

風 險 因 素

[編纂]我們的股份涉及重大風險。閣下在[編纂]我們的股份前，應審慎考慮本文件所載的一切資料，包括下文所述的風險及不確定因素。下文描述我們認為屬重大的風險。以下任何風險均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。在任何此等情況下，我們股份的[編纂]可能下跌，閣下或會損失全部或部分[編纂]。該等因素為未必會發生的或然事件，且我們概不能就任何或然事件發生的可能性發表意見。除非另有指明，否則已提供的資料均為截至最後實際可行日期的資料，不會於本文件日期後更新，並受限於本文件「前瞻性陳述」一節中的警示聲明。

與我們的業務及行業有關的風險

倘我們未能及時且以具有成本效益的方式開發滿足客戶偏好並獲得市場認可的新產品或服務，我們的經營業績可能受不利影響。

於往績記錄期間，我們主要提供鍍層材料及鍍層服務。我們的客戶不斷按較低成本尋求具有更多特色及功能的新產品及服務，而我們的成功在很大程度上依賴我們持續開發及向客戶提供創新產品及服務及改良現有產品及服務的能力。為獲得市場份額並保持行業領先地位，我們必須不斷推出創新產品及服務，以應對客戶不斷變化的新需求。新產品及服務的成功取決於多項具體實施因素，包括及時開發新技術及適應現有技術的變化；及時且具成本效益地加工及量產以配合新產品及服務，同時確保功能、性能及可靠性；有效的營銷、銷售和服務以獲得市場份額；及強勁且可持續的市場需求。

產品及服務開發、創新及迭代往往是一個複雜、耗時且成本高昂的過程，涉及大量的研發投資，且無法保證投資回報。概不保證我們將能夠及時或有效開發及推出新產品及服務及改良產品及服務，或我們將繼續通過研發活動取得技術突破，並成功將此等突破商業化。倘若我們未能及時開發新技術或對現有技術的變化作出迅速反應，可能會嚴重推遲新產品及服務及改良產品及服務的開發。我們在研發活動的投資未必能夠產生足夠收入抵銷所承擔負債及該等投資的相關開支。

風險因素

此外，我們可能無法優化生產流程且無法按具成本效益的方式批量生產。我們亦可能在交付新產品及服務時遭遇較低的生產良率及交貨時間延長問題，這可能增加我們的成本及導致我們有關產品及服務的供應中斷。此外，如新產品及服務或改良產品及服務的初始銷量未能在預期期間內達到預期水平，我們可能需要進行額外的營銷工作以推廣有關產品及服務，且有關產品及服務的開發及商業化成本或會高於預期。倘我們未能及時開發新產品及服務或以具成本效益的方式迅速獲得市場接納，我們的經營業績可能受到不利影響。

我們依賴使用我們產品的終端市場的增長。該等終端市場的任何增長放緩均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

我們的產品及服務為不同行業（包括半導體及PCB行業）客戶的產品組合所採用。對我們產品及服務的需求在很大程度上取決於終端產品市場的增長，其受我們無法控制的因素所影響。影響該等市場的因素包括：(i)客戶無法投入推廣其產品及使其商業化所需的資源；(ii)客戶無法適應不斷變化的技術需求，導致其產品過時；(iii)客戶產品無法滿足不斷變化的行業要求；(iv)客戶的產品未能取得市場成功及獲得廣泛市場認可；(v)客戶開發的產品因出現設計瑕疵導致項目延誤及取消；(vi)與客戶的供應鏈及其他製造及生產業務可能中斷有關的成本增加；(vii)客戶的財務狀況惡化；及(viii)客戶的辦事處或設施遭受災難性及其他破壞性事件的影響，包括但不限於自然災害、通信故障、網絡攻擊、恐怖襲擊、大流行病、流行病或其他傳染病爆發、安全漏洞或關鍵數據丟失。

倘終端產品市場未能維持強勁增長，我們的業務及盈利能力或受不利影響。我們最終可能無法獲得市場認可而產生重大研發成本以及生產成本。隨著我們向新客戶及現有客戶提供更多產品及服務，繼而可能擴大我們的供應關係及進入新市場，我們可能遭遇良品率及可靠性問題，而任何該等問題均可能導致客戶投訴、損害我們的聲譽或對我們的財務業績產生不利影響。概不保證日後的可信性問題將不會對任何指定期間的財務業績造成影響。如果我們的客戶發現其產品缺陷、瑕疵或錯誤，或如彼等面對不斷變化的市場要求、評估或現場測試不合格，或其他賣方的不兼容交付產品，彼等可能會延遲、變更或取消項目，而我們可能已產生重大額外成本及可能無法收回成本，從而對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

風 險 因 素

我們的業務增長及前景受我們不斷創新及升級技術及生產流程以及滲透新市場的能力的影響。

我們的未來成功取決於我們繼續創新及升級技術及生產流程的能力。下游行業技術升級不斷加速，下游市場對技術及工藝升級不斷提出更高的要求及需求。概不保證我們將能夠及時或有效開發及推出新的及改良產品及服務，或新的及改良產品及服務（倘已開發）將獲得市場認可並產生足夠收益以抵銷所產生的開發成本並進一步實現盈利。未能及時創新及升級技術及生產流程，可能嚴重推遲新的及改良產品及服務的研發，從而導致喪失競爭力及市場份額。我們的增長亦取決於我們識別及滲透新市場的能力，而我們於該等新市場的經驗有限，需要大量投資、資源及技術升級以進行有效競爭。我們於該等市場的成功受限於多項因素，如營銷及銷售力度、我們現有及新產品及服務的競爭力、客戶偏好及對我們產品及使用我們產品的終端產品的接受程度以及競爭格局。概不保證我們將於該等市場取得成功，亦不保證我們根據業務戰略所服務及/或瞄準的市場將於未來取得增長。

濕製程鍍層材料市場競爭激烈。倘我們未能成功競爭，我們的業務、經營業績及未來前景將受到損害。

濕製程鍍層材料市場的特點為技術日新月異及不斷迭代。重大技術進步可能使我們的現有或未來產品失去競爭力、過時或在其他方面無法銷售，以我們目前無法預計的方式對我們的業務及前景造成不利影響。此外，我們的競爭對手推出新產品及技術、市場對新的及改良產品及服務的接受度，或未能預測或及時開發全新或改良產品或技術以應對不斷變化的市場需求（不論因技術轉變或其他原因），可能導致客戶流失及削弱競爭力。此外，我們的部分直接及間接競爭對手可能擁有更豐富的資源及若干優勢。倘若我們無法保持競爭力或成功與競爭對手競爭，我們的市場份額及銷量或會減少，並可能不得不降價或作出其他讓步，從而對我們的盈利能力、業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

