

風險因素

閣下應審慎考慮本文件內的所有資料(包括下述風險因素)後，方可作出任何有關H股的[編纂]決定。我們的業務、財務狀況或經營業績可能受到任何該等風險的重大不利影響。H股的[編纂]可能因任何該等風險而大幅下跌，閣下或會損失全部或部分[編纂]。所提供的資料須受「前瞻性陳述」一節所載的警告性陳述所規限。

與我們的業務及行業有關的風險

全球智能硬件行業競爭激烈，且集中於少數主要參與者。倘本公司未能有效競爭，則其市場份額及盈利能力可能會受到不利影響。

該行業競爭激烈，其特點是價格競爭劇烈、新產品推出頻繁、技術進步迅速、產品生命週期短以及消費者偏好不斷演變。此外，該行業集中度高，少數主要參與者佔據大部分市場份額。我們主要根據產品設計及質量、研發能力、產能以及成本競爭力進行競爭。我們有效競爭的能力取決於我們對技術、人才及製造能力的持續投入。概不保證該等投資將足以維持或提升我們的競爭地位。

我們預計未來競爭將會加劇，原因為現有競爭對手或新進入者可能開發出優於本公司或更具成本效益的技術、產品或業務模式，進而可能導致本公司的產品競爭力下降或被淘汰。由於品牌擁有人對其供應商提出更高的技術能力、更快的交付時間及更具創新性的解決方案要求，我們面臨日益增加的競爭壓力。倘若我們未能透過持續的研發投入及人才招聘保持技術優勢，我們的客戶可能會減少對我們的依賴，或將其訂單轉移至競爭對手。品牌擁有人亦可能擴大其內部產品開發或製造能力，從而可能會減少對若干產品類別的第三方服務的需求。競爭力的任何喪失、客戶訂單的減少或我們市場地位的削弱，均可能對我們的出貨量、市場份額及盈利能力產生不利影響，並對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

於往績記錄期間，我們的大部分收入源自若干主要客戶，而該等客戶的流失或來自該等客戶的收入大幅減少，均可能對我們的經營業績造成重大不利影響。

於往績記錄期間，我們從為數不多的客戶獲取絕大部分收入。截至2023年、2024年及2025年12月31日止年度，向我們最大客戶的銷售額分別佔我們收入的79.3%、88.8%及79.0%，而同年向我們五大客戶的銷售額分別佔我們收入的94.2%、97.1%及97.7%。我們目前集中於少數主要客戶，倘該等主要客戶大幅減少對我們的訂單，或完全停止與我們進行業務往來，則我們面臨重大損失的風險。具體而言，任何下列事件(其中包括)均可能導致我們的收入大幅波動或下滑，並對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響：(i)一名或多名主要客戶減少、延遲或取消採購訂單；(ii)我們產品解決方案的購買價格下調；(iii)由於製造缺陷或其他原因，我們製造的產品解決方案遭一名或多名主要客戶拒收；(iv)失去一名或多名主要客戶，且我們未能物色及獲得額外或替代客戶，以按令人滿意的定價或其他條款彌補損失的銷售量；或(v)我們的任何主要客戶未能或無法就我們的產品及時付款。

風險因素

我們預期於可見將來仍會依賴為數不多的客戶。我們無法向閣下保證，我們的客戶關係將繼續發展，或該等客戶於未來將繼續為我們帶來重大收入。未能維持我們的現有客戶關係或擴大我們的客戶群，將對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

我們經營所在的市場以產品生命週期短暫及科技瞬息萬變為特點，而我們拓展至新產品類別的擴張策略可能無法達致預期效果。

我們的許多產品解決方案的生命週期相對較短，此乃受頻繁升級、不斷演變的行業標準以及快速變化的客戶需求及偏好所驅動。為保持競爭力，我們必須以具時效性及成本效益的方式，持續開發及調整新產品解決方案。這需要對研發進行持續投資、招聘合資格人員，以及具備預測技術趨勢和客戶需求的能力。概不保證我們的努力將會產生商業上成功的產品／解決方案，或該等產品／解決方案將於預期時間表內推出。

作為我們增長策略的一部分，我們正擴展至新的產品／解決方案類別，其中包括智能眼鏡及陪伴機器人等。此可能需要與我們較成熟的業務線不同的技術能力及生產流程。在某些情況下，其可能須遵守更高的技術、監管或性能要求，並涉及更複雜的製造安排。倘若我們無法有效管理研發週期、適當分配資源，或及時應對市場狀況及客戶偏好的變化，我們可能無法把握市場機遇，或可能導致成本增加、定價壓力或利潤率下降。任何上述失誤均可能對我們的業務、經營業績及財務狀況造成不利影響。

我們業務的擴張及盈利能力取決於消費者對智能硬件的需求及消費水平，而該等因素可能受超出我們控制範圍的因素影響。

我們業務的成功在很大程度上取決於智能硬件市場的消費者需求及支出。我們無法控制的眾多外部因素會影響消費者對智能硬件的需求水平及支出。該等因素包括但不限於整體經濟狀況、通脹壓力、消費者可支配收入、經濟衰退擔憂、失業率、地緣政治緊張局勢、疾病爆發、消費信貸的可獲得性、利率、銷售稅率。倘若我們客戶的產品銷量下降，或其產品未能如預期般獲得市場認可，我們的盈利能力可能會受到不利影響。

智能硬件市場曾經歷低迷，平均售價有所下降，這已對我們的業務、經營業績及財務狀況產生不利影響，且未來可能產生重大不利影響。根據弗若斯特沙利文的資料，行業週期的特徵通常在於AI等突破性技術引發指數級增長時期，隨後是市場成熟階段以及現有技術價格可能下降。全球而言，消費電子產品的更換週期平均介乎三至五年，影響產品迭代週期及市場需求。全球經濟長期低迷可能導致智能硬件市場的可支配開支減少，致使消費者減少購買。因此，我們可能難以維持或擴大收入、客戶群或盈利能力，繼而可能對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

風險因素

我們的成功取決於穩定且充足的原材料供應，而原材料受價格波動及短缺風險影響。

我們採購的原材料主要包括電子元件、功能模組及包裝材料。於2023年、2024年及2025年，我們計入銷售成本的原材料成本，分別為人民幣1,945.0百萬元、人民幣3,158.5百萬元及人民幣2,777.8百萬元，分別佔相關期間我們收益的87.4%、90.0%及86.3%。我們的產量及生產成本取決於我們能否以具競爭力的價格採購優質原材料。倘我們無法獲取所需數量、質量或價格的原材料，我們的產量、產品質量及盈利能力可能受到不利影響。

我們生產所用的原材料須面對外圍條件導致的價格波動，如市場供求、商品價格波動、貨幣波動、運輸成本波動、政府政策變動及自然災害。於往績記錄期間，我們的原材料採購成本大致反映了全球消費電子產品行業原材料成本的週期性波動。概不保證我們的原材料成本日後不會大幅上漲。我們概不保證能夠將產品價格調高至足以彌補因原材料成本增加而上漲的成本，或克服我們產品所用的合資格原材料供應中斷的問題。因此，我們的原材料價格如顯著上漲，可能會對我們的盈利能力及經營業績造成不利影響。於2023年、2024年及2025年，我們向最大供應商的採購額分別約佔我們採購總額的58.3%、62.2%及56.8%，而各相關年度向五大供應商的採購額合共分別約佔67.8%、70.3%及67.3%。倘我們目前的供應商決定與我們終止業務關係或倘我們目前的供應商所供應原材料未能符合我們的標準，又或我們目前的原材料供應因任何原因遭中斷，合資格供應商可能無法隨時獲得，而我們亦未必能及時輕易轉投其他供應商，從而可能對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

我們生產中所使用的部分原材料由客戶以寄售方式提供，主要包括SoC。在此模式下，SoC由我們的客戶直接採購，然後無償提供予我們用於生產，因此並未記錄為我們的採購。倘若我們的客戶因市場供求、商品價格波動、貨幣波動、運輸成本波動、政府政策變動及自然災害等因素而經歷重大採購短缺，客戶可能被迫削減自身的產量及出貨量，進而可能導致其減少、延遲或取消對我們產品及服務的需求。

