

風險因素

投資H股涉及重大風險。在決定投資股份之前，閣下應審慎考慮本文件的所有資料，包括下文所述的風險及不確定因素，以及我們的財務報表及相關附註及「財務資料」一節。下文描述我們認為屬重大的風險。以下任何風險均可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及增長前景造成重大不利影響。該等風險中的任何一項都可能造成H股的[編纂]價下跌，而閣下可能失去全部或部分投資。我們現時未知或我們現時認為不重大的其他風險及不確定因素亦可能損害我們的業務運營。該等因素為未必會發生的或然事件，且我們概不能就任何此類或然事件發生的可能性發表任何意見。

除非另行指明，否則所提供的資料為截至最後實際可行日期的資料，在本文件日期後將不會更新，且受本文件「前瞻性陳述」一節的警示聲明規限。

與我們的業務及行業有關的風險

我們的業務和財務表現受到PCB市場及其下游行業需求的嚴重影響。這些行業不景氣都可能導致客戶對我們解決方案的需求減少。

我們主要為國內外PCB製造商提供PCB質量控制解決方案，包括PCB光學檢測解決方案及PCB電性能檢測解決方案。我們的運營受到中國和全球宏觀經濟形勢的影響。我們或客戶的主要地理市場出現任何經濟衰退、地緣政治緊張局勢和通貨膨脹（無論是實際的還是潛在的），均可能使PCB的下游需求減少，並對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。此外，我們的業務和財務表現取決於PCB市場及其下游行業的整體表現。若PCB市場或客戶的終端市場不能保持增長，我們的業務和盈利能力可能會受到不利影響。近年來，隨著技術進步和電子產品在中國和全球範圍內的普及，對PCB的需求不斷上升。儘管AIDC、智能機器人、下一代通信、汽車電子和消費電子相關應用等終端市場的增長，增加了對PCB的需求，進而推動PCB製造商對質量控制設備的採購需求，但我們無法保證該等增長在未來能夠持續。這些終端市場出現的任何不利變動，例如因消費者支出減少導致經濟放緩，或因技術變革而降低對PCB的依賴，都可能導致對PCB乃至PCB質量控制解決方案的需求減少，而這可能對我們的業務產生重大不利影響。此外，我們的業務可能受到影響PCB市場及其終端市場的新規則和法規的影響，這可能要求我們改變或調整業務重心。然而，我們未必能及時有效地作出相關變更或調整，而這可能會對我們的業務、財務狀況和經營業績產生不利影響。

我們經營所在的行業競爭激烈。倘我們無法有效及成功競爭，我們的業務、經營業績及財務狀況可能受到重大不利影響。

我們身處一個競爭激烈的全球市場，技術日新月異，行業標準不斷革新，性能功能不斷改進。根據灼識諮詢的資料，全球PCB質量控制解決方案市場相對分散，2025年前五大市場參與者佔總市場份額約32.3%。我們主要在技術研發能力、綜合產品供應、快速響應客戶需求並提供優質客戶服務的能力，以及有效管理生產及物流成本的能力等方面與同行展開競爭。若未能在這些方面競爭成功，可能會對我們的經營業績及財務表現產生不利影響。

風險因素

為了有效競爭，我們必須不斷引進新產品和技術，升級現有產品，並獲得新的客戶訂單。我們亦很大程度上依賴與客戶維持穩固的合作關係、快速響應客戶需求的能力，以與現有及新客戶保持互利共贏的關係。為在該等方面繼續保持成功競爭的地位，我們需要投入大量的管理、財務和人力資源，且我們無法向閣下保證該等投資會產生預期的回報。若干競爭對手擁有更雄厚的財務、營銷、技術或其他資源，能夠更快地應對行業變化，開發出更具競爭力的產品，更好地抵禦市場波動。激烈的競爭也可能導致競爭對手之間結成聯盟，利用規模經濟優勢，更有效地參與競爭。我們無法保證將能夠成功競爭，未能成功競爭將對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

若我們不能跟上行業技術進步的步伐，我們的業務可能會受到重大的不利影響。

由於客戶需要能夠以更高精度及在線速度檢測更細微PCB缺陷的解決方案，故PCB質量控制解決方案行業具有技術快速進步、產品頻繁迭代的特點。新技術的迅速推出可能會使我們現有的解決方案失去競爭力，我們亦可能需要投入大量研發及其他費用以開發新解決方案或升級現有產品，以滿足市場需求。為保持競爭力，我們必須及時、經濟高效地開發新技術、迭代升級解決方案或推出融合該等技術進步的新解決方案。若我們未能正確預測技術變革、緊跟技術進步步伐，或未能持續、及時、有效地根據市場趨勢改進產品，我們可能會喪失市場競爭優勢，且我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到重大不利影響。

我們一直並計劃繼續在研發方面進行大量投入。倘我們的研發工作未能產生預期成果，我們的業務可能受到重大不利影響。

我們已在研發方面作出大量投資，以提升我們的技術及PCB質量控制解決方案。我們的長期增長及成功取決於我們順應技術進步及客戶偏好變化，開發新技術並對現有解決方案進行升級及優化的能力。於2023年、2024年及2025年，我們分別產生研發開支人民幣43.9百萬元、人民幣45.9百萬元及人民幣53.1百萬元。鑒於PCB質量控制解決方案行業面臨快速的技術變革，我們需要持續投入大量資源用於研發，以保持我們的解決方案在市場上的創新性及競爭力。

然而，鑒於研發活動本身具有不確定性，無法保證我們的研發工作將產生預期效益或形成具備商業可行性的產品或解決方案。我們可能無法準確預判市場趨勢或技術發展，新技術亦可能使我們現有或計劃中的解決方案競爭力下降甚至被淘汰，從而限制我們收回相關研發成本的能力。我們的研發活動需要大量的財務及人力資源，無法保證我們將能夠吸引或留住支持研發所需的人才。即使我們成功開發出新技術或解決方案，在商業化或實現市場認可方面亦可能面臨挑戰。因此，我們的研發投入可能無法產生足夠收入以抵銷相關成本，這對我們的盈利能力、經營現金流量及財務狀況產生不利影響。倘我們的研發計劃未能實現預期成果，我們的業務前景、競爭地位及經營業績可能會受到重大不利影響。

風險因素

此外，我們的部分研發開支乃用於基礎技術而非特定產品。儘管這類投入對長期創新和能力建設具有重要意義，但可能無法一時間提升我們產品的競爭力，或在短期內產生預期效益或回報。我們亦無法保證現有或潛在競爭對手不會開發出技術上與我們相似或更優、或定價更具競爭力的產品，進而可能導致我們失去市場份額。鑒於開發新產品所需時間及產品市場窗口期存在不確定性，我們可能面臨即使已在開發中投入大量資源，卻不得不放棄不再具有商業可行性的產品的風險。

我們面臨著供應短缺、交貨延遲以及原材料和零部件成本增加的風險，其中任何一項都可能破壞我們的供應鏈，增加我們的生產成本，導致客戶訂單交付延期，並對我們的經營業績產生不利影響。

我們的生產和運營在很大程度上取決於我們能否及時獲得充足的高質量原材料和零部件供應。我們生產PCB光學檢測設備及PCB電性能檢測設備所使用的原材料及零部件，主要包括相機、鏡頭、光源單元、電腦配件、機械零件、氣動元件、傳動部件、伺服驅動元件、電子元件及針床。我們主要向國內供應商採購原材料及關鍵零部件。對於伺服及氣動元件等部分高精度零部件，我們主要向中國、日本及德國的知名供應商採購。於2023年、2024年及2025年，我們的原材料及零部件成本分別為人民幣140.5百萬元、人民幣191.2百萬元及人民幣332.7百萬元，分別佔同年銷售成本的72.5%、74.6%及77.0%。此外，我們的原材料和零部件的價格受到各種我們無法控制的因素影響，如供求波動、通貨膨脹和海外採購的進口稅。若我們的原材料和關鍵零部件價格大幅上漲，我們可能無法及時調整定價以作應對，進而對我們的業務、財務狀況及經營業績產生負面影響。

