

## 風險因素

[編纂]於我們的股份涉及重大風險。閣下在[編纂]我們的股份前，應審慎考慮本文件內的所有資料，包括下述風險及不確定因素。下文描述我們認為對我們而言屬重大的風險。任何下述風險均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。在任何有關情況下，我們股份的[編纂]均可能下跌，而閣下可能會損失閣下的所有或部分[編纂]。該等因素為或然因素，未必會發生，且我們現時無法就任何有關或然因素發生的可能性發表意見。除非另有說明，否則所提供的資料均截至最後實際可行日期，在本文件日期後不會作出更新，並受限於本文件「前瞻性陳述」一節所述的警示性聲明。

### 與我們的業務及行業有關的風險

我們的成功取決於我們的產品能否持續受到歡迎、獲得市場認可，以及我們在家用醫療器械行業有效競爭的能力。

我們從事家用醫療器械行業，該行業以不斷變化的醫療需求、快速的技術進步、消費者偏好的改變以及日益嚴格的監管要求為特點。我們的成功取決於能否通過研發、生產和銷售滿足消費者及醫療服務提供者不斷變化的需求的產品，準確預測、應對及把握該等發展趨勢。於往績記錄期間，我們推出了一系列新產品，其中不少產品旨在滿足對智能化、個性化和居家醫療解決方案日益增長的需求。為維持和提升我們的市場地位，我們需要持續在產品創新、產能擴張、市場營銷和品牌推廣方面投入，以滿足消費者的需求。該等舉措涉及大量的市場調研、技術開發、監管申報、執行能力和財務資源。然而，概不保證該等投資將會取得成功，也無法保證我們的新產品會獲得市場認可。

此外，我們的業務和產品的市場需求仍會受到宏觀經濟狀況和消費者支出模式變化的影響。在經濟下行或不穩定時期，消費者可能會減少可自由支配的支出，或推遲購買不被視為必需品的醫療產品，這可能導致訂單量減少和銷售額下降。如果由於通貨膨脹、失業、公共衛生事件或其他宏觀經濟壓力等因素導致消費者信心減弱或整體購買力下降，對我們產品的需求可能會減少，這可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

隨著我們擴大產品組合和探索新的業務領域，我們可能會面臨挑戰。

我們通過研發、收購外部技術和資產以及商業模式創新，不斷拓展產品種類和業務範圍。例如，我們在智能呼吸支持、電動康復設備、可穿戴診斷設備和中醫理療等領域推出了新產品，並開始探索新的服務型產品。我們還將產品的應用場景擴展至居家慢性病管理、養老和社區醫療等領域。然而，進軍新產品類別或業務領域可能會使我們面臨新的不可預見風險。該等新舉措通常需要大量的資本投入、研發投入、運營協調和市場培育，且可能無法取得預期的商業成功。如果我們未能有效分配資源或有效執行該等增長舉措，我們的投資可能無法收回，我們的財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

## 風險因素

我們依賴第三方電商平台在線銷售我們的產品。如果該等平台的服務或運營中斷，或我們與該等平台的合作終止、惡化或成本增加，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

於往績記錄期間，我們產品銷售的很大一部分來自線上渠道，特別是通過天貓、京東、抖音、小紅書、拼多多及藥師幫等第三方電商平台。該等平台在我們的品牌知名度、客戶互動和產品分銷方面發揮關鍵作用。於2023年、2024年及2025年，我們的線上直接銷售產生的收入分別為人民幣775.7百萬元、人民幣1,068.9百萬元及人民幣1,130.5百萬元，分別佔我們同期收入的27.2%、35.8%及33.4%。我們在多個該等平台上運營官方旗艦店，還與授權在線經銷商合作，通過其自有的電商渠道轉售我們的產品。有關詳情，請參閱本文件「業務－我們的銷售網絡－線上銷售渠道」。

我們依賴該等平台的持續運營和受歡迎程度。該等平台服務的任何中斷或速度減慢，包括系統故障、網絡安全威脅、監管調查或聲譽問題，均可能導致我們線上店鋪的流量減少、轉化率降低和銷售業績下滑。如果我們未能適應該等變化或未能在該等平台上維持有利的曝光度，我們的線上營銷和銷售工作的有效性可能會受到影響。此外，如果我們與該等平台的合作惡化、產生糾紛或終止，或該等平台提高服務費、佣金率或其他運營成本，而我們無法及時或經濟高效地在其他地方獲得同等水平的客戶覆蓋或商業條款，我們的盈利能力可能會受到不利影響。

我們在國內外家用醫療器械行業均面臨激烈的競爭。

全球家用醫療器械行業競爭激烈且發展迅速，參與者既有國內知名製造商，也有大型跨國公司。於往績記錄期間，我們的業績得益於在研發、品牌聲譽、產品質量和安全性、定價策略以及銷售和分銷網絡的實力與覆蓋範圍方面的持續投入。

然而，根據弗若斯特沙利文的資料，在家用康復輔具、家用呼吸支持類產品及家用醫療護理耗材等我們業務的主要重點領域，市場競爭尤為激烈。根據弗若斯特沙利文的資料，我們經營所在的家用康復輔具行業及家用醫療護理類產品行業競爭激烈，中國這兩個行業均有超過300名市場參與者。中國家用呼吸支持類產品市場亦有近100名市場參與者。我們面臨來自新市場參與者或現有競爭對手推出低成本或創新替代產品的潛在競爭，這可能導致價格和利潤率面臨下行壓力。如果我們不能有效應對該等競爭壓力，我們的市場份額可能會下降，且我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

如果我們無法有效擴展和管理我們的銷售、營銷及客戶培訓體系，我們的業務增長和經營業績可能會受到重大不利影響。

我們增長戰略的關鍵組成部分是持續擴展和優化銷售、營銷及客戶培訓體系。為支持業務擴張，我們需要吸引、培訓、留住並管理一支不斷壯大且具備技術能力的銷售和營銷專業團隊，該團隊需具備充足的產品知識和市場洞察力，以及能夠向終端用戶提供產品使用及維護指導的技術人員。此外，如果我們無法招聘和留住合格的內部產品培訓師及聽力師團隊，我們提供令人滿意的售後服務和產品使用指導的能力可能

## 風險因素

會受到影響。這可能導致客戶滿意度和留存率下降、聲譽受損，並最終阻礙我們產品的進一步推廣。如果我們不能及時有效地提升銷售、營銷和客戶服務能力，我們可能無法充分利用增長舉措、提高品牌知名度或維持競爭地位，這可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

**適用於我們行業和業務的法律法規發生變化，可能會影響我們的業務經營。**

我們在中國內地受到廣泛的政府監管，特別是在醫療器械及健康相關產品的註冊、生產、分銷、廣告、標籤和上市後監督方面。遵守該等法律法規需要大量資源，且任何違規行為均可能導致我們面臨監管部門的處罰、生產或銷售暫停、強制召回、證書吊銷或其他執法行動。此外，規範我們行業的監管框架在不斷演變，新的或更嚴格的法律、法規、行政解釋或執法實踐可能會不時出台。該等變化可能會施加額外要求或運營限制，這可能對我們的業務產生重大不利影響。儘管我們密切關注適用監管框架的發展，並已在整個運營過程中實施合規協議，但我們無法保證我們或我們的合作夥伴能夠及時且經濟高效地適應該等變化。我們或我們的任何主要業務合作夥伴未能及時或根本無法響應監管變化，可能導致運營中斷、產品銷售暫停或無法進入市場。上述任何情況均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

**我們的業務依賴若干第三方提供的各種服務和產品。若該等第三方未能履行合同義務可能會對我們的經營業績產生重大不利影響。**

我們依賴第三方供應商提供各種產品和服務。我們致力於向我們認為能夠滿足我們質量、交付時間和其他要求的第三方供應商採購商品和服務。然而，任何第三方服務供應商提供的產品和服務可能無法及時提供或質量不達標。如果第三方供應商未能提供令人滿意的服務、大幅減少向我們提供的商品和服務的數量及範圍、提高價格或終止與我們的業務關係，我們可能需要更換第三方供應商或採取其他補救措施，這可能會增加我們的經營成本。

特別是，我們委託第三方物流提供商將產品從倉庫運輸至各個渠道的線下門店、經銷商、藥店和終端客戶。我們物流安排中的任何中斷或低效，無論是由於服務提供商的運營失誤、財務困境、勞資糾紛、產能限制，還是外部因素，均可能對我們的供應鏈產生負面影響，導致訂單延遲履行並增加分銷成本。我們還面臨第三方物流提供商在產品處理或運輸過程中操作不當帶來的風險。

於往績記錄期間，我們還委託若干ODM及OEM提供商參與我們產品的生產，以優化運營效率並豐富產品組合。我們根據嚴格的標準選擇ODM及OEM提供商。有關詳情，請參閱本文件「業務－生產－我們的生產基地」。然而，我們無法保證我們的ODM及OEM提供商具有足夠的產能滿足我們不斷增長的產品需求。如果ODM及OEM提供商無法滿足我們的需求，可能會導致新產品上市和產品交付延遲，損害我們的市場聲譽和消費者關係。

## 風險因素

我們面臨與經銷商有關的風險。

按照行業慣例，我們依賴經銷商在國內外市場拓展銷售網絡和產品覆蓋範圍。於往績記錄期間，我們向經銷商銷售產生的收入分別為人民幣1,573.2百萬元、人民幣1,317.1百萬元及人民幣1,402.8百萬元，分別佔各期間總收入的55.1%、44.2%及41.4%。有關更多詳情，請參閱「業務－綜合損益及其他全面收益表選定部分說明－收入－按分銷渠道劃分的明細」。因此，我們的業務表現部分取決於經銷商的銷售和營銷工作，以及我們與經銷商保持長期穩定合作關係的能力。如果任何主要經銷商未能維持或增加向我們作出的採購量，或我們無法獲得更多經銷商滿足擴張需求，我們的業務及經營業績可能會受到重大不利影響。

