

風險因素

於投資我們的H股之前，閣下應仔細考慮本文件中的所有資料，包括下文所述的風險及不明朗因素。以下為我們認為屬於重大風險的描述。任何下列風險均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。在任何該等情況下，我們的H股[編纂]價可能下跌，而閣下可能損失全部或部分投資。

該等因素為未必會發生的或有情況，而我們無法就任何該等或有情況發生的可能性表達意見。除非另有說明，所載資料截至最後實際可行日期，將不會於本文件日期後更新，並須受本文件「前瞻性陳述」一節所載的勸籲聲明所規限。

與我們的業務及經營所屬行業相關的風險

我們的業務表現依賴於對我們產品及服務的需求。下游市場需求的任何變化均會對我們的業務、財務表現及未來增長造成影響。

我們的業務表現受當前及預期的市場對我們產品及服務的需求所影響。對我們產品及服務的需求可能受宏觀經濟環境、我們擁有重大客戶基礎地區的公共財政狀況及財政緊縮政策所影響。

於往績記錄期間，我們超過85.0%收入來自銷售礦山設備及高空作業設備。對我們礦山設備的需求與礦業企業的資本開支周期以及經營狀況及安全要求所帶動的設備更換密切相關。對高空作業設備的需求取決於工業、商業及市政領域的建築及維護活動。礦業企業資本開支的任何減少、建築活動放緩或基建投資延遲，均可能減少對我們產品的需求。在國際市場，需求亦可能因宏觀經濟狀況、客戶採購時間表及競爭動態而出現波動。因此，倘我們產品的市場需求未如我們預期般增長，或因不利的市場狀況而下降，我們可能遭受銷量下降、產能利用率降低及庫存水平上升，以及定價下行的壓力。因此，我們的經營業績及財務狀況可能受到重大不利影響。

我們同時與國內及國外公司競爭，我們未必能夠成功應對全球及區域競爭格局的變化。

無論是產品線還是產品定價，我們在海內外均面臨直接競爭。在國內市場，我們與中國公司競爭，其中許多公司已擴大其產品組合併提升其技術能力。該等友商公司可能提供更低的價格、更快的產品升級或更全面的售後服務，這可能減少我們的市場份額。倘我們未能將產品差異化或保持成本競爭力，我們的銷量及盈利能力可能受到不利影響。例如，我們來自高空作業設備的收入由2024年的人民幣3,792.8百萬元下降29.1%至截至2025年的人民幣2,689.6百萬元，主要由於銷量減少所致。更多詳情請參閱「財務資料—經營業績的年度比較—收入」。

在海外市場，我們面臨來自老牌跨國公司以及領先中國公司的競爭，其中部分公司受益於更強的當地品牌知名度、更廣泛的融資渠道、更長的經營歷史、更穩固的客戶關係、卓越的研發能力以及更大的營銷及營運資源。此外，地緣政治風險、貿易壁壘及監管標準差異可能為我們的國際擴張帶來進一步挑戰。倘我

風 險 因 素

們無法有效與該等公司競爭或適應當地市場動態，我們的增長前景及財務表現可能受到重大不利影響。

我們業務的長期競爭力取決於我們的先進技術及對研發的持續投資，而該等投資可能無法產生預期結果，並可能對我們的市場地位造成不利影響。

我們所服務市場的特點是技術不斷演變及升級產品的推出。我們的友商公司可能開發配備先進技術、能以更高效率及成本效益運作的新產品，若其成功，則可能降低我們產品的競爭力。我們未來的表現及聲譽取決於我們持續開發新產品及升級現有產品的能力，而這又在很大程度上取決於我們的研發能力。我們在新技術及新產品的研發方面投入了大量資金。於2023年、2024年及2025年，我們的研發費用分別為人民幣320.0百萬元、人民幣414.6百萬元及人民幣337.3百萬元。概無法保證該等研發工作能夠帶來預期的經濟效益水平。任何研發意外結果的成本可能無法收回，並可能對我們的財務表現產生負面影響。即使我們的研發工作取得成功，我們亦未必能將該等新開發的技術整合至獲市場接受的產品中，或未能迅速實施該等技術以把握市場機遇。就持續開發符合客戶需求變化或主流行業趨勢的產品而言，任何失敗均可能限制我們的產品競爭力。此外，研發投入不足或項目執行延遲可能阻礙核心技術的突破並減慢產品升級，從而影響我們的業務、盈利能力及長期發展前景。

未能挽留我們現有客戶或吸引新客戶，可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

為增加我們的收入及維持增長，我們專注於維持現有客戶及吸引新客戶。概無法保證我們的現有客戶將繼續採購我們的產品或將維持與我們的合作夥伴關係。我們維持現有客戶或吸引新客戶的能力取決於多項因素，例如定價及付款競爭力、市場對我們新產品的接受度，以及本地化及定制能力。

隨著我們的客戶群增長及變得更加多元化，提供適合客戶特定需求的產品以及維持高質量的客戶支持可能具有挑戰性。這可能導致客戶不滿、對我們產品的整體需求下降及預期收入的損失。此外，未能滿足客戶期望可能損害我們的聲譽，從而阻礙我們維持現有客戶及吸引新客戶的能力。倘我們因任何上述因素而無法維持現有客戶或吸引新客戶，我們的業務、財務狀況及經營業績將受到重大不利影響。

我們的國際業務面臨跨境營運所產生的風險，包括營運複雜性、監管要求、關稅及貿易政策的不確定性。

於往績記錄期間，我們來自海外市場的收入分別為人民幣32億元、人民幣44億元及人民幣52億元，分別佔我們同年總收入的32.2%、36.6%及51.3%。截至最後實際可行日期，我們於全球100多個國家和地區銷售我們的產品及解決方案。我們亦已在亞洲、歐洲、非洲及美洲等關鍵市場設立附屬公司。我們在國際業務運營中面臨運營所在司法管轄區的監管風險。例如，當海外客戶通過第三方支付

風險因素

人賬戶付款時，由於我們對第三方支付人的資金來源及用途了解有限，可能面臨潛在的洗錢與制裁風險。請參閱「業務－我們的客戶－支付安排」。

我們在國際業務運營中亦可能面臨各種其他風險，例如我們產品及服務的市場滲透速度緩慢、國際營運產生的複雜性、當地法律法規的變更以及與業務合作夥伴的關係。未能有效管理該等風險及挑戰可能阻礙我們在國際上擴張的能力，並可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

