

風險因素

[編纂]H股涉及多項風險。閣下於[編纂]H股前，務請審慎考慮本文件所載的全部資料，尤其是下文所述風險。

倘發生以下任何事件，可能會對我們的業務、財務狀況、經營業績或前景造成重大不利影響。倘發生任何該等事件，H股[編纂]可能下跌，且閣下可能損失全部或部分[編纂]。本文件亦載有涉及風險及不確定因素的前瞻性資料。我們的實際業績可能會因多項因素(包括下文所述風險)而與前瞻性陳述所預計者大相逕庭。閣下應按個人具體情況就有意[編纂]向相關顧問尋求專業意見。

與我們的業務及行業有關的風險

下游行業的銷售、生產及市場需求變動，可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們的業務表現與下游行業的銷售、生產及市場需求息息相關。於往績記錄期間，我們的收益幾乎全部來自汽車行業的公司。因此，客戶汽車銷售及生產計劃的變動可能會對業務造成重大影響。汽車銷售及生產具有高度週期性，並取決於整體經濟狀況、消費者信心及偏好等因素。此外，汽車銷售及生產可能受勞資關係或安全管理問題、監管要求、貿易協議、消費者融資的可得性及其他因素影響。汽車銷售下降可能導致我們的客戶降低生產計劃，這可能會對我們的業務、經營業績及財務狀況造成直接、重大及不利影響。

我們的銷售亦受整車廠的庫存及生產水平影響，這進而受其自身銷售表現及生產計劃所驅動。我們無法預測我們的客戶將於何時或在何種程度上決定增加或減少其庫存，或調整生產計劃。過往，我們曾在我們的客戶計劃性減產或停產，以及因不可預見事件導致的非計劃性減產或停產期間經歷相關銷售額下降。倘我們客戶的生產水平出現任何大幅下降，並因此導致其對我們產品的需求大幅減少，可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。此外，我們產品的需求取決於消費者對智能汽車的需求及採用程度。智能汽車市場瞬息萬變，並受技術變更、競爭態勢、政府法規、行業標準以及消費者偏好及行為的影響。倘智能汽車市場未能如我們預期般發展，對我們產品的需求可能會低於預期，這可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

此外，憑藉技術及供應鏈優勢，我們已將業務拓展至其他智能應用。我們於2025年9月宣佈推出無人配送車品牌「川行致遠」，並於2025年11月推出面向智能機器人的基座AI Cube。請參閱「業務 — 業務發展歷程」及「業務 — 我們的產品 — 其他業務」。該等新興市場的發展及需求亦可能影響我們業務拓展的成功與否。具體而言，城市物流無人配送車的商業化取決於多項因素，其中若干因素超出我們的控制範圍，例如自動駕駛技術的進展、監管框架及道路通行政策、路政-許可證的可用情況、客戶採用無人物流解決方案的意願，以及取代人類駕駛員的經濟效益。同樣，對我們AI Cube所支持智能機器人的需求受智能機器人行業的投資及部署週期、相關技術，以及下游機器人製造商擴展自身業務的能力所影響。倘該等市場發展慢於預期，或監管及商業條件不如預期有利，則我們於該等新

風險因素

興市場的業務擴張可能不會成功或低於我們的預期，這可能會對我們的前景、業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

我們可能未能跟上技術的快速變更及不斷演變的行業標準，或未能及時開發及推出新產品或增強型產品。

智能汽車解決方案行業，以及其他智能應用，均以快速及持續的技術變更為特徵。我們未來的成功將部分取決於我們應對該等變更、使產品適應不斷演變的行業標準及監管要求，以及提升產品的性能、功能及可靠性的能力。倘我們未能持續有效地適應，我們的業務可能會受到不利影響。若我們在智能移動出行、無人配送車及機器人領域未能及時開發滿足不斷變化的客戶及終端用戶需求的產品，或若我們開發的產品未能被客戶產品廣泛接納或採用，我們可能無法佔據或維持該等市場的重大份額。此外，新技術的廣泛採用，例如集中式計算架構，可能需要在研發、工具及驗證方面進行大量額外投資。若我們未能跟上快速及創新的技術發展，並在該等新興市場中保持競爭力，我們的未來增長前景可能會受到重大不利影響，且我們的經營業績亦可能受損。

為成功競爭，我們需要持續設計、開發、上市及銷售性能及可靠性較高、包含及整合新功能並符合目標市場成本預期的新產品或增強型產品。激烈的競爭、競爭對手推出新產品或升級產品、整車廠內部開發增加、基於新技術或替代技術的產品市場接受度、新行業標準的出現或消費者偏好的轉變，均可能使我們現有或計劃中的產品競爭力下降，甚至過時。我們在產品設計、開發、驗證或商業化方面亦可能遇到困難，這可能會延遲或阻礙新產品或改良產品的推出。倘我們未能推出滿足客戶不斷變化需求的產品，或未能及時滲透新市場，對我們產品的需求可能會受到不利影響，且我們可能會失去市場份額。進而，我們的業務、經營業績及財務狀況可能會受到重大不利影響。

我們經營所在行業競爭激烈。

智能汽車解決方案行業競爭激烈。我們與多家生產及銷售類似產品的其他公司競爭。除其他因素外，我們的產品在價格、質量、技術創新、設計與性能、製造與銷售能力、交付及客戶服務方面展開競爭。我們的某些競爭對手規模較大，且擁有較我們更雄厚的財務及其他資源。我們的某些競爭對手亦可能因與若干客戶的特殊關係或所有權權益而擁有競爭優勢。我們能否成功競爭，主要取決於我們能否將我們的產品與競爭對手的產品區分開來、能否在客戶要求的時間範圍內持續提供優質產品，以及能否維持具成本效益的生產。我們持續投資於技術及創新，我們認為這對我們的長期增長至關重要。我們的競爭力亦取決於我們能否維持及改進現有產品，同時成功開發及推出獨特的新產品及增強型產品，以預測客戶及終端用戶偏好的變化，並利用新興技術。倘我們未能成功或不如競爭對手成功預測市場發展方向、開發新產品，或適應新技術或不斷演變的監管、行業或客戶要求，我們可能會處於競爭劣勢。

風險因素

此外，日益激烈的競爭可能會減少我們的銷量並增加我們的存貨水平，這進而可能會對價格及利潤率造成下行壓力。因此，我們能否通過持續創新及及時、具成本效益的產品開發而領先於競爭對手，對我們未來的成功至關重要，倘未能如此，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

我們的產品的開發週期可能較長，且我們的研發工作無法保證能產生我們預期的結果。

我們的產品的規劃與實施過程複雜，且產品的開發週期可能較長。此外，產品開發過程中可能存在各種挑戰，尤其是技術或工藝處理等問題。因此，我們可能面臨額外開支及質量風險增加。倘我們未能解決該等問題，該產品的開發可能失敗，而我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到不利影響。此外，整車廠通常不會向其供應商承諾最低採購數量，即使供應商獲指定為若干車輛的供應商。因此，我們無法保證我們能及時成功將該等開發成果商業化並保持良好的利潤率，未能如此行事可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

此外，為保持我們的競爭地位及持續發展業務，我們須繼續為現有及潛在客戶開發及推出新產品。因此，我們已在研發方面作出並可能繼續作出重大投資。於2023年、2024年及2025年，我們的研發開支分別為人民幣1,982.3百萬元、人民幣2,255.8百萬元及人民幣2,642.1百萬元。請參閱「財務資料 — 經營業績的主要組成部分 — 研發開支」。然而，由於研發活動固有的不確定性，並不能保證我們的研發工作將會成功、產生預期結果或能在預定時限及預算內完成，亦無法保證新開發產品將獲市場廣泛接納或享有我們預期的優勢。倘我們未能跟上最新技術發展及行業趨勢，我們的競爭地位可能下降。即使該等產品能夠成功推出，我們亦無法向閣下保證其將獲我們的客戶接納，並達到預期的銷售目標或溢利。若如此，我們的業務、經營業績及財務狀況將會受到重大不利影響。

我們產生的絕大部分收益來自數目有限的主要客戶。

我們產生的絕大部分收益來自數目有限的主要客戶。於2023年、2024年及2025年，我們於往績記錄期間各年度來自五大客戶的收益分別為人民幣11,906.4百萬元、人民幣16,370.0百萬元及人民幣18,076.6百萬元，分別佔我們於相關期間收益的54.3%、59.3%及55.5%，而來自最大客戶的收益分別為人民幣4,996.5百萬元、人民幣6,604.3百萬元及人民幣4,727.8百萬元，分別佔我們於相關期間收益的22.8%、23.9%及14.5%。

倘該等主要客戶未能繼續按與過往水平相若的規模或條款與我們進行交易，我們的業務、財務狀況及經營業績將會受到不利影響。尤其是，該等主要客戶的產品具有技術快速發展的特徵，推出新產品或升級現有產品時需要不同的產品規格或採用新技術或替代技術。因我們未能符合產品規格、未能採用新技術、我們被排除在主要產品推出週期之外或任何其他原因而導致任何主要客戶的業務流失或減少，均可能對我們的經營業績造成重大不利影響。此外，我們的業務及經營業績亦受到主要客戶經營表現的影響。智能汽車行業競爭激烈，我們客戶車輛的市場需求可直接影響其訂單量。我們

風險因素

客戶的經營表現進而又受到諸多因素的影響，包括其模式的市場接受度及競爭能力、品牌定位及營銷投入、產品質量及可靠性、定價策略及售後服務。倘我們的任何主要客戶出現銷量下滑或市場份額減少或者流動資金狀況惡化的情形，無論由於需求疲弱、競爭加劇或其他不利因素，其可能會減少向我們採購或延遲向我們付款，這可能對我們的業務、經營業績及財務狀況造成直接負面影響。