此外，若我們的供應商面臨運營問題、財務不穩定或其他不可預見的情況，我們可能會遭遇供應中斷。任何供應短缺或延遲都可能對我們的生產產生負面影響，導致交貨延遲或無法履行客戶訂單，從而對我們的聲譽和業務產生不利影響。與我們的原材料和零部件有關的任何質量問題亦可能影響我們的產品質量，這可能導致聲譽受損和客戶流失。

若我們未能留住現有客戶或吸引新客戶，我們的業務及經營業績可能會受到重大不利影響。

我們業務的成功取決於我們能否維持和擴大客戶基礎，而這又取決於我們能否提供高質量和技術先進的解決方案，優化產品以響應多樣化和不斷變化的客戶需求，保持與現有客戶的關係並吸引新客戶。為了實現上述目標，我們可能需要承擔大量成本和投入大量資源，以開發更先進的新解決方案，改善客戶服務以確保能夠及時滿足客戶需求，讓管理層和銷售人員投入更多精力維護客戶關係，以及參加行業展覽及其他活動推廣產品。若該等財務、管理及人力資源投入未能有效轉化為客戶增長或客戶支出提升，我們可能無法實現我們的業務目標，我們的經營業績可能受到重大不利影響。我們的客戶通常不提供長期採購量承諾，而是根據自身需求下單。因此，我們的客戶可能隨時減少或停止下單。此外，客戶支出可能會因各種因素而波動，其中一些因素超出了我們的控制範圍，例如預算

風險因素

限制、在招標過程中競爭對手提供的更具吸引力的價格和其他活動以及總體經濟狀況。客戶亦可能認為其採購的現有解決方案足以滿足相當長時間的需求。若我們未能挽留現有客戶、增加客戶支出或吸引新客戶，我們的收入可能會下降，且我們的經營業績可能會受到重大不利影響。

與我們的解決方案及產品有關的任何質量問題，均可能使我們面臨潛在責任及與保修索賠相關的風險，從而對我們的業務、經營業績及聲譽產生重大不利影響。

我們的商業成功及品牌形象的影響力，取決於我們持續提供高質量、可靠的PCB檢測和質量控制解決方案及PCB檢測設備的能力。要維持高質量，我們還必須建立一套有效的質量控制系統，包括隨著業務發展及時更新工作流程和提供適當的員工培訓，這都取決於員工能否遵守我們的質量控制政策與準則。倘我們的解決方案或產品質量下降或未能滿足客戶期望，我們可能面臨客戶投訴、退貨請求或訂單取消，並因此失去現有及潛在客戶。我們解決方案的任何缺陷，無論是由於原材料及零部件缺陷、生產工藝不達標，還是質量控制系統惡化導致，都可能使我們承擔潛在責任，例如保修索賠、產品退貨、產品責任索賠或損害賠償。我們的解決方案附帶保修條款。我們通常為解決方案提供一年保修期。我們在處理產品保修索賠或估算保修撥備金額方面的經驗有限。概無法保證未來將不會出現重大保修索賠，從而對我們的業務、經營業績及財務狀況產生重大不利影響。此外，我們在開展銷售的不同司法轄區內，亦可能因法律規定而需要修改或引入新的保修政策，從而導致我們產生額外成本及開支。此外，我們無法向閣下保證客戶不會濫用我們的保修及退貨政策。倘大量客戶濫用相關政策，可能會大幅增加我們的成本，並對我們的經營業績產生不利影響。

任何未能為客戶提供優質服務的情況都可能損害我們與客戶的關係，從而影響我們的業務運營或財務狀況。

我們的全生命週期支持服務是我們PCB質量控制解決方案不可或缺的一部分。我們在解決方案的整個生命週期內(包括規劃、實施及售後階段)提供客戶支持及技術服務，包括解決方案設計、安裝以及售後維護與升級。我們高度重視客戶體驗，並深知及時、優質的客戶服務對於吸引新客戶、留住現有客戶及保持我們在市場中的競爭優勢至關重要。按職能劃分，客服團隊是我們規模最大的一支團隊。截至2025年12月31日，我們擁有321名客服人員，佔我們全職員工總數的38.5%，其中包括六名駐泰國客服人員，以確保能及時響應當地客戶的需求。儘管我們擁有成熟的團隊並致力於確保客戶滿意，但無法保證我們的覆蓋範圍足夠全面，或我們的員工能始終有效滿足所有客戶需求。隨著我們業務的擴展，我們可能會在繼續提供高效和優質客戶支持服務方面面臨挑戰。我們可能無法招聘到足夠的經驗豐富的客戶支持專員，或者無法繼續及時處理和響應客戶請求。由於我們吸引新客戶的能力在某種程度上倚賴現有客戶的推薦，如果我們無法有效地為客戶提供令人滿意的客戶支持服務，我們的聲譽、業務及前景可能會受到不利影響。

風險因素

我們可能無法按計劃提高產能和實施其他擴張計劃。

我們擬通過擴大產能和探索新的商機來保持我們的競爭優勢。為了抓住市場對我們解決方案需求增加所帶來的增長機會，我們計劃通過強化和擴大生產設施來提高我們的產能。實施有關計劃需要投入大量資本購置新的生產設備，擴大生產設施及聘請額外的合格人員。多項因素可能導致我們的擴張計劃延遲或成本增加，包括：(i) 未能籌集足夠資金以建立和維持營運資金，以便在新場地運營我們的業務；(ii) 從相關政府部門獲得監管審批、許可或證照延遲；(iii) 未能為生產設施物色新的場地；(iv) 建築材料和生產設備短缺或延遲交付，導致場地延遲交付入駐和使用；(v) 影響施工進度並導致場地延遲交付入駐和使用的各種因素；及(vi) 因市場狀況變化而必須進行的技術變革、產能擴張或新場地計劃的其他變更；及(vii) 在所需時間和地點難以招聘到足夠數量技能熟練的員工。若未能擴大產能，可能會阻礙我們滿足客戶需求的能力和增長前景。此外，如果未來市場需求下降，我們可能無法收回建設新場地和維持擴大產能所產生的資本支出。現有設施的擴建也需要前期投入大量資本，並該等設備可能需要相當長的時間才能達到預期產能或達到收支平衡點。若未能在達到該收支平衡點前妥善管理現金流量及財務狀況，則可能會耗盡我們的財務資源，並對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。延遲或取消擴建計劃還可能導致我們與總承包商和分包商、設備供應商、融資方及相關政府部門等各交易對手產生糾紛，從而對我們的業務、經營業績及財務狀況造成不利影響。將有關擴張計劃整合到我們現有的業務中也可能會遇到不可預見的困難，這可能會增加我們的運營成本，使我們在其他地點的產能承壓，並導致客戶訂單交付延遲。我們無法保證我們的擴張計劃會成功實施，即使能成功實施，亦不能保證該等計劃會助力我們成功實現商業目標。倘我們無法通過擴張計劃實現預期業績，則我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到重大不利影響。

我們的生產流程可能容易受到干擾，進而增加我們的生產成本。我們可能因生產困難或潛在事故而面臨營運中斷的情況。

我們的生產流程相對複雜，需要定期升級及改造設備、持續維護，並擴充我們技能嫻熟的組裝團隊，以在降低單位生產成本的同時改善產品性能。我們可能不時遭遇生產困難，導致交付延誤或產量下降。無法保證我們不會在達成可接受的產量或按時交付產品方面，面臨因施工延誤、難以升級或改造現有生產線、建設新廠房或適應新生產技術或工藝，或設備交付延誤等因素造成的生產問題。任何該等問題均可能限制我們的產能，並對我們的經營業績造成不利影響。

