

風險因素

[編纂]我們[編纂]涉及重大風險。閣下於[編纂]我們[編纂]前，應審慎閱讀及考慮本文件所載所有資料，包括下文所述風險及不確定因素。下文乃我們認為的重大風險的描述。以下任何風險均可能對我們的業務、經營業績、財務狀況及增長前景造成重大不利影響。在任何此等情況下，我們[編纂]的市場價格可能下跌，而閣下可能損失全部或部分[編纂]。下文所列風險及不確定因素並非我們惟一面臨的風險及不確定因素。我們目前不知悉或現時認為不重大的其他風險及不確定因素亦可能損害我們的業務、經營業績及財務狀況。

我們的業務及運營涉及若干風險及不確定因素，其中多項非我們所能控制。此等風險可大致分為(1)與我們業務及行業有關的風險，(2)與在中國開展業務有關的風險，及(3)與[編纂]有關的風險。

有關我們業務及行業的風險

由於各種因素，我們的潛在市場規模及對中國智慧實驗室解決方案的需求可能不會如我們預期般快速增長，這會對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

中國智慧實驗室解決方案行業持續快速發展。惟該行業未來的市場規模及對中國智慧實驗室解決方案的需求可能難以預計，因其取決於多個變量，其中大多數非我們所能控制。例如，市場增長可能取決於智慧實驗室解決方案在各行業領域的應用以及此類解決方案的性能及成本效益。倘若替代技術、競爭產品或服務、技術挑戰、客戶開支減少、經濟狀況疲弱或其他因素導致客戶需求下降，我們的業務、經營業績及財務狀況將受到重大不利影響。

此外，智慧實驗室解決方案的市場接受度可能因不同行業領域而異。由於我們致力於觸達更多不同行業領域的客戶，我們可能面臨更加多樣、複雜的使用場景帶來的挑戰。我們無法向閣下保證，未來任何特定行業潛在客戶採納及使用智慧實驗室解決方案的趨勢將會發展或持續，如若不能，可能會阻礙我們達到預期的解決方案採用率。

我們的解決方案廣泛應用於各下游行業。此等行業的任何增長放緩可能會對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

截至最後實際可行日期，我們已為若干主要垂直行業開發具有全流程自動化和人工智能驅動優化特徵的解決方案，包括化工、新材料、新能源及生命科學。請參閱「業務—我們提供的業務」。因此，對我們智慧實驗室解決方案的需求與此等行業的市場增長及下游需求密切關聯。此等行業的任何增長放緩可能會對我們解決方案的採用造成重大不利影響。

客戶產品的市場增長及下游需求（推動對我們各類解決方案的需求）受我們無法控制的各種因素影響，包括宏觀經濟狀況、技術快速發展、行業標準演變、消費者偏好轉變、監管變動、生產週期及供應鏈限制。技術演進的延遲或放緩、供應鏈中斷或監管政策變動均可能阻礙下游行業的增長。例如，就化工、新材料行業而言，技術路線圖、市場競爭或特定產品類別的行業技術標準變動可能進而

風險因素

會令我們解決方案的訂單減少。同樣，新能源板塊的未來前景亦受我們無法控制的因素影響，例如能源轉型政策的步伐、電池材料的技術突破、清潔能源基礎設施的資本投資水平，以及其易用性、價格及替代產品的可獲得性。對於生命科學板塊，其深受消費者意識及興趣、科技進步、經濟狀況及可支配收入以及政府政策及激勵措施所影響。此等因素的任何停滯或收縮均可能影響對我們解決方案的需求。此外，我們無法向閣下保證技術創新會增加客戶需求或更廣泛地採用我們的解決方案。技術發展的任何延遲，或新興技術未能如期推動下游市場增長，均可能對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。此外，我們無法保證已部署我們解決方案的下游行業的市場趨勢日後會仍然有利。概不保證此等下游行業對產品供應的需求會維持於往績記錄期間的水平或持續增長。此等下游行業的客戶需求下降或增長停滯會對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

我們尚短的經營歷史及不斷演變的業務組合使得評估前景及可能遇到的風險與挑戰較為困難。我們的歷史增長並非我們日後表現的指標。

我們持續擴張業務。我們已經並將持續於多元化行業垂直領域創新智慧實驗室解決方案。鑑於我們的經營歷史尚短，我們的新業務計劃（例如於2025年開始產生可觀收入的黑燈實驗室解決方案）尚未充分驗證，這可能使我們面臨諸多不確定性及額外成本與費用，並對我們預測及規劃未來增長的能力造成不利影響。

於2023年、2024年及2025年，我們的收入分別為人民幣614.1百萬元、人民幣554.0百萬元及人民幣644.9百萬元，而毛利分別為人民幣98.6百萬元、人民幣130.9百萬元及人民幣181.2百萬元。然而，閣下不應將我們的歷史業績視為未來財務表現的指標。由於我們的運營歷史尚短及業務組合不斷演變，對我們的整體業務、經營業績及財務狀況進行確切同期比較較為困難。此外，隨著業務持續發展，我們可能會調整業務模式或持續調整業務組合。出於戰略目的，我們可能會推出新解決方案或中止現有方案。任何此類變動均可能對我們的業務、經營業績、財務狀況及前景造成重大不利影響。

在評估前景時，應考慮我們作為一家經營歷史尚短的快速成長型公司可能遇到包括下列在內的風險及不確定因素，其中部分超出我們的控制範圍：(1)中國整體經濟增長；(2)中國的數智化程度；(3)不斷演變的監管環境及政府政策與舉措，特別是與我們經營所在行業相關的政策與舉措；(4)智慧實驗室解決方案在各行業領域的知名度及普及程度；(5)我們提升技術及發展新技術的能力；(6)我們開發及提供可高效滿足客戶需求的解決方案的能力；(7)我們留住及擴大客戶基礎的能力；(8)我們透過營銷及推廣活動提升品牌認可度的能力；(9)與目前在我們所處行業或未來可能進入該等行業的其他公司競爭成功的能力；以及(10)我們管理成本及支出以及提升運營效率的能力。

風險因素

若未能及時推出新解決方案以適應客戶的需求及技術的發展，或研發投資並無產生預期的結果，我們的業務經營及財務表現可能會受到不利影響。

我們所處行業具有技術發展迅速、新解決方案頻頻推出、客戶需求持續變化及向新應用場景不斷擴張的特徵。此外，新解決方案持續湧現亦令創新的需求更為迫切。因此，我們業務的成功很大程度上取決於我們持續推出新解決方案並及時升級現有方案的能力。特別是，及時推出新解決方案並升級現有方案要求我們：(1)快速且具成本效益地適應不斷變化的客戶規範、市況及監管標準；(2)與客戶、供應商及其他合作夥伴有效合作，以滿足客製化需求；(3)持續提升解決方案的可靠性、可擴展性及智能水平；(4)設計增效功能，使我們的解決方案與競爭對手形成差異化；以及(5)迅速響應競爭對手的技術變革及解決方案發佈。

倘若未能滿足任何此類要求，我們的解決方案可能較不具競爭性，甚至過時。升級方案的任何延遲或低效均可能影響我們利用新興應用場景或應對不斷演變市場需求的能力，這進一步削弱我們的市場地位。

此外，開發及商業化新型或升級的解決方案需要對研發、產能及專業人才進行大量投資。於2023年、2024年及2025年，我們的研發成本分別為人民幣45.4百萬元、人民幣44.6百萬元及人民幣59.4百萬元。然而，由於研發活動本質上具不確定性，我們無法保證所有研發努力都能帶來預期效益。我們亦可能無法獲得及留住足夠資源，包括合資格的研發人員。即便我們在研發工作上取得成功並產生預期結果，此等結果亦仍可能無法如預期般及時，且在將研發工作商業化方面仍可能遇到實際困難。鑑於科技步伐已經且將繼續快速發展，我們可能無法及時且具成本效益地升級技術，甚至可能根本無法升級。儘管投入研發支出，但人工智能、實驗室自動化或機器人領域的新技術可能會使我們開發或未來預期開發的解決方案過時或商業上不可行，因而限制我們收回相關研發成本的能力，進而導致收入、盈利能力及市場份額下降。

於往績記錄期間，我們錄得來自經營活動的淨現金流出；如果未來無法產生足夠的經營現金流，可能會對我們的流動性及財務狀況造成重大不利的影響。

我們於2023年、2024年及2025年分別錄得經營活動所用現金淨額人民幣98.2百萬元、人民幣4.6百萬元及人民幣67.9百萬元。本公司的營運需要大量營運資金，包括與項目執行、研發以及銷售與營銷活動相關的支出。本公司產生正向營運現金流的能力取決於多種因素，包括基於項目合約收入的確認時點、客戶的付款週期，以及本公司有效管理成本與存貨的能力。我們無法保證本公司的營運現金流將在未來任何期間轉為正值，亦無法保證本公司將能夠維持充足的現金儲備為我們的營運提供資金。

倘我們無法從營運中產生充足的現金流，我們可能需要透過銀行借款或股權發行等方式籌措額外資金，但有關資金未必能以有利條件取得，甚至可能完全無法取得。任何流動性限制都可能削弱我們投資增長計劃、按時履行到期債務，或及時應對市場變化的能力。該等情況可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

風險因素

如果我們無法留住現有客戶、吸引新客戶或增加彼等的支出，我們的業務、經營業績及財務狀況可能會受到重大不利影響。

我們產生及增加收入的能力很大程度上取決於我們留住現有客戶、吸引新客戶或增加彼等向我們消費的能力。這進而取決於多項因素，包括我們以具競爭力價格提供滿足客戶需求之高質量解決方案、推出具新型及增強型特徵及功能之產品、強化技術實力以及適應不斷演變產業趨勢及競爭環境的能力。

此外，客戶基礎及客戶向我們的支出可能會因諸多因素而下降或波動，包括客戶滿意度、客戶預算水平、客戶相關業務變動、客戶類型及規模變化、價格、競爭環境及整體經濟狀況。我們亦可能無法以具成本效益的方式執行銷售及營銷策略，或者交叉銷售及追加銷售的努力可能不如預期般成功。此外，未能維持優質客戶服務支持亦可能對客戶留存造成不利影響。此類失敗可能導致客戶不滿及對我們解決方案的整體需求降低，這對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

