

## 風險因素

投資H股前，閣下應審慎考慮本文件內的所有資料，包括下述風險及不確定因素。下文闡述我們認為屬重大的風險。任何下述風險均可能對我們的業務、經營業績、財務狀況及前景造成重大不利影響。在任何該等情況下，H股的市場價格均可能下跌，而閣下可能會損失所有或部分投資。

該等因素為未必會發生的或有事件，且我們現時無法就任何該等或有事件發生的可能性發表意見。除非另有指明，否則所提供的資料均截至最後實際可行日期，在本文件日期後不會作出更新，並受限於本文件「前瞻性陳述」一節所述的警示性陳述。

我們認為，我們的營運涉及若干風險與不確定性。我們將該等風險與不確定性歸類為：(i)與我們的行業及業務營運有關的風險，(ii)與我們產品的研發及知識產權有關的風險，(iii)與我們的財務狀況及額外資本需求有關的風險，(iv)與在我們經營所在司法權區開展業務有關的風險，及(v)與[編纂]有關的風險。

### 與我們的行業及業務營運有關的風險

我們經營所在的市場競爭激烈。如果我們無法與現有或新的競爭對手有效競爭，我們的銷售、市場份額及盈利能力可能會受到不利影響。

我們所從事的全球智能終端SoC市場以及通信與連接芯片市場競爭激烈，我們的一些競爭對手目前佔據了相當大的市場份額。我們行業的總體競爭特點為價格競爭和快速技術變革。我們根據產品類型與不同的公司競爭。我們的一些競爭對手可能擁有更長的經營歷史、更高的知名度、更大的客戶群以及更多的財務、銷售和營銷、分銷、技術和其他資源和經驗。

此外，我們的競爭對手可能能夠投入更多資源用於技術和產品的研究和開發，這些技術和產品可能比我們的更有效。他們也可能更快地適應新出現的技術和客戶需求及要求的變化。我們的競爭對手也可能故意降低價格，甚至犧牲利潤率以贏得更大的市場份額。如果我們未能保持我們在技術進步方面的競爭地位、適應不斷變化的市場條件或成功地與現有或新的競爭對手競爭，可能會對我們的業務、財務狀況和經營業績產生重大不利影響。

---

## 風險因素

---

如果我們不能及時推出具有可為客戶創造價值的特性和性能水平的產品，我們的經營業績可能會受到影響。

我們的成功在很大程度上取決於為客戶提供價值的新產品的開發、實施和接受程度。我們以客戶可接受的價格及時開發並推出新產品及相關技術以滿足不斷變化的行業需求的能力，是決定我們在目標市場競爭力的重要因素。由於我們的產品技術含量高，因此存在錯誤判斷自身能力的風險，尤其是在評估技術開發能力方面。這可能導致研發項目無法實現、預算超支或開發週期延長。我們無法向閣下保證，我們為執行產品路線圖所做的努力，將帶來能為客戶提供價值的創新產品和技術。如果我們無法或延遲開發或推出能為客戶提供價值並能應對這些新趨勢的新產品或技術，或如果我們無法預測消費者會採用哪些新功能、新特性或新形態因素並據此調整我們的業務，我們可能會失去競爭地位，進而對我們的業務造成負面影響。

對我們客戶的行業和領域造成不利影響的因素可能會對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成不利影響。

我們的產品主要提供給若干行業及領域的下游終端客戶，以及應用場景，包括智能機頂盒、智能電視、智慧家庭設備及智能汽車。因此，對該等行業及領域造成不利影響的因素也可能對我們的業務、財務狀況、經營業績和前景造成重大不利影響。該等因素包括但不限於：(i)該等行業產品需求下降，或出現負面觀感或宣傳；(ii)對這些行業製造商的稅務優惠及經濟激勵措施的減少或取消；(iii)監管限制、貿易爭端、行業配額、關稅、非關稅壁壘及稅項，可能對這些行業出口構成限制；(iv)銷售這些行業產品的主要國家及地區的整體經濟狀況下行；及(v)該等行業的競爭日益激烈。

根據弗若斯特沙利文的資料，全球智能終端SoC市場以及通信與連接芯片市場於2023年經歷衰退，主要受下游需求萎縮所影響。此行業低迷的特徵包括各類產品的庫存增加及消費者需求疲弱。我們無法保證，日後不會發生此類週期性市場低迷，此種情況可能對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

## 風險因素

我們可能面臨與國際貿易政策、地緣政治及貿易保護措施、出口管制及經濟制裁相關的風險，且我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

我們面臨與國際貿易政策、地緣政治及貿易保護措施、出口管制及經濟制裁相關的風險，且我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到不利影響。

近年來，國際關係日趨複雜，如中美之間的地緣政治緊張局勢已帶來新的挑戰及持續的不穩定性。該等情況可能降低國際貿易、投資、技術交流及其他經濟活動的水平。該等情況亦可能導致國家之間的政治及經濟關係、制裁、出口管制及其他地緣政治事宜出現變動。該等進展已造就動態且無法預測的貿易格局，這可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成不利影響。

此外，地緣政治及國際貿易緊張局勢已導致若干國家及組織利用經濟制裁、出口管制、投資限制及其他針對高技術解決方案（包括半導體）的限制性措施。該等政策已給全球投資活動帶來不確定性、增加合規成本及限制受影響行業營運公司獲得研發活動及營運所需關鍵資源的渠道。

我們的全球業務可能令我們面臨出口管制及制裁風險。我們的收入來自多個國家及地區，因此需遵守不同政府及組織（如聯合國及歐盟）頒佈的相關出口管制及制裁法律法規。於往績記錄期間，據我們的國際制裁法律顧問所告知，我們並未與任何受制裁客戶進行交易，而此類交易將違反相關制裁法律法規。然而，該等法律及法規會經常變動，且其詮釋及執行涉及重大不確定性，這可能因國家安全問題或政治或我們無法控制的其他因素而加劇。因此，有關限制及任何未來出口管制、制裁法律、法規及美國或其他政府或組織施加的限制可能難以遵守或成本高昂，並可能對我們的營運造成重大不利影響。此外，在遵守政府經濟制裁及出口管制法律方面，我們可能面臨未來執法行動，這會導致處罰及產生成本，進而可能會對我們的業務及經營業績產生重大影響。另外，由於我們的業務與我們的客戶及供應商緊密相連，施加影響我們客戶及供應商的經濟制裁或出口管制可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

為保持競爭優勢、支持可持續發展及確保監管合規，我們已通過一系列安排，藉助我們與Amlogic Holdings Ltd.（我們的主要股東之一）的關係優化我們的業務運營。有關進一步詳情，請參閱「業務－法律訴訟及合規情況－出口管制合規安排」。然而，我們無法向閣下保證，隨著監管框架持續演變，該等安排將不會受到影響或視為無效。倘任何該等安排最終視為無效，我們可能須更換部分現有核心供應商，投入額外資源調整及優化運營以適配新供應商，並將導致供應鏈管理成本上升及資源投入增加。

---

## 風險因素

---

如果產品不符合客戶的規格或有瑕疵，可能會給我們帶來巨大成本或導致業務流失。

我們提供的產品及解決方案相當複雜，未來可能會因設計、製造、封裝、測試、材料及／或於使用案例中應用的任何問題而包含瑕疵或安全漏洞，或發生故障或效能不佳。這些風險可能會隨著我們的產品及解決方案導入新的設備、市場、技術環境及應用，或隨著新功能的推出而增加。由於有關安排降低了我們對產品品質的直接控制，當我們與製造、測試及封裝、分銷以及產品研發的若干方面的第三方供應商合作時，該等風險會進一步增加。我們的產品及解決方案中的若干故障，未來可能只有在有關產品及解決方案交付甚至使用一段時間後才會被發現。我們的產品及解決方案中未發現的漏洞可能會導致不滿意的用戶體驗、資料丟失或其他技術事故，或可能使我們的終端客戶面臨無良第三方（開發及部署可能攻擊我們的產品及解決方案的有害軟件程序）。

此外，我們為糾正該等問題所做的努力可能無法及時或令客戶滿意。產品在商業交付後發生錯誤或缺陷，可能會導致無法獲得市場接受、失去設計中標、產品暫時或永久退出市場、遭受損害或承擔賠償責任、損害我們與客戶及合作夥伴的關係以及我們的品牌聲譽，進而對我們的經營業績及財務表現造成負面影響。

