A訂立的分銷協議訂明若干船用引擎、發電機及備件的最低採購目標。由於我們未能達成這些強制性銷量，故供應商A理論上有權終止獨家分銷安排。儘管供應商A迄今未行使此權利，而這亦反映我們作為其在新加坡主要分銷商的地位及過往相互依存的關係，但無法保證供應商A未來不會終止有關協議。任何終止協議或喪失獨家分銷權的情況，皆將嚴重中斷我們的供應鏈、損害船舶物資供應業務，並可能對我們競爭地位及財務表現有重大不利影響。有關我們與供應商A訂立協議的進一步詳情，請參閱本文件「業務—供應商與採購—供應商甄選—引擎、發電機及備件採購」一段。

倘若供應商A無法或不願意繼續向我們供應足夠產品或以可比商業條款供應產品（包括定價、交付期、信貸條款及售後支援），我們可能面臨供應中斷、採購成本上升或建造時程延遲等問題。儘管市場上可能存在替代產品，惟任何替換都可能需要進行相容性調整、取得客戶認可及／或船級社批准，並變更備用零部件庫存與維護安排，可能無法在規定時限內完成。任何此類中斷或成本增加均可能對我們的生產進度、利潤率及按時交付工作船的能力造成不利影響，進而對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

**原材料及零部件成本上漲，或供應鏈中斷，均可能對造船服務線的生產及盈利能力造成不利影響**

造船服務線的生產及盈利能力深受原材料、零部件及運輸成本與供應狀況的影響。工作船建造主要採用的原材料包括鋁合金板材、螺旋槳，並搭配各類電氣元件及輔助系統。此類物料及其採購與交付相關的物流定價可能受到我們無法控制的環球因素影響，包括商品市場波動、全球市況、能源成本、外匯匯率波動及關稅。

## 風險因素

由於我們大部分銷售合約採用固定價格模式，因此特別容易受到鋁材價格上漲的影響。倘合約金額確定後相關成本攀升，或我們無法將此類漲幅轉嫁予客戶，則該等項目可能出現利潤壓縮或虧損淨額。

此外，我們營運的穩定性取決於供應商能否及時供應物料及零部件。儘管我們通常向經核准名單上的多家供應商採購原材料及標準零部件，部分關鍵零部件僅能從有限供應商處採購，而船用引擎及發電機主要透過我們與其訂立的分銷安排向供應商A採購。供應鏈內的任何中斷，無論是因勞資糾紛、運輸瓶頸、關鍵供應商面臨財務困境或極端天氣所致，皆可能延誤我們的生產進度與交付期限。此類中斷可能導致生產暫停，以致損失收益及增加營運資金需求，進而對我們的業務、財務狀況及經營業績有不利影響。

**若未能續期、維持或遵守營運及管理工作船船隊所需之牌照、許可證或證書，本公司業務運作可能受不利影響**

我們的業務營運涵蓋造船與工作船租賃、船務代理及船舶物資供應，其運作取決於我們獲取、續期並遵守各類牌照、許可證及證書的能力。我們的工作船租賃業務取決於工作船船隊維持有效註冊狀態，且獲船旗國註冊及海事港務局所簽發的港口工作船牌照。遵守該等要求是船舶合法營運及保險保障的強制性要求。若未能滿足相關要求或未能通過船旗國或港口國主管機關的檢驗，則可能導致工作船遭扣留、註冊資格被撤銷或喪失在新加坡港內營運的權利。進一步詳情請參閱本文件「監管概覽」一節及「業務—牌照、許可證及批文」一段。我們無法保證不會因未遵守適用要求、監管要求變更或其他行政措施，導致主要牌照、許可證或批文遭暫停、撤銷、收回或終止。我們亦無法保證現有牌照、許可證及批文不會出現變更、修改或附加新條件，此類變動可能增加合規負擔，並對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成不利影響。

此外，維持及取得工作船的「船級」認證，對我們工作船租賃業務的營運可行性，以及我們的造船業務在船級社監督下建造的工作船能否如期完工交付至關重要。經國際船級社認證，通常是工作船註冊、投保及商業營運的先決條件。為維持工作船的船級狀態，工作船必須通過船級社、船旗國及港口當局定期實施的驗船以及臨時檢查。

就我們的工作船租賃業務而言，工作船每次進出港口時亦可能接受檢查。若未能通過任何驗船或檢查，可能導致工作船證書及營運牌照遭暫停或撤銷，使船舶在完成整改前失去租賃或商業服務資格。就我們的造船業務而言，本公司工作船通常在船級社監督下建造，並須於交付前取得船級認證（如相關造船合約有此規定）。若於建造期

## 風險因素

間未能取得或維持船級認證，可能導致交付延誤、額外整改成本、合約爭議或客戶潛在索償。儘管於往績記錄期間及於最後實際可行日期，我們所有工作船均通過船級社及各港口國管制機構進行的各項驗船及檢查，惟無法保證工作船營運將持續符合要求。

### 員工成本上漲或會對本集團之盈利能力及財務表現造成不利影響

於2023財政年度、2024財政年度及2025財政年度，本公司的直接勞工成本分別約為4.0百萬新加坡元、4.0百萬新加坡元及4.2百萬新加坡元，分別佔銷售成本約16.2%、15.5%及15.6%。於2023財政年度、2024財政年度及2025財政年度，本公司的員工成本分別約為2.7百萬新加坡元、4.2百萬新加坡元及4.3百萬新加坡元，分別佔銷售及行政開支約43.1%、49.7%及50.7%。新加坡勞動力供應與成本通常受市場供求、通脹率及整體經濟狀況影響。新加坡並無一般最低工資政策。然而，僱用外籍勞工的僱主須向本地僱員支付本地員工薪金門檻（「本地員工薪金門檻」），現行全職員工月薪基準為1,600新加坡元，並將於2026年7月1日起調升至1,800新加坡元。概不保證未來本地員工薪金門檻或其他僱員福利不會上調，亦無法確保勞動力供應及平均工資水平將保持穩定。

勞工成本上漲或技術工人短缺可能增加我們的營運開支。若我們日後無法招募並挽留足夠合資格員工、或者如未能及時替補離職人員，或員工成本大幅攀升，將對我們的營運及盈利能力造成重大不利影響。