我們的業務很大程度上取決於我們的管理層及高技能研發人員的努力，如果失去其服務，我們的業務可能受到干擾。

我們的未來業績取決於我們的管理層在監督及執行業務計劃、識別及尋求新機遇及產品創新等方面的服務與貢獻。管理層的核心人員流失或會延遲或阻礙我們實現戰略業務目標，並對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。我們的管理團隊

風 險 因 素

可能會不時因高級職員的聘用或離職而發生變動，進而可能擾亂我們的業務。僱用合適的替代者並使彼等融入現有團隊亦需要大量時間、培訓及資源，並可能影響我們當前的企業文化。此外，對高技能人才之競爭往往非常激烈，為吸引並留住研發團隊中的高技能人才，我們可能要花費巨額成本。我們無法保證在面對其他公司競爭時能順利僱用並留住具有適當資質的高技能人才，特別是研發人才。倘我們無法吸引新員工或未能留住及激勵現有員工，我們的業務及前景可能會受到不利影響。

我們的產品或服務存在的未被發現的缺陷、故障或可靠性問題可能使得市場減少使用我們的產品、損害我們的聲譽，並使我們面臨產品責任及其他索賠。

我們的客戶通常對產品及服務的質量、性能及可靠性制定嚴格規格，而我們的產品及服務必須符合該等規格。然而，我們的產品在首次推出時或開始商業出貨後可能存在未被發現的缺陷或故障，這可能需要更換或召回產品。倘我們的產品出現缺陷及故障，我們可能會損失收益、增加成本（包括保修開支及與售後服務有關的成本）、取消或重新安排訂單或出貨量以及產品退貨或折扣，而任何該等情況均會損害我們的經營業績。該等問題在生產過程的早期階段可能難以發現，且通常耗時較長、成本高昂或無法糾正，亦可能導致我們的客戶或其他人士向我們提出索賠，並使我們承擔責任及損害賠償。我們的聲譽可能因該等問題而受損，導致客戶可能不願意購買我們的產品，這可能對我們挽留現有客戶及吸引新客戶的能力造成不利影響，並可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

我們可能面臨產品責任或保修索賠，進而產生直接或間接費用，從而對我們的業務及經營業績產生不利影響。

倘我們的產品被視作或被證明為不安全、無效或存在缺陷，則可能產生產品責任或保修索賠。概不保證我們將不會面臨產品責任索賠，亦無法保證我們能夠成功對該等索賠進行抗辯。如我們被提起產品責任索賠，可能導致我們的聲譽受損、與客戶的合同違約、對我們產品的需求減少、高昂訴訟費用、產品召回、收入損失以及無法將我們的產品商業化。如果我們無法對該等索賠進行抗辯（其中包括），我們可能需承擔民事責任及刑事責任。任何產品責任險可能成本高昂，或可能無法完全覆蓋我們的潛在責任。任何業務中斷、訴訟或自然災害均可能導致重大成本及分散資源。任何產品責任保險，一經獲得，可能成本過高，或者可能無法完全覆蓋我們的潛在責任。無法以可接受的成本獲得足夠的保險，或無法防範潛在的產品責任索賠，可能會對我們的業務及經營業績造成不利影響。

風 險 因 素

我們生產基地運營的任何中斷均可能限制我們的正常業務運營，並對我們的財務狀況及經營業績產生不利影響。

截至最後實際可行日期，我們擁有3個生產基地。我們生產基地的運營或會因火災、洪水、地震、颱風、停電、機械故障、通信故障、失去執照、證書及許可證、政府對相關土地規劃的變更及監管發展等因素造成的實際損害而中斷，其中許多因素並非我們所能控制。作為我們生產運營的一部分，我們從事若干固有風險的活動。生產相關風險可導致人身傷害、財產或生產設施的損壞或破壞，以及污染及其他環境破壞。任何該等後果（若嚴重）可能會干擾我們生產基地的運作，導致業務中斷及法律責任以及對我們的財務狀況及經營業績造成不利影響。

如我們未能成功執行產能擴張計劃以及設備維護及升級或未能有效利用我們的生產基地，可能對我們的增長前景造成不利影響。

我們的增長前景及未來盈利能力取決於（其中包括）我們升級生產能力及增加產能的能力（不論是整體或就客戶對特定產品的需求而言）。

為成功升級我們的生產能力及擴大產能，我們需要制定具成本效益及高效的升級及擴張計劃、擴充及建設新設施、維護及購買生產設備，以及聘用及培訓操作該等設施或設備所需的專業人員，所有該等因素均可能受到若干因素的影響，包括但不限於：(i)建設設施或購買設備的可用營運資金；(ii)竣工延誤及設備短缺或延誤交付；(iii)安裝設備時可能出現的困難或延誤；及(iv)實施新生產流程。我們無法保證升級或擴張計劃（倘若實施）將在營運或財務上取得成功，並實現產品的充足市場需求或利潤率。此外，當所得款項用於新建生產設施竣工後，折舊及攤銷費用將增加，從而可能進一步影響我們的盈利能力。倘我們未能以具成本效益及高效的方式實施升級或擴張計劃，我們的業務及盈利能力可能受到不利影響。此外，倘我們未能從客戶取得足夠訂單以有效利用我們的生產基地，我們的生產基地可能出現產能利用率低企或產能過剩，這可能會損害我們的盈利能力及經營業績。此外，倘若日後市場需求下降，我們可能無法收回建設任何新生產基地或擴充任何現有設施及維持經擴大產能所產生的成本。此外，我們已經且日後亦可能就擴張計劃簽訂協議。擴張計劃的任何延遲或取消或未能履行相關承諾亦可能使我們受到處罰或與多名交易對方發生糾紛。

風 險 因 素

倘我們未能保持充足存貨，或倘我們的存貨管理不善，我們的銷售額可能會下跌，或產生高額的存貨相關費用，這可能對我們的財務狀況及經營業績產生負面影響。

我們的存貨主要包括原材料、成品及發出商品及合同成本。截至2023年、2024年及2025年12月31日，我們的存貨分別為人民幣54.4百萬元、人民幣90.3百萬元及人民幣120.2百萬元。我們的業務模式需要我們有效管理存貨。我們依賴我們的需求預測作出原材料及耗材的採購決定，並控制生產節奏以管理存貨。然而，有關需求可能不時出現變動，而我們未必能夠一直作出準確預測。需求可能受整體市況、終端市況、新產品推出、定價及折扣影響，且並非全部屬於我們控制範圍以內。購買若干類型的原材料及耗材可能需要一定的交貨時間及若干預付款項，且可能無法退還。此外，由於我們計劃繼續擴大產品供應，我們預期將納入更多原材料及耗材，這將使我們更難以有效管理存貨及物流。

