

風險因素

[編纂]於我們的股份涉及重大風險。閣下在[編纂]我們的股份前應謹慎考慮本文件載列的所有資料，包括下述風險及不確定因素。下文描述我們認為屬重大的風險。任何下述風險均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。一旦發生任何此類情況，我們的股份[編纂]可能會下跌，且閣下可能會損失全部或部分[編纂]。

這些因素為未必會發生的或然事件，且我們概不能就任何或然事件發生的可能性發表任何意見。除非另有說明，該等資料為於最後實際可行日期的資料，其不會於本文件日期後更新，並受限於本文件「前瞻性陳述」一節的警示聲明。

我們認為，我們的經營涉及若干風險及不明朗因素，當中一部分非我們所能控制。該等風險因素大致可分為：(i)與我們的業務及行業有關的風險；(ii)與我們營運所在司法管轄區的法律法規有關的風險；及(iii)與[編纂]有關的風險。

與我們的業務及行業有關的風險

我們的業務取決於餐飲及新零售行業的需求，而該等需求可能受宏觀經濟狀況及消費模式影響。

我們的收入主要來自向連鎖餐廳、餐飲渠道經銷商及新零售客戶銷售複合調味品。因此，我們的業務表現與餐飲業的整體發展及消費者的餐飲需求密切相關。餐飲業對宏觀經濟狀況十分敏感，包括可支配收入、就業水平、通脹及整體經濟情緒的變化。在經濟放緩或不明朗時期，消費者或會減少外出用餐等酌情開支，繼而可能導致客戶對其產品及服務的需求減少，從而減少對我們產品的採購。

此外，公共衛生事件、極端天氣狀況或其他突發事件等外部因素，均可能擾亂餐飲營運及客流量。餐飲業的任何持續低迷或消費者需求下降，均可能導致我們客戶的銷量減少、定價受壓及盈利能力下降，繼而可能對我們的業務、財務狀況及經營業績構成重大不利影響。

飲食習慣、風味偏好及消費趨勢的轉變，或會減少對我們的產品及解決方案的需求。

我們產品的成功取決於我們應對不斷演變的消費者偏好及餐飲趨勢的能力。中國餐飲市場的消費者口味多元化且變化迅速，受地區偏好、人口結構轉變、生活方式改變及新興飲食潮流等因素影響。消費者對健康、營養及食品安全的意識日益提高，或會影響對若干類型調味產品的需求。倘若我們未能準確預測或及時應對該等消費者偏好的轉變，現有產品的競爭力或會下降或被

風險因素

淘汰，而我們推出的新產品亦可能無法獲市場接納。此外，我們的客戶或會因應消費者需求的轉變而調整菜單、食譜或採購策略，從而可能減少對我們產品的依賴。因此，我們的銷量及市場地位或會受到不利影響，繼而可能對我們的業務、財務狀況及經營業績構成重大不利影響。

我們的成功取決於維持長期關係，並持續滿足不斷演變的定製化及服務要求。

我們提供定製化的調味解決方案，以迎合客戶的特定要求，包括風味特徵、產品配方及應用支持。我們維持及深化與現有客戶關係的能力，取決於我們能否持續了解並回應其不斷演變的需求。定製化通常需要與客戶緊密合作、持續進行產品開發及調整生產流程。倘若我們未能交付在品質、一致性、成本或創新方面滿足客戶期望的產品，或未能提供及時有效的支持服務，我們的客戶可能會減少對我們的依賴或終止與我們的關係。此外，日益增長的定製化要求可能導致營運更趨複雜，包括產品供應更多元化、生產批次縮小及存貨管理更複雜。倘若我們無法在維持營運效率的同時有效管理此等複雜情況，我們的競爭力及盈利能力可能會受到不利影響，從而可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們的客戶可能會調整採購策略、將生產內部化或轉向替代供應商。

為應對自身業務營運、成本考量或戰略重點的變化，我們的客戶可能會不時調整其採購策略。例如，部分客戶可能選擇使其供應商基礎多元化、減少對外部供應商的依賴，或發展內部能力以生產調味產品。此外，客戶可能會轉向提供更具競爭力定價、不同產品組合或更有利商業條款的替代供應商。我們無法向閣下保證，我們的產品及服務將繼續滿足客戶所有不斷變化的要求，亦無法保證我們能夠與現有或新的競爭對手進行有效競爭。客戶需求的任何減少或市場份額流失予競爭對手，均可能對我們的收入及盈利能力造成不利影響，從而可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們的業務具有訂單驅動的性質，因此收入可見度有限。

我們的大部分銷售額來自客戶發出的採購訂單，而非訂有固定採購承諾的長期具約束力合約。因此，我們的客戶在決定其訂單的時間及數量方面通常具有靈活性，並可能根據自身的需求預測、存貨水平及營運需求調整或取消訂單。這種訂單驅動的模式限制了我們準確預測未來銷量

風險因素

及收入的能力。客戶需求的波動、訂單延遲下達或取消，均可能導致我們的經營業績出現波動。此外，該等不確定性可能會影響我們的生產規劃、存貨管理及產能利用率。倘若我們未能有效管理此等波動，我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到重大不利影響。

我們的成功取決於我們持續開發及優化滿足市場需求的產品的能力。

我們的業務有賴於我們開發新產品及改良現有產品以滿足客戶要求及市場需求的能力。產品開發涉及各種不確定性，包括識別市場需求、設計合適的配方、進行測試以及實現一致的大規模生產。要成功開發獲市場廣泛接納的產品，亦需要我們招聘並留住具備深厚專業知識及行業經驗的人才。我們無法向閣下保證，我們的研發工作將會帶來商業上成功或獲客戶廣泛接納的產品，亦無法保證我們能持續招聘及挽留我們認為對研發活動至關重要的人才。此外，產品開發週期可能長於預期，而若新產品未能實現預期銷售額，與其開發相關的成本可能無法收回。倘若我們未能及時有效地開發及推出滿足客戶需求的產品，或流失對產品開發至關重要的核心研發員工，我們開發產品以吸引新客戶及挽留現有客戶的能力或會受到不利影響，從而可能對我們的業務、財務狀況及經營業績構成重大不利影響。

