

風險因素

[編纂]於我們的H股前，閣下應審慎考慮本文件的所有資料，包括下文所述的風險和不確定因素。閣下務請注意，我們主要於中國開展業務，中國與其他國家現行的法律及監管環境在若干方面存在差異。我們的業務、財務狀況、經營業績或前景可能會因任何該等風險而受到重大不利影響，而我們H股的[編纂]可能因此而下跌。閣下可能會損失全部或部分[編纂]。

該等因素為或有因素，未必會出現，且我們概不就任何該等或有事件發生的可能性發表意見。除另有指明外，所提供資料乃截至最後實際可行日期，於本文件日期後不會作出更新，並受限於本文件「前瞻性陳述」所述的警示聲明。

與我們的業務及行業有關的風險

我們依賴自主研發的核心技術、工具產品和解決方案的性能、可靠性和市場認可度。該等技術的任何缺陷、故障或安全漏洞都可能對我們的業務造成重大不利影響，而其須持續升級以保持競爭力。

我們的工具產品和解決方案包括我們測試、驗證和評估客戶電力系統的安全性、可靠性及功能性的綜合產品。彼等的正常運行對我們的運營而言至關重要。我們的工具產品和解決方案功能的任何重大中斷均可能對我們的市場認可度、品牌聲譽以及客戶對我們的工具產品及解決方案的信心造成不利影響。此外，有關我們工具產品或解決方案性能的任何投訴、事件或負面指控可能損害我們的品牌形象，並對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

我們的核心技術、工具產品及解決方案本質上是複雜的，可能含有潛在缺陷和錯誤，這些缺陷和錯誤在模擬測試解決方案實施時不明顯，但僅在特定條件下才會隨著時間的推移而顯現。測試過程中任何錯誤的測試結果、延誤、缺陷或中斷，或我們軟件解決方案的任何其他故障，都可能對客戶的業務及其開發的電力系統的可靠性和安全性產生負面影響，從而影響他們對我們工具產品及解決方案的需求，或使我們在商業談判中處於不利地位。此外，為了維護客戶關係，我們可能被要求或選擇投入額外的人力及資源，以及時調查、糾正或緩解該等問題。

我們的產品及解決方案也可能受到惡意第三方發起的安全漏洞、網絡攻擊或未經授權的存取或控制。儘管我們已實施旨在保護我們軟件解決方案的安全措施，但無法保證該等措施能有效防止所有安全事件。任何安全漏洞或未經授權控制我們的軟件都可能損害我們測試結果的完整性、中斷我們的營運、使我們面臨潛在責任、損害客戶對我們工具產品及解決方案的信心、減少對我們解決方案的需求，並損害我們的聲譽。

此外，為隨著技術變革保持競爭力，我們將持續修改及升級我們的工具產品及解決方案，以提供採用最新技術的先進測試解決方案，這可能產生大量成本並降低我們的盈利能力。任何改

風險因素

進功能或新解決方案的成功取決於多項因素，包括及時完成、充足的質量測試、持續高水平的實際表現、市場接受的定價水平以及整體市場接受度。倘我們未能及時及以具成本效益的方式推出改進功能及新解決方案，或倘彼等可能包含錯誤或缺陷、存在互操作性困難，或未能實現產生可觀的收入所需的廣泛市場認可度，則我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到重大不利影響。我們無法向閣下保證我們能在此瞬息萬變的行業中，有效與其他模擬測試解決方案供應商競爭，並將最新技術整合到我們的產品中。

即使我們能跟上技術變革的步伐並開發新版本的解決方案或服務，我們的舊版本也可能比預期更快地過時，而且我們的技術可能被競爭對手或其他第三方開發的更優越技術所取代。此外，我們現有或潛在的競爭對手可能會開發出與我們的產品類似或更優越的產品，或價格更具競爭力的產品，這可能削弱我們的競爭優勢，並對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

我們於研發方面投入了大量資金，倘我們的研發工作未能取得預期的成效，我們的競爭地位將受到不利影響，且我們的業務、經營業績及財務狀況亦將受到重大不利影響。

我們的技術實力及基礎設施對我們的成功至關重要。我們於研發方面持續作出大量投資。我們在往績記錄期間產生了可觀的研發開支，2023年、2024年及2025年分別約為人民幣61.5百萬元、人民幣77.7百萬元及人民幣90.8百萬元，佔我們相關年度總收益的約14.5%、15.7%及15.1%。

本公司經營所處的行業受到快速技術變革的影響，於技術創新方面亦在快速發展。我們需要在研發方面投入大量資源，包括財務資源，以引領技術進步，使我們的工具產品及解決方案在市場上具有創新性及競爭力。因此，我們預計我們的研發費用將持續增加（以絕對金額計）。此外，研發活動本身具有不確定性，且將研發成果投入商業使用或會面臨實際操作上的困難。我們在研發方面的重大支出可能不會產生相應效益。鑒於技術發展一日千里並將繼續如此，我們可能無法以具有成本效益的方式及時升級技術，或者根本無法升級技術。我們行業內出現的新技術可能會使我們現正開發或預期於未來開發的技術、技術性基礎設施或解決方案過時或失去吸引力，從而限制我們收回相關研發開支的能力，這可能導致我們的收入、盈利能力及市場份額下降。

我們通常按合約基準向客戶提供工具產品及解決方案，因此我們不時面臨可致收益及毛利率波動的業務不確定性。

我們主要按合約基準產生收入。我們的業務本質上是合約驅動型，與客戶的合約期限一般不超過一年。此外，單個合約產生的收入和實現的毛利率可能因多種因素而有所不同，包括業務

風險因素

的性質和規模、待執行工作的範圍和複雜性、客戶的規格和定制要求、技術、軟件、硬件、服務器和組件要求，以及履行相關合約義務所需的時間表、人力和其他資源。

於往績記錄期間，我們的毛利於2023年為人民幣179.6百萬元、於2024年為人民幣204.8百萬元及於2025年為人民幣282.3百萬元，毛利率分別為42.3%、41.4%及47.1%。一般而言，我們的整體毛利率受所提供產品和解決方案的組合影響。我們通常就涉及較高程度定製化及較大項目複雜性的產品及解決方案產生相對較低的毛利率，原因是此類產品及解決方案會增加成本及資源配置，而有關成本及資源可能無法通過項目費用悉數收回。

此外，我們的毛利率因我們經營所處的行業而異。我們在新型電力系統行業的毛利率於往績記錄期間保持相對穩定，主要由於我們在該行業提供的解決方案具有經常性。相比之下，我們在高端裝備電氣系統行業的毛利率波動相對較大，因其較易受到各期間個別客戶需求、合約範圍、規模和技術規格差異的影響。詳情請參閱本文件「財務資料—綜合全面收益表選定項目的討論—毛利及毛利率」。

因此，我們歷史毛利率未必能反映我們未來的毛利率。倘我們無法有效控制和管理經營成本，或者硬件或其他組件成本出現任何意外波動，我們的現金流、經營業績和財務狀況可能會受到不利影響。

