

## 風險因素

[編纂]我們的H股涉及各種風險。於[編纂]H股前，閣下應審慎考慮本文件內所有資料，尤其是下述風險及不確定因素。

發生任何以下事件均可能對我們的業務表現、財務狀況、經營業績或前景造成重大不利影響。倘發生任何該等事件，我們H股的[編纂]可能會下跌，而閣下可能損失全部或部分[編纂]。閣下應根據自身具體情況，就潛在[編纂]向有關顧問尋求專業意見。

### 與我們業務及所處行業有關的風險

微納製造行業競爭激烈且快速演變。倘我們無法有效地與現有或新競爭對手展開競爭，我們的銷售、市場份額及盈利能力可能會受到不利影響。

我們主要在競爭激烈的微納製造行業(目前有超過100家活躍企業)開展業務，提供主要涵蓋MEMS微納零部件、半導體測試探針及微型傳動系統的全面產品組合。我們面臨國內外企業的多方面競爭，包括技術創新、產品定價、產品質量及安全、客戶獲取及保留、品牌建設以及人才引進。部分競爭對手可能在獲取財務、技術及營運資源方面具有優勢，使其能夠在產品及服務的研發、製造、銷售及市場推廣以及客戶支持方面投入更多資源。此外，競爭對手可能擁有比我們更廣泛的客戶群及更穩固的市場關係，使其能夠比我們更快適應客戶需求。

MEMS微納零部件、半導體測試探針及微型傳動系統市場亦在不斷變化，包括技術發展、推出新解決方案及產品以及客戶需求不斷變化。除現有競爭對手外，我們亦可能面臨新市場參與者的挑戰，包括知名微納製造解決方案提供商及其子公司以及其他科技公司。該等新競爭對手可能通過激進的定價策略及新技術進入市場，其產品可能獲得比我們更高程度的客戶或消費者認可，從而可能會對我們的市場地位及增長前景造成重大影響。

來自知名企業及新參與者的激烈競爭可能帶來巨大的價格壓力，迫使我們降價以保持競爭力。此類價格壓力可能壓縮我們的利潤率，從而影響我們的整體盈利能力。此外，競爭對手的激進定價策略及持續產品創新可能對我們維持或擴大銷量帶來挑戰。倘我們未能在市場競爭中取得成功，我們的市場份額可能下降，我們的業務、經營業績、財務狀況及前景可能會受到不利影響。

---

## 風險因素

---

我們未來的成功取決於能否及時開發、推出、營銷及銷售新產品，而我們未必能夠實現該等目標。開發更複雜的新產品及新技術亦會增加我們的銷售成本，並對我們的毛利率產生不利影響。

我們的競爭力及未來成功取決於能否預測及適應快速變化的市場需求，以及以具成本效益的方式及時開發、推出、營銷及銷售新型MEMS微納零部件、半導體測試探針及微型傳動系統。倘我們未能及時以商業上合理的條款推出該等新產品及新技術、獲得意向訂單或以其他方式獲得市場認可，則可能損害我們的業務、財務狀況及經營業績。

新產品及新技術的開發我們在完成開發及推出過程中可能遇到意外挑戰及延誤。客戶將持續要求我們提供更先進的產品，而採用MEMS零部件及半導體的消費類及工業產品數量亦在不斷增長。因此，我們必須不斷設計及開發能夠應用於更廣泛場景的先進技術產品。隨著我們的MEMS微納零部件、半導體測試探針及微型傳動系統集成更先進的新技術及新功能，其複雜性日益提高，設計、開發及生產難度亦隨之增加。成功的產品開發及技術改進依賴於多項因素，包括：(i)準確預測市場需求及技術標準不斷演變；(ii)開發先進技術及能力；及時完成開發並推出滿足客戶及終端客戶的要求及規格的新產品；(iii)開發出比競爭對手的產品更具技術優勢的產品；及(iv)新產品的市場接受度。

滿足所有該等因素頗為困難、耗時且成本高昂。我們可能無法及時開發出新產品或改進技術，以把握市場機遇、滿足客戶及其各自客戶的需求及要求，或在新市場及現有市場獲得重大或可持續的認可。倘我們的競爭對手能夠比我們更快開發出新產品或新技術，或其產品更快、更廣泛地獲得市場認可，我們可能會失去市場份額。匹配或超越競爭對手可能開發的技術進步可能需要較長的時間。此外，由於與我們產品相關的一項或多項技術的快速變化，或因消費類及工業產品的生命週期縮短，我們的產品可能會比預期更快被淘汰。即使我們能夠開發新產品並獲得意向訂單，新產品的初期製造良率可能低於我們其他更成熟的產品，從而可能至少在短期內影響我們的毛利率。由於我們需要投入更多時間及精力進行開發，該等新產品及新技術的成本結構通常亦高於現有產品及技術，而我們的供應商及製造商可能因需購置新設備或新零部件以滿足我們的設計規格及產能要求而產生額外成本。

## 風險因素

我們的研發計劃可能無法緊跟快速技術變革及不斷演進的行業標準，從而使我們的產品及技術缺乏競爭力或過時，而對我們產品的需求下降可能會損害我們的業務、財務狀況及經營業績。

微納製造行業受到技術持續快速變化、產品及技術不斷升級、新產品層出不窮以及技術標準不斷發展的影響。引進新技術可能會使我們產品所依賴現有技術的競爭力下降甚至淘汰，或要求我們對技術作出調整，而此類調整可能成本高昂且頗為耗時。由於市場環境不斷變化，我們未來的成功依賴於能否準確預測並應對行業標準、技術要求、客戶及消費者偏好以及其他市況的變化。於2023年、2024年及2025年，我們錄得研發開支分別為人民幣72.2百萬元、人民幣56.9百萬元及人民幣63.4百萬元。我們的技術亦可能由於行業標準及技術要求的變化快於預期或超出預期，而比我們預期更快過時。此外，我們可能無法及時或根本無法開發或推出滿足客戶需求並獲得市場認可的新技術或改進技術，亦可能無法成功實現我們研發開支所聚焦技術的商業化，或無法預測新行業標準及技術變革。倘我們未能成功適應技術變革，或未能獲得重要新技術，我們可能無法留住客戶或吸引新客戶。由於競爭性技術誕生、客戶偏好及需求變化或其他原因而導致我們產品的需求下降，可能對我們的業務、經營業績及前景產生不利影響。

我們受益於與業務合作夥伴的業務合作。該等合作關係未必能帶來可觀收入，並且任何不利變化均可能損害我們的業務、經營業績及財務狀況。

建立及維持關鍵聯盟關係對我們業務的持續增長及繁榮發展至關重要。於2023年、2024年及2025年，我們分別自我們三大業務線的239名、272名及299名客戶產生收入。倘我們無法維持現有合作夥伴關係，或未能按有利條件建立新關鍵合作關係，甚或根本無法建立新關鍵關係，我們可能難以及時以可接受的條款達成替代協議，並且我們可能因獨立開發及提供現有合作夥伴的能力而導致成本增加，從而可能會對我們的業務、經營業績、財務狀況及前景產生負面影響。

我們與該等第三方合作的結果具有不確定性，我們無法保證該等合作將會帶來可觀收入。倘合作夥伴未能達致約定時間表或遭遇產能限制，我們的業務可能面臨障礙及延誤。此外，我們與業務夥伴可能會在聯合開發項目的預算或資金方面出現分歧。我們未來亦可能與合作夥伴發生糾紛，尤其是在知識產權方面。上述任何情況均可能對我們的業務、經營業績及財務狀況造成不利影響。

## 風險因素

**我們的大部分收入來自少數客戶。一個或多個客戶流失或其採購量大幅減少可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。**

我們的相對少數客戶過往貢獻我們的大部分收入。於2023年、2024年及2025年各年，於往績記錄期間各年，前五大客戶分別貢獻收入人民幣133.9百萬元、人民幣310.1百萬元及人民幣456.0百萬元，分別佔我們總收入的約46.9%、54.6%及52.8%。客戶的採購訂單出現任何重大延遲、變更、取消或縮減，或採購模式發生任何變化(可能歸因於客戶各自需求及採購模式的變化)，均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們留住現有客戶及吸引新客戶的能力以及客戶自身的財務狀況及業務成功(包括彼等留住各自客戶及吸引新客戶的能力)，將會影響我們的業務、財務狀況、經營業績及前景。

**我們可能面臨來自客戶的重大定價壓力，這可能對我們的收入、利潤率及整體盈利能力造成不利影響。**

我們經營所在的行業競爭激烈，定價是客戶採購決策的關鍵因素。許多現有及目標客戶，尤其是MEMS傳感器製造商、主要芯片製造商及獨立半導體測試服務供應商，因其規模、集中採購架構及嚴格的性能及價格要求而具備顯著的議價能力。在某些情況下，客戶可能要求我們在產品生命週期內讓步定價。隨著MEMS微納米製造元件、半導體測試探針及微型傳輸系統供應的競爭加劇，以及市場上MEMS傳感器製造商、芯片製造商及獨立半導體測試服務提供商數量有限，該等壓力可能進一步加劇。

倘我們無法實現足夠的成本節約或推出利潤率更高的新產品，毛利率及整體盈利能力可能受到重大不利影響。持續的定價壓力亦可能限制我們投入創新、擴張營運或提升長期競爭力的能力。

**原材料及其他產品元件成本上升將對我們的業務、營運成果及財務狀況造成不利影響。**

採購生產所需材料及供應品的市場的重大變動，可能對我們的盈利能力造成不利影響。過往，我們曾面臨銅等關鍵原材料價格上漲，及不鏽鋼、鎳、鐵礦石等原材料價格波動。我們正尋求調整向客戶收取的價格以抵銷成本增加，惟預期即使漲價，由於成本上升，至少短期內毛利率仍可能下降。競爭壓力及市場壓力限制我們通過提高向客戶收取的價格回收成本增加的能力，而即使我們能夠實現足以抵銷成本增加的價格上漲，在若干情況下，

## 風險因素

在我們能夠抵銷成本增加前可能存在延遲。當原材料或零部件價格急劇上漲或遠高於歷史水平時，倘無法將價格上漲轉嫁給客戶，將對我們的業務、經營成果及財務狀況造成不利影響。

**任何客戶訂單的變更、減少或取消均可能對我們的經營業績產生負面影響。**

儘管我們與若干客戶訂立長期(或最低採購量)承諾，但按照微納製造行業的慣例，為維持良好客戶關係或基於其他商業原因，供應商(如我們)允許客戶取消或重新安排訂單。因此，我們依賴於各類產品的需求預測作出生產決策並管理存貨。然而，從我們下單採購存貨到計劃銷售期間，產品需求可能會發生重大變化。產品需求可能受季節性、新產品發佈、產品週期及定價變化、產品缺陷、客戶採購模式變化及其他因素的影響，而客戶未必會按我們預期的數量下單。此外，在我們開始銷售新產品時，可能難以建立供應商關係、確定合適的產品選項以及準確預測市場需求。於往績記錄期間及直至最後實際可行日期，我們並無收到客戶取消對我們業務營運或財務狀況屬重大的任何訂單的要求。

我們的大部分開支至少在短期內屬固定成本，客戶取消、減少或重新安排訂單亦可能導致預期銷售額損失，而我們並無充足時間減少存貨及營運開支。此外，在VMI寄售模式下，產品的所有權仍歸我們所有，直至客戶提取產品使用為止。因此，我們在消耗前承擔存貨持有風險，包括陳舊、損壞或滯銷存貨的風險。截至2023年、2024年及2025年12月31日，我們的存貨分別為人民幣70.2百萬元、人民幣98.8百萬元及人民幣103.6百萬元。隨著我們計劃持續擴展產品種類，我們的存貨水平可能會上升，從而增加存貨管理的挑戰，並加大倉儲系統的壓力。為應對製造成本上升及供應緊縮的影響，我們可能會不時策略性提高存貨水平，從而可能對我們的經營現金流造成潛在流動性壓力，並使我們面臨更大的不利價格波動風險。倘未能有效管理存貨，我們可能面臨存貨過時、存貨價值下降以及重大存貨減記或撇銷的風險。此外，我們可能需要降低售價以減少存貨水平，從而可能會導致毛利率下降。較高存貨水平亦可能佔用大量資本資源，阻礙我們將該等資本用於其他重要用途。另一方面，倘我們低估產品需求，或供應商未能及時供應合格原材料，我們可能會遭遇存貨短缺，從而導致銷售機會流失、品牌忠誠度下降及收入損失。上述任何情況均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

**我們通過拓展產品在各類新興可拓展市場的應用來推動業務增長。**

我們的產品廣泛應用於人工智能、機器人、5G及消費電子等領域。請參閱「業務 — 我們的產品」。於往績記錄期間，向消費電子及智能設備行業的下游客戶銷售MEMS微納米製造元件產生的收入於2023年、2024年及2025年分別為人民幣159.2百萬元、人民幣214.4百萬

