

風險因素

投資我們的H股涉及重大風險。在投資我們的H股前，閣下應審慎考慮本文件所載的所有資料，包括下文所述的風險及不確定因素。下文闡述我們認為屬重大的風險。下列任何風險均可能對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。我們的H股[編纂]可能因任何該等風險而大幅下跌，閣下或會損失全部或部分投資。

該等因素為或然因素，未必會發生，且我們現時無法就任何有關或然因素發生的可能性發表意見。除另有說明外，所提供的資料乃截至最後實際可行日期，於本文件日期後將不予更新，且受本文件「前瞻性陳述」一節所載的警示聲明所規限。

我們是高性能精密金屬連接線材供應商，主要專注於精密線纜導體的研發、生產及銷售。我們認為投資我們的H股涉及若干風險及不確定因素，其中部分並非我們所能控制。我們已將該等風險及不確定因素分類為：(i)與我們的業務及行業有關的風險；(ii)與我們於經營所在司法權區進行業務有關的風險；及(iii)與[編纂]有關的風險。

目前我們未知、下文並未明示或暗示或我們目前認為不重大的其他風險及不確定因素，亦可能損害我們的業務、財務狀況及經營業績。閣下在考慮我們的業務及前景時，應計及我們面臨的挑戰，包括本節所述者。

有關我們的業務及行業的風險

我們的業務依賴各個下游行業對我們產品的市場需求，而該等市場的波動、低迷或變化，以及新興市場開發表現遜於預期，均可能對我們的業務、經營業績、財務狀況及前景造成重大不利影響。

我們的產品包括(i)精密線纜導體；及(ii)精密金屬絲繩，並專為智慧終端、精準醫療設備、低空經濟及機器人、算力中心，以及新能源汽車及其他裝備的各種下游應用而設計。因此，我們的業務及經營業績一直並預期將繼續受到相關下游市場需求的影響。該等需求受多項因素影響，包括但不限於：(i)採用本公司產品的下游客戶對其終端產品的需求；(ii)下游應用對更佳性能的技術要求；(iii)下游客戶的產品迭代週期及設計規格；及(iv)下游客戶因應原材料價格波動及加工良率而採取的成本敏感度及採購策略。

概不保證對我們產品的需求將維持在與往績記錄期可資比較的水平，或於未來持續增長。倘該等需求未如我們預期般增加，則可能導致我們的產能利用不足，進而對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

風險因素

倘我們無法有效競爭，我們的業務、經營業績及財務狀況或會受到重大不利影響。

我們於高性能精密金屬連接線材市場經營業務，該市場競爭激烈且變化迅速。我們與中國及海外製造商在多項因素上競爭，包括但不限於產品質量、性能及可靠性、定價、交付能力、定製能力、技術專長、產能、客戶服務及長期客戶關係。

我們的一些競爭對手可能擁有比我們更雄厚的財務、技術或營運資源、更長的營運歷史、更廣泛的產品組合、更強的品牌知名度或更緊密的客戶關係。此外，現有競爭對手可能擴大其產能，且新競爭對手亦可能進入市場（包括來自相鄰行業的公司或選擇開發內部製造能力的客戶），此舉或會加劇競爭。

倘我們未能維持或提升競爭地位，我們可能需要降低價格、增加銷售及營銷開支、加快資本開支或對技術及產能進行額外投資，其中任何一項均可能對我們的利潤率及盈利能力造成不利影響，繼而影響我們的業務、經營業績及財務狀況。

我們的產能可能不足及我們的產能擴張可能不及預期。

於2023年、2024年及2025年，我們所有生產基地的可用設備運轉時數分別為12.3百萬小時、14.6百萬小時及19.3百萬小時。於往績記錄期間，我們的產能利用率持續上升，由2023年的77.3%增加至2024年的81.1%，並進一步增加至2025年的93.2%。請參閱「業務 — 我們的生產 — 生產基地」。倘我們的產能無法滿足市場需求（尤其是倘隨著我們業務增長而對我們產品的需求增加），我們及時向客戶交付產品的能力將受到影響，從而對我們與客戶的關係造成不利影響。

為支持我們的長期增長及預期市場需求，我們計劃通過興建新生產基地及擴充現有生產基地，以擴大我們的產能。請參閱「業務 — 我們的生產 — 產能擴張計劃」。該等擴張計劃涉及各種營運及執行風險。尤其是，新建或擴建生產基地的建設、安裝及產能提升可能受到延誤、成本超支、設備安裝問題或勞動力限制的影響。新產能落成或投產的任何延誤，均可能導致收入貢獻延遲，並制約我們滿足客戶需求的能力。倘我們無法根據市場需求有效地整合或擴大我們擴充後的產能，則可能導致產能利用率不足、物流及管理成本增加，或生產及交付延遲，這可能對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

我們亦可能被要求就新建及擴建生產設施的建設及營運獲得各項批准、牌照或許可，尤其是在海外司法權區。概不保證能及時或根本地獲得所有該等批准、牌照或許可，亦不保證未來的監管要求不會變得更加嚴苛。截至最後實際可行日期，我們在實施產能擴張計劃方面並未遇到任何重大困難或延誤。然而，無法保證該等擴張計劃將按原定計劃進行。未能取得或維持該等批准，或實施產能擴張計劃的任何延誤，均可能對我們的業務、經營業績、財務狀況及前景造成重大不利影響。

風 險 因 素

此外，倘市場需求下降，我們可能無法收回興建新生產基地及擴充現有生產基地以及維持經擴大產能所產生的成本。我們擴張計劃的任何延遲或取消亦可能使我們捲入與各交易對方的糾紛，從而對我們的業務、經營業績、財務狀況及前景造成重大不利影響。

我們主要原材料的價格波動可能對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

我們的主要原材料為銅、銀及錫。銅、銀及錫的價格易受我們無法控制的多種因素影響而波動，包括但不限於通貨膨脹、全球供需、產能、採礦及精煉成本、地緣政治事件、貿易政策及外匯變動。該等原材料價格的波動可直接影響我們的銷售成本，繼而可能對我們的經營業績造成重大影響。於2023年、2024年及2025年，我們的直接材料成本分別為人民幣100.3百萬元、人民幣112.3百萬元及人民幣177.4百萬元，分別佔銷售成本的82.6%、78.2%及78.1%。

為我們的產品定價時，我們可考慮該等金屬的現行市價。尤其是，銅價(佔我們成本最重要的部分)經常在我們的定價機制中被引用。就若干產品而言，定價乃經參考客戶向我們下單時現行銅市場價格釐定，而就其他產品而言，定價可能在相關銷售合約中，依據該等市場價格預先固定。

原材料價格的市場波動可能發生於我們採購原材料與銷售產品之間。該等時間滯後可能導致定價錯配，原因直接在於材料成本的變動可能無法完全或即時反映在我們的產品定價中。同時，我們的產品定價可能針對特定訂單或合約安排而預先確定，這可能限制我們及時反映原材料價格變動的能力。2025年，原材料(尤其是銅、銀及錫)的採購成本因其市場價格波動而大幅增加，這對同年微細、超微細及常規產品的毛利率造成負面影響。由於我們目前並未從事對沖或其他財務安排以減輕該等風險敞口，於此期間原材料價格的任何不利變動均可能對我們的利潤率及現金流量造成不利影響，繼而可能對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

我們的產品定價未必總能隨原材料價格的變動而同步波動。倘我們未能及時作出該等調整，或倘該等調整無法完全抵銷直接材料成本的增加(尤其是由於競爭壓力、合約安排或客戶需求的變化)，則我們的業務、經營業績及財務狀況可能受到重大不利影響。