倘(i)由於其產品銷售、生產時間表減少或任何其他原因，導致我們來自一名或多名主要客戶的訂單減少、延遲或取消；(ii)一名或多名主要客戶停止使用我們的產品並選擇我們競爭對手的產品；(iii)我們失去一名或多名主要客戶，且無法獲得可替代已流失銷量及溢利的額外或替代客戶；或(iv)我們任何主要客戶未能及時支付我們的產品款項，我們的財務狀況及經營業績可能出現重大波動，且我們的銷量可能下降。

鑒於我們主要客戶的龐大訂單量，我們預期在可預見的未來，我們可能會繼續從數目有限的主要客戶產生絕大部分收益。倘我們與該等客戶的關係未能維持或進一步發展，我們可能無法繼續以與過往水平相若的規模從該等客戶產生收益及溢利，甚或根本無法產生銷售額、收益及溢利。

此外，無法保證我們能夠如同往績記錄期間般挽留現有客戶或吸引新客戶，甚或根本無法挽留或吸引。倘由於我們的產品未能滿足市場要求，或我們的售價缺乏競爭力，或由於本文件所披露的其他因素，導致我們未來無法挽留現有客戶或吸引新客戶，我們的業務、財務狀況及經營業績將受到不利影響。

我們的現有客戶可能不會以任何特定數量採購我們的產品。

在獲得若干整車廠的定點後，我們會設計並開發將在其特定車型上配備的產品。我們通常與客戶訂立框架協議，其中載列產品規格、定價、質保及賠償等主要條款。然而，我們與客戶訂立的合約通常不會列明固定採購數量，這與行業慣例一致。相反，我們通常會收到客戶對與定點相關的車型預期產量的初步估計。該等估計可能由客戶進行修訂，並可能遠高於或遠低於最初估計，導致我們的收益存在不確定性。此外，整車廠可能在車型開發方面出現延誤或取消，這可能導致時間表延長甚或放棄若干車型。因此，取得定點並不能保證帶來收益。此外，整車廠亦可能選擇開發自有產品，這亦可能減少其對我們產品的需求。倘整車廠的實際生產訂單與其預測不符，我們所實現的收益可能少於預期。

此外，倘整車廠的實際產量低於估計，我們可能無法及時取消過剩供應，甚或根本無法取消，而存貨可能積壓，導致存貨持有成本增加及潛在報廢，這可能導致我們的存貨出現減值虧損，從而對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

來自客戶及競爭者的定價壓力可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們設計、開發及製造複雜、優質的產品，並主要供應予整車廠。根據弗若斯特沙利文的資料，在產品生命週期內，整車廠通常要求其供應商降價。我們與整車廠的絕大部分項目均受價格調整機制規限，據此，整車廠可能要求降價。請參閱「業務 — 銷售及營銷 — 產品定價」。適用降價幅度

風險因素

乃於初始合約中載列或不時協商，並可能對我們的利潤率構成壓力。為在該等條件下保持盈利，我們需要持續控制成本及／或提高營運效率。

我們的業務屬資本密集型，需要我們在生產及研發方面維持龐大的固定成本基礎。因此，我們的持續盈利能力，部分取決於將固定成本攤分至足夠的銷售量。然而，我們可能無法有效地如此行事，因為客戶通常會隨著訂單量增加而尋求降低單價，並且根據行業慣例，亦預期合約期內價格會下降。倘我們無法通過提高營運效率或降低成本、成功推出可盈利的新產品或升級產品、改善生產工藝、採購來源多元化及其他成本削減措施來抵銷該等客戶降價，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

我們向市場採購若干原材料及零部件，且可能無法以穩定、及時及具成本效益的方式獲得該等材料供應。

我們的成功部分取決於我們管理供應鏈的能力，以達到所需質量標準並按時生產及交付我們的產品。我們向第三方供應商採購產品中使用的原材料及零部件。於2023年、2024年及2025年，我們的原材料成本分別為人民幣15,938.6百萬元、人民幣20,351.6百萬元及人民幣24,183.1百萬元，分別佔相關年度銷售成本總額的90.9%、92.0%及91.8%。請參閱「財務資料 — 經營業績的主要組成部分 — 銷售成本」。尤其是於往績記錄期間，我們絕大部分電子零部件乃向海外供應商採購。

因此，我們的產量及單位生產成本取決於我們以具競爭力的價格及足夠數量獲得關鍵原材料的能力。然而，我們的原材料及零部件受價格波動及可用性風險影響，該等風險由我們無法控制的因素驅動，包括商品價格波動、全球及區域供需變化、物流及加工成本、我們與供應商的議價能力、通脹、政府法規及政策變更、地緣政治緊張局勢、貿易限制及公共衛生緊急情況。例如，我們的關鍵原材料之一，即存儲芯片的價格過往曾經歷大幅波動。並不能保證我們能夠將原材料成本增加的所有或任何部分轉嫁給我們的客戶。若此情形發生，我們的毛利率及經營業績將受到重大不利影響。

該等材料主要出口國的貿易政策、出口管制、制裁制度或外匯匯率的負面變更，可能會擾亂或延遲我們的海外採購及／或增加我們的採購成本，這反過來可能會對我們的經營業績產生負面影響。未來任何關鍵材料及零部件的供應短缺或中斷，均可能導致替代材料價格上漲，並可能導致供應商在各行業客戶之間更選擇性地分配有限供應。在此情況下，我們可能無法以可接受的條款獲得足夠的供應，甚或根本無法獲得，這可能會阻礙我們履行客戶訂單。該等短缺以及任何由此導致的材料成本增加，可能會對我們的毛利率、整體盈利能力以及業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

根據弗若斯特沙利文的資料，我們通常不會訂立附帶固定價格安排的長期供應協議，這符合行業慣例。我們可能無法按所需數量、質量或價格獲得原材料及零部件，這可能會擾亂我們的供應鏈、增加我們的生產成本，並延遲向客戶交付我們的產品及解決方案。倘發生上述任何情況，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

風險因素

此外，我們的供應商可能因我們無法控制的各種原因而未能滿足我們的需求，包括火災、自然災害、極端天氣、生產問題、傳染病、罷工、運輸中斷或政府監管。供應失靈亦可能因供應商的財政困難(包括破產)而發生。更換供應商可能需要較長準備時間。對於若干原材料及零部件，我們可能無法在合理時間內物色數量充足、質量適當或價格可接受的替代供應商，甚或根本無法物色。因此，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

任何生產中斷或事故均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們在自有生產設施製造多款產品及零部件，並擬繼續調整我們的製造產能以符合市場需求，同時提高生產力及效率。請參閱「業務 — 生產」。我們的生產營運需要多個職能部門之間進行有效協調，包括原材料採購、庫存管理、內部生產流程、物流及外部銷售。我們可能在協調該等環節時不時遇到困難，這可能導致生產效率低下、停工或延誤。

我們的部分產品在自有設施生產及儲存，亦在其中進行若干開發活動。若任何該等設施因惡劣天氣、自然災害或其他意外災難事件(包括停電、缺水、風暴、火災、地震、流行病、恐怖襲擊或戰爭)而導致生產中斷、延誤或停止，均可能嚴重損害我們製造產品及經營業務的能力。該等設施內的機器及設備可能難以更換，且可能需要大量準備時間維修或更換，而任何災難事件亦可能毀壞現場儲存的存貨。因此，任何此類中斷或事故均可能對我們的業務造成重大不利影響。即使暫時停產或延遲向客戶交付，亦可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成負面影響。

此外，我們的設施亦可能存在發生事故的風險，包括導致受傷或死亡的事故。此類事故可能導致財產或設備損壞或毀壞、環境損害、製造或交付延遲、暫停營運及被處以行政處罰或民事責任。其亦可能引發訴訟，且其結果存在不確定性，而辯護有關訴訟的成本可能相當高昂。任何此類申索相關的費用、事故或死亡事故或其他訴訟產生的潛在責任，以及任何相關的負面宣傳，均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

我們的專利及其他非專利知識產權均為寶貴資產，倘我們無法保護其免受侵權，我們的業務前景可能會受損。

我們的成功部分取決於我們能否獲取及保留技術、工藝及產品的商業機密及專利保護，以及能否成功執行知識產權及針對第三方質疑捍衛我們的知識產權。倘我們的已頒授專利及專利申請並未充分涵蓋我們的關鍵技術、工藝或產品，我們將無法排除他人開發或利用該等技術、工藝及產品。此外，我們專有權利未來受保護的程度尚不確定，因為法律手段可能無法充分保護我們的權利，或使我們獲得或保持競爭優勢。

由於我們的技術涉及未經專利保護的專有技術、工藝、專有知識或數據，我們主要依賴商業機密保護級協議來保障我們的利益。然而，商業機密難以保護。有機會接觸我們商業機密的人士(包括我們的僱員或供應商)可能無意或故意向競爭對手披露我們的資料。此外，保密協議或其他載有保密

風險因素

條文的協議未必可予執行，或在出現未經授權使用或披露的情況下提供充足的補償。可能難以證實或執行一項有關第三方非法獲得及使用我們商業機密的索償。此外，我們的競爭對手可能獨立開發等同我們商業機密的技術，在此情況下，我們將無權執行我們的商業機密，且我們的業務可能會受損。

我們日後可能捲入第三方提起的訴訟，聲稱我們的技術、工藝或產品侵犯他人的知識產權，或我們盜用他人的商業機密。我們亦可能提起訴訟以捍衛我們發明及商業機密的所有權。解決該等糾紛的方法難以預測，甚至無法預測。有關知識產權的訴訟成本高昂，並會影響技術及管理人員履行其日常職務。此外，我們可能無法在任何該等訴訟或法律程序中取勝。知識產權訴訟或法律程序中，若裁定他人並無侵犯我們的知識產權或我們的專利無效，可能導致競爭對手使用該等技術或工藝並銷售相關產品。

