

風 險 因 素

閣下於決定[編纂]H股前，應仔細考慮本文件所載的所有資料，包括下文所述的風險及不確定因素。下文載列我們認為屬重大風險的描述。下列任何風險均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。於任何有關情況下，H股的[編纂]可能下跌，而閣下可能損失全部或部分[編纂]。

該等因素為或然事件，未必一定會發生，而我們無法就任何有關或然事件發生的可能性發表意見。所提供資料不會於本文件日期後予以更新，並受本文件「前瞻性陳述」一節的警示聲明所規限。

有關我們的業務及行業的風險

我們的業務受車載智慧影像設備行業狀況影響，尤其是供需動態的任何不利發展可能對我們產品的價格及市場需求造成重大不利影響。

車載智慧影像設備是提升行車安全及豐富行車體驗的關鍵組成部分。該等產品具有提升行車安全、捕捉出行時刻以及整合智慧互聯等功能。我們的業務受車載智慧影像設備行業及整體汽車行業的現行市況所影響。

該等市況受供需動態的顯著影響，而供需動態則受限於超出我們的控制範圍的多種因素，包括行業競爭、技術進步以及政府政策變動。倘車載智慧影像設備供應量超出市場需求，則我們產品的銷量及平均售價可能受到重大不利影響。

此外，許多因素可能影響對我們產品的需求，包括：(i)我們的產品及相關服務的成本效益、性能及可靠性；(ii)終端用戶可獲得的資金及其成本，當經濟增長放緩時，往往較難獲得資金，而成本則趨於上升；(iii)競爭領域的技術發展成果；(iv)影響消費者購買力的經濟及市場狀況波動；及(v)車載智慧影像設備行業、整體汽車行業及更廣泛的智慧出行生態系統中，有利於數據安全、私隱保護及產品認證的法規支持。

倘車載智慧影像設備未獲廣泛採納，或倘對我們的產品需求未能如預期發展或發展較預期緩慢，則我們的收益可能受到影響，我們的業務經營及經營業績可能受到重大不利影響，及我們可能無法維持盈利能力。

我們的業務受用戶要求及偏好的變化以及行業需求的影響。

隨著市場趨勢的轉變、科技進步以及用戶需求不斷變化，用戶對車載智慧影像設備的要求及偏好不斷演變。用戶正逐漸從提升行車安全，轉向捕捉出行時刻及整合涵蓋內容創作、智慧輔助及跨設備互聯功能的智慧互聯服務。

風 險 因 素

鑑於該等不斷變化且多元化的用戶需求，我們的未來增長取決於適應市場趨勢並及時推出符合用戶期望的新產品的能力。我們無法向閣下保證現有產品組合將持續獲得客戶廣泛接受，亦無法保證我們將能預見或應對客戶偏好的轉變。

我們無法向閣下保證，我們的新產品將廣受市場歡迎及認可，亦無法保證其將能產生可接受的溢利。倘我們無法有效回應市場趨勢、調整產品策略並成功開發出能滿足不斷變化的需求的創新產品，則我們的業務、財務狀況、經營業績及競爭地位可能受到重大不利影響。

車載智慧影像設備行業競爭激烈且迅速演進。倘我們無法有效競爭，則我們的經營業績及財務狀況可能受到重大不利影響。

我們經營所在的車載智慧影像設備行業競爭激烈，包含多間工程專業知識及技術成熟度參差的公司，其中部分公司已取得可觀的市場份額。我們行業的整體競爭特點為價格競爭及技術快速革新。

若干競爭對手可能擁有更悠久的營運歷史、更強大的品牌知名度、更廣泛的客戶基礎以及更雄厚的財務及營運資源。因此，彼等可能受惠於規模經濟及更優越的採購條款，從而獲得潛在成本優勢。此外，該等競爭對手或能分配更多資源用於研發，使其能夠更迅速地應對新興技術及不斷變化的客戶偏好。倘我們未能維持競爭優勢、適應不斷變化的市場狀況，或未能與現有及新的行業從業者有效競爭，則我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到重大不利影響。

維護盯盯拍產品作為值得信賴的品牌形象對我們的成功至關重要；如未能保持這一形象則可能嚴重損害我們的聲譽及品牌，進而對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們已在中國內地及全球範圍內，為產品建立強大的品牌名稱及聲譽。對我們產品信任的任何下降可能損害品牌價值，進而導致收益及盈利能力大幅減少。我們維持作為車載智慧影像設備值得信賴品牌的地位，很大程度上取決於：(i)我們所提供的產品質量、設計及可負擔的價格；(ii)用戶對產品的滿意度；及(iii)透過營銷及品牌推廣活動提升品牌知名度。

任何公眾認為我們的產品存在缺陷或因其他原因不滿意，即使事實並非如此或僅基於個別事件，均可能損害我們的聲譽、削弱品牌價值、動搖我們已建立的信任及公信力，並對我們吸引新用戶或挽留現有用戶的能力造成負面影響。倘我們無法維持聲譽、提升品牌知名度或增強對產品及服務的正面認知，則可能難以維持並擴大用戶群，及我們的業務及增長前景可能受到重大不利影響。

風 險 因 素

倘若我們無法成功管理頻繁的產品推出及轉型，則我們可能喪失競爭力或無法刺激客戶需求。

鑑於我們競爭所處行業的高度波動性及競爭性，我們必須持續推出新產品及新技術，改進現有產品及服務，有效刺激客戶對新產品及升級產品的需求及成功管理向該等新產品及升級產品的轉型。成功推出新產品取決於多項因素，包括但不限於：在AI驅動增強、AIoT、視覺算法等領域及時且成功地進行產品開發、市場接受度、我們管理增加新產品產量相關風險的能力、新產品所需應用軟件的可用性、根據預期產品需求有效管理採購承諾及存貨水平、能否按預計成本生產合適數量的產品以滿足預期需求，以及新產品推出初期可能出現品質或其他缺陷或瑕疵的風險。

因此，我們無法預先確定新產品推出及產品升級所產生的最終影響。此外，技術的快速發展及進步可能導致現時消費者普遍利用、具有常見樣式及功能的車載智慧影像設變得過時或被淘汰，而新興產品及服務則可能取代消費者目前普遍所知的車載智慧影像設備。在此情況下，我們無法向閣下保證，我們將能夠及時(或必定能夠)開發新型產品及技術並推向市場，以維持或鞏固我們在業內的領導地位。倘若未能做到，或未能整體上跟上最新的技術演變，則可能對我們的業務經營、前景及財務表現造成重大不利影響。

我們大部分產品為自主生產，而任何未能維持或提升生產良率可能對我們的盈利能力造成不利影響。

我們的財務表現及毛利率很大程度上取決於維持設施的高生產良率。然而，智慧影像設備的製造涉及極為複雜的工序。諸如核心部件未被察覺的缺陷、設備校準欠佳或製造環境變化等因素均可能降低我們的良率。此外，隨著我們持續推出新產品線或新一代AI設備，在初期投產階段可能經歷較低的良率。我們無法向閣下保證能夠維持或提升生產良率。生產良率的任何顯著下降均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

倘若我們無法擴大或維持用戶基礎，或用戶參與度停止增長甚至下降，則我們的業務及經營業績可能受到重大不利影響。

我們的用戶基礎規模對我們的成功至關重要。我們的業務一直以來依賴且未來仍將高度依賴用戶及其對我們產品的忠誠度及參與程度。倘用戶認為相較於競品，我們的產品不再具有實用性及吸引力，則我們可能無法擴大或維持用戶基礎及用戶參與度。多項因素可能對用戶增長、留存率及參與度造成負面影響，包括但不限於：(i)我們可能無法識別及滿足不斷演變的用戶需求；(ii)我們可能無法及時開發並推出新產品或更新產品，或我們推出的新產品或更新產品可能未獲用戶青睞；(iii)我們可能無法及時升級現有技術或開發新技術，以保持領先或跟上市場進步；(iv)我們可能無法持續透過口碑推薦成功推動用戶的自然增長，這可能導致用戶基礎增長放緩或停滯，或迫使我們增加推廣及廣告支出或投入更多額外資源以獲取用戶；(v)我們可能無法防止或遏止產品的不當利用，這可能導致公眾對我們產生負面觀感，並損害我們的品牌或聲

風 險 因 素

響；(vi)我們可能遭遇技術或其他問題，導致產品無法暢順且可靠地運作，或對用戶體驗造成其他不利影響；(vii)我們的競爭對手可能推出或開發出具有更佳用戶體驗的類似或顛覆性產品，這可能導致現有用戶流失或新用戶增長放緩；(viii)我們可能無法妥善處理用戶對私隱及通訊、數據可靠性、保全或其他因素的疑慮，特別是關於位置資料及駕駛行為視頻片段的疑慮；及(ix)我們可能被迫修改產品以符合法律、法規、政府政策或政府機關的要求，而有關修改可能影響用戶體驗。