我們依賴為數有限的主要供應商，於往績記錄期間，我們一半以上的採購均來自該等供應商。

於往績記錄期間，我們依賴為數有限的主要供應商。於2023年、2024年及2025年，我們向五大供應商的採購額分別佔我們總採購額的57.3%、55.9%及55.8%。於相同年度，我們單一最大供應商的採購額分別佔我們總採購額的20.0%、17.1%及18.0%。請參閱「業務 — 我們的供應鏈 — 五大供應商」。

風險因素

倘我們全部或大部分供應商無法或不願滿足我們的要求，我們可能出現原材料短缺或成本上升。我們的供應商可能因各種原因而未能滿足我們的需求，包括但不限於營運故障、採礦及加工問題、運輸中斷、財務困境、政府監管、自然災害、天氣、流行病及罷工。此外，概不保證我們將能與主要供應商維持穩定的業務關係，亦不保證不會與其發生糾紛。倘我們未能有效管理與主要供應商的關係，其可能決定終止與我們的業務關係，而我們的供應鏈亦可能受到干擾。更換供應商或尋找新供應商可能既昂貴又耗時。倘我們無法及時以充足的數量、滿意的質量或商業上可接受的價格獲得原材料，我們的產量、產品質量及利潤率可能受到重大不利影響。

我們於往績記錄期間錄得經營現金流出淨額且無法保證未來不會再次出現相同情況。

於往績記錄期間，我們於2023年及2025年分別錄得經營現金流出淨額人民幣12.9百萬元及人民幣38.6百萬元，主要由於隨著業務擴張，我們的貿易應收款項及應收票據以及存貨增加，導致營運資金需求上升。我們的經營現金流量對業務狀況及我們與客戶的商業安排敏感。儘管我們尋求管理營運資金，但概不保證我們將能使現金流入的時間和金額與付款責任及其他現金流出的時間和金額相匹配。因此，我們可能會出現錄得經營現金流出淨額的期間，尤其是由於客戶通常在交付及每月對賬後才進行付款且我們的原材料供應商可能會根據行業慣例，向我們提供相對較短的信貸期，此可能於若干期間導致若干訂單的現金流出早於現金流入。請參閱「財務資料 — 流動資金及資本資源 — 現金流量」。

我們的經營現金流量可能因我們的收入規模、營運資金需求的變動，以及經營利潤轉化為現金流入的速度等而不時波動。無法保證我們日後不會出現經營現金流出淨額。倘我們的經營現金流入不足以應付我們的經營開支及擴張需求，我們的流動資金、財務狀況及執行業務計劃的能力可能受到不利影響，且概不保證我們將能以商業上合理的成本或根本無法獲得充足的債務或股權融資，以應付該等開支或滿足該等需求。請參閱「— 我們可能無法按商業上具吸引力的條款或及時獲得額外融資」。倘我們未能成功管理營運資金或獲得充足資金以撥付我們的營運及擴張，我們的業務、經營業績及財務狀況可能受到重大不利影響。

我們面臨存貨管理風險，包括減值、短缺或過剩，這可能對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

維持最佳存貨水平對我們業務的成功至關重要。我們的存貨主要包括(i)原材料，主要為銅、銀及錫；(ii)在製品，主要包括處於不同生產階段的半成品；及(iii)準備交付予客戶的精密線纜導體以及金屬精密絲繩製成品。於2023年、2024年及2025年12月31日，我們的存貨餘額分別為人民幣32.0百萬元、人民幣42.9百萬元及人民幣85.9百萬元。於2023年、2024年及2025年，我們的存貨周轉天數分別為84.9天、95.1天及103.4天。

風險因素

我們的存貨風險主要源於原材料市場供應及製成品市場需求的潛在波動。就原材料而言，我們通常維持安全庫存並採取多元化採購方式。就通用產品的製成品而言，我們在制定存貨計劃決策時，會綜合考量多項因素，包括當前市場需求、現有客戶的過往訂單模式、原材料價格趨勢以及我們可用的產能。有關我們庫存管理政策及措施的詳情，請參閱「業務 — 庫存管理及倉儲」。然而，我們的存貨管理措施未必始終有效。例如，我們可能無法準確預測客戶需求或及時調整我們的生產計劃。庫存不足可能導致我們失去銷售機會，因此，我們的業務及前景可能受到不利影響。相反，對我們所銷售產品的市場需求出現意外下降，可能導致存貨過時、存貨價值下跌、存貨持有成本增加或存貨撇銷，進而可能對我們的經營業績及財務狀況造成不利影響。

我們面臨有關貿易應收款項及應收票據的信貸風險。

我們的貿易應收款項及應收票據指我們於日常業務過程中就向客戶銷售產品而應收客戶的款項。我們一般要求客戶於收到我們發出的發票後90日曆日內結清款項。許多客戶有內部合規要求，須於我們向彼等發出相關發票前進行定期對賬核查，此可能導致付款週期延長。於2023年、2024年及2025年12月31日，我們的貿易應收款項及應收票據結餘分別為人民幣92.2百萬元、人民幣108.0百萬元及人民幣169.1百萬元，代表我們於各相關日期就貿易應收款項及應收票據面臨的最大信貸風險敞口。然而，概不保證能及時收回應收客戶的款項，且彼等甚至可能拖欠向我們支付的款項。於2023年、2024年及2025年，我們的貿易應收款項及應收票據周轉天數分別為140.9天、177.1天及166.6天。

我們收回所有該等貿易應收款項及應收票據的能力受多種因素影響，其中部分因素並非我們所能控制，包括但不限於延長的付款週期、客戶經營或財務狀況出現不利變化，或影響我們下游行業的整體經濟衰退。倘我們無法有效管理有關貿易應收款項及應收票據的信貸風險，我們可能無法收回（如能收回）貿易應收款項及應收票據的未償還金額，這可能導致計提減值撥備、撇銷貿易應收款項及應收票據，且倘我們決定透過訴訟行使權利，則可能產生法律成本，繼而可能對我們的現金流量、經營業績及財務狀況造成不利影響。

由於現金周轉週期較長，我們可能面臨流動性風險。

於往績記錄期間，我們錄得相對較長的存貨周轉天數以及貿易應收款項及應收票據周轉天數，這可能導致我們將收入轉化為現金流的過程出現延遲。我們的現金周轉週期（即通過追蹤將我們於庫存及其他資源的投資轉化為銷售所得現金流量所需的天數來衡量我們管理營運資金效率的指標）於2023年、2024年及2025年分別為198.6天、236.1天及232.4天。現金周轉週期乃按平均存貨周轉天數與平均貿易應收款項及應收票據周轉天數之和，減平均貿易應付款項周轉天數計算。與2023年相比，我們於2024年的現金周轉週期有所增加，主要由於(i)我們的貿易應收款項及應收票據周轉天數相對較長，乃由於2024年我們的若干大型客戶的付款週期較其他客戶相對較長；及(ii)我們的平均存貨周轉天數相對較長，主要由於2024年我們存貨水平的增長快於銷售成本的增長。詳情請參閱「財務資料 — 對綜合財務狀況表經選定項目的討論」。

風 險 因 素

儘管我們旨在優化現金周轉週期，惟無法保證我們管理現金流量的措施將會有效，且我們較長的現金周轉週期於未來能有所改善。較長的現金周轉週期可能增加我們對營運資金及／或外部融資的依賴，以支持我們未來的業務及經營業績。倘我們無法有效管理營運資金，或無法按可接受的條款獲得充足融資，我們的流動資金狀況可能受到不利影響，進而可能對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