由於我們已經及將持續擴大客戶基礎並多元化涉足的行業領域，客戶需求可能各自有所不同且隨時間變化。因此，我們需升級、擴充及修改我們的解決方案以滿足彼等的需求。我們亦需培養專業知識及洞察以服務跨行業領域客戶，並相應調整解決方案，以確保市場接受度。我們無法保證我們能隨時提供符合客戶期望的解決方案。因此，我們可能無法留住及擴大客戶基礎，而我們的業務、經營業績及財務狀況可能會受到重大不利影響。

若我們向新行業垂直領域及應用場景擴張未獲成功，我們的業務、前景及增長勢頭可能受到重大不利影響。

我們提供智慧實驗室解決方案，以滿足不同行業領域客戶在不同應用場景下的多元需求。我們擁有成功擴張至新行業領域的往績記錄。然而，我們無法向閣下保證未來能維持此勢頭。擴張至新行業領域及應用場景涉及新的風險與挑戰，例如難以跟上我們可能尚未熟悉的不斷演變之客戶需求及偏好。此外，此等領域可能有一個或多個現有市場領導者。此類公司可能憑藉其在此等行業滿足客戶需求方面的經驗及更深入的行業洞察力、更高的品牌認可度、更先進的技術以及更優的客戶基礎獲取渠道及商業機會，從而比我們更有效地競爭。我們亦可能須遵守與我們所進入新行業領域相關的其他法規，以及我們可能缺乏足夠經驗或資源來應對此等增強的要求，因而可能產生額外合規成本。擴張至任何新行業領域均可能對我們的管理及資源造成重大壓力，而未能成功擴張將對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

我們面臨與客戶有關的信貸風險，而結算貿易應收款項及應收票據的任何重大違約或延遲可能會影響我們的業務、前景、經營業績及財務狀況。

我們面臨與客戶有關的信貸風險。截至2023年、2024年及2025年12月31日，貿易應收款項及應收票據分別為人民幣272.2百萬元、人民幣244.2百萬元及人民幣294.7百萬元。截至2023年、2024年及2025年，我們就貿易及其他應收款項以及合約資產計提的減值虧損分別為人民幣9.5百萬元、人民幣7.6百萬元及人民幣28.6百萬元。請參閱「財務資料—主要資產負債表項目的討論—貿易應收款項及

風險因素

應收票據」及「財務資料—經營業績的主要組成部分—貿易及其他應收款項及合約資產的減值虧損」。儘管我們已採取嚴格內部措施加強貿易應收款項及應收票據的管理及收取，惟倘我們任何客戶因其無法控制的因素（例如競爭環境及其經營所在行業政府政策的不利變動）而在結算貿易應收款項及應收票據時遭遇財務困難，我們相應的貿易應收款項及應收票據的可回收性可能會受到不利影響。我們的貿易應收款項及應收票據結餘可能會在正常業務過程中持續增加，這可能會增加我們無法收回應收款項的風險。倘若我們無法按合約條款及時向客戶收取貿易應收款項及應收票據或根本無法向客戶收取貿易應收款項及應收票據，或若客戶付款出現任何重大延遲，我們的流動資金及現金管理將受到重大不利影響，這進而可能影響我們的業務、經營業績及財務狀況。

我們履行財務義務的能力很大程度上取決於客戶向我們履行彼等付款義務的能力。這一定程度上受到我們無法控制的一般經濟、財務、競爭、立法、監管及其他因素的影響。倘若我們在產生足夠現金以償還未償還金融負債時遇到困難，我們的流動資金、業務、經營業績及財務狀況可能會受到不利影響，且我們可能無法擴張業務。

我們的成功部分取決於能否提升製造實力及生產高質量產品的能力。

我們的成功部分取決於能否提升製造實力，包括擴大製造實力、提升製造效率或調整生產線以滿足產品多樣化需求。倘若無法做到，我們可能無法在運營中達成預期的規模經濟水平，無法將生產成本降至使我們能有效競爭或維持價格及其他競爭優勢的水平。我們提升製造實力的能力與努力受到重大風險及不確定因素的影響，包括：(1)我們取得用於額外資本支出、運營資金及其他企業需求的資金以提升我們製造能力的的能力；我們可能無法及時取得此類資金或無法以商業合理條件取得，甚至根本無法取得；(2)多種因素導致的意外延誤及成本超支，其中許多可能超出我們的控制範圍。此等問題包括原材料、零部件、組件及公用事業價格上漲、人員短缺、運輸受限、與承包商、工程公司及設備供應商出現糾紛，以及設備故障及癱瘓；(3)第三方或內部研發部門必要技術或設備的可獲得性；(4)管理層的注意力及其他資源的轉移；以及(5)因天災或其他不可預見事件造成的生產中斷。

新製造設施的建造或現有設施的擴建亦需大量前期資本投資，並且此等設施達到預期產能或損益平衡點可能需相當長時間。未能及時建設或擴建或完全無法建設或擴建生產設施可能會耗盡我們的財務資源，並對我們的業務、經營業績及財務狀況造成不利影響。

如果產能不夠，滿足客戶需求的能力可能會受到阻礙。

於往績記錄期間，我們現有的製造設施整體維持合理的使用率。若我們的產能無法滿足整體市場產品需求，尤其是隨著客戶基礎擴大及解決方案擴張，產品需求增加，我們及時交付產品予客戶的能力將受到影響。在此等情況下，我們的業務、經營業績及財務狀況可能會受到重大不利影響。未來，隨著業務增長，我們可能需透過各種措施擴大產能，但是我們無法向閣下保證新廠房能及時完

風險因素

工，或生產能力能否成功擴張。多種因素可能延遲我們的擴張計劃或增加成本，包括：(1)未能籌集足夠資金以建立並維持運營資金以在新場所經營我們的業務；(2)未能及時取得相關政府當局的环境及監管批准、許可或執照；(3)未能找到新的生產中心地點；(4)建築材料及生產設備短缺或延遲交付，導致供佔用及使用的場地交付延遲；(5)影響施工進度的各種因素，導致供佔用及使用的場地交付延遲；以及(6)由於市況的變化而必須對新場所進行的技術變更、產能擴張或其他計劃變更。

未能擴大產能可能會阻礙我們滿足客戶需求之能力及損害增長前景。此外，若未來市場需求下降，我們可能無法收回新廠房建造及維持擴大產能所的成本。我們擴張計劃的延遲或取消亦可能使我們與各交易對手方產生糾紛，包括總承包商與分包商、設備供應商、金融機構及相關政府當局。因此，我們的業務、經營業績及財務狀況可能會受到重大不利影響。

倘若我們的生產設施出現運作中斷或機械故障，我們的庫存水平及生產進度可能會受到不利影響。

我們的成功與聲譽取決於準時按所需數量交付優質產品給客戶的能力，這進而倚賴我們生產流程的妥善及可靠運作。我們的生產流程倚賴生產設施的穩定運作，特別是關鍵流程的機械及設備。任何運營中斷或機械故障均可能直接影響我們的生產計劃及庫存水平，阻礙我們及時滿足客戶訂單的能力，從而影響客戶滿意度。

我們生產設施的運作中斷或機械故障可能由意外事件或災難性事件引起，包括自然災害、火災、技術或機械故障、電力短缺、爆炸、勞工罷工、流行病、執照、認證或許可證的丟失、政府對土地規劃的變更，以及監管動態。此外，電力供應的不穩定或短缺可能會暫停生產活動，導致履行客戶訂單延遲。在發生此類中斷的情況下，維持產量及確保有足夠的庫存水平以滿足客戶需求可能具挑戰性。及時且具成本效益地找到及獲得替代設施或機器可能並不總是可行。延遲恢復正常運營亦會影響產品交付的質量及進度，從而可能會影響客戶滿意度並損害我們的聲譽。任何長期暫停運營或我們生產流程的重大中斷均可能對我們的業務運營造成重大不利影響。

我們可能無法維持或提升市場地位或成功應對競爭環境的變化。

我們的智慧實驗室解決方案在中國及國際間可能面臨跨行業垂直領域競爭。擁有顯著市場影響力及財力的競爭對手亦可能進入我們經營所在市場，進而加劇競爭。此等競爭對手可能透過採取較我們更激進的價格政策或開發較我們產品更具廣泛市場接受度的技術與服務，以減少我們的市場佔有率。現有及潛在競爭對手亦可能與我們的客戶建立關係，這可能會嚴重損害我們銷售、營銷及開發產品的能力。倘若我們未能維持或改善市場地位或未能成功響應競爭環境的變化，我們的業務、經營業績及財務狀況可能會受到重大不利影響。

風 險 因 素

未能提升我們的品牌認可度以及銷售及營銷能力可能損害我們擴張業務運營及擴增客戶基礎的能力，並對我們的業務、經營業績及財務狀況造成不利影響。

我們相信，維持並強化品牌對於持續獲得現有及未來解決方案的市場接受度、吸引新客戶、留住現有客戶以及成功執行雙管齊下的增長引擎至關重要。我們亦認為，隨著市場競爭加劇，品牌認知度的重要性將提升。成功維持及提升品牌認可度很大程度上取決於我們營銷工作的有效性、提供可靠產品與解決方案的能力、持續以具競爭力的價格滿足顧客需求、維持顧客信任的能力以及將我們的產品與服務與競爭對手成功形成差異化的能力。然而，我們的努力並非總能成功或產生更多收入。

此外，品牌推廣亦需要我們進行支出，而我們預期隨著市場競爭加劇，此等支出的絕對金額將會增加。我們於2023年、2024年及2025年的銷售及營銷開支分別為人民幣19.6百萬元、人民幣25.0百萬元及人民幣32.5百萬元，分別佔同期收入的3.2%、4.5%及5.0%。就我們的銷售及營銷活動增加收入而言，收入的增加仍未必足以抵銷我們產生的支出。我們亦可能無法聘用及培訓足夠數量的合資格銷售人員或無法確保銷售人員在獲取新客戶或向現有客戶交叉銷售方面的工作效率。倘若我們未能成功維護及強化品牌以及確保銷售及營銷工作的有效性，我們擴大客戶基礎的能力可能會受到損害，進而對業務、經營業績及財務狀況產生不利影響。

