

## 風險因素

在[編纂]我們的H股前，閣下應仔細考慮本文件中的所有資料，包括下文所述的風險及不確定因素。下列任何風險均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。在這種情況下，我們H股的[編纂]可能會下跌，而閣下可能會損失全部或部分[編纂]。這些因素均屬可能或未必會發生的或有事項，我們無法就任何該等或有事項發生的可能性發表意見。除另有說明外，所提供的資料乃截至最後實際可行日期為止，且在該日期後將不會更新，並受本文件「前瞻性陳述」一節中的警告聲明所規限。

### 與我們的業務及行業相關的風險

若我們未能及時引入新技術及推出新產品以應對行業趨勢、下游需求及技術進步，可能對我們的業務運營及財務表現產生不利影響。

地板行業正在快速發展，技術創新直接影響產品的耐用性、防水性、安裝效率及設計吸引力。保持競爭力需要持續[編纂]研發，監測市場趨勢，並採用先進製造技術，如擠出優化、表面塗層技術及自動化生產設備。未能及時整合新技術或推出創新產品，可能使我們現有產品吸引力下降，減少市場份額，限制收入增長機會。競爭對手若推出功能更優或美觀度更高的產品，可能吸引市場關注，給我們的[編纂]及整體競爭力帶來壓力。

創新採用延遲或未能及時推出新產品，也可能影響信心，因買家日益要求高品質及技術先進的地板解決方案。未能及時響應市場趨勢，可能導致銷售流失、品牌認知度下降及營運效率降低。上述挑戰綜合起來，可能顯著限制我們的增長前景，並對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

下游行業對我們產品的市場需求波動，可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

經濟下行、利率上升、房地產開發放緩或消費者偏好變化，均可能減少ODM商、分銷商及零售渠道的訂單。季節性變化、市場飽和或意外的監管變動，可能進一步加劇需求波動，導致產能利用不足、庫存積壓及營運資金壓力。

此外，設計趨勢演變及環保關注可能使客戶偏好轉向替代地板產品或要求額外認證。未能預見或應對需求變化，可能導致銷售機會流失、價格壓力及運營成本增加。若此類波動顯著或持續，可能實質性損害我們的收入、市場地位及整體業務表現，負面影響我們的財務狀況及經營業績。

---

## 風 險 因 素

---

我們面臨競爭，並預計未來將繼續面臨競爭。如果我們未能有效保持競爭力，我們的業務、前景、經營業績及財務狀況可能會受到不利影響。

地板行業競爭激烈，眾多國內外企業爭奪市場份額。競爭主要基於產品質量、耐用性、美學設計、技術升級、分銷網絡覆蓋及價格。我們主要依靠良好的業績記錄、差異化的產品組合、強大的產品創新能力、全球生產能力、客戶黏性、產品質量及富有遠見的管理團隊進行競爭。保持競爭優勢需要持續創新、高效生產、有效營銷及穩固的分銷商關係。未能有效與同行競爭可能導致銷售減少、利潤率壓力及市場份額流失。

競爭對手類似產品的定價可能對我們的產品定價產生不利影響。如果競爭對手大幅降價，我們可能面臨降價壓力以保持競爭力，這可能不利於我們的定價能力、業務、收入及盈利能力。激烈的競爭還可能需要增加市場推廣和促銷支出以維持品牌知名度和客戶忠誠度，可能導致運營成本上升。如果我們無法保持差異化或戰略性應對競爭對手的產品，可能限制我們的增長，削弱營運效率及損害聲譽。此類挑戰可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們的業務受制於海外市場運營中涉及的法律、監管、政治、經濟、商業及其他風險，包括因貿易緊張、關稅措施或其他貿易相關限制產生的風險。

我們開展國際業務，尤其是PVC地板產品的海外銷售，使我們面臨海外監管、政治及經濟風險。在業績記錄期，我們主要在中國大陸及越南設有業務，銷售覆蓋北美、歐洲及其他國家和地區。貿易政策、關稅、制裁及進出口限制可能增加運營成本、限制市場准入或增加合規負擔。海外市場的政治不穩定、法律不確定性或突發監管變化可能擾亂分銷渠道或延遲發貨，影響我們的收入及盈利能力。特別是，無法保證部分客戶會基於其自身商業判斷，因預期關稅相關政策可能放寬而提前下達我們產品之訂單（此等判斷具主觀性）。此等非本公司可控制之因素，隨相關經濟狀況及/或政策變動，可能會影響該等客戶於未來特定時期之採購能力或採購意願。

經濟波動、外國稅收變動或貨幣管制也可能對定價、成本管理及市場競爭力產生負面影響。此外，我們的海外業務發展計劃可能需要在銷售與市場推廣、人力資源及研發方面進行大量投資，且可能無法獲得預期的投資回報。未能有效管理這些海外風險可能導致國際銷售減少、運營資源緊張，並對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

我們的成功依賴於與客戶之間穩固且穩定的關係。如果我們未能實現客戶基礎多元化，或與客戶關係出現任何中斷，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到不利影響。

地板分銷商及建築材料零售商對我們地板產品的營銷和銷售至關重要。在業績記錄期，我們五大客戶貢獻的收入分別佔2023年、2024年及2025年總收入的46.6%、39.0%及38.9%。同期，最大客戶的銷售額分別佔總收入的31.9%、28.6%及29.2%。銷售高度集中於少數客戶，若因爭議、違約或市場優先級變化導致關係惡化，可能使我們面臨重大收入風險。通過

---

## 風險因素

---

及時交付、產品供應及響應服務維持信任對保持這些關係至關重要。未來，我們當前的主要客戶可能決定不再採購我們的產品，或採購量減少，或改變採購模式。如主要客戶縮減或終止與我們的業務關係，或我們無法與其協商達成有利合同條款，或無法獲得新客戶或以有利或可比條款獲得新客戶，我們的業務、財務狀況及經營業績可能遭受重大不利影響。

客戶關係的中斷可能導致訂單取消、付款延遲或市場機會流失。對產品質量、服務或定價的負面反饋或不滿可能損害我們的聲譽，降低我們吸引新客戶的能力。重大或長期的中斷可能實質性地削弱收入、營運效率和市場地位，進而對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