此外，我們的生產流程涉及若干風險，例如工業事故，可能導致重大財產損害或人身傷害。任何該等事故（不論在何處發生）均可能導致重大生產中斷及延誤，或引發因人身傷害或財產損害而提出的巨額索償，從而對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

風險因素

未能優化我們的產能利用率並保持具有成本效益的生產可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們的成功歸功於我們能否高效地生產PCB質量控制解決方案，而這又取決於我們能否保持生產設施的最佳利用率，並有效擴大產能，實現規模經濟和提高生產效率。於2023年、2024年及2025年，我們光學檢測設備廠的產能利用率分別為98.0%、99.5%及96.9%，而電性能檢測設備廠的產能利用率則分別為92.0%、93.2%及95.7%。將生產廠維持較高的利用率，能使我們將產能與訂單需求相匹配，並保持滿足客戶要求的營運效率。反之，若生產廠利用率偏低，將削弱我們將固定成本分攤至高產量產品的能力，從而推高單位生產成本。然而，我們的產能利用可能受到多種因素的不利影響，包括客戶訂單減少、產能過剩、機械故障及水電供應中斷。特別是，如果客戶達不到預期，我們可能會面臨價格下行壓力、全行業供應過剩導致利潤空間遭到壓縮和生產設施利用率不足的問題。如果客戶需求大幅下滑，我們的部分生產設施可能會閒置，這可能會導致設施老化貶值。上述任何情況都可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們優化產能利用率或升級生產設施的能力受到我們無法控制的風險和不確定因素的影響，包括對我們產品需求的波動、新型和先進生產機械的價格以及當地相關法律法規。未能管控有關風險可能導致生產成本增加，從而對我們的財務狀況和盈利能力產生不利影響。此外，如果我們在未來擴大生產規模，我們可能會面臨額外的質量控制風險、與資本投資相關的額外成本以及其他固有風險。我們無法保證我們將有效地利用產能，亦無法保證我們對生產設施的任何投資都能獲得足夠的回報。因此，如果未能繼續維持生產設施的經濟高效運行，可能會對業務、經營業績及財務狀況產生重大不利影響。

我們面臨客戶集中的風險。

我們的業務在很大程度上依賴於主要客戶及我們與其維持業務關係的能力。於往績記錄期間，我們的大部分收入來源於五大客戶。於2023年、2024年及2025年，我們對五大客戶的銷售分別為人民幣101.6百萬元、人民幣213.3百萬元及人民幣348.2百萬元，分別佔同年總收入的29.8%、44.9%及45.7%。部分或全部主要客戶減少採購或未能按時付款，可能會對我們的業務、經營業績及財務狀況產生重大不利影響。此外，我們無法向閣下保證主要客戶不會改變其業務範圍或業務重點、暫停運營、未能遵守適用法律或遇到經營或財務困難。我們亦無法向閣下保證我們將能夠持續從現有客戶獲取顯著收入，或我們將能夠維持、甚至進一步拓展客戶關係。倘我們失去一位或多位重要客戶，且未能在合理時間內獲得合適的新客戶，或根本無法獲得新客戶，我們的業務、經營業績及財務狀況可能會受到重大不利影響。

我們面臨供應商集中的風險。

我們面臨供應商集中風險，因我們的大部分收入產生自少數供應商。尤其是，我們依賴少數供應商提供關鍵零部件(如相機及鏡頭)。於2023年、2024年及2025年，我們向前五大供應商的採購額分別為人民幣71.0百萬元、人民幣100.4百萬元及人民幣143.6百萬元，分別佔同年採購總額的

風險因素

37.8%、35.8%及31.3%。這種高度的供應商集中，使我們面臨多種運營風險，包括若供應商遇到產能限制、原材料短缺或地緣政治緊張等困難，可能導致供應延遲或成本上升。此外，任何關鍵供應商的流失或供應關係條款的重大變化，均可能嚴重擾亂我們的供應鏈，導致生產延誤、生產成本增加及無法滿足客戶需求。此外，與核心供應商的關係惡化可能對我們的業務、經營業績及財務狀況產生重大不利影響。

我們面臨與經銷商有關的風險，而該等經銷商並不完全受我們控制。我們的業務可能會因經銷商行為及其可能違反經銷協議或適用法律法規以及我們未能維持及擴大經銷網絡的相關風險而會受到不利影響。

我們聘請了若干經銷商來擴大產品的營銷和銷售。於往績記錄期間，我們的經銷商遍佈海內外，包括香港特別行政區、中國台灣、日本、韓國、新加坡和德國。截至2023年、2024年及2025年12月31日，我們的經銷商分別為六名、六名及九名。於2023年、2024年及2025年，我們向經銷商銷售產生的收入分別為人民幣12.2百萬元、人民幣9.7百萬元及人民幣69.5百萬元，分別佔我們同年收入的3.6%、2.0%及9.1%。概不保證我們能成功發現經銷商的任何違約或違規行為。因此，我們可能會面臨經銷商行為不當和違規的風險，這可能以未經授權向我們的下游終端客戶作出不實陳述、盜用第三方知識產權及其他專有權利，以及在經銷過程中行賄或其他非法付款的形式發生。

倘我們經銷商的現金流量、運營資本、財務狀況或經營業績惡化，其可能無法或不願意及時向我們支付欠款，或根本不會支付。我們無法向閣下保證將來不會出現任何拖欠或延遲付款的情況。任何重大拖欠或延遲付款都可能對我們的業務及財務狀況造成不利影響，而我們可能會終止與有關經銷商的關係，這種方式會對我們產品的有效經銷產生損害。如果我們的經銷商無法有效地開發新市場或獲得新客戶，或如果他們也銷售我們競爭對手的產品，我們的銷售和市場份額可能會受到不利影響。我們的經銷商可能缺乏完善的銷售網絡或足夠的產品技術知識，這可能會削弱他們向終端客戶推銷我們產品的能力。此外，如果我們的經銷商無法達到我們的戰略目標或不符合要求，我們的市場擴張可能會受阻。

我們亦在維護和發展經銷商網絡方面面臨挑戰。例如，如果價格控制或其他因素導致轉售我們產品的利潤減少，經銷商可能會終止協議。較大的競爭對手可能會提供更好的激勵措施或策略，導致經銷商轉投競爭對手，拒絕續約或終止合作關係。雖然我們可能會與表現欠佳或違約的經銷商終止合作，但尋找合適的替代經銷商代價高昂且耗時費力，而且無法保證我們能夠及時聘請新的經銷商。未能維持或擴大我們的經銷商網絡可能會減緩我們的業務擴張步伐，並對我們的銷售業績產生不利影響。

我們面臨與我們海外運營有關的風險。

於往績記錄期間，我們將產品銷售至日本、韓國、新加坡、越南、德國等海外市場。我們亦在泰國及越南設有附屬公司。於2023年、2024年及2025年，我們的海外市場收入分別為人民幣18.8百萬元、人民幣30.4百萬元及人民幣133.6百萬元，分別佔同年總收入的5.5%、6.5%及17.5%。我們計劃繼續在選定的海外市場拓展業務並探索商業機遇。我們的海外運營擴張面臨各種風險和不確定因

風險因素

素，包括：遵守外國法律法規和當地行業標準；海外訴訟風險；面臨政治和經濟不穩定的風險；地緣政治緊張局勢；外匯波動、貨幣管制和現金匯出限制；不熟悉當地市場情況和競爭格局；難以吸引本地客戶；來自本地企業的競爭；難以吸引和挽留本地人才；國際團隊的運營、文化和制度與我們現有的運營難以融合；物流成本和風險增加；涉外稅務問題；以及在處理與海外客戶和經銷商的關係方面存在潛在糾紛和困難。未能有效應對上述及其他風險和不確定因素可能會對我們的業務及經營業績產生負面影響，並分散我們管理層對其他事項的注意力。

