

風險因素

[編纂]我們的H股涉及重大風險。在[編纂]我們的H股之前，閣下應仔細考慮本文件中的所有資料，包括下文所述的風險和不確定因素。以下任何一項風險均可能對我們的業務、財務狀況和經營業績產生重大不利影響。我們H股的[編纂]可能因任何該等風險而大幅下跌，閣下可能會損失全部或部分[編纂]。閣下應根據自身具體情況，就有意[編纂]向相關顧問尋求專業建議。

與我們的業務和行業相關的風險

新的技術成果或趨勢可能會使我們的產品失去競爭力及過時。

我們的成功取決於我們開發和整合技術以支持產品的能力。為保持競爭力，我們必須維護和提升技術，以滿足下游市場的最新需求、技術進步和行業標準。與我們技術相關的開發活動可能需要大量時間，且存在大量風險和不確定因素。例如，我們的研發團隊可能無法協調和管理開發項目，這些投資相關的費用可能會影響我們的利潤率和經營業績，且可能無法產生足夠的收入來抵銷相關負債和費用。

此外，我們的產品應用於多個應用領域和下游行業。這些下游行業的技術進步和新的行業標準可能會影響終端客戶及其產品的應用需求。倘我們未能開發新產品或改進技術以滿足終端客戶的不同或其他需求，我們的產品銷量可能會下降，我們的業務、財務狀況和經營業績可能會受到不利影響。

再者，業內領先的競爭對手不斷升級其產品組合，這可能會使我們的產品吸引力下降，甚至過時。因此，為降低這一風險，我們必須不斷提升技術，以滿足下游市場的最新需求、技術進步和行業標準。然而，我們不能保證能夠滿足上述所有或任何要求，亦不能保證我們的技術在未來與競爭對手開發的替代技術相比仍能保持競爭力。

我們經營所在行業競爭激烈。倘我們無法維持或提升競爭地位，我們的業務、財務狀況和經營業績可能會受到重大不利影響。

我們主要於中國內地的(i)智能傳感器市場、(ii)智能儀錶市場及(iii)智慧化綜合解決方案市場運營。由於技術快速演進、垂直整合不斷深化，以及傳感技術與智能系統相互融合，我們在業務各方面均面臨激烈競爭。中國內地對整條傳感器價值鏈的政策支持力度加大，加劇了競爭，新興國內提供商吸引全球關注，且隨著市場擴大，可能會吸引新進者。因此，我們面臨著來自國際知名企業和新興國內競爭對手的雙重競爭壓力。有關競爭格局要求我們不斷改善技術、產品、生產流程、產能、供應鏈及定價。若無法在有關方面成功競爭，可能會對我們的盈利能力和經營業績產生不利影響。我們依賴與客戶保持合作關係以及快速響應客戶需求的能力。隨著我們拓展產品組合、客戶基礎和地理市場，我們需要大量的管理、財務和人力資源。然而，若干競爭對手可能比我們擁有更多財務、營銷、技術或其他資源。我們無法保證能夠繼續成功競爭，若無法成功競爭，可能會對我們的業務、財務狀況和經營業績產生不利影響。

風 險 因 素

倘我們無法擴大或留住客戶基礎，或者客戶滿意度下降，我們的業務和經營業績可能會受到重大不利影響。

客戶基礎的規模和滿意度水平對我們的成功至關重要。我們的業務一直並將繼續在很大程度上依賴客戶，以及彼等對我們產品和解決方案的忠誠度和滿意度。倘客戶認為我們的產品和解決方案與競爭對手的產品相比不再有用和具吸引力，我們可能無法擴大或維持客戶基礎和滿意度水平。我們的客戶增長、留存和滿意度可能會受到以下因素的負面影響：

- 儘管我們持續研究、監察和分析客戶需求，但我們可能無法識別並滿足不斷變化的客戶需求；
- 我們可能無法及時開發和推出全新或經更新的產品和解決方案，或我們推出的全新或經更新產品和解決方案可能不受客戶歡迎；
- 我們可能無法及時更新現有技術或開發新技術，以保持領先或緊貼市場發展；
- 我們可能無法繼續成功推動客戶基礎的內生增長，這可能需要我們投入更多額外資源來獲取客戶；
- 我們可能無法防止或應對我們產品和解決方案的不當使用，這可能導致公眾對我們產生負面看法，並損害我們的品牌或聲譽；
- 我們可能會遇到技術或其他問題，導致我們的產品和解決方案無法平穩可靠地運行，或以其他方式對客戶體驗產生不利影響；
- 我們的競爭對手可能會推出或開發具有更佳客戶體驗的類似或顛覆性產品和解決方案，這可能導致現有客戶流失或新客戶增長放緩；
- 我們可能無法解決客戶在隱私與通信、數據安全、安保或其他因素方面的擔憂；及
- 我們可能不得不修改我們的產品和解決方案，以滿足立法、法規、政府政策或政府部門要求，這可能會影響用戶體驗。

我們的成功取決於能否維持強大的品牌形象。

我們的成功取決於我們維持和提升品牌形象及聲譽的能力，而品牌形象和聲譽的價值取決於產品質量、設計、性能、功能和耐用性、產品創新以及客戶體驗等因素。然而，我們無法保證在這些領域的投資會取得成功，倘未能達到預期效果，與維持品牌形象和聲譽相關的費用可能會對我們的業務、財務狀況和經營業績產生不利影響。

例如，倘我們的產品未能達到客戶期望或存在缺陷，我們的品牌、聲譽和銷售可能會受損。有關針對我們的監管或法律行動的負面報道可能會損害我們的聲譽和品牌形象，削弱客戶的信心，並降低對我們產品的需求。

此外，有關本集團(包括我們的股東、董事、高級職員、員工、商業夥伴及其他第三方)以及整個行業的負面報道可能會產生不利影響。此類報道無論是否屬實，都可能損害我們的聲譽，導致客戶信任度流失、銷售減少，並對我們與客戶維持或建立業務關係帶來挑戰。這亦可能導致監管機構和持份者加強審查，可能會增加合規成本或引發法律挑戰，進而影響我們的業務、財務狀況和經營業績。

風險因素

我們一直在研發活動上投入大量資金，並擬繼續如此行事，這可能無法產生我們預期達到的效果並對我們的業務、經營業績及財務狀況產生不利影響。

我們未來的增長取決於開拓新市場、使現有產品適應新應用和客戶需求，以及推出獲得市場認可的新產品的能力。我們投資於研發活動，以開發和推出全新及經改進產品。於截至2023年、2024年及2025年12月31日止年度，我們的持續經營業務研發費用分別為人民幣181.5百萬元、人民幣201.4百萬元及人民幣225.8百萬元，分別佔各期間持續經營業務總收入的9.1%、10.4%及10.6%。我們經營所在行業面臨技術創新。為拓展我們的產品和解決方案組合，並在行業中保持競爭力，我們需要繼續在研發活動中投入大量資源。因此，我們未來可能會繼續產生高額的研發費用。

然而，我們無法保證我們的努力會取得成功，或能達到我們預期的效果、功能或裨益。研發活動本身具有不確定性。我們可能無法獲得足夠資源，包括合資格的研發人員和研發設備，以支持新產品或經改進產品的研發。即使我們的研發努力取得成功並達到預期效果，我們在將研發成果商業化時仍可能遇到實際困難。研發活動耗時費力，當我們的產品和解決方案準備商業化時，新技術可能會使我們的產品過時，在此情況下，我們可能無法收回相關的研發成本，這可能導致我們的收入、盈利能力和市場份額下降。