自2025年，美國政府宣佈對美國存在顯著貿易逆差的多個國家的進口商品徵收新的對等關稅，惟設有若干豁免。中美整體關稅及貿易政策環境仍然充滿變化及存在高度不確定因素。於往績記錄期間，我們在美國擁有業務佈局，可能會受關稅變動所影響。此外，隨著我們持續拓展全球業務，可能面臨歐盟實施的反傾銷及反補貼措施等貿易政策風險與不確定性。根據該等貿易防衛政策，倘本公司產品被認定存在不公平定價或補貼行為，可能面臨額外關稅或貿易限制。該等風險可能影響我們的定價策略、供應鏈運作及國際市場整體競爭力。

我們可能面臨產品責任索賠，可能會對我們的聲譽及客戶關係造成不利影響。

倘我們的產品未能達到預期效能，或被證明存在缺陷，或其使用導致、造成（或被指稱導致或造成）人身傷害、項目延誤或損失或其他不利影響，我們可能會就該等產品面臨潛在的產品責任索賠。倘我們的產品未能符合中國或海外司法權區監管機構所強制執行或客戶所要求的規格或要求，我們可能會面臨產品責任索賠或訴訟。就任何該等索賠作出辯護均可能產生高昂成本及耗時，並可能損害我們的品牌聲譽及與客戶的關係。若干產品責任索賠可能是因從第三方供應商採購的零部件存在缺陷或質量不佳所致。該等第三方供應商可能不會就該等零部件的缺陷向我們作出補償，或僅會向我們提供有限的彌償，不足以彌補我們因產品責任索賠所蒙受的損失。所有該等情況均可能對我們的業務及經營業績造成不利影響。

維持我們的品牌形象對我們的成功至關重要。

提升品牌形象及聲譽對我們至關重要。我們品牌的價值取決於多種因素，例如產品的質量、設計、性能、功能性及耐用性、產品創新、客戶體驗及ESG努力。與維持我們品牌形象相關的成本可能非常高昂，而我們可能產生巨額開支在我們已決定或將會進入的新市場建立品牌形象。然而，與維持品牌形象相關的開支若未能產生預期結果，則可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。例如倘我們的產品的表現未如預期，或被證實存在缺陷，或其使用導致、造成或被指稱已導致或造成人身傷害、項目出現延誤或受損或其他不利影響，則亦可能損害我們的品牌、聲譽及產品銷售。此外，針對我們（包括我們的股東、聯屬人士、董事、高級職員、僱員、業務合作夥伴及其他第三方）以至行業的監管或法律訴訟的不利報導，不論準確與否，均可能產生不利影響，損害我們的聲譽及品牌形象，削弱客戶對我們的信心，並使對我們產品的長期需求下降，從而對我們的業務、財務狀況及經營業績造成影響。

風險因素

我們的業務面臨供應鏈風險。原材料及零部件若出現短缺、價格波動及交付延遲可能擾亂我們的業務運營及產品交付。

我們從多個供應商採購基本原材料以及零部件，以支持我們產品的製造。關鍵原材料及零部件的價格大幅波動，或供應商因產能限制、營運問題、交付能力、監管問題或其他外部因素而無法按時交貨，可能導致成本增加、生產延遲，甚至無法履行客戶訂單。於2023年、2024年及2025年，我們的原材料成本分別為人民幣7,333.9百萬元、人民幣8,622.9百萬元及人民幣6,747.8百萬元，分別佔同年總銷售成本的91.2%、89.7%及87.0%。我們可能無法將增加的成本轉嫁予客戶，或確保供應商繼續以合理價格供貨。此外，任何原材料及零部件交付延遲均可能中斷供應，進而擾亂我們的生產計劃，在此情況下，我們將不得不從其他供應商採購原材料及零部件，這可能影響我們產品的質量及穩定性以及我們的盈利能力。所有該等情況均可能對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

我們的成功部分取決於我們維持、提升及擴展製造能力以應對市場趨勢的能力。

我們的成功部分取決於我們維持及／或提升製造能力的能力，其中包括擴展我們的產能、提高製造效率及升級生產線以滿足不同需求。倘我們無法如此行事，我們可能無法在營運中實現理想的規模經濟水平，或維持我們的定價及其他競爭優勢。我們維持及／或提升製造能力的能力及努力面臨重大風險及不明朗因素，包括獲取額外資金、潛在延誤及超支。

此外，由於市場需求波動、客戶偏好變化、運營中斷、供應鏈限制、勞動力短缺或監管限制等非我們所能控制的因素，我們可能無法高效或充分利用產能。若未能有效利用我們的製造設施，可導致單位成本上升、資產未能充分利用或客戶訂單遭延遲履行。此外，我們的設施擴建計劃可能無法按時完成或在預算內完成。該等項目的任何重大延遲或任何成本大幅增加或質量問題，均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

倘我們無法有效維護與管理我們的經銷網絡，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

我們已在全球市場建立廣泛的經銷網絡。於2023年、2024年及2025年，透過我們經銷商產生的收入分別約佔我們同年／期總收入的約41.6%、42.3%及32.7%。

然而，我們的經銷模式面臨各種風險。首先，部分經銷商可能違反其合約義務進行蠶食行為，例如銷售競爭產品。這可能稀釋我們的品牌影響力、減少我們的市場份額，並削弱我們渠道策略的有效性。其次，部分經銷商可能未能達到我們的營運標準，這可能對我們的客戶滿意度造成不利影響，損害我們的品牌形象。第三，倘我們任何經銷商違反當地適用法律或法規，我們可能面臨法律及監管風險。第四，我們的經銷商可能會委聘子經銷商，而我們通常不會與該等子經銷商直接訂立協議或建立關係。因此，我們對該等子經銷商及其最終銷售的控制有限。我們無法保證彼等會貫徹遵守我們的銷售政策，亦無法保證彼等不會互相競爭。

風險因素

倘我們的經銷商未能有效管理其子經銷商，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。我們亦面臨來自其他公司對經銷商的激烈競爭。我們在續約時可能遇到挑戰，包括我們可能無法按優惠條款繼續合作，或可能未能重續與經銷商的合作關係的風險。該等情況可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生負面影響。