### 我們可能面臨勞動力短缺、勞動力成本上升及勞資糾紛，此類情況可能對我們的業務、財務狀況及營運成果造成重大不利影響

我們在造船與工作船租賃、船務代理及船舶物資供應等領域的營運，取決於吸引、招聘及留聘技術人才的能力，包括工程師、項目經理及技術專家。新加坡海事服務行業正面臨對技術勞工的激烈競爭，導致工資與員工福利面臨上漲壓力。

截至最後實際可行日期，本公司共有223名僱員，其中88名為本地僱員，而135名則為外籍僱員。我們的外籍僱員於業務各營運崗位任職，包括擔任工作船船員。因此，我們的大部分勞動力由根據新加坡工作准證框架聘用的外籍員工組成。所有在新加坡工作的外籍員工均須持有由人力部（「人力部」）簽發的有效工作准證。根據其職位、資歷及薪酬水平，我們的外籍僱員持有就業通行證（「就業通行證」）、S通行證或工作准證。部分外籍僱員僅持有工作准證。就業通行證持有人為外籍專業人士、經理及行政人員，須符合規定的最低薪資與教育資格標準，並受最低薪資要求所規限，但不受外籍勞工配額管制或徵費限制。S通行證持有人為中級技能外籍僱員（包括技術人員及主管），須滿足最低薪資門檻，並受外勞僱用比例上限配額管制及適用外籍勞工徵費規範。

## 風險因素

近期法規調整已將就業通行證持有人最低薪資門檻調升至6,000新加坡元，通行證持有人則調升至3,600新加坡元。此外，針對造船廠的外勞僱用比例上限（「外勞僱用比例上限」）亦已下調，該上限規範企業外籍勞工佔本地僱員比例的最高值。海事領域基礎技能(R2)外籍勞工的徵費亦調升至每月每名勞工600新加坡元。

此類監管變動存在雙重風險：(i)由於我們通常採用固定價格合約（尤其在造船、維修及保養服務線），可能無法將此類強制性勞工成本與徵費轉嫁予客戶，同時直接削弱盈利能力；及(ii)外勞僱用比例上限削減將限制我們可按當地員工人數聘用的外籍技術人員數目。若我們無法維持符合收緊比率所需的本地僱員人數，我們可能面臨難以續簽現有工作准證或為重要外籍人員（包括技術人員、船員及其他支援我們港口碼頭設施、造船、工作船租賃及船舶物資供應業務所需的營運人員）取得新工作准證的困境。

隨著業務擴張，我們可能需要增聘人員及產生較高的招聘、培訓及留聘成本，可能對管理資源及經營開支構成壓力。人手短缺、工資大幅上漲、勞動法規變更、員工流失率增加、最低工資或其他員工福利成本增加，或外籍勞工徵費調整，均可能導致項目延誤、生產力下降及營運開支上升。

此外，我們與其他行業參與者爭奪高技術工人及合資格船員，競爭對手若提供更高薪酬或更優厚的聘用條件，或能夠吸引我們的高技術人員轉投。倘若大量資深人員離職，而我們未能及時且以具成本效益的方式補充人手，則可能會對營運效率、服務品質及客戶滿意度構成影響。上述任何情況皆可能導致項目延誤、間接成本增加、未能符合海事港務局或船旗國標準，並對我們的業務、財務狀況及經營業績有重大不利影響。

另外，我們的業務亦易受潛在勞資糾紛、工業行動或或其他形式勞資衝突的影響。任何有關干擾均可能延誤工作船建造、維修及運輸時程，阻礙正常營運活動。長期或未解決的糾紛可能導致營運中斷、營運成本增加及履行合約責任延遲。倘任何糾紛升級為法律或監管程序，我們可能產生重大額外支出，分散管理層對日常營運的注意力。

**工作船建造與銷售使本公司面臨產品責任及其他船舶相關責任，任何重大索償或不利裁決均可能對經營業績及財務狀況造成負面影響**

工作船建造與銷售業務使我們面臨產品責任及其他船舶相關責任、經濟損失及其他索償的固有風險。若任何工作船或零部件被指控或判定存在設計、工藝或原材料缺陷，或因客戶操作不當導致人身傷害、財產損失或其他損害（包括死亡），我們可能面臨產品責任、保修及／或經濟損失索償。此類事件亦可能損害我們的品牌形象、聲譽及對工作船質量的觀感。

## 風險因素

我們投購第三方產品及一般責任保險，以涵蓋客戶或其他外部方對本公司提出的索償。然而，保險可能無法完全涵蓋各類損失，且受限於保額上限、免賠額或除外責任條款，未來亦可能無法以商業上可接受條件續保。因此，我們可能需要承擔超出保險承保範圍或未獲保障的責任或開支。

任何與產品責任或相關索償相關的不利裁決，特別是涉及重大人身傷害、財產損失、環境影響或身故的個案，可能導致巨額金錢賠償、法律費用及聲譽損害。此外，此類事件引發的負面輿論或客戶信心下滑，將對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

**柴油及／或B100生物柴油價格的意外波動或燃料供應中斷，可能對涵蓋工作船活動、其他船舶相關服務的財務表現產生不利影響。**

燃料成本是我們營運開支的組成部分之一。於往績記錄期間，燃料成本分別約為1.4百萬新加坡元、2.0百萬新加坡元及1.7百萬新加坡元，佔本集團2023財政年度、2024財政年度及2025財政年度總收益成本約5.6%、7.6%及6.3%。燃料主要用於工作船租賃服務及工作船營運，包括航程期間、待命時間及港口調度。燃料價格之任何上漲，將使營運成本相應上升。

柴油燃料價格與國際原油價格密切相關，並受諸多我們控制範圍以外之因素影響，包括地緣政治緊張局勢、匯率波動、全球供求動態及主要產油國生產政策。我們通常以現行市價向當地供應商採購柴油燃料，未簽訂長期固定價格供應協議。