我們於往績記錄期的歷史財務及經營業績可能無法反映我們的未來增長及表現。

於往績記錄期，我們實現穩健的收益，截至2023年、2024年及2025年12月31日止年度的收益分別為人民幣394.5百萬元、人民幣352.4百萬元及人民幣475.6百萬元。我們的淨溢利亦有所增長，截至2023年、2024年及2025年12月31日止年度分別為人民幣18.6百萬元、人民幣23.0百萬元及人民幣36.6百萬元。

然而，我們無法向閣下保證收益將持續按相同速度增長，亦無法保證我們能夠將淨溢利維持在與往績記錄期所錄得的相若水平。我們的歷史財務表現反映了在特定市場條件、競爭態勢及行業趨勢下的經營業績，並不一定預示或保證未來的財務表現。未來的增長取決於多種因素，其中許多超出我們的控制範圍，包括全球及區域監管環境的變化、影響消費者購買力的全球及當地經濟波動、行業競爭態勢的轉變(包括價格戰)、產品組合及定價策略的調整、原材料及勞工成本的波動，以及影響海外銷售的匯率變動。

此外，我們的毛利率可能因定價協議、製造過程的技術複雜性，以及可能增加生產成本的緊急交貨要求而出現波動。倘若我們無法獲得新商機、有效控制經營成本，或維持利潤率，則我們的財務狀況可能受到重大不利影響。

我們依賴分銷商來拓展銷售渠道，如分銷商行為不當、違約或我們未能維持分銷商網絡，則可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們委聘分銷商以加快市場滲透，特別是在海外市場。於往績記錄期，與我們合作的分銷商為我們貢獻了很大部分收益。截至2023年、2024年及2025年12月31日，我們分別擁有141名、180名及189名分銷商，及截至2023年、2024年及2025年12月31日止年度，對分銷商的銷售額分別為人民幣199.8百萬元、人民幣195.5百萬元及人民幣266.0百萬元，佔同期收益分別為50.7%、55.6%及55.9%。

雖然我們簽訂分銷協議以規範分銷商的行為，但無法對分銷商的活動行使絕對控制權。分銷商的行為不當或不合規，例如未經授權向終端客戶作出不實陳述、侵犯第三方知識產權、行賄或其他非法付款，或未能取得所需牌照，均可能使我們面臨投訴、聲譽受損及承擔潛在責任。分銷商亦可能因銷售競爭產品、未能投入足夠精力推

風險因素

廣我們的設備或在指定區域外進行未經授權的銷售而違反協議，此舉可能擾亂我們的銷售渠道及市場策略。

我們在維護及擴展分銷商網絡方面亦面臨挑戰。競爭壓力、利潤率下降或競爭對手提供更具吸引力的激勵措施可能導致分銷商終止協議或優先推廣競爭產品。更換表現欠佳或違約的分銷商可能成本高昂且耗時，且無法保證能及時委聘合適的替代人選。分銷商違約、行為不當或破產可能導致財務損失、訴訟、管理層注意力分散，及對我們的業務及經營業績造成重大不利影響。

車載智慧影像設備行業的技術變革可能導致我們的產品及生產設施失去競爭力或過時，而有關技術變革難以準確預測，亦無法完全規避。

車載智慧影像設備行業的特點在於技術發展迅速且標準持續演變。倘若我們未能及時識別及採納最新技術、緊跟市場創新步伐，或未能有效推出及優化產品，則我們的產品可能變得過時，或無法與性能更優異、生產成本更低的競爭對手抗衡。這可能導致市場份額大幅流失，並對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們可能無法從研發投資中獲益，有效且及時地緊跟並應對趨勢、技術變革及不斷演變的行業標準。

我們的增長前景及聲譽很大程度上取決於研發能力及產能。我們擁有一支技術開發人員覆蓋主要業務部分的研發團隊。產品開發需要投入大量資源以提升研發實力，從而引領技術創新及維持競爭力。截至2023年、2024年及2025年12月31日止年度，研發開支分別為人民幣31.6百萬元、人民幣26.9百萬元及人民幣32.1百萬元，分別佔總收益的8.0%、7.6%及6.8%。主要投資重點在於技術平台、產品開發、平台開發及項目管理團隊。

研發活動本身存在不確定性。研發努力方向未必一定契合市場需求、技術進步或行業趨勢。概不保證我們的研發努力將產生可行成果。市場需求變化、技術挑戰或技術發展中不可預見的趨勢均可能導致研發失敗。因此，我們在研發領域的巨額投資未必總能產生預期回報，或為我們的業務增長作出相稱的貢獻。倘我們的研發表現欠佳，則可能削弱我們的競爭地位，進而對我們的業務、經營業績、前景及聲譽造成重大不利影響。

我們可能無法成功實施業務策略及未來計劃。

我們的未來業務計劃存在不確定性及風險。該等計劃乃基於對未來事件的假設，而有關假設本質上具有不確定性及可能被證實並不正確，影響我們策略的商業可行性。即使我們的策略周全，執行中的延誤或失敗，例如無法拓展新市場、適應監管變動或招募具備專業技能的人員，仍可能對我們的業務、盈利能力及財務狀況造成重大不利影響。

風 險 因 素

我們面臨與國際業務相關的多項風險，而我們未能有效管理及控制該等風險則可能對我們的業務及表現造成不利影響。

我們一直於海外地區開拓業務機會。截至2023年、2024年及2025年12月31日止年度，我們的總收入中分別有21.8%、37.5%及55.4%來自海外銷售。然而，我們於該等市場開展業務的經驗有限，且我們的產品及業務未必能獲得良好接納。我們無法向閣下保證能夠在該等市場複製我們過往的成功或進行有效競爭。此外，隨著我們的海外擴張持續推進，我們可能因應各種法律要求及市場狀況而調整業務模式以適應當地市場，並就該等業務營運而產生額外成本。

於全球多個司法權區營運及拓展新市場可能使我們面臨以下風險：(i)在國際市場提供產品、服務及客戶支持、招聘人員及有效管理銷售渠道方面的挑戰；(ii)在對當地市場動態經驗有限且並無現有或已開發銷售及營銷基礎設施的新市場中，將我們的產品及服務商業化的挑戰；(iii)不同國家及司法權區的會計處理差異、稅務法律法規的詮釋及適用存在不確定性、更繁重的稅務義務、不利的稅務狀況以及外匯損失；(iv)面臨訴訟或第三方索償、無法有效執行合約或法律權利，以及在海外取得或執行法律權利及判決方面的困難；(v)由於宏觀經濟、地緣政治及其他因素導致國際運輸或物流服務不穩定或不可用；(vi)相關國家及司法權區的法律、法規及政策發生變動或未能遵守該等規定，以及政治、經濟及市場不穩定、地緣政治風險或內亂；及(vii)不利的市況、激烈競爭、不具吸引力的產品及服務、售價的下行壓力，以及任何其他與我們國際業務營運相關的固有風險。

我們須遵守各司法權區的轉讓定價政策，這可能導致額外的稅項負債，並對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

根據中國內地及香港的法律及法規，本集團內實體之間的安排及交易可能受限於相關稅務機關的審查或質疑。有關進一步詳情，請參閱「業務－轉讓定價分析」。倘相關稅務機關認定我們若干公司間交易並非基於公平磋商並就此透過轉讓定價調整的方式調整任何高等實體的收入，則我們可能面臨重大不利稅務後果。轉讓定價調整可能增加(其中包括)我們的稅務負債。倘我們未能在相關稅務機關要求的有限時限內糾正該等事件，則相關稅務機關可能就任何未繳稅款徵收逾期付款利息或附加費及其他罰款。此外，轉讓定價安排可能因稅務調整而在若干司法權區產生可抵扣稅款。概不保證我們能夠成功向相關稅務機關收回有關可抵扣稅款。因此，我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到重大不利影響。

風 險 因 素

我們依賴第三方支付服務供應商處理交易結算，而有關支付渠道的任何中斷、行為不當或監管不合規可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們依賴第三方支付服務供應商，以處理與中國內地及海外地區的直接客戶、分銷商及其他人士之間的交易結算。截至2023年、2024年及2025年12月31日止年度，我們收益的重大部分乃透過該等支付渠道收取，金額分別為人民幣31.6百萬元、人民幣40.8百萬元及人民幣36.8百萬元，佔收益的8.0%、11.6%及7.7%。雖然該等安排能提升效率並支持海外銷售，但亦使我們面臨超出我們直接控制範圍的風險。

儘管我們已完全終止第三方支付安排並實施整改措施，但我們仍可能面臨因該等歷史交易而產生的潛在風險及責任。於往績記錄期，部分客戶曾透過第三方支付安排結算款項。雖然我們已主動採取內部控制及整改措施以解決此問題，並已嚴格終止今後所有第三方支付安排，但我們仍可能面臨與該等歷史交易相關的殘餘風險。具體而言，倘若過往涉及此類第三方支付的任何不當行為或不合規行為（例如挪用公款、未經授權扣留資金，或違反適用法律法規），則可能導致我們面臨事後監管審查、處罰及聲譽損害。此外，倘若針對該等歷史第三方匯款產生任何爭議，或交易對手要求退還資金，則我們的財務狀況可能受到影響。任何與我們過往第三方支付安排相關的不利監管行動或爭議，均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們收益的很大部分來自五大客戶。與該等客戶的業務關係出現任何變化，或未能成功獲得新客戶，可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