即使我們的研發努力成功推動新產品的開發和商業化，這些努力亦可能無法在我們預期的時間內，甚至根本無法，為我們未來的經營業績作出貢獻。我們新產品的成功和盈利能力受到市場需求、宏觀經濟狀況或技術進步速度等各種因素影響，這些因素非我們所能控制。因此，我們的研發努力所帶來的貢獻可能無法達到我們的預期，甚至無法收回有關努力的成本，這將對我們的業務、經營業績、財務狀況和競爭地位產生重大不利影響。

我們的業務在很大程度上依賴管理層和核心員工的技能和敬業精神。在吸引或留住這些人才方面遇到困難可能會阻礙我們的創新和未來發展。

我們未來的業績取決於管理層的服務和貢獻，彼等負責監督和執行我們的業務計劃，識別並把握新的機會和產品創新。管理層任何人員的流失均可能嚴重延誤或阻礙我們實現戰略業務目標，並對我們的業務、財務狀況和經營業績產生不利影響。我們的管理團隊不時會因人員離職而發生變動，這亦可能中斷我們的業務。招聘合適的替代人員並將其融入我們現有的團隊亦需要大量的時間、培訓和資源，且可能會影響我們現有的企業文化。

此外，對高技能人才的競爭往往非常激烈，我們可能需要付出高昂的成本來吸引和留住研發團隊中的高技能人才。我們可能無法成功地吸引、整合或留住合資格人員來滿足我們當前或未來的需求。此外，求職者和現有員工通常會考慮彼等在就業過程中獲得的激勵和獎勵的價值。倘有關激勵或獎勵減少，可能會對我們留住高技能員工的能力產生不利影響。倘我們無法吸引新員工，或無法留住和激勵現有員工，我們的業務和前景可能會受到不利影響。

風險因素

我們在中國內地以外國際市場的銷售和運營使我們面臨運營、財務和監管風險。

於截至2023年、2024年及2025年12月31日止年度，持續經營業務海外銷售額分別佔我們持續經營業務收入的6.3%、6.9%及5.9%。我們預期將持續擴展全球版圖，作為長期戰略的一部分，這可能使我們面臨與不同宏觀經濟、政治、監管及社會環境相關的各種風險。在各司法管轄區中，我們可能面臨挑戰，如應對不同司法體系、適應監管及行業標準，以及遵守複雜且不斷演變的地方要求。特別是，匯率波動、海關規例、貿易政策、勞動法及外國投資管制的變動，均可能對我們的營運效率與成本結構產生不利影響。

此外，管理分布在不同時區、語言與文化的地區分散團隊會使協調營運及維持一致品質與合規標準變得更加複雜。如我們營運所在地區發生政治不穩定、地緣政治緊張，或勞資糾紛或供應鏈中斷等其他干擾，亦可削弱我們及時以具成本效益方式製造、經銷或交付產品的能力。倘我們無法有效處理和管理該等國際營運風險，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

我們可能面臨原材料及關鍵零部件供應短缺、交貨期過長和成本上升的情況，其中任何一種情況均可能擾亂我們的供應鏈、增加生產成本、對我們的盈利能力產生不利影響，並導致我們延遲向客戶交付產品。

我們的生產過程依賴於高質量原材料的及時穩定供應。我們生產產品所用的原材料包括芯片、PCB、電阻器、電容器、電感器及其他電子元件。

於往績記錄期間，儘管銅、鋁等若干原材料價格波動，影響PCB及導線等零部件成本，我們的整體採購成本仍保持相對穩定。我們未來可能會面臨若干關鍵零部件和材料供應短缺及價格波動的情況，且這些零部件的供應和價格可能難以預測。未來可能出現零部件嚴重短缺或價格大幅波動的情況。若出現零部件短缺、供應中斷或零部件供應商大幅提價的情況，我們可能無法及時開發替代來源，若來源有限，甚至完全無法開發替代來源。為這些零部件開發替代供應來源可能耗時、困難且成本高昂，而我們可能無法以可接受的條款採購這些零部件，甚至根本無法採購，這可能會增加我們的生產成本，並削弱我們及時履行客戶訂單的能力。若任何供應商因任何理由流失，可能導致設計變更、生產延誤，並可能無法獲得重要技術，上述任何一種情況均可能導致質量問題、交付延遲及中斷、負面宣傳以及我們的品牌受損。此外，我們的供應商可能無法遵守適用的法律法規，或可能捲入產品責任索賠或負面宣傳事件。這可能會導致我們的產品延遲發貨，並可能對我們與客戶的關係產生不利影響。

此外，我們可能無法避免原材料短缺問題，且無法保證我們能夠識別所採購原材料的所有質量問題。若我們的供應商無法滿足我們不斷增長的需求，我們可能無法滿足市場對我們產品的需求，這可能會對我們的聲譽和盈利能力產生不利影響。此外，自然災害、公共衛生危害、內亂、戰爭、罷工、貿易制裁或限制等我們無法控制的元素，可能會影響原材料的供應和市場價格。任何此類因素均可能擾亂我們的原材料採購，並可能對我們的產能利用率產生重大不利影響，進而對我們的業務、財務狀況和經營業績產生不利影響。

風險因素

若我們無法保持較高的生產設施利用率，特別是在行業產能過剩的情況下，我們的盈利能力可能會受到不利影響。

保持較高的生產設施利用率對於將固定成本分攤至更多產品而言至關重要。因此，我們的毛利率在很大程度上取決於我們維持或提高產能利用率的能力。然而，產能過剩、設備故障、公用事業供應中斷和質量管控缺陷等各種不利因素可能會對我們設施的利用率產生負面影響。

若對我們產品需求的增長不如預期，可能導致產能過剩風險。這可能會使維持較高利用率更加困難。此外，由於預期需要更多感知產品和解決方案，全球產能的增長可能超出市場實際需求增長。若行業增長不如預期，或我們的產能大幅超過這一增長軌跡，我們可能會面臨全行業供應過剩和價格下跌。此外，由於之前已規劃產能擴張項目，我們可能難以迅速調整生產水平。

若客戶需求大幅下降，我們部分生產設施可能會閒置。隨著時間推移，我們的設施可能會過時。任何因產能過剩或其他市場需求因素導致的業務下滑，均可能對我們的業務、財務狀況和經營業績產生重大不利影響。

我們受中國勞動相關法律法規的嚴格監管。

我們在與員工簽訂勞動合同、最低工資、支付勞動報酬、確定員工試用期、支付各種法定員工福利、聘用派遣員工、解除勞動合同等方面受到各種法規的約束。若我們決定解僱部分員工、聘用派遣員工或以其他方式變更我們的僱用或勞動慣例，則勞工相關法律法規及其實施規則可能會限制我們以理想或符合成本效益的方式實施該等變更的能力，這可能會對我們的業務及運營業績造成不利影響。由於勞動相關法律法規的解釋與執行仍在不斷變化，我們的僱用慣例可能不慎違反中國勞動相關法律法規，從而使我們遭受勞資糾紛或政府調查。若我們被認定違反相關勞動法律法規，我們可能會受到處罰及／或被要求向員工提供額外補償，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

於往績記錄期間，我們及我們的子公司透過勞務派遣安排僱用派遣員工擔任臨時、輔助或替代性職位。根據人力資源和社會保障部於2014年1月24日頒布、並於2014年3月1日生效的《勞務派遣暫行規定》（「**暫行規定**」），僱主僱用的派遣合同員工人數不得超過其員工總數（包括直接僱用的員工及派遣合同員工）的10%。根據中國相關法律及法規，若僱主違反勞務派遣相關規定，由勞動行政部門責令限期改正，逾期未改正的，可處以每人人民幣5,000元至人民幣10,000元的罰款。截至最後可行日期，我們的子公司所僱用的勞務派遣員工比例分別未超過該等子公司員工及勞務派遣員工總數的10%，符合暫行規定的相關規定。於往績記錄期間及直至最後可行日期，我們並未接獲任何警告通知，亦未受到中國相關當局有任何行政處罰或其他紀律處分。然而，我們無法向閣下保證，中國相關當局不會就我們過往的行為追溯採取行動，這可能對我們的業務、經營業績及聲譽造成不利影響。