客戶可能要求我們向指定的供應商採購，這可能限制我們選擇優質供應商的靈活度。

我們的若干客戶對質量標準及品牌定位施加特定要求，並要求我們從指定或預先批准的供應商或品牌庫採購若干部件。儘管該等安排旨在確保產品一致性及符合客戶標準，但其可能限制我們根據價格、供應情況或交貨期考慮因素而自由選擇替代供應商的能力。

我們及時獲取足夠數量所需零部件的能力可能會受到不利影響。此外，我們更換替代供應商的能力可能受到限制或須履行額外的客戶審批程序，可能導致採購延遲、較高的更換成本或對我們的生產計劃造成中斷。任何上述情況均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

風險因素

我們擴展至AIoT相關產品，使我們面臨技術不確定性、市場採納風險及營運挑戰。

我們正將產品組合擴展至AIoT相關硬件，包括智慧穿戴、智能眼鏡及其他智能互聯硬件。與我們較成熟的產品線相比，AIoT市場正迅速演變，且仍受技術不確定性、不斷變化的用戶預期及不斷轉變的行業標準所影響。AIoT產品的商業成功取決於產品功能、用戶體驗及生態系統兼容性等因素，其中許多因素難以預測。

此外，AIoT產品可能整合輕量級AI模型，以增強功能及用戶互動。該等模型的訓練、優化及部署可能需要大量運算資源、高質素數據輸入及專門的技術專業知識。概不保證我們的模型開發工作將能達到預期性能或商業可行性，亦不保證該等模型能於預期時間表或成本參數內有效整合至我們的硬件產品中。倘市場對我們AIoT產品的採納速度慢於預期，或技術演進導致我們的產品競爭力下降，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到不利影響。

我們一般並未獲得大部分客戶的長期採購承諾，這可能會令我們面臨不確定性及各期間收入的波動。

我們一般並無與客戶訂立長期採購承諾，且我們無法向閣下保證訂單量及售價將與我們的過往記錄或預期保持一致。倘一名主要客戶或多名客戶取消、縮減或延遲訂單，我們的業務、財務狀況及經營業績可能遭受不利影響。在欠缺預定價格的長期採購承諾的情況下，我們的售價亦容易發生波動。

我們根據對客戶需求的估計，作出生產、採購及資源規劃決策。然而，客戶訂單的性質以及客戶產品的消費者需求快速變化，可能會限制我們準確預測未來需求的能力。客戶需求突然增加可能會對我們的產能及營運資源造成壓力，而需求減少則可能對我們的財務狀況、經營業績及財務狀況造成不利影響。

我們生產營運的任何異常中斷、未能及時擴大產能，或與外派生產廠商的商務合作風險，均可能對我們的業務產生不利影響。

截至2025年12月31日，我們在四川宜賓擁有一個生產基地。倘發生任何意外情況，以致我們被迫關閉生產基地，我們的生產將受到嚴重干擾，從而可能對我們的經營造成不利影響。為提升我們的製造產能，我們可能不時擴張生產基地及升級設備。擴張生產基地及升級設備需要前期投入大量資本投資，且該等生產基地或設備可能需要相當長時間方能達到其預期產能或收支平衡點。未能成功執行我們的產能擴張及設備升級計劃，或未能及時或根本無法有效利用我們的生產基地，均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

災難性事件亦可能破壞存放於製造基地的任何庫存。發生任何災難性事件可能迫使我們暫時或長期關閉製造基地，並嚴重干擾我們的業務經營，繼而對我們的經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

風險因素

外包生產使我們面臨與生產調度、質量控制及成本管理相關的風險。我們對第三方製造商的監管可能無法如對自身業務般直接。倘該等製造商未能達到所需標準、遭遇營運中斷或增加生產成本，我們可能面臨延遲、較高的更換成本、產品質量問題或潛在的合約責任。歸因於第三方製造商的產品缺陷或供應故障，可能會對我們的聲譽、客戶關係及盈利能力產生不利影響。

與我們產品有關的任何質量問題均可能使我們面臨潛在責任，使我們面臨有關保修索賠的風險，導致客戶及銷售流失、產品召回以及合規成本增加，這可能會對我們的經營業績及財務狀況產生不利影響。

我們的成功取決於我們能否持續提供符合質量標準及客戶預期的產品。產品質量的任何惡化或未能滿足該等預期，均可能導致客戶投訴、退貨或訂單取消。產品缺陷亦可能使我們面臨潛在責任，包括保修索賠或損害賠償索賠。

解決質量問題可能要求我們承擔重大成本，包括與產品召回相關的成本。倘若我們的產品被發現存在缺陷，我們可能被要求召回受影響產品，並可能面臨產品責任索賠，這可能導致財務損失及聲譽受損。即使我們成功就該等索賠進行抗辯，我們仍可能產生重大開支。任何產品質量問題均可能對我們的銷售產生不利影響，並對我們的經營業績及財務狀況造成負面影響。此外，我們受監管產品質量的法律及法規約束，而該等要求的任何收緊均可能導致額外的合規成本。過往，我們並無發生任何產品召回。

我們可能需要額外資金，但未必能以我們可接納的條款取得或根本無法取得融資。

於往績記錄期間，我們主要依賴業務經營所得現金及銀行借款為我們目前的營運撥資。因業務環境或未來發展變動（包括擴展新業務、營銷計劃或決定進行投資），我們可能需要更多的現金資源。倘我們的業務無法自營運中產生充足的現金流量為該等活動撥資，且無法透過其他方式從我們現有或未來的信貸融通中獲得充足資金，我們可能需要取得額外股權或債務融資。倘我們不能以令人滿意的條款或及時獲得此類融資，我們營運及拓展業務或應對競爭壓力的能力可能會受到損害。此外，倘我們透過發行股權證券或可轉換為股權證券的證券籌集額外資金，我們現有股東的所有權將會被攤薄。新證券持有人還可能擁有優於普通股現有持有人的權利、優先權或特權。此外，我們產生的任何債務可能使我們受制於限制我們營運及為業務作出若干企業決策能力的契諾，並將要求支付利息及本金，從而為我們帶來額外的現金需求及財務風險。

為提升產能，我們可能不時擴大生產基地及升級設備。擴大生產基地及升級設備需要前期投入大量資本，且該等基地或設備可能需要相當時間才能達致預期產能或收支平衡點。倘若我們未能成功執行產能擴充及設備升級計劃，或未能及時或完全有效運用生產基地，可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

風險因素

由於定價壓力、原材料及其他成本波動、收入組合及市場地位變動等因素，我們的毛利率受波動影響。

於2023年、2024年及2025年，我們的毛利率分別為9.9%、6.8%及9.5%。往績記錄期間毛利率的波動主要由於產品組合的變動及其他。請參閱「財務資料 — 過往經營業績回顧」。

此外，收入組合的變動亦可能影響我們的財務表現，尤其是我們的盈利能力。由於我們通常根據特定客戶的需求交付不同的產品，而該等產品具有不同的成本結構及售價，因此我們的毛利率可能因產品、項目及客戶而異。因此，我們所提供產品的銷量、項目、成本結構及開發週期的變動，均可能影響我們的整體盈利能力。我們的毛利率亦取決於我們的市場地位、競爭格局以及我們經營所在細分行業的相對議價能力。我們無法保證我們將能夠將毛利率維持在與往績記錄期間所達致者相若的水平，尤其是當我們考慮到收入組合、客戶群及原材料成本的演變。

匯率波動可能導致外匯虧損及可能對閣下的[編纂]造成重大不利影響。

我們的絕大部分收入及銷售成本以人民幣計值。然而，由於我們亦於中國內地以外的若干地理市場經營部分業務，故我們面臨與外匯波動相關的風險。我們於2023年及2024年分別錄得匯兌收益淨額人民幣47,000元及人民幣1,000元，並於2025年錄得匯兌虧損淨額人民幣603,000元。

外幣價值的變動可能會影響我們海外業務的業績。我們的部分海外銷售收入以美元及港元等外幣計值。難以預測未來外部因素可能如何影響人民幣兌美元及港元或其他外幣的匯率。人民幣兌外幣的進一步升值可能對我們海外業務產生影響。相反，倘我們決定將人民幣兌換為港元以派付我們H股的股息或作其他業務用途，人民幣兌港元的任何貶值則對我們H股價值及任何應付股息造成負面影響。