具體而言，我們經銷商的經營效益在很大程度上取決於其渠道人員配置能力，包括其招聘、培訓、管理及留任充足且合格銷售及營運人員的能力。此外，我們無法保證經銷商會嚴格遵守與我們簽訂的協議條款，包括遵守定價指南、營銷政策和售後服務標準。任何違約行為均可能使我們面臨聲譽受損、監管風險、客戶投訴或索賠，以及更換經銷商或處理違約問題所產生的額外成本。此外，我們無法向閣下保證經銷商擁有或將會繼續擁有足夠的資源和能力有效推廣和銷售我們的產品、保持足夠的競爭力，或在重疊的市場領域避免相互衝突。如果經銷商未能積極推廣和銷售我們的產品，或在其指定區域表現不佳，我們的銷售量、品牌聲譽和整體財務表現可能會受到影響。

另外，於往績記錄期間，我們的若干經銷商通過次級經銷商擴大在其無法直接覆蓋的地理區域或在線平台的業務覆蓋範圍。我們通常不會與該等次級經銷商訂立合同安排，這限制了我們在所有渠道監督或執行我們的銷售政策、質量保證標準和定價策略的能力。該等次級經銷商的任何違規、不當行為或違約不僅可能損害我們的品牌形象和客戶信任，還可能導致對我們產品的需求下降，從而對我們的業務及經營業績產生重大不利影響。此外，我們面臨與管理多渠道銷售網絡有關的風險。然而，我們的多種銷售渠道可能相互競爭，而我們無法保證我們的措施會完全有效，這可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景產生重大不利影響。

我們面臨產品需求因爆發公共衛生事件而出現波動的風險，這可能對我們的經營業績及財務狀況產生重大影響。

作為一家家用醫療器械企業，我們的業務會受到公共衛生事件動態的影響，這可能會導致我們產品的需求出現大幅波動。於往績記錄期間，受中國疫情爆發引發的需求增加及相關政策（包括佩戴口罩規定）的實施，以及公眾對個人衛生及呼吸系統保護意識的顯著提升所推動，我們特定類型的醫療護理類產品及健康監測類產品的銷售實現增長。具體而言，2023年第一季度，我們以下產品的銷售表現強勁：(i)健康防護產品（如口罩、手套）及感染控制產品（如棉簽、消毒產品、濕巾）；及(ii)體溫計、血氧監測儀及呼吸道感染家用檢測試紙。詳情請參閱「業務－疫情爆發的影響」。

公共衛生事件在爆發時間、持續期限及嚴重程度方面極難預測。無論是某種現有疾病的反覆，還是新型病原體的出現，新的疫情事件均可能再次導致我們產品的需求突然大幅增加。然而，倘全球公共衛生狀況保持穩定或進一步好轉，我們產品的需求

## 風險因素

則可能會持續下降。概不保證我們能確切預測或有效應對由公共衛生事件引發的需求波動。任何與預期需求水平出現重大且持續性差異的情況，均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

**我們面臨與原材料和零部件供應短缺及中斷、交貨週期過長及價格波動有關的風險。**

我們主要採購用於製造和銷售醫療產品及健康管理產品的原材料、零部件和成品。於往績記錄期間，我們的每種主要產品都需要不同的原材料，我們根據需要按市場價採購原材料。任何影響我們供應商的運營困難、財務不穩定或其他不可預見的中斷，均可能導致供應短缺、交貨週期延長或採購成本增加，從而影響我們的生產效率和履行客戶訂單的能力。

此外，我們還受到原材料和零部件價格波動的影響，該等波動可能受到多項我們無法控制的因素影響，如供需動態、通貨膨脹、貿易政策變化、地緣政治事件和監管干預。舉例而言，於往績記錄期間，我們採購的直流電動機及壓縮機的採購成本分別出現低於7%及低於6%的波動。如果我們無法將增加的採購成本轉嫁予客戶或有效控制成本結構，我們的毛利率和盈利能力可能會受到不利影響。

**對我們的業務、產品、技術、產能或專有技術進行擴張、收購或投資可能使我們面臨風險和不確定性。**

我們不斷評估並尋求對業務、產品、技術、產能或專有技術進行收購或投資的戰略機會，我們認為該等機會將增強我們的產品開發、研發能力、技術和分銷網絡。然而，概不保證我們能夠成功執行該等擴張和收購計劃或按預期完成相關交易。我們通過收購和投資實現增長的能力取決於我們識別合適目標、將其整合至我們的運營以及以合理條件獲得必要融資的能力。在開展收購和投資活動的過程中，我們可能在物色合適標的以及確定潛在收購目標適當估值方面面臨不確定性因素，且無法保證所收購的業務或資產能夠如預期般表現。倘任何收購不成功或未能達成其預期目標，該等收購的預期財務或戰略效益可能無法實現，這可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。若我們高估任何收購目標的價值或增長潛力，則相關交易的預期財務或戰略利益可能無法實現。

於完成任何收購或戰略投資後，我們可能在將所收購的業務、經營、技術、品牌、人員及企業文化與我們現有業務進行整合時面臨困難。此整合過程可能耗時較長，並需要投入大量管理層精力與資源。我們亦可能無法留住關鍵人員，或無法維持與被收購方客戶、供應商及其他業務合作夥伴的關係。此外，我們未必能在預期時間內成功實現相關交易的預期協同效應、戰略利益、成本節約或營運效率提升，甚至可能根本無法實現。未能有效整合所收購業務或未能實現預期協同效應，均可能對我們的財務表現及營運效率產生不利影響。此外，若被收購業務未能有效融入我們現有的管理及質量控制體系，收購可能會削弱我們的品牌定位，或導致產品質量或服務標準出現不一致。

此外，收購或投資可能涉及重大估值風險。我們可能須就該等交易確認商譽及其他無形資產。倘被收購業務的表現不及預期，或倘市況、業務前景或監管環境發生變

---

## 風險因素

---

化，我們可能須就商譽或其他已收購無形資產計提減值虧損。任何該等減值均可能對我們的財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

此外，我們可能會發現被收購業務中存在收購前未發現的內部控制、數據完整性、產品質量、監管合規或其他負債方面的缺陷。因此，我們可能會面臨與該等缺陷相關的處罰、訴訟或其他責任。在整合被收購業務或產品過程中遇到的任何困難或意外的法律和監管問題，均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們依賴我們的製造和倉儲設施，任何運營的重大中斷均可能對我們的業務和經營業績產生重大不利影響。

我們的業務運營依賴位於長沙、岳陽、南通和啟東的生產和倉儲設施的持續運營。該等設施包含我們廣泛核心產品類別的關鍵製造工藝。若該等場所發生任何重大中斷，無論是由於自然災害、火災、洪水、電力或供水中斷、設備故障、與疫情相關的封鎖或其他不可預見的災難性事件，均可能嚴重影響我們及時生產和交付產品的能力。我們的生產線和設備針對特定產品和工藝進行定制，在若干情況下，更換或搬遷可能困難或耗時。任何影響我們製造設施的重大事件還可能損壞現場庫存、延遲訂單履行並損害我們的品牌聲譽，所有這些均可能對我們的財務業績產生重大不利影響。任何延遲或無法維持製造網絡的穩定運營，均可能限制我們滿足市場需求的能力，並可能對我們的業務、經營業績及前景產生重大不利影響。

我們須遵守環境、有害物質處理、化學品製造、健康與安全法律法規以及生產標準，若未能遵守該等要求可能使我們承擔責任。

我們的加工和生產運營須遵守法律、法規及行政決定，特別是在我們運營所在國家和地區與環境保護、有害物質處理、化學品製造、健康與安全以及嚴格生產標準相關的規定。為應對上述情況及對環境、社會及管治（「ESG」）事宜的認識，我們將與可持續發展相關的風險因素納入我們的風險矩陣，以減輕相關影響並制定最佳實踐。我們無法保證我們能夠有效實施ESG管治協議。同時，為遵守中國內地廣泛的環境法律法規（包括與空氣和水質、污水處理以及公共健康與安全相關的法律法規），我們須為在建設施獲取環境影響評估報告的批准和環境驗收。

我們已經並預計將繼續產生大量支出以遵守該等法律法規。合規要求帶來巨大的成本和負擔，可能導致政府許可和批准的獲取延遲、未能獲取或重續，或被取消，所有這些都可能對我們的運營產生不利影響。違規可能導致重大處罰或罰款、許可證吊銷、政府合同終止或運營暫停。於往績記錄期間，我們未曾因未遵守中國內地環境法律而被處以任何罰款或處罰，亦未因違反中國環境法規而受到任何重大行政處罰，但概不保證未來我們不會違反環境相關問題的法律法規。

## 風險因素

若未能保護我們的知識產權，可能削弱我們的競爭地位，並對我們的業務前景產生不利影響。為保護知識產權而進行的訴訟可能成本高昂且效果不佳。

我們的成功在一定程度上取決於我們保護知識產權的能力。我們通過綜合運用專利、商標、著作權和商業秘密法以及合同安排（如保密協議、保密條款和知識產權轉讓條款）保護我們的知識產權。截至最後實際可行日期，我們擁有698項專利、797項註冊商標、132項軟件著作權及133項專利申請。有關更多詳情，請參閱本文件「業務－知識產權」。

然而，概不保證有關保護措施足以防止第三方的侵權、盜用或未經授權使用。我們可能就第三方的任何侵權行為提起法律訴訟以捍衛我們的知識產權，這可能成本高昂且耗時，導致管理層注意力分散。我們還可能面臨涉及我們知識產權或第三方知識產權的糾紛、索賠或訴訟，且可能存在我們侵犯第三方知識產權的索賠。任何此類情況均可能擾亂我們的業務，並分散管理層對運營的注意力。