我們面臨與美國和其他國際制裁、出口管制法律和對外投資法規相關的風險，任何實際的或被指控的不合規行為都可能對我們的業務、聲譽和經營業績產生重大不利影響。

我們受到美國和其他國家的各種經濟制裁和出口管制法律的約束，這些制裁和法律可能會影響我們的業務營運。

任何實際或涉嫌違反美國或其他適用制裁或出口管制法律的行為都可能導致重大後果，包括政府調查、執法行動、罰款、限制我們出口或採購某些產品或技術的能力、聲譽損害以及限制我們進入國際資本市場的能力。此外，有關制裁和出口管制的監管環境仍在不斷變化，新的法律、法規或解釋可能會擴大適用於我們業務的限制。

我們亦須遵守不斷演變的對外投資監管制度，包括美國《對外投資規則》，該規則於2025年1月2日生效，對美國人士向從事特定技術領域(包括人工智能)的受管轄境外人士進行的若干投資施加通報及禁止要求。我們可能被視為《對外投資規則》下的「受管轄境外人士」。因此，美國投資者對我們的投資可能構成《對外投資規則》下的應申報交易，而此類美國投資者可能需要按照適用要求提交申報。儘管我們目前沒有美國投資者，而且《對外投資規則》也允許美國投資者投資於公開交易的證券，但前提是此類投資不會賦予美國投資者超出相關受管轄境外人士的標準少數股東保護的權利。我們無法向閣下保證未來我們的股東基礎或業務活動的變化不會使我們或我們的[編纂]承擔額外的合規義務。具體而言，《美國優先投資政策》指出，政府將考慮對美國向中國的對外投資實施新的或擴大的限制，這可能會增加美國[編纂]對投資美國的監管不確定性。

風 險 因 素

此外，國際制裁和出口管制環境受地緣政治發展的影響，可能會隨著時間的推移而變得更加嚴格。與我們進行業務往來的其他交易對手可能會被列入受限方名單，或者我們採購或轉售的物品的出口或再出口可能會受到新的限制。如果我們未能維持有效的合規政策和程序，或者如果我們無法適應不斷變化的監管要求，我們的業務、財務狀況和經營業績可能會受到重大不利影響。

我們已實施內部合規政策，對我們的客戶和交易進行篩選，以核對適用的限制方名單，並監控制裁和出口管制風險。我們將繼續酌情評估並改善我們的合規措施。然而，我們無法保證這些措施能完全有效地防止所有潛在的違規行為，也無法保證我們將來不會受到監管審查。我們的董事認為，我們從事《指南》所定義的任何一級被制裁活動或次級被制裁活動，或任何違反出口管制法律之活動的風險極低，且不會對我們的業務、財務狀況或經營業績產生重大不利影響。但是，如果情況改變或監管執法重點發生轉變，我們不能保證這項評估仍然準確。

我們可能無法有效執行戰略。

我們的業務、經營業績及財務狀況部分取決於我們有效執行增長戰略的能力。例如，我們拓展至新行業垂直領域的策略，取決於我們能否將解決方案調整以適應陌生的監管要求和技術規範。若未能成功進入這些市場，可能會限制我們的增長潛力，並對我們的財務狀況造成不利影響。倘若我們在國際擴張期間遇到任何問題或若我們未能管理產品組合擴張，我們的業務、經營業績及財務狀況可能會受到重大不利影響。儘管我們於往績記錄期間已從部分新興行業垂直領域的主要客戶獲得訂單，惟此類產品可能無法獲得足夠的市場接受度或實現預期的收入。此外，我們必須持續僱用、培訓及有效管理新僱員。倘若新聘僱員表現不佳或若我們在僱用、培訓、管理及整合新僱員方面未能成功，我們的業務、經營業績及財務狀況可能會受到重大不利影響。為有效管理我們運營及人員的預期增長，我們需持續改進技術、運營及財務體系、政策、程序及控制。所有此等工作均涉及風險及需要大量的管理、財務及人力資源。概不保證我們能有效管理增長或實施所有此等體系、程序及控制措施或我們的新業務計劃會取得成功。倘若我們無法有效管理增長或執行策略，我們的擴張可能無法成功以及業務及前景可能遭受重大不利影響。

倘我們收集或使用的數據過時、不準確、缺乏可靠信息，或不再為我們所得，則我們產品的表現將受到不利影響，進而可能對我們的業務產生不利影響。

我們所使用數據的質量及可用性，對我們產品的表現至關重要。倘我們收集或使用的數據變得過時、不準確、缺乏可信性或不再可獲取，則我們產品的成效可能受到嚴重損害，進而可能對我們的業務運營及財務表現產生不利影響。

我們的產品及解決方案依賴從多種來源收集的數據，包括直接從客戶獲取的數據、來自獲授權第三方供應商的數據，以及從公共領域取得的數據。儘管我們盡最大努力確保所使用的數據準確可靠，但我們無法完全保證該等來源所收集或提供數據的質量及完整性。例如，由我們的客戶收集或合

風險因素

作夥伴提供的數據可能範圍有限或已過時，或者可能缺乏準確分析所需的必要標籤或可信信息。當此類數據被用於我們的人工智能模型及算法時，可能導致欠佳的結果，進而對我們產品所認知的成效產生負面影響。

為維持我們產品的品質及可靠性，我們亦依賴與業務夥伴及供應商的持續合作。倘我們無法維持該等關係，或倘我們在獲取新數據來源方面遇到困難，則我們收集及分析數據的能力將受到損害。這可能限制我們提升產品及解決方案或開發以數據為基礎的新產品及解決方案的能力，從而可能導致客戶信任及市場聲譽下降。

因此，我們未來的增長及成功取決於我們持續獲取、收集及處理高質量數據、維護與合作夥伴及供應商的業務關係，以及應對數據採集或處理實務中可能出現的任何挑戰的能力。倘未能如此，可能對我們的業務運營及財務狀況產生重大不利影響。

我們可能會面臨與缺陷產品及產品性能欠佳相關的風險。

若產品表現未達預期、被證明有缺陷，或其使用造成、導致或被聲稱造成或導致項目延誤或損害或其他不良影響，我們可能會面臨潛在產品質量索償。倘若產品不符合國內外監管機構或客戶要求的規格或要求（視情況而定），我們可能會面臨產品質量索償或訴訟。任何產品質量索償（無論是與項目延誤或損壞有關，或與相關監管行動有關）均可能花費大量時間與成本進行辯護，並可能損害我們的品牌聲譽及與客戶的關係。倘若產品質量索償成功，我們可能需支付大額損害賠償。此外，某些產品質量索償可能是因從第三方供應商購買零部件及組件所產生的缺陷所致。此類第三方供應商可能不會為此類零部件及組件的缺陷提供賠償或僅向我們提供有限賠償，不足以彌補因產品質量索償所造成的重大損害。任何產品質量索償（無論是否有法律依據）亦可能造成重大負面宣傳，從而對我們產品的適銷性及聲譽、我們與客戶的關係以及我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

我們受到各種法規及客戶要求約束，可能無法成功維持有效的質量控制體系。

我們產品的性能、質量與安全性對客戶及我們的成功至關重要。我們已設立並維持嚴格的質量保證標準及檢驗程序，包括對從供應商購買的原料與零部件進行質量控制。

我們的質量控制體系已通過中國及海外多項質量標準認證。請參閱「業務—質量控制」。然而，我們質量控制體系的有效性取決於多種因素，包括系統設計、質量標準的實施、培訓計劃的質量以及僱員是否遵守我們的質量控制政策及指引，並應涵蓋生產流程的所有環節，包括原材料及零部件採購以及半成品及成品。倘若我們未能維持有效或充分的質量控制體系，我們可能會生產有缺陷的產品，導致我們面臨保修索償，包括產品退貨、更換或召回，以及其他賠償與產品責任。任何此類索償（無論最終是否成功）均可能致使我們產生重大成本，損害商業聲譽，並導致我們的經營嚴重中斷。此外，若此類索償最終成功，我們可能被要求支付重大金錢賠償或罰款，這可能對我們的經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

風 險 因 素

倘若我們遭遇勞工成本增加、勞工短缺或勞動關係惡化，我們的生產成本可能會受到影響。

勞工成本持續波動，未來可能會上升。於2023年、2024年及2025年，我們的直接勞工成本佔我們總銷售成本的35.3%、24.8%及30.7%。勞工成本增加可能會導致我們的生產成本增加，而我們未必能將此種增加轉嫁給我們的客戶。我們亦無法向閣下保證我們不會遭遇任何勞工短缺。任何此類短缺均可能阻礙我們維持生產計劃以及維持或擴大業務運營的能力，這可能會對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

我們致力與僱員維持良好勞動關係，因我們認為我們的長期增長倚賴僱員的專業知識、經驗及發展。有關我們僱員培訓工作及福利的詳情，請參閱「業務—僱員」。然而，我們無法向閣下保證未來我們不會遭遇任何勞資糾紛。任何勞動關係的惡化均可能導致糾紛、罷工、索償、法律訴訟及聲譽損害、勞工短缺，從而中斷我們的業務運營，及損失經驗、專業知識及商業秘密。

未來經營業績取決於我們以商業合理條款從第三方供應商獲得足夠數量原材料的能力。

原材料乃我們總銷售成本的主要組成部分。我們在產品生產中主要使用的原材料為機械零件、機器人零件以及電氣及電子部件。我們自第三方供應商採購部分原材料。由於商品市場的供求趨勢、運輸成本及政府法規、地緣政治事件、貨幣匯率變化、價格管制、經濟氣候及其他不可預見的情況，此等材料的價格容易出現重大波動。倘若我們無法及時以合理價格獲得足夠數量的優質原材料供應，或若原材料成本大幅上漲且我們無法將其全部轉嫁給客戶，我們的經營業績可能會受到不利影響。

我們倚賴原材料的及時供應，以如期執行生產計劃。我們供應商的此類供應出現任何延遲或中斷均可能對我們按時滿足客戶產品需求的能力造成重大不利影響。此外，任何自然或人為災難或其他不可預見災難性事件(包括惡劣天氣、火災、技術或機械困難、風暴、爆炸、地震、罷工、恐怖主義行為、戰爭及流行病爆發)可能會損害我們供應商的運營，以及阻礙我們及時製造產品並向客戶交付產品的能力。