我們面臨與聘請第三方為我們的業務提供服務(如物流)相關的風險。

於往績記錄期間，我們聘請了若干第三方服務提供商(如物流服務提供商)來為我們的業務運營提供支持。該等服務提供商的表現未必始終及時或符合規定的質量標準。例如，第三方快遞公司交付延遲或處理不當可能會對我們的產品交付產生不利影響，從而損害我們的聲譽和與客戶的關係。如果第三方服務提供商履約質量不達標，大幅提高其服務費用，或終止與我們的關係，我們可能需要替換供應商或實施替代安排，這可能會增加我們的運營成本並對我們的業務造成干擾。

國際貿易政策、地緣政治和貿易保護措施、出口管制、經濟或貿易制裁以及關稅的變化可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們的海外業務受適用的制裁和出口管制條例規限。於往績記錄期間，我們向超過10個國家和地區銷售了PCB質量控制解決方案。於2023年、2024年及2025年，我們海外業務產生的收入分別約佔總收入的5.5%、6.5%及17.5%。我們的海外銷售額主要來自泰國、越南和馬來西亞等地區的客戶。倘若我們出口產品的任何國家或地區對我們的產品實施經濟制裁、執行進口限制或徵收關稅，我們的業務及營運可能受到不利影響。

我們受到有關經濟制裁和出口管制的法律法規的約束，該等法律法規禁止向某些國家、地區、政府以及受制裁的個人或實體提供產品和服務。該等法律經常發生變化，其解釋和執行可能存在不確定性，經常受到我們無法控制的國家安全或政治因素影響。如果我們受到任何強制措施、處罰或進口限制，我們的業務可能會受到重大不利影響。此外，影響國際貿易和投資的更廣泛的政府政策，例如關稅、資本管制、外國投資條例和對外投資限制，可能會導致對我們產品的需求減少，削弱我們的競爭力，或限制我們在若干海外市場的運營能力。

我們的產品出口必須遵守不同司法轄區各類經濟制裁和出口管制法律。若干上述司法管轄區可能會不時受到主要司法管轄區實施的出口管制措施、貿易政策調整或監管限制的影響。例如，美國經濟制裁禁止向受美國制裁的特定國家或地區、政府及個人提供產品和服務。歐盟制裁亦有類似制度，禁止向其各自目標名單上的國家或地區、政府及個人提供產品和服務。此類法律法規持續發展，

風險因素

且其解釋和執行存在重大不確定性，可能因國家安全考慮或我們無法控制的政治或其他因素影響而加劇。未能有效管理該等不斷變化的監管要求及相關不確定因素，可能增加我們的合規負擔，干擾我們的營運，並可能需要管理層耗費精力處理此類事宜。

我們可能無法充分保護或執行我們的知識產權，或阻止未經授權的各方複製或逆向還原我們的產品，而這些捍衛和保護知識產權的努力可能會成本高昂。我們亦可能面臨知識產權侵權索賠，而相關抗辯費用昂貴且可能擾亂我們的業務及營運。

我們認為知識產權對我們的業務運營及成功而言至關重要。請參閱「業務 — 知識產權」。我們依賴知識產權法及合同安排(包括與我們的僱員簽訂保密及不競爭協議)的結合來保護我們的知識產權。然而，專利申請及其他知識產權備案可能會耗費大量時間和金錢。概無法保證我們能夠以合理的成本提交申請，亦無法保證我們的申請能夠及時獲批。儘管我們與僱員的合同禁止未經授權使用我們的知識產權，但我們無法向閣下保證其將一直遵守該等條款。該等協議可能無法有效防止機密數據的披露，且可能無法在未經授權披露機密數據的情況下提供足夠的補救措施。此外，第三方可能會獨立發現商業機密和專有信息，限制我們針對此類當事人主張任何侵權索賠的能力，或儘管我們採取了保護措施，其仍可能盜用我們的知識產權。此外，我們的知識產權也可能受到第三方的質疑，或被宣佈無效或無法執行。倘我們無法充分保護我們的知識產權，則我們的競爭對手可能會推出具有類似功能的產品或在產品中使用類似技術，導致我們失去競爭優勢，從而對我們的業務、經營業績及財務狀況產生不利影響。

此外，我們可能會被指控侵犯他人的知識產權。我們無法確保我們的營運或業務的任何方面目前或未來不會侵犯或以其他方式違反第三方擁有的知識產權。我們無法保證日後不會出現該等挑戰。我們亦可能在無意中侵犯現有知識產權。倘若我們被發現侵犯了他人的知識產權權利，我們可能須承擔責任、被禁止使用相關知識產權，及可能須承擔許可費或開發替代技術。此外，我們可能會產生巨額費用，且可能被迫分散在我們的業務營運中投入的管理及財務資源就該等侵權索賠(無論該等索賠是否有依據)進行抗辯。針對我們的成功侵權索賠或許可索賠可能會產生巨額費用，並可能因限制或禁止我們使用存疑的知識產權而嚴重擾亂我們的業務營運。因此，我們的業務、經營業績及財務狀況可能會受到重大不利影響。

我們的業務運營和擴張有賴於我們的高級管理層和關鍵僱員的持續服務，以及我們招聘、培訓和挽留足夠合格人才的能力。

我們的成功取決於高級管理層和關鍵僱員的貢獻。失去他們的服務都可能導致制度性知識和專業技能的喪失，這可能會損害我們的競爭力和未來前景。此外，我們的運營在很大程度上取決於我們吸引、培訓和留住合格人才的能力，尤其是研發人員。如果我們無法吸引和留住足夠的合格人才，我們維持增長和保持競爭優勢的能力可能會受到不利影響。為了留住人才，我們可能需要為僱員提供更高的薪酬、更好的培訓、更有吸引力的職業發展機會及其他福利，而這可能導致我們產生額外成本。我們無法保證能夠及時吸引或留住實現我們的戰略目標或滿足不斷增長的業務需求所需的熟練員工，或根本無法吸引或留住他們。

風險因素

我們可能面臨存貨管理風險。

我們的存貨主要包括原材料、在製品、製成品及在途貨物。於2023年、2024年及2025年，我們的存貨週轉天數分別為482.2天、449.0天及348.9天。詳情請參閱「財務資料 — 對綜合財務狀況表中選定項目的討論 — 存貨」。倘若我們低估產品需求或遭遇供應中斷，則可能出現存貨短缺，從而可能導致中斷生產、延誤交付，並損害客戶關係。我們無法保證存貨能及時滿足客戶需求，這可能造成收入減少，並對我們的業務及財務狀況造成不利影響。另一方面，我們無法確保所有存貨均能在合理時間內出售，而任何該等庫存均可能面臨減值。上述任何情況均可能對我們的經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

控股股東可能對本集團發揮重大影響力，而他們的利益未必與我們其他股東的利益一致。

控股股東對提呈股東批准的任何公司交易或其他事項(包括但不限於合併、私有化、整合及出售我們的全部或絕大部分資產、選舉董事及其他重大公司行動)的結果擁有重大影響力。緊隨[編纂]完成後，假設[編纂]未獲行使，控股股東將合共有權控制約[編纂]%的投票權的行使，因此仍然為本公司控股股東。控股股東的權益可能不同於其他股東的權益。倘控股股東促使我們追求與其他股東利益相衝突的戰略目標，其他股東可能處於不利地位且其利益可能受損。控股股東與其他股東之間的任何利益衝突亦可能對我們業務計劃的決策及實施等方面造成重大不利影響，從而可能影響我們的營運及前景。

