

## 風 險 因 素

投資我們的H股涉及多種風險。閣下在決定購買我們的H股前，應仔細考慮以下有關風險的資料，以及本文件所載的其他資料，包括我們的綜合財務報表及相關附註。倘本節所述的任何情況或事件實際出現或發生，我們的業務、經營業績、財務狀況及前景可能會受到不利影響。在此情況下，我們股份的市場價格可能會下跌，而閣下可能會損失全部或部分投資。以下所載為我們認為的重大風險，其中部分非我們所能控制。目前我們未知悉或認為並不重大的額外風險及不確定因素，日後可能會浮現並成為重大風險，亦可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

### 與我們業務及所屬行業相關的風險

我們依賴少數主要客戶，該等客戶合計於往績記錄期間佔我們總收入逾46%。

我們絕大部分收入來自少數客戶。於2023年財政年度、2024年財政年度及2025年財政年度，往績記錄期間各年度的五大客戶銷售額分別佔我們總收入的55.5%、46.9%及48.6%，而各相關年度的最大單一客戶銷售額則分別佔我們總收入的20.3%、14.9%及17.7%。

倘主要客戶大幅減少向我們訂購產品，我們可能面臨重大虧損風險。具體而言，倘發生以下任何情況，我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到不利影響：(i)一名或多名主要客戶減少、延遲或取消訂單；(ii)向主要客戶銷售產品的售價下降；(iii)因產品存在製造缺陷或未達客戶規格而遭拒收；(iv)失去一名或多名主要客戶，且無法按相若條款覓得替代客戶；或(v)任何主要客戶出現財務困難或延遲付款。

我們預期在可見未來仍會依賴少數客戶。儘管我們致力拓展客戶基礎，惟無法保證與現有客戶的關係會得以維持，或該等客戶會繼續對我們的收入作出重大貢獻。該等客戶關係倘有任何惡化或終止，或我們無法獲得新客戶，均可能對我們的業務及財務表現造成重大不利影響。

我們已在研發方面作出重大投資，並擬繼續進行該等投資，惟有關投資可能無法帶來預期成果，並可能對我們的盈利能力及經營現金流造成不利影響。

我們經營所在的行業的特點是技術快速發展及持續創新。我們已在研發方面作出投資，並計劃繼續進行大量投資。我們於2023年財政年度、2024年財政年度及2025年財政年度的研發開支分別為人民幣98.4百萬元、人民幣144.7百萬元及人民幣168.2百萬元，反映我們致力透過研發維持產品競爭力及拓展產品組合。為維持我們的市場地位，我們必須撥付大量資源並繼續投資於研發。因此，我們預期日後將繼續產生重大研發成本。

然而，無法保證該等努力會帶來預期成果。研發成果本身存在不確定性，即使取得成功突破，在將包含該等成果的產品商業化過程中，亦可能面臨短期現金流及流動性等實際挑戰。此外，競爭對手的技術進步可能導致我們現有或開發中的產品被淘汰或競爭力下降，從而影響我們收回研發開支的能力。再者，我們的研發努力可能在相當長一段時間內（甚至根本無法）對經營業績作出貢獻。即使有所貢獻，該等貢獻亦可能未達我們的預期，且我們可能永遠無法全額收回與該等努力相關的成本。這可能對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

## 風 險 因 素

倘未能及時且具成本效益地研發和推出新技術、新產品，或改進現有產品組合以回應客戶需求及獲得市場認可，可能會對我們未來的業務、經營業績、財務狀況及競爭地位造成不利影響。

我們未來的業務、經營業績、財務狀況及競爭地位，取決於我們研發和推出新技術及新產品的能力。創新步伐迅猛，加上該等技術進步的方向、時機及應用存在不確定性，可能對我們的研發工作構成進一步挑戰。

為保持競爭力，我們必須積累多個應用行業的專業知識，為特定行業量身定制產品，緊跟行業趨勢，並預測新興技術的影響。然而，我們在研發新技術、新產品或升級現有產品時，可能會遇到難以預料的技術挑戰。技術或產品的成功研發與升級，不僅需要我們在研發方面投入大量資金，亦取決於我們是否有能力：(i)設計具創新性及提升效率的功能，使我們的產品有別於競爭對手的產品；(ii)不斷增強及拓展我們的技術體系；(iii)有效應對競爭對手的技術進步及產品推出；及(iv)及時且具成本效益地適應不斷變化的客戶需求、市場狀況及行業趨勢。

倘我們未能及時（或根本未能）研發或改良產品及技術，可能無法滿足客戶需求或使我們的產品獲得更廣泛的市場認可。這可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及競爭地位造成重大不利影響。

我們的業務運營及財務表現可能面臨與海外市場經營相關的風險，包括但不限於近期針對我們輸往美國的產品所實施的全球貿易政策。

於2023年財政年度、2024年財政年度及2025年財政年度，我們來自海外客戶的收入分別為人民幣41.3百萬元、人民幣189.7百萬元及人民幣250.5百萬元，分別佔我們總收入的5.9%、22.0%及23.9%。此外，我們在香港、美國、墨西哥及越南設有附屬公司。因此，我們在多個司法權區開展業務面臨多種風險，該等風險可能影響我們產品的需求，包括：(i)外國稅務法規、稅率以及稅法的法定和司法解釋發生變化；(ii)不同司法權區的制裁或進出口管制可能導致法律衝突；(iii)外國監管要求（包括數據隱私法）發生變化；(iv)遵守反賄賂、反腐敗、反洗錢法規及反壟斷法存在複雜性；(v)獲取或執行知識產權面臨挑戰；(vi)通過當地法律體系執行協議或收回逾期應收款項存在困難；(vii)我們開展業務的司法權區的地緣政治局勢發生變化；(viii)外幣匯率波動；(ix)嚴格的外匯管制和資金匯回限制；(x)通貨膨脹及／或通貨緊縮，以及利率變化；(xi)我們的經營場所及供應商發生勞資糾紛或罷工；及(xii)了解當地市場以及維持有效的市場推廣和分銷網絡的成本增加。