截至2023年、2024年及2025年12月31日止年度，來自五大客戶的收益佔我們的總收益分別為38.3%、34.9%及34.5%。於往績記錄期各年度，最大客戶貢獻的收益為人民幣54.2百萬元、人民幣41.8百萬元及人民幣43.6百萬元，佔該等年度總收益分別為13.7%、11.9%及9.2%。

我們對客戶基礎集中的依賴，使我們面臨重大風險。倘任何主要客戶減少或取消訂單、調整採購策略，或遭遇營運或財務困難，則我們的收益可能大幅下滑。我們無法向閣下保證主要客戶將不會變更其業務範圍、調整其商業模式、暫停經營，或面臨合規問題。倘我們無法在合理期間內以合理成本獲得合適的新客戶，以彌補任何主要客戶流失導致的損失，則我們在利用產能方面可能面臨挑戰。失去任何關鍵客戶的銷售可能對我們的業務、前景及經營業績造成重大不利影響。

原材料價格上漲或供應短缺可能導致供應鏈中斷、生產成本增加及延遲交付產品予客戶。

我們的產品生產中所利用的主要原材料包括SoC、CIS、鏡頭、嵌入式多媒體卡（「eMMC」）及雙倍數據速率（「DDR」）等存儲晶片、印刷電路板（「PCB」）以及其他輔助電子及結構性元件。於往績記錄期，原材料成本佔總銷售成本及收益的重大部分。截

風 險 因 素

至2023年、2024年及2025年12月31日止年度，原材料成本分別為人民幣220.5百萬元、人民幣192.2百萬元及人民幣262.8百萬元，佔銷售成本的87.8%、87.9%及89.4%。

我們的生產成本取決於我們按具競爭力的價格採購主要原材料的能力。該等投入易受商品價格波動、供需動態變化、物流及加工成本、通脹壓力以及政府規例導致的價格波動影響。倘原材料價格大幅上漲或供應短缺，則可能對我們的成本架構造成不利影響並侵蝕毛利率。

我們無法完全消除原材料供應中斷及短缺的風險，亦無法保證我們能識別所採購原材料的所有品質問題。諸如貿易制裁、出口管制、自然災害、公共衛生緊急事件、社會動盪、戰爭或罷工等超出我們控制範圍的因素可能擾亂供應鏈並影響市場價格。任何有關中斷均可能大幅降低我們的產能利用率，延遲向客戶交付，及對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

我們可能無法持續成功維持具有成本效益的產品製造能力。

截至2025年12月31日，作為我們核心產品線的智慧影像主機的年產能為1,675,000台。為提升我們在全球市場需求增長中的競爭力，我們計劃優化並擴充產能。中短期內，我們並無計劃增建生產基地，但我們將聚焦於提升供應鏈管理能力、改善生產工程效率及採取彈性擴張模式。

然而，開發及維持具成本效益的製造能力涉及複雜的工序，包括來料品質控制（「**IQC**」）、SMT、鏡頭模組調焦、DIP、組裝、老化及測試階段以及包裝。我們在程序改良、先進設備的資本支出以及為跟上技術進步作出的生產投資方面可能面臨挑戰。我們無法保證我們將能實現產能優化的預期效益，亦無法保證我們將就該等投資實現充分回報。任何生產線升級延遲、程序調整導致生產效率低於預期，或未能有效控制原材料成本均可能對我們的業務及前景造成重大不利影響。

我們的製造業務面臨多種風險。任何生產設施、生產機械及設備的意外或長期中斷將會對我們的業務、經營業績、財務業績及前景造成重大不利影響。

我們的成功及聲譽取決於我們準時、足量地交付優質產品的能力，而這依賴生產設施及設備穩定運行。任何運行中斷或機械故障均可能直接影響生產計劃及庫存水平，阻礙我們及時滿足客戶訂單的能力及影響客戶滿意度。

運行中斷或機械故障可能源於突發事件或災難性事故，包括自然災害、火災、技術故障、電力短缺、爆炸、勞工罷工、流行病、失去牌照或許可、政府對相關土地規劃的變更，或監管發展。電力供應不穩定或短缺亦可能導致生產活動停擺，造成客戶訂單延遲交付。

風 險 因 素

及時且具成本效益地識別及獲得替代設施或設備並非一定切實可行。設備延遲恢復正常運行亦可能影響交付產品的品質及時間表，損害我們的聲譽及損害客戶關係。任何長期停工或生產流程的重大中斷均可能對我們的業務經營、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們依賴主要供應商提供生產產品所用的主要原材料。與該等供應商之間業務關係的任何變化均可能對我們的業務、經營業績、財務業績及前景造成不利影響。

我們的生產中所利用的主要原材料包括SoC、CIS、鏡頭、存儲晶片、PCB以及其他輔助電子及結構性元件。於往績記錄期，我們於往績記錄期各年度向五大供應商採購原材料的重大部分，截至2023年、2024年及2025年12月31日止年度的採購額分別為人民幣53.5百萬元、人民幣54.8百萬元及人民幣106.0百萬元，佔採購總額的22.5%、28.6%及33.0%。

我們依賴少數主要供應商，倘該等供應商遭遇營運或財務困難、未能符合品質標準、延遲交貨或終止供應協議，將使我們面臨風險。此外，相關法律、規例或市場動態的變動，均可能影響其向我們供應主要原材料的能力。

我們無法向閣下保證，我們將一直能夠從主要供應商獲得穩定且充足的主要原材料供應。倘我們無法獲得充足的供應或無法迅速找到品質及成本相若的替代供應商，則我們的生產及交付能力可能受到阻礙、成本可能會增加及產品品質可能受影響。供應關係的任何中斷均可能對我們的業務、財務表現及經營業績造成重大不利影響。

倘我們未能有效管理存貨，則我們的經營業績、財務狀況及流動資金可能受到重大不利影響。

於往績記錄期，存貨主要包括原材料、在製品及製成品。截至2023年、2024年及2025年12月31日，存貨分別為人民幣105.0百萬元、人民幣85.0百萬元及人民幣120.5百萬元。截至2023年、2024年及2025年12月31日止年度，存貨平均周轉天數分別為172天、176天及140天。

倘我們無法有效管理適當的存貨水平，則我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到重大不利影響。由於儲存過程中可能遭遇不可預見的事件，故我們無法向閣下保證存貨不會受損或減值。因此，未能有效管理存貨可能會對我們的財務狀況及經營業績造成不利影響。

隨著存貨結餘賬齡增加，我們可能須對存貨進行撇減，倘撇減金額重大，則可能對我們的財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

風 險 因 素

未能維持有效的質量控制系統，可能會對我們的業務、聲譽、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們已建立一套涵蓋研發、供應鏈管理及生產流程的全面質量管理系統，並取得ISO 9001及IATF 16949國際質量管理體系認證。由於質量控制政策及程序的嚴格執行，於往績記錄期及直至最後實際可行日期，我們並無經歷任何重大產品銷售退貨、產品責任索償或產品召回。

然而，儘管我們採取系統化及標準化的質量控制方法，但我們無法向閣下保證未來不會出現瑕疵或性能欠佳的情況。瑕疵可能源於技術難題、供應中斷、原材料不達標，或製造過程中的人為失誤。客戶可能因質量問題而退貨或提出保固索賠。產品退貨、召回或保固義務的增加可能導致重大的維修、更換及物流成本。

此外，產品缺陷或被認為品質不達標準，如因電子商務平台或社交媒體的負面評價而放大，則可能損害我們的市場聲譽並導致銷售下滑。由於可靠性是提供車載智慧影像設備的關鍵要素，任何未能持續提供優質產品可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們的經營及生產依賴按商業上合理的價格自第三方供應商獲得穩定、及時且充足的水電資源及各類服務供應。

除主要原材料外，我們依賴穩定的電力、水及網絡連接等水電資源的供應，以維持我們的生產流程及整體經營。我們的產量、生產效率及成本控制直接取決於我們按可接受的價格獲取該等水電資源並確保持續供應的能力。

該等水電資源的價格受到超出我們控制範圍的各種因素導致的波動影響。該等因素包括通貨膨脹、當地基礎設施中斷、供應商產能限制、整體經濟狀況、地區能源政策調整、其他製造業的需求以及當地或國家的監管規定。概不保證未來不會出現水電資源短缺的情況，例如因極端天氣或電網維護而導致停電，或我們將能通過產品價格調整將相關成本增加轉嫁予客戶，尤其是在激烈的市場競爭環境下。

倘我們無法及時調整產品價格或優化生產流程以抵消成本上漲，則水電資源成本大幅波動可能對我們的盈利能力造成重大影響。有關成本波動亦可能削弱我們受影響產品在價格及利潤率方面的競爭優勢，尤其是對價格敏感型市場或行業而言。

我們必須遵守經濟制裁及進出口管制法律及法規，否則可能會使我們承擔法律責任並削弱我們在海外市場的競爭能力。

我們的全球業務經營使我們面臨不同司法權區的各種經濟制裁及出口管制規例。我們的產品出口至眾多國家及地區，例如亞洲(不包括中國內地)、美國及歐洲，並已通過該等海外銷售產生可觀收益。倘任何該等出口目的地對我們的產品或車載智慧影

