

風險因素

[編纂]股份涉及重大風險。閣下決定[編纂]股份前應審慎考慮本文件所載全部資料，包括下文所列風險及不確定因素。下文載述我們認為屬重大的風險。以下任何風險均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。於任何情況下，股份的市價可能大幅下跌，閣下可能會損失全部或部分[編纂]。該等因素屬可能發生的或然事件，我們無法就會否發生該等或然事件發表意見。除非另有說明，否則所提供的資料乃截至最後實際可行日期，且不會於本文件日期後更新，並受限於本文件「前瞻性陳述」所述的警示性陳述一節。

我們認為我們的營運涉及若干風險及不確定因素，其中部分並非我們所能控制。我們已將該等風險及不確定因素分類為：(i)與行業及業務相關的風險；(ii)與我們在主要營業地點的業務及行業有關的風險；(iii)與我們的財務狀況及額外資金需求有關的風險；及(iv)與[編纂]有關的風險。閣下應根據我們面臨的挑戰(包括本節中討論的挑戰)考慮我們的業務及前景。

與行業及業務相關的風險

我們的過往業績可能無法反映我們的未來表現，我們可能無法成功擴大業務或管理增長。

我們仍處於發展初期。我們的收入於2023年、2024年及2025年出現持續增長，分別產生收入人民幣138.5百萬元、人民幣149.7百萬元及人民幣176.0百萬元。然而，概不保證我們將能夠於未來期間維持過往增長率。我們可能會遇到在不斷發展的行業中快速成長的公司經常面臨的風險和困難，而有關我們未來收入及開支的任何預測可能不如對我們擁有更長的經營歷史或在更可預測的行業中經營的預測般準確。我們的業務、經營業績及財務狀況部分取決於我們有效管理增長或實施增長策略的能力。請參閱「業務 — 我們的發展戰略」。我們擬通過擴展業務、提高現有產品的市場滲透率及開發新產品實現增長。我們的增長管理可能對我們的管理、行政、營運、財務及其他資源產生重大需求。此外，增長有賴我們維持穩定產能及向客戶提供可靠產品的能力。我們拓展業務的成本可能高於預期，而且我們增加的收入可能難以抵銷增加的經營開支。我們日後可能因多項原因而蒙受重大損失，包括本節所述的其他風險、不可預見的開支、困難、複雜難題及延誤以及其他未知事件。倘我們未能實現及維持盈利，我們的業務可能會受到損害。倘我們未能實現增長所需的效率水平，我們的增長率可能會下降，投資者對我們業務及前景的看法可能會受到不利影響，而我們股份的市價可能會下跌。

風險因素

無法開發並推出新產品，可能對我們的競爭力、表現及未來增長前景造成不利影響。

我們運營所在的行業受到客戶需求及趨勢迅速且不可預測的變化所規限。我們的成功在很大程度上取決於我們以理想的利潤率為客戶及時提供滿足彼等需求的新穎、具吸引力的產品的能力。

新產品的商業成功取決於許多不完全在我們控制範圍內的因素，包括我們對新產品進行有效及高效的技術開發和製造、把握市場需求、及時交付以及提供令人滿意的售後服務的能力。如果我們的新產品無法達到良好的商業效果，我們可能無法實現理想的收入和利潤回報，甚至無法收回初期投資。

我們亦可能在新市場出售新產品，其成功取決於多種因素，如市場狀況、競爭格局、監管環境、供應鏈、客戶需求、我們新產品的定位以及我們以具有競爭力的條款及價格提供該等產品的能力。新市場可能具有較高的進入壁壘，這可能會阻礙新進入者實現市場滲透。概不保證我們將能夠成功持續並可盈利地滿足客戶的需求。

倘我們無法在當前業務領域內或當前業務領域之外以理想的利潤率開發、生產並推出滿足客戶需求的新產品，我們的業務、財務狀況及經營業績或會受到重大不利影響。

我們依賴使用我們產品的終端市場的增長。這些終端市場的任何增長放緩都可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

我們的等離子處理設備為不同行業(包括PCB、半導體及其他電子行業)客戶的產品生產和組合所採用。對我們產品的需求在很大程度上取決於終端產品市場的增長，當中受我們無法控制的因素所影響。影響這些市場的因素可能包括：

- 客戶無法投入推廣其產品及使其商業化所需的資源；
- 客戶無法適應不斷變化的技術需求，導致其產品過時；
- 客戶產品無法滿足不斷變化的行業要求；
- 客戶的產品未能取得市場成功及獲得廣泛市場認可；
- 客戶開發的產品因出現設計瑕疵導致項目延誤及取消；
- 與客戶的供應鏈及其他製造及生產業務可能中斷有關的成本增加；

風險因素

- 客戶的財務狀況惡化；及
- 客戶的辦事處或設施遭受災難性及其他破壞性事件的影響，包括但不限於自然災害、電訊故障、網絡攻擊、恐怖襲擊、大流行病、流行病或其他傳染病爆發、安全漏洞或關鍵數據丟失。

倘若終端產品市場未能保持強勁增長，我們的業務及盈利能力可能受到不利影響。

我們或會因客戶產品最終可能無法獲得市場認可而產生重大研發成本以及生產成本。隨著我們向新客戶及現有客戶提供更多產品、可能擴大我們的供應關係及進入新市場，我們可能遭遇良品率及可靠性問題，而任何該等問題均可能導致客戶投訴、損害我們的聲譽或對我們的財務業績產生不利影響。概不保證日後的可靠性問題將不會對任何指定期間的財務業績造成重大影響。如果我們的客戶發現其產品的設計缺陷、瑕疵或錯誤，或如果彼等面對不斷變化的市場要求、評估或現場測試不合格，或其他供應商的不兼容交付產品，彼等可能會延遲、變更或取消項目，而我們可能已產生重大額外成本及可能無法收回成本，從而對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

我們於競爭激烈的行業經營。倘我們無法有效競爭，我們的業務、經營業績及未來前景將受到損害。

等離子處理設備行業的特色在於技術日新月異及不斷迭代。替代材料的重大技術進步可能使我們的現有或未來產品失去競爭力、過時或在其他方面無法銷售，以我們目前無法預計的方式對我們的業務及前景造成重大不利影響。不同等離子處理設備系統提供商之間的競爭日後可能會顯著加劇。倘若等離子處理設備系統的使用未能在商業化過程中在競爭中獲得足夠的市場份額，或倘若商業化不符合我們或市場預期，我們可能無法收回成本，而我們的業務、經營業績及未來前景將會受損。

此外，中國的等離子處理設備市場競爭激烈且高度集中。我們的競爭對手推出新產品及技術、我們基於新或替代技術的產品的市場接受度，或未能預測或及時開發全新或改良產品或技術以應對不斷變化的市場需求（不論因技術轉變或其他原因），可能導致客戶流失及削弱競爭力。此外，我們的部分直接及間接競爭對手可能擁有更大的資源及若干優勢，包括但不限於較長的經營歷史、更強的融資能力、完善的技術及知識產權、更高效的銷售及營銷以及更強大的客戶關係。倘若我們無法保持競爭力或成功與競爭對手競爭，我們的市場份額及銷量可能會減少，並可能不得不降價或作出其他讓步，從而對我們的盈利能力、業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

風險因素

如果我們未能成功執行產能擴張計劃以及設備維護及升級或有效利用我們的生產基地，可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們的增長前景及未來盈利能力取決於(其中包括)我們升級生產能力及增加產能的能力(不論是整體或就客戶對特定產品的需求而言)。