此外，為配合我們的可持續發展舉措與產品開發，我們正研發專為B100生物柴油推進系統設計的「Eco-Green」鋁製工作船，並已針對B100動力工作船進行1,000小時海試，以支持B100生物柴油動力港口工作船的評估與採用。隨著B100生物柴油獲更廣泛應用，B100生物柴油的供應量與價格可能對本公司營運產生日益顯著的影響。B100生物柴油的價格與供應狀況可能受非我們所能控制的因素影響，包括生物柴油及其原料的供需動態、加工產能、物流與分銷限制、外匯匯率波動，以及法規要求、獎勵措施或技術標準的變動。

若柴油燃料及／或B100生物柴油價格大幅攀升或供應中斷持續，我們可能無法將成本增加轉嫁予客戶，亦難在短期內以可比條款取得替代供應。此類情況可能使營運成本增加、削弱盈利能力，並對運輸、工作船營運及其他服務等業務部門的業務營運、財務狀況及經營業績造成不利影響。

## 風險因素

船隊老化及工作船的任何重大停航時間，可能增加我們的營運成本並中斷營運，從而對我們的盈利能力造成重大不利影響

我們的商業模式仰賴工作船船隊的持續可用性與高效運作，此船隊不僅支援工作船租賃服務，亦為船務代理服務線下的若干港口及船舶綜合管理服務提供支援，包括運用工作船進行碇泊處與岸上間的船員轉運。此外，工作船亦運用於船舶物資供應服務線下的貨物及物資運送。因此，船隊可用性、可靠性或效率的任何下降均可能影響我們營運的多個層面。

一般而言，工作船維持良好運作狀態的成本隨船齡增長而上升。截至最後實際可行日期，我們自有的工作船船齡介於零至六年之間，此現況有助於控制維修成本並優化營運效率。然而，隨著船隊老化，預期營運及保養支出將隨之增加。較舊的工作船通常燃油效率較低，且因磨損、不斷演進的環保與安全標準，以及新型船舶的技術進步，導致保養成本更高。保險費率亦可能隨工作船船齡增長而上升，且較老舊的工作船對承租人吸引力較低，從而可能對租船需求及租金水平產生不利影響。

此外，老舊工作船通常需更頻繁地進行檢驗、調查及維修，可能導致停航時間增加。適用於老舊工作船的政府法規及安全或設備標準，可能要求額外資本支出用於改裝、改造或安裝升級設備以維持合規性。此類法規亦可能限制老舊工作船可從事的作業類型或貿易活動。我們無法保證現行市場環境足以支應此類額外支出，亦無法保證老舊工作船在剩餘使用壽命期間能維持盈利營運。若處置老舊工作船，其轉售收益可能低於賬面價值，導致減值損失。

再者，任何導致工作船長期或重大停航的事件(包括船員短缺、大規模維修保養、碰撞事故、特別檢驗、勞資糾紛，或關鍵船員生病或身故)均可能中斷營運。工作船亦可能因不可控因素遭主管機關扣留、查扣或限制航行。長期停航將導致租船部署、船員調度或船舶綜合管理服務延誤，以及補給與備件供應受阻，進而造成收入損失、營運成本增加，並可能面臨合約索賠或罰款風險。此類中斷事件的發生頻率與持續時間將隨船齡增長而增加。

因此，船隊老化及工作船重大停航事件可能對我們的工作船租賃、船務代理及船舶物資供應業務造成重大不利影響，進而衝擊我們的業務、財務狀況、經營成果及發展前景。

我們依賴第三方服務供應商及海外代理商提供特定受規管、專門的海外港口服務，其履約失當將對營運及聲譽造成負面影響

我們的船務代理服務的一大特點是將靠港協調與內部工作船租賃、船員配置及補給能力相結合，包括部署自有工作船以支援海上物流作業。

## 風險因素

儘管採用此整合模式，我們仍會代表我們的客戶安排及協調若干服務，此類服務涉及法規規範、特定港口要求，或需持牌營運商及專業設備。相關服務可能包含由第三方供應商執行的領港、拖船協助、燃料加注協調及水下檢查。

此外，為支援在東南亞地區營運的客戶，我們透過位於新加坡的區域樞紐，協調馬來西亞、印尼等司法管轄區的第三方當地代理商網絡，集中管理通訊往來、文件流轉及靠港安排。

我們與多數第三方服務供應商或海外代理商並無長期合約安排。儘管我們協調該等服務，但並未直接掌控其日常運作。概不保證彼等將持續以及時、可靠且具成本效益的方式為我們提供服務，亦無法保證彼等不會遭遇營運困難、財務困境、勞資糾紛或違反適用法律法規。

任何與此類分包商或代理商的服務中斷、延誤、違約或糾紛，皆可能導致服務中斷、遭港口當局處罰或客戶關係受損，上述情況均可能對我們的業務營運、財務狀況及聲譽造成重大不利影響。

**我們絕大部分的收益來自主要客戶或經常性客戶，若任何該等客戶業務流失或減少，可能對我們的經營業績造成重大不利影響**

我們的收益大部分來自少數主要客戶的持續委聘，這些客戶分佈於造船、工作船租賃及船務代理領域。於往績記錄期間，本公司五大客戶分別佔總收益約40.2%、33.3%及29.8%，而最大客戶佔總收益的百分比分別約為25.6%、20.0%及11.0%。客戶普遍並不訂立長期服務安排，且或會因需求波動、自身營運需求變動、採購或排程決策、預算限制或其他非我們所能控制的因素而減少、延遲或終止訂單或服務需求。概不保證現有客戶將持續以相同規模或相近條款繼續委聘我們提供服務，甚至可能完全終止委聘。任何主要客戶的流失，或其訂單或服務委聘的重大縮減、延遲或終止，皆可能導致收益下降及工作船船隊與人力資源利用率下降，從而可能對我們的營運效率和盈利能力造成不利影響。利用率下降亦可能推高單位成本、壓縮利潤空間，並對現金流造成負面影響。此外，我們拓展客戶群的多元化策略未必會成功，或需投入額外時間及資源；若未能實現此目標，可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

## 風險因素

我們必須遵守的環境及排放管制規定日益嚴格，或會需要額外投資，從而增加經營成本

我們的營運須遵守多項國際及國內環境法規，包括國際海事組織及相關當地機構頒佈有關(其中包括)排放、燃料品質及廢棄物管理的準則。海事服務行業正逐步轉型為低碳與節能營運模式，未來各國政府可能實施更嚴格的排放限制、燃料使用規定或船舶分級準則。