風險因素

像設備實施經濟制裁、進口限制或提高關稅，則我們的市場准入、銷量及盈利能力可能受到不利影響。

我們依賴全球供應鏈網絡採購主要原材料及生產設備，包括SoC、CIS、鏡頭、記憶體晶片及PCB。倘我們採購該等材料的國家或地區對關鍵元件實施出口管制、徵收關稅或實施貿易限制，或倘任何供應商未能遵守出口管制規例，則我們可能面臨主要原材料或設備穩定供應的中斷。這可能導致採購成本上升、生產延誤或無法滿足客戶訂單。

我們曾有限地銷售硬件終端設備及配套應用程式，該等產品最終向伊朗交付（「**伊朗交易**」），並於2024年產生總收益3,463.4美元（佔於往績記錄期的綜合總收益約0.001%），而於往績記錄期的所有其他年度則概無產生任何收益。我們已於2025年1月1日前永久停止與伊朗進行的所有銷售、產品交付及業務往來，並已實施內部政策及程序，以防止日後向伊朗或任何其他全面制裁司法權區或任何受制裁人士、組織或實體進行任何銷售或交付。

國際制裁法律顧問已告知，**伊朗交易**或任何過往活動或[編纂]並無產生明顯或重大的制裁風險（不論屬主要或次要），及本集團及所有相關人士面臨的制裁風險極低。有關進一步詳情，請參閱「業務－若干過往交易活動的監管審查」一節。

然而，國際制裁制度複雜難懂且變動頻繁，並具有域外效力。法律、法規、詮釋或強制執行優次日後出現變動，或金融機構、[編纂]或商業夥伴所感知的任何制裁相關風險均可能導致合規成本增加、銀行業務或支付款項受阻、聲譽受損，或對本公司業務、財務狀況、經營業績及前景造成其他不利影響。任何有關發展亦可能對股份的[編纂]及流通性造成不利影響。

我們需要大額資金支持我們的營運以及未來業務發展。倘我們無法及時按有利條款獲得額外資金，或根本無法獲得資金，則我們的增長前景及未來盈利能力可能受到重大不利影響。

我們的業務及增長策略涉及受重大不確定性影響的項目，包括市場波動、監管變動、成本超支及營運糾紛。無法保證該等項目將能如期完成、在初始預算內完成，或將實現預期商業可行性。此外，倘若現有營運[編纂]不足且我們無法以可接受的條件取得額外外部融資，則我們可能被迫延遲、重組或放棄擴張計劃，因而可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及增長前景造成重大不利影響。

我們的債務水平可能對我們籌集額外資本為營運提供資金的能力造成重大不利影響，使我們面臨利率風險，並妨礙我們履行償債責任。

於往績記錄期，我們在一定程度上動用銀行借款為資本支出以及營運活動提供資金。我們預期未來可能繼續依靠銀行借款，若未能有效管理我們的債務水平，可能會

風 險 因 素

對我們的流動資金造成不利影響。截至2023年、2024年及2025年12月31日，我們的計息銀行借款分別為人民幣26.0百萬元、人民幣45.3百萬元及人民幣41.2百萬元。

高額的銀行借款以及高資本負債比率可能(包括但不限於)(i)使我們更難以履行償債責任，因而面臨違約風險；(ii)將部分營運現金流用於償還債務，這要求我們必須積極管理流動資金，以滿足其他營運需求；(iii)增加我們受不利經濟或行業狀況的影響；及(iv)限制我們規劃或應對我們的業務或我們經營所在行業變動的靈活性。

該等限制性條款可能導致相關債務發生違約。如發生違約，相關貸款人可能要求我們立即付款。這繼而可能導致我們其他債務的交叉違約或加速償付。倘我們的部分或全部債務需加速償付及立即到期應付，則我們可能並無資金償還有關債務或無力進行有關債務的再融資。

我們的貿易應付款項主要與向供應商採購原材料、組件及服務有關。我們可能無法及時或根本無法結清貿易應付款項，亦可能無法妥善管理流動資金以履行短期付款義務。

截至2023年、2024年及2025年12月31日，貿易應付款項分別為人民幣95.6百萬元、人民幣80.1百萬元及人民幣126.5百萬元。現金流或財務狀況的任何不利變動可能對我們結清相關貿易應付款項的能力造成負面影響，這可能導致與主要供應商的關係惡化、信貸條款收緊或供應鏈中斷。這將進而對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。隨著業務增長，貿易應付款項的金額可能增加，這可能使我們面臨更大的流動資金風險及營運資金限制。

我們面臨來自客戶的信用風險，如無法向客戶收回貿易應收款項可能對我們的現金流量、業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

貿易應收款項涉及向客戶銷售產品。我們的客戶可能未能及時結算貿易應收款項或根本無法結算，而我們可能無法及時妥善地評估及應對客戶信用狀況及財務狀況的變化。

截至2023年、2024年及2025年12月31日，貿易應收款項分別為人民幣34.3百萬元、人民幣18.8百萬元及人民幣16.3百萬元。截至2023年、2024年及2025年12月31日止年度，我們產生貿易應收款項減值分別人民幣2.1百萬元、人民幣2.1百萬元及人民幣1.8百萬元。客戶財務狀況的不利變化可能延長按攤銷成本計量的相關貿易應收款項的收回週期，或降低最終收回的可能性，從而對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。隨著我們的業務擴張，貿易應收款項金額可能增加，可能對我們的現金流造成負面影響。

我們管理或與我們有業務往來的第三方所管理的資訊科技、控制及通訊系統出現中斷或故障，包括遭受網絡攻擊或其他數據安全事件，可能對我們造成重大不利影響。

我們高度依賴資訊科技、控制及通訊系統來管理業務經營、生產流程及客戶互動。該等系統(無論由內部管理或由第三方服務供應商管理)容易因硬件故障、軟件缺

風 險 因 素

陷、電訊中斷、電力故障、自然災害或人為錯誤而出現中斷或故障。此外，我們的基礎設施可能遭受網絡攻擊、惡意軟件、勒索軟件或未經授權的存取，從而危及我們網絡及營運數據的完整性及可用性。該等關鍵系統的任何長時間中斷或系統性故障均可能擾亂我們的生產流程、延誤產品交付及削弱我們的整體營運效率。

我們無法向閣下保證我們的防禦措施將能完全應對不斷演變的網絡威脅或系統中斷。任何安全漏洞或營運故障均可能導致關鍵業務數據丟失或損壞、損害我們的品牌聲譽及迫使我們投入大量資本支出以補救及升級資訊科技基礎設施。此外，我們可能因系統停機而面臨與業務合作夥伴的營運糾紛或潛在法律責任。倘任何該等風險發生，則我們的銷售渠道、業務經營、財務狀況及經營業績可能受到重大不利影響。

我們須遵守有關數據私隱及保護的複雜且不斷演變的法律及法規。任何實際或認為未能遵守該等規定的情況均可能對我們的業務及聲譽造成重大不利影響。

於營運過程中，我們透過智能影像設備及DDPAI App收集、處理及儲存若干用戶數據，例如賬戶資料及設備利用數據。在我們產品銷售所在的司法權區，有關數據私隱、用戶保護及資訊安全的監管框架持續演變。我們須遵守有關收集、利用、保留、分享及保障個人資料的各種嚴格且不斷更新的法律要求。

儘管我們已實施內部政策及安全措施以確保遵守適用的數據保護規定，但我們無法向閣下保證我們的措施將始終完全有效或能免受不斷演變的監管審查。任何未經授權的存取、數據洩露或認為未能遵守適用的私隱法規的情況，均可能導致政府調查、行政罰款、營運限制及嚴重喪失用戶信任。此外，為遵守新出台的私隱標準，我們可能需要承擔大量合規成本並修改現有產品特徵，這可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們的業務依賴我們主要高級管理層、關鍵研發及技術人員，以及熟練的勞工。倘我們無法留住該等人員及／或在其離職的情況下無法找到合適的替代人員，則我們的業務可能受到重大不利影響。

我們的未來成功在很大程度上依賴於高級行政人員及關鍵研發人員的持續服務。我們的管理團隊在消費電子、汽車電子研發及全球品牌營運方面擁有深厚的專業背景，該等資質對於我們的全球市場拓展及組織發展至關重要。與此同時，我們的研發人員（主要由具備智能硬件及影像技術經驗的高級工程師組成）對於推動核心技術研究、優化生產流程及產品迭代至關重要。倘若該等關鍵人員意外離職，加上在尋找具備同等行業洞察力及生態系統熟悉度的合適接替者時可能面臨的挑戰，則可能嚴重延誤正在進行的項目、阻礙技術突破，並對我們的業務及營運造成重大不利影響。