為成功升級我們的生產能力及擴大產能，我們需要制定具成本效益及高效的升級及擴張計劃、擴充及建設新設施、維護及購買生產設備，以及聘用及培訓操作這些設施或設備所需的專業人員，所有這些因素均可能受(包括但不限於)下列各項因素影響：

- 建設設施或購買設備的可用營運資金；
- 竣工延誤及設備短缺或延誤交付；
- 安裝設備時可能出現的困難或延誤；及
- 實施新生產流程。

我們無法保證升級或擴張計劃(倘若實施)將在營運上或財務上取得成功，並實現產品的充足市場需求或利潤率。倘若我們未能以具成本效益及高效的方式實施升級或擴張計劃，我們的業務及盈利能力可能受到不利影響。

此外，倘若我們未能從客戶取得足夠訂單以有效利用我們的生產基地，我們的生產基地可能出現產能利用率低企或產能過剩，這可能會損害我們的盈利能力及經營業績。此外，倘若日後市場需求下降，我們可能無法收回建設任何新生產基地或擴充任何現有設施及維持經擴大產能所產生的成本。此外，本公司已經且日後亦可能就擴張計劃簽訂協議。擴張計劃的任何延遲或取消或未能履行相關承諾也可能使我們受到處罰或與多名交易對方發生糾紛。因此，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能受到重大不利影響。

倘我們未能保持充足存貨，或倘我們的存貨管理不善，我們的銷售可能會下跌，或產生高額的存貨相關費用，這可能會對我們的財務狀況及經營業績產生負面影響。

我們的存貨主要包括原材料、在製品及產成品。截至2023年、2024年及2025年12月31日，我們的存貨分別為人民幣59.3百萬元、人民幣49.2百萬元及人民幣60.7百萬元。我們的業務模式需要我們有效管理存貨。

我們依賴我們的需求預測作出原材料及耗材的採購決定，並加快生產進度以管理存貨。然而，有關需求可能不時出現重大變動，而我們未必能夠一直作出準確預測。需求可能受

風險因素

整體市況、終端市況、新產品推出、定價及折扣影響，且並非全部屬於我們控制範圍以內。此外，隨著我們開發及營銷新產品，我們可能無法成功建立穩定及良好的供應商關係或準確預測需求。購買若干類型的原材料及耗材可能需要頗長交貨時間及大量預付款項，且可能無法退還。此外，由於我們計劃繼續擴大產品供應，我們預期將納入更多原材料及耗材，這將使我們更難以有效管理存貨及物流。

我們的存貨按成本及可變現淨值的較低者列值。存貨成本按加權平均法釐定。可變現淨值指存貨的估計售價減去所有預計完成成本及銷售的必要成本。截至2023年、2024年及2025年12月31日，我們的存貨撇減分別為人民幣11.5百萬元、人民幣12.8百萬元及人民幣15.2百萬元。請參閱「財務資料—綜合財務狀況表選定項目之討論—存貨」。倘我們繼續出現存貨撇銷，我們的盈利能力、財務業績及前景將受到負面影響。

我們無法保證我們的存貨水平將能夠迅速滿足客戶需求，這可能對我們的收入造成不利影響。我們也無法保證所有存貨可在合理時期內出售。倘若我們未能有效管理存貨，我們可能面臨存貨儲存成本增加、存貨陳舊風險增加、存貨價值下降及大量存貨撇銷。上述任何情況均可能對我們的經營業績及財務狀況造成重大不利影響。另一方面，倘若我們低估對我們產品的需求，或倘若我們的供應商未能及時供應，我們可能面臨存貨短缺，這可能導致客戶群減少及收入損失，任何一項均可能損害我們的業務、財務狀況及經營業績。

倘我們無法按時大規模製造或交付優質產品，我們的業務可能會受到重大不利影響。

大量生產等離子處理設備對我們的未來財務前景至關重要。我們控制整個生產流程以及時滿足客戶的發貨需求。儘管我們一直提升產能，倘客戶需求急增，我們可能難以管理生產設施及在交付截止日期完工。倘我們的任何生產設施在供應產品方面出現中斷、延誤或干擾，我們向客戶交付產品的能力將會受到影響。未能滿足客戶要求及生產流程中出現的質量控制問題可能會阻礙我們達到規定的交付期限。例如，良率下降會對我們的生產效率及產品質量產生不利影響。我們亦可能遭遇第三方物流服務提供商導致的出貨延誤。該等延誤或產品質量問題可能會對我們履行訂單的能力造成實時重大不利影響，並損害我們的聲譽及品牌，從而影響我們的業務、經營業績及財務狀況。

此外，倘我們的生產設施或供應商遭遇任何困難或原材料短缺，或倘我們的供應商因其他原因無法或不願繼續提供所需數量的原材料，或根本無法提供原材料，我們的供應可能會中斷，而我們可能須尋求替代供應來源。該過程將耗時較長，且可能成本高昂且難以實行。供應中斷將對我們如期交付產品的能力造成不利影響，繼而導致銷售減少。

風險因素

我們在不同國家及司法管轄區開展業務，面臨國際及跨境業務固有的法律、監管、經營及其他風險。

於2023年、2024年及2025年，我們的海外業務收入分別佔同年總收入的30.8%、24.9%及41.5%。我們預期在國際市場上進一步擴張，並可能面臨以下風險：

- 在提供產品、服務及支持、在國際市場招聘人員以及有效管理銷售渠道及分銷網絡方面面臨的挑戰；
- 由於不利的市場條件、激烈的競爭、不具吸引力的產品及服務、我們售價的下行壓力以及與我們國際業務運營相關的任何其他固有風險，而導致未來各個年度的收入波動；
- 在新市場中實現產品商業化的挑戰，其中我們對當地市場動態的經驗有限，並且概無現有或已開發的銷售、分銷及營銷基礎設施；
- 在處理我們可能不熟悉的監管制度、監管機構及政府政策，以便獲得在不同司法管轄區製造、營銷及銷售產品或將產品銷往不同司法管轄區所需的許可證、執照及批准方面存在困難；
- 我們在開展業務的不同國家或司法管轄區進口原材料及耗材或出口我們的產品時，當地政府及中國政府制定的海關法律、法規、關稅及配額發生不利變化，或我們或我們的供應商未能遵守上述法律、法規、關稅及配額；
- 知識產權的保護程度可能減弱及可能侵犯第三方知識產權；
- 不同國家及司法管轄區的會計處理差異、潛在的不利稅務影響及外匯損失；
- 無法有效執行合約或法律權利；及
- 法律、法規及政策的變化以及相關國家及司法管轄區內的政治、經濟及市場不穩定或內亂。

倘我們無法有效避免或減輕該等風險，我們在國際市場的擴張能力將受到損害，或我們的國際業務可能無法實現或維持盈利能力，這可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景產生重大不利影響。

風險因素

倘我們未能維持或提升品牌知名度，或在此過程中產生過多開支而未能取得預期利益，我們的聲譽、業務、財務狀況及經營業績或會受到影響。

我們認為維持及提升我們的品牌對於我們業務的成功至關重要。知名品牌對於提高我們對客戶的吸引力非常重要。由於我們於競爭激烈的市場中運營，維持及提升品牌直接影響我們保持市場地位的能力。成功推廣我們品牌將取決於我們營銷工作的有效性及我們自滿意客戶取得的口碑推薦。