我們已投入並計劃繼續投入研發，但這些努力可能無法產生預期成果。

我們投入大量資源用於研發新型地板產品、工藝優化及材料改進。在業績記錄期，我們的研發開支在2023年、2024年及2025年分別為人民幣51.7百萬元、人民幣50.8百萬元及人民幣53.0百萬元。此類投資存在固有不確定性，因研究週期可能延長、技術方案可能未達預期，或新產品可能未能獲得市場認可。研發延誤或失敗可能導致錯失市場機會、競爭力下降及資源配置低效。

若研發項目未能產生商業上成功的產品，該等成本可能無法收回，限制我們對其他戰略舉措的投資能力。研發不成功可能阻礙創新、減緩市場擴張，並對銷售及盈利能力產生負面影響，可能對我們的業務、財務狀況及經營業績構成重大不利影響。

我們產品質量或性能的任何問題均可能導致收入損失、潛在索賠、法律責任及聲譽損害。

在地板市場，維持持續穩定的產品質量至關重要，客戶期望產品具備耐用性、防水性、防火安全性及美觀一致性。任何質量缺陷，包括表面損傷、分層、尺寸不準確或耐用性不足，均可能引發退貨、保修索賠或監管審查。即使是個別事件，也可能通過經銷商反饋、網絡評價或行業刊物損害品牌形象，減少重複購買並限制市場擴展。補救措施需投入資源進行檢驗、更換及客戶溝通，分散管理層對增長舉措的關注。

反覆或嚴重的質量問題可能侵蝕客戶信任信心，削弱競爭地位。財務後果可能包括補救的直接成本、產品退貨及訴訟費用，以及銷售損失和保險費上漲等間接成本。聲譽損害可能阻礙經銷商關係及市場擴展，綜合影響可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

---

## 風險因素

---

我們的歷史業績可能不代表或保證未來取得類似結果，任何未能實現預期未來業績的情況均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

地板產品的需求受宏觀經濟狀況、建築活動、消費者偏好及競爭強度的影響。儘管我們在業績記錄期的收入和業務持續增長，但我們的歷史業績可能無法為評估我們的業務、財務狀況及經營成果提供有意義的依據。我們可能會遇到不可預見的費用、困難、延誤及其他已知和未知的挑戰，且未來期間可能無法取得理想的業績。我們不能保證未來能夠實現與過去相似的業績或以相同的速度增長。未來期間，我們的收入增長可能因多種原因放緩甚至下降，包括產品需求減緩、競爭加劇、技術發生重大變化、可觸及市場總規模增長率下降、意外監管變化、原材料成本波動或未能持續抓住增長機會。尤其是，我們的主要原材料PVC樹脂粉末的價格可能波動並於未來呈上升趨勢。此外，人民幣／美元匯率的波動可能對以美元計價訂單的結算價值造成不利影響，尤以人民幣升值時為甚。

未能實現預期業績可能削弱[編纂]信心，限制融資選擇，並制約我們對研發、市場推廣及擴張計劃的資金支持。此類業績不佳可能影響戰略合作關係，減緩市場滲透，並削弱運營靈活性，可能對我們的業務、財務狀況及經營成果產生不利影響。

我們面臨與全球化營運相關的風險，且隨著我們繼續擴大海外業務，我們將繼續面臨該等風險。

我們已建立全球化生產及銷售網絡。於業績記錄期間，我們亦向海外市場銷售產品。於業績記錄期間，我們來自海外市場的收入分別為人民幣1,799.8百萬元、人民幣2,042.5百萬元及人民幣2,306.7百萬元，分別佔我們同年總收入的78.3%、86.7%及91.2%。我們於越南設有海外生產基地。海外推廣及銷售的產品的需求及接受度具有不確定性，且可能受到當地市場狀況、關稅政策及監管要求的重大影響。此外，我們的全球化營運涉及重大風險，包括匯率波動、外匯管制、遵守當地外國監管批准及備案程序、與市場准入、客戶支持及法律合規相關的較高成本，以及面臨不利經濟狀況、政治不穩定、貿易壁壘、原材料成本、物流中斷及運輸成本上升。此外，全球或區域經濟增長可能逐年不同，且該等增長可能不均衡。倘我們經營業務的海外市場的商業環境發生變化，我們的業務及財務狀況可能會受到重大不利影響。

關鍵原材料價格波動或供應短缺可能對我們的生產成本、毛利率及經營業績產生不利影響。

PVC地板產品的生產高度依賴PVC樹脂粉，其在2023年、2024年及2025年分別佔我們銷售成本的72.7%、70.4%及67.8%，計入銷售成本的原材料成本分別為人民幣1,263.2百萬元、人民幣1,248.1百萬元及人民幣1,279.5百萬元。全球市場波動、供應鏈中斷及地緣政治事件可能導致原材料成本顯著變化。投入價格的突然上漲可能壓縮毛利率，尤其在競爭激烈且成本轉嫁受限的市場環境下。我們面臨原材料及部件成本波動的風險，且可能無法及時地將該等增幅轉嫁予客戶，特別是在原材料或部件的市場價格或需求上升的情況下。任何

---

## 風 險 因 素

---

未能準確估計材料成本或進行套期保值以應對價格上漲的行為，均可能直接及對我們的銷售成本、業務營運及盈利能力產生重大不利影響。

我們的商標及其他知識產權是寶貴資產，若無法防止其被侵權，可能損害我們的業務前景。

截至2025年12月31日，我們在中國內地及海外分別擁有121項及26項專利。此外，我們在中國內地及海外分別擁有33項及6項商標。我們視商標、版權、專利、域名、專有技術、專有技術訣竅及類似知識產權為成功的關鍵，依靠知識產權法律及合同安排（包括保密、發明成果轉讓及競業禁止協議）保護我們的專有權利。我們可能成為假冒及知識產權盜用的目標。儘管採取上述措施，我們的任何知識產權均可能面臨挑戰、無效、規避或被盜用，或該等知識產權不足以為我們提供競爭優勢。競爭對手未經授權的使用或仿冒可能減少市場份額，損害品牌聲譽，影響銷售。知識產權的維權過程可能耗時、昂貴且存在不確定性，尤其在法律標準不同的司法管轄區。

保護不足可能阻礙產品發佈，限制許可機會及市場擴展。任何未能保護或執行知識產權的行為均可能實質性削弱我們的競爭優勢及運營靈活性，可能影響我們的業務、財務狀況及經營成果。