我們可能無法在項目的招標程序中中標，可能對我們的業務及財務狀況產生不利影響。

我們部分項目可能涉及招標程序，潛在供應商須根據招標通知提交詳細的競標計劃書以供評估。我們的投標成功率於2023年為70.9%、於2024年為68.5%及於2025年為56.0%。詳情請參閱「業務—我們解決方案的業務工作流—招標流程」。無法保證我們未來在招投標程序中的競標成功，我們可能因各種原因而未能獲授項目合約。亦無法保證我們未來能夠維持或提高獲授招標項目的成功率。倘我們無法持續透過招標獲得類似或更大合約金額的新項目，我們的經營業績、財務狀況以及業務前景或會受到重大不利影響。

此外，招標程序可能競爭激烈，我們可能需要因應競爭調整價格，這可能壓縮我們的利潤率。倘我們未能贏得足夠數量的競標，或我們贏得的競標價格不具盈利能力，我們的經營業績及財務狀況可能受到重大不利影響。

風 險 因 素

我們的成功在很大程度上取決於我們高級管理層及主要研發人員的持續服務，以及我們在控制勞動成本的同時，招聘、培訓或留住合資格人員或足夠勞動力的能力。

我們未來的成功很大程度上取決於我們的高級管理層及其他關鍵僱員的持續貢獻，其中許多人難以取代。任何執行人員、高級管理團隊及其他高技能僱員離職均可能損害我們的業務。對合資格人才的競爭非常激烈。我們未來的成功取決於我們透過吸引新僱員及挽留現有主要僱員而擁有足夠技能人員的能力。倘我們無法做到這些，我們的業務和發展可能會受到重大不利影響。我們擬招聘額外合資格僱員，尤其是研發人員，以支持我們的業務營運及擴展。我們經驗豐富的中層管理人員亦在實施業務戰略、執行業務計劃以及支持業務運營和發展方面發揮了重要作用。我們的管理和經營體系的有效運作還取決於我們的管理層及僱員的辛勤工作和優異表現。

由於我們所處的行業以對人才及勞動力的殷切需求及激烈競爭為特點，我們可能無法吸引或挽留具備所需技術專長的合資格人員。此外，倘我們經歷員工流失或未能有效整合新僱員，我們的營運效率及服務質素可能受到不利影響，這可能損害我們的協作企業文化及損害我們實現戰略目標的能力。

我們絕大部分收入來自新型電力系統，該行業如出現任何下滑或不利變化，或我們未能把握該行業內的機遇，均可能對我們的業務、經營業績、財務狀況及前景造成重大不利影響。

中國的新型電力系統和高端裝備電氣系統(構成了我們核心潛在市場的重大部分)一直在快速發展。具體而言，我們絕大部分收入來自新型電力系統，分別佔我們於往績記錄期間各年度總收入的74.8%、72.0%及84.7%。因此，我們的業務及財務表現高度依賴於該行業的持續增長與穩定性。倘新型電力系統出現任何低迷、放緩或不利變化(無論是由於政府政策轉變、市場需求變化、技術中斷或其他我們無法控制的因素所致)，或會降低客戶需求，進而對我們的業務運營造成重大不利影響。

此外，我們潛在市場的未來市場規模以及對我們工具產品及解決方案的需求可能難以預測，因為其取決於諸多我們無法控制的變量，包括支持性政府政策的可獲得性及連續性、新技術的普及和應用程度，以及市場上現有解決方案的性能及成本效益。

倘我們未能有效預見或應對不斷演變的行業趨勢、變化的客戶需求或新興的競爭態勢，我們可能無法把握可用的市場機遇。倘我們的工具產品及解決方案未能獲得廣泛的市場認可，或者由於替代技術、競爭產品或服務、更嚴格的監管、宏觀經濟下行、國際及區域政治緊張局勢或其他原因導致客戶需求減少，我們的業務、經營業績、財務狀況及前景可能會受到重大不利影響。

風險因素

於往績記錄期間，我們很大一部分收入來自數量有限的客戶，未來我們可能繼續面臨該等集中風險。

於往績記錄期間，我們很大一部分收入來自數量有限的客戶。於往績記錄期間的各財政年度，我們來自最大客戶的收入為人民幣98.9百萬元、人民幣78.4百萬元及人民幣106.3百萬元，分別佔我們總收入的23.3%、15.8%及17.7%；而我們來自五大客戶的收入分別為人民幣216.6百萬元、人民幣230.2百萬元及人民幣330.1百萬元，分別佔我們總收入的51.0%、46.5%及55.1%。有關進一步詳情，請參閱本文件「業務－我們的客戶」。

於往績記錄期間，我們的收入主要來自工具產品及解決方案的銷售，該等收入通常按合約基準產生。儘管我們持續從新客戶獲得具有類似應佔收入或大額合約價值的新合約至關重要，但我們可能無法豐富我們的客戶群或獲得更多潛在客戶。亦無法保證我們未來能夠維持與現有客戶的業務關係或從彼等獲得新合約。倘我們未能及時或根本無法從新客戶獲得具備可比合約價值和數量的新項目，或未能從現有客戶獲得足夠的新業務，我們的業務、經營業績及財務狀況將受到重大不利影響，並可能導致我們的收益出現重大波動。此外，倘我們的任何主要客戶延遲或拖欠我們的款項或完全未能付款，我們的現金流及財務狀況可能會受到重大不利影響。

我們向數量有限的第三方供應商採購大部分軟件、硬件及服務。供應短缺、零件交貨期長、供應變化及／或業務關係變化可能擾亂我們的供應鏈，並可能延遲我們向客戶交付解決方案。

我們向第三方供應商的採購主要包括軟件、硬件及服務的採購。於往績記錄期間各年度，我們向五大供應商的採購金額分別佔我們總採購金額的63.7%、60.5%及62.1%。於往績記錄期間各年度，我們向最大供應商供應商A的採購金額分別佔我們總採購金額的51.6%、48.0%及53.2%。儘管我們與供應商A訂立獨家經銷協議，據此，我們就絕大部分解決方案向供應商A採購實時仿真及HIL測試系統，更多詳情請參閱「業務－我們的供應商」，惟我們無法向 閣下保證與供應商A的關係將按相同或類似條款持續，或根本不會持續。與供應商A的關係出現任何惡化、其產品供應中斷或獨家經銷協議的終止，均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

倘我們的全部或大部分供應商無法或不願滿足我們在數量、質量或時間方面的要求，我們可能面臨供應短缺或採購成本增加。我們的供應商可能因超出我們控制的各種原因而無法滿足我們的需求，該等原因包括火災、自然災害、極端天氣、製造問題、疫情、罷工、運輸中斷或政府法規。無法供應亦可能因供應商的財務困難（包括破產）而發生。更換供應商可能需要較長的交付週期。我們可能無法在合理時間內或根本無法物色到數量充足、質量合格且價格可接受的替代供

風險因素

應商。持續的供應中斷可能對我們的成本造成壓力，且我們無法向閣下保證任何所有及部分增加的成本能夠及時或根本無法轉嫁給我們的客戶，這可能對我們的業務、整體盈利能力及財務表現產生負面影響。

倘我們未能有效競爭，我們的業務及增長前景可能會受到重大不利影響。

我們的市場競爭對手包括可能擁有比我們更高的品牌知名度、更長的企業經營歷史、更先進的技術能力及更廣泛的現有客戶群。彼等亦可能擁有或將來獲得比我們更充裕的財政資源及更尖端的技術能力。此外，我們的競爭對手(包括我們客戶及潛在客戶的內部技術開發部門)可能比我們更快及更有效地應對新的或不斷變化的機遇、技術、監管要求或客戶需求。此外，憑藉我們在先進產業的豐富行業專業知識，我們為相關垂直行業的製造商開發了工具產品及解決方案。隨著我們開發迎合更多元化用例的工具產品及解決方案，客戶偏好及所需的行業專業知識將有所不同，我們可能會面臨更多競爭對手。