此外，我們的海外銷售可能受到全球貿易政策的不利變動及貿易保護主義措施（包括制裁、貿易壁壘及抵制行為）的影響。亞洲（不含中國）、歐洲及美國等主要市場實施此類措施，可能對國際貿易以及我們的出口量和出口額造成不利影響。此外，貿易保護主義可能引發金融市場波動，從而減緩我們主要出口市場的經濟活動，進而對我們的業務戰略及財務表現產生負面影響。我們無法保證，我們的產品出口至美國等主要市場時，不會被徵收反傾銷稅或配額費。

具體而言，於2023年財政年度、2024年財政年度及2025年財政年度，我們來自美國客戶的收入分別為人民幣5.3百萬元、人民幣41.9百萬元及人民幣111.1百萬元，分別佔我們總收入的0.8%、4.9%及10.6%。主要經濟體之間，特別是中國與美國之間地緣政治緊張局勢加劇，可能導致關稅提高或其他更嚴格的限制措施。例如，於2025年，美國政府對中國進口商品加徵關稅，中國隨即採取反制措施，包括對美國進口商品加徵關稅。美國關稅及貿易政策因地緣政治緊張局勢變化、經濟優先事項及監管發展等多重因素而持續改變。因此，無法預測美國關稅及貿易政策任何潛在未來變化的時間、範圍或影響。

## 風 險 因 素

由於中美之間貿易緊張局勢持續，無法保證此類關稅在未來是否會降低或進一步提高。該等緊張局勢已為全球經濟帶來不確定因素，可能影響我們的業務營運及我們在美國擴大市場份額的計劃。

具體而言，徵收關稅可能導致產品成本上升，進而對我們的財務狀況及經營業績造成負面影響。此外，我們無法向閣下保證增加的成本不會轉嫁予客戶，在此情況下，我們可能調整產品售價，其可能對我們美國客戶的需求產生負面影響。因此，這或會導致我們在持續面臨高昂成本的同時收入減少，可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們無法保證未來計劃及戰略的實施能夠取得成功。倘我們未能成功拓展至C2M業務，我們的業務、前景及增長勢頭可能受到重大不利影響。

我們制定未來計劃旨在提高市場份額並維持業務增長。本文件中「業務－業務戰略」及「未來計劃及[編纂]」一節所述的本集團未來計劃及戰略，均基於當前的意向及假設。具體而言，我們一直主要專注於為工業客戶設計、生產及銷售定制智能TMC設備。我們計劃繼續拓展及發展我們新推出的消費級柔性製造領域，我們將採用C2M模式，讓消費者直接在由我們第三方業務及技術合作夥伴運營的用戶創作平台輸入彼等的想法或定制要求，並迅速完成消費品的生產。此類新產品的開發及新市場的進入，需要我們投入大量的經營及財務資源。該等產品的開發可能亦需要不同於我們現有產品線所需的管理及技術專業知識。我們無法向閣下保證，我們將擁有開展此類開發工作所需的必要資源及專業知識。

此外，我們未來計劃及戰略能否順利實施，可能會受到多種超出我們控制範圍的因素影響，例如商業環境、經濟狀況、市場需求、監管體系，以及其他無法控制的突發事件。該等不確定性和突發狀況可能導致我們的未來計劃推遲，或增加實施成本。我們無法保證該等未來計劃一定能夠實現。此外，倘我們未能成功拓展至C2M業務，我們的業務、前景及增長勢頭可能受到重大不利影響。

本集團將來的中標率存在不確定性。

於往績記錄期間，我們部分收入來自公開招標或招標邀請的項目。本集團2023年財政年度、2024年財政年度及2025年財政年度的中標率分別為26.7%、25.4%及31.2%。

概不保證我們將繼續獲邀參與未來招標過程，即使我們獲邀，我們的中標率亦受多項因素影響，包括但不限於(i)我們的生產能力；(ii)本集團提交的投標數目；及(iii)競爭對手提供的價格及其他條款，而該等因素並非我們所能控制。因此，概不保證我們將於日後招標中取得成功，或我們將能維持或提高中標率。此外，現有合約到期後，我們的客戶可能不會判予我們新合約。倘我們無法持續維持現有中標率或獲得與現有合約金額相若或更高的新訂單，我們的收入及營運可能會受到重大不利影響。

## 風 險 因 素

倘未能充分保護我們的知識產權，或第三方對我們提出任何侵權索償，可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

我們的成功取決於我們能否保護我們所擁有的、用於產品生產的知識產權、技術及專有技術。我們依賴專利法、專有技術及合約限制來保護我們的知識產權。於最後實際可行日期，我們合共擁有51項商標、422項專利及110項已登記的軟件著作權。

我們可能無法及時發現或有效解決對我們知識產權的侵權行為。倘我們所採取的措施未能充分保護我們的知識產權及其他專有權利，我們的競爭地位可能會被削弱。此外，我們的業務涉及根據客戶規格生產定制產品，而我們無法保證所有該等規格均不侵犯第三方知識產權。儘管我們的供應商、外包商及僱員須履行保護我們知識產權的合約責任，不能保證該等措施將有效防止機密資料洩露或侵犯知識產權，甚至根本無法防止。於最後實際可行日期，我們並不知悉任何未能保護我們知識產權的事件。

我們無法保證我們的知識產權不會受到他人質疑、侵佔或規避。此外，我們未必能成功取得或維持專利註冊，這可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。我們亦可能面臨侵犯第三方專利、商標或其他知識產權的索償。不論該等索償是否有理據，為其進行抗辯或以其他方式應對均可能耗費大量時間及成本、損害我們的聲譽、導致銷售額下降，並可能迫使我們簽署對我們而言並非有利或難以接受的許可協議。

我們的生產設施倘發生任何中斷，均可能導致銷售量下降或銷售受限，並對我們的業務造成重大不利影響。

於最後實際可行日期，我們分別在中國及越南擁有四個及一個製造基地，我們計劃分別在華東地區及墨西哥建立兩個新製造基地。有關我們擴張計劃的進一步詳情，請參閱「業務－我們的生產－我們的製造基地－擴張計劃」。自然災害或其他災難性事件（如風暴、火災、爆炸、地震、恐怖襲擊或戰爭），以及政府土地規劃的變動，均可能嚴重干擾我們的生產經營。此類事件可能導致存貨損毀或毀滅、生產中斷，或迫使我們的廠房臨時或長期關閉。