我們無法保證我們的存貨水平將能夠迅速滿足客戶需求，這可能對我們的收入造成不利影響。我們亦無法保證所有存貨可在合理時期內出售。倘我們未能有效管理存貨，我們可能面臨存貨儲存成本增加、存貨陳舊風險增加、存貨價值下降及存貨撇銷。上述任何情況均可能對我們的經營業績及財務狀況造成不利影響。另一方面，倘我們低估對我們產品的需求，或倘我們的供應商未能及時供應，我們可能面臨存貨短缺，這可能導致客戶群體減少及收入損失，任何一項均可能損害我們的業務、財務狀況及經營業績。

倘我們無法按時大規模製造或交付優質產品或服務，我們的業務可能會受到不利影響。

批量生產及交付鍍層材料及鍍層服務對我們的未來財務前景至關重要。我們控制整個生產流程以及時滿足客戶訂單。然而，倘客戶需求急增，我們可能難以管理生產設施及在交付截止日期完工。倘我們的任何生產設施在供應產品方面出現中斷、延誤或干擾，我們向客戶交付產品的能力將會受到影響。未能滿足客戶要求及生產流程中出現的質量控制問題可能導致我們無法滿足規定的交貨期限。我們亦可能遭遇第三方物流服務提供商導致的交付延誤。該等延誤或產品質量問題可能會對我們履行訂單的能力造成實時不利影響，並損害我們的聲譽，從而影響我們的業務、經營業績及財務狀況。此外，倘我們的生產設施或供應商遭遇任何困難或原材料短缺，或倘我們的供應商因其他原因無法或不願繼續提供所需數量的原材料，或根本無法提供原材料，我

風 險 因 素

們的供應可能會中斷，而我們可能須尋求替代供應來源。該過程將耗時較長，且可能成本高昂且難以實行。供應中斷將對我們如期交付產品的能力造成不利影響，繼而導致銷售減少。

聲譽對我們取得成功而言不可或缺。倘我們未能有效維護、推廣及提升我們的聲譽，我們的業務及競爭優勢可能受損。

我們相信，維持並提升我們的良好聲譽對我們業務的成功及維持市場地位而言至關重要。我們經營所處的市場競爭激烈，特點是技術快速發展、客戶需求及偏好迅速變化、頻繁推出新產品及服務，以及不斷湧現新行業標準及常規。此外，我們聲譽的成功推廣將取決於我們營銷工作的有效性及我們自滿意客戶獲得的口碑推薦。我們在推廣聲譽時可能會產生額外開支。這些措施的成效未必足以抵銷投資成本的增加。我們無法保證我們的營銷活動將會成功，或將帶來顯著利益，從而證明所產生的成本合理。任何該失敗可能導致我們的市場認可度及地位下降，並對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

原材料價格上漲或供應短缺可能會擾亂我們的供應鏈，增加我們的生產成本並延遲向客戶交付我們的產品。

我們依賴第三方供應商提供我們的鍍層產品及服務所需的多種金屬，如金、銅或鎳。我們的生產成本取決於我們能否以具競爭力的價格採購主要原材料。然而，我們所用的原材料受外部因素造成的價格波動的影響，如商品價格波動、供需變化、物流及加工成本、我們對供應商的議價能力、通貨膨脹以及政府法規及政策。我們通常每年或通過招標程序與供應商磋商價格，並在框架協議中訂立條款，而協議期限一般為一年或三年。我們已在若干情況下與客戶設定價格調整期限，允許我們在原材料價格波動超過一定門檻時重新磋商銷售價格。然而，我們未必能夠及時地將原材料價格的增加全數轉嫁予客戶，亦未必能夠調整我們的價格以悉數抵銷原材料成本的增加，這將對我們的利潤率、經營業績及財務狀況造成不利影響。我們的原材料供應短缺或延遲，可能導致價格偶爾調整或延遲我們的生產及向客戶交付。我們日後或會面臨若干原材料價格波動及供應短缺的情況，而該等材料的供應及定價的可預見性可能有限。倘我們因未能及時取得順利製造及交付產品所需的材料而無法滿足我們產品的需求，我們的業務可能會嚴重受損，而我們產品的市場接受度可能會受到不利影響。

風 險 因 素

我們的業務取決於我們能否保護知識產權，且我們可能面臨中國或其他司法權區的知識產權侵權及第三方其他索賠，如其成功，可能會導致我們支付損害賠償並產生其他費用。

我們主要依靠將我們的專利、商業秘密、商標、僱員簽署的保密協議以及與第三方簽署的保密協議相結合來保護我們的知識產權。由於有關申請或會費用高昂且耗時，故無法保證我們日後能夠及時以具成本效益的方式成功申請及獲授新的知識產權。未經授權方可能獲取及使用我們視為專有的資料。在該等情況下，為保護我們的知識產權及保持我們的競爭優勢，我們可能會對我們認為侵犯我們知識產權的各方提起法律訴訟，而這通常費用高昂，且管理層或須費神兼顧，並會分佔我們的業務資源。在若干情況下，我們可能須在境外司法權區提起該等法律訴訟，在此情況下，我們須就訴訟結果、可追回的損害賠償金額及執法程序承擔額外風險。

我們的成功亦取決於能否在避免侵犯第三方知識產權的情況下使用、開發及保護我們的技術及商業秘密。他人可能持有或取得我們產品及服務所用的專利、版權、商標或其他專有權利，這或會妨礙、限制或干擾我們的生產、使用、開發、銷售或營銷，因而可能會干擾我們日常運營，分散管理層精力。知識產權持有人可能就其專有權利不時與我們聯絡。持有專利或其他知識產權的公司可能在中國或其他司法權區提起訴訟，指控我們侵犯該等權利或以其他方式主張其權利，並敦促我們取得執照。我們亦可能因我們的員工在第三方知識產權方面的不當行為而須承擔責任。我們的知識產權可能會被認定為侵犯他人擁有的現有知識產權。此外，倘我們被發現侵犯第三方的知識產權，我們或須(i)停止銷售涉及侵犯他人擁有的知識產權的產品、(ii)向購買我們產品的權利持有人或客戶支付損害賠償、(iii)重新設計產品或為我們的產品建立及保有替代品牌等。