風險因素

我們可能須繳納額外的社會保險費及住房公積金，並可能遭相關政府機關加處滯納金及罰款。

根據《中華人民共和國社會保險法》及《住房公積金管理條例》，我們須為員工繳納社會保險及住房公積金。於往績記錄期間，我們未為若干員工全額繳納社會保險及住房公積金，且我們委聘第三方人力資源機構為部分員工繳納社會保險及住房公積金。據中國法律顧問告知，根據中國相關法律及法規，倘我們未按時足額繳納社會保險費，相關政府機關可要求我們限期補足供款，並自欠繳之日起，按日加收萬分之五的滯納金，倘逾期仍不繳納，我們可能被處欠繳數額一倍以上三倍以下的罰款。截至最後可行日期，我們並無收到相關監管機構就社會保險及住房公積金繳款要求支付任何欠繳款項的命令。據中國法律顧問告知，我們被相關機構要求支付社會保險及住房公積金的欠繳款項，或受到相關機構的重大行政處罰的可能性極低。於往績記錄期間及直至最後可行日期，我們並未因透過第三方人力資源機構繳納供款而受到任何行政處罰，亦未接獲監管機構要求我們糾正此做法的任何通知。我們無法向閣下保證，相關政府機關不會要求我們糾正該等事件，或對我們施加滯納金或其他處罰。倘我們被要求補足供款，或被施加嚴厲處罰，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到不利影響。

我們可能因聘請第三方提供與我們業務有關的服務(如物流倉儲服務)而面臨風險。

於往績記錄期間，我們聘請若干第三方服務提供商提供與我們業務相關的物流服務。然而，第三方提供商提供的服務可能無法始終及時到位或達到令人滿意的質量標準。例如，若第三方物流供應商和快遞公司延遲交付及處理不當、運輸網絡中斷或第三方倉庫設施運營中斷，可能會對我們的業務、財務狀況、經營業績和前景產生不利影響。若第三方服務提供商履職不力，大幅減少向我們提供的服務數量和範圍，或大幅提高其服務價格，或終止與我們的業務關係，我們可能需要更換第三方服務提供商或採取其他補救措施，這可能會增加我們的運營成本。由於我們無法直接控制第三方服務提供商，若其在提供服務時不具備相關資質，或未能遵守我們或我們客戶的要求或適用的法律法規，我們在行業內的聲譽可能會受到不利影響，進而可能會對我們的業務、財務狀況和經營業績產生重大不利影響。

若我們產品所用材料及其他零部件的成本增加，將對我們的業務、經營業績和財務狀況產生不利影響。

若我們的供應商採購生產我們產品所需的材料、零部件和物資的市場發生重大變化，可能會對我們的盈利能力產生不利影響。由於全球通脹壓力，我們未來可能會面臨產品成本上升的情況。我們根據多種因素為產品定價，包括成本、毛利率和市場狀況。鑒於我們運營所處市場的競爭性質和壓力，我們可能無法通過提高產品價格將增加的成本轉嫁給客戶。因此，若我們的產品成本大幅增加，可能對我們的毛利率、業務、經營業績和財務狀況產生不利影響。此外，我們不同產品的價格各異，利潤率亦不相同，這取決於我們交付的零部件的數量、種類和類型。若我們無法維持產品組合，或無法保持毛利率和經營利潤率，我們的業務、經營業績和財務狀況將受到不利影響。

風險因素

我們可能無法維持對產品全面的質量管控。

我們產品的質量取決於我們質量管控和質量保證協議的有效性，而這進一步取決於所使用設備的質量和可靠性、相關培訓計劃的質量，以及我們確保員工遵守質量管控和質量保證協議的能力等因素。然而，我們的質量管控和質量保證協議可能無法有效預防和解決偏離質量標準的問題。若無法執行質量管控和質量保證協議，可能會導致我們的產品無法使用，或對我們的市場聲譽以及與商業夥伴的關係產生不利影響。

此外，我們供應商提供的產品或服務的質量不在我們的控制範圍內。我們無法保證供應商提供的產品或服務安全無缺陷，或能達到相關質量標準。我們依賴供應商的質量管控程序。一旦出現任何質量問題，我們可能會面臨投訴和產品責任索賠，且可能無法從供應商處獲得賠償。若我們對供應商提起法律訴訟，無論結果如何，此類訴訟均可能耗時且成本高昂。任何此類問題均可能對我們的業務、經營業績和財務狀況產生重大不利影響。

我們過往的業績並不代表未來的表現，我們可能無法成功拓展業務或管理業務增長。

截至2023年、2024年及2025年12月31日止年度，我們的持續經營業務收入分別為人民幣1,984.5百萬元、人民幣1,927.8百萬元及人民幣2,140.2百萬元。本集團於往績記錄期間之經營業績不應被視為其未來表現的指標。本集團的財務及經營業績或會不符合公開市場分析員或投資者的預期。本集團的收入、開支及經營業績可能因各種非本集團所能控制的因素而於不同時間出現變動。該等因素可包括整體經濟狀況、特殊事件、政府法規及政策以及/或本集團控制費用及營運開支的能力。我們的業務、經營業績和財務狀況部分取決於我們有效管理增長或實施增長戰略的能力。我們計劃通過拓展業務、提高現有產品的市場滲透率以及開發新產品來實現增長。管理我們的增長可能會對我們的管理、行政、運營、財務和其他資源造成巨大壓力。此外，我們的增長取決於能否維持穩定產能，並向客戶提供可靠的產品。我們拓展業務的成本可能會超出預期，且我們可能無法產生足夠的收入以抵消運營成本的增加。未來，我們可能因多種原因(包括本節所述的其他風險，以及不可預見的費用、困難、複雜情況、延誤和其他未知事件)而遭受重大損失。若我們無法實現並保持盈利，我們的業務可能會受到損害。若我們在增長過程中未能達到必要的效率水平，我們的增長率可能會下降，投資者對我們業務和前景的看法可能會受到不利影響，我們股份的市場價格可能會下跌。

我們可能面臨與客戶延遲付款及違約相關的信用風險，這將對我們的流動資金及財務狀況造成不利影響。

我們的貿易應收款項來自與客戶訂立的合同。我們授予客戶的信用期一般於12個月內。截至2023年、2024年及2025年12月31日，我們的貿易應收款項結餘分別為人民幣1,442.9百萬元、人民幣1,675.4百萬元及人民幣1,690.9百萬元。截至2023年、2024年及2025年12月31日，我們確認的貿易應收款項及應收票據損失撥備分別為人民幣161.8百萬元、人民幣250.4百萬元及人民幣220.0百萬元。我們可能無法及時收取應收客戶的款項。這可能會導致我們的貿易應收款項及應收票據流轉緩慢，並限制我們的運營資金資源。於2023年、2024年及2025年，我們的持續經營業務貿易應收款項及應收票據的周轉天數分別為211天、273天及278天。若我們無法及時收到客戶的付款，我們的現金流量及財務狀況可能會受到不利影響。此外，因客戶拖欠付款而產生的糾紛，若我們決定索償該等款項，亦可能耗費大量時間及成本，且我們可能無法成功索償，在此情況下，我們的流動資金、經營業績及財務表現可能會受到不利影響。

風險因素

我們的業務受惠於地方政府授予的若干政府補助、財務激勵及酌情政策。該等激勵或政策的到期或變動將對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景產生不利影響。