此外，海外製造基地的運作面臨各種風險，包括與政治及經濟不穩定、當地勞工市場狀況、貿易壁壘、政府徵用及商業慣例差異有關的風險。我們可能會因成本增加、產品交貨延遲或中斷而導致收益及盈利損失。政治、法規及商業環境的不利變動可能會對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

未能成功實施我們的設備維護、升級及產能擴張計劃，或有效利用我們的製造基地，可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

我們的未來增長及盈利能力取決於（其中包括）我們能否以具成本效益及及時的方式維持、升級及擴大我們的生產能力及產能，無論是整體而言，還是為應對客戶對特定產品的需求。

為成功實施該等升級及擴張，我們必須擴建或收購新設施或設備，並招聘及培訓操作該等設施或設備的人員，而該等情況可能受到（包括但不限於）以下因素的影響：(i)用於購買設施或設備的營運資金的可得性；(ii)所需機械、設備或材料交付短缺或延誤；(iii)安裝新設施或設備時出現意想不到的困難或延誤；及(iv)實施新製造流程的挑戰。

## 風險因素

概不保證我們實施的任何升級或擴張計劃將實現預期的營運或財務成果，亦不保證該等計劃將獲得足夠市場對我們產品的需求的支持。實施我們的擴張計劃也可能導致營運開支增加，包括員工成本、折舊及攤銷費用增加，這可能對我們的財務狀況造成不利影響。

倘我們未能有效率及具成本效益地實施我們的升級或擴張計劃，我們的業務營運及盈利能力可能受到不利影響。特別是，未能獲得足夠的客戶訂單以充分利用我們的製造基地，可能導致我們的製造基地利用率低、產能過剩或折舊費用增加，所有這些都可能對我們的盈利能力及經營業績產生不利影響。

此外，如果未來市場需求下降，我們可能無法收回建設新設施、擴建任何現有設施的相關成本，或維持經擴大產能。我們擴張計劃的任何延遲或取消亦可能使我們與供應商、承包商或其他交易對手方產生糾紛。因此，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能會遭受重大不利影響。

**倘未能維持有效的質量控制或解決產品缺陷，可能會引發產品責任索償，進而對我們的聲譽、業務及財務表現造成不利影響。**

於往績記錄期間，我們在製造基地生產產品，並將若干非核心及相對簡單的部件（如PCB）的加工外包予供應商進行訂製生產。我們亦委聘外包商及勞務外包商以滿足我們於往績記錄期間的生產需要。有關進一步詳情，請參閱「業務－我們的供應商」。我們認為產品質量是我們成功的基礎，但無法保證我們的產品完全沒有缺陷、錯誤、安全漏洞或軟件問題，尤其是在初始發佈或更新階段。部分問題可能僅在客戶商業化使用和部署後才會顯現。此外，由於我們的員工或外包生產商可能無法始終嚴格遵守我們的質量控制政策，我們可能難以在生產過程中維持有效的質量控制。

倘客戶或最終用戶發現產品存在缺陷，我們可能需要投入大量資源用於維修或更換缺陷產品、調查問題根源、實施糾正措施以及完善質量控制流程，以防止日後發生類似問題。倘未能及時解決該等問題，可能會產生高昂的產品召回、維修或更換成本，亦可能引發法律責任及客戶不滿。客戶可能會要求賠償或終止業務合作關係。針對產品責任索償進行辯護不僅耗時且耗費巨資，亦可能損害我們的聲譽，進而對我們的業務、經營業績及財務狀況產生負面影響。

**未能提供高質素的維修及支持服務，可能對我們的客戶關係、業務聲譽及財務表現構成不利影響。**

我們維持緊密客戶關係及支持業務增長的能力，有賴於持續提供高質素的維修及支持服務。根據我們現行政策，有缺陷的產品在適用保修期內可獲免費維修。我們維持廣泛的綜合銷售網絡，包括中國服務中心及位於泰國、韓國、馬來西亞、美國及德國等地的國際服務中心。隨著客戶群不斷擴大，我們的支持服務必須相應擴展以應對日益增長的需求，這一點至關重要。

我們無法保證能夠招聘或留用足夠數量、具備必要經驗的合資格人員以提供有效的客戶支持。倘我們未能及時回應不斷增長的技術協助或維修服務需求，可能導致客戶滿意度下降，並對我們的聲譽造成負面影響。此外，為配合客戶不斷變化的期望及市場競爭標準，我們在調整維修與支持服務的範圍及提供方式方面或會面臨挑戰。支持服務需求增加亦可能導致經營成本上升，從而影響我們的財務業績。任何未能維持高服務標準的情況，或任何認為我們的支持不足的看法，均可能損害我們的聲譽、削弱客戶信任，並對我們的業務、經營業績及前景造成重大不利影響。

## 風 險 因 素

我們持有租賃物業，惟可能無法續約現有租約，亦可能無法按合理商業條款及時遷址。

我們目前租賃多項物業。有關詳情，請參閱「業務－物業－租賃物業」。我們無法保證該等物業的使用權不會受到質疑，亦無法保證相關相似期限的租約屆滿時能夠續約。

倘我們須遷出任何已租賃的處所，可能無法按合理商業條款及時完成遷址，這可能對我們的經營造成重大不利影響。遷址或會產生額外成本，從而對我們的業務經營及財務狀況構成負面影響。此外，由於租金快速上漲，我們可能無法以合理價格續約現有租約。因此，我們可能無法按可接受的條款及時在理想地點獲得新租約，或根本無法續約現有租約，導致有關租賃物業須關閉或遷址，這可能對我們的業務及經營業績造成不利影響。

我們部分租賃物業存在業權缺陷及我們租賃物業的租賃協議並未依照中國法律的要求向中國相關政府部門辦理登記。

於最後實際可行日期，我們於中國的20項租賃物業（其中15項用作員工宿舍及5項用作辦公室）的出租人未向我們提供證明其擁有將該等物業出租予我們的權利的有效業權證書或相關授權文件。因此，相關租約可能無效，或存在我們可能無法繼續使用有關物業的風險。我們無法向閣下保證我們不會就租賃物業面臨任何質疑、訴訟或遭採取其他行動。倘任何租賃物業的業權被成功質疑，我們或須搬遷位於受影響物業的業務。根據適用的中國法律及法規，物業租賃協議必須向相關地方房屋管理部門登記。