與我們的產品及市場相關的產業標準及技術要求的變更，可能會對我們的業務、經營業績和前景造成不利影響。

我們的許多產品都是大型微電子系統的組成部分。納入這些系統的產品必須符合由業界標準制定機構或業界參與者所制定的各種業界標準和技術要求，才能有效地共同運作。我們的客戶也可能針對其產品及解決方案指定特定規格及其他技術要求。這些技術要求可能會隨著客戶推出新的或升級的產品和解決方案而改變。

我們未來的競爭能力將取決於我們識別和遵守不斷演進的產業標準和技術要求的能力。新產業標準和技術要求的出現，可能會使我們的產品與其他供應商開發的產品不相容，或使我們的產品難以滿足某些消費、工業和其他市場客戶的要求。因此，我們可能需要投入大量的時間和精力，並產生龐大的費用來重新設計我們的產品，以確保符合相關標準和要求。如果我們的產品在相當長的時間內不符合現行的產業標準及／或技術要求，我們可能會錯失取得重要設計方案中標的機會，我們的收入可能會下降，我們可能會為重新設計產品以符合相關標準而產生龐大的費用，這可能會對我們的業務、經營業績和前景造成不利影響。

---

## 風險因素

---

我們從少數供應商採購若干對我們經營關鍵的服務。

作為一家無晶圓芯片設計公司，我們向世界各地的第三方供應商採購晶圓、芯片封測及IP。於2023年、2024年及2025年，向五大供應商採購分別佔我們總採購的86.6%、88.0%及79.8%。鑑於IC製造過程的複雜性，若我們的代工合作夥伴的廠區發生任何災難或營運中斷，可能需要相當長的過渡期才能轉向新供應商，進而對我們的庫存、業務、營運成果及財務狀況造成不利影響。我們亦面臨以下風險：現有供應商可能無法滿足我們產品的需求、停止營運，或因原料短缺而導致供貨受限。

我們能否獲得充足的產品供應，亦可能受到自然災害、地緣政治挑戰、國際貿易政策及貿易保護措施（包括實施貿易限制與制裁）的不利影響。請參閱「與我們的業務及行業有關的風險－我們面臨與國際貿易政治、地緣政治及貿易保護措施、出口管制及經濟制裁相關的風險，且我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響」。

此外，針對負責任採購實務的監管加強，可能會提高我們的合規成本。由於我們無法直接控制供應商的採購或僱用實務，若供應商未能遵守相關法規，可能會使我們面臨財務或聲譽風險。倘我們未能管理該等風險，我們及時提供具競爭力的產品的能力將受到損害，且我們的業務、經營業績及財務狀況將受到不利影響。

美國出境投資監管法規及其他外國法律法規可能會對我們未來獲取資金的能力產生不利影響。

美國近期出台的政策更新可能對我們的業務產生不可預見的影響。2023年8月9日發佈的第14105號行政命令引入了一項機制，用於審查美國在「受關注國家」對部分國家安全技術和產品的對外投資，針對的是半導體和微電子、量子信息技術和人工智能等領域。於2024年10月28日，美國財政部發佈了《關於美國在受關注國家投資有關國家安全技術和產品的規定》（「《出境投資規則》」），以實施第14105號行政命令，自2025年1月2日起生效。《出境投資規則》對美國人士對來自「受關注國家」（目前包括中國）從事上述領域所涉及活動的個人進行的廣泛投資（包括收購股權、若干債權融資、合資企業，以及若干有限合夥人投資）實施禁止或通知要求。

---

## 風險因素

---

由於我們從事集成電路設計，因此根據《出境投資規則》，我們可能會被視為「受限外國人」。於上市完成後，預期美國人士將可根據公開交易的證券例外情況投資我們的H股，惟所作出的投資不能使美國人士獲得若干並非標準少數股東保障的權利。然而，《出境投資規則》可能增加美國投資者的合規負擔，並導致若干美國投資者在投資方面採取更審慎的方式，從而對我們自美國投資者籌集資金的能力造成負面影響。

有關美國對外投資的規章制度可能有待進一步發展，其可能對美國政府如何監管美國在中國的對外投資產生重大影響。尋求在中國投資的美國投資者可能會面臨更多的投資限制，而這可能對我們自美國投資者籌集資金的能力造成負面影響。

**我們的增長和盈利能力取決於宏觀經濟狀況和消費者支出水平。**

我們經營業績在很大程度上取決於宏觀經濟狀況和消費者支出。消費者支出受到許多我們無法控制的經濟和其他因素的影響，如利率、房地產和抵押貸款市場的狀況、失業率、勞動力和醫療保健成本、信貸獲取機會、消費者信心以及其他影響消費者支出行為的宏觀經濟因素。經濟不確定性和其他相關因素可能會加劇消費者支出的負面趨勢，並可能導致消費者推遲或避免購買消費電子，這反過來又會對我們客戶對我們產品的需求產生負面影響，從而對我們業務、經營業績和財務狀況產生不利影響。

同樣，我們的經營業績直接或間接地受到智能設備行業的週期性影響，該行業競爭激烈且很大程度上受終端用戶市場驅動。智能設備行業的價格和需求波動可能導致終端產品銷售減少和價格下降，這反過來又會影響我們的銷售和利潤率。由於上述因素，我們的經營業績和財務表現可能會出現波動。

具體來說，我們在若干行業的終端用戶可能面臨著激烈競爭和不斷降低終端產品售價的壓力。因此，該等終端用戶可能期望我們降低成本。如果我們不能滿足這些期望，我們的業務、財務狀況、經營業績和增長前景將受到不利影響。

---

## 風險因素

---

我們在進行境外業務擴張時面臨風險。

於往績記錄期間，我們的產品銷往全球。我們的大部分收入來自中國內地以外的市場，於2023年、2024年及2025年，該等市場分別約佔總收入的90.2%、91.4%及90.9%。由於預期國際市場將為我們的長期增長作出重大貢獻，我們擬透過增加對海外銷售渠道及研發工作的投資，繼續擴展我們的全球版圖。然而，國際擴展會帶來多項固有的挑戰及風險，包括：(i)在提供解決方案、服務及支持、在大陸以外市場招聘人員以及有效管理銷售渠道及分銷網絡方面面臨挑戰；(ii)由於不利市況、競爭加劇、解決方案及服務缺乏吸引力、售價面臨下行壓力及與我們國際業務營運有關的任何其他固有風險，未來各期間的收入會出現波動；(iii)由於我們對當地市場動態的經驗有限，及並無現有或已開發的銷售、分銷及營銷基礎設施，在新市場開展業務時面臨的挑戰；(iv)由於我們對當地客戶偏好及購買行為的了解有限，因此在針對不同地區的獨特需求調整我們的策略時面臨挑戰；(v)在應對我們可能不熟悉的監管制度、監管機構及政府政策，以獲取在不同司法權區製造或進口、營銷及銷售解決方案或將解決方案銷往不同司法權區所需的許可證、執照及批文方面存在困難；(vi)可能減弱對我們知識產權的保護及可能違反第三方知識產權；(vii)不同司法權區的會計處理差異、潛在不利稅務影響及匯兌虧損；(viii)無法有效執行合約或法律權利；及(ix)相關司法權區的法律、法規及政策變動以及政治、經濟及市場不穩定或內亂。

倘我們無法有效避免或減輕該等風險，我們在國際市場的擴張能力將受損，或我們的國際業務可能無法實現或維持盈利能力，這可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

我們的業務增長可能受分銷商網絡影響。倘我們無法維持現有分銷渠道，我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到不利影響。

於往績記錄期間，我們主要利用專業分銷商在全球推廣及銷售我們的產品。於2023年、2024年及2025年，分銷商銷售分別佔我們產品銷售收入的78.5%、78.3%及78.1%。有關我們渠道合作夥伴的進一步資料，請參閱「業務－銷售、市場營銷及分銷－我們的銷售網絡」。

---

## 風險因素

---

分銷商模式存在固有風險。我們對分銷商的業務營運擁有有限控制權，我們無法保證分銷商將遵守我們的分銷商協議、銷售政策及相關法律法規經營業務。概不保證我們的分銷商將能夠維持穩定的銷售水平。倘我們與分銷商的關係出現任何重大中斷，或於我們的關係因任何理由終止後，概不保證我們能夠及時並以具成本效益的方式替換具有可比銷售能力的分銷商，或根本無法替換。我們無法保證分銷商的財務利益及他們不會更優先考慮我們競爭對手的產品，從而減少銷售我們的產品。作為獨立公司，分銷商自行作出業務決策，未必能總是符合我們的利益。分銷商的實際行為可能超出我們的控制範圍，並且他們在銷售或推廣解決方案時行為不當（例如腐敗、賄賂或其他非法行為或通常被認為有損我們品牌價值的行為）或者不當使用我們的品牌名將使我們面臨重大聲譽風險。