定製化要求或會增加營運複雜性、降低生產利用率，並限制規模化及成本效益。

我們的業務模式涉及高度的產品定製化，以滿足客戶的特定需求。雖然定製化能提升客戶黏性及差異化，但亦會增加我們的營運複雜性。例如，我們可能需要管理大量產品配方，維持多樣化的原材料及半成品存貨，並調整生產流程以適應不同的規格。此等複雜性或會限制我們實現規模經濟的能力。具體而言，此等複雜性或會限制我們的產能利用率，並增加生產成本、營運風險及管理難度。此外，隨著業務擴展，與定製化相關的複雜性可能進一步增加，對我們的營運系統及管理能力的額外要求。倘若我們未能有效平衡定製化與營運效率及規模化，我們的成本結構及盈利能力或會受到不利影響，從而可能對我們的業務、財務狀況及經營業績構成重大不利影響。

我們未必能維持有效的定價策略，或將成本增加轉嫁予客戶。

我們產品的定價取決於多種因素，包括原材料成本、市場需求、競爭狀況以及我們與客戶的關係。具體而言，我們面臨原材料價格及其他生產成本的波動。然而，我們未必能時刻準確評

風 險 因 素

估市況，或預測客戶需求及競爭動態的變化。我們亦未必能及時甚至根本無法調整產品價格以將增加的成本悉數轉嫁予客戶。我們的主要客戶，尤其是大型餐飲連鎖店及餐飲服務營運商，可能擁有強大的議價能力，並可能拒絕加價或要求我們提供更優惠的定價條款。倘若我們的定價不具競爭力，我們可能會流失客戶或市場份額；反之，倘若定價過低，我們可能無法實現預期利潤或收回成本。此外，行業的競爭壓力或會限制我們在不對銷量或客戶關係造成不利影響的情況下提高價格的能力。倘若我們無法有效管理定價策略或轉嫁增加的成本，我們的利潤率可能會下降，從而可能對我們的業務、財務狀況及經營業績構成重大不利影響。

我們的利潤率可能受到產品組合及定價壓力的變動影響。

我們的整體盈利能力受我們銷售的產品組合及產品定價影響。例如，由於生產成本較高、定價安排或服務要求，定製產品或銷售予若干客戶的產品的利潤率可能較低。客戶需求、競爭動態或我們業務策略的變化，可能導致產品組合的轉變。此外，我們或會提供促銷定價、折扣或其他激勵措施以維持或擴大我們的客戶基礎，這可能會進一步影響我們的利潤率。我們無法向閣下保證能夠維持過往的利潤率水平。產品組合或定價如有任何不利變動，均可能對我們的盈利能力產生負面影響，從而可能對我們的業務、財務狀況及經營業績構成重大不利影響。

我們通過經銷網絡及銷售渠道銷售部分產品。倘未能管理或擴展該網絡，或未能確保經銷商遵守我們的政策，均可能對我們的增長或業務前景產生不利影響。

我們通過直銷及經銷渠道相結合的方式銷售產品。我們的經銷商在擴大市場覆蓋範圍及接觸更廣泛的客戶基礎方面發揮重要作用。請參閱「業務－銷售及營銷－銷售及經銷」。然而，我們無法向閣下保證將能有效維持或擴展經銷網絡。我們的經銷網絡的成功取決於多種因素，包括挑選合適經銷商、與其維持穩定關係，以及為其提供足夠支持及激勵措施的能力。倘若我們的經銷商未能有效推廣及銷售我們的產品或未能達到業績預期，我們的銷售及市場覆蓋範圍可能會受到不利影響。

為有效管理經銷商，我們已為經銷商制定若干政策及指引，包括定價、營銷及銷售常規。請參閱「業務－銷售及營銷－銷售及經銷」。我們對經銷商日常營運的控制有限。我們無法向閣下保證我們的經銷商會完全遵守我們的政策。我們的經銷商若有任何失當行為、不合規或不當行動，包括違反適用法律或我們的內部政策，均可能損害我們的品牌、聲譽及市場地位。此外，與經銷商的糾紛或終止經銷商關係可能會擾亂我們的銷售渠道。

風險因素

我們亦已採取措施向經銷商獲取下游銷售及庫存資料，但我們的可見性有限，且所接收的資料可能並不總是及時、準確或完整。這可能會削弱我們預測市場需求或調整生產及庫存水平的能力，從而可能導致生產過剩、庫存積壓、產品過時或供應短缺。倘未能有效監控和管理經銷商，或未能監控下游銷售和庫存水平，均可能對我們的運營效率、財務表現、業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

拓展新渠道或覆蓋不同類型的客戶可能不會成功。

我們或會尋求將業務拓展至新的銷售渠道，包括服務更廣泛的中小型餐飲客戶及新零售客戶，或進入零售或面向消費者的渠道。請參閱「業務－發展戰略」。該等拓展可能需要在銷售、營銷、經銷及品牌建設方面進行重大投資。我們在了解新客戶群的需求、建立有效的經銷網絡、管理定價以及在不同渠道保持產品質量一致性方面可能面臨挑戰。此外，該等渠道的競爭可能十分激烈，而我們現有的產品或業務模式可能不完全適用於該等市場。我們無法向閣下保證拓展新渠道的舉措將會成功或產生預期回報。任何該等拓展工作的失敗均可能導致成本增加、營運效率低下及管理資源分散，從而可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們依賴穩定的原材料供應，任何該等材料的供應中斷均可能對我們的業務產生不利影響。

我們的生產需要各種原材料的持續穩定供應。該等原材料的供應可能會受到我們無法控制的因素影響，包括農業產量的變化、天氣狀況、自然災害、供應鏈中斷及其他不可預見的事件。我們無法向閣下保證，我們能夠及時以可接受的價格，獲得符合我們規格的充足原材料。我們依賴若干主要供應商提供特定原材料。我們無法向閣下保證，我們的供應商能夠持續提供符合我們的質量、數量及時間要求的原材料。倘若我們無法採購到符合標準的原材料，我們或需尋求替代材料或供應商，這可能導致成本增加、生產延誤或潛在的質量問題。原材料供應的任何中斷或短缺，均可能妨礙我們的生產、導致延遲向客戶交付產品，並導致我們的採購成本上升，而我們的業務、財務狀況及經營業績可能會因此受到重大不利影響。

