

風 險 因 素

[編纂]我們的H股涉及重大風險。閣下在[編纂]我們的H股之前，應仔細考慮本文件中的所有資料，包括下文所述的風險及不明朗因素。下文所述為我們認為屬重大的風險。任何下列風險均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。在任何該等情況下，我們的H股[編纂]或會下跌，而閣下可能損失全部或部分[編纂]。

該等因素為可能發生或不會發生的或有事項，我們無法就任何該等或有事項發生的可能性發表意見。除非另有說明，否則所提供資料截至最後實際可行日期，且不會在本文件日期後更新，並須受本文件「前瞻性陳述」一節的警示聲明所規限。

與我們業務及行業相關的風險

我們可能面臨營運所在行業及領域下游需求、產品平均售價及銷量以及在我們營運所在行業中市場份額的波動。

我們提供全面的醫用耗材產品組合。該等市場競爭異常激烈，且技術革新速度迅猛。這要求我們持續進行研發，並不斷適應臨床需求、新興趨勢與技術。鑒於該等市場狀況，我們無法向閣下保證將始終維持並提升市場份額。此外，我們無法保證能夠在價格上具備有效競爭力，或提高我們產品的銷量。市場規模或市場份額的任何縮減，或產品平均售價或銷量的任何下降，均可能對我們的經營業績、財務表現及業務前景產生重大不利影響。

我們能否持續取得成功取決於我們能否滿足客戶不斷變化的需求及期望，以及我們能否吸引及留住客戶。

我們的持續成功取決於我們是否有能力創新，以應對市場競爭與不斷轉變的客戶需求。我們可能無法始終滿足不斷變化的客戶需求，而我們現有的研發與分銷基礎設施可能不夠靈活，無法適應這些變化。此外，並非所有創新都能成功整合或提升我們現有的產品和營運，我們亦無法保證新發展會提高我們的營運效率、競爭力或降低成本。此外，我們的部分成功亦依賴於通過提供獨特且優質的產品來吸引新客戶。通過擴大客戶基礎，我們有望實現預期增長，但我們無法保證能夠有效及成功地執行我們的業務計劃。若我們的營銷策略未能產生預期效益，我們可能難以維持合理的銷售和營銷開支。此外，若我們的產品被視為質量不高，我們可能在吸引及留存客戶方面遇到困難。我們亦可能無法實現產品組合的多樣化、把握新的商機或實現進一步的業務增長。上述任一潛在的失敗均可能對我們的經營業績、財務表現及業務前景產生重大不利影響。

我們的業務前景、財務狀況及經營業績取決於我們能否持續並成功地及時推出新穎、創新或具有競爭力的產品，以及開發、改進或適應新技術與方法。

我們所處的行業發展瞬息萬變，我們的成功取決於能否識別趨勢並推出滿足客戶需求的創新產品。然而，新產品開發及發掘潛力機遇，有賴於對技術、財務及人力資源的有效配置。因此，我們研發工作的成果存在不確定性，並可能面臨失敗風險，從而可能對我們的業務經營造成重大不利影響。

風 險 因 素

即便我們能夠開發新品並取得必要的註冊證書，亦無法保證新品將能在商業上取得成功，在此情況下，可能無法產生預期回報以覆蓋前期投資。此外，我們的競爭對手可能較我們更早推出全新競品。上述情況均可能影響市場對我們產品的需求，或導致我們的產品過時，進而可能對我們的經營業績、財務表現及業務前景造成重大不利影響。

我們的業務運營及產品銷售依賴於維持現有的經銷商關係及獲取新的經銷商。

於往績記錄期間，我們的收入大部分通過經銷模式實現。因此，我們經銷商的表現直接影響我們的銷售量及盈利能力。經銷商業績的任何下滑，均可能對我們的經營業績產生負面影響。此外，在發展經銷商網絡時（尤其是在以往我們市場影響力較低或尚未涉足的地區），我們可能面臨諸多挑戰。相較於競爭對手而言，我們可能無法向我們的經銷商提供最有利的安排。競爭對手可能要求其經銷商簽訂獨家經銷協議，禁止其銷售我們的產品。

此外，我們依賴經銷協議以及我們為管理經銷商而制定的政策與措施。我們與我們的經銷商之間的任何糾紛、經銷商的投訴、經銷商違反或涉嫌違反經銷協議、我們的政策或任何適用法律法規，可能會導致我們的產品受到損害。我們亦可能因經銷商所銷售及推廣的產品存在缺陷而承擔損害賠償或罰款，此可能對我們的財務狀況產生不利影響。此外，我們的部分經銷商或會聘請次級經銷商分銷我們的產品，而我們與該等次級分銷商概無合約關係。我們主要依賴經銷商對其次級經銷商進行管理和控制，無法向閣下保證我們將能及時識別次級經銷商對業務造成影響的行為（甚或完全無法識別），這可能會對我們的經營業績及聲譽造成不利影響。

我們可能無法及時獲得、維持或續期我們業務、運營及產品商業化所需的所有批准、許可證、執照以及登記備案及證書。

我們業務經營均受我們所處司法管轄區的全面監管制度的規管。我們需要在中國向國家藥監局或其地方分支機構，或在我們銷售產品的其他司法管轄區向主管監管當局完成監管備案或取得我們產品的註冊證。備案及註冊過程不可預測，可能耗時過長且成本高昂，而且取決於多種因素（包括監管機構的酌情權）。經取得必需的註冊證書後，我們或其他方其後發現的任何安全問題，都可能導致銷售及營銷活動暫停，監管機構亦可能取消該等產品的註冊證書。

我們持有的該等許可證、執照及證書須接受有關政府部門的定期審核與重續，且相關審核及重續的標準或會不時變動。如未能取得或重續我們營運所需的任何許可證、執照及證書，則可能導致處罰、罰款、政府制裁、訴訟及／或暫停或撤銷我們開展業務所需的許可證、執照或證書，亦可能導致被責令暫停或停止營運。此外，若現有法律法規的解釋或施行發生變化，或新法規生效，我們可能須取得任何其他許可證、執照或證書。該等變化亦可能導致合規成本增加，並可能對我們的經營業績、財務狀況及業務前景產生不利影響。

風 險 因 素

我們在不同司法管轄區及監管體系下面臨廣泛且不斷變化的監管環境，這可能阻礙或妨礙我們產品的批准或銷售。

我們的產品、營銷、銷售及開發活動以及製造流程均受我們營運所在司法管轄區監管機構的廣泛及動態監管。在中國，我們所處行業的監管架構涵蓋醫療公司業務的多個方面，包括審批、生產、發牌、認證規定及程序。近年來，中國政府實施了一項名為「兩票制」的試點計劃，該制度是指在藥品或（在高值醫用耗材領域）醫療器械供應鏈中，最多只允許開具兩張發票，即由製造商向經銷商開具一張發票，另一張發票由經銷商向醫療機構開具，從而消除多層經銷商並減少多層差價。中國國務院辦公廳於2019年7月19日印發的《關於印發〈治理高值醫用耗材改革方案〉的通知》（「**高值醫用耗材通知**」）鼓勵地方政府根據實際情況對高值醫用耗材實施「兩票制」，以提高採購與銷售的透明度。