## 風險因素

元及人民幣286.2百萬元，佔我們相應年度總收入的55.8%、37.8%及33.1%。因此，我們產品的需求與下游行業的市場增長及需求緊密相關。倘下游行業的增長放緩，可能會對我們產品的推廣產生重大不利影響。

客戶產品的市場增長及下游需求會推動我們產品的需求，當中受到我們無法控制的多種因素影響，包括宏觀經濟狀況、快速技術發展、不斷演變的行業標準、消費者偏好轉變、監管要求、生產週期以及供應鏈限制。任何技術進步延遲或放緩、供應鏈中斷或未能遵循監管政策，均可能阻礙下游行業的增長。倘該等因素停滯或收縮，可能會影響我們產品的需求。此外，我們無法保證技術創新會導致客戶需求增加或我們的產品獲更廣泛採用。任何技術進步的延遲，或新興技術未能如預期推動下游市場增長，均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。此外，我們無法保證我們產品所應用的下游行業未來仍將保持有利市場趨勢。我們亦無法保證我們產品於往績記錄期間的下游需求水平將得以維持或繼續增長。倘下游需求下降或下游行業增長停滯，均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

**我們冗長而複雜的產品週期(包括設計及測試)，再加上客戶資質及設計週期，可能會導致收入存在不確定性並出現延遲。**

我們的產品生產需要經歷較長製造及包裝流程。於客戶開始批量採購含有我們產品的產品前，我們可能需額外時間。即使製造商同意將我們的產品納入其產品設計，亦未必會推出含有我們產品的最終產品。請參閱「—我們的客戶及／或終端客戶可能要求我們的產品通過耗時且成本高昂的資格認證及驗證程序。倘我們未能成功或延遲向客戶提供任何產品認證，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到影響。」

鑑於該週期較長，我們在研發、銷售及營銷方面產生支出與由此產生收入之間的時間差可能會出現延遲，並導致預測客戶需求的難度增加，從而增加製造規劃流程的不確定性，並可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。此外，部分應用場景下若干產品的生命週期可能相對較短。具體而言，我們的MEMS元件及微型傳動系統通常具有兩至五年的使用壽命，視乎應用環境及使用條件而定，而我們的半導體測試探針及測試插座則按測試週期而非持續時間計量，在需要更換前的典型使用壽命介乎600,000至1,000,000次測試週期。倘我們未能妥善管理製造及包裝流程，我們的產品可能在嵌入客戶產品前便已過時，而我們在設計、開發及生產產品過程中投入的資金可能無法獲得回報。

---

## 風險因素

---

我們的客戶及／或終端客戶可能要求我們的產品通過耗時且成本高昂的認證及驗證程序。倘我們未能成功或延遲向客戶提供任何產品認證，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到影響。

於購買我們的產品前，我們的客戶及／或終端客戶會要求我們的產品通過嚴格的認證程序，包括在客戶系統中測試產品以及可靠性測試。該認證程序可能持續數月。例如，我們的項目啟動階段通常需要一至兩個月，設計階段可能需要三至六個月，而最終試產至量產過渡階段可能需要12至18個月，以建立製造工藝、擴大產能及實現穩定量產。詳情請參閱「業務 — 研發 — 概覽 — 研發流程」。即使產品獲得認證，客戶可能需要數月甚至更長時間才能開始批量生產含有我們產品的元器件或系統。

此外，產品獲得客戶認證並不保證最終能向客戶銷售產品。即使產品已成功完成認證並銷售予客戶，倘我們隨後調整製造流程或更換新供應商，客戶可能要求重新認證，從而可能會導致延誤並造成存貨過剩或過時。儘管存在該等不確定性，我們仍需投入大量資源，包括研發、銷售、營銷及管理方面的努力，以期產品順利通過客戶認證並實現銷售。倘我們未能成功完成或延遲完成客戶的產品認證，可能無法或推遲向客戶銷售相關產品，從而可能會損害我們的業務、財務狀況及經營業績。

**我們的成功取決於能否獲得意向訂單，以及能否說服現有及潛在客戶將我們的產品嵌入其產品方案。**

我們的成功一直並將繼續取決於製造商及其客戶是否將我們的產品嵌入其產品。為獲得意向訂單，即製造商及其客戶決定將我們的產品嵌入其系統，我們必須及時定義並交付具成本效益的創新產品，以滿足製造商及其客戶的需求及規格。我們獲得意向訂單的能力面臨多種風險，包括來自其他解決方案的競爭、我們的產品與終端產品所採用新技術或新設計的兼容性以及我們產品開發週期延誤。即使我們的產品滿足客戶的需求及規格，亦可能因我們無法控制的因素（如客戶與特定供應商的既有關係或其他商業考量）而未能最終獲得特定意向訂單。倘我們無法與潛在客戶達成意向訂單，未來可能難以向該等潛在客戶銷售產品，因為一旦製造商已將供應商的解決方案嵌入其系統，其通常不願意更換零部件來源，而新供應商認證及（在許多情況下）變更設計平台需要付出大量成本、時間、精力及承擔風險。此外，我們無法保證能持續與過往客戶達成意向訂單。當製造商承接新項目時，彼等並無義務繼續將我們的產品嵌入其產品方案。因此，倘我們未能獲得主要客戶的意向訂單，我們的市場份額或收入可能會受到不利影響。此外，倘我們的競爭對手獲得意向訂單，我們未來業務的增長能力亦將遭削弱。

## 風險因素

此外，將微納零部件、半導體測試探針及微型傳動系統嵌入客戶產品方案的遴選流程通常較為漫長，可能要求我們為爭取單一意向訂單而投入大量設計及研發開支，並動用有限的工程資源，但並無法保證我們的產品會被選中。由於我們產品的生命週期較長，我們未來數年的收入高度依賴於過往數年獲得的意向訂單。意向訂單可能需要一年或數年或更久之後才會帶來可觀收入，甚或根本無法帶來收入。倘我們無法持續獲得意向訂單，我們未來數年的收入可能會下滑。此外，在特定期間內，我們的大部分收入可能依賴於某一大型客戶的單一產品意向訂單。因此，任何主要意向訂單流失或嵌入我們產品的客戶產品出現重大生產延誤，均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

### **市場競爭及市場環境波動帶來的價格壓力可能會對我們的收入及毛利率產生負面影響。**

由於我們所處垂直行業的競爭日益激烈，我們已經並預計將繼續面臨產品價格下行壓力。除非我們能夠提升單位銷量或成功推出更具價值的產品，否則現有產品的收入可能會下降。我們預計將繼續增加研發及相關長期開支，以開發具備更先進功能的新產品，從而以更高售價銷售或以更低成本生產。然而，倘我們無法及時實現，或未能成功研發出更具成本效益的技術，我們的財務業績可能會受到不利影響。持續價格壓力可能會對我們的毛利率產生不利影響。倘我們無法通過降低成本或改進產品來抵消價格下跌，我們的盈利能力將受到負面影響，進而可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大影響。

### **倘我們無法在控制勞動力成本的同時，招聘、培訓並留住合格人員或充足的勞動力，我們的業務可能會受到重大不利影響。**

我們的未來成功在很大程度上取決於我們能否招聘、培訓並留住合格人員，尤其是具備豐富微納製造行業經驗的科學家、工程師、技術人員以及銷售及營銷人員。我們經驗豐富的中層管理者在落實業務戰略、執行經營計劃及支持業務營運及增長方面發揮重要作用。我們研發部門、管理及營運系統、銷售及營銷團隊以及其他職能部門的有效運作，亦依賴於管理層及僱員的努力及卓越表現。由於我們所處行業的人才及勞動力需求旺盛且競爭激烈，我們無法保證能夠吸引或留住實現戰略目標所需的合格僱員或其他高技能人員。

截至2025年12月31日，我們擁有896名全職僱員，其中大多數任職於研發、製造、質量控制以及銷售及營銷部門。微納製造行業對具備相關資質人員的競爭十分激烈，我們在招聘及留用此類候選人時可能遇到困難。倘無法獲得穩定的高技能人才及其他勞動力支持，可能會導致相關職能表現不佳及業務中斷。此外，我們的成本結構易受勞動力成本上漲的影響。於2023年、2024年及2025年，我們產生的人工成本分別為人民幣42.9百萬元、人民幣91.4百萬元及人民幣130.2百萬元，佔我們相應年度總銷售成本的19.0%、19.1%及18.4%。倘我們提供的薪酬待遇在市場上缺乏競爭力，我們可能無法提供充足的激勵措施或維持一支穩定且敬業的人才隊伍。倘未能妥善應對該等風險及不確定因素，可能會對我們的業務及

## 風險因素

經營業績產生重大不利影響。此外，我們在培訓及整合新僱員方面的能力亦可能受限，可能無法及時滿足甚或根本無法滿足業務增長需求，而快速擴張可能會削弱我們維繫企業文化的能力。

**我們的國際戰略及在國際市場開展業務的能力可能因法律、監管、政治及經濟風險而受到不利影響。國際貿易政策及投資限制的變動(包括實施額外貿易限制及制裁)可能會對我們的聲譽、業務、投資、財務狀況及經營業績產生不利影響。**

國際化擴張是我們增長戰略的重要組成部分，可能需要大量資本投入，從而可能會加重資源負擔，並對我們的營運及財務表現造成不利影響。我們來自海外市場的收入由2023年的人民幣68.1百萬元增加至2024年的人民幣136.9百萬元，並進一步增加至2025年的人民幣254.2百萬元。除我們營運所在境外國家及地區的法律外，我們亦須遵守中國法律。倘我們的營運或聯繫人或代理違反相關法律，我們可能面臨制裁或其他處罰，從而可能會對我們的聲譽、業務、財務狀況及經營業績產生負面影響。

此外，我們可能難以在全球範圍內管理第三方供應商及其他業務合作夥伴。全球地緣政治環境的任何不利變動均可能對我們從供應商處獲取穩定供應的能力以及更廣泛意義上我們開展業務的能力造成重大不利影響。下文載有開展全球業務的部分固有風險，而該等風險可能並不適用於專注於單一地域市場的公司：

- 由於距離、語言及文化差異，導致難以開發及同步管理海外業務以及配備相關人員；
- 針對不同司法權區及文化背景的用戶，製定有效的本地化銷售及營銷策略方面的挑戰；
- 我們營運所在區域的地緣政治動盪及不穩定，以及由此引發的全球市場及行業的中斷、不穩定或波動；
- 某一國家或地區的政治或社會動盪或經濟不穩定；
- 交通及通訊延誤；
- 較長的客戶付款週期；
- 關稅、稅費、價格管制、禁運或其他貿易限制措施所造成的不利影響；
- 貨幣匯率波動；

## 風險因素

- 未來需求的可見性下降；
- 難以收回貿易應收款項；
- 遵守適用的外國法律法規及法律法規突發變動(包括遵守勞工慣例、環境法以及在不同法律體系下的合規成本)；及
- 其他司法權區的法院或監管機構對我們提出的申索及訴訟(包括集體訴訟)，可能會對我們的聲譽、業務及經營業績產生重大不利影響。請參閱「—我們在日常業務過程中可能牽涉申索、糾紛、訴訟、仲裁或其他法律程序。法律及監管程序的不利裁決可能會對我們的業務及財務狀況及業績產生重大不利影響。」

近期的貿易緊張局勢(如持續進行的中美貿易爭端)可能導致針對高科技產品、半導體及電子產品的高關稅、加強出口管制及其他限制措施。2025年全年，美國政府根據《國際緊急經濟權力法》(「**IEEPA**」)對自中國進口貨物宣佈數輪額外關稅。2026年2月20日，美國最高法院裁定該等關稅違法。作為回應，總統暫停徵收基於IEEPA的關稅，並對進口至美國的貨物(部分產品除外)實施為期150天的10%從價進口附加費，自2026年2月24日生效。美國關稅政策、其執行方式以及其他國家應對措施仍存在高度不確定性。目前尚不明確關稅增加及貿易緊張局勢是否會進一步擾亂國際貿易或導致全球經濟下行。倘實施任何新的關稅、法律或法規，或對現有貿易協定進行重新談判，該等變動可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

近年來，美國加強對中國的出口管制，包括在《出口管理條例》(「**出口管理條例**」)中增加管制措施，當中包含一份對外國人士實體清單限制的是公司或組織實施若干貿易限制的清單(「**實體清單**」)。除非滿足特定許可要求，否則一般禁止向列入實體清單的外國人士出口、再出口及境內轉讓受《出口管理條例》管制的物品。我們的若干客戶過往曾被列入實體清單，因此在部分情況下，向該等客戶出口、再出口及境內轉讓物品均須取得許可。其他客戶或供應商可能會被列入實體清單，因而在向我們採購或向我們銷售技術、軟件或零部件時受到限制。我們可能無法獲得、延長或維持與該等客戶及供應商交易相關的必要監管許可。該等限制措施或法規以及美國或其他司法權區未來可能實施的類似或更廣泛限制措施或法規，可能影響我們獲取對我們技術基礎設施、產品供應及業務營運至關重要的技術、系統、元器件或零部件的能力。該等現有或未來限制措施或法規的任何不確定因素及變動均可能對我們的聲譽及業務產生負面影響。