此外，我們無法向閣下保證我們總能準確追蹤分銷商的存貨水平，或發現我們分銷網絡各層級是否存在存貨積壓。另外，我們的分銷商可能無法在特定期間向終端客戶銷售足夠數量的產品存貨，而可能導致存貨水平上升。這可能會對我們的產品銷售產生不利影響，從而影響我們的業務、財務狀況、經營業績及前景。另外，未來我們對某些分銷商的銷售出現大幅增長，或者我們的銷售和服務網絡擴大，可能會導致分銷商之間的競爭加劇，並增加相互蠶食的風險。任何此類行為均可能損害我們的經營業績、財務狀況、業務及前景。

此外，我們的業務及未來增長部分取決於我們分銷商維持及擴大其分銷覆蓋範圍的能力。我們或無法有效維持與分銷商的業務關係或管理我們的分銷網絡，從而可能對我們的品牌、經營業績及財務狀況造成不利影響。

我們複雜的產品週期，包括設計、流片、製造、封裝及測試，再加上客戶的認證和設計週期，可能會導致收入產生存在不確定性及延遲。

我們芯片的生產需要經過漫長的製造和封裝流程，一般約需要幾個月。在客戶開始批量接收包含我們SoC產品的貨物前，可能還需要額外時間。即便製造商同意將我們的SoC產品設計到其產品中，也可能不會交付包含我們SoC產品的成品。在購買我們的產品前，我們的客戶及／或終端客戶要求我們的解決方案經過嚴格的資格認證流程，其中包括在客戶的系統中測試我們的產品，以及進行可靠性測試。此資格認證過程可能持續數月。即使我們的產品通過資格認證，客戶也可能需要數月或更長時間才會開始大量生產包含我們產品的組件或系統。另外，客戶對產品的資格認證並不能保

---

## 風險因素

---

證最終向該客戶銷售產品。即使產品成功通過資格認證並銷售給客戶，我們代工廠合作夥伴製造工藝的後續變更或我們選擇新的供應商，也可能需要與客戶重新進行資格認證流程，這可能會導致延誤，並使我們持有過多或過時的存貨。

鑒於此漫長週期，我們在研發以及銷售及營銷方面產生支出的時間與我們因該等支出產生收入（如有）的時間之間可能存在延遲。此延遲使得預測客戶需求變得更加困難，從而給生產規劃過程帶來不確定性，並可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。此外，我們為若干應用設計的若干SoC產品的生命週期可能相對較短。如果我們未能妥善管理製造及封裝流程，我們的產品可能會在植入客戶產品前過時，及我們可能永遠無法收回在設計、開發和生產這些解決方案的投資。

有關我們、我們的產品、我們的管理層、董事、僱員、股東、客戶、業務合作夥伴或其聯屬人士或我們整個行業的負面宣傳或傳言可能會對我們的聲譽及業務造成不利影響。

涉及我們行業、本公司、我們的產品、我們的管理層、我們的董事、僱員、客戶、分銷商、業務合作夥伴或其聯屬人士，或我們與任何該等方的關係的負面宣傳或謠言，可能對我們業務及聲譽造成重大及不利的損害。雖然我們已努力加強關於負面媒體報導的應對措施，但我們仍然無法排除未來會出現類似性質的媒體報導或來自其他方的類似指控情況，我們亦無法向閣下確認我們將能夠化解此類負面媒體報導以令客戶及業務合作夥伴信納，或防止有關報導造成相關誤解和其他損害。由於我們可能需要就有關指控尋求法律追索權或在法庭上為本公司辯護，這可能導致我們承擔大額費用，為補救此等負面報導或指控帶來的影響（即使彼等毫無根據），我們可能需要承擔大額費用並分散管理層的時間及注意力，這可能對我們的經營業績造成重大不利影響。

倘我們未能招募、留住及激勵關鍵員工（尤其是高級管理層及研發團隊），我們可能會失去有助於業務的創新、協作和專注。

我們未來的成功取決於高級管理層的持續貢獻，其中許多人難以取代。倘我們的高級管理團隊出現變動，則可能會影響我們的正常業務。任何高級管理層的流失都可能損害我們的業務。

## 風險因素

我們建立了強大的研發能力，這對我們的成功至關重要。我們的研發團隊（尤其是核心研發人員）擁有豐富的行業經驗，其掌握的知識和專業技能難以取代。然而，對合資格人才的競爭非常激烈。我們與許多其他公司競爭在設計及開發SoC產品方面具有豐富經驗的工程師和研發專業人士，而我們可能無法成功吸引及留住所需的專業人士。倘一個或多個我們的核心研發人員不能或不願意繼續為我們提供服務，我們或無法及時取代他們，或者根本無法取代他們。若我們無法有效地聘用、培訓及留住員工，則我們實現戰略目標的能力可能會受到不利影響，而我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到損害。

我們聘用及挽留僱員亦取決於我們建立及維持多元化及包容工作環境的能力，並獲公認為具有吸引力的僱主及理想的工作場所。倘我們以股份為基礎的薪酬或其他薪酬計劃及工作場所文化不再被視為具有競爭力，我們吸引、挽留及激勵關鍵人員的能力將被削弱，從而對我們的業務、財務狀況及前景造成重大不利影響。

**我們的全球業務使我們面臨各種各樣的法律及監管要求，而違反該等法規可能會損害我們的業務。**

我們在反腐敗、進出口管制、貿易限制、關稅、稅收、制裁、移民、內部和披露控制義務、證券監管、反壟斷、數據隱私和勞資關係等方面受到各種法律制度的約束。這包括法律體系可能欠發達、我們不太熟悉或未能為我們的權利提供充分保護的新興市場。遵守不同的法律規定成本高昂、耗時且需要大量資源。在我們的業務行為中違反一項或多項規定可能導致對我們或我們高級職員的巨額罰款及刑事制裁，禁止開展業務並損害我們的聲譽。因履行我們對客戶或供應商的義務而違反該等規定也可能導致重大的金錢損失、罰款及／或刑事檢控、不利的宣傳和其他聲譽損害、對我們處理信息能力的限制以及客戶或供應商對我們未履行合同義務的指控。

**少數客戶貢獻了我們的大部分收入，使我們面臨巨大的集中風險。**

於往績記錄期間，我們的客戶主要包括分銷商。於2023年、2024年及2025年，來自我們五大客戶的收入分別佔我們收入的65.5%、63.3%及63.8%。於各年度，向我們最大客戶的銷售佔我們收入的24.5%、18.8%及22.7%。考慮到行業格局，我們預期該等主要客戶將繼續貢獻我們銷售的大部分。此外，由於我們的產品應用於智能家庭終端及智能辦公室設備等終端產品中，因此我們也依賴消費電子行業中品牌公司的認可。因此，我們仍需通過領先消費電子品牌公司的嚴格認證要求。因此，我們在品牌公司中的聲譽亦會顯著影響我們的業務營運及財務狀況。

---

## 風險因素

---

如果我們的關鍵客戶不能繼續以與歷史相似水平的規模或條款與我們進行交易，或如果我們在關鍵客戶中的聲譽惡化，我們的業務、財務狀況及經營業績將受到不利影響。特別是，我們客戶的產品以技術快速演變為特徵，每次推出新產品或升級現有產品時，功能都有創新或採用新的或替代技術。此外，我們與這些客戶簽訂框架協議，協議並未規定這些客戶在任何既定年份向我們購買的產品數量或包含最低購買要求。產品銷售通過採購訂單而非框架協議確認。由於我們無法滿足產品規格、採用新技術、被排除在關鍵產品引入週期之外或任何其他原因而導致失去或減少任何關鍵客戶的業務，我們的經營業績將會受到重大不利影響。

**交貨延誤、第三方物流服務提供商處理不當或運輸網絡中斷可能會對我們的業務及財務狀況產生不利影響。**

我們使用第三方物流服務提供商交付我們的產品。與物流服務提供商的合同關係發生爭議或終止，可能會導致產品交付延誤或成本增加。我們可能無法在可接受的條款下繼續或延長與當前物流服務提供商的關係，或與新的物流服務提供商建立關係，以確保準確、及時和成本效益高的交付服務。如果我們無法與物流服務提供商保持或發展良好的關係，可能會阻礙我們以足夠的數量、及時的方式或客戶可接受的價格提供產品。如果我們與首選物流服務提供商的關係出現任何破裂，我們可能會遭受業務中斷，這可能會對我們的業務、財務狀況和經營業績產生重大不利影響。由於我們對這些物流服務提供商沒有直接控制權，我們無法保證他們的服務質量。如果由於運輸短缺、自然災害、勞工罷工或其他因素導致交貨延誤、產品損壞或任何其他問題，我們可能會失去客戶和銷售，我們的聲譽可能會受損。此外，我們的供應商有時也通過第三方物流服務提供商向我們交付材料。交貨延誤可能會對供應商及時向我們交付材料的能力以及我們向客戶交付的能力產生不利影響。