由於醫用耗材行業「兩票制」的解釋及執行仍在演變中，我們無法預測其於中國境內不同省份的實施與執行將如何發展，或其未來是否及如何對我們的業務及經營業績造成影響。此外，高值醫用耗材通知建議根據帶量採購政策原則將高值醫用耗材分類，該政策是一種基於公開招標程序，通過集體採購規管醫療器械價格的採購制度。因此，我們可能會面臨相關產品價格下跌的壓力，進而可能對我們的收入、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。我們的全球監管環境日趨嚴格且不可預測，這可能會延長獲得監管批准的時間並增加其複雜性，且推高支持獲批的臨床與監管成本。部分監管機構表現出較低的靈活性，除全球數據外，還要求提供當地臨床前及臨床數據。雖然全球法規協調一直在推進，但各國的要求仍然存在顯著差異。我們預計此全球監管環境將繼續演變，這可能會影響我們未來獲得產品批准的能力，或延長審批時間並增加成本。

我們的產品可能進一步被納入集中帶量採購計劃，或受到價格監管或其他成本控制政策的約束，從而可能對我們的收入、財務狀況及經營業績產生不利影響。

近年來，中國境內針對醫用耗材開展的集中帶量採購已成為既定慣例。根據國家醫療保障局於2024年5月印發的《關於加強區域協同做好2024年醫藥集中採購提質擴面的通知》，省級聯盟採購升級為國家聯合採購，範圍擴展至超聲刀等高值耗材。截至最後實際可行日期，我們在中國銷售的部分產品已納入集中採購計劃，該等產品的終端價格亦已相應下調。展望未來，隨著集中採購政策持續常態化，倘若集中採購的範圍擴大，我們將有更多產品可能被納入，這可能會對我們的毛利率、經營業績、財務表現及業務前景造成不利影響。

風險因素

若我們的若干產品未能獲及時納入國家、省級或其他政府主導的醫療保險計劃中或被從中移除，或若醫療保險支付方式的改革影響我們的定價策略及終端價格，我們的收入及盈利能力可能會受到不利影響。

我們若干產品的定價策略及終端價格或會受醫療保險計劃範圍的影響。截至2024年12月31日，疾病診斷相關組（「DRG」）支付方式已在中國多個地區推行，DRG支付佔這些地區住院醫療保險支出的80%以上。具體而言，於2024年10月，國家醫療保障局啟動了全國醫療服務定價監管工作，重點關注高用量及高成本的檢測項目。省級政府獲指示需合理降低價格並縮小地區差異。展望未來，倘若我們的若干產品未能及時被納入或被移出國家、省級或其他政府主導的醫療保險計劃，或醫療保險支付方式改革對我們的定價策略及終端價格造成不利影響，我們的收入及盈利能力可能會受到不利影響。

我們所處行業即將進行的醫療改革的某些方面可能對我們的業務產生不利影響。

我們所開展業務的國家在醫療健康領域立法及監管層面的變動及擬議變動，可能阻止或延遲我們產品的監管批准、限制或監管獲批後活動，並影響我們實現產品盈利性銷售的能力。近年來，行政或立法層面已經並可能將繼續推行對醫療健康領域法律及政策的修改，包括一系列可能導致醫保覆蓋標準更為嚴苛並對我們任何已獲批產品的價格產生下行壓力的舉措。政府報銷額度的任何削減可能導致個人付款層面出現相應程度的下降。實施成本控制措施或其他醫療改革或會阻礙我們創收、實現盈利或成功商業化我們的在研產品。我們無法確定是否會頒佈更多的法例修訂，亦無法確定國家藥監局、FDA及其他規定、指導意見或解釋是否會發生變動，或該等變動對我們產品的監管批准有何影響（如有）。我們無法預測這是否會以及將如何影響我們未來的經營業績、財務表現及業務前景。

我們面臨激烈的市場競爭，若我們未能緊跟營運所在行業的快速技術變革，我們的業務前景、財務狀況或經營業績可能受到不利影響。

我們面臨源自同業公司的激烈市場競爭，其中部分公司可能擁有較我們更為雄厚的財務及營銷資源。我們的競爭對手包括國內外大型醫用耗材企業，該等企業擁有豐富的產品線及廣闊的全球市場影響力。我們亦面臨來自專注於利基市場的公司的競爭，該等公司推出的針對性產品與我們的產品形成直接競爭。同業公司的研發進展可能使我們的產品或擬推出產品過時或競爭力下降，並可能對我們的淨銷售額產生負面影響。我們將需以具成本效益的方式在各產品線及市場應用我們的技術，為我們的技術及產品取得專利及其他保護，獲取必要的監管批准及報銷審批，並成功按照我們的質量標準生產及營銷產品；若未能如此行事，可能對我們的經營業績、財務表現及業務前景造成重大不利影響。

風 險 因 素

若我們在招募患者參加我們的臨床試驗時遇到困難，或者如果我們遭遇重大延誤，或無法成功完成臨床試驗、獲得監管批准及備案並成功將我們的在研產品商業化，我們的業務前景將受到重大不利影響。

臨床試驗的及時完成視乎(其中包括)我們能否招募到足夠數量的患者。我們可能會因多種原因在臨床試驗的患者招募方面遇到困難，包括但不限於：(i)患者群體的規模及性質；(ii)方案中界定的患者入選標準；(iii)分析試驗主要終點所需的患者群體規模；(iv)患者與試驗地點的地理距離；及(v)試驗設計。我們的臨床試驗很可能與其他臨床試驗形成競爭。該競爭將減少可供我們招募的患者數量及類型。此外，即使我們能夠在臨床試驗中招募到足夠數量的患者，患者招募的延遲也可能導致成本增加，或影響原定臨床試驗的時間安排或結果，從而可能阻礙該等試驗的完成，並對我們推進在研產品開發和及時實現商業化的能力產生不利影響。