於2023年、2024年及2025年，我們產生的分銷及銷售費用分別為人民幣9.0百萬元、人民幣8.7百萬元及人民幣10.3百萬元，分別佔我們同年總收入的6.5%、5.8%及5.9%。我們在推廣品牌時可能會產生額外費用。這些措施的結果可能無法彌補增加投資的成本。我們無法保證我們的營銷工作將會成功，亦無法保證其將會產生可證明成本合理性的巨大收益。任何此類失敗均可能導致我們的市場認知度和地位下降，並對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們對經銷商的運營控制有限。由於與我們的經銷商行為及其可能違反經銷協議有關的風險，我們的業務可能會受到負面影響。

我們委聘第三方經銷商營銷及銷售我們的產品。經銷商的表現、銷售我們產品的能力和經銷網絡對我們的快速增長至關重要，這可能會對我們的收入及盈利能力造成直接影響。概不保證我們能夠發現經銷商違反其經銷協議條文的情況。經銷商不合規可能對我們的品牌聲譽造成負面影響並擾亂我們的銷售。

此外，我們可能面臨經銷商的欺詐或其他不當行為的風險。經銷商的欺詐或其他不當行為可能涉及向客戶作出未經授權的失實陳述、挪用第三方知識產權及其他專有權利以及進行賄賂或其他非法付款。在任何該等情況下，我們可能須就該經銷商的欺詐或不當行為對客戶承擔責任。不論申索是否有充分理據，任何申索均可能使我們面臨費用高昂的訴訟，並對我們的財務資源造成巨大壓力及分散管理層人員的注意力，任何該等情況均可能導致我們客戶投訴、監管及法律責任以及對我們的聲譽造成嚴重損害。

原材料價格上漲或供應短缺可能會擾亂我們的供應鏈，增加我們的生產成本並延遲向客戶交付我們的產品。

我們依賴第三方供應商提供製造等離子處理設備所需的各種材料。我們的產量及生產成本取決於我們能否以具競爭力的價格採購主要原材料。然而，受外部因素影響，如商品價格波動、供需變化、物流及加工成本、我們對供應商的議價能力、通貨膨脹以及政府法規和政策，我們所用的原材料受價格波動影響。

風險因素

我們的原材料供應短缺或延遲，可能導致價格偶爾調整或延遲我們的生產及向客戶交付。我們日後或會面臨某些原材料價格波動及供應短缺的情況，而該等材料的供應及定價的可預見性可能有限。倘我們因未能及時取得順利製造及交付產品所需的材料而無法滿足我們產品的需求，我們的業務可能會嚴重受損，而我們產品的市場接受度可能會受到不利影響。

我們依賴供應鏈的穩定性以及若干關鍵供應商，失去彼等可能會對我們的業務造成不利影響。

我們的採購主要包括採購原材料、設備零部件及服務。於往績記錄期間各年度，我們五大供應商的採購額分別佔我們總採購額的25.9%、30.7%及28.2%。於往績記錄期間各年度，我們最大供應商的採購額分別佔我們總採購額的9.6%、10.7%及10.6%。我們無法向閣下保證我們的主要供應商與我們之間將不會產生任何爭議，或我們將能夠與現有供應商保持穩定的業務關係。

倘任何特定原材料或設備零部件的全部或大部分供應商無法或不願滿足我們對數量、質量或時間的要求，我們可能出現供應短缺或採購成本上升的問題。我們的供應商可能出於各種我們無法控制的原因而無法滿足我們的需求，這些原因包括火災、自然災害、極端天氣、生產問題、傳染病、罷工、運輸中斷或政府監管等。供應中斷亦可能由於供應商財政困難(包括破產)而引致。更換供應商可能需要較長的交付時間。我們未必能夠在合理的時間內或根本無法尋找到足夠數量且質量合適或按可接受價格的可替代供應商。供應持續中斷可能對我們的成本造成壓力，而我們無法向閣下保證可將任何全部或部分增加的成本及時轉嫁予客戶，或根本無法轉嫁，因而可能對我們的業務、整體盈利能力及財務表現產生不利影響。

我們的產品存在未被發現的缺陷、故障或可靠性問題，市場或會減少使用我們的產品、損害我們的聲譽，並使我們面臨產品責任和其他索賠。

我們的客戶通常對產品的質量、性能及可靠性制定嚴格規格，而我們的產品必須符合該等規格。由於產品設計及生產流程複雜，我們的產品在首次推出時或開始商業出貨後可能存在未被發現的缺陷或故障，這可能需要更換或召回產品。此外，生產流程中使用的原材料變動可能導致我們的產品不合格。倘我們的產品出現缺陷及故障，我們可能會損失收益、增加成本(包括保修開支及與售後服務有關的成本)、取消或重新安排訂單或出貨量以及產品退貨或折扣，而任何該等情況均會損害我們的經營業績。

此外，我們產品的生產涉及高度複雜的流程。某些問題在生產過程的早期階段可能難以發現，並且往往耗時、昂貴或無法糾正，亦可能導致我們的客戶或其他人士向我們提出索賠，並使我們承擔責任及損害賠償。我們的聲譽或品牌可能因該等問題而受損，導致客

風險因素

戶可能不願意購買我們的產品，這可能對我們挽留現有客戶及吸引新客戶的能力造成不利影響，並可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

無法取得我們的業務營運適用的必要批文、執照或許可證可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

根據我們經營所在司法管轄區的法律及法規，我們須持有多項批文、執照、許可證及證書方可經營業務。請參閱「業務 — 執照、許可證及批文」。遵守這些法律及法規可能需要大額開支，並可能帶來沉重負擔，而任何不合規行為均可能使我們承擔責任。此外，若干領域(如數據安全及網絡安全)的監管規定相對較新，且在不斷演變。有關進一步詳情，請參閱「監管概覽 — 有關數據、網絡及信息安全的法規」。因此，隨著新法律及法規的出台及頒佈，以及對現有法律及法規的解釋及應用的完善，我們無法保證不會因為此方面的變化及發展而被發現違反任何未來的法律、法規及政策或現行有效的法律、法規及政策。倘我們並無遵守法律，或無法完成、獲得或維持任何必要的執照或批文或於我們經營所處的任何司法管轄區進行必要的備案，我們可能會面臨不利後果。

此外，倘我們因頒佈新法律及法規或其他原因而須更新我們的現有執照或許可證或獲得新執照或許可證，無法保證我們將能夠符合必要的條件及要求，或及時取得所有必要批文、執照、許可證及證書。倘我們未能取得所需政府批文或在取得所需政府批文時出現重大延誤，我們的營運可能受到嚴重干擾，從而可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們的經營表現部分取決於我們在開展業務所在的所有司法管轄區內行使知識產權並保持自由經營的能力。

我們認為，我們的專利、設計專有權、商標、版權、域名、技術訣竅、專有技術及類似知識產權對我們的成功至關重要，且在我們開展業務所在的司法管轄區，我們依賴知識產權法及合同安排(包括與我們的所有僱員、供應商及分銷商簽訂的保密協議)的組合來保障我們的專有權及保持自由經營。請參閱「業務 — 知識產權」。儘管採取了上述種種措施，我們的任何知識產權仍可能被質疑、喪失效力、被規避或被盜用，或相關知識產權未必足以為我們提供競爭優勢。

交易對手可能違反保密、發明轉讓及不競爭條款，而我們未必有充分的補救措施應對任何相關違約行為。因此，我們可能無法在所有相關司法管轄區有效保護我們的知識產權或強制執行我們的合同權利。防止他人未經授權地使用我們的知識產權存在困難且成本高昂，且我們採取的措施可能不足以防止我們的知識產權被盜用。倘我們訴諸訴訟以強制執