我們可能無法自未來收購實現預期裨益，且未來收購可能對我們管理業務的能力產生不利影響。

我們可能投資或收購與我們現有業務互補的資產、技術及業務。我們的投資或收購未必產生我們預期的結果。此外，投資及收購可能導致動用大量現金、潛在攤薄發行股本證券、與商譽或無形資產有關的攤銷開支及面臨所收購業務的潛在未知負債。有關投資及收購可能亦需我們的管理層團隊投入大量精力。此外，物色及完成投資及

風 險 因 素

收購並將所收購業務與我們的業務整合可能涉及重大成本，而整合所收購業務可能對我們的現有業務營運造成干擾。我們亦可能須就投資及收購取得相關中國政府機關批准，並遵守任何適用中國規則及法規，而這可能所費不菲。倘我們的投資及收購未能成功，我們的經營業績及財務狀況可能受到重大不利影響。

中國勞工成本增加可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

受經濟發展、政府強制提高工資及中國勞動法的其他變化以及同行公司之間對人才及合資格僱員的競爭影響，中國的勞工成本於過去數年穩步上升。除非我們能夠透過提高產品價格將該等上漲的勞工成本轉嫁客戶，否則我們的財務狀況及經營業績可能會受到不利影響。我們的策略及業務增長的多個方面可能均須我們增聘僱員。由於業務的有機增長，我們亦可能增聘僱員。如我們實施有關策略但未能實現預期效益及效率，我們可能無法抵銷相關員工成本增加，從而對我們的收入及盈利能力產生不利影響。

我們依賴第三方服務提供商及業務夥伴為我們及我們的客戶提供產品及服務。

我們與眾多第三方服務提供商及業務夥伴合作，包括物流服務提供商及其他。該等第三方亦面臨彼等本身的業務中斷、系統故障及僱員失職以及網絡安全及數據保護相關的風險，亦面臨其自身的法律、監管及市場風險。我們的第三方服務提供商及業務夥伴可能無法及時根據協議條款或適用法律履行彼等各自的承諾及責任。此外，儘管我們設有評估風險以及甄選、管理及監察與第三方服務提供商、供應商及業務夥伴的關係的程序，我們對其業務營運或管治及合規系統、常規及程序並無控制權，這可能增加我們的財務、法律、營運及聲譽風險。倘我們無法有效管理與第三方服務提供商、供應商及業務夥伴的關係，或因任何原因導致第三方服務提供商、供應商或業務夥伴未能妥善履行其承諾及責任，我們的業務、經營業績及財務狀況可能會受到影響。與第三方的現有合同屆滿後，我們可能無法按對我們有利的商業條款重續該等合同，甚至無法重續合同，或及時找到合適的替代者，在此情況下，我們的業務可能受到不利影響。

風 險 因 素

倘我們的內部風險管理及監控系統並不充分或有效，及倘其未能按預期發現我們業務中的潛在風險，則我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到重大不利影響。

我們設有內部監控系統以監察及控制有關我們業務營運的潛在風險。然而，由於制定及實施內部監控系統的固有限制，倘外部環境發生重大變動或出現特殊情況，我們的內部監控系統可能不足以有效識別、管理及避免所有風險。此外，即使我們致力預計相關問題，整合潛在未來收購的不同業務營運可能導致我們現時並不知悉的額外內部控制風險。倘內部監控系統未能按預期發現我們業務的潛在風險，或出現弱點及不足，則我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到不利影響。我們的風險管理及內部監控亦取決於僱員的有效執行。概不保證僱員的有關執行可如期運作，或有關執行不會受人為犯錯、錯誤或故意不當行為影響。倘我們未能及時實行政策及程序，或未能識別影響我們業務的風險，並擁有充足時間為該等事件計劃應急措施，則我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到不利影響，尤其是有關繼續持有有關當局授出的相關批文或執照。

我們的商業保險覆蓋範圍有限，這可能令我們面臨巨額成本及業務中斷。

我們的保險範圍未必足以涵蓋因產品責任、我們的資產（包括我們的廠房及設備）損壞或僱員工傷而產生的所有潛在索賠。概不保證我們的保險範圍足以應對所有潛在事件。如責任索賠、財產損失或僱員受傷超出我們的保險單限額或超出其範圍，我們可能須承擔財務成本。這可能對我們的財務狀況及整體業務營運產生不利影響。此外，解決有關責任可能轉移關鍵資源，包括管理層精力及公司資金，而該等資源原本分配至策略計劃、擴展業務或日常業務營運。

我們的業務可能受到政治事件、戰爭、恐怖主義、公共衛生問題、自然災害及其他傳染病爆發或業務中斷影響。

戰爭、恐怖主義、地緣政治不確定性、公共衛生問題及其他業務中斷可能對國際商業及全球經濟造成破壞或干擾，因而可能對我們、我們的供應商、物流服務提供商及客戶造成不利影響。我們的業務營運會因（其中包括）自然災害（無論是因氣候變化或其他）、火災、電力短缺及其他工業事故、恐怖襲擊及其他敵對行為、勞資糾紛、公

風險因素

共衛生問題、抗議示威或罷工及我們無法控制的其他事件而中斷。有關事件可能導致對我們產品的需求減少，使我們難以或無法生產及向我們的客戶交付產品，或自我們的供應商接獲原材料，以及我們的供應鏈延遲及效率低下。儘管我們要求供應商維持安全的工作環境及營運，惟可能發生工業事故，導致我們的業務中斷及損害我們的聲譽。倘發生自然災害或重大公共衛生問題，我們可能蒙受損失，需花費大量時間及開支以恢復營運。

未能完全遵守中國目前或未來的環境、安全及職業健康法律及法規可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們的業務須遵守有關環境、安全及職業健康事宜的若干中國法律及法規。根據這些法律及法規，我們須維持安全的生產環境及保障員工的職業健康。無法保證我們日後在生產過程中不會經歷任何意外或工傷。

我們的生產過程會產生廢水、固體及液體廢物等污染物。我們的製造業務向環境排放廢水及其他污染物可能導致我們須承擔補救有關排放的成本責任。我們無法保證將發現所有會導致環境責任的情況或日後採納的任何環境法律將不會使我們的經營成本及其他開支大幅增加。倘若中國日後實施更嚴格的環保標準及法規，無法保證我們將能以合理成本遵守有關新法規，或根本無法遵守有關法規。實施額外環保措施及/或未能遵守新環保法律或法規而導致生產成本增加，可能對我們的業務、財務狀況或經營業績造成不利影響。此外，一旦我們成為[編纂]公司，我們將受到監管機構（包括[編纂]及證監會）以及中國監管機構的各種ESG規則及規例的規限。我們亦須適應有關ESG風險的適用法律項下新訂及持續發展的監管措施以及不斷變化的社會趨勢。投資者對ESG議題日益關注，並傾向於將ESG表現納入其投資決策，而客戶的環保意識日漸增強，偏好綠色環保設計及生產的產品。我們為遵守新訂及不斷變化的法律、法規及社會趨勢所作的努力可能會導致一般及管理費用增加，以及將管理層的時間及注意力從創收活動轉移至合規活動，可能會對我們的業務、財務狀況或經營業績造成不利影響。