**倘我們的產品未能達到預期良率，可能對我們的經營業績產生負面影響並損害我們的聲譽。**

我們產品的良率取決於產品設計和工藝技術（通常由第三方代工廠擁有及運營）。良率問題可能來自產品設計或工藝技術。因此，在產品生產出來之前，我們可能無法確定問題所在。當良率問題出現時，我們分析和測試產品以確定其原因。然而，在主要生產過程完成之前，良率問題的實際原因可能並不明顯。

---

## 風險因素

---

解決良率問題需要公司、代工廠、封裝和測試合作夥伴以及客戶（偶爾需要）之間的積極合作和清晰的溝通。我們接觸晶圓代工廠的生產過程可能受到限制，這使得及時解決這些問題充滿挑戰，從而降低了良率。良率下降可能導致成本增加及／或測試過程延長。更重要的是，低良率可能會損害我們的客戶關係，有損我們的聲譽，並對我們的財務表現產生負面影響。

我們、我們的董事、管理層、僱員及股東及其聯屬人士可能面臨訴訟、合同糾紛、僱傭相關爭議以及其他法律及行政程序或罰款，這可能對我們的業務、經營業績、財務狀況及聲譽產生重大不利影響。

我們可能於日常業務過程中涉及商業或合同糾紛、法律及行政訴訟及申索。我們無法向閣下保證，我們日後將不會捲入各種糾紛，這可能使我們面臨額外風險及損失。此外，現有或未來糾紛、訴訟及申索可能耗費龐大，以進行抗辯或解決。我們可能須支付與該等糾紛有關的法律費用，包括與評估、拍賣、執行及法律諮詢服務有關的費用。訴訟及其他糾紛可能導致監管機構及其他政府機關的詢問、調查及訴訟。任何申索、糾紛、詢問、調查及訴訟可能導致我們的聲譽受損、額外經營成本以及分散資源及管理層對核心業務的注意力。我們的業務因針對我們的裁決、仲裁及法律訴訟或針對董事、高級管理層或主要僱員的訴訟的不利裁決而中斷，可能會對我們的聲譽、業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們可能進行收購及戰略投資，這未必會成功。

為進一步拓展我們的業務及鞏固我們的市場地位，我們可能會建立戰略合作或進行戰略性投資及收購，以促進業務增長。收購存在多種風險，包括整合所收購公司的業務和人員方面的困難、分散管理層對現有業務的注意力、執行新業務計劃的困難、進入我們並無或有限直接過往經驗的市場或業務領域、關鍵僱員和客戶可能流失以及難以實現我們預期的協同效應或我們預期的收入水平、盈利能力、生產力或其他利益。該等交易亦可能會(i)大幅增加我們的利息開支、槓桿率和償債要求（如我們為支付收購或投資而產生額外債務），(ii)發行稀釋我們當前股東持股比例的股份，(iii)因合併虧損子公司而導致合併收益下降，或(iv)產生資產減值和重組成本及其他相關開支。收

---

## 風險因素

---

購、合資企業和戰略性投資涉及多項其他風險，包括可能面臨被收購和被投資公司的未知負債以及反壟斷相關法規的限制。我們無法保證我們的收購及其他戰略性投資將會成功且將不會對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

**我們的技術基礎架構可能會遇到意外的系統故障、中斷、不足、安全漏洞或網絡攻擊。**

我們的技術基礎架構可能會遭受因我們自身的技術及系統問題或缺陷（例如軟件故障或網絡過載）引起的中斷或其他故障。我們的技術基礎架構可能容易受到電信故障、斷電、火災、洪水、地震及其他自然災害、人為錯誤、網絡攻擊或其他事故的損壞或中斷。儘管我們可能會採取任何預防措施，但發生影響我們技術基礎架構的意外問題可能會導致我們的營運中斷。概不保證我們能及時應對此類中斷，或根本無法應對此類中斷。此類中斷可能會影響我們交付產品，這將損害我們的聲譽、減少我們未來的收入、損害我們未來的利潤、使我們受到監管審查並導致我們的客戶及終端用戶尋求替代解決方案及服務。

**我們尚未就租賃的部分物業向有關當局辦理租賃備案手續。**

我們租賃若干主要用作辦公室及研發設施的物業。截至最後實際可行日期，我們尚未完成中國境內三個租賃物業的租賃備案手續。根據中國住房和城鄉建設部於2010年12月1日頒佈並於2011年2月1日生效的《商品房屋租賃管理辦法》，出租方和承租方均須辦理租賃協議登記備案，並取得其租賃的房屋租賃備案證明。我們無法向閣下保證，我們將能夠完成我們於中國的現有及未來租賃協議的所有規定備案，從而遵守相關法律及法規。有關政府部門可能要求我們在規定期限內辦理未來租賃協議登記備案，對於超出有關規定期限仍未登記備案的每份租賃協議，可能會被處以介乎人民幣1,000元至人民幣10,000元的罰款。

**我們的風險管理及內部控制系統未必充分或有效。**

我們力爭定期提升並升級風險管理及內部控制系統。請參閱「業務－內部控制及風險管理」。然而，概不保證有關系統將能有效確保（其中包括）精準呈報財務業績及防止欺詐以達致其目的。我們的風險管理及內部控制系統取決於員工的有效落實，我們無法保證，我們的員工獲得的培訓屬充分，足以實施該等制度，或彼等的實施將不

---

## 風險因素

---

會出現失誤。倘我們未能妥善維持我們的風險管理政策及內部控制程序，則我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能會受到重大不利影響。

此外，概不保證我們的僱員或業務夥伴不會從事可能對我們的營運及聲譽造成不利影響的不當行為或疏失，而這反過來可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利的影響。

**未能發現或防止我們的僱員、供應商、客戶或其他第三方的欺詐或非法活動或其他不當行為可能會對我們的業務造成重大不利影響。**

我們面臨僱員、供應商、客戶、分銷商或其他第三方的欺詐或非法活動或其他不當行為，我們可能因而被政府機關施加責任、罰款及其他處罰。儘管我們已制定內部控制政策及相關合同契據，我們無法向閣下保證我們將能防止該等行為或於日後不會發生類似事件。我們的僱員、供應商、客戶或其他第三方的任何有關行為(包括但不限於違反反貪污、反賄賂、反洗錢、金融及經濟制裁或類似法律的行為)均可能令我們遭受負面報導，重大財務及其他責任，並會被政府機關罰款及作出其他處罰。因此，我們未能發現及防止有關不當行為可能會對我們的業務造成重大不利影響。

**環境、社會及管治事宜可能影響我們的業務及聲譽。**

為識別、管理及降低ESG風險，我們可能會產生額外的成本及開支，這可能會影響我們的財務表現。鑒於我們的業務性質，我們不會產生任何重大排放、廢棄物或嚴重污染。儘管如此，我們仍會監控可能對我們的業務、戰略及財務業績產生影響的環境及氣候相關風險，並評估短期、中期及長期影響的程度。我們監測一系列指標(如電力消耗、溫室氣體排放、水消耗及廢物產生)，以管理我們營運所產生的與環境和氣候有關的風險，並致力於為僱員提供充分的支持，以培養友好、鼓舞人心的企業文化。該承諾可能會產生大量額外成本，並可能影響我們的盈利能力。請參閱「業務－環境、社會及管治」。此外，日益增加的ESG相關監管規定(包括我們經營所在司法權區的各项ESG披露規定)可能導致合規成本上升及銷售成本上升。未能適應新法規或滿足不斷變化的行業期望及標準可能導致消費者選擇其他公司的解決方案，這可能會對我們的經營業績及財務狀況產生重大不利影響。