倘我們未能維持有效的質量控制，我們可能面臨財務及聲譽風險。

由於我們產品的質量對我們業務的成功至關重要，我們必須為我們的生產維持有效的質量控制體系，倘未能做到，可能導致產品退貨、產品召回、產品責任索賠及訂單調整，並可能對我們的業務、聲譽、經營業績及財務狀況造成不利影響。我們已建立質量控制體系，該體系的有效性取決於其設計及執行成效。於往績記錄期間及直至最後實際可行日期，我們並未經歷任何對本集團而言屬重大的產品退貨、產品召回或產品責任索償。我們的質量控制體系未必始終有效，或我們未必能及時發現質量控制體系中的任何缺陷。我們未能檢測、預防或有效應對的任何產品質量問題，均可能導致合約、產品責任及其他索賠。任何該等索賠，無論其理據如何，均可能導致我們造成重大成本、損害我們的業務及聲譽，並導致我們的營運遭受重大干擾。此外，倘任何該等索償最終勝訴，我們可能須支付大筆金錢賠償或罰款，這對我們的業務、經營業績、財務狀況及前景可能造成重大不利影響。

我們可能無法留住現有客戶及吸引新客戶，而我們依賴為數有限的主要客戶，於往績記錄期間，我們一半以上的收入來自該等客戶。

我們的持續成功需要我們留住現有客戶並發展新客戶。我們維持及擴大客戶群的能力取決於(其中包括)我們能否有效且及時地回應客戶需求、識別並滲透目標應用領域或地理市場，以及使我們的銷售策略適應不斷演變的行業趨勢及客戶採購慣例。此外，競爭加劇可能要求我們增加營銷及銷售開支，以及提供對客戶更為有利的商業條款，其中任何一項均可能對我們的盈利能力造成不利影響。倘我們未能保留現有客戶或吸引新客戶，或未能擴展至新的應用領域或地理市場，我們產生銷售及維持增長的能力可能受到重大不利影響，從而對我們的業務、經營業績及財務狀況造成不利影響。

具體而言，按收入計，我們60%以上的產品為定製化產品，該等產品高度貼合相關應用場景的規格及我們的客戶要求。為維持與該等客戶的關係，我們可能需要開發新產品並對現有產品進行涉及重大技術挑戰的修改，並參與漫長的實地試驗及廣泛的資格認證計劃。我們的客戶亦可能向我們施加相當大的壓力，要求我們滿足其緊湊的開發進度、成本下降目標及產量提升，並要求廣泛且本地化的技術支援，這將要求我們大幅擴展我們的客戶支援能力。概不保證該等努力將會帶來未來訂單或長期業務關係，且將大量資源投入為數有限的定製項目可能延遲其他產品計劃，並制約我們尋求新機會的能力。任何未能以及時且具成本效益的方式滿足客戶要求的情況，均可能損害我們的客戶關係、減少我們產品的銷售並限制我們的增長能力。

風險因素

此外，於往績記錄期間，我們的大部分收入乃由為數有限的主要客戶貢獻。於2023年、2024年及2025年，來自我們五大客戶的收入分別佔我們總收入的63.6%、54.0%及51.0%。於相同年度，我們的單一最大客戶分別貢獻我們總收入的35.1%、17.3%及15.8%。請參閱「業務 — 我們的客戶」。概不保證我們能留住任何主要客戶，或與其維持穩定的關係。我們主要客戶的採購訂單如有任何重大延誤、減少或取消，可能導致我們的銷售額大幅下降，在任何該等情況下，我們的經營業績可能受到重大不利影響。此外，概不保證我們的主要客戶未來向我們下達的訂單水平會與過往期間相若。倘發生上述任何事件，我們的業務、經營業績及財務狀況可能受到重大不利影響。

我們的品牌及聲譽對我們的成功至關重要，任何對品牌形象的損害，或未能維持或提升品牌形象，均可能對我們的業務造成重大不利影響。

在推廣及銷售我們的產品時，我們依賴我們的品牌優勢及聲譽。我們的客戶在選擇供應商時，通常非常重視供應商的信譽、產品一致性、交付可靠性以及長期技術支援。產品質量、交付表現、客戶支援、監管合規或營運可靠性方面的任何實際或可察覺的惡化，均可能對客戶對我們產品的信心造成不利影響，並損害我們的品牌及聲譽。倘我們無法維護及提升我們的品牌及聲譽，我們的業務、經營業績、財務狀況及前景可能受到重大不利影響。

此外，涉及我們的負面報導，不論其是否因產品質量問題、客戶糾紛、監管審查、知識產權糾紛、工作場所事故或其他事項而起，亦不論其理據如何，均可能損害我們的品牌及聲譽。任何該等損害均可能導致現有客戶流失、吸引新客戶的能力下降、價格壓力增加及競爭地位削弱。

此外，我們的若干產品被用作第三方終端產品的零部件，而該等終端產品由我們的客戶或其他下游製造商設計、組裝及銷售。由於我們並未參與該等終端產品的設計、生產或質量控制，我們實際上無法識別或消除與終端使用環境相關的所有潛在複雜因素或風險因素。因此，即使我們的產品在交付時符合規定的規格並通過所有質量檢驗，亦無法保證其在複雜、動態或不可預見的應用場景下能如預期般運作。應用我們產品的終端產品出現任何故障或失靈（無論是否由於我們的產品），均可能使我們面臨聲譽受損及潛在的產品責任索賠，從而對我們的業務、經營業績及財務狀況造成不利影響。

我們可能進行收購及投資，而該等收購及投資可能難以整合、擾亂我們的業務，或在其他方面對我們的業務、經營業績、財務狀況及前景造成不利影響。

作為我們業務策略的一部分，我們可能尋求及評估收購或投資於業務、產品、技術、產能或專有技術的策略機會，而我們相信該等收購或投資將為我們的現有業務產生協同效應。然而，識別合適的目標以及完成收購及投資可能成本高昂且耗時，且我們未必能夠就完成該等收購及投資獲得所需的相關批准。此外，倘我們通過發行股權或股權掛鉤證券為收購或投資撥資，我們現有股東的股權可能遭攤薄，這可能影響我們H股的市價。倘競爭對手先於我們利用合適的收購或投資機會，我們與競爭對手有效競爭的能力可能受損且我們的前景亦可能受到不利影響。

風險因素

此外，即使任何該等收購或投資成功完成，我們亦可能無法實現該等交易的預期效益，或在整合所收購的業務、營運、技術或人員方面遇到困難，這可能擾亂我們的業務，或對我們的業務、經營業績、財務狀況及前景產生其他不利影響。

我們過往的增長未必反映未來表現，且我們或無法保持增長速度或盈利能力。

我們於往績記錄期間錄得收入及淨溢利增長。於2023年、2024年及2025年，我們的收入分別為人民幣172.2百萬元、人民幣206.3百萬元及人民幣303.4百萬元。於相同年度，我們的淨溢利分別為人民幣32.0百萬元、人民幣41.9百萬元及人民幣47.1百萬元。然而，這僅反映我們的過往表現，未必表示我們未來的表現。我們增長及盈利能力的可持續性取決於多項因素，其中許多因素超出我們的控制範圍，包括但不限於不斷變化的客戶要求和需求、競爭、技術進步以及經濟狀況的變化。倘我們無法有效管理我們的業務增長並按需進一步擴展我們的業務，我們可能無法按時或在預算範圍內成功實施促進我們業務前景所必需的策略，或者根本無法實施。因此，我們未必能夠維持過往所實現的增長。倘未能有效管理我們的未來增長，可能對我們的業務營運及前景造成重大不利影響。