此外，為獲得III類醫療器械的產品註冊，我們可能需要自費開展充分且對照良好的臨床試驗，以證明我們產品的安全性及有效性。臨床試驗過程可能耗時較長、代價高昂且結果不確定。無法保證該等臨床試驗或流程將及時或以具成本效益的方式完成，亦無法保證最終能研發出具商業可行性的產品或擴大用途。臨床試驗中的意外事件可能會延遲或阻礙我們取得監管批准或成功將在研產品商業化的能力，包括但不限於：(i)監管機構、機構審查委員會或倫理委員會可能不會授權我們或我們的研究人員啟動臨床試驗或在潛在試驗地點開展臨床試驗；(ii)臨床試驗可能出現不良副作用，產生負面或無定論的結果，我們可能會決定或被要求進行額外的臨床試驗、暫停或終止產品開發計劃；及(iii)臨床試驗的初步或中期結果可能無法預測最終臨床試驗結果，並可能需要進行調整。

我們的聲譽及經營業績取決於我們產品的安全性、有效性及正確使用。

我們產品的成功歸因於其能夠提供穩定可靠的性能。我們的產品未能按預期發揮作用可能會導致患者傷害或其他不良事件。例如，使用我們產品的內科醫生若採用不當的手術技術或接受培訓不足，可能會導致產品在手術過程中表現欠佳。醫護人員的誤用或操作不當可能進一步損害我們產品的性能。若監管機構(如國家藥監局)將不良事件與競爭對手使用的類似技術或材料相關聯，我們的產品亦可能被視為無效。該等實際或感知上的無效，可能削弱醫院、醫療機構、醫生及患者的信心，導致我們產品的使用率下降、產品責任索賠及負面輿論。該等後果可能對我們的經營業績、財務表現及業務前景造成不利影響。

風險因素

未能實施有效的質量控制可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們無法向閣下保證，我們的質量控制系統將持續有效實施。我們的質量控制系統出現任何重大失效或退化，均可能嚴重損害產品質量。產品質量下降可能對我們的聲譽產生負面影響。這可能導致訂單減少或客戶流失，嚴重損害我們的經營業績、財務表現和業務前景。此外，我們的質量控制系統失效可能導致產品召回或安全警報，這可能產生巨額成本、法律責任，並損害我們的聲譽。

我們可能面臨潛在的產品責任索賠、產品召回及與業務運營相關的其他風險。任何產品召回均會影響我們的品牌形象，並可能對我們的聲譽、業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們可能因產品存在潛在質量問題而面臨產品責任索賠及產品召回(包括對設計及製造缺陷、產品處理或運輸不當、疏忽、嚴格責任及違反保證的指控)。即使我們的產品不存在潛在缺陷，使用我們產品的醫療專業人員的質量及技能亦可能影響治療的安全性及效果。不論索賠的是非曲直或最終結果如何，責任索賠及產品召回均可能導致我們產品的需求減少、聲譽受損，並分散管理層的注意力及資源。

我們可能無法根據保單尋求賠償，或以合理成本或足額購買此類保險。在任何此類情況下，我們的經營業績、財務表現及業務前景將受到重大不利影響。此外，若一家或多家監管機構(如國家藥監局或FDA)認定含有與我們產品相同或類似關鍵零部件或使用相同輸送技術的其他公司產品導致或被認為導致嚴重不良事件，則我們的產品可能被視為引起嚴重不良事件。若我們的產品導致或被認為導致嚴重不良事件，我們可能面臨一系列後果，包括但不限於：(i)患者受傷或死亡；(ii)相關產品或相關生產基地的監管批准被撤銷；(iii)我們的品牌名稱及聲譽受損；及(iv)面臨與相關產品有關的訴訟及監管調查。

若我們無法執行業務策略，我們未來的增長及業務前景可能受到影響。

執行我們的業務策略需要管理層投入大量時間及精力，而任何未能有效執行我們的業務策略的行為均可能對我們的業務前景造成不利影響。此外，我們業務的增長對我們的營運系統及流程、財務系統、內部控制以及業務的其他方面造成壓力。改善我們現有系統及程序、實施新系統及程序並充分配備人手所需的時間及資源存在不確定性。未能及時高效地完成上述工作，可能對我們的營運造成不利影響，並對我們的業務及財務表現造成負面影響。

我們的成功取決於我們能否留住管理及研發團隊的關鍵成員，以及能否吸引、留住及激勵其他關鍵人員及合資格人員。

我們關鍵行政人員、研發人員及其他關鍵僱員的持續服務對我們取得成功而言至關重要。若我們失去彼等的服務，可能在物色合適或合格的替代人選方面面臨困難，並可能因招聘及培訓新人而產生額外開支。此外，隨著業務持續擴張，我們將需持續吸引及留任經驗豐富的管理層及關鍵研發人員。我們所處行業的人才競爭十分激烈。我們可能無法吸引或留任實現業務目標所需的人員，若未能如此行事，可能會嚴重擾亂我們的業務及增長。

風 險 因 素

若我們未能準確預測產品的需求，我們可能遇到供應不足或供應過剩的問題，這將對我們的聲譽、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們根據過往訂單量、經銷商反饋信息、我們對預期醫院採購開支的分析以及經銷商庫存水平來制定生產計劃。我們可能在準確預測未來需求方面面臨挑戰。若我們高估需求，我們可能採購超出實際所需的原材料或零部件。若我們低估需求，我們的第三方供應商可能不會備足原材料或產品部件庫存，這可能會中斷我們的生產，並可能導致錯失銷售機會。

我們主要依賴自身的製造及倉儲設施。現有製造設施的任何運營中斷均可能導致銷售下滑並影響我們的聲譽。

我們的營運顯著依賴位於中國山東省的生產設施。任何自然災害或突發性災難事件，包括電力中斷、水資源短缺、風暴、火災、地震、恐怖襲擊及戰爭，都可能嚴重影響我們製造產品及經營業務的能力。我們的生產設施和某些設備更換難度大，且更換可能需要相當長的交付週期。災難性事件亦可能損毀存放於生產設施內的任何庫存。任何此類事件的發生都可能對我們的業務產生重大不利影響，潛在地導致重大的營運中斷和財務損失。

若我們無法及時且以高效成本效益的方式獲取原材料，我們的經營業績可能會受到負面影響。

我們採購各種對產品製造至關重要的原材料。我們的供應鏈面臨諸多風險，包括但不限於全球經濟狀況、價格波動、區域監管政策以及自然災害。這些因素可能導致原材料價格或供應不穩定，直接影響我們的利潤率和生產。此外，整體經濟環境可能對我們供應商的財務可行性造成不利影響，導致其無法提供我們產品製造所需的原材料及零部件。鑒於我們行業的競爭性質，受集中採購方案影響，疊加全行業定價承壓，我們難以在不承擔需求下滑、市場份額流失風險的前提下，轉嫁相關成本上漲壓力。因此，該等干擾因素可能對我們的經營業績、財務表現及業務前景造成不利影響。