此外，我們可能受美國法律規定的投資限制所規管。例如，實施第14105號行政命令的最終規則(即「**對外投資規則**」或「**OIR**」)於2025年1月2日生效，將限制美國人士對從事任何「受管制活動」的中國(包括香港及澳門)相關實體進行直接或間接投資。據我們國際制裁法律顧

## 風險因素

問所告知，我們認為就OIR而言，我們並非「受管制外國人士」，原因為：(i)並無本集團實體在半導體及微電子、量子信息技術或AI等受OIR項下限制的領域從事任何「受管制活動」；(ii)並無本集團實體持有任何「受管制外國人士」的表決權或股權、董事席位，或特定款項；且其年收入、收入金額、資本支出或營運開支未超過50%（就單一「受管制外國人士」或全部合計）可歸屬於於一名或多名該等「受管制外國人士」；及(iii)並無本集團實體參與從事任何「受管制活動」的合營企業。因此，董事及國際制裁法律顧問認為，美國人士投資本公司並無限制，且OIR項下的任何通知或禁止要求均不適用。任何對OIR適用性存有疑問的投資者，應自行諮詢其法律顧問。然而，OIR的現行監管範圍可能有所變更。例如，2025年12月18日，美國總統簽署《2025年海外投資國家安全綜合法案》（「COINS法案」）成為法律，該法案授權於COINS法案生效之日起450天內頒佈新法規，以修訂、取代或以其他方式修改現行的OIR框架。倘未來法規或我們的業務發生任何變動，我們的未來籌資活動可能面臨潛在投資或其他方面的限制，這可能對我們的戰略計劃、財務業績及增長前景造成不利影響。

全球貿易中斷、重大貿易壁壘、雙邊貿易摩擦、投資限制以及由此引發的未來全球經濟下行，均可能對我們及我們投資的財務表現產生不利影響。倘上述貿易與投資相關問題持續存在，尤其是地緣政治緊張局勢，可能會對我們所處行業及投資所在司法權區造成其他重大影響，並可能對我們的投資造成其他不利影響。

**質量控制及可靠性在微納米製造行業尤為重要。任何產品缺陷、交付延遲或性能不佳均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生負面影響，並可能使我們面臨合約責任、訴訟風險及監管行動。**

客戶通常會對產品質量、性能及可靠性設定嚴格要求，而我們的產品基於不斷發展的技術且複雜程度極高。將更多功能集成至已然複雜的產品之中，可能增加客戶或其終端客戶在我們已發運大量產品後發現潛在缺陷的風險，從而可能導致產品更換或召回。產品缺陷可能源於設計、原材料或零部件缺陷、製造工藝問題。尤其是，製造流程或其變動（包括製造流程所使用的原材料）可能會導致生產延誤，或致使產品出現故障或失效。舉例而言，製造環境中極微量的污染物或其他因素，可能導致部分晶圓上的元件失效。該等問題在製造流程的早期階段可能難以發現，並且通常需要耗費大量時間及成本進行糾正。

我們可能不時出現產品質量、性能及可靠性方面的問題。倘交付的產品存在缺陷或出現可靠性、質量或兼容性方面的問題，可能損害我們的聲譽，並影響我們留住現有客戶及吸引新客戶的能力。倘我們的產品出現缺陷及故障，我們可能面臨收入損失、成本上升（包

## 風險因素

括保修費用及客戶支持相關的成本)、取消或延期訂單或發貨、產品退貨或折扣，所有該等情況均可能損害我們的業務、財務狀況及經營業績。我們亦可能因產品缺陷及故障而面臨訴訟及監管行動。請參閱「— 我們在日常業務過程中可能牽涉申索、糾紛、訴訟、仲裁或其他法律程序。法律及監管程序的不利裁決可能會對我們的業務及財務狀況及業績產生重大不利影響。」

此外，我們無法保證始終能夠自第三方供應商處獲得可接受的良品率，進而可能會導致零部件供應延遲。此外，在製造流程之前、期間或之後的質量控制流程中，倘該等零部件或包含該等零部件的產品不良率上升，可能導致良品率及利潤率下降以及中斷交付計劃。

此外，倘因產品規格變化、客戶需求變動或引進新業務線而需要調整製造流程，製造良品率可能大幅下降，並且至少在短期內可能會影響我們的毛利率。倘製造良品率長期偏低，可能會對我們按時交付產品、增加毛利率以及維持與客戶的穩定關係的能力產生不利影響，從而可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

**倘我們的任何生產設施遭受重大中斷，或在製造產品時出現問題，我們的業務及經營業績可能會受到不利影響。**

我們的大部分產品均在自有生產設施中進行組裝。於往績記錄期間，我們位於蘇州市的生產設施分別生產約7,989.5百萬件、112.3百萬件及33.8百萬件MEMS微納零部件、半導體測試探針及微型傳動系統。我們計劃持續根據市場需求調整產能，並提升生產效率。

我們的生產營運涉及協調原材料、內部生產流程及外部分銷流程。我們可能在協調生產流程的各環節時遇到困難，從而導致停工或延誤。我們在自有設施生產及存儲幾乎所有產品，並開展部分研發活動。於往績記錄期間，我們在生產過程的若干工序需要特定技術能力時，聘請第三方服務供應商進行處理。於2023年、2024年及2025年，我們的外包加工成本分別約為人民幣22.4百萬元、人民幣45.5百萬元及人民幣66.6百萬元，分別佔我們相應年度總銷售成本的約9.9%、9.5%及9.4%。請參閱「業務 — 製造 — 外包加工安排」。倘因惡劣天氣、自然災害或其他不可預見的災難性事件(包括但不限於停電、缺水、風暴、火災、地震、恐怖襲擊及戰爭)導致生產延誤或停工，可能會嚴重削弱我們生產產品及開展業務的能力。我們的設施以及其內若干設備更換困難，可能需要較長的更換週期。災難性事件亦可能毀壞存放於我們設施內的存貨並可能對我們的業務產生重大不利影響。任何停產(即使為暫時停產)或向客戶交貨延誤均可能對我們的業務、經營業績及財務狀況產生不利影響。

## 風險因素

**倘我們無法提高產能，我們的業務增長可能會受到不利影響。**

我們的增長前景及盈利能力部分依賴於擴大產能及提升生產效率，以滿足客戶對我們產品日益增長的需求。截至2025年12月31日，我們蘇州生產設施的解決方案設計年產能分別為約2,726.1百萬件MEMS微納零部件、48.2百萬件半導體測試探針及16.8百萬件微型傳動系統。於2023年、2024年及2025年，我們的MEMS微納米製造元件生產線使用率分別為55.8%、67.3%及67.3%；半導體測試探針生產線使用率分別為30.9%、42.8%及56.5%；微型傳動系統生產線使用率分別為8.6%、40.4%及42.6%。擴大及升級產能需要在設施建設、設備採購及勞動力發展方面進行周密規劃及大量投資。該等努力取決於多項因素，包括：(i)可用於建設及設備採購的前期資本支出；(ii)設施建設進度或設備交付情況；(iii)安裝及調試新設備所面臨的挑戰；及(iv)成功實施新生產流程。

倘我們未能以具成本效益的方式高效實施升級或擴展計劃，我們可能無法獲得足夠的產能滿足客戶訂單，或可能會延遲向客戶交付產品，進而可能導致客戶滿意度下降並損害我們可靠高效的聲譽。此外，倘我們並無獲得充足的客戶訂單以有效利用我們的生產基地，我們的生產基地可能面臨產能利用率過低或產能過剩，從而可能會損害我們的盈利能力及經營業績。此外，倘未來市場需求下降，我們可能無法收回建設新生產基地或擴建現有設施以及維持擴大產能而產生的投資，而我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能會受到重大不利影響。

**倘未能有效管理我們的供應鏈，可能會導致營運成本上升或造成生產延誤，從而導致無法完成客戶訂單，任何一種情況均可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景產生重大不利影響。**

我們未來的成功在一定程度上依賴於我們管理供應鏈的能力，以便及時生產及交付優質產品。我們從第三方供應商採購產品的原材料及部分零部件，包括探針零件、刀片、螺絲、印刷電路板及其他零件。我們的業務營運及財務狀況依賴於以具成本效益的方式高效獲取原材料及零部件的能力。倘原材料及零部件價格進一步上漲，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

此外，若干原材料及零部件的交貨週期較長，無法快速調整數量及交貨時間表。由於我們無法充分預測若干關鍵零部件的供應穩定性或價格波動，我們未來可能面臨該等關鍵零部件的供應短缺及價格波動。該等潛在短缺或成本變化可能會對我們未來的業務產生重大的負面影響。

## 風險因素

同時，我們的原材料及零部件供應鏈亦面臨全球地緣政治緊張局勢或健康流行病所帶來的風險。任何因貿易壁壘、徵稅、勞工停工或其他干擾因素所造成的供應中斷，均可能阻礙我們及時以具成本效益的方式從第三方供應商處採購原材料或零部件。任何未來短缺均可能導致替代原材料及零部件價格上漲，並可能促使供應商在不同行業客戶間更有選擇性地分配可用原材料及零部件，從而可能導致我們的供應鏈中斷並阻礙我們履行對客戶的承諾。此外，該等短缺可能導致原材料成本上升，並對我們未來的盈利能力產生負面影響。為緩解預期的短缺，我們可能需要維持較高水平的存貨，從而導致存貨成本上升及潛在撇銷。請參閱「—我們可能無法有效管理存貨」。

我們依賴若干主要供應商。於2023年、2024年及2025年各年，於往績記錄期間各年，我們自前五大供應商的採購額分別為人民幣41.7百萬元、人民幣102.4百萬元及人民幣103.9百萬元，分別佔我們採購總額的約26.1%、27.8%及20.2%。我們無法保證未來能夠成功維持與該等供應商的業務關係。倘我們與主要供應商的合作中斷或喪失，可能導致關鍵原材料、零部件或服務的供應中斷或延遲，或我們可能無法以具成本效益的方式及時採購替代原材料、零部件或服務，而我們的業務、經營業績及財務狀況可能會受到重大不利影響。

### 我們可能無法有效管理存貨。

為有效開展業務營運並滿足客戶的採購需求及期望，我們必須維持一定水平的存貨，以滿足生產需要並確保及時交付產品。截至2023年、2024年及2025年12月31日，我們的存貨分別為人民幣70.2百萬元、人民幣98.8百萬元及人民幣104.9百萬元。隨著業務規模的擴大，存貨金額可能會進一步增加。我們致力於採取靈活的存貨管理方式，根據市場需求波動調整存貨水平。當市場需求上升時，我們相應提高存貨水平以確保供應穩定。然而，該方式本身存在不確定性，並且產品需求在訂單日期與預計交付日期之間可能會發生重大變化。我們無法保證未來一直能夠維持最優存貨水平。倘未能準確評估需求，我們可能面臨存貨積壓及存貨短缺的風險。存貨水平超出需求或產品的預期市價大幅下降，可能導致存貨減記或撇銷，而我們可能會以折扣價格出售多餘存貨，從而對我們的盈利能力產生不利影響。此外，倘我們低估產品需求，我們可能無法生產足夠數量的產品以滿足超出預期的需求，從而可能導致產品交付延遲，並對我們的聲譽產生負面影響。

截至2023年、2024年及2025年12月31日，我們計提的存貨準備分別為人民幣14.1百萬元、人民幣16.8百萬元及人民幣21.1百萬元。儘管我們已建立供應鏈管理機制，但需求預測因多項因素仍存在固有不確定性，包括推出新產品、定價、客戶採購決策的變化以及消費者偏

## 風險因素

好變動，每一項因素均可能影響預測的準確性。我們可能會根據減值政策不時確認減值虧損。上述任何情形均可能對我們的業務、經營業績及財務狀況產生重大不利影響。由於我們計劃繼續擴大產能，我們在有效管理存貨方面可能仍將面臨挑戰。

**戰略聯盟、投資、收購及資產剝離可能會影響我們的業務、財務狀況及經營業績。我們可能無法從該等聯盟、投資及收購中獲得預期收益及協同效應。**

我們可能會不時與包括主要客戶及供應商在內的第三方建立戰略聯盟，以不時推動業務戰略的實施。與第三方建立戰略聯盟可能使我們面臨諸多風險，包括共享專有信息、交易對手未能履約以及因建立新聯盟而增加開支的風險，任何上述風險均可能對我們的業務產生重大不利影響。我們對該等第三方的行為可能幾乎並無控制或監督能力。倘該等第三方因其業務相關事件遭遇負面輿論或聲譽受損，我們亦可能因與該等第三方的關聯而遭受負面輿論或聲譽受損。