我們可能無法按商業上優惠的條款或及時獲得額外融資。

儘管我們目前擁有現金儲備及預期從進行中的融資活動中獲得所得款項，但我們可能需要額外融資，以支持我們的持續增長、產能擴張以及潛在策略性收購或投資等。我們以商業上可接受的條款獲得額外融資的能力，取決於市場狀況、我們的經營表現、信貸供應情況以及整體財務環境等因素。倘我們無法在需要時獲得必要資金，我們在執行擴張計劃、滿足營運需求或應對市場機遇方面可能面臨限制，從而對我們的業務及前景造成重大不利影響。

通過發行股本或股本掛鉤證券進行的任何融資，均可能攤薄我們現有股東的權益。同時，債務融資可能增加我們的利息及債務償還義務，並對我們施加限制性契約，這可能限制我們的經營及財務靈活性，影響我們支付股息的能力，並提高對不利經濟或市場狀況的敏感度，進而可能對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

我們面臨與國際運營所產生的地緣政治、監管及供應鏈中斷相關的風險。

我們在中國及泰國經營生產設施，並與中國及海外客戶保持業務關係。我們擬於泰國生產基地擴大產能，預計此舉將作為我們實施全球化戰略的橋頭堡，逐步開拓東南亞、歐美等境外市場。請參閱「業務 — 我們的競爭優勢 — 面向全球化、彈性且可擴展的生產能力」。我們的跨境業務及潛在國際擴張計劃使我們面臨若干可能對我們的業務造成不利影響的風險，包括但不限於：(i)我們經營業務所在司法權區的地緣政治及貿易政策發展；(ii)對特定地區關鍵供應商的依賴，以及及時執行替代採購策略的能力；(iii)與海外生產設施的建設及擴建相關的執行風險，包括建設進度、監管批准及當地營運狀況；(iv)供應情況及物流成本影響跨境採購及國際供應鏈；(v)我們經營業務或計劃擴張的司法權區之環境、安全、勞工、稅務或貿易法規變動；(vi)匯率波動影響採購、跨境交易及國際銷售。

風 險 因 素

請參閱「— 我們承受與外匯匯率波動相關的風險」；(vii)我們設有生產基地、供應商或客戶的司法權區之政治或經濟不穩。

上述風險可能導致潛在的營運中斷。概無法保證我們能夠有效管理此類中斷，倘根本無法管理，可能進而對我們的業務、經營業績、財務狀況及前景造成重大不利影響。

我們承受與外匯匯率波動相關的風險。

於往績記錄期間，我們的一部分收入產生自海外市場，且向海外供應商採購時產生了直接材料成本。因此，我們面臨來自各種貨幣風險敞口的外匯風險，主要涉及美元及泰銖。由於我們並未對沖任何外匯風險，匯率波動因此可能導致外幣匯兌損失，影響我們出口產品及進口原材料的定價，並影響我們以外幣計值的貨幣資產及負債之賬面值。由於我們計劃進一步擴張國際業務，我們的外匯風險敞口可能隨之增加。倘外匯匯率出現大幅波動，而我們無法採取有效的外匯風險管理措施，我們的經營業績及財務狀況可能受到不利影響。

交貨延誤、物流服務提供商處理不當或運輸中斷可能對我們的業務造成不利影響。

我們依賴物流服務供應商將原材料從我們的供應商交付予我們，並運輸我們的產品。由於該等服務供應商為獨立第三方，其服務質量及及時性並非我們所能控制，且概不保證其將始終及時履行其合約義務。我們的產品可能因各種因素而發生損壞、遺失、處理不當或延遲交付，其中許多因素非我們所能控制，包括但不限於我們或我們的供應商與物流服務供應商之間的糾紛、物流服務供應商的運力不足或終止服務、運輸短缺、極端天氣或自然災害、勞工罷工、流行病、海關或監管檢查、設備故障，以及交通和港口擁堵。未能有效管理該等風險可能導致生產進度延遲、訂單取消、客戶或銷售流失以及聲譽受損。此外，我們未必能與現有的物流服務供應商續約，或以及時按商業上可接受的條款尋求替代服務供應商。倘我們的物流服務供應商有任何流失，我們可能產生額外成本或遭受業務中斷，這可能對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

我們的生產流程中出現故障或錯誤可能導致工作場所事故及安全事件，這可能損害我們的聲譽，並對我們的業務、經營業績及財務狀況造成不利影響。

我們的生產流程複雜，涉及小線徑金屬線材、長絲及繩索的精密加工，需要專門的設備、嚴格的流程控制及高度的營運紀律。我們生產流程的某些階段涉及機械應力、高速拉絲、表面處理以及金屬材料和化學品的處理，這些過程本質上具有工作場所安全風險。

風 險 因 素

儘管我們已實施安全管理體系、營運規程及員工培訓計劃，但概不保證該等措施(如有)將會有效，亦概不保證不會發生工作場所事故或安全事故，特別是在我們擴大產能或投產新的及擴建的生產基地時。任何工作場所事故或安全事件均可能導致人身傷亡、法律責任、財產損失、停產、監管調查或負面宣傳等，進而可能對我們的業務、經營業績、財務狀況及聲譽造成不利影響。於往績記錄期間及截至最後實際可行日期，我們並無因工作場所事故或安全事故而承擔任何重大責任、處罰或索賠。然而，概不保證該等事故或事件於未來不會發生。

我們的生產基地可能遭遇營運中斷。

我們的生產基地可能發生我們無法控制的營運中斷，原因包括但不限於火災、自然災害、極端天氣、技術或機械問題、停電、疾病、流行病、罷工、勞動力短缺、運輸或供應中斷、合約糾紛、政府規管及行動、網絡安全攻擊、戰爭或恐怖主義。我們的生產基地發生任何營運中斷，均可能導致我們的生產進度延誤及庫存水平下降，並阻礙我們按時履行客戶訂單的能力，從而降低客戶滿意度。倘發生該等中斷，在維持產量及產品質量一致性的同時，確保充足的庫存水平以滿足客戶需求可能具有挑戰性。及時且具成本效益地找到和確保替代生產設施及設備可能並不總是可行的。未能有效管理該等營運中斷，或會對我們的業務、經營業績、財務狀況及聲譽構成重大不利影響。於往績記錄期間及直至最後實際可行日期，我們並無經歷任何對本集團具有重大影響的生產基地營運中斷。然而，概不保證該等中斷於未來將不會發生。

我們的僱員、客戶、供應商或其他第三方犯下的欺詐或非法活動或其他不當行為，均可能使我們蒙受財務損失及負面宣傳。

我們可能因僱員、客戶、供應商或其他第三方的欺詐、非法活動或其他不當行為而面臨風險，這可能使我們蒙受經濟損失及遭受政府部門處罰。儘管我們的內部監控程序旨在監察我們的營運及確保整體合規，但我們的內部監控程序可能無法及時識別所有不合規行為、可疑交易、欺詐、貪污、賄賂或其他不當行為，或有效防止或遏止該等情況。我們的風險管理體系及內部監控能力受限於我們可用的信息及風險管理工具或技術。倘發生任何損害我們利益的第三方不當行為，我們可能面臨業務中斷、負面報導及聲譽受損，甚至因該等不當行為而面臨訴訟及其他法律程序以及行政或刑事處罰，從而對我們的業務及經營業績造成不利影響。

我們的研發工作未必能取得預期成果，且我們的產品即使研發成功，亦未必能獲得預期的市場認可。

我們產品的下游應用行業的特點是技術和產品迭代迅速，且市場趨勢不斷演變。為保持我們的競爭優勢及市場份額，我們須不斷創新並推出新產品，以滿足客戶不斷變化的需求。這可能包括新產品規格、先進加工技術或引入替代材料及新產品線。