大宗商品價格波動及地緣政治發展可能對我們的成本及經營業績產生不利影響

我們的業務及財務表現可能會受到某些大宗商品（特別是石油及鈷）價格波動的影響。石油價格變動可能會增加我們的物流、運輸及若干上游材料成本，而鈷價變動則可能影響我們部分產品解決方案所用電池相關材料及組件的採購成本。該等大宗商品價格的大幅或持續上漲，可能會增加我們的生產及營運成本。此外，對該等大宗商品生產或運輸至關重要的地區出現地緣政治緊張局勢及衝突，可能會擾亂供應鏈、限制供應或加劇價格波動。倘我們未能及時向客戶轉嫁該等成本增長，我們的業務、經營業績及財務狀況或會受到重大不利影響。

我們過往的財務及經營業績未必是未來表現的指標。

於往績記錄期內，我們的收益及利潤出現波動。我們的收益由2023年的人民幣2,225.2百萬元增加至2024年的人民幣3,508.5百萬元，並於2025年減少至人民幣3,219.3百萬元，主要由於相關年度市場需求的波動。我們的年內溢利由2023年的人民幣56.2百萬元增加至2024

風險因素

年的人民幣62.1百萬元，並進一步增加至2025年的人民幣70.2百萬元，主要由於我們產品組合中高利潤率產品所佔比例有所增加。我們的過往表現未必代表未來業績。我們的財務及經營業績未必符合公開市場分析員或[編纂]的預期。監管、經濟、公共衛生、環境、競爭狀況及許多其他因素變化的影響無法完全預測，並可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。隨著我們繼續擴張業務，我們無法向閣下保證我們將達到預期業績或維持與過往所達致者相同的收益增長及盈利水平。因此，[編纂]在評估本公司的未來前景時，不應過度依賴本公司的歷史財務及經營業績。

未能維持最佳存貨水平可能會增加我們的存貨持有成本或導致我們失去銷售機會。

我們不斷改善產品線並推出新產品，以應對不斷變化的客戶偏好，此需要我們有效地管理存貨。我們的存貨主要包括原材料、在製品及製成品。截至2023年、2024年及2025年12月31日，我們的存貨分別為人民幣109.2百萬元、人民幣452.2百萬元及人民幣365.7百萬元，而我們分別就存貨計提減值虧損撥備人民幣18.9百萬元、人民幣19.7百萬元及人民幣15.8百萬元。於2023年、2024年及2025年，我們的存貨週轉天數分別為31天、31天及51天。

我們主要基於對行業的了解以及對我們產品的市場需求預測作出採購決策及存貨管理。然而，我們對需求的預測未必能準確反映實際市場需求。市場需求的重大及不可預測轉變會影響我們市場需求預測的準確性及採購與存貨管理措施的成效，而我們未必可及時或甚至根本不能緩解由此造成的存貨壓力。此外，準確預測我們產品的市場需求以及確定最佳存貨水平亦可能具有挑戰性。新產品的推出、產品週期及定價的迅速變化、產品缺陷、推廣活動、消費者支出模式的變化及消費者對我們產品偏好的變化等因素均會影響市場需求，導致購買行為及數量難以預測，並可能偏離我們的預期。

倘我們未能有效管理存貨，我們或會面臨存貨陳舊，導致存貨價值下降及存貨撇減或撇銷。此外，過量的存貨水平可能佔用大量資本資源，使我們無法將有關資本用於其他重要用途。倘我們低估客戶需求，我們可能會遭遇存貨短缺，這或會導致錯失銷售、增加確保必要生產的成本、交付延遲、客戶忠誠度下降以及收益損失。上述任何因素均可能對我們的業務、經營業績及財務狀況產生重大不利影響。

我們在收取客戶的貿易應收款項及其他應收款項時面臨信貸風險。

於往績記錄期間，我們大部分貿易應收款項及其他應收款項的未償還時間為少於一年。我們通常授予客戶1至3個月的信貸期。於2023年、2024年及2025年，我們的貿易應收款項週轉天數分別為27天、84天及115天。截至2023年、2024年及2025年12月31日，我們的貿易應收款項及其他應收款項分別為人民幣222.5百萬元、人民幣1,599.3百萬元及人民幣672.3百萬元。我們無法確保所有該等款項將會按時或悉數結清，且我們在收取客戶的貿易應收

風險因素

款項及應收票據時須承擔信貸風險。倘應付我們的重大款項未能按時結清，我們的表現、流動資金及盈利能力將受到不利影響。我們任何主要客戶破產或信貸狀況惡化亦可能對我們的業務造成重大不利影響。

我們向國際市場的擴張可能受到法律、監管、政治及經濟風險的不利影響。

作為我們全球擴張策略的一部分，我們已與境內及海外市場的客戶建立了合作夥伴關係。雖然該等舉措增強了我們的營運韌性及客戶覆蓋範圍，但我們的國際業務仍受限於我們無法控制的各種法律、監管、政治及經濟風險。

該等風險包括但不限於當地法律法規的變動、貿易政策及關稅、進出口限制、外匯管制政策，以及在海外司法管轄區內保護知識產權所面臨的挑戰。特別是，日趨緊張的地緣政治局勢及不斷演變的國際貿易措施，包括實施關稅、報復性關稅、反傾銷措施或其他貿易限制，可能會對全球經濟狀況及金融市場造成不利影響，進而對我們的業務營運、供應鏈安排及在若干市場的拓展計劃產生重大不利影響。由於該等政策及措施可能持續快速變化，我們亦難以準確評估其對我們業務營運及財務表現的全部影響。

我們可能會受到稅率變動、新稅務法例的採納或面臨額外稅務責任的影響。稅務優惠待遇的任何減少或中斷可能對我們的經營業績及財務狀況造成不利影響。

企業所得稅法對企業徵收25%的稅率。本公司及我們的部分附屬公司享有稅務優惠待遇。例如，本公司及我們於中國內地的若干附屬公司已獲評定為高新技術企業，並於往績記錄期間享有15%的優惠所得稅稅率。於2023年及2024年，我們分別錄得所得稅開支人民幣5.1百萬元及人民幣4.7百萬元。於2025年，我們錄得所得稅優惠人民幣0.2百萬元。因此，彼等於往績記錄期間有權享有優惠所得稅稅率。倘有關稅收優惠待遇的法律法規發生任何變化，或由於任何其他原因導致我們的實際稅率增加，我們的稅務責任將相應增加。此外，中國政府可能會修訂或重述有關所得稅、預扣稅、增值稅及其他稅項的法規。不遵守中國內地的稅務法律法規亦可能導致相關稅務機關處以處罰或罰款。中國內地的稅務法律及法規的調整或變動以及稅務處罰或罰款可能會影響我們的業務、財務狀況及經營業績。

我們的納稅申報及其他稅務事宜，亦須接受本地稅務當局及政府機構的審核。我們定期評估該等審查導致不利後果的可能性，以釐定我們的稅項撥備是否充足。我們無法保證該等審查的結果。倘若我們的實際稅率提高，或倘若最終確定的應付稅款金額超過先前計提的金額，我們的財務狀況、經營業績及現金流量可能會受到不利影響。

與我們產品、解決方案及市場相關的行業標準及技術要求的變動，可能會對我們的經營業績及業務前景產生不利影響。

我們的產品主要為智能硬件，必須符合監管機構或行業參與者發佈的各項行業標準及技術要求。例如，由國務院及中央軍事委員會頒佈的《中華人民共和國無線電管理條例》。而且，我們市場所處的行業標準及技術要求正在演進，並可能隨時間發生重大變化。此外，

風險因素

大型行業領先的智能硬件品牌在制定標準及技術要求方面發揮著重要作用。我們的客戶亦可能就其產品設計特定的規格及其他技術要求。隨著客戶推出新產品或改良產品，該等技術要求可能會有所變動。

我們未來的競爭能力將取決於我們識別及遵守不斷發展的行業標準及技術要求的能力。新行業標準及技術要求的出現，可能導致我們的產品解決方案與其他競爭對手開發的產品解決方案不兼容，或使我們的產品解決方案難以滿足我們若干客戶的要求。因此，我們可能須投入大量的時間及精力並產生巨額開支以重新設計我們的產品解決方案，從而確保符合有關標準及要求。倘我們的產品或解決方案未能符合現行行業標準及技術要求，我們的業務、經營業績及財務狀況可能會受到不利影響。