我們面臨因未能保護客戶及我們自身免受網絡安全事件、數據洩漏或攻擊而產生的法律、聲譽及財務風險。

我們的業務營運涉及與數據相關的活動，包括數據的收集、使用、儲存、保留、披露及其他處理。我們的資訊科技系統可能遭受電腦病毒或其他惡意代碼、未經授權存取嘗試、網絡釣魚及其他網絡攻擊。我們持續評估潛在的網絡安全威脅並投資於預防措施，包括網絡及系統監控、技能與員工培訓，以及加強我們的安全政策。然而，網絡攻擊技術發展迅速且可能在長時間內未被察覺，使得預測或實施充足的預防措施具有挑戰性。儘管迄今為止我們的業務或營運並未受到任何重大影響，但我們無法保證我們的安全工作能防止我們的資訊系統未來發生違規或故障。我們所依賴的資訊科技系統或網絡發生任何故障、中斷或未經授權存取，或我們的業務連續性計劃未能及時應對該等事件，均可能使我們面臨聲譽、競爭及業務上的損害，以及訴訟及監管行動（包括行政處罰）。應對網絡安全事件及實施補救措施的成本及對營運造成的後果亦可能屬重大。

我們的成功依賴於吸引及留住關鍵員工的能力，未能做到可能損害我們業務增長及戰略執行能力。

我們的運營依賴於技術人員，包括研發人員與設計師、生產操作員、質量保證專家及銷售專業人員，尤其是具備PVC地板及自動化生產經驗者。人才競爭激烈，未能吸引或留住員工可能延誤產品開發、降低效率及削弱戰略執行。高員工流失率可能增加招聘及培訓成

---

## 風險因素

---

本，造成知識斷層，降低士氣。若無法維持技術熟練的員工隊伍，可能影響運營連續性、產品創新及銷售執行，可能對我們的業務、財務狀況及經營成果產生不利影響。

交付延誤、第三方物流服務提供商的不當行為或失職，或運輸網絡中斷，可能對我們的業務產生不利影響。

高效的物流對我們至關重要，及時交付影響業務關係和客戶滿意度。依賴第三方物流供應商和運輸網絡使我們面臨車輛故障、勞工罷工、極端天氣或操作不當等風險，可能導致貨物延誤、產品損壞及合同處罰。運營中斷可能需要緊急物流解決方案，增加成本並降低效率。任何交付問題均可能損害品牌聲譽，削弱客戶信任並減少收入，可能對我們的財務狀況和經營業績產生不利影響。

此外，我們依賴海運服務供應商將產品運送至海外客戶。此類供應商數量有限，運費率高度受國際航運市場波動影響。我們已將海運運輸及物流管理，尤其是在海外市場，外包給我們無法直接控制的第三方物流服務供應商。但我們無法保證能夠以類似條款或任何條款續簽或延長與海運服務供應商的合同。由於全球航運需求波動、地緣政治緊張、港口擁堵、勞動力短缺或其他不可預見事件，海運運力可能時有緊張。國際航運市場的波動也可能導致運費率大幅上漲。這些因素可能導致產品交付延遲、運輸成本上升及供應和交付計劃中斷。任何此類情況均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們的財務業績受外幣匯率波動影響。

我們開展國際業務，包括產品出口和綜合財務業績受外匯匯率波動影響。在業績記錄期，我們大部分銷售以美元結算。然而，我們的成本通常以人民幣和越南盾計價。因此，美元、人民幣和越南盾匯率波動可能影響我們的價格競爭力，損害業務運營和財務表現。於2023年及2024年，我們分別錄得外匯收益淨額人民幣10.6百萬元及人民幣11.8百萬元，而於2025年則錄得外匯虧損淨額人民幣14.5百萬元。我們無法保證未來將實現類似或任何淨外匯收益，這將進而影響我們的未來財務表現。倘人民幣兌美元升值且其他因素保持不變，我們的除稅前利潤將會減少，反之亦然。我們無法預測未來匯率波動對我們業務營運的影響，且未來可能會產生外幣虧損淨額。我們的業務營運及財務狀況亦將受到美國貨幣政策及其他宏觀經濟狀況的影響，該等狀況非我們所能控制且無法預測。

匯率波動可能影響客戶的採購計劃，增加成本、壓縮利潤率，並影響外幣收入的折算。對沖策略可能無法完全消除這些風險，尤其在長期或劇烈的貨幣波動期間。匯率不利變動可能需要調整價格或影響海外競爭力。持續的波動可能擾亂財務規劃、現金流及盈利能力，可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

---

## 風 險 因 素

---

我們可能面臨客戶信用風險，貿易及票據應收款回收延遲可能對我們的財務狀況及經營業績產生不利影響。

我們的銷售通常涉及我們的客戶的信用安排。在業績記錄期，我們通常向五大客戶授予30至120日的信用期限。雖然信用期限促進銷售增長及客戶忠誠度，但也使我們面臨逾期付款、違約或破產風險。截至2023年、2024年及2025年的12月31日，我們的貿易應收款及應收票據分別為人民幣379.5百萬元、人民幣335.9百萬元及人民幣430.4百萬元。同期貿易應收款平均周轉天數分別為53天、55天及55天。詳見本文件「財務資料－綜合財務狀況表若干項目討論－貿易和票據應收款」。若主要客戶出現財務困難或延遲付款，我們的現金流可能受限，影響營運資金、生產資金支付、供應商付款或增長投資能力。

回款延遲亦可能增加壞賬準備需求，減少淨利潤，並可能影響投資者及貸款方使用的財務比率。應收款集中於少數客戶將加劇風險暴露，產品質量或交付條款爭議可能進一步複雜化回款。如上述風險發生，可能對我們的運營連續性、流動性及財務業績產生不利影響，進而損害我們的業務、財務狀況及經營業績。

如果我們未能有效管理存貨，可能會對我們的經營業績、財務狀況和流動性產生重大不利影響。

截至2023年、2024年及2025年的12月31日，我們的存貨分別為人民幣368.2百萬元、人民幣343.6百萬元及人民幣353.9百萬元。2023年、2024年及2025年，我們的存貨周轉天數分別為63天、73天及67天。存貨管理對於使生產與市場需求保持一致至關重要。庫存過剩可能佔用資金，增加倉儲成本，並對季節性或設計特定產品產生過時風險。相反，缺貨可能導致銷售機會流失、經銷商不滿及品牌聲譽受損。無效的存貨計劃還可能導致加急生產或緊急採購，增加運營成本並降低效率。