風險因素

概不保證我們的新產品將能吸引足夠需求或實現盈利。此外，儘管我們努力確保高產品質量，但我們未來的產品可能無法繼續達到客戶預期的高標準，或無法遵守不斷演變的行業法規。倘任何新產品未能收回研發、生產及營銷成本等，或倘我們無法達到或維持所需的產品質量，則我們的業務、經營業績及財務狀況可能受到重大不利影響。

我們可能無法充分保護我們的知識產權，並可能面臨第三方提出的知識產權侵權或盜用索償。

我們認為，我們的專利、商業秘密及其他知識產權對我們的成功至關重要。我們的知識產權可能受第三方侵犯。例如，第三方可能在未經我們的事先授權的情況下，複製或以其他方式取得及使用我們的知識產權。具體而言，由於我們區分自身與競爭對手及維持市場地位的能力部分取決於我們的產品、工藝及技術專長之獨特性，倘我們的專有技術、生產工藝或商業信息被競爭對手誤用、披露或複製，我們的競爭優勢可能受損，且我們的品牌差異化可能被削弱。

我們強制執行或捍衛知識產權的措施不一定總會成功。我們可能須提起法律程序，以針對第三方的任何侵權行為捍衛我們知識產權的所有權，而結果可能存在不確定性。倘我們未能充分保護或保障我們的知識產權，則我們的業務、經營業績、財務狀況及前景或會受到不利影響。

同時，我們在經營過程中面臨第三方提出知識產權侵權或盜用索償的風險。例如，擁有廣泛知識產權組合的競爭對手可能指稱，我們預期對某些技術的商業應用侵犯或盜用其知識產權，尤其是在註冊過程中。該等索賠通常涉及範圍廣泛的專利，使得我們生產的某些方面可能被指稱屬於其覆蓋範圍。

進行或抗辯上述任何索償可能成本高昂且耗時，這可能導致：(i)大量資源(包括管理層的注意力及財務開支)被轉移，以進行法律程序、開展調查及協商和解；(ii)造成重大的法律費用及其他訴訟相關成本；(iii)聲譽受損及負面宣傳，這可能對客戶關係造成不利影響，並導致產品訂單的終止、延期或減少；及(iv)對戰略收購及投資機會以及融資活動的潛在影響，因為持續的糾紛可能令潛在候選對象望而卻步並削弱投資者信心。

在我們作為當事方的任何該等法律程序中，若出現不利裁決，可能使我們承擔重大責任，例如損害賠償，或禁止提供及營銷相關產品以及限制使用有爭議技術的禁制令，並迫使我們取得第三方許可、支付特許權使用費或重新設計產品或生產流程等負面後果，從而阻礙我們的產品開發及商業化、擾亂我們的業務營運、損害我們的品牌及聲譽，繼而對我們的業務、經營業績及財務狀況造成不利影響。

風 險 因 素

我們可能面臨與勞資關係、勞資糾紛、勞工短缺及勞工成本增加有關的風險。

我們的成功部分取決於我們招聘、培訓、挽留及激勵我們僱員的能力。然而，我們招聘、培訓新員工並將其整合至我們營運中的能力，未必能跟上業務增長的步伐。未能招募及留用足夠的合資格僱員，可能導致生產力下降，並對我們滿足客戶需求的能力造成不利影響，進而可能導致客戶滿意度降低。長期的勞工短缺可能阻礙我們維持或擴張業務營運的能力，進而可能對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

此外，勞工成本在歷史上一直波動，且未來可能上升，而勞工短缺、通貨膨脹、人口老化或監管變化的趨勢可能進一步導致勞工成本增加。我們可能需要增加總薪酬，以持續招聘及留用實現我們業務目標所需的經驗豐富的人員。勞工成本的任何重大增加均可能對我們的盈利能力、經營業績及財務狀況造成不利影響，且無法保證我們將能夠將任何該等增加轉嫁予我們的客戶。

儘管我們致力於根據相關法律法規為員工維持安全且具支持性的工作環境，但涉及我們員工的工作場所事故及安全事故仍無法完全杜絕。該等工作場所事故或安全事故可能導致人身傷害或死亡以及勞資糾紛等，進而可能對我們的業務、經營業績、財務狀況及聲譽造成不利影響。請參閱「— 生產過程中的故障或錯誤可能導致工作場所事故及安全事故，繼而可能損害我們的聲譽，並對我們的業務、經營業績及財務狀況造成不利影響」。我們勞資關係的任何惡化均可能導致勞資糾紛甚至罷工，這可能擾亂我們的生產及經營、延誤生產進度、導致經驗、專有技術及商業秘密的流失，並對我們的聲譽造成重大損害，從而對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

我們的表現取決於管理層及關鍵人員的持續服務。

我們的成功仍取決於管理層及研發團隊等關鍵人員的持續服務，因為彼等分別負責我們業務營運的整體規劃及業務策略的執行，以及研發新產品等我們營運的關鍵方面。倘我們的任何管理層成員及關鍵人員終止其與我們的僱傭關係，我們未必能以及時、商業上可接受的成本或根本無法尋求合適的替代人選，我們的業務及增長可能因此受到干擾，從而對我們的業務、經營業績、財務狀況及前景造成重大不利影響。此外，我們管理層成員或關鍵人員的任何流失，亦可能增加我們的商業敏感資料、專有技術或技術專長洩露予競爭對手的風險，從而可能削弱我們的競爭優勢。

此外，由於我們的業務需要高素質的技術及營運人員，我們在招聘及留任合資格員工方面可能面臨人才競爭。因此，我們可能需要提供更高的薪金、工資及福利以吸引及留住彼等，這可能導致我們的勞工成本增加，並對我們的經營業績及財務狀況造成不利影響。請參閱「— 我們可能面臨與勞資關係、勞資糾紛、人工短缺及人工成本增加有關的風險」。

風 險 因 素

我們可能面臨訴訟及其他法律程序，且未必總能成功地就該等索償或訴訟為自身辯護。

我們可能不時在一般業務營運過程中牽涉與產品責任或其他類型的責任、勞工糾紛、合約糾紛或知識產權糾紛等有關的訴訟及其他法律程序。法律訴訟可能耗費時間，而金錢賠償、禁制令救濟或和解等不利結果可能導致重大的財務義務、增加營運成本，並分散管理層對核心業務活動的注意力。該等行動亦可能使我們面臨負面宣傳，這可能對我們的品牌及聲譽造成不利影響。此外，捲入法律糾紛可能引發額外的監管審查或調查，進而可能導致合規要求提高或進一步的處罰。該等發展可能對我們尋求收購及投資機會以及獲得融資的能力造成不利影響，因為潛在對象及投資者可能重新評估其與我們合作的意願。未能及時有效地管理或解決該等事項，可能擾亂我們的業務營運、延遲生產並導致客戶流失，從而對我們的業務、經營業績、財務狀況及前景造成重大不利影響。

我們面臨與無法取得及維持營運所需的批准、牌照及許可證有關的風險。

我們須取得及維持各類批准、牌照及許可證以經營我們的業務及生產基地。該等事項包括(其中包括)環境影響評估及排污許可證，以及進出口及海關登記。請參閱「業務 — 牌照、許可證及批准」。該等批准在令人滿意地遵守適用法律及法規後方獲授予。我們在取得或維持現有營運或執行產能擴張計劃所需的批准、牌照及許可方面，可能遇到困難、延誤或失敗，這可能中斷持續的營運、推遲產能擴張或新產品的推出，或需要實施整改措施，其中任何一項均可能對我們的業務及前景造成不利影響。