原材料價格的波動可能對我們的利潤率造成不利影響，且我們未必能將增加的成本轉嫁予客戶。

我們為生產採購多種原材料，包括用於產品製造及包裝的原材料。請參閱「業務－原材料及供應商」。我們的原材料價格受多種因素影響而波動，包括供求變化、市場狀況及其他外部因素。該等價格波動可能導致採購成本增加。我們未必能及時或根本無法調整產品價格，以將該等

風險因素

增加的成本完全轉嫁予客戶，尤其是在客戶議價能力相對較強或競爭壓力限制我們提價能力的情況下。於2023年、2024年、2025年以及截至2026年3月31日止三個月，我們的原材料成本分別為人民幣574.2百萬元、人民幣597.9百萬元、人民幣605.0百萬元及人民幣166.1百萬元，分別佔我們各期間總銷售成本的80.2%、79.0%、79.0%及80.1%。倘若我們無法有效管理原材料成本波動或轉嫁該等增加的成本，我們的利潤率可能會受到不利影響，從而可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們的採購及供應鏈管理策略未必能有效緩解供應及成本風險。

我們實施採購及供應鏈管理措施，以管理與原材料供應及價格波動相關的風險。然而，該等措施未必足以完全緩解這些風險。我們的採購策略未必能準確預測市場狀況的變化，而我們與供應商的安排亦未必能充分保障我們免受供應中斷或價格上漲的影響。此外，我們對若干供應商的依賴或會使我們面臨集中風險。倘若我們的採購及供應鏈管理策略未如理想，我們或會面臨成本增加、供應短缺或營運中斷，從而可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們的營運或會因設備故障、能耗短缺或其他營運問題而中斷。

我們的生產流程有賴於生產設施、設備及配套基礎設施(包括水電等能耗)的正常運作。我們的設備出現任何故障或失靈，或能耗中斷，均可能擾亂我們的生產。此外，我們的營運亦可能受到其他營運問題的影響，包括維護需求、人為失誤或其他不可預見的情況。此類中斷可能導致生產延誤、成本增加或未能滿足客戶的交付要求。倘若我們無法有效預防或管理此類中斷，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

我們的製造模式可能無法達到預期的效率水平或成本優勢。

我們力求通過生產工藝及生產安排提高營運效率。然而，我們無法向閣下保證，我們的製造模式能夠達到預期的效率水平或成本優勢。生產複雜性、產品組合及管理能力的多種因素均可能影響我們優化生產工藝的能力。倘若我們未能達到預期效率，我們的生產成本相對於競爭對手而言可能仍然偏高。任何未能實現營運效率或成本優勢的情況，均可能對我們的競爭力及盈利能力造成不利影響，從而可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

風 險 因 素

未能維護或升級生產設施及技術，可能會影響我們的競爭力。

我們維持產品質量及營運效率的能力，取決於我們的生產設施狀況及技術的有效性。我們可能需要定期維護、升級或更換設備及生產系統。此類升級可能需要大量資本開支，並可能涉及營運風險，包括升級過程中的業務中斷。此外，由於行業的技術進步，我們可能需要不斷提升生產能力。倘若我們未能及時維護或升級生產設施及技術，我們的生產效率及產品質量可能會受到不利影響，從而可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們的產能擴張計劃可能延遲或未能達到預期成果。

為支持業務增長，我們可能會不時擴大產能。此類擴張項目涉及各種風險，包括建設、安裝及調試延誤、成本超支以及未能達到預期營運效率。我們無法向閣下保證，我們的產能擴張計劃將會按時或在預算內完成，亦無法保證擴張後的產能將得到充分利用。倘若客戶對我們產品的需求未如預期增長，或我們未能有效地將新增產能整合至營運中，我們或會面臨產能利用率不足的情況。我們的產能擴張計劃若出現任何延誤，或未能達到預期成果，均可能對我們的增長前景及盈利能力造成不利影響，繼而可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們的業務受季節性及地區性消費模式影響。

餐飲服務的需求，以及對我們產品的相應需求，或會受到季節性波動及地區性消費模式的影響。例如，一年當中的若干時期，包括公眾假期及餐飲旺季，餐飲活動或會較為頻繁，而其他時期的需求則可能減少。此外，不同地區在飲食習慣及口味偏好上的差異，或會導致不同地理市場的需求不均。我們的銷量、生產計劃及庫存管理過往曾出現波動。有效預測或管理該等波動本質上存在困難。因此，我們預期將繼續面臨產能過剩或生產資源利用不足、庫存水平增加或供應短缺等情況。任何該等失衡情況均可能增加我們的經營成本並降低營運效率，繼而可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們的產品質量或食品安全方面任何實際或被認為的失誤，均可能對我們的業務造成重大不利影響。

我們須遵守有關產品質量及食品安全的嚴格中國法律法規，包括《中華人民共和國食品安全法》及《中華人民共和國產品質量法》。我們的產品必須符合適用的國家標準，並接受國家市場監督管理總局及其地方機構等主管部門的監督。我們已實施品質控制體系，旨在監控並確保產品在

風險因素

整個生產過程中的質量及安全。請參閱「業務－質量控制及食品安全」。然而，該等體系未必總能偵測或預防所有潛在的瑕疵、污染或其他食品安全風險。人為失誤、設備故障、供應商質量問題或其他不可預見的情況等因素，均可能導致產品質量問題未能被及時發現。

此外，隨著我們擴大產品組合及生產規模，維持一致的質量標準或會變得更具挑戰性。倘若我們的品質控制系統未能偵測或預防產品品質或食品安全問題，我們或會面臨監管行動、客戶投訴或聲譽損害。任何在產品品質或食品安全方面的實際或被指稱的失誤，均可能導致產品召回、行政處罰(包括罰款、沒收產品、暫停營運或吊銷許可證)或其他監管行動。我們亦可能面臨來自客戶或第三方的產品責任索償。即使該等索償最終不成功，亦可能導致重大的法律費用、分散管理層的精力，以及潛在的聲譽損害。任何產品召回、責任索償或監管處罰，均可能導致財務損失、營運中斷及品牌受損，從而對我們的業務、財務狀況及經營業績構成重大不利影響。