儘管我們通常與關鍵員工和合作夥伴簽訂保密協議，但我們無法保證他們不會違反該等協議，向我們的競爭對手洩露我們的專有技術、商業秘密或任何其他商業敏感信息，這將對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們未來的成功取決於我們留住關鍵管理和研發人員的能力，以及吸引、培訓和留住人才的能力。

我們的成功仍然依賴於關鍵管理和研發人員的持續服務，因為他們負責我們業務和運營的整體規劃、執行以及產品的研發。如果我們的任何董事、高級管理層成員及／或研發部門的任何關鍵成員終止與我們的服務或僱傭關係，我們可能無法及時以可接受的成本或根本無法找到合適的替代者。

此外，由於我們業務的高度專業化和技術含量高，我們必須吸引、培訓和留住大量由熟練員工和其他關鍵人員組成的員工隊伍。如果我們的一名或多名熟練員工或關鍵人員無法或不願繼續為我們服務，我們可能無法輕易、及時或根本無法替代他們。截至2025年12月31日，我們已僱傭361名研發人員。然而，家用醫療器械行業經驗豐富且熟練人員的市場競爭激烈。為吸引和留住實現戰略目標所需的熟練員工或其他關鍵人員，我們可能不得不支付更高的薪資和工資，並提供更優厚的福利。如果我們未能吸引、培訓或留住足夠數量的熟練員工和其他關鍵人員滿足我們的需求，將對我們的業務和經營業績產生重大不利影響。

我們可能無法緊跟快速的技術變革和不斷演變的行業標準，也無法從研發工作（包括與第三方的合作）中獲得預期收益，這可能會對我們的競爭力和盈利能力產生不利影響。

我們高度重視產品的研究、設計和開發，以響應不斷變化的醫療需求和消費者偏好。於往績記錄期間，我們於2023年、2024年及2025年的研發開支分別為人民幣114.3

---

## 風險因素

---

百萬元、人民幣106.7百萬元及人民幣98.7百萬元。為維持和擴大我們的技術競爭優勢，未來我們可能會投入更多資源用於研發。除了內部研發能力外，我們還與第三方開展聯合研發合作，以開發新技術和產品。

然而，新醫療產品的設計和開發過程複雜、成本高昂且耗時，需要跨職能團隊之間的密切協作，可能還涉及大量測試、用戶反饋、合規評估以及向監管機構註冊等環節。即使我們成功推出新產品或升級現有產品，概不保證該等產品會被客戶接受或實現預期的銷售目標和盈利能力。此外，我們現有或潛在的競爭對手可能會開發出與我們相似或更優的產品，或提供更具競爭力的價格，這可能導致我們失去客戶。如果我們無法妥善應對該等挑戰，我們大量的研發支出可能無法產生相應的收益，這可能會對我們的業務、前景、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

**任何針對我們的訴訟、法律和合同糾紛、索賠或行政程序都可能耗費大量成本和時間進行辯護或解決，並可能引發負面輿論。**

在日常業務過程中，我們可能不時捲入各種訴訟、法律糾紛、索賠、行政程序或其他行政措施。任何訴訟、法律糾紛、索賠、行政程序或其他行政措施都可能分散管理層的注意力，佔用他們的時間和我們的其他資源。我們無法向閣下保證該等法律程序的結果不會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

此外，任何起初並不重要的訴訟、法律糾紛、索賠、行政程序或其他行政措施，均可能因各種因素而升級並成為對我們重要的事件。訴訟、法律糾紛、索賠、行政程序或其他行政措施引發的負面輿論可能會損害我們的聲譽，並對我們的品牌和產品形象產生不利影響。此外，如果任何判決或裁決對我們不利，或我們被處以任何罰款或處罰，我們可能需要支付巨額賠償金、承擔其他責任，甚至暫停或終止相關業務或項目。

**我們的信息技術(「IT」)系統、網絡和軟件出現故障或安全漏洞，可能會擾亂我們的運營並對我們的業務產生負面影響。**

我們的業務運營高度依賴IT系統，該等系統支持各種功能，包括採購、生產計劃、庫存和倉庫管理、產品銷售、財務報告和售後服務。我們還依賴集成IT系統管理多個線上線下銷售渠道的運營，包括電商平台、自營門店和第三方經銷商。有關更多資料，請參閱本文件「業務－我們的信息技術」。概不保證我們未來不會遭遇任何該等網絡安全問題。IT系統的重大故障、中斷或漏洞可能導致業務中斷、訂單處理或履行延遲、財務損失，甚至聲譽受損，這可能會對我們的經營業績產生不利影響。

我們還依賴第三方服務提供商提供若干關鍵IT功能，包括基於雲的數據存儲、企業資源規劃(ERP)軟件和維護服務。若該等供應商未能履行合同義務，或服務被終止或暫停，均可能導致我們的系統運營中斷、成本增加，或延遲遷移至其他服務提供商。此外，若該等供應商未能充分保護我們的數據，可能會使我們面臨隱私風險或監管處罰。

## 風險因素

若未能或被認為未能遵守數據隱私和安全法律，可能使我們承擔潛在責任。

我們收集和存儲在業務經營過程中或與之相關的業務數據和交易數據，包括我們與客戶、供應商和業務合作夥伴的業務和交易數據。有關進一步詳情，請參閱本文件「業務－數據隱私及網絡安全」。對有關數據的安全維護至關重要。我們按照適用的法律規定處理數據，以確保數據安全。我們的運營受各種有關數據隱私和安全的法律法規約束。有關適用法律法規的進一步詳情，請參閱本文件「監管概覽－有關網絡安全、數據安全及個人信息保護的法律法規」。未能遵守中國內地日益增加的數據保護法律，以及我們計劃開展業務的其他司法管轄區的數據安全和隱私法律，可能會導致重大聲譽損害，並對我們的業務表現產生不利影響。

在推廣產品時未遵守適用的廣告法律法規可能會使我們面臨潛在的風險及處罰。

我們通過多種線上及線下渠道為我們的品牌及產品開展廣告宣傳，該等宣傳須遵守適用中國法律法規。根據中國廣告法律法規，我們須確保廣告內容完全符合適用法律法規的規定。例如，廣告不得含有任何關於產品的虛假、不準確或具有誤導性的內容。此外，我們的產品營銷及推廣須遵守《中華人民共和國廣告法》及《互聯網廣告管理辦法》等中國法律法規的較高標準。倘若未來我們被發現違反任何相關法律法規，我們可能面臨行政處罰，包括罰款、吊銷營業執照及停止廣告活動。此外，我們可能因具有誤導性或不準確的廣告或其他違反廣告法或侵犯消費者權益的非法行為而遭政府採取行動及受到民事索償。

此外，倘若僱員或我們聘請的第三方經銷商或OEM/ODM供應商未能遵守有關法律法規，或在法律法規解釋方面擁有行使自由裁量權的法定權利的有關政府部門在行政執法過程中最終持有的觀點與我們的理解不一致，則我們可能面臨潛在風險及處罰。我們可能須耗費大量資源對相關訴訟進行抗辯，而該等訴訟或會損害我們的聲譽，導致收入減少並對我們的經營業績產生負面影響。

我們面臨與委託KOL開展營銷活動相關的風險，且可能因KOL營銷活動相關監管政策的不斷變動而受到不利影響。

我們有時通過與KOL合作開展營銷活動及專項活動來推廣產品。該等KOL通過各種社交媒體平台以創作短視頻、發佈帖文及直播會話等方式，在提升產品曝光度及品牌知名度方面發揮著重要作用。我們與知名KOL展開戰略合作，以利用他們在數字化背景下塑造消費者認知、偏好及購買決策方面的影響力。任何涉及該等KOL的負面報道或與該等機構的關係惡化，均可能對我們品牌的聲譽和營銷工作產生不利影響。

此外，我們無法保證我們的KOL將始終遵守有關其所開展的營銷活動的適用法律法規。我們KOL的任何不當行為或形象惡化（包括不當言論、不道德行為、違反法律法規或其他我們無法控制的負面報道）均可能會對我們的品牌聲譽及產品銷售產生不利影響。我們還可能就賠償事宜對KOL提起法律訴訟，這可能會轉移管理層的注意力並招致額外的訴訟開支。

## 風險因素

若未能按照中國法規要求為各類員工福利計劃足額供款可能導致我們面臨處罰。

根據中國法律及法規，我們須參加由地方政府管理的員工社會福利計劃。該計劃包括養老保險、醫療保險、工傷保險、生育保險、失業保險和住房公積金。我們須根據有關計劃為各員工繳納的費用應根據員工上一年度的實際工資水平計算。於往績記錄期間，我們未按照相關法律法規的規定為部分員工全額繳納社會保險及住房公積金，亦未為少數員工繳納社會保險及住房公積金。因此，我們可能會被要求限期繳納社會保險費及住房公積金欠繳金額，若逾期仍未繳納，甚至可能面臨罰款。

根據中國相關法律法規，在規定期限內未足額繳納社會保險，可能導致我們須每日按逾期金額的0.05%支付滯納金。若未在規定期限內繳納，主管機關可進一步處以欠繳金額一至三倍的罰款。就董事所知及所悉，本集團於往績記錄期間及直至最後實際可行日期並未因該等差額而面臨任何潛在罰款。

