

風險因素

[編纂]H股涉及多種風險。在[編纂]H股之前，您應仔細考慮本文件中的所有信息，尤其是以下所述的風險和不確定性。以下是我們認為的重大風險的描述。以下任何風險的發生都可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。如果發生任何此類事件，H股的[編纂]可能下跌，您可能會損失全部或部分[編纂]。

這些因素屬於可能發生也可能不發生的意外情況，我們無法對任何此類意外情況發生的可能性發表意見。除非另有說明，所提供的信息為截至最後實際可行日期止，在本文件日期之後將不會更新，並須受「前瞻性陳述」中的警示性聲明約束。

與我們產品研發、監管環境以及產品商業化相關的風險

如果我們無法以經濟高效且及時的方式開發出採用先進技術、適應不斷變化的市場需求和客戶需求的新產品，我們未來的業務、經營業績、財務狀況及競爭地位將受到重大不利影響。

我們未來的業務、經營業績、財務狀況及競爭地位取決於我們開發新型協作機器人以及核心運動部件的能力，這些產品將整合和融合最新的協作機器人開發技術，以滿足不斷變化的客戶需求、監管要求和行業標準。由於協作機器人開發仍是一項新興技術，我們可能會遇到意想不到的技術挑戰，或者成本效益不佳導致的延誤，因而需要持續的研發投資以及達致產品差異化、升級關鍵技術、與合作夥伴協作、適應技術變革，以及就客戶及監管發展作出調整的能力。倘我們遭遇延誤或未能完成新產品開發或加強產品開發，我們可能無法滿足客戶需求、贏得額外銷售額或獲得更廣泛的市場認可，這將對我們的業務、經營業績、財務狀況及競爭地位造成重大不利影響。

我們一直並打算繼續在研發方面投入大量資金，這可能會對我們的短期盈利能力和經營現金流產生不利影響，並且可能無法產生我們預期的成果。

我們開發新技術、設計新產品和改進現有產品的能力對於維持我們的市場地位至關重要。我們一直在大力投入研發工作。於2022年、2023年及2024年以及截至2024及2025年9月30日止九個月，我們的研發開支分別為人民幣55.4百萬元、人民幣85.7百萬元、人民幣47.3百萬元、人民幣33.9百萬元及人民幣51.0百萬元。然而，如此大量的研發開支和存在固有風險，因為我們的投資可能不會成功，或者無法產生我們預期的收益。即使我們的研發工作取得成功並產生了預期的成果，我們的短期現金流和流動資金也可能受到不利影響，並且我們在將研發成果商業化方面仍可能遇到實際困難。新技術可能會使我們正在開發或預期未來開發的技術、技術基礎設施或產品過時或失去吸引力，從而限制我們收回相關產品開發成本的能力。此外，我們可能須遵守監管機構因應我們的創新而施加的新規則或限制，這可能會增加我們的開支，或阻止我們成功將新產品或新技術商業化。我們的研發工作可能在未來數年之內都不會對我們的經營業績產生貢獻，即便有貢獻，也可能達不到我們的預期，甚至無法覆蓋研發成本，這將對我們的業務、經營業績、財務狀況及競爭地位產生重大不利影響。

風險因素

協作機器人行業的競爭日益激烈。如果我們無法與競爭對手競爭，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到影響。

我們所處的協作機器人行業競爭非常激烈。全球協作機器人行業呈現較集中的市場結構，由少數具有龐大市場份額的頭部企業主導。根據弗若斯特沙利文，2024年，按協作機器人業務收益計算，全球前五大協作機器人公司共佔據42.1%的市場份額。如果我們與公司運營歷史比我們更長的業者競爭，或者如果我們現在沒有或將來無法獲得比競爭對手更多的財務資源、更先進的技術能力以及更廣泛的客戶基礎和關係，我們可能無法比競爭對手更快速、有效地應對新的或不斷變化的機會、技術、監管要求或用戶需求。

我們還可能面臨新進入者的競爭，他們可能會提供更低的價格或新的技術和產品，因而令競爭程度加劇。競爭加劇可能會導致銷售額下降、價格降低、利潤率下降或市場份額喪失。如果我們無法成功競爭，或者如果成功競爭需要我們為應對競爭對手的行動而採取對價高昂的措施，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

法規、國際貿易政策、關稅的變化以及政治緊張局勢的加劇，可能會對我們的業務和經營業績產生不利影響。

我們的國際業務受制於國家間政治和經濟關係的變化及政府當局實施的制裁和出口管制以及其他地緣政治挑戰的影響，包括經濟和勞工狀況、提升的海關關稅、關稅、稅項、出口限制和其他貿易保護措施。於往績記錄期間，我們的產品主要在中國大陸、歐洲和美洲銷售。於2022年、2023年及2024年以及截至2024及2025年9月30日止九個月，來自中國大陸以外的客戶的收益分別佔我們總收益的26.2%、26.5%、50.2%、48.7%及37.9%。

貿易壁壘可能會影響我們產品的銷售利潤率，並壓抑客戶需求。自2025年初起，美國政府已宣佈對中國進口商品實施一系列關稅調升。截至2026年2月24日，根據美國最高法院判決及根據美國政府發出的相關行政命令以及官方通告，所有先前根據《國際緊急經濟權力法》（「IEEPA」）施加的關稅不再生效。取而代之，美國總統特朗普公佈根據《1974年貿易法》第122條的全球劃一關稅，初步定於10%，為期150日，其後增加至15%，自2026年2月24日起生效。因此，截至最後實際可行日期，15%關稅適用於中國進口美國之貨品，包括我們的協作機器人以及相關產品。該等關稅安排為臨時性質，受限於進一步監管發展及政策變動。我們無法預測各國關稅政策後續將會如何演變。倘客戶減少訂單或我們因競爭形勢改變而必須調整定價策略，我們的業務、財務狀況及經營業績將會受到不利影響。

此外，美國已推出或可能進一步推出針對若干技術相關活動的法規、制裁及投資限制。於2024年10月28日，美國財政部（「財政部」）發佈最終版對外投資規則，該規則已於2025年1月2日生效。對外投資規則對美國人士在與中國（包括香港和澳門）有關聯的實體（統稱為「受轄外國主體」）的廣泛投資施加投資禁令和報告要求，這些實體從事與以下三個領域相關的活動：(i) 半導體和微電子，(ii) 量子信息技術，及(iii) 人工智能

風險因素

系統。受對外投資規則約束的美國人士在對受轄外國主體進行某些投資時，被禁止進行投資或被要求作出報告（被界定為「受轄交易」）。經考慮我們的出口管制及對外投資限制律師的意見後，董事認為，本公司並非對外投資規則下的受轄外國主體。

此外，對外投資規則訂有若干豁免交易，包括「公開交易證券例外條款」。因此，預期於[編纂]完成後，美國人士可依賴公開交易證券例外條款投資本公司H股，惟有關投資不得賦予美國人士超過標準少數股東保障之權利。於2025年12月23日，美國財政部就對外投資規則發佈補充常見問題（「常見問題」），當中就公開交易證券例外條款之範圍及應用提供進一步指引。請參閱「監管概覽－其他法律法規－美國對外投資規則」。根據本公司出口管制及對外投資法律顧問之意見，該等常見問題並未改變上述結論，包括有關本公司並非受轄外國主體之裁定，或公開交易證券例外條款預期對投資本公司H股之適用性。然而，對外投資規則屬相對新訂規則，有關規則之詮釋、實施及執行，以及包括常見問題在內之相關指引可能持續演變。此外，美國政府日後可能頒佈額外規則、指引或限制，進一步擴大對外投資監管範圍，或以其他方式影響美國人士對與中國相關業務之投資。儘管根據現行對外投資規則本公司並非受轄外國主體，惟倘日後採納類似或更嚴格之法律、法規或政策，或其詮釋或執行出現變動，仍可能對[編纂]情緒造成不利影響、降低若干[編纂][編纂]本公司H股之意願或能力，或以其他方式對本公司H股之[編纂]或[編纂]造成負面影響。