部分原材料(包括可從多個來源獲得的原材料)有時會受到行業層面短缺及商品價格大幅波動的影響。我們無法向閣下保證，我們將能夠以類似條款延長或續簽我們已簽訂的協議，甚至可能根本無法延長或續簽。全球或地區經濟狀況對我們供應商的影響亦可能影響我們獲得原材料的能力，及我們仍面臨供應短缺及價格上漲的重大風險，這可能會對我們的業務、經營業績及財務狀況造成不利影響。

我們的絕大部分收入來自向數量有限的客戶銷售，這可能使我們面臨與客戶集中度相關的風險。

於往績記錄期間各期，來自我們最大客戶的收入分別佔我們各期總收入的17.8%、33.2%及16.0%，及於往績記錄期間各期，來自我們五大客戶的收入分別佔我們各期總收入的58.0%、67.8%及51.6%。請參閱「業務—我們的客戶」。

風險因素

當總收入的絕大部分集中於有限數量的客戶時，就會存在內在風險。我們的最大客戶於磋商合約條款時或在其他方面利用其相對優勢的議價力量而採取的行動亦可能對我們的經營業績造成重大不利影響。倘若現有最大客戶停止使用我們的解決方案，及我們於合理期間內未能或甚至根本無法找到可帶來類似可歸屬收入的新客戶，我們的業務及盈利能力可能會受到不利影響。此外，倘若任何此類客戶延遲付款或甚至違約，我們的經營業績、財務狀況及流動性可能會受到重大不利影響。因此，倘若我們最大客戶的經營出現任何不利發展或任何其他原因導致我們與一個或多個主要客戶的業務關係惡化或終止，我們的業務、經營業績及財務狀況可能受到重大不利影響。

我們的業務存在季節性波動。

我們的業務活動受到客戶採購週期的季節性模式影響。我們發現，通常在每年上半年，業務開發與客戶互動活動會較為集中，這反映了客戶的預算編製流程。簽約執行與項目交付的時間可能受這些週期影響，導致我們的財務表現出現季節性波動。然而，收入確認的實際時間可能在不同期間有顯著差異，這取決於單個大型項目的進度與完成情況。請參閱「財務資料—影響經營業績的主要因素—季節性」。財務業績的季節性程度可能因行業狀況及其他因素而逐年變化，使得我們難以準確預測季度表現。若業務活動出現波動，當某個特定期間需求超出預期時，我們可能並無足夠的產能或無法安排及時交付。反之，若需求低於預期，我們的營運資金與流動資金需求可能會上升。此外，中期經營業績與財務業績可能無法代表全年整體表現。財務業績可能在不同期間波動，從而導致不穩定性，並對我們[編纂]造成不利影響。

我們面臨與投資相關的風險，例如公平值變動、估值不確定性及交易對手方風險。

於往績記錄期間，我們進行若干金融投資以保障並提高資金回報，並開展與業務具備協同效應的戰略投資。於往績記錄期間，我們的戰略投資主要包括於合營企業的權益，並採用權益法入賬，截至2023年、2024年及2025年12月31日，其金額分別為人民幣9.7百萬元、人民幣5.8百萬元及人民幣4.0百萬元。有關各投資的詳情，請參閱「財務資料—主要綜合財務狀況表財務狀況表項目討論」。我們的投資面臨任何交易對手方可能不履行彼等合約性責任的風險，例如若任何此等交易對手方無償債能力或宣告破產，這可能對我們的財務狀況及現金流造成重大不利影響。此外，就以公平值計量的投資而言，我們無法保證市況及監管環境會使此類產品產生公平值收益，或無法保證我們日後不會因此類投資產生任何公平值損失。倘若我們產生公平值損失，我們的經營業績及財務狀況可能會受到不利影響。

我們相關投資的公平值計量涉及運用專業判斷及使用若干本質上屬不確定的基準、假設及可觀察或不可觀察輸入數據。估計及判斷的變化可能影響其公平值，進而可能對我們的經營業績及財務狀況造成不利影響。

風 險 因 素

我們已授出及可能持續授出若干股份獎勵，這可能導致產生影響我們財務表現的以股份為基礎的付款，及可能攤薄現有股東的股權。

我們於過往授出股份獎勵。我們認為，此類股份獎勵的授出對我們吸引、留住及激勵管理團隊及合資格僱員至關重要。我們需基於已授出股份獎勵的公平值確認以股份為基礎的付款開支。我們於2023年、2024年及2025年分別錄得以股份為基礎的付款開支人民幣1.3百萬元、人民幣1.5百萬元及人民幣2.3百萬元。由我們授出的任何額外股份獎勵將進一步增加我們以股份為基礎的付款，這可能會對我們的經營業績及財務狀況造成不利影響，並可能攤薄現有股東的股權。

我們於中國的任何優惠稅待遇的終止將對我們的經營業績及財務狀況造成不利影響。

我們就履行中國稅收法律及法規項下稅務責任的情況定期接受中國稅務當局的審查。儘管我們認為，我們過往已在所有重大方面按中國相關稅收法律及法規的要求行事，並建立與會計法規相關的有效內部監控措施，惟我們無法向閣下保證日後中國稅務當局的審查不會招致可能對我們業務、經營業績、財務狀況及聲譽造成重大不利影響的罰款、其他處罰或訴訟。

根據《中華人民共和國企業所得稅法》（「企業所得稅法」）及其實施條例，在中國境內經營的企業一般按應課稅溢利25%的法定稅率繳納企業所得稅，而被認定為「高新技術企業」（「高新技術企業」）的企業有權享受15%的優惠稅率。於往績記錄期間，本公司（包括我們的若干附屬公司）享有高新技術企業15%的優惠所得稅率。繼續獲得「高新技術企業」資格須經中國相關政府當局的三年審查，實際上，若干地方稅務當局亦要求每年進行資格評估。倘優惠稅待遇中止或未經當地稅務當局核實，且受影響實體未能基於其他資格獲得優惠稅待遇，則有關企業須按25%的標準中國企業所得稅繳稅。我們無法保證將繼續有資格享有上述優惠稅待遇或此類待遇日後不會發生變化，這可能對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

我們過往曾獲得政府補助，但日後我們可能無法獲得此類補助或補貼。

我們已就研發項目及製造升級獲授的激勵及獎勵收到相關政府補助。我們確認於2023年、2024年及2025年的政府補助分別為人民幣1.6百萬元、人民幣3.0百萬元及人民幣5.3百萬元。然而，此等政策可能會出現我們無法控制的變動。我們無法向閣下保證有利的政府政策將會持續。此外，政府補助的時間、金額及條件由政府當局全權酌情決定。政府當局可能要求我們履行若干合約性責任方可獲得此類補助，而我們無法向閣下保證，我們總能完全滿足此類條件或履行相關責任。在此等情況下，政府當局可能會停止向我們提供補貼或甚至要求我們償還我們過往收到的部分或全部政府補貼。政府補助的任何減少、取消、償還或其他不利趨勢可能對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

風 險 因 素

我們可能無法獲取或維持經營業務所需一切執照、許可證及批文。

我們的業務及運營受到全面監管。我們需從不同監管機構獲取並維持適用的執照、許可證及批文，以便我們開展現時或日後的業務。由於現時及日後規管我們業務活動的法律及法規的詮釋及實施方面可能存在重大不確定性因素，我們無法向閣下保證，我們已取得於中國開展業務所需的一切批文、許可證及執照，或將能夠維持我們現有批文、許可證或執照或獲取新的批文、許可證或執照。政府當局可能要求我們獲取額外執照、許可證或批文，以便我們可持續開展我們現時或日後的業務，否則會禁止我們經營新要求適用的業務類型。此外，新法規或現行法規的新詮釋可能會增加我們開展業務的成本，並使我們無法有效提供服務及面臨潛在處罰及罰款。最後，我們現有的執照可能到期而無妥為重續或可能因違反有關執照維持規定而被吊銷。倘政府當局認為我們的任何實體是在缺少適當許可證及執照的情況下或在獲授權業務範圍以外經營，或在其他方面未能遵守相關法律及法規，則我們可能會受到處罰，及我們的業務、經營業績及財務狀況可能受到重大不利影響。

我們面臨與勞工相關法律及法規有關的若干法律及監管風險，這可能會對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

根據有關中國法律及法規，雇主有義務為其僱員繳納社會保險及住房公積金。於往績記錄期間，我們並無為若干僱員作出足夠的社會保險及住房公積金供款。我們估計，於2023年、2024年及2025年的社會保險及住房公積金繳款差額分別為零、人民幣0.1百萬元及人民幣0.4百萬元。根據我們中國法律顧問的意見，倘若任何有關社會保險當局認為我們為僱員作出的社會保險供款並不符合有關中國法律及法規規定，其可能責令我們於指定時期內繳付未清繳款項，另加按未繳清款項總額每日0.05%計算的滯納金。倘若我們未能按有關社會保險當局的要求於規定期間內如此行事，我們可能須繳付介乎未清繳款項一至三倍的罰款。此外，倘若任何有關住房公積金當局認為我們向住房公積金的供款未能滿足有關中國法律及法規的規定，其可能責令我們於規定期間內繳付未清繳款項。倘若我們未能於規定期間內如此行事，有關住房公積金當局可能會向中國法院申請強制繳付令。

於往績記錄期間，概無有關監管當局就我們的社會保險或住房公積金供款方面採取行政措施、罰款或處罰。此外，我們並無收到司法或行政當局關於我們現任及前任僱員就任何不足繳款提出任何重大索償的任何通知。我們無法向閣下保證有關政府當局不會要求我們繳付差額及滯納金或對我們處以罰款，在此等情況下，我們的業務、經營業績及財務狀況可能會受到不利影響。

未能保障租賃權益可能會對我們的業務運營造成重大不利影響。

截至最後實際可行日期，由於難以促成出租人協作登記此類租賃，我們未能就我們在中國的3處租賃物業提交租賃協議登記。倘若此等出租人並非該場所的合法擁有人，或並無獲得該場所合法擁有人的適當授權，則該場所的合法擁有人或從合法擁有人處租賃的第三方承租人將有理由質疑我們對受影響場所租賃權益的有效性。根據中國有關法律及法規，租賃協議各方有義務對已簽署的租賃