於往績記錄期間，我們收到政府補助，主要為鼓勵研發及人才招募的政府補貼。截至2023年、2024年及2025年12月31日止年度，作為其他收入，我們分別錄得持續經營業務政府補助人民幣30.7百萬元、人民幣22.9百萬元及人民幣43.6百萬元。然而，政府財務激勵的時間點、金額及標準均由地方政府當局全權酌情釐定，且在我們實際收取任何財務獎勵前無法確切預測。我們通常無法影響地方政府作出該等決定。地方政府未來可能根據社會發展狀況而決定減少或取消激勵。我們無法向閣下保證中國子公司或合併聯屬實體將持續獲得目前享有的政府激勵。激勵減少或取消將對我們的經營業績產生不利影響。

我們可能面臨存貨過時風險。

截至2023年、2024年及2025年12月31日，我們的存貨及其他合同成本分別為人民幣414.8百萬元、人民幣470.4百萬元及人民幣562.3百萬元。同期，我們持續經營業務的存貨及其他合同成本周轉天數分別為124天、129天及134天。隨著業務的拓展，我們的存貨過時風險可能會隨著存貨和存貨周轉天數的增加而上升。我們無法保證能夠為原材料、委託加工材料和製成品維持適當的存貨水平。我們根據對客戶需求的內部預測來確定存貨水平。倘我們預測的需求高於實際需求，由於存貨積壓，我們可能面臨更高的存貨風險。存貨積壓可能會增加我們的存貨持有成本、存貨過時或撇銷的風險。相反，倘我們預測的需求低於實際需求，我們可能無法維持足夠的存貨水平，從而可能導致銷售機會和市場份額被競爭對手奪走。因此，我們的業務前景、財務狀況和經營業績可能會受到重大不利影響。

我們的保險可能無法充分涵蓋所有可能影響我們業務、經營業績和財務狀況的損失或潛在索賠。

我們面臨與我們業務相關的各種風險，並投購保險，以防範這些風險以及與我們運營相關的意外事件。我們目前的保險範圍符合適用法律法規的強制要求及行業慣例。然而，我們無法保證我們的保險範圍足以充分防範我們面臨的所有風險並避免我們遭受損失。由於保險範圍可能存在除外責任和限制，我們無法保證能夠及時成功根據現有保單提出索賠，甚至可能根本無法索賠。倘我們的保險保障無法獲得或不足，我們可能會面臨巨額成本和資源分散，從而可能對我們的業務、經營業績和財務狀況產生重大不利影響。

我們的製造過程可能容易受到干擾，從而增加我們的生產成本。我們的運營可能因製造困難或潛在事故而受到潛在干擾。

我們的製造過程複雜。我們不時會面臨生產困難，可能導致交貨延遲或產量下降。因建設延遲、升級或改造現有生產線的挑戰、建設新廠房、適應新的製造技術或工藝，或設備交付延遲等因素，我們無法保證在實現可接受的產量或及時交付產品方面不會遇到製造問題。任何這些問題均可能限制我們的產能，並對我們的經營業績產生不利影響。

風險因素

此外，我們的製造過程存在一定風險，如工業事故，可能導致重大財產損失或人員傷亡。任何此類事件(無論發生在何地)均可能導致生產嚴重中斷和延遲，或因人員傷亡或財產損失而面臨巨額損害索賠，從而對我們的業務、財務狀況和經營業績產生不利影響。

我們可能無法充分保護或強制執行我們的知識產權或阻止未經授權的各方複製我們的產品和解決方案或對其進行逆向工程，而且為捍衛和保護我們的知識產權所付出的努力可能成本高昂。

我們產品和解決方案以及業務的成功，部分取決於我們能在我們運營所在司法管轄區獲得專利及其他知識產權，並為我們的產品和解決方案提供充分的法律保護。我們依賴中國內地和其他國家的專利、商標、商業秘密及知識產權相關法律來確立和保護我們的專有權利，但所有這些法律均可能僅提供有限的保護。

我們無法向 閣下保證，就我們目前正在申請中的專利而言，專利的頒發方式將使我們獲得足夠的防禦保護或競爭優勢，專利申請亦可能根本不會獲批，亦無法保證我們獲頒發的任何專利將不會受到質疑、被宣告無效或被規避。我們目前已獲批的專利以及未來可能獲批或註冊的任何專利，可能無法提供足夠廣泛的保護，或在針對涉嫌侵權者的訴訟中可能無法得到強制執行。我們無法向 閣下保證我們所採取的措施能夠防止他人未經授權使用我們的技術或對我們的技術進行逆向工程。我們實施的保密程序和合同限制措施未必充分或有效。

防止他人未經授權使用我們的知識產權和其他專有技術不僅成本高昂，而且難度很大，在國際層面尤其如此。未經授權的各方可能會試圖複製我們認為專有的技術或解決方案的若干方面，或對其進行逆向工程。未來，我們可能需要通過訴訟來維護或捍衛我們的知識產權，防止未經授權的各方複製我們的解決方案或對其進行逆向工程，以確定我們專有權的有效性和範圍，或阻止侵權產品在我們開展業務的地區流通。任何此類訴訟(無論由我們還是第三方提起)均可能導致巨額成本，並分散管理資源，這兩者均可能對我們的業務、經營業績和財務狀況產生不利影響。即使我們在訴訟中勝訴，亦可能無法獲得充分的賠償。

此外，我們亦可能面臨第三方指控或法律申索，指稱我們的產品或技術侵犯其知識產權。我們可能須在訴訟中自辯、支付損害賠償，或終止某些產品的製造與銷售。如客戶、商業夥伴或其他持份者因使用我們的產品而引發侵權索賠，我們亦可能有責任作出彌償。無法保證我們使用的所有第三方部件或技術均無侵權問題。如供應商提供的任何產品被發現侵犯第三方權利，我們可能會面臨訴訟、聲譽損害，或無法追回相關成本。

我們未來的戰略收購或投資(如有)可能不會成功，我們可能無法從該等交易實現預期的戰略利益和財務回報。

我們可能不時通過戰略投資、合作或收購來拓展業務，這些活動可能由我們自行開展，亦可能與外部夥伴合作進行。該等交易面臨多種風險及不確定性，且無法保證其將產生預期收益或回報。

風險因素

任何有關交易的成功取決於多種因素，包括目標公司能否達到業績預期、整合人員、系統及運營、切合戰略目標，以及實現預期協同效應。我們可能在業務整合方面遇到困難、產生意外成本，或無法實現擬定的業務目標，如加快創新、提高市場地位或保障供應鏈安全。該等挑戰可能分散管理層對現有業務運營投入的注意力及資源。此外，諸多收購或戰略投資可能需要監管批准或須遵守適用法律及法規，包括中國內地法律及法規。該等規定可能增加交易的複雜性及成本，並可能導致若干交易延誤或無法完成。我們亦可能面臨所收購業務的未知或或有負債，包括因過往法律訴訟、合同責任或監管不合規情況而產生的負債，對此我們可能無法獲得充分賠償，甚至根本無法獲得賠償。

收購及投資亦可能涉及重大資本開支、發行可能攤薄現有股東權益的股本證券或承擔債務，上述任何一種情況均可能對我們的財務狀況造成不利影響。投資及收購未能實現預期收益可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。倘所收購資產或業務表現未達預期或市況惡化，我們可能須確認與商譽有關的減值費用。