此外，我們或須為原材料供應商、經銷商或其他第三方造成的品質或安全問題承擔責任。近年來，中國監管機構已加強對食品安全法律的監督及執法，包括更頻繁的檢查及更嚴厲的處罰，這種狀況或會增加我們的合規成本及營運風險。任何實際發生或被認為存在的產品品質或食品安全事件，均可能損害我們的品牌及聲譽、削弱客戶信心、減少對我們產品的需求並引致法律責任，從而對我們的業務、財務狀況及經營業績構成重大不利影響。

我們的成功依賴品牌聲譽及市場認可度的維持，而負面宣傳及第三方行為可能對此產生不利影響。

我們的品牌聲譽及市場認可度對我們吸引及維繫客戶以及市場上有效競爭的能力至關重要。我們的聲譽取決於多種因素，包括產品質量、食品安全、客戶服務以及我們的整體市場觀感。我們的品牌或聲譽若有任何損害，均可能降低客戶對我們產品的信心，並對我們維持現有客戶關係或吸引新客戶的能力構成不利影響。我們無法向閣下保證我們未來能夠維持或提升我們的品牌及聲譽。

此外，我們的業務及聲譽可能間接受到我們客戶、經銷商及供應商以及其他業務合作夥伴等第三方行為的影響。我們無法向閣下保證能夠有效監控或控制該等第三方的行為。涉及該等第三方的不利情況，如產品質量或食品安全事件、不當行為、違反適用法律法規、財務困境或負面媒體報道，均可能導致訂單減少、付款延遲或業務關係終止。

風險因素

中國的食品行業過往曾發生與食品安全及產品質量有關的事件，並引起公眾的極大關注。負面宣傳（不論是否有根據）可能源於多種途徑，包括消費者保護運動（例如年度「3.15」消費者權益日活動）、媒體調查、社交媒體平台及其他公眾輿論事件。該等負面宣傳（即使與我們或我們的產品無關）可能會削弱客戶對整個產品類別的信心，從而導致對我們產品或客戶產品的需求下降、監管審查加強以及合規要求更加嚴格。在線平台及社交媒體的日益普及可能會進一步放大負面宣傳的影響。因此，我們的品牌形象、業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

我們的信息科技系統可能無法支持我們的業務需求或有效運作，任何故障或中斷均可能對我們的營運造成不利影響。

我們依賴信息科技系統支持業務的各個方面，包括訂單處理、存貨管理、生產規劃及財務報告。該等系統的有效運作對我們高效管理業務的能力至關重要。然而，隨著我們的業務擴展，我們的信息科技系統可能無法完全支持我們的業務需求，並可能因系統升級、軟件或硬件故障、網絡故障或其他未能預見的事件等多種因素而出現中斷、延遲或故障。倘若我們的信息科技系統未能有效運作或無法支持我們的業務增長，我們的營運可能會中斷，而我們處理訂單、管理存貨或開展業務活動的能力亦可能受到不利影響，從而可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們的信息科技系統可能面臨數據安全風險、網絡攻擊或未經授權的存取。

我們的信息科技系統可能面臨與數據安全相關的風險，包括網絡攻擊、未經授權存取、數據洩露或其他安全事故。該等風險可能源於內部或外部。我們已實施旨在保護我們的系統及數據的措施。然而，我們無法向閣下保證，該等措施能有效防止所有安全事故。任何對我們信息科技系統的入侵，均可能導致數據遺失、營運中斷或機密資料外洩。此外，該等事故可能引致法律責任、監管行動或聲譽受損，而我們的業務、財務狀況及經營業績可能會因此受到重大不利影響。

我們依賴第三方服務提供商、供應商及其他業務合作夥伴。倘該等第三方未能履行其義務，或我們無法以有利條款與其維持穩定關係，均可能對我們的運營產生不利影響。

我們依賴第三方服務提供商、供應商及其他業務合作夥伴來支持營運的若干方面，包括物流、運輸、支持服務、原材料及產品質量。該等第三方的表現對我們能否及時高效地向客戶交付產品至關重要。我們無法向閣下保證該等第三方將按照我們的預期或合約安排履行其義務，亦無法保證我們能夠以對我們有利的條款與其維持穩定關係。我們的供應商及其他第三方服務提供

風險因素

商可能遭遇財務困難、未能滿足我們的質量或交付要求，或終止與我們的合作關係。該等第三方的任何違約或延遲均可能導致我們的營運中斷、產品交付延遲或成本增加。即使我們可能尋求替代第三方服務提供商，我們亦無法向閣下保證能夠以對我們有利的條款與其建立業務關係。倘若我們無法有效管理與第三方服務提供商的關係，或無法以有利條款更換該等提供商，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

我們可能會受到與供應商或其他業務合作夥伴相關的制裁相關風險的不利影響。

美國和其他司法管轄區或組織通過行政命令、立法或其他政府手段，實施了對某些實體實施經濟制裁的措施。於2025年，我們向一名供應商購買若干原材料，該供應商為一家實體的全資附屬公司，該實體已被列入美國財政部海外資產控制辦公室(OFAC)維護的特別指定國民及受限制人士名單。根據OFAC的相關規則，供應商亦被視為受限制人士。於2025年向該供應商的購買金額約為人民幣164,220元。截至最後實際可行日期，我們已終止與該供應商的業務關係，並已採取適當的制裁合規措施。經諮詢我們的法律顧問有關國際制裁法律後，我們認為我們於2025年向該供應商的過往購買不會導致重大制裁風險。然而，美國制裁法的解釋和執行涉及OFAC方面的很大程度的自由裁量權。無法保證OFAC或其他相關美國政府機構不會對此類購買行為持不同看法。此外，制裁制度可能會發生變化。適用制裁法律、法規、指引或執法重點的任何變動均可能導致對我們過往或未來交易的審查力度加強，並可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

我們面臨與第三方結算安排相關的各種風險。

於往績記錄期間，我們的部分客戶通過相應協議下合約對手方以外的第三方支付款人賬戶與我們結算付款。於2023年、2024年、2025年及截至2026年3月31日止三個月，有關第三方結算安排下的結算金額分別為人民幣30.8百萬元、人民幣37.8百萬元、人民幣28.9百萬元及人民幣6.2百萬元，分別佔我們各期間總收入的約3.0%、3.3%、2.6%及2.1%。請參閱「業務－風險管理及內部控制－第三方結算安排」。我們可能因有關第三方結算安排而面臨各種風險，例如(i)第三方支付款人可能因其按合約對我們並無負債而要求退還款項，以及第三方支付款人的清盤人可能提出申索；及(ii)潛在的洗錢風險，原因為我們對第三方支付款人所用資金的來源及其身份所知有限。倘第三方支付款人或其清盤人提出任何申索，或向我們提起或針對我們提出法律訴訟（不論民事或刑事或監管行動）以要求退還有關款項，或就違反或不遵守法律法規而提出申索，我們將須耗費大量財