投資或收購新資產及新業務以及隨後將其整合至我們自身的資產及業務，需管理層投入大量精力，並可能導致佔用現有業務資源，進而對我們的業務營運產生不利影響。識別及完成投資及收購可能產生巨額成本。我們在獲取相關地方政府部門的必要批准時亦可能產生重大開支。此外，投資及收購可能導致動用大量現金、發行可能攤薄股權的證券以及承擔被收購業務的潛在未知負債。新收購業務的整合成本及週期亦可能大幅超出我們的預期。我們在國際收購方面亦可能面臨挑戰，例如遵守當地法律法規、接觸目標公司的渠道有限以及文化融合方面的挑戰。該等投資或收購可能無法實現預期的戰略或財務收益，包括節省成本、收入增長或技術提升。任何此類不利發展均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

此外，我們的投資或收購可能對財務業績產生不利影響。投資及收購的資產或業務可能無法產生我們預期的財務業務，並可能導致重大投資、商譽減值費用以及其他無形資產攤銷費用。我們亦可能不時剝離表現不佳的業務或不再契合我們整體戰略的業務。該等剝離可能會對我們相關期間的財務表現產生負面影響。與戰略聯盟、投資、收購及剝離相關的其他風險包括：(i)難以實現交易所帶來的潛在技術效益；(ii)在將所收購的關鍵僱員、業務、技術或產品整合至我們現有業務及產品過程中出現問題；(iii)難以維持統一的標準、控制措施、程序及政策；(iv)因整合新業務及管理人員而對現有僱員、客戶、供應商及戰略合作夥伴關係造成不利影響；(v)進入我們缺乏經驗的市場所帶來的風險；及(vi)針對我們所投資或收購公司，甚至我們其他業務的負面輿論、訴訟、政府問詢、調查或行動。倘我們未能成功應對該等風險，可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

## 風險因素

未能遵守或認為未能遵守適用的網絡安全、數據及隱私保護要求，或盜竊、丟失或濫用我們僱員、客戶、終端用戶或其他第三方的個人信息或其他信息，可能會導致我們的開支增加，損害我們的聲譽，或導致法律或監管訴訟。

我們為經營業務而收集、處理、使用、存儲或傳輸的操作數據被盜、丟失或濫用可能會導致業務及安全成本大幅增加或導致與法律索賠抗辯相關的成本，因為可能需要花費大量資源來遵守數據洩露規定，例如在第三方不當訪問、獲取及使用操作數據，或者我們因其他原因遭遇操作數據方面的數據丟失的情況下。嚴重違反我們的網絡安全及系統可能導致罰款、處罰及損失，聲譽受損，並對我們的業務、經營業績及財務狀況產生不利影響。

數據隱私須遵守不斷演變的規則及法規，該等規則及法規有時會在我們提供服務的各個司法管轄區及國家間存在衝突。我們須遵守適用於我們經營所在不同司法管轄區的個人數據收集、使用、保留、保護、安全、披露、傳輸及其他處理的各項地方、國家及國際法律、指令及法規（「數據保護法」）。如果我們或我們的供應商或其他業務合作夥伴未能遵守有關數據保護法，可能會導致針對我們的監管或訴訟相關行動、法律責任、罰款、損害賠償、持續審計要求及適用法律法規項下的其他高額成本。

該領域的全球隱私立法、執法及政策活動正在迅速擴展，帶來複雜的監管合規環境。由於諸多數據保護法較新，或受最近修訂或更新的影響，因此對其解釋或最佳合規做法通常不大明確，且缺乏執法範圍的先例。遵守數據保護法及實施相關隱私及數據保護措施的成本較高，可能需要我們改變我們的業務慣例及合規方式。任何不合規行為都可能對我們收集、分析及存儲數據的能力產生不利影響，使我們面臨嚴重的經濟處罰，損害我們的聲譽，導致若干國家的網絡服務或網站暫停，甚至導致刑事制裁。即使我們因無心之失而未有遵守數據保護法，也可能導致政府實體或其他第三方對我們進行審查、監管調查或提起訴訟。如果無法充分解決數據隱私或數據保護或其他信息安全相關問題，即使並無依據，也無法成功與客戶協商隱私、數據保護或信息安全相關合同條款，或無法遵守數據保護法，可能會導致我們承擔額外的成本及責任，損害我們的聲譽及品牌，並可能對我們的業務、經營業績及財務狀況產生不利影響。

我們的業務依賴於內部流程及信息技術系統的正常運作。倘該等流程及系統發生故障或出現數據洩露、網絡攻擊或其他網絡安全事件，可能會導致業務中斷、損害我們的知識產權或其他敏感信息、引起訴訟或政府行動或造成損失。

我們的業務依賴複雜的信息技術應用程序、系統及網絡的高效不間斷運行。信息技術基礎設施及軟件的可靠性及安全性以及我們根據需求變化擴展並持續更新技術的能力，對

---

## 風險因素

---

我們的業務至關重要。該等應用程序、系統或網絡的任何重大中斷(包括新系統上線、計算機病毒、網絡攻擊、安全漏洞、設施問題、能源中斷及其他安全事件)均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

試圖侵入我們計算機系統及網絡的網絡攻擊可能會盜竊專有信息及技術。儘管迄今我們尚未發生重大入侵事件或事故，但無法保證未來不會發生對我們營運及財務業務產生重大影響的入侵事件或事故。在當前環境下，網絡安全與隱私面臨諸多不斷演變的風險，包括黑客入侵、國家支持的入侵、工業間諜、僱員不當行為以及人為或技術錯誤。如發生該等入侵事件，我們、客戶或其他第三方可能面臨潛在責任、訴訟及監管行動，並導致現有或潛在客戶流失、聲譽受損及其他經濟損失。此外，入侵事件的應對措施及補救措施可能產生大量成本及嚴重營運後果。

網絡攻擊或其他災難性事件可能導致我們、客戶或其他第三方的營運或服務中斷或延遲、經濟損失及潛在責任，損害我們的聲譽並影響我們與客戶及供應商的關係。此外，我們為開展業務而例行收集、處理、使用、存儲及傳輸的僱員、客戶及供應商的個人數據及保密數據可能會遭盜竊、遺失或濫用。該等盜竊、遺失或濫用可能導致業務及安全成本或抗辯法律申索的成本大幅增加。此外，各適用司法權區內網絡安全、隱私相關或數據保護法律法規的重大變更，可能導致我們為維持合規而增加成本。

我們的業務亦依賴於各類外包信息技術服務。我們依賴第三方供應商提供關鍵服務，並妥善應對其自身系統所面臨的網絡安全威脅。倘第三方系統及服務未能有效運行，該等重大故障可能導致我們的營運中斷，並可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

**倘我們無法充分保護、維護或執行知識產權，我們的競爭能力會受到損害。我們的專利、商業秘密、專有技術及其他專有信息可能遭竊取、未經授權使用或洩露，從而可能會對我們的經營業績、財務狀況、業務及前景產生重大不利影響。**

我們認為，保護知識產權對於我們業務的成功至關重要，未來亦是如此。我們通過專利、商業秘密保護、保密及其他合約協議的組合來確立及保護我們的知識產權。倘未能充分保護知識產權，則可能會對我們的競爭地位、業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們能否取得更多專利尚不確定，並且專利所提供的法律保護未必足以保障我們的權益或使我們獲得或維持競爭優勢。此外，由於相關法律、科學及事實問題的複雜性，支持及解釋專利權利要求所需的專利及專利申請的具體內容可能存在不確定性。中國、美國或

## 風險因素

其他地區的專利法或其解釋的變化可能會降低我們知識產權的價值或縮小專利保護的範圍。我們無法保證任何申請將獲頒發專利，或倘獲頒發專利，亦無法保證相關權利要求的範圍足以保護我們的技術。現有或未來專利可能受到質疑、被判無效或規避。此外，就侵犯我們專利的行為提起訴訟或就他人提起的專利侵權訴訟作出抗辯，可能會產生巨額成本，而該等成本可能會對我們的業務及財務狀況產生重大影響。請參閱「— 我們在日常業務過程中可能牽涉申索、糾紛、訴訟、仲裁或其他法律程序。法律及監管程序的不利裁決可能會對我們的業務及財務狀況及業績產生重大不利影響」。

專有商業秘密及非專利技術對我們的業務亦至關重要。我們依賴商業秘密來保護部分技術，尤其是在我們認為專利保護不適用或無法獲得的情況下。然而，我們可能難以保護商業秘密。我們的僱員、顧問、承包商、外部合作方及其他顧問可能會無意或故意向競爭對手洩露我們的保密信息，而在未經授權洩露機密或專有信息時，保密協議可能並無法提供充足的補救措施。就第三方非法獲取並使用我們的商業機密提起申索可能會耗費大量金錢及時間，甚或根本無法得直。此外，我們的競爭對手可能會獨立開發出等效的知識、方法及專有技術。未能獲得或維持商業秘密保護可能會對我們的商業競爭地位產生不利影響。

**第三方指稱我們侵犯其知識產權可能會分散管理層的注意力，導致重大成本，並對我們的業務、財務狀況及經營業績造成損害。**

積極保護及爭奪知識產權及地位是微納製造行業的顯著特點，從而導致許多公司陷入曠日持久且代價高昂的訴訟。我們未來可能會面臨行業不同參與者的申索，指稱我們侵犯其專利、商業秘密或其他知識產權。隨著我們知識產權組合的不斷擴大及／或價值提升，該等申索可能會增加。針對我們的知識產權申索以及由此產生的任何訴訟可能會導致我們產生重大開支、承擔損害賠償責任並使我們的所有權被判無效。任何針對我們的潛在知識產權訴訟均可能耗費大量時間及費用，並佔用管理層的時間及精力，亦可能迫使我們採取以下行動：(i)停止銷售或使用包含被控侵犯知識產權的產品或服務；(ii)自被侵犯知識產權的持有人取得銷售或使用相關技術的許可，但該許可未必能夠以可接受條款獲得，甚或根本無法獲得；或(iii)重新設計包含有爭議知識產權的產品或服務，從而可能導致超出預期的大量研發開支，並於完成重新設計前延遲及阻止我們銷售產品。

倘針對我們的侵權申索得直，而我們未能及時開發出未侵權的知識產權或未能以可接受的條件及時取得相關許可，我們可能無法銷售部分或全部產品，並且我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到不利影響。我們未來可能就第三方侵犯我們的知識產權而提起申索或訴訟，或獲判定我們或競爭對手的專有權利的範圍及效力。該等申索亦可能產生巨額開支，並佔用技術及管理人員的精力。此外，第三方可能就使用或轉售我們的產品而對我們的業務合作夥伴提起侵權或侵佔專有權利的申索。此外，終端客戶亦可能被列為該等申索的當事方。根據我們與若干客戶達成的協議，我們可能需要代表彼等在曠日持久且代價高昂的訴訟中作出抗辯（不論相關申索是否有依據），或就該等申索向當事方提供彌償。倘我們被要求或同意就任何侵權或侵佔專有權利的申索為任何供應商、客戶或其終端客戶

## 風險因素

作出抗辯或提供彌償，或倘第三方取得禁令而阻止銷售包含我們產品的其他產品，我們可能因此承擔重大成本及開支並面臨收入大幅下降，從而可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

**不同司法權區的知識產權法律可能存在差異，我們可能無法在若干司法權區保護或執行我們的知識產權。**

我們的國際化營運要求我們結合商業秘密及監管保護方法，在不同司法權區(包括中國、美國、菲律賓、歐盟及其他國家或地區)尋求知識產權保護。我們的專利及其他知識產權的簽發、範圍、有效性及可執行性具有高度不確定性，並在不同司法權區存在顯著差異。舉例而言，在全球各國提交涵蓋我們技術的專利申請以及就此提起訴訟或作出抗辯可能會產生高昂成本。競爭對手可能會在我們尚未獲得充分知識產權保護的司法權區使用我們的技術，並可能隨後將構成侵權的產品出口至我們享有知識產權保護的地區，藉此利用不同司法權區的執法力度差異。此外，儘管我們計劃在主要市場保護我們的知識產權，但我們無法保證能夠在所有預期擴展業務的司法權區啟動或維持類似的保護措施。

此外，部分司法權區的法律對知識產權的保護力度不及美國及歐洲等司法權區的法律、規則及法規，而許多公司在若干司法權區登記、保護及維權過程遭遇重大困難。此外，若干國家(尤其是發展中國家)的法律體系可能不利於專利、商業秘密及其他知識產權保護的執行，從而可能導致我們難以阻止侵犯我們專利的行為或銷售及營銷侵犯我們專有權利的競爭性產品。在不同司法權區針對執行我們的專利權提起訴訟(不論是否得直)可能需耗費高昂成本並分散我們在業務其他方面的精力及注意力，可能會將我們的專利置於無效或狹義解釋的風險之中，令我們的專利申請面臨不獲批的風險，且可能刺激第三方向我們提出索償。我們可能不會在我們提起的任何訴訟中獲得勝訴，並且所獲賠償損失或其他補救措施(如有)可能並無商業意義。因此，我們在該等國家保護知識產權的努力可能並不足夠，從而可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