投資、收購及撤資可能會影響我們的財務業績。我們可能無法從有關投資及收購中獲得預期的利益及協同效應。

我們的財務業績可能會受到投資或收購的不利影響。我們過去曾收購或投資於可補充現有業務的資產、技術或業務。我們預期將繼續考慮其他潛在的策略交易，作為我們業務策略的一部分。投資及收購的資產或業務可能無法產生我們預期的財務業績。彼等可能會導致出現重大投資及商譽減值費用。截至2023年、2024年及2025年12月31日，我們分別錄得商譽人民幣130.1百萬元、人民幣132.9百萬元及人民幣90.3百萬元。與商譽減值評估相關的因素存在固有的不確定性，可能對我們的業務運營造成不利影響，或出現我們可能無法維持我們所估計增長及毛利率的情況。於2023年、2024年及2025年，我們產生的商譽減值損失分別為人民幣16.5百萬元、人民幣6.8百萬元及人民幣10.5百萬元。我們無法向閣下保證我們未來不會確認商譽減值費用。若我們需要確認商譽的重大減值，我們相應期間的淨利潤可能會受到重大影響。

我們的信息技術網絡和系統可能會出現故障、意外系統崩潰、中斷、性能不足或安全漏洞。網絡安全出現漏洞或未能保護機密信息，可能會使我們面臨法律和財務風險以及聲譽受損。

我們依賴信息技術網絡和系統在員工、供應商、客戶和其他商業夥伴之間進行電子通信，並與製造商和物流供應商就需求預測、訂單下達以及生產和服務狀態與產能進行同步。我們的業務涉及存儲和傳輸有關我們自身業務、供應商、客戶和其他業務夥伴的數據。我們的信息技術系統可能容易受到損害、中斷或停機的影響，原因包括軟件、數據庫或組件升級或更換過程中的故障、停電、硬件故障、電腦病毒、電腦黑客攻擊、電信故障、用戶錯誤或災難性事件。任何此類安全漏洞均可能危及我們的網絡以及存儲在其中的信息，可能導致法律和監管行動、業務運營和客戶服務中斷，並以其他方式損害我們的業務、聲譽和未來運營。倘我們不能及時有效地解決這些問題，我們的業務、經營業績和財務狀況可能會受到重大不利影響，且我們可能會延遲公布財務業績。

風 險 因 素

倘未能獲得適用於我們業務運營的必要批准、執照或許可，可能會對我們的業務、財務狀況和經營業績產生重大不利影響。

根據我們開展業務所在司法管轄區的法律法規，我們須持有各類批准、執照、許可和認證才能開展業務。遵守該等法律法規可能需要大量費用，且可能帶來沉重負擔，而任何不合規行為均可能使我們承擔法律責任。此外，若干領域(如數據安全和網絡安全)的監管要求相對較新，且在不斷發展。因此，隨著新法律法規的出台和實施，以及對現有法律法規詮釋和應用的完善，我們無法向閣下保證我們不會因這方面的變化和發展而被認定違反任何未來的法律法規和政策，或現行的任何法律法規和政策。倘我們未能遵守法律，或未能完成、獲得或維持在我們開展業務的任何司法管轄區所需的任何執照或批准，或進行必要的備案，我們可能會面臨不利後果。

此外，倘由於新法律法規的頒布或其他原因，我們須重續現有執照或許可，或獲取新的執照或許可，我們無法向閣下保證我們能夠滿足必要的條件和要求，或及時獲得所有必要的批准、執照、許可和認證。倘我們無法獲得必要的政府批准，或在獲取過程中遭遇重大延誤，我們的運營可能會受嚴重中斷，這可能會對我們的業務、財務狀況和經營業績產生重大不利影響。

我們的若干租賃物業未能遵守中國房地產相關法律法規，可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

截至最後可行日期，我們主要租賃物業的全部16份相關租賃協議未能向相關中國政府機關登記。據我們的中國法律顧問告知，未登記已簽立的租賃協議不會影響其有效性。然而，若相關中國政府機關要求我們糾正而我們未能於規定期限內糾正，我們可能須就每份未登記的租賃協議繳納不少於人民幣1,000元但不超過人民幣10,000元的罰款。有關詳情，請參閱「業務－物業」。

我們的員工或第三方行為不當、不合規及疏漏，可能會損害我們的業務和聲譽。

我們員工的不當行為和疏漏可能會使我們承擔法律責任或遭受負面報道。儘管我們已實施嚴格的人力資源風險管理政策，且我們已制定員工手冊，其中包含廣泛的內部規則和指引，涵蓋最佳商業實踐、職業道德、防欺詐機制和監管合規等領域，但我們無法保證我們的員工不會有可能對我們的業務、財務狀況和經營業績產生重大不利影響的不當行為或疏漏。

我們的業務夥伴(包括我們的各類供應商、服務提供商和客戶)以及與我們的業務夥伴建立業務關係的其他第三方的不當行為和疏漏，可能會使我們承擔法律責任或遭受負面報道。儘管我們有嚴格的標準來選擇服務提供商，但彼等可能會因未能遵守監管規定而受到監管罰款或處罰，這可能會直接或間接影響我們的業務。我們無法確定此類第三方是否已或將會侵犯其他方的合法權益，或違反任何監管要求。我們不能排除因第三方的任何不合規行為而承擔法律責任或遭受損失的可能性。我們無法向閣下保證我們能夠識別我們的業務夥伴或其他第三方商業行為中的違規或不合規情況，亦無法保證此類違規或不合規情況能夠得到及時妥善糾正。涉及我們業務的業務夥伴或其他第三方所面臨的法律責任和監管行動可能會影響我們的業務活動和聲譽，進而可能影響我們的經營業績。

風險因素

我們面臨與第三方付款相關的各種風險。於往績記錄期間，我們的若干客戶透過該等客戶指定的第三方賬戶與我們結算其付款。

於往績記錄期間，我們的若干客戶透過該等客戶指定的第三方賬戶與我們結算其付款。該等第三方主要包括客戶的聯屬公司、客戶的控股人士或僱員，或與客戶有業務合作關係的第三方。截至最後可行日期，我們已終止該等第三方付款安排。截至2023年、2024年及2025年12月31日止年度，該等指定第三方於各年度向我們作出的付款總額佔各期間持續經營業務總收入的0.3%、0.9%及0.7%。於往績記錄期間，概無與第三方付款相關的個別客戶對我們的收入作出重大貢獻。由於我們並無與該等第三方付款人訂立合同關係，故我們於往績記錄期間面臨與該等第三方付款安排有關的各種風險，例如(i)第三方付款人可能因並未對我們負有合同債務而提出退還款項的申索，及第三方付款人的清盤人可能提出申索；及(ii)潛在洗錢風險，原因為我們對第三方付款人所動用資金的來源及用途了解有限。倘第三方付款人或其清盤人提出任何申索，或對我們提起或提出法律訴訟(不論民事或刑事)要求退還相關款項或因違反或不遵守法律法規而提起或提出有關訴訟，我們將不得不投入大量財務及管理資源對該等申索及法律訴訟進行抗辯，且我們可能被迫遵守法院裁決並退還我們所出售產品及所提供服務的款項。

我們、董事、管理層、員工、股東及其聯屬人士在日常業務中可能會面臨法律訴訟。倘這些訴訟的結果對我們不利，可能會對我們的業務、經營業績和財務狀況產生重大不利影響。

在日常業務中，我們可能不時捲入訴訟、仲裁、行政程序或糾紛。客戶、供應商、業務夥伴、股東、員工、競爭對手、政府部門或其他第三方可能會對我們提起此類訴訟，涉及的事項可能多種多樣，包括產品責任、知識產權、勞動與僱傭、證券責任、合同糾紛和產權。我們無法保證在這些訴訟中為自身進行有效辯護或主張自身權利能夠成功。即使我們勝訴，法律訴訟亦可能費用高昂、耗時費力，並中斷我們的運營，且向涉事的各方主張我們的權利可能會困難重重，最終亦可能徒勞無功。這些訴訟亦可能分散管理層的注意力，導致負面報道，並使我們承擔巨額法律費用、金錢賠償、禁制令以及刑事、民事或行政罰款和處罰。任何一種此類結果均可能對我們的業務、經營業績和財務狀況產生重大不利影響。此外，董事、管理層、股東和員工及其聯屬人士可能不時面臨訴訟、監管調查、法律程序及／或負面報道，或在商業、勞動、僱傭、證券或其他事項方面面臨潛在責任和費用，這可能會對我們的聲譽和經營業績產生不利影響。