風險因素

此外，我們的增長在很大程度上依賴我們在高度競爭的市場中吸引、培訓及留住合資格專業人才的能力。車載智慧影像設備行業在人才方面競爭激烈，尤其是在AIoT、視覺算法、晶片開發及產品設計等專業領域。為吸引並留住關鍵人才，我們可能需要提供具有競爭力的薪酬方案，包括基本薪金、績效花紅及股票期權，這將增加我們的營運開支，並可能對我們的財務狀況造成不利影響。倘若因行業競爭激烈或薪酬不足而未能招募或留住必要人才，則我們可能需承擔額外的招聘成本，及研發進度、市場擴張速度及長期競爭力可能受到嚴重干擾。

我們可能無法充分保護或執行我們的知識產權，亦無法阻止第三方複製或對我們的產品進行逆向工程，而我們為保護有關知識產權所採取的措施可能成本高昂。

概不保證我們能夠防止第三方侵犯我們的知識產權。我們的專利及軟件版權涵蓋AIoT、視覺算法、晶片開發及產品設計等領域。鑑於車載智慧影像設備行業競爭日益激烈，倘我們的任何知識產權被判定無效，則存在競爭對手可能仿效無效專利或索償中所披露技術的風險。僱員及／或第三方對我們的知識產權的未經授權利用、不正當競爭、誹謗或其他侵權行為可能損害我們的品牌聲譽，及因保護知識產權所產生的開支可能對我們的業務造成重大不利影響。

我們可能須不時通過訴訟、仲裁或其他法律程序維護知識產權權益，例如處理商標搶注或專利侵權，無論結果如何，解決有關程序可能耗費大量時間及成本及分散管理層注意力，並對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。在我們經營所在司法權區(包括中國內地及海外市場)登記、維護及執行知識產權可能存在困難。相關法律及法規的司法解釋及執行標準在不同地區可能不一致。預防知識產權未經授權利用困難重重且成本高昂，且我們所採取的保護措施可能不足以防範知識產權被不當利用。任何知識產權保護或執行措施失敗，或任何知識產權訴訟、糾紛或我們的知識產權無效，均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們可能會面臨來自第三方關於專業知識及知識產權侵權的指控，倘有關指控未能有利地解決，則可能導致我們喪失權利並須承擔賠償責任。

我們可能會不時面臨與第三方知識產權相關的法律訴訟及索償。此外，可能存在第三方的專利、軟件版權、商標及其他知識產權在我們並不知情下被我們的產品、解決方案、服務或業務的其他方面所侵犯，尤其是在行業技術融合加速以及知識產權格局日益複雜的情況下。

有關知識產權的擁有人可能在中國內地或我們經營所在其他司法權區尋求對我們提起訴訟以維護其權利。倘任何第三方對我們提出侵權指控，不論其是否有理，我們可能會被迫分散管理層的注意力及從核心業務營運中轉移其他關鍵資源，以應對該等索償。有關分散可能延誤項目進度並增加營運成本。

風 險 因 素

此外，中國及其他司法權區的知識產權法律的應用及解釋仍在不斷演進，授予及執行專利、軟件版權、商標及其他知識產權的程序及標準可能因地區而異。無法保證中國內地或海外的法院或監管機構將認同我們對知識產權合規的分析。

倘被認定侵犯任何第三方知識產權，則我們可能面臨法律責任，包括罰款或賠償、被禁止製造、銷售或利用侵權產品或技術，或須支付許可費以獲得利用有關知識產權的權利。此外，我們可能需要投入大量時間、資金及研發資源來開發避免侵權的替代技術或產品。任何該等事件均可能擾亂我們的生產及銷售，增加成本，損害我們的品牌聲譽，或失去市場份額，從而對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們可能無法保護我們的商業機密且存在洩露關鍵技術的風險。

除現有知識產權及／或相關申請之外，我們亦依賴商業機密來保護我們的業務並維持競爭優勢。該等商業機密包括未申請專利的專有技術、核心技術及其他專有資料。我們的主要業務具有高度的技術複雜性，該等核心技術及技術資料被視為我們最重要的保密資產，由我們的研發團隊通過系統化的合作開發及控制，並不依賴於任何單一個人。

然而，隨著我們的業務在全球範圍內不斷擴張，管理的複雜性亦有所增加，倘保密措施未能得到充分落實，我們的核心技術及技術資料洩露的風險亦會隨之上升。我們已與僱員，特別是研發人員以及關鍵業務合作夥伴簽署保密協議，並建立針對技術數據的內部存取控制機制。然而，無法保證僱員或第三方不會有意或無意擅自利用或洩露我們的專有保密資料。倘競爭者獲取並利用有關資料即使我們對非授權披露的責任方採取任何法律行動，仍將損害我們的競爭優勢(包括技術壁壘及產品差異化)。

鑑於技術迭代速度很快且人才流動屬常見，商業機密的保護本身存在困難。僱員或業務合作夥伴可能有意或無意將我們的商業機密或核心技術資料透露給競爭對手，或有關資料可能通過其他方式遭竊取。就第三方非法獲取並利用我們的商業機密提出索償費用高昂、耗時且結果難以預測，尤其是在知識產權保護標準並不相同的司法權區。倘我們未能提起任何有關索償或進行辯護，則我們可能不僅面臨金錢賠償，亦可能失去寶貴的知識產權。即使我們在有關訴訟中獲勝，整個過程亦可能耗費大量本可用於研發、市場擴張或其他核心業務領域的財力及人力資源。任何核心技術或技術資料的洩露可能削弱我們的市場競爭力，阻礙產品創新，並對我們的業務、競爭地位及長遠發展造成重大不利影響。

風 險 因 素

我們可能因未能為部分僱員全額繳納社會保險及住房公積金而面臨額外繳款、滯納金或行政處罰。

根據中國適用法律及法規，我們須就中國的僱員作出社會保險及住房公積金供款。於往績記錄期，我們未為部分僱員足額繳納社會保險及住房公積金。

根據《中華人民共和國社會保險法》，就社會保險供款不足額而言，我們可能須承擔以下法律後果：(i)在指定期限內補繳欠款，並按日支付欠繳金額萬分之五的滯納金，及(ii)倘若未能在指定期限內補繳，則須支付欠繳金額一倍至三倍的罰款。根據《住房公積金管理條例》，就住房公積金供款不足額而言，我們可能須承擔以下法律後果：(i)在指定期限內補繳欠款，及(ii)倘若未能在有關期限內補繳，則相關主管機構可向法院申請強制執行。任何有關事件的發生均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。此外，根據《最高人民法院關於審理勞動爭議案件適用法律問題的解釋(二)》(「**新司法解釋**」)第十九條第一款，任何免除僱主繳納社會保險義務的協議或承諾均應被視為無效。請參閱「監管概覽－勞動及僱傭法規－住房公積金」。

此外，由於勞動相關法律及法規的詮釋及實施不斷演變，我們無法保證我們的僱傭慣例目前或將來會完全符合中國內地的勞動相關法律及法規，這可能使我們面臨勞資糾紛或政府調查。我們無法保證我們可能面臨的有關風險不會對我們的聲譽、業務、經營業績及財務狀況造成任何不利影響，或不會另行分散我們處理任何訴訟、法律程序或投訴的資源。

我們受各種職業健康與安全生產法律及法規的監管。

我們受各種職業健康與安全生產法律及法規的監管。遵守現行及未來的職業健康與安全生產法律及法規可能使我們承擔成本或責任，包括金錢損失及罰款，影響我們的產能，導致業務經營中斷，影響我們的整體財務表現。倘我們在發生有關傷害或違反適用職業健康或安全生產法律或法規的事件中被判定須承擔賠償責任，則我們亦可能面臨負面報道，從而可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們的業務經營面臨與源於我們的經營及未能遵守安全措施及程序的潛在事故相關的風險，以及其他不可預見的風險。

我們的業務涉及製造設備及機械的操作，倘操作不當，則可能導致人身傷害甚至死亡。我們要求全體僱員遵守內部政策所規定的與操作及生產相關的有關安全措施及程序。概不保證部分員工不會違反或違背我們的安全措施，亦無法保證事故不會發生。我們無法保證未來不會發生重大工作場所事故或致命意外。在該等情況下，我們

風 險 因 素

可能面臨政府調查及行政處罰。即使有關事故並非因我們的過失或疏忽所致，有關事故仍可能導致我們須承擔重大成本，並損害我們的聲譽(例如負面報道)，從而對我們的業務及財務狀況以及經營業績造成不利影響。倘發生導致僱員受傷或死亡的工作相關事故，除罰款及處罰外，我們可能須承擔僱員及其家庭的索償責任。我們無法向閣下保證我們的現有保單已充分覆蓋所有與安全生產事故相關的風險。倘我們產生巨額責任，而有關責任未被保單所覆蓋，則我們的業務及財務狀況以及經營業績可能受到不利影響。

我們可能無法發現或阻止僱員、客戶或其他第三方的欺詐、賄賂、腐敗或其他不當行為，這可能會令我們承擔責任並損害我們的聲譽及業務。

我們可能遭遇僱員、客戶或其他第三方的欺詐、賄賂、腐敗或其他不當行為，這可能使我們遭受財務損失及受到政府主管部門的處罰。我們的內部控制程序可能不足以及時有效發現所有不合規案例、可疑交易、欺詐、腐敗或賄賂行為。倘發生有關不當行為，則我們可能會面臨索賠、罰款或暫停經營，並可能面對負面報道及聲譽受損。