我們面臨客戶拖欠款項的信貸風險。

我們面臨與客戶延遲付款及拖欠款項相關的信貸風險。概無法保證所有客戶均將於到期時全額結清款項。倘我們任何客戶喪失償債能力或延遲支付我們的費用，我們的現金流、財務狀況及經營業績可能受到重大不利影響。截至2023年、2024年及2025年，我們的貿易及票據應收款項分別為人民幣5,461.3百萬元、人民幣5,978.4百萬元及人民幣5,618.4百萬元，並分別作出撥備人民幣270.4百萬元、人民幣428.2百萬元及人民幣457.6百萬元。於2023年、2024年及2025年，貿易及票據應收款項周轉天數分別為228天、189天及239天。我們可能因多種非我們所能控制的因素而無法收回所有該等貿易及票據應收款項，包括客戶的不利經營狀況或財務狀況以及客戶無力支付。請參閱「財務資料－若干關鍵資產負債表項目的討論－貿易及票據應收款項」。具體而言，我們客戶遇到的任何財務困難可能導致彼等減少使用我們的產品，並使我們面臨更高的信貸風險，繼而對我們的財務狀況造成重大不利影響。

我們的客戶集中度相對較高，失去任何主要客戶可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

於往績記錄期間，我們的客戶集中度相對較高。於2023年、2024年及2025年，我們於往績記錄期間各年度來自五大客戶的收入分別為人民幣3,481.4百萬元、人民幣4,304.2百萬元及人民幣2,062.5百萬元，分別佔我們同年總收入的35.2%、35.8%及20.3%。概無法保證我們的現有客戶，特別是往績記錄期間各年的五大客戶將繼續購買我們的產品，而我們將能夠維持或改善與該等客戶的關係，或我們將能夠繼續按現有水平繼續向該等客戶供應產品，甚至根本無法供應。倘我們任何主要客戶大幅減少向我們下達的訂單規模或數量，或完全終止與我們的業務關係，我們可能無法從其他客戶獲得訂單以按可比條款替代任何損失的銷售額，甚至根本無法獲得訂單或替代銷售額。因此，我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到不利影響。

我們在生產及經營過程中可能面臨人身安全、財產損失及營運中斷的風險。

作為一家製造公司，我們面臨與生產及經營過程相關的風險。在生產及經營過程中，我們實施並要求員工遵守適用法律、法規及內部政策規定的安全措施及程序。然而，我們的生產及經營過程涉及操作重型設備、處理如殘餘油漆等危險物質以及夏天在高溫下操作等相關活動，該等活動可能具有危險性。無法保證不會發生工傷事故，該等危險可能導致人身安全問題、財產及設備損壞，從而可能引致人身損害賠償申索、第三方申索、業務中止、行政處罰或民事或刑事責任，並可能繼而對我們的業務、財務狀況及經營業績產生負面影響。概無法保證我們的員工將一直嚴格遵守該等政策。倘我們未能保護自身免受該等潛在責任影響，我們可能產生重大成本，這將對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。此外，發生該等事故亦可能導致負面宣傳，從而對我們的聲譽造成不利影響。

風險因素

我們面臨與融資租賃相關的風險，任何未能有效管理該等風險的情況均可能對我們的業務及財務狀況造成不利影響。

為減輕客戶購買我們的產品時面臨的巨額資本支出，我們已戰略性地與融資租賃公司合作，為客戶提供替代融資解決方案，協助彼等獲取必要的資金。若干融資租賃公司為我們的關連人士。詳情請參閱「關連交易—須遵守申報、年度審核、公告及獨立股東批准要求的非豁免持續關連交易—5.融資租賃項下擔保及採購融資租賃管理服務」。隨著業務持續擴張，我們客戶採用融資租賃的數量可能增加。倘我們合作的融資租賃公司未能為該等安排提供足夠資金，我們的客戶可能轉向提供更具吸引力融資方案或條款的友商公司，導致我們現有客戶基礎流失並阻礙我們未來的業務增長。

此外，我們融資租賃協議中包含的回購擔保使我們面臨更高的信用違約風險。我們遵循行業慣例向融資租賃公司提供回購擔保，據此，倘客戶未能支付款項，我們有義務向融資租賃公司支付客戶到期應付的未償還金額，並從該等融資租賃公司收回我們的產品。截至2023年、2024年及2025年12月31日，本集團於融資租賃安排項下未履行的回購擔保責任分別為人民幣1,442.6百萬元、人民幣899.8百萬元及人民幣862.9百萬元，此乃本集團及本公司於該等安排下可能須於擔保對方提出索償時償付的最高金額。請參閱「業務—銷售和營銷—付款—融資租賃安排」。未能控制及管理該等風險可能導致與產品回購相關的巨額成本，這將使我們面臨財務壓力，並對我們的業務產生重大不利影響。

我們的成功有賴於主要管理層及其他具有專業技能及深厚行業經驗的合資格人員。

我們有效競爭的能力取決於我們吸引、挽留及激勵合資格人員(尤其是具有技術專長的人員)的能力。概無法保證我們將來能夠維持此穩定性。倘我們失去任何主要管理層或合資格人員，我們可能無法按合理成本及時物色合適或合資格的替代人選，或根本無法物色。倘我們未能吸引及挽留主要管理層或合資格人員，以及增加員工薪酬，均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。我們的主要管理層及核心技術人員均須遵守保密條款及競業限制安排。然而，我們無法保證該等條款或安排能夠完全且合法地執行或足以防止任何機密信息洩露。倘我們任何管理層或其他關鍵技術人員加入或創立競爭業務，可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們面臨與計劃中或未來投資或收購相關的風險，並可能在將收購資產整合至我們現有業務運營方面遇到困難。

我們可能會不時對與我們的營運互補的資產或業務進行收購和其他策略投資，以增強我們的內部能力並加速我們的國際擴張。然而，無法保證我們的努力或任何未來收購或投資將會成功，或我們將從該等交易中實現預期的戰略效益及財務回報。我們的收購及投資涉及各種風險，例如整合所收購或投資業務的挑

風 險 因 素

戰、取得所需政府批准方面的延誤、債務增加帶來的限制，以及面臨未知或或有負債的風險。倘我們未能應對任何上述風險，我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到重大不利影響。