我們的成功主要有賴於高級管理層及關鍵技術人員的持續服務，以及我們在控制勞工成本的同時，招募、培訓或留任合資格人員或充足勞動力的能力。

我們未來的成功在很大程度上取決於我們高級管理層及其他關鍵僱員的持續貢獻，其中許多人難以取代。任何行政人員、高級管理團隊及其他高技能僱員的流失，均可能損害我們的業務。合資格人才的競爭非常激烈。我們未來的成功取決於我們吸引大量合資格僱員和挽留現有關鍵僱員的能力。倘我們無法做到這一點，我們的業務及增長可能會受到重大不利影響。

我們擬招聘更多合資格僱員以支持我們的業務營運及計劃中的擴張。我們日後的成功在很大程度上取決於我們能否招募、培訓或留任合資格人員，尤其是有豐富相關行業經驗的技術、營銷及其他營運人員。我們經驗豐富的中層管理人員對實施我們的業務策略、執行我們的業務計劃及支持我們的業務營運和增長至關重要。我們管理及營運系統的有效運作亦取決於我們管理層及僱員的辛勤工作及優質表現。

我們所處行業的特點是對人才及勞動力需求大且競爭激烈，而相關行業的合資格人士供應短缺，且對工人的競爭亦十分激烈。我們無法保證我們將能夠吸引或挽留為達成我們的策略目標所需的合資格員工或其他高技能僱員。此外，對合資格人士或工人的競爭可能要求我們支付更高工資，從而可能導致勞工成本上升。此外，我們培訓新僱員並將其融入我們營運的能力亦可能有限，且可能無法及時或根本無法滿足我們業務增長的需求，而快速擴張亦可能會削弱我們保持企業文化的能力。

對我們品牌及聲譽的任何損害均可能對我們的業務產生不利影響。

我們的業務取決於維持我們在產品質量、技術能力及可靠交付方面的聲譽。儘管我們以企業對企業模式經營，但我們的品牌信譽對於獲取及留住客戶仍然至關重要，尤其是當

風險因素

我們擴展至新產品解決方案類別以及新興技術領域時。任何與我們的產品或營運有關的產品缺陷、質量事故、交付延遲或負面宣傳，均可能對我們在行業內的聲譽造成不利影響。此外，倘若我們研發或製造的產品未能滿足客戶預期或監管要求，我們的品牌可能會受損。

隨著我們擴展至包括AIoT相關硬件在內的技術密集型產品領域，對性能、可靠性及創新的預期可能會有所提高。任何認為我們的技術能力或產品質量不足的看法，均可能削弱客戶信心，並損害我們獲取新訂單或維持現有客戶關係的能力。我們品牌聲譽或行業地位的任何惡化，均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

我們未來的投資、合作夥伴關係或收購（包括智能眼鏡等新興領域）可能難以整合，或可能無法實現預期收益。未能應對該等風險可能對我們的財務狀況及經營業績產生不利影響。

未來，作為進一步提升市場地位的戰略方針，我們可能會建立合作夥伴關係或進行收購，以補充現有業務或擴展至新興產品類別，其中包括智能眼鏡及相關技術。截至最後實際可行日期，我們尚未就該等收購確定任何特定目標。該策略涉及潛在風險，可對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響，包括：

- 我們可能收購的業務中未識別或未預料到的負債或風險；
- 未能成功將我們可能收購的業務的產品、服務及人員整合至我們的業務，或未能從收購中實現任何協同效益；
- 未能挽留被收購業務的員工及客戶群；及
- 分散管理層的精神及其他資源。

此外，對智能眼鏡等新興技術領域的投資或收購，可能涉及更高程度的技術不確定性、市場接納風險及資本承諾。我們無法向閣下保證任何該等投資或收購將為我們帶來長遠利益，亦無法保證我們可有效管理業務的整合與增長。未能應對該等風險可能對我們的財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們的業務可能會因目前或未來訴訟及監管行動（包括有關反競爭行為者）的不利結果而受損。

我們、我們的董事及我們的管理層可能不時面臨申索、糾紛、訴訟及其他法律及行政程序。法律程序及行政訴訟可能尋求追討大額且不確定的款項，或限制我們的業務營運，且該等程序產生的可能性及其規模在相當長的一段時間內可能仍屬未知。尤其是，法律程序（包括監管行動）可能因產品缺陷、就反競爭行為對市場慣例進行的反壟斷審查，以及與客戶付款和產品質量有關的爭議而產生，不論是在中國內地還是在其他司法管轄區。例如，隨著我們在全球範圍內擴展業務，某些司法管轄區的反壟斷或競爭監管機構可能會發現我們與其他實體的合作，或我們以協調方式與其他實體開展業務，並不符合某些反壟斷或競爭法律及法規。因此，我們可能受到若干反壟斷調查、訴訟或監管程序的規限，並可能須承擔罰款、民事責任或刑事責任。此外，由於我們的業務及營運性質使然，我們面臨有關人身傷害或財產損失的產品責任索賠。遭受傷害或損害的第三方可能會向我們提出索賠或提起法律訴訟。若干產品責任申索可能是由於我們自供應商採購的零部件存在缺陷而引致。該等索賠（包括所尋求的損害賠償），不論是否有任何根據，其金額可能重大，且可能超出我

風險因素

方交易對手所遭受的直接損失。重大的法律責任或不利的監管結果，以及抗辯訴訟或監管程序的重大成本，均可能對我們的業務、經營業績、財務狀況、現金流量及聲譽產生不利影響。此外，該等訴訟、監管程序及調查亦可能從我們的正常業務營運中分散大量資源。

我們可能無法充分保護我們的知識產權或商業秘密，並可能發生知識產權糾紛，這可能導致我們的市場份額流失予競爭對手，並影響我們的業務及經營業績。

我們的成功取決於我們保護自身及客戶知識產權的能力。我們無法向閣下保證，我們於生產過程中接觸到的客戶的設計、商標、專利及其他知識產權不會遭盜用。儘管我們的供應商及僱員均有合約義務保護我們及客戶的知識產權，但無法保證該等措施能有效防止或根本不能防止機密資料外洩或知識產權侵權。於往績記錄期間及直至最後實際可行日期，我們並不知悉任何與未能保護客戶知識產權有關的事件。倘我們採取的措施及預防方法未能充分或根本不能保護客戶的知識產權，客戶可能會向我們提起法律訴訟，甚至減少或終止向我們發出採購訂單，從而可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

此外，我們日後可能會面臨來自其他方（如行業參與者及競爭對手、軟件開發商及其他第三方）的申索，指控我們侵犯其專利、商標及／或其他知識產權。由此類指控引起的任何法律或行政程序都可能使我們承擔重大責任，甚至導致我們現有知識產權被宣告無效。解決該等訴訟或法律程序將耗費大量時間及高昂成本，並會嚴重分散我們管理層的注意力及行政資源。

另外，我們依賴適用的知識產權法以及保密協議保護我們的專利、商號、版權及其他知識產權。有關我們知識產權的詳情，請參閱本文件「業務－知識產權」及「附錄六－法定及一般資料－B.有關我們業務的進一步資料－2.我們的重要知識產權」。我們的知識產權可能受到各種形式的侵權。於往績記錄期間及直至最後實際可行日期，我們並不知悉任何違反或侵犯我們商標、商號、版權、專利或任何其他知識產權的重大事項。

監管未經授權使用專有技術既困難且成本高昂，而我們可能需要訴諸訴訟以執行或捍衛已授予我們的專利，或確定我們或其他人士的所有權的可執行性、範圍及有效性。任何該等訴訟均可能需要龐大財務支出及管理資源，並可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。任何該等訴訟的不利裁決將損害我們的知識產權，並可能損害我們的業務、前景及聲譽。此外，鑒於中國內地專有權利的可執行性及保障範圍存在不確定性且仍在演變，我們可能選擇不提起訴訟或於訴訟中投入大量資源，以執行我們的知識產權或保護我們的專利免受第三方未經授權使用。

風險因素

我們須遵守嚴格的环境保護法律及法規。任何未能遵守相關法律及法規的行為，均可能導致重大的處罰、營運中斷及對我們造成聲譽損害。

我們的生產及營運受各項環境保護法律及法規所規限。相關監管機構日後亦可能頒布新的環境保護法律及法規，並對環境保護法律及法規執行更嚴格的解釋。因此，我們可能會產生額外費用，以引入相關的預防或補救措施、調整我們的生產程序、購買新的污染控制設備並提升我們的合規及監控系統，以確保遵守此類經修訂法律及法規。