為符合現有或未來規定，我們可能需額外產生資本開支進行船舶改裝，安裝排放控制與監測設備等額外設備，就替代燃料進行燃料系統改裝，以及為符合相關標準而採取其他升級措施，或購置符合規範的新船，此舉可能增加營運及保養成本。若未能達標，恐面臨罰款、工作船營運限制或聲譽受損等後果。概不保證我們能將此類額外成本轉嫁客戶，亦無法保證盈利能力不會受到不利影響。詳情請參閱本文件「業務 — 環境、社會及管治措施」一段。

我們在日常工作船租賃及船務代理營運中依賴數碼通訊及船舶追蹤系統，而任何系統故障、運作異常或網絡攻擊均可能導致業務中斷

我們的船務代理與運輸業務依賴即時數碼通訊及船舶追蹤及監察系統，以協調港口當局、客戶與第三方服務供應商及船長之間的運作。任何影響本公司內部系統或服務供應商系統的故障、數據損毀、網絡攻擊、系統中斷或未經授權的存取，均可能導致營運規劃與調度受干擾、機密資料等數據遺失、損毀或未經授權披露，以及削弱我們高效提供服務的能力。儘管我們於往績記錄期間並無發生重大系統故障或數據外洩事故，但概不保證未來不會發生此類事故。此類系統的重大故障或中斷、任何網絡攻擊或數據安全漏洞，均可能導致營運延誤、財務損失、監管責任或聲譽受損，進而對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

我們的保險範圍可能不足以彌補因營運事故、海難或其他無法控制的事件所引致的損失

於營運工作船船隊的過程中，我們面臨各種無法控制的營運風險及外部風險，包括碰撞及其他海事事故、環境污染事故、漏油事故、擱淺、火災、爆炸、貨物或財物損失或損壞、海盜或恐怖襲擊。機械故障、人為失誤、政治行動、勞工罷工、惡劣天氣條件及其他不可預見情況亦可能導致營運中斷。任何此類情況或事件的發生，均可能造成收益虧損、營運成本增加或其他責任。

我們為工作船購買的保險保障，涵蓋船東及船舶營運商通常投保的風險。進一步詳情請參閱本文件「業務 — 保險」一段。然而，概不保證所有風險均已投保或將持續獲得充分保障，亦概不保證任何索償將獲全額或及時支付，或未來仍能以商業合理保費

## 風險因素

就上述任何風險取得同等保險保障。例如，現行保單並不涵蓋特定風險，包括因正常損耗、恐怖襲擊、放射性或化學污染，以及船東及／或船員故意或過失行為所或重大疏忽導致的損失及損害。此外，我們尚未就貿易相關風險投保，例如因政治動盪、勞工罷工、扣押、船員逃逸、船員患病、傳染病、偷渡者、毒品查獲、無法裝卸貨物等導致的延遲或扣留所引致的收益虧損，此類風險均被視為貿易風險。實施更嚴格的環境法律及法規亦可能導致環境損害或污染的投保成本上升，甚至無法就該等風險投保。

倘出現未受保損失或損失超過受保限額，則我們的經營業績、財務狀況及業務經營可能受到不利影響。即使我們的保險保障範圍足夠彌補我們的直接損失，理賠延遲或無法取得替代工作船仍可能導致營運中斷。此外，重大保險索賠可能對未來保費產生不利影響，或限制我們取得優惠保險條件的可能性。

### 我們面臨與工作場所安全及發生事故相關的風險

在造船服務、維修保養及靠港服務等營運過程中，工作場所可能發生工傷與事故。在造船作業中，員工與承包商面臨造船廠及製造作業常見的危害，包括：船體製造與焊接作業(如灼傷、火災及焊接煙霧暴露)、切割與研磨作業(包括火花飛濺、碎屑飛散及眼部受傷)、於上層結構或棚架高空作業(墜落)以及船廠內搬運重型零部件與物料(擠壓與夾傷)的風險。造船作業亦需使用起重設備(如起重機與叉車)搬運船體分段、引擎及其他大型設備，縱使實施安全管控與程序，但仍可能增加吊裝物墜落、碰撞及其他事故風險。

在提供靠港服務時，我們的員工與船員亦面臨與海洋及船廠環境相關的其他職業危害，包括船舶移動、繫泊與解繫作業、惡劣天氣或海況下的甲板作業及貨物裝卸所產生的風險。此類活動可能需操作重型機械與起重設備(包括起重機)，即使遵循標準安全程序，仍可能增加工傷或事故發生機會。

於往績記錄期間及截至最後實際可行日期，我們錄得數宗工作場所意外，導致我們的僱員發生與工作場所相關的受傷事故。有關重大意外的進一步資料，請參閱本文件「業務—環境、社會及管治措施—社會責任—職業健康與安全」一段。

任何工作場所的嚴重事故或工傷事故，皆可能導致停工、監管調查、罰款、索賠、聲譽受損及額外補救措施開支。此類事件可能使我們的營運中斷，並對業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。我們過去曾因相關傷害或損害事故而面臨罰款、處罰及其他法律責任，未來亦可能面臨此類情況。

## 風險因素

概不保證未來不會發生任何可能導致財物損失、人員受傷或甚至導致我們的員工或船員死亡的事故或意外事件。任何此類事件均可能引發法律責任或索賠，包括因我們的員工或船員疏忽或魯莽行為所引致的責任，亦可能觸發監管機構調查或採取執法行動，迫使我們修改或暫停特定營運活動。此類事件可能干擾我們的業務運作、增加營運成本與合規支出，並對我們的聲譽、業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

**我們於新加坡面臨船舶融資方面的挑戰，任何未來股本集資活動均可能對股東造成股權攤薄效應。**

新加坡的海事服務行業面臨特定的融資挑戰。當地銀行可能不願提供船舶購置融資，限制了我們獲取傳統資金來源的途徑。因此，我們可能需要額外資本支持營運、船隊擴張或其他業務發展計劃。若內部資源不足，我們可能透過私募或其他發行新股權或股權掛鈎證券或債務證券方式，或取得新的信貸額度或擴大現有信貸額度籌措資金。外部融資能力取決於多種因素與不確定性，包括未來財務狀況、經營業績、現金流量、股價表現、國際資本與貸款市場的流動性，以及新加坡有關外資及海事服務行業的法規。概不保證此類融資能及時到位、滿足所需金額或具備有利條款。