我們的經營歷史未必能反映未來前景及經營業績，而我們未必能成功或根本無法有效實施我們的業務計劃及策略。

過往業績不應被視為未來表現的指引。未來的經營業績及財務狀況可能受多重因素影響，包括市場需求變化、行業競爭態勢、原材料成本波動、宏觀經濟環境及政策調整等。為維持我們的增長，我們將須有效實施我們的業務計劃及策略。然而，我們的業務計劃及策略乃基於我們對未來事件的假設，該等假設可能涉及若干風險且本質上存在不確定性。該等假設未必正確，可能影響我們業務計劃及策略的商業可行性。因此，我們無法保證我們的業務計劃及策略將能按計劃成功實施或根本無法實施。倘我們未能有效及高效實施我們的業務計劃及策略，我們可能無法按預期擴張營運、保持增長、把握市場機遇或於業內保持競爭力。

我們面臨存貨風險。

截至2023年、2024年及2025年，我們的存貨分別為人民幣2,816.6百萬元、人民幣3,415.4百萬元及人民幣3,890.8百萬元。於2023年、2024年及2025年，我們的存貨週轉天數分別為103天、118天及172天。維持最佳存貨水平對我們業務的成功至關重要。概無法保證我們能夠成功管理存貨風險。同時，我們可能因為多種並非我們所能控制的因素而面臨存貨過時及存貨短缺風險，包括但不限於客戶需求變化以及產品推出成功與否的固有不明朗因素。存貨水平超過需求可能導致存貨減值或撇銷以及以折扣價銷售過剩存貨，此將對我們的盈利能力造成不利影響。此外，倘我們低估對我們產品的需求，我們可能無法生產足夠數量的產品以滿足該等未預期需求，這可能導致產品交付延遲並損害我們的聲譽。任何上述情況均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們面臨與制裁及出口管制相關的風險，該等風險可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

各國間政治及經濟關係惡化(包括制裁、出口管制及相關限制)可能對我們的營運造成負面影響。請參見「監管概覽—與國際制裁有關的法律法規」及「監管概覽—美國出口管制」。國際貿易法規，尤其是出口管制及貿易壁壘，可能限制我們在若干市場經營或向其出口的能力。此外，我們的供應商、客戶或其他業務交易對手方本身亦可能受到制裁或其他限制，有關情況可能擾亂我們的供應鏈、阻礙合作並對我們的營運造成不利影響。

例如，自2022年年中起，美國政府公佈多項新規則及出口管制政策，旨在規範特定技術、產品及服務。該等措施可能會對向特定國家或實體出口、再出口或轉移指定物品施加限制。相關規則的範圍、實施及執行情況可能會出現變動，並可能隨時間推移不斷更新或擴展。此外，地緣政治局勢緊張(包括美國、歐盟及其他司法管轄區對俄羅斯實施的制裁及出口限制)已導致涉及俄羅斯實體的跨境交易受到更嚴格的審查，這可能影響我們與若干交易對手方或在若干地區開展業務的能力。此外，潛在的次級制裁風險可能會使部分國際供應商、金融機構或其

風險因素

他商業夥伴不願與俄羅斯方面進行交易，從而間接影響我們的運營及供應鏈。該等法律及法規可能經常變動，其解釋及執行涉及重大不明朗因素，而國家安全問題或政治或其他非我們所能控制的因素可能加劇該等不明朗因素。因此，美國或其他司法管轄區現時或未來實施的限制措施可能會增加我們的負擔、干擾我們的銷售及採購活動、限制我們或合作夥伴獲取關鍵技術或組件，並對我們服務於若干外國市場的能力造成不利影響。

美國對外投資條例及其他外國法律法規或會對我們日後獲取資金的能力產生負面影響。

我們或會面臨根據國內及國外法律審查對外投資及收購的審查及執法。於美國或非美國司法管轄區，該等監管規定可能會根據有關公司的類型及投資者背景區別對待公司。由於該等法律，美國投資者的投資或須向當地監管機構提交申報，繼而可能增加我們的業務成本、影響我們的營運，及／或限制我們進行原本有利於我們及投資者的戰略交易的能力。例如，《關於美國在受到關切的國家投資於特定的國家安全技術和產品的規定》（「**美國對外投資規則**」）限制美國人士對與中國存在特定關聯且從事特定「受管轄活動」的公司作出直接或間接投資。

根據我們國際制裁法律顧問的意見，由於我們並未從事任何「受管轄活動」，即(i)半導體及微電子、(ii)量子信息技術及(iii)人工智能系統領域，故我們不應被視為美國對外投資規則所界定的「受管轄外國人士」。詳情請參閱「監管概覽－美國對外投資規則」。

我們可能無法充分保護我們的知識產權。

概無法保證我們能夠阻止第三方侵犯我們的知識產權。我們的員工及／或第三方未經授權使用我們的知識產權、不正當競爭、誹謗或其他侵犯我們權利的行為可能損害我們的品牌及聲譽，而保護我們知識產權所產生的開支可能對我們的業務造成重大不利影響。我們可能不時需要提起訴訟、仲裁或其他程序以強制執行我們的知識產權，而無論結果如何，解決過程均可能耗時且昂貴，並可能分散我們管理層的注意力，從而對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

在我們經營業務的司法管轄區，註冊、維持及執行知識產權可能出現困難。法律及法規須經司法解釋及強制執行，且可能無法一致地應用。防止任何未經授權使用我們的知識產權屬困難且成本高昂，而我們採取的步驟可能不足以防止我們的知識產權被盜用。任何未能保護或強制執行我們知識產權的情況均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們可能面臨第三方的侵權或盜用申索或糾紛，這可能導致我們失去重要權利並支付巨額損害賠償。

我們可能不時面臨與第三方知識產權相關的法律程序及申索。此外，我們的產品、服務或業務的其他方面可能在我們不知情的情況下侵犯第三方的商標、專利、版權、專有技術或其他知識產權。倘對我們提出任何第三方侵權申索，無論其理據如何，我們可能被迫將管理層的注意力及其他資源從業務及營運轉向

風險因素

為該等申索進行抗辯。此外，與知識產權相關的法律的應用及解釋，以及在我們運營所在司法管轄區授予知識產權的程序及標準不斷演變，概無法保證法院或監管機構會同意我們的分析。倘我們被裁定侵犯任何第三方的知識產權，我們可能須就我們的侵權活動承擔責任，或可能被禁止使用該等知識產權，並且我們可能產生許可費或被強制自行開發替代方案。於往績記錄期間，我們曾涉及商標爭議，因此涉案商標已宣告失效。請參閱「業務－法律程序及合規」。我們預期此爭議不會對我們的營運、財務狀況或經營業績造成重大不利影響。