我們的保險保障範圍有限及可能因危險操作、產品責任索償、項目建設或業務中斷而蒙受重大損失。

我們的經營涉及利用、處理、生產、加工、儲存、運輸及處置危險材料，可能導致火災、爆炸、洩漏及其他造成人員傷亡、財產損失、破壞環境及業務中斷的意外或危險事件。

我們就財產、設備、健康、火災及產品責任投購了保險，但投保範圍有限且未必涵蓋就我們的財產所發生或與我們營運有關的事件造成的人身傷害、財產或環境破壞的所有賠償。關於未獲保單保障的風險，我們根據與有關合約方訂立的協議以及適用法律及法規與合約方共同承擔潛在責任。發生不屬於我們現有保單投保範圍的該等或其他事件可能對我們的業務、財務狀況或經營業績造成重大不利影響。

倘因利用我們的設備導致受傷，則我們亦面臨產品責任索償相關風險。倘對我們提起的索償勝訴，則我們可能沒有充足資源執行判決。倘潛在索償超出有關保險的保障範圍或金額，我們的業務可能受到重大不利影響。

此外，我們生產基地的正常營運可能因操作危險、電力供應中斷、設備故障以及自然災害造成的事故而中斷。該等生產廠房遭遇任何重大破壞或中斷仍可能對我們的經營業績造成重大不利影響。

風 險 因 素

我們的生產及經營須遵守廣泛的環保法律及法規，未來該等法律及法規的合規成本可能會增加。

我們的生產及經營須遵守中國有關在生產過程中排放污水、廢氣、固體廢物及氣體的各種環保法律及法規。中國有關當局或會就未能符合該等法律及法規的生產工廠處以罰款、停業、責令整改或關閉。

我們的生產過程會排放廢氣及固體廢物。為遵守中國的適用環保法律及法規，我們在生產工廠安裝廢物處理設施，並委任第三方服務供應商處理我們生產過程中產生的廢物。我們的業務經營亦涉及利用及儲存具有潛在危險的化學品。

我們無法向閣下保證我們一向正確理解相關法律及法規，並會完全遵守相關法律及法規。倘我們違反適用的環保法律及法規，或倘我們的服務供應商未能提供可使我們遵守適用的中國環保法律及法規的廢物處理服務，則我們可能須糾正有關不合規情況，亦可能會遭受處罰、制裁以及補救措施及與補救措施相關的大量成本，這可能對我們的業務、財務表現及經營業績造成重大不利影響。

此外，中國政府未來可能頒佈新的環保法律及法規，並就環保法律及法規執行更嚴格的詮釋。因此，我們可能會產生額外成本，引入有關預防或補救措施、調整我們的生產程序、購買新的污染控制設施以及提升我們的合規及監控系統，以確保遵守有關經修訂法律及法規。此外，我們在環境合規方面的預算未必足以支付有關成本，而我們可能需要就此分配額外資金，此舉可能對我們的營運及財務表現造成重大不利影響。倘我們未能及時或完全無法引入新的預防或補救措施、對我們的生產程序作出相應的調整、購買新的污染控制設施或建立有效的合規及監控系統，則我們可能會因該不合規情況被徵收高額罰款或施加重罰，而我們的業務經營可能會受阻，繼而對我們的經營及財務表現造成重大不利影響。

倘中國政府實施更嚴格的環保法律及法規，則我們的生產成本可能大幅增加，或我們可能需要產生重大資本開支或其他成本以維持合規，而我們可能無法將該等額外成本轉嫁予客戶。

未來自然災害、流行病、戰爭或恐怖主義行為或超出我們控制範圍的其他因素可能對我們的業務、經營業績、財務業績及前景造成重大不利影響。

自然災害、流行病、戰爭或恐怖主義行為或超出我們控制範圍的其他因素可能對我們開展業務所在地區的經濟、基礎設施及民生造成不利影響。該等地區可能面臨颱風、龍捲風、暴風雪、地震、水災、旱災、電力短缺或故障的威脅，或易受疫情影響，如新冠病毒、嚴重急性呼吸系統綜合症候群、禽流感、H1N1流感、潛在的戰爭

風 險 因 素

或恐怖襲擊、暴亂、騷亂或罷工。嚴重的自然災害可能導致巨大的人員傷亡及資產破壞，並擾亂我們的業務及經營。嚴重的傳染病爆發可能導致廣泛的健康危機，這可能對受影響地區的業務活動造成重大不利影響，從而可能對我們的經營造成重大不利影響。戰爭或恐怖主義行為、暴亂或騷亂亦可能導致僱員受傷或死亡，並干擾我們的業務網絡及營運。任何該等因素及超出我們控制範圍的其他因素均可能對整體業務環境產生不利影響，導致我們開展業務所在地區出現不確定性，導致我們的業務遭受無法預測的損失，並對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

停工、僱員福利開支增加及與勞動力相關的其他事項可能對我們的業務造成重大不利影響。

我們認為，我們與僱員的工作關係良好。於往績記錄期，我們並無遭遇任何重大停工、罷工或其他重大勞工問題。然而，概不保證未來將不會出現任何有關事件。倘僱員參與罷工或其他停工活動，則我們可能遭遇重大經營中斷及／或僱員福利開支持續上升，這可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

此外，於截至2023年、2024年及2025年12月31日止年度，就生產人員產生的僱員福利開支分別為人民幣16.7百萬元、人民幣16.1百萬元及人民幣19.0百萬元，並可能會繼續上漲，這可能進一步增加我們的銷售成本。導致僱員福利開支上漲的因素包括通脹壓力、最低工資法例的變動及對熟練工人的需求增加。再者，監管變動或法律規定提高僱員福利可能進一步推高該等開支。業內對熟練勞工的競爭激烈，我們可能需提供更具吸引力的薪酬方案以挽留及吸引合資格人員。

我們享有若干優惠稅收待遇、政府補貼及若干有利監管待遇。任何有關優惠稅收待遇及政府補貼到期或變更均可能對我們的經營業績造成重大不利影響。

我們目前享有多項優惠稅務待遇。有關更多資料，請參閱本文件「財務資料－綜合全面收益表主要組成部分說明－所得稅抵免或開支」。我們目前享有的任何優惠所得稅待遇如被終止，則可能對我們的經營業績及財務狀況造成重大不利影響。我們無法向閣下保證日後我們將仍能取得有關優惠稅務待遇。

此外，截至2023年、2024年及2025年12月31日止年度，我們錄得的政府補助分別為人民幣2.0百萬元、人民幣0.8百萬元及人民幣0.8百萬元。有關更多資料，請參閱本文件「財務資料－綜合全面收益表主要組成部分說明－其他收入」。有關政府補助的金額及條件由相關中國政府部門全權酌情釐定。我們無法向閣下保證日後我們將能繼續取得相同水平的政府補助(如有)，亦無法保證日後能取得新的補助。即使我們仍有資格獲得有關政府補助，亦無法保證補助附帶的任何條件與過往相比同樣對我們有利，或政府補助能及時授予我們。

風 險 因 素

我們的業務需要取得多項牌照、批准及許可，而未能及時取得或續新該等牌照、批准及許可，可能對我們的業務、經營業績、財務業績及前景造成重大不利影響。

我們的業務經營須遵守廣泛的監管要求，因此必須取得並維持各類牌照、批准及許可。我們無法保證未來能否成功維持、續期或取得該等必要的授權，尤其是鑑於續新及評估的監管標準可能不時變動，或可能出現新的合規要求。若未能取得或續期此類授權，可能導致監管機構採取執法行動，包括下令停止營運及要求採取糾正措施，此將嚴重干擾我們的業務經營、大幅增加合規成本，並對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

於日常業務過程中，我們目前及未來可能面臨法律、行政及監管索賠、訴訟及／或調查。

於日常業務過程中，客戶及供應商可能基於合約向我們提出索償。對我們提出的索償的事由可能包括針對據稱瑕疵或未完成工程的回溯性費用、瑕疵產品責任、人身傷害及死亡事故、財產破壞或毀損、違反保修條款、延遲支付供應商款項、延遲完工或其他合約爭議。有關索償及回溯性費用可能涉及實際損失及合約協定違約金。倘我們被判定須就任何索償承擔責任，而我們並未就此事項在賬目中計提充足的撥備，或索償超出保險的承保範圍，則我們須從當期盈利中扣除相關開支。

向我們提出或由我們提出的索償，倘未能透過磋商解決，往往須經歷曠日持久且費用昂貴的訴訟或仲裁程序。我們最終自客戶或其他索償獲得的金額可能與計入財務報表的餘額存在重大差異，導致已於項目或其他合約中確認的溢利需自當期損益扣除。與向我們提出索償相關的費用及就我們所提出索償的撇減，可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及現金流量造成重大不利影響。此外，法律程序導致的不利判決或裁決可能損害我們的聲譽，並影響未來取得車載智慧影像設備合約的前景。