我們面臨與全球業務相關的風險，且隨著業務持續拓展至海外市場，我們將繼續面臨該等風險。全球經濟環境以及外交及貿易關係的變動，可能會導致我們產品需求的波動。

我們的國際業務可能受到各國之間政治及經濟關係變化、政府當局實施的制裁及出口管制以及其他地緣政治挑戰的影響，包括但不限於經濟及勞動狀況、提高關稅、稅收、出口限制及其他貿易保護措施。於2023年、2024年及2025年，我們的持續經營業務海外收入分別佔持續經營業務總收入的6.3%、6.9%及5.9%。

風險因素

美國及其他司法管轄區或組織已通過行政命令、立法或其他監管手段，對特定國家、地區或該等國家或地區內的特定行業領域、公司、實體、個人及／或組織實施經濟制裁措施。概無本集團的成員公司被指定為美國制裁目標，亦無任何本集團的實體位於制裁國家、在該等國家註冊成立、組織或居住。此外，於往績記錄期間，本集團的大部分持續經營業務收入(10%或以上)並非來自與制裁國家實體或制裁目標進行的業務活動。因此，本集團不大可能被視為制裁目標或制裁交易商。於往績記錄期間，我們少數客戶(於往績記錄期間佔我們持續經營業務收入的很小一部分(低於0.1%))被列入由美國財政部下屬的美國海外資產控制辦公室存置的特別指定國民清單(「特別指定國民清單」)。我們與該等客戶的交易發生於其被列入特別指定國民清單之前，自此之後，我們已不再與其進行交易。據我們的美國制裁法律顧問告知，上述交易及業務活動不會構成相關司法管轄區制裁制度下的主要受制裁活動，且我們不大可能被視為從事二級制裁活動或任何會對相關人士造成重大美國制裁風險的活動。儘管我們已實施相關政策及程序，但概不保證我們未來的業務將不受制裁風險影響，或我們的業務將符合美國或任何其他司法管轄區有關機構的預期及要求。倘美國或任何其他司法管轄區的有關機構認定我們未來的任何活動構成違反其施加的制裁，我們的業務和聲譽可能會受到不利影響。

美國及其他司法管轄區亦已實施出口管制法律及法規，包括由美國商務部工業和安全局(「工業和安全局」)執行的出口管制條例(「出口管制條例」)，該條例基於分類、目的地、最終用途及最終用戶對特定產品、軟件及技術的出口、再出口及轉讓進行規管。倘特定非美國生產的物品包含超過特定適用門檻的美國原產受控物項，或依賴特定美國受控軟件或技術，則可能受出口管制條例規管。工業和安全局亦存置限制方清單，包括實體清單(「實體清單」)，對涉及清單實體的交易施加額外許可要求。近年來，美國將越來越多的實體列入實體清單，其中包括數百家中國實體及我們的若干客戶。我們向被列入實體清單的客戶銷售的物品(於往績記錄期間佔我們持續經營業務總收入的很小一部分，為低於0.1%)均不涉及任何受出口管制條例管制的物品轉讓、出口或再出口。按照我們向美國制裁法律顧問的諮詢，本集團整體出口管制風險被視為低。

於2023年8月9日，美國政府頒布第14105號行政令，而美國財政部於2024年10月28日發布實施該行政令的最終規則(已編入《聯邦法規彙編》第31編第850部分，並於2025年1月2日生效)(「出境投資規則」)。該規則建立起一套框架，據此禁止若干特定交易，並要求美國人士就若干其他特定交易進行通報；上述各類交易均涉及與中國(包括香港及澳門)有關聯並從事與半導體及微電子、量子信息技術或人工智能系統相關的特定活動的特定外國人士。我們並無投資亦未運營任何受美國出境投資規則框架規管的特定國家安全技術或產品，且對本集團的投資不涉及受限制或禁止的對外投資活動。因此，本集團不大可能受美國出境投資規則項下的限制規限。

另外，中美貿易緊張局勢下實施的關稅等其他國際貿易政策可能間接影響我們的業務。由於我們在美國市場面臨的風險極低，且於往績記錄期間在中國的業務運營穩定，截至最後可行日期，我們的整體業務運營及財務表現並未因美國對華關稅政策而受到重大損害。

風險因素

然而，考慮到地緣政治緊張局勢及監管制度不斷發展，未來制裁、出口管制、關稅、對外投資限制或其他貿易政策的變化，可能使我們承擔額外合規成本，限制我們獲取外國資本、技術及工具，中斷我們的供應鏈，對客戶需求產生不利影響，或導致金融市場波動並引發經濟衰退。任何上述情況均可能對我們的業務、財務狀況和前景造成重大不利影響。

我們的業務可能會受到地緣政治緊張局勢、戰爭、恐怖主義、公共衛生問題、自然災害和其他業務中斷因素的影響。

我們的業務運營和財務業績面臨著因戰爭、恐怖主義、地緣政治緊張局勢、公共衛生危機、自然災害以及國際商業和全球經濟的其他不可預見干擾等外部事件而產生的風險。這些事件可能會對我們以及我們的客戶和供應商產生重大不利影響。

自然災害(無論是否與氣候變化或其他原因有關)、火災、停電、工業事故、恐怖襲擊、勞資糾紛、示威活動、罷工以及其他我們無法控制的事件，均可能中斷我們的運營和供應鏈。此類中斷可能會降低對我們產品的需求，阻礙我們向客戶生產和交付產品的能力，或延遲從供應商處收到原材料，從而導致我們供應鏈效率低下。

倘發生重大自然災害或公共衛生危機，因我們的技術基礎設施或信息技術系統可能受損，或對我們員工的生產力產生不利影響，我們的業務可能會中斷。我們需要大量的支出和恢復時間才能恢復運營。任何此類中斷均可能對我們的業務、財務狀況和經營業績產生重大不利影響。

與我們開展業務所在司法管轄區相關的風險

未能充分適應中國內地的經濟、政治和社會狀況以及政府政策、法律法規和行業實踐指南的變化，可能會對我們的業務、財務狀況、經營業績和前景產生重大不利影響。

於往績記錄期間，我們的大部分業務資產位於中國內地，絕大部經銷售和收入亦來自中國內地。因此，我們的業務、財務狀況、經營業績和前景受中國內地的經濟、政治和法律狀況的影響。中國政府的政治和經濟政策可能會影響我們的業務和財務狀況。未能充分適應這些政治和經濟政策的變化可能會對我們的發展產生不利影響。近年來，中國政府實施一系列法律法規和政策，對我們所在行業的公司在質量和安全控制、監督檢查等方面提出更嚴格的標準。有關更多詳情，請參閱「監管概覽」。與我們所在行業相關的法律法規和政策將不斷發展變化或進行調整，遵守這些規定可能會使我們產生額外成本。倘我們不能全面遵守這些法律法規和政策，我們的業務、財務狀況、經營業績和前景可能會受到不利影響。