我們可能不時面臨申索、糾紛、訴訟及其他法律及行政程序。

我們易受到申索、糾紛、罰款及各類法律及行政程序的影響。客戶、業務夥伴、供應商、友商公司、員工或政府實體在調查及法律程序中可能對我們提出因實際或指稱違反法律、違約、侵權或與其他第三方分擔責任而產生的申索。無論特定申索的理據如何，法律及行政程序可能費用高昂、耗時或對我們的營運造成干擾並分散管理層的注意力。該等程序亦可能導致負面宣傳，並對我們的聲譽及品牌形象產生負面影響，進而對我們的營運產生不利影響。我們可能不時達成和解以解決爭議，但無法保證能按可接受的條款達成有關和解，亦無法保證不會發生進一步訴訟。此外，我們的董事、管理層、股東及員工及其聯屬人士可能不時因商業、勞工、僱傭、證券或其他事宜而面臨訴訟、監管調查、程序及／或負面宣傳，或面臨潛在責任及開支，這可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

網絡安全、數據安全及個人信息保護相關法律法規持續變化，可能導致合規成本上升、業務模式調整、負面輿論、法律訴訟、客戶增長或活躍度下滑，進而對我們的業務造成損害。

我們的業務需收集並處理與我們的運營及客戶交易相關的數據，包括員工信息、客戶資料及供應商記錄。我們須遵守關於數據安全及隱私的各項監管要求，包括對個人信息收集、存儲及使用的限制規定，以及採取必要措施防止個人數據外洩、被盜或遭篡改的義務。有關數據安全及隱私的監管要求，請參閱「監管概覽－網絡安全、數據安全及隱私保護相關的法律法規」。我們無法保證能夠及時完成運營模式調整。此外，相關法律法規的執行尚待監管機構作出進一步解釋，可能與我們的理解不一致。

未能達到有關社會保險及住房公積金的相關規定可能導致處罰，並對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

根據中國的法律法規，僱主須為其員工繳納法定社會保險及住房公積金。於往績記錄期間，我們並未為部分僱員全數繳納若干社會保險及公積金。截至最後實際可行日期，我們並未收到當地政府機關就任何繳款不足之申索發出通知，而於往績記錄期間及直至最後實際可行日期亦未被相關政府機關施加任何相關行政行動或處罰。此外，截至最後實際可行日期，我們並不知悉有任何針對我們的重大員工投訴，亦未與員工就社會保險及住房公積金發生任何重大勞動糾紛。倘若相關部門命令我們全額繳納社會保險及／或住房公積金，我們將在規定期限

風 險 因 素

內盡快全額繳納並採取糾正措施。我們的中國法律顧問認為，基於當前的監管政策、現行執法慣例以及上文所述情況，由於我們未能在規定期限內為僱員提供全額社會保險及住房公積金供款而面臨重大行政處罰的風險極低。

然而，我們無法向閣下保證相關政府機關不會要求我們支付未付款項並對我們徵收滯納金或罰款。倘我們因違反勞動法而受到調查，並被處以嚴厲處罰或在勞動法糾紛或調查中產生重大法律費用，我們的業務可能受到不利影響。

我們對物業的所有權及租賃可能導致可能對我們的業務及財務狀況造成不利影響的情況。

我們並未向相關政府機關登記部分租賃協議。根據相關中國法律法規，我們可能須向相關政府機關登記及備案已簽署的租約。未能登記租賃物業的租賃協議不會影響該等租賃協議的有效性，但主管房屋管理部門可能責令我們在規定期限內登記租賃協議，倘我們未能在規定期限內完成登記，則可能對每份未登記租約處以人民幣1,000元至人民幣10,000元的罰款。請參閱「業務—物業—租賃物業」。於最後實際可行日期，我們尚未就兩處自有物業取得有效的所有權證書。考慮到(i)並無產生影響我們使用該物業的物業所有權爭議；及(ii)該等物業主要用作辦公用途，對我們的核心生產及營運並非至關重要。我們的中國法律顧問認為，上述情況不會對我們的業務及經營業績造成任何重大不利影響。

我們的保險範圍可能不足以保障我們免受潛在損失。

我們為我們的產品及業務營運購買的保險範圍有限。請參閱「業務—保險」。針對我們提出的成功責任索償，不論是否因客戶受傷所致，均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。我們的保險可能無法為我們業務營運相關的所有風險提供足夠保障。倘我們遭受保險單未承保的重大損失及負債，我們可能須承擔保險範圍不足的損失。因此，我們可能遭受重大成本，這可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到不可抗力事件、自然災害或其他並非我們所能控制的問題的重大不利影響。

任何未來發生的不可抗力事件、自然災害、戰爭或傳染病爆發、流行病或大流行，可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。我們容易受自然災害、戰爭及其他災難的影響，因為我們的生產設施、倉庫及信息系統易因火災、洪水、颱風、地震、電力損失、電訊故障、非法闖入、戰爭、暴亂、恐怖襲擊或類似事件而受損或中斷。任何上述事件可能導致中斷、我們的財產受損、生產延遲、故障、系統故障、技術平台故障或互聯網故障，這可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們可能面臨所享有的稅務優惠政策變動、新稅務法規的實施，或承擔額外稅務責任的風險，該等因素可能對我們的經營業績及財務狀況造成不利影響。

本公司作為高新技術企業享有15%的優惠企業所得稅稅率。此外，本公司的部分附屬公司亦享有類似於合資格高新技術企業的稅收激勵。概無法保證該等

風 險 因 素

待遇不會被減少或撤銷。任何該等稅收優惠的到期或終止，或任何其他不利變動，或該等政府稅務減免的減少或中止，可能對本集團的財務狀況及經營業績造成不利影響。此外，我們及我們的中國附屬公司亦須接受定期稅務檢查，未來的檢查可能會導致額外的稅款、罰款或處罰。此外，我們營運所在國家及地區的稅務機關可能審查我們跨境集團內部交易定價政策的公平性。倘發現任何此類交易未符合獨立交易原則，稅務機關可能進行移轉定價調整，這可能增加我們的稅務負債，並對我們的業務及財務狀況造成不利影響。