風 險 因 素

協議進行登記及備案。根據我們中國法律顧問的意見，租賃協議的有效性及其可執行性不受未能向有關政府當局登記或備案租賃協議的影響。根據有關中國法規，有關政府當局可能會責令我們於規定期限內登記有關租賃協議，倘若我們未能遵守，每份未登記的租賃協議可能會被處以人民幣1,000元至10,000元的罰款。最高可能罰款人民幣30,000元。倘若我們的任何租賃因第三方或政府當局的質疑而終止或告無效，我們將需尋找替代場所及承擔搬遷費用。

未能遵守適用於我們業務的法律及法規可能會使我們受到罰款及處罰，亦可能導致我們失去客戶或以其他方式損害我們的業務。

我們的業務受中國各政府機構的監管，包括負責監督及強制遵守各項法律義務的機構，如環境相關法律及法規、知識產權法、就業及勞工法、貿易法、進出口管制、反腐敗及反賄賂法律以及稅務法律及法規。在若干司法管轄區，此等監管要求可能與中國不同或更嚴格。此等法律及法規可能會增加我們的合規成本。不遵守適用法規或要求可能會對我們造成重大不利影響，包括：(1)調查、執法行動及制裁；(2)我們產品的強制性變更；(3)經濟賠償及罰款；(4)民事及刑事處罰或禁令；(5)合約終止；(6)知識產權損失；以及(7)未能取得、維持或續期若干執照、批文及許可證。

對任何行動做出反應很可能導致管理層注意力及資源的嚴重分散並產生巨大成本。倘若我們未能遵守有關法律及法規，或倘我們未能在有關法律或行政訴訟中為自身辯護，我們的業務、經營業績及財務狀況可能會受到不利影響。

我們面臨與留住高級管理人員以及吸引及留住合格且有經驗僱員有關的風險。

我們的持續成功很大程度上取決於我們高級管理人員及其他主要僱員的努力。倘若彼等中的任何一個或我們的其他任何關鍵僱員離職，而我們無法及時僱傭及整合合資格的替代人員，我們的業務、經營業績及財務狀況可能會受到不利影響。此外，我們業務的未來增長將部分取決於我們在業務所有方面吸引及留住合資格人才的能力。然而，招聘高素質人才的競爭激烈，我們無法保證將來能夠滿足我們的人員需求。倘若我們無法吸引及留住此等合資格人才，我們的增長可能會受限，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到不利影響。

我們可能需要額外資金用於業務增長、產品開發及技術研發項目以及營銷措施。倘若我們無法及時或以可接受的條件籌集資金，或者根本無法籌集資金，我們可能會遭受損失，並被迫推遲、減少或取消此類措施。

除經營活動不時產生的資金外，我們可能需要額外資金開展研發活動，以(其中包括)發展及增強我們的產品及技術、增長業務並更好服務我們的客戶。因此，我們可能需發行額外的股本或債務證券或獲得信貸融資。日後發行股本或股本掛鉤證券可能會大幅攤薄我們現有股東的股權，及我們發行的任何新股票可能擁有優於H股持有人的權利、優先權及特權。進行債務融資將導致償債義務增

風險因素

加，及可能產生會限制我們運營或我們向股東派付股息之能力的運營及融資契約。我們及時或以商業上可接受的條件維持或獲得額外資本的能力受各種因素所影響，包括我們籌資活動的一般市況以及中國、香港及全球的經濟、政治及其他狀況。倘若我們在需要時未能以我們滿意的條款獲得足夠融資，我們繼續支持研發及業務增長的能力可能會受到嚴重損害，以及業務及前景可能會受到不利影響。

我們未必能充分保障我們的知識產權，亦可能面臨知識產權侵權索賠。為該等索賠進行抗辯，可能耗費大量時間或成本。此類索賠或會損害我們品牌的價值，對業務構成不利影響，並可能導致財務及管理資源遭到分散，進而對本公司的業務、經營業績及財務狀況產生重大不利影響。

我們能否成功在很大程度上取決於能否通過建立、維護及行使我們的知識產權(包括專利、商標、版權及商業秘密)，來保護我們的專有成分、技術、配方及產品設計免受侵權。我們憑藉綜合運用專利、商標、版權、商業秘密以及保密協議或其他類似條文以保障我們的知識產權。然而，獲得及維持此類保護，既成本高昂亦耗費時間，且無法保證我們能夠及時或以符合成本效益的方式取得或執行所有專利、商標或其他權利。我們可能無法及時識別研發成果中可申請專利的部分，或者我們的申請未必能成功獲批專利，抑或可能遭到競爭對手質疑、宣告無效或成功規避。倘若我們無法有效保護知識產權，競爭對手便可能開發出類似或替代之配方或技術，從而削弱我們的競爭優勢，並對我們的業務及經營業績產生不利影響。截至2025年12月31日，我們已在中國註冊139個商標、302項專利(包括148項發明專利)及40項軟件著作權，另有166項專利申請正在審理中。詳情請參閱本[編纂]附錄四「法定及一般資料—有關我們業務的進一步資料—知識產權」。然而，知識產權的有效性、可執行性及範圍取決於我們能否遵守程序性及監管性規定，而該等規定未來可能發生變化。任何未能遵守此類規定的行為，或相關法律或行政慣例的變更，均可能導致我們的知識產權保護失效、無效或縮減，從而使競爭對手能夠以類似技術或產品進入市場。

我們依賴商業秘密、專有技術訣竅及機密商業信息以維持競爭優勢，並綜合運用合約限制、保密程序及知識產權註冊來建立及保護我們的專有技術。然而，該等措施未必能提供絕對保護。相關方可能有意或無意地洩露我們的專有信息，而針對違反保密義務或盜用商業秘密的法律補救措施可能不足、不確定、成本昂貴且耗費時間。任何商業秘密的喪失或我們的專有信息未經授權使用，均可能限制我們在市場上競爭的能力，從而可能導致我們的市場份額及收入下降。

我們無法向閣下保證，我們的營運或業務的任何方面，現在或將來均未侵犯或以其他方式違反第三方持有的商標、專利、版權或其他知識產權。儘管於往績記錄期間及直至最後實際可行日期，我們並未捲入任何重大知識產權侵權訴訟或索賠，但未來仍有可能面臨該等訴訟或索賠。此外，可能存在我們未能察覺的第三方專利或其他知識產權，而我們的技術或產品可能在無意中構成侵權。我們亦無法向 閣下保證，任何聲稱與我們技術及產品某方面相關的專利持有人(如有)，不會試圖在中

風險因素

國或其他適用司法管轄區對我們主張該等專利權。倘若我們被認定侵犯他人知識產權，我們可能須為侵權行為承擔法律責任，或被禁止使用該等知識產權，甚至可能需要支付許可費，或被迫自行開發替代方案。再者，無論該等第三方侵權索賠理據是否充分，我們均可能為此耗費巨額開支，並被迫從業務及營運中抽調管理層時間及其他資源以作抗辯，而許多該等索償及訴訟的結果實難預料。若最終出現涉及支付重大金額的判決、罰款或和解，或法院對我們發出禁制令，均可能導致我們承擔重大負債，並可能因相關知識產權的使用受到限制或禁止，而嚴重干擾我們的業務及營運。屆時，我們的業務、經營業績及財務狀況均可能遭受重大不利影響。

我們現有的保險保障可能不足以全面保障我們應對所有運營風險。

我們的業務面臨各種運營風險，包括但不限於因運營失誤、停電、設備故障及其他風險導致的生產中斷；環境或其他監管要求施加的運營限制；社會、政治及勞工動盪、環境或工業意外及火災、地震、爆炸、水災或其他自然災害等災難性事件。此外，由於我們日後可能進一步擴展海外市場運營，我們可能面臨與地緣政治局勢緊張、政策變動及知識產權及技術保護相關的風險。上述風險可能導致包括但不限於生產設施損壞或損毀、人身傷害或傷亡、環境損害、金錢損失及法律責任。任何該等事件的發生可能導致我們的運營中斷，並使我們蒙受重大損失或產生重大責任。

儘管我們根據相關法律購買法定社會保險及必要的保險種類，且我們的資產（包括固定資產、車輛及海外投資）、僱員安全、貨物運輸及其他適用項目或風險已於風險評估及管理團隊批准後透過商業保險投保，但我們就中國及海外的運營風險擁有的商業責任、中斷或訴訟保險保障可能不足或不全面。倘我們產生重大損失或責任，而保險不足以彌補有關損失或責任，我們的業務、經營業績及財務狀況可能受到重大不利影響。

我們可能不時因運營涉及法律及其他爭議及申索，而任何針對我們的訴訟、法律及合約爭議、申索或行政研訊程序，以及任何未能遵守相關法律法規的情況，可能使我們面臨法律風險。

於日常業務運營過程中，我們可能不時與僱員、供應商或客戶涉及訴訟、其他法律程序或爭議，當中主要涉及產品及其他類別責任、勞工糾紛或合約爭議。所有該等爭議及申索可能導致法律或其他程序，或對我們造成負面宣傳，從而損害我們的聲譽、產生龐大訟費，並分散資源及管理層對業務活動的專注力。此外，我們於運營過程中可能遇到額外合規問題，可能導致我們面臨行政程序及不利結果，並產生與生產計劃相關的責任及延誤。我們無法向閣下保證有關法律程序的結果，而任何不利結果可能對我們的聲譽、業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

我們面臨與第三方付款有關的各種風險。

於往績記錄期間，我們的若干客戶透過第三方支付款人向我們結算款項（「**第三方支付安排**」）。於2023年、2024年及2025年，第三方付款的總額分別約佔我們於相關期間從所有客戶收取收入總額的0%、0.02%及0.07%。參閱「業務—第三方支付安排」。儘管如此，我們於往績記錄期間仍面臨與該等第三方支付安排相關的各種風險，包括第三方支付款人可能要求退還款項的申償（因該等付款人在合

風險因素

約上並不對我方負有債務)，以及第三方付款人之清盤人可能提出的申索。如第三方付款人或其清盤人提出任何申償，或就第三方付款對我們提起任何法律程序（無論民事或刑事），我們將不得不投入大量財務及管理資源以應對該等索償及法律程序，而我們的財務狀況及經營業績可能會因此遭受不利影響。