我們的產品若出現未經發現的缺陷、錯誤或漏洞，可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

我們幾乎所有產品均向汽車行業的公司供應，供其應用於特定車型。該等產品具技術性且複雜，並須符合嚴格的車規級標準。然而，其可能包含難以發現及糾正的錯誤、缺陷、安全漏洞或軟件問題。我們的產品中任何實際或感知到的錯誤、缺陷、安全漏洞、服務中斷或軟件問題，均可能削弱客戶的信心及信任，亦可能對我們的客戶造成損失，例如導致汽車召回、現場返工、重新驗證或聲譽受損。我們的產品質量計劃及流程未必足以在所有情況下防止產品故障。產品問題可能導致我們收益損失、成本增加（例如質保及現場服務開支以及額外客戶支持成本），並出現訂單延誤、取消或重新安排、退貨或折扣水平增加，或損害我們的聲譽及品牌。我們識別及補救問題的努力可能無法始終及時或完全符合客戶的預期，並可能擾亂我們的生產或開發時間表。在此等情況下，我們可能需要或可能因客戶關係或其他原因決定調配大量額外工程、製造或財務資源以糾正問題。此外，產品問題可能導致投訴、質保索賠或其他責任索賠，包括由客戶、汽車用戶或其他第三方提出的索賠或訴訟，使我們面臨潛在損害賠償、和解費用及辯護開支。無論相關指控是否屬實或我們最終是否被認定負有責任，由此類事件、訴訟或不良用戶體驗引起的負面宣傳，均可能進一步損害客戶滿意度並嚴重損害我們的聲譽及品牌。上述任何因素均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們的設計及生產流程或我們的供應商的設計及生產流程中潛在的缺陷或瑕疵，以及我們產品表現不令人滿意，均可能導致產品召回事件。過往，我們未曾經歷產品召回事件。我們無法向閣下保證我們日後不會因產品責任或產品召回事件而產生重大虧損或開支，亦無法保證我們不會因辯護任何相關索賠而產生巨額成本。此類事件亦可能導致不利宣傳，這可能對我們的品牌、聲譽及客戶對我們產品的偏好產生負面影響。若干產品責任索賠可能源於第三方所供應零部件或配件的缺陷。在該等情況下，我們對該等供應商及製造商強制執行合約或其他權利的努力可能需要投入大量資源、耗時且未必成功。例如，針對我們的成功產品責任索賠可能要求我們支付巨額經濟賠償，並可能對我

風險因素

們的業務產生大量負面宣傳。保險範圍可能不足以涵蓋所有潛在索賠或相關成本。我們的保單涵蓋質保及產品責任索賠，但不涵蓋產品召回成本，且無法保證我們將始終能夠以商業上合理的條款獲得足夠的保險。

我們可能未能成功有效實施我們的業務計劃及策略，甚或根本無法實施，這可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們的業務計劃及策略以我們對未來事件的假設為依據，而該等假設可能涉及若干風險，並存在固有不确定性。該等假設可能失實，這可能會影響我們業務計劃及策略的商業可行性。因此，我們無法保證我們的業務計劃及策略將可按計劃成功實施，甚或根本無法實施。

倘我們未能有效及高效實施我們的業務計劃及策略，我們可能無法擴張業務、管理增長、按預期利用市場機遇或保持行業競爭力。此外，即使我們有效及高效實施我們的業務計劃及策略，仍可能存在其他無法控制的意外事件或因素，阻礙我們實現理想及有利的結果，例如法律法規及政府政策的變動、熟練專業人員的可得性以及消費者需求的變化。此外，我們的業務計劃及策略可能會增加我們的營運成本，例如員工成本增加，以及生產設備及設施折舊增加，並增加我們經營及投資活動的現金流出。因此，倘我們的業務計劃及策略未能成功實施，或未能產生理想結果，我們可能在收回成本方面遇到重大困難，因此我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到不利及重大影響。

倘我們未能按計劃擴大產能或如期實現產量增長目標，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

我們預期將進一步擴大產能，以滿足客戶對我們產品不斷增長的需求。請參閱「未來計劃及[編纂]用途」。該等計劃擴張將為我們的高級管理層帶來重大責任，並需要我們投入大量資源，包括財務資源以及識別、招募、維持及整合額外僱員所需的時間。我們擬定的擴張亦將使我們面臨更大的開支及支持成本，以及本文件所披露與新產品製造及商業化相關的其他風險。有效管理有關擴張帶來的預算、融資、預測及其他流程控制問題的困難可能會對我們的業務、前景、經營業績及財務狀況造成負面影響。

有關擴張亦須獲得各項批准、許可、執照及證書，並完成政府主管部門的相關檢查(如適用)。並不能保證我們將能夠按預期執行我們的擴張計劃，甚或根本無法執行。任何延遲或未能獲得相關批准、許可、執照及證書或完成我們的生產擴張項目的檢查(如需)可能會嚴重延遲我們的生產擴張，甚至導致有關計劃取消，這可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

然而，即使我們設法按計劃擴大產能，亦不保證我們可及時按預想增加產量，甚或根本無法增加。我們增加產量的能力受到重大限制及不确定性規限，包括但不限於：

- 多項因素導致的我們供應商及設備供貨商延誤及成本超支，而其中諸多因素可能難以控制或無法預見，例如原材料價格上漲及設備供貨商出現問題；

風險因素

- 未能完成或延遲履行相關法律法規(包括但不限於向政府主管部門取得建築、海外投資、外商投資及生產的牌照、批准、備案、登記)所要求的法律程序；
- 我們及時為特定產品配置生產線的能力；
- 我們採購的製造設備的性能以及我們保留的生產專業知識；及
- 分散管理層大量精力及其他資源。

此外，我們的產品開發、製造及測試協議複雜，需要具備大量的技術及生產流程專業知識。我們流程的任何變化均可能導致一個或多個生產錯誤，需要暫停或延遲我們的生產線，直至能夠調查、識別並適當解決及糾正錯誤為止，因而限制我們的產量。當我們推出新產品、修改我們的工程及生產技術及／或擴大我們的產能時，這種情況尤其可能發生。此外，我們未能維持適合的質量保證流程可能會導致產品故障增加、客戶流失、質保儲備增加或生產及物流成本增加以及延誤。

倘由於上述任何風險導致我們最終無法及時增加產量，甚或根本無法增加，我們可能無法履行客戶訂單或實現我們預期的業務增長。倘我們無法履行客戶訂單，我們的聲譽可能會受損，且我們的客戶可能會向其他公司採購產品。上述情況均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們依賴第三方為我們提供若干產品及服務。

我們依賴第三方服務提供商及業務合作夥伴為我們及客戶提供產品及服務。我們與各種第三方服務提供商及業務合作夥伴合作，例如物流服務提供商。該等第三方面臨業務中斷、系統故障及僱員問題以及網絡安全及數據保護相關風險，亦受其各自的法律、監管及市場風險所規限。

我們的第三方服務提供商及業務合作夥伴可能無法及時或根據協定條款或適用法律履行其各自的承諾及責任。例如，我們委聘某些物流服務提供商為我們的客戶運送產品。我們的物流服務提供商所提供的服務可能會因難以控制的各種原因而暫停、取消或延遲，包括物流服務提供商處理不當、勞資糾紛或罷工、戰爭或恐怖主義行為、流行病爆發、地震及其他自然災害，這可能會導致我們的產品銷售或交付中斷。倘我們無法與該等服務提供商維持或發展良好關係，或無法及時物色合適的替代者，則可能限制我們及時或按客戶可接受的價格提供足量產品的能力。此外，物流服務提供商對我們產品的任何不當處理亦可能導致產品損壞，這可能進而導致產品召回、產品責任事件、成本增加及聲譽受損，從而對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。我們的物流服務提供商的服務成本的任何增加亦可能導致我們的物流費用增加，這可能進而對我們的經營業績造成負面影響。

此外，由於我們與若干第三方服務提供商、供應商及業務合作夥伴合作，我們無法控制其業務運營或管治及合規系統、慣例及程序，這可能會增加我們的財務、法律、營運及聲譽風險。倘我們未能有效管理與第三方服務提供商、供應商及業務合作夥伴的關係，或因任何原因導致我們的第三方

風險因素

服務提供商、供應商或業務合作夥伴未能令人滿意地履行其承諾及責任，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受損。現有第三方合約屆滿後，我們可能無法以對我們有利的商業條款續簽該等合約，甚或根本無法續簽，或可能無法及時物色合適的替代方案，在該等情況下，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

我們的銷售可能受季節性影響。

對我們產品的需求及銷售遵循與配備我們產品的最終產品銷售相同的季節性特征。由於最終客戶為應對新車發佈及增加的促銷活動而進行備貨，我們通常於每年的第三及第四季度錄得較高的銷量。因此，我們營運的各個方面(包括銷售、營運資金及經營現金流量)均面臨與我們產品需求季節性波動相關的風險，且我們的季度或半年度業績未必能反映我們的全年業績。

我們可能侵犯第三方的知識產權，從而可能導致我們面臨耗時且成本高昂的知識產權侵權索償。

我們無法保證我們的營運或業務的任何方面並無或將不會侵犯或以其他方式違反第三方持有的商標、專利、版權、專有技術或其他知識產權。我們日後亦可能不時面臨與他人知識產權有關的法律程序及索償。此外，我們的產品或業務的其他方面可能在我們不知情的情況下，侵犯第三方的商標、專利、版權、專有技術或其他知識產權。該等知識產權持有人可能在中國或其他司法轄區針對我們捍衛該等知識產權。倘我們被提起任何第三方侵權索償，則不論有關索償是否具有理據，均可能迫使我們將管理層的時間及其他資源從我們的業務及營運分散出來以就該等索償作出抗辯。

此外，在我們營運所在的若干司法轄區，與知識產權相關法律的應用及解釋、授予商標、專利、版權、專有技術或其他知識產權的程序及標準仍在不斷演變，我們無法保證法院或監管機構會同意我們的分析。倘我們被裁定侵犯他人知識產權，我們可能須就侵權行為承擔責任，或可能被禁止使用該等知識產權，且我們可能會產生許可費或被迫自行開發替代方案。因此，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能受到重大不利影響。