此外，遵守美國或其他司法管轄區可能實施的經濟和貿易制裁可能成本高昂，並可能對我們獲取對我們的技術基礎設施、產品供應和業務運營可能至關重要的技術、系統、零部件或組件的能力產生重大不利影響。法規變化、國際貿易政策、關稅和不斷加劇的政治緊張局勢的疊加效應可能會對我們的業務和經營成果產生不利影響。

如果我們無法吸引新客戶或留住現有客戶，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到不利影響。

我們能否留住現有客戶、吸引新客戶，以及擴大客戶對我們產品的使用範圍，對我們的收益增長至關重要。我們的客戶參與度可能會因各種原因而下降，包括產品性能、定價、競爭、宏觀經濟狀況，或者客戶運營的變化。如果我們無法預測行業趨勢的變化，無法提升我們的產品和服務，無法創新並開發出新產品或無法拓展到新市場，我們可能就無法吸引和獲得新客戶。我們的成功也取決於我們是否有能力持續提升銷售能力，以擴大客戶群體。如果我們無法吸引、激勵或留住足夠的合格銷售和營銷人員來支持我們的業務，我們產品的商業化可能會受到不利影響。

大量客戶的流失，或客戶拓展放緩，可能會對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景產生重大不利影響。我們業務的增長部分取決於現有客戶繼續或擴大使用我們的產品。如果我們無法留住客戶並使他們繼續或擴大使用我們的產品，或者如果客戶的業務表現下降，我們的增長可能會放緩或下降，我們的業務可能會受到重大不利影響。

風險因素

我們產品的任何質量問題，包括產品缺陷，都可能使我們面臨產品責任索賠，這可能會損害我們的聲譽，降低我們的市場份額，並對我們的業務和經營業績產生不利影響。

我們的產品可能包含難以檢測和糾正的錯誤、缺陷、安全漏洞或軟件問題，尤其是在首次推出或發佈新版本或增強功能時，這些都可能對我們的聲譽、業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

於往績記錄期間，我們的收益來自有限數量的客戶，並且在任何特定期間，收益金額可能會波動。

我們的客戶主要包括系統集成商。我們來自往績記錄期間各年度／期間的五大客戶的收益分別為人民幣56.1百萬元、人民幣85.2百萬元、人民幣188.1百萬元及人民幣155.4百萬元，分別佔總收益的51.2%、48.5%、60.6%及55.3%。因此，如果我們的任何主要客戶縮減或終止與我們的業務關係，或者如果我們與任何這些客戶的業務關係因有關我們品牌的負面宣傳或爭議而受到損害，或者如果我們無法與他們協商有利的合同條款，或者無法以有利或可比較的條款獲得新客戶，或者根本無法獲得新客戶，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

我們依賴於採用我們產品的終端市場的增長，以及下游客戶的有效部署和定制我們的產品。目標市場的任何放緩，或者下游客戶未能有效部署或定制我們的產品，都將對我們的業務和前景產生不利影響。

我們的業務成功取決於採用我們產品的終端市場的增長和擴大，以及客戶對我們產品的有效整合和部署。我們主要為3C電子、汽車、醫療、金屬加工和物流等各個行業的客戶提供協作機器人和核心運動部件產品。因此，對我們產品的需求與這些終端市場的市場發展和增長密切相關，而這又受到經濟狀況、監管變化、技術進步和客戶偏好轉變等因素的影響。這些市場的任何重大衰退或未能保持增長，都可對我們的業務、財務狀況、經營業績和未來前景造成重大不利影響。

我們的產品經常被整合到客戶的機械、設備中和生產線。因此，客戶的投資周期以及設備更新或擴充的延遲均可能降低對我們產品的需求。我們的產品亦需要客戶進行有效部署、定制化及系統整合，方能達到擬定性能。倘客戶未能有效部署或定制化我們的產品，或任何性能或用戶體驗未達預期，均可能對我們的業務和前景造成重大不利影響。

我們在產品商業化方面的往績記錄有限，無法保證我們的銷售和營銷努力會成功，或者我們過去的增長在未來能夠得以維持。

與我們的一些競爭對手比較，我們在產品開發、商業化和營銷方面的往績記錄有限。請參閱「業務－商業化」。產品商業化涉及有關市場接受程度、客戶採用周期、部署成效及銷售執行的不確定性。概無保證銷售及營銷工作將會取得成功、客戶需求將如預期實現，或我們的產品將能及時有效地被採用及部署。我們的銷售周期可能較

風險因素

長，且需投入大量前期時間和資源，客戶訂單亦可能延遲、縮減或取消。此外，新產品的商業化可能涉及擴產風險及高於預期的成本。因此，過往增長未必能反映未來表現，而產品未能成功商業化可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

替代技術和產品的發展可能會對我們協作機器人和核心運動部件產品的需求產生不利影響。

我們的協作機器人和核心運動部件產品是一種機器人自動化形式，旨在在共享的協作工作空間中與工人安全協作，以提高任務執行和自動化流程的性能。提供類似功能的替代技術和產品的發展可能會對協作機器人行業的增長前景產生重大不利影響。有可能出現新的技術或非機器人產品成為首選替代品。這些新技術和產品可能比協作機器人產品更高效、更易用且更實惠，並且在某些使用場景中也可能會使協作機器人產品的使用變得過時和不必要。如果我們或整個協作機器人行業未能開發新的或增強的技術或產品來應對這些替代產品，可能會導致該行業失去競爭力、市場擴張機會減少、收益下降、人才流失以及市場份額被競爭對手奪走。

與我們知識產權相關的風險

我們可能無法為我們的產品獲得或維持足夠的知識產權保護，或者此類保護的範圍可能不夠廣泛。

我們的成功在很大程度上取決於通過獲取、維持和執行知識產權（包括專利權）來保護我們的專有技術及產品免受競爭的能力。我們已在中國及其他司法管轄區提交專利申請。截至最後實際可行日期，我們在全球持有238項專利。請參閱「業務－知識產權」。專利申請過程可能既昂貴又耗時，我們可能無法以合理的成本或及時地（即使能夠）提交和處理所有必要或理想的專利申請。因此，我們可能無法阻止競爭對手在所有相關領域開發和商業化有競爭力的產品。

專利可能會被宣告無效，專利申請也可能因包括專利申請中的既往缺陷或者基礎發明或技術缺乏新穎性等原因未被授予專利權。出現違規情況，包括未能在規定期限內回覆官方通知、未繳納定期的專利維持費、未能妥善合法地提交正式文件等，都可能導致專利或專利申請被放棄或失效，進而導致在相關司法管轄區部分或完全喪失專利權。即使我們的專利申請成功獲批，我們的競爭對手或許能夠通過開發類似或替代性的技術或產品，以不侵權的方式避開我們的專利。此外，儘管可能有各種延期規定，但專利的有效期及其提供的保護是有限的。即使我們成功獲得專利保護，一旦相關產品的專利有效期屆滿，我們仍可能面臨對任何已批准產品的競爭。上述任何一種情況都可能對我們的業務、經營業績、財務狀況及競爭地位產生重大不利影響。

我們可能會捲入保護或執行我們知識產權的訴訟中，這類訴訟可能既昂貴又耗時，且未必能勝訴。

競爭對手可能會侵犯我們的專利權，或不當使用或以其他方式侵犯我們的知識產權。為了應對侵權或未經授權的使用，我們可能有必要通過訴訟來執行或捍衛我們的

風險因素

知識產權，保護我們的商業秘密，或確定我們自己的知識產權或他人的專有權的有效性和範圍。這可能既昂貴又耗時。任何訴訟程序的不利結果都可能使我們的專利面臨被宣告無效、被認定為不可執行或被狹義解釋的風險。