我們亦可能面臨來自新進入者的競爭，彼等可能提供較低的價格或新技術及產品，從而提高未來的競爭水平。競爭加劇可能導致銷量下降、價格下降、利潤率下降或失去市場份額。此外，為應對此等競爭威脅，我們可能需要做出大量額外投資用於研發、營銷及銷售、招聘及保留人才及獲得對當前及未來解決方案有所補充或屬必要的技術，然而我們無法向閣下保證該等舉措將有效。倘我們無法成功競爭，我們的業務、經營業績及財務狀況可能會受到重大不利影響。

倘若我們不能留住現有客戶、吸引新客戶或提高客戶消費，我們的業務及經營業績可能受到重大不利影響。

我們的產生及增加收益的能力很大程度上依賴於我們留住現有客戶、吸引新客戶或增加彼等於我們的花銷的能力。這反過來又取決於多個因素，包括我們能否以具競爭力的價格提供滿足客戶需求的高質量解決方案、推出新的及增強的功能與特性、加強我們的技術能力以及適應不斷變化的行業趨勢及競爭格局。無法保證我們能成功挽留或吸引客戶使用我們的解決方案，或增加彼等於我們的花銷。例如，我們主要以項目形式向客戶提供解決方案，並可能需要根據客戶的具體需求定制解決方案。我們無法向閣下保證，我們能複製過往的銷售成功經驗或重用過往的項目經驗，以獲取新客戶、向現有客戶銷售新或升級的解決方案，或向客戶提供收費的長期服務。我們的客戶可能會發現其現有解決方案在相當長的一段時間內已足夠，而我們也可能未能把握我們解決方案中其他產品的交叉銷售和向上銷售機會。他們甚至可能會開發自己的解決方案，或以其他方式利用其內部資源，以減少或消除對我們這類第三方供應商的依賴。此外，由於我們在往

風險因素

續記錄期間透過公開招標程序從國有企業獲取某些項目，當中涉及我們無法控制的激烈競爭和定價壓力，我們在以與過往項目相同或更優惠的條款獲取客戶及與客戶簽訂合同方面可能面臨額外風險。

由於我們一直並將繼續擴大客戶群及多元化我們所覆蓋的行業領域，因此客戶的需求可能彼此不同並會隨時間演變。因此，我們需要升級、擴展和修改我們的解決方案以滿足他們的要求。我們還需要培養專業知識和洞察力，以服務各行各業的客戶，並相應調整我們的解決方案，以確保我們的市場接受度。我們無法向閣下保證，我們能始終提供符合客戶期望的解決方案。因此，我們可能無法保留和擴大客戶群，我們的業務、經營業績和財務狀況可能會受到重大不利影響。

無法為客戶提供高質量維護及支持服務可能損害我們與彼等的關係，從而損害我們的業務。

我們一般為我們的工具產品及解決方案提供12至24個月保修期。伴隨著我們通過擴展客戶群持續擴大運營，我們需要繼續提供高效的支持及有效的維護，以滿足客戶的需求。我們可能無法招聘或留住足夠的有經驗的合格技術人員，以支持工具產品及解決方案的客戶。因此，我們可能無法迅速作出回應，以滿足客戶對技術支持或維護協助需求的增長。倘若我們遇到客戶對支援和維護的需求增加，而我們無法提供高效的客戶維護和支援，我們的業務可能會受到不利影響。我們吸引新客戶的能力在很大程度上取決於我們的商業聲譽以及現有客戶的推薦或口碑。倘若我們未能保持或被認為未能為客戶提供高質量的維護和支援服務，我們的業務、經營業績、財務狀況和前景可能會受到重大不利影響。

我們會面臨與國際貿易政策、地緣政治和貿易保護措施相關的風險，包括實施貿易限制和制裁，而我們的聲譽、業務、經營業績和財務狀況可能會受到不利影響。

近年來，國際關係的複雜性（例如美國與中國之間的地緣政治緊張局勢）帶來了新的挑戰。兩國實施的關稅及其他貿易限制措施的幅度及範圍已出現大幅波動。主要貿易夥伴已宣佈影響廣泛產品及司法管轄區的新重大關稅框架及貿易政策，而部分政府已宣佈或實施報復性關稅及其他保護主義措施作為回應。這些事態發展形成了動態且不可預測的貿易格局。展望未來，相關關稅或其他貿易限制措施將如何演變仍存在重大不確定性。此外，美國與其他國家之間的貿易爭端、關稅、限制及其他政治緊張局勢亦可能加劇不利的宏觀經濟狀況，包括通脹壓力、外匯波動、金融市場不穩定以及經濟衰退或下行。

各國政府持續擴大出口管制、經濟制裁及其他國家安全相關措施的適用範圍。不斷演變的出口管制、許可要求、經濟制裁以及相關的合規負擔已導致運營成本增加，並在交易對手方選擇方面降低了靈活性。倘該等制度進一步擴大，或者引入新的針對特定國家或特定產品的限制，可

風險因素

能會擾亂我們的投入品採購，限制我們與若干交易對手方進行交易的能力，並進而對業務運營產生不利影響。

我們的業務運營涉及來自不同背景的供應商及客戶，因此可能使我們面臨不斷變化的國際貿易法規、出口管制和制裁制度，該等因素可能會擾亂我們的供應鏈、影響我們產品的競爭地位，或影響我們以商業可接受的條款採購投入品的能力。此外，倘地緣政治發展影響此類關鍵投入品的市場價格或供應情況，我們的採購成本可能會增加。

經評估，我們認為，於往績記錄期間，我們並未從事任何未經授權的交易，亦未違反美國《出口管理條例》，未曾參與任何制裁活動，因此並無重大制裁風險。然而，概無法保證該等評估在未來仍然有效，特別是倘相關法規、指定或解釋發生變化。

此外，概無法保證我們的現有或潛在業務合作夥伴不會因地緣政治環境變化或中國與其他國家之間的關係變化而改變對我們的看法或與我們進行交易的意願。任何長期的經濟衰退、貿易緊張局勢升級，或國際社會對中國企業的看法惡化，均可能對我們的業務、經營業績、財務狀況和前景造成重大不利影響。

我們向中國境外的國際市場擴張令我們面臨營運、財務及監管風險。

將我們的足跡擴展到中國以外並增加海外銷售是我們未來增長和戰略發展的重要組成部分。截至最後實際可行日期，我們已於歐洲成立兩家附屬公司。我們的國際業務和擴張努力可能會導致分配大量資源及耗費管理層精力，並使我們面臨與中國不同的知識產權、監管、經濟和政治風險及不確定性。隨著我們加大國際銷售力度，我們可能面臨的各種風險和不確定性包括但不限於：

- 就海外業務進行人員配置及管理所遇到的困難，尤其招聘及培訓合資格銷售及服務人員；
- 不同的定價環境、銷售及應收賬付款的週期可能較長，以及收款問題；
- 在新市場中實現解決方案商業化的挑戰，在新市場中，我們對當地市場動態的經驗有限，並且沒有現有或已開發的銷售、分銷及營銷基礎設施；
- 新的及不同的競爭源頭；
- 國際市場的總體經濟狀況及政治不穩定因素，以及該等因素所帶來的意料之外的變化；