倘我們目前享有的政府補助中止或大幅減少，我們的財務狀況可能受到不利影響。

於往績記錄期間，我們獲得各類補助。截至2023年、2024年及2025年12月31日止年度，我們的政府補助分別為人民幣56.6百萬元、人民幣68.4百萬元及人民幣76.3百萬元。該等政府補助可能屬酌情性質，並須遵守政府規定的某些甄選標準及程序，且無法保證我們將來將持續符合資格。此外，政府可能不時改變對不同行業的支援重點。我們無法保證未來仍能獲得同等水平的政府補助(如有)，亦無法保證未來能取得新的政府補助。即使我們仍符合申請資格，亦無法保證相關政府機關會繼續以類似條款提供財政支援、補助政策維持不變，或補助款項會及時獲批或發放予我們。

外幣匯率波動可能對我們的業務及財務狀況造成不利影響。

於往績記錄期間，我們對中國以外地區的出口銷售主要以美元、歐元及其他外幣計值，而我們的成本一般以人民幣計值。因此，美元、歐元及其他外幣與人民幣之間匯率的波動可能影響我們的價格競爭力，進而對我們的業務運營及財務表現造成不利影響。截至2023年12月31日止年度，我們錄得匯兌淨收益人民幣61.4百萬元。截至2024年及2025年12月31日止年度，我們分別錄得匯兌淨虧損人民幣10.8百萬元及人民幣9.2百萬元。外匯匯率變動可能受多種因素影響，包括全球經濟狀況變化、地緣政治發展及貨幣政策，所有該等因素均非我們所能控制。我們無法準確預測匯率波動的影響，並且可能產生淨匯兌虧損，這可能對我們的財務狀況和經營業績產生重大不利影響。

此外，我們在多國營運使我們面臨將我們海外營運的功能貨幣換算為列報貨幣(即人民幣)時產生的外匯波動。因此，我們面臨與海外營運換算產生的匯兌差額相關的外幣風險。由於外匯波動，可能更難察覺我們業務及經營業績的潛在趨勢，且我們可能錄得海外營運換算產生的負匯兌差額。

我們的業務需要大量資本支出，且無法保證我們將有足夠現金成功實施資本支出計劃。

我們的業務屬於資本密集型，需要在日常營運中投入大量資金，特別是在製造設施及產品開發方面。於往績記錄期間，我們的資本支出於2023年、2024年及2025年分別為人民幣754.5百萬元、人民幣166.4百萬元及人民幣615.2百萬元。概無法保證我們將能夠從營運中產生足夠現金，或根本無法產生現金以為我們

風險因素

計劃的資本支出提供資金。任何在獲取必要資金方面的延遲或失敗，以及我們資本支出計劃實施過程中任何未預見的成本增加或延遲，均可能對我們的營運及財務業績造成不利影響。此外，我們所處行業的發展可能要求我們進行額外的、未預見的投資以保持競爭力。倘我們未能分配足夠資源以適應該等技術變革，或倘我們的投資未能產生預期效益，我們的市場地位及盈利能力可能受到不利影響。

我們的經營業績受季節性波動因素影響。

我們的經營業績受客戶需求的季節性波動影響。具體而言，我們於每曆年第一季度銷售較低，因該期間適逢冬季，客戶活動一般較少。隨著季節性業務周期帶動客戶需求回升，第二季及第三季的收益及訂單數量通常會上升。因此，將中期與年度業績進行比較可能並無意義，而特定季度的中期業績未必能反映全年業績。此外，若我們未能根據此季節性模式有效規劃業務發展、生產時間表及資源配置，我們的經營現金流及整體業務表現可受到不利影響，進而對我們的財務狀況及經營業績造成負面影響。

我們的對沖策略可能不足以保護我們免受商品價格、外匯及利率風險影響。

我們的業務可能面臨原材料及零部件價格、利率及外匯匯率波動的影響。截至2023年、2024年及2025年12月31日止年度，我們分別約17%、20%及24%的銷售以進行銷售相關實體功能貨幣以外的其他幣種計值。於往績記錄期間，我們訂立外幣對沖合約，以期管理與外匯波動相關的風險。

我們進行的任何對沖活動可能未能保護或可能損害我們的經營業績，原因包括：(i)對沖可能費用高昂，尤其是在價格波動期間；(ii)現有的對沖工具可能與我們尋求管理的風險不完全對應；(iii)對沖的期限可能與我們尋求管理的風險期限不匹配；及(iv)對沖交易的對手方或清算代理可能違反其在遠期合約項下支付或交付的義務。倘我們未能有效管理與潛在對沖活動相關風險，則可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

與我們經營業務所在司法管轄區相關的風險

全球或區域政治及經濟政策的變化可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響，繼而挑戰我們的競爭地位。

我們的業務、財務狀況及經營業績受我們經營所在國家及地區的經濟、政治、社會及法律環境影響。該等地區的任何不利發展均可能對我們的營運及前景造成重大不利影響。世界各地的政府已實施並可能繼續實施各種政策及監管措施以促進經濟增長、管理行業發展及引導資源分配。該等變化帶來的不確定性可能為我們的國際業務帶來新挑戰。任何該等宏觀經濟因素的惡化，或政府政策、法律或法規的變動，亦可能對我們產品的需求造成不利影響、增加我們的監管成本或以其他方式擾亂我們的營運。因此，我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到重大不利影響。

閣下應評估我們經營所在司法管轄區法律體系下 閣下有權享有的法律保護。

我們須遵守經營所在國家及地區的不同適用法律及法規。我們在中國內地

風 險 因 素

的業務及營運主要受成文法規管，且過往法院判決的參考價值有限。此外，概無法保證我們能夠預測我們經營所在國家及地區未來法律發展的影響，包括新法律的頒布及現有法律的變動，且該等新規例不會對我們的業務及營運產生負面影響。此外，法律程序可能產生重大成本、轉移我們的資源，並對我們管理層專注於戰略規劃及執行產生負面影響，這可能對我們的營運效率及整體業務表現造成重大不利影響。

閣下在對我們、我們的董事及我們的高級管理層進行法律程序送達或執行海外判決方面可能僅有有限的追索權。

我們根據中國法律註冊成立。此外，我們的大部分董事及高級管理層主要居於中國。該等董事及高級管理層的資產亦可能位於中國境內。投資者可能難以向居於中國的該等人士進行法律程序文件送達，或難以對我們或彼等執行由非中國法院取得的任何判決。中國並未與大多數其他司法管轄區訂立提供相互承認及執行法院判決的條約。因此，在中國承認及執行中國以外任何該等司法管轄區法院的判決可能屬困難，甚或不可能。