風 險 因 素

安全漏洞及其他干擾可能損害我們的機密及專有資料，這可能對我們的業務及聲譽造成損害。

我們收集及儲存在我們的業務運營中產生或與之相關的業務數據及交易數據，包括我們的業務及與客戶、供應商及業務夥伴進行交易的數據。妥善保管有關數據至關重要。我們的信息技術及基礎設施可能容易受到黑客的破壞、僱員錯誤行為、瀆職或自然災害、斷電或通信故障等其他干擾因素的影響。上述任何破壞行為均可能會損害我們的網絡及當中所儲存的資料，可能導致法律及監管行動、營運及客戶服務中斷，以及損害我們的業務、聲譽及日後營運。

我們面臨與海外銷售相關的風險。

我們向海外客戶銷售我們的產品及服務，且我們的海外業務面臨各種風險，包括外匯管制及匯率波動；了解當地市場以及維持營銷及分銷網絡的成本更高；提供售後服務及管理海外業務的挑戰；遵守不同的法律及監管規定；未能取得或維持必要的許可證或知識產權保護；經濟狀況和法規的變化；關稅、稅項及出口限制等貿易壁壘。任何該等風險的發生均可能對我們的海外銷售及我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

倘我們無法根據社會及經濟政策的變化以及法律、規則及法規的解釋及執行及時調整我們的營運，則我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能受到影響。

由於我們在中國廣泛開展業務，故我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能受中國經濟、社會及法律發展影響。中國的整體經濟增長可能受政府有關貨幣政策、金融服務及機構監管、對特定行業或公司的優惠待遇等法規及政策的影響。任何上述因素均可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景產生影響。我們須遵守適用中國法律、規則及法規。隨著社會發展，現行相關中國法律、規則及法規日後可能發生變化，且其解釋及實施將作出相應修訂。任何不遵守現有或新法律法規的行為均可能對我們的業務、財務狀況、經營業績、現金流量及前景產生不利影響。

倘我們未能獲得及持有適用於我們業務的必要執照、許可證及批文，或未能獲得因實施或頒佈新法律法規或我們擴展業務而變得必要的額外執照，則我們的業務及經營業績可能受到重大不利影響。

根據我們營運所在司法權區的法律法規，我們開展業務須持有多項批文、執照、許可證及證書。請參閱「業務 — 證書、執照及許可證」。遵守有關法律及法規可能耗

風 險 因 素

費開支，而任何不合規行為均可能使我們承擔責任。因此，隨著對現有法律法規的解釋和應用的完善，我們無法保證能全面遵守不斷演變的法律、法規及政策。倘我們並未持續遵守法律，或無法完成、獲得或維持任何必要的執照或批文或於我們經營業務所在任何司法權區進行必要備案，我們可能面臨不利後果。此外，倘我們因頒佈新法律及法規或其他原因而須更新我們的現有執照或許可證或獲得新執照或許可證，概不保證我們將能夠符合必要條件及要求，或及時取得所有必要批文、執照、許可證及證書。倘我們未能取得所需政府批文或在取得所需政府批文時出現重大延誤，我們的營運可能受到嚴重干擾，從而可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

任何針對我們的訴訟、法律及合同糾紛、索賠或行政程序均可能耗費我們大量的成本和時間來進行辯護或解決，並可能導致負面宣傳。

我們可能不時被捲入於我們日常業務過程中發生的多項訴訟、法律糾紛、索賠、行政程序或其他行政措施。任何訴訟、法律糾紛、索賠、行政程序或其他行政措施可能分散我們管理層的注意力，以及佔用彼等時間及我們的其他資源。由訴訟、法律糾紛、索賠、行政程序或其他行政措施引起的負面宣傳可能會損害我們的聲譽，並對我們的產品造成不利影響。此外，倘對我們作出任何敗訴判決或裁決，或我們被處以任何罰款或處罰，我們可能須支付損害賠償、承擔其他責任，甚至中斷或終止相關業務活動或項目。因此，我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到不利影響。

我們使用某些租賃物業的合法權利可能受到質疑或限制。

截至2025年12月31日，出租方尚未就我們租賃的16項物業提供所有權證書。儘管我們租賃的部分物業缺乏所有權證書，但該等租賃物業易於替換，且並非我們的主要生產經營場所。根據中國相關法律法規及據我們中國法律顧問告知，由於缺乏相關房屋所有權證書，我們作為該等物業使用方的權利可能受到不利影響。有關詳情，請參閱本文件「業務－物業」。我們無法向閣下保證該等物業的業主有權將相關物業出租予我們。據我們中國法律顧問告知，倘若我們租賃物業的所有權及/或該租賃的有效性受到第三方質疑，我們可能無法繼續使用該物業。在此情況下，我們將不得不搬遷至其他場所，這可能導致產生額外成本。若因該等物業的產權負擔或政府行動引發爭議，我們可能在繼續租賃該等物業方面遇到困難，並可能在未來需要進行搬遷。

風 險 因 素

若未能按照中國相關法律法規為我們的僱員全額繳納社會保險及住房公積金，我們可能會受到處罰。

中國勞動法律法規要求我們向指定政府機構支付各種法定僱員福利，包括養老保險、醫療保險、工傷保險、失業保險、生育保險和住房公積金，以保障我們僱員的利益。根據《中華人民共和國社會保險法》、《社會保險費徵繳暫行條例》及《住房公積金管理條例》，在中國註冊及經營的公司須於成立30日內辦理社會保險登記及住房公積金繳存登記，並參加各種僱員福利計劃，包括養老保險、失業保險、醫療保險、工傷保險、生育保險及住房公積金，按僱員工資（包括花紅及津貼）的一定比例作出供款，最高金額由其註冊成立地政府不時指定。鑒於各地的經濟發展水平不同，中國地方政府並未一致實施僱員福利計劃的規定。

於往績記錄期間，我們未向中國相關社會保險或住房公積金主管機關為部分員工全額繳納社會保險及住房公積金。請參閱本文件「業務－僱員－社會保險及住房公積金」。我們無法向閣下保證，任何新頒佈的法律法規或現有法律法規實施的變更不會要求我們補繳任何欠繳金額或對我們追溯性地收取滯納金，從而對我們的財務狀況和經營業績產生不利影響。