此外，舉債將增加我們的債務償付責任，並可能使我們受制於營運及融資契約條款，進而限制業務活動。若未能以可接受的條件籌措充足資金，將可能導致流動性受限、押後發展計劃，並對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。此外，發行任何股權或股權掛鈎證券，均可能導致現有股東的權益被大幅攤薄。

**我們期租合約所得的收益取決於客戶的工作船使用率及租賃業績**

我們的工作船偶爾會以期租協議形式長期租賃予客戶，租期通常介乎一至五年。就期租期間而言，協議可能訂明多段分租期，在此期間租船租金水平將根據協定機制進行檢討與重新協商。

根據我們的期租協議，客戶須根據自身需求自行安排貨物運輸及設定航程時間表。若客戶因營運需求變動、項目延誤、需求減少或基礎合約流失而無法充分有效運用我們的工作船，則客戶可於續約時提出降低租船租金，或要求修改現有協議。此外，客戶亦可要求本集團簽訂補充協議，於其他時段調整租船費用。

無法保證客戶將持續以預期水平使用我們的工作船，或維持協定的租船租金水平。任何使用率下降、預定部署延遲或取消，或租船租金水平下調（無論在續約時或船舶租賃期內），皆可能導致我們收益與現金流量減少，並對盈利能力及財務狀況有不利影響。

## 風險因素

此外，若客戶遭遇財務困難或延遲支付租船租金，則我們可能產生額外催收成本、面臨糾紛或遭遇船舶租賃收入中斷。

我們的工作船租賃業務受租金水平市場波動及工作船使用率可能偏低所影響，這可能對我們的收益及盈利能力造成重大不利影響

於最後實際可行日期，我們營運一支有19艘工作船的船隊，其中三艘從事期租業務，而16艘則從事程租業務及／或支援我們的船務代理服務。

就程租而言，租船租金通常按航次議定，並受航程距離、航程時間及現行燃油價格等短期市場因素所影響。此舉使本公司收益直接承受市場波動風險。儘管該等安排提供營運彈性，但亦導致收益僅在工作船實際執行航程時方會產生。因此，工作船在任務間隙可能出現閒置期，在此期間我們仍需承擔船員薪資、保險、維修及折舊等固定營運成本，卻無獲得相應收入。

就期租而言，新訂或續訂合約的租船租金水平將根據協商時的現行市場狀況進行協商。整體經濟環境、特定領域需求、船舶供應量及燃料成本等因素均可能影響收費水平。若市場收費水平普遍或持續下跌，可能對現有合約期滿後的未來租船收益構成壓力。

整體市場收費水平下滑、服務需求減少或工作船閒置時間增加(特別是程租)均可能導致收益大幅減少。若無法縮短閒置期或以商業可接受條件簽訂租約，固定成本可能侵蝕獲利能力。任何有關長期不利狀況均可能對本公司業務、財務狀況、現金流量及經營業績造成重大不利影響。

### 我們面臨外匯風險

由於業務營運所用貨幣之間匯率波動，我們面臨若干外匯風險。我們的收益以新加坡元計值，而銷售成本、經營開支及資本支出主要以新加坡元產生，部分付款承諾與支出則以美元計值。特別是，向供應商A採購的引擎、發電機及其他備件的購買價格以美元結算。由於我們的報告貨幣為新加坡元，故綜合財務報表中所有收益及其他會計項目均換算為新加坡元，因此以新加坡元呈列的經營業績與財務狀況將受新加坡元與美元匯率波動影響。

於往績記錄期間，美元兌新加坡元匯率波動導致2023年產生虧損淨額約0.1百萬新加坡元、2024年產生收益淨額約0.09百萬新加坡元，以及2025年產生虧損淨額約0.2百

## 風險因素

萬新加坡元。概不保證我們將能有效管理此類外匯風險。倘若面臨該等匯率劇烈波動且未能採取特定外匯管控措施減輕風險，則經營業績及財務表現可能受到不利影響。

### 我們可能無法有效管理庫存水平，導致營運中斷及成本增加

我們的營運需維持充足庫存，包括提供造船、船舶物資供應及相關海事服務所使用的鋁板、引擎、船舶設備、備件及消耗品，以滿足客戶對造船服務、船舶物資供應、銷售及相關海事服務的即時需求，並支援內部維修及船舶保養等作業。有效庫存管理面臨重大不確定性，包括供應商交貨期變動、供應商可靠性及客戶需求波動。

若我們未能精準預測需求或遭遇供應商意外延誤，可能導致庫存短缺。有關短缺可能影響我們及時履行客戶訂單與合約責任的能力，損害我們的可靠聲譽，並造成銷售或收益損失。

我們無法保證始終能維持最佳庫存水平，亦無法準確預測需求。任何需求判斷失誤、項目執行延遲或客戶訂單變更均可能導致高昂的成本短缺或低效的庫存積壓。庫存管理失當可能引發營運中斷、增加庫存減值準備及持有成本，上述任一情況均可能對本公司業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

### 本集團過往增長率、收益及利潤率未必能反映本集團之未來表現

2023財政年度、2024財政年度及2025財政年度，本集團收益分別約為34.9百萬新加坡元、40.9百萬新加坡元及46.4百萬新加坡元。同期，本集團的溢利及全面收益總額分別約為3.8百萬新加坡元、6.1百萬新加坡元及9.7百萬新加坡元，純利率分別約為10.8%、14.8%及21.0%。有關我們經營業績的論述，請參閱本文件「財務資料」一節。

使用我們的歷史財務資料預測或估算未來財務表現存在固有風險，因該等資料僅反映特定條件下的過往表現。基於勞工成本上漲、燃料及船舶維修保養成本上升、客戶需求波動，或競爭環境及監管環境變化等多種因素，我們可能無法維持歷史增長率或利潤率，此類因素或將導致本集團收入及利潤率下降。概不保證我們未來能達到與往績記錄期間相同的收益增長或盈利水平。投資者不應過度依賴歷史財務資料作為未來財務或營運表現的指標。