有關知識產權的訴訟亦可能涉及廣泛的搜證程序，導致若干機密資料曝光。被告以專利無效或不可執行為由提出反訴的情況很常見，並且第三方也可能在中國或國外的行政機構提出反訴。此類程序可能會導致我們的專利被撤銷或修改，使其不再涵蓋和保護我們的產品或候選產品。如果被告在專利無效及／或不可執行的法律主張上獲勝，我們可能至少會失去對我們產品或候選產的部分甚至全部專利保護。專利保護的喪失可能會對我們的業務產生重大不利影響。

如果第三方聲稱我們侵犯了他們的知識產權，我們可能會承擔責任和財務處罰，並且可能不得不重新設計或停止銷售相關產品。

我們所在行業運營的公司通常會為其產品尋求專利保護。一些競爭對手可能聲稱產品的預期商業使用侵犯了他們的專利，並可能就此提起法律訴訟。我們所在行業的公司可能會利用知識產權訴訟來獲得競爭優勢。判斷產品是否侵犯專利，涉及對複雜法律和事實問題的分析。我們的競爭對手也可能已經提交了尚未公開的專利保護申請，或者聲稱擁有我們在搜索相關公共記錄時未發現的商標權。我們識別和避免侵犯第三方知識產權的努力可能並不總是成功的。任何關於專利或其他知識產權侵權的主張，無論其是否合理，都可能導致巨額抗辯成本、損害賠償、禁制令或銷售限制，迫使須重新設計產品或按不利條款簽訂授權安排（甚至無法取得有關安排）、分散管理層注意力，或導致客戶延遲、限制或終止採購受影響的產品。在此類情況下，我們可能需要重新設計或停止銷售相關產品，這可能對我們的業務和經營業績造成不利影響。

專利和版權法的變化可能會普遍降低專利和版權的價值，從而削弱我們保護產品和服務的能力。

各個司法管轄區的專利和軟件保護範圍是不確定的。中國或其他司法管轄區的專利和版權法律或其解釋的變化可能會削弱我們保護自身發明和無形資產的能力，影響我們獲取、維持、捍衛和執行我們知識產權的能力。總體而言，還可能會影響我們知識產權的價值，或者縮小我們專利和軟件著作權的保護範圍。在專利獲批之前，專利申請中所主張的保護範圍可能會大幅縮小，並且在獲批之後，其保護範圍也可能會被重新解釋。

即使我們的專利申請成功獲批，獲批的形式也可能無法為我們提供任何實質性的保護，無法阻止競爭對手或其他第三方與我們競爭，或者無法以其他方式為我們帶來任何競爭優勢。因此，專利申請的獲批、範圍、有效性、可執行性和專利權的商業價值都具有高度不確定性。

我們可能無法保護自身商業秘密和專有技術的機密性，並且可能會面臨聲稱我們、我們的僱員或我們的商業合作夥伴不當使用或披露據稱屬於他人的商業秘密或專有技術的指控。

除專利外，我們還依賴商業秘密（包括未獲專利的專有技術、技術及其他專有信息）來保護我們的協作機器人及核心運動部件的設計與表現，特別是在定制化應用開發方面。此類定制化可能與硬體選擇、控制系統或核心運動部件的若干領域有關，包括

風險因素

經優化以適應半導體包裝、焊接和醫療檢測等高精度任務的配置，以及物流碼垛、機器上下料、物料輸送和物流自動化等重載應用。有關定制化的例子，請參閱「業務－我們的產品組合－協作機器人」。我們已與員工、業務合作夥伴及供應商實施保密協議。然而，無法保證這些措施能有效防止未經授權洩露或誤用我們的商業機密及專有技術。如果我們的商業機密和專有技術被洩露，不論是透過違反保密協議、網路攻擊或其他方式，都可能導致我們失去競爭優勢。該類事件也可能導致昂貴且冗長的法律訴訟。任何不利結果都可能導致財務責任、聲譽損害及失去競爭地位。

此外，我們可能會遭到索賠，稱我們、我們的員工或我們的業務合作夥伴不當使用或披露據稱由他人擁有的商業機密或專有技術。有關索賠即使毫無根據，也可能導致龐大的法律開支，並分散管理層對我們核心業務運營的注意。如果我們被發現盜用他人商業秘密或專有技術，我們可能會受制於禁令、損害賠償以及獲得許可的規定，而這些許可可能無法以商業上合理的條件獲得，或者根本無法獲得。若未能充分管理這些風險，可能會對我們的業務和前景造成重大不利影響。

我們可能無法在全球範圍內保護我們的知識產權。

截至最後實際可行日期，我們在中國、歐盟、韓國、美國及日本分別持有233項、1項、1項、2項及1項專利。在全球範圍內申請、推進和維護專利可能昂貴且耗時。我們在海外司法管轄區保護和維護這些權利時也可能會遇到困難。因此，我們可能無法阻止第三方在我們未獲得專利保護的司法管轄區使用我們的技術。競爭對手可能會在我們未獲得專利保護的司法管轄區使用我們的技術來開發他們自己的產品。我們的專利或其他知識產權可能無法有效或充分地阻止他們與我們競爭。

不同司法管轄區的法律體系和執法慣例的差異，可能會進一步限制我們知識產權的保障效力。在海外司法管轄區執行我們專利權的程序可能導致巨額開支，並分散我們的資源和注意力，使其無法用於業務的其他方面。此外，這些程序可能導致我們的專利面臨被無效或被狹義解釋的風險，我們的專利申請也可能面臨被拒絕的風險，還可能引發第三方對我們提出索賠。我們可能無法在訴訟中勝訴，或者無法獲得我們認為足夠的損害賠償或其他補救措施（如有）。因此，我們在全球範圍內執行知識產權的努力可能不足以從我們開發的知識產權中獲得顯著的商業優勢。

與我們日常運營相關的風險

我們的經營歷史有限，這使得評估我們的業務和前景變得困難，且我們過去經歷的增長可能無法預示我們未來的業績表現。

與我們的一些競爭對手相比，我們自2017年起的經營歷史有限。因此，考慮到我們所處行業的快速發展變化，我們過去的業績可能無法為評估我們的業務、財務狀況、經營業績及前景提供有意義的依據。

如果我們無法吸引、留住或激勵關鍵管理人員、技術人員、合格的高管、開發人員、工程師和銷售代表等關鍵人才，我們的業務、財務狀況及經營業績將受到影響。

招聘和留住關鍵人員（如關鍵管理人員、技術人員、合格的高管、開發人員、工程師和銷售代表）對我們的業務至關重要。我們所處行業對經驗豐富的人員競爭激烈，倘與任何關鍵研發僱員或管理層終止關係，可能會削弱我們的競爭優勢，繼而對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

風險因素

我們對經銷商的依賴使我們面臨與經銷商表現、關係管理及存貨可視化相關的風險，這些風險可能對我們的業務造成重大不利影響。

我們在某程度上依賴經銷商營銷及銷售我們的產品。於2022年、2023年及2024年以及截至2024年及2025年9月30日止九個月，我們對經銷商銷售產生的收益分別佔總收益的6.8%、8.4%、6.2%、6.4%及5.7%。由於自身營運能力、財務狀況、市況或營銷和銷售活動執行等因素，經銷商可能無法成功營運、維持競爭力或有效推廣我們的產品。倘經銷商減少訂單、要求價格優惠、未能重續經銷安排或退出經銷網絡，我們接觸客戶的能力、銷量及收益可能會受到不利影響。