本集團業務經營所在的部分地區市場的法律制度存在顯著差異，可能影響本集團的業務、財務狀況及經營業績。

我們業務經營所在的各地區市場的法律制度在各司法管轄區之間存在顯著差異。民法體系相對而言可能賦予先前法院判決有限的判例價值，而近期頒布的法律或法規則可能會作出重新詮釋。因此，某個司法管轄區的法律建議與風險評估未必能準確預測在另一司法管轄區的結果。例如，合同義務或知識產權的執行可能遭到延遲、駁回或須履行額外的合規程序。該等法律上的不明朗因素可能使決策過程複雜化，使本集團面臨不可預見的法律責任，或阻礙商業協議的及時履行，從而對本集團的營運、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

風 險 因 素

貨幣兌換法規可能會限制我們的外匯交易，包括我們派付股利和履行其他責任的能力，並可能會影響閣下的[編纂]價值。

人民幣兌換需遵守中國內地適用的法律法規。我們無法保證在特定匯率下，我們將有足夠的外匯可滿足外匯需求。在現行的中國外匯管理制度下，我們於經常賬戶下進行的股利派付等外匯交易無需事先獲得國家外匯管理局的批准。我們須提供此類交易的證明文件，並在持有外匯業務經營許可證的銀行進行此類交易。然而，我們於資本賬戶下進行的外匯交易須事先由國家外匯管理局或其指定銀行進行登記。

根據現行外匯法規，於[編纂]完成後，我們在遵守一定程序要求的情況下，無需事先獲得國家外匯管理局的批准即可使用外幣派付股利。然而，若這些外匯政策出現任何變化或外匯不足，均可能限制我們獲得足夠外匯向股東派付股利或滿足任何其他外匯要求或為資本支出計劃撥付資金的能力，甚至對我們的業務、經營業績和財務狀況造成影響。

匯率波動可能會對我們的經營業績和閣下的[編纂]價值產生重大不利影響。

我們的大部分收入及支出以人民幣計值，但亦有以外幣計值的銷售、資本開支以及現金及銀行結餘，零我們面臨主要涉及美元及歐元的外匯風險。人民幣或其他相關貨幣的任何重大重估均可能對本集團的財務狀況及經營業績造成不利影響。此外，[編纂][編纂]將以港元計值。人民幣、港元、美元及其他外幣之間的匯率波動將影響[編纂][編纂]以人民幣計價的相對購買力。匯率波動亦可能產生匯兌損失，並影響本公司所派發股利的相對價值，從而對本集團的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。此外，人民幣兌港元或美元升值或貶值可能影響以港元或美元計值的財務業績，而不會對本集團的業務、財務狀況或經營業績造成任何相關變動。

我們의H股持有人可能須承擔中國所得稅責任。

根據《中華人民共和國企業所得稅法》及其實施細則，由中國居民企業(如本公司)派付予非中國居民企業投資者的股利須繳納10%的預扣稅，惟適用較低的稅收協定稅率則除外。根據《中華人民共和國個人所得稅法》，中國公司向非中國居民個人投資者派付的股利須繳納20%的預扣稅。該稅率可根據適用的稅收協定降低。為簡化在香港上市股份的稅務管理，向非中國居民個人投資者派付的股利一般適用10%的預扣稅率。非中國居民投資者出售或以其他方式處置H股所變現的收益是否會被視為源自中國境內的收入，從而須繳納中國所得稅，目前仍存在不確定性。倘相關收益須繳納中國所得稅，非居民企業的適用稅率一般為10%，非居民個人的適用稅率則可能為20%，惟可能獲的適用稅收協定所規定的任何減免。倘閣下為非中國居民[編纂]，應就[編纂]H股的稅務影響諮詢閣下的稅務顧問。

閣下可能會在向我們、我們的大多數董事和高級管理人員送達法律文件以及執行針對彼等的判決方面遇到困難。

我們是一家依據中國法律註冊成立的公司，我們的大部分資產和子公司位於中國內地。我們的大多數董事和高級管理人員居於中國內地。這些董事和高級管理人員的資產也可能位於中國內地。因此，從中國內地以外地區向我們、我們的大多數董事和高級管理人員送達法律文件或執行針對彼等的判決可能會複雜且困難。

風險因素

若未能遵守有關員工股權激勵計劃登記要求的相關規定，可能會使我們的股權激勵計劃參與者或我們面臨罰款及其他法律或行政處罰。

於2012年2月，國家外匯管理局頒布《關於境內個人參與境外上市公司股權激勵計劃外匯管理有關問題的通知》，以取代此前於2007年頒布的規定。根據這些規定，中國公民以及在中國內地連續居住不少於一年且參與境外上市公司任何股權激勵計劃的非中國公民(少數情況除外)，須通過境內合格代理機構在國家外匯管理局進行登記並完成其他特定程序。此外，應委託一家境外受託機構辦理個人行權、購買與出售對應股票或權益事宜。我們、我們的高級管理人員以及身為中國公民或在中國內地連續居住不少於一年且獲授H股期權的員工，在[編纂]完成後我們成為H股[編纂]公司時，應遵守這些規定。若未完成國家外匯管理局登記，彼等可能會被處以罰款和受到法律處罰。鑒於上述情況，我們無法向閣下保證我們將根據中國法律持續為董事、高級管理人員及員工實施額外的H股激勵計劃。此外，國家稅務總局已發布若干有關員工購股權和限制性股份的通知。根據這些通知，我們在中國內地工作的員工行使購股權或獲授限制性股份時，將須繳納中國個人所得稅。我們須向相關稅務機關提交與員工購股權或限制性股份有關的文件，並代扣代繳行使購股權員工的個人所得稅。若我們的員工未能按照相關法律法規繳納所得稅或我們未能代扣代繳其所得稅，我們可能會受到稅務機關的處罰。

與[編纂]相關的風險

我們將同時受中國內地和香港的上市及監管要求所約束。

由於我們在深圳證券交易所創業板上市並將於香港主板[編纂]，除非可獲得豁免或已獲得豁免，否則我們將須遵守兩個司法管轄區的上市規則(如適用)及其他監管制度。因此，我們可能需要投入額外的成本和資源，以持續遵守兩個司法管轄區的所有上市規則。

A股市場和H股市場的特點可能有所不同。

我們的A股在深圳證券交易所創業板上市及買賣。[編纂]完成後，我們的A股將繼續在深圳證券交易所創業板買賣，而我們的H股將在聯交所[編纂]。根據中國內地現行法律法規，未經相關監管機構批准，我們的H股和A股不可互換或替代，且H股市場和A股市場之間不存在交易或結算。由於交易特點不同，H股市場和A股市場的成交量、流動性和投資者群體存在差異，散戶和機構投資者的參與程度亦有所不同。因此，我們H股和A股的[編纂]表現可能不具可比性。儘管如此，我們A股價格的波動可能會對我們的H股價格產生不利影響，反之亦然。由於H股市場和A股市場的特點不同，我們A股的歷史價格可能無法預示我們H股的表現。因此，閣下在評估是否[編纂]我們的H股時不應過度依賴我們A股的成交歷史。

風 險 因 素

我們的H股過往並無[編纂]，且我們的H股可能不會形成或維持活躍的[編纂]。

在[編纂]前，我們的H股並無[編纂]。我們無法向閣下保證，在[編纂]完成後會形成並維持具備充足流動性和交易量的H股[編纂]。此外，我們H股的[編纂]預期將由[編纂]（為其本身及代表[編纂]）與我們以協議方式釐定，且可能並不反映[編纂]完成後我們H股的[編纂]。倘在[編纂]完成後，我們的H股未能形成活躍的[編纂]，則我們H股的[編纂]及流動性可能會受到重大不利影響。