此外，儘管我們的H股於聯交所[編纂]後，我們將受上市規則及收購守則規管，但H股持有人將無法基於違反上市規則提起訴訟，且必須依賴聯交所執行其規則。此外，收購守則不具法律效力，僅提供就於香港進行的收購、合併交易及股份回購而言可接受的商業行為標準。

我們須遵守經營所在國家及地區的貨幣匯兌監管制度。

於往績記錄期間，我們超過60.0%的收入乃來自中國內地，以人民幣計值，而將人民幣兌換為外幣應遵守相關法律及法規。根據現行中國外匯管理規定，經常項目項下的付款，包括利潤分派、利息支付及與貿易和服務相關的外匯交易，可在遵守某些程序要求的情況下以外幣進行，無需事先取得外匯管理局批准。然而，如將人民幣兌換成外幣並匯出中國內地以支付資本支出，如償還外幣計值貸款，則需獲得主管政府機關的批准或進行登記。此外，中國政府將來可能限制經常項目交易的外幣獲取。倘外匯管制制度阻止我們獲得足夠外幣以滿足我們的外幣需求，我們可能無法以外幣向股東支付股息。因此，我們可能遇到外幣可用性短缺，這可能相應限制我們獲取足夠外幣以滿足匯款需求或履行外幣計值義務的能力。倘若出現該等情況，我們的業務運營及財務狀況可能受到重大不利影響。

我們未來的融資活動受中國證監會或其他中國政府機關的批准、備案或其他要求規限。

隨著與境外發行上市股份相關的中國法律及法規不斷發展，我們未來的融資活動可能須向中國證監會或其他中國監管機關進行備案或報告。詳情請參閱「監管概覽—中國法律及法規—證券及境外上市相關法規」。我們未來的融資須根據境外上市試行辦法向中國證監會備案，且我們能否及時完成備案程序或獲得批

風險因素

准存在不確定性，甚至根本無法完成，而一旦未能完成，則可能限制我們完成未來融資的能力，並對我們的財務表現及業務前景產生重大不利影響。

倘中國證監會或其他中國監管機關日後頒布新規則或解釋，對未來融資活動施加須獲得其批准或完成所需備案或其他監管程序的要求，倘已設立獲取該等豁免的程序，則概無法保證我們將能夠獲得該等批准要求的豁免。中國證監會或其他中國監管機關亦可能採取行動，要求我們或建議我們在本次[編纂]H股結算及交割前停止未來籌集資本活動。因此，倘 閣下預期並於結算及交割前從事市場[編纂]或其他活動， 閣下需承擔可能無法進行結算及交割的風險。

與[編纂]相關的風險

我們的H股過往並無[編纂]市場，其流動性及市價可能波動。

在[編纂]前，我們的H股並無[編纂]市場。概無法保證在完成[編纂]後會形成並維持具有足夠流動性及[編纂]量的H股[編纂]市場。我們H股[編纂]的初步[編纂]將為我們與[[編纂]](為其本身並代表[編纂]))磋商的結果，而[編纂]可能與[編纂]後H股的市價存在重大差異。

我們已向聯交所申請H股(包括可能因行使[編纂]而發行者)[編纂]及買賣。然而，於聯交所[編纂]並不保證會形成H股活躍及流動的[編纂]市場，或倘該市場形成後，在[編纂]後會得以維持，或H股的市價在[編纂]後不會下跌。倘完成[編纂]後並無形成我們的H股的活躍公開市場，則我們的H股的市價及流動性可能受到重大不利影響。

我們的H股價格及[編纂]量可能波動，這可能對我們的H股市價造成重大不利影響。

我們的H股的價格及交易量或因應各種非我們所能控制的因素而出現重大波動，包括香港及世界其他地方證券的一般市場狀況。聯交所及其他證券市場不時出現與任何特定公司的營運表現無關的重大價格及[編纂]量波動。從事類似業務的其他公司的業務及表現以及股份市價亦可能影響我們股份的價格及[編纂]量。除市場及行業因素外，我們的股份的價格及[編纂]量可能因具體業務原因而高度波動，例如我們的收入、盈利、現金流、投資、開支、監管動態、與供應商的關係、主要人員的變動或活動，或友商公司所採取的行動。此外，於聯交所[編纂]且在中國擁有重大業務及資產的其他公司的股份過往曾出現價格波動，而我們的H股有可能受到與我們表現並無直接關係的價格變動影響。

未來在[編纂]市場大量出售或被視為出售我們的H股，可能對我們的H股現行[編纂]價及我們未來籌集額外資本的能力產生重大不利影響，或可能導致 閣下的股權被攤薄。

未來於[編纂]市場大量出售本公司H股或其他與H股相關證券(尤其是由本公司董事、行政人員及控股股東等人士進行之該等出售)，或發行新股份或其他證券，或市場預期可能發生此類出售或發行，則可能對本公司H股的[編纂]價格

風險因素

及未來於適當時機及價格籌集股本的能力造成負面影響。此外，倘本公司未來[編纂]更多證券，股東的持股可能被攤薄。本公司亦可能根據現有或未來之購股權獎勵計劃[編纂]股份，此舉將進一步攤薄股東於本公司之權益。本公司發行之新股或股份掛鈎證券，亦可能賦予優先於H股的權利及特權。本公司控股股東所控制之部分股份須受特定禁售期限制，該禁售期自本公司H股於香港聯交所開始[編纂]之日起計。本公司無法保證彼等不會出售其現有或未來可能持有的任何股份。該等股東於市場出售其H股及該等H股日後可供出售的情況，可能對本公司H股之市價構成負面影響。

此外，儘管在[編纂]中[編纂]股份的投資者一般不受任何轉讓其認購的H股的限制，但彼等可能已有現有安排或協議，於[編纂]完成後即時或於特定期間內處置部分或全部其持有的H股，原因包括法律及監管、業務及市場或其他理由。該等處置可能於短期內或[編纂]後的任何時間或期間發生。任何該等投資者根據該等安排或協議出售其認購的H股可能對我們的H股的市價造成不利影響，且任何大規模出售可能對我們的H股的市價造成重大不利影響，並可能導致我們的H股的[編纂]量大幅波動。