此外，我們管理經銷商關係及維持經銷網絡穩定性的能力，部分取決於經銷商的存貨管理及財務規範。倘經銷商未能有效管理存貨水平，可能會導致其流動性緊絀、降低其下達新訂單的意願或能力，或引發有關存貨周轉遲滯的糾紛。經銷商表現或關係轉差可能會損害經銷網絡的穩定性和損害我們在經銷商之間的聲譽。

再者，我們對經銷商終端客戶銷售及存貨水平的掌握可能有限。不準確或不完整的信息可能削弱我們預測需求、管理自身存貨水平及有效規劃生產的能力，繼而可能導致存貨過剩或產品短缺。倘未能有效管理經銷商網絡或存貨規劃，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

我們無法保證我們的增長戰略能夠成功實施，或者取得我們預期的成果。

我們繼續實施多項戰略以拓展業務，包括（其中包括）推動核心技術和產品的研發、拓展產品的應用場景、投資全球市場拓展以及升級和拓展我們的生產能力。請參閱「業務－我們的戰略」及「未來計劃及[編纂]用途」。然而，拓展業務涉及風險和挑戰。我們於先進技術和產品創新的舉措可能會被證明是不成功的。另外，我們將因在不同國際市場上開發、概念化和商業化我們的新產品而產生大量研發開支和銷售及分銷費用。我們可能需要比預期更長的時間來開發技術並使市場接受我們的產品，而且我們可能沒有足夠的經驗來有效地執行這些新的業務舉措。無法保證市場需求增長會與我們的經擴充生產能力相符，或導致收益或盈利能力增加。我們無法保證這些新業務舉措中的任何一項能達到我們預期的市場接受度並產生理想的結果。如果我們的努力未能增強我們的變現能力，我們可能無法維持或增加收益，也無法收回任何相關成本，則我們的業務、財務狀況及經營成果可能會受到重大不利影響。

我們租賃的物業主要用於辦公和生產。任何租約無法續簽、租金大幅上漲，或者任何第三方對我們租賃權益提出質疑，都可能影響我們的業務和財務表現。

由於我們在多個地方租賃物業作為主要用於辦公和生產的場地，我們的運營容易受到物業租賃市場波動的影響。我們無法保證現有的租約會以類似或優惠的條款續簽，甚至無法保證能夠續簽。租賃物業的租金大幅上漲可能會增加我們的物業租賃及相關開支。我們也無法保證現有的租約不會在相關期限到期前被出租方提前終止。

風險因素

截至最後實際可行日期，我們未能就中國境內五項租賃物業進行租賃協議登記備案，這可能導致我們根據適用中國法律及法規被處以罰款。最高罰款總額一經施加，將為人民幣50,000元，我們的董事相信其將不會對我們的業務運營造成任何重大不利影響。此外，截至最後實際可行日期，我們的若干租賃物業存在產權瑕疵，可能會對我們未來持續使用有關物業的能力造成不利影響。此類瑕疵可能導致物業無法使用或使我們面臨罰款。請參閱「業務－物業－租賃物業」。倘因上述問題引發糾紛或政府行動，我們可能在持續租賃該等物業方面面臨挑戰，並可能須搬遷，這或將產生額外成本並導致營運中斷，並對我們的業務及經營業績造成進一步不利影響。

根據中國法律法規，我們可能需要作出額外社會保險基金及／或住房公積金供款，並支付滯納金和罰款。

根據中國法律法規，我們須為僱員作出強制性社會保險及／或住房公積金的供款。於往績記錄期間，我們並無為部分僱員作出足夠的社會保險及／或住房公積金供款。截至2022年、2023年及2024年12月31日及截至2025年9月30日，社會保險及住房公積金供款差額分別為人民幣4.6百萬元、人民幣9.4百萬元、人民幣8.4百萬元及人民幣10.9百萬元。據我們的中國法律顧問告知，我們可能會被有關當局勒令在規定期限內支付逾期的供款，否則我們可能會受到處罰或面臨人民法院的特定強制執行。請參閱「業務－僱員－社會保險和住房公積金」。我們無法向閣下保證我們未來不會收到任何整改此等違規情況的命令。任何此類命令均可能會對我們的業務、財務狀況和運營業績造成重大不利影響。

根據《最高人民法院關於審理勞動爭議案件適用法律問題的解釋(二)》，任何用人單位與勞動者之間協議或者任何勞動者向用人單位承諾無需繳納社會保險費的，人民法院應當認定無效。由於該解釋加強了任何有關法定社會保險義務之豁免在法律上均屬無效，並強調維持嚴謹合規及內部控制措施以防止發生潛在爭議之重要性，此舉可能使我們面臨的合規負擔及未來勞資糾紛之潛在風險日益增加，繼而可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成影響。

無論是我們還是其他第三方，對機器人技術和人工智能技術的任何不當使用或存在的缺陷（無論是實際或是被認為存在，亦無論是故意或無意），都可能會對我們的聲譽、業務、財務狀況、經營業績以及發展前景產生重大不利影響。

機器人和人工智能技術仍處於發展的早期階段，並在不斷演進。與許多創新技術類似，機器人和人工智能技術也存在風險與挑戰，例如可能會被第三方出於不當目的而不當使用，或者存在有偏見的應用，從而破壞大眾的信心或違反相關司法管轄區的適用法律法規，又或者面臨某些個人因聲稱其合法權利（包括隱私權或人格權）受到侵犯而發起的訴訟或其他法律程序。此類不當使用可能會影響客戶的看法、公眾輿論、政策制定者和監管機構的看法，並導致機器人和人工智能技術的應用率下降。

此外，機器人和人工智能技術的缺陷或不足可能會削弱我們產品和服務的有效性。我們無法保證能夠及時偵測並糾正這些缺陷或不足，甚至可能根本無法做到。機器人和人工智能技術以及相關產品和服務的任何實際或被認為存在的缺陷或不足，都可能對我們的業務、聲譽、經營業績和前景產生重大不利影響。

風險因素

我們可能會捲入法律訴訟以及商業或合同糾紛，這可能會影響我們的聲譽、業務、財務狀況及經營業績。

在日常業務過程中，我們可能會捲入法律訴訟以及商業或合同糾紛，包括與客戶和供應商的付款安排所產生的糾紛。我們無法保證未來不會捲入各種法律和其他糾紛，這可能會使我們面臨額外的風險和損失。此外，我們可能需要支付與這些糾紛相關的法律開支，包括與評估、拍賣、執行和法律諮詢服務相關的開支。訴訟和其他糾紛可能會導致監管機構和其他政府機構的詢問、調查和法律程序，並可能損害我們的聲譽、增加運營成本，分散資源以及管理團隊對核心業務的注意力。由於針對我們的判決、仲裁和法律程序，或者針對我們的董事、高級管理人員或關鍵僱員的訴訟中的不利裁決而導致的業務中斷，可能會對我們的聲譽、業務、經營業績、財務狀況及前景產生重大不利影響。

我們投購了常規的保險保障，任何超出我們保險保障範圍的申索都可能導致我們承擔巨額成本並分散資源。

我們投購了中國法律法規所要求的保單，同時也根據對自身運營需求的評估以及行業慣例，投購了其他保單。請參閱「業務－保險」。我們現有的保險保障可能不足以防止我們蒙受任何損失，而且我們也無法確定能否及時根據我們現有的保單成功就我們的損失索賠，或根本無法索賠。如果我們對未投保的損失或金額以及受保損失索賠超過我們的保險保障限額承擔責任，我們的業務、財務狀況和經營業績可能會受到不利影響。

我們的信息技術網絡和系統可能會未能正常運作、出現意外的系統故障、中斷、功能不足、網絡攻擊或安全漏洞，這可能會影響我們的聲譽、業務、財務狀況及經營業績。

我們依靠信息技術網絡和系統來支持我們的日常運營。這些信息技術系統可能會因軟件、數據庫或組件升級或更換過程中出現故障、停電、硬件故障、計算機病毒、電腦黑客攻擊、通信故障、用戶錯誤或重大災難性事件而受到損壞、中斷或停機。如果我們的信息技術系統受損、中斷或停機，我們可能需要花費大量成本來修復或更換這些系統。信息技術系統的故障可能會導致我們的產品出現問題。如果我們不能及時有效地解決這些問題，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響，並且導致我們的財務業績報告出現延誤。