我們須遵守中國有關貨幣兌換的法律法規。

目前，人民幣的外幣兌換及匯款須遵守中國外匯法規。無法保證在若干匯率下，我們會有充足外匯滿足外匯需求。根據中國現行外匯管制制度，我們進行的經常項目外匯交易毋須事先經國家外匯管理局批准，但我們須提交有關交易的憑證並於中國境內持有經營外匯業務牌照的指定外匯銀行進行有關交易。然而，我們進行的資本項目外匯交易須事先經國家外匯管理局批准。根據現行外匯法規，[編纂]完成後，在符合若干程序規定的情況下，我們將可以外幣派付股息，而無需事先經國家外匯管理局批准。然而，有關以外幣派付股息的外匯政策日後可能不時變動。此外，任何外匯不足

風 險 因 素

或會限制我們獲取充足外匯以向股東派付股息或滿足任何其他外匯需求的能力。倘若我們未能就上述任何目的取得國家外匯管理局批准將人民幣兌換為任何外匯，我們的資本開支計劃，乃至我們的業務、經營業績及財務狀況均可能受到不利影響。

閣下可能難以根據香港或其他外國法律向我們及管理層送達法律程序文件以及執行判決。

我們根據中國法律註冊成立，且全部資產均位於中國。此外，我們的大多數董事及高級管理層人員均居住於中國境內，而其絕大部分資產亦位於中國境內。因此，未必能在美國境內或中國境外其他地方向我們或我們的董事及高級管理層人員送達法律程序文件。於2006年，中國最高人民法院與香港特別行政區政府訂立《關於內地與香港特別行政區法院相互認可和執行當事人協議管轄的民商事案件判決的安排》（「該安排」）並於2008年8月1日生效。根據該安排，如果任何指定中國法院或任何指定香港法院在具有書面管轄協議的民商事案件中作出的須支付款項的具有執行力的終審判決，任何一方當事人可以向相關中國法院或香港法院申請認可及強制執行該判決。書面管轄協議指當事人自該安排生效日期起，以書面形式明確約定香港法院或內地法院對爭議具有唯一管轄權的協議。

於2019年，最高人民法院與香港特別行政區政府簽署《關於內地與香港特別行政區法院相互認可和執行民商事案件判決的安排》（「新安排」），旨在為香港特別行政區與中國內地之間更廣泛的民商事案件判決的相互認可和執行，建立更清晰及確定的機制。新安排不包括要求相關方訂立書面管轄協議。新安排僅於最高人民法院公佈司法解釋並在香港特別行政區完成相關立法程序後才能生效。新安排生效後將取代該安排。因此，於新安排生效前，如爭議各方不同意訂立書面管轄協議，則可能難以在中國執行香港法院作出的判決。

風 險 因 素

與我們的財務狀況有關的風險

我們可能面臨應收賬款及應收票據所產生的信用風險。

截至2023年、2024年及2025年12月31日止年度，我們應收賬款及應收票據的平均週轉天數分別為189天、178天及158天。截至2023年、2024年及2025年12月31日，我們的應收賬款及應收票據減信用損失撥備分別為人民幣172.0百萬元、人民幣227.5百萬元及人民幣315.6百萬元。因此，我們可能面臨信用風險。我們無法向閣下保證我們能夠妥為評估並及時應對其信貸狀況的變化。倘我們客戶的現金流量、營運資金、財務狀況或經營業績惡化，彼等可能無法或可能不願及時支付欠付我們的應收賬款或概不付款。任何重大違約或延誤可能對我們的現金流量造成不利影響，且我們可能被要求終止與客戶的關係，這可能對我們的現金流量及營運產生不利影響。

我們可能因現金轉換週期延長而面臨流動性風險。

於往績記錄期間，我們錄得相對較長的存貨週轉天數以及應收賬款及應收票據週轉天數，可能會導致收入轉換為現金流量的週期延長。我們的存貨週轉天數於2023年、2024年及2025年分別為140天、113天及100天。我們的應付賬款及應付票據週轉天數於2023年、2024年及2025年分別為37天、37天及35天。我們的現金轉換週期（通過追蹤我們將對存貨及其他資源的投資轉換為銷售所得現金流量所需的天數衡量我們管理營運資金效率的指標）於2023年、2024年及2025年分別為292天、254天及223天。現金轉換週期的計算方法為存貨週轉天數以及應收賬款及應收票據週轉天數相加，再減去應付賬款及應付票據週轉天數。較長的現金轉換週期可能會增加我們對營運資金或外部融資的依賴以支持我們的營運及未來增長。倘我們無法有效管理存貨水平及應收賬款或按可接受條款獲得充足融資，我們的流動資金狀況可能會受到負面影響，從而可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們於往績記錄期間錄得經營現金流出淨額，可能需要取得額外融資為我們的經營提供資金，而我們可能無法以優惠條款取得或根本無法取得融資。

我們於2025年錄得經營活動所用現金流量淨額人民幣42.1百萬元。我們預期將繼續投入大量資金進行研發活動、商業化我們的產品及服務以及應對不可預見的情況。過往，我們通過股東注資以及銀行借款，為我們的現金需求提供額外資金。倘我們的現有資本資源無法充分滿足我們的整體現金需求，我們將需要通過公開或非公開[編纂]、債務融資、政府補助及/或其他來源獲得更多資金。然而，我們未來獲得額外資本

風 險 因 素

的能力受制於許多不確定性，包括有關我們未來業務發展、財務狀況及經營業績、業內公司融資活動的一般市場狀況以及中國與全球宏觀經濟和其他情況的不確定因素。倘我們無法獲得足夠的資本以滿足我們的資本需求，我們可能無法執行我們的增長戰略，而我們的業務、財務狀況及前景可能會受到重大不利影響。因此，閣下不應依賴我們的過往經營業績作為我們未來表現的指標。隨著我們繼續擴大業務和運營，我們亦預期我們的成本及開支將於未來期間大幅增加。此外，我們預期將會由於成為[編纂]公司而產生大量成本及開支。倘我們無法產生足夠的收入並管理我們的成本及開支，我們可能會於未來繼續在經營活動中產生大量現金流出或甚至產生淨虧損，且我們可能無法實現或隨後維持盈利能力。