於最後實際可行日期，我們在中國的部分租賃物業（主要用作員工宿舍）的租賃協議尚未向中國相關政府部門辦理登記。根據中國相關法律，所有租賃協議均須向當地國土房地產管理局辦理登記。然而，此項法律要求的執行力度會因地方規例及慣例而有所不同。儘管未辦理登記本身不會導致租約無效，但承租人可能無法憑藉該等租約對抗善意第三方，且在收到中國相關政府部門通知後，倘未能在指定期限內糾正有關不合規情況，亦可能面臨潛在罰款。每項未登記租約的罰款金額由相關部門酌情決定，範圍為人民幣1,000元至10,000元。據我們的中國法律顧問意見，如我們因上述任何情況而受到第三方或政府部門質疑，我們可能遭受罰款並可能被迫搬遷（視乎情況而定），從而導致我們的業務、經營業績、財務表現及前景受到不利影響。有關詳情，請參閱「業務－物業－租賃物業」。

我們面臨與工作安全及事故發生有關的風險，以及其他營運、運輸及職業相關的風險。

我們面臨與製造活動有關的風險，包括工傷事故。有關危險可能導致人身傷害或死亡以及財產和設備損壞，這可能導致人身傷害索賠、業務終止或民事、行政及刑事處罰。倘發生任何該等事故，我們亦可能須對第三方索賠承擔責任。倘我們未能保障第三方或我們自身免於承擔有關潛在責任，我們可能會產生重大成本，從而會對我們的財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

## 風險因素

我們的設備倘因維修保養而停機，可能導致經營中斷，產生重大成本，並對我們的聲譽及業務造成損害。

我們的機械設備有可能發生故障，而製造基地因維修保養導致的長時間停機可能暫時中斷我們的生產。儘管我們已為設施及設備實施維修保養制度，包括安排定期停機進行維修保養及對設施和設備進行常規檢查，但我們的設備供應商或我們的團隊倘未能及時修復設備，可能導致生產設施的運作中斷一段較長時間。此類長時間停機可能導致我們蒙受收入損失，且我們面臨失去客戶的風險。因此，我們的業務及經營業績可能受到重大不利影響。

我們的業務在生產環節依賴外包勞工。

於往績記錄期間，我們以勞務外包方式採購勞務，以應付我們的日常業務營運需要。我們對該等外包勞工工作表現的監督，可能無法如對內部員工般直接及有效。當我們有勞務外包需求時，未必能隨時聘得合資格工人。倘我們的勞務外包代理機構無法提供足夠且合資格的外包勞工，我們完成生產或其他合約的能力可能會受損。外包勞工亦使我們面臨因他們不履行職責、延遲履行職責或工作表現未達標準而產生的相關風險。因此，我們可能會遇到產品質量下降或交貨延遲的情況，因外包勞工延遲而產生額外成本。任何此類中斷均可能對我們的盈利能力、財務表現及聲譽造成重大不利影響，並可能引發針對我們的訴訟或損害賠償請求。

我們依賴第三方物流服務提供商及快遞公司配送我們的產品。

我們通常聘請獨立物流服務提供商負責將產品運輸及配送至國內及海外市場，因我們並無自有的運輸團隊。我們的物流服務提供商可能因設備故障、信息技術系統失靈、商業糾紛、勞動力短缺或罷工、自然災害、不合規問題或其他經濟、商業、勞工、環境、公共衛生或政治問題而遭遇營運中斷。此外，我們未必能覓得有能力按我們可接受的商業條款提供物流服務的替代物流服務提供商。倘我們的物流服務提供商未能履行其配送義務，或我們無法及時找到合適的替代提供商，可能會對我們的業務經營及聲譽造成不利影響。

我們的業務可能會因原材料價格波動及供應狀況變化而受到重大影響。

我們的業務經營有賴於能否穩定且充足地獲取原材料供應，原材料可分為非標準零部件、標準化零部件及基礎材料，應用於不同生產線的各種設備。我們一般向中國的獨立第三方採購該等原材料。原材料價格取決於多項我們無法控制的因素，包括中國的經濟狀況、政府政策及行業需求。我們無法保證原材料價格會保持穩定，亦無法保證不會出現供應短缺。此外，我們未必能及時（甚至可能根本無法）將原材料成本的增加轉嫁給客戶，這可能對我們的財務業績造成重大影響。未來任何原材料供應中斷均可能對我們的產品供應及財務表現造成不利影響。

未能履行合約承諾可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

我們與客戶訂立的合約通常載有關於我們產品及解決方案的性能、質量及交付的陳述及保證。由於我們的產品（例如測試設備及製造工藝裝備）部署在客戶的製造設施中，意外的技術問題、客戶現場延誤、供應鏈中斷或其他物流困難可能會影響我們按

## 風 險 因 素

時並在預算內交付項目的能力。倘若我們的產品或解決方案在保修期內未能按保證般運作，我們可能須糾正缺陷、產生額外成本或支付罰款，且我們未必能一直向原材料或零部件供應商收回該等損失。該等情況可對我們的業務及經營業績有重大不利影響。

此外，本集團在向客戶轉讓貨物前，在收到付款或記錄應收款項（以較早者為準）時確認合約負債。於2023年財政年度、2024年財政年度及2025年財政年度，我們分別有合約負債人民幣78.5百萬元、人民幣74.5百萬元及人民幣75.4百萬元。倘我們未能履行合約責任，該等款項可能無法確認為收入，這可能對我們的收入、流動資金及財務狀況造成不利影響。

**倘未能獲取或維持任何政府補助或稅收優惠待遇，可能會對我們的財務狀況及經營業績造成不利影響。**

於往績記錄期間，我們於2023年財政年度、2024年財政年度及2025年財政年度收到的政府補助及補貼分別為人民幣2.1百萬元、人民幣1.2百萬元及人民幣4.2百萬元，主要為政府就我們的研發開支提供的政府補助及補貼。

本公司於2015年獲得「高新技術企業」資格，該資格其後及連續重續，有效期已延長至2027年。我們的附屬公司蘇州晶創及蘇州奧圖思亦分別於2023年及2024年獲認可為高新技術企業。本公司、蘇州晶創及蘇州奧圖思作為高新技術企業，各享有15%的企業所得稅優惠稅率。有關詳情，請參閱附錄一所載會計師報告附註13。我們無法向閣下保證，我們將可繼續獲得同等程度的政府補助，或甚至根本無法獲得政府補助，或我們將繼續享有現有稅務優惠待遇，在此情況下，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