---

## 風險因素

---

我們的保險覆蓋範圍可能不足以應對業務風險。

我們已就若干潛在風險及責任投購保險，如財產一切險、公眾責任險、運輸險、補充醫療險。請參閱「業務－保險」。然而，中國及我們經營所在其他司法權區的保險公司提供有限的商業保險產品。因此，我們可能無法就我們在中國及海外業務所面臨的所有類型的風險投購任何保險，且我們的承保範圍可能不足以補償可能發生的所有損失，尤其是與業務或運營損失有關的損失。這種潛在的保險不足可能使我們面臨潛在的索賠及損失。任何業務中斷、訴訟、監管行動、流行病爆發、惡劣天氣狀況或自然災害亦可能使我們面臨巨額成本及資源分散。概不保證我們的保險範圍將足以覆蓋我們的任何損失，或我們將能夠及時根據現有保單成功索賠，或根本無法索賠。若我們產生任何不在我們的保單範圍內的損失，或賠償金額遠低於我們的實際損失，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

我們面臨與自然災害、健康流行病及其他傳染病爆發相關的風險。

我們的業務可能受到自然災害的不利影響，例如水災、地震、沙塵暴、暴風雪、火災或旱災、大規模健康流行病或任何嚴重流行病爆發（如SARS、埃博拉、寨卡或COVID-19）、戰爭行為、恐怖主義或其他非我們所能控制的不可抗力事件。該等事件可能干擾我們的研發及銷售及營銷活動以及業務營運，所有這些均可能對我們的業務、經營業績、財務狀況及前景產生不利影響。具體而言，該等自然災害、傳染病爆發及其他不利的公共衛生狀況，均可能損害我們的技術基礎架構或信息技術系統或影響我們工作人員的生產效率，導致我們的業務營運嚴重中斷，進而對我們的財務狀況及經營業績造成不利影響。

中國對稀土材料的出口管制可能擾亂我們代工廠的運營，並對我們的產品生產能力造成不利影響。

中國此前已對部分稀土材料實施出口管制，且未來可能重新實施相關管制。儘管近期相關管制已暫時解除，且我們預計不會對運營產生直接影響，但由於稀土元素應用於半導體製造設備，若該等措施導致我們代工廠合作夥伴的成本上升或供應中斷，仍可能對我們產生間接影響。

根據我們主要代工廠合作夥伴的公開聲明，我們獲悉，彼等並未察覺過往稀土出口管制對其向我們提供服務的能力造成重大影響。然而，若未來相關管制導致其成本

---

## 風險因素

---

大幅上升、可用產能減少或生產交付週期延長，則可能影響我們的銷售成本或交付計劃。儘管我們監控監管動態並與主要供應商保持溝通，但仍無法保證未來稀土出口管制不會對我們的業務及經營業績造成間接不利影響。

### 與我們產品的研發及知識產權有關的風險

我們的研發工作可能無法取得我們預期的結果。

為了保持我們的競爭地位並繼續發展我們的業務，我們一直且擬繼續對研發進行大量投資。我們將繼續為現有及潛在下游客戶開發及推出創新產品，如端側AI技術。我們的市場以持續的技術發展和創新為特點，以應對日益複雜和多樣化的消費者需求。因此，我們強調研發活動，這需要相當的人力資源和資本投資。於2023年、2024年及2025年，我們的研發開支為人民幣1,282.7百萬元、人民幣1,352.7百萬元及人民幣1,551.8百萬元。然而，我們無法向閣下保證該等努力會成功或產生我們預期的結果。我們可能無法及時將我們開發的技術應用於推出新產品，以抓住先發優勢，或根本無法應用該等技術。無法成功將我們的研發努力轉化為新產品可能對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

我們可能無法於全球範圍內保護我們的知識產權，且倘我們的知識產權遭第三方侵犯，我們的競爭能力可能會受到損害。

我們的成功很大程度上取決於我們能否獲得、維持及強制執行知識產權，從而保護我們的專有技術及產品免受競爭。我們一直通過（其中包括）於中國及其他司法權區提交專利申請以保護我們認為在商業上屬重要的專有技術。截至2025年12月31日，我們在國內外擁有373項授權專利，93項著作權，76項註冊商標，以及3個域名。請參閱「業務－知識產權」。

專利申請流程可能成本高昂且耗時良久，我們未必能以合理成本或及時提交及進行所有必要或合宜的專利申請，或根本無法提交及進行申請。此外，我們可能無法識別研發成果的可申請專利範疇，錯失獲取專利保護的時機。因此，我們未必能夠在

## 風險因素

所有有關領域防止競爭對手開發及商業化競爭解決方案。專利可能失效，且專利申請可能因多種原因而不獲批准，包括專利申請中已知或未知的不足之處或相關發明或技術缺乏新穎性。即使專利申請成功獲批，保護的範圍可能有限且可能無法有效防止競爭對手以不侵權的方式開發類似或替代技術或產品。因此，獲授的專利可能無法提供有意義的保護或競爭優勢。我們的專利可能遭中國及其他司法權區的法院或專利局質疑，授出專利無法保證其有效性、範圍、可執行性或合法發明權。

此外，專利的期限及其提供的保護有限。即使我們成功獲得專利保護，經批准解決方案的專利期限一旦屆滿，我們亦可能面臨有關解決方案的競爭。上述任何情況均可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及競爭地位造成重大不利影響。

**我們可能面臨侵犯第三方知識產權的申索，這可能導致耗時且耗資高昂的知識產權侵權索賠，且我們可能須重新設計或終止銷售相關解決方案。**

我們部分競爭對手有龐大專利組合，可能聲稱我們的產品及／或技術侵犯其專利。競爭對手可能會提起法律訴訟，指控我們在相關解決方案的商業化過程中侵犯、盜用或以其他方式侵害其知識產權。我們無法向閣下保證，我們或我們的解決方案日後不會侵犯第三方持有的任何知識產權。此外，我們可能並不知悉有關我們解決方案或業務營運的知識產權登記或申請情況，因而可能導致我們遭提出潛在的侵權申索。我們獲授權使用或所採用的技術亦可能涉及第三方提出的侵權或其他相關指控或索償。

芯片業內公司可能會使用知識產權訴訟獲取競爭優勢。我們可能會僱用曾為競爭對手或相關行業的其他公司工作的員工。無法保證該等員工為我們工作時不會使用其前僱主的專有知識或商業秘密，這可能導致我們遭提起訴訟。我們還面臨員工在初始僱傭期內提交專利有關的風險。該等專利可能因相關發明由其前僱主開發而遭索償，這可能會導致糾紛、喪失專利權或在我們使用相關技術時受到限制。我們的競爭對手亦可能提交現時並非為人所知的專利保護，或申索我們搜索相關公開記錄惟無從得知商標權利。我們在確定及避免侵犯第三方知識產權方面的工作未必總能成功。任何有關侵犯專利或其他知識產權的申索（無論有否事實根據）均可能：(i) 支付昂貴費用及耗費時間進行抗辯；(ii) 導致我們向第三方支付重大損害賠償；(iii) 禁止我們生產或銷售含有受質疑知識產權的解決方案；(iv) 要求我們對解決方案進行重新設計、重造解決方案或重塑解決方案品牌；(v) 導致我們訂立版權或許可協議以獲得使用第三方知識產權的權利，該等協議可能無法以我們可接受的條款訂立，或根本無法訂立；(vi) 轉移我們管理層的注意力；或(vii) 導致客戶終止、推遲或減少購買受影響的解決方案，直至訴訟解決。

---

## 風險因素

---

我們無法確定我們的營運或我們業務的任何方面並無或不會侵犯或以其他方式違反第三方持有的知識產權權利。任何無論有否事實根據，任何與知識產權侵權有關的申索或訴訟均可能成本高昂，並分散管理層於日常營運中的注意力。倘我們未能就有關申索成功抗辯，我們或會被禁止使用若干知識產權權利，面臨巨額損害賠償、罰款或處罰，或被責令停止若干業務，可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響，並損害我們的聲譽。

我們設計、推出及銷售產品的能力在一定程度上取決於第三方知識產權。

我們在研發過程中部分依賴第三方知識產權，例如若干架構設計、軟件開發工具和測試工具。例如，Amlogic Holdings Group與我們共享若干知識產權，以支持我們的研發活動。請參閱「業務－法律訴訟及合規情況－出口管制合規安排」。另外，若干產品特性可能依賴於從第三方獲得的知識產權。滿足未來客戶對半導體解決方案更多功能和更高性能的需求所需的設計要求，可能會超出我們可獲取的第三方知識產權或開發工具的能力範圍。此外，從第三方採購或獲得許可的硬件和軟件工具及產品可能存在有關第三方無法解決的設計或製造缺陷，包括可能意外妨礙我們解決方案運行的缺陷。此外，從第三方獲得許可的若干軟件未來可能無法按我們可接受的條款獲得，或者無法使我們的解決方案保持競爭力。失去該等許可或無法按商業上可接受的條款維持其中任何許可，可能會延遲未來解決方案的開發或現有解決方案的改進。如果我們所使用的第三方知識產權無法獲取或無法產生符合客戶需求的設計，我們的業務可能會受到損害。