風險因素

務及管理資源，就該等申索、法律訴訟或監管行動進行抗辯，且我們可能被迫遵守法院裁決或命令，退還我們已售產品的款項。

我們的業務有賴主要管理層及技術人員，而倘若我們無法吸引、挽留及激勵合資格人員，我們的業務或會受到不利影響。

我們的成功在很大程度上取決於主要管理層及技術人員的持續服務及表現。具體而言，我們開發產品、管理營運及執行業務策略的能力，均有賴於具備相關專業知識的資深人員。我們無法向閣下保證，隨著業務增長，我們能夠挽留現有的主要人員或吸引及挽留額外的合資格人員。業內對技術人員的競爭非常激烈，我們或需提供具競爭力的薪酬及其他激勵措施以吸引和挽留人才。倘若我們失去任何主要人員的服務，或無法招聘及挽留合資格人員，我們的業務營運、產品開發及管理效率可能會受到不利影響，從而可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們的內部控制系統出現任何故障或僱員行為失當，均可能對我們的業務造成不利影響。

我們依賴內部控制系統確保業務有效營運及遵守適用法律法規。然而，該等系統未必能夠防止或偵測所有錯誤、欺詐或不當行為。我們的僱員可能會作出不當行為，包括違反內部政策、適用法律或法規，或其他不恰當的行為。該等不當行為可能導致財務損失、監管處罰、法律責任或聲譽受損。我們無法向閣下保證，我們的內部控制系統能有效防止或偵測所有該等事件。我們的內部控制系統一旦出現任何故障或僱員行為失當，均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們向新市場的擴展可能不成功。

作為增長策略的一部分，我們可能會將業務擴展至新的地域市場或地區，包括海外市場。請參閱「業務－發展戰略」。該等擴展可能需要在基礎設施、人員及市場開發方面進行重大投資。我們在了解當地市場狀況、消費者偏好及監管規定方面或會面臨挑戰。具體而言，海外擴張使我們面臨額外風險，包括相關司法管轄區的法律制度、稅務制度、文化及商業慣例、經濟狀況、外匯波動、跨境物流以及政治或經濟不穩定等方面的差異。此外，我們或會面臨來自當地或已建立市場地位的參與者的激烈競爭，且我們在海外市場的營運經驗可能有限。我們無法向閣下保證，我們在新市場或地區的擴張將會成功或產生預期回報。任何該等擴張舉措的失敗均可能導致成本及營運風險增加，從而可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

風 險 因 素

我們的過往財務及經營表現未必是未來表現的指標。

我們的過往財務及經營業績未必是未來表現的指標。我們的收入、成本結構及盈利能力或會受多種因素影響，包括市場需求、原材料價格、競爭、客戶行為及我們的業務策略的變化。有關我們過往財務表現的詳情，請參閱「財務資料」。此外，由於季節性、產品組合變動及客戶需求變化等因素，我們的經營業績或會出現週期性波動。因此，對我們過往表現的比較未必能作為我們未來業績的有效指標。我們無法向閣下保證將能夠維持過往的增長率或盈利能力。我們的經營表現如有任何不利變動，均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們或會面臨與存貨管理相關的風險，包括存貨過剩或存貨短缺。

我們維持原材料、半成品及製成品的存貨，以支持生產及銷售。有效的存貨管理對我們的營運效率及財務表現至關重要。倘若我們未能準確預測需求或管理存貨水平，我們或會出現存貨過剩，從而可能導致倉儲成本增加、存貨陳舊或撇減。反之，存貨不足或會導致供應短缺，並影響我們滿足客戶需求的能力。我們無法向閣下保證能夠有效管理存貨水平。一旦未能有效管理存貨水平，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到不利影響。

我們的資本開支未必能產生預期回報。

我們因擴大產能、升級設施及支持業務增長而產生並預期將繼續產生資本開支。該等投資涉及風險，包括延誤、成本超支以及未能實現預期經營或財務效益。我們無法向閣下保證，我們的資本開支將會產生預期回報或提高我們的經營效率。倘若該等投資未能達到預期，我們的財務表現或會受到不利影響。我們的資本開支若未能產生預期回報，可能對我們的業務、財務狀況及經營業績構成重大不利影響。

我們面臨與預付款項、合約負債及客戶信貸風險有關的風險。

我們收到並預期將繼續收到客戶的預付款項，或訂立產生合約負債的安排。此外，我們因銷售而面臨客戶信貸風險。倘若我們的客戶未能履行付款責任，或我們無法妥善管理合約負債，我們可能會遭遇現金流限制或財務虧損。此外，我們亦可能與客戶就合約或付款事宜產生爭議。我們無法向閣下保證，我們將能有效管理該等風險。一旦未能妥善管理該等風險，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到不利影響。

風 險 因 素

稅務政策或其執行的變動可能對我們的財務表現造成不利影響。

我們須繳納各類中國稅項，而稅法、法規或其詮釋的變動可能影響我們的稅務責任。該等法律法規的執行亦可能有所不同。倘若適用稅務政策或其執行方式出現變動，我們的稅務開支可能會增加。此外，倘有關稅務機關認定我們未能遵守適用稅務規定，我們或須繳納額外稅項、罰款或與其他責任有關的款項。稅務政策或其執行如有任何不利變動，均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們面臨與金融資產公允價值變動有關的風險。

我們持有若干以公允價值計量的金融資產。於往績記錄期間，我們以公允價值計量的金融資產(包括投資基金及理財產品)於2023年、2024年、2025年及截至2026年3月31日止三個月分別為人民幣220.1百萬元、人民幣82.9百萬元、人民幣56.1百萬元及人民幣53.9百萬元。該等資產的價值或會因市況或其他因素變動而波動。我們無法向閣下保證該等資產不會產生虧損，亦無法保證其價值將保持穩定。該等金融資產公允價值的任何重大波動，均可能影響我們的財務業績，而我們的業務、財務狀況及經營業績可能會因此受到重大不利影響。