**我們的保險政策可能不足以覆蓋與我們業務經營相關的所有損失風險。**

我們持有多種保險單，包括僱主責任險及財產險。有關詳情，請參閱「業務－保險」。然而，無法保證我們現有的保險範圍能應對業務經營中涉及的所有潛在風險，亦無法保證其足以全額彌補我們可能遭受的任何損失或承擔的任何責任。因此，我們可能需要動用自有資金來承擔未投保的損失、損害或責任。此外，我們無法保證能按類似或其他可接受的條款續保，甚至無法保證一定能續保。倘我們遭遇重大意外損失，或損失遠超保險限額，可能會對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

**倘未能獲取或續期所需的執照、證書及許可，可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。**

我們的業務經營須遵守各項執照、證書及許可的相關規定，而該等文件必須依照適用法律法規獲取並維持有效。具體而言，我們在中國的生產中心須接受監管部門的年度產品質量檢查，以確保符合相關標準。倘我們未能通過該等強制性檢查，或在其他方面未能獲取或續期所需的執照、證書及許可，可能導致部分或全部生產活動被暫時或永久停產，從而對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

## 風險因素

我們在社會保險及住房公積金的繳納方面存在不足，可能會面臨罰款及處罰。

於往績記錄期間，我們未能按照中國相關法律法規的要求，為部分員工足額繳納社會保險及住房公積金。2023年財政年度、2024年財政年度及2025年財政年度，社會保險及住房公積金的供款總差額分別為人民幣20.0百萬元、人民幣25.7百萬元及人民幣30.3百萬元。有關詳情，請參閱「業務－法律程序－社會保險及住房公積金」。

據我們的中國法律顧問意見，根據中國相關法律法規：(i)倘我們未按規定足額繳納社會保險費，中國相關主管部門可責令我們在指定期限內補繳欠繳費用，且我們可能須按欠繳社會保險費額的0.05%按日支付滯納金；倘未在指定期限內補繳，我們亦可能面臨欠繳費額一倍以上三倍以下的罰款；(ii)就欠繳的住房公積金而言，我們可能被責令在規定期限內補繳；倘未在該期限內補繳，有關方面可向中國法院申請強制執行。

我們的業務有賴於能否留住董事、高級管理層及其他核心研發人員，並且取決於我們吸引和留住新的合格人才的能力。

我們未來的增長與成功在很大程度上有賴於董事、高級管理層及核心研發人員的持續貢獻，他們的行業經驗、領導能力及專業知識對我們的業務發展和日常運營至關重要。有關詳情，請參閱「董事及高級管理層」。

我們開展研發以及引進新技術和新產品的能力，有賴於核心研發人員的持續貢獻。我們無法向閣下保證，董事、高級管理層及核心研發人員未來會繼續任職。倘有任何董事、高級管理層或核心研發人員無法或不願繼續為我們工作，我們在物色、招聘和培訓合適的替代人員過程中可能會產生額外成本並耗費時間。此類人事變動可能會對我們研發工作及其他業務職能的質量和時效性造成不利影響。

我們無法保證能夠招聘到具備必要資質和經驗的人員。倘未能做到這一點，或者我們的任何董事、高級管理層或核心研發人員加入競爭對手陣營或創辦與我們構成競爭的企業，我們的業務、創新能力及市場競爭力均可能受到不利影響。

我們面臨來自客戶的信用風險。

我們的信用風險源於交易對手的違約，主要包括客戶的違約行為。於2023年、2024年及2025年12月31日，我們的貿易應收款項及應收票據分別為人民幣428.4百萬元、人民幣443.0百萬元及人民幣719.5百萬元。我們通常給予客戶最多180天的信用期。主要客戶可能因財務狀況惡化或流動性問題而出現付款違約。2023年財政年度及2025年財政年度，貿易應收款項及應收票據減值準備金額分別為人民幣7.9百萬元及人民幣11.3百萬元。於2024年財政年度，我們錄得貿易應收款項及應收票據減值撥回人民幣6.0百萬元。我們無法保證客戶會按時支付或根本支付未償貿易款項。倘客戶延遲付款或違約不付款，我們的現金流可能會受到不利影響，本集團可能須計提減值準備、核銷應收款項、產生法律費用以向客戶追討未償款項及／或尋求替代融資以維持經營現金流從而履行業務付款義務，這可能反過來對我們的財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

## 風險因素

我們的業務受季節性影響。

我們經歷收入及盈利能力的重大季節性波動。根據行業慣例，按下游客戶的商業慣例，我們通常於下半年完成產品的最終驗收，包括我們的在線測試裝備、製造工藝裝備、智能實驗室裝備及軟件及標準化測試設備。因此，我們通常在每個財政年度下半年錄得較高收入。若未能考慮到業務的季節性而規劃業務發展，將對我們的經營現金流及業務表現造成負面影響，從而可能對我們的業務、經營業績及財務狀況造成不利影響。

我們在經營過程中可能不時捲入法律或其他訴訟程序，包括產品責任索償，並可能因此承擔法律責任。

我們的經營及財務穩定性會受到不時面臨的其他訴訟或法律程序的影響。在日常經營過程中，本集團面臨著來自勞動爭議、客戶及供應商協議下的合約索償以及其他潛在第三方爭議所引發的責任風險。此外，倘我們無法及時應對監管環境的變化，在經營過程中可能會遇到更多的合規問題，這可能會使我們捲入行政程序並面臨不利結果。

由於訴訟及監管程序的最終結果存在固有不確定性，此類訴訟及法律程序可能會對我們的品牌形象及聲譽造成不利影響。管理層的注意力可能會因應對該等程序而從業務和經營中分散。巨額的法律費用以及可能針對我們的和解或判決，可能會對我們的財務業績造成重大不利影響。

我們面臨與第三方付款相關的各種風險。

於往績記錄期間，我們一名客戶（「**相關客戶**」）透過第三方支付款人向我們結算付款（「**第三方付款安排**」）。於2023年財政年度，一名相關客戶擁有一名第三方支付款人，而該等第三方付款的總額分別佔我們總收入不到0.1%。自2024年財政年度開始及直至最後實際可行日期，概無第三方支付款安排。有關詳情，請參閱「業務－第三方付款安排」。