## 風險因素

### 未能及時收款可能對我們的現金流量、營運資金及經營業績產生不利影響

於2023年、2024年及2025年12月31日，我們的貿易應收款項分別約為7.2百萬新加坡元、6.1百萬新加坡元及6.6百萬新加坡元，其中逾期但未減值的款項分別約為4.6百萬新加坡元、3.1百萬新加坡元及4.0百萬新加坡元。於2023財政年度、2024財政年度及2025財政年度，我們的貿易應收款項周轉天數分別約為74.2天、59.1天及49.8天。有關我們貿易應收款項的進一步詳情，請參閱本文件「財務資料 — 資產負債表特定項目 — 貿易應收款項」一段。

倘若我們未能及時收回貿易應收款項，我們的現金流量及營運資金可能受到不利影響。即使最終能收回逾期貿易應收款項，追討過程或會耗時，並需額外投入財務及人力資源。此外，客戶實際收款週期與供應商與分包商授信週期若存在重大差異，可能導致重大現金流量錯配，進而對營運資金是否充足造成負面影響。此將對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

### 我們於截至2023年12月31日錄得流動負債淨額

截至2023年12月31日，本集團錄得流動負債淨額5.8百萬新加坡元，乃主要由於我們在2023年收購新港口碼頭設施的資金需求，導致應付當時股東款項餘額6.4百萬新加坡元。詳情請參閱本文件「財務資料 — 流動資產淨值」分節。概不保證未來不會出現流動負債淨額狀況。倘流動負債淨額狀況於未來再度出現，將使本公司面臨流動性風險，而這可能限制我們作出必要資本支出或拓展業務機會的能力，並可能對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

### 我們的成功主要仰賴關鍵管理人員，以及我們吸引及挽留其他合資格管理層的能力

我們一直以來，且未來仍將持續依賴執行董事及高級管理團隊的持續服務，彼等具備對我們的營運及業務發展至關重要的豐富經驗及行業知識。尤其是，本集團迄今取得的成就，主要歸功於執行董事、董事會主席、控股股東之一兼本集團創辦人Chua TK先生，彼於新加坡海事服務行業擁有逾28年經驗。Chua TK先生及本集團其他主要人員的背景及經驗詳情載於本文件「董事及高級管理層」一節。

若我們的高級管理層或執行團隊成員離職，可能導致營運中斷及戰略規劃受阻。我們可能無法及時物色合適人選接替職務，或無法以可接受的成本接替職務，甚至完全無法物色人選接替職務。此外，若主要人員轉投競爭對手或創立競爭企業，我們可能流失專業技術、商業機密、客戶及核心員工。

## 風險因素

我們的成功亦取決於能否吸引、培訓及挽留足夠數量經驗豐富且具備專業資格的技术人員，包括工程師、設計師、工匠及其他技術勞工，例如專業安裝人員、裝配人員及測試人員。然而，在新加坡海事及造船行業中，此類人才的競爭激烈，我們無法保證未來能招募或挽留足夠員工滿足營運及擴張需求。若未能如此行事，可能對我們的業務、經營業績、財務狀況及前景造成不利影響。

### 我們可能無法成功實行策略或者實現業務目標

本文件所載業務目標及策略，乃基於我們的現有計劃及意向、現行環境、相關行業預期前景、全球宏觀經濟狀況，以及現行經營所在司法管轄區的政府法規、競爭優勢的延續性及其他相關因素制定。誠如本文件「未來計劃及[編纂]用途」一節所論述，部分未來業務策略乃基於若干假設而定。

我們成功實行業務策略可能受到多項因素影響，包括資金供應是否充足、政府政策變動、與我們行業相關的法規、經濟狀況、我們維持現有競爭優勢的能力、我們與客戶的關係、新市場參與者的威脅，以及本節其他部分披露的其他風險因素。概不保證我們能成功實施策略，亦無法保證即使實施策略將會達成目標。倘營商環境出現重大不利變化，導致我們未能實行全部或部分業務計劃，則我們的業務、財務狀況及前景可能受到不利影響。

### 我們可能無法發現並阻止我們的員工、船員或第三方欺詐、行為不當或違規

我們面臨員工、船員、代理商、客戶、供應商或其他第三方可能涉及欺詐、不當行為或其他違法活動的風險。此類行為可能導致財務損失、法律責任、監管制裁以及聲譽受損。潛在不當行為的例子包括挪用資產、偽造紀錄、虛假陳述或其他可能造成我方損失、損害信譽及業務關係的行為。

我們的內部控制程序旨在監控營運與整體合規狀況。然而，我們或會無法及時識別不合規事項及／或可疑交易。無法保證我們能夠偵測、遏止及防止所有該等來自員工或其他第三方之行為。因此，欺詐及其他不當行為仍可能持續發生，包括因此引發的負面輿論，該等事件可能對我們的業務、聲譽、財務狀況及經營業績造成不利影響。

## 風險因素

### 我們可能不時因營運而捲入法律及其他爭議及索償

鑑於海事服務行業的固有風險，包括可能發生導致財產損失或損毀、員工傷亡的事故，我們可能不時與員工、服務供應商或客戶產生爭議或索償。爭議可能源於被指稱的服務未達標準、延誤、付款問題，或工作相關傷害及索償。該等訴訟結果本質上難以預測，可能出現我們被判處向對方支付過高損害賠償金或補償金的情況。於最後實際可行日期，我們並無參與亦不知悉存在任何訴訟或法律程序。儘管我們計劃於業務日常過程中就可能發生的任何法律訴訟捍衛自身權益，但我們可能就申索面臨對業務、財務狀況及經營業績產生不利影響的判決或達成和解。

此外，參與任何法律或監管程序可能會分散管理層處理日常營運的時間與精力，增加保險費支出，並導致額外的合規或補救成本。另外，即使程序初期看似無關緊要，亦可能因具體情況、相關方或潛在風險而擴大範圍或加劇財務影響。因訴訟、仲裁或其他爭議所引發的不利判決、和解或負面輿論，可能損害本公司聲譽、破壞業務關係，並對營運、財務狀況及前景造成重大不利影響。