**我們可能因違反適用的反腐敗法律或違反旨在確保商業道德規範的內部政策而受到不利影響。**

我們的業務遍及全球多個國家，其中包括高度重視反腐敗及商業道德的國家。我們、僱員或在若干國家代表我們行事的第三方採取的行動，可能被裁定違反我們營運所在司法權區的反腐敗法律。腐敗行為可能因欺詐、盜竊及濫用而造成巨額經濟損失。此外，腐敗

## 風險因素

行為亦會法院、執法機構及公共養老金管理部門等關鍵公共機構，從而削弱產權保障、公眾信任及社會穩定。因此，腐敗行為會顯著增加我們營運所在部分司法權區的系統性風險。因此，我們在營運過程中面臨額外的腐敗成本及風險，且無法保證任何改革措施會在我們經營週期內產生實質效果。美國已頒佈《反海外腐敗法》(FCPA)，而其他司法權區亦採納類似的反腐敗法律，並且其中許多法律具有域外適用效力。

近年來，美國司法部投入更多資源執行《反海外腐敗法》，而其他國家亦不斷建立或完善反腐敗法律體系。我們承諾在適用法律允許的最大範圍內遵守《反海外腐敗法》及其他反腐敗法律法規、反賄賂法律法規以及我們適用的反抵制法規。因此，我們可能因拒絕參與違反上述法律或法規的交易而受到不利影響。在若干情況下，該等法律法規可能使我們難以成功把握投資機會，或使投資組合企業難以獲取或保留業務。

任何違反《反海外腐敗法》或類似反腐敗法律或法規的行為均可能導致重大罰款、制裁、民事及／或刑事處罰以及縮減在若干司法權區的業務，並可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。此外，我們已經製定僱員須遵守內部道德政策，以確保以管理層認為適當的方式開展業務。倘違反上述反腐敗法律或內部政策，我們的聲譽及營運亦可能受到重大損害。此外，我們亦可能因聘請外部法律顧問或其他第三方顧問或專業人士應對與《反海外腐敗法》或其他適用反腐敗、反賄賂法律相關的問詢或調查而產生成本及開支。在該等情況下，我們可能因辯護費用、日常營運中斷以及罰款處罰而遭受重大損失。

### 與我們的財務表現有關的風險

**我們的過往財務表現可能無法代表未來表現。我們於往績記錄期間錄得淨虧損，未來未必能夠維持收入增長並實現盈利。**

近年來，我們實現大幅增長。我們的收入由2023年的人民幣285.5百萬元增加至2025年的人民幣864.2百萬元，複合年增長率為74.0%。然而，我們的過往業績可能並無法為評估我們的業務、經營業績、財務狀況及前景提供有意義的依據，並且我們在業務增長過程中可能遇到不可預見的開支、困難、複雜情況及延誤。倘我們有關風險及未來收入增長的假設被證明不正確，或我們未能有效應對不確定因素及挑戰，我們的經營及財務業績可能與預測存在差異，而我們的經營業績及財務狀況可能會受到重大不利影響。

然而，我們的毛利率由2023年的20.9%下降至2024年的15.8%。這主要是由於隨著我們推出新產品以鞏固我們的行業領先地位，我們的銷售成本增長超過收入增長。隨著我們就若干產品逐漸實現規模經濟，我們的毛利率增加至2025年的18.3%。然而，隨著我們進一步擴張我們的業務並推出更多產品，我們的銷售成本未來可能繼續增加，這可能導致我們的毛利率下降。

## 風險因素

此外，我們於2023年及2024年分別錄得虧損淨額人民幣20.9百萬元及人民幣8.6百萬元。由於我們正在中國快速增長的微納米製造市場及掃地機器人微型傳動系統市場擴展業務及營運，我們在短期內可能會繼續錄得虧損淨額。我們預計於可預見的未來將持續投資於經營活動，包括持續優化現有產品、開發新產品、招聘合格人才以及尋求技術突破。隨著業務的增長，我們亦將產生大量行政開支，包括內部系統相關成本以及於[編纂]後作為[編纂]公司營運的相關成本。

我們的業務、經營業績及財務狀況在一定程度上取決於我們能否有效管理增長或成功實施增長戰略。上述舉措均涉及風險，並需要大量管理、財務及人力資源支持。在快速業務擴張過程中，我們很可能會遇到各方面的挑戰，例如監督供應鏈以支持快速業務增長、開拓新市場、維護與客戶、業務合作夥伴及服務提供商的關係以及管理財務資源及流動性狀況。倘未能有效管理業務增長，我們的成本及開支可能超出預期，並可能無法成功留住現有客戶及吸引新客戶、應對競爭或有效執行業務策略。任何該等情形均可能對我們的業務、經營業績、財務狀況及前景產生不利影響。

**我們過往曾錄得經營活動現金淨流出，倘未來繼續錄得經營活動現金淨流出，我們的流動性、財務狀況及前景可能會受到不利影響。**

截至2023年12月31日止年度，我們經營活動所用現金流淨額為人民幣11.1百萬元。有關我們經營現金流的詳細分析，請參閱「財務資料—流動資金及資本資源—現金流量」。我們的經營現金流可能繼續受到我們未來業務活動及／或其他超出我們控制的事項影響，例如市場競爭及宏觀經濟環境的變化。具體而言，我們的營運資金需求及現金流量可能會因若干因素而發生變化，包括：(i)經營活動所得收入的波動；(ii)所收回應收款項的波動；(iii)應付款項的時間及金額；(iv)資本性支出的時間及金額；及(v)償還債務的時間表。

倘未能有效管理現金流的波動，我們可能無法履行業務及營運協議項下義務，並且我們的經營業績及財務狀況可能會受到重大不利影響。此外，倘我們無法產生經營活動現金流入淨額，則需尋求股權或股權掛鉤工具以及外部債務等渠道的融資，而我們未必能以對我們有利或商業上合理的條款獲得甚或根本無法獲得該等融資。倘我們無法維持充足的營運資金或未能獲取充足的股權或債務融資以滿足資本需求，我們可能無法按照戰略計劃繼續開展業務，而我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到不利影響。

## 風險因素

**我們未必能夠實施業務策略及擴張計劃。倘未能成功管理增長，我們增加收入及提升盈利的能力可能會受到不利影響。**

我們計劃通過實施一系列促進業務增長的策略。我們無法保證能夠成功實施業務策略及擴張計劃，而該等業務策略及擴張計劃受到不確定因素及不斷變化的市況的影響。我們的發展及擴張計劃乃假設若干未來事件將會發生，而該等事件未必會發生。我們在實施業務策略時可能會遇到困難，例如因微納米製造行業的激烈競爭以及我們可能不熟悉的微納米製造行業新法規而未能進一步擴大業務。當合適的商機出現時，我們亦可能無法及時獲得充足的資本融資。此外，我們亦無法保證任何業務策略將帶來預期效益或達到預期盈利水平。

我們的增長已經並會持續對管理層及其他資源造成巨大壓力。為有效管理增長，我們必須(其中包括)：(i)持續完善營運、財務及會計系統；(ii)培訓、管理並維繫與現有僱員的良好關係；(iii)吸引並留住具備相關經驗的合格人才；(iv)有效管理應收款項及存貨；及(v)應對不斷變化的國內外貿易及投資政策，而該等政策可能影響我們的供應鏈、市場准入、投資戰略及整體業務營運。

我們亦必須管理與客戶、業務夥伴及其他第三方的多重關係。此外，未來增長可能會對我們的管理、財務系統及其他資源造成重大負擔。我們可能未能為擴張相關的成本及風險作出充分準備。此外，我們的系統、程序或控制措施可能不足以支持我們的營運，並且我們可能無法迅速擴張以把握潛在市場機遇。我們的未來經營業績亦在一定程度上取決於我們能否擴大銷售及營銷、研發、會計、財務及行政支持等方面的能力。

**我們面臨與客戶相關的信用風險，倘客戶在結算我們的貿易應收款項及應收票據時發生重大違約或延遲，則可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。**

我們的貿易應收款項及應收票據主要包括在日常業務過程中產生的應收客戶款項。截至2023年、2024年及2025年12月31日，我們以攤餘成本計量的貿易應收款項及應收票據分別為人民幣116.5百萬元、人民幣190.5百萬元及人民幣208.0百萬元。我們授予客戶的信用期一般自發票日期起介乎30日至120天。更多詳情，請參閱「財務資料 — 有關若干關鍵綜合財務狀況表的討論 — 以攤餘成本計量的貿易應收款項及應收票據」。

我們無法保證能夠按時收回全部或部分貿易應收款項及應收票據，甚或根本無法收回。客戶可能會遭遇超出預期的情況。我們可能無法悉數收回甚或根本無法收回該等客戶的未償債務，並可能面臨信用風險。如發生該等事件，將會對我們的財務狀況及經營業績造成不利影響。

## 風險因素

我們未來的業績可能因超出我們控制範圍的因素(如境內外整體經濟狀況、行業週期性及其他市場條件、供應商及客戶的財務健康狀況及持續經營能力)而出現波動、不及過往表現或未達致預期。

我們未來的業績可能因超出我們控制範圍的因素而出現波動、不及過往表現或未達致我們的預期以及證券分析師及投資者的預期。我們的業績及相關比率(如毛利率、經營利潤率及現行稅率)可能會因我們無法控制的各種原因而出現波動，包括：(i)我們銷售產品所在國家及地區的總體經濟及政治狀況；(ii)客戶及競爭對手推出新產品的時間；(iii)我們服務的垂直行業的季節性及波動性；(iv)匯率變動可能影響我們所報告的收入、銷售成本及盈利能力，尤其考慮到我們跨多個司法權區開展業務並以不同貨幣進行交易；(v)利率波動可能影響我們的融資成本、資本開支及投資回報，尤其是在我們依賴浮動利率債務或通過外部融資支持增長的情況下；(vi)供應商的製造及交付能力出現超出預期的變化；及(vii)新增貿易及投資限制、關稅、出口管制或制裁措施可能增加我們的成本、導致供應鏈中斷、限制我們進入關鍵市場或限制我們在若干技術或司法權區的投資或合作。

尤其是，微納製造行業具有較強週期性，且過往曾出現顯著下行，其特徵包括產品需求減少、產能過剩、存貨水平上升、全行業需求波動以及平均售價大幅下降。該等行業週期可能因宏觀經濟波動而加劇，包括利率上升、通脹壓力、匯率波動及地緣政治不穩定。因此，微納製造行業的週期性可能會導致我們的業務、財務狀況及經營業績出現顯著週期性波動。

**我們面臨潛在責任，尤其是產品責任索賠或訴訟，從而可能導致我們承擔重大責任。**

我們依賴我們的聲譽及品牌營銷及銷售我們的產品。若干產品用作第三方終端產品的元件，由客戶或其他下游製造商設計、組裝及銷售。由於我們未參與該等終端產品的設計、生產或質量控制，我們無法實際識別或消除所有與終端使用環境相關的潛在複雜性或風險因素。因此，即使我們的產品交付時符合規格要求並通過所有質量檢驗，我們仍無法保證其在複雜、動態或不可預見的應用情境中能如預期運作。嵌入我們的產品的終端產品發生任何故障或失靈(無論是否歸因於我們的產品)，均可能使我們面臨產品責任索賠或聲譽損害。發生質量問題可能對我們的業務、財務狀況及經營成果造成不利影響，這可能導致客戶投訴、負面輿論或媒體報導、產品責任索賠、相關政府機構的調查及處罰、業務營運所需許可證、執照、證書或資格的暫停或撤銷，以及生產中斷或暫停。

## 風險因素

我們過往曾獲得政府補助及優惠稅收待遇且須遵守複雜的所得稅及其他稅務法規。倘該等財務激勵措施或稅務法規中止或出現變動，則可能會對我們的財務表現及經營業績造成不利影響。

於往績記錄期間，我們收到政府補助並有權享有若干優惠稅率。於2023年、2024年及2025年，我們收到的政府補助分別為人民幣8.5百萬元、人民幣5.0百萬元及人民幣3.2百萬元。請參閱本文件「財務資料－綜合損益表的主要項目概況」及附錄一會計師報告附註10。我們無法保證中國政府的稅收優惠政策不會發生變更，或我們現時享有或將有權享有的稅收優惠待遇不會被取消。此外，我們無法保證中國子公司在優惠稅收待遇到期後能夠獲得續期。倘該等優惠稅收待遇發生任何變更、取消或終止，則相關中國子公司將按25%稅率就應稅收入繳納中國企業所得稅。因此，稅費增加可能會對我們的經營業績及財務狀況產生重大不利影響。