我們受制於大量不斷演變的與環境、健康及安全相關的監管規定，不合規或規定變更或會對我們的業務及前景造成重大不利影響。

我們的營運須遵守與水、空氣和噪音污染、危險物料及廢棄物管理、工作環境以及其他社會和道德責任相關的多項環境、健康及安全法律法規。儘管我們已實施措施以使我們的營運符合相關法律及法規，但無法保證該等措施將始終有效。該等法律及法規可能不時更新或修訂，且可能需要重大支出以實現持續合規。無法保證後續法律及法規不會導致我們的營運不合規或我們能夠一直全面遵守適用法律及法規。任何實際或指稱的不合規行為均可能使我們面臨警告、罰款、暫停或吊銷批准、牌照及許可證、責令停產整頓或其他行政處罰等，進而可能損害我們的業務及聲譽。解決相關缺陷可能需要管理層投入大量精力及資源，這可能對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

風 險 因 素

倘未能遵守與我們租賃物業相關的適用法律法規，我們可能面臨罰款、處罰或其他法律責任。

根據適用的中國行政法規，租賃協議的出租人及承租人須於簽訂租賃協議後30日內向相關政府部門提交租賃協議。截至最後實際可行日期，我們尚未在相關中國法律法規規定的期限內向當地房屋管理部門辦理兩份租賃協議備案。據我們的中國法律顧問告知，倘我們及出租人未能按相關主管部門的要求就該等租賃協議辦理備案，我們或會因每份未備案的租賃協議被處以人民幣1,000元至人民幣10,000元的罰款。

未能完全遵守有關社會保險及住房公積金供款的規定，可能令我們受到罰款及其他法律或行政處分。

在中國經營的公司須參與多項政府規定的僱員福利計劃，包括若干社會保險、住房公積金及其他以福利為導向的付款責任。僱員福利計劃的規定及實施可能因中國地方政府而異。相關政府部門可能審查僱主是否已足額支付規定的僱員福利款項，未能按要求足額支付款項的僱主可能被處以滯納金、罰款及／或其他處罰。於往績記錄期間，本公司及我們的中國附屬公司並未按照相關中國法律及法規的規定，為所有僱員全額繳納社會保險及住房公積金，且本公司曾為我們中國附屬公司的若干僱員繳納社會保險及住房公積金。因此，我們可能被要求補繳未繳款項，並可能面臨相關政府機關施加的滯納金、行政處罰或強制執行行動。

無法向 閣下保證政府主管部門不會要求我們在指定期限內結清欠款或對我們處以滯納金。倘相關部門責令我們全額繳納社會保險及／或住房公積金，我們將採取補救措施，並在指定期限內儘快按要求補繳。有關相關潛在法律後果的詳情，請參閱「監管概覽 — 與我們於中國業務有關的法律法規 — 與勞動保護、社會保險及住房公積金有關的法律法規 — 社保及住房公積金」及「業務 — 僱員」。

我們的中國法律顧問在評估我們與社會保險及住房公積金繳納相關的風險時，已考慮以下因素：(i)根據人力資源社會保障部、財政部及國家稅務總局於2019年4月28日頒布的《關於貫徹落實〈降低社會保險費率綜合方案〉的通知》及其他相關規定，行政機關不得集中清繳企業歷史社會保險欠費；(ii)我們已從地方政府部門授權的徵信機構取得相關信用報告，確認於往績記錄期間我們在社會保險及住房公積金事宜方面無違規記錄或行政處罰；(iii)我們已諮詢相關地方部門並取得確認；及(iv)截至最後實際可行日期，我們尚未收到任何政府部門要求我們結清欠款或就社會保險及住房公積金繳納處以罰款的通知；倘我們收到相關部門要求在指定期限內整改的通知，我們須立即遵守該通知的要求。

風險因素

基於上述，我們的中國法律顧問認為，截至最後實際可行日期，在現有監管政策、地方政府或主管部門的執法及監督要求不發生重大變動，且無僱員進一步投訴、舉報或提起訴訟或仲裁的情況下，前述社會保險或住房公積金主管部門主動要求本公司或我們的中國附屬公司集中補繳過往社會保險及住房公積金過往欠款，並因此對我們施加重大行政處罰的風險較低。然而，概不保證相關政府部門未來不會要求我們在指定時限內結清任何欠款，此可能對我們的經營業績及財務狀況產生不利影響。儘管如此，概不保證相關政府部門將來不會要求我們在規定期限內補繳任何未繳款項，這可能對我們的經營業績及財務狀況造成不利影響。

我們的保險範圍未必充足。

我們就業務營運維持各項保險單，包括僱主責任保險。雖然我們認為我們的保險範圍及金額符合慣常行業標準，且足以應付我們目前的營運，惟概不保證該等保險範圍將就所有潛在損失向我們作出充分賠償。若干風險可能超出我們的保單範圍或超過適用的承保限額。

任何未投保或投保不足的不可預見事件(如業務中斷、法律糾紛或自然災害)之發生，均可能導致超出我們保險保障範圍的索賠。在該等情況下，我們可能須承擔巨額財務負擔，這可能對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。此外，概不保證我們將能根據現有保單及時或根本無法成功追回損失。倘我們遭受任何並未受我們的保險單保障之損失，或所收取的賠償與所遭受的實際損失之間存在任何重大差額，則我們的業務、經營業績、財務狀況及前景可能受到重大不利影響。

未經授權的存取、安全漏洞或對我們信息科技系統的干擾，可能洩露敏感數據，導致營運中斷，並使我們面臨法律、監管及聲譽風險。

我們的競爭力及營運效率部分取決於支持原材料採購、生產及銷售等關鍵職能的信息科技系統。參閱「業務—信息科技」。然而，該等系統可能固有地容易受到非我們所能控制的干擾。威脅可能源於網絡入侵、惡意軟件、黑客攻擊、物理破壞、電力故障或意外的技術故障。該等事故可能導致長時間停機、關鍵數據丟失及營運效率下降。此外，涉及機密資料的違規行為可能引發監管審查、訴訟及聲譽損害，從而削弱客戶信任及市場信心。儘管我們努力升級信息科技基礎設施，但不斷演變的網絡威脅及不可預見的故障無法完全消除，其發生可能導致交易錯誤、供應鏈中斷、客戶及銷售流失，從而對我們的業務、經營業績、財務狀況、聲譽及前景造成重大不利影響。

不可抗力事件(例如自然災害、惡劣天氣狀況、公共衛生及公共安全危害、戰爭行為或恐怖襲擊)的發生，可能嚴重擾亂我們的業務及營運。

我們的業務易受不可抗力事件影響，例如自然災害及惡劣天氣狀況(包括水災、地震、沙塵暴、雪災、火災及早災)、公共衛生及公共安全危害、戰爭行為或恐怖襲擊。在我們經營業務的司法權區發生該等事件，可能產生不確定性並導致無法準確預測的損失，進而可能對我們的業務及營運造成重大不利干擾。

風 險 因 素

與在我們經營業務的司法權區開展業務有關的風險

我們經營所在司法權區的經濟、政治或社會狀況或政府政策的變化可能對我們的業務、經營業績及財務狀況產生影響。

我們於中國及泰國開展業務。因此，我們的業務、經營業績、財務狀況及前景受該等司法權區之經濟、政治及社會條件重大影響。對我們產品的需求及我們維持營運的能力受中國宏觀經濟狀況的影響。泰國政府政策的變動，包括與投資促進、產業發展或外商營運規範相關的政策，均可能影響本公司的營運環境。因此，整體經濟狀況的變動，包括本公司營運所在司法權區內的經濟增長趨勢波動，均可能影響我們的業務、經營業績、財務狀況及前景。