涉及我們、我們的聯屬公司、董事、高級職員、僱員或業務夥伴的負面報道及指控，可能對我們的聲譽造成不利影響，進而影響我們的業務、財務狀況及經營業績。

涉及我們或車載智慧影像設備行業的負面報道，可能對我們的品牌形象及聲譽造成重大不利損害，導致市場對我們所提供的產品及服務的認可及信任度下降，進而引致客戶惠顧次數減少及造成收益的潛在損失。有關負面報道亦可能分散管理層注意力，以及引致政府調查或其他形式的審查。該等後果可能對我們的業務、經營業績、財務狀況及前景造成重大不利影響。

風 險 因 素

與於我們經營所在司法權區開展業務的相關風險

我們經營所在市場的經濟、政治或社會狀況或政府政策的變動，可能對我們的業務及經營業績造成重大不利影響。

我們在中國內地及海外經營業務。因此，我們的業務、財務狀況及經營業績可能在重大程度上受到該等市場的政治、經濟及社會狀況所影響。地緣政治、經濟及市場狀況，包括全球金融市場的流動性、債務及股票價格的水平及波動性、利率、貨幣及商品價格、通貨膨脹以及資金及信貸的可獲得性及成本等因素，已經並將持續影響我們經營所在的市場。在部分該等市場，政府通過實施產業政策，繼續在規範行業發展方面發揮重要作用。此外，由於我們是一間根據中國法律註冊成立的公司，且大部分資產位於中國內地，我們的財務狀況、經營業績及前景受到中國經濟、政治及法律發展的影響。我們經營所在市場的全球或本地經濟的任何變動，均可能對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

根據中國政府部門發佈的有關境外[編纂]及[編纂]的新法律及法規，我們可能須遵守額外的監管規定。

於2023年2月24日，中國證監會、中國財政部、中國國家保密局、中國國家檔案局發佈《關於加強境內企業境外發行證券和上市相關保密和檔案管理工作的規定》（「檔案規定」），並於2023年3月31日生效。檔案規定要求，中國內地企業境外證券[編纂][編纂]活動（無論是直接或間接）中，中國內地企業以及提供相關證券服務的證券公司、證券服務機構應當嚴格遵守保密及檔案管理相關要求，建立健全保密和檔案工作制度，採取必要措施落實保密和檔案管理責任。檔案規定的詮釋及實施可能會繼續發展，而任何違反該等規定可能對我們的業務、前景、經營業績、財務狀況及現金流造成重大不利影響。請參閱「監管概覽—境外發行[編纂]和[編纂]法規」。

我們未來的籌資活動可能需要中國證監會或其他中國政府機關的批准、備案或遵守其他要求。

我們無法向閣下保證未來頒佈的任何新規則或法規不會對我們或我們的融資活動提出額外要求或限制。倘日後確定須經中國證監會或其他監管機構批准或向其備案或辦理其他手續，我們可能無法及時或甚至不能取得有關批准、履行有關備案程序或滿足有關其他要求。我們可能因未能就本次[編纂]或我們未來的融資活動尋求中國證監會備案或其他政府授權或履行備案程序而面臨中國證監會或其他中國監管機構的制裁，而該等監管機構可能對我們施加罰款及處罰、限制我們在中國的經營活動、限制我們在中國境外派付股息的能力、延遲或限制將[編纂][編纂]匯回中國或採取其他行動限制我們的融資活動，這可能對我們的業務、前景、經營業績、財務狀況及現金流造成重大不利影響。

風 險 因 素

我們面臨與國際貿易政策、地緣政治發展及全球貿易保護措施相關的風險，而該等風險可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

我們從海外市場(包括亞洲(中國內地除外)、歐洲及美洲)產生收入，而我們的業務受國際貿易政策、地緣政治、貿易保護措施、出口管制及經濟或貿易制裁相關變動的風險所影響。

美國及其他司法權區已實施各類貿易措施，包括但不限於關稅、經濟制裁及貿易限制，有關措施直接或間接影響位於若干司法權區的公司。該等措施可能導致已建立的貿易關係及供應鏈中斷。地緣政治及貿易衝突亦可能導致金融市場波動、貨幣匯率波動及採購成本上漲。在極端情況下，有關衝突可能導致經濟衰退，從而對我們的營運造成不利影響。倘若實施任何新關稅、法律及／或法規，或現有貿易協定經重新磋商，或特別是倘任何政府因近期全球貿易緊張局勢而採取報復性貿易行動，則有關變動可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

同樣，潛在的國家安全及外交政策憂慮可能促使政府實施貿易或其他限制，這可能使我們的產品更難在若干市場銷售，或限制我們進入若干市場，或影響我們的供應鏈。就此而言，各類貿易、出口管制及經濟制裁法律及法規可能影響我們的業務。

由於我們的業務依賴海外市場，上述任何因素均可能對我們及我們消費者的業務、前景、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。當前國際貿易緊張局勢及政治緊張局勢，以及有關緊張局勢的任何升級，均可能對我們繼續向全球消費者銷售及進一步擴大用戶群的能力造成重大負面影響。例如，倘若在我們有銷售業務的若干司法權區施加額外制裁或出口限制，或擴大現有限制，則我們在該等司法權區繼續銷售及拓展至新司法權區的能力可能受限，且我們可能須承擔額外合規成本，這可能對我們的全球營運造成不利影響。

我們須遵守中國外匯監管規定，該等規定可能影響我們的流動性、匯款能力及股息支付。

我們從在中國內地的業務經營中收取大量人民幣款項，同時從海外銷售中獲得可觀的外幣收入。為支持我們在中國的主要業務經營，我們需將外幣收入兌換為人民幣，同時亦可能需要將人民幣兌換為外幣，以為我們在中國內地以外的業務活動提供資金。人民幣與外幣之間的相互兌換，以及在特定情況下，任何貨幣匯出或匯入中國內地的跨境匯款，均須遵守中國法律法規項下的特定監管規定及外匯管制條文。

根據中國外匯監管制度，我們進行的經常項目外匯交易(包括股息支付)無需事先獲得國家外匯管理局(「外管局」)批准，但我們須出示該等交易的證明文件，並透過獲准經營外匯業務的中國境內指定外匯銀行辦理。**[編纂]**完成後，只要遵守若干程序規

風 險 因 素

定，我們將無需事先獲得外管局的批准即可以外幣支付股息。然而，無法保證未來有關以外幣支付股息的該等外匯政策將會持續。

指定外幣供應短缺、兌換或匯款限制，或監管規定的變動均可能削弱我們將海外所得外幣款項及時兌換為可動用的人民幣，或匯出足夠外幣以履行以外幣計值義務的能力。任何外匯不足均可能限制我們向股東支付股息、在中國內地以外採購原材料，或以其他方式為以外幣進行的業務活動提供資金的能力。因此，我們的營運流動資金、資本支出計劃及整體業務經營可能受到重大不利影響。

我們的業務受限於稅收法律及法規。

我們定期接受中國稅務機關審查是否已按照中國稅收法律及法規履行稅務責任。中國稅收法律及法規可能會不時由相關部門作出解釋及調整。儘管我們相信我們過往已在所有重大方面按中國相關稅收法律及法規的要求行事，並建立有效規管會計賬目的內部控制措施，但我們無法向閣下保證未來中國稅務機關的審查不會導致可能對我們的業務、前景、經營業績、財務狀況及現金流造成重大不利影響的罰款、其他處罰或行動。

H股持有人可能需要繳納中國所得稅。

名列本公司H股股東名冊的非中國居民個人或非中國居民企業的H股股東，應根據適用的稅收法律及法規，就其從本公司獲得的股息以及通過出售或以其他方式轉讓H股而實現的收益繳納中國所得稅。

根據於2019年1月1日起生效的《中華人民共和國個人所得稅法》及《中華人民共和國個人所得稅法實施條例》，非中國居民個人從中國境內取得的股息或股份轉讓收益，適用20%的稅率，由扣繳義務人代扣代繳。根據2006年8月21日簽立的《內地和香港特別行政區（「香港特區」）關於對所得避免雙重徵稅和防止偷漏稅的安排》（「**雙重徵稅安排**」），中國政府可根據中國法律就中國公司向香港居民派付的股息徵稅，但稅款（倘股息的實益擁有人並非直接持有派付股息公司至少25%股權的公司）不得超過股息總額的10%。

根據於2018年12月29日最新修訂及實施的《中華人民共和國企業所得稅法》及於2025年1月20日生效的《中華人民共和國企業所得稅法實施條例》，倘非居民企業於中國境內未設有機構或場所，或者雖已設機構或場所但取得的所得與該機構或場所無實際聯繫的，應當就其來源於中國境內的收入減按10%的稅率繳納企業所得稅。根據雙重徵稅安排，中國居民企業向香港居民派付的股息可於香港或按照中國法律徵稅。然而，倘股息的實益擁有人為香港居民，則徵稅不得超過：(i)倘香港居民是一間直接擁