未能遵守環境保護法律法規可能令我們（其中包括）面臨法律責任、罰款、暫停生產、喪失若干設施的營運許可證及其他制裁、營運中斷、**[編纂]**訴訟及**[編纂]**普遍失去信心，其中任何一項均可能對我們的業務、財務表現及品牌聲譽產生重大不利影響。

我們的保險保障有限，未必能承保所有損失，因而可能增加我們的經營成本。

根據適用法律，我們為員工繳納法定社會保險計劃，包括養老、醫療、失業、工傷及生育保險。從營運風險角度而言，我們已投購業務意外險及財產險然而，對於我們認為根據中國慣常行業慣例不予承保，或無法按商業上可接受的條款（如有）投保的某些風險（例如關鍵人員人壽保險），我們並未投保。因此，可能存在我們就特定損失、損害及責任不會得到部分或全部保障或賠償的情況。我們無法保證我們的保險範圍足以彌補潛在損失。

此外，我們須承擔因我們的僱員或第三方挪用現金或其他資產而產生損失的風險，而我們購置的保險未必足以為有關損失提供充分保障。任何保險未能充分覆蓋的風險，均可能對我們的業務、經營業績及財務狀況產生不利影響。

我們可能無法偵測及防止僱員、客戶、供應商或其他第三方的欺詐或其他不當行為。

我們的僱員、客戶、供應商或其他第三方可能存在欺詐或其他不當行為，該等行為可能會影響我們的聲譽，並使我們面臨訴訟、財務損失以及政府當局施加的處罰。該等不當行為可能包括：

- 隱瞞未經授權或非法活動；
- 故意隱瞞重要事實，或未能執行旨在識別對我們決定進行或處置投資以及參與特定項目而言屬重要的潛在風險之必要盡職調查程序；
- 不正當地使用或披露機密資料；
- 從事不正當活動，如向交易對手提供賄賂或從交易對手處收受賄賂，以取得任何類型的利益或收益作為回報；
- 侵吞資金；
- 進行超出授權限額的交易；
- 從事虛假陳述或欺詐、欺騙或其他不正當活動；或

風險因素

- 或以其他方式未能遵守適用法律或我們的內部政策和程序。

我們的內部控制程序旨在監督我們的運營及確保整體合規。然而，該等內部控制程序可能無法及時（甚至根本無法）發現與我們業務有關的僱員不當行為、不合規行為或可疑交易的所有情況。此外，我們亦未必總能發現及預防欺詐及其他不當行為，而防止及偵查該等行為的預防措施亦未必有效。無法保證日後不會發生欺詐或其他不當行為。倘若發生該等欺詐或其他不當行為，可能會對我們造成負面宣傳。

我們的租賃物業可能存在不合規情況或面臨挑戰，這可能使我們面臨處罰及額外成本。

我們在中國內地擁有及租賃物業，主要用於辦公、生產、倉儲及員工宿舍用途。詳情請參閱「業務－物業」。根據中國法律，若干租賃須向中國政府辦理登記。截至最後實際可行日期，我們在中國內地的若干租賃協議尚未登記。儘管未登記本身不會令租約失效，但倘我們在收到相關中國政府部門的通知後，未能在規定的期限內糾正有關不合規行為，我們可能會受到罰款。每份未登記租約的罰款介乎人民幣1,000元至人民幣10,000元，由有關當局酌情決定。截至最後實際可行日期，我們並無因未登記租賃協議而受到任何處罰。然而，我們無法保證我們不會受到任何處罰及／或被地方當局要求履行登記規定，這或會增加我們未來的成本。倘我們的任何租約因第三方提出質疑而終止或無法執行，我們將需要尋找替代物業並產生搬遷成本。任何搬遷均會造成我們的經營中斷，並對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

未能遵守反腐敗法律及法規，或未能有效管理我們的僱員、聯屬人士及業務夥伴，可能會嚴重損害我們的聲譽，並對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景產生重大不利影響。

我們已採納嚴格的內部政策，以確保我們的業務符合適用法律及法規。然而，我們仍面臨與我們、我們的僱員、聯屬人士或業務合作夥伴所採取的構成違反反腐敗法律和法規的行為有關的風險。我們無法保證我們在任何時候或在我們經營業務的司法管轄區均能持續遵守適用法律及法規。倘我們、我們的僱員、聯屬人士或業務合作夥伴違反該等法律、規則或法規，我們可能會遭受罰款及／或其他處罰。中國監管機構或法院對中國法律法規的解釋與我們的解釋不同，或採納額外的反賄賂或反腐敗相關法規，亦可能要求我們對我們的營運作出變更。倘我們未能遵守該等措施，或因我們、我們的僱員、聯屬人士或業務合作夥伴採取的行動而成為任何負面報導的對象，我們的聲譽、企業形象及業務營運可能會受到重大不利影響，進而可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景產生重大不利影響。

我們的營運依賴資訊科技系統及網絡，而資訊科技系統故障、網絡中斷或網絡安全漏洞可能會對我們的業務和聲譽造成影響。

我們廣泛依賴資訊科技系統（其中部分由第三方供應商支援）來管理及營運我們的業務。我們的該等系統日後可能出現故障。倘該等系統停止正常運作、出現安全漏洞或中斷，或該等系統無法提供預期效益，則我們管理業務的能力可能會受損，從而可能對我們的經營業績、財務狀況及現金流量產生重大不利影響。倘我們及我們的僱員所用電腦上安裝的軟件未獲適當授權或許可，我們可能會面臨軟件供應商的索賠或訴訟。我們可能因天災、意外、電力中斷、通訊故障、恐怖襲擊或戰爭、電腦病毒、物理或電子入侵等事件或中斷而

風險因素

導致資訊科技系統故障或網絡中斷。系統冗餘及其他連續性措施可能無效或不足，且我們的業務連續性及災難恢復計劃可能不足以應對所有突發情況。該等故障或中斷會對我們業務造成不利影響，包括（其中包括）妨礙訪問我們的互聯網服務、干擾客戶交易或阻礙我們產品的組裝及付運。該等事件可能會對我們的聲譽、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們的資訊科技系統可能會受到電腦病毒或其他惡意代碼、未經授權的存取嘗試、網絡釣魚及其他網絡攻擊的影響。我們持續評估潛在威脅並作出投資，力求應對及預防該等威脅，包括監控我們的網絡及系統，以及為我們及我們的第三方供應商提升技能、進行僱員培訓及更新安全政策。然而，由於該等網絡攻擊所用的技術頻繁變化，且可能在一段時間內難以被發現，我們在預測及實施足夠的預防措施方面可能面臨困難。於往績記錄期間及截至最後實際可行日期，我們並未見該等攻擊對我們的業務或營運造成任何重大影響。然而，我們不能保證我們的安全措施將能夠防止我們或我們的第三方供應商的數據庫或系統遭到破壞或故障。倘我們所依賴的資訊科技系統、網絡或服務供應商無法正常運作，或倘我們或我們的第三方供應商蒙受損失、我們的業務或持份者資料嚴重無法取用或遭洩露，而我們的業務連續性計劃未能及時有效地解決該等問題，我們的聲譽、競爭力及業務或會受損，且可能面臨訴訟及監管行動（包括行政罰款）。應對違規行為及實施補救措施可能會產生巨額成本及嚴重的運營後果。

我們的業務營運易受不可抗力事件（包括自然災害、傳染病爆發及其他特殊事件）導致的中斷影響，該等事件可能對我們的業務及經營業績造成重大不利影響，且該等損失可能無法由保險完全覆蓋。

我們的業務可能會受到不可抗力事件發生的不利影響，包括自然災害、傳染病爆發及其他非常規事件，例如颱風、嚴重風暴、地震、洪水、火災或其他自然災害或類似事件，特別是在我們經營業務的地區。此外，任何傳染病的爆發，如嚴重急性呼吸系統綜合症(SARS)、中東呼吸綜合症、禽流感或新型冠狀病毒病(COVID-19)，均可能擾亂我們有關全球供應鏈、生產、交付及銷售的營運。該等事件可能減少對我們產品的需求，影響我們員工的生產力，使我們難以或無法按時向客戶生產和交付產品，或導致我們難以或無法從供應商處接收材料和設備。倘若發生重大公共衛生緊急情況（包括大流行病），我們可能會受到更嚴格的員工差旅限制、額外的貨運要求、影響地區間產品流動的相關政策、產能提升的延遲以及供應商營運中斷的不利影響。倘發生自然災害，我們可能會蒙受重大損失，這可能需要大量恢復時間，並在恢復營運時產生重大開支。