我們的信息技術網絡及系統或會有失靈、突發系統故障、中斷、不足或安全漏洞的情況。我們的網絡安全漏洞或未能保護機密信息可能會導致法律和財務風險以及我們的聲譽受損。

我們依賴信息技術網絡及系統在工作人員、供應商、客戶及其他業務合作夥伴之間進行電子通訊。由於在升級或更換軟件、數據庫或組件的過程中出現的故障、停電、硬件故障、計算機病毒、計算機黑客攻擊、電信故障、用戶錯誤或其他災難性事件，我們的信息技術系統(其中一部分由第三方管理)可能易受損壞、中斷或關閉影響。任何此類漏洞均可能危及我們的信息技術網絡及其中儲存的信息，可能導致法律及監管行動、運營及客戶服務中斷，並以其他方式損害我們的業務、聲譽及日後運營。

維護我們的品牌聲譽對我們的成功至關重要，未能維護好品牌聲譽可能對我們的業務及前景產生重大不利影響。

我們業務的成功取決於我們的聲譽及品牌。涉及我們、我們的解決方案、高級管理層及行業的負面宣傳可能會對我們的聲譽及品牌形象產生不利影響。有關負面宣傳亦會導致我們的市場認可度下降及損害客戶信任，導致銷售下滑，難以吸引和留住客戶及在建立業務夥伴關係方面面臨挑戰。有關負面宣傳亦可能導致管理層的注意力轉移、政府調查或其他形式的審查，從而對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景產生不利影響。

本文件為草擬本，其所載資訊不完整及或作更改。閱讀有關資料時，必須一併細閱本文件首頁上「警告」一節。

風險因素

我們的保險可能不足以覆蓋所有損失或潛在的索賠，這可能會影響我們的業務、經營業績及財務狀況。

我們面臨與業務有關的各種風險，並可能缺乏足額保險或未投保相關保險。截至最後實際可行日期，我們已取得並投購我們認為符合我們規模及類型的企業慣例及與中國標準商業慣例一致的保單。請參閱「業務 — 保險」。然而，我們當前的保險承保範圍可能不足以使我們免受任何虧損，且我們無法確定將來是否能夠根據當前保單及時地就我們的虧損而成功獲得理賠，或根本無法獲得。如果我們須對未投保損失或金額負責，以及對已投保損失的索賠超出我們的保險賠償限額，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能會受到重大不利影響。

我們未來的策略性收購或投資(如有)未必能夠成功，而我們可能無法從該等交易中實現預期的策略性利益及財務回報。

我們可能不時進行收購及其他策略性投資，以擴大產能、實現產品組合多元化、進入新市場及獲得穩定原材料來源，或收購新技術。然而，概不保證我們所作的努力、任何過往或未來的收購或投資將會成功，或我們將從該等交易中實現預期的策略性利益及財務回報。截至最後實際可行日期，我們並未尋找任何收購目標，亦未尋求任何收購機會。

我們的收購及投資涉及多項風險，包括：(i)將被收購公司或投資目標的業務整合至我們業務所帶來的挑戰；(ii)預期協同效益大幅延遲或減少；(iii)我們無法掌控的事件，包括法規、技術及經濟狀況的變動，可能對我們從該等交易實現利益及回報的能力造成不利影響；(iv)未能培訓、激勵、整合及留住被收購公司或投資目標的員工；及(v)管理層投入時間及精力處理該等交易及相關挑戰或整合流程相關事宜，進而分散對現有業務的注意力。

倘我們未能應對任何上述風險，我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到重大不利影響。

未能根據適用的法律法規為我們的員工足額繳納社會保險和住房公積金，可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

於往績記錄期間，我們未能按照中國相關法律法規的要求為中國員工足額繳納社會保險及住房公積金，主要原因是部分員工不願意足額繳納社會保險及住房公積金，因為這需要他們個人承擔額外的繳費。

根據中國相關法律法規，(i)如果我們未能按規定足額繳納社會保險，中國相關部門可能會責令我們在規定時限內補繳，並可能按日加收欠繳社會保險金額0.05%的滯納金。若逾期仍不繳納，我們還可能被處以欠繳社會保險金額一至三倍的罰款；及(ii)對於欠繳的住房公積金，我們可能會被責令限期補繳住房公積金的未繳納供款。逾期不繳的，可申請向中國法院強制執行。儘管我們在往績記錄

風險因素

期間未因員工社會保險及住房公積金繳存不合規而收到相關主管部門的任何罰款、處罰或責令整改通知，但若相關地方主管部門要求我們補繳欠繳金額並處以滯納金或罰款，我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到不利影響。

於往績記錄期間及截至最後實際可行日期，(1)(i)我們未曾因社會保險及／或住房公積金供款事宜而受到中國社會保險及住房公積金主管部門（「**主管部門**」）施加的任何行政處罰；(ii)我們未曾接獲主管部門的任何通知或要求，要求在指定期限內作出整改或補繳款項；(iii)我們未曾因社會保險及／或住房公積金供款不足而受到任何調查；(iv)我們的員工並未就社會保險或住房公積金供款向我們提出任何未決的爭議或申索；及(v)我們未曾接獲主管部門就社會保險或住房公積金供款提出的任何異議；(2)(i)根據主管部門發出的證明，我們於往績記錄期間並未因違反中國有關社會保險及住房公積金供款的法律法規而受到任何處罰；及(ii)我們對大部分員工所在地的相關部門進行了訪談並獲悉，除非已提出投訴並待處理，否則主管部門不會主動要求公司補繳過往的欠款，亦不會就過往欠款處以行政罰款；及(3)我們承諾，倘有任何員工投訴或舉報，或倘主管部門要求我們在指定期限內整改，或繳納或補繳任何社會保險及／或住房公積金供款或其欠款及／或滯納金，或倘出現任何爭議、投訴或舉報，我們將及時整改相關問題並全額付款，並相應地解決任何該等爭議、投訴或舉報。此外，根據人力資源和社會保障部於2018年9月21日頒佈的《關於貫徹落實國務院常務會議精神切實做好穩定社保費徵收工作的緊急通知》，行政執法機關不得組織開展企業歷史欠費集中清繳。基於上述情況，我們的中國法律顧問認為，只要當前政策、法律法規以及地方政府或主管部門的執法和監管慣例未發生重大變動，且並無任何員工向主管部門提出有關社會保險及住房公積金供款的未決投訴或舉報，我們就往績記錄期間的社會保險及住房公積金供款遭主管部門集中追繳歷史欠款及受到重大行政處罰的風險較低。然而，我們無法向閣下保證日後不會被責令整改上述事宜，亦無法保證不會有員工對我們提出相關投訴。任何該等命令均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

我們面臨與租賃物業相關的風險。

由於使用瑕疵，我們對部分物業的使用權可能受到業主或其他第三方的質疑，這可能對我們的業務運營和財務狀況產生不利影響。截至2025年12月31日，我們在中國內地租賃了九處物業，總建築面積約為25,309平方米，主要用於生產設施、倉庫和辦公場所。截至最後實際可行日期，我們尚未就所租賃的五處物業向當地房屋管理主管部門辦理租賃協議備案。據我們的中國法律顧問告知，未辦理備案不會影響租賃協議的有效性。然而，若租賃登記手續未能在規定期限內完成，我們可能合共面臨人民幣5,000元至人民幣50,000元的行政罰款。

風險因素

截至最後實際可行日期，我們有一處總建築面積約1,100平方米的租賃物業，尚未獲出租方向我們提供相關的產權證。我們主要將該等物業用作對我們的業務營運而言並不重大的生產活動。經我們的中國法律顧問告知，若主管部門以出租方缺乏授權為由而裁定相關租賃無效，我們可能須遷出該物業，屆時我們將有權要求退還預付租金。

