

風 險 因 素

[編纂]我們的股份涉及重大風險。閣下[編纂]我們的股份前，應仔細考慮本文件載列的所有資料，包括下文所述的風險及不確定因素。特別是，我們是一家根據上市規則第十八C章尋求在聯交所主板[編纂]的未商業化公司。我們的營運及我們經營所在的特專科技行業涉及若干風險及不確定因素，部分風險及不確定因素並非我們所能控制，可能導致閣下損失對我們股份的全部[編纂]。

以下為我們認為屬重大的風險描述。我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到任何相關風險及不確定因素的重大不利影響。我們股份的[編纂]可能會因任何相關風險而下跌，而閣下可能會損失全部或部分[編纂]。相關因素屬可能發生或可能不會發生的或然事件，我們無法對任何相關或然事件發生的可能性發表意見。除非另有說明，所提供的資料乃截至最後實際可行日期為止，於本文件日期後將不會更新，並須受「前瞻性陳述」一節中的警告聲明所規限。

與我們的財務狀況及額外資金需求有關的風險

於往績記錄期間，我們錄得毛損、淨虧損並產生經營活動現金流出，我們可能無法實現盈利，或即使實現盈利，其後亦可能無法維持盈利。

於往績記錄期間，我們錄得毛損及淨虧損，並已產生且預期將繼續產生經營活動現金流出。我們的銷售成本由2023年的人民幣1千元增加至2024年的人民幣4.5百萬元，並增加至2025年的人民幣68.6百萬元，主要由龐大算力成本產生以支持公共雲服務規模快速增長所推動。因此，我們於2025年錄得毛損人民幣13.3百萬元及毛損率24.0%，而2024年則為毛利人民幣2.9百萬元及毛利率39.4%。此外，於2023年、2024年及2025年，我們的年度總營運開支（包括銷售及營銷開支、一般及行政開支以及研發開支）分別為人民幣12.2百萬元、人民幣80.0百萬元及人民幣314.8百萬元。由於我們在快速發展的全球詞元供應行業中仍處於業務及營運的擴張階段，並持續投資於研發活動以支持我們的長期增長，因此我們可能會在可預見未來繼續錄得毛損及淨虧損。隨著我們繼續擴大業務及營運、投資於研發以及開展銷售及營銷活動，我們預期收入成本、營運開支、淨虧損及經營活動現金流出在可見將來將會繼續增加。倘收入成本增幅超出收入增長，我們的業務營運、經營業績、財務狀況及盈利能力將受到重大不利影響。

此外，我們可能無法在不久的將來實現或在往後維持盈利。我們相信，未來的收入增長將取決於（其中包括）我們開發新技術、提升用戶體驗、制定有效的商業化策略、進行有效及成功的競爭以及開發新產品及服務的能力。因此，閣下不應依賴任何過往期間的收入作為未來表現的指標。此外，我們預期因成為[編纂]而產生大量成本及開支。倘我們無法產生足夠的收入並妥善管理開支，我們可能會繼續產生重大虧損，並可能無法實現或在往後維持盈利。

未能履行我們有關流動負債的責任，可能會對我們的流動資金及財務狀況造成不利影響。

截至2023年、2024年及2025年12月31日以及2026年4月30日，我們分別錄得流動負債人民幣2.4百萬元、人民幣29.2百萬元、人民幣179.0百萬元及人民幣311.5百萬元。截至2026年4月30日，我們的流動負債包括：(i)貿易及其他應付款項人民幣72.5百萬元；(ii)借款人民幣40.1百萬元

風 險 因 素

(指銀行貸款)；及(iii)預收款項人民幣10.7百萬元(指就無服務器詞元服務於服務交付前自用戶收取的款項)。有關進一步詳情，請參閱「財務資料－綜合財務狀況表若干關鍵項目討論－負債」及「－債項」。無法保證我們將能夠履行有關流動負債的責任。倘我們在履行有關流動負債的責任方面遇到任何困難或未能履行有關責任，我們與供應商、客戶、銀行及其他合作夥伴的關係將受到不利影響，且我們將無法結清流動負債，從而令我們面臨流動資金短缺的風險，這可能會對我們的營運表現及前景造成重大不利影響。