此外，我們國際業務涉及長距離運輸和較長的交貨週期，這使我們及時應對市場變化和需求波動變得更為複雜。隨着時間推移，存貨效率低下可能降低盈利能力，削弱市場競爭力，限制運營靈活性，可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

價格波動還使生產計劃、存貨管理及財務預測複雜化。持續或不可預測的波動可能需要重新談判供應合同、調整產品定價或臨時變更生產，這可能影響客戶關係。如原材料成本風險顯著實現，可能對我們的盈利能力、營運效率及整體業務表現產生不利影響。

我們可能在日常業務中將部分生產工序外包給第三方製造商，這使我們面臨潛在風險。

為滿足高峰期的需求，我們有時依賴第三方製造商補充生產能力。委外生產可能帶來產品質量不一致、交付延遲及運營中斷等風險。第三方製造商未能滿足質量或交付要求，可能導致產品缺陷、訂單延誤及聲譽受損。

---

## 風 險 因 素

---

對外部合作夥伴的依賴也減少了直接的運營控制，且需要持續的監控和監督。外包設施的運營或質量失誤可能增加成本、擾亂供應鏈、延遲交付，並對收入產生負面影響。這些風險可能共同對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們的業務可能因經銷商的行為及其可能違反分銷協議的風險而受到不利影響。

我們在中國內地經營自有品牌（OBM）業務時，與若干分銷商合作。經銷商的任何不當行為、不履約或合同違約均可能導致交付延遲、銷售損失、聲譽受損或法律糾紛。執行合同或更換表現不佳的經銷商可能需要大量資源，並分散管理層對戰略舉措的關注。

分銷渠道的中斷可能限制市場覆蓋範圍、延遲產品上市，並減少客戶對我們產品的接觸。這些挑戰可能對收入、市場定位及盈利能力產生負面影響，進而可能損害我們的業務表現、財務狀況及經營業績。

若我們無法保護或提升我們的品牌和聲譽，可能對我們的業務產生重大不利影響。關於我們、我們的產品、管理層、董事、員工、股東、客戶、業務合作夥伴或其關連方，或我們所屬行業的負面宣傳或謠言，均可能對我們的聲譽和業務造成不利影響。

我們的品牌聲譽是地板市場中的關鍵競爭資產，該市場中質量、耐用性和設計是重要的購買因素。無論是因產品缺陷、服務失誤、法律糾紛還是公眾評論引發的負面宣傳，都可能通過社交媒體、網絡平台或行業渠道迅速傳播，損害客戶信心並削弱與經銷商及終端用戶的信任。聲譽受損還可能阻礙市場擴展、妨礙經銷商合作並減少銷售機會。即使是毫無根據的謠言或負面報道，也可能需要大量管理資源來應對，分散業務運營注意力，並可能導致收入和盈利能力的長期下降。未能有效管理品牌形象可能嚴重損害我們的業務、財務狀況及經營業績。

此外，我們或相關方的任何實際或涉嫌違法違規行為，或涉及法律或行政程序，均可能對公眾對我們信譽的看法產生不利影響。與地板行業更廣泛相關的負面宣傳亦可能削弱客戶對我們產品的信心。任何不利的宣傳或指控，無論其是否屬實，均可能需要大量管理時間和資源來應對，且可能無法有效緩解。因此，我們的聲譽、業務關係、經營業績及財務狀況，以及我們H股的市場價格，均可能遭受重大不利影響。

我們對全球供應鏈參與者的戰略收購及投資面臨重大不確定性，且可能無法實現預期成果。

我們可能會收購全球供應鏈的行業參與者、對其進行投資或與之成立合資企業，而這可能無法實現預期結果。我們擬將[編纂][編纂]的約[編纂]（或[編纂]港元）用於提升我們的全球供應鏈能力，以更好地服務我們的客戶。我們亦可能不時就該等舉措尋求戰略聯盟、合資企業、許可安排或收購業務、產品、技術或專有技術。該等投資、安排及交易涉及固有風險，包括系統或業務整合困難、對第三方服務提供商，技術平台或其他業務合作伙伴的依賴、管理層精力分散、文化或運營上的不一致、未能實現預期營運效率、成本超支、實施延誤以及不可預見的技術挑戰，以及承擔在訂立時可能尚未識別的實際或或有負債。此外，

---

## 風險因素

---

供應鏈管理平台的開發及部署可能無法滿足我們全球客戶不斷變化的需求，或可能無法實現預期的供應鏈效率提升及成本降低。我們無法保證我們將實現該等投資的預期利益，而任何未能實現預期利益的情況均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們的業務可能受到地緣政治緊張局勢、戰爭、恐怖主義、公共衛生問題、自然災害及其他業務中斷的影響。

地板行業對宏觀經濟狀況高度敏感，包括經濟放緩、地緣政治衝突及公共衛生危機。戰爭、恐怖主義、流行病或自然災害等事件可能導致生產中斷、發貨延遲或消費者需求下降。這些事件還可能推高原材料成本、勞動力費用或運輸延誤，從而影響營運效率和盈利能力。意外的業務中斷可能需要採取應急措施，包括調整供應鏈路線、臨時停產或替代採購安排，所有這些均可能增加成本。長期或嚴重的中斷可能對收入、現金流及運營連續性產生負面影響，進而可能不利於我們的業務、財務狀況及經營業績。

此外，我們的業務受到與爆發大規模傳染病或流行病以及其他災難相關的風險影響。發生任何上述事件均可能對全球及區域經濟造成總體損害、中斷我們的營運，並對我們的業務、經營業績及財務狀況產生不利影響。

我們須遵守反洗錢（「AML」）、反腐敗、反賄賂、出口管制、制裁及類似法律法規，以及國際貿易政策和措施。不遵守上述法律法規可能導致我們面臨行政、民事及刑事罰款和處罰、附帶後果、補救措施及法律費用。

我們的業務涉及地板產品的國際採購、銷售及分銷，面臨多重監管框架。未能遵守反洗錢、反賄賂、制裁或出口管制法律可能導致嚴厲的法律及財務處罰、業務運營限制及聲譽損害。確保合規需在我們運營的所有司法管轄區持續進行監控、培訓及審計。即使是無意的違規行為，也可能引發調查、聲譽受損、市場准入喪失或民事及刑事責任。監管審查還可能佔用大量管理資源並增加運營成本。任何未能遵守上述法律法規及政策的行為均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

