
未來計劃及[編纂]用途

未來計劃

有關我們未來計劃的詳細描述，請參閱「業務－我們的戰略」。

[編纂]用途

假設[編纂]未獲行使，且[編纂]按每股[編纂]港元（即本文件所述[編纂]範圍的中位數）計算，我們預計在扣除就[編纂]應付的[編纂]和估計開支後，將收到[編纂][編纂]約[編纂]百萬港元（相當於約人民幣[編纂]百萬元）。

根據我們的戰略，我們擬按下文所載金額運用[編纂][編纂]作下文所載用途：

- 約[編纂]%的[編纂]，或[編纂]百萬港元，預計將用於我們的研發投資，以加強技術能力，支持長期創新並維持我們在全球消費級3D打印行業的競爭力。具體而言：
 - (i) 約[編纂]%的[編纂]，或[編纂]百萬港元，將用於擴充我們的研發團隊，重點招聘海內外具有深厚的學術造詣，在工業自動化硬件、AI圖像處理算法，AI機器視覺軟硬件、系統集成等領域已取得公認的重要成就的人才。我們擬於2026年、2027年及2028年分別招募約105名、約175名及約70名此類人員。該等研發人員將專門從事以下即將開展的研發活動：
 - **提升打印性能**：我們旨在開發運動控制系統及噴嘴模組，以同時提升打印速度及精度。此外，我們將開發更堅固的機械結構、更精確的運動系統以及AI識別系統，以提高設備長期穩定性。
 - **實現全彩打印**：我們旨在開發多核協同打印技術及全彩UV直噴技術。多核協同打印技術可實現從雙噴嘴到六噴嘴的協調運動控制，提高換色及混色的可靠性，而全彩UV直噴技術可實現千萬色級的色彩還原。
 - **普及功能性工程材料**：我們旨在開發高性能噴嘴及熱端系統，以支持碳纖維複合材料、PC、ABS等高性能工程材料穩定打印。此外，我們將建立工程材料數據庫，開發並預裝各類工程材料（包括TPU、PA及PC）的打印參數配置文件，方便客戶輕鬆使用。

未來計劃及[編纂]用途

- **自動化升級：**我們旨在開發(i)自動調平及首層校準解決方案，無需人工干預即可實現首層樹脂可靠性；(ii)集成式後處理解決方案，探索可與打印平台集成或同步的後處理單元，例如自動化去支撐及表面拋光；及(iii)自動耗材裝載與切換系統，通過開發集成耗材管理系統實現多卷耗材自動檢測、切換及乾燥。
 - **AI賦能軟件：**我們旨在開發AI賦能的智能切片及生成軟件作為AI切片助手，自動識別模型、推薦最佳打印參數及生成支撐結構。此外，我們計劃利用攝像頭及傳感器實時監控打印過程，同時搭配自動警報及補償機制，從而顯著提高首次打印成功率。
 - **即時乾燥系統：**我們旨在開發能夠在打印前即時乾燥打印材料的設備，使新乾燥系統能夠在需要送紙的區域執行即時乾燥。通過利用龍門框架等低成本機器及與免乾燥多色系統集成，我們力求在提高打印質量的同時降低乾燥成本。
- (ii) 約[編纂]%的[編纂]，或[編纂]百萬港元，將用於升級我們位於深圳的研發設施，包括購置和翻新場地以容納專業實驗室。位於深圳的升級後設施將包括FFF、光固化和激光雕刻技術專用實驗室，以支持我們的產品原型製作、測試和迭代開發。此項投資預計將強化我們的研發基礎設施並加速下一代產品的開發。
- 約[編纂]%的[編纂]，或[編纂]百萬港元，預計將用於我們的海外用戶營運，具體而言，用於搭建和運營我們的*創想雲*及*Nexbie*。具體而言：
 - (i) 約[編纂]%的[編纂]，或[編纂]百萬港元，將用於在深圳設立平台運營中心並加強整體運營基礎設施。我們擬組建專門團隊，升級辦公和IT系統，以支持本地化的平台運營、內容策展和用戶管理。此舉是構建堅實運營基礎的戰略規劃的一部分，旨在推動*創想雲*及*Nexbie*的持續發展。詳情請參閱「業務－我們的產品及服務－3D打印成品及服務」。