風 險 因 素

有派付股息的中國居民企業至少25%資本的公司，則不得超過股息總額的5%；或(ii)否則，不得超過股息總額的10%。

考慮到上述情況，H股的非中國居民持有人應注意，彼等可能須就股息及通過出售或以其他方式轉讓H股所獲收益繳納中國所得稅。

在中國針對我們或董事、監事及高級管理層送達法律程序文件、執行外國判決或提起原始訴訟可能存在困難。

我們在中國註冊成立。此外，全體董事及高級管理層均居住於中國內地，我們及彼等的絕大部分資產均位於中國境內。因此，[編纂]從中國境外向我們或董事及高級管理層送達法律程序文件可能困難且耗時。故此，在中國境內的送達法律程序文件、調查、取證、認可及執程序，均須遵循《中華人民共和國民事訴訟法》及其他適用法律、法規及詮釋所載的規則。一般而言，這需要 閣下投入更多的時間及經濟成本。

於2006年7月14日，中國最高人民法院及香港特區政府訂立《關於內地與香港特別行政區法院相互認可和執行當事人協議管轄的民商事案件判決的安排》（「**2006年安排**」），於2008年8月1日生效。

根據2006年安排，如任何指定的中國法院或任何指定的香港法院在具有書面管轄協議的民商事案件中作出須支付款項的可強制執行終審判決，當事人可向相關中國法院或香港法院申請認可及執行該判決。書面管轄協議是指當事人為解決糾紛，自2006年安排生效之日起，以書面形式明確約定香港法院或內地法院具有唯一管轄權的任何協議。

於2019年1月18日，中國最高人民法院與香港特區政府簽署《關於內地與香港特別行政區法院相互認可和執行民商事案件判決的安排》（「**2019年安排**」），旨在建立一個更清晰明確的機制，以在更廣泛範圍內認可和執行香港特區與內地之間的民商事判決。於2024年1月29日，《最高人民法院關於內地與香港特別行政區法院相互認可和執行民商事案件判決的安排》（「**2024年安排**」）由中國最高人民法院及香港特區政府聯合宣佈生效，並取代了2019年安排。2024年安排規定了（其中包括）判決的範圍及具體事宜、申請認可或執行的程序及方式、對原審法院管轄權的審查、應當拒絕認可及執行判決的情形，以及中國內地法院與香港法院就民事及商事判決相互承認及執行的補救途徑。

風 險 因 素

與[編纂]有關的風險

H股過往並無[編纂]，且H股的流通性及[編纂]可能出現波動。

在[編纂]完成前，H股並無[編纂]。概不保證H股於[編纂]完成後將形成或維持活躍的[編纂]。[編纂]是由我們及[編纂]及[編纂](為其本身及代表[編纂])磋商的結果，未必可反映H股在[編纂]完成後的[編纂]價格。[編纂]完成後，H股的[編纂]可能隨時跌至低於[編纂]。

H股的[編纂]及[編纂]可能出現波動，導致[編纂]蒙受重大損失。

H股[編纂]及[編纂]可能會因超出我們控制範圍的各種因素而出現大幅波動，包括香港的政治不確定性以及香港及全球其他地區證券市場的整體情況。尤其是，從事類似業務的其他公司的業務及表現及股價，均可能影響H股的[編纂]及[編纂]。除市場及行業因素外，H股的[編纂]及[編纂]亦可能因特定業務原因而出現劇烈波動，例如我們的收益、盈利、現金流、投資、支出、監管發展、與供應商及客戶的關係、關鍵人員的變動或活動，或競爭者採取的行動。此外，其他在聯交所上市且於中國擁有重大業務及資產的公司的股份，過往曾出現價格波動，而H股價格亦可能受到與本公司表現無直接關係但與香港、中國或世界其他地區的整體政治及經濟狀況有關的價格變動之影響。

倘[編纂]的[編纂]高於每股H股有形資產淨值，則閣下將遭受即時及重大攤薄，而倘我們日後[編纂]額外股份，則可能遭受進一步攤薄。

[編纂]的[編纂]高於緊接[編纂]前每股H股的可有資產淨值。因此，[編纂]中[編纂]的買家將面臨[編纂]可有資產淨值的即時攤薄。概不保證，倘我們於[編纂]後立即進行清算，在債權人提出索償後，能有任何資產可分配予股東。為拓展業務，我們未來可能考慮[編纂]及[編纂]額外股份。倘若我們未來以低於當時每股可有資產淨值的價格[編纂]額外股份，[編纂]的買家所持有股份的每股可有資產淨值可能遭到攤薄。

[編纂]後在[編纂][編纂]出售或預期出售大量H股，可能對H股的價格及本公司未來籌集額外資金的能力造成重大不利影響，並可能導致閣下的股權遭到攤薄。

未來在[編纂][編纂]大量H股或與H股相關的其他證券，或[編纂]新股份或其他證券，或預期可能發生有關[編纂]或[編纂]，均可能導致H股的[編纂]下跌。未來[編纂]或預期[編纂]大量我們的證券(包括任何未來[編纂])亦可能對我們在特定時間按對我們有利的條款籌集資金的能力造成重大不利影響。此外，倘我們未來[編纂]更多證券，則股

風 險 因 素

東持有的股份可能遭到攤薄。我們[編纂]的新股份或與股份掛鈎的證券亦可能賦予優先於H股所賦予的權利及特權。

根據國務院證券監管機構的規定及組織章程細則，我們的非上市股份可轉換為H股，且該等轉換後的H股可在海外證券交易所[編纂]或[編纂]，惟於轉換及[編纂]該等轉換股份之前，須已妥為完成必要的內部批准程序(惟無須按類別徵求股東批准)，並已取得中國相關監管機構(包括中國證監會)的批准。此外，該等轉換、[編纂]及[編纂]必須符合國務院證券監管機構規定的法規，以及相關海外證券交易所規定的法規、要求及程序。我們可在任何建議轉換之前，申請將本公司全部或部分非上市股份以H股形式在聯交所[編纂]，以確保在向聯交所發出通知並交付股份以記錄於H股股東名冊後，轉換程序能迅速完成。此舉可能會增加市場上的H股供應量，而日後[編纂]或預期[編纂]已轉換H股，可能對H股的[編纂]造成重大不利影響。

控股股東的利益可能與其他股東的利益不一致。

控股股東對我們的業務及營運具有重大影響力，包括與管理及政策相關的事宜、收購決策、擴張計劃、業務整合、出售我們的全部或絕大部分資產、董事提名、股息或其他分派，以及其他重大公司行動。緊隨[編纂]完成後並假設並無根據[編纂]發行新股份且於最後實際可行日期至[編纂]期間本公司已發行股本並無其他變動，羅先生、為有共創、為有共贏、為有共興、為有共盛、為有共輝及深圳屹辰將構成本公司一組控股股東，直接及間接合計持有本公司已發行股本總額約[編纂]%。進一步詳情請參閱「與控股股東的關係」。控股股東的投票權集中及其對本公司的重大影響力，可能阻礙、延遲或防止本公司控制權的變更，這可能剝奪其他股東在出售本公司時就其股份獲得溢價的機會，並導致H股[編纂]下跌。此外，控股股東的利益可能與其他股東的利益不一致。受限於上市規則、組織章程細則及其他適用法律及法規，控股股東將繼續有能力對本公司施加重大影響，並促使我們進行交易或採取、或不採取與其他股東最佳利益相衝突的行動或作出決定。

概不保證本文件所載、各種官方政府來源的若干事實、預測及其他統計數據的準確性或完整性。

本文件載有與車載智慧影像設備行業及其他有關行業相關的資料及統計數據。該等資料及統計數據源自各種官方政府來源。來自官方政府來源的資料未經我們或參與[編纂]的任何其他人士或各方獨立核實，且不就其準確性作出任何聲明。有關資料的收集方法可能存在缺陷或無效，或已公佈的資料與市場慣例之間可能存在差異，這可能導致統計數據不準確或無法與其他經濟體的統計數據相比較。因此，閣下不應過度

風 險 因 素

依賴有關資料。此外，我們無法向閣下保證該等資料乃基於與其他地方所呈列的類似統計數據相同的基準或以相同的準確度陳述或編製而成。無論如何，閣下應審慎考慮該等資料或統計數據的重要性。

閣下應仔細閱讀本文件全文，我們鄭重提醒閣下切勿依賴任何關於我們、我們的業務、我們的行業或[編纂]的新聞報導及／或其他媒體所載的資訊。

我們強烈建議閣下仔細閱讀本文件全文，並鄭重提醒閣下切勿依賴任何新聞報導或媒體報導所載未於本文件中披露，或與本文件所載資料不一致的若干資料。

[編纂]完成前，可能有關於本集團及[編纂]的新聞及媒體報導，當中載有關於我們及[編纂]的若干財務資料、預測、估值及其他前瞻性資料。董事謹此向有意[編纂]強調，我們對該等資料的準確性或完整性概不承擔任何責任，且該等資料並非源自或經董事或管理團隊授權。董事對新聞或其他媒體就本集團或H股所發表任何資料的適當性、準確性、完整性或可靠性，或任何預測、觀點或意見的公平性或適當性，概不作出任何陳述。有意[編纂]在決定是否[編纂]H股時，應僅依賴本文件所載的財務、經營及其他資料。