我們可能因使用不可觀察輸入數據而面臨以公允價值計量且其變動計入損益的金融資產的公允價值變動風險以及估值不確定性。

截至2023年、2024年及2025年12月31日，我們錄得以公允價值計量且其變動計入損益（「以公允價值計量且其變動計入損益」）的金融資產人民幣71.4百萬元、人民幣20.0百萬元及零。我們根據業務需求及投資策略按公平值基準管理投資及評估投資表現。以公允價值計量且其變動計入損益的金融資產的公允價值計量詳情（尤其是公允價值層級、估值技術及主要輸入數據（包括重大不可觀察輸入數據）以及不可觀察輸入數據與公允價值的關係）於本文件附錄一會計師報告附註22披露。我們以公允價值計量且其變動計入損益的金融資產的公允價值存在潛在波動。該等資產的估值涉及使用不可觀察的輸入數據，其本身可能具有主觀性且可能無法準確反映市場狀況。估值過程中使用的假設或方法的變化可能導致該等金融資產的報告公允價值出現重大變化。因此，該等資產公允價值的任何不利變動均可能對我們的財務狀況及經營業績造成不利影響。

我們對遞延所得稅資產的可收回性存在不確定性，這可能在未來影響我們的財務狀況。

截至2023年、2024年及2025年12月31日，我們的遞延所得稅資產分別為人民幣4.8百萬元、人民幣3.3百萬元及人民幣3.3百萬元，主要由可用於抵銷未來應課稅溢利的虧損組成。有關於往績記錄期間我們遞延所得稅資產的變動詳情，請參閱本文件附錄一會計師報告附註20。遞延所得稅資產一般會就所有可扣減暫時性差異進行確認，前提是有可能會有應課稅溢利可用以抵扣該等可扣減暫時性差異。倘若暫時性差異乃源自於交易中資產及負債的初步確認（業務合併除外），而該交易既不影響應課稅溢利亦不影響會計溢利，則不會確認該等遞延所得稅資產。因此，這需要對若干交易的稅

風 險 因 素

務處理作出重大判斷，並評估未來有足夠應課稅利潤可用於收回遞延所得稅資產的可能性。在此情況下，我們無法保證可收回性或預測我們遞延所得稅資產的變動，以及該等資產未來可能影響我們財務狀況的程度。

我們當前享有的任何政府激勵或優惠稅務待遇終止可能對我們的財務狀況、經營業績及前景產生不利影響。

我們根據相關法律法規享有若干稅務優惠及政府補貼，包括降低企業所得稅稅率。例如，根據企業所得稅法（「企業所得稅法」）及其實施條例，法定企業所得稅稅率為25%。然而，已釐定為高新技術企業的企業所得稅可減至15%的優惠稅率。於往績記錄期間，由於我們及我們的中國子公司江蘇矽智半導體科技有限公司、珠海市創智成功科技有限公司被認定為高新技術企業（「高新技術企業」），因此我們及該等子公司適用15%的優惠所得稅稅率。於2023年、2024年及2025年，我們於其他收入及收益中分別確認由地方政府授予的政府補助人民幣0.3百萬元、人民幣0.2百萬元及人民幣0.8百萬元，以支持我們的營運。適用於我們的企業所得稅稅率的任何增加，或我們當前享有的任何優惠稅務待遇及地方政府補貼終止、追溯或未來減少或退還，均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。此外，於日常業務過程中，我們須遵守複雜的所得稅及其他稅務法規，且於釐定所得稅撥備時須作出判斷。儘管我們認為我們的稅項撥備屬合理，倘中國稅務機關成功質疑我們的狀況，且我們須支付超出稅項撥備的稅項、利息及罰款，我們的財務狀況及經營業績將受到不利影響。

我們可能無法履行我們有關合同負債的責任，從而可能對我們的經營業績及財務狀況造成不利影響。

我們要求若干客戶於貨物交付或提供服務前預付款項，這將導致於合同開始直至就相關合同確認的收入超過已收款項止產生合同負債。截至2023年、2024年及2025年12月31日，我們的合同負債分別為人民幣2.8百萬元、人民幣10.4百萬元及人民幣8.3百萬元。倘我們未能履行我們的責任，或倘我們的客戶對我們提供的產品或服務提出異議，我們可能無法將合同負債的全部金額重新分類為收入，且我們將須退還客戶支付的全部或部分款項，這將對我們的經營業績、流動資金及財務狀況產生不利影響。

風 險 因 素

我們的物業估值乃基於若干假設，該等假設本質上具有主觀性和不確定性，可能與實際結果大相徑庭。

由獨立物業估值師戴德梁行有限公司編製的我們選定物業權益截至2026年2月28日的估值載於本文件附錄三的估值報告。該等估值乃基於本質上具有主觀性和不確定性的假設作出，可能與實際結果存在差異。此外，總體及本地經濟狀況的不可預見變化或其他我們無法控制的因素可能影響我們物業的價值。因此，我們物業的估值可能與我們在市場上實際出售物業時可獲得的價格存在重大差異，且不應將其視為該等物業的實際可實現價值或對其可實現價值的估計。

我們可能需要額外資金，但我們可能無法及時或按商業上可接受的條款取得資本，亦可能完全無法取得資金。

為進一步擴大我們的業務、開發新在研產品、興建及翻新生產設施以及保持競爭力，我們可能需要額外資金。我們預期使用部分自[編纂]淨額、經營所得現金及可取得的銀行融資履行該等資本承諾。我們可能無法足額或按我們可接受的條款取得融資。我們取得額外資本的能力受多項不確定因素影響，包括我們的未來財務狀況、經營業績及現金流量、集資活動的整體市況以及中國及我們經營所在其他司法權區的經濟、政治及其他情況。產生債務將導致償債責任增加，並可能產生限制我們營運或收購或派息能力的經營及融資契諾。未能取得充足額外資金以滿足我們的資金需求可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

與[編纂]有關的風險

我們的H股目前並無[編纂]，且其[編纂]價格及[編纂]量可能[編纂]。

於[編纂]前，我們的H股並無[編纂]。我們無法向閣下保證於[編纂]完成後，我們的H股將可形成或維持一個具有充足流通性的[編纂]。此外，H股的[編纂]預期未必為H股於[編纂]完成後的[編纂]指標。倘於[編纂]完成後，我們的H股未能形成活躍的[編纂]，H股的[編纂]及流通性可能會受到不利影響。

風 險 因 素

我們H股的[編纂]及[編纂]可能會因應我們無法控制的各種因素而大幅波動，包括香港及世界其他地方證券的整體市況。尤其是，其他從事類似業務的公司的業務及表現以及市價亦可能影響我們股份的[編纂]及[編纂]。除市場及行業因素外，我們股份的[編纂]及[編纂]可能因特定業務原因而大幅波動，如我們的收入、盈利、現金流量、投資、開支波動、監管發展、與供應商的關係、主要人員的調動或活動，或競爭對手採取的行動。