未能發現或防止員工、客戶、供應商或其他業務合作夥伴的欺詐或非法行為或其他不當行為，可能對我們的業務產生重大不利影響。

我們的運營依賴於員工、供應商、分銷商及其他合作夥伴的誠信。欺詐或非法行為，包括財務數據虛報、質量報告偽造、賄賂或盜竊，可能導致財務損失、監管處罰或聲譽損害。我們的內部控制程序旨在監控運營並確保整體合規。然而，這些程序可能無法及時或完全識別所有違規事件或可疑活動。例如，在正常業務過程中，我們員工或第三方（如供應商）接受回扣或其他非法利益的賄賂行為，可能難以發現或防範，我們採取的預防措施可能並

---

## 風險因素

---

不完全有效。未能防止或處理此類行為可能削弱[編纂]信心，擾亂運營並引發法律糾紛。不當行為還可能損害與客戶、分銷商及監管機構的關係，最終影響收入、運營表現及盈利能力，可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

除潛在財務損失外，我們員工或第三方的不當行為還可能使我們面臨第三方索賠及監管調查。然而，無法保證我們的內部控制措施足以發現和防止當前或前任員工或第三方已實施或未來可能實施的欺詐或其他不當行為。

我們可能成為訴訟、仲裁、其他法律及合同糾紛、索賠及行政程序的當事方。

訴訟或糾紛可能源於客戶索賠、供應商分歧、僱傭問題、知識產權或監管合規事項。此類程序可能耗費大量資金和時間，分散管理層對核心業務的關注。不利結果可能導致賠償、禁令、罰款或執法行動，影響我們的財務狀況及運營靈活性。即使成功抗辯，法律糾紛也可能導致保險費上漲、聲譽受損及客戶和合作夥伴關係緊張。這些法律風險的累積效應可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

未能獲得或維持必要的審批、許可和執照，可能對我們的業務和運營產生不利影響。

我們的生產和銷售需要獲得監管審批、安全認證、環境許可及其他執照。未能取得或續期所需許可可能導致生產延誤、限制銷售或無法參與某些市場。監管檢查或審計若發現缺陷，亦可能導致整改措施或罰款。違規行為可能限制運營靈活性，損害與客戶及分銷商的關係，並導致收入機會流失。長期無法獲得或維持必要許可，可能嚴重擾亂生產和分銷，進而對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

我們享有的某些政府補助及優惠稅收待遇的到期或變更，可能對我們的財務狀況及經營業績產生不利影響。

在業績記錄期，我們其中一間附屬公司因符合高新技術企業資格，享有15%的優惠企業所得稅稅率（「EIT」）。我們的越南附屬公司自開始繳納所得稅起，亦享有前兩年免稅及隨後四年減半徵稅的優惠待遇。中國及海外政府機關授予我們的優惠稅收待遇及其他激勵措施，均需接受審查和續期，未來可能被調整或撤銷。任何現有稅收待遇的終止，均可能大幅增加我們的稅務負擔，進而對淨利潤產生不利影響。

我們的業務資本密集，任何短期現金流困難均可能不利於我們履行債務義務。

地板產品的製造和分銷需要大量資本投入於機械設備、生產線、庫存及設施維護。任何現金流中斷，無論因應收賬款延遲、原材料價格波動或意外運營費用，均可能妨礙我們償還現有債務或為新資本項目融資。未能履行債務義務可能導致借款成本上升、債權人採取強制措施或信用評級受損。

---

## 風 險 因 素

---

此外，需求高峰期間營運資金需求波動可能加劇流動性壓力，限制我們在生產升級、新技術或市場擴展方面的投資能力。短期融資困難或流動性受限，可能削弱營運效率和戰略靈活性，進而對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

我們可能面臨相關政府機關要求繳納額外社會保險及住房公積金、滯納金及罰款的風險。

根據中國相關法律法規，僱主有義務為其員工足額繳納社會保險和住房公積金。在業績記錄期，我們未能為部分員工足額繳納社會保險和住房公積金。根據我們中國法律顧問的意見，依據適用的中國法律法規，若僱主未足額繳納社會保險，相關主管部門可責令僱主在規定期限內補繳欠繳金額，並按日0.05%的比例加收滯納金；若僱主未在規定期限內補繳欠繳金額，可能被處以欠繳金額一倍至三倍的罰款。此外，依據適用的中國法律法規，若僱主未辦理住房公積金繳存登記及開戶手續，主管部門可責令其在規定期限內改正，逾期未改正的，將處以不少於人民幣10,000元且不超過人民幣50,000元的罰款。若僱主逾期繳存或少繳住房公積金，主管部門可責令其在規定期限內補繳，逾期未補繳的，相關部門可向中國法院申請強制執行。

此外，根據最高人民法院於2025年7月31日發佈並自2025年9月1日起施行的《最高人民法院關於審理勞動爭議案件適用法律問題的解釋（二）》，若僱主與員工約定或員工承諾無需繳納社會保險的，人民法院應認定該約定或承諾無效。且若僱主未依法繳納社會保險，員工依據《中華人民共和國勞動合同法》解除勞動合同並請求經濟補償的，人民法院應予支持。詳見文件內「監管概覽－有關勞工及僱傭的法規－社會保險」。截至最新可行日期，我們尚未收到相關政府部門的任何通知，亦未收到員工就此提出的任何索賠或請求。但我們無法保證未來不會收到員工關於社會保險或住房公積金繳納的投訴或要求，亦無法保證相關中國主管部門不會要求我們補繳社會保險及住房公積金。如發生上述情況，可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

我們可能因未登記部分租賃合同而面臨罰款，且我們對某些物業的合法使用權可能受到質疑或限制。

根據適用的中國法律法規，租賃合同雙方須將已簽署的租賃合同向相關政府部門登記備案。截至2025年12月31日，我們尚未取得中國境內15處租賃物業的租賃登記。根據我們的中國法律顧問意見，未完成租賃登記不影響租賃合同在中國法律下的法律效力，但相關房地產行政主管部門可要求合同雙方在規定期限內完成登記，逾期未登記的，可能被處以每份未登記租賃合同人民幣1,000元至10,000元的罰款。截至最新可行日期，我們尚未收到

---

## 風險因素

---

相關政府部門的此類要求或罰款，但我們無法保證未來不會因過去或將來的未合規行為而受到處罰或其他紀律處分。

未能有效利用我們的生產設施或未能成功執行設備維護升級及產能擴張計劃，可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們的生產能力依賴於先進技術與機械設備的結合。低效利用、設備停機或維護升級延誤可能限制產量，增加單位成本，並制約我們滿足市場需求的能力。產能擴張計劃需大量投資和周密規劃，若執行不力，可能阻礙我們的增長。