我們面臨與制裁及出口管制法律法規、國際貿易政策及行動以及不斷發展的國內外法律法規相關的風險。

我們在全球供應鏈中營運，我們的產品作為各種最終產品的組成部分在全球範圍內銷售。因此，我們面臨與國際貿易法規及地緣政治發展相關的風險。制裁法律及法規不斷演變，受制裁名單亦會定期新增個人及實體。此外，新的要求或限制亦可能生效，從而可能加大對我們業務的審查力度，或導致我們的一項或多項業務活動被認定違反制裁規定。我們無法保證未來的業務不會面臨制裁風險，亦無法保證我們的業務將符合相關政府機關的預期及要求。

近期的貿易緊張局勢(如持續的中美貿易糾紛)已導致針對高科技產品、半導體及電子產品徵收高額關稅、實施出口管制及其他限制性措施。自2025年2月起，根據《國際緊急經濟權力法》(「IEEPA」)，美國對所有來自中國的進口商品加徵額外關稅。該等IEEPA關稅包括對等關稅及芬太

風險因素

尼關稅，兩者於頒布後均經歷了多次稅率調整。截至最後實際可行日期，鑒於美國最高法院裁定根據 IEEPA 加徵的關稅無效，自 2026 年 2 月起，對等關稅及芬太尼關稅均已停止徵收。2026 年 2 月 20 日，美國政府宣佈，根據《1974 年貿易法》第 122 條，目前對包括中國在內國家的進口商品徵收 10% 的全球性關稅（「第 122 條關稅」）。第 122 條關稅的有效期限為 2026 年 2 月 24 日至 2026 年 7 月 24 日。我們的董事認為，已實施或未來可能實施的關稅措施對我們業務的影響有限。然而，我們的產品可能會被納入最終產品並進口至美國，關稅（如有）將由進口方承擔。進口該等產品的公司可能希望將額外關稅轉嫁給我們、其他供應商或其客戶。即使關稅並未轉嫁給我們，我們客戶的最終產品競爭力下降亦可能導致其減少或取消對我們的採購訂單。

《出口管理條例》（「《出口管理條例》」）對美國出口管制進行規管，而美國商務部工業和安全局（「美國商務部工業和安全局」）負責執行《出口管理條例》。美國出口管制制度根據產品或技術的性質，以及特定出口或轉讓的目的地、受讓人或最終用途，對美國產品、軟件及技術向非美國司法轄區及非美國人士的出口、轉讓或披露進行規管。

倘非美國製造的物品符合外國直接產品規則或最小佔比規則中規定的標準，則可能受美國《出口管理條例》（《出口管理條例》）的規限。

根據外國直接產品規則，非美國製造的物品如符合以下情況，將受《出口管理條例》規限：

- 若干美國原產軟件或技術的直接產品；或
- 由位於美國境外的工廠或工廠主要部件生產，而該工廠或部件本身是指定美國原產軟件或技術的直接產品。

外國直接產品規則對特定物品的適用性取決於所涉及的美國技術和軟件、製成品的特性、製成品的預期目的地及最終用戶或最終用途。

根據最小佔比規則，倘非美國製造的物品包含「受管制」的美國原產內容或與之捆綁，且超過最小佔比（目前就出口至中國的物品而言，多數情況下為 25%），則該物品將受《出口管理條例》規限。

誠如國際制裁律師所告知，於往績記錄期間，從美國出口管制的角度來看，並無跡象表明我們曾從事任何未經授權的交易或違反《出口管理條例》。然而，我們無法保證出口管制措施未來不會進一步收緊，或對需要許可證的項目及目的地地區施加更廣泛的限制。在地緣政治因素導致美國針對中國實施更嚴格的出口管制政策的情況下，儘管我們正積極探索替代採購方案，包括採購國產替代電子元件，但我們無法保證此類供應鏈替代方案能夠及時或完全落實。

風險因素

我們面臨與美國14105號行政命令及其相關實施法規(禁止美國人士進行若干投資及要求就此作出通知)有關的風險。

於2024年10月28日，美國財政部(「**財政部**」)發佈了一項最終規則(編纂於《美國聯邦法規》第31篇第850部)，以實施2023年8月9日的14105號行政命令(「**最終規則**」)，該規則於2025年1月2日生效。最終規則對美國人士向與中國(包括香港及澳門)有關聯的實體進行的特定種類投資實施投資禁止及通知要求，該等實體從事涉及三個領域的活動：(i)半導體及微電子，(ii)量子信息技術，及(iii)人工智能系統，統稱為「受關注外國人士」。受最終規則規限的美國人士被禁止向受關注外國人士進行若干投資或須就此作出報告，該等投資被定義為「受關注交易」，包括若干股權收購、若干債務融資、合資企業，以及作為有限合夥人對非美國人士的集合投資基金進行的若干投資。最終規則包含對若干投資的例外規定，包括對公開交易證券的投資，惟美國投資者獲得超出標準少數股東保障的權利除外。最終規則可能會為包括我們在內的中國發行人的跨境合作、投資及融資機會帶來新的障礙及不確定性。於2025年2月21日，美國總統發佈了一份題為「美國優先投資政策」的備忘錄，表明14105號行政命令正在審查中，且特朗普政府將考慮實施新的或擴大的限制，例如擴大涵蓋領域。2025年12月18日，總統特朗普將《2025年全面對外投資國家安全法案》(「**COINS法案**」)簽署成為法律作為《2026財年國防授權法案》的一部分。儘管COINS法案將美國現有的對外投資監管框架成文法化，但亦要求財政部頒佈實施細則，對最終規則進行修改。在此過渡期間，最終規則仍將繼續有效。

雖然我們的若干附屬公司從事AI系統開發(此可能屬於「須申報交易」的範圍)，但該等附屬公司向本集團貢獻的財務指標並未達到31 C.F.R.§850.209(a)(2)項下會導致本公司被歸類為涵蓋外國人士的財務重要性門檻(包括收入、淨收入、資本支出或營運開支)。此外，由於本公司自身並未從事該等涵蓋活動，因此我們的國際制裁律師認為本公司並非涵蓋外國人士，故不應受最終規則所規限。然而，無法保證美國財政部會持相同觀點。此外，對外投資審查規則及任何相關政策、法律及法規的適用及影響十分複雜，且可能不時變更及更新。

我們可能無法挽留我們的關鍵研發僱員。

我們繼續開展及擴展營運的能力取決於我們吸引及挽留大量且不斷增加的關鍵研發僱員的能力。我們在控制成本的同時滿足專業知識需求的能力(包括在我們的研發部門中物色合資格人員以填補空缺職位的能力)，通常受眾多外部因素影響，包括市場上是否有足夠數量的合資格人員、現行薪酬費率、不斷變化的人口結構、健康及其他保險成本以及新訂或經修訂的僱傭及勞工法律法規的採納。倘我們無法物色、吸引或挽留合資格研發人員，我們的研發能力及向客戶提供的產品質量可能會下降，競爭優勢可能會受損，且財務表現可能會受到不利影響。此外，倘吸引或挽留關鍵研發人員的勞工成本或維持與研究合作夥伴關係的相關成本增加，或倘新訂或經修訂的勞工法律、規則或法規獲採納或實施而進一步增加勞工成本，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

風險因素

我們的業務有賴於我們履行重要職能的關鍵人員的持續努力。

我們的業務營運有賴於我們管理層（尤其是高級管理層團隊成員）的持續努力。倘我們的管理層關鍵成員不能或不願繼續受僱於我們，我們可能無法及時物色替代人選，或根本無法物色到替代人選。我們可能會產生額外開支以招募及挽留合資格的替代人選。此外，我們的管理層成員可能會加入競爭對手或成立競爭公司。我們無法保證我們將能夠成功執行我們與管理層的僱傭協議中所包含的合約權利。因此，我們的業務可能會因管理層關鍵成員離職而蒙受損失，進而可能對我們的未來前景、業務、經營業績及財務狀況產生重大不利影響。

我們的海外擴張戰略及在各個司法轄區開展業務的能力面臨與在該等司法轄區開展營運相關的法律、監管、政治、經濟、商業及其他風險。

我們部分收益來自海外，並已在海外設立研發機構及生產基地。此外，擴張全球業務亦為我們的重要發展戰略。因此，我們已經並將繼續面臨眾多風險，包括與在各個司法轄區開展營運相關的法律、監管、政治、經濟、商業及其他風險，其中任何一項風險均可能對我們的財務表現產生負面影響。該等風險包括以下各項：

- 法律、監管、政治、經濟及商業的不穩定性及不確定性；
- 外國稅務及關稅規則、法規及其他要求的變動，例如稅率變動及稅法的法定及司法解釋變動；
- 國際貿易政策及法規（包括與經濟制裁、出口管制及進口限制有關的政策及法規）以及貿易壁壘（如徵收關稅）的變動；
- 難以應對我們營運所在不同司法轄區進出口管制措施可能導致的法律衝突；
- 外國監管要求（包括數據隱私法）的變動；
- 遵守外國反賄賂、反腐敗及反洗錢法規以及反壟斷法的複雜性；
- 難以獲取或執行知識產權；
- 難以通過當地法律系統執行協議及收回逾期應收款項；
- 地緣政治局勢的變化，尤其是在我們開展業務的司法轄區所發生的變化；
- 嚴格的外匯管制及現金匯回限制；
- 通貨膨脹及／或通貨緊縮，以及利率變動；
- 貿易客戶無力償債及無法收回應收賬款；
- 我們客戶不受我們控制的不當行為，包括但不限於違反我們與其訂立的協議以及適用於彼等的各個司法轄區的法律法規；
- 我們的營運機構及供應商發生勞資糾紛及停工；及

風險因素

- 與維持了解當地市場及緊跟其趨勢的能力相關的成本增加。

面臨該等不確定因素及風險，我們的海外擴張戰略可能不會如預期般取得進展，且可能較我們的預期進展更慢或規模更小。

此外，由於我們在多個不同的司法轄區營運，我們在日常業務過程中進行了跨境關聯方交易，這可能導致稅務審計的可能性增加，並可能在稅收居民身份、常設機構及轉讓定價等方面引發質疑。