《最高人民法院關於審理勞動爭議案件適用法律問題的解釋(二)》由最高人民法院於2025年7月31日頒佈，並於2025年9月1日實施。

於往績記錄期間，我們主要應員工自身請求委託第三方人力資源機構繳納社會保險。此安排雖在中國並不罕見，但並未嚴格遵守中國相關法律法規的要求。誠如我們的中國法律顧問告知，根據中國適用的法律法規，我們可能會被責令以自有賬戶而非第三方賬戶為員工繳納社會保險費和住房公積金。如果第三方人力資源機構未能按照中國適用的法律法規的要求為我們的員工代繳社會保險費或住房公積金，我們可能會被責令糾正有關違規行為，為員工足額繳納社會保險及住房公積金。任何此類事件均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們擁有一定數量的勞務派遣員工，且對他們的控制力有限。勞務派遣過程中出現的任何勞動力短缺、勞動糾紛或事故及／或產品質量問題，均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

於往績記錄期間，我們通過勞務派遣機構支持業務運營，派遣員工的比例未超過中國適用法律法規規定的最高比例。於2023年、2024年及2025年，我們的勞務派遣員工人數分別為196人、168人及192人。儘管該等安排可能降低我們的運營成本，但也減少了我們對服務質量的直接控制。此外，該等勞務派遣機構自身的運營也可能因罷工或勞動力短缺、自然災害、成本增加或其他超出其控制範圍的問題而中斷。若勞務派遣機構未能履行職責或未能遵守所有適用的法律法規，均可能對人員供應產生負面影響或導致我們的運營中斷。倘若勞務派遣機構存在欺詐或不當行為，我們也可能面臨重大責任，並被要求承擔損害賠償、罰款或處罰，從而可能對我們的業務、經營業績、財務狀況及聲譽產生不利影響。

## 風險因素

我們面臨物業相關風險。

我們租賃物業主要用作辦公室、生產設施、倉庫、車間及線下門店。根據中國適用的法律法規，物業租賃協議應向當地相關住房行政主管部門進行登記。截至最後實際可行日期，我們在中國內地的部分物業租賃協議尚未在中國內地相關部門進行登記。我們無法保證我們未來不會因租賃協議未登記而受到任何處罰。

此外，出租人尚未提供我們截至最後實際可行日期部分已租賃物業的產權證書。儘管我們的租賃物業缺乏若干產權證書，但該等租賃物業容易被取代，且並非作為我們的主要生產及經營場所。根據相關中國法律法規，我們作為該等物業的所有人或佔用者的權利可能因缺乏相關樓宇所有權證而受到不利影響。我們無法向閣下保證該等物業的業主有權將相關物業出租予我們。據我們的中國法律顧問告知，倘我們租賃物業的所有權及／或有關租約的有效性受到第三方質疑，則我們可能無法繼續使用該物業。在該等情況下，我們將不得不遷往其他場所，此舉可能會產生額外費用。倘因該等物業的產權負擔或政府行動而產生爭議，我們繼續租賃該等物業時可能會遇到困難，並可能需要在未來轉移陣地。

我們的業務和前景取決於我們品牌的聲譽和市場認知度。任何關於本公司、管理團隊、品牌及產品或業務合作夥伴的負面報道，均可能對我們的品牌形象、聲譽及經營業績產生重大不利影響。

我們的業務表現和未來增長在很大程度上依賴於品牌聲譽、認可度及消費者對品牌的信任，尤其是「可孚」及其他子品牌，如「健耳聽力」和「背背佳」。媒體或社交媒體平台上關於本公司、我們的產品或產品安全性、質量或功效的負面報道或不利評論，可能降低消費者對我們品牌的信心並造成聲譽損害。我們與業務生態系統中的各利益相關方合作，包括經銷商、電商平台、網紅和醫療專業人員。任何與該等人士相關的實際或疑似不當行為、虛假宣傳或負面報道，也可能對我們的品牌形象產生溢出效應。

此外，整個醫療健康或醫療器械行業參與者的聲譽易受公眾輿論、監管審查和消費者情緒影響。行業內的負面動態（如其他市場參與者的產品召回或違規行為），即使我們並未直接參與，也可能間接影響消費者對我們產品的認知。我們的聲譽還可能受到產品缺陷、產品責任索賠或消費者投訴的影響。如果我們的任何產品被發現存在缺陷，或收到大量消費者投訴或負面在線評價（尤其是在天貓、京東或抖音等高曝光度平台），我們的品牌形象可能會受到嚴重損害。在嚴重情況下，此類事件可能導致監管調查、行政處罰或執法行動，進而可能被處以罰款、強制召回、公開警告或採取其他糾正措施，對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們的配送、退貨和換貨政策可能使我們承擔額外成本和費用，這可能對我們的財務狀況及經營業績產生不利影響。

為提升客戶體驗並支持多渠道銷售戰略，我們已制定配送、退貨和換貨政策。該等政策包括不將全部運費轉嫁予終端客戶的措施，以及為自營線上店鋪和線下零售渠

## 風險因素

道提供客戶友好的退換貨機制。儘管該等政策能夠提高客戶滿意度和品牌聲譽，但也增加了我們的經營成本。此外，客戶可能利用我們寬鬆的退換貨政策（包括對無缺陷產品進行退換貨），這可能進一步增加我們的物流和處理成本。此外，適用的法律法規或行業慣例變化可能要求我們修訂當前的退換貨及保修政策，或採用更有利於消費者的條款。該等變化可能使我們面臨更高的履約和售後成本，而該等成本可能無法通過額外收入悉數抵銷。

**產品質量對我們的業務至關重要。未能維持有效的質量控制系統，可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。任何產品責任索賠、產品召回或其他質量相關風險均可能對我們的聲譽、業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。**

我們的聲譽、客戶信任和長期成功在很大程度上取決於產品始終如一的質量、安全性和性能。產品質量的任何問題均可能導致產品退貨、召回、客戶投訴和監管審查。此類事件可能嚴重損害我們的品牌形象、削弱消費者信心，並對我們的市場地位和財務表現產生不利影響。我們已實施全面的質量管理體系，包括研發質量管理、原材料質量管理、生產流程質量管理及上市後質量管理。有關更多詳情，請參閱本文件「業務－質量控制」。然而，儘管採取了該等措施，仍無法保證所有產品質量問題都能被發現或預防。

此外，作為醫療產品製造商，我們面臨因產品設計或製造潛在缺陷、不當處理或運輸，或未能達到適用安全標準而產生的產品責任和召回風險。儘管我們維持嚴格的質量控制系統，並已建立符合ISO13485及其他國際標準的質量管理體系，我們無法向閣下保證所有潛在缺陷都能在產品交付予客戶前被發現和糾正。我們還可能面臨因超出我們控制範圍的情況（包括消費者使用不當、維護不足或醫療專業人員誤用）引發的產品投訴或責任索賠。

**我們產品的市場規模可能小於預期，而新的市場機遇未必會如我們預期般迅速形成（或根本不會形成），從而會限制我們成功銷售產品的能力。**

儘管我們提供涵蓋多種應用場景的綜合產品組合，包括家庭健康監測、慢性病管理、康復輔助、智能呼吸護理、中醫理療和老年護理等，但我們未來的增長取決於相關細分市場的擴張。然而，概不保證我們產品線的總目標市場會持續增長。特別是，消費者偏好可能發生轉變，公共採購預算可能收緊，或若干產品的需求可能因市場飽和或被新技術替代而下降。此外，競爭加劇或價格壓力（尤其是零售和線上渠道）可能迫使我們降低平均售價，這可能侵蝕我們的利潤率。我們還面臨現有競爭對手或新市場參與者憑借差異化技術、更廣泛的分銷網絡、更強的品牌認知度或更激進的定價策略搶佔市場份額的風險。如果我們無法維持或擴大市場份額，或我們主要產品類別的市場規模縮小或呈現分散化，我們的銷售量和收入增長可能會下降。

---

## 風險因素

---

我們可能無法以有利條款獲得融資或根本無法獲得融資，為業務運營、現有及未來資本支出需求、收購和投資計劃及其他資金需求提供資金。

我們所處的行業為資本密集型行業，需要大量資本和其他長期支出。為撥付持續業務運營、現有及未來資本支出需求、收購和投資計劃及其他資金需求，我們需要充足的內部流動資金來源或從外部渠道獲得額外融資的途徑。我們未來獲得外部融資的能力受到各種不確定因素影響，包括：(i)獲得在國內外市場籌集資金所需的必要監管批准；(ii)我們未來的財務狀況、經營業績及現金流量；(iii)全球及國內金融市場狀況；及(iv)中國政府關於銀行利率及貸款慣例和條件的貨幣政策變化。

如果無法以有利條款獲得充足資金或根本無法獲得資金，可能對我們為運營提供資金或發展、擴張業務的能力產生重大不利影響。我們無法向閣下保證我們未來不會遇到任何不可預見的情況，從而對我們的營運資金產生不利影響。此外，未來通過發行股份或其他證券籌集資金可能導致股東權益被大幅攤薄。

我們的保險範圍可能不足以覆蓋與業務和運營有關的風險或損失。

我們的業務面臨各種運營風險，包括但不限於因操作失誤、停電、設備故障導致的生產中斷及因其他風險導致的運營暫停；因環境或其他監管要求而受到的運營限制；社會、政治及勞工動蕩，環境或工業事故，以及火災、地震、爆炸、洪水或其他自然災害等災難性事件。此外，由於我們未來可能進一步拓展海外市場業務，我們可能會面臨與地緣政治緊張局勢、政策變動及知識產權和技術保護相關的風險。上述該等風險可能導致的後果包括但不限於生產設施損壞或毀壞、人身傷害或傷亡、環境損害、經濟損失及法律責任。

我們已購買及投購我們認為符合行業慣例且符合相關法律法規要求的保險。然而，概不保證我們的保險足以覆蓋上述風險帶來的損失。任何未投保的業務中斷均可能導致我們產生大量成本和資源分散，這可能對我們的業務及經營業績產生不利影響。