我們可能需要繳納額外的社會保險和住房公積金供款，以及相關政府部門徵收的滯納金和罰款。

在中國內地營運的公司須參與政府規定的各項僱員福利計劃，包括若干社會保險、住房公積金及其他福利性付款義務。僱員福利計劃的執行或會因中國內地不同地區的各自監管而有所不同。未能按規定足額繳款的僱主，或會被處以滯納金、罰款及／或其他處罰。無法保證我們過往及現行的做法在任何時候均會被政府機關視為完全符合相關法律法規。

於往績記錄期間，我們並未為部分僱員足額繳納社會保險及住房公積金供款。截至最後實際可行日期，我們已取得相關社會保險及住房公積金部門的確認，於往績記錄期間，概無記錄表明我們違反有關社會保險及住房公積金的任何法律、法規或規則。據我們的中國法律顧問所告知，假設現行適用法律、法規及政策以及地方政府的執行及監管要求無重大變動，我們因未能為僱員足額繳納供款而面臨全額追繳供款或任何重大行政處罰的可能性甚微。倘主管部門要求我們限期追繳供款或支付任何滯納金，我們將按要求作出有關繳款，而我們的控股股東將就有關繳款對我們作出彌償。

風險因素

此外，由於《勞動合同法》、《社會保險法》及其他勞動相關法規的詮釋及執行仍在發展中，我們無法向閣下保證我們的僱傭常規沒有且將不會違反中國內地的勞動相關法律法規，而該等違規或會導致我們面臨勞動糾紛或政府調查，且我們無法保證我們可能面臨的該等風險不會對我們的聲譽、業務、經營業績及財務狀況造成不利影響，或另行佔用我們處理任何訴訟、法律程序或投訴的資源。

我們面臨與租賃物業有關的風險。

截至最後實際可行日期，我們位於中國內地的部分租賃物業的出租人尚未向我們提供有效的業權證書或相關授權文件證明其有權出租物業。因此，該等租賃可能無效，且存在有關風險，即我們可能無法持續佔用有關物業。此外，我們其中一處租賃物業的出租人尚未完成有關物業的消防驗收手續。根據租賃協議，出租人有義務完成有關手續。出租人目前正在辦理有關手續，而我們目前可繼續租賃有關物業。然而，若有關手續未能及時完成或出現任何不可預見的問題，可能會影響我們繼續使用有關場所。我們無法保證能按合理商業條款隨時獲得合適的替代地點，或者根本無法獲得。倘我們未能及時將業務遷往他處，我們的營運可能中斷，而我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到不利影響。

此外，根據適用的中國法律，出租人及承租人須就其租賃事項向相關部門辦理租賃協議登記備案並開具物業租賃登記備案證明。截至最後實際可行日期，我們位於中國內地的部分租賃物業未向中國內地的相關土地及房地產管理部門辦理登記備案，倘我們在收到相關中國政府部門的任何通知後未能採取補救措施，我們可能面臨潛在罰款。未能辦理租賃登記並不影響租賃協議的法律效力，然而主管部門可能要求租賃協議當事人限期辦理租賃登記，而倘未能如此行事，則有關未登記租賃協議的當事人均可能面臨人民幣1,000元以上人民幣10,000元以下罰款。截至最後實際可行日期，我們並未收到相關部門要求登記該等租賃協議的任何命令，且並無因該等未登記而對我們施加任何行政處罰。

我們面臨勞工短缺及勞工成本上升的問題，此等問題可能擾亂我們的生產並對我們的盈利能力造成不利影響。

我們在生產旺季或會面臨產品製造的勞工短缺及勞工成本上升問題。於往績記錄期間，我們在旺季聘用臨時工及外包人員以補充我們的生產人手。倘若我們日後在產品製造方面再次面臨勞工短缺，且無法解決該問題，我們的生產進度可能會受到干擾，訂單履行亦可能出現延誤，從而可能導致客戶不滿，並對我們的業務營運造成負面影響。

風險因素

此外，最低工資標準的上調、社會保險繳費基數的增加及普遍的通脹壓力，可能導致我們直接聘用的員工、臨時工及外包人員的勞工成本上升。我們無法向閣下保證，我們能夠消化增加的成本，或通過價格調整將其轉嫁予客戶。任何未能有效管理勞工短缺風險或控制勞工成本增加的情況，均可能對我們的產能、盈利能力及整體經營業績構成重大不利影響。

我們未必能夠保護我們的知識產權免遭侵犯及在假冒產品中的未經授權使用。

我們認為，我們的商標及其他知識產權對我們的成功及競爭優勢至關重要。我們在相關地方法律允許的範圍內，註冊並保護該等知識產權。請參閱「業務－知識產權」。我們並不知悉任何與我們知識產權有關的重大違規、侵權或未經授權使用情況。然而，我們無法向閣下保證，我們為保護知識產權所採取的措施已足夠，亦無法保證該等知識產權日後不會受到侵犯。有關知識產權若遭未經授權使用可能損害我們的品牌及聲譽，這可能對我們的財務狀況及經營業績造成不利影響。此外，一旦提出任何知識產權申索，將會產生額外成本及分散管理層的注意力，從而有可能導致我們的經營業績受到不利影響。

我們可能會因侵犯知識產權而遭到第三方索賠。

我們在一定程度上依賴我們有效開發和維護與我們業務有關的知識產權的能力。然而，我們無法向閣下保證，第三方將不會聲稱我們的業務侵犯或以其他方式損害彼等所持(不論該聲稱是否有效)專利、版權或其他知識產權。我們可能會面臨被指控已侵犯第三方(包括競爭對手)的商標、版權、專利及其他知識產權，或被指控涉及不公平貿易行為。我們可能牽涉有關知識產權侵害、不公平競爭、侵犯私隱、誹謗及侵犯第三方權利的指控的訴訟程序。知識產權的有效性、可執行性及保護範圍(尤其在中國)仍在不斷演變。隨著我們面臨日益激烈的競爭，且訴訟成為中國解決商業糾紛的更普遍方式，我們成為知識產權侵權索償當事人的風險上升。