### 與我們經營所處行業相關的風險

#### 我們須承受海事服務行業普遍存在的風險及波動

我們的業務受制於海事服務行業的週期性與難以預測特性，該行業主要受全球及區域經濟狀況影響，而這些因素均超出我們的控制範圍。市場動態如航運需求波動、船舶供應及原材料價格變動，直接影響新工作船訂單、船舶維修需求以及我們船務代理服務的使用率。該等因素進而影響我們可收取的價格，以及採購商品及服務的成本。

相較於若干業務國際佈局更廣泛的競爭對手，我們的營運主要立足於新加坡。因此，當地海事服務市場的任何不利發展，都可能對我們的財務狀況及經營業績造成重大影響。

近年來，海事服務行業因宏觀經濟及地緣政治因素而經歷顯著波動，包括：

- 全球及區域經濟與地緣政治趨勢、武裝衝突、恐怖活動、禁運、罷工及貿易戰；
- 全球商品及工業產品供需變化，尤其在中國等關鍵市場；
- 國際貿易政策發展，包含關稅、貿易協議修改及保護主義措施；

## 風險因素

- 外匯匯率波動；
- 能源價格；
- 環境法規及其他監管制度演變；
- 全球及區域運輸模式變遷；
- 海事服務行業變動，包括行業整合、收購兼併、破產、重組及聯盟；
- 港口及碼頭基礎設施擴建或淤塞問題；
- 疾病爆發；及
- 營運管理與客戶關係(包括賬單處理及服務)日益採用數碼平台。

鑑於上述因素的動態特性，目前仍難以精確預測其對海事服務行業及本公司業務的影響。若未能有效預判或應對重大變動，可能對本公司業務、財務狀況、經營業績及流動性造成重大不利影響。

**我們面臨來自當地及區域船隻建造商及船務代理服務供應商的激烈競爭，當中許多企業擁有更雄厚的資源及更廣泛的客戶群**

我們所經營的造船及船務代理服務行業競爭激烈。競爭影響我們在現有市場維持及擴大市佔率的能力，亦影響我們開拓新市場的能力。關鍵競爭因素包括技術專業知識、可用產能、定價、交付時程以及與供應商的地理鄰近性。我們面臨來自國際及當地船隻建造商、船務代理服務供應商的競爭，其中多數企業在財務實力、市場推廣及其他資源、既有客戶關係及營運網絡覆蓋範圍方面均優於我們。我們無法保證不會面臨現有或新進入者的競爭加劇，亦無法保證能維持當前競爭地位。若未能有效應對競爭，將對我們業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

**我們可能面臨品牌形象與企業聲譽受損的風險，包括遭受負面輿論攻擊**

我們相信品牌形象及企業聲譽將在提升競爭力及維持業務增長方面發揮日益重要的作用。任何基於客戶滿意度、投訴率或事故率等諸多因素所導致的服務品質實際或感知上的下降，都可能損害客戶信心，導致關鍵客戶流失。無論是否屬實，涉及本公司、服務、營運、董事、高層管理人員、員工或業務夥伴的負面報導，都可能損害公眾對我們品牌的認知、破壞企業形象，並降低對我們服務的需求。

## 風險因素

此外，我們的聲譽亦可能受能否有效開展市場推廣及宣傳活動、管理客戶及業務夥伴關係，以及及時妥善處理投訴或負面輿論等因素影響。無論是否屬實，涉及本集團、服務、營運、董事、高級管理層、僱員或業務夥伴的負面宣傳，均可能損害公眾對本集團品牌的認知、破壞企業形象，並降低對本集團服務的需求。倘若未能維持或提升品牌形象及企業聲譽，我們可能無法留住現有客戶或吸引新客戶，從而對本集團的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

**我們的業務容易受到流行病、自然災害、戰爭、恐怖活動、海盜行為、政治動盪及其他不可控事件的影響**

傳染病爆發或復發(如COVID-19、嚴重急性呼吸系統綜合症(「SARS」)、禽流感、中東呼吸綜合症(「MERS」)、伊波拉及其他流行病或大流行病)可能對本公司業務造成重大不利影響。若工作船營運所在司法管轄區爆發該等公共衛生危機，可能導致全球或區域貿易中斷，進而降低市場對本公司船務代理、運輸及其他服務的需求。當地衛生或政府機關實施的防疫管制措施(如隔離、旅行限制、港口關閉、船員更替限制或檢疫要求)亦可能延誤營運進程、增加營運成本，並對財務表現造成負面影響。

我們的營運同樣可能因火災、水災、斷電、通訊故障、戰爭、人為失誤、海盜活動及類似事件而遭受中斷或損害。該等事件超出我們的控制範圍，可能導致營運出現重大中斷，並對業務造成不利影響。任何該等事件皆可能導致營運縮減或停擺，進而對業務運作造成不利影響、增加成本及／或阻礙服務提供，上述任一情況皆可能對我們的業務、財務狀況及經營業績構成重大不利影響。

### [編纂]相關風險

**股份過往並無[編纂]，股份的流通性、[編纂]及[編纂]或會波動**

於[編纂]前，股份並無[編纂]。股份於聯交所[編纂]及[編纂]，並不保證[編纂]完成後會形成交投活躍的[編纂]或該市場的可持續性。本集團收益、盈利及現金流量的變動、本集團或競爭對手進行的收購、本集團遭遇的工業或環境事故、主要人員流失、訴訟或本集團所提供服務或所需供應品的市價波動、股份[編纂]及整體市場氣氛等因素，均可能導致股份的[編纂]及[編纂]出現重大變動。此外，股份的[編纂]及[編纂]亦可能受到本集團無法控制且與本集團業務表現無關的因素的不利影響，尤其當香港金融市場出現重大價格及成交量波動時。在該等情況下，投資者可能無法以[編纂]或高於[編纂][編纂]其股份，甚至完全無法出售。

## 風險因素

本公司控股股東於[編纂]後出售大量股份，可能對股份的市價造成重大不利影響

概不保證我們的控股股東於[編纂]後相關禁售期屆滿時不會出售彼等的股份。本集團無法預測任何控股股東未來出售股份(如有)對本公司股份[編纂]的影響，亦無法預測該等出售行為的可行性或預期。控股股東出售大量股份，或市場對其可能出售股份的預期，均可能導致本公司股份[編纂]大幅下跌，亦會令投資者對本集團的信心造成負面影響。