產能利用不足或生產設施效率低下，亦可能限制我們對市場波動或季節性需求的響應能力，可能導致銷售損失或客戶不滿。無法優化生產能力可能對盈利能力、營運效率及長期競爭力產生不利影響，進而影響我們的業務、財務狀況及經營業績。

我們的生產設施運營中斷或信息技術系統中斷可能對我們的業務產生不利影響。

我們主要在中國常州及及越南廣寧的生產基地製造產品。這些設施可能因超出我們控制範圍的事件受到損害或中斷，包括自然災害、設備故障、停電、監管措施或所需許可的喪失，可能削弱我們滿足客戶需求、支持臨床試驗或履行合同義務的能力。此外，若我們未能及時或經濟有效地升級設施、設備或製造工藝以應對技術進步，生產能力可能受限，進而限制我們的增長並對業務及財務狀況產生不利影響。生產中斷可能導致交付延遲、分銷商不滿或錯失銷售機會。非計劃中斷的恢復可能需要額外投資於維修、替代生產安排或加班勞動力，可能增加成本並對收入、營運效率及財務表現產生不利影響。

我們的保險覆蓋可能無法完全保障我們免受所有潛在業務風險的影響。

我們根據中國法律法規要求及對運營需求和行業慣例的評估，維持多種類型的保險政策。詳情見此文件內「業務－保險」。我們的保險可能無法為與業務運營相關的所有風險提供充分保障。如我們遭受重大損失和責任且未被保險覆蓋，我們可能需自行承擔不足部分的損失。因此，我們可能面臨重大費用，進而對財務狀況和經營業績產生不利影響。

我們面臨與第三方支付安排相關的某些風險。

在業績記錄期，我們的部分客戶通過第三方支付方與我們結算款項。2023年、2024年及2025年，第三方支付金額分別佔我們總收入的2.6%、0.9%及0.6%。

我們可能面臨與此類支付安排相關的各種風險，例如支付方可能提出資金返還的索賠，理由是其並非合同上對我們負有債務義務，以及第三方支付方清算人可能提出的索賠；此外，由於我們在某些情況下對第三方支付方所使用資金的來源和用途了解有限，可能存在潛在的洗錢風險。如若第三方支付方或其清算人提出任何索賠，或針對第三方支付事項

---

## 風險因素

---

對我們提起法律訴訟（無論是民事還是刑事訴訟），我們將不得不投入大量財務和管理資源進行抗辯，且可能被迫遵守法院判決，退還我們所銷售產品的款項。因此，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到不利影響。請參閱本文件「業務－第三方支付安排」一節。

我們可能面臨與轉移定價安排相關的某些風險。

我們的運營涉及多個附屬公司、合資企業及跨境交易。轉移定價安排必須遵守相關稅務法規，稅務機關的任何爭議或調整可能導致額外的稅款、罰款或利息。未能合規可能增加運營成本，影響報告的收益，並分散管理層對業務運營的關注。

轉移定價規則的不確定性或監管解釋的變化可能增加財務風險和運營風險。在制定可辯護的定價策略方面遇到挑戰，可能影響盈利能力、財務報告及整體業務表現，進而可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生影響。

若我們未能遵守環境、健康及安全法律法規，可能面臨罰款或處罰，或產生費用，進而對我們業務的成功產生重大不利影響。

我們須遵守眾多環境、健康及安全法律法規，包括實驗室操作規程以及危險物質和廢棄物的處理、使用、儲存、處置等方面的規定。我們的運營涉及使用危險及易燃材料，包括化學品，同時也產生危險廢棄物。我們通常與第三方簽訂合同處理這些材料和廢棄物。我們無法完全消除因這些材料引發的污染或傷害風險，且可能因此被判定承擔相應損害賠償責任。此外，我們可能需支付大量費用以遵守現行或未來的環境、健康及安全法律法規。這些現行或未來的法律法規可能限制我們的研發或製造活動。未能遵守相關法律法規亦可能導致重大罰款、處罰或其他制裁。

### 與我們經營轄區相關的風險

我們經營轄區的經濟、政治或社會狀況或政府政策的變化可能影響我們的業務、財務狀況及經營業績。

在業績記錄期，我們的大部分收入來自中國大陸和美國的業務運營，並在全球多個其他地理市場開展業務。因此，我們的業務、財務狀況及經營業績也可能受到這些市場的政治、經濟和社會狀況的影響。各地理市場的經濟增長存在不均衡現象，無論是在地理區域還是相關經濟體內的各個行業。任何實際或預期的經濟下滑、經濟增長率的進一步下降或其他不確定的經濟前景，均可能影響我們的業務、財務狀況及經營業績。經濟或政治環境的變化可能增加我們的成本、加大我們面臨的法律及商業風險、擾亂我們的運營並影響我們的經營業績。

---

## 風 險 因 素

---

我們H股持有人可能需就我們支付的股息或其轉讓H股所實現的任何收益繳納中國所得稅。

根據《中華人民共和國個人所得稅法》及其實施條例，向非中國居民的境外個人投資者支付的來源於中國境內的股息通常適用20%的中國預提所得稅稅率，境外個人投資者轉讓股份所取得的中國來源收益通常適用20%的中國所得稅稅率，且均可根據適用稅收協定及中國法律享受減免。根據國家稅務總局於2011年6月28日發佈的《關於國稅發[1993]045號文件廢止後有關個人所得稅徵管問題的通知》（國稅函[2011]348號），向非中國居民個人H股持有人支付的股息一般適用10%的預提個人所得稅稅率，具體稅率視非中國居民個人H股持有人居住地與中國之間是否存在稅收協定及中國與香港的稅務安排而定。居住於未與中國簽訂稅收協定轄區的非中國居民個人持有人，所獲股息適用20%的預提稅率。然而，根據財政部和國家稅務總局於1998年3月30日發佈的《關於個人轉讓股票所得繼續暫免徵收個人所得稅的通知》，個人轉讓上市公司股票所得可免徵個人所得稅。此外，財政部、國家稅務總局和中國證監會於2009年12月31日聯合發佈的《關於個人轉讓上市公司限售股所得徵收個人所得稅有關問題的通知》（財稅[2009]167號）規定，個人轉讓在特定境內證券交易所上市的股票所得繼續免徵個人所得稅，但限售股除外，限售股相關規定詳見《關於個人轉讓上市公司限售股所得徵收個人所得稅有關問題的補充通知》（財稅[2010]70號）。截至最新可行日期，上述規定尚未明確要求對非中國居民個人轉讓境外上市的中國居民企業股份徵收個人所得稅。但未來相關法律法規或執法實踐的變化，可能導致對非中國居民個人轉讓H股所得徵收所得稅，無法保證不會發生此類情況。