我們的董事、管理層、員工、經銷商、客戶、供應商或其他相關第三方的任何不當行為，均可能使我們面臨潛在責任和負面輿論。

我們的業務運營和聲譽與董事、高級管理層、員工、經銷商、客戶、供應商及其他業務合作夥伴的行為和誠信密切相關。儘管我們已制定合規政策、內部控制及業務行為準則以降低不當行為風險，但我們可能無法發現或阻止該等相關方的所有不當或違法行為。不當行為可能包括(其中包括)違反適用的法律法規、違反合同義務、欺詐、腐敗、賄賂、數據或產品篡改，或與我們企業價值觀不符的不道德商業行為。任何此類不當行為(無論是否屬實)均可能使我們面臨監管調查、行政處罰、民事或刑事訴訟、合同糾紛或重要業務關係終止。

## 風險因素

若未能執行有效的銷售和營銷策略或根據市場變化調整有關策略，可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們的業務成功在很大程度上取決於通過有效的銷售和營銷策略吸引並留住消費者及機構客戶的能力。該等舉措對於增加產品銷售、提高品牌知名度和維持市場競爭力至關重要。於往績記錄期間，我們投入了大量資源完善營銷策略，並利用興趣電商平台和短視頻內容提高消費者參與度和產品認知度。然而，概不保證我們的銷售和營銷策略始終成功或具有成本效益。如果我們無法有效執行該等策略，或我們的推廣工作未能轉化為實際銷售或提高品牌忠誠度，我們的盈利能力及財務表現可能會受到不利影響。

此外，我們的業務計劃基於對未來事件的假設，該等假設必然包含一定風險，且天然地會受到我們無法控制的不確定因素影響。業務計劃的成功實施可能受到多種因素影響，包括是否擁有充足的資金、與我們行業相關的政府政策及法規、經濟狀況、我們維持現有競爭優勢的能力、與客戶的關係、替代品的威脅及新市場參與者等。因此，如果我們的業務計劃未達到預期，我們的財務狀況、經營業績、增長及前景可能會受到重大不利影響。

**我們可能無法按計劃實施全球拓展。**

我們擬通過（其中包括）推廣海外銷售渠道及建立經銷網絡，拓展全球業務佈局，以維持競爭優勢。為實施有關拓展計劃及任何其他未來拓展計劃，我們須投入大量資金用於增聘銷售及營銷人員，以及開展銷售及營銷活動。詳情請參閱「未來計劃及[編纂]用途」。我們預期將招致大量額外成本。此外，我們的全球拓展計劃能否成功取決於數項非我們所能控制的因素，例如當地法律法規及海外市場當地客戶對我們產品的需求。由於業務拓展計劃能否成功取決於多項超出我們控制的因素，故無法保證我們能成功實施各項策略。即使各項策略得以順利執行，亦無法保證該等策略能成功實現我們的業務目標。

此外，我們未來可能尋求通過全球潛在的戰略投資及收購機遇拓展業務，而此等舉措能否成功，取決於是否有合適的目標及機遇、該等目標及機遇的競爭是否激烈，以及有無可用現金及融資能力等財務資源。另外，未來合作、戰略投資、併購及夥伴關係可能使我們面臨潛在風險，包括分散我們現有業務的管理層注意力及資源，以及無法產生充足收益以抵銷成本及開支。

該等舉措亦可能導致槓桿比率上升、為目標業務分擔潛在法律責任，以及增加有關商譽及其他無形資產的減值費用。因此，我們無法向閣下保證我們將能夠達成任何投資、夥伴關係或合作的戰略目的、保持對夥伴關係管理決策的適宜控制水平或實現有關業務拓展的預期投資回報。如果我們未能有效實施拓展計劃，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

## 風險因素

### 我們的業務受到季節性波動影響。

我們的經營業績受到消費者需求季節性波動的影響，這可能受與節假日相關的消費模式、促銷活動及健康相關消費週期的影響。我們通常在重大節假日和購物季（如「618」年中購物節及「雙十一」購物節）的銷售額較高。該等時期我們的線上和線下渠道的客流量往往會增加，這可能會帶動產品銷量上升。我們預計這種季節性趨勢在可預見未來將持續存在，這可能導致我們的季度收入和盈利能力出現波動。任何與預期季節性銷售模式的重大偏離均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

### 我們的出口業務面臨若干固有及相關風險，如關稅和貿易政策變化等。

於往績記錄期間，我們向海外客戶銷售若干產品。於2023年、2024年及2025年，來自非中國內地市場的收入佔我們總收入的比例分別為1.7%、2.0%及8.8%。我們的出口業務面臨若干固有風險，並在拓展和維持出口業務的過程中也面臨相關風險，包括：(i)對外貿易可能面臨壁壘風險，如反傾銷稅和其他關稅或其他限制措施；(ii)中國內地與我們產品所銷往的海外國家之間可能存在的任何不利關係相關風險；(iii)通過外國法律體系執行合同和收回應收賬款存在的固有困難和延遲；(iv)匯率波動；(v)外國可能徵收預扣稅（或以其他方式對我們的境外收入徵稅或限制利潤匯回）的風險；(vi)市場准入壁壘，如具有區位優勢和本地人脈的強大本地競爭對手，這可能阻礙我們在新市場有效競爭；(vii)社會動蕩、恐怖主義行為、戰爭或其他武裝衝突；(viii)外國或地區政治、監管或經濟狀況的變化；及(ix)遵守外國法律法規的負擔。

如果我們無法有效應對上述任何風險，我們維持或拓展出口業務的能力將受到影響，進而可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景產生重大不利影響。

### 我們的業務可能受到戰爭、地緣政治緊張局勢及武裝衝突的不利影響。

各地區的戰爭、地緣政治緊張局勢及武裝衝突（包括近期的軍事衝突）以及世界各地發生的戰爭（包括涉及伊朗的戰爭）已為全球經濟及經營環境帶來不確定性。此類事態發展可能導致能源價格波動、物流運輸中斷、外匯匯率波動以及監管或貿易政策變動，從而可能影響全球商業活動及市場狀況。此外，該等不確定性可能影響全球供應鏈的穩定性及整體商業情緒，從而可能對市場狀況及跨境商業活動產生影響。

該等不確定性可能直接或間接影響我們的業務運營。儘管我們於往績記錄期間未因前述事件而遭受任何重大不利影響，但無法保證我們的業務、財務狀況及經營業績未來不會受到不利影響。

---

## 風險因素

---

我們可能會遭遇不可抗力事件、自然災害、惡劣天氣條件及其他事件的干擾，這可能會影響我們的生產和運營。

我們的生產和運營依賴於電力、水和燃氣等公用事業的持續充足供應。如果我們生產設施所在地區出現電力、水、燃氣或其他公用事業短缺，當地政府可能會要求我們的生產設施關停。若我們生產設施的電力、水或天然氣供應中斷，會影響我們的生產，並可能導致產品變質或損失。這可能會對我們履行訂單的能力產生不利影響，進而可能對我們的業務和運營產生不利影響。此外，爆炸、火災、地震、自然災害或極端天氣（包括乾旱、洪水、嚴寒或酷暑、颱風或其他風暴）可能導致停電、燃氣或水短缺，損壞我們的生產設施和運輸渠道，任何此類情況均可能對我們的運營產生重大影響。我們無法向閣下保證任何備用系統足以保護我們免受此類事件的影響。如果未能採取足夠措施減輕不可預見事件的潛在影響，或在事件發生時未能有效應對，均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

我們的控股股東可能對本公司具有重大影響力，其利益可能與其他股東的利益不一致。

我們的控股股東對我們的業務具有重大影響力，包括與我們的管理、併購、擴張計劃、合併及全部或大部分資產出售相關的政策和決策、董事選舉及其他重大公司行為有關的事宜。緊隨[編纂]完成後，我們的控股股東將有權行使本公司約[編纂]%的投票權。這種股權集中可能會阻礙、延遲或阻止本公司控制權的變更，這可能導致其他股東在本公司出售時無法獲得其股份溢價，並可能降低H股價格。即使其他股東反對，該等事件也可能發生。此外，我們控股股東的利益可能與其他股東的利益不一致。我們的控股股東有可能利用其對我們的重大影響力，促使我們訂立交易、採取或未能採取行動或作出決策時與其他股東的最佳利益存在衝突。

全球或區域經濟、政治、貿易或其他因素的波動性可能對我們的業務產生不利影響。

我們的業務經營受到全球和區域宏觀經濟及政治狀況、國際和區域貿易水平波動、海運及其他運輸模式變化等因素的影響。全球或區域任何嚴重或長期的經濟衰退均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。政治和貿易爭端及貿易保護主義可能導致貿易壁壘或限制措施、制裁、抵制或禁運、新增或加徵關稅，而戰爭、敵對行動、流行病或恐怖主義等其他因素也可能對國際或區域貿易量和客戶需求產生不利影響，這也可能使我們的業務及財務表現受到影響。

此外，全球經濟狀況的不確定性因地區而異，並可能導致全球信貸市場大幅波動。信貸波動可能影響我們用於製造的營運資金，或如果我們無法為經營獲得所需信貸，可能導致我們所依賴的零部件供應商的成本變化或供應中斷。該等狀況會通過降低客戶能夠或願意為我們產品支付的價格，或減少對我們產品的需求影響我們的業務，進而可能對我們的銷售產生負面影響，並對我們的業務、現金流量、經營業績及財務狀況產生重大不利影響。

## 風險因素

國際貿易環境的變化、持續的貿易衝突、地緣政治緊張局勢以及我們運營所在或擁有重大利益的地區不穩定，可能會影響我們的業務及財務狀況。

國際貿易政策發生變化，政治緊張局勢加劇，這可能減少中國與其他國家之間的貿易、投資、技術交流和其他經濟活動，從而對全球經濟狀況、全球金融市場穩定性和國際貿易政策產生不利影響。與國際貿易相關的法律法規正在不斷演變，包括與進出口、對外投資、轉讓定價等相關的法律法規。該等波動變化可能對我們及我們的業務合作夥伴運營所在司法管轄區的財務和經濟狀況產生不利影響，進而對我們的財務狀況及經營業績產生不利影響。