此外，在日常業務過程中，我們須遵守複雜的所得稅及其他稅務法規，而在釐定所得稅撥備時須作出重大判斷。因此，我們經營所在司法權區的稅務主管部門可能會質疑我們的稅務狀況，並可能要求我們繳納超出稅務撥備的稅項、該等稅項的利息及／或罰款。於往績記錄期間，我們進行了若干集團間內部交易，主要包括集團間內部商品銷售。我們於有關該等轉讓定價安排的司法權區的利潤分配及所得稅狀況，須受相關稅務機關對適用稅法的詮釋，以及該等司法權區有關轉讓定價的適用規則及法規。就轉讓定價安排而言，釐定我們的利潤分配及所得稅狀況，須作出重大判斷及使用估計。我們已委聘獨立轉讓定價顧問，對往績記錄期間的轉讓定價安排進行審查及評估。請參閱「業務 — 轉讓定價安排」。然而，倘相關司法權區的主管稅務機關釐定我們所採納的轉讓價格及交易條款以及我們過往的所得稅撥備及應計項目並不適當，該等機關可要求相關子公司重新評估轉讓價格及重新分配收入或調整應課稅收入，這可能導致重大額外稅項、罰款、利息或其他費用。倘我們被認為不符合適用的轉讓定價規則及法規，相關稅務機關亦有權責令我們支付所有未付稅款及法定利息或罰款。

**我們可能需要額外融資以實現目標，而倘在需要時無法以可接受條件獲得或根本無法獲得所需資金，我們可能被迫推遲、限制、縮減或終止產品製造及開發以及其他業務。**

在高度動態、週期性強且快速變化的微納製造行業中，資本需求極難預測。我們會不時並在未來數年愈發需要大量資金以支持營運，並根據市場需求管理產能。我們能否獲得額外資金受到各種不確定因素的影響，包括：(i)我們在全球微納製造行業的市場地位及競爭力；(ii)我們未來的盈利能力、整體財務狀況、經營業績及現金流；(iii)中國微納製造企業融資活動的總體市況；及(iv)國內外社會、經濟、政治及其他條件。

## 風險因素

我們可能無法及時或以可接受條件，甚至根本無法獲得額外資金。此外，我們未來的資本需求或其他業務需求可能要求發行額外股權證券。發行額外股權或與股權掛鉤的證券可能會攤薄我們股東的股權。倘為擴張所需的資金無法通過發行股權或與股權掛鉤的證券籌集，我們可能需要承擔額外債務，從而增加償債義務，並可能引入限制我們營運或向股東派付股息的營運及融資契諾。倘利息開支的增幅無法轉嫁予下游客戶，我們的盈利能力亦會受到不利影響。

### 勞動力相關開支增加可能減緩我們的增長並影響我們的盈利能力。

我們的營運需要足夠數量的合格僱員。為支持快速增長，我們的勞動力相關開支持續增加。於2023年、2024年及2025年，我們的僱員福利開支總額分別為人民幣117.9百萬元、人民幣157.6百萬元及人民幣184.3百萬元。此外，我們計劃招聘高素質且經驗豐富的僱員以支持業務增長，並為僱員提供培訓及發展機會。該等招聘可能會增加我們的勞動力相關開支，並且無法保證我們的總收入將按比例或更快速度增長。因此，勞動力相關開支上升可能會對我們的經營業績及財務狀況產生負面影響。我們在招聘、留用及培訓僱員方面的持續投入亦可能對我們的流動資金及營運資金造成壓力。

### 以股份為基礎的付款可能導致攤薄現有股東的股權並對我們的財務表現造成重大不利影響。

於2022年12月12日，我們採納2022年限制性股份激勵計劃，作為長期激勵機制以吸引並留住優秀人才、激勵僱員，並有效將股東、本公司及核心團隊的利益相結合。我們於2023年錄得以股份為基礎的付款開支人民幣2.6百萬元，及於2024年及2025年分別錄得以股份為基礎的付款收益淨額人民幣64千元及人民幣2.5百萬元。截至2026年3月30日，2022年限制性股份激勵計劃已屆滿且不再生效。有關詳情，請參閱「歷史、發展及公司架構 — 主要企業發展 — 2022年限制性股份激勵計劃」。為進一步激勵僱員及董事，我們可能於未來授出其他以股份為基礎的薪酬。發行額外股份可能攤薄現有股東的股權比例。就該以股份為基礎的付款產生的費用亦可能增加我們的運營費用，從而對我們的財務表現造成重大不利影響。

### 與我們營運有關的風險

我們須遵守各類法律法規。倘未能取得開展業務所需的批文、牌照或許可，或未能遵守適用的法律或法規，則可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們須遵守我們營運所在司法權區的法律及法規，該等法律及法規會影響我們的營運且不同司法權區有所不同，包括知識產權所有權及侵權法、稅法、進出口法規、反腐敗法、外匯管制及現金匯回限制、數據隱私法、競爭法、廣告法規、僱傭法、產品法規、環境法、

## 風險因素

健康及安全規定、消費者法及國家安全法。遵守該等規定可能耗費巨大且成本高昂，並可能會對我們的業務、經營業績及財務狀況產生不利影響。此外，適用於我們業務的法律法規頗為複雜且經常變動。倘未能遵守我們適用的大量法律法規，或未能成功制定並實施旨在確保遵守該等法律法規的政策、程序及規範，則可能會對我們的業務及營運產生重大不利影響。尤其是，我們的業務受中國相關監管機構的監督及管理。有關更多詳情，請參閱「監管概覽」。該等監管機構共同頒佈並執行涵蓋我們營運諸多方面的法規，包括相關行業的准入條件、允許的經營活動範圍、各類經營活動所需的牌照及許可等。

此外，新法律法規可能會不時出台，要求取得除現有牌照及許可之外的額外牌照及許可，或不時針對新出現的問題作出規定。倘我們無法在現有牌照或證書到期時維持及續期一份或多份牌照或證書，或無法以商業上合理的條款獲得續期，我們的營運可能會中斷。

**我們聘請第三方物流服務提供商交付產品。任何交付延遲、處理不當或運輸成本增加均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。**

我們聘請第三方物流服務提供商交付產品。儘管我們與該等第三方物流服務提供商緊密合作，但其營運超出我們的直接控制範圍，我們無法保證彼等符合我們的質量標準、交付時間表或成本預期。

由於運力限制、勞動力短缺、極端天氣或其他不可預見事件導致的交付延遲可能導致我們的供應鏈中斷，從而造成客戶訂單履行延遲。此外，物流服務提供商可能會對敏感或高價值貨物處理不當，使我們面臨盜竊、遺失或損壞的風險。同時，物流成本可能因燃油價格上漲、運輸相關監管要求或物流服務需求增加等因素而出現波動。倘我們無法將成本上升轉嫁予客戶，則任何該等成本的大幅增加均可能對我們的盈利能力產生不利影響。倘第三方物流服務中斷或失效，我們可能難以及時以具成本效益的方式尋找並轉向替代供應商，進而可能會導致供應鏈中斷，並對我們滿足客戶需求及保持客戶滿意度的能力產生負面影響。長期中斷可能會損害我們的品牌聲譽，降低客戶忠誠度，並對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

**倘我們未能遵守環境、健康及安全相關法律法規，我們可能會受到罰款或處罰或因此產生成本，從而可能對我們業務成功產生重大不利影響。**

我們的業務須遵守營運所在地司法權區有關環境、安全及職業健康的若干法律法規。請參閱「業務 — 環境、社會及企業治理(「ESG」)」。根據相關法律法規，我們必須保持安全

---

## 風險因素

---

的生產條件，並保護僱員的職業健康。然而，我們無法保證未來在生產過程中不會發生重大事故或工傷，或我們的風險管理措施能夠有效減輕相關風險。倘未能遵守該等ESG相關法律法規，我們的業務、經營業績及財務業績可能會受到不利影響。

此外，我們的生產過程會產生危險廢棄物及污染物(如廢水)。我們在生產經營過程中處置危險廢棄物及將污染物排放至環境中，可能會產生責任並要求我們承擔補救成本。我們無法保證能夠發現所有可能引發重大環境責任的情況亦無法保證未來頒佈的環境法律不會大幅增加我們的營運成本及其他開支。倘主管部門未來實施更嚴格的環境保護標準及法規，我們無法保證能夠以合理的成本遵守甚或根本無法遵守新法規。倘因實施額外環境保護措施及／或未能遵守新環境法律或法規而導致生產成本增加，則可能會對我們的業務、財務狀況或經營業績產生重大不利影響。

**我們的業務在很大程度上依賴董事、高級管理人員及其他關鍵人員的持續努力。倘失去彼等的服務，我們的業務營運及增長前景可能會受到重大不利影響。**

我們的業務依賴董事及管理團隊的持續努力，以監督及執行業務計劃並識別及把握新機遇及產品創新。倘董事或高級管理人員離任，則可能嚴重延遲甚至阻礙我們實現戰略業務目標，並對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。我們的管理團隊可能不時因高級管理人員的加入或離職而發生變動，從而可能導致我們的業務中斷。招聘合適的繼任者並使其融入現有團隊亦需耗費大量時間、培訓及資源，並可能影響現有企業文化。

此外，我們未來的成功亦取決於我們留住現有關鍵人員的能力。尤其是，我們依賴頂尖內部研發團隊來開發核心技術及產品，同時依賴經驗豐富的銷售及營銷人員來維護與客戶及終端客戶關係。微納米製造技術領域的人才競爭十分激烈，具備資質的合適候選人較少。我們需與其他微納製造行業中的企業、大學及科研機構競爭以吸引及留住研發人員。為爭取人才，我們可能需要為僱員提供更高薪酬、更優培訓、更具吸引力的職業發展機會、僱員股權激勵計劃及其他福利，從而可能需要耗費大量成本及時間。倘我們失去任何關鍵高級管理人員或僱員的服務，我們可能無法找到合適或合格的替代人選，並需承擔額外費用以招聘及培訓新僱員，從而可能會嚴重影響我們的業務及前景。倘一名或多名關鍵僱員(尤其是具備相關資質及經驗的核心研發人員及高技能工程師)離職，或我們未能吸引並留住合格的研發及高技能工程師，則可能會損害我們的業務、財務狀況及經營業績。

## 風險因素

**我們的保險覆蓋範圍有限，從而導致我們面臨重大成本及業務中斷的風險。**

我們根據營運所在地的法律及行政法規以及基於對營運需求及行業慣例的評估投購保險。然而，我們的業務面臨各種風險，且可能缺乏充足的保險保障或根本並無相關保險。中國保險公司未必提供覆蓋我們全部業務營運的綜合性保險產品。因此，即使我們願意，我們亦無法為與我們資產或業務相關的若干風險投保。截至最後實際可行日期，我們並未投購任何覆蓋我們營運的商業責任保險或業務中斷保險。有關更多詳情，請參閱「業務 — 保險」。我們認為，倘以商業上合理條款投保，將面臨高昂成本及諸多困難，因而該等保險對我們的業務而言並不切實可行。然而，發生任何未投保事件(包括但不限於業務中斷、重大訴訟、自然災害或未投保設備或設施的重大損害)均可能導致我們承擔巨額成本且佔用資源，從而可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景產生重大不利影響。

**任何災難事件(包括自然災害、健康流行病爆發及其他特殊事件)均可能導致我們的業務營運中斷。**

我們的業務可能因災難事件而受到重大不利影響，包括自然災害(如暴雪、地震、火災或洪水)、大規模健康流行病或大流行爆發或其他特殊事件(如戰爭、恐怖襲擊、環境事故、停電或通訊中斷)。該等事件亦可能對我們的行業產生重大影響，甚至可能導致我們或業務合作夥伴的營運設施臨時關閉，從而嚴重擾亂我們的營運並對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。倘我們的僱員或業務合作夥伴的僱員被懷疑感染任何流行病或大流行，可能會導致我們或合作夥伴需對部分或全部僱員進行隔離，或對營運設施進行消毒，從而造成我們的營運中斷。此外，倘自然災害、健康流行病、大流行或其他疫情對全球經濟造成損害，我們的收入及盈利能力可能會大幅下降。

**我們在日常業務過程中可能牽涉申索、糾紛、訴訟、仲裁或其他法律程序。法律及監管程序的不利裁決可能會對我們的業務及財務狀況及業績產生重大不利影響。**

我們可能不時因中國境內外的業務營運而牽涉訴訟、仲裁、其他法律或合約糾紛、申索或行政程序。我們在營運過程中可能產生的訴訟或其他法律及行政程序可能涉及巨額成本，包括與調查、訴訟、潛在和解、判決、處罰或罰款相關的成本。訴訟及其他法律或行政程序可能耗費大量金錢及時間，並且可能佔用我們日常業務營運的管理及人力資源。此外，訴訟所帶來的負面輿論可能會降低消費者對我們產品的接受度，不論相關指稱是否屬實或我們最終是否被判承擔責任。倘出現任何上述情形，我們的業務、財務狀況、經營業績或流動性可能會受到重大不利影響。

## 風險因素

此外，我們的董事、管理層、股東、僱員及其聯繫人可能不時因商業、勞動、僱傭、證券或其他事項而面臨訴訟、監管調查、法律程序及／或負面輿論，或因此承擔潛在責任及開支，從而可能會對我們的聲譽及經營業績產生不利影響。我們或若干董事或高級管理人員亦可能成為訴訟的目標，包括股東提起的集體訴訟以及因董事及高級管理人員在其他上市公司的職位而遭遇的訴訟。我們無法保證我們或董事或高級管理人員能夠在辯護中獲勝或在上訴中推翻不利判決，並且我們及董事或高級職員可能選擇以不利條款解決訴訟。