對於在中國境內無機構或場所的非中國居民企業，以及雖有機構或場所但其收入與該機構或場所無關的非中國居民企業，根據《中華人民共和國企業所得稅法》及其實施條例，我們支付的股息及該等境外企業因出售或其他處置H股所實現的收益，適用10%的企業所得稅稅率。根據國家稅務總局於2008年11月6日發佈的《關於中國居民企業向境外H股非居民企業股東派發股息代扣代繳企業所得稅有關問題的通知》（國稅函[2008]897號），向非中國居民企業H股股東支付的股息預提稅率為10%，我們擬對支付給非中國居民企業H股股東（包括香港中央結算有限公司名義持有人）的股息代扣代繳10%的稅款。符合適用稅收協定或安排享受優惠稅率的非中國居民企業，需向中國稅務機關申請退還超出協定稅率部分的預扣稅款，退稅須經中國稅務機關批准。儘管有上述安排，適用中國稅法法規的解釋和執行以當時有效的法律法規為準，且可能徵收新的稅種，可能對您持有的H股[編纂]價值產生不利影響。

---

## 風 險 因 素

---

若中國對非中國居民投資者轉讓H股所實現的收益或所獲股息徵收所得稅，您持有的H股[編纂]價值可能受到影響。此外，居住地與中國簽訂稅收協定或安排的股東，可能無法享受該等稅收協定或安排的優惠待遇。

外幣兌換相關政策和法規可能影響我們支付股息及其他義務的能力。

人民幣的兌換須遵守中國現行適用的法律法規。根據現行中國外匯管理制度，我們進行的經常項目下的外匯交易，包括支付股息，無需事先獲得國家外匯管理局(SAFE)的批准，但我們需提供相關交易的證明文件，並在中國境內具有外匯業務經營許可的指定外匯銀行辦理相關交易。

根據現行外匯管理規定，[編纂]完成後，我們可通過遵守一定程序要求，無需事先獲得國家外匯管理局批准，即可用外幣支付股息。但無法保證未來有關以外幣支付股息的外匯政策將持續有效。此外，外匯短缺可能限制我們獲取足夠外匯以支付股東股息或滿足其他外匯需求，或限制我們資本支出計劃的資金籌措，甚至可能影響我們的業務、經營業績及財務狀況。

我們未來的融資活動可能需獲得中國證監會或其他中國政府部門的批准、備案或滿足其他相關要求。

2023年2月17日，中國證監會發佈了《境外上市試點辦法》及五項配套指引，該等規定已於2023年3月31日起生效（「境外上市規定」）。境外上市規定適用於(i)在中國境內設立的公司及(ii)在境外設立但在中國境內有實質性業務的公司進行的境外證券發行及上市。境外上市規定明確了直接及間接境外發行的監管備案安排，並界定了間接境外發行的認定標準。詳見此文件「監管概覽—關於證券和境外上市的法規—境外上市的法規」。境外上市規定或未來頒佈的相關規則可能使我們或我們的融資活動面臨額外合規要求。若我們未能充分遵守新規，可能嚴重限制或完全阻礙我們未來的融資活動。

您可能難以對我們、我們的董事及高級管理人員實施法律程序送達及執行境外判決。

我們是一家根據中國法律設立的公司，我們的多數資產位於中國。此外，我們多數董事及高級管理人員居住在中國，其資產也可能位於中國境內。因此，可能無法在中國境外對我們大多數董事及高級管理人員實施法律程序送達。

儘管我們H股在聯交所[編纂]後將受香港聯交所上市規則及香港收購合併及股份回購守則約束，H股持有人無法基於上市規則的違反提起訴訟，必須依賴聯交所執行其規則。香港聯交所上市規則及收購合併及股份回購守則在香港不具有法律效力。

---

## 風 險 因 素

---

### [編纂]相關風險

目前我們的H股尚無[編纂]，且我們的H股可能不會形成或維持活躍的[編纂]市場。

在[編纂]之前，我們的H股尚無[編纂]。我們的H股[編纂]是我們與代表[編纂]的[編纂]之間協商的結果，[編纂]可能與[編纂]後我們H股的[編纂]存在顯著差異。我們已就我們的H股向聯交所申請[編纂]及[編纂]許可。然而，在聯交所[編纂]並不保證我們的H股將形成活躍且具流動性的[編纂]市場，亦不保證若該市場形成，[編纂]後該市場能持續存在，或我們的H股[編纂]不會在[編纂]後下跌。此外，我們H股的[編纂]及[編纂]量可能因多種因素而波動，這些因素中許多超出我們的控制且難以預測。此類波動可能與我們的經營業績關連不大，且可能對我們H股的[編纂]價格及[編纂]產生不利影響。

此外，證券市場時常經歷與相關公司經營業績無關或不直接相關的顯著價格及交易量波動。這些廣泛的市場及行業波動可能對我們股份的[編纂]及[編纂]量產生重大不利影響。

我們H股的[編纂]可能波動，此類波動可能導致[編纂]遭受重大損失。

我們H股的[編纂]量可能因多種超出我們控制的因素而出現顯著波動，包括香港及全球證券市場的一般市場狀況。聯交所及其他證券市場時常經歷與任何特定公司經營業績無關的顯著價格及[編纂]量波動。尤其是，其他從事類似業務公司的業務、業績及其股份[編纂]價格可能影響我們H股的價格及[編纂]量。除市場及行業因素外，我們H股的價格及交易量可能因特定業務原因高度波動，例如我們的收入、盈利、現金流、投資、支出、與業務夥伴的關係、關鍵人員的變動或活動、競爭對手採取的行動或監管發展。此外，聯交所上市的其他公司股份過去曾經歷價格波動，我們的H股價格亦可能出現與我們業務表現不直接相關的變動。