未能維護我們的品牌及聲譽以及涉及我們、我們的股東、董事、高級職員、僱員及業務合作夥伴的負面宣傳及指控可能會影響我們的聲譽，並因此可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生負面影響。

我們認為，維護及提升我們的品牌對我們的業務成功至關重要。廣受認可的品牌對增強我們對客戶的吸引力非常重要。由於我們在全球競爭激烈的市場中營運，品牌的維護及提升直接影響我們維持市場地位的能力。我們品牌的成功推廣將取決於我們的營銷工作成效以及我們從滿意客戶獲得的口碑推薦數量。我們可能在推廣品牌方面產生額外開支。然而，我們無法保證該等活動目前及未來均會成功，或我們能夠達到預期的品牌推廣效果。此外，涉及我們、我們的股東、董事、管理層、僱員及業務合作夥伴或我們營運所在的整個行業的負面宣傳及指控，可能對我們的品牌形象及聲譽造成重大不利影響，並導致市場對我們提供的產品的認可度及信任度下降，從而導致銷量及收益減少、業務合作夥伴的可能流失以及具有專業技能的高端人才的流失。

此外，該等負面宣傳可能源自第三方的惡意騷擾或不正當競爭行為，這非我們所能控制。該等負面宣傳亦可能導致管理層注意力分散，以及政府調查或其他形式的審查，這可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們的歷史業績未必能反映業務、財務狀況及經營業績，且我們可能無法有效管理未來增長。

於2023年、2024年及2025年，我們錄得年內淨利潤分別為人民幣1,541.6百萬元、人民幣2,018.1百萬元及人民幣2,472.9百萬元。請參閱「財務資料 — 各期間經營業績比較」。我們的未來增長及盈利能力受多項因素影響，例如我們優化及豐富產品組合的能力、我們成功實施業務發展戰略的能力以及我們有效管理成本及開支並持續提高營運效率的能力。因此，閣下不應依賴任何過往年度的收益及利潤作為我們未來表現的指標。我們亦可能產生不可預見的開支，或在產生收益或實現盈利方面遇到困難、複雜情況或延誤。倘我們無法產生足夠收益並有效管理我們的開支，我們可能無法維持相同的盈利水平，甚至根本無法實現盈利。

勞工成本增加及其他勞工相關事宜可能會對我們的業務營運造成不利影響。

我們可能面臨勞工相關問題(如罷工及其他停工)，這可能導致我們的營運嚴重中斷，並對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

此外，近年來我們營運所在地區的勞工成本不斷增加，且可能繼續增加，這可能進一步增加我們的生產成本。導致勞工成本上升的因素包括通脹壓力、最低工資法變動及對熟練工人的需求增加。此外，監管變動或法律強制規定的僱員福利增加可能進一步加劇該等成本。我們行業對熟練勞工的

本文件為草擬本。其所載資料並不完整及可作更改。閱讀本文件有關資料時，必須一併細閱本文件首頁「警告」一節。

風險因素

競爭激烈，我們可能需要提供更具吸引力的薪酬待遇以挽留及吸引合資格人員。鑒於我們營運所在市場的競爭壓力，我們可能無法通過提高我們產品的售價將該等增加的成本轉嫁予客戶。在此情況下，我們的利潤率可能下降，而我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到重大不利影響。

未能維持最佳存貨水平可能會增加我們的存貨持有成本並導致我們損失銷售額。

為了有效營運我們的業務並滿足消費者的需求及期望，我們維持一定水平的存貨，以滿足客戶需求並確保及時交付我們的產品。截至2023年、2024年及2025年12月31日，我們的存貨分別為人民幣3,259.9百萬元、人民幣3,696.5百萬元及人民幣4,789.3百萬元。於2023年、2024年及2025年，我們的存貨週轉天數分別為69天、57天及59天。我們根據歷史銷售數據、客戶訂單量、需求預測及供應鏈產能波動釐定存貨水平。然而，該等評估具有內在的不確定性。我們無法保證未來能夠始終維持最佳存貨水平。倘我們未能準確評估需求，我們可能面臨存貨過時及存貨短缺風險。存貨水平超出需求，或我們產品的預期市場價格大幅下降，可能導致存貨減值或撤銷，且我們可能以折扣價出售過剩存貨，這將對我們的盈利能力產生不利影響。此外，倘我們低估對我們產品的需求，我們可能無法擁有足夠數量的產品以滿足該等未預料到的需求，這可能導致我們的產品延遲交付並對我們的聲譽產生負面影響。

上述任何情況均可能對我們的業務、經營業績及財務狀況產生重大不利影響。

我們面臨與貿易應收款項及應收票據相關的信貸風險。

截至2023年、2024年及2025年12月31日，我們的貿易應收款項及應收票據分別為人民幣7,182.0百萬元、人民幣9,670.7百萬元及人民幣10,020.0百萬元。於2023年、2024年及2025年，我們的貿易應收款項及應收票據週轉天數分別為98天、111天及110天。並不能保證我們應收的所有有關金額將獲及時結清。我們客戶的經營表現亦可能影響其向我們結清款項的能力。因此，我們面臨與貿易應收款項及應收票據相關的信貸風險。於往績記錄期間，我們主要就貿易應收款項及應收票據集中確認減值虧損。對於信貸狀況惡化以及存在特定違約或信貸風險增加跡象的客戶，我們單獨評估有關應收款項的可收回性並在適當時作出撥備。因此，截至2023年、2024年及2025年12月31日，我們錄得貿易應收款項及應收票據減值分別為人民幣507.5百萬元、人民幣723.2百萬元及人民幣739.2百萬元。請參閱「財務資料 — 選定資產負債表項目 — 貿易應收款項及應收票據」。倘我們的業務合作夥伴或關聯方延遲或拖欠付款，我們可能須作出更多減值撥備、撤銷相關應收款項及／或為執行我們的權利而產生法律費用。倘我們很大一部分的貿易應收款項及應收票據未能按時結清或根本無法結清，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

倘我們未能履行客戶合約項下有關合約負債的責任，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

我們的合約負債包括自客戶收取的墊款。我們可能要求客戶在產品交付時或交付之前就其採購向我們支付對價。截至2023年、2024年及2025年12月31日，我們的合約負債分別為人民幣345.0百萬元、人民幣501.5百萬元及人民幣1,005.3百萬元。請參閱「財務資料 — 選定資產負債表項目 — 合約

本文件為草擬本。其所載資料並不完整及可作更改。閱讀本文件有關資料時，必須一併細閱本文件首頁「警告」一節。

風險因素

負債」。我們將合約負債確認為收益取決於未來履行合約義務的情況，且未必能代表未來期間的收益。由於我們的任何供應商中斷，我們可能無法履行我們的合約義務或滿足市場對我們產品的需求，而我們的業務、經營業績、流動資金及財務狀況可能會受到不利影響。

按公允價值計入損益的金融資產的公允價值變動可能會影響我們的經營業績。

我們按公允價值計入損益的金融資產主要包括股權投資及理財產品。截至2023年、2024年及2025年12月31日，我們按公允價值計入損益的金融資產分別為人民幣289.9百萬元、人民幣245.0百萬元及人民幣4,208.0百萬元。股權證券及理財產品投資的公允價值變動反映在我們的綜合損益表中。請參閱「附錄一 — 會計師報告」附註21。我們用於評估該等金融資產的方法涉及管理層判斷，且具有內在的不確定性。我們無法向閣下保證，市場狀況及監管環境將會為該等金融資產帶來公允價值收益，或我們日後將不會就該等金融資產產生任何公允價值虧損。倘我們產生有關公允價值虧損，我們的經營業績及財務狀況可能會受到不利影響。

我們的財務業績可能會受到政府補助的影響。

於2023年、2024年及2025年，我們分別錄得政府補助人民幣301.2百萬元、人民幣294.7百萬元及人民幣290.7百萬元。並非所有政府補助均為經常性性質。請參閱「財務資料 — 經營業績的主要組成部分 — 其他收入及收益」。我們收取的政府補助具有不確定性，並受當地政府規定的若干標準及程序規限。此外，隨著時間推移，當地政府的發展重心可能會轉移至其他行業。我們無法向閣下保證我們日後將能夠收取任何該等政府補助。倘我們日後無法獲得與往績記錄期間相同水平的政府補助，我們於該期間的財務狀況及經營業績可能會受到不利影響。

無法享受稅收優惠待遇可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

於往績記錄期間，我們及若干附屬公司適用若干優惠稅率。請參閱「財務資料 — 經營業績的主要組成部分 — 所得稅抵免／(開支)」及「附錄一 — 會計師報告」附註10。我們無法向閣下保證，有關優惠稅收待遇的相關政策不會出現變更，亦無法保證我們目前享有或將有權享有的優惠稅收待遇將不會被取消。此外，我們無法向閣下保證本公司及我們的中國附屬公司在該等優惠稅務待遇到期後能進行重續。倘優惠稅務待遇出現任何此類變更、取消或終止，我們或相關附屬公司的應課稅收入將須繳納標準企業所得稅，或將不再受惠於其他相關稅項的減免或退還。因此，我們稅項支出的增加可能對我們的經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

匯率波動可能對我們的經營業績產生不利影響。

人民幣兌港元、美元及其他貨幣的價值在很大程度上取決於國內及國際經濟與政治發展並可能會由於中國政府的政策以及當地市場的供求情況而發生變動。目前難以預測未來市場力量或政府政策將如何影響人民幣兌港元、美元或其他貨幣的匯率。