風險因素

- 人民幣及外幣匯價間的波動，或會使我們的解決方案在其他國家或地區變得較為昂貴，或換算為人民幣時可能會影響我們的經營業績；
- 因屬地及跨司法管轄區法律法規(包括有關私隱及數據保護、僱傭、稅務及電信的法律法規)相互衝突且不斷變化，其複雜性所帶來的合規挑戰，以及取得必要的牌照、許可及批准所帶來的合規挑戰；
- 知識產權及其他合法權利保護不足，以及執行或抗辯相關索償時所面臨的實際困難；
- 遵守多項且可能相互衝突的法律及法規，該等法律及法規規管我們可能涉及的各方面，包括競爭、定價、營運、關稅、貿易保護、經濟或貿易制裁、反傾銷、反腐敗、反洗錢、勞工保護、外國投資限制、反競爭及對我們業務而言屬重要的其他活動；
- 法律及商業慣例對於當地競爭對手有利；及
- 財務會計及申報的負擔及複雜性增加。

我們能否維持並擴大在國際市場上的地位及競爭力對我們的業務成功至關重要。然而，我們無法對實現該等作出保證，且上述任何風險均可能對我們構成重大挑戰。近年來，地緣政治緊張局勢加劇及國家安全擔憂導致國際貿易政策、貿易保護措施、經濟或貿易制裁以及出口管制措施日趨嚴格。該等法律及法規的詮釋與執行，以及全球貿易動態的未來發展，可能對我們的業務施加新的限制或不確定性。不遵守該等法律可能導致我們進行跨境業務的能力受限、合規負擔增加或聲譽受損。倘我們無法有效避免或減輕該等風險，我們在國際市場的擴張能力將受到損害，或者國際業務可能無法實現或維持盈利能力，這可能對業務、財務狀況及前景產生重大不利影響。

我們的客戶通常為大型企業，而我們的項目完成週期可能長於預期，這可能導致經營開支增加、收益確認延誤，並對經營業績造成不利影響。

鑒於我們的項目合約價值大、業務複雜且定製化程度高，我們的客戶通常為具備採購我們解決方案所需的營運規模、技術基礎設施及採購預算的大型企業。該等客戶的要求往往比規模較小的客戶更為嚴格。此外，大型客戶通常設有更複雜的內部流程、預算審批程序，而客戶需求變更、技術難題等各項因素，均有可能導致超出我們初始預期的項目延誤。項目週期一旦拉長，將增加成本及資源配置，而有關支出未必能通過項目費用悉數收回，繼而增加開支並削弱盈利能力。我們未必能夠按照預期時間表確認收入，這可能造成財務業績波動，並對經營業績帶來不利影響。

風險因素

我們已就各類項目及計劃與若干業務夥伴建立戰略合作關係及夥伴關係。

我們與廣泛的業務合作夥伴合作，包括新型電力系統及高端裝備電氣系統行業具有多樣化應用的客戶，以及海外及國內供應商。我們可能會受到與該等合作夥伴相關的不利宣傳影響，無論該等宣傳是否與他們和我們的合作有關。我們無法向閣下保證我們與他們的關係將保持友好和穩定，亦無法保證他們將繼續以商業上合理的條款與我們合作或根本不再與我們合作。我們亦無法保證，當我們與業務夥伴的協議到期時，我們將能夠以我們可接受的條款和條件建立新的業務合作夥伴關係或延長與現有業務夥伴的關係。此外，我們與業務夥伴的某些協議可能會在其指定終止日期之前或在某些終止事件發生時終止，而我們的業務夥伴可能會修訂或補充合約條款。倘我們無法維持與關鍵業務合作夥伴的關係，或我們與關鍵業務合作夥伴的合作遭終止，我們的業務及財務業績可能會受到重大不利影響。前述任何一項均可能對我們的業務、經營業績、財務狀況以及前景產生不利影響。

任何洩露我們的核心技術和商業機密都可能對我們的業務和經營業績造成不利影響。

我們依賴專利、商業秘密、版權、商標、保密協議和競業禁止條款的組合來保護我們的知識產權和專有信息。我們已投入大量資源發展我們的技術及技術訣竅。儘管我們與僱員訂立載有保密、不競爭契諾的僱傭協議，惟我們無法向閣下保證該等協議將不會遭違反，亦無法保證我們將及時就任何違反行為採取充足的補救措施或根本無法採取補救措施，或我們的專有技術、專業知識或其他知識產權不會以其他方式為第三方（包括我們的競爭對手）所知。

此外，我們在與業務夥伴合作的過程中，會向他們提供與我們的工具產品及解決方案相關的某些技術訣竅，這可能導致我們部分核心技術的披露，並使他們能夠提供與我們競爭的工具產品及解決方案。任何未經授權披露或盜用我們的核心技術和商業機密都可能削弱我們的競爭優勢，可能需要耗費高昂且耗時的訴訟來執行和確定我們的專有權利範圍，而未能獲得或維持商業秘密保護可能對我們的業務、聲譽、競爭地位、經營業績和財務狀況造成不利影響。

我們已與第三方建立研發合作關係，或可能在未來建立或訂立額外的合作研發安排，然而，我們可能與合作研發夥伴就該等合作安排所產生的知識產權所有權、許可或使用權產生爭議。

我們已與某些大學和研究機構建立合作夥伴關係，進行聯合研發項目和其他舉措，且我們未來可能建立或訂立額外的合作研發安排。參閱「業務－研發－研發合作」。我們的合作研發安排通常涉及聯合開發技術、共享資源和交換技術訣竅，這可能引發複雜的知識產權問題。

風險因素

我們與合作研發夥伴之間可能會就該等安排所產生的知識產權所有權、許可或使用權產生爭議。特別是，在適用法律及合約安排下，與我們合作夥伴共同開發的知識產權的發明人身份和所有權的確定可能存在不同的解釋，因為知識產權法律的應用和解釋以及合作安排中確定所有權的程序和標準仍在不斷演變，並可能在未來不時改變。我們亦可能就合作協議下授予的許可範圍，或使用、商業化或再許可在該等合作過程中開發的技術的權利產生爭議。我們無法保證法院或監管機構會同意我們對合作研發安排所產生的知識產權所有權的分析，我們亦無法保證據稱與我們聯合開發技術的某些方面相關的專利或其他知識產權權利持有人(如果存在此類持有人)不會尋求對我們執行此類權利。

顧客、僱員及／或第三方未經授權使用或其他侵犯我們的知識產權的行為可能有損我們的品牌及聲譽，而因保護知識產權所產生開支可能對我們的業務有重大且不利影響。我們亦可能面臨知識產權侵權申索，進行抗辯可能涉及高昂成本，且可能令業務及營運中斷。

我們認為，我們的著作權、商標、商業秘密及其他知識產權對我們的成功而言至關重要，並依靠專利、商標及著作權法、商業秘密保護及知識產權披露限制來保護該等權利。儘管我們與業務夥伴的合約禁止彼等未經授權使用我們的品牌、形象、文字描述及其他知識產權，但無法保證彼等會一直遵守該等條款。該等協議或不能有效防止機密資料的洩漏及在機密資料非法洩露的情況下或不能提供足夠的補救。此外，第三方可能會獨立發現商業機密及專有資料，從而限制我們對第三方主張商業機密權利的能力。監管專有技術、商標及其他知識產權的未經授權使用困難且費用高昂，且可能需要提起訴訟以保障知識產權。未來的訴訟可能會導致大量成本及資源轉移，可能會擾亂業務，並對財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