風險因素

行我們的知識產權，相關訴訟可能導致高昂費用，並分散我們的管理及財務資源。我們無法保證將在相關訴訟中勝訴。此外，我們的商業秘密可能遭洩露或因其他原因而被我們的競爭對手獲得或獨立發現。倘我們的僱員在為我們工作時使用他人擁有的知識產權，則可能會因與技術訣竅和發明相關的權利而產生糾紛。倘未能保護或強制執行我們的知識產權，則我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

我們可能會侵犯第三方的知識產權，這可能導致我們面臨耗時費錢的知識產權侵權索賠。

我們無法確定我們的運營或我們業務的任何方面不會或將不會侵犯或以其他方式侵犯第三方持有的商標、專利、版權、專有技術或其他知識產權。我們亦可能於未來不時受到與其他知識產權相關的法律訴訟和索賠。此外，在我們不知情的情況下，我們的產品、服務或業務的其他方面可能會侵犯第三方的商標、專利、著作權、專有技術或其他知識產權。此類知識產權的持有人可能會在中國或其他司法管轄區尋求對我們實施此類知識產權。如果第三方對我們提出侵權索賠，我們可能會被迫從我們的業務和運營中挪用管理層的時間和其他資源來為這些索賠進行辯護，無論這些索賠是否有理有據。

此外，中國知識產權相關法律的應用和解釋，以及中國商標、專利、著作權、專有技術或其他知識產權的授予程序和標準仍在不斷演變，我們無法向閣下保證中國法院或監管機構會同意我們的分析。如果我們被發現侵犯了任何其他的知識產權，我們可能要為我們的侵權行為承擔法律責任，或可能被禁止使用這些知識產權，我們可能要支付許可費用或被迫開發自己的替代產品。因此，我們的業務、財務狀況、經營業績和前景可能會受到重大不利影響。

整體經濟狀況的低迷或波動可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及流動性產生重大不利影響。

我們的銷售及盈利能力在很大程度上取決於整體經濟狀況及客戶競爭所在市場對終端產品的需求。經濟及金融市場疲弱可能導致我們目標產品群的需求下降。經濟不明朗因素在多方面影響我們這類業務，令我們難以準確預測及規劃未來營運活動。終端用戶需求下降可能影響客戶對我們產品的需求，而金融市場信貸緊縮可能導致消費者及企業推遲支出，其中任何一項均可能導致客戶取消、減少或延遲對我們的現有及未來訂單。

我們可能無法準確評估市場及經濟狀況變動對我們業務及營運的影響。經濟狀況的任何不利變動(包括任何衰退、經濟放緩或信貸市場中斷)亦可能導致對我們產品的需求下降。此外，我們的供應商或經銷商出現財務困難可能導致產品延遲、應收款項違約增加及存貨

風險因素

困境。所有這些與全球經濟狀況有關的因素(並非我們所能控制)可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及流動性造成不利影響。

安全漏洞及其他干擾可能會損害我們的機密及專有信息，這可能會對我們的業務及聲譽造成損害。

我們收集及儲存在我們的業務運營中產生或與之相關的業務數據及交易數據，包括我們的業務及與客戶、供應商及業務夥伴進行交易的數據。請參閱「業務 — 信息技術及數據安全」。妥善保管這些數據至關重要。儘管我們採取了數據安全及保護措施，但我們的信息技術及基礎設施可能容易受到黑客的破壞、僱員錯誤行為、瀆職或自然災害、斷電或通訊故障等其他干擾因素的影響。上述任何破壞行為均可能會損害我們的網絡及當中所儲存的數據，可能導致法律及監管行動、營運及客戶服務中斷，以及損害我們的業務、聲譽及日後營運。

我們的業務很大程度上取決於我們的管理層和包括研發人員在內的高技能人才的努力，如果失去其服務，我們的業務可能會嚴重受損。

我們的未來業績取決於我們的管理層在監督、執行業務計劃、發現及尋求新機會和產品創新等方面的服務與貢獻。管理層的任何服務流失都會大大延遲或阻礙我們實現我們的戰略業務目標，並對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。我們的管理團隊可能會不時因高級職員的聘用或離職而發生變化，進而可能擾亂我們的業務。僱用合適的替代者並使彼等融入現有團隊也需要大量的時間、培訓和資源，並可能影響我們當前的企業文化。

此外，對高技能人才的競爭往往非常激烈，為了吸引並留住研發團隊中的高技能人才，我們可能要花費巨額成本。我們可能無法成功地吸引、整合或留住合資格的人才來滿足我們當前或未來的需求。我們可能在與其他公司爭奪僱用並留住具有適當資質的高技能人才方面面臨困難，特別是工程及產品開發方面的人才。此外，求職者和現有員工通常會考慮彼等在就業時獲得的股權獎勵的價值。倘我們的股權或股權獎勵的估計價值下降，可能會對我們留住高技能人才的能力產生不利影響。倘我們無法吸引新人員或留住及激勵現有人員，我們的業務及前景可能會受到不利影響。

我們的管理層、僱員或其他第三方可能涉及不當行為或從事其他不正當活動(包括不遵守監管標準及要求)，這可能給我們帶來重大責任、損害我們的聲譽，或以其他方式導致對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響的其他後果。

不當行為可能包括違法、欺詐或其他不當活動。例如，未能遵守我們的政策及程序或與環境、健康或安全問題相關的監管要求、賄賂外國政府官員、進出口管制、游說或類似活動，任何其他適用的法律或法規或者行政命令或法院判令。儘管我們已實施政策、程序

風險因素

及控制措施來防止及發現該等活動，惟該等預防措施可能無法防止所有的不當行為。因此，我們可能面臨未知的風險或損失。由於我們的任何管理層、僱員、供應商、代理商或商業合作夥伴的不當行為或其他不當活動，導致我們未能遵守適用法律或法規或者行政命令或法院判令，可能會損害我們的聲譽，並可能使我們受到罰款及處罰、賠償或其他損害或失去當前及未來的客戶合約，任何一項均會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

我們面臨與僱員、競爭對手、業務夥伴或其他方出現訴訟和糾紛有關的風險，這可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景產生不利影響。

我們可能面臨外部或內部各方提出的各類糾紛或索賠。我們可能不時出現勞務糾紛和不利的僱員關係。這些糾紛及日後任何的勞務糾紛和不利的僱員關係可能會導致法律訴訟，造成我們的聲譽受損、金錢損失、運營中斷或管理層注意力轉移。

我們亦可能與競爭對手、供應商、業務夥伴或政府實體出現合同糾紛、知識產權侵權或法律合規爭議。該等申索及糾紛可能演變為訴訟或執法行動。我們無法保證我們在日常業務過程中不會面臨法律訴訟。法律訴訟會分散注意力且費用高昂，因為其可能會導致我們承擔抗辯費用、動用大部分資源並轉移管理團隊對我們日常運營的注意力，任何一項均可能損害我們的業務。倘判決不利，我們可能需支付巨額金錢賠償，承擔重大責任或暫停或終止部分業務。因此，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能會受到重大不利影響。

對於我們可能面臨的責任或損失，我們的投保或許並不足以覆蓋，因此，倘出現任何此類責任或損失，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能會受到重大不利影響。