未來收購、戰略投資、合作夥伴關係或聯盟可能難以識別及整合、分散管理資源，導致意外成本或攤薄我們股東的股權。

我們計劃審慎尋求戰略聯盟、投資及併購機會，以鞏固我們在中國智慧實驗室解決方案市場的全球競爭力，特別是在高增長行業垂直領域方面。我們將評估並執行補充及擴大業務規模的聯盟、投資及併購機會、優化我們的盈利能力，幫助我們進軍高增長行業及為本公司增添新能力。然而，我們在進行此類收購方面經驗尚淺，因此可能無法找到合適的收購候選對象，或無法以有利條件完成收購，甚至可能無法完成。即便我們完成收購，最終亦可能無法鞏固我們的競爭地位或達成目標，任何收購均可能受到客戶或投資者的負面看待。我們日後亦可能建立其他形式的商業合作及關係，包括戰略投資、合作夥伴關係及聯盟。此類交易的商議可能耗時、困難及成本高昂，我們完成交易的能力可能取決於第三方批准，例如政府監管部門的批准。我們無法向閣下保證，此等交易會達成或帶來商業利益。

此外，我們可能無法成功整合收購的業務或無法有效管理合併後的公司或我們的合作關係。倘若我們未能成功整合併購或與併購相關的人員或技術，合併後公司的經營業績可能會受到不利影響。任何整合流程均需大量時間與資源、需管理層高度關注以及中斷我們企業的正常運作。我們最終可能無法實現潛在的成本節約或其他財務利益或收購的戰略利益。此外，收購亦可能導致我們產生債務或要求我們攤銷收購的無形資產，從而嚴重損害我們的經營業績。我們亦可能發現內部監控、數據充足性及完整性、監管合規等方面的缺失，以及在此類收購前未發現的收購業務的法律或合約責任。因此，我們可能會面臨罰款、訴訟或其他責任。收購業務或技術整合過程中遇到的任何困難或與此類業務或技術相關的意外罰款、訴訟或責任均可能對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

就上述戰略交易而言，我們可能會[編纂]會攤薄股東股權的額外股本證券、使用未來業務經營所需現金及造成重大債務及負債。此類戰略交易亦可能使我們面臨法律及監管審查及令我們的合規成本增加。因此，我們的業務、經營業績及財務狀況可能會受到不利影響。

我們可能成為第三方不正當競爭、騷擾或其他損害行為的目標，包括向監管機構投訴、在社交媒體發佈負面帖文及公開散佈與我們相關的惡意聲明，可能損害我們的聲譽並影響我們的業務運營。

作為一個具知名度的品牌，我們的形象對客戶對本公司整體的看法甚為敏感，有關看法不僅包括我們的產品質素，亦包括我們的企業管理及文化。我們無法保證不會成為第三方不正當競爭、騷擾或其他損害行為的目標。有關行為包括向監管機構投訴、在社交媒體發佈負面帖文及對我們作出惡意評價。我們可能因該等第三方行為而受到政府或監管機構調查，且可能需要投入大量時間及產生

風 險 因 素

龐大開支以應對該等第三方行為，而我們無法保證能夠在合理時間內徹底駁回各項指稱。此外，針對我們的指稱可能被任何人士散播，無論該等人士是否與我們有關。社交媒體往往在未核實所發佈內容準確性且未給予我們補救或更正機會的情況下發佈有關內容。儘管我們過往面對負面宣傳時已及時採取澄清或糾正措施，惟無法保證有關措施日後將一直有效。任何針對本公司、董事、僱員、代言人或業務營運的該等損害行為，不論是否屬實，均可能損害我們的聲譽，或導致消費者信心潛在流失，或難以留任或招聘對我們業務運營至關重要的人才。因此，我們的業務、經營業績及財務狀況可能受到重大不利影響。

倘若我們未能完全遵守現行或未來環境、安全及職業健康法律及法規，我們的業務、經營業績及財務狀況可能受到重大不利影響。

我們的業務受到環境、安全及職業健康事宜相關法律及法規的約束。請參閱「業務—環境、社會及企業管治」。根據此等法律法規，我們需維持安全的生產條件及保障僱員的職業健康。然而，我們無法向 閣下保證，未來生產過程中不會出現任何重大事故或工人受傷，亦無法保證我們的風險管理措施能夠有效緩解相關風險及幫助我們應對複雜且不斷演變的監管環境。現有環境、社會及企業管治相關法律及法規的變動或新環境、社會及企業管治相關法律及法規的頒佈可能會增加我們的合規成本，及若我們未能遵守此等環境、社會及企業管治相關法律法規，我們的業務、經營業績及財務狀況可能會受到不利影響。

此外，我們的生產過程會產生有害廢棄物及廢水。有害廢棄物的處置及生產作業中向環境排放污染物可能會產生需要我們承擔費用來補救此類排放的責任。我們無法向 閣下保證會發現所有可能造成重大環境責任的情況，或未來通過的任何環境法律不會大幅增加我們的運營成本及其他開支。倘若當局未來實施更嚴格的環境保護標準及法規，我們無法向 閣下保證我們能以合理成本遵守此等新法規，甚至根本無法遵守。實施額外的環境保護措施或未能遵守新環境法律或法規導致的任何生產成本增加，均可能會對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

日後任何自然災害、傳染病爆發或其他不可抗力事件的發生，均可能對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

我們的業務受中國及我們運營所在其他國家及地區的整體經濟及社會狀況影響。我們無法控制的自然及人為災害及其他不可抗力事件可能對當地經濟、基礎設施及民生造成不利影響。例如，颱風、沙塵暴、暴風雪、火災及早災對有關地區(包括我們開展業務的城市)構成重大風險。任何該等事件的潛在發生或重複發生可能導致全球經濟放緩或對我們的運營造成嚴重干擾，從而可能對我們的業務、經營業績、財務狀況及前景造成重大不利影響。此外，戰爭行為及恐怖主義行為亦可能導致我們僱員受傷、出現人命傷亡、損毀我們的設施、干擾我們的分銷渠道及破壞我們的市場。潛在戰爭或恐怖襲擊亦可能以我們無法預計的方式損害我們的業務或為其帶來不確定性。

風 險 因 素

我們的控股股東對本公司擁有重大影響力。

我們的控股股東對我們的業務(包括有關我們管理、政策及就合併、擴展計劃、重組及出售全部或絕大部分資產、董事選舉及其他重大企業行動所作決定的相關事宜)擁有重大影響力。緊隨[編纂]完成後，不計及因行使[編纂]而可能[編纂]的任何[編纂]，我們的控股股東將合共持有本公司經擴大股本約[編纂]%。此種所有權集中可能阻止、延遲或防止本公司控制權出現變動，這可能剝奪其他股東作為出售本公司一部分而獲得股份溢價的機會，並可能導致我們[編纂]下跌。此外，我們的控股股東可能對我們行使其重大影響力，促使我們訂立交易或採取(或不採取)行動或作出與我們其他股東最佳利益相悖的決定。

與在中國經營業務相關的風險

中國的經濟及社會狀況可能影響我們的業務、經營業績、財務狀況及前景。

於往績記錄期間，我們絕大部分收入來自我們在中國的業務。因此，我們的業務、經營業績、財務狀況及前景在重大程度上受中國的經濟、政治及法律發展影響。特別是，消費者、企業及政府開支、商業投資、經濟發展水平及資源分配等因素均可能影響我們業務的增長。

自實施改革開放政策以來，中國經濟於過去數十年經歷顯著增長。近年，中國政府實施多項措施，強調在經濟改革中運用市場力量及在企業中建立健全的企業管治常規。該等經濟改革措施可能按行業或全國不同地區作出適應性調整。倘中國的商業環境出現變動，我們在中國的業務亦可能受到影響。

我們運營所在若干司法管轄區的法律體系所存在的任何不確定性，可能對我們的業務、經營業績及財務狀況造成不利影響，而我們的[編纂]亦可能因此受到影響。

我們運營所在司法管轄區的法律體系差異甚大。部分司法管轄區實行以成文法為基礎的大陸法系，其他則主要實行普通法。與判例法具有約束力的普通法不同，大陸法系下法院過往的裁決可被援引作參考，但判例價值有限。我們的總部設於中國，而我們在中國的業務受中國法律法規規管。中國法律體系為以成文法為基礎的大陸法系。隨著中國法律體系持續發展，法律法規可能不斷演變並有待詮釋。由於該等法律法規因應經濟及其他狀況變化而不斷演變，我們無法預見該等法律、規則及規例將如何詮釋及執行，這可能對我們及[編纂]可獲得的法律保障及補救造成不利影響。

政府對貨幣兌換的管理及對人民幣匯入及匯出中國的限制，可能限制我們有效運用收入、派付股息及其他債務的能力，並影響我們[編纂]的價值。

貨幣匯入及匯出中國受各項法律法規規限。我們相當部分的收入及開支以人民幣計值，而[編纂][編纂]及我們就H股支付的任何股息將以港元計值。根據中國現行外匯規例，緊隨[編纂]後，我們將能夠在遵守若干程序規定的情況下，進行經常賬項外匯交易，包括透過持外匯業務執照的銀行支

風險因素

付外幣股息，而無須事先獲得國家外匯管理局（「國家外匯局」）的批准。倘我們無法符合外匯兌換的規例以取得足夠外幣應付我們的外幣需求，我們可能無法向股東以外幣派付股息。

我們資本項目下的外匯交易須遵守相關法規項下的外匯管理規定，並須獲外匯局批准。有關限制可能影響我們透過離岸融資取得外匯的能力。

此外，[編纂][編纂]預期將以外幣（人民幣除外）存放，直至我們取得中國相關監管機構的必要批准，將有關[編纂]兌換為在岸人民幣。倘我們無法及時將[編纂]兌換為境內人民幣，我們有效運用有關[編纂]的能力可能受到影響，因為我們將無法將有關[編纂]於境內以人民幣計值的資產，或將其用於境內需要使用人民幣的用途。此外，無法保證日後不會頒佈新規例，對人民幣匯入或匯出中國內地施加進一步規定。所有該等因素可能影響我們的業務、經營業績及財務狀況。

我們可能須遵守有關私隱及數據保護的複雜且不斷演變的法律法規。實際或聲稱未能遵守網絡安全、數據保護及個人信息保護法律法規，可能損害我們的聲譽，阻礙現有及潛在客戶使用我們的解決方案，並可能使我們面臨重大的法律、財務及運營後果。