風險因素

與政府法規有關的風險

社會及經濟政策的發展，以及法律、規則及條例的解釋及執行，可能會影響我們的業務、財務狀況、經營業績及前景。

我們在中國內地及部分海外地區營運，因此我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能受到當地經濟、社會及法律政策的影響。我們不能保證我們的業務營運能夠從該等措施中受益。此外，法律、規則及法規亦可能會不時修訂，而該等不斷演變的法律、規則及法規的應用、詮釋及執行可能會影響我們的業務營運。上述任何情況均可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

未能遵守勞工法律及法規（包括有關為我們僱員繳納社會保險及住房公積金的法規），可能使我們面臨法律責任、罰款及其他法律或行政制裁，以及聲譽受損。

我們透過勞務派遣安排僱用部分勞動力，在該等安排下，工人由第三方人力資源機構聘用，但為我們提供服務。於2012年12月28日，《中華人民共和國勞動合同法》經修訂，對勞務派遣實施更嚴格的規定，有關修訂於2013年7月1日起生效。例如，派遣工人只能從事臨時性、輔助性或者替代性的工作。此外，用工單位使用的派遣工人數量不得超過其用工總量的一定比例，具體比例由人力資源和社會保障部釐定。根據自2014年3月1日起生效的《勞務派遣暫行規定》（「《勞務派遣暫行規定》」），用工單位應當嚴格控制勞務派遣用工數量，不得超過其用工總量的10%（「上限」）。

於往績記錄期間，我們所聘用的派遣員工人數超過該上限，主要由於隨著客戶訂單需求增長，我們在短期內需要額外工人以交付客戶訂單，導致派遣員工人數在相關期間超過規定的上限。截至最後實際可行日期，我們已加強我們的派遣工人安排，以確保我們聘用的派遣工人數目在上限內。詳情請參閱「業務－僱員」。然而，我們無法向閣下保證相關政府部門不會就該等過往不合規情況對我們及我們的附屬公司施加處罰，從而可能對我們的業務、盈利能力及聲譽造成不利影響。

此外，我們須為我們在中國內地的僱員繳納多項社會保險基金，包括養老保險、失業保險、基本醫療保險、工傷保險、生育保險及住房公積金。根據《住房公積金管理條例》，中國內地企業須為其僱員設立住房公積金賬戶並及時足額繳納住房公積金。根據《中華人民共和國社會保險法》，中國內地企業須為其僱員辦理社會保險登記，並及時足額繳納社會保險費。於2025年7月31日，最高人民法院頒佈《最高人民法院關於審理勞動爭議案件適用法律問題的解釋（二）》（「新司法解釋」），其中規定（其中包括）自2025年9月1日起，倘僱主與僱員約定或僱員承諾無需繳納社會保險，人民法院應視該等約定或承諾為無效。我

風險因素

們的中國法律顧問認為，《新司法解釋》並未廢止或修訂目前在中國境內生效的社會保險法律法規，亦不會導致我們承擔額外的社會保險風險敞口。詳情請參閱「法規概覽－中國法律法規概覽－勞動相關法律法規－社會保險及住房公積金」。

於往績記錄期間，我們並未為部分僱員悉數繳納社會保險及住房公積金。於往績記錄期間及截至最後實際可行日期，我們並未因於往績記錄期間繳納社會保險計劃而受到任何行政處罰。詳情請參閱「業務－僱員－社會保險及住房公積金」。我們無法向閣下保證，主管政府機關不會要求我們在規定期限內清償未付金額，或根據該等投訴、舉報或其他索賠對我們處以滯納金。倘出現任何該等不合規情況，我們可能須於指定期限內補繳社會保險金的任何差額，倘未能及時補繳，我們可能須支付罰款。根據《人力資源社會保障部、財政部、稅務總局、國家醫保局關於貫徹落實〈降低社會保險費率綜合方案〉的通知》，相關部門不得集中主動追繳企業歷史欠繳的社會保險費。因此，我們被處以重大行政處罰或被相關部門集中追繳歷史社保欠繳款項的可能性微乎其微。然而，無法保證主管機關不會要求我們個別補繳任何欠款及/或繳付逾期罰款。若發生此情況，我們的財務狀況及經營業績可能受到不利影響。

除上述情況外，倘我們未能遵守任何其他相關勞動法律法規，則我們可能面臨處罰或被要求向僱員支付賠償金。遵守相關勞動法律及法規可能導致我們的勞工成本大幅上漲。勞工成本上漲及日後與僱員發生糾紛可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。尤其是，勞工成本增加可能會增加我們未來的生產成本。由於價格競爭壓力，我們未必能將該等增加的成本轉嫁予消費者。

我們面臨與工作安全及事故相關的風險以及其他運營、職業及環境相關風險，該等風險可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們的業務及生產面臨各種風險，包括營運風險以及職業及環境危害。我們必須遵守中國內地政府當局頒佈的有關生產及銷售產品的廣泛環境、危險物質處理、化學品製造、健康及安全法律法規及嚴格標準。根據該等法律法規，我們須維持安全生產條件並保護僱員的職業健康。例如，倘我們於中國內地從事製造業務的任何附屬公司未能遵守有關預防及處理職業病的相關法律，則該附屬公司可能面臨罰款及其他行政處罰，且任何被視為患有職業病的僱員可能有權向我們索取賠償。在生產我們的產品時，我們可能會遇到各種各樣的困難。倘發生事故，可能會嚴重影響我們的生產，並可能導致人身傷亡、財產或生產基地的損壞或毀壞、污染及其他環境損害。倘任何上述後果情況嚴重，則可能導致業務中斷、

風險因素

法律責任以及對我們的聲譽及企業形象的損害。雖然我們對所營運的基地進行定期檢查，並定期進行設備維護，以確保我們的營運符合適用法律法規，但我們無法向閣下保證我們在未來的生產過程中不會發生任何重大事故或工傷。

我們的業務受制於國內外有關數據保護的多種法律、規則、政策及其他義務。任何機密資料及個人數據的遺失、未經授權存取或未經授權發佈，均可能令我們面臨嚴重的聲譽、財務、法律及經營後果。

我們的業務涉及對若干資料的使用及儲存。我們收集的數據類型可能包括於設計驗證及生產過程中產生的產品性能及測試數據、營運及供應鏈數據、客戶提供的規格及技術文件以及內部系統使用數據。我們不會將在中國內地營運期間收集及產生的個人信息或重要數據轉移至中國內地境外。我們亦不允許境外機構、組織或個人存取、調取、下載或導出存儲於中國內地的數據。詳情請參閱「業務－數據保護」。我們受到國內外有關收集、使用、保留、保護及轉移個人信息的法律約束。於往績記錄期間及截至最後實際可行日期，我們在所有重大方面均已遵守我們營運所在司法管轄區有關數據隱私及安全的所有相關法律法規。遵守新出現及不斷變化的海外規定可能會導致我們產生大量成本或要求我們改變業務慣例。不合規事宜可導致嚴重的處罰或法律責任。我們未能遵守其他國內外隱私相關或數據保護法律及法規，均可能導致政府實體或其他方對我們提起訴訟，從而可能使我們聲譽受損及承擔重大的法律責任。

我們亦受限於各項監管數字基礎設施、數據完整性及網絡安全的網絡安全法律及法規。該等法律通常要求企業實施穩健的網絡安全措施、報告數據洩漏事件，並確保遵守安全框架。未能遵守適用於我們的該等法律或發生網絡安全事件，可能導致嚴重的財政處罰、營運中斷及聲譽受損。我們已實施旨在保護我們的信息科技系統並防止未經授權存取或遺失敏感數據的系統及流程。與所有公司一樣，該等安全措施可能不足以應對所有突發事件，亦可能易受黑客入侵、僱員失誤、瀆職、系統錯誤、密碼管理不善或其他違規事件的影響。