此外，截至最後實際可行日期，我們有一處總建築面積約1,463平方米的租賃物業，其實際用途與物業產權證所列的指定用途不符。經我們的中國法律顧問告知，就存在產權缺陷或用途與登記不符的租賃物業而言，由於出租方缺乏出租物業的授權，我們可能無法租用、佔用及使用該等租賃物業。

我們無法保證我們不會因不合規而受到任何罰款，也無法保證不會就我們使用或租賃的物業面臨任何質疑、訴訟或其他法律行動。我們亦可能被迫搬離相關物業並另行選址，從而令我們產生額外的搬遷成本。

勞工問題及不斷上漲的人工成本可能會對我們的業務運營造成不利影響。

我們可能會遇到重大勞工相關問題，如罷工及其他停工事件，這可能對我們的運營造成嚴重干擾。此外，我們運營所在若干地區的人工成本不斷上升，並可能會繼續上升，這可能會進一步增加我們的運營成本。再者，監管變動或法律規定提高員工福利待遇，可能會進一步推高這些成本。業內對熟練勞工的競爭激烈，我們可能需提供更具吸引力的薪酬待遇以挽留及吸引合資格人員。鑒於我們運營所在市場的競爭壓力，我們可能無法將這些增加的成本轉嫁給客戶。在該等情況下，我們的利潤率可能下降，而我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到不利影響。

我們可能因在生產設施中發生的工作場所事故而須承擔責任及遭受運營中斷。

作為我們生產活動的一部分，我們從事若干本身具有風險的業務活動，包括在我們的日常生產過程中使用叉車、起重設備、機器及其他特殊設備。該等活動使我們面臨設備失靈、不當運營及其他安全事故等風險。我們已制定內部安全管理制度，並根據我們的內部政策及適用法律法規要求僱員遵守職業安全、消防安全及設備操作規程的規定。我們亦就生產設備操作開展日常僱員培訓及落實安全規程。

然而，由於我們生產流程的複雜性及當中涉及人工操作和機器，故無法保證將嚴格遵守所有安全措施及程序。儘管有前述規定，未來仍可能發生工作場所事故，包括涉及人身傷害或死亡、生產設施損壞或生產中斷的工作場所事故。倘任何該等事故屬重大，可能導致我們運營中斷、對僱員工氣造成不利影響、損害我們的聲譽及使我們遭受索賠、賠償責任、行政審查或其他法律後果。此外，我們投保的保險範圍可能不足以充分覆蓋該等事故導致的損失。前述任何一項均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

本文件為草擬本，其所載資訊不完整及或作更改。閱讀有關資料時，必須一併細閱本文件首頁上「警告」一節。

風險因素

我們可能無法偵測及預防第三方欺詐行為。

我們面臨代理、客戶、供應商或其他第三方欺詐的風險，這可能導致我們遭受財務損失及政府部門施加制裁，並嚴重損害我們的聲譽。我們的內部控制體系及程序旨在監察我們的營運及整體合規情況。然而，該等體系及程序可能無法及時或根本無法識別不合規及／或可疑交易。此外，偵測及預防欺詐行為並非一直可行，而我們為預防及偵測此類活動所採取的防範措施可能無效。因此，欺詐仍有可能發生，這可能對我們的業務、聲譽、財務表現及經營業績造成不利影響。倘任何供應商未能履行對誠信的承諾，則可能引發道德問題，使我們面臨可能極為嚴重的聲譽風險，並導致利潤損失及客戶與合作夥伴的信任度下降。

我們的業務可能會受到不可抗力事件、自然災害或我們無法控制的其他問題的不利影響。

自然災害(包括地震、水災及山體滑坡)可能導致人員死亡、重大經濟損失以及工廠、輸電線及其他財產的廣泛損害以及停電、交通及通信中斷及受影響地區的其他損失。任何自然災害、公共衛生及公共安全危害可能對我們的運營造成重大不利影響或中斷我們的運營。此外，有關自然災害、公共衛生及公共安全危害可能嚴重限制受影響地區的經濟活動，從而可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

與我們的財務表現有關的風險

我們過往的業績未必能反映我們未來的表現，且我們可能無法有效管理未來的增長。

本文件內所載的歷史財務資料未必可反映我們未來的財務業績。該等財務資料無意代表或預測任何未來期間的經營業績。我們未來的增長在一定程度上是基於我們對市場前景的前瞻性評估。我們無法保證我們的評估始終正確。我們可能無法達到預期的銷售業績，克服不可預見的業務挑戰，或有效擴大生產和運營規模以滿足不斷增長的需求。該等風險及不確定性可能會影響我們發展業務及與競爭對手競爭的能力。因此，我們過往的業績未必能反映我們未來的表現，閣下應根據任何新產品所遇到的風險、不確定因素及困難去考慮我們的前景及未來盈利能力。

我們面臨來自我們的貿易及其他應收款項的信貸風險。

我們面臨來自我們的貿易及其他應收款項的信貸風險。我們的應收貿易款項及應收票據主要是在日常業務過程中提供的解決方案及服務應收客戶的款項。截至2023年、2024年及2025年12月31日，我們的流動貿易應收款項及應收票據金額分別為人民幣210.3百萬元、人民幣294.4百萬元及人民幣370.8百萬元，我們的非流動貿易應收款項及應收票據金額分別為人民幣7.9百萬元、人民幣8.2百萬元及人民幣11.8百萬元。請參閱「財務資料 — 合併財務狀況表所選組成部分說明 — 貿易及應收票據(即期及非即期)」。於往績記錄期間，我們一般授予客戶6至18個月的信貸期。由於各種我們無法控制的因素，例如客戶陷入財務困難或付款週期過長，我們可能無法及時或根本無法收回我們的應收貿易款項。截至2023年、2024年及2025年12月31日，我們分別錄得貿易應收款項及應收票據減值

本文件為草擬本，其所載資訊不完整及或作更改。閱讀有關資料時，必須一併細閱本文件首頁上「警告」一節。

風險因素

虧損人民幣13.9百萬元、人民幣23.4百萬元及人民幣28.2百萬元。我們面臨客戶可能延遲付款或根本無法向我們付款的風險。此外，隨著我們業務的不斷擴大，我們的貿易及其他應收款項可能會繼續增長，這可能會增加我們的信貸風險。客戶出現任何重大付款延遲或拖欠付款行為都可能對我們的流動資金和現金流產生重大不利影響。

我們面臨與現金轉換週期較長有關的流動性風險。

於往績記錄期間，我們錄得相對較長的應收貿易款項及應收票據以及存貨週轉天數，這可能導致銷售轉化為現金出現延遲。我們的現金轉換週期(為衡量我們如何有效管理營運資金的指標)計算方式為將存貨週轉天數與應收賬款及應收票據週轉天數相加，再扣除貿易應付款項及應付票據週轉天數。於2023年、2024年及2025年，我們的現金轉換週期分別為580.4天、467.4天及342.5天。較長的現金轉換週期可能增加我們對支持我們業務運營與成長的營運資金或外部融資的依賴。若我們無法有效管理我們的庫存、合同資產及應收款項，或無法以合理條款取得充足融資，則我們的流動性狀況、財務狀況及經營業績可能受到重大不利影響。

為管理流動性風險，我們持續監控營運資金狀況和現金流需求，並採取內部政策來管理庫存水平、貿易應收款項及應收票據的收回以及供應商付款條款。然而，概無法保證這些措施將足以緩解因週期長而導致的流動性風險。