風險因素

於往績記錄期間，我們的現金及現金等價物以多種外幣(包括但不限於美元、港元、歐元及新加坡元)計值。我們亦以外幣(主要為美元)進行海外採購交易。因此，該等貨幣兌人民幣的任何升值均可能導致匯兌虧損並對我們的經營業績產生負面影響。[編纂][編纂]將以港元收取，我們預期其中很大一部分將以人民幣支出。因此，人民幣兌港元的任何升值均可能導致我們[編纂][編纂]的價值下降。相反，人民幣兌港元的任何貶值均可能對股份以外幣計算的價值及就股份應付的任何以外幣計算的股息產生不利影響。此外，我們以合理成本降低外幣風險敞口的可用工具有限。所有該等因素均可能對我們的業務、經營業績及財務狀況產生重大不利影響。

我們根據股權激勵計劃已授出並可能繼續授出股權工具，這可能導致我們股東的股權被攤薄並導致股份支付費用增加。

於往績記錄期間，我們採納了股權激勵計劃。請參閱「附錄四 — 法定及一般資料 — 股權激勵計劃」。於2023年、2024年及2025年，我們錄得的股份支付費用分別為人民幣130.5百萬元、人民幣67.0百萬元及人民幣94.6百萬元。為進一步激勵我們的僱員，我們未來可能採納其他股權激勵計劃並授出額外的股權激勵。就我們的股權激勵計劃發行股份可能會攤薄現有股東的股權，並產生大量股份支付費用，這可能對我們的經營業績產生重大不利影響。

我們可能進行收購、成立合資企業及進行其他戰略投資，從而可能使我們面臨風險及不確定性。

為進一步擴展我們的業務及鞏固我們的市場地位，我們可能結成戰略合作或進行戰略投資及收購，以推動業務增長。收購涉及眾多風險，包括難以整合所收購公司的營運及人員、管理層精力分散而無法監督我們現有營運、難以執行新業務舉措、進入我們以往並無或僅有有限直接經驗的市場或業務線、關鍵僱員及客戶可能流失，以及難以實現我們預期的協同效應或我們預期的收益、盈利能力、生產力或其他利益水平。該等交易亦可能導致我們(i)大幅增加利息開支、槓桿率及償債要求(倘我們為支付收購或投資款項而產生額外債務)，(ii)發行會攤薄我們現有股東所有權百分比的股份，或(iii)產生資產撤銷、重組成本及其他相關開支。收購、合資企業及戰略投資亦涉及眾多其他風險，包括可能面臨所收購或投資公司的未知負債以及反壟斷相關法規下的限制。我們無法保證我們的收購、合資企業及其他戰略投資將會成功，且不會對我們的業務、經營業績及財務狀況產生重大不利影響。

我們可能不時成為訴訟、仲裁、其他法律及合約糾紛、索償及行政程序的當事方。

在我們的日常業務過程中，我們可能不時面臨各種訴訟、仲裁、法律或合約糾紛、索償或行政程序，包括但不限於與我們的消費者、供應商、客戶、業務合作夥伴及其他第三方的各種糾紛或索償。正在進行或威脅提出的訴訟、仲裁、法律或合約糾紛、索償或行政程序可能會分散我們管理層的注意力及其他資源。再者，由於糾紛的標的物、敗訴的可能性、所涉的金錢數額以及所涉及各方等多種因素，任何最初並不具有重大重要性的訴訟、仲裁、法律或合約糾紛、索償或行政程序可能會升級

風險因素

並對我們而言變得重要。倘作出任何對我們不利的裁決、判決或裁定，或倘我們與任何第三方達成和解，我們可能須支付巨額金錢賠償或承擔其他負債。此外，訴訟、法律或合約糾紛、索償或行政程序所引起的負面宣傳可能會損害我們的聲譽，並對我們的業務、經營業績及財務狀況產生重大不利影響。

我們無法保證未來不會面臨任何訴訟、仲裁、其他法律及合約糾紛、索償及行政程序。倘發生任何上述情況，我們的業務、經營業績及財務狀況可能會受到重大不利影響。

我們的保險範圍可能不足以保障我們所有的潛在損失。

我們持有涵蓋產品責任的保險單。此外，我們已購買多項涵蓋我們的設施、機器、設備、存貨及其他資產的財產相關保險單。我們無法向閣下保證我們的保險將為與我們業務營運相關的所有風險提供足夠的保障。倘我們遭受保險單未涵蓋的重大損失和責任，我們可能需要承擔保險覆蓋範圍不足的損失。因此，我們可能蒙受巨額成本及資源分散，這可能對我們的業務、經營業績及財務狀況產生重大不利影響。

我們面臨與無法獲取及維持我們營運所需批准、牌照及許可證相關的風險。

我們須維持各種批准、牌照及許可證方可營運我們的業務。請參閱「業務 — 牌照、許可證及批文」。該等批准、牌照及許可證在妥善遵守(其中包括)適用法律及法規後即可獲得。此外，其可能僅於固定期限內有效，且須予續期及認證。

我們在為我們的業務獲取必要的批准、牌照及許可證時可能會遇到困難、延誤或失敗。此外，我們無法保證將能夠及時為我們現有業務營運獲取或續期所需的所有批准、牌照及許可證，甚至無法獲取或續期。倘我們未能獲取及／或維持所需的批准、牌照或許可證，我們正在進行的業務可能會中斷，我們的擴張計劃可能會延遲。

遵守政府法規可能需要巨額開支，任何違規行為均可能使我們面臨責任。倘出現任何違規情況，我們可能須產生巨額開支，並分散大量管理層時間及資源以處理任何不足之處。我們亦可能面臨因該等不足之處而引起的負面宣傳，這可能對我們的業務、經營業績及財務狀況產生重大不利影響。

任何未能遵守或被視為未能遵守數據隱私及安全法律的情況均可能使我們面臨潛在責任。

我們收集及存儲於業務營運過程中產生或與之相關的業務及交易數據，包括我們與客戶、供應商及其他業務合作夥伴的業務及交易。我們遵守適用的法律規定處理數據以確保數據安全。請參閱「業務 — 數據隱私及網絡安全」。我們的營運受多種有關數據隱私及安全的法律法規所規限。未能遵守中國日益增多的數據保護法律，以及我們營運所在其他司法轄區的數據安全及隱私法律，可能會導致重大的聲譽損害並對我們的業務表現產生不利影響。我們為確保遵守該等法律、法規及標準而

風險因素

作出的努力未必始終充分或有效。由於我們僱員的任何不當行為而導致對我們的業務及交易數據的任何不當處理，或由於外部因素（如黑客未經授權訪問我們的數據庫）而導致的任何信息泄露，可能會導致不符合相關法律法規，進而導致民事或監管責任，這可能使我們面臨重大的法律、財務及營運後果。未經授權訪問、丟失或濫用數據可能會導致安全成本增加、聲譽受損、監管程序、訴訟、罰款、調查、補救工作、賠償支出及業務活動中斷。該等事件亦可能導致與為法律索償進行抗辯相關的額外成本。來自客戶、僱員及第三方的擔憂（即使毫無根據）亦可能對我們的聲譽及營運產生不利影響。

倘我們未能遵守中國《社會保險法》及《住房公積金管理條例》或其他中國勞工相關法規，可能會令我們遭受罰款及其他法律或行政處罰。

在中國營運的公司須參與政府規定的各項僱員福利計劃，包括若干社會保險及住房公積金。未能完全遵守該等規定的僱主可能須支付未付金額，並可能被處以滯納金或面臨向法院申請強制執行。僱員福利計劃的要求及實施可能不同，且未能按當地主管機關要求足額付款的僱主可能被處以滯納金、罰款及／或其他處罰。於往績記錄期間及直至最後實際可行日期，我們並無就中國社會保險及住房公積金事宜收到相關監管機構的任何重大行政處罰。然而，由於該等法律及法規的解釋及實施不斷演變，我們無法保證我們過往及現行有關社會保險計劃及住房公積金供款的慣例在任何時候均能滿足中國內地政府機關的要求。此外，並不能保證任何新法律及法規或對現有及新法律及法規的更嚴格解釋及實施不會導致額外僱員福利計劃成本，從而可能對我們的經營業績及財務狀況造成不利影響。鑒於該等法律及法規的規模、複雜性及持續修訂，遵守該等法律及法規可能較為繁重，並可能涉及大量財務資源以及其他資源以建立有效的合規及監控系統。因此，該等法律及法規有可能帶來重大的負債、成本、義務及要求。

我們對部分物業的法定權利可能會受到質疑。

截至2025年12月31日，我們在中國租賃了19項物業，主要用作我們的辦公室、廠房及員工宿舍。請參閱「業務 — 物業 — 租賃物業」。根據中國法律法規，租賃協議一般須向當地土地及房地產管理部門登記。16項租賃物業的租賃協議登記備案並未根據中國法律法規在相關中國機構完成辦理。該等登記亦需要出租人的配合。倘我們於收到相關中國政府機關的通知後未能於規定的時限內糾正該等不合規行為，我們可能會受到罰款。每份未經登記的租約罰款介乎人民幣1,000元至人民幣10,000元之間，由有關機關酌情決定。如果我們收到相關中國政府機關要求我們在規定時限內完成登記的通知，而我們未能如此辦理，我們就該16份租賃協議可能面臨的最高行政罰款總額為人民幣160,000元。倘若因我們未能登記租賃協議而遭處罰，我們或會無法向出租人追討該等損失。此外，於19項租賃物業中，截至最後實際可行日期，四名出租人尚未就其中四項租賃物業提供物業所有權證明文件。我們無法保證我們租賃物業的出租人具備合法權利將該等物業租賃予我們。相關合法所有權持有人或其他第三方可能會對我們使用該等租賃物業提出質疑，屆時我們或須於短時間內尋求替代租賃物業。然而，我們無法保證能夠及時以合理成本覓得適合我們使用的替代物業，或者根本無法覓得。

風險因素

此外，截至2025年12月31日，我們尚未取得三項自有物業的物業所有權證。請參閱「業務 — 物業 — 自有物業及土地使用權」。我們可能面臨不動產物權不發生效力以及該等權利無法對抗第三方的風險。然而，我們已取得《建設用地規劃許可證》、《建設工程規劃許可證》及《建築工程施工許可證》，並已完成該等自有物業的建設項目竣工驗收。獲取物業所有權證的程序目前正在進行中。根據中國法律顧問的意見，預計該等產權瑕疵不會對我們的正常生產及業務營運產生重大不利影響。請參閱「業務 — 物業 — 自有物業及土地使用權」。