我們須遵守複雜多變的ESG規定，而遵守這些規定需要我們付出大量時間和資源。

企業責任日益受到重視，而多項ESG表現法規和規定對我們構成聲譽、監管和其他風險。我們付出大量時間和資源，開發用以維持一個環保的業務運營的技術和產品。開發新生產技術和優化現有生產技術以緩減氣候變化的影響的過程往往很複雜、成本高昂和充滿不確定性，且我們所追求的策略或作出的投資未必可在預期時間內取得商業成功，或根本不會成功。遵守此等ESG規定和法規需要投入額外的資源。倘我們的合規措施證實不足以應對監管變化或執法趨勢，我們可能面臨法律責任、罰款、停產、失去經營若干設施的證照和其他制裁、營運中斷、證券訴訟和廣泛失去[編纂]

風險因素

信心，而上述任何一項均可能對我們的業務和財務表現構成重大不利影響。如我們未能滿足該等新準則，或未能回應或被視作未充份響應可持續性議題，[編纂]可能認定我們的企業責任政策不充份。如果我們的企業責任程序或標準不符合多項第三方制定的標準，我們的品牌和聲譽有可能受到損害。任何此等情況均可能造成負面宣傳，並可能對我們的業務運營造成不利影響。

與我們產品的供應鏈和製造相關的風險

由於我們依賴數量有限的零部件供應商，我們可能面臨供應鏈風險。

向若干主要供應商採購製造材料對我們的運營至關重要。於往績記錄期間各年度／期間，向五大供應商的採購額分別為人民幣36.1百萬元、人民幣44.5百萬元、人民幣65.6百萬元及人民幣50.3百萬元，分別佔我們於相關年度／期間總銷售成本的38.1%、35.4%、32.3%及28.8%。此外，於往績記錄期間各年度／期間，向最大供應商的採購額分別佔我們於相關年度／期間總銷售成本的12.7%、14.4%、12.2%及7.7%。與主要供應商的關係如轉差或終止，或其運營中斷，都可能對我們的供應鏈和生產能力產生不利影響。

供應商的運營穩定性和商業策略受多項非我們所能控制的因素影響，我們無法保證能夠與這些供應商維持穩定的合作關係。物色及確定合資格替代或新增供應商往往需時甚長，可能會導致生產延誤、生產中斷以及帶來額外成本，而這些替代供應有時無法以商業上合理的條款獲得，甚至根本無法獲得。供應商或賣方無法交付必要的生產零部件可能會擾亂我們產品的生產流程，使我們更難以實施商業策略。供應商和賣方如周期性地延長交貨時間、面臨產能限制、限制供貨量、提高價格、出現質量問題或遇到其他問題可能會中斷我們的供應和服務或增加成本。

我們產品所用零部件如成本上漲，將對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

我們依賴第三方供應商提供我們的生產活動所需的多種材料和組件。我們的產量和生產成本取決於我們以具有競爭力的價格採購主要原材料的能力。於2022年、2023年及2024年以及截至2024及2025年9月30日止九個月，我們的原材料成本分別為人民幣64.7百萬元、人民幣96.9百萬元、人民幣156.2百萬元、人民幣102.2百萬元及人民幣137.5百萬元。然而，我們使用的原材料會受到外部因素的影響而出現價格波動，這些因素諸如供應鏈中斷、商品價格波動、供需變化、物流和加工成本、我們與供應商的議價能力、通貨膨脹以及政府法規和政策。因此，我們可能無法一直以合理的價格獲得穩定、優質的原材料。為應對原材料成本持續上漲，我們可能需要提高產品價格或尋找替代供應商。然而，由於競爭壓力，我們可能無法將增加的成本轉嫁給客戶，或無法及時找到具成本效益的替代原材料來源。此外，由於戰略原因，我們可能需要儲備大量存貨，但由於客戶需求變化或技術發展使得我們可能無法完全消化存貨，導致存貨過時。因此，我們可能需要撇減或撇銷庫存存貨。如果原材料價格大幅上漲而我們又無法降低這些成本，我們的業務、財務狀況及經營業績都將受到不利影響。

風險因素

如果我們無法有效地管理存貨風險，或者存貨撇減的比例和金額進一步增加，我們的財務狀況及經營業績可能會受到不利影響。

有效的存貨管理對於支持我們的業務擴張和確保及時向客戶交付解決方案至關重要。我們的存貨主要包括原材料、在製品、製成品和付運中貨品。截至2022年、2023年及2024年12月31日以及截至2025年9月30日，我們的存貨分別為人民幣88.0百萬元、人民幣110.7百萬元、人民幣128.0百萬元及人民幣140.4百萬元。於2022年、2023年及2024年以及截至2025年9月30日止九個月，我們的存貨周轉天數分別為276.1天、289.8天、213.5天及206.6天。同年，我們的存貨撇減分別為人民幣14.1百萬元、人民幣0.6百萬元、人民幣4.3百萬元及人民幣3.5百萬元。我們準確預測客戶需求和有效管理存貨水平的能力可能會受到多種因素的影響，包括我們所處市場的快速發展、客戶對我們產品需求的變化、整體市況的意外變化以及流行病或其他不可預見事件造成的干擾。如果我們維持的存貨水平超過實際需求，我們可能會面臨大額存貨撇減或撇銷的風險，以及以折扣價出售多餘存貨的可能性，這可能會對我們的盈利能力及財務狀況產生負面影響。相反，如果我們不能保持足夠的存貨水平以滿足客戶需求，我們可能無法及時交付產品，從而導致客戶關係緊張、聲譽受損並錯失盈利機會。因此，如果不能準確預測市場對我們解決方案的需求並保持最佳存貨水平，可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們生產設施的任何意外中斷都可能影響我們的業務、財務狀況及經營業績。

於往績記錄期間，我們主要在位於廣東佛山的生產設施製造及生產產品。請參閱「業務—採購及生產—我們的生產基地」。因此，我們滿足客戶需求和拓展業務的能力依賴生產設施的高效、正常和不間斷運行，以及公用設施的持續充足供應。如果發生地震、火災、乾旱、洪水或其他自然災害、政治不穩定、暴亂或民眾騷亂、關鍵公用設施或交通系統長時間中斷、恐怖襲擊或其他限制或擾亂我們生產設施運營能力的事件，我們可能會遭受重大損失，包括因生產中斷而導致的收益損失。我們可能還需要承擔巨額超出保險保障範圍的額外開支，以修復或更換損壞的設備或設施。此外，我們生產和供應產品的能力以及履行向客戶交付產品義務的能力將受到嚴重干擾，而我們與客戶的關係可能會受到損害，這可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

與我們財務狀況及額外資金需求相關的風險

我們可能無法在有需要時按優惠條款獲得額外資金，甚至根本無法獲得額外資金。

我們未來的資本需求可能超過可用現金及營運現金流。我們取得額外融資的能力將取決於多項因素，包括市況、[編纂]氛圍、財務表現、監管發展及整體經濟狀況。概無保證我們能在需要時以可接受的條款取得額外融資，或甚至無法取得融資。倘我們未能於需要時取得足夠融資，我們可能須延遲或減少對研發、產能、銷售及營銷或

風險因素

其他策略性計劃的投資。此外，任何未來的股權或股權掛鉤融資均可能攤薄現有股東的權益，而債務融資則可能施加限制性契諾或增加我們的利息負擔。上述任何情況均可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