知識產權索償的辯護費用高昂，可能對我們的管理及資源帶來重大負擔。此外，概不保證我們可在所有案件中均可取得有利的最終結果。該等知識產權索償可能損害我們的品牌及聲譽，即使該等索償並無理據且不產生責任，仍會對我們構成影響。產生的任何責任或費用，或為降低日後責任風險而要求我們的產品或服務作出的改變，均可能會對我們的業務、經營業績及前景造成重大不利影響。

風 險 因 素

我們的保險範圍可能不足以彌補所有潛在責任或損失。

我們為業務營運投保各類保險，包括根據相關法律法規的要求投購僱主責任保險、財產相關保險、養老保險、失業保險、工傷保險、生育保險及醫療保險。然而，在某些情況下，若干類型的損失、損毀及責任可能不受我們的保單保障。倘若我們產生未被保單覆蓋的重大損失及責任，我們可能會承受巨額成本及分散資源，這可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

與我們營運所在司法管轄區的法律法規相關的風險

我們須遵守廣泛的中國法律法規，任何未能遵守該等法律法規的情況均可能對我們的業務造成不利影響。

我們所處的行業在中國內地受到廣泛監管。我們須遵守多項法律法規，包括但不限於《中華人民共和國食品安全法》、《中華人民共和國產品質量法》、《中華人民共和國公司法》及其他適用法律法規。我們受相關監管機構的監督及檢查，包括國家市場監督管理總局及其地方機構。我們在各營運方面均須遵守所有適用的法律法規。監管制度一直在演變，新的法律、法規及其他監管措施不時出台。中國政府對我們的業務營運擁有監管權。儘管我們密切監察相關法律法規的變動，並已實施措施確保我們持續合規，但我們無法向閣下保證，我們將能夠始終遵守所有適用法律法規。任何未能遵守該等法律法規的行為均可能導致行政處罰，包括罰款、暫停營運、吊銷牌照或其他監管行動，從而可能對我們的業務、財務狀況及經營業績構成重大不利影響。

我們未必能夠取得、續期或維持所有必要的牌照、許可證及批准。

我們的營運須遵守中國法律法規規定的各項牌照、許可證及批准要求。我們無法向閣下保證，我們將能夠及時甚至可能根本無法取得或續期所有該等牌照、許可證及批准。倘若我們未能取得或續期任何必要的牌照或許可證，或我們任何現有牌照被吊銷或暫停，我們或會被要求暫停或終止若干業務營運。若有任何未能達成該等事項的情況，均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

風 險 因 素

食品安全法律、法規或標準的變動或會增加我們的合規成本。

中國的食品安全監管框架持續演變。適用法律、法規或標準的變動，包括與產品質量、標籤及生產流程相關的變動，可能會對我們的營運施加額外規定。我們可能需要產生額外成本以遵守該等變動，包括升級設施、修改生產流程或加強品質控制體系。我們無法向閣下保證，我們將能夠及時或以具成本效益的方式適應該等變動。合規成本的任何增加均可能對我們的財務表現構成不利影響。

我們須遵守法律法規，並面臨與環境、社會及管治(ESG)有關的風險。

我們的營運須遵守中國內地的環境保護法律法規，包括《中華人民共和國環境保護法》及其他相關法律。我們須遵守有關排放、廢物處置及資源使用的各項規定。任何未能遵守規定的行為均可能導致行政處罰、暫停營運或其他監管行動，從而可能對我們的業務、財務狀況及經營業績構成重大不利影響。

此外，我們須適應與ESG相關的持續演變的新法律、法規及社會趨勢。投資者在其投資決策中日益關注ESG表現，而客戶的環保意識亦日漸提高，並傾向於選擇環保產品。為遵守該等不斷演變的規定，我們可能產生更高開支，並要求管理層投入額外時間及精力處理合規事宜，而此舉可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們可能會牽涉法律程序，而該等程序的結果可能對我們的業務造成不利影響。

我們可能會不時牽涉日常營運所引起的法律或行政程序。該等程序可能涉及與客戶、供應商、僱員或監管機構的糾紛。我們無法向閣下保證任何該等程序的結果將對我們有利。任何不利結果均可能導致財務損失、法律責任或聲譽損害。

中國的外匯管制可能限制我們轉移資金或派付股息的能力。

中國政府對人民幣兌換為外幣以及將資金匯出中國內地實施管制。我們須遵守該等外匯管制。任何對貨幣兌換或資本流動的限制均可能限制我們向境外實體轉移資金或向股東派付股息的能力。

風險因素

中國法律制度仍在不斷發展，其詮釋及執行可能存在不確定性。

中國法律制度以成文法為基礎，法院判決先例只能引用作為參考，先例價值有限。中國法律法規的詮釋及執行存在不確定性。我們無法向閣下保證，我們能夠完全理解或預測該等法律法規將如何被詮釋或執行。任何變動或不確定性均可能對我們的業務及營運造成不利影響。

就中國企業所得稅而言，我們可能被分類為「居民企業」，這或會對我們及我們的非中國股東造成不利稅務後果。

企業所得稅法規定，於非中國內地成立但「實際管理機構」位於中國內地的企業被視為「居民企業」，一般須就其全球收益按25%的統一企業所得稅稅率繳納稅項。根據企業所得稅實施細則，「實際管理機構」界定為對於企業的生產及業務運營、人員及人力資源、財務及物業具有重大及全面管理和控制權的機構。

此外，《國家稅務總局關於境外註冊中資控股企業依據實際管理機構標準認定為居民企業有關問題的通知》列明界定境外註冊、境內控股企業的「實際管理機構」是否位於中國內地的標準，並闡明該等「居民企業」派付的股息及其他收入將被視為來源於中國的收入，須按10%的稅率繳納中國預扣稅。然而，該通知僅適用於由中國企業或中國企業集團控股的企業。目前尚不清楚稅務機關將如何界定如我們這類由中國居民個人控股的境外註冊企業的「實際管理機構」所在地。因此，儘管我們絕大部分管理目前位於中國，惟未能確定中國稅務機關會否要求或准許我們於海外登記的實體被視為中國居民企業。我們目前並不認為我們屬中國居民企業。然而，倘中國稅務機關認定我們為「居民企業」，我們可能須就全球收入繳納25%的企業所得稅，而向非中國股東派付的股息以及出售我們股份的資本收益亦可能須繳納中國預扣稅，此舉將對我們的淨收入及經營業績造成重大不利影響。