此外，競爭對手及其他第三方可能註冊與我們相若的商標或購買與我們相若的互聯網搜索引擎關鍵字或域名，藉此將我們的潛在客戶轉移。防止此種不正當競爭活動本身存在難度。倘我們無法阻止此類活動，競爭對手及其他第三方可能會驅使有意客戶離開本公司的平台，此可能會損害聲譽，並對經營業績產生重大不利影響。

風險因素

專利期限可能不足以有效保護我們的技術、工具產品及解決方案。

我們通過在中國申請關鍵專利並維持已註冊專利來保護我們的專利組合，在中國，已獲批專利的期限通常為自非臨時專利申請的最早申請日期起計10至20年。專利的年期及其提供的保護有限。即使獲得涵蓋我們技術的專利，一旦我們的專利權屆滿，我們也可能面臨其他公司的競爭。鑒於新技術及候選產品的開發、測試及監管審查所需的時間，保護該等技術、工具產品及解決方案的專利可能在該等技術及候選產品商業化之前或之後很快屆滿。因此，我們的專利組合可能無法為我們提供充足的權利來排除其他人士商業化與我們的產品或技術類似或相同的產品或技術。

專利法律的變更通常會降低專利的價值，從而削弱我們保護工具產品及解決方案的能力。

不同司法管轄區的專利保護範圍並不確定。相關國家或地區的專利法律或其解釋的變更可能會削弱我們保護我們的發明以及取得、維護、捍衛及強制執行我們的知識產權的能力，概括而言，可能會影響我們知識產權的價值或縮小我們專利權的範圍。我們無法預測我們當前正在尋求且將來可能會尋求的專利申請是否將在任何特定司法管轄區獲頒發專利，或任何未來獲授予的專利的權利要求是否能提供防止競爭對手不當使用或侵權的足夠保護。在專利頒發之前，專利申請中主張的覆蓋範圍可能被大幅縮減，專利頒發後其範圍可能被重新詮釋。即使我們目前或將來擁有的專利申請獲頒發專利，其頒發形式可能無法為我們提供任何有意義的保護、阻止競爭對手或其他第三方與我們競爭或以其他方式為我們提供任何競爭優勢。因此，我們專利權的發佈、範圍、有效性、可執行性及商業價值具有較高的不確定性。

我們可能會捲入法律訴訟以及商業或合約糾紛。就針對我們的任何訴訟、法律和合同糾紛、索賠或行政程序作出辯護或達成和解均可能成本高昂且頗為耗時，並可能導致負面報道。

我們可能面臨索賠及各種法律及行政訴訟，因此，未來可能因此面臨處罰及新索賠。不論具體索賠是否有勝算，法律及行政訴訟（例如訴訟、禁令及政府調查）均可能耗資、耗時或會干擾我們的營運及分散管理層精力。出於這些考慮，我們可能會簽訂新協議或進一步協議或其他安排以解決訴訟及糾紛。概無法保證可按可接受條款取得有關協議或不會發生訴訟。該等協議亦可能大幅增加運營費用。

風險因素

董事已確認，於往績記錄期間及直至最後實際可行日期，並無任何針對我們的未決或威脅提出的重大法律或行政程序，而可能單獨或共同對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大影響。然而，未來可能出現新的法律或行政訴訟及索賠。倘一項或多項法律或行政事宜判定我們敗訴或受彌償第三方索賠金額超出管理層預期或授出若干禁令防止我們於解決方案中使用若干技術，我們的業務及財務狀況可能會受重大不利影響。此外，有關結果可能導致我們面臨重大賠償性或懲罰性金錢損失、交出收入或利潤、公司補救措施、禁令救濟或強制履行，可能對我們的財務狀況及經營業績造成重大不利影響。有關我們法律訴訟及合規事宜的進一步詳情，請參閱「業務－法律訴訟及合規」。

收購、投資或戰略聯盟可能失敗，可能會對我們的聲譽、業務及經營業績造成重大不利影響。

我們未來可能與多名第三方建立戰略聯盟，包括合資企業或少數股權投資，以不時推進我們的業務目標。該等聯盟可能會使我們面臨許多風險，包括與共享獨有資料、第三方不履行職責以及建立新戰略聯盟的費用增加有關的風險，其中任何一項均可能對我們的業務造成重大不利影響。我們監督或控制該等第三方行為的能力可能有限，並且如果任何該等第三方因與其業務有關的事件而遭受負面報道或聲譽受損，我們亦可能因與該第三方的關聯而遭受負面報道或聲譽受損。

我們無法保證，我們能夠以合理條款(甚或根本無法)識別並收購合適的收購標的或投資機會。對於具有吸引力的收購候選人，我們可能面臨對日益激烈的競爭。遵守反壟斷、外資審查或任何其他法規可能會延遲擬議收購或阻止我們按原定擬議的方式完成該等收購或投資，甚或根本無法完成。該等延遲或未能完成擬議收購可能會損害我們實現戰略目標的能力。無法成功確定或進行未來的投資、收購、合作夥伴關係以及新的業務部門及戰略，可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們目前享有的稅收優惠或政府補助發生變更或取消，可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。我們可能無法被認定為中國「高新技術企業」，從而可能導致不利的稅務後果。

於往績記錄期間，我們根據相關優惠稅項政策享有稅收優惠待遇。於往績記錄期間，本公司獲認定為「高新技術企業」(「**高新技術企業**」)，並享有15%的企業所得稅(「**企業所得稅**」)優惠稅率。高新技術企業資質通常由相關主管機關每三年重新評估一次，而我們目前的資質有效期至2028年。此外，我們的一家中國附屬公司於2025年獲認定為「高新技術企業」，從而享有15%的企業所得稅優惠稅率，有效期至2027年。此外，我們可能不時享有其他形式的稅收優惠待遇，包括但不限於增值稅退稅及研發稅收抵免等。

風險因素

該等稅收優惠待遇可能改變及終止。政府機構可能隨時決定調減、取消或撤銷我們的稅收優惠。因此，我們無法向閣下保證我們會持續享受目前所享受的該等稅收優惠。倘稅收優惠待遇被撤銷或無法繼續適用，或中國稅務機關成功對我們的應納稅額計算提出異議，則稅收優惠待遇的終止、調減或延遲，可能會對我們的財務狀況及經營業績造成不利影響。

我們的保險範圍可能不足以覆蓋與業務運營有關的所有損失。

我們的業務面臨各種風險，我們可能未足額投保或並未投保相關保險。按照一般市場慣例，我們並未購買任何營業中斷險或產品責任險。我們亦無投購任何要員人壽保險、承保我們網絡基建或信息技術系統毀壞的保單，或任何針對我們財產（車輛除外）的保單。我們已確定，針對此類風險投保所需的成本及按商業合理條款購買此類保險所面臨的困難，令購買此類保險對於我們的業務和目的而言並非實際可行。我們認為，我們投購的保單符合行業標準。然而，我們目前的保險可能不足以防止我們遭受損失，且我們無法確定是否能夠根據目前的保單及時成功索賠，甚或根本無法索賠。倘我們遭受任何未獲保單承保的損失，或獲賠金額遠低於實際損失，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。倘發生有關風險，我們亦可能因未投購保險而遭受重大損失。有關我們的保險範圍詳情，請參閱「業務－保險」。