於往績記錄期間，我們收到了政府補助和優惠稅收待遇，政府補助和優惠稅收待遇停止發放或變更可能會對我們的財務狀況產生不利影響。

於往績記錄期間，我們根據適用法規享受了各項政府補助和稅收優惠待遇政策。該等政府補助是中國地方政府根據現行扶持政策提供的補貼及其他激勵，主要涉及業務拓展及技術升級。於2023年、2024年及2025年，我們收到的政府補助分別為人民幣26.9百萬元、人民幣17.0百萬元及人民幣25.6百萬元。此外，於往績記錄期間，我們的若干附屬公司符合資格享受企業所得稅稅率優惠。該等補助屬一次性或非經常性，數額由地方政府當局酌情決定。我們無法保證日後將繼續獲得類似的政府補助或優惠稅收待遇。有關補助和優惠稅收待遇停止發放或變更都可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

匯率波動可能對我們的經營業績造成不利影響。

匯率波動(尤其是人民幣、美元、港元及其他貨幣之間的匯率)波動，可能影響我們的盈利能力。我們可能無法準確預測匯率波動對經營業績的影響，並可能產生匯兌損失淨額，從而可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

此外，若人民幣兌外幣升值，可能會導致我們的部分產品漲價，降低其對海外客戶的吸引力，進而可能對我們在海外市場的策略造成不利影響。另一方面，若人民幣兌外幣貶值，可能會導致主要向海外供應商採購的若干原材料、零件及組件的成本上升，從而可能對我們部分產品的利潤率造成不利影響。

風險因素

與我們的法律及監管規定有關的風險

與我們經營業務所在行業相關的現有監管制度的變化可能會限制我們提供若干產品的能力，從而對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

可能會出台與我們的業務及行業相關的新法律法規，或可能會修改或取代現有規定，從而增加我們的監管和合規義務。我們可能需要調整我們的業務內容、生產設施或人員結構以保持合規，這可能會增加我們的資本支出和運營成本。如果我們不能及時或以具有成本效益的方式應對監管變化，我們的業務運營、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

我們經營所在的若干區域市場的法律體系存在內在不確定性，可能影響我們的業務、財務狀況及經營業績。

我們經營所在區域市場的法律體系，在不同司法管轄區之間存在顯著差異。部分司法管轄區實行以成文法為基礎的大陸法系，而其他司法管轄區則實行普通法系。在我們經營所在的若干區域市場，我們面臨其法律體系存在的若干不確定性。在該等市場，近期頒佈的法律法規未必能充分涵蓋經濟活動的所有方面。由於當地行政部門及法院有權解釋及執行法定條文及合同條款，因此可能難以評估行政及法院程序的結果，以及我們在眾多經營所在區域市場可獲得的法律保障水平。當地法院可能酌情拒絕執行國外的判決或仲裁裁決。該等不確定性可能影響我們對法律要求適用性的判斷，以及我們執行合同權利或申索的能力。此外，監管不確定性可能被利用，通過毫無依據或輕率的法律行動、申索或威脅，試圖向我們索取款項或利益。

此外，我們經營所在區域市場的許多法律體系部分基於各自的政府政策及內部規則，其中部分政策及規則並未及時公佈或根本未予公佈，且可能具有追溯效力。

我們的區域市場及其他地方，可能會實施或解釋多項適用於我們的法律法規。對我們所處行業的審查及監管可能會進一步加強，我們可能需投入額外的法律及其他資源來應對該等監管規定。區域市場的現行法律法規發生變動，或實施新的法律法規，可能會減緩行業的增長，並影響我們的業務、財務狀況及經營業績。

我們可能會捲入法律訴訟和糾紛，這可能會對我們的聲譽、業務、經營業績及財務狀況產生重大不利影響。

在日常業務運營過程中，我們可能捲入訴訟和其他法律程序，如產品責任、勞動糾紛、合同糾紛或知識產權糾紛。此外，我們可能需要支付與有關糾紛和訴訟相關的法律費用。法律訴訟和糾紛可能導致政府和監管機構的質詢、調查和訴訟，並可能導致我們的聲譽受損、額外運營成本及資源分散以及轉移管理層對我們業務運營的注意力。針對我們的判決、仲裁和法律訴訟或針對我們董事、高級管理層或關鍵僱員的訴訟中的不利裁決可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

風險因素

有關外幣兌換的政策和法規可能會影響我們的外匯交易，包括向我們的股票持有人支付股息和我們以外幣進行融資的能力。

我們的大部分收入以人民幣計算，可能需要將人民幣兌換成其他貨幣，來為我們在中國境外的業務活動撥資。在若干情況下，將人民幣兌換為外幣以及從中國境內匯出貨幣須受限於中國法律對外匯兌換及匯款的若干監管要求。可用外幣的短缺可能會限制我們匯出足夠外幣以履行我們以外幣計價的義務的能力。倘我們未能滿足外幣兌換監管規定以取得足夠外幣以滿足我們的外幣需求，我們可能無法以外幣向股東派付股息。任何現有和未來的貨幣兌換要求可能會限制我們在中國境外購買原材料及零部件或以其他方式為未來任何以外幣進行的業務活動提供資金的能力。

閣下在送達法律程序文件或對我們及我們的管理層執行外國法院判決方面可能會遇到困難。

我們是一家根據中國法律註冊成立的公司，且我們絕大部分資產位於中國境內。此外，我們的大多數董事及高級管理層均居住於中國內地。因此，在中國境內的送達司法程序文件、調查、取證、確認及執行程序，均須遵循《中華人民共和國民事訴訟法》及其他適用的法律、法規及司法解釋所載規則。此通常需要更多時間及相關成本。2006年7月14日，中國最高人民法院與香港簽訂了《關於內地與香港特別行政區法院相互認可和執行當事人協議管轄的民商事案件判決的安排》（「**2006年安排**」）。根據2006年安排，如一方當事人持有香港法院根據書面選擇法院協議作出的民商事最終判決要求支付款項，可向中國法院申請認可及執行該判決，反之亦然。然而，這須以爭議各方同意根據2006年安排訂立書面選擇法院協議為前提。

2019年1月18日，中國最高人民法院與香港簽訂了《關於內地與香港特別行政區法院相互認可和執行民商事案件判決的安排》（「**2019年安排**」），該安排於2024年1月29日生效。2019年安排取代了2006年安排，為民商事判決的相互認可和執行提供了更清晰及確定的指引。對於在2019年安排生效前訂立的「書面選擇法院協議」，2006年安排將繼續適用。然而，在中國境內認可及執行此類判決及仲裁裁決的任何具體申請結果仍存在不確定性。

反腐敗、反賄賂及反洗錢法律及法規可能使我們面臨潛在的合規風險。

在我們經營業務所在的國家及地區，我們須遵守反腐敗、反賄賂、反洗錢和其他相關法律和法規。隨著該等法律及其執行慣例持續演變，適用規定發生變化或監管審查從嚴，可能為我們的營運帶來不確定性，並增加我們的合規負擔。未能妥善管理該等不確定性可能對我們的業務及經營業績造成不利影響，並分散管理層對其他事務的注意力。

本文件為草擬本，其所載資訊不完整及或作更改。閱讀有關資料時，必須一併細閱本文件首頁上「警告」一節。

風險因素

我們是一家中國企業，我們的全球收入需繳納中國稅款。出售H股的收益及H股的股息可能須繳納中國所得稅。

根據《企業所得稅法》及其實施規則，以及就不同所得稅安排作出規定的中國與非中國投資者所居住的司法管轄區訂立的適用稅收協定或類似安排，10%的中國預扣稅率一般適用於從中國來源向在中國沒有場所或業務地點，或在中國設有場所或業務地點，但相關收入與該場所或業務地點沒有實際聯繫的非中國居民企業的投資者應付的股息。若相關收益被視為來自中國境內來源的收入，則此類投資者轉讓股份所得收益須繳納按10%稅率計算的中國所得稅（除非條約或類似安排另有規定）。