我們於往績記錄期間曾錄得淨虧損，並且可能無法在短期內實現或在其後維持盈利。我們無法保證日後會否以及何時會宣派及支付股息。

我們於2022年產生淨虧損人民幣83.4百萬元，後分別於2023年及2024年轉為獲得淨利潤人民幣1.9百萬元及人民幣17.9百萬元。於截至2025年9月30日止九個月，我們則產生淨虧損人民幣15.6百萬元。然而，我們維持淨利潤的能力取決於多項因素，包括我們推進技術發展及推出新產品、維持及擴大客戶基礎、加強各司法管轄區的銷售網絡、保護知識產權、有效管理營運成本及在需要時取得額外資金的能力。因此，您不應將任何以前期間的收益作為我們未來業績的指引。

過去我們曾錄得經營現金淨流出，無法保證未來我們的經營活動不會出現現金淨流出。

我們於2022年及2023年分別錄得經營活動所用現金流量淨額人民幣153.5百萬元及人民幣57.2百萬元。於2024年，我們有人民幣11.9百萬元的經營現金淨流入，主要是由於我們的收入增長大幅超過年內的成本及開支增長所致。於截至2025年9月30日止九個月，我們錄得經營現金淨流出人民幣18.3百萬元，主要由於提供產品、進行研發及銷售及市場推廣活動以及行政管理所產生的銷售成本及經營開支所致。請參閱「財務資料－流動資金和資本資源－經營活動(所用)／所得現金淨額」。我們無法保證未來能夠從經營活動中產生正現金流。如果未來我們繼續錄得經營活動現金淨流出，我們的營運資金可能會受到限制，這可能會對我們的財務狀況產生不利影響。我們未來的流動資金主要取決於我們從經營活動中維持充足現金流入的能力，以及通過發行證券等獲得充足外部融資的能力，及／或其他來源(如外部債務)，而該等資金可能無法以對我們有利或商業上合理的條款獲得，甚至根本無法獲得。如果我們未能及時以合理條款獲得足夠的資金，或者根本無法獲得資金，我們將無法履行付款義務，並且可能無法拓展業務。因此，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到不利影響。

未能獲得或維持任何政府補助或稅收優惠待遇可能會對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景產生不利影響。

於往績記錄期間，我們受益於政府補助，當中許多本質上屬非經常性，或需定期審核。於2022年、2023年及2024年以及截至2024及2025年9月30日止九個月，我們獲得的政府補助分別為人民幣1.2百萬元、人民幣3.2百萬元、人民幣7.7百萬元、人民幣7.4百萬元及人民幣0.3百萬元。此外，本公司及若干子公司符合高新技術企業資格，並於2022年、2023年、2024年及截至2025年9月30日止九個月按15%的優惠稅率繳納所得稅。於2022年、2023年、2024年以及截至2024年及2025年9月30日止九個月，我們的所得稅抵免分別為人民幣1.5百萬元、人民幣41.4百萬元、人民幣1.2百萬元、人民幣1.6百萬元及人民幣3.6百萬元。請參閱「財務資料－經營業績主要組成部分的說明－所得稅抵免／(開支)」。

然而，中國政府當局可能決定減少或取消此類政府補助或稅收優惠待遇，或者隨時要求我們償還部分或全部之前獲得的政府補助，這可能會對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景產生不利影響。由於這些政府補助通常是一次性提供的，無法保

風險因素

證我們未來會繼續獲得或受益於這些補助。此外，我們可能無法成功或及時獲得日後我們可能符合條件取得的政府補助或稅收優惠待遇，這可能會對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景產生不利影響。

我們面臨與客戶、經銷商或關聯方拖延付款和違約相關的信貸風險，這將對我們的流動資金和財務狀況產生不利影響。

我們面臨與多名客戶或關聯方拖延付款和違約相關的信貸風險。截至2022年、2023年及2024年12月31日以及截至2025年9月30日，我們的應收賬款及票據分別為人民幣48.0百萬元、人民幣69.7百萬元、人民幣111.6百萬元及人民幣134.6百萬元。於2022年、2023年及2024年以及截至2025年9月30日止九個月，我們應收賬款的周轉天數分別為128.7天、122.4天、106.6天及118.3天。由於多種我們無法控制的因素，我們可能無法收回所有該等應收賬款及票據，這些因素包括若干客戶的長付款周期、客戶的經營狀況或財務狀況欠佳，以及客戶因終端用戶拖延付款而無法付款。應收賬款增加可能導致從我們的客戶收取款項與我們產生的付款義務之間出現潛在時間錯配。這可能進一步帶來流動資金風險，並對我們的現金流狀況和滿足營運資金需求的能力產生負面影響，因撥資運營、研發投入或爭取戰略商機的可用現金可能會因而減少，繼而可能會影響我們維持競爭地位的能力。如果我們的客戶或關聯方延遲向我們付款或不付款，我們可能須計提減值撥備並撤銷相關應收款項，我們的流動資金和財務狀況將因而受到不利影響。

我們曾授出並可能繼續授出以股份為基礎的獎勵，這可能會進一步增加我們以股份為基礎的付款開支，並對我們的財務狀況產生不利影響。

於2022年、2023年及2024年以及截至2024及2025年9月30日止九個月，我們錄得的以股份為基礎的付款開支分別為人民幣12.8百萬元、人民幣69.6百萬元、零、零及人民幣24.7百萬元。請參閱本文件附錄一附註33。我們認為此類以股份為基礎的獎勵對我們吸引、留住和激勵關鍵人員的能力非常重要，且我們未來可能會繼續授出以股份為基礎的獎勵。因此，我們以股份為基礎的付款開支可能會增加，這可能會進一步增加我們以股份為基礎的付款開支，並對我們的財務狀況產生不利影響。

如果我們未能履行合同義務，未來我們的流動資金和財務狀況可能會受到重大不利影響。

我們的合同負債主要指在我們轉讓相關商品或服務之前從客戶收到的預付款項。截至2022年、2023年及2024年12月31日以及截至2025年9月30日，我們的合同負債分別為人民幣7.0百萬元、人民幣10.6百萬元、人民幣6.9百萬元及人民幣4.4百萬元。如果我們未能履行與合同負債相關的義務，我們可能無法按預期將這些合同負債轉化為收益。此外，如果我們未能履行與合同負債相關的義務，我們的客戶未來可能會要求不再向我們預付款項。任何這些情況都可能對我們的業務、經營業績、現金流和流動資金狀況產生重大不利影響。

我們的業務受季節性因素影響。

我們通常在財年的下半年確認相當大一部分收益，主要原因是客戶傾向於在年初規劃預算並在接近年底時執行預算。由於行業狀況和其他因素，季節性波動程度可能每年都有所不同，這使得我們難以精確預測需求水平。如果季節性需求超出我們預期，我們可能沒有足夠的庫存，也無法及時安排生產和交付。如果季節性需求低於我

風險因素

們的預期，我們可能會面臨庫存過剩、營運資金和流動資金需求增加，以及存貨減值損失的風險。此外，我們中期的經營和財務業績可能無法代表全年的整體表現。我們預計收益、經營業績及財務狀況將繼續出現季節性波動，這可能導致業績不穩定，並對我們H股的股價產生不利影響。

與我們開展業務所在司法管轄區相關的風險

我們的業務增長和經營業績可能會受到全球和地區宏觀經濟狀況變化、自然災害、流行病或疫症，以及社會動蕩和其他突發事件的影響。

經濟和行業的不確定性或變化，包括經濟狀況的變化、經濟衰退或增長放緩、通貨膨脹、財政、貨幣或貿易政策的變化或不確定性、資本市場的動蕩、匯率波動、利率上升、信貸收緊、企業的資本開支(包括在IT基礎設施方面)減少、失業率上升、勞動力短缺以及消費者信心和開支下降。此外，洪水、地震、沙塵暴、暴風雪、火災或乾旱等自然災害，或非典型肺炎、埃博拉、寨卡或新冠疫情等廣泛傳播的流行病或任何嚴重疫情的爆發，或戰爭或恐怖主義行為等不可抗力事件，可能會擾亂我們的研發、製造和商業化活動以及業務運營，所有這些都可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景產生不利影響。