我們依賴第三方物流服務供應商將產品從生產基地運送至客戶處。

我們依賴第三方物流服務供應商運輸我們的產品。由於不可預見的事件，該等物流服務供應商可能暫停提供服務並導致我們的產品供應中斷。交貨延遲可能由於我們無法控制的各種原因所致，包括我們物流公司的不當處理、勞資糾紛或罷工、戰爭或恐怖主義行為、健康流行病、地震及其他自然災害，並可能導致交貨延遲或貨品丟失，進而對我們的經營業績、財務表現及業務前景造成不利影響。

我們產品的持續開發依賴於我們與醫院、醫生、醫療及學術機構的穩定合作。

我們從醫院、醫生及學術機構獲得有關未滿足的臨床需求、醫生偏好及實踐趨勢的寶貴見解。若我們未能與彼等維持合作，我們可能無法順利推廣我們的新產品。該等行業參與者可能離職、變更彼等的業務或實踐重點、選擇不再與我們合作或轉而與我們的競爭對手合作。再者，我們無法向 閣

風 險 因 素

下保證，我們的學術推廣及營銷策略能夠持續發揮有效的營銷作用。此外，我們所關注的醫院、患者、醫生及學術界人士可能不會對我們的產品保持持續旺盛的需求。若我們未能與彼等保持合作關係，我們的聲譽及影響力可能會被削弱。

我們的僱員或第三方(尤其是供應商、經銷商或其他業務夥伴)的非法行為、不當行為或未能提供符合標準的產品或服務，可能對我們的業務、經營業績及聲譽造成重大不利影響，且我們可能無法從相關供應商、經銷商及其他業務夥伴獲得充分賠償。

我們的聲譽及經營可能因我們的供應商、經銷商及其他業務夥伴的違法行為或表現欠佳而受到損害。我們的供應商、經銷商及其他業務夥伴若進行違法或不合規行為，可能須承受監管處罰、行政行動及法律程序，這可能影響他們與我們繼續合作的能力。我們無法保證我們的供應商、經銷商及其他業務夥伴始終遵守法律規定，且我們可能會因其不合規而遭索賠。若我們因我們的供應商、經銷商或其他業務夥伴的行為而面臨索償，則我們可能會向相關供應商、經銷商或其他業務夥伴尋求補償。然而相關補償可能有限。若無法向供應商、經銷商或其他業務夥伴索償，或我們申索的金額無法自該供應商、經銷商或其他業務夥伴足額追回，則我們可能須自行承擔相關損失及補償。這可能對我們的經營業績、財務表現及業務前景產生重大不利影響。

我們面臨客戶的信貸風險。若我們在收款時遇到延遲或無法從客戶收回款項，我們的現金流及運營可能會受到不利影響。

我們無法向閣下保證，我們能夠及時地妥善評估及應對其信貸狀況的變動。若我們客戶的現金流量、營運資金、財務狀況或經營業績惡化，彼等或未能甚或不願支付或甚至完全不支付結欠我們的應收款項。任何重大違約或延誤可能對我們的現金流量造成不利影響，而我們可能須終止與客戶的關係，這種方式會對我們的現金流量及經營產生不利影響。

我們可能無法有效管理存貨水平。

原材料供應及其他供應可能受商品價格水平及國際貿易限制等因素影響。客戶需求可能受不確定性因素所左右，包括監管審批、臨床試驗的時間安排及成功與否、國際緊張局勢及衝突以及其他非我們所能控制的因素。若我們未能有效管理存貨水平，我們可能面臨存貨過時、存貨價值下降及潛在存貨撇減或撇銷。任何上述情況均可能對我們的經營業績、財務表現及業務前景造成不利影響。

我們須遵守有關物業的許可證、證書及其他批文的規定。

對於我們自行建造的不動產，我們在物業開發的各個階段必須獲取相關政府部門的各種許可證、證書及其他批文。對於我們使用或租賃的不動產，我們亦須遵守各種中國法律法規，包括在簽訂租賃協議後30天內向當地房屋管理局辦理租賃協議登記備案的規定。此外，物業租賃協議必須向中國住房和城鄉建設部(「**住建部**」)的地方分局備案。

風 險 因 素

我們面臨與勞動相關法律法規有關的某些法律及監管風險，這可能對我們的業務及經營業績產生不利影響。

根據相關中國法律法規，僱主有義務為其僱員繳納社會保險及住房公積金。於往績記錄期間，我們聘請第三方人力資源機構根據適用法律法規的要求為部分僱員足額繳納社會保險及住房公積金，該等安排主要應僱員自身要求而作出。請參閱「業務 — 僱員 — 社會保險及住房公積金」。據我們的中國法律顧問告知，根據中國適用法律法規，我們可能被責令以自有賬戶為僱員繳納社會保險費及住房公積金，而不得通過第三方賬戶進行繳納。若我們聘請的第三方人力資源機構未能履行為相關僱員繳納社會保險及住房公積金供款的義務，或若該等安排受到相關監管機構質疑，我們可能須承擔因我們未履行僱主義務而施加的處罰，或被責令整改。任何前述情況的發生均可能對我們的經營業績、財務表現及業務前景產生重大不利影響。

未來的戰略聯盟、收購或投資可能會對我們的經營業績、財務表現及業務前景產生重大影響。

我們可能不時與第三方達成戰略聯盟、進行收購或投資，以推進我們的業務目標。我們通過收購實現增長的能力取決於我們識別、磋商、完成及整合合適收購對象的能力。該等收購及投資亦可能需取得相關政府部門的批准，此舉可能導致合規成本並加劇不確定性。此外，投資及收購可能導致負債及開支增加、盡職調查中未發現的不明問題、現金流不足、產生無形資產，以及面臨所收購業務潛在未知負債的風險。再者，我們的投資或收購未必能取得預期成效。整合過程涉及風險及不確定性，無法保證我們將能實現預期收益或協同效應。若我們的投資及收購未能成功，我們的經營業績、財務表現及業務前景可能受到重大不利影響。

我們可能無法取得及維持有效且充分的知識產權保護。我們亦可能面臨知識產權侵權申索或其他爭議，該等事宜可能導致我們陷入成本高昂的訴訟及承擔重大責任，並對我們的聲譽造成不利影響。

有效且充分的知識產權保護對維持我們的競爭地位至關重要。概不保證知識產權將及時獲得授予，亦不保證各司法管轄區的保護水平一致。第三方可能獨立開發相似技術或侵犯我們的知識產權。執行我們的權利可能需要提起成本高昂且曠日持久的訴訟，其結果存在不確定性。任何未能保護我們知識產權的情況，或相關爭議中的任何不利裁定，均可能削弱我們的競爭優勢，並對我們的業務及經營業績造成重大不利影響。