我們的業務及前景有賴於我們品牌與聲譽的建設能力。倘我們不能有效維護、推廣及提升品牌，我們的業務及競爭優勢可能受損。

我們認為，維護、推廣及提升我們的主要品牌對我們的業務至關重要。維護及提升我們的品牌在很大程度上有賴於我們持續提供高質量、設計精美、實用、可靠且創新的工具產品及解決方案的能力，而我們無法向閣下保證我們將會成功提供該等工具產品及解決方案。我們相信，隨著市場競爭加劇，品牌知名度的重要性會增強。除我們以具有競爭力的價格提供可靠、實用的工具產品及解決方案的能力外，成功的品牌推廣亦將有賴於我們的營銷效果。我們通過我們的內部銷售團隊及客戶的口碑推薦銷售我們的工具產品及解決方案。我們已為品牌推廣投入了大量成本和開支，且我們計劃繼續如此行事。然而，我們無法向閣下保證，銷售及營銷開支將令收入增加，即使可增加收入，其增幅未必足以抵銷所產生的開支。

倘我們無法獲得或維持經營業務所需的所有牌照、許可證及批准，我們的業務可能受到重大不利影響。

我們須從不同監管部門獲得及維持適用的牌照、許可證及批准，以開展現有或未來業務。由於中國的法律及法規會不時作出進一步修訂或詮釋，我們無法向閣下保證我們已取得在中國及我們經營所在其他司法管轄區開展業務所需的所有批准、許可證或牌照，或將能夠維持我們現有的批准、許可證或牌照或取得新的批准、許可證或牌照。政府機關可能要求我們取得其他牌

風險因素

照、許可證或批准方可經營現有或未來業務，否則禁止我們經營適用該等新規定的業務類型。此外，新法規或現行法規的新詮釋可能增加我們的營運成本，妨礙我們有效提供服務，使我們面臨潛在的處罰及罰款。我們的現有執照可能在並無適當續期時到期或因違反相關執照維持規定而遭吊銷。倘我們的任何實體被政府機關視為在未取得適當許可證及牌照或超出其授權業務範圍或因其他原因未能遵守相關法律及法規的情況下經營，我們可能會受到處罰，且我們的業務、經營業績及財務狀況可能會受到重大不利影響。

我們的業務增長及經營業績可能會受到全球及地區宏觀經濟狀況變化、不可抗力事件、自然災害、流行病、戰爭行為或恐怖主義，或其他超出我們控制範圍的事件的不利影響。

有關全球及地區經濟狀況的不確定性，包括利率波動、通脹水平、我們經營所在行業的狀況、失業狀況、勞動力和醫療成本、信貸獲取渠道、消費者信心及其他我們無法控制的因素，可能會帶來風險且對我們產品的需求產生重大不利影響。

此外，自然災害(如洪水、地震、火災或旱災)、大範圍流行病爆發、戰爭行為、恐怖主義或其他我們無法控制的不可抗力事件，可能會干擾我們的研發、製造和商業化活動以及業務營運，所有這些均可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景產生不利影響。中東地區持續的地緣政治不穩定，包括近期涉及伊朗、以色列及美國的軍事衝突，可能會對全球經濟狀況、金融市場及投資者情緒產生不利影響。

我們面臨與信息科技系統相關的網絡安全風險。任何重大故障、弱點、中斷、網絡事件、事故或安全漏洞，均可能妨礙我們有效經營業務。

我們可能會因自然災害、意外、電力中斷、電信故障、恐怖主義行為或戰爭、計算機病毒、物理或電子入侵，或其他事件或干擾而遭遇信息技術系統故障、中斷、停機和資料外洩或網絡中斷。系統冗餘及其他連續性措施可能無效或不足，且我們的業務連續性及災難恢復計劃可能不足以應對所有突發情況。有關故障或中斷可能嚴重破壞營運系統；導致知識產權、商業秘密或其他專有或競爭敏感信息丟失；洩露若干操作數據；危及我們設施的安全；或影響我們產品中內在技術的表現。這些事件可能會對我們的聲譽、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們的信息技術系統可能會受到計算機病毒或其他惡意代碼、未經授權的訪問嘗試、網絡釣魚及其他網絡攻擊。於往績記錄期間及直至最後實際可行日期，我們並無經歷任何網絡安全攻擊、資料外洩或其他信息技術系統的重大故障，以致對我們的聲譽、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。然而，由於該等網絡攻擊中使用的技術經常變化且可能難以在一段時間內被發現，我們可能難以預測及實施適當的預防措施。此外，我們無法保證我們的安全措施能防止我們或第

風險因素

三方供應商的數據庫或系統出現洩露或故障。再者，開發、改進、擴展及更新現有系統存在固有的風險，包括可能對我們的數據管理、採購、生產執行、財務、供應鏈以及銷售和服務流程造成中斷。該等風險可能會影響我們管理數據、採購組件或供應品或生產、銷售、交付我們的工具產品及解決方案及為其提供服務、充分保護我們的知識產權或實現並保持遵守適用法律、法規及合同或根據適用法律、法規及合同將可得利益變現的能力。若我們所依賴的信息技術系統、網絡或服務供應商無法正常運作，或若我們或我們的第三方供應商蒙受損失、無法獲取我們的業務或持份者資料，或我們的業務或利益相關者資料遭嚴重洩露，而我們的業務連續性計劃未能及時有效地解決該等問題，我們的聲譽、競爭力及業務可能會受損且可能面臨訴訟及監管行動（包括行政罰款）。應對違規行為及實施補救措施可能會產生巨額成本及嚴重的運營後果。

我們的業務受季節性影響。

我們的業務具有季節性。於往績記錄期間，我們的工具產品及解決方案收入通常於年內第四季度錄得較高水平，主要原因在於我們部分客戶傾向於該期間完成對我們工具產品及解決方案的檢查及驗收，導致我們根據相關收入確認政策於第四季度確認收入。我們預期季節性對我們業務的影響將於未來持續存在。然而，過往的季節性趨勢未必適用於未來的經營業績，亦不能作為未來經營業績的指標。季節性波動可能會對我們經營業績的可預測性造成重大不利影響。

我們於2024年錄得負經營現金流。

我們的經營現金流量狀況於往績記錄期間出現波動。我們於2023年錄得經營現金流入人民幣25.5百萬元，於2025年錄得人民幣60.9百萬元，而於2024年則錄得經營現金淨流出人民幣14.6百萬元。未來我們可能錄得負經營現金流量。我們的經營現金流量受（其中包括）因業務增長導致的存貨、貿易應收款項及應收票據以及其他營運資金項目增加的影響。詳情請參閱「財務資料－流動資金及資本資源－現金流量」。

倘我們持續錄得負經營現金流量，可能限制我們以內部資金為運營提供資金的能力，並可能要求我們通過股權或債務發行獲得額外融資，這可能導致股東攤薄、槓桿增加或對我們施加限制性契約。我們獲得外部融資的能力存在不確定性，包括我們未來的財務狀況、經營業績及現金流量，以及當時的市場狀況及流動資金。概無法保證該等融資能夠按有利條款獲得，或根本無法獲得。