我們需要作出若干營運開支，且我們未來可能需要籌集額外資金，而有關資金可能無法按我們可接受的條款獲得，甚至完全無法獲得。倘我們無法在需要時以具吸引力的條款籌集額外資金，我們的營運及前景可能會受到負面影響。

開發我們的產品及服務將要求我們作出定期營運開支，以維持我們的服務水平。不斷變化的競爭環境或詞元供應服務出現任何重大進展，可能要求我們投入若干資金以保持競爭力。截至2025年12月31日，我們的總虧絀為人民幣388.7百萬元，且我們於2023年、2024年及2025年產生淨虧損。於2025年，我們約66.5%的營運開支用於研發活動。倘我們無法為任何有關投資提供資金，或以其他方式未能投資於我們的研發及營運，我們的業務、經營業績或財務狀況可能會受到不利影響。我們的營運開支需求將取決於多項因素，包括但不限於：(i)技術進步；(ii)市場對我們產品及服務的接受程度，以及我們產品及服務的整體使用水平；(iii)研發開支；(iv)租賃算力資源的成本；(v)我們控制成本的能力；(vi)銷售及營銷開支；(vii)我們的系統及設施提升度；(viii)潛在收購業務及產品線；及(ix)整體經濟狀況，包括國際衝突的影響及其特別對全球詞元供應行業的影響。

此外，倘我們的資金需求與目前計劃存在重大差異，我們可能需要較預期更早獲得額外資金。倘通過發行股本或可轉換債務證券籌集額外資金，屆時我們股東的擁有權百分比將會減少。我們可能無法及時按有利條款獲得額外融資，甚至完全無法獲得。倘無足夠資金或無法按可接受的條款獲得資金，我們可能無法按計劃繼續營運、開發或提升我們的產品及服務、擴展我們的銷售及營銷計劃、把握未來機遇或應對競爭壓力。

股份支付可能會對我們的財務表現產生重大不利影響，並導致我們股東的股權被攤薄。

僱員激勵計劃旨在為我們的董事、高級管理層及核心僱員提供福利，作為彼等向我們提供服務的薪酬，並藉此激勵及獎勵對本公司成功作出貢獻的合資格人士。有關僱員激勵計劃的主要條款，請參閱「附錄四－法定及一般資料－D.僱員激勵計劃」。於2023年、2024年及2025年，我們確認因股份支付交易產生的總開支分別為零、人民幣22.9百萬元及人民幣135.3百萬元。為進一步激勵我們的僱員，我們未來可能會產生額外的股份支付開支。我們認為，相關股份獎勵對我們吸引、挽留及激勵關鍵人員的能力相當重要，且我們未來可能繼續授出股份獎勵。就相關股份支付而產生的開支亦可能會增加我們的營運開支，從而對我們的財務表現產生負面影響。就相關股份支付而發行額外股份可能會攤薄我們股東的股權，並可能導致我們的股份價值下跌。

風險因素

我們面臨與客戶或關聯方延遲付款及違約相關的信用風險，這將對我們的流動資金及財務狀況造成不利影響。

我們面臨與我們各客戶延遲付款及違約相關的信用風險。截至2023年、2024年及2025年12月31日，我們的貿易應收款項分別為零、人民幣3.6百萬元及人民幣10.6百萬元，而我們的預付款項及其他應收款項分別為人民幣446千元、人民幣4.3百萬元及人民幣15.5百萬元。由於多種我們無法控制的因素（包括我們部分供應商的付款週期較長、客戶的營運狀況或財務狀況不利，以及客戶無力付款），我們可能無法收回所有相關貿易應收款項及預付款項、其他應收款項及其他資產。倘我們的客戶延遲或拖欠向我們付款，我們可能需要作出減值撥備並撇銷相關應收款項，因而會對我們的流動資金及財務狀況造成不利影響。