我們的業務可能受到地緣政治緊張局勢、戰爭、恐怖主義、公共衛生問題、自然災害及其他業務中斷的影響。

戰爭、恐怖主義、地緣政治緊張局勢、公共衛生問題及其他業務中斷可能損害或中斷國際商務及全球經濟，進而可能對我們、我們的客戶及供應商造成重大不利影響。我們的業務營運受到(其中包括但不限於)自然災害(無論是由於氣候變化或其他原因)、火災、電力短缺及其他工業事故、恐怖襲擊及其他敵對行為、勞資糾紛、公共衛生問題、示威或罷工以及我們無法控制的其他事件而中斷。該等事件可能降低我們產品的需求，令我們難以或無法製造並向客戶交付產品，或難以從供應商處接收材料，並導致我們的供應鏈出現延遲及低效。倘發生自然災害或重大公共衛生問題，我們或會蒙受重大損失，需要大量的恢復時間併產生巨額開支以恢復營運。

我們須遵守環境、危險物質處理、消防、健康及安全法律法規及生產標準，任何未能遵守該等規定及標準的情況均可能使我們承擔責任。

我們的生產營運須遵守法律法規、行政裁決、法院判決及類似限制，尤其是在我們營運所在國家有關我們產品生產及銷售的廣泛環境、危險物質處理、健康及安全法律法規以及嚴格標準方面。我們營運所在的一些國家設有與水(質量及用量)、自然及溫室氣體排放相關的法律法規，且這些法規正變得日趨嚴格。

我們在中國及海外地區營運。我們應遵守我們營運所在司法轄區的環境、健康及安全法律，包括取得當地許可證、遵守監管檢查以及實施區域性的污染控制及廢物管理標準。不合規情況可能導致這些司法轄區處以罰款、業務暫停或其他執法行動。

我們的營運依賴複雜的信息科技系統及網絡，而我們的業務及聲譽可能受到信息科技系統故障、網絡中斷或網絡安全漏洞的影響。

我們依賴我們的計算機系統及網絡基礎設施來進行及監控我們製造設施的日常營運，並收集準確的最新財務及營運以及其他交易數據作業務分析。我們亦依賴該等系統及基礎設施來收集、處理及儲存數據，例如與我們業務營運相關而產生的業務數據及交易數據。因此，我們的業務依賴於我們計算機系統及網絡基礎設施的持續維護及提升。該等系統及基礎設施面臨若干風險，例如故障、自然災害以及網絡安全風險。我們的網絡安全措施可能無法偵測或防止所有危害我們系統的嘗試，包括分散式阻斷服務攻擊、病毒、惡意軟件、入侵、網絡釣魚攻擊、社交工程、安全漏洞或其他攻擊以及可能危及我們系統中儲存和傳輸或我們以其他方式維護之信息安全的類似中斷。對我們網絡安全措施的破壞可能導致未經授權存取我們的系統、盜用信息或數據、刪除或修改客戶信息，或阻斷服務或

風險因素

對我們業務營運的其他中斷。在發生勒索軟件攻擊的情況下，我們可能會被要求一次性支付一大筆費用，以恢復我們系統的運作，這可能會對我們的業務及財務狀況產生重大不利影響。由於用於獲取未經授權訪問或破壞系統的技術經常發生變化，並且可能直到針對我們或我們的第三方服務供應商發起攻擊後才被發現，因此我們可能無法預測或實施足夠的措施來防範這些攻擊。我們無法保證未來不會面臨任何該等網絡安全問題。任何未能充分處理該等問題的情況，將對我們的業務及經營業績造成重大不利影響。

與我們營運所在司法轄區有關的風險

我們營運所在市場的經濟、政治或社會狀況或政府政策的變化，可能對我們的業務及經營業績造成重大不利影響。

我們在中國內地及海外經營業務。因此，我們的業務、財務狀況及經營業績可能在很大程度上受到該等市場政治、經濟及社會狀況的影響。地緣政治、經濟及市場狀況，包括全球金融市場流動性、債務及股票價格水平與波動性、利率、貨幣及商品價格、通脹以及資本與信貸的供應及成本等因素，已經並將繼續影響我們營運所在市場。在部分該等市場中，政府通過實施產業政策，繼續在規範產業發展方面發揮重要作用。此外，我們是一家根據中國法律註冊成立的公司，我們的大部分資產位於中國內地，因此我們的財務狀況、經營業績及前景受中國經濟、政治及法律發展的影響。我們營運所在市場的全球或本地經濟的任何變化，可能對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

向我們或我們的管理層送達法律程序文件，或對彼等或我們執行任何中國內地以外法院判決，可能較為複雜。

我們是一家根據中國法律註冊成立的公司，我們的大部分資產位於中國內地。此外，我們大部分董事及高級管理層居住於中國內地。因此，投資者在中國內地以外向我們、董事或高級管理層送達法律程序文件，或執行在中國內地境外法院對我們作出的判決，可能較為複雜。另一司法轄區法院的判決，僅在該司法轄區與中國內地訂有條約，或中國內地法院認為該司法轄區符合相互承認的要求的情況下，方可在中國內地相互認可或執行，惟須滿足其他規定。然而，中國內地並非與若干外國（如美國）訂立相互執行法院判決的條約的締約國，因此，在該等司法轄區的法院判決可能難以或無法在中國內地執行。於2019年1月14日，最高人民法院與香港特別行政區政府律政司簽署了《關於內地與香港特別行政區法院相互認可和執行民商事案件判決的安排》（「**2019年安排**」），並於2024年1月29日生效。2019年安排規定了（其中包括）對中國內地法院與香港法院相互認可和執行民商事案件判決的範圍和判項內容、申請認可或執行的程序和方式、原判決法院管轄權的審查、不予認可和執行判決的情形，以及民商事案件判決相互認可和執行的救濟途徑。

風險因素

我們可能須遵守中國政府機關就境外發行及上市所頒佈新法律法規下的額外監管規定。

於2021年7月6日，中國相關政府機關頒佈《關於依法從嚴打擊證券違法活動的意見》。該等意見強調需要加強對非法證券活動的行政管理，並加強對中國公司境外上市的監管，同時建議採取有效措施，例如推動相關監管體系的建設，以應對中國境外上市公司面臨的風險和事件。請參閱「監管概覽 — 有關境外上市的法規」。

於2023年2月24日，中國證監會、財政部、國家保密局及國家檔案局發佈《關於加強境內企業境外發行證券和上市相關保密和檔案管理工作的規定》（「**檔案規定**」），並於2023年3月31日生效。檔案規定要求，境內企業在直接或間接形式的境外證券發行上市活動中，該等境內企業以及提供相關證券服務的證券公司和證券服務機構，均須嚴格遵守有關保密和檔案管理的要求，建立健全的保密和檔案制度，並採取必要措施履行其保密和檔案管理責任。檔案規定的詮釋及實施可能不斷演變，倘未能遵守，可能會對我們的業務、經營業績或財務狀況造成重大影響。

我們可能須就未來的融資活動遵守中國證監會或其他中國政府機關的批准、備案或其他規定。

我們無法向閣下保證日後頒佈的任何新規則或法規不會對我們或我們的融資活動施加額外要求或限制。倘日後確定須經中國證監會或其他監管機構批准或備案或辦理其他手續，我們可能無法及時或未能取得有關批准、履行有關備案程序或滿足有關其他要求。我們可能會因未能就我們未來的融資活動尋求中國證監會批准或其他政府授權或未能履行備案程序而受到中國證監會或其他中國監管機構的制裁，且該等監管機構可能對我們施加罰款及懲罰、限制我們在中國的經營活動、限制我們在中國境外支付股息的能力、延遲或限制將該等未來融資活動所得款項匯回中國或採取其他行動限制我們的融資活動，從而可能會對我們的財務狀況及業務前景造成重大不利影響。

我們受貨幣兌換監管制度的約束。

人民幣的兌換須遵守中國的適用法律及法規。不能保證在特定匯率下，我們將擁有足夠的外匯滿足外匯需求。根據現行的中國外匯監管制度，我們進行的屬於經常賬戶的外匯交易（包括支付股息），不需要事先獲得國家外匯管理局的批准，但我們需要出示相關交易的證明文件，並在中國境內有開展外匯業務牌照的指定外匯銀行進行相關交易。

根據現行外匯法規，於完成[編纂]後，在符合若干程序規定的情況下，我們可以外幣派付股息，而毋須事先取得國家外匯管理局批准。然而，無法保證有關以外幣派付股息的外匯政策日後仍會持

風險因素

續。此外，外匯不足或會制約我們向股東派付股息或滿足任何其他外匯需求或為我們的資本開支計劃提供資金的能力，乃至我們的經營業績、財務表現及業務前景可能受到影響。

與[編纂]有關的風險

我們將須同時遵守中國及香港的[編纂]及監管規定。

鑒於我們於深圳證券交易所上市並將[編纂]，我們將須遵守兩個司法轄區的上市規則（倘適用）及其他監管制度，除非被豁免責任或獲得豁免。因此，我們在持續遵守兩個司法轄區的全套上市規則時可能引致額外的成本和資源。

我們的A股在深圳證券交易所上市及買賣，而A股和H股市場的特徵可能不同。

我們的A股於深圳證券交易所上市及買賣。[編纂]後，我們的A股將繼續於深圳證券交易所買賣，而我們的H股將於聯交所[編纂]。根據現行中國法律法規，未經相關監管機關批准，我們的H股與A股不得互相轉換或取代，且H股與A股市場不能互相[編纂]或結算。由於[編纂]特點不同，H股與A股市場的[編纂]、流通量、投資者基礎以及散戶及機構投資者參與程度均不盡相同。因此，我們的H股和A股的[編纂]表現可能無法比較。儘管如此，我們的A股價格波動可能對我們的H股價格造成不利影響，反之亦然。由於H股與A股市場特點不同，我們的A股過往價格未必能反映我們的H股表現。因此，閣下評估對我們H股的[編纂]決策時，不應過分依賴我們A股的交易記錄。