美國近期的貿易政策變化給全球貿易帶來巨大不確定性。於2025年4月，美國政府採用兩級關稅結構：對所有進口至美國的商品徵收10%的普遍基準關稅，並對來自中國、歐盟和日本等特定國家和地區的進口商品徵收個性化的對等高額關稅。於2025年4月10日，美國政府暫停對除中國外所有國家和地區的對等關稅，為期90天。於2025年4月，中國和歐盟也宣佈對進入其境內的美國商品提高關稅稅率。由於我們的業務模式涉及跨境貿易，該等關稅措施可能增加我們銷售商品的進口成本，這可能對我們的競爭力、業務、財務狀況或經營業績產生不利影響。於2025年5月12日，中美雙方同意暫時下調雙邊關稅。美國將對大多數中國出口商品的附加關稅從145%降至30%，而中國將對美國商品的附加關稅從125%降至10%。其他計劃中的關稅上調已暫停。於2025年6月10日及11日，美國政府重申，對中國進口商品的綜合關稅稅率將維持在55%，包括三個現有部分：自2018年起徵收的25%的301條款關稅、2025年2月推出的20%關稅，以及2025年4月2日徵收的10%的對等關稅。截至最後實際可行日期，美國與中國達成了一項臨時協議，暫緩實施24%的對等關稅為期一年，預計將於2026年11月10日結束。儘管若干低價值貨物可能符合美國海關法規規定的最低豁免標準，但豁免門檻不涵蓋我們的大多數貨物，因此緩解作用有限。如果美國當局收緊資格或加強執法，我們的終端客戶可能仍將面臨更高的成本。

任何不利的國際貿易政府政策或對中國公司的任何限制，均可能影響我們與國際企業的現有業務關係、消費者對我們產品的需求、我們的競爭地位，或阻止我們在若干國家開展業務。此外，如果任何此類緊張局勢或不利的政府貿易政策損害中國經濟或全球整體經濟，我們的經營業績可能會受到不利影響。

### 與財務狀況有關的風險

我們於往績記錄期間的歷史財務及經營業績並不代表未來表現，且我們可能無法實現並維持歷史收入和盈利能力水平。

閣下不應依賴我們的歷史業績預測我們未來的財務表現。我們於2023年、2024年及2025年的收入分別為人民幣2,853.7百萬元、人民幣2,982.9百萬元及人民幣3,387.5百萬元。我們於2023年、2024年及2025年的毛利分別為人民幣1,172.6百萬元、人民幣1,508.7百萬元及人民幣1,751.6百萬元。然而，我們的歷史收入及毛利可能無法反映我們未來的增長。使用我們的歷史財務資料預測或估算我們未來的財務表現存在固有風險，因為該等資料僅反映我們過往的業績。概不保證我們未來能夠維持歷史增長水平。

## 風險因素

此外，隨著市場和我們業務的發展，我們可能需要調整業務戰略、拓展新的產品類別、投資技術升級以及提升營銷和渠道能力。該等變化可能無法達到預期效果，並可能對我們的經營業績及財務狀況產生重大不利影響。我們的支出增長速度可能超過收入，且支出可能會增加或超出我們的預期。我們無法向閣下保證我們能夠取得與過往相若的業績，也不能保證能夠實現增長或保持與過往相同的增長速度。我們可能無法成功應對該等或其他挑戰，這可能會對我們的業務、經營業績及財務狀況產生不利影響。

**若未能有效管理存貨，將會增加運營成本，並對我們的經營業績、財務狀況及現金流量產生重大不利影響。**

我們須預測產品需求，並相應地規劃採購和生產。準確的需求預測對於維持適當的原材料、零部件和成品存貨水平、優化生產效率、降低存儲成本以及確保產品及時交付至關重要。我們根據自身經驗、客戶訂單、需求評估及原材料價格波動確定存貨水平。然而，有關評估本身存在不確定性，產品需求在訂單日期和預計交付日期之間可能發生重大變化。此外，我們管理存貨水平的能力可能會因產品種類繁多而面臨更大挑戰。不同的產品線可能面臨不同的需求週期和供應週期，這會加大存貨規劃的複雜性。於2023年、2024年及2025年，我們的存貨周轉天數分別為127天、161天及149天。

概不保證我們總能維持最優的存貨水平。如果我們高估需求，可能會導致存儲和持有成本增加、存貨撤減，以及產品可能過時，特別是對於有保質期、需要更新監管認證或迭代迅速的產品而言。相反，低估需求可能會導致存貨短缺、生產能力受限或交付延遲。任何該等挑戰均可能對我們的業務、經營業績及財務狀況產生重大不利影響。

**我們目前享受的稅收優惠待遇和政府補助可能會發生變化或被終止，這可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。**

於往績記錄期間，由於本公司及若干附屬公司於往績記錄期間獲認定為「高新技術企業」，故可按15%的優惠稅率繳納企業所得稅。此外，本公司若干附屬公司符合小型微利企業資格，於往績記錄期間按20%的優惠稅率繳稅。有關更多詳情，請參閱本文件「財務資料－綜合損益及其他全面收益表選定部分說明－所得稅開支」。概不保證中國內地的稅收優惠政策會保持不變，也無法保證我們未來仍有資格享受此類優惠稅率。如果該等稅收優惠被取消或終止，我們可能須按25%的標準企業所得稅稅率納稅，這可能對我們的財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

此外，我們在中國還享受多項政府補助。於2023年、2024年及2025年，我們獲得的政府補助總額分別為人民幣17.0百萬元、人民幣14.8百萬元及人民幣30.1百萬元。於往績記錄期間獲得的政府補助並非均為經常性補助。我們獲得的政府補助具有不確定性，且須符合國家和地方政府規定的特定標準和程序。概不保證我們享受的政府補助不會發生變化或被終止。我們目前享受的稅收優惠待遇或政府補助若發生任何變化或終止，均可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景產生重大不利影響。

## 風險因素

我們可能面臨貿易應收款項及應收票據帶來的信貸風險。如果不能及時或根本無法收回貿易應收款項，可能會對我們的業務、財務狀況、流動資金及前景造成重大不利影響。

我們的貿易應收款項及應收票據主要包括在日常業務過程中應收客戶的產品款項。截至2023年、2024年及2025年12月31日，我們的貿易應收款項及應收票據分別為人民幣486.0百萬元、人民幣401.8百萬元及人民幣452.0百萬元。我們授予客戶的信用期介乎收到增值稅發票後30至90天。請參閱本文件「財務資料－綜合財務狀況表選定項目的討論－貿易應收款項及應收票據」。

於2023年、2024年及2025年，我們的貿易應收款項周轉天數分別為71天、55天及46天，符合我們的信貸政策。於往績記錄期間，我們貿易應收款項周轉天數減少主要是由於我們加強收款控制。我們無法向閣下保證我們將能夠及時收回全部或任何貿易應收款項，或根本無法收回該等款項。有關事件的發生將會對我們的財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們於往績記錄期間確認一定規模商譽及其他無形資產。倘我們釐定商譽減值，這會對我們的財務狀況及經營業績造成不利影響。

截至2023年、2024年及2025年12月31日，我們的商譽分別為人民幣242.4百萬元、人民幣364.3百萬元及人民幣368.9百萬元。業務收購時產生的商譽按成本減累計減值虧損計量。截至2023年、2024年及2025年12月31日，我們的其他無形資產分別為人民幣6.9百萬元、人民幣17.6百萬元及人民幣31.4百萬元。我們通常每年評估商譽及其他無形資產是否存在減值。在評估商譽及其他無形資產的減值可能性時，我們的管理層會作出多項假設（如所收購業務的持續性、其未來經營業績、業務趨勢以及市場及經濟狀況）。該評估需要我們作出主觀假設，而此項分析及管理層在評估商譽及其他無形資產可收回性時的判斷存在固有不確定性。若任何假設未能實現，或所收購業務的業績與該等假設不符，我們可能需撤銷我們的部分或全部商譽及其他無形資產，並計提減值虧損。商譽的任何重大減值均可能對減值確認期間我們的報告盈利產生重大影響。此外，減值支出將對我們的財務比率產生不利影響，進而可能限制我們獲得外部融資的能力。

以股份為基礎的付款可能會攤薄現有股東的持股比例，並對我們的財務表現產生不利影響。

我們已採用僱員激勵計劃，受益對象為董事、高級管理人員、核心技術人員以及董事會認為對本公司整體業務表現及可持續發展有直接貢獻的核心員工。於2023年、2024年及2025年，我們產生的以股份為基礎的付款開支分別為負人民幣1.8百萬元、人民幣16.0百萬元及人民幣31.7百萬元。

為進一步激勵董事、高級管理人員、核心技術人員和核心員工，我們未來可能會授出更多以股份為基礎的付款。與該以股份為基礎的付款相關的股份發行可能會攤薄現有股東的持股比例。此外，有關以股份為基礎的付款可能會增加我們的開支，從而可能對我們的財務表現產生重大不利影響。

---

## 風險因素

---

我們面臨外匯風險。

我們的大部分收入及銷售成本以人民幣計值。然而，由於我們在美國和歐盟及其他國際司法管轄區開展部分業務，我們已經並預計將繼續在中國內地境外進行大量的股權及其他投資。於往績記錄期間，我們於2023年、2024年及2025年的出口銷售收入分別為人民幣49.9百萬元、人民幣59.2百萬元及人民幣298.7百萬元，分別佔總收入的1.7%、2.0%及8.8%。同時，我們運營所需的部分原材料來自進口，而需向國外支付美元、港元、新加坡元及日圓等。因此，我們面臨與外匯匯率波動相關的風險。