我們的控股股東對本公司擁有重大影響力，且彼等的利益可能與我們其他股東的利益不一致。

我們的控股股東對決定任何提交股東批准的公司交易或其他事項的結果具有重大影響力，包括但不限於合併、私有化、整合和出售我們全部或絕大部分資產、選舉董事及其他重大公司行動。我們控股股東的利益可能與其他股東之利益不同。倘我們的控股股東導致我們追求與其他股東利益相衝突的策略目標，我們的其他股東可能處於不利地位，彼等的利益亦可能受損。我們的控股股東及其他股東之間的任何利益衝突亦可能對我們業務計劃的決策和實施等方面產生重大不利影響，進而影響我們的經營業績。

我們無法保證日後是否宣派及支付股息，及於何時宣派及支付股息。

我們派付股息的能力將取決於我們能否產生足夠盈利。股息分派應由董事會酌情決定，並須經股東會批准。宣派或支付股息及股息數額的決定取決於多種因素，包括但不限於我們的經營業績、現金流及財務狀況、營運及資本開支需求、根據國際財務報告準則確定的可分配利潤、我們的公司章程及其他組織章程文件、中國公司法及任何其他適用的中國法律及法規、市場狀況、我們的業務戰略及預測、合約限制及義務、稅務、監管限制以及我們的董事會不時認為與宣派或暫停股息相關的任何其他因素。因此，無法保證我們是否、何時及以何種形式於日後派付股息。受上述任何限制所限，我們可能無法根據我們的股息政策派付股息。請參閱「財務資料—股息」。

我們的H股持有人可能須就我們派付的股息或轉讓我們的H股實現的收益繳納中國所得稅。

與所有主要經濟體一樣，中國與世界各地司法管轄區訂有稅收協定或類似安排。通常情況下，就應付位於中國境外且在中國境內未設立機構或場所，或雖

風險因素

設有機構或場所但相關收入與該機構或場所沒有實際聯繫的居民企業投資者支付源自中國境內的股息時，適用10%的中國預扣稅。該等投資者轉讓股份實現的任何收益，如被視為來自中國境內的收入，須按10%(或較低稅率)繳納中國所得稅，除非協定或類似安排另有規定。截至最後實際可行日期，並無關於如何向非居民企業H股持有人因出售或以其他方式轉讓H股而實現的收益徵稅的具體規則。

向非中國居民個人H股持有人支付的股息一般須按10%的預扣稅率繳納中國個人所得稅，具體取決於中國與該非中國居民個人H股持有人居住的司法管轄區之間是否有任何適用稅收協定，以及中國內地與香港之間的稅收安排。居住於未與中國訂立稅收協定的司法管轄區的非中國居民個人持有人須就從我們收取的股息繳納20%的預扣稅。於最後實際可行日期，相關規定並未明確規定須就非中國居民個人出售中國居民企業於海外證券交易所上市的股份徵收個人所得稅。

倘就轉讓我們的H股或向我們非中國居民投資者支付的股息徵收任何中國所得稅，則閣下對我們H股的投資價值可能受到影響。此外，其居住的司法管轄區與中國訂有稅收協定或安排的我們的股東，可能不符合該等稅收協定或安排項下的利益享受資格。

閣下將受到即時重大攤薄，且日後可能受到進一步攤薄，這可能對我們的業務及財務狀況造成不利影響。

H股的[編纂]高於緊接[編纂]前每股H股的有形資產淨值。因此，於[編纂]中購買H股的人士將經歷[編纂]合併有形資產淨值的即時攤薄。為擴展業務，我們日後可能考慮[編纂]及發行額外股份。倘本公司日後以低於當時每股H股有形資產淨值之價格發行新股，H股購買者所持H股之每股有形資產淨值可能面臨攤薄風險。此外，本公司可能根據現有或未來之購股權獎勵計劃發行股份，此舉將進一步攤薄股東於本公司之權益。

本文件所載的前瞻性陳述存在風險及不明朗因素。

本文件載有若干屬前瞻性的陳述及資料，並使用前瞻性術語，例如「相信」、「預期」、「估計」、「預測」、「旨在」、「打算」、「將」、「可能」、「計劃」、「考慮」、「預期」、「尋求」、「應該」、「可以」、「將會」、「繼續」及其他類似表述。閣下應注意，依賴任何前瞻性陳述涉及風險及不明朗因素，且任何或所有該等假設可能被證明為不準確，因此，基於該等假設的前瞻性陳述亦可能不正確。鑒於該等及其他風險及不明朗因素，本文件載入前瞻性陳述，不應被視為我們我們的計劃及目標將會達成的陳述或保證，且該等前瞻性陳述應結合各種重要因素(包括本節所述者)考慮。受上市規則的要求規限，我們不擬公開更新或以其他方式修訂本文件中的前瞻性陳述，無論是由於新資料、未來事件或其他原因所導致。因此，閣下不應過分依賴任何前瞻性資料。本文件中的所有前瞻性陳述均應參照本勸籲聲明。

本文件中的若干事實、預測及其他統計數據源自政府官方來源，未經獨立核證，且可能不可靠。

本文件，特別是「行業概覽」一節，載有與我們所處行業及其他經濟數據相關的資料及統計數據。該等資料及統計數據源自官方政府來源，未經我們、任何

風險因素

[聯席保薦人]、[編纂]、彼等各自的董事及顧問、聯屬人士或任何其他參與[編纂]的人士或各方獨立核證，且未就其準確性作出聲明。該等資料的收集方法可能無效，或已公佈資料與市場慣例之間可能存在差異，這可能導致統計數據不準確或與為其他經濟體製作的統計數據不具可比性。因此，閣下不應過分依賴該等資料。

閣下應仔細閱讀整份文件，不應在未有仔細考慮本文件所載風險及其他資料的情況下考慮本文件或已發布媒體報道中的任何特定陳述。

在本文件刊發前，媒體已有有關本公司及[編纂]之報道，當中包含(惟不限於)若干財務資料、預測、估值及其他有關本公司及[編纂]之前瞻性資料。本公司並未授權報章或媒體披露此等資料，亦不對該等媒體報道或前瞻性陳述之準確性或完整性承擔任何責任。本公司對媒體傳播之任何資料的適當性、準確性、完整性或可靠性不作任何陳述。凡媒體資料與本招股說明書內容不一致或相衝突之處，本公司均不承擔責任。因此，潛在投資者務請注意，其投資決策應僅基於本文件所載資料，切勿依賴任何其他資料。