於往績記錄期間，我們面臨與該等第三方支付款安排相關的各種風險，包括第三方支付款人可能因其未有與我們已訂約欠負債務而提出要求收回資金的索賠，以及第三方支付款人的清盤人可能提出的索賠。倘第三方支付款人或其清盤人提出任何索賠，或就第三方支付款針對我們提出或提出法律訴訟（無論屬民事或刑事），我們將需撥出龐大財務及管理資源以就此類索賠及法律訴訟提出抗辯，而我們的財務狀況及經營業績可能因此受到不利影響。

我們可能需要額外資金來為經營活動提供資金支持，但此類資金可能無法按我們可接受的條款獲得，甚至可能完全無法獲得。即便我們能夠籌集到資金，閣下對我們的投資價值亦可能受到不利影響。

我們認為，現有的現金及現金等價物以及預期的經營活動現金流足以滿足未來12個月的預期現金需求。然而，我們可能需要額外的現金資源來支持持續增長或其他未來發展，包括我們可能決定進行的任何投資或收購。如果我們的資金需求超過現有財務資源，我們將需要尋求額外融資或推遲計劃的支出。我們無法保證能夠按可接受的條款獲得額外資金，甚至可能無法獲得。此外，我們未來籌集額外資金的能力取決於多種不確定性因素，包括但不限於融資及債務融資活動的整體市場環境。

## 風 險 因 素

此外，通過股權或與股權相關的渠道募集額外資金可能會攤薄閣下在本公司的股權。另一方面，倘我們通過債務融資募集資金，相關債務工具可能會包含多項條款限制，其中可能包括對我們支付股息或獲取額外融資能力的限制。償還此類債務亦可能給我們的經營帶來負擔。倘我們未能履行債務償還義務，或無法遵守任何此類條款限制，可能會構成債務違約，進而對我們的流動性及財務狀況造成重大不利影響。

**負面宣傳或我們的商譽受損可能對我們的業務構成潛在不利影響。**

我們的聲譽對維持及拓展業務至關重要。任何客戶、供應商或分銷商等交易對手的負面宣傳（不論是否屬實），均可能損害我們的聲譽，導致業務流失，從而對我們的經營業績及增長前景造成不利影響。

**我們的信息技術系統可能發生故障。**

我們的日常營運（包括合約管理、安全與質量控制、文件管理、生產管理、人力資源及會計與財務管理）依賴信息技術系統，尤其是企業資源規劃(ERP)系統。該ERP系統亦支持我們的主要營運流程，包括項目管理及採購。此類信息技術系統有助提升我們的營運效率及風險管理水平。然而，無法保證未來不會因停電、電腦病毒、硬件或軟件故障、通訊中斷、火災、自然災害及其他與我們信息科技系統相關的類似事件而導致系統損壞或中斷。此外，修復任何受損的信息科技系統可能產生重大成本，並需要額外人力。倘發生任何嚴重損壞或重大中斷，我們的系統可能出現錯誤，營運亦可能受阻。

**任何災難性事件，包括新冠疫情等傳染病大爆發及其他特殊事件，均可能嚴重干擾我們的業務運營。**

我們的營運易受多種無法控制的風險及潛在中斷影響。尤其是新冠疫情等公共衛生緊急事件，可能對全球經濟及消費需求造成衝擊。除了導致需求下降外，新冠疫情亦擾亂了各行業供應鏈中的貨物物流等商業活動。我們無法保證禽流感、非典、埃博拉等其他類似公共衛生緊急事件不會對我們的業務、經營業績及財務狀況造成不利影響。此外，我們亦面臨火災、地震、颶風、洪水、龍捲風等其他惡劣天氣，以及恐怖主義行為或具破壞性的全球政治事件等災難性事件帶來的風險。該等事件的不可預測性使其發生頻率、時間及嚴重程度難以預料。任何此類事件的發生均可能對本公司的業務運營及財務表現造成重大不利影響。

### 與在中國經營業務相關的風險

**倘未能對我們主要經營地區的經濟發展、政府政策及法律法規變化作出及時回應，可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。**

我們絕大部分業務、資產及經營活動位於中國。因此，我們的財務狀況、經營業績及業務前景在很大程度上取決於中國的經濟、政治及法律法規發展狀況。自改革開放政策實施以來，中國經濟在過去數十年間經歷了顯著增長。近年來，中國政府實施了多項措施，強調在經濟改革中發揮市場作用，並在企業中建立健全的公司治理機制。倘未能對此類發展作出及時回應，可能會對我們在中國的業務造成重大不利影響。

## 風 險 因 素

我們經營所在的司法權區法律制度不斷發展，可能會影響我們的業務、財務狀況及經營業績。

我們經營所在的司法權區法律制度差異大，且在某些司法權區法律制度正在快速發展，並受行政裁量權以及不同的解釋或執行所限。因此，法律法規對我們業務的適用情況在不同司法權區可能有所不同，合約權利或外國判決及仲裁裁決可能難以執行，且監管要求可能會追溯適用或執行不一致。此外，某些司法權區的法律及監管程序可能冗長、難以預料且成本高昂，而法律、法規或執法慣例的變化可能會增加合規負擔、擾亂營運或對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

我們未來進行融資活動及發生重大事件時，可能須遵守中國證監會或其他中國政府部門的申報程序及其他相關規定。

我們無法向閣下保證，未來頒佈的任何新規則或法規不會對我們或我們的融資活動施加額外要求或限制。倘日後確定我們需要取得中國證監會或其他監管機構的批准、向其備案或履行其他程序，我們可能無法及時或完全無法取得該等批准、履行該等備案程序或滿足該等其他要求。若我們未能就本次[編纂]或未來的融資活動尋求中國證監會批准或其他政府授權，或未履行備案程序，我們可能面臨中國證監會或其他中國監管機構的制裁，且該等監管機構可能會對我們處以罰款及處罰、限制我們在中國境內的經營活動、限制我們向中國境外支付股息的能力、延遲或限制將[編纂][編纂]匯回中國境內，或採取其他行動限制我們的融資活動，這可能對我們的業務產生重大不利影響。