除專利技術外，我們依賴我們的非專利專有技術、商業秘密、流程及技術知識以及我們的著作權。

我們依賴專有資料（如商業秘密、技術知識及機密資料）保護不可申請專利的知識產權，或我們認為最好通過無須公開披露的方式就可保護的知識產權。我們可能未能訂立必要的保密協議，且即使已訂立，該等協議亦可能遭違反或可能無法阻止我們的專有資料被披露、被第三方侵犯或盜用，其條款可能受到限制及可能無法在出現未經授權披露或使用專有資料時提供足夠的補救措施。我們對第三方製造商及合作夥伴所使用的商業秘密的保護管控有限，倘發生任何資料未經授權披露，我們可能會失去對日後商業秘密的保護。此外，我們的專有資料可能會被我們的競爭對手或其他第三方所知悉或獨立開發。倘我們的員工、顧問及其他第三方在其為我們工作的過程中使用他人擁有的知識產權，則可能會就相關或由此產生的技術知識及發明的權利產生爭

---

## 風險因素

---

議。執行及確定我們的專有權利的範圍可能需要成本高昂且耗時的訴訟，而未能取得或維持對專有資料的保護可能會對我們具競爭力的業務產生不利影響。此外，我們經營所在若干市場有關商業秘密權利的法律可能對我們的商業秘密提供很少保護或毫無保護。

就軟件的知識產權而言，儘管國際公約及國際條約可能提供有意義的保護，以防止未經授權複製軟件，但若干國外司法權區的法律可能無法如國際公約或國際條約一般對專有權利提供同等程度的保護。鑒於缺乏國際統一的知識產權法律，確保我們的專有權利得到一致的保護難上加難。

我們還依賴物理及電子安全措施來保護我們的專有資料，但我們無法保證該等安全措施不會遭破壞或能為我們的專有權利提供充分保護。由於存在第三方可能會獲取並不當使用我們的專有資料的風險，這會使我們失去競爭優勢。我們可能無法偵測或阻止未經授權使用該等資料或採取適當及時的措施來保護我們的知識產權。

### 與我們的財務狀況及額外資本需求有關的風險

倘我們無法有效管理存貨風險，或存貨跌價準備比例及金額進一步增加，我們的財務狀況及經營業績可能會受到不利影響。

截至2023年、2024年及2025年12月31日，我們的存貨分別為人民幣1,244.6百萬元、人民幣1,409.6百萬元及人民幣2,527.7百萬元。同期，我們的存貨跌價準備分別為人民幣307.1百萬元、人民幣223.7百萬元及人民幣226.0百萬元。於2023年、2024年及2025年，我們的存貨週轉天數分別為164.0天、155.9天及189.5天。根據弗若斯特沙利文的資料，全球智能終端SoC以及通信與連接芯片市場具有技術不斷革新、競爭日益激烈、行業標準及市場需求不斷變化等特點。因此，由於趨勢快速變化及技術不斷進步，我們的SoC產品可能迅速過時。此外，晶圓製造使用的原材料面臨價格波動，這可能會影響我們存貨的價值。如果我們不能有效管理存貨，可能會面臨庫存過時風險增加、存貨價值下降以及重大存貨跌價準備或撇銷（直接影響我們的盈利能力），積壓庫存佔用資金（降低我們的流動性）以及存儲及處理成本更高（擠壓我們的利潤空間），從而可能對我們業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

---

## 風險因素

---

我們過去已產生經營現金流出淨額，日後可能會繼續產生經營現金流出淨額。

於2025年，我們錄得經營現金流出淨額人民幣225.4百萬元。產生的該等經營現金流出淨額主要歸因於與若干主要供應商的付款安排出現變動（以確保供應鏈穩定）而導致商品預付款項所致。我們無法向閣下保證，我們日後將能夠產生正的經營活動所得現金流量。倘我們日後錄得經營現金流出淨額，我們的營運資金可能會受到限制，從而可能對我們的財務狀況造成不利影響。

未能及時收回我們的貿易應收款項或其他應收款項可能會對我們的流動性產生不利影響。

截至2023年、2024年及2025年12月31日，我們的貿易及其他應收款項分別為人民幣244.7百萬元、人民幣199.0百萬元及人民幣370.9百萬元。我們可能無法及時收回我們的貿易應收款項，我們可能會因我們無法控制的原因（如客戶延遲支付超出授予的相關信用期或在付款到期時無法向我們付款）難以收回應收款項。我們收取貿易應收款項或其他應收款項的任何重大延遲或拖欠可能會對我們現金流及流動性造成壓力，進而可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們可能會因轉讓定價安排而面臨額外的稅務責任，這可能會對我們的財務狀況產生不利影響。

在正常業務過程中我們或面臨我們營運所在司法權區的有關稅收機構採取的查詢、審核、申索、評估或其他監管行動。我們或會由於該等有關稅收機構作出的任何不利裁定而產生額外的稅務或關稅責任，或導致與我們的營運相關的法定特許權使用費增加，這可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。該等監管行動亦可能分散我們管理層的注意力及其他資源，尤其是在其未獲及時解決的情況下。例如，我們於往績記錄期間進行若干集團內公司間交易，我們就該等轉讓定價安排作出的利潤分配及所得稅狀況受相關稅務機關對相關司法管轄區有關轉讓定價的適用稅法及適用規則及法規的詮釋所規限。概不保證相關稅務機關不會質疑我們過往轉讓定價安排的適當性，或規管該等安排的相關法規或標準將不會於日後變動。倘主管稅務機關其後釐定我們已採納的轉讓價格及交易條款以及我們的過往所得稅撥備及應計費用不恰當，則該機關可要求相關子公司重新評估轉讓價格並重新分配收入或調整應課稅金額。倘我們被視為未遵守適用的轉讓定價規則及法規，相關稅務機關亦可能有權責令我們支付所有未繳稅項及法定利息及／或罰款。

---

## 風險因素

---

我們已根據股份激勵計劃授出，並可能繼續授出購股權及其他類型的獎勵，這可能會導致股份支付增加。

我們已採納以股份為基礎的薪酬計劃，向員工提供額外激勵。於2023年、2024年及2025年，我們分別錄得股份支付人民幣157.4百萬元、人民幣71.9百萬元及人民幣46.8百萬元。我們認為授出股份獎勵對於吸引和留住關鍵人員及員工至關重要，未來我們將繼續授出股份獎勵。因此，與股份支付有關的費用可能會增加，這可能會對我們的經營業績產生不利影響。

我們面臨外幣風險。

我們面對的貨幣風險主要來自買賣中產生的以外幣交易相關業務的功能貨幣以外的貨幣計值的應收款項、應付款項及現金結餘。於2023年及2024年，我們錄得的匯兌收益淨額分別為人民幣47.1百萬元及人民幣55.6百萬元，於2025年，我們錄得匯兌虧損淨額人民幣60.0百萬元。人民幣的任何大幅重估均可能對我們財務狀況及經營業績產生不利影響。

另外，[編纂]所得款項淨額將以港元列值。人民幣、港元、美元及其他外幣之間的匯率波動將會影響以人民幣計值的[編纂]所得款項的相對購買力。匯率波動亦可能導致我們產生匯兌虧損並影響我們派發的任何股息相對值。此外，人民幣相對於港元或美元價值升值或貶值可能會在不影響我們業務、財務狀況或經營業績任何實質變化的情況下，影響以港元或美元計值的財務業績。

我們的業務發展受益於對芯片行業的有利監管環境及扶持政策以及政府補助。未來政府支持或補助減少或撤銷可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們的增長及業務發展受益於推動全球智能設備SoC以及通信與連接芯片市場發展(如AI技術在智能終端領域的快速發展和適應)的支持性政府政策，例如AI技術在智能設備領域的快速推進與應用適配。由於政府優先事項的變化、預算限制、政治格局的變動或宏觀經濟狀況的影響，這些政策減少、修改或撤銷可能會導致對我們解決方案的需求減少，從而對我們的業務產生不利影響。

---

## 風險因素

---

於2023年、2024年及2025年，我們收到的政府補助分別為人民幣43.3百萬元、人民幣21.0百萬元及人民幣20.7百萬元。如政府部門決定減少或取消有關政府補助，或者根據適用法律法規要求我們退還過往收取的部分或全部政府補助，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到不利影響。由於這些政府補助通常是一次性提供，概不保證我們未來將繼續收取或受益於有關補助。此外，我們可能無法成功或及時獲得未來可能向我們提供的政府補助，這種失敗可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