此外，日後我們可能面臨申索，指稱我們或我們現任或前任僱員、顧問或諮詢人無意中或以其他方式使用或披露了第三方的聲稱知識產權。我們無法向閣下保證將在此等事宜中勝訴。即使我們在辯護中勝訴，參與該等訴訟及法律程序亦可能使我們招致巨額開支，並分散管理層的時間及精力。任何該等訴訟或程序中的不利裁定均可能使我們需向第三方承擔重大責任，要求我們向第三方

風 險 因 素

取得許可、支付持續特許權使用費，或使我們受到禁止分銷及營銷我們產品的禁令。任何針對我們提起的類似申索，即使毫無依據，亦可能損害我們的聲譽及品牌形象。任何該等事件均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

若我們的商標、商號及其他專有權利未能得到充分保護，我們可能無法在目標市場建立品牌知名度，業務可能受到不利影響。

我們在中國及海外擁有大量商標。我們的商號或會受到質疑、侵犯、規避或被宣佈為通用類或被裁定侵犯其他商標。我們可能無法保護此等商標及商號的專有權利及預防經銷商未經授權使用我們的商標及商號，這可能會對我們的品牌及聲譽造成損害。有時，競爭對手可能採用與我們相似的商號或商標，從而妨礙我們建立品牌標識的能力，且可能導致市場混亂。此外，其他註冊商標擁有人或含略不同於我們已註冊或未註冊商標或商號的商標擁有人可能會提出商號或商標侵權指控。從長遠來看，若我們不能基於我們商標與商號建立品牌知名度，我們可能無法有效競爭，且我們的業務或會受到不利影響。

未能維持我們商業秘密的機密性可能對我們的聲譽、業務及競爭地位產生不利影響。

我們依賴保護未申請專利的商業秘密及專業知識並持續開展技術創新來發展及保持競爭力。然而，商業秘密及專業知識較難保護。我們亦尋求通過與可獲得我們專有技術的各方訂立保密協議等措施來保護我們的專有技術。若訂立協議的僱員或任何其他第三方違反該等協議或以其他方式披露我們的專有資料，我們未必能採取充分的補救措施，並可能因此失去我們的商業秘密。就第三方非法披露或盜用商業秘密的主張進行維權难度大、費用高、耗時長且結果難以預測。我們無法阻止或禁止其他第三方通過其自身的研發或逆向工程取得與我們的商業秘密相同或相似的技術，這可能會嚴重損害我們的業務營運及競爭優勢。

若我們捲入訴訟、法律或合約糾紛、政府調查或行政程序，管理層的注意力可能會被分散，且我們可能產生巨額成本及負債。

我們可能不時面臨業務過程中產生的各類訴訟、法律或合同糾紛、調查或行政程序，包括與供應商、客戶、業務合作夥伴及我們為業務運營而聘請的其他第三方之間的各類爭議或索賠。正在進行或構成威脅的訴訟、法律或合同糾紛、調查或行政程序可能會分散管理層的注意力，耗費管理層的時間及我們的其他資源。若我們遭受任何不利判決或裁定，或與任何第三方達成和解，我們可能需支付巨額金錢賠償、承擔其他責任，甚至暫停或終止相關業務項目。此外，因訴訟、法律或合同糾紛、調查或行政程序產生的負面報道可能損害我們的聲譽，並對我們的品牌形象及產品形象造成不利影響，進而可能對我們的業務造成重大不利影響。

風 險 因 素

我們依賴若干第三方製造商生產若干產品。若該等第三方製造商未能交付足夠數量的優質產品，我們的業務可能受到不利影響。

我們與第三方製造商合作，生產若干產品。有關詳情，請參閱「業務 — 生產 — 與委託生產商(CMO)合作」。該等與第三方製造商的生產安排可能使我們面臨若干風險，包括但不限於：(a)第三方製造商可能面臨生產問題，如產能限制或供應鏈中斷，這可能導致我們的產品銷售出現延誤及中斷；(b)若第三方製造商提供不合標準或有缺陷的產品，可能損害產品的完整性及安全性；(c)依賴第三方製造商意味著本公司對生產流程的控制力較弱，這可能使我們面臨不可預見的風險，如運營效率低下或未能滿足市場需求；(d)若第三方製造商提高價格或遇到成本相關問題，可能導致我們的生產成本上升，影響盈利能力；及(e)我們可能無法按可接受條款物色到製造商，甚至根本無法物色到，因為潛在製造商數量有限，且國家藥監局、FDA或其他類似監管機構必須評估及／或批准任何製造商，作為其監管監督的一部分。該等評估將需要國家藥監局、FDA或其他類似監管機構進行新的測試及GMP合規性檢查。

我們可能面臨勞工成本波動或勞動力短缺。

我們的成功部分取決於我們吸引、激勵及挽留足夠數量合資格僱員的能力。日益激烈的市場競爭可能導致對合資格僱員的市場需求及競爭加劇。假如由於競爭日益加劇、僱員流失率上升、工資增加或其他僱員福利成本上升或勞動法律法規有變，以致我們面臨勞工短缺或勞工成本顯著增加的問題，我們的經營成本可能會大幅增加，這可能對我們的經營業績產生重大不利影響。如果發生任何勞資糾紛，我們可能須承擔相關政府部門裁定的罰款及為解決勞資糾紛而支付和解費用。此外，由於勞資糾紛會造成聲譽損害，以致在未來招聘新僱員時我們可能須付出更高的勞工成本。此類潛在事件可能擾亂我們的營運，損害我們的聲譽及分散管理層的注意力，而這可能對我們的業務、財務狀況及營運業績造成重大不利影響。

我們的內部IT系統可能發生故障、遭受網絡攻擊或出現安全漏洞。

我們的業務運營依賴於我們的IT系統，該等系統對於維持數據準確性及運營效率至關重要。然而，我們的系統面臨各種風險，包括系統故障、數據不準確、網絡攻擊、數據泄露及其他安全事件。任何該等事件均可能擾亂我們的運營，危及我們的數據，並導致產生重大修復成本、法律責任及聲譽損害。此外，我們的系統需要定期更新以跟上技術進步的步伐，這可能需要投入大量資金及升級成本。我們亦依賴第三方供應商提供若干IT服務。任何該等供應商未能履行其服務義務，均可能影響我們系統的性能。此外，該等供應商的任何違約或服務終止，均可能導致我們的IT系統運營中斷、產生額外成本及因轉換至新供應商而出現時間延誤。

我們的保險覆蓋範圍可能不足以承保與業務運營相關的所有損失。

我們持有保險單以承保業務的各個方面，例如財產險及物流險等。我們無法向閣下保證我們的保險覆蓋範圍足以避免我們遭受任何損失，或我們將能夠根據現有保險單及時成功索償我們的損失，或根本無法索償。若我們產生未獲保險單承保的任何損失，或獲賠償金額遠低於我們的實際損失，我們的經營業績、財務表現及業務前景可能受到重大不利影響。