人民幣及其他貨幣的匯率波動可能對閣下的投資造成重大不利影響。

於往績記錄期間，我們的開支主要以人民幣計值，而[編纂][編纂]將以港元計值。人民幣與港元之間的匯率波動，會影響[編纂][編纂]以人民幣計值的相對購買力。匯率波動亦可能導致我們產生外匯虧損，並影響我們所宣派任何股息的相對價值。人民幣匯率走勢受多方面因素影響，包括政治及經濟狀況的變化，以及中國的外匯制度與政策等。我們無法保證人民幣對其他貨幣的價值未來不會出現大幅升值或貶值。未來市場力量或相關政府政策對人民幣與其他貨幣之間匯率的影響，難以作出預測。

外匯管制相關規定可能會限制我們的外匯交易，包括支付股息及履行其他債務的能力，並可能影響閣下所持H股的價值。

目前，人民幣與外幣之間的兌換及匯出須遵守中國外匯管理規定。無法保證在特定匯率水平下，我們會有足夠的外匯來滿足外匯需求。在現行中國外匯管理體制下，我們進行的經常項目外匯交易（包括股息支付）無需事先獲得國家外匯管理局批准，但須提供該等交易的單據憑證，並在境內有外匯業務經營資格的指定外匯銀行辦理此類交易。然而，我們進行的資本項目外匯交易則必須事先獲得國家外匯管理局批准。

根據現行外匯管理規定，[編纂]完成後，我們在遵守若干程序要求的前提下，可無需事先獲得國家外匯管理局批准，以外幣支付股息。然而，有關以外幣支付股息的

## 風 險 因 素

外匯政策未來可能會不時發生變化。此外，外匯不足可能會限制我們獲取足夠外匯以向股東支付股息或滿足其他外匯需求的能力。倘我們未能獲得國家外匯管理局批准，將人民幣兌換為外幣用於上述任何目的，則我們的資本開支計劃，乃至業務、經營業績及財務狀況均可能受到重大不利影響。

### **H股持有人可能須繳納中國所得稅。**

名列本公司H股股東名冊的H股持有人(即非中國居民個人或非中國居民企業)須就自我們獲取的股息及以出售或以其他方式轉讓H股所得的收益根據適用的稅務法律法規繳納中國所得稅。根據於2019年1月1日起生效的《中華人民共和國個人所得稅法》以及《中華人民共和國個人所得稅法實施條例》，非中國居民個人從中國境內取得的股息或轉讓股份的所得收益，適用比例稅率，稅率為20%，由扣繳義務人代扣代繳稅款。根據2006年8月21日簽署的《內地和香港特別行政區關於對所得避免雙重徵稅和防止偷漏稅的安排》(「**雙重徵稅安排**」)，中國政府可就中國公司支付給香港居民的股息按照中國法律徵稅，但所徵稅款(在股息受益所有人並非直接擁有支付股息公司至少25%股權的公司的形式下)不應超過股息總額的10%。

根據於2018年12月29日最新修訂並於當日通過修訂的《中華人民共和國企業所得稅法》以及於2019年4月23日最新修訂並於當日通過修訂的《中華人民共和國企業所得稅法實施條例》，非居民企業在中國境內未設立機構、場所的，或者雖設立機構、場所但取得的所得與其所設機構、場所沒有實際聯繫的，應當就其來源於中國境內的所得繳納企業所得稅，但減按10%的稅率徵收。根據雙重徵稅安排，中國居民企業支付給香港居民的股息，可以在香港徵稅，也可以按照中國法律徵稅。然而，倘股息受益所有人是香港居民，則所徵稅款不應超過：(i)如果香港居民是直接擁有支付股息的中國居民企業至少25%股權的公司，為股息總額的5%；或(ii)在其他情況下，為股息總額的10%。

鑒於上文所述，我們提請我們的非中國居民H股股東注意，其可能有義務就股息及通過出售或以其他方式轉讓H股所得的收益支付中國所得稅。

### **股息的派付受中國法律所限制。**

根據中國法律，股息僅可從可分配利潤中支付。我們的可分配利潤指可分配淨利潤減去法定盈餘公積、一般風險準備及任意盈餘公積(經股東大會批准)的撥備，而該等撥備均以按中國公認會計準則確定的未綜合淨利潤為基準計算。上文所指的我們的可分配淨利潤為以下兩項中的較低者：(i)按中國公認會計準則確定的期間歸屬於我們的權益持有人的淨利潤，加上該期間期初的可分配利潤(或減去累計虧損，如有)；及(ii)按國際財務報告準則確定的期間歸屬於我們的權益持有人的淨利潤，加上該期間期初的可分配利潤(或減去累計虧損，如有)。因此，即使在我們錄得會計利潤的期間，我們日後亦可能沒有足夠的可分配利潤(如有)向股東分派股息。任何在特定年度未予分派的可分配利潤將予以保留，並可用於其後年度的分派。

## 風 險 因 素

向我們或居住於中國的董事或高級管理層送達法律文件可能存在困難，而在中國執行非中國法院作出的針對本公司或彼等的判決亦可能面臨困難。

我們是一家根據中國法律註冊成立的公司，且我們的絕大部分資產位於中國。我們的大部分董事及高級管理人員居住在中國境內。該等董事及高級管理人員的資產亦可能位於中國境內。因此，可能難以在中國境外對我們的大部分董事及高級管理人員送達法律程序文件。

儘管我們的H股在聯交所[編纂]後，我們將須遵守上市規則及收購守則，惟H股持有人將無法就違反上市規則的行為提起訴訟，且必須依賴聯交所執行其規則。上市規則及收購守則在香港不具備法律效力。

倘我們未能遵守反賄賂或反洗錢相關法律，可能會損害我們的聲譽，並可能招致重大處罰及開支，從而對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們須遵守中國有關反賄賂及反洗錢的法律。我們用於監控反賄賂及反洗錢合規情況的程序及控制措施，未必能防止員工的魯莽行為或犯罪行為對我們造成影響。倘我們未能遵守適用的反賄賂及反洗錢法律，可能會面臨刑事及民事處罰與制裁，或產生重大開支，並可能損害我們的聲譽，而該等情況均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