我們可能因營運及業務活動受不斷演變的經濟制裁、出口管制及貿易限制法律及法規以及國際貿易政策、關稅的變動及不斷加劇的地緣政治緊張局勢所規限而受到不利影響。

美國及其他司法管轄區或組織（包括（其中包括）歐盟、英國、聯合國及澳大利亞）均有針對若干國家、地區、行業板塊、實體及個人的全面或廣泛經濟制裁及貿易限制。我們無法預測美國聯邦、州或地方政府政策的詮釋或實施，或歐盟、英國、聯合國、澳大利亞或其他適用司法管轄區政府或機構就我們、我們的附屬公司、我們的客戶、供應商、分銷商、服務供應商或其他業務交易對手的任何現有或未來活動的任何政策的詮釋或實施。在我們的日常業務過程中，我們可能與客戶、供應商、業務夥伴或其他交易對手進行交易或建立業務關係，而該等主體目前或未來可能受到適用的國際制裁、出口管制或貿易限制措施的規限。倘若該等制裁、出口管制或貿易限制措施進一步擴大、收緊、修訂或以更為限制性的方式加以詮釋，我們現有或未來與相關交易對手開展的業務活動、交易或關係可能被禁止、限制、暫停或終止，或需事先取得相關許可、批准或履行申報程序，而該等許可、批准或申報可能難以取得甚至無法取得。為此，我們將持續密切關注相關法律法規及國際政策環境的變化，並定期對相關風險進行評估。此外，該等發展（包括關稅、貿易限制或不斷加劇的

風險因素

地緣政治緊張局勢)可能對全球經濟狀況、供應鏈、市場准入以及我們或我們客戶的產品及服務的競爭力產生不利影響。任何該等事件均可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

缺少適用於我們業務的必要批准、執照或許可證，或者由於法律法規的複雜性及法律法規不時的修訂而未能遵守相關法律法規，可能會對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

我們的業務受多家主管監管機關監督及監管。該等機關頒佈並執行規管與我們業務相關之廣泛業務活動的法律及法規。該等法規通常規管市場准入、准許業務範圍以及所需的批准、牌照、許可、備案及登記。據我們的中國法律顧問告知，於往績記錄期間及直至最後實際可行日期，我們已取得主要業務所需的一切重大牌照及批文。詳情請參閱「業務—許可證及批准」。

除了取得必要的批准、牌照及許可外，我們亦須在營運過程中遵守適用法律及法規。我們業務的某些方面受制於複雜且不斷演變的監管體制以及廣泛的政府監督。鑒於監管發展的速度及複雜程度，我們未必始終能及時全面獲悉新規定或更新規定。即使我們知悉該等發展，適用規則的詮釋及範圍仍可能不明確，導致難以確定我們的行為是否完全合規。在某些情況下，我們未必能及時調整營運或產品以應對監管環境的變化，這可能導致不合規的情況。

此外，由於適用法律及法規（包括其詮釋及執行）可能不時變動，故無法保證我們已獲得或將能夠獲得經營業務所需的所有必要批准、牌照、許可、備案或登記，亦無法保證我們將能夠及時維持或續期該等批准、牌照、許可、備案或登記，或及時完成必要的年度檢查（如適用）。任何未能做到此點，或任何不遵守相關法律法規的行為，均可能導致行政處罰、罰款或其他監管行動，並可能擾亂我們的業務營運。在某些情況下，我們可能被要求暫停或調整業務的某些方面，這可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。我們亦須就境外投資遵守審批／備案要求。倘我們任何過往或未來的境外投資被視為未能遵守必要的審批／備案要求，我們可能面臨行政處罰及／或任何其他責任，包括被命令暫停或終止實施該等境外投資。

我們須遵守有關外幣兌換及匯款的若干監管規定。

我們在中國內地業務營運中收取的款項大部分以人民幣計值，而我們可能需要將若干人民幣兌換為其他貨幣，以（其中包括）向我們的股份持有人支付股息（如有），以及為我們在中國內地以外的業務活動提供資金。人民幣兌換為外幣以及（在某些情況下）將貨幣匯出中國內地，須遵守相關監管規定。外幣供應短缺可能限制我們匯出充足外幣以支付股息或其他款項，或以其他方式履行我們以外幣計值的義務的能力。根據中國內地現行外匯法規，經常賬戶項目的付款（包括利潤分派及貿易與服務相關外匯交易）可在遵守若干程序規定的情況下，透過可從事外匯業務的持牌銀行以外幣支付，而毋須經國家外匯管理局

風險因素

或其地方分支機構事先批准。倘我們無法滿足有關外幣兌換的監管要求以取得足夠的外幣來滿足我們的外幣需求，我們可能無法以外幣向我們的股東支付股息。然而，將人民幣兌換為外幣並匯出中國內地以支付資本開支，須事先向主管政府部門登記及辦理其他手續。此外，無法保證日後將不會頒佈新規例，對人民幣匯入或匯出中國內地提出進一步要求。任何現行及未來的貨幣兌換要求可能會限制我們在中國內地境外購買原材料及零部件或以其他方式為未來任何以外幣進行的業務活動提供資金的能力。

[編纂]的非中國居民持有人可能須承擔中國內地所得稅義務。

根據企業所得稅法及其實施細則，除中國內地與非中國內地企業投資者居住所在司法管轄區之間訂有不同所得稅安排的任何適用稅收協定或類似安排另有規定外，中國內地一般會對源自中國內地應向非中國內地居民企業（其並無在中國內地設立機構或營業地點，或雖在中國內地設立機構或營業地點但相關收入與該機構或營業地點並無實際關連）投資者派付的股息按10%稅率徵收預扣稅。該等投資者轉讓股份所取得的任何收益若被視為來自中國內地的收入，則須按10%的稅率繳納中國內地所得稅，除非稅收協定或類似安排另有規定。

根據《中華人民共和國個人所得稅法》及其實施條例，向非中國居民的外國個人投資者支付的源自中國內地的股息一般須繳納20%的預扣稅，而該等投資者轉讓股份所變現的源自中國內地的收益一般須繳納20%的所得稅，於各情況下，均可按中國內地適用的稅收協定及法律規定予以減免或豁免。根據國家稅務總局於2011年6月28日發佈的《關於國稅發[1993]045號文件廢止後有關個人所得稅徵管問題的通知》（國稅函[2011]348號），向H股非中國居民個人持有人派付的股息，一般須按10%的預扣稅稅率繳納中國內地個人所得稅，具體取決於中國內地與**[編纂]**非中國居民個人持有人所居住的司法管轄區之間是否有任何適用的稅收協定以及中國內地與香港之間的稅收安排。居住在與中國內地並無訂立稅收協定的司法管轄區的非中國居民個人持有人，須就自我們**[編纂]**繳納20%的預扣稅。然而，根據財政部及國家稅務總局於1998年3月30日發佈的《關於個人轉讓股票所得繼續暫免徵收個人所得稅的通知》，個人轉讓企業上市股份所得收益可免徵個人所得稅。此外，於2009年12月31日，財政部、國家稅務總局、中國證監會聯合發佈了《關於個人轉讓上市公司限售股所得徵收個人所得稅有關問題的通知》（財稅[2009]167號），其中規定個人轉讓於若干境內交易所上市的股份所得繼續免徵個人所得稅，惟《關於個人轉讓上市公司限售股所得徵收

風險因素

個人所得稅有關問題的補充通知》（財稅[2010]70號）所界定的相關限售股除外。截至最後實際可行日期，上述條文並未明確規定非中國居民個人出售在境外證券交易所上市的中國居民企業股份所得須繳納個人所得稅。倘就轉讓我們的[編纂]所變現的收益或向我們的非中國內地居民[編纂]支付的[編纂]徵收中國內地所得稅，閣下在我們的[編纂]中的[編纂]價值可能會受到影響。此外，其居住司法管轄區與中國內地訂有稅收協定或安排的股東，可能不合資格享有該等協定或安排下的優惠。