風 險 因 素

若我們未能遵守健康、安全、社會及環境法律法規，我們可能面臨罰款或處罰，或產生相關成本，從而對業務造成不利影響。

我們須遵守各種健康、安全、社會及環境法律法規，包括規管危險物料及廢物的處理、使用、儲存、處置及棄置的法律法規。未能遵守該等法律法規亦可能導致巨額罰款、處罰或其他制裁。我們的生產過程可能涉及使用危險及易燃化學物料及特種設備。我們的運營亦可能產生危險廢物。若我們因使用有害物料而造成污染或傷害，我們可能為因此產生的任何損失承擔責任，且任何責任可能超出我們的資源。我們亦可能產生與民事或刑事罰款及處罰相關的巨額成本。

負面輿論可能對我們的聲譽及業務前景產生不利影響。

關於我們、我們的聯屬人士或附屬公司、我們合作的第三方或我們整個行業的任何負面輿論或其他公開披露，即使不真實、部分真實或不一致，亦可能對我們的聲譽造成不利影響、損害我們的品牌形象或對我們的經營業績、財務表現及業務前景產生重大不利影響。聲譽受損可能難以恢復，且恢復耗資巨大及費時，並可能令潛在或現有客戶不願選擇我們進行新業務，從而導致業務流失。聲譽受損亦可能降低我們品牌的價值及效力，並可能削弱[編纂]對我們的信心，從而對我們的股份[編纂]產生不利影響。

反腐敗、反賄賂、反洗錢、經濟制裁及其他相關法律法規可能使我們面臨潛在的合規風險。

我們在我們擁有業務運營的國家及地區須遵守反腐敗、反賄賂、反洗錢、經濟制裁、出口管制及其他相關法律法規。任何違反該等法律或法規的行為都可能導致政府或監管機構調查、民事責任或刑事罰款或其他制裁、舉報投訴及負面輿論，這可能對我們的聲譽、經營業績、財務表現及業務前景產生不利影響。此外，應對任何執法行動可能導致管理層注意力嚴重分散以及產生巨額抗辯成本及其他專業費用。

我們可能受到業務經營所在司法管轄區的反腐敗、反賄賂、反洗錢法律法規規管，包括美國《反海外腐敗法》（「**反海外腐敗法**」）。反海外腐敗法禁止我們及代表我們行事的高級職員、僱員及業務夥伴，為影響官方決策、獲取或保留業務或取得其他優待之目的，腐敗性地向任何「外國官員」提議、承諾、授權或提供任何有價物品。反海外腐敗法還要求公司製作並保存能準確反映交易及資產處置情況的賬簿、記錄及賬目。此外，反洗錢法律法規一般要求公司建立並維持適當的政策與程序，旨在防範及偵測洗錢與其他非法金融活動，包括（如適用）客戶盡職調查、記錄保存及可疑交易報告。違反該等法律或法規可能對我們的經營業績、財務表現及業務前景造成不利影響。

此外，美國、歐盟、聯合國、英國及澳大利亞等特定國家、地區或組織，已通過行政命令、立法或其他政府途徑實施措施，對特定國家、地區或目標行業領域、公司或個人群體，及／或該等國家與地區內的組織施加經濟制裁或出口管制限制。倘任何政府或組織認定我們的任何業務違反其施加的

風險因素

制裁或出口管制限制，或構成將我們列入制裁名單或施加其他限制的依據，我們的經營業績、財務表現及業務前景將受到不利影響。此外，新的要求或限制可能生效，或會增加對我們業務的審查，並導致額外的合規風險。

我們面臨與公共衛生危機、不可抗力事件、惡劣天氣條件及其他自然災害相關的風險，其可能嚴重擾亂我們的業務運營。

我們的業務可能因公共衛生危機、不可抗力事件、惡劣天氣狀況及其他自然災害而受到重大不利影響，該等情況可能中斷我們的供應鏈、損壞基礎設施並影響員工生產力。雪暴、地震、火災及洪水等自然災害可能對我們的生產設施、設備及存貨造成物理性損壞，進而導致生產延誤、存貨短缺及產品過時，這可能會增加我們的減值及維修與換貨成本。

與我們營運所在司法管轄區相關的風險

經濟、監管、政治及社會狀況的變化可能對我們的經營業績、財務表現及業務前景產生重大不利影響。

我們的總部位於中國山東，並已建立遍佈超過80個國家及地區的全球銷售網絡。因此，我們的經營業績、財務表現及業務前景可能受我們營運所在國家及地區的經濟、監管、政治及社會狀況影響。全球醫用耗材行業總體上受宏觀經濟因素影響，包括國際、國家及地區經濟狀況、貿易關係、整體醫療開支及醫院採購預算。該等因素的任何變化均可能對我們的經營業績、財務表現及業務前景產生重大不利影響。

區域或全球經濟的任何下行，或地緣政治環境的惡化，可能影響我們的經營業績、財務表現及業務前景。

近年來，區域及全球經濟增長放緩，而當前經濟低迷態勢將持續多久仍不確定。主要經濟體的中央銀行及金融當局實施的貨幣及財政政策的長期影響存在重大不確定性。區域經濟狀況對全球經濟狀況、國內經濟及政治政策的變化以及整體經濟增長率十分敏感。目前尚不明確該等挑戰及不確定性是否會得到有效管控或解決，以及其長期對全球政治及經濟狀況可能產生何種影響。任何經濟下行或放緩或負面商業情緒均可能對我們的行業產生間接影響。此外，國際市場的持續動盪可能對我們進入資本市場以滿足流動性需求的能力產生不利影響。因此，該等因素可能對我們的經營業績、財務表現及業務前景產生不利影響。

我們營運所在特定地理市場的法律體系中隱含的任何調整，可能影響我們的經營業績、財務表現及業務前景。

我們的全球銷售網絡遍佈多個地理市場，每個市場均有其獨特的法律體系。我們認識到我們營運所在的部分市場的法律框架內存在固有的不確定性。新頒佈的法律法規可能無法全面涵蓋經濟活動的各個方面。該等法律法規的解釋及執行及其對我們業務運營的適用性仍未確定。預測行政及法院程序的結果以及確定我們在該等市場擁有的法律保障程度可能具有挑戰性。同樣值得注意的是，當地法院可行使酌情權拒絕執行外國或仲裁裁決。該等不確定性可能影響我們對法律規定的理解以