若轉讓H股所得收益或向非中國居民投資者支付的股息需要繳納中國所得稅，則閣下對H股投資的價值可能受到影響。此外，即使股東居住所在司法管轄區與中國訂有稅收協定或安排，該等股東亦未必合資格可享有有關稅收協定或安排項下的利益。

我們須遵守環境保護法律法規，以及複雜且不斷演變的ESG要求，這需要我們投入大量時間及資源以確保合規，並可能對我們的業務及財務表現造成不利影響。

我們的業務須遵循廣泛且日益嚴格的環境保護法律法規。遵守ESG要求及相關環境保護法律法規需要投入額外的資源。倘我們的企業責任程序或標準未能達到不同第三方所訂立的標準，則可能損及我們的品牌及聲譽。此外，倘我們披露有關ESG事宜的若干舉措及目標，我們可能無法實現（或被認為無法實現）該等舉措或目標，或可能因該等舉措或目標的範圍而受到批評。任何該等情況均可能引致負面宣傳，並可能對我們的業務營運造成不利影響。

與[編纂]有關的風險

我們的H股之前並無公開市場，其於[編纂]後的流通性、交易量及[編纂]價可能會出現波動，這可能會對我們的投資者造成重大損失。

在進行[編纂]之前，我們的H股並無公開市場。我們無法保證在[編纂]完成後，H股會有一個具有足夠流動性和成交量的公開市場，並能持續下去。此外，預期H股的[編纂]將由[編纂]（為其本身及代表[編纂]）與我們協議釐定，而該價格未必反映[編纂]完成後的H股市價。如果H股在[編纂]完成後不能形成活躍的公開市場，H股的市價和流動性可能會受到重大不利影響。

由於H股的定價與買賣之間存在數天的時間差，H股持有人面臨H股價格於H股開始買賣前期間下跌的風險。

我們在[編纂]中出售的H股的初始價格預計將於[編纂]釐定。然而，H股將於交付後方會在聯交所開始[編纂]（預期為[編纂]後數個營業日內）。因此，在此期間內投資者可能無法出售或以其他方

本文件為草擬本，其所載資訊不完整及或作更改。閱讀有關資料時，必須一併細閱本文件首頁上「警告」一節。

風險因素

式[編纂]H股。因此，倘出售至交易開始這段時間出現不利市況或其他不利發展，股東將面臨H股在交易開始時的價格可能會低於[編纂]的風險。

日後在公開市場大量出售或預期大量出售我們的H股可能對H股的價格和我們日後籌集額外資金的能力產生重大不利影響。

我們股份或與我們股份相關的其他證券日後在[編纂]市場大量出售，或新股或其他證券發行，或預期發生上述出售或發行事宜，均可能導致我們股份的[編纂]價下跌。我們證券日後大量出售或預期出售（包括任何未來[編纂]）亦可對我們在指定時間按有利於我們的條款籌集資金的能力造成重大不利影響。此外，如果我們向現有股東發行額外股份，而非按比例發行，我們股東的股權可能會遭到攤薄。我們所發行的新股份或與股份相關的證券亦可能具有較股份優先的權利和特權。

我們可能需要額外的資本，且我們未來的融資可能會導致股東的股權遭到進一步攤薄，或對我們的營運施加限制。

為籌集資金及擴張業務，我們日後或會考慮[編纂]及發行額外股份或可轉換或可交換為我們股份的其他證券，而不會按比例向當時現有股東發售及發行。因此，該等股東的股權或會在每股股份的資產淨值方面遭攤薄。倘通過債務融資籌集額外資金，則我們的經營或會被施加若干限制，這可能進一步限制我們派付股息的能力或酌情權；增加我們在不利經濟狀況下的風險；對我們的現金流量造成不利影響；或限制我們在業務發展及戰略規劃方面的靈活性。

閣下將面臨即時、顯著攤薄，並可能於日後經歷進一步攤薄。

[編纂]的[編纂]高於緊隨[編纂]前每股H股的有形資產淨值。因此，[編纂]中[編纂]的購買者將面臨[編纂]合併有形資產淨值的即時攤薄。為擴展業務，我們可能於日後考慮[編纂]及發行額外股份。倘我們日後以低於當時每股H股有形資產淨值的價格發行額外股份，則[編纂]的購買者可能面臨每股H股有形資產淨值的攤薄。此外，我們可能根據任何現有或未來的購股權激勵計劃發行股份，這可能進一步攤薄股東於本公司的權益。

我們無法向 閣下保證未來會否以及何時宣派和派付股息。

我們以一致的股息政策保護股東的利益。請參閱「財務資料 — 股息」。然而，我們無法保證未來任何年度將會宣派或分配任何金額的股息。根據中國適用的法律法規，股息的支付可能有若干限制條件，我們根據企業會計準則計算的利潤可能在某些方面與根據國際財務報告準則計算的不同。任何未來股息的宣派、派付及金額都由董事在考慮各種因素後酌情決定，並須經股東大會批准。任何股息的宣派、派付及金額將受我們的組織文件及適用中國法律所規限。股息僅可自可供合法分派的利潤及儲備中宣派或派付。我們的過往股息政策不應被視作未來股息政策的指標。

本文件為草擬本，其所載資訊不完整及或作更改。閱讀有關資料時，必須一併細閱本文件首頁上「警告」一節。

風險因素

本文件中的若干事實、預測及其他統計數據來自政府官方來源，尚未經獨立核實。

本文件，尤其是「行業概覽」章節包含有關中國和全球PCB行業的資料和統計數據，以及其他經濟數據。該等資料和統計數據來自官方政府來源，尚未經我們、聯席保薦人、[編纂]、[編纂]、[編纂]、[編纂]、[編纂]或我們或其各自的任何聯屬公司或顧問獨立核實。閣下應審慎考慮對該等事實或統計數據的可依賴程度或重要性。

本文件所載的前瞻性陳述涉及風險及不確定因素。

本文件載有與我們的業務策略、營運效率、競爭地位、現有業務的增長機遇、管理層計劃及目標、若干[編纂]資料及其他事宜有關的前瞻性陳述。使用「旨在」、「預期」、「相信」、「可能」、「預測」、「潛在」、「持續」、「預計」、「擬」、「或會」、「也許」、「計劃」、「尋求」、「將」、「應該」及該等詞語的否定形式以及其他類似表述，旨在識別眾多該等前瞻性陳述。該等前瞻性陳述(包括與我們的未來業務前景、資本開支、現金流量、營運資金、流動資金及資本資源有關者)屬於估計，反映董事及管理層的最佳判斷，並涉及多項可能導致實際結果與前瞻性陳述所反映者存在重大差異的風險及不確定因素。因此，該等前瞻性陳述應參考多項重要因素(包括本節所載者)加以考慮。因此，該等陳述並非對未來表現之保證，投資者不應過分加以依賴。

閣下應仔細閱讀整份文件，我們強烈提醒 閣下不要依賴報刊文章或其他媒體所載有關我們或我們H股或[編纂]的任何資料。

我們強烈提醒投資者不要依賴報刊文章或其他媒體有關我們、我們的股份和[編纂]的任何資料。在本文件發佈之前，已有新聞和媒體對[編纂]和我們進行了報道。該等新聞和媒體報道可能提述本文中並未出現的若干資料，包括若干經營和財務資料以及預測、估值和其他資料。我們並未授權在新聞或媒體上披露任何有關資料，亦不就任何該等新聞或媒體報道或任何該等資料或出版物的準確性或完整性承擔任何責任。我們概不會就任何該等資料或刊載的恰當性、準確性、完整性或可靠性作出聲明。倘若任何該等資料與本文件中所載的資料不一致或有衝突，我們對此不負任何責任，投資者不應依賴該等資料。