我們面臨與業務有關的各種風險，可能缺乏充足的保險範圍或並無相關保險範圍。截至最後實際可行日期，我們已購買及維持我們認為對我們的業務規模及類型而言屬慣常且符合中國標準商業慣例的保單。截至最後實際可行日期，我們並無投購產品責任保險，也無投購任何業務中斷或訴訟保險。請參閱「業務 — 保險」。無法保證日後不會對我們提出產品責任申索或其他訴訟，或我們將能按可接受的條款購買產品責任保險或其他相關保險。倘我們因火災、爆炸、水災或其他自然災害、我們的網絡基礎設施、生產設施或業務營運中斷或任何重大訴訟而產生重大損失或責任，則我們的經營業績可能會受到重大不利影響。我們目前的投保範圍未必足以防止我們遭受任何損失，且無法確定我們將能夠及時根據我們目前的保單成功索賠損失，或根本無法索賠損失。倘我們須對未投保的損失或投保損失的金額及申索承擔超出我們保險範圍的責任，則我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能受到重大不利影響。

風險因素

我們可能因在中國內地自有及租賃的現有物業存在缺陷而受到重大不利影響。

截至最後實際可行日期，我們租賃10棟樓宇，總建築面積約為12,985.82平方米，作為我們的辦公室、生產基地及僱員宿舍。截至最後實際可行日期，我們已根據中國內地適用法律及法規向相關主管部門完成登記該等租賃樓宇的三份租賃協議。據我們的中國法律顧問所告知，倘我們或業主未能按相關主管部門的規定就我們的租賃樓宇登記這些租賃協議，我們可能會就每份未登記租賃協議被處以人民幣1,000元至人民幣10,000元的罰款。無法保證相關政府機關不會因這些租賃協議未作登記而對我們施加行政處罰。

我們使用若干租賃物業的合法權利可能受到挑戰或限制。

截至最後實際可行日期，我們租賃的兩處物業的出租人尚未提供業權契據，而我們租賃的其他三處物業的出租人尚未提供相應業主的租賃授權證書或其他共有人書面同意租賃的確認文件。儘管我們的租賃物業缺乏若干業權證書或物業擁有人的租賃授權證書或確認其他共同擁有人書面同意租賃的相關文件，但該等物業均可輕易替換，且並非我們的主要生產及經營場所。根據中國相關法律及法規以及據我們的中國法律顧問所告知，由於缺少相關樓宇的所有權證書或樓宇擁有人的租賃授權證書或其他書面確認共有人同意租賃事宜的相關文件，我們佔用該等物業的權利可能會受到不利影響。詳情請參閱本文件「業務 — 物業」。我們無法向閣下保證該等物業的業主擁有向我們出租相關物業的權利。據我們的中國法律顧問所告知，如果我們租用的物業的擁有權及／或有關租賃的效力遭第三方質疑，我們未必能夠繼續使用該物業。在此情況下，我們將需遷至其他場所，這可能會導致額外成本。如因該等物業業權的產權負擔或政府行動而產生爭議，我們可能難以繼續租用該等物業且日後可能需搬遷。

倘我們無法維持有效的內部控制，我們或無法準確地報告我們的財務業績或預防欺詐，且我們的業務、財務狀況、經營業績及聲譽可能受到重大不利影響。

我們的成功取決於我們能否有效利用標準化的管理體系、信息系統、資源及內部控制。隨著我們的不斷擴張，我們須要對我們的財務及管理控制、申報系統及程序以及其他內部控制及合規程序進行修改及完善，以滿足我們不斷轉變的業務需求。倘我們無法完善我們的內部控制、系統及程序，則有關控制、系統及程序或變得無效，導致錯誤、信息缺失或生產中斷，從而可能對我們的業務造成不利影響。倘我們未成功發現並消除內部控制漏洞，我們有效管理業務的能力或會受到影響。

風險因素

我們面臨自然災害、衛生疫情及其他突發事件或其他干擾的相關風險，這可能會嚴重干擾我們的營運。

我們的業務可能因自然災害(如地震、火災、颱風或水災)、爆發大範圍衛生流行病或疫情或其他事件(如戰爭、恐怖主義行為、環境事故、無法供電或通訊或停電或通訊中斷)而受到重大不利影響。甚至可能導致我們或我們的業務夥伴用於營運的設施暫時關閉，這將嚴重干擾我們的營運，並對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。倘我們的任何僱員或業務夥伴的僱員被懷疑感染任何傳染病或流行病，我們的營運可能會受到干擾，因為這可能要求我們或他們隔離部分或全部這些僱員或對我們營運所用的設施進行消毒處理。此外，倘自然災害、衛生流行病或疫情或其他突發事件及干擾損害全球或中國整體經濟，我們的收入及盈利能力可能會大幅下降。

與我們在主要營業地點的業務及行業有關的風險

中國或全球經濟、政治或社會狀況或我們經營所在國家及地區政府政策的變化，可能對我們的業務及營運造成重大不利影響。

我們絕大部分業務均位於中國。因此，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能在很大程度上受到中國整體政治、經濟及社會狀況以及中國整體經濟持續增長的影響。

中國經濟在過去數十年大幅增長，中國政府已採取多項措施鼓勵經濟增長。其中一些措施可能會使中國整體經濟受益，但對我們的影響可能有所不同。我們的區域市場或我們可能開展業務的任何其他市場的任何經濟下滑(不論實際或預期)、經濟增長率的進一步下降或其他不確定經濟前景均可能影響我們的業務、財務狀況及經營業績。

此外，全球經濟、政治及社會狀況正急速演變，並存在不明朗因素。例如，衛生流行病對全球經濟造成巨大下行壓力。地緣政治緊張局勢及衝突、能源危機、通脹風險、利率上升、金融體系不穩及美國聯邦儲備局收緊貨幣政策，為全球經濟帶來新挑戰及不明朗因素。目前尚不清楚這些挑戰及不確定性會否受到控制或獲得解決，以及它們可能對全球政治及經濟狀況產生的長期影響。此外，美國或其他司法管轄區不時單方面實施制裁及出口管制措施。這些措施可能對目標國家、市場及／或實體造成重大影響。中國公司或會受這些制裁或出口管制措施影響。我們也可能面臨與受制裁或出口管制的業務夥伴進行交易的風險。因此，我們可能因遵守這些複雜的法規及措施而產生額外成本，並可能因任何違反而面臨處罰，即使是無心之失。

風險因素

H股持有人可能須就我們派付的股息或轉讓H股所變現的任何收益繳納中國所得稅。

名列本公司H股股東名冊的H股持有人(即非中國居民個人或非中國居民企業)須根據適用的稅務法律及法規就我們收取的股息及該等股東通過出售或以其他方式轉讓股份實現的收益繳納中國所得稅。

根據個人所得稅法及《中華人民共和國個人所得稅法實施條例》(均於2019年1月1日生效)，對於從中國境內取得的任何股息或股份轉讓收益，適用於非中國居民個人的稅項按20%的比例徵收並應由扣繳義務人代扣代繳。根據於2006年12月8日執行的《內地和香港特別行政區關於對所得避免雙重徵稅和防止偷漏稅的安排》(「安排」)，中國政府可根據中國法律就中國公司向香港居民支付的股息徵收稅項，但所徵稅款(如果股息受益所有人並非直接擁有支付股息公司至少25%股權的公司)不應超過股息總額的10%。