政府對貨幣兌換的管制以及對人民幣匯款進出中國的限制可能會限制我們有效利用收益、支付股息和履行其他義務的能力，並影響本公司H股的價值。

進出中國的外匯匯款受多項法律法規約束。我們的相當大部分收益和開支以人民幣計值，而[編纂][編纂]淨額以及我們就H股支付的任何股息將以港元計值。根據中國現行的外匯法規，在[編纂]完成後，我們將能夠進行經常項目外匯交易，包括無需國家外匯管理局(「外管局」)事先批准即可以外幣支付股息。

我們資本賬項下的外匯交易受相關法規的外匯管制，並需要外管局的批准。這些限制可能會影響我們通過境外融資獲得外匯的能力。

此外，在我們獲得中國相關監管機構的必要批准將[編纂][編纂]淨額兌換為境內人民幣之前，預計這些[編纂]淨額將以人民幣以外的貨幣存放。如果我們不能及時將[編纂]淨額兌換為境內人民幣，我們有效配置這些[編纂]的能力可能會受到影響，因為我們將無法將這些[編纂]投資於境內以人民幣計值的資產，或將之用於需要人民幣的境內用途。所有這些因素都可能影響我們的業務、財務狀況、經營業績及前景。

人民幣兌港元或其他外幣的匯率波動可能會影響我們的經營業績和您[編纂]的價值。

人民幣兌港元等外幣的匯率波動受到(其中包括)中國及國際政治和經濟狀況變化的影響。於2022年及2023年，我們的匯兌收益淨額分別為人民幣4.6百萬元及人民幣5.9百萬元。於2024年，我們的匯兌虧損淨額為人民幣2.0百萬元。截至2024年及2025年9月30日止九個月，我們分別錄得匯兌虧損淨額人民幣0.6百萬元及匯兌收益淨額人

風險因素

人民幣4.9百萬元。[編纂][編纂]將以港元計值。因此，人民幣兌外幣的任何升值，可能導致我們以外幣計值的資產以及我們的[編纂][編纂]價值下降。反之，人民幣的任何貶值可能對以外幣計值的H股價值以及任何應付的H股股息產生不利影響。所有這些因素都可能影響我們的業務、財務狀況、經營業績及前景，並可能影響本公司H股以外幣計值的價值以及應付股息。

H股的[編纂]可能須就從我們獲得的股息以及處置H股所產生的收益繳納中國稅項。

名列H股股東名冊的非中國居民個人H股持有人（「非中國居民個人持有人」），須就從我們收取的股息繳納中國個人所得稅。根據國家稅務總局（「稅務總局」）於2011年6月28日發佈的《關於國稅發[1993]045號文件廢止後有關個人所得稅徵管問題的通知（國稅函[2011]348號）》，向非中國居民個人H股持有人支付的股息適用的稅率為5%至20%（通常為10%），具體取決於中國與該非中國居民個人H股持有人居住的司法管轄區之間是否存在任何適用的稅收協定，以及中國與香港之間的稅收安排。居於未與中國簽訂稅收協定的司法管轄區的非中國居民個人持有人，須就從我們收取的股息繳納20.0%的預扣稅。請參閱「監管概覽—與中國境內業務相關的法律法規—稅收相關法規」。此外，根據《中華人民共和國個人所得稅法》（「個人所得稅法」）及其實施條例，非中國居民個人H股持有人須就出售或以其他方式處置H股所實現的收益按20%的稅率繳納個人所得稅。然而，根據財政部和稅務總局於1998年3月30日發佈的《關於個人轉讓股票所得繼續暫免徵收個人所得稅的通知》，個人轉讓企業上市股票所得的收益可免徵個人所得稅。截至最後實際可行日期，上述規定均未明確規定是否應向非中國大陸居民個人持有人就轉讓在境外證券交易所上市的中國大陸居民企業的股票徵收個人所得稅。據我們所知，中國稅務機關實際上從無嘗試就該等收益徵收個人所得稅。如果未來徵收該等稅收，該等個人持有人對H股[編纂]的價值可能會受到重大不利影響。

根據《中華人民共和國企業所得稅法》（「企業所得稅法」）及其實施條例，非中國居民企業通常須就其來源於中國的收入（包括從中國公司獲得的股息以及處置中國公司股權權益所得的收益）按10%的稅率繳納企業所得稅。根據中國與該非中國居民企業居籍所在地的司法管轄區之間的任何特殊安排或適用的稅收協定，該稅率可能會被降低。根據稅務總局於2008年11月6日發佈的《關於中國居民企業向境外H股非居民企業股東派發股息代扣代繳企業所得稅有關問題的通知（國稅函[2008]897號）》，我們擬從應付給非中國居民企業H股持有人（包括[編纂]）的股息中按10%的稅率預扣相關稅費。根據適用的所得稅協定或安排有權按較低稅率繳稅的非中國居民企業，將須向中國稅務機關申請退還任何多預扣的超過適用協定稅率的稅款，且該等退款的支付須經中國稅務機關批准。中國稅務機關對企業所得稅法及其實施細則的解釋和執行存在不確定性，包括是否以及如何對非中國居民企業H股持有人出售或以其他方式處置H股所

風險因素

得的收益徵收企業所得稅。如果未來徵收該等稅收，該等非中國居民企業持有人對H股[編纂]的價值可能會受到重大不利影響。

股息的支付須受中國法律限制。

根據中國法律，股息只能從可分配利潤撥付。可分配利潤是指根據中國企業會計準則確定的本公司的稅後利潤，減去任何累計虧損的彌補額以及我們須計提的法定儲備和其他儲備的金額。因此，我們未來可能沒有足夠的可分配利潤(如有)，從而無法向我們的股東進行股息分派，即使我們的財務報表顯示我們的業務在某些期間有盈利也是如此。任何在特定年度未分配的可分配利潤將留存以在其後年度進行分配。

此外，由於根據中國企業會計準則計算的可分配利潤在某些方面與根據國際財務報告準則計算的結果不同，我們的子公司可能沒有根據中國企業會計準則確定的可分配利潤，即使根據國際財務報告準則該等公司在相關年度錄得利潤，反之亦然。因此，我們可能無法從我們的子公司獲得足夠的分配。我們的子公司未能向我們支付股息可能會對我們的現金流以及我們未來向股東進行股息分配的能力產生負面影響，即使在我們的財務報表顯示我們的業務在某些期間有盈利也是如此。

向居籍位於中國的本公司、本公司的董事、監事及高級管理人員送達法律程序文件、執行外國判決或提起原訴訟可能存在困難。

我們是一家根據中國法律註冊成立的公司。我們的絕大部分資產位於中國。此外，我們的大多數董事、監事及高級管理人員居住在中國大陸。因此，在中國境內送達法律程序文件、進行調查、收集證據、認可和執执行程序應遵循《中華人民共和國民事訴訟法》以及其他適用的法律、法規和解釋規定的規則。這通常會需要更多的時間和相關成本。2006年7月14日，最高人民法院與香港簽訂《關於內地與香港特別行政區法院相互認可和執行當事人協議管轄的民商事案件判決的安排》(「**2006年安排**」)。根據2006年安排，倘香港法院在具有書面管轄協議的民商事案件中作出須支付款項的終審判決，當事人可以申請在中國認可和執行有關判決，反之亦然。然而，這須以爭議雙方當事人根據2006年安排達成書面管轄協議為前提。