[編纂]有權終止[編纂]

有意投資者應注意，[編纂](為彼等本身及代表[編纂])有權於本文件「[編纂] — [編纂]及開支 — [編纂] — 終止理由」一段所載任何事件發生後，於[編纂]上午八時正(香港時間)前任何時間，向本公司發出書面通知終止其於[編纂]項下的責任。該等事件包括但不限於任何天災、戰爭或敵對行動爆發或升級、暴亂、公眾騷亂、內亂、火災、水災、海嘯、爆炸、流行病、恐怖主義、罷工或停工，或[編纂]認為可能對[編纂]的成功或本集團業務或財務狀況構成重大不利影響的其他事件。

我們控股股東的利益未必一直與本集團及其他股東的利益一致

緊隨完成[編纂]及[編纂]完成後(不計及[編纂]獲行使時可能獲[編纂]及[編纂]的任何股份)，我們的控股股東將合共擁有本公司已發行股本的[編纂]%權益。因此，我們的控股股東將對本集團的管理、業務策略及企業事務(包括有關董事選舉、股息宣派及重大交易批准的決定)擁有重大影響力。我們控股股東的利益未必一直與本集團及其他股東的利益一致。倘控股股東以損害本集團或其他股東利益的方式行使影響力(例如推行符合其自身利益的策略、交易或政策)，則可能對本集團業務、營運或其他股東的利益造成不利影響。

日後[編纂]股份，或市場預期該等事件可能發生，均可能對股份現行市價造成不利影響

本公司日後[編纂]額外股份，或現有股東出售股份，或市場預期可能發生該等[編纂]或[編纂]，均可能對股份現行市價造成負面影響。

無法保證本公司或本公司股東未來將不會可能[編纂]額外股份。任何該等事件均可能對本公司股份的[編纂]及[編纂]造成重大不利影響。

## 風險因素

### 無法保證日後會宣派或分派任何股息

於2023財政年度、2024財政年度及2025財政年度，本集團分別向當時股東宣派10.9百萬新加坡元股息、零股息及約5.0百萬新加坡元股息。

根據公司法及細則，本公司可於股東大會上宣派股息，惟股息金額不得超過董事會建議之數額。

董事會亦可不時向股東派付其認為就本公司財務狀況及溢利而言屬合理的有關中期股息，並可不時額外宣派及按其認為合適的金額及日期以本公司可分派資金派付特別股息。任何派付股息的決定將於計及經營業績、財務狀況及董事會視為相關的其他因素後作出。在某一年度未有分派的任何可供分派溢利可予保留及於其後年度分派。倘溢利作股息分派，該部分溢利不得再投入營運。

概不保證我們能夠宣派或分派任何股息。日後宣派股息將由董事會全權酌情決定。

### 本文件所載陳述之相關風險

對於從官方政府來源獲取的資料之準確性，不作任何陳述

本文件「行業概覽」一節及其他部分所載之資料及統計數據乃摘錄自我們委聘之行業顧問所編製之JWA報告，以及各類政府官方刊物。我們委聘該行業顧問以獨立行業顧問身份就[編纂]事宜編製JWA報告。然而，除行業顧問外，本文件所載來自政府官方來源之資料，均未經本公司、獨家保薦人、[編纂]、[編纂]、[編纂]、[編纂]、彼等各自之董事及顧問，或參與[編纂]之任何其他人士或各方獨立核實，故不會對該等資料之準確性及完整性作出任何陳述。

閣下應細閱整份文件，我們強烈提醒 閣下切勿依賴任何報章報導或媒體關於我們或[編纂]的資料

報章及媒體可能對我們或[編纂]進行報導，內容可能包含若干事件、財務資料、財務預測及其他有關我們及[編纂]的資料。我們並無授權報章或其他媒體披露上述資料，亦不會對相關報導的準確性及完整性承擔責任，且不就該等資料或刊物的適當性、準確性、完整性或可靠性作出任何聲明。倘任何刊載於本文件以外刊物的資料與本文件所載資料不一致或存在衝突，我們概不承擔責任。因此，潛在投資者不應依賴任何該

## 風險因素

等資料。在決定是否[編纂]及／或[編纂]本公司股份時，閣下應僅依據本文件所載資料作出[編纂]決策。透過申請購買[編纂]項下的股份，閣下將被視為同意閣下將不會依賴本文件所載以外的任何資料。

### 本集團日後的業績可能會與前瞻性陳述所明示或暗示者存在重大差異

本文件載有各種基於不同假設的前瞻性陳述。本集團日後的業績可能與該等前瞻性陳述所明示或暗示者存在重大差異。有關該等陳述及相關風險之詳情，請參閱本文件「前瞻性陳述」一節。投資者應仔細閱讀本文件全文，並且我們謹此強烈提醒閣下切勿依賴任何報章報導或其他媒體所載有關我們及[編纂]的任何資料(如有)，包括(尤其是)任何財務預測、估值或其他前瞻性陳述。

於本文件刊發前，可能有報章或其他媒體刊載有關我們及[編纂]的資料，而該等資料並未載於本文件內。我們謹此向潛在投資者強調，無論本公司、獨家保薦人、[編纂]、[編纂]、[編纂]及[編纂]，或彼等任何董事、高級職員、僱員、顧問、代理人或代表，或其他參與[編纂]的各方(統稱「專業人士」)，均無授權任何報章或媒體披露該等資料，而任何報章報導、任何日後刊發的報章報導，或任何轉載、解釋或引申的內容亦非由我們或任何專業人士編製、提供來源或授權刊發。我們及任何專業人士均不對任何該等報章或媒體報導，或其中資料之準確性或完整性承擔任何責任。我們對任何該等資料或刊物之適當性、準確性、完整性或可靠性概不作出任何聲明。凡未刊載於本文件或與本文件內容不符或衝突之資料，我們概不承擔任何相關責任。因此，潛在投資者於決定是否[編纂]時不應依賴該等資料。閣下應僅依賴本文件所載資料。