風 險 因 素

及我們執行合約權利或主張的能力。此外，該等監管不確定性可能會被用於提起無依據或無謂的法律訴訟、涉及第三方行為的指控或威脅利用，以試圖向我們索取款項或利益。此外，許多法律體系受其各自的政府政策及內部規則影響，該等政策及規則可能不會及時公佈，並可能具有追溯效力。在某些情況下，關鍵監管定義含糊、不精確或缺失，或監管解釋與類似案件中的法院解釋存在分歧。再者，我們部分市場的行政及法院程序可能曠日持久，導致巨額成本以及資源與管理層注意力的分散。

我們可能直接或間接受中國及其他司法管轄區適用的反回扣規定、虛假申報法規、醫生薪酬透明度要求或類似的醫療及安全法律法規約束。

在我們獲得監管批准的任何產品的推薦及處方中，醫療服務提供者、醫生及其他人士發揮主要作用。我們須遵守中國多項防範欺詐及濫用的法律，包括《中華人民共和國反不正當競爭法》及《中華人民共和國刑法》。該等法律可能影響我們計劃開展的銷售、營銷及教育計劃等。

執法機關愈發重視該等法律的執行力度。為確保符合適用醫療法律法規，我們將承擔巨額成本。監管機構可能認定我們的商業行為不符合當前或未來的防欺詐、濫用或其他醫療法律或法規。若對我們提起任何該等訴訟，且我們未能成功抗辯或維護我們的權利，該等訴訟可能導致處罰、損害賠償、追繳、罰款、可能喪失參與政府醫療計劃的資格、合約損害賠償、聲譽受損、利潤及未來盈利減少以及我們的運營縮減，其中任何一項均可能對我們的經營業績、財務表現及業務前景產生重大不利影響。

此外，我們須遵守中國的反賄賂法律，該等法律一般禁止公司及其中介機構為獲取或保留業務或獲得其他不正當利益而向政府官員支付款項。此外，儘管目前我們的業務運營主要在中國內地，但我們須遵守美國《反海外腐敗法》，該法一般禁止我們為獲取或保留業務而向非美國官員支付不當款項。未能遵守反賄賂法律可能擾亂我們的業務並導致嚴重的刑事及民事處罰，包括監禁、刑事及民事罰款、吊銷我們的出口許可證、暫停我們與政府開展業務的資格、拒付就我們產品作出的政府補償及／或不得參與政府醫療計劃。

隨著我們在全球擴展業務，我們亦可能須遵守其他司法管轄區的類似法律及法規。倘與我們開展業務的任何醫生或其他第三方被發現未遵守適用法律法規，彼等可能受到刑事、民事或行政制裁，包括喪失政府資助醫療計劃的資格，從而亦可能對我們的業務產生不利影響。

我們受與數據隱私及安全相關的隱私法律、信息安全政策及合約義務規管。

我們在運營過程中收集、存儲及處理業務及交易數據，其須遵守不斷變化的監管要求及行政審查。有關詳情，請參閱「業務 — 信息安全及數據隱私」。近年來，隱私及數據保護已成為世界各地政府當局日益關注的監管重點。特別是在中國（我們大部分業務均在此經營），中國政府已頒佈一系列關於信息安全、數據收集、隱私及保護的法律法規，例如《中華人民共和國網絡安全法》、《電信和互聯網用戶個人信息保護規定》及《網絡安全審查辦法》。遵守與數據隱私、安全及傳輸相關的所有適用

風 險 因 素

法律、法規、標準及義務，可能導致我們產生巨額運營成本，或要求我們調整數據處理慣例及流程。此外，倘我們的做法不符合或被視為不符合法律及監管規定，我們可能面臨審計、質詢、舉報者投訴、不利媒體報道、調查、喪失出口特權、嚴重的刑事或民事處分及聲譽損害。上述任何情況均可能對我們的競爭地位、經營業績、財務表現及業務前景產生不利影響。

向我們或本文件所述的董事或高級職員送達法律文件，或對其執行外國法院判決，可能存在困難。

我們是一家根據中國法律註冊成立的公司，且我們的大部分資產位於中國。我們的大部分董事及高級管理層居住於中國境內。該等董事及高級管理層的資產亦可能位於中國境內。因此，閣下可能無法直接向我們或居住於中國的該等董事或高級管理層送達法律程序文件，包括涉及美國聯邦證券法或適用的州證券法下產生的事宜。此外，中國與美國、英國、日本及諸多其他國家之間並未訂立相互承認及執行法院判決的條約。另外，香港與美國之間亦無相互執行判決的安排。根據《中華人民共和國民事訴訟法》及其他適用法律法規及解釋，在美國及上述任何其他司法管轄區取得的法院判決，可根據中國與該判決作出國之間存在相互執行法院判決的條約規定，或該司法管轄區被認為符合中國內地法院互惠要求的情況下，在中國內地或香港獲得承認及執行。

我們為中國企業，須接受中國稅務機關就我們遵守中國稅務法律法規項下納稅義務情況的定期檢查。該等法律法規可能被相關機關不時解釋及調整。

由於我們主要在中國境內開展業務，中國稅務機關會定期檢查我們履行中國稅法及法規項下納稅義務的情況，而《中華人民共和國企業所得稅法》對企業徵收25%的稅率。此外，於往績記錄期間，我們獲認定為「高新技術企業」，有權享有15%的優惠所得稅稅率。若規管稅收優惠待遇的法律法規發生任何變動，或由於任何其他原因導致我們的實際稅率上升，我們的稅務責任將相應增加。此外，中國政府可能修訂或重述有關所得稅、預提稅、增值稅及其他稅種的法規。我們無法向閣下保證中國稅務機關未來的檢查不會導致罰款、其他處罰或行動，從而可能對我們的業務、財務表現及經營業績造成重大不利影響。

我們的H股持有人或須承擔中國所得稅納稅義務。

根據現行中國稅務法律及法規，非中國居民個人及非中國居民企業就我們向其支付的股息以及出售或以其他方式處置H股所實現的收益，須承擔不同的納稅義務。

根據相關法律法規，非中國居民個人從中國境內取得的任何股息或轉讓股份的收益適用20%的比例稅率，並應由扣繳義務人代扣代繳。中國政府可根據中國法律對中國公司向香港居民支付的股息徵稅，但所徵收稅款（倘股息受益所有人並非直接持有支付股息公司至少25%股權的公司）不得超過股息總額的10%。此外，若非居民企業在中國境內未設立機構、場所，或雖設立機構、場所但取得

風 險 因 素

的所得與其所設機構、場所沒有實際聯繫，其來源於中國境內的所得須減按10%的稅率繳納企業所得稅。具體而言，中國居民企業向香港居民支付的股息可於香港或根據中國法律徵稅。然而，若股息受益所有人為香港居民，所徵收稅款不得超過：(i) (若香港居民為直接擁有支付股息的中國居民企業至少25%資本的公司) 股息總額的5%；(ii) (否則) 股息總額的10%。鑒於上述情況，非中國居民H股持有人應注意，彼等或有義務就股息及通過出售或以其他方式轉讓H股實現的收益繳納中國所得稅。