根據於2018年12月29日最新修訂並實施的《中華人民共和國企業所得稅法》及於2024年12月6日最新修訂並於2025年1月20日實施的《中華人民共和國企業所得稅法實施條例》，非居民企業在中國境內未設立機構、場所的，或者雖設立機構、場所但取得的所得與其所設機構、場所沒有實際聯繫的，應當就其來源於中國境內的所得按10%的減低稅率繳納企業所得稅。根據安排，中國居民企業向香港居民支付的股息可在香港或根據中國法律進行徵稅。然而，倘股息受益所有人為香港居民，則所徵稅款不應超過：(i)如果香港居民是直接擁有支付股息之中國居民企業至少25%資本的公司，為股息總額的5%；(ii)在其他情況下，為股息總額的10%。

中國稅務機關對中國適用稅務法律及法規的詮釋及執行，包括是否及如何向非中國居民股東徵收所得稅將根據當時生效的法律及法規釐定。我們H股的非中國居民持有人應注意，彼等可能須就通過出售或以其他方式轉讓H股而實現的股息及收益繳納中國所得稅。

閣下可能在向本公司及管理層送達法律程序文件及執行針對本公司及管理層的判決方面遇到困難。

我們是一家根據中國法律註冊成立的公司，且我們絕大部分的業務、資產及運營位於中國。此外，我們的大部分董事及行政人員均居住在中國。因此，閣下可能無法直接向我們或居住在中國的有關董事或行政人員送達法律程序文件，包括根據美國聯邦證券法或適

風險因素

用州證券法產生的事項。根據最高人民法院頒佈並於2024年1月29日生效的《關於內地與香港特別行政區法院相互認可和執行民商事案件判決的安排》，當事人如接獲中國任何指定人民法院或任何指定香港法院就任何民商事案件作出的可執行最終法院判決（特定類別除外），可申請中國相關人民法院或香港法院認可並執行有關判決。

中國並未與美國、英國、日本及許多其他國家訂立相互認可和執行法院判決的條約。再者，香港並未與美國訂立相互執行判決的安排。根據《中華人民共和國民事訴訟法》及其他適用法律、法規及詮釋，考慮到中國與判決地所在國之間關於相互執行法院判決的條約，在美國和上述任何其他司法管轄區獲得的法院判決可在中國或香港得到認可和執行。

政府對貨幣兌換的控制以及對人民幣匯入及匯出中國的限制可能會對閣下的投資價值產生不利影響。

外幣兌換及匯款須遵守中國外匯法規。由於我們可能會將人民幣收益兌換為其他貨幣以履行我們的外幣義務，例如支付我們股份的股息，因此無法保證我們將有足夠外匯以符合該等規定。根據現行中國外匯法規，經常賬戶項目的支付，包括利潤分配、利息支付以及與貿易及服務相關的外匯交易，可以在無需經國家外匯管理局事先批准的情況下以外幣進行，惟需遵守若干程序規定。然而，倘該等外匯政策的任何變動導致我們無法獲得足夠的外幣，可能會影響我們以外幣向股東支付股息的能力。

匯率波動可能導致外匯虧損。

人民幣兌美元及其他外幣的匯率會出現波動，並受到國際政治及經濟狀況變動以及本地市場供求等影響。概不保證在某一種匯率下，我們將有足夠的外匯來滿足我們的外匯需求。很難預測未來市場力量或政府政策可能如何影響人民幣與港元、美元或其他貨幣的匯率。

[編纂][編纂]將以港元接收。因此，人民幣兌美元、港元或任何其他外幣升值可能會使[編纂]所得款項貶值。反之，人民幣貶值可能會對我們任何以外幣計值的股份價值和應付股份股息價值造成不利影響。此外，我們可用於以合理成本降低外匯風險的工具有限。任何此等因素均可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響，並可能降低按外幣計算的股份及應就其支付的股息價值。人民幣匯入及匯出中國須遵守中國若干法律及法規。

風險因素

我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到國際政策以及國際出口管制及經濟制裁的重大不利影響。

若干境外司法管轄區不時以各種形式(如繁重關稅或苛刻貿易條件)對若干國家、個人及法律實體實施或可能實施出口管制、經濟制裁或其他貿易相關措施，這些措施在一定程度上禁止或限制進出口活動。出口管制及經濟制裁法律或法規的變動可能影響我們於其他國家的業務、出口或銷售及／或可能令我們遭受限制、處罰或罰款。

此外，近期中美貿易緊張局勢導致對兩國多項商品貿易(包括高科技產品、半導體及電子產品)徵收更高額關稅。例如，出口管制條例的新的第744.23條(稱為「超級電腦和半導體製造最終用途限制」)規定了許可證要求，即出口商、再出口商或轉讓人知悉或有理由知悉受出口管制條例所規限的若干物品旨在用於「超級電腦」最終用途或擬用於半導體製造最終用途。倘美國及中國未能達成協議解決問題，貿易限制可能會擴大。概不保證中美貿易緊張局勢會如何發展，也不保證正在或將會受到兩國實施的出口管制、制裁、關稅或新貿易政策影響的貨物範圍及程度會否出現任何變動。我們無法預測持續的中美貿易緊張局勢的影響以及對本行業及全球經濟產生的影響。此外，於2023年8月9日，拜登政府發佈《關於處理美國對受關注國家的若干國家安全技術及產品投資的行政命令》(「推翻CFIUS行政命令」)，授權美國政府建立並執行境外投資審查制度(「境外投資計劃」)。於2024年10月28日，財政部頒佈了《關於美國對受關注國家的若干國家安全技術及產品投資的規定》(「最終規定」)，以實施2023年8月9日的總統令。最終規定已於2025年1月2日生效。[編纂]完成後，待最終規定生效後，美國人士可能無法根據最終規定項下的公開交易證券例外情況[編纂]於我們的H股。

概無法保證我們銷售或客戶銷售其產品將不受制於美國實施的限制措施。此外，倘我們日後向其他受制裁或出口管制的國家出口產品及／或倘出口管制或制裁的範圍擴大，則我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到重大不利影響。

此外，我們無法控制客戶銷售及／或出口其終端產品的國家。倘客戶終端產品的出口銷售被限制、禁止或受制於任何司法管轄區實施的任何國際政策或國際出口管制或經濟制裁的任何貿易條件，則客戶對我們產品的需求可能下降，因而可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

風險因素

未能完全遵守中國目前或未來的環境、安全及職業健康法律及法規可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們的業務須遵守有關環境、安全及職業健康事宜的若干中國法律及法規。根據該等法律及法規，我們須維持安全的生產環境及保障僱員的職業健康。儘管我們已定期檢查我們的營運設施並定期進行設備維護，以確保我們的營運符合適用法律及法規，我們無法向閣下保證我們日後在生產過程中不會經歷任何重大意外或工傷。

我們的生產過程會產生廢氣、污水及固體廢物等污染物。我們的製造業務向環境排放廢水及其他污染物可能導致我們須承擔補救有關排放的成本方面的責任。我們無法向閣下保證將發現所有會導致重大環境責任的情況或日後採納的任何環境法律將不會使我們的經營成本及其他開支大幅增加。倘若中國日後實施更嚴格的環保標準及法規，我們無法向閣下保證我們將能以合理成本遵守有關新法規，或根本無法遵守有關法規。實施額外環保措施及／或未能遵守新環保法律或法規而導致生產成本增加，可能對我們的業務、財務狀況或經營業績造成重大不利影響。