外幣匯率的變動可能會增加我們境外業務的人民幣成本或減少人民幣收入，或影響我們出口產品的價格及進口設備和材料的價格。概不保證未來的匯率波動不會對我們的財務狀況及經營業績產生重大不利影響。如果我們面臨該等外匯匯率的大幅波動，且我們無法採取任何具體的外匯管制措施緩解有關風險，我們的經營業績及財務表現可能會受到不利影響。

利率波動可能對我們的經營業績產生不利影響。

與家用醫療器械行業的諸多其他參與者一樣，我們可能依賴銀行借款撥付運營和投資的資金需求。貸款利率上升可能導致我們的利息支出大幅增加，對財務成本產生不利影響，從而可能影響我們的業務及盈利能力。如果結構不當，若干衍生金融工具可能會使我們面臨的利率波動風險上升。

與在我們開展業務的國家和地區經營有關的風險

經濟、監管、政治和社會狀況的變化可能對我們的業務及經營產生重大不利影響。

我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到我們開展業務所在國家和地區的整體政治、經濟和社會狀況的影響。全球各國政府已經實施並可能繼續推出各種政策和措施，以促進經濟增長和引導資源配置。我們所在的行業整體上受到宏觀經濟因素的影響，包括國際、國家、地區和地方的經濟狀況、貿易關係、就業水平、消費者需求和可自由支配支出。該等因素的任何變化，包括近期美國關稅政策的頻繁變動，均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

閣下可能在向我們及我們的董事及高級管理層送達法律程序文件及執行外國法院判決方面遇到困難。

我們根據中國法律註冊成立，且我們的大部分資產位於中國內地。此外，我們的大多數董事及高級人員居住於中國內地，其資產也主要位於中國內地。因此，閣下向居住於中國的該等人士送達法律程序文件可能會困難重重、過程複雜且耗時較長。只有當另一司法管轄區與中國內地訂立相關條約或該司法管轄區被中國內地法院認定符合相互認可的要求，並滿足其他要求時，該司法管轄區法院的判決才可能在中國內地得到相互認可或執行。然而，中國內地與若干其他司法管轄區之間並無關於相互認可和執行法院判決的條約。

## 風險因素

若干地域市場的法律體系正處於發展階段，其解釋和執行存在不確定性。閣下和我們可獲得的法律保護可能有限。

我們的業務遍及多個地域市場，每個市場均有其獨特的法律體系。該等法律體系大致可分為以成文法為主要基礎的民法體系和普通法系。值得注意的是，在民法體系的司法管轄區，先前的法院判決雖可作為參考，但與普通法系不同，其先例價值有限。

我們認識到，我們所運營的若干市場的法律框架存在內在的不確定性。新頒佈的法律法規可能無法全面涵蓋該等市場中經濟活動的所有方面。有關法律法規的解釋和執行往往取決於未來的實施情況，其對我們業務經營的適用性也尚未確定。鑒於地方行政和法院機關有權解釋和執行法律規定及合同條款，預測行政和法院程序的結果以及確定我們在該等市場中所擁有的法律保護程度仍可能面臨挑戰。值得注意的是，地方法院可能會行使自由裁量權，拒絕執行境外判決或仲裁裁決。該等不確定性可能會影響我們對法律要求的理解，以及我們執行合同權利或主張的能力。此外，該等監管不確定性可能會被利用發起無端或無理的法律訴訟、針對第三方行為的索賠，或旨在向我們索取款項或利益的威脅。

此外，我們運營市場的不少法律體系均受各自政府政策和內部規則的影響。若干該等政策和規則可能不會及時公佈或根本未予公佈，且可能具有追溯效力。在若干情況下，關鍵的監管定義可能存在模糊、不明確或缺失的情況，或監管解釋與類似案件中的法院解釋存在差異。因此，我們可能會無意違反若干政策或規則，並在事後才意識到有關違規行為。此外，我們在若干市場的行政和法院程序可能耗時較長，從而導致大量成本支出，並分散資源和管理層的注意力。

我們認識到，我們所在的地域市場及其他地方可能會通過新的法律法規或對現有法律法規作出適用於我們的解釋，這可能會對我們的業務及經營產生影響。我們經營所在的行業可能會受到更多的審查和監管，這需要我們投入額外的法律和其他資源以遵守該等監管要求。我們所在市場現有法律或法規的變化或新的法律及法規的出台，均可能阻礙整個行業的發展，並影響我們的業務、財務狀況及經營業績。

我們可能須遵守中國政府部門頒佈的有關境外[編纂]和[編纂]的新法律法規所規定的額外監管要求。

隨著中國有關境外股份發行和[編纂]的法律法規的發展，我們可能須就[編纂]及未來的融資活動向中國證監會或其他中國監管機構進行備案或報告。相關法律規定，境內企業直接或者間接境外[編纂][編纂]活動中，境內企業以及提供相應服務的證券公司、證券服務機構應當嚴格遵守有關保密和檔案管理的相關規定，建立健全保密和檔案工作制度，採取必要措施落實保密和檔案管理責任。未能遵守該等規則可能對我們的業務、經營業績或財務狀況產生重大影響。

## 風險因素

此外，我們無法向閣下保證未來頒佈的任何新規則或法規不會對我們或我們的融資活動施加額外要求或限制。如果未來確定需要獲得中國證監會或其他監管機構的額外批准、向其進行備案或履行其他程序，我們可能無法及時或根本無法獲得有關批准、完成備案程序或滿足此類其他要求。如果我們未能就未來的融資活動獲得中國證監會的批准或其他政府授權或未履行備案程序，我們可能會受到中國證監會或其他中國監管機構的處罰，且該等監管機構可能會對我們處以罰款和處罰、限制我們在中國的經營活動、限制我們向中國境外支付股息的能力、延遲或限制將[編纂]的[編纂]淨額匯入中國，或採取其他行動限制我們的融資活動，這可能會對我們的業務產生重大不利影響。

我們為一家中國企業，須就全球收入及出售H股的任何收益繳納中國稅項。我們的H股[編纂]可能須就自我們獲得的股息及處置我們的H股獲得的收益繳納中國稅項。

我們須接受中國稅務機關對我們履行中國稅收法律法規規定的納稅義務情況的定期檢查。儘管我們認為我們於過往在所有重大方面均已遵守相關中國稅收法律法規的要求，並已制定與會計合規相關的有效內部控制措施，但我們無法向閣下保證中國稅務機關未來的檢查不會導致罰款、其他處罰或採取可能對我們的業務、經營業績、財務狀況及前景以及聲譽產生不利影響的行動。

名列H股股東名冊的非中國內地居民的H股個人持有人（「非中國內地居民個人持有人」）須就自我們獲得的股息繳納中國個人所得稅。根據國家稅務總局於2011年6月28日發佈的《關於國稅發[1993] 045號文件廢止後有關個人所得稅徵管問題的通知》（國稅函[2011] 348號），支付予非中國內地居民H股個人持有人的股息通常須按10.0%的預扣稅率繳納中國個人所得稅，具體稅率取決於中國內地與該非中國內地居民H股個人持有人居住的司法管轄區之間是否有任何適用的稅收條約，以及中國內地與香港之間的稅收安排。居住在未與中國內地簽訂稅收條約的司法管轄區的非中國內地居民個人持有人須就自我們獲得的股息繳納20.0%的預扣稅。有關更多資料，請參閱本文件「附錄六－法定及一般資料」。此外，根據《中華人民共和國個人所得稅法》及其實施條例，非中國內地居民H股個人持有人須就出售或以其他方式處置H股實現的收益按20.0%的稅率繳納個人所得稅。然而，根據財政部和國家稅務總局於1998年3月30日發佈的《關於個人轉讓股票所得繼續暫免徵收個人所得稅的通知》，對個人轉讓上市公司股票取得的所得繼續暫免徵收個人所得稅。截至最後實際可行日期，上述規定均未明確規定是否對非中國內地居民個人持有人轉讓在境外證券交易所[編纂]的中國內地居民企業的股份徵收個人所得稅，且據我們所知，中國內地稅務機關實際上尚未對該等收益徵收個人所得稅。如果未來徵收此類稅項，該等個人持有人於H股的[編纂]價值可能會受到重大不利影響。

根據《中華人民共和國企業所得稅法》（「《企業所得稅法》」）及其實施條例，非中國內地居民企業通常須就其來源於中國內地的收入（包括自中國內地公司獲得的股息和出售中國內地公司股權產生的收益）按10.0%的稅率繳納企業所得稅，但根據中國內

## 風險因素

地與該非中國內地居民企業所在的司法管轄區之間的任何特殊安排或適用條約可予減免。請參閱本文件「附錄六－法定及一般資料」。中國內地稅務機關對《企業所得稅法》及其實施條例的解釋和執行，包括是否以及如何對非中國內地居民H股企業持有人就出售或以其他方式處置H股產生的收益徵收企業所得稅，將根據當時有效的相關法律法規確定。如果未來徵收此類稅項，該等非中國內地居民企業持有人於H股的[編纂]價值可能會受到重大不利影響。

我們須遵守有關外幣兌換及匯款的若干監管規定。

我們以人民幣收取來自中國境內業務的大部分付款，並可能需要將一定數量的人民幣兌換為其他貨幣以向股份持有人支付股息（如有）及為我們在中國境外的業務活動提供資金。人民幣兌換為外幣以及在若干情況下向中國境外匯款均須遵守相關的監管規定。外幣供應短缺可能會限制我們匯出足夠外幣以支付股息或其他款項的能力，或限制我們以其他方式履行以外幣計值的義務的能力。