潛在[編纂]因[編纂]將面臨即時且重大稀釋。

潛在[編纂]在[編纂]中支付的每股H股價格，遠高於截至2025年12月31日扣除總負債後的每股有形資產價值。因此，[編纂]中購買我們H股的投資者將在[編纂][編纂]資產中遭受重大即時稀釋，而我們的現有股東則將在其股份上獲得[編纂]調整後每股[編纂]資產的增加。因此，若我們在[編纂]後立即向股東分配淨有形資產，潛在[編纂]獲得的金額將低於其為H股支付的金額。請參閱本文件「[編纂]—未經審計[編纂]財務資料」。

---

## 風 險 因 素

---

我們不能保證未來會宣派及分派任何股息。

我們無法保證在[編纂]後何時以及以何種形式向我們的H股支付股息。股息的宣派由董事會提議，並基於且受限於多種因素，包括但不限於我們的業務和財務表現、資本及監管要求以及整體經營狀況。即使我們的財務報表顯示我們的經營是盈利的，我們未來也可能沒有足夠或任何利潤向股東分配股息。請參閱「財務資料—股息政策」。

未來大量H股於[編纂]的銷售或被視為大量銷售，可能對我們的H股價格及我們未來籌集額外資本的能力產生重大不利影響。

由於未來大量H股或與H股相關的其他證券在[編纂]上的銷售，尤其是由我們的董事、高級管理人員及控股股東進行的銷售，或因發行新股或其他證券，或因市場對該等銷售或發行可能發生的預期，可能對我們的H股[編纂]及我們未來在我們認為合適的時間和價格籌集股本資本的能力產生負面影響。部分H股自H股在聯交所全球發售之日起設有[編纂]期。雖然我們目前不知悉該等股東在[編纂]期屆滿後有意處置大量H股，但我們不能保證他們不會處置其現有或未來可能持有的任何H股。該等股東出售H股及該等H股未來可供出售的情況，可能對H股[編纂]產生負面影響。

我們控股股東對本公司具有重大影響力，其利益可能與其他股東的利益不一致。

我們的控股股東利益可能與其他股東的利益存在差異。我們的控股股東可能對任何提交股東批准的公司交易或其他事項的結果具有重大影響力。因所有權高度集中，可能阻礙、延遲或防止本公司控制權的變更，從而剝奪股東在公司出售時獲得溢價的機會，或可能降低H股的[編纂]。此外，若控制股東利益與其他股東的利益發生衝突，其他股東的利益可能因此受到不利影響或損害。

本文件中包含的前瞻性陳述存在風險和不確定性。

本文件包含某些基於管理層信念及管理層所作假設和當前可得信息的關於我們的前瞻性陳述和信息。本文件中，凡涉及本公司或管理層時使用的「目標」、「預期」、「相信」、「能夠」、「繼續」、「可以」、「估計」、「期望」、「打算」、「應當」、「可能」、「或許」、「計劃」、「潛在」、「預測」、「項目」、「尋求」、「應」、「將」、「會」等詞語及類似表達，均旨在識別前瞻性陳述。該等陳述反映管理層對未來事件、運營、[編纂]及資本資源的當前看法，其中部分可能不會實現或可能發生變化。該等陳述受本文件中所述其他風險因素及不確定性和假設的影響。根據上市規則的要求，我們無意因新信息、未來事件或其他原因公開更新或修訂本文件中的前瞻性陳述。投資者不應對該等前瞻性陳述和信息給予過度依賴。

---

## 風 險 因 素

---

本文件中包含的某些事實、預測和統計數據來源於各種官方或第三方資料，可能不準確、不可靠、不完整或非最新。

本文件中的某些行業事實、預測和統計數據來源於多個渠道。我們相信該等信息來源適當，並在採取合理謹慎的基礎上提取和複製。我們無理由相信該等信息為虛假或誤導性，亦無理由相信存在任何遺漏事實致使該等信息虛假或誤導。然而，來自官方政府來源的信息未經我們、獨家保薦人、整體[編纂]、聯席[編纂]、[編纂]、聯席[編纂]、聯席[編纂]、[編纂]、其各自董事、僱員、代理人或顧問或任何參與本次[編纂]的其他人士或機構獨立核實，且不對其準確性作出任何陳述。該等信息的收集方法可能存在缺陷或無效，或已公佈的信息與市場慣例之間可能存在差異，導致統計數據不準確或無法與其他經濟體的統計數據進行比較。因此，不應過度依賴本文件中來自官方政府來源的信息。此外，我們無法保證該等信息的陳述或編製基礎與其他類似統計數據的準確程度相同。無論如何，投資者應謹慎考慮對該等信息或統計數據所賦予的重要性。

我們對[編纂][編纂]的使用擁有重大酌情權，您可能不一定同意我們的使用方式。

我們的管理層可能會以您不認同或未必帶來良好回報的方式使用[編纂]的[編纂]。詳見本文件「未來計劃及[編纂]」。然而，管理層對[編纂]的實際[編纂]擁有酌情權。您將資金託付予我們的管理層，必須依賴其判斷，決定我們將如何具體使用本次[編纂]的[編纂]。

若證券或行業分析師未發佈關於我們業務的研究報告，或對我們的股份作出負面評級，可能導致我們股份的[編纂]及[編纂]量下跌。

我們H股的[編纂]市場將受行業或證券分析師發佈的關於我們或我們業務的研究報告影響。若一名或多名覆蓋我們的分析師下調我們H股的評級，我們H股價格可能下跌。若一名或多名分析師停止覆蓋本公司或未能定期發佈相關報告，我們可能失去金融市場的關注度，進而導致股價或[編纂]量下跌。

您應仔細閱讀本文件，不應依賴任何有關我們、我們的H股或[編纂]的新聞報道或其他媒體信息。

在本文件刊發之前，且在本文件日期之後但[編纂]完成之前，媒體及新聞報道曾涉及我們、我們的業務、行業及[編纂]，其中包含某些財務信息、預測、估值及其他關於我們及[編纂]的前瞻性信息。我們未授權任何此類信息在新聞或媒體中披露，且不對該等新聞報道或其他媒體內容的準確性或完整性承擔責任。我們不對任何此類預測、估值或其他前瞻性信息的適當性、準確性、完整性或可靠性作出陳述。若該等聲明與本文件所載信息不一致或相抵觸，我們對此不承擔責任。因此，謹請潛在[編纂]僅基於本文件所載信息作出[編纂]決定，不應依賴任何其他信息。