我們可能面臨與貿易應收款項及應收票據相關的信用風險。

我們的貿易應收款項及應收票據主要包括(i)貿易應收款項，指客戶就服務或產品所欠的款

風險因素

項；及(ii)應收票據，指我們從客戶收到的銀行承兌匯票，該等匯票由承兌銀行擔保，因此具有相對較低的信用風險。

截至2023年、2024年及2025年12月31日，我們的貿易應收款項及應收票據的賬面總額為人民幣179.1百萬元、人民幣227.9百萬元及人民幣280.2百萬元，佔我們各年度總收入的42.2%、46.0%及46.7%；我們的貿易應收款項及應收票據的賬面淨值分別為人民幣161.1百萬元、人民幣200.4百萬元及人民幣255.5百萬元；我們的貿易應收款項的減值撥備分別為人民幣18.0百萬元、人民幣27.5百萬元及人民幣24.7百萬元。截至2023年、2024年及2025年12月31日止年度，我們就貿易應收款項確認的減值虧損分別為人民幣5.3百萬元、人民幣9.5百萬元及淨撥回人民幣2.8百萬元。儘管2025年的淨撥回反映了我們於該年度收款情況的改善，但概無法保證這一有利趨勢在未來期間將持續。

概無法保證我們能夠及時收回貿易應收款項及應收票據。倘我們客戶的信用狀況惡化，或倘有大量客戶因任何原因未能全額結清其貿易應收款項及應收票據，我們未來可能繼續產生減值虧損，且我們的經營業績及財務狀況可能受到重大不利影響。

與在中國經營相關的風險

經濟及法律狀況，以及相關法律、規則及法規的詮釋及實施發生變動，可能影響我們的業務、前景、經營業績、財務狀況及現金流量。

我們的經營遍佈中國，因此我們的業務、財務狀況、經營業績及前景受到中國政治、經濟及法律發展的影響。任何上述情況將會影響我們業務、財務狀況、經營業績及前景。我們應遵守適用的中國法律、規則及法規。目前生效的相關中國法律、規則及法規未來可能會被修訂，而其詮釋及實施應根據當時生效的相關法律及法規確定。任何不遵守現有或新訂的法律及法規，均可能對我們的業務、財務狀況、經營業績、現金流量及前景造成重大不利影響。

我們須遵守反貪污、反賄賂、反洗錢及其他相關法律法規。

我們須遵守中國的反貪污、反賄賂、反洗錢及其他相關法律法規。尤其是，我們與國有企業有業務合作，並在日常業務過程中直接或間接與其官員及僱員互動。我們可能面臨中國政府部門的調查及訴訟，甚至罰款及制裁，進而對我們的品牌及市場聲譽造成重大影響或損害。倘若我們的任何附屬公司、董事、高級管理層、僱員、代表、顧問、代理或業務夥伴參與貪污、欺詐或其他不公平商業行為，或以其他方式違反該等適用法律或法規，我們可能會被追究責任，並面臨一宗或多宗法律訴訟或執法行動。在此等情況下，我們可能會受到不良媒體報導，可能需要採取適當的補救措施，以及產生相關成本及開支(包括法律開支)，所有這些均可能對我們的業務、聲譽、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

風險因素

我們受貨幣兌換監管制度的約束。

人民幣兌美元及其他外幣的匯率不時波動並受全球經濟狀況變化及財政與外匯政策等多種因素影響。我們無法向閣下保證未來人民幣兌港元或美元的匯率不會變動。

[編纂][編纂]將以港元收取。因此，人民幣兌美元、港元或任何其他外幣的匯率變動可能會影響我們[編纂][編纂]的價值，以及我們的H股以外幣計值的價值及任何應付股息。此外，概不保證我們能以某一匯率水平擁有充足外幣以滿足我們未來的外幣需求(如有)。另外，我們以合理成本降低外匯風險敞口的可用工具有限。上述任何因素均可能會對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響，並可能減少H股以外幣計值的價值及應付股息。

我們的運營須遵守中國的稅收法律法規。

我們須接受中國稅務機關按照中國的稅收法律及法規定期審查是否已履行納稅責任。儘管我們相信我們過往已在所有重大方面遵守中國相關稅收法律及法規的要求，並就會計規範性建立有效的內部控制措施，但我們無法向閣下保證未來中國稅務機關的審查不會令我們面臨會對我們的業務、財務狀況或經營業績以及聲譽造成不利影響的罰款、其他處罰或訴訟。此外，中國的稅收法律及法規可能會不時調整，這也可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

我們可能面臨與我們未能完成租賃物業的租賃登記相關的風險。

根據適用的中國法律，租賃協議須向地方土地及房地產管理局分支機構登記備案。然而，截至最後實際可行日期，我們尚未就於中國租賃的四處物業取得租賃登記，該等物業用作辦公場所及工業生產和研究用途，主要原因是我們難以促使出租人配合辦理該等租賃的登記。據我們的中國法律顧問所告知，未完成租賃協議的登記備案不會影響租賃協議的有效性，亦不會導致我們被要求搬離租賃物業。然而，相關中國部門可能會要求我們在規定期限內完成登記，並就可能每項該等租賃協議處以人民幣1,000元至人民幣10,000元的罰款。請參閱「業務－物業」。

風險因素

在向居住於中國的我們或我們的董事或高級管理層送達中國境外的法律程序文件或執行中國境外取得的判決方面可能存在困難。

我們是一家根據中國法律註冊成立的股份有限公司。我們絕大部分資產位於中國，一小部分資產通過我們的海外附屬公司(包括我們於香港的附屬公司)持有。我們絕大部分董事及高級管理層均在中國境內居住，且其絕大部分資產均位於中國境內。因此，中國境外的投資者向身處中國的我們或我們的大部分董事及高級管理人員送達法律程序文件可能耗時。2006年7月14日，中華人民共和國最高人民法院(「**最高人民法院**」)與香港特別行政區政府訂立《關於內地與香港特別行政區法院相互認可和執行當事人協議管轄的民商事案件判決的安排》(「**《2006年安排》**」)，該安排於2008年7月3日由最高人民法院頒佈並於2008年8月1日生效。指定的內地法院或指定的香港法院在具有書面管轄協議的民商事案件中作出的須支付款項的具有執行力的終審判決，當事人可以根據《2006年安排》向相關內地法院或者香港法院申請認可和執行。書面管轄協議是指當事人為解決爭議，自相互認可安排生效之日起，以書面形式明確約定香港法院或者內地法院具有唯一管轄權的協議。此外，《2006年安排》對「具有執行力的終審判決」、「特定法律關係」及「書面形式」作出了明確規定。不符合《2006年安排》的終審判決可能無法在內地法院被認可及執行。

2019年1月18日，最高人民法院與香港特別行政區政府訂立《關於內地與香港特別行政區法院相互認可和執行民商事案件判決的安排》(「**《2019年安排》**」)。根據《2019年安排》，任何一方當事人均可在符合《2019年安排》規定的條件下，向相關內地法院或香港法院申請認可和執行民商事案件的有效判決。《2019年安排》並不包含當事人須有書面管轄協議的要求。《2019年安排》在最高人民法院頒佈司法解釋及香港完成相關立法程序後，於2024年1月29日生效。《2019年安排》取代《2006年安排》。