### 與我們的H股及[編纂]相關的風險

我們的H股此前並無公開交易市場。我們H股的流通性及市場價格或會波動。倘H股價格下跌或出現波動，可能導致在[編纂]中購買我們H股的[編纂]蒙受重大損失。

在[編纂]前，我們的H股並無公開交易市場。我們無法保證，於[編纂]完成後，會形成一個具有足夠流通性及交易量的H股公開交易市場並得以維持。然而，即使H股在聯交所[編纂]，亦不能保證會形成活躍且流通的交易市場，或該市場（倘形成）得以持續。

此外，我們的H股的公開初步[編纂]將由我們與[編纂]協定，而該[編纂]可能與[編纂]完成後H股的市場價格存在重大差異。H股的交易價格及成交量或會波動，並受我們無法控制的因素影響，包括香港及中國的整體市場狀況、監管發展，或全球範圍內影響我們或我們所處行業的市場變化。

此外，近年來，整體股票市場以及其他中國發行人在聯交所上市的H股均曾出現價格及成交量波動，其中部分波動與相關公司的經營業績無關或並不完全相符。該等整體市場及行業波動可能以類似方式對我們的H股的市場價格造成重大不利影響。

日後任何進一步發行內資股及其後轉換為H股的行為，均可能攤薄閣下所持H股的股權，增加市場上我們H股的供應量，並對我們H股的市場價格造成不利影響。

日後倘有任何進一步發行內資股及其後轉換為H股的情況，閣下在我們H股持有人類別中的持股比例將被攤薄。此外，根據中國《公司法》，我們在[編纂]前已發行的股份自[編纂]起計一年內不得轉讓。有關禁售限制將減少市場上可交易的H股數量，進而對該限制期內H股的流通性造成不利影響。相關股東日後（在上述限制期屆滿後）在公開市場出售轉換H股，可能會影響我們H股的市場價格。

## 風 險 因 素

潛在[編纂]將因本次[編纂]而即時面臨重大的持股攤薄。

[編纂]所支付的每股H股價格，將大幅高於扣除總負債後每股H股的有形資產價值，因此，投資者在[編纂]中購買我們的H股時，將即時面臨持股攤薄。故此，倘我們在[編纂]完成後即向股東分派淨有形資產，在[編纂]中購買我們的H股的[編纂]所獲分派將少於其購買股份所支付的款項。有關進一步詳情，請參閱附錄二「未經審核[編纂]財務資料」。

我們的單一最大股東集團對本公司擁有重大影響力，其利益可能與其他股東的利益不一致。

[編纂]完成後，假設不考慮因行使[編纂]而可能發行的任何股份，我們的單一最大股東集團將有權行使本公司已發行股本總額[編纂]%的表決權。單一最大股東集團的利益可能與其他股東的利益存在差異。單一最大股東集團可對任何提交股東批准的企業交易或其他事項的結果產生重大影響。因此，這種股權集中狀況可能會阻礙、延遲或阻止本公司的控制權變更，進而剝奪股東在本公司被出售時為其股份獲取溢價的機會，或可能導致我們股份的市場價格下跌。此外，倘單一最大股東集團的利益與其他股東的利益發生衝突，其他股東的利益可能會處於不利地位或受到損害。

我們的歷史股息及股息政策未必能反映未來的股息政策。

無法保證日後會宣派或派付股息。任何未來股息的宣派、派付及金額，將由董事酌情決定，並須考慮多項因素，包括但不限於我們的經營業績、現金流量及財務狀況、經營及資本開支需求、市場狀況、我們的戰略計劃及業務發展前景、有關股息派付的監管限制，以及董事會認為相關的其他因素，且須經股東大會批准。有關詳情，請參閱「財務資料－股息」。

本文件中所載取自多份政府出版物的若干事實、預測及其他統計數據，尚未經我們獨立核實。

本文件中的部分事實、統計數據及資料來源於政府官方渠道，我們認為該等渠道對此類資料而言是可靠且合適的。但我們無法保證該等來源資料的質量或可靠性。我們沒有理由相信此類資料是虛假的或具有誤導性，亦沒有理由認為存在任何被省略的事實會使該等資料變為虛假或具有誤導性。儘管董事在摘錄和複製該等資料時已盡到合理謹慎的責任，但該等資料並未經我們、聯席保薦人、[編纂]、[編纂]、[編纂]、[編纂]、[編纂]、單一最大股東集團，以及他們或本公司各自的任何董事、高級管理層或代表，或任何其他參與本次[編纂]的人士編製或獨立核實。因此，上述任何一方均未就該等事實、統計數據及資料的準確性或完整性作出任何陳述。鑒於可能存在有缺陷或低效的收集方法，或者已公佈資料與市場慣例之間存在差異等問題，本文件中的統計數據可能不準確，或者可能無法與為其他出版物或出於其他目的而編製的統計數據進行比較，因此閣下不應過分依賴該等統計數據。在任何情況下，投資者均應審慎考慮對該等資料或統計數據應給予多大程度的權重或重視。

---

## 風 險 因 素

---

[編纂]應仔細閱讀整份文件，不應在未仔細考慮本文件所載的風險及其他資料的情況下，單獨看待本文件中的任何特定陳述或已發佈的媒體報道。

我們提醒[編纂]切勿依賴有關本公司或[編纂]的報章或媒體報道。該等報道可能包含本文件未載列且未經我們或參與[編纂]的任何各方授權的資料，包括財務數據、預測或估值。我們對該等資料的準確性或完整性不承擔責任。若有任何不一致之處，閣下應僅以本文件所載資料為準。

本文件所載的前瞻性陳述會面臨各種風險及不確定因素。

文件包含若干具有前瞻性的陳述及資料，並使用了諸如「預期」「相信」「可能」「潛在」「展望未來」「打算」「計劃」「預計」「尋求」「期望」「或許」「應當」「應該」「會」或「將」等前瞻性術語及類似表述。依賴任何前瞻性陳述均存在風險和不確定性，且任何或所有相關假設均可能被證明是不準確的，因此，基於該等假設的前瞻性陳述亦可能是不正確的。鑒於前瞻性陳述所涉及的風險和不確定性，本文件中包含該等陳述不應被視為我們作出的關於我們的計劃和目標將會實現的陳述或保證，且應結合多項重要因素來考量該等前瞻性陳述，包括本節所載的因素。因此，閣下不應過分依賴任何前瞻性資料。本文件中的所有前瞻性陳述均以本警示性陳述為準。