倘該等訴訟出現不利結果，則可能會對特定報告期間的財務報表產生重大不利影響。我們無法準確預測法律及監管程序的結果，並且若干事項(例如集體訴訟)並無具成本效益的保險可供選擇。我們根據適用會計準則的要求，並基於特定時間點已知的事實及情況，對可能性較大且金額可合理估計的或有損失進行評估並確認應計項目。法律程序的後續發展、外匯匯率波動及其他因素可能會影響我們對所記錄或有損失的評估及估計，並可能對我們確認負債期間的經營業績或支付金額期間的現金流產生不利影響。實際結果可能與我們所作準備存在重大差異。

**未能遵守有關我們若干租賃物業及在建項目的中國物業相關法律法規，可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。**

截至最後實際可行日期，我們有關中國租賃物業的兩份租賃協議未能完成向相關中國政府機構登記。據我們的中國法律顧問所告知，未能登記已簽立租賃協議並不會影響其有效性。然而，倘相關中國政府機構要求我們整改而我們未能於規定期限內完成，我們可能會就每份未登記的租賃協議被處以不少於人民幣1,000元但不超過人民幣10,000元的罰款。為此，就可能因該等不合規事件於往績記錄期間對我們施加的最高處罰最高可達人民幣20,000元。倘因我們未能登記租賃協議而被處以任何罰款，我們可能無法向出租人追討有關損失。倘我們使用該等物業的權利受到質疑，我們將需在短時間內物色替代物業並承擔搬遷費用，且無法保證我們能按合理商業條款或根本無法找到合適的替代物業。任何搬遷均可能導致我們的營運中斷，並可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成不利影響。詳情請參閱「業務—物業」。

此外，我們可能不時進行在建項目，並已就此承諾及投入大量資本。倘任何該等項目未能符合我們的技術或質量要求、遭遇長時間延誤，或在竣工前因其他原因中止，我們可能面臨相關資本開支的減值風險，從而可能對我們的財務狀況及經營業績造成重大不利影響。該等建設項目亦可能面臨成本超支、監管障礙或其他程序要求等風險。

---

## 風險因素

---

**未能遵守有關社會保險費及住房公積金的中國法律法規，可能使我們受到處罰，並對我們的財務狀況及經營業績造成不利影響。**

中國法律法規要求我們參與多項僱員福利計劃，包括社會保險、失業保險、醫療保險、生育保險、工傷保險及住房公積金。根據適用的中國法律法規，僱主必須開立社會保險登記賬戶及住房公積金賬戶，並按僱員薪金(包括花紅及津貼)的若干百分比繳納社會保險費及住房公積金供款，金額不得超過地方政府規定的最高限額。

於往績記錄期間，我們並未完全遵守有關社會保險及住房公積金的規則及法規，可能導致我們須承擔責任及／或罰款。於往績記錄期間，我們並無按照相關法律及法規的規定為部分僱員足額繳納社會保險及住房公積金。我們於2023年、2024年及2025年的社會保險繳款差額分別約為人民幣4.1百萬元、人民幣6.5百萬元及人民幣10.4百萬元。於往績記錄期間及直至最後實際可行日期，我們並無因違反有關社會保險及住房公積金的中國法律法規而受到任何行政處罰。我們的中國法律顧問認為，根據適用的監管政策，倘僱員並無向我們提出索償或投訴，且現行法律、法規、政策或相關政府部門的實施或監管要求並無重大變動，則我們因未為僱員全額繳納過往社會保險及住房公積金供款而被集中追收欠款及遭受重大處罰的可能性極低。

我們無法向閣下保證，相關政府機構日後不會根據其頒佈的法律、法規或地方政策對我們施加新規定，例如要求我們補繳社會保險及住房公積金供款、向我們徵收滯納金或罰款，或要求我們採取其他措施，而任何該等措施均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

**我們面臨與工作場所安全以及生產設施內製造流程中事故相關的風險。**

我們的營運面臨與工作場所安全相關的風險，包括生產設備及設施的損壞或毀壞或操作事故，而該等風險亦可能導致人身傷亡、生產延誤、經濟損失及法律責任。我們無法保證未來不會發生嚴重事故或人員傷亡。倘未能防止嚴重事故或人員死亡，我們將對因該等事故或設施而引起或與之相關的損害承擔責任，從而可能會對我們的經營業績、業務、財務狀況及前景產生重大不利影響。

---

## 風險因素

---

任何有關我們、所在行業或業務合作夥伴相關的負面輿論均可能對我們的聲譽、業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們、股東、董事、高級管理人員、僱員及業務合作夥伴可能不時受到負面媒體報道及輿論的影響。該等媒體負面報導及宣傳可能會威脅到外界對我們聲譽的看法。此外，倘我們的僱員或業務合作夥伴違反任何法律或法規，我們亦可能因此蒙受負面輿論或聲譽損害。因此，我們可能需投入大量時間及成本回應指稱及負面輿論，且未必能夠以令投資者及客戶信納的方式消除影響。

**董事、僱員、業務合作夥伴或其他與我們業務相關的第三方的不合規行為可能會對我們的業務造成不利影響。**

我們面臨董事、僱員、業務合作夥伴或其他第三方的不合規行為或不當行為的風險。尤其是，我們並非總能識別及遏制該等不當行為，而我們為發現及防止該等行為所採取的預防措施可能無法有效控制未知或非受控的風險或損失，或無法保護我們免於因違反相關法律法規而受到政府調查或其他行動或訴訟。倘董事及僱員(包括高級管理人員)存在任何實際或涉嫌違法或不當行為，不論該等行為是否與我們直接相關，我們均可能因此承擔責任或受到負面輿論影響。該等行為及指稱亦可能影響董事及僱員繼續為本公司服務或全身心投入工作的能力或意願，並對我們的品牌及聲譽產生負面影響，從而對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

我們的業務合作夥伴以及與我們建立業務關係的其他第三方亦可能因未遵守監管規定而受到監管處罰或懲罰，從而可能直接或間接導致我們的業務中斷。我們無法保證能識別出業務合作夥伴或其他第三方在商業行為中的違規或不合規行為，亦無法保證能夠及時且妥善糾正甚或根本無法糾正該等違規或不合規行為。

倘因董事、僱員、業務合作夥伴或與我們業務相關的其他第三方的實際或涉嫌違法或不當行為而導致我們遭受任何政府調查、訴訟或其他執法行動，且我們未能成功自辯或主張自身權利，則可能會面臨嚴重的民事、刑事及行政處罰，包括但不限於損害賠償、罰款、個人監禁、追繳非法所得、合約賠償、聲譽受損、利潤下降及未來收益減少，從而可能會對我們的業務產生重大影響。不論我們能否成功抗辯該等訴訟或調查，我們均可能需承擔巨額成本(包括法律費用)，並分散管理層精力用於抗辯任何相關申索或調查。

## 風險因素

我們營運所在若干區域市場的法律制度存在不確定性，可能會影響我們的業務、財務狀況及經營業績。

我們營運所在區域市場的法律制度因司法權區不同而有很大差異。一些司法權區的大陸法系以成文法為基礎，另一些司法權區則以普通法為基礎。與普通法系不同，大陸法系的法院先前判決可供參考，但判例價值有限。在我們營運所在部分區域市場，其法律體系一直在發展。最近頒佈的法律及條例可能不足以涵蓋此類市場經濟活動的所有方面。特別是，這些法律法規的解釋及執行以未來的實施為準，其中一些法律法規對我們業務的適用性尚不明確。由於地方行政機構及法院被授權解釋及執行法律規定及合約條款，因此可能很難評估行政裁決及法院訴訟的結果以及我們在許多我們經營的地區市場中所獲得的法律保護水平。

該等不確定因素可能會影響我們對法律要求相關性的判斷以及我們執行合約權利或索賠的能力。此外，監管不確定性亦可能被利用，通過毫無根據或惡意法律訴訟、有關第三方行為的申索或以威脅方式迫使我們支付或提供利益。

此外，我們營運所在區域市場的許多法律制度受到政府政策及內部解釋的影響，其中部分政策及解釋並未及時發佈或根本並未發佈，並且可能具有追溯效力。在部分情況下，關鍵監管定義並不明確、不精確或缺失，或監管機構採用的解釋與法院在類似案件中的適用情況不一致。因此，我們可能直到違規後才意識到我們違反了若干政策或規則。此外，我們若干地區市場的行政及法院訴訟程序可能曠日持久，導致產生大量成本費用，並分散資源以及管理層的注意力。

跨多個司法權區營運亦會增加我們的合規負擔及成本基礎。我們必須應對不同的法律標準、許可要求、勞動法、稅收制度及報告義務，並且通常需要依賴本地法律顧問及合規體系。該等複雜性可能導致決策放緩、營運開銷上漲並增加無意不合規的風險。我們所處區域市場及其他地區可能會頒佈若干法律法規或就此作出解釋，使其適用於我們的業務及營運。有關我們所處行業的審查及監管可能會進一步增加，我們可能需要投入額外的法律及其他資源來應對這些監管。現行法律或法規的變動或在我們的區域市場實施新的法律及法規可能會減緩我們行業的增長，並影響我們的業務、財務狀況及經營業績。

我們在科創板上市，並須遵守有關中國境內上市公司的各項規定。未能遵守不斷演變的企業管治及信息披露等相關法律法規，可能會導致處罰、紀律處分及其他負面後果。

作為一家在中國上市的公司，我們在企業管治及信息披露等方面面臨有關中國境內上市公司監管的更嚴格審查，從而可能會增加我們的成本及不合規風險。舉例而言，我們受

## 風險因素

中國證監會的監管，而中國證監會負責保護投資者利益並監督在中國境內公開交易證券的公司，同時我們亦須遵守相關法律下不斷演變的新監管措施。倘未能遵守相關規定，我們可能會受到處罰或其他紀律處分。

此外，由於對該等法律、法規及標準的解釋差異，其實際運用可能於新指引生效後隨時間變化。該變化可能導致合規事項相關的持續不確定性以及產生持續修訂我們披露及治理實踐所需的額外成本。倘若我們無法處理及遵守該等法規及任何後續變動，我們可能會受到處罰且我們的業務亦可能會受損。

### **閣下可能難以向我們送達法律程序文件或強制執行境外判決。**

我們是一家根據中國法律註冊成立的公司，我們的大部分業務、資產及營運均位於中國。此外，我們的所有董事及高級管理人員均居住於中國，且其資產位於中國。因此，閣下可能無法直接向我們或居住於中國的董事或高級管理人員送達法律程序文件，包括根據美國聯邦證券法或適用州證券法的事項。根據最高人民法院頒佈的於2024年1月29日生效的《關於內地與香港特別行政區法院相互認可和執行民商事案件判決的安排》，中國指定人民法院或香港指定法院就民商事案件(若干類型除外)作出的可強制執行終局判決的當事人，可向相關中國人民法院或香港法院申請認可及執行。中國並未與美國、英國、日本等許多國家訂立相互認可及執行法院判決的協定。此外，香港與美國之間並無相互執行判決的安排。根據《中華人民共和國民事訴訟法》及其他適用法律、法規及解釋，美國及上述其他司法轄區法院作出的判決，可根據中國與作出判決國家之間關於相互執行法院判決的協定在中國或香港得到認可及執行。

**匯率波動可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。人民幣與其他貨幣之間的兌換可能會影響我們的業務及營運、派付股息及履行財務義務的能力以及 閣下的[編纂]價值。**

於往績記錄期間，我們部分收入來自境外司法權區，並以外幣計值。人民幣與外幣之間的匯率波動可能因交易折算為人民幣的外匯影響而造成報告收入及經營業績的變動。貨幣波動可能減少收入並增加銷售成本。於2023年，我們錄得匯兌收益人民幣1.9百萬元，並於2024年及2025年分別錄得匯兌虧損人民幣0.3百萬元及人民幣0.7百萬元。

## 風險因素

人民幣兌換外幣(包括美元)乃基於中國人民銀行設定的匯率。人民幣兌美元的匯率有時波動較大且難以預測。人民幣兌美元及其他貨幣的價值受全球政治及經濟條件變動以及中國外匯政策等因素影響。我們無法保證未來人民幣兌美元或其他貨幣的價值不會大幅升值或貶值。難以預測市場力量、國際關係或政策未來會如何影響人民幣兌美元或其他貨幣的匯率。

人民幣大幅升值或貶值均可能對我們的收入、盈利及財務狀況以及我們可能派付股息的價值產生重大不利影響。舉例而言，倘我們需要將收到的美元兌換為人民幣以支付營運開支，人民幣兌美元升值可能會對我們兌換所獲得的人民幣金額產生不利影響。相反，人民幣兌美元大幅貶值可能會大幅減少我們收益折算為美元的金額。

