

未來計劃及 [編纂] 用途

未來計劃

有關我們未來計劃的詳細說明，請參閱本文件「業務—我們的策略」。

[編纂]用途

假設[編纂]為每股[編纂]港元(即[編纂]的中位數)，我們估計，假設[編纂]並未獲行使，在扣除[編纂]費用、[編纂]以及我們於[編纂]中已付及應付之估計[編纂]開支後，我們將收到約[編纂]百萬港元的[編纂]淨額。

我們擬將[編纂][編纂]淨額用於下列目的，並按下列比例使用：

- 約[編纂]%(或[編纂]百萬港元)將用於推進我們核心AI技術棧的研發。具體而言：
 - 約[編纂]%(或[編纂]百萬港元)將用於改善長鏈商業邏輯推理及多模態內容理解和生成。我們計劃將此項分配主要用於核心算法研發、高品質行業數據工程、運算及訓練支援、安全合規，以及開源及生態系統開發。關鍵舉措包括招募算法人才、建置或取得標註過的行業數據，以及提升訓練及推論能力。長遠而言，我們亦計劃將垂直領域企業級大模型的能力從企業商業增長拓展至其他商業場景。
 - 約[編纂]%(或[編纂]百萬港元)將用於強化我們的多智能體系統EnlightAI。我們計劃提升其自動化能力及人機交互功能，以優化涵蓋三大關鍵商業場景(洞察、市場營銷及銷售)的端到端商業增長工作流程。我們亦計劃拓展至更多商業場景及垂直行業領域，藉此擴大我們在行業價值鏈中的影響力。我們計劃將資金用於招募頂尖人才、實施特別創新及獎勵措施，以及支援研發及營運。
 - 約[編纂]%(或[編纂]百萬港元)將用於投資高效能運算資源，以升級我們的算力基礎設施。這包括採購GPU服務器及雲端運算服務，以確保我們的大規模模型訓練及高並發商業增長分析服務的穩定性及效率。
- 約[編纂]%(或[編纂]百萬港元)將用於拓展我們的企業增長人工智能應用產品及解決方案組合。具體而言：
 - 約[編纂]%(或[編纂]百萬港元)將用於提升我們的企業增長人工智能解決方案，並強化其在各產業的滲透力，包括：(i)擴大解決方案在更多垂直產業的覆蓋範圍，以及(ii)招募資深產業專家，為我們的大客戶提供更專業的商業增長服務，例如策略規劃諮詢及數據驅動的賦能培訓。
 - 約[編纂]%(或[編纂]百萬港元)將用於開發和強化我們企業增長人工智能應用產品。我們計劃將服務客戶過程中累積的能力與產業專業知識，轉化為可重複使

未來計劃及[編纂]用途

用且具高度成本效益的應用程式，涵蓋三大關鍵商業場景（洞察、市場營銷與銷售）。此外，我們亦計劃開發更多標準化應用程式，以擴大對該等商業場景的覆蓋範圍。

- 約[編纂]%(或[編纂]百萬港元)將用於擴大我們在國內的業務覆蓋。具體而言：
 - 約[編纂]%(或[編纂]百萬港元)將用於加強品牌建設、渠道生態系統發展及市場營銷推廣工作，包括：(i)舉辦行業峰會並參與專業媒體投放及數字市場營銷，從而樹立我們作為國內領先的agentic enterprise的品牌形象，並進一步提高我們的行業頭部客戶獲取效率；及(ii)加強及擴大我們的銷售網絡，以實現從大型企業客戶到中小企業客戶的全面客戶覆蓋。
 - 約[編纂]%(或[編纂]百萬港元)將用於在鄰近客戶的核心區域設立國內營運中心及團隊，從而進一步加強當地銷售及營運支持，並組建涵蓋銷售、客戶聯繫及營運的當地團隊，確保我們服務能迅速響應。
- 約[編纂]%(或[編纂]百萬港元)將用於尋求戰略投資。具體而言，我們將尋求戰略收購以快速整合新技術並擴大我們的解決方案範圍。我們打算在適當情況下收購在互補領域具有強大能力的公司或團隊的控股或少數權益，例如AI技術、AI原生應用產品能力及服務，涵蓋洞察、市場營銷和銷售商業場景。根據灼識諮詢的資料，有超過100個潛在目標符合我們於中國的標準。截至最後可行日期，我們並未識別任何具體的投資或收購目標。
- 約[編纂]%(或[編纂]百萬港元)將用於補充營運資金及一般企業用途。

倘[編纂][編纂]淨額多於或少於預期（包括由於(i)[編纂]訂於低於最高[編纂]的價格；或(ii)行使[編纂]而產生額外[編纂]淨額），我們將按比例調整[編纂]淨額的分配以作上述用途。

倘我們的發展計劃的任何部分因政府政策變動導致我們任何項目的發展不可行或發生不可抗力事件等原因而未能按計劃進行，我們將審慎評估有關情況，並可能重新分配[編纂][編纂]淨額。

倘若[編纂][編纂]淨額未有即時用於上述用途，或倘若我們未能按擬定方式落實計劃任何部分且在相關法律及法規的允許範圍內，我們只會將有關[編纂]淨額存於持牌商業銀行及／或其他認可金融機構（定義見證券及期貨條例或其他司法權區的適用法律及法規）的短期計息賬戶內。在該情況下，我們將根據上市規則遵守適當披露規定。