根據中國現行的外匯管理規定，經常性項目（包括利潤分配以及與貿易和服務相關的外匯交易）的付款可在遵守若干程序規定的情況下通過經營外匯業務的持牌銀行以外幣進行，而毋須事先獲得國家外匯管理局或其地方分支機構的批准。如果我們無法滿足外幣兌換的監管規定以獲得足夠外幣滿足我們的外幣需求，我們可能無法以外幣向股東支付股息。然而，我們將人民幣兌換為外幣並匯出中國內地以支付資本開支，則需要事先向主管政府機關辦理登記和其他手續。此外，概不保證未來不會頒佈對人民幣匯入或匯出中國有進一步要求的新法規。任何現有和未來的貨幣兌換規定均可能限制我們向中國境外購買原材料和零部件的能力，或以其他方式限制我們為任何以外幣進行的未來業務活動提供資金的能力。

### 與[編纂]有關的風險

我們將須同時遵守中國內地和香港的[編纂]及監管規定。

由於我們已在深圳證券交易所上市且將在香港[編纂][編纂]，除非可獲得豁免或已獲得豁免，否則我們將須遵守兩個司法管轄區的上市規則（如適用）及其他監管制度。因此，我們可能會因持續遵守兩個司法管轄區的所有上市規則產生額外成本並投入更多資源。

我們的A股已在深圳證券交易所上市及買賣，而A股市場與H股市場的特點可能有所不同。

我們的A股在深圳證券交易所上市及買賣。於[編纂]後，我們的A股將繼續在深圳證券交易所買賣，而我們的H股將在聯交所[編纂]。根據中國現行法律法規，未經相關監管機構批准，我們的H股和A股不可互換或互通，且H股市場與A股市場之間並無

## 風險因素

[編纂]或結算。由於[編纂]特點不同，H股市場和A股市場的[編纂]、流動性及[編纂]群體不同，同時散戶和機構[編纂]參與程度也有所不同。因此，我們H股和A股的[編纂]表現可能不具可比性。然而，A股價格的波動可能會對H股價格產生不利影響，反之亦然。由於H股市場和A股市場的特點不同，我們A股的歷史價格可能無法反映H股的表現。因此，閣下在評估對我們H股的[編纂]決策時，不應過度依賴A股的[編纂]歷史。

**H股此前並無[編纂]，且H股可能無法形成或維持活躍[編纂]市場。**

於[編纂]前，H股不存在[編纂]。我們無法向閣下保證於[編纂]後會形成或維持H股的活躍[編纂]市場。股份的[編纂]預計將通過[編纂]確定，且可能無法反映[編纂]完成後H股的[編纂]。如果[編纂]後H股的活躍[編纂]市場未能形成或維持，股份的[編纂]和流動性可能會受到重大不利影響。

**我們H股的[編纂]和售價可能會波動，這可能會導致在[編纂]中購買我們H股的[編纂]遭受重大損失。**

我們H股的[編纂]和[編纂]可能會大幅波動，並可能因超出我們控制範圍的因素而出現劇烈波動。影響H股價格和[編纂]量的因素包括但不限於我們收入、盈利及現金流量的實際或預期波動、因競爭導致的定價政策變化、潛在的戰略聯盟或收購、關鍵人員的加入或離任、金融分析師和信用評級機構評級的變化、我們產品售價和需求的波動、公眾對我們產品的看法或相關負面新聞、因自然災害或電力短缺導致的意外業務中斷、我們無法獲得或維持經營所需的監管批准、訴訟、政府調查或其他法律或監管程序或中國、香港及全球其他地區的政治、經濟、金融和社會動態。此外，聯交所及其他證券市場不時會出現與任何特定公司經營業績無關的重大價格和交易量波動。該等波動也可能對我們H股的售價產生重大不利影響。此外，於聯交所[編纂]的其他公司的股份過往也曾經歷價格波動，我們的H股也可能出現與自身業績並無直接關聯的價格變動。

**未來在[編纂]大量出售或被視為大量出售我們的H股，以及內資股轉為H股，可能會對H股的現行[編纂]及我們未來的融資能力產生重大不利影響。**

儘管控股股東實益擁有的H股須受上市規則規定的特定禁售期限限制，且控股股東向我們作出進一步承諾，但無法保證控股股東於禁售期屆滿後不會出售其股份。我們或股東未來在[編纂]大量出售或被視為大量出售H股，可能會對H股的現行售價產生重大不利影響。此外，該等出售可能會使我們未來難以在我們認為合適的時間以合適的價格發行新股份，從而限制我們進一步融資的能力。我們無法預測未來任何重大出售對股份[編纂]的影響。

## 風險因素

我們過往的股息可能無法反映未來的股息政策，且無法保證我們未來是否會及何時支付股息。

我們過往曾宣派股息。然而，無法保證我們在未來任何年度會宣派或分派任何金額的股息。根據中國適用的法律法規，支付股息可能須受若干限制，且根據企業會計準則計算的利潤與根據國際財務報告準則計算的利潤在若干方面可能存在差異。未來任何股息的宣派、派付及金額須由董事計及多項因素（包括但不限於我們的經營業績、財務狀況、現金流量、資本支出需求、市場狀況、我們的戰略計劃及業務發展前景、有關股息支付的監管限制及董事認為相關的其他因素）後酌情決定，且須經股東大會批准。股息的任何宣派、派付及金額均須遵守我們的章程文件及中國適用的法律法規。股息僅可從我們可合法用於分派的利潤及儲備中宣派或派付。我們的過往股息不應被視為未來股息政策。

概不保證本文件所載自官方政府來源獲取的若干事實、預測及其他統計數據的準確性或完整性。

本文件所載有關中國及其經濟狀況以及我們經營所在行業的若干事實、預測及其他統計數據摘錄自官方政府來源及刊物。我們認為該等事實和統計數據的來源可靠且適當，且並無理由認為有關資料存在虛假或具有誤導性，或因遺漏若干事實而導致存在虛假或具有誤導性。我們在摘錄和轉載該等統計數據和事實時已採取合理謹慎措施。然而，我們無法保證該等資料的準確性。該等事實、預測及其他統計數據並非由本公司、我們的董事、聯席保薦人、[編纂]、[編纂]、[編纂]、[編纂]及[編纂]或其各自的任何聯屬人士或顧問或參與[編纂]的任何其他方編製或獨立核實，且上述各方均不對該等資料的正確性、準確性或完整性作出任何聲明。該等資料的收集方法可能存在缺陷或無效，或已公佈資料與市場實踐之間可能存在差異，這可能導致統計數據不準確或無法與其他經濟體的統計數據進行比較。此外，我們無法向閣下保證該等資料的呈列或編製基準或準確程度與其他地方呈列的類似統計數據相同或一致，且該等資料可能不完整或並非最新。無論如何，閣下應審慎考慮該等資料或統計數據的重要性。

我們可能需要額外資金，而出售或發行額外股份或其他股本證券可能會對股東造成額外攤薄。

儘管我們目前有現金及現金等價物以及[編纂]的[編纂]淨額，但我們可能需要額外現金資源為我們的持續增長或其他未來發展提供資金，包括我們可能決定進行的任何投資或收購。該等額外融資需求的金額和時間將取決於對第三方新業務的投資及／或收購的時間，以及我們經營產生的現金流量金額。如果我們的資源不足以滿足我們的現金需求，我們可能會通過出售額外的股本證券或債務證券或獲取信貸融資尋求額外融資。出售額外股本證券可能會對股東造成額外攤薄。承擔債務將導致債務償還義務增加，並可能產生經營和融資契諾，該等契諾可能（其中包括）限制我們的經營活動或支付股息的能力。償還該等債務義務也可能對我們的經營造成負擔。如果我們未能償還債務或無法遵守該等債務契諾，我們可能會違反相關債務義務，而我們的流動性及財務狀況可能會受到重大不利影響。

---

## 風險因素

---

本文件所載的前瞻性陳述受風險和不確定性影響。

本文件載列有關我們的業務戰略、運營效率、競爭地位、現有業務的增長機會、管理層的計劃和目標、若干[編纂]資料及其他事項的前瞻性陳述。

「預期」、「相信」、「估計」、「預測」、「可能」、「旨在」、「潛在」、「繼續」、「期望」、「打算」、「也許」、「計劃」、「尋求」、「將」、「會」、「應該」以及該等詞彙的否定形式和其他類似表述均用於識別若干該等前瞻性陳述。我們謹此提醒閣下，依賴任何前瞻性陳述涉及風險及不確定性，且任何或全部該等假設可能被證實為不準確，因此，基於該等假設的前瞻性陳述也可能不準確。鑒於該等及其他不確定性，本文件中包含的前瞻性陳述不應被視為我們作出的關於我們的計劃和目標將會實現的聲明或保證，應結合各種重要因素（包括本節所載列者）考慮該等前瞻性陳述。根據上市規則的規定，我們無意因獲得新資料、未來事件或其他原因而公開更新或以其他方式修訂本文件中的前瞻性陳述。因此，閣下不應過度依賴任何前瞻性資料。本文件中的所有前瞻性陳述均受本警示聲明影響。

閣下應仔細閱讀整份文件而不應依賴報刊文章或其他媒體所載的任何資料作出有關我們的H股的[編纂]決定。

於本文件刊發前，可能會存在關於我們及[編纂]的報章及媒體報導，其中或會包括本文件並無載列的若干資料。我們未授權於報章或其他媒體中披露任何該等資料。我們不就該等資料的適當性、準確性、完整性或可靠性發表任何聲明，並不就該等資料承擔責任。倘若任何該等資料與本文件所載的資料不一致或存在衝突，我們對此不承擔任何責任。因此，有意[編纂]在作出有關我們H股的[編纂]決定時應僅基於本文件所載資料，而不應依賴任何其他資料。閣下於[編纂]中申請購買我們的H股，將被視作同意不依賴本文件所載資料以外的任何資料。