閣下在向我們或我們的董事或高級管理人員送達法律程序文件或對其執行外國判決方面可能會遇到困難。

我們的大部分資產位於中國內地。此外，我們的大多數董事及高級管理層均居於中國內地，且為中國內地公民。由於跨境法律程序文件的送達通常既繁瑣又耗時，中國內地以外的[編纂]可能難以向我們或居住在中國內地的管理層送達法律程序文件。於2019年1月18日，最高人民法院與香港政府簽署了《關於內地與香港特別行政區法院相互認可和執行民商事案件判決的安排》（「《安排》」），該安排已於2024年1月29日生效，旨在就香港與中國內地之間更廣泛的民商事案件判決的認可與執行，建立一個更清晰、更具確定性的機制。該《安排》取消了雙邊認可及執行須有法院選擇協議的要求。該《安排》生效後，香港法院作出的判決一般可在中國內地獲得認可及執行，即使爭議各方並無訂立書面法院選擇協議。然而，我們不能保證香港法院作出的所有判決將在中國內地得到認可及執行，因為某項特定判決是否會得到認可及執行仍須由相關法院根據《安排》逐案審查。

與[編纂]有關的風險

我們的[編纂]此前並無公開市場，且[編纂]的活躍交易市場可能無法形成或維持。

在[編纂]前，我們的[編纂]並無公開市場。我們無法向閣下保證，在[編纂]完成後，[編纂]公開市場將能夠形成並維持充足的流動性及交易量。此外，[編纂]的[編纂]預計將由[編纂]（為其本身及代表[編纂]）與我們協商釐定，並且未必是[編纂]在[編纂]完成後的[編纂]指標。倘[編纂]於[編纂]完成後並未形成活躍的公開市場，則[編纂]的[編纂]及流動性可能受到重大不利影響。

[編纂]價格及成交量或會波動，這可能導致[編纂]蒙受重大損失。

[編纂]的價格及成交量可能因應多項我們無法控制的因素（包括香港及世界各地證券的整體市況）而大幅波動。聯交所及其他證券市場不時經歷與任何特定公司經營業績無關的重大價格及交易量波動。其他從事類似業務的公司的業務及表現以及股份的市價或亦會影響[編纂]的價格及成交量。除市場及行業因素外，[編纂]的價格及成交量可能因特定業務

風險因素

原因而大幅波動，如收益、盈利、現金流量、投資、開支、監管發展、與業務夥伴的關係、主要人員的變動或活動或競爭對手採取的行動。此外，在聯交所上市的其他公司的股份過往曾出現價格波動，因此[編纂]價格可能發生與我們表現無直接關聯的變動。

[編纂]持有人須承擔[編纂]交易價可能在[編纂]開始買賣前的期間內下跌的風險。

[編纂]的[編纂]預期將於[編纂]日確定。然而，[編纂]將在交付後方會於聯交所開始買賣，預期為[編纂]日後數個營業日。因此，在此期間[編纂]或無法出售或以其他方式買賣[編纂]。[編纂]價格可能會在交易開始前因[編纂]時至交易開始日期之間的不利市況或其他不利發展而下跌。

閣下的投資將被立即及大幅攤薄，且未來亦有可能進一步被攤薄。

[編纂]的[編纂]高於緊接[編纂]前每股H股的有形資產淨值。因此，[編纂]購買者將面臨[編纂]綜合有形資產淨值的即時攤薄。為擴展業務，我們可能會考慮於未來發售及發行額外股份。倘若我們未來以低於當時每股H股有形資產淨值的價格發行額外股份，[編纂]的購買者可能會面臨[編纂]的每股有形資產淨值被攤薄。此外，[編纂]可能會根據任何現有或未來的購股權激勵計劃[編纂]，此舉將進一步攤薄[編纂]在[編纂]的權益。

未來在公開市場上出售或被認為將出售大量[編纂]，可能會對[編纂]的現行市價及我們未來籌集額外資本的能力產生重大不利影響，或可能導致閣下的持股被攤薄。

由於未來在公開市場上出售大量[編纂]或其他與[編纂]相關的證券（特別是由我們的董事、行政人員進行的出售），或發行新股或其他證券，或市場認為可能會發生此類出售或發行，[編纂]的市價以及我們在我們認為合適的時間及價格籌集股本的能力可能會受到負面影響。此外，如果[編纂]日後發行更多證券，股東的股權可能會攤薄。此外，[編纂]可能根據任何現有或未來的購股權激勵計劃發行股份，這將進一步攤薄股東於[編纂]的權益。我們發行的新股份或股份掛鈎證券亦可能具有較[編纂]優先的權利及特權。該等股東在市場上出售股份，以及該等股份可供日後出售，均可能對[編纂]的市價產生負面影響。

此外，在[編纂]中[編纂]股份的[編纂]在出售[編纂]時並無受到任何限制，但其可能已有安排或協議，因法律及規例、商業及市場或其他原因，在緊隨[編纂]完成後或在[編纂]完成後若干期間內出售[編纂]的部分或全部[編纂]。有關出售可能在[編纂]日期後短期內或任

風險因素

何時間或期間內發生。[編纂]根據該等安排或協議出售其[編纂]可能對[編纂]的市價造成不利影響，而任何大規模出售均可能對[編纂]的市價產生重大不利影響，並可能導致[編纂]的成交量大幅波動。

我們不能保證日後會否以及將於何時派息。

無法保證我們於日後任何年度會宣派或分派任何金額的股息。根據中國內地適用的法律及法規，股息的派付可能受到若干限制，而根據《企業會計準則》計算的我們的利潤可能在某些方面與根據國際財務報告準則會計準則計算的利潤有所不同。任何未來股息的宣派、派付及金額均由我們的董事在考慮各種因素後酌情決定，該等因素包括但不限於我們的經營業績、財務狀況、現金流量、資本開支需求、市況、我們的業務發展策略計劃及前景、派付股息的監管限制以及我們的董事可能認為相關的其他因素，並須經股東會批准。任何股息宣派、派付及金額均須遵守我們的組織章程文件以及中國內地適用法律法規。有關我們股息政策的詳情，請參閱「財務資料—股息政策」。股息僅可以我們的利潤及依法可用作分派的儲備宣派或派付。我們的歷史股息不應被視為我們未來股息政策的指標。

本文件載有源自各政府來源的若干事實、預測及其他統計數據。該等資料未經獨立核證，且未必可靠。

本文件載有源自各政府資源的若干事實、預測及其他統計數據。該等資料乃自我們認為適當且可靠之來源獲得。然而，該等資料並無經我們或參與[編纂]的任何其他各方獨立核實。因此，我們對該等事實及統計數字的準確性概不發表任何聲明。此外，我們無法向[編纂]保證該等資料陳述或編製的基礎或準確程度與其他地方呈列的類似統計數據一致。[編纂]應仔細考慮對有關事實或統計數字的依賴或重視程度。

本文件所載前瞻性陳述涉及風險及不明朗因素。

本文件載有關於我們業務策略、經營效率、競爭地位、現有業務增長機會、管理層計劃及目標、若干[編纂]資料及其他事項的前瞻性陳述。「旨在」、「預期」、「相信」、「可能」、「預測」、「潛在」、「繼續」、「預計」、「有意」、「可以」、「或會」、「計劃」、「尋求」、「將要」、「將會」、「應當」等詞及其否定詞以及其他類似表述，均旨在識別若干該等前瞻性陳述。該等前瞻性陳述乃基於我們董事及管理層目前可得的假設及預期。該等陳述涉及多項風險及不確定因素，可能導致實際結果與前瞻性陳述所暗示者有重大差別。該等前瞻性陳述應按照各種重要因素（包括本節所載者）加以考慮。因此，該等陳述並非未來表現的保證，[編纂]不應過度依賴。我們不會負上因新資料、未來事件或其他原因而公開更新或修訂任何前瞻性陳述的責任。

風險因素

閣下應仔細閱讀整份文件，並僅應依賴本文件所載資料作出[編纂]決定，我們亦強烈提醒閣下切勿依賴報章或其他媒體報道所載有關我們或[編纂]的任何資料。

於本文件刊發前後，可能會有關於我們、我們的業務、我們的財務狀況、我們的股份或[編纂]的媒體報導、分析師評論或市場傳聞。該等資料可能包括（其中包括）財務數據、營運指標、預測、估值或並未載於本文件或與本文件所載資料不同的其他資料。我們並未授權在新聞或媒體中披露任何有關資料，亦不就任何該等新聞或媒體報導或任何該等資料或刊物的準確性或完整性承擔任何責任。我們亦未就上述任何資料的準確性、完整性或可靠性作出任何明示或暗示的聲明或保證。倘任何有關資料與本文件所載資料不一致或有衝突，我們概不就此承擔責任，[編纂]亦不應依賴有關資料。有意[編纂]在作出[編纂]決定時，應僅倚賴本文件所載資料。