全球經濟狀況惡化、地緣政治不穩以及外交及貿易關係轉變，均可能損害我們的業務及前景。

我們的業務營運一般受全球宏觀經濟狀況影響，包括通貨膨脹或通貨緊縮、利率及外匯波動、金融體系穩定性、貨幣政策變動、國際及地區貿易波動、運輸及物流模式變動以及地緣政治發展。不論是在全球或我們及我們的客戶與供應商經營業務的區域市場，任何嚴重或長期的經濟衰退均可能影響我們客戶的採購決策、我們供應商維持穩定經營的能力，或我們以商業上可接受的條款獲得融資的渠道，這可能導致對我們產品的需求減少、擾亂我們的供應鏈並增加我們的經營成本，或制約我們執行擴張計劃的能力。這進而可能對我們的業務、經營業績、財務狀況及前景造成重大不利影響。

同時，地緣政治緊張局勢及衝突、貿易糾紛或外交關係變動，可能引發貿易保護主義措施、出口管制、制裁、關稅或能源危機等。我們的生產及供應鏈涉及從海外供應商跨境採購若干原材料，且我們亦透過向海外客戶銷售產品產生收入。我們以及我們的客戶與供應商經營業務所在司法權區的政治局勢不利發展、雙邊關係、貿易政策或監管要求的變動所引起的任何中斷，均可能影響對我們產品的需求，以及相關原材料的供應、成本或交付時間表，進而可能對我們的業務及經營業績造成重大不利影響。

由中國內地以外法院作出的針對我們或我們管理層的法律文件送達或判決執行均須遵守中國內地的法定程序及規定。

我們的大多數資產及我們的大多數董事及高級管理層成員均位於中國內地。由於各司法權區的司法認可及執行安排各不相同，其他司法權區法院作出的判決在中國境內獲得認可及執行可能須受適用程序規定及條件所限。同樣，向位於中國境外的我們的董事及高級管理人員送達法律程序文件可能須遵守相關程序規則，並可能涉及相應的程序步驟。此外，外國判決在中國境內的認可及執行，可能受中國與相關司法權區之間司法互助安排的存在及範圍所影響。此外，儘管我們須於H股在聯交所[編纂]後遵守上市規則及收購守則，但H股持有人將不能以違反上市規則為由提起訴訟，且必須依

風 險 因 素

賴聯交所執行其規則。此外，收購守則不具備法律效力，僅為在香港進行收購合併交易及股份回購時被認為可接受的商業行為準則。

根據最高人民法院頒佈並自2024年1月29日起生效的《關於內地與香港特別行政區法院相互認可和執行民商事案件判決的安排》，持有中國內地指定人民法院或香港指定法院就民商事案件(不包括若干指定類型)作出的具可執行性的終局判決的一方，可向香港相關法院或中國內地相關人民法院申請認可和執行該判決。

同樣，就我們的泰國業務而言，泰國並未訂有條約，一般而言並未規定相互認可及執行外國法院判決。在泰國，外國判決的認可及執行受泰國民事訴訟法規範，且泰國法院保留酌情權，可基於各種理由拒絕認可，包括執行該判決將違反公共政策，或根據泰國法律，原審法院缺乏管轄權。因此，投資者可能在針對本公司泰國附屬公司執行外國法院判決時面臨實際困難與延誤，且無法保證任何此類判決將獲得泰國法院的認可或執行。

有關外幣兌換的政策可能會影響我們的外匯交易以及我們支付股息及履行其他義務的能力。

外幣兌換及匯款須遵守適用外匯法規。我們無法保證在某一外匯匯率下，我們的外匯足以滿足自身外匯需求。在現行中國外匯管理制度下，經常項目款項的支付(包括股息支付)無需事先取得批准。資本項目下的外匯交易可能須符合適用法律法規所規定的若干監管或程序要求。外匯不足可能限制我們獲得充足外匯向股東支付股息或履行任何其他外匯責任的能力。若我們未能就前述任何用途完成將人民幣兌換為任何外匯的相關程序，則我們的潛在離岸資本開支計劃及海外業務可能受到不利影響。此外，不遵守任何適用的外匯法規可能使我們受到行政處罰及罰款，並可能損害我們的業務及聲譽。關於我們的泰國營運，雖然泰國並未實施事前批准制度，但根據泰國法律規定，海外匯款(包括股息支付及轉賬)須符合特定文件及程序要求，並受泰國央行監管。若相關要求趨嚴或適用法規有所變更，可能影響我們從泰國營運高效匯款的能力；若未能遵守相關規定，我們亦可能面臨監管處罰。

就未來的籌資活動而言，我們可能被要求向中國證監會提交備案。

作為一家在中國註冊成立且大部分業務在中國經營的公司，我們受中國監管資本市場、證券發行及企業融資活動的法律及法規約束。就未來的資本籌集活動(包括股權或債務融資)而言，我們可能需要向中國證監會提交備案。

與資本市場、證券發行及企業融資活動有關的中國法律及法規的解釋、實施及執行可能會隨時間推移而有所演變。相關法律、法規、規則及政策可能不時修訂或補充，且可能引入新的監管要求。概不保證未來監管發展將不會對本公司施加額外的審批、備案或合規要求。

風險因素

倘我們未能就任何未來融資活動及時或根本無法獲得必要的批准、完成所需的備案或遵守適用的監管要求，我們籌集資金、實施業務策略、擴張業務或尋求增長機會的能力可能受到重大不利影響。

我們的營運受我們營運所在國家和地區稅收法律法規的變化所規限，並可能受其影響。

根據《中華人民共和國企業所得稅法》，企業一般須按25%的標準所得稅率繳稅。於往績記錄期間，我們作為高新技術企業，適用15%的企業所得稅優惠稅率；根據中國法律及相關實施細則，符合條件的研發費用可享有100%的稅前額外扣除。此外，中國政府可修訂其稅收政策，包括與增值稅、營業稅、資源稅、燃油稅、房地產開發稅及其他徵稅相關的政策。由於稅務法律及法規複雜且不斷演變，概不保證我們將能夠時刻完全遵守相關規定。不遵守適用稅務法律及法規可能導致相關稅務機關施加行政處罰或罰款。任何此類變動或處罰均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

我們亦於泰國開展業務，該處的營運須遵守《泰國稅收法典》及相關稅務法規。除根據泰國投資促進委員會（「泰國投資促進委員會」）授予我們營運的優惠待遇享有免稅資格外，我們在泰國的營運一般須按淨溢利的20%標準稅率繳納企業所得稅。在泰國境內供應貨物及提供服務時，適用現行7%的減免稅率（法定稅率為10%）的增值稅。我們泰國附屬公司向其股東支付的股息，一般須根據《泰國稅收法典》按10%的稅率預扣稅款，該稅率可能根據適用的雙重課稅協定而調低。然而，源自泰國投資促進委員會所促進利潤中支付股息，可能免徵預扣稅。

鑒於各個地區稅務法律的多樣性及複雜性，涵蓋企業所得稅、外國承包商稅、個人所得稅及人頭稅等領域，我們的國際業務可能面臨因外國稅務政策變動而產生的風險。此外，我們可能須在就某些業務活動解釋及應用稅務規則時行使判斷，而這可能涉及不確定性及潛在稅務風險。

我們的轉讓定價做法可能受到我們經營業務所在司法權區的稅務機關質疑或調整，這可能導致額外的稅務負債、罰款或評稅，並可能對我們的經營業績、財務狀況及前景造成重大不利影響。

我們已就於中國及泰國註冊成立的附屬公司之間的交易實施轉讓定價安排。該等安排旨在遵守適用的稅務法律法規，並符合公平交易原則。然而，相關稅務法律法規正在不斷演變，且在不同司法權區的解釋往往有所不同。概不保證相關稅務法律及法規不會以對本集團造成不利影響的方式發生變動。