### 與在我們經營所在的司法權區開展業務有關的風險

未能完全適應中國的經濟、政治及社會狀況以及政府政策、法律法規及行業規範的變動可能會對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

我們的大部分業務資產位於中國，且目前我們部分銷售及收入來自中國。因此，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景受中國經濟、政治及法律狀況的影響。中國政府的政治及經濟政策可能影響我們的業務及財務狀況。未能完全適應該等政治及經濟政策變動可能對我們的增長造成不利影響。近年來，中國政府對業內公司包括質量及安全控制以及監督管理等方面實施了一系列法律、法規及政策。請參閱「監管概覽」。與我們行業有關的法律、法規及政策將繼續演變及變動或調整，而我們可能因遵守該等法規產生額外成本。如我們不能完全遵守該等法律、法規及政策，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能會受到不利影響。

我們經營所在若干區域市場的法律制度發展可能對我們造成重大不利影響。

我們經營所在各區域市場的法律體系存在顯著差異。一些司法管轄區採用基於成文法的大陸法系，而另一些則基於普通法，大陸法系下的先前法院判決的先例價值有限。

我們經營所在的若干區域市場的法律體系不斷演變，最近頒佈的法律及法規可能尚未完全涵蓋該等市場的所有經濟活動。該等法律及法規的解釋及執行仍有待進一

## 風險因素

步落實，及由於地方行政機關及法院當局在解釋法律條文及合同條款時擁有自由裁量權，可能難以評估行政及司法程序的結果。地方法院亦可能有權拒絕執行外國裁決或仲裁裁決。該等不確定可能會影響我們執行合同權利或申索的能力。此外，監管環境可能會通過不合理或無意義的法律行動或威脅向我們收取款項或利益而被利用。

我們經營所在的區域市場可能出台新法律及法規或新法律及法規可能被詮釋為適用於我們，而日益嚴格的監管審查可能要求我們投入更多資源用於合規工作。此類變化可能會減緩我們所在行業的增長速度，並對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

外匯法規可能限制我們的外匯交易，包括我們派付股息及其他付款義務的能力，並可能影響閣下投資的價值。

人民幣兌換須遵守中國適用法律及法規。根據中國現行的外匯管制制度，我們在經常賬戶下進行的外匯交易（包括支付股息）無需獲取國家外匯管理局的事先批准。我們需要出示有關交易的書面證據，並在擁有開展外匯業務牌照的銀行進行此類交易。然而，我們在資本賬戶下進行的外匯交易則一般須由國家外匯管理局批准或向其或其指定銀行辦理登記。

根據現行外匯法規，於[編纂]完成後，我們將能通過遵守若干程序規定以外幣派付股息而無需經國家外匯管理局事先批准。然而，任何該等外匯政策變更或任何外匯不足可能會限制我們獲得足夠外匯以向股東支付股息、滿足任何其他外匯需求或為我們的資本支出計劃籌集資金的能力，甚至可能對我們的業務、經營業績及財務狀況產生影響。

**我們H股的非中國持有人可能須承擔中國所得稅義務。**

根據企業所得稅法及其實施細則，視乎任何適用的稅收協定或類似安排，中國10%的預扣稅通常適用於支付給在中國境內未設立機構或營業場所，或者雖設立機構或營業場所但相關收入與該機構或營業場所並無實際聯繫的非中國居民企業投資者來源於中國境內的股息。除非條約或類似安排另有規定，否則這些投資者轉讓股份所變現的收益，倘被視為來自中國境內的收入，亦須繳納10%的中國所得稅。

根據《中華人民共和國個人所得稅法》及其實施細則，派付予非中國居民外國個人投資者的、源自中國的股息，通常須按20%的稅率繳納中國預扣稅，且有關投資者就轉讓股份變現的源自中國的收益通常須按20%的稅率繳納中國所得稅，上述任一情況均適用於適用稅收協定及中國法律項下的任何減徵或免徵。根據中國財政部、國家

---

## 風險因素

---

稅務總局及中國證監會頒佈的相關通知，個人通過若干國內證券交易所轉讓上市股份所得收入，可免徵個人所得稅，惟存在銷售限制的股份除外。截至最後實際可行日期，上述條文並無明文規定將就出售境外證券交易所上市的中國居民企業股份向非中國居民個人徵收個人所得稅。概無保證未來的法律、法規或慣例將不會導致對非中國居民個人徵收出售H股所得收益的所得稅。

如果就轉讓我們的H股所變現的收益或向我們的非中國居民投資者支付的股息徵收中國所得稅，閣下對我們H股的投資價值可能會受到影響。此外，居住司法管轄區與中國內地簽訂了稅收協定或安排的股東可能無法享受這些稅收協定或安排下的優惠待遇。

**我們或須就未來籌資活動遵守中國證監會或其他中國政府機關的批准或其他規定。**

隨著中國有關股份海外發行及上市的法律法規的發展，我們或須就日後的籌資活動向中國證監會或其他中國監管機構作出備案或報告。於2023年2月17日，中國證監會頒佈《境內企業境外發行證券和上市管理試行辦法》（「試行辦法」）及其實施指引。請參閱「監管概覽－境內企業境外證券發行及上市相關法律法規」。倘境內企業未能完成備案程序或備案材料隱藏重大事實或虛報重要內容，則該境內企業可能會受到行政處罰，如責令改正、警告、罰款，而其控股股東、實際控制人、直接負責的主管人員及其他直接責任人員亦可能受到警告、罰款等行政處罰。此外，備案失敗可能會限制我們完成擬定發行的能力，及為業務發展提供資金的能力，並可能對我們的業務、財務狀況及前景產生重大不利影響。

於2023年2月24日，中國證監會、財政部、中華人民共和國國家保密局、中華人民共和國國家檔案局頒發《關於加強境內企業境外發行證券和上市相關保密和檔案管理工作的規定》（「檔案規定」），自2023年3月31日起施行。檔案規定要求，境內企業直接或間接境外發行上市活動中，境內企業以及提供相應服務的證券公司、證券服務機構應當嚴格遵守保密和檔案管理的相關要求，建立健全保密和檔案工作制度，採取必要措施落實保密和檔案管理責任。未能遵守檔案規定可能會對我們的業務、經營業績、財務狀況及前景造成重大影響。

---

## 風險因素

---

閣下或會在對我們、我們的大多數董事及高級管理人員送達法律程序文件及執行判決方面面臨困難。

我們是一家根據中國法律註冊成立的公司，我們的大部分資產及子公司位於中國。我們的大多數董事及高級管理人員居住在中國。該等董事及高級管理人員的資產亦位於中國。因此，投資者在中國境外向我們以及我們的大多數董事及高級管理人員送達法律程序文件或對我們以及我們的大多數董事及高級管理人員執行在中國內地以外的判決，可能較為複雜。只有當一個司法管轄區與中國內地有條約，或者該司法管轄區被中國內地法院認為滿足相互承認要求時，該司法管轄區的法院判決才可能在中國內地得到相互承認或執行，但這要滿足其他要求。然而，中國內地並未與某些外國司法管轄區（如美國）簽訂相互執行法院判決的條約，因此在中國內地執行這些司法管轄區的法院判決可能很困難，甚至不可能。於2008年7月3日，最高人民法院頒佈《關於內地與香港特別行政區法院相互認可和執行當事人協議管轄的民商事案件判決的安排》（「2008年安排」），其中規定，對在依據管轄協議的民商事案件中作出須支付款項的具有執行力的終審判決予以承認與執行。於2024年1月25日，最高人民法院頒佈《關於內地與香港特別行政區法院相互認可和執行民商事案件判決的安排》（「2024年安排」），該安排2024年1月29日施行，並擴大了中國內地法院與香港法院之間在民商事案件中相互承認和執行判決的範圍。2008年安排將繼續適用於2024年安排生效日期之前訂立的2008年安排界定的「書面法院選擇協議」。然而，依據任一安排提起的任何訴訟，其效力仍存在不確定性。

### 與[編纂]有關的風險

我們將同時受到中國內地與香港的上市及監管要求的約束。

由於我們的A股在上海證券交易所科創板上市，而我們的H股將在香港主板上市，我們將需要遵守兩個司法管轄區的上市規則（如適用）及其他監管制度，除非可以獲得豁免或已獲得豁免。因此，我們可能會在持續遵守兩個司法管轄區的所有上市規則方面產生額外的成本及資源。