閣下將遭受即時及大幅攤薄，而倘我們日後[編纂]額外股份，則可能遭受進一步攤薄。

[編纂]的[編纂]高於緊接[編纂]前每股股份的有形資產淨值。因此，[編纂]中[編纂]的買家將面臨即時攤薄。此外，倘[編纂]行使[編纂]或倘我們日後[編纂]額外股份以籌集額外資本，我們H股的[編纂]可能面臨其權益進一步攤薄。

未來在[編纂]上[編纂]或預期[編纂]大量我們的H股，可能對我們的H股[編纂]及我們未來籌集額外資金的能力產生不利影響。

我們H股或與H股相關的其他證券未來在[編纂]大量[編纂]，或[編纂]新股份或其他證券，或預期可能發生有關[編纂]或[編纂]事宜，均可能導致我們的H股[編纂]下跌。未來大量[編纂]或預期[編纂]證券（包括任何未來[編纂]）亦可能對我們於特定時間及按對我們有利的條款籌集資金的能力產生不利影響。此外，倘我們未來[編纂]更多證券，我們股東的持股比例可能被攤薄。我們[編纂]的新股份或股份掛鈎證券亦可能賦予優先於H股所賦予者的權利和特權。

我們的控股股東對本公司有重大影響力，且其利益未必與我們其他股東的利益一致。

我們的控股股東對我們的經營及業務策略具有重大影響，且能夠要求本集團根據其於本集團的持股量按其意願執行企業活動。倘任何控股股東的權益與其他股東的權益產生衝突，或倘任何控股股東選擇促使對我們的業務推進與其他股東權益存在衝突的戰略目標，則本集團或其他股東的權益可能因此受到不利影響。此外，概不保證於[編纂]後我們的控股股東不會在彼等各自的禁售期屆滿後出售其股份。我們無法預

風 險 因 素

計任何控股股東日後出售任何股份或任何控股股東可提呈供購買的股份數目可能對股份[編纂]產生的影響(如有)。任何控股股東大量出售股份或市場預期可能出現有關出售，均可能對股份當時的[編纂]造成不利影響。

本文件所載前瞻性陳述涉及風險及不確定因素。

本文件載有若干使用「預計」、「相信」、「可能」、「估計」、「預期」、「或會」、「應」、「應該」或「將」或類似詞彙等前瞻性用語的「前瞻性」陳述及資料。該等陳述包括(其中包括)對本公司發展策略的討論及對日後營運、流動資金及資本資源的預期。H股的[編纂]務請注意，倚賴任何前瞻性陳述涉及風險及不確定因素，且任何或全部該等假設可能證實為不準確，因此基於該等假設的前瞻性陳述亦可能有誤。有關不確定因素包括但不限於本節所述者，其中多項並非本公司所能控制。鑒於該等及其他不確定因素，本文件載入前瞻性陳述不應視作本公司表示將實現我們的計劃或目標的聲明，[編纂]不應過分倚賴該等前瞻性陳述。本公司並無責任公開更新前瞻性陳述或發佈其任何修訂，不論是否因獲取新資料、未來事件或其他原因所引致者。有關進一步詳情，請參閱本文件「前瞻性陳述」一節。

本文件所載若干事實、預測及統計數據乃摘錄自多個官方或第三方來源，未必準確、可靠、完整或最新。

我們於本文件(尤其是「行業概覽」一節)載列的若干資料及統計數據乃摘錄自我們委託弗若斯特沙利文編製的報告以及各種官方政府刊物及行業協會、獨立研究機構及其他第三方來源提供的其他公開可得刊物。官方政府來源的資料並未經本公司、聯席保薦人、[編纂]、[編纂]、[編纂]、[編纂]、[編纂]、[編纂]、彼等各自的任何董事、高級職員、代理、僱員或顧問或參與[編纂]的任何其他各方獨立核實，因此，我們無法向閣下保證有關資料及統計數據的準確性及可靠性，該等資料及統計數據可能與中國境內外編製的其他資料不一致。由於收集方法可能存在缺陷或無效，或公佈的資料與市場慣例之間存在差異以及其他問題，本文件中的統計數據可能不準確或無法與其他經濟體的統計數據進行比較，因此閣下不應過分依賴該等統計數據。此外，我

風 險 因 素

我們無法向閣下保證該等統計數據乃按與其他地方呈列的類似統計數據相同的基準或按相同準確性呈列或編製。在所有情況下，閣下均應審慎考慮該等資料或統計數據的權重或重要性。

我們對如何使用[編纂]擁有重大酌情權，而閣下未必同意我們的動用方式。

我們的管理層可能按閣下未必同意的方式或未能帶來可觀回報的方式動用[編纂]。進一步詳情請參閱「未來計劃及[編纂]用途」。然而，我們的管理層將酌情決定[編纂]的實際用途。閣下向我們的管理層委託資金，並必須倚賴管理層的判斷，以用於本次[編纂]的特定用途。

倘證券或行業分析師並無發佈有關我們業務的研究報告，或倘其就我們的股份作出的建議有不利變動，則我們股份的[編纂]及[編纂]可能下跌。

我們股份的[編纂]可能受到行業或證券分析師就我們或我們業務發佈的研究報告影響。倘覆蓋我們的一名或多名分析師下調股份評級或發佈有關我們的負面意見，則無論該等資料是否準確，我們股份的[編纂]均可能下跌。倘其中一名或多名分析師不再覆蓋我們，或不再定期發佈有關我們的報告，則我們可能失去金融市場的曝光率，從而可能導致我們股份的[編纂]或[編纂]下跌。

閣下應仔細閱讀本文件，不應依賴新聞報道或其他媒體有關我們、我們的H股或[編纂]的任何資料。

閣下在作出有關我們股份的[編纂]決定時，應僅依賴本文件、[編纂]及我們於香港作出的任何正式公告所載資料。我們強烈提醒閣下不要依賴新聞報道或其他媒體有關我們及[編纂]的任何資料。於刊發本文件前，已有新聞及媒體對我們及[編纂]進行報道。該等新聞和媒體報道可能包含本文件並無載入的若干資料，包括若干經營及財務資料以及預測、估值及其他資料。我們未曾授權在新聞或媒體上披露任何該等資料，對於任何該等新聞或媒體報道或任何該等資料或出版物的準確性或完整性，或該等新聞或媒體就我們的股份、[編纂]或我們發表的任何預測、觀點或意見的公平性或適當性，我們概不承擔任何責任。我們對任何該等資料或出版物的適當性、準確性、完整性或可靠性不作任何聲明。倘任何該等資料與本文件所載資料不一致或有衝突，我們對此不負任何責任，閣下不應依賴該等資料。