近年來，網絡安全、數據保護及個人信息保護已成為全球政府機構日益關注的監管重點。過去數年，中國政府已頒佈一系列有關網絡安全、數據保護及個人信息保護的法律、法規及政府政策。例如，全國人民代表大會常務委員會於2016年11月7日頒佈《中華人民共和國網絡安全法》，自2017年6月1日起生效，為「網絡運營商」建立了首個國家層面的數據保護框架，而「網絡運營商」可能潛在包括中國所有透過互聯網或其他類型信息網絡提供服務的組織。全國人民代表大會常務委員會於2021年6月10日頒佈《中華人民共和國數據安全法》，自2021年9月1日起生效。《數據安全法》對從事數據相關活動的實體及個人施加了多項有關數據安全及私隱的義務。國務院於2024年9月24日頒佈《網絡數據安全管理條例》，該條例自2025年1月1日起生效，並進一步規定了網絡數據安全的規則。於2025年10月28日，全國人民代表大會常務委員會修訂《網絡安全法》，修訂後的法律自2026年1月1日起生效。此次修訂加重違反《網絡安全法》應承擔的法律責任。有關更多信息，請參閱「監管概覽—與網絡安全、數據保護及個人信息保護有關的法規」。

上述與網絡安全、數據保護及個人信息保護相關的監管發展，一般可能會影響科技行業企業（包括我們）所進行的數據收集、使用、儲存及其他數據處理活動。我們已採取各種措施以確保合法合規。參閱「業務—數據安全及私隱」。然而，中國有關網絡安全、數據保護及個人信息保護的法律法規普遍複雜且不斷演變，其解釋及應用存在不確定性，這可能導致我們在此方面的責任範圍存在不確定性。因此，我們無法向閣下保證，我們在網絡安全、數據保護及個人信息保護方面的措施，於適用

風 險 因 素

法律法規下，目前及將來始終被視為足夠。此外，我們保護措施的有效性亦受到系統故障、中斷、不足、安全漏洞或網絡攻擊的影響。倘我們未能遵守當時適用的法律法規，或未能處理任何網絡安全、數據保護及個人信息保護方面的問題，則該等實際或聲稱的未能合規行為可能損害我們的聲譽，阻礙現有及潛在用戶使用我們的解決方案，並可能使我們面臨重大的法律、財務及運營後果。

此外，於2021年12月28日，國家互聯網信息辦公室(CAC)、國家發展和改革委員會(NDRC)、工業和信息化部(MIIT)及多個其他行政機關聯合頒佈了《網絡安全審查辦法》(「CAC辦法」)，自2022年2月15日起生效，該辦法規定，符合特定標準的實體須接受網絡安全審查。有關更多信息，請參閱「監管概覽—與網絡安全、數據保護及個人信息保護有關的法規」。我們處理的個人信息未超過一百萬用戶，且於香港[編纂]，並不構成「赴國外[編纂]」。^[編纂]。儘管根據CAC辦法，^[編纂]，惟由於該等有關網絡安全審查的法律法規的解釋及實施不斷演變，因此，我們無法向閣下保證，不會有任何有關新法律法規下網絡安全審查的額外監管要求。

此外，於2022年7月7日頒佈並自2022年9月1日起生效的《數據出境安全評估辦法》，以及於2024年3月22日頒佈並生效的《促進和規範數據跨境流動規定》，均規定，達到其中所規定的特定數量門檻或其他標準的數據處理者，其跨境傳輸個人信息及重要數據，應申請安全評估、以標準合同備案或取得個人信息保護認證。截至最後實際可行日期，就我們與海外合作夥伴的項目而言，我們已進行跨境數據傳輸。該等數據傳輸未涉及任何須根據適用中國法律法規進行數據出境安全評估、提交標準合約條款或取得個人信息保護認證的數據類別。隨著我們的業務持續增長，日後可能出現我們進行該等跨境數據傳輸的情況。在此情況下，為滿足法律及監管要求，我們可能須遵守上述要求以及當時適用的中國法律下的任何其他限制。遵守該等法律及要求可能導致我們產生巨額開支，或要求我們以可能損害我們業務的方式改變或更改我們的慣例。

除政府監管外，私隱倡導者及行業團體已經且日後可能不時提出自律標準。該等及其他行業標準可能透過法律或合約方式適用於我們，或者我們可能選擇遵守該等標準。我們預計將繼續有更多有關網絡安全、數據保護及個人信息保護的新法律法規提案，而我們尚無法確定該等未來法律、法規及標準可能對我們的業務產生的影響。

新法律、現有法律、法規、標準及其他義務的修訂或重新解釋，可能要求我們產生額外成本並限制我們的業務運營。倘若如此，除可能面臨罰款、訴訟、監管調查、公開譴責、其他索償及處罰，以及為補救而產生巨額成本及聲譽受損外，倘法規或規例被擴大解釋而要求我們的數據處理慣例及政策作出改變，或倘適用法規或規例的解釋或實施方式對我們的業務、財務狀況及經營業績產生負面影響，我們可能會受到重大不利影響。任何未能充分應對網絡安全、數據保護或個人信息保護方面的問題(即使該等問題毫無根據)，或未能遵守與網絡安全、數據保護或個人信息保護相關的適用法律、法規、標準及其他義務，均可能需要投入大量資源及努力，從而對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大影響。

風 險 因 素

我們H股的[編纂]可能須就從我們收取的股息及出售我們H股所獲收益繳納中國稅項。

姓名出現在H股股東名冊上的非中國居民個人H股持有人（「非中國居民個人持有人」），須就從我們收取的股息繳納中國個人所得稅。根據國家稅務總局（「國家稅務總局」）於2011年6月28日發佈的《關於國稅發[1993]045號文件廢止後有關個人所得稅徵管問題的通知》（國稅函[2011]348號），支付予H股非中國居民個人持有人的股息所適用的稅率介乎5%至20%（通常為10%），具體取決於中國與該等H股非中國居民個人持有人所居住的司法管轄區之間是否有任何適用的稅收協定，以及中國與香港之間的稅務安排。居住於與中國並未訂立稅務條約的司法管轄區的非中國居民個人持有人，須就從我們收取的股息繳納20.0%的預扣稅。此外，根據《中華人民共和國個人所得稅法》（「《個人所得稅法》」）及其實施條例，非中國居民個人持有人須就出售或以其他方式處置H股所實現的收益繳納20%的個人所得稅。然而，根據財政部及國家稅務總局於1998年3月30日發出的《關於個人轉讓股票所得繼續暫免徵收個人所得稅的通知》，個人轉讓企業[編纂]股票所得可獲豁免繳納個人所得稅。截至最後實際可行日期，上述條文均未明文規定，是否須就非中國內地居民個人持有人轉讓於境外證券交易所[編纂]的中國內地居民企業股份徵收個人所得稅。據我們所知，中國稅務機關於實務上並未就此類收益徵收個人所得稅。倘日後徵收有關稅項，該等個人持有人於H股的[編纂]價值或會受到重大不利影響。

根據《企業所得稅法》及其實施條例，非中國居民企業一般就其源自中國的所得（包括從中國公司收取的股息及轉讓中國公司股權所獲收益）繳納10%的企業所得稅。根據中國與非中國居民企業所在司法管轄區之間的任何特別安排或適用條約，有關稅率或會降低。根據國家稅務總局於2008年11月6日頒佈的《關於中國居民企業向境外H股非居民企業股東派發股息代扣繳企業所得稅有關問題的通知》（國稅函[2008]897號），我們擬就應付予H股非中國居民企業持有人（包括[編纂]（代理人）有限公司）的股息，按10%的稅率預扣稅項。根據適用的所得稅條約或安排有權按降低稅率納稅的非中國居民企業，須向中國稅務機關申請退還超出適用條約稅率而預扣的金額，而有關退稅的支付須待中國稅務機關批准。中國稅務機關就《企業所得稅法》及其實施規則的詮釋及執行（包括是否及如何向非中國居民企業H股持有人就出售或以其他方式處置H股所獲收益徵收企業所得稅）存在不確定性。倘日後徵收有關稅項，該等非中國居民企業持有人於H股的[編纂]價值或會受到重大不利影響。

派付股息須受中國法律限制。

根據中國法律，股息僅可從可分派利潤中撥付。可分派利潤指我們根據中國公認會計準則釐定的稅後利潤，減去任何累計虧損彌補及我們須提取的法定及其他儲備。因此，即使我們的財務報表顯

風 險 因 素

示我們的運營於有關期間錄得利潤，我們日後或仍無足夠的可分派利潤(如有)向股東派付股息。任何年度未予分派的可分派利潤將予以保留，並可於隨後年度分派。

此外，由於根據中國公認會計準則計算可分派利潤與根據國際財務報告準則會計準則計算於若干方面存在差異，即使我們的附屬公司根據國際財務報告準則會計準則錄得當年度利潤，其根據中國公認會計準則或仍無可分派利潤，反之亦然。因此，我們可能無法從附屬公司收取足夠的分派。倘我們的附屬公司未能向我們派付股息，可能對我們的現金流量及日後向股東派付股息的能力造成負面影響，即使我們的財務報表顯示我們的運營於有關期間錄得利潤。

向身處中國的我們、我們的董事及高級管理人員送達法律程序文件、執行外國判決或提起原訴可能存在困難。

我們為根據中國法律註冊成立的公司，而我們絕大部分資產位於中國。此外，我們的大部分董事及高級管理人員居於中國內地。因此，在中國境內送達法律程序文件、調查、蒐證、認可及執行情序須遵照《中華人民共和國民事訴訟法》及其他適用法律、法規及解釋所訂立的規則。有關程序一般將要求 閣下投入更多時間及經濟成本。於2006年7月14日，中國最高人民法院與香港訂立《關於內地與香港特別行政區法院相互認可和執行當事人協議管轄的民商事案件判決的安排》(「《2006年安排》」)。根據《2006年安排》，一方憑藉書面協議管轄條款而取得香港法院就民商事案件作出的支付款項最終判決，可在中國申請認可和執行該判決，反之亦然。然而，有關安排須以爭議各方同意訂立《2006年安排》項下書面協議管轄條款為前提。