2019年1月18日，中國最高人民法院與香港簽訂《關於內地與香港特別行政區法院相互認可和執行民商事案件判決的安排》(「**2019年安排**」)；於2024年1月29日生效。2019年安排取代2006年安排，並為相互認可和執行民商事案件判決提供更大的清晰度和確定性。2006年安排將繼續適用於在2019年安排生效前達成的「書面管轄協議」。然而，在中國認可和執行該等判決和仲裁裁決的任何個別申請的結果仍存在不確定性。

風險因素

與[編纂]有關的風險

H股此前並無公開市場，H股的流通性和市場價格可能會波動。

在[編纂]前，H股並無公開市場。H股的[編纂]範圍是我們、[編纂]以及代表[編纂]的[編纂]之間協商的結果，[編纂]可能與[編纂]後本公司H股的[編纂]存在重大差異。我們已申請批准本公司H股於聯交所[編纂]及[編纂]。然而，在聯交所[編纂]並不能保證H股會形成活躍且具有流通性的[編纂]，或者即使形成這一[編纂]，也不能保證在[編纂]後該[編纂]能夠持續，又或者H股的[編纂]在[編纂]後不會下跌。此外，H股的[編纂]及[編纂]可能因多種因素而出現波動，例如（其中包括）經營業績波動、策略執行成效、不利市況、訴訟、監管變動、地緣政治緊張局勢、技術發展等。此外，資本市場不時會經歷與市場中相關公司經營業績無關或沒有直接關係的大幅[編纂]和[編纂]波動。這些廣泛的市場和行業波動可能會對H股的[編纂]和[編纂]產生重大不利影響。

H股可能無法形成活躍且流通的[編纂]。

在[編纂]前，H股並無在任何其他市場進行交易。我們不能保證在[編纂]後會形成或維持一個活躍且流通的H股[編纂]。流通且活躍的交易市場通常會導致價格波動較小，且能更有效執行投資者的買賣指令。H股的[編纂]可能會因許多因素而大幅波動，其中一些因素是我們無法控制的。如果H股的市場價格下跌，您可能會損失很大一部分或全部於H股的[編纂]。

未來在公開市場上大量出售或被認為會出售或轉換我們的證券，例如將我們的內資股轉換為H股，可能會對H股的當時[編纂]以及我們未來籌集額外資金的能力產生重大不利影響，或者可能導致您的股權被攤薄。

未來在公開市場上大量出售H股或與H股相關的其他證券，或者發行新的H股或與H股相關的其他證券，或者市場認為可能會發生該等出售或發行的情況，都可能導致H股的市場價格下跌。未來大量出售或被認為會出售我們的證券或與H股相關的其他證券，包括未來任何發售的一部分，也可能會對H股的當時市場價格以及我們在未來以我們認為合適的時間和價格籌集資金的能力產生重大不利影響。儘管如「歷史、發展及公司架構」所述，我們現有股東在[編纂]起計12個月內出售H股受到限制，但我們的控股股東或其他現有股東未來於[編纂]後在公開市場上大量出售H股，或者市場認為可能會發生該等出售的情況，可能會導致H股的[編纂]下跌，並可能會嚴重損害我們未來通過發售H股籌集資金的能力。我們不能保證我們的控股股東或其他現有股東不會處置他們持有的H股，或者在上述限制期滿後我們不會發行H股。

風險因素

我們可能無法就H股支付任何股息。

於往績記錄期間，本公司並無支付或宣派任何股息。我們不能保證在[編纂]後何時以及以何種形式就H股支付股息。股息的宣派由董事會提議，並基於多項因素並受其限制，包括但不限於我們的業務和財務表現、資本及監管要求以及整體業務狀況。我們未來可能沒有足夠或任何利潤用於向股東分派股息，即使我們的財務報表顯示我們的業務錄得盈利。請參閱「財務資料—股息及股息政策」。

如果證券或行業分析師不發佈有關我們的研究報告，或者如果他們對H股的推薦作出不利改變，H股的[編纂]和[編纂]可能會下跌。

H股的[編纂]可能會受到行業或證券分析師所發佈有關本公司或本公司業務的研究報告的影響。如果一名或多名跟蹤我們的分析師下調H股的評級或發佈有關本公司的負面意見，無論信息的準確度如何，H股的市場價格都可能下跌。如果這些分析師中的一名或多名停止跟蹤我們或沒有定期發佈有關我們的報告，我們可能會在金融市場上失去知名度，而這可能會導致H股的[編纂]或[編纂]下跌。

本文件中包含的前瞻性陳述存在風險和不確定性。

本文件包含有關我們的業務戰略、運營效率、競爭地位、現有業務的增長機會、管理層的計劃和目標、某些[編纂]信息以及其他事項的前瞻性陳述。「預期」、「相信」、「可能」、「潛在」、「繼續」、「預計」、「打算」、「或許」、「計劃」、「尋求」、「將」、「會」、「應該」等字眼，以及這些詞彙的否定式和其他類似表述可用以識別多個此類前瞻性陳述。這些前瞻性陳述，包括但不限於與我們未來的業務前景、資本開支、現金流、營運資金、流動資金和資本資源相關的陳述，是反映我們董事及高級管理人員最佳判斷的必要估計，並且涉及許多風險和不確定性。這些風險和不確定性可能導致實際結果與前瞻性陳述所表達的結果存在重大差異。因此，投資者應結合多項重要因素來考慮這些前瞻性陳述，包括本文件「風險因素」中所述的因素。因此，此類陳述並非對未來業績的保證，您不應過度依賴任何前瞻性信息。本提示聲明適用於本文件中所有前瞻性陳述。

本文件內的若干事實、預測及其他統計資料來自公開可得的官方政府來源。

本文件包含從政府官方出版物或公開可得來源中摘錄的行業數據和預測。我們認為，該資料的來源就該資料而言屬適當來源，且已採取合理審慎的態度摘錄及轉載該等資料。我們沒有理由認為此等信息為虛假或具有誤導性，也沒有理由認為存在任何被遺漏的事實致使此類信息為虛假或具有誤導性。來自政府官方來源的信息並未經我們、聯席保薦人、[編纂]或參與[編纂]的任何其他方獨立核實，且我們概不會就其準確性作任何聲明。基於這些原因，本文件中所包含來自官方政府來源的信息可能不準確，您不應過度依賴這些信息作為[編纂]本公司H股的依據。

風險因素

我們可能需要額外資金，而發售和發行額外H股或其他股權證券可能會導致本公司股東權益被進一步攤薄。

儘管我們目前擁有現金及現金等價物以及[編纂][編纂]淨額，但我們可能需要額外的現金資源，以為我們的持續增長或其他未來發展提供資金支持。我們無法保證能夠按我們可接受的金額或條款獲得融資（即便能獲得）。如果我們未能籌集額外資金，我們可能需要發售或發行額外的股權證券，這可能會導致本公司股東權益進一步被攤薄。

[編纂]應細閱整份文件，而在未仔細考慮本文件所載風險及其他信息的情況下，不應僅考慮本文件或經發佈的媒體報道中的任何特定陳述。

在本文件發佈之前，已經存在並且在本文件日期之後但在[編纂]完成之前也可能存在有關本公司、本公司的業務、本公司所處行業以及[編纂]的新聞和媒體報道，這些報道載有（其中包括）有關本公司和[編纂]的某些財務資料、預測、估值及其他前瞻性信息。我們並無授權在新聞或媒體中披露任何此類信息，並且對此類新聞文章或其他媒體報道的準確性或完整性不承擔責任。我們對於任何有關我們的預測、估值或其他前瞻性信息的適當性、準確性、完整性或可靠性不發表任何聲明。如果此類陳述與本文件所載信息不一致或相抵觸，我們對此不承擔責任。因此，提醒潛在[編纂]僅應基於本文件所載信息作出[編纂]決定，而不應依賴任何其他信息。