我們可能受到貨幣匯率制度及匯率波動的影響。

中國政府對人民幣兌換外幣實施監管。我們絕大部分收入以人民幣收取。外幣供應短缺可能限制我們將足夠外幣匯出境外或以其他方式履行以外幣計價的義務的能力。根據現行中國外匯管理條例，經常賬戶項目項下的支付，包括利潤分配、利息支付及貿易及服務相關的外匯交易，可在遵守特定程序要求的前提下以外幣進行，無需事先獲得中國國家外匯管理局（「**國家外匯管理局**」）的批准。然而，若要將人民幣兌換為外幣並匯出中國以支付資本項目支出（如償還外幣計價的貸款），則須獲得主管政府部門的批准或向其辦理登記。中國政府未來可能對經常賬戶交易下的外幣獲取實施限制。若外匯管制體系阻礙我們獲得足夠外幣以滿足我們的外幣需求，我們可能無法以外幣向股東支付股息。此外，我們無法向閣下保證未來不會頒佈新法規，進一步限制人民幣匯入或匯出中國。

與[編纂]相關的風險

我們的H股此前並無[編纂]，且H股的流動性及[編纂]可能波動。

[編纂]完成前，我們的H股並無[編纂]。無法保證[編纂]完成後，H股會形成或維持活躍的[編纂]市場。[編纂]由本公司與[編纂]（為其本身及代表[編纂]）通過協商確定，其未必可作為[編纂]完成後我們H股的[編纂]價格指標。[編纂]完成後，我們H股的[編纂]可能隨時跌至[編纂]以下。

閣下將面臨即時的重大攤薄影響，而我們籌集額外資金可能導致進一步攤薄或限制我們的營運。

[編纂]的[編纂]可能高於緊接[編纂]前每股股份的有形賬面淨值。因此，閣下及[編纂]中[編纂]的其他購買者可能面臨[編纂]有形資產淨值的即時攤薄。為擴展業務，我們可能考慮日後[編纂]及[編纂]額外股份。若我們日後以低於當時每股股份有形資產淨值的價格[編纂]額外股份，則[編纂]的購買者可能面臨其股份每股有形資產淨值的攤薄。此外，我們可能根據股份激勵計劃[編纂]股份，這將進一步攤薄股東在本公司的權益。

風 險 因 素

日後在[編纂]大量出售或預期出售我們的H股，可能對H股價格及我們日後籌集額外資金的能力造成重大不利影響。

由於日後在[編纂]大量出售我們的H股或與我們H股相關的其他[編纂]，或[編纂]新股或其他[編纂]，或預期可能發生該等[編纂]事宜，我們H股的[編纂]可能會下跌。我們現有股東持有的H股須受自我們H股在聯交所開始[編纂]之日起計的若干禁售期規限。我們無法向閣下保證，我們現有股東將不會出售彼等目前或日後可能擁有的任何H股。日後出售或預期出售大量我們的[編纂]（包括任何日後[編纂]），亦可能對我們於特定時間以對我們有利的條款籌集資金的能力造成重大不利影響。此外，若我們日後發行更多[編纂]，我們的股東持股可能會被攤薄。我們[編纂]的新股或股份掛鈎[編纂]亦可能賦予優先於H股所賦予的權利及特權。

我們控股股東的利益未必始終與其他股東的最佳利益一致。

我們控股股東的利益可能與我們其他股東的利益不同。我們的控股股東在決定提交予我們股東批准的任何公司交易或其他事宜的結果方面可能擁有重大影響力。因此，此種所有權的集中情況可能會妨礙、延遲或阻止本公司控制權的變動，從而可能剝奪我們的股東於出售本公司中就其股份獲得溢價的機會，或可能降低我們股份的[編纂]。此外，倘我們控股股東的利益與我們其他股東的利益發生衝突，我們其他股東的利益可能處於不利地位或受到損害。

本文件所載的前瞻性陳述受風險及不明朗因素影響。

本文件載有若干前瞻性陳述及資料，並使用「預期」、「相信」、「可能」、「展望」、「打算」、「計劃」、「預計」、「尋求」、「期望」、「或會」、「應當」、「應該」、「會」或「將」等前瞻性詞匯及類似表述。謹此提醒閣下，依賴任何前瞻性陳述涉及風險及不明朗因素，且任何或全部該等假設可能證實為不準確，因此，基於該等假設的前瞻性陳述亦可能不正確。鑒於該等及其他風險及不明朗因素，本文件所載前瞻性陳述不應被視為我們對計劃及目標將會實現的聲明或保證，且該等前瞻性陳述應根據多項重要因素（包括本節所載者）加以考慮。受限於上市規則的要求，我們無意公開更新或以其他方式修訂本文件中的前瞻性陳述，無論是由於新資料、未來事件或其他原因所致。因此，閣下不應過度依賴任何前瞻性資料。本文件中的所有前瞻性陳述均受此警示聲明的規限。

本文件所載源自政府來源的若干事實及統計數據可能不可靠。

我們從官方政府來源提供的資料中摘錄本文件中的若干事實及其他統計數據，特別是關於整體經濟及我們經營所在行業的事實及統計數據。我們、獨家保薦人、[編纂]、彼等各自的任何董事、監事及顧問，或參與[編纂]的任何其他人士或各方並未獨立核實來自官方政府來源的資料及統計數據，且無法保證該等事實及統計數據的準確性。閣下應慎重考慮應對該等事實或統計數據給予多少權重或重要性。

風 險 因 素

閣下應仔細閱讀整份文件，我們強烈提醒 閣下切勿依賴新聞文章或其他媒體所載的關於我們或[編纂]的任何資料。

我們強烈提醒 閣下切勿依賴新聞文章或其他媒體所載關於我們及[編纂]的任何資料。在本文件刊發之前，已有關於我們、我們的業務、我們的行業及[編纂]的新聞及媒體報導。在本文件日期後但在[編纂]完成前，可能另有關於我們、我們的業務、我們的行業及[編纂]的媒體報導。該等新聞及媒體報導可能包含對本文件中未出現的若干資料的引用，包括若干經營及財務資料及預測、估值及其他資料。我們或參與[編纂]的任何其他人士概無授權在新聞或媒體中披露任何該等資料，且我們概不對任何該等新聞或媒體報導或任何該等資料或刊物的準確性或完整性承擔任何責任。我們對任何該等資料或刊物的適當性、準確性、完整性或可靠性不發表任何聲明。倘任何該等資料與本文件所載資料不一致或衝突，我們聲明不對其承擔責任，而 閣下不應依賴該等資料。