同時，相關稅務機關可能對我們的轉讓定價做法進行審閱、質疑或尋求調整。倘我們的轉讓定價立場受到質疑或調整，我們可能面臨額外的稅務負債，包括對應納稅所得額的重新評估，以及罰款、利息支出或補繳稅款的要求。該等結果將增加我們的稅務合規成本，產生現金流壓力，並可能導致跨境稅務糾紛。任何不利裁定亦可能要求我們修改現有的轉讓定價政策及營運程序，從而可能擾亂公司間交易並影響集團整體效率，繼而對我們的經營業績、財務狀況及業務前景造成重大不利影響。

風 險 因 素

我們的H股非中國持有人可能須承擔中國所得稅義務。

根據中國現行稅務法律及法規，非中國居民個人及非中國居民企業須就我們向其支付的股息及因出售或以其他方式處置我們的H股所變現收益遵守不同的稅務責任。

根據《個人所得稅法》，非中國居民個人從中國境內取得的利息、股息、紅利所得須按20%稅率繳納個人所得稅。因此，除非中國與該外籍個人居住的司法權區之間簽訂的適用稅務條約減免或豁免相關稅務責任，否則我們須自股息付款中預扣該稅項。一般而言，根據國家稅務總局發佈的《關於國稅發[1993]045號文件廢止後有關個人所得稅徵管問題的通知》，在香港發行股份的境內非外商投資企業在向稅收協定司法權區的境外居民個人派付股息時，可按10%的稅率代扣代繳個人所得稅。倘10%的稅率不適用，扣繳公司應：(i)倘適用稅率低於10%，則按規定程序退還多繳稅款；(ii)倘適用稅率介乎10%至20%之間，則按協定實際稅率代扣代繳該外籍個人的所得稅；或(iii)倘無適用稅收協定，則按20%的稅率代扣代繳該外籍個人的所得稅。

根據《企業所得稅法》，對於未在中國設立機構、場所，或者雖設有機構、場所但其所得與該等機構、場所沒有實際聯繫的非中國居民企業，我們派付的股息及該等外國企業出售或以其他方式處置股份所實現的收益，一般須按20%的稅率繳納中國企業所得稅。根據國家稅務總局發佈的《關於中國居民企業向境外H股非居民企業股東派發股息代扣代繳企業所得稅有關問題的通知》，該稅率已降至10%。

如適用的稅務法律及法規或有關法律及法規的詮釋或應用方式出現任何發展，則閣下對我們H股投資的價值可能受到不利影響。

與[編纂]有關的風險

此前並無H股的公開市場，且H股的活躍交易市場可能無法發展或維持。

於[編纂]前，H股並無公開市場。雖然我們已申請H股在聯交所[編纂]及[編纂]，但無法保證H股會形成交投活躍或高流動性的公開市場，或形成後有關市場將可持續。H股的[編纂]將由我們與[編纂]（為其本身及代表[編纂]）磋商後釐定，該價格對[編纂]完成後的H股市價不一定具有指示意義。在[編纂]中購買H股的投資者未必能按[編纂]或以上的價格轉售該等H股，因此可能損失於該等H股的全部或部分投資。

風 險 因 素

我們的H股價格和交易量可能出現波動，從而對H股的市價造成重大不利影響。

H股的[編纂]及[編纂]可能大幅波動。若干因素(其中許多超出我們的控制範圍)或會導致我們H股的交易市價及成交量出現大幅及突然變動。聯交所及其他證券市場不時出現重大的價格及成交量波動，而有關波動與任何特定公司的營運表現無關。該等波動亦有可能對我們H股的[編纂]造成重大不利影響。

實際或被認為將會出售或可供出售的大量股份，可能對我們股份的市價造成不利影響。

日後在公開市場大量出售我們的H股或與我們H股相關的其他證券，或發行新股份或其他證券，或市場認為可能發生該等出售或發行，均可能導致H股[編纂]下跌。未來出售或預期出售大量我們的證券(包括任何未來發售)，亦可能對我們在特定時間以對我們有利的條款籌集資金的能力造成重大不利影響。此外，如我們於未來發行更多證券，我們股東的持股量可能被攤薄。我們發行的新股份或股份掛鈎證券亦可能賦予較H股優先的權利及特權。

概不保證我們將來會宣派及分派任何股息或根本不會宣派及分派任何股息。

我們於2023年宣派股息人民幣10.0百萬元，並已完成支付。於2026年5月，我們就截至2025年12月31日止年度宣派股息人民幣5.0百萬元。我們過往的股息未必可作為我們未來股息政策的指標。因此，概不保證我們日後會否、何時及以何種方式派付股息。

根據適用的中國法律及我們的組織章程細則，股息僅可從可供分派利潤中支付。可供分派利潤指某一期間的淨溢利，加上該期間期初的可供分派利潤或扣除累計虧損(如有)，再減去撥入一般風險準備金、交易風險準備金、法定盈餘公積金(按中國公認會計原則釐定)及任意盈餘公積金(經我們股東大會批准)的款項。因此，即使我們按中國公認會計原則或國際財務報告準則編製的其中一份財務報表顯示我們的業務錄得盈利，我們仍可能沒有足夠利潤向股東作日後股息分派。

本文件所載的前瞻性陳述受風險及不確定因素影響。

本文件載有若干前瞻性陳述及資料，並使用「預測」、「相信」、「可能」、「未來」、「擬」、「計劃」、「預計」、「尋求」、「預期」、「或會」、「應當」、「應該」、「將會」或「會」等前瞻性詞彙及類似表述。閣下應知悉，倚賴任何前瞻性陳述均涉及風險及不確定因素，且任何或所有該等假設均可能被證明不準確，因此，基於該等假設的前瞻性陳述亦可能不正確。鑒於該等及其他風險和不確定因素，本文件中包含的前瞻性陳述不應被視為我們聲明或保證我們的計劃及目標將會實現，且該等前瞻性陳述應連同多項重要因素(包括本節所載的因素)一併考慮。除上市規則規定外，我們無意因出現新資料、發生未來事件或其他原因而向公眾更新或以其他方式修訂本文件中的前瞻性陳述。因此，閣下不應過於依賴任何前瞻性資料。本警示聲明適用於本文件所載的所有前瞻性陳述。

風 險 因 素

本文件中有關中國及全球經濟以及我們所經營行業的事實、預測及統計數據可能不完全可靠。

本文件中有關中國及全球經濟以及我們所經營行業的若干事實、預測及統計數據，乃摘錄自我們認為可靠的政府官方刊物。然而，概不保證該等來源的質量或可靠性。我們、[編纂]及我們或其各自的聯屬人士或顧問均未曾驗證該等事實、預測及統計數據，亦未曾確認自該等來源獲得的相關經濟假設。

閣下應仔細閱讀整份文件，並僅依賴本文件所載資料作出投資決定，我們亦強烈提醒 閣下切勿依賴報章或其他媒體報道所載有關我們、我們的H股或[編纂]的任何資料。

於本文件日期後但於[編纂]完成前，可能有關於我們及[編纂]的報章及媒體報導，當中載有有關我們及[編纂]的若干財務資料、預測、估值及其他前瞻性資料等。我們並無授權報章或媒體披露任何該等資料，亦不會對該等報章或其他媒體報道的準確性或完整性負責。我們概不對有關我們的任何預測、估值或其他前瞻性資料的適當性、準確性、完整性或可靠性發表任何聲明。如果該等陳述與本文件所載資料不符或相悖，我們概不就此負責。因此，有意投資者務請僅依據本文件所載資料作出投資決定，而不應倚賴任何其他資料。