股東可能難以向我們、我們的董事及高級管理層送達法律程序文件及執行針對我們、我們的董事及高級管理層的裁決。

我們是一家於開曼群島註冊成立的獲豁免有限公司，絕大部分資產位於中國內地。我們的大部分董事及高級管理層成員居住在中國內地。倘另一司法管轄區與中國訂有協定，該司法管轄區的法院判決或會相互獲認可或執行。於2006年7月14日，香港與中國內地訂立《關於內地與香港

風險因素

特別行政區法院相互認可和執行當事人協議管轄的民商事案件判決的安排》(「2006年安排」)，據此，倘判決由該兩個司法管轄區的終審法院作出，且訂約方有明確的書面法院選擇，則該兩個司法管轄區之間或可相互認可及執行判決。

於2019年1月18日，中國最高人民法院與香港簽署《關於內地與香港特別行政區法院相互認可和執行民商事案件判決的安排》(「2019年安排」)。2019年安排就香港及中國法律下民事和商事事宜的香港與中國內地間判決的相互認可與執行建立了清晰度和確定度更高的雙邊法律機制。2019年安排已於2024年1月29日生效並取代2006年安排。倘若 閣下未與其他當事人就唯一管轄權達成一致，則可能難以或不可能在該等司法管轄區互相執行判決。因此， 閣下可能難以對我們或我們的董事或高級管理層成員執行境外判決。

與[編纂]有關的風險

股份的[編纂]或會波動，可能令[編纂]蒙受重大損失。

股份的[編纂]或會波動，並可能因應多項因素而大幅波動，當中部分因素非我們所能控制。該等因素可能包括我們的經營表現變動、新產品或開發的公告、市況變動、[編纂]看法的差異，以及整體經濟或政治狀況。此外，香港及其他地區的股票市場曾出現波動，導致在該等交易所上市的證券市價受到影響。不論我們的實際經營表現如何，該等波動可能持續，並可能對股份的[編纂]造成不利影響。

我們的股份未必有[編纂]，且股份的[編纂]可能有限。

[編纂]前，我們的股份並無公開市場。我們無法向 閣下保證我們的股份於[編纂]完成後會形成或維持交投活躍的市場。倘若未能發展或維持活躍的交易市場，股份的[編纂]及[編纂]或會受到不利影響。[編纂]可能無法按其購入價或高於購入價的價格出售股份，甚至有可能完全無法出售。

未來發行股份或其他證券可能會攤薄股東權益，並對股份的[編纂]造成不利影響。

我們日後可能出於多種目的而發行額外股份或其他證券，包括籌集資金、為收購項目提供融資或實施僱員激勵計劃。任何該等發行均可能攤薄現有股東的所有權權益。此外，認為可能發生該等發行的看法，亦可能對股份的[編纂]造成不利影響。我們無法向 閣下保證日後不會發行額外證券，而任何該等發行均可能對股份的[編纂]構成重大不利影響。

我們日後可能不會派發任何股息。

我們目前擬保留大部分甚至全部盈利，以支持業務的增長及擴張。因此，我們在可預見的未來可能不會派付股息。股息的派付將取決於多項因素，包括我們的經營業績、財務狀況、現金

風險因素

流量、資本需求以及董事會可能認為相關的其他因素。我們無法向閣下保證日後將會派付股息。因此，除非[編纂]能夠出售股份獲利，否則可能無法獲得任何[編纂]回報。

我們可能依賴中國附屬公司派付的股息及其他權益分派，以應付我們可能擁有的任何現金及融資需求，而中國附屬公司向我們付款如受到能力方面的任何限制，可對我們經營業務的能力造成影響。

我們為一間於開曼群島註冊成立的獲豁免有限責任控股公司，及我們可能就我們現金及融資需求依賴由中國附屬公司派付的股息及其他權益分派，包括向股東派付股息及其他現金分派所需的資金或支付可能產生的債務。如果我們的任何中國附屬公司將來產生自身債務，管理債務的工具可能限制其向我們派付股息或作出其他分派的能力。根據中國法律及法規，我們的中國附屬公司僅可根據其按中國會計準則及法規釐定的各自累積利潤派付股息。此外，外商獨資企業須每年將累計除稅後利潤(如有)的至少10%列入法定公積金，直到該公積金累計額達到註冊資本的50%時可不再提取。該公積金不能作為股息向我們分派。

我們為一家獲豁免開曼群島公司，由於在開曼群島法例下有關股東權利的司法先例較其他司法管轄區為有限，故閣下在保障股東權利時可能會面臨困難。

我們的企業事務受章程及細則、開曼公司法及開曼群島普通法規管。根據開曼群島法律，股東針對董事及本公司提起法律訴訟的權利、少數股東提起的訴訟及董事對本公司的受信責任均在很大程度上受開曼群島普通法規管。開曼群島普通法部分源自開曼群島比較有限的司法先例及對開曼群島法院有說服力但不具約束力的英國普通法。開曼群島有關保護少數股東利益的法律在若干方面與根據少數股東可能所在的司法管轄區的法規及司法先例所確立的法律有所不同。由於

風險因素

上述各項，少數股東或會難以通過對管理層、董事或主要股東提起訴訟以保障開曼群島法律賦予他們的權益，相較於該等股東所在司法管轄區的法律，開曼群島法律給予少數股東的補救措施或會有所不同。

控股股東的利益或會與少數股東的利益不同。

[編纂]完成後，本公司控股股東將繼續對本公司行使重大影響力。彼等可能就重大公司事務(包括業務策略、投資及分派)作出決策。控股股東的利益或會與少數股東的利益不同。我們無法向閣下保證，本公司控股股東將以全體股東的最佳利益行事。任何該等利益衝突均可能對少數股東的利益造成不利影響。

本文件載有的前瞻性陳述涉及風險及不明朗因素。

本文件載有根據管理層目前可得資料所作出有關我們的若干未來計劃及前瞻性陳述。本文件所載前瞻性資料存在若干風險及不明朗因素。我們是否實行該等計劃，或我們能否實現本文件所述的目標將取決於多項因素，包括市況、業務前景、競爭對手採取的行動以及全球金融形勢。