我們的H股過往並無公開市場。

於[編纂]完成前，我們的H股並無公開市場。無法保證[編纂]完成後，我們的H股將形成或維持活躍[編纂]。[編纂]乃我們與整體協調人（為其本身及代表[編纂]）之間協商的結果，該[編纂]未必反映[編纂]完成後我們股份的[編纂]價格。於[編纂]完成後，我們H股的[編纂]可能隨時跌破[編纂]。

我們H股的[編纂]及[編纂]或會波動，可能導致根據[編纂]認購或[編纂]我們H股的投資者蒙受重大損失。

我們H股的[編纂]可能會波動，並可能因我們無法控制的因素而大幅波動。尤其是主要在中國內地營運業務並在香港上市的其他公司的業績及市場價格波動，可能會影響我們H股價格及[編纂]的波動。眾多位於中國內地的公司的證券已在香港上市，部分公司的證券正準備在香港上市。其中一些公司的股價經歷了大幅波動，包括首次公開發售後的大幅價格下跌。這些公司的證券在發售時或發售後的交易表現，可能會影響投資者對在香港上市的中國內地公司的整體情緒，從而可能影響我們股份的[編纂]表現。無論我們的實際經營績效為何，該等因素均可能嚴重影響我們股份的市價及波動。

風險因素

未來在公開市場上出售或預期出售大量股份可能會對我們的股價和我們未來籌集額外資金的能力產生負面影響。

我們的股份或與我們H股相關的其他證券日後在公開市場大量出售，或新股或其他證券發行，或預期發生上述出售或發行事宜，均可能導致我們H股的[編纂]下跌。未來我們大量證券的出售或預期出售(包括任何未來發售)也可能對我們在特定時間以對我們有利的條款籌集資金的能力造成重大不利影響。我們發行的股票掛鈎證券也可能賦予優先於股份所賦予的權利和特權。

閣下將面臨實時及重大攤薄，若我們日後發行額外股份，閣下可能面臨進一步攤薄。

[編纂]的[編纂]高於緊接[編纂]前的每股有形資產淨值。因此，[編纂]中的[編纂]買家將面臨[編纂]綜合有形資產淨值的實時攤薄。為擴展我們的業務，我們或會考慮於日後發售及發行額外股份。如果我們日後以低於當時每股有形資產淨值的價格發行額外股份，則[編纂]的購買者所持有的每股有形資產淨值可能會被攤薄。

我們無法保證日後將宣派及分派任何數額的股息。

我們過往曾經宣派股息。然而，並不能保證我們未來任何年度將予宣派或分派的股息金額。根據適用的中國法律，股息派付可能受到若干限制。根據適用會計準則計算的利潤在若干方面有別於根據國際財務報告準則會計準則計算的利潤。因此，即使根據國際財務報告準則會計準則確定盈利，我們也可能無法在特定年度派付股息。董事會經計及本公司的經營業績、財務狀況、現金需求及其可動用情況以及當時被視為相關的其他因素後，可能會於未來宣派股息。任何股息宣派和派付及其金額均受我們的章程文件及中國法律法規的約束，並須經股東會批准。我們只能從溢利及合法可供分派的儲備中撥款宣派或派付股息。

應付投資者的股息及投資者出售H股所得收益均須繳納中國稅項。

根據適用的中國稅務法律、法規及規範性文件，非中國居民個人及企業須就從本公司收取的股息或出售或以其他方式處置本公司H股所變現的收益承擔不同的納稅責任。非中國個人一般須根據《中華人民共和國個人所得稅法》的規定，就中國來源的收入或收益按20%的稅率繳納中國個人所得稅，除非獲國務院稅務機關特別豁免或按適用稅務條約獲得減免。我們須從股息款項中預扣相關稅款。根據適用法規，在香港發行股份的境內非外商投資企業派付股息時，一般可先按10%稅率預扣個人所得稅。然而，倘個人H股持有人的身份及其適用稅率為我們所知悉，則我們對非中國個人支付的分派可能根據其所適用稅務條約按其他稅率(倘沒有適用稅務條約，則最高為20%)預扣稅項。關於非中國個人處置H股後所實現的收益是否須繳納中國個人所得稅，仍存在不確定性。

風險因素

根據企業所得稅法及其他適用中國稅務法規及規範性文件，倘非中國居民企業在中國境內未設立機構或場所，或雖於中國設立機構或場所但其收入與所設機構或場所無關聯，則須就自中國公司收取的股息以及處置中國公司股權所變現收益按10%的稅率繳納中國企業所得稅，並可能根據中國與非居民企業所屬司法轄區之間訂立的特別安排或適用條約予以減免。

根據適用法規，我們擬從支付予我們H股的非中國居民企業股東(包括香港結算代理人)的股息中按10%的稅率預扣稅款。根據適用的所得稅條約有權享受優惠稅率待遇的非中國居民企業，須向中國稅務機關申請退還超過適用條約稅率的任何預扣稅款，任何有關退款的支付須經中國稅務機關確認。截至最後實際可行日期，對非居民企業H股持有人通過出售或以其他方式轉讓H股所變現收益進行徵稅的方式尚無具體規定。

中國稅務機關對相關中國稅務法律的詮釋及應用(包括是否及如何對H股持有人自出售H股所得收益徵收個人所得稅或企業所得稅)仍有很大不確定性。如果收取任何此類稅款，我們H股的價值可能會受到重大不利影響。

閣下不應依賴我們就我們A股於深圳證券交易所上市發佈的任何資料。

因我們A股於深圳證券交易所上市，我們須遵守中國的定期報告及其他信息披露規定。因此，我們會不時在深圳證券交易所或由中國證監會指定的其他媒體渠道公開發佈與我們有關的資料。然而，我們就A股上市所發佈的資料乃基於中國內地證券監管機構的監管規定、行業標準及市場慣例，其與[編纂]所適用者有所不同。在深圳證券交易所或其他媒體渠道所披露的往績記錄期間內的財務及營運資料呈列，未必能與本文件所載財務及營運資料直接比較。因此，H股的潛在投資者在作出是否購買H股的投資決定時，應僅依賴本文件中所載財務、營運及其他資料。倘於[編纂]中申請購買H股，閣下將被視作同意不會依據本文件及我們在香港就[編纂]發佈的任何正式公告所載者以外的任何資料。

本文件所載的若干事實、預測及統計數據乃源自官方政府來源。

本文件，特別是「行業概覽」部分，載有關於中國及全球智能汽車解決方案行業的資料及統計數據。若干事實、預測、資料及統計數據乃基於多個官方政府來源。我們相信，該等資料來源屬恰當，且我們於摘錄及轉載有關資料時，已採取合理審慎態度。我們概無理由相信有關資料在任何重大方面屬虛假或具有誤導成分，亦無遺漏任何事實致使有關資料在任何重大方面屬虛假或具有誤導成分。來自官方政府來源的資料及統計數據，概未經本公司、聯席保薦人、保薦人兼整體協調人、整體協調人、[編纂]、我們或彼等各自的任何董事、高級管理層職員或代表或參與[編纂]的任何其他人士

本文件為草擬本。其所載資料並不完整及可作更改。閱讀本文件有關資料時，必須一併細閱本文件首頁「警告」一節。

風險因素

獨立核實，故概無就其準確性作出聲明。因此，閣下不應過度依賴該等資料。此外，我們無法向閣下保證，該等資料的呈列或編纂基準或準確程度與其他地方呈列的類似統計數據相同或一致，且該等資料未必完整或最新。閣下於任何情況下均應審慎考慮該等資料或統計數據的重要程度。

本文件所載的前瞻性聲明存在風險及不確定性。

本文件載有與我們的業務策略、營運效率、競爭地位、現有業務發展機會、管理層計劃及目標、若干[編纂]資料及其他事宜有關的前瞻性聲明。「旨在」、「期望」、「相信」、「可能」、「預測」、「潛在」、「繼續」、「預期」、「有意」、「可以」、「或會」、「計劃」、「尋求」、「將要」、「將會」、「應當」等用詞及其反義詞以及其他類似表述，用於識別若干該等前瞻性聲明。該等前瞻性聲明(其中包括有關我們未來業務前景、資本開支、現金流量、營運資金、流動資金及資本資源的聲明)乃屬必要估計，反映我們董事及管理層的最佳判斷，並涉及多項風險及不明朗因素，可能導致實際結果與前瞻性聲明所建議者存在重大差異。因此，考慮該等前瞻性聲明時，應連同多項重要因素一併考慮，其中包括本節所載者。因此，該等聲明並非未來表現的保證，投資者不應過度依賴。

閣下應仔細閱讀整份文件，且不應依賴報章文章或其他媒體所載有關我們及[編纂]的任何資料。

在本文件刊發之前，以及在本文件日期之後但在[編纂]完成之前，可能已有及將會有關於我們、我們的業務、我們的行業及[編纂]的報章及媒體報道。有關報章及媒體報道可能包括提述若干並無載列於本文件的資料，其中包括若干營運及財務資料和預測、估值及其他資料。我們、聯席保薦人、保薦人兼整體協調人、整體協調人、[編纂]或任何其他參與[編纂]的人士，概無授權在報章或媒體報道中披露任何該等資料，亦不對任何該等報章或媒體報道，或任何該等資料或刊物的準確性或完整性承擔任何責任。

因此，潛在[編纂]在決定是否[編纂]我們的H股時，不應依賴任何該等資料或刊物。特此提醒潛在[編纂]，在作出是否購買我們的股份的[編纂]決定時，彼等應僅依賴本文件所載的財務、營運及其他資料。於[編纂]中申請購買我們的H股，即視為閣下已同意閣下將不會依賴本文件所載資料以外的任何資料。