我們目前可用於降低匯率波動風險的對沖工具有限。於往績記錄期間及直至最後實際可行日期，我們並未進行任何對沖活動。儘管我們未來可能會選擇進行對沖交易，但相關對沖工具的可獲得性及有效性可能有限，我們可能無法充分對沖甚或根本無法對沖風險。因此，匯率波動可能會對閣下的[編纂]產生重大不利影響。

**本公司為中國稅務居民，須就全球收入繳納中國稅項，而支付予投資者的任何股息及出售[編纂]項下H股所得收益亦可能須繳納中國稅項。**

作為一家在中國註冊成立的公司，根據適用中國稅法，我們須就全球收入繳納稅項。根據適用中國稅收法律、法規及法定文件，非中國居民個人及企業就自我們取得的股息或銷售或以其他方式出售H股所得收益時面臨不同的納稅義務。非中國個人一般須根據《中華人民共和國個人所得稅法》就來自中國的收入或收益按20%的稅率繳納中國個人所得稅。除非獲國務院稅務機關批准減免，或根據中國政府訂立的國際公約或協定獲豁免，非中國居民的非中國個人通常須就來自中國企業的股息繳納20%的個人所得稅。除非獲國務院稅務機關特別豁免或按適用稅收協定獲得減免，我們須從支付予非中國居民個人的股息付款中預扣有關稅項。H股的非居民個人持有人應注意，彼等可能有義務就從H股取得的股息及紅利繳納中國所得稅。

根據中國企業所得稅法及其他適用中國稅務法規及規範性文件，倘非中國居民企業在中國境內未設立機構、場所，或者雖設立機構、場所但其收入與所設機構、場所無聯繫，則須就自中國公司收取的股息以及處置中國公司股權所變現收入按10%的稅率繳納中國企

## 風險因素

業所得稅，並可能根據中國與非居民企業所居住司法權區之間訂立的特別安排或適用協議予以減免。根據適用所得稅協議有權按寬減稅率繳稅的非中國居民企業須向中國稅務機關申請退還任何超過適用協議稅率的預扣金額，而支付有關退款須經中國稅務機關核實。截至本文件日期，尚無關於如何對非居民企業H股股東出售或者以其他方式轉讓H股所得收益徵稅的具體規定。倘徵收任何有關稅項，閣下於我們H股的[編纂]價值可能會受到重大不利影響。

**倘我們的風險管理及內部控制系統不充足或無效，並且未能按預期識別我們業務的潛在風險，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。**

由於在設計及執行存在固有局限性，倘外部環境發生重大變化或出現特殊事件，我們的風險管理政策可能不足以有效識別、管理及防範所有風險。請參閱「業務 — 內部控制及風險管理」。此外，儘管我們努力作出預測，我們的新業務計劃可能會引發目前尚未知悉的額外風險。倘我們的風險管理系統未能按預期識別業務的潛在風險，或存在薄弱環節及缺陷，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

我們的風險管理亦依賴僱員的有效執行。我們無法保證僱員所執行的措施能夠一直按預期發揮作用，亦無法保證執行過程中不存在人為疏忽、失誤或蓄意不當行為。倘我們未能及時執行相關政策及程序，或未能識別影響業務的風險並預留充足的時間制定應急計劃，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

### 與[編纂]有關的風險

**我們將同時遵守中國內地及香港的[編纂]及監管規定。**

由於我們於科創板上市並將於香港主板[編纂]，除非有現行豁免或已取得豁免，否則我們須遵守兩個司法權區的[編纂]規則(如適用)及其他監管制度。因此，我們可能因持續遵守兩個司法權區的所有[編纂]規則而承擔額外成本及資源。

**A股與H股市場的特點可能不同。**

我們的A股在科創板交易。於[編纂]後，我們的A股將繼續在科創板所買賣，而我們的H股將在聯交所[編纂]。根據中國現行法律法規，未經有關監管部門批准，我們的H股與A股不可互換或替代，H股與A股市場之間不存在直接交易或結算。由於H股和A股市場的[編纂]特點不同，H股和A股市場的[編纂]量、流動性及[編纂]群體不同，散戶及機構[編纂]的參與程度也不同。因此，我們的H股和A股的[編纂]表現可能無法比較。儘管如此，A股價格的波動可

## 風險因素

能會對H股[編纂]產生不利影響，反之亦然。由於H股和A股市場的不同特點，我們A股的歷史價格未必能反映我們H股的[編纂]。因此，閣下在評估對我們的H股的[編纂]決定時，不應過分依賴我們的A股的[編纂]歷史。

**我們的H股過往並無[編纂]，且我們的H股可能無法形成或維持活躍的[編纂]市場。**

於[編纂]前，我們的H股並無[編纂]。我們無法保證，於[編纂]完成後，我們H股的[編纂]將會形成並維持充足的流動性及[編纂]量。此外，H股的[編纂]預期將由[編纂]（為其本身及代表[編纂]）與我們協商釐定，並不代表[編纂]完成後我們H股的[編纂]。倘H股於[編纂]完成後未能形成活躍的[編纂]，H股的[編纂]及流動性可能會受到重大及不利影響。

**由於H股[編纂]高於緊接[編纂]前的每股合併有形資產淨值，在[編纂]中購買H股的買家可能面臨即時攤薄。**

H股的[編纂]高於緊接[編纂]前的每股有形資產淨值。因此，在[編纂]中的H股[編纂]可能面臨即時大幅攤薄。倘我們於[編纂]後立即清盤，我們無法保證任何資產將於債權人提出申索後分派予股東。為擴大業務，我們或會考慮未來發售及發行額外股份。倘我們未來以低於當時每股有形資產淨值的價格發行額外H股，則H股[編纂]所持有的每股有形資產淨值可能會被攤薄。

**H股[編纂]及[編纂]量可能出現波動，這可能導致[編纂]蒙受重大損失。**

H股的[編纂]價可能出現波動，並且可能會因我們無法控制的因素而大幅波動。尤其是在中國內地運營業務並在香港上市證券的其他公司的業績及市場價格波動，可能會影響我們H股的[編纂]及[編纂]量的波動。許多中國內地公司的證券已經在香港上市，而部分公司的證券正籌備在香港上市。其中部分公司的股價過往曾出現大幅波動，包括首次公開發售後股價大幅下跌。該等公司的證券於發售時或發售後的交易表現可能會影響投資者對在香港上市的中國內地公司的整體情緒，從而可能影響我們股份的交易表現。不論我們的實際經營業績如何，該等因素均可能對我們股份的[編纂]及[編纂]造成重大影響。

---

## 風險因素

---

未來在[編纂]出售或預期出售H股可能對我們H股的[編纂]及我們未來籌集額外資金的能力造成重大不利影響，或可能會攤薄 閣下的股權。

我們H股的[編纂]可能會因未來在[編纂]大量出售H股或其他與H股有關的證券，或發行新股或其他證券，或認為可能發生有關出售或發行而受到負面影響。未來出售或預期出售大量證券(包括任何未來發售)亦可能對我們在特定時間按對我們有利的條件籌集資金的能力產生重大不利影響。我們發行的股權掛鉤證券亦可能賦予優先於股份所賦予的權利及特權。

我們的過往股息未必可作為我們未來股息政策的指標，亦無法保證我們未來會否及何時派付股息。

我們過往曾宣派股息，以一致的股息政策保護股東的利益。然而，概不保證我們未來任何年度將予宣派或分派的股息金額。根據中國內地適用的法律法規，股息的支付可能有一定的限制條件，我們根據企業會計準則計算的利潤在某些方面與根據國際財務報告準則會計準則計算的不同。任何未來股息的宣派、派付及金額都由董事在考慮各種因素後酌情決定，包括但不限於我們的經營業績、財務狀況、現金流量、資本開支需求、市場狀況、業務發展的戰略計劃及前景、派付股息的監管限制等在董事看來相關的因素，並須經股東大會批准。任何股息宣派、派付及金額都須遵守我們的公司章程文件及中國內地適用法律法規。有關我們股息政策的進一步詳情，請參閱「財務資料 — 股息及股息政策」。除可合法分派的利潤及儲備外，不得宣派或派付任何股息。我們的歷史股息不應被視為我們未來股息政策的指標。

根據中國內地現行的外匯法規，經常賬戶項目的付款，包括利潤分配、利息支付以及貿易及服務相關的外匯交易，無需事先經國家外匯管理局批准，只要遵守特定程序規定即可用外幣支付。然而，倘人民幣兌換為外幣匯出中國境外，用以支付資本開支(如償還以外幣計值的貸款)，則須經主管政府機關批准或向其登記。倘外匯管制制度不利於我們獲得足夠的外幣來滿足我們的外幣需求，我們可能無法以外幣向股東支付股息。此外，我們無法向 閣下保證未來不會出台對人民幣匯入或匯出更加限制的新規定。

---

## 風險因素

---

**閣下不應依賴我們就A股在科創板上市而發佈的任何資料。**

由於我們的A股在科創板上市，我們須遵守中國的定期報告及其他信息披露規定。因此，我們不時在科創板或中國證監會指定的其他媒體上公開發佈有關我們的信息。然而，我們就A股上市所公佈的資料依據中國內地證券監管機構的監管規定、行業標準及市場慣例，與[編纂]所適用者不同。於科創板或其他媒體渠道披露的往績記錄期間財務及營運資料未必可與本文件所載財務及營運資料直接比較。因此，H股的有意[編纂]在作出是否[編纂]H股的[編纂]決定時，應僅依賴本文件所載的財務、經營等資料。一經申請在[編纂]中[編纂]H股，即表示閣下將被視為已同意不會依賴本文件及我們在香港就[編纂]有關事宜作出的任何正式公告所載以外的任何資料。

**閣下應仔細閱讀整份文件，不應依賴報章報導或其他媒體所載有關我們、H股或[編纂]的任何資料。**

我們鄭重提醒投資者不要依賴報章報導或其他媒體所載有關我們、股份及[編纂]的任何資料。於本文件刊發前，可能會出現有關[編纂]及我們的報章及媒體報導。該等報章及媒體報道可能包含對本文件未有刊載若干資料的引述，包括若干經營及財務資料以及預測、估值及其他資料。我們並未授權在報章或媒體上披露任何有關資料，亦不就任何該等報章或媒體報道或任何該等資料或出版物的準確性或完整性承擔任何責任。我們對任何該等資料或出版物的適當性、準確性、完整性或可靠性不作任何聲明。倘若任何該等資料與本文件所載資料不一致或有所衝突，我們概不對此承擔任何責任，投資者亦不應依賴該等資料。

**本文件中源自官方政府來源的資料未經獨立核實。**

本文件中的若干事實、預測等統計數據來自各種政府及官方資源。我們認為，上述資料的來源為該等資料的適當來源，並已合理審慎地摘錄及轉載該等資料。我們並無理由相信該等資料屬虛假或具誤導性，或遺漏任何事實致使該等資料屬虛假或具誤導性。然而，我們、聯席保薦人、[編纂]、[編纂]、[編纂]、[編纂]或彼等各自的任何聯屬人士或顧問並無獨立核實政府官方來源的資料，因此，我們不就該等事實及統計數據的準確性發表任何聲明。因此，本文件所載源自官方政府來源的資料未必準確，不應過度依賴。

---

## 風險因素

---

本文件所載的前瞻性陳述會受到風險及不確定因素的影響。

本文件載有與我們相關的若干前瞻性陳述及資料，該等陳述及資料乃根據管理層所信以及管理層所作假設及現時所掌握的資料作出。本文件所用詞彙「旨在」、「預計」、「認為」、「能夠」、「繼續」、「可以」、「估計」、「預期」、「展望」、「有意」、「應該」、「可能」、「或會」、「計劃」、「潛在」、「預測」、「推測」、「尋求」、「應當」、「將會」、「可能會」及類似表述如與我們或我們的業務相關，則擬作識別為前瞻性陳述。該等陳述反映管理層目前對未來事件、業務營運、流動資金及資本來源的看法，其中若干觀點可能不會實現或可能會改變。該等陳述受若干風險、不確定因素及假設影響，包括本文件所述的其他風險因素。倘一項或多項該等風險或不確定因素成為現實，或倘任何相關假設被證實為不正確，則實際結果可能與本文件所載的前瞻性陳述出現重大分歧。實際結果是否將會符合我們的預期及預測，須視乎多項風險及不確定因素而定，其中許多風險及不確定因素是我們無法控制的，並反映了可能會變動的未來業務決策。鑒於該等及其他不確定因素，本文件所載前瞻性陳述不應被視為我們的計劃或目標將獲達成的聲明，投資者亦不應過分依賴該等前瞻性陳述。本節所載警告聲明適用於本文件所載全部前瞻性陳述。在遵守上市規則的持續披露責任或聯交所其他規定的前提下，我們不擬公開更新或以其他方式修訂本文件所載的前瞻性陳述，不論是由於新資料、未來事件或其他原因所致。