未來計劃及[編纂]用途

深圳的平台運營中心旨在提升*創想雲*及*Nexbie*與國際客戶接洽、改善服務交付及有效適應市場動態的能力。

具體而言，深圳的運營中心擁有高度集中的工程師和技術人才，此優勢對於提供技術支持及確保平台順利運行至關重要。此外，本公司總部位於深圳，可實現運營無縫整合。

- (ii) 約[編纂]%的[編纂]，或[編纂]百萬港元，將專門用於*創想雲*及*Nexbie*營銷及推廣活動，以擴大我們的全球用戶基礎並提升*創想雲*及*Nexbie*流量，包括對創作者的激勵、與關鍵意見領袖(KOL)的合作、在應用商店中投放廣告及發佈公關文章。我們擬通過舉辦主題推廣活動、實施創作者激勵計劃及與KOL合作以及其他線上線下渠道，在全球市場提高*創想雲*及*Nexbie*知名度、吸引新用戶及留住現有用戶。
- 約[編纂]%的[編纂]，或[編纂]百萬港元，預計將用於全球品牌推廣及銷售渠道開發。具體而言：
 - (i) 約[編纂]%的[編纂]，或[編纂]百萬港元，將用於進一步加強品牌營銷和推廣，以提升全球品牌知名度。該筆款項乃指定用於產品推廣而非*創想雲*及*Nexbie*。其涵蓋旨在提高品牌整體知名度的策略，包括在谷歌及Facebook等社交媒體投放廣告，以及與KOL合作進行產品推廣。我們擬通過數字廣告、社交媒體平台以及與KOL合作等方式，加強在線上線下渠道的影響力，並擴充我們的營銷團隊。該等舉措是我們構建全球知名品牌、推動長期用戶增長和產品複購戰略的關鍵組成部分。
 - (ii) 約[編纂]%的[編纂]，或[編纂]百萬港元，將用於擴展和升級我們的海外倉庫網絡，以增加倉儲容量、提高配送效率並支持多層級履約模式。我們計劃在主要國家和地區建立及完善倉庫和物流設施。
- 約[編纂]%的[編纂]，或[編纂]百萬港元，預計將用於尋求與我們的業務互補並符合我們戰略的戰略性合作關係、投資或收購。我們主要面向以下兩類客戶：(i)專注於選擇性激光熔化金屬的打印機製造商，及(ii)擁有專注於

未來計劃及[編纂]用途

噴墨打印頭技術(可賦能全彩3D打印設備)關鍵研發團隊的公司。詳情請參閱「業務－我們的戰略－通過投資併購驅動技術升級與產業鏈整合」。在評估投資或收購機會時，我們將主要關注於中國內地與我們產品組合互補的目標公司。

具體而言，該等投資及收購的標準將包括其技術團隊的規模及專業知識、工作經驗、教育背景及在各自領域取得的成功。我們正在尋找擁有至少20至30人技術團隊的目標公司，以確保運營能力。此外，核心團隊成員應具有至少五年的相關行業經驗並擁有知名大學的學位。在產品開發(包括原型或技術概念)方面取得成功亦將是一項關鍵考慮因素。此外，目標公司須展示其技術領先地位，尤其是在專有切片軟件算法及材料開發流程方面。根據灼識諮詢的資料，符合我們標準的潛在目標公司在中國及海外市場分別有逾50家及逾100家。截至最後實際可行日期，我們尚未確定任何投資或收購目標，亦無訂立任何最終投資或收購協議。

- 約[編纂]%的[編纂]，或[編纂]百萬港元，預計將用作營運資金及一般公司用途。

倘政府政策變化使我們任何項目的開發變得不可行或發生不可抗力事件等原因導致我們開發計劃的任何部分未能按計劃進行，則我們將審慎評估有關情況，並可[編纂][編纂][編纂]。

倘[編纂][編纂]並未實時用作上述用途或我們無法按預期實施計劃的任何部分，在相關法律及法規准許的情況下，我們僅會將該[編纂]存入持牌商業銀行及／或其他獲許可金融機構(定義見證券及期貨條例或其他司法權區的適用法律法規)的短期計息賬戶。在此情況下，我們將遵守上市規則中適當的披露要求。