於2019年1月18日，中國最高人民法院與香港訂立《關於內地與香港特別行政區法院相互認可和執行民商事案件判決的安排》(「《2019年安排》」)，而《2019年安排》於2024年1月25日發佈，並自2024年1月29日起生效。《2019年安排》將取代《2006年安排》，並為相互認可和執行民商事案件判決提供更清晰及確定的規則。《2006年安排》將繼續適用於在《2019年安排》生效前訂立的「書面協議管轄條款」。然而，任何在中國申請認可和執行該等判決及仲裁裁決的具體申請結果仍存在不確定性。

我們的控制性無形資產(包括印章)的保管人或授權使用者可能未能履行職責，或挪用或濫用該等資產。

根據中國法律，企業交易的法律文件(包括協議及合約)須透過簽署實體的印章簽立，或由經向中國相關市場監督管理部門登記備案的法定代表人簽署。為確保我們印章的使用安全，我們已就該等印章的使用訂立內部監控程序及規則。凡擬使用印章，負責人員須提交正式申請，由授權僱員根據我們的內部監控程序及規則核實及批准。此外，為維持我們印章的實體安全，我們一般將其存放在僅

風險因素

授權僱員可進入的安全地點。然而，有關程序可能不足以防止所有濫用或疏忽情況。我們的僱員可能存在濫用職權的風險，例如訂立未經我們批准的合約，或尋求取得我們其中一間附屬公司或我們的關聯實體或其附屬公司的控制權。倘任何僱員不論因任何原因取得、濫用或挪用我們的印章或其他控制性無形資產，我們的正常業務運營可能受到干擾。我們可能須採取企業或法律行動，有關行動可能涉及大量時間及資源方可解決，並分散管理層對運營的專注力；而倘若第三方信賴該等僱員的表面授權權限並真誠行事，我們可能無法彌補因該等濫用或挪用而造成的損失。

與[編纂]相關的風險

我們[編纂]的活躍[編纂]可能無法建立或維持。

於[編纂]前，我們的[編纂]。我們無法向閣下保證，於[編纂]完成後，我們[編纂]具足夠流通量的[編纂]將會建立及維持。我們向[編纂][編纂]的[編纂]的初始[編纂]將為磋商結果，而該[編纂]可能與[編纂]後[編纂]的[編纂]存在重大差異。

我們已向[編纂]申請[編纂](包括因[編纂])[編纂]及[編纂]許可。然而，於[編纂]並不保證[編纂]將會建立活躍及高流通量的[編纂]市場，或有關市場一經建立將於[編纂]後維持，或[編纂]於[編纂]後不會下跌。倘於[編纂]完成後，我們[編纂]的活躍[編纂]未能建立，我們[編纂]的[編纂]可能受到重大不利影響。以下因素可能影響我們[編纂]：(1)我們經營表現及收入的實際或預期波動；(2)我們未能執行策略；(3)因運營故障、自然災害或我們主要人員或高級管理人員出現重大變動而導致的意外業務中斷；(4)市場對我們日後可能產生的任何債務或可能[編纂]的證券出現負面反應；(5)我們行業內有關競爭發展、收購或策略聯盟的公告；(6)潛在訴訟或監管調查；(7)影響我們或我們行業的一般市況或其他發展；(8)影響我們取得或維持產品監管批准的法律法規變動或建議變動，或其不同詮釋；(9)我們的知識產權未獲充分保障或因侵犯第三方知識產權而面對的法律程序；(10)同行業的其他公司經營業績及股價績效及我們無法控制的其他事件或因素；(11)我們[編纂]的禁售期或其他轉讓限制解除，或我們或其他股東出售或被認為出售H股。

[編纂]

風 險 因 素

閣下將即時面臨重大攤薄，並可能於日後面臨進一步攤薄。

[編纂]的[編纂]高於緊接[編纂]前每股的有形資產淨值。因此，於[編纂]中購買[編纂]的人士，將經歷即時攤薄。為擴展我們的業務，我們可能考慮於日後[編纂]及[編纂]額外股份。倘我們日後以低於當時[編纂]有形資產淨值的[編纂]，[編纂]的購買者可能面臨其的每股[編纂]攤薄。此外，我們可能根據任何現有或未來的購股權激勵計劃發行[編纂]，這將進一步攤薄股東於本公司的權益。

大量股份實際或被認為將會出售或可供出售，可能對我們股份的市場價格造成不利影響。

日後出售大量股份(尤其由我們的董事、行政人員及控股股東出售)，或市場認為或預期有關出售可能發生，可能對我們股份的市場價格及我們日後於我們認為適當的時間及價格籌集股本資金的能力造成負面影響。我們控股股東所控制的若干股份受若干禁售期規限，有關禁售期自我們股份於[編纂]起計。儘管我們目前未知悉該等人士於禁售期屆滿後出售大量股份的任何意向，惟我們無法向 閣下保證彼等不會出售其目前或日後可能擁有的任何股份。此外，我們若干現有股東不受禁售協議規限。該等股東於市場出售股份及有關股份日後可供出售，可能對我們股份的[編纂]造成負面影響。

我們就如何使用[編纂][編纂]淨額擁有重大酌情權，而 閣下未必同意我們的使用方式。

我們的管理層可能以 閣下可能不認同或未能帶來理想回報的方式使用[編纂][編纂]淨額。有關我們擬使用[編纂]的詳情，請參閱「未來計劃及[編纂]用途」。然而，我們的管理層就[編纂]淨額的實際應用擁有酌情權。 閣下將資金託付予我們的管理層，而 閣下須依賴其判斷以決定本次[編纂][編纂]淨額的具體用途。

我們的歷史股息或不代表我們未來的股息政策，而我們無法保證日後將會宣派及派付任何金額的股息。

我們過往曾宣派股息。然而，無法保證我們日後將會宣派股息。根據適用的中國法律，派付股息可能受若干限制，而我們根據適用會計準則會計準則計算的利潤與根據國際財務報告準則計算的利潤於若干方面存在差異。我們未來股息的宣派、派付及金額將取決於我們的盈利及財務狀況、經營需求、資金需求、適用法律法規及我們董事可能認為相關的任何其他條件，並須經股東批准。股息的任何宣派及派付以及金額須受我們的組織文件及適用的中國法律法規規限，並須於股東會上獲得批准。除從我們合法可供分派的利潤及儲備中撥付外，不得宣派或派付股息。有關詳情，請參閱本文件「財務資料—股息政策」。無法保證日後任何年度將會宣派或派付任何金額的股息。我們的歷史股息不應被視為代表我們未來的股息政策。

風 險 因 素

倘證券或行業分析師並不發佈有關我們的研究報告，或彼等有關我們[編纂]的建議出現負面變動，我們[編纂]可能下跌。

我們[編纂]可能受行業或證券分析師就我們或我們業務發表的研究報告影響。倘一名或多名覆蓋我們的分析師下調我們[編纂]評級或發表有關我們的負面意見，我們[編纂]的[編纂]可能會下跌，不論有關資料是否準確。倘該等分析師當中一名或多名停止覆蓋我們或未能定期發表有關我們的報告，我們可能會在金融市場失去關注度，進而可能導致我們[編纂]下跌。

本文件所載的前瞻性陳述受風險及不確定因素影響。

本文件載有若干前瞻性陳述及資料，並使用「預期」、「相信」、「可能」、「日後」、「計劃」、「擬」、「項目」、「尋求」、「或會」、「應」、「將」等前瞻性用語及類似表述。閣下須注意，依賴任何前瞻性陳述涉及風險及不確定因素，而該等假設的任何或全部可能證實不準確，因此基於該等假設的前瞻性陳述亦可能不正確。鑑於該等及其他風險與不確定因素，本文件所載前瞻性陳述不應被視為我們就我們的計劃及目標將會實現而作出的聲明或保證，而該等前瞻性陳述應連同多項重要因素(包括本節所載者)一併考慮。在遵守《上市規則》規定的前提下，我們不擬就本文件內的前瞻性陳述向公眾更新或修訂，無論是否因新資料、未來事件或其他原因。因此，閣下不應過度依賴任何前瞻性資料。本文件所載所有前瞻性陳述均受本警告聲明規限。

本文件內取自各項政府刊物的行業數據及預測並未經獨立核實。

本文件包括摘錄自我們委託弗若斯特沙利文編製的報告以及各項官方政府刊物的行業數據及預測。我們並無理由相信有關資料屬虛假或具誤導性，或遺漏任何事實導致有關資料屬虛假或具誤導性。然而，我們無法向閣下保證從該等來源取得的資料之準確性或完整性。我們並無獨立核實來自該等來源的任何數據、預測及其他統計數據，亦無確定該等來源所依據的相關經濟假設。來自官方政府來源的資料並未經我們或參與[編纂]的任何其他各方、我們或其各自董事、高級管理人員、代表、顧問或任何其他參與[編纂]的人士獨立核實，且並不就其準確性作出任何聲明。此外，該等事實、預測及其他統計數據於其他刊物或司法管轄區可能並非按相同基準或相同準確程度(視情況而定)編製。因此，本文件所載來自各項政府刊物的資料可能不準確，不應過度依賴有關資料作為閣下[編纂]我們[編纂]的基準。

閣下應細閱整本文件，我們強烈提醒閣下切勿依賴新聞文章或其他媒體或研究分析師報告所載有關我們、我們業務或我們行業及[編纂]的任何資料。

我們強烈提醒閣下切勿依賴新聞文章或其他媒體所載有關我們及[編纂]的任何資料。於本文件刊發前，新聞及媒體已有關於我們、我們業務、我們行業及[編纂]的報道。於本文件日期後但於[編纂]完成前，可能會有更多關於我們、我們業務、我們行業及[編纂]的媒體報道。該等新聞及媒體報道

本文件為草擬本。其所載資料並不完整及可作更改。閱讀本文件時，必須一併細閱本文件首頁「警告」一節。

風險因素

可能提及若干並未載於本文件的資料，包括若干經營及財務資料與預測、估值及其他資料。我們或任何參與[編纂]的其他人士並未授權於新聞或媒體披露任何有關資料，且我們概不就任何有關新聞或媒體報道或任何有關資料或刊物之準確性或完整性承擔任何責任。我們並不就任何有關資料或刊物之適當性、準確性、完整性或可靠性作出任何聲明。如有任何有關資料與本文件所載資料不一致或衝突，我們概不承擔有關責任，而閣下不應依賴有關資料。