作為我們生產運營的一部分，我們從事某些固有風險和危險的活動，包括例如使用特殊設備和管理特殊氣體等。因此，我們面臨與該等活動相關的風險，包括洩漏、設備故障、工業事故、火災和爆炸。雖然我們相信我們有足夠的安全生產系統及相關培訓，但該等風險可能導致人身傷亡、財產或生產設施受損或毀壞，以及污染及其他環境損害。任何該等後果(倘屬重大)均可能擾亂我們生產基地的營運，導致業務中斷及法律責任，並對我們的財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

此外，一旦我們成為上市公司，我們將受到監管機構(包括聯交所及證監會)以及中國內地監管機構的各種ESG規則及規例的規限。我們亦須適應有關ESG風險的適用法律項下新訂及持續發展的監管措施以及不斷變化的社會趨勢。投資者對ESG議題日益關注，並傾向於將ESG表現納入其投資決策，而客戶的環保意識日漸增強，偏好綠色環保設計及生產的產品。詳情請參閱「業務—環境、社會及管治」。我們為遵守新訂及不斷變化的法律、法規及社會趨勢所作的努力可能會導致一般及行政開支增加，以及將管理層的時間及注意力從創收活動轉移至合規活動，可能會對我們的業務、財務狀況或經營業績造成不利影響。

風險因素

我們若干有關社會保險及住房公積金供款的做法可能使我們受到處罰。

中國勞動法律法規要求我們向指定政府機構支付各種法定僱員福利，包括養老保險、醫療保險、工傷保險、失業保險、生育保險和住房公積金，以保障我們僱員的利益。根據《中華人民共和國社會保險法》、《社會保險費徵繳暫行條例》及《住房公積金管理條例》，在中國註冊及經營的公司必須在成立30天內辦理社會保險登記及住房公積金繳存登記，並依法為僱員繳納養老保險、醫療保險、工傷保險、失業保險、生育保險等各項社會保險和住房公積金。

於往績記錄期間及直至最後實際可行日期，我們並未根據中國相關法律法規為僱員足額繳納社會保險及住房公積金。請參見「業務 — 僱員」。截至最後實際可行日期，據中國法律顧問告知，概無主管政府機構就此對我們採取行政措施、處以罰款或處罰，亦無要求我們補繳未足額繳納的社會保險及住房公積金供款。然而，無法保證主管政府機構不會要求我們在指定期限內補繳該等未足額款項或對我們處以滯納金，其可能對我們的財務狀況及經營業績造成不利影響。

與我們的財務狀況及額外資金需求有關的風險

未來我們可能需要籌集額外的資金，以執行我們的商業計劃，惟我們可能無法以可接受的條款獲得或根本無法獲得這些資金。

我們日後可能需要額外資金為持續經營提供資金，且我們可能無法於需要時以有利條款籌集額外資金（不論透過股權或債務融資）或根本無法籌集額外資金。倘我們通過公開或私募股權發售籌集額外資金，我們現有股東（包括本次[編纂]的投資者）的所有權權益將會被攤薄，而這些證券的條款可能包括清盤或其他對股東權利造成不利影響的優先權。倘我們透過債務融資籌集額外資金，我們可能受到限制或制約我們採取特定行動的契諾的約束，如產生額外債務、作出資本開支或宣派股息。未能在需要時籌集資金，可能會對我們的財務狀況及我們實施業務計劃及策略的能力造成不利影響。

我們可能面臨貿易應收款項所產生的信貸風險。未能及時收取或根本無法收取我們的貿易應收款項可能會對我們的業務、財務狀況、流動性及前景造成重大不利影響。

我們的貿易及其他應收款項主要包括於日常業務過程中就產品應收客戶的款項。截至2023年、2024年及2025年12月31日，我們的貿易及其他應收款項分別為人民幣26.7百萬元、人民幣61.5百萬元及人民幣84.1百萬元，而我們的應收關聯方款項分別為人民幣39.2百萬元、

風險因素

人民幣51.1百萬元及零。我們亦於2023年、2024年及2025年錄得金融資產及其他項目減值虧損(包括減值虧損撥回或減值收益)人民幣12,000元、人民幣333,000元及人民幣2,652,000。授予客戶的信貸期一般為交付／客戶驗收後最多180日內。請參閱本文件「財務資料 — 綜合財務狀況表選定項目之討論 — 貿易及其他應收款項」。

我們無法保證將能夠及時收回全部或任何貿易應收款項，或根本無法收回。我們的客戶可能面臨無法預料的情況且我們可能無法悉數收到這些客戶的未收回債務付款，或根本無法收到付款，並可能面臨信貸風險。此類事件的發生將對我們的財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們享有的若干政府激勵措施、政府補助及稅收優惠待遇一旦終止或出現變動，可能會對我們的財務狀況及經營業績產生不利影響。

於往績記錄期間，我們受益於優惠稅收待遇及政府補助。企業所得稅法及其實施條例已採納25%的法定企業所得稅稅率。然而，經認定為高新技術企業的企業可減按15%的優惠稅率繳納所得稅。此外，根據企業所得稅法及其相關法規，自2023年1月1日起，合資格研發成本可作100%的額外稅項扣減。倘我們不再享有優惠稅收待遇或倘相關中國法律及法規變更，我們的所得稅開支可能會增加，這將對我們的財務狀況及經營業績造成不利影響。

於往績記錄期間，我們於2023年、2024年及2025年錄得的政府補助分別為人民幣500,000元、人民幣12,000元及人民幣1.0百萬元，其中主要包括專項補貼及其他補貼。請參閱「財務資料 — 損益及其他全面收入表節選部分的說明 — 其他收入」。我們無法向閣下保證我們日後將繼續獲得或受益於該等補助。

我們已根據股份激勵計劃授出及可能繼續授出購股權及其他類型獎勵，這可能導致以股份為基礎的付款開支增加。該等以股份為基礎的獎勵亦可能對我們的經營業績造成不利影響，並稀釋閣下的股權。

我們採納[編纂]購股權計劃並授出購股權，以增強我們吸引及留用極為稱職人才的能力，並鼓勵彼等在我們的發展及業績中獲得專有權益。詳見「附錄六 — 有關董事及主要股東的進一步資料 — 5.[編纂]購股權計劃」。

我們認為，以股份為基礎的獎勵作為整體薪酬方案的一部分，對吸引及挽留關鍵人員和僱員至關重要，而我們計劃日後繼續向僱員授出以股份為基礎的薪酬。因此，我們以股份為基礎的付款開支可能增加，這或會對我們的經營業績及財務狀況造成不利影響，並稀釋閣下的股權。

風險因素

我們金融工具的公允價值變動及相關估值的不確定性已對並可能繼續對我們的財務狀況及經營業績產生重大影響。

於往績記錄期間，我們錄得按公允價值計入其他全面收入（「按公允價值計入其他全面收入」）的應收票據，主要指我們持有的應收銀行承兌匯票。截至2023年、2024年及2025年12月31日，我們按公允價值計入其他全面收入的應收票據分別為人民幣0.6百萬元、人民幣3.7百萬元及人民幣3.8百萬元。我們根據業務需求及投資策略按公允價值基準管理投資及評估投資表現。按公允價值計入其他全面收入的應收票據的公允價值計量詳情（尤其是估值技術及主要輸入數據）於本文件附錄一會計師報告附註35披露。我們按公允價值計入其他全面收入的應收票據的公允價值存在潛在波動。該等資產的估值涉及使用不可觀察的輸入數據，其本身可能具有主觀性且可能無法準確反映市場狀況。估值過程中使用的假設或方法的變化可能導致該等金融資產的報告公允價值出現重大變化。因此，該等資產公允價值的任何不利變動均可能對我們的財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