我們的H股[編纂]及[編纂]可能會出現波動，這可能會導致[編纂]遭受重大損失。

我們H股的[編纂]及[編纂]可能會因非我們所能控制的各種因素（包括香港及全球其他地區證券的整體市場狀況）而出現大幅波動。香港聯交所及其他證券市場不時會出現與任何特定公司經營業績無關的重大價格及成交量波動。從事類似業務的其他公司的業務、業績及股份市價亦可能會影響我們股份的[編纂]及[編纂]。除市場及行業因素外，我們股份的[編纂]及[編纂]可能會因特定業務原因（例如我們的收入、盈利、現金流量、投資、開支、監管動態、與供應商的關係、關鍵人員的變動或活動或競爭對手採取的行動）而出現大幅波動。此外，在香港聯交所上市的其他公司股份過往曾出現價格波動，而我們的H股[編纂]亦可能會出現與我們的業績並無直接關係的變動。

我們的單一最大股東組別的利益可能與其他股東的利益並不一致。

緊隨[編纂]完成後並假設[編纂]未獲行使，我們的單一最大股東組別將持有本公司已發行股本約[編纂]。這種所有權集中可能會阻礙、延遲或阻止本公司的控制權變更，這可能使其他股東無法在本公司出售時獲得股份溢價，並可能導致我們的H股價格下跌。即使其他股東反對，這些事件仍可能發生。此外，我們的單一最大股東組別的利益可能與其他股東的利益不同。我們的單一最大股東組別可能會對我們施加重大影響力，促使我們進行交易或採取或無法採取行動或作出與其他股東的最佳利益相衝突的決策。

未來在[編纂]大量出售或預期會大量出售我們的H股，可能會對我們H股的現行[編纂]及我們未來籌集額外資金的能力產生重大不利影響，或可能導致閣下的股權被攤薄。

未來（特別是我們的董事、行政人員及單一最大股東組別）在[編纂]大量出售我們的H股或其他與我們的H股相關的證券，或發行新股份或其他證券，或預期會出現上述出售或發行，均可能對我們H股的[編纂]及我們未來在我們認為合適的時間以我們認為合適的價格籌集股本資金的能力產生不利影響。此外，倘我們未來發行更多證券，股東的股權可能會被攤薄。此外，我們可能會根據任何未來的購股權激勵計劃[編纂]股份，這將進一步攤薄股東在本公司的權益。我們發行的新股份或與股份掛鈎的證券所賦予的權利及特權，可能優先於H股所賦予的權利及特權。我們的單一最大股東組別所持有的股份受若干禁售期所規限，禁售期自我們的股份在香港聯交所開始[編纂]之日起計。雖然目前我們並不知悉該等人士在禁售期屆滿後是否有出售大量股份的意向，但我們無法向閣下保證彼等不會出售其現在或未來擁有的任何股份。該等股東在[編纂]股份及該等股份未來可供出售，可能會對我們股份的[編纂]產生負面影響。

風 險 因 素

我們過往的股利未必能反映我們未來的股利政策，且無法保證我們未來是否會派付股利以及何時派付股利。

無法保證我們在未來任何年度會宣派或分派任何金額的股利。根據中國內地的適用法律法規，股利派付可能會受到若干限制，且我們根據《企業會計準則》計算的利潤在若干方面可能與根據國際財務報告準則會計準則計算的結果有所不同。未來任何股利的宣派、派付及金額將由董事經考慮各種因素(包括但不限於我們的經營業績、財務狀況、現金流量、資本開支需求、市場狀況、我們的業務發展戰略計劃及前景、股利派付的監管限制以及董事認為相關的其他因素)後酌情決定，且須經股東大會批准。任何股利的宣派、派付及金額均須符合我們的組織章程文件以及中國內地適用法律法規。有關我們股利政策的進一步詳情，請參閱「財務資料－股利」。除從我們可供合法分派的利潤及儲備中支付外，不得宣派或派付任何股利。我們過往的股利不應視為我們未來股利政策的指標。

閣下不應依賴我們就A股在深圳證券交易所上市而發布的任何資料。

由於我們的A股在深圳證券交易所創業板上市，我們須遵守中國內地的定期報告和其他信息披露要求。因此，我們會不時在深圳證券交易所或中國證監會指定的其他媒體上公開發布與我們有關的資料。然而，我們就A股上市所公布的資料是基於中國內地證券監管機構的監管要求、行業標準和市場慣例，該等要求、標準及慣例與[編纂]所適用者不同。於深圳證券交易所或其他媒體上披露的往績記錄期間財務和運營資料的呈列方式可能無法與本招文件所載財務和運營資料直接比較。因此，務請H股的有意[編纂]注意，於作出是否[編纂]我們H股的[編纂]時應僅依賴本文件所載的財務、運營和其他資料。通過申請在[編纂]中[編纂]我們的H股，閣下將被視為已同意不會依賴本文件以及我們在香港就[編纂]作出的任何正式公告所載者以外的任何資料。

閣下應細閱整份文件，並僅依賴本文件所載資料作出[編纂]，務請閣下切勿依賴新聞文章或其他媒體報道所載與我們、我們的股份或[編纂]有關的任何資料。

務請[編纂]毋依賴新聞文章或其他媒體報道所載與我們、我們的股份和[編纂]有關的任何資料。於本文件刊發之前，可能會有關於[編纂]和我們的新聞和媒體報道。此類新聞和媒體報道可能會提及未載於本文件的若干資料，包括若干運營和財務資料及預測、估值和其他資料。我們並未授權在新聞或媒體報道中披露任何有關資料，亦不對任何有關新聞或媒體報道或任何有關信息或出版物的準確性或完整性承擔任何責任。我們對任何有關資料或出版物的適當性、準確性、完整性或可靠性不作任何聲明。倘任何該等資料與本文件所載資料不一致或衝突，我們對其不承擔責任，我們的[編纂]不應依賴有關資料。

風險因素

本文件中來自公開渠道的若干事實、預測及其他統計數據未經獨立核實，可能並不可靠。

本文件中若干事實、預測及其他統計數據源自不同的政府及官方來源。然而，董事無法保證該等來源資料的質量或可靠性。我們認為，上述資料的來源是獲取該等資料的合適來源，並已在摘錄和轉載該等資料時合理審慎行事。我們並無理由認為該等資料屬虛假或具誤導性，或遺漏任何會令該等資料屬虛假或具誤導性的事實。儘管如此，來自政府官方來源的資料並未經我們、獨家保薦人、[編纂]、[編纂]、[編纂]及[編纂]或彼等各自的任何聯屬人士或顧問獨立核實，因此，我們並不就該等事實及統計數據的準確性作出任何聲明。此外，我們無法向[編纂]保證，該等統計數據按與其他地方所呈列類似統計數據相同的基準或相同的準確度呈列或編製。在所有情況下，我們的[編纂]均應審慎考慮應給予該等事實或統計數據多大的權重或重要性。

本文件所載前瞻性陳述受風險及不確定因素所影響。

本文件載有有關我們的業務策略、運營效率、競爭地位、現有業務的增長機會、管理層的計劃及目標、若干[編纂]資料及其他事項的前瞻性陳述。「旨在」、「預測」、「認為」、「可能」、「預計」、「潛在」、「持續」、「預期」、「擬」、「或」、「可能」、「計劃」、「尋求」、「將」、「將會」、「應」等詞彙以及該等詞彙的否定形式及其他類似表述均表明存在若干前瞻性陳述。該等前瞻性陳述，包括但不限於與我們未來業務前景、資本開支、現金流量、運營資金、流動資金及資本資源有關的陳述，必然是反映董事及管理層最佳判斷的估計，並涉及若干風險及不確定因素，可能導致實際結果與前瞻性陳述所表明者存在重大差異。因此，應結合各種重要因素(包括本節所載因素)考慮該等前瞻性陳述。因此，該等陳述並非對未來表現的保證，[編纂]不應過度依賴。