---

## 風險因素

---

**A股及H股市場的特徵可能不同。**

我們的A股在上海證券交易所科創板上市及買賣。在[編纂]完成後，我們的A股將繼續在上海證券交易所科創板買賣，而我們的H股將在香港聯交所買賣。根據中國的現行法律法規，未經相關監管部門批准，我們的H股與A股既不可互換，也不可通用，H股與A股市場之間也沒有直接交易或結算。由於交易特徵不同，H股與A股市場在交易量、流動性以及投資者群體方面存在差異，同時在零售及機構投資者的參與程度上也有所不同。因此，我們的H股及A股的交易表現可能不具可比性。儘管如此，A股價格的波動可能會對H股價格產生不利影響，反之亦然。由於H股及A股市場的不同特徵，A股的歷史價格可能無法反映H股的表現。因此，在評估對我們H股的投資決策時，閣下不應過度依賴A股的交易歷史。

**閣下不應倚賴我們就我們的A股在上海證券交易所上市而發佈的任何資料。**

由於我們的A股在上海證券交易所科創板上市，我們一直在中國內地遵守定期報告和其他信息披露要求。因此，我們不時在上海證券交易所或中國證監會指定的其他媒體上公開發佈與我們有關的信息。然而，我們就我們的A股上市所公佈的資料乃基於中國內地證券主管部門的監管規定、行業標準及市場慣例，與[編纂]所適用者不同。在上海證券交易所或其他媒體披露的往績記錄期間的財務和經營信息可能與本文件所載的財務和經營信息不具有直接可比性。因此，有意購買我們的H股的投資者務請注意，在作出是否購買我們的H股的投資決定時，只應依據本文件所載的財務、經營及其他資料。閣下如申請於[編纂]中購買本公司H股，閣下將被視為已同意不會依賴除本文件及我們於香港就[編纂]作出的任何正式公告所載資料外的任何資料。

**此前並無我們H股的公開市場，[編纂]完成後我們H股的活躍交易市場可能無法形成，且我們H股的流動性及市場價格可能出現波動。**

在[編纂]前，我們的H股並無公開市場。我們無法向閣下保證，在[編纂]完成後，我們H股的公開市場能夠發展並維持足夠的流動性及交易量。此外，我們的H股的[編纂]由[編纂]（為其本身及代表[編纂]）與我們協商確定，可能無法反映[編纂]完成後

---

## 風險因素

---

我們H股買賣的市場價格。如果[編纂]完成後，我們H股的活躍公開市場未能形成，我們H股的市場價格及流動性可能會受到重大不利影響。

於[編纂]完成後，我們的H股的流動性、交易量及市場價格可能出現波動，這可能導致投資者遭受重大損失。

我們H股的價格及交易量可能會因各種我們無法控制的因素而出現大幅波動，包括香港的政治不確定性以及香港與全球其他地區證券市場的一般市場狀況。尤其是，從事類似業務的其他公司的業務及表現以及股份的市價可能會影響我們H股的價格及交易量。除了市場及行業因素外，由於特定業務原因，如我們的收入、盈利、現金流、投資、支出、監管發展、與供應商及客戶的關係、關鍵人員的變動或活動、或競爭對手採取的行動，我們H股的價格及交易量可能會大幅波動。此外，於聯交所上市且在中國擁有重大業務及資產的其他公司之股份過往曾遭遇價格波動，我們的H股可能會面臨與我們表現無直接關係但與香港、中國或全球其他地區的整體政治及經濟狀況有關的價格變動。

未來在公開市場出售或預期出售或轉換大量證券（如將我們的內資股轉換為H股）可能會對我們H股的現行市場價格及我們未來籌集額外資本的能力產生重大不利影響，或可能導致閣下的股權攤薄。

未來在公開市場大量出售我們的H股或與我們的H股有關的其他證券，或發行新股份或與我們的H股有關的其他證券，或預期有關出售或發行可能發生，均可能導致我們的H股的市價下跌。未來出售或預期出售大量我們的證券或與我們的H股有關的其他證券（包括任何未來發售的部分）也可能對我們H股的現行市場價格以及我們未來按我們認為適當的時間及價格籌集資金的能力產生重大不利影響。

儘管我們現有的股東自上市日期起計12個月內須遵守出售其H股的限制，但若單一最大股東或其他現有股東日後於[編纂]後在公開市場大量出售我們的H股，或預期有關出售可能會發生，則可能導致我們H股的市價下跌，並可能嚴重損害我們未來通過提呈發售H股籌集資金的能力。我們無法向閣下保證單一最大股東或其他現有股東不會出售其持有的H股，或在上述限制屆滿後，我們不會發行H股。

---

## 風險因素

---

我們過去的股息可能無法反映我們未來的股息政策，且我們無法保證未來是否會以及何時會派付股息。

我們過去曾宣派股息。然而，我們無法保證在未來任何一年將宣派或分發任何金額的股息。根據中國內地的適用法律及法規，派付股息可能會受到某些限制，及根據企業會計準則計算利潤在某些方面可能與根據國際財務報告準則計算的有所不同。任何未來股息的宣派、派付及金額將由我們的董事會在考慮多種因素（包括但不限於我們的經營業績、財務狀況、現金流、資本支出需求、市場狀況、我們的戰略計劃及業務發展前景、派付股息的監管限制及董事會可能認為相關的其他因素）後自行決定，所考慮因素，並須經股東大會批准。任何股息的宣派及支付以及股息金額將受我們的章程文件以及中國內地的適用法律及法規的約束。除我們的利潤及可合法用於分派的儲備外，不得宣派或派付任何股息。我們的歷史股息不應被視為我們未來股息政策的指標。請參閱「財務資料－股息」。

**從政府資源獲得的若干事實、預測及其他統計數據未經獨立驗證，可能不可靠。**

本文件中的若干事實、預測及其他統計數據來自各種政府資源。我們並無理由相信此類信息屬虛假或具誤導性，或者遺漏任何事實致使此類信息屬虛假或具誤導性。然而，來自官方政府來源的信息未經我們、參與[編纂]的任何其他各方或我們或他們各自的任何董事、高級管理層、代表、顧問或參與[編纂]的任何其他人士獨立驗證，且未對其準確性作出任何陳述。此外，該等事實、預測及其他統計數據未必以與在其他地方呈現的類似統計數據相同的基準或相同的準確程度（視乎情況而定）進行編製。基於上述原因，本文件所載來自各種政府資源的信息未必準確，且不應作為閣下投資我們H股的依據而予以過度依賴。

**本文件內的前瞻性資料受風險及不確定因素影響。**

本文件載有關於我們及我們的業務與前景的前瞻性陳述及資料，該等陳述及資料乃基於我們現時的信念及假設以及現時所掌握的資料。在本文件中採用「預計」、「相信」、「預期」、「計劃」、「前景」、「今後」、「擬」等字眼及類似措辭，且與我們或我們的業務相關時，乃用以識別前瞻性陳述。該等陳述反映了我們目前對未來事件的看法，並受各種風險、不確定因素及假設的影響，包括本文件所述的風險因素。倘一項或多項該等風險或不確定因素成為現實，或倘任何相關假設被證實為不正確，則實際結果可能與本文件所載的前瞻性陳述出現重大分歧。實際結果是否將會符合我們的預期及

---

## 風險因素

---

預測，須視乎多項風險及不確定因素而定，其中許多風險及不確定因素是我們無法控制的，須視乎未來業務決策而定，而此等決策可能會出現變動。鑒於該等及其他不確定因素，本文件所載前瞻性陳述不應被視為我們的計劃或目標將獲達成的聲明，投資者亦不應過分依賴該等前瞻性陳述。本節所載警告聲明適用於本文件所載全部前瞻性陳述。

閣下應仔細閱讀整份文件，且我們鄭重提醒閣下切勿倚賴報章及其他媒體所載有關我們及[編纂]的任何資料。

於本文件發佈前，新聞媒體曾經報道有關我們、我們的業務、我們的行業及[編纂]的資料，包括有關我們及[編纂]的若干財務資料、預測、估值及其他前瞻性資料，於本文件日期之後至[編纂]完成前仍可能出現此類報道。我們並無授權新聞或媒體披露任何該等資料，亦不就該等報章或其他媒體報道的準確性或完整性承擔責任。我們概不就關於我們的任何有關預測、估值或其他前瞻性資料是否適當、準確、完整或可靠發表聲明。倘該等陳述與本文件所載資料不一致或有衝突，我們概不就此承擔任何責任。因此，有意投資者僅應依據本文件所載資料作出投資決定，而不應依賴任何其他資料。