風險因素

與[編纂]相關的風險

我們的H股此前並無[編纂]，且我們的H股可能不會形成活躍的[編纂]。

[編纂]前，我們的H股並無[編纂]。我們無法向閣下保證於[編纂]完成後，我們的H股將形成並維持一個[編纂]充足的[編纂]。此外，預期H股的[編纂]將由[編纂](為其本身及代表[編纂])與我們協議釐定，而該價格未必反映[編纂]完成後的H股[編纂]。倘H股於[編纂]完成後未形成活躍的[編纂]市場，H股的[編纂]可能受到重大不利影響。

H股[編纂]及[編纂]量可能有所波動，可能導致在[編纂]中[編纂]我們H股的[編纂]蒙受重大虧損。

我們H股的[編纂]及[編纂]量可能因應多項並非我們所能控制的因素而大幅波動，包括香港及全球其他地區證券的總體市況。香港聯交所及其他證券市場不時出現與任何特定公司經營表現無關的顯著價格及成交量波動。其他從事類似業務的公司業務及表現以及股價亦可能影響我們H股的[編纂]及[編纂]量。除市場及行業因素外，我們H股的[編纂]及[編纂]量可能因特定業務原因而大幅波動，如我們的收入、盈利、現金流量、投資及開支的波動、監管發展、與供應商的關係、主要人員的變動或活動，或競爭對手採取的行動。此外，在香港聯交所上市的其他公司的股份過去曾出現價格波動，我們的H股亦有可能出現與我們的表現無直接關聯的價格變動。

[編纂]將面臨即時及重大攤薄，且倘未來我們[編纂]額外股份或其他股本證券，可能面臨進一步攤薄。

H股的[編纂]遠高於緊接[編纂]前每股有形賬面淨值。因此，[編纂]在[編纂]中[編纂]我們的[編纂]時，可能面臨即時攤薄。倘我們在緊隨[編纂]後向股東分派有形資產淨值，[編纂]將收到的金額會低於彼等就股份所支付的金額。為實現(其中包括)本公司未來可能進行的業務擴展，我們可能需要通過非按比例向現有股東發行本公司證券或股本掛鈎證券而籌集額外資金。該等[編纂]亦可能附帶優先於[編纂]所附帶的權力及特權。

控股股東對我們具有重大影響，其利益可能與其他股東的利益不一致。

緊隨[編纂]完成後(假設[編纂]未獲行使)，我們的控股股東將合共持有本公司已[編纂]股本約[編纂]%。因此，我們的控股股東可能對本公司具有重大影響力，包括與我們的管理、收購、

風險因素

合併、擴張計劃、整合及出售我們全部或絕大部分資產相關的決策及政策、選舉我們的董事以及其他重大公司行動。控股股東的利益未必與其他股東的利益一致。我們不能排除控股股東行使其對本公司的重大影響力，促使本公司進行交易或採取、或不採取其他行動或作出決策，從而與我們其他股東的最佳利益相衝突的可能性。

我們無法保證未來是否會及何時宣派及派發股息。

宣派股息乃由董事會建議，並須遵守適用法律法規及經股東批准方可作實。未來是否會分派股息以及任何擬宣派及分派的股息金額將由董事酌情決定，並將取決於(其中包括)我們的經營業績、現金流量及財務狀況、運營及資本需求及未來前景，以及我們的組織章程文件及中國法律法規。

我們在如何使用[編纂][編纂]淨額方面擁有重大酌情權，而 閣下未必會同意我們的使用方式。

我們計劃將[編纂][編纂]淨額用於研發核心技術、工具產品及解決方案、發展我們在中國及海外的客戶服務網絡，以及開展銷售及營銷活動。有關[編纂]計劃用途的詳情，請參閱本文件「未來計劃及[編纂]」一節。然而，我們的董事將擁有酌情權決定[編纂][編纂]淨額的實際用途，因此可能以有意投資者可能同意或不同意的方式使用[編纂][編纂]淨額，及／或可能不會產生有利的回報。 閣下將資金委託予我們的管理層，供我們就特定用途使用[編纂][編纂]淨額， 閣下須倚賴彼等的判斷。

閣下應仔細閱讀整份文件，在未審慎考慮本文件所載風險及其他信息的情況下，不應考慮或依賴已刊發的媒體報導中的任何特定陳述。

我們強烈提醒[編纂]不應依賴報刊文章或其他媒體所載有關我們、H股及[編纂]的任何信息。於本文件刊發之前，可能存在有關[編纂]及我們的報章及媒體報道。該等報章及媒體報導可能提述並非本文件所載的若干信息，包括若干經營及財務信息與預測、估值及其他信息。我們並未授權在報章或媒體中披露任何該等信息，對任何該等報章或媒體報導或任何信息或刊物的準確性或完整性概不負責。我們對任何該等信息或刊物的適當性、準確性、完整性或可靠性概不作任何陳述。如果任何該等信息與本文件所載信息不一致或相悖，我們概不就此承擔責任，且投資者不應依賴該等信息。

風險因素

有意投資者不應過分倚賴本文件所載來源於官方政府刊物的事實、統計數字及預測。

本文件內所載若干事實、統計數字及數據均來自官方政府來源及刊物以及其他來源。我們認為該等事實及統計數字的來源為可靠及適當，且無理由相信該等信息屬虛假或含誤導成分或因遺漏任何事實而導致該等信息屬虛假或含誤導成分。我們在摘錄及轉載該等統計數字及事實的過程中已採取合理審慎措施。然而，無法保證該等信息的質量及可靠性。該等來源的統計數字及事實並非由本公司、我們的董事、獨家保薦人、[編纂]、[編纂]、[編纂]、[編纂]或彼等各自的任何關聯方或顧問或參與[編纂]的任何其他方（弗若斯特沙利文就弗若斯特沙利文報告而言除外）編製，亦未經其獨立核實，因此，本公司對該等事實、統計數字及數據的準確性或完整性不作任何陳述。有意[編纂]不應過分倚賴該等事實及統計數字。由於收集方法可能存在缺陷或無效、已刊發信息與市場慣例之間存在差異及其他問題，本文件所載統計數字可能不準確，或無法與其他刊物或其他經濟體編製的統計數字相比較。無法保證該等數據乃按相同基準或與在其他情況下具有相同程度的準確性呈列或編製。在任何情況下，在作出與我們H股有關的[編纂]前，有意[編纂]應仔細考慮倚賴該等信息的比重。

本文件所載前瞻性陳述或會不準確，因此有意[編纂]不應過分倚賴該等陳述。

本文件載有有關我們業務策略、經營效率、競爭地位、現有業務增長機會、管理層計劃及目標、若干[編纂]信息及其他事宜的前瞻性陳述。詞彙「旨在」、「期望」、「相信」、「可能」、「預測」、「潛在」、「繼續」、「預期」、「有意」、「可以」、「或會」、「計劃」、「尋求」、「將要」、「將會」、「應當」及其反義詞以及其他類似表述，均用於識別若干該等前瞻性陳述。該等前瞻性陳述包括（其中包括）有關我們的未來業務前景、資本支出、現金流量、營運資金、流動資金及資本資源，乃反映我們董事及管理層最佳判斷的必要估計，並涉及可能令實際結果嚴重偏離前瞻性陳述所暗示結果的眾多風險及不明朗因素。故此，考慮該等前瞻性陳述時應考慮各種重要因素，包括本節所載者。因此，該等陳述並非未來表現的保證，而投資者不應過度依賴該等陳述。