與[編纂]有關的風險

我們的H股過往並無公開市場且無法保證將會形成活躍的市場，以及我們H股的價格及成交量或會波動。

於[編纂]完成前，我們的H股並無公開市場。我們已向聯交所申請批准我們的H股[編纂]及買賣。然而，概不保證我們的H股將形成活躍的交易市場或[編纂]完成後其將繼續存在。根據適用中國法律，截至本文件日期已發行的所有股份均受自[編纂]起計一年禁售期所規限。倘我們的H股於[編纂]完成後未能形成活躍的公開市場，則H股市場價格及流動性可能會受到重大不利影響。[編纂]由本公司與獨家[編纂]（為其本身及代表[編纂]）磋商後釐定，可能與我們的H股於[編纂]完成後的交易市價有重大差異。我們的H股的市價可能會於[編纂]完成後任何時間下跌至低於[編纂]。

未來在公開市場上大量出售或視作大量出售我們的H股，可能會對我們的H股現行市價以及日後我們籌集額外資金的能力造成重大不利影響，或可能導致攤薄 閣下的持股比例。

未來在公開市場上大量出售或視作大量出售我們的H股，可能會對我們的H股現行市價以及日後我們籌集額外資金的能力造成重大不利影響，或可能導致攤薄 閣下的持股比例。我們H股的市價及我們未來在我們認為合適的時間和價格籌集股本資金的能力可能因日後在公開市場大量出售我們的H股或與我們H股有關的其他證券（尤其是我們的董事、行政人

風險因素

員及控股股東)，或發行新股份或其他證券，或預期可能發生該等出售或發行而受到負面影響。再者，如果我們未來發行更多證券，我們股東的持股量可能會被攤薄。此外，我們可能根據任何現有或未來的購股權激勵計劃發行股份，這將進一步攤薄股東於本公司的權益。我們發行的新股份或股份掛鈎證券亦可能賦予優先於H股所賦予者的權利及特權。我們控股股東持有的股份受若干禁售期(自股份開始在香港聯交所[編纂]當日起計)所規限。儘管我們目前並不知悉任何有關人士有意於禁售期屆滿後出售大量股份，我們無法向閣下保證彼等不會出售任何彼等目前或日後可能持有的股份。有關股東在市場上銷售股份及該等股份日後可供銷售的數量均可能對我們股份的市價造成負面影響。

此外，於[編纂]中認購股份的投資者，於法律及監管、業務及市場或其他原因，他們可能已有在[編纂]完成後立即或一定期間內出售持有的部分或全部H股的安排或協議。該等出售可於短期內或[編纂]後任何時間或期間內發生。任何出售該等投資者根據該安排或協議認購的H股可能對本公司H股的市價產生不利影響，任何大規模出售可能對本公司H股的市價產生重大不利影響，並可能導致本公司H股[編纂]量大幅波動。

我們無法向閣下保證我們將於日後宣派及分派任何金額的股息。

我們派付股息的能力將取決於我們能否產生足夠的盈利。股息分派由董事會酌情決定，並將須經股東會的批准。宣派或派付股息的決定及有關金額取決於多項因素，包括但不限於我們的經營業績、現金流量及財務狀況、營運及資本開支需求、根據中國企業會計準則或國際財務報告準則(以較低者為準)確定的可供分派利潤、組織章程細則及其他章程文件、中國公司法及任何其他適用的中國內地法律及法規、市場狀況、我們的業務戰略及預測、合約限制及責任、稅項、監管限制及董事會不時認為就宣派或暫停派發股息而言屬相關的任何其他因素。因此，無法保證我們未來是否會派付股息，亦無法保證派付時間及形式。在任何上述限制所規限下，我們可能無法根據我們的股息政策派付股息。

我們的控股股東對本公司具有重大控制，彼等的利益未必與我們其他股東的利益一致。

我們的控股股東對釐定提交股東批准的任何公司交易或其他事項的結果有重大影響力，包括但不限於合併、私有化、綜合及出售我們的全部或絕大部分資產、選舉董事及其他重大公司行動。控股股東的利益可能有別於其他股東的利益。倘控股股東導致我們追求與其他股東利益衝突的戰略目標，則其他股東可能會處於不利地位，彼等的利益可能會受損。控股股東與其他股東之間的任何利益衝突亦可能對我們業務計劃的決策及實施等方面造成重大不利影響，進而可能影響我們的業務運營及前景。

風險因素

本文件內有關等離子刻蝕及清潔系統市場的事實、預測及統計數據未必完全可靠。

本文件所載有關中國內地、中國經濟及我們經營所在行業的若干事實、預測及統計數據乃源自若干政府官方刊物。我們已合理審慎轉載或摘錄政府官方刊物以供於本文件內披露。然而，來自官方政府來源的資料並非由我們、獨家保薦人、[編纂]、[編纂]、[編纂]、[編纂]、[編纂]、[編纂]或彼等各自的任何聯屬人士或顧問編製或獨立核實，因此，我們對該等事實、預測及統計數據的準確性不發表任何聲明，而該等事實、預測及統計數據可能與中國境內外編製的其他資料不一致。由於收集方法可能有缺陷或不奏效，或所公佈資料與市場慣例可能有差異，本文件內的有關統計數據可能不準確，或未必可與就其他經濟體編製的統計數據作比較。此外，概不保證該等資料乃按與其他司法管轄區相同基準或相同準確性（視情況而定）呈列或編製。在所有情況下，投資者應權衡相關事實、預測及統計資料所佔比重或其重要性。

本文件所載的前瞻性陳述涉及風險及不確定因素。

本文件載有若干前瞻性陳述及資料，並使用前瞻性詞彙，如「相信」、「預期」、「估計」、「預測」、「旨在」、「有意」、「將會」、「可能會」、「計劃」、「認為」、「預料」、「尋求」、「應」、「可」、「將」、「繼續」及其他類似表述。務請閣下注意，依賴任何前瞻性陳述均涉及風險及不確定性，任何或所有該等假設均可能被證實為不準確，因此，基於該等假設的前瞻性陳述亦可能並不正確。鑒於該等及其他風險及不確定性，本文件所載的前瞻性陳述不應被視為我們對我們的計劃及目標將會實現的聲明或保證，及該等前瞻性陳述應根據多項重要因素加以考慮，包括本節所載的風險因素。根據上市規則的規定，不論是由於新資料、未來事件還是其他原因所致，我們均無意公開更新或以其他方式修訂本文件中的前瞻性陳述。因此，閣下不應過分依賴任何前瞻性資料。本提示聲明適用於本文件所載的所有前瞻性陳述。

閣下應仔細閱讀整份文件，我們強烈建議閣下不應依賴報章或其他媒體所載有關我們或[編纂]的任何資料。

我們鄭重提醒閣下，不應依賴新聞報道或其他媒體所載有關我們及[編纂]的任何信息。於本文件刊發前，報章及媒體報導已有關於我們及[編纂]的消息。該等報刊及媒體報道可能涉及本文件並未包含的若干信息，包括若干經營及財務信息，以及預測、估值及其他信息。我們未授權在報刊或媒體中披露任何該等信息，對任何該等報刊和媒體報道或任何該等信息或刊物的準確性或完整性，我們概不負責。我們不就任何該等資料或刊物的適當性、準確性、完整性或可靠性發表任何聲明。倘任何有關資料與本文件所載資料不符或相衝突，我們概不就此承擔任何責任，且閣下不應依賴有關資料。