與我們的研發有關的風險

倘我們未能不斷提升技術並提供滿足客戶期望的產品及服務，我們的業務、經營業績及財務狀況可能會受到重大不利影響。

我們運營所在的詞元供應行業不斷發展，包括技術快速演變、新產品及服務頻繁推出、客戶需求不斷轉變以及新行業標準及慣例不斷湧現。因此，我們的成功將部分取決於我們以具成本效益的方式及時應對相關變化的能力。我們需要不斷預測新技術的湧現並評估其市場認可度。我們可能會遇到重大的突發技術挑戰，或在以具成本效益的方式完成新產品及服務和增強型產品及服務的開發方面出現延誤，這要求我們在研發方面投入大量資源，以(i)設計創新、準確及提升效率的特色及功能，使我們的產品及服務有別於競爭對手的產品及服務；(ii)不斷提高我們技術；(iii)與我們的客戶、供應商及合作夥伴在新設計及開發方面進行有效合作；(iv)有效應對技術變化及競爭對手發佈的新產品及服務；及(v)快速且具成本效益地適應不斷變化的客戶要求、市場狀況及監管環境。

鑒於技術快速進步，我們面臨未必能迅速、高效或以具成本效益的方式升級我們的技術（甚或根本無法升級）的風險。此外，新技術可能會令我們的技術及產品及服務被淘汰或失去吸引力。因此，我們的業務、經營業績及前景可能會受到重大不利影響。

我們面臨AI行業變革性創新所帶來的風險。

通過我們在研發方面的重大投資，我們的AI模型推理引擎支持適配廣泛適用國內外芯片的算力資源，使我們能夠成為獨立詞元供應平台。然而，芯片行業發展迅速，充滿變革性創新，而國內及國際芯片供應商正不斷推出更強大、更高效的芯片。我們無法向閣下保證我們的推理引擎將繼續適應未來推出的芯片。倘我們的推理引擎未能與新芯片保持足夠的兼容性，我們高效生產及交付優質詞元的能力可能會受損，這可能會對我們的業務、經營業績及財務狀況產生重大不利影響。

我們的平台亦解決了如何操作不同模型產生的詞元的問題，從而實現對廣泛的最先進AI模型的無縫訪問及部署。截至最後實際可行日期，我們的平台累計支持合共超過170個模型。然而，隨著越來越多公司進入該行業並投資於AI模型的研發，該行業亦正經歷變革性創新，且新模型可能具有與現有模型截然不同的底層機制。儘管我們將繼續在研發方面投入大量資源，但我們

風 險 因 素

無法保證相關努力將成功使我們的推理引擎及詞元供應能力適應新模型。因此，我們的技術面臨過時的風險，且我們的業務、經營業績及財務狀況可能會受到重大不利影響。

我們提供的產品及服務的競爭力取決於我們對研發的持續及重大投資，而我們擬繼續在研發方面進行重大投資。相關投資可能會在短期內對我們的盈利能力及經營現金流量產生負面影響，且未必能產生我們預期達致的結果。

我們的技術能力及基礎設施對我們的成功至關重要。我們一直對研發工作進行大量投資。於2023年、2024年及2025年，我們的研發開支分別為人民幣10.8百萬元、人民幣64.5百萬元及人民幣209.2百萬元。我們運營所在的行業面臨快速的技術變革，且在技術創新方面發展迅速。我們需要在研發方面投入大量資源（包括財務資源）以引領技術進步，從而使我們的產品及服務在市場上具備創新性及競爭力，因為我們的產品及服務與其他方所開發芯片及模型的兼容性，對發揮我們產品及服務的能力至關重要。我們的產品及服務可能會與多種芯片及模型進行整合，而我們需要以適時且具成本效益的方式對產品及服務作出調整與提升，以適應芯片及模型的演變。截至2025年12月31日，我們的產品及服務支持廣泛的芯片架構（包括國內外主要芯片），截至最後實際可行日期，我們支持累計超過170個模型。然而，研發活動存在固有的不確定性，我們可能會在將研發成果商業化時遇到實際困難。我們在研發上的重大開支未必能產生相應的效益。鑒於技術過去一直且將繼續快速發展，我們未必能及時且以具成本效益的方式升級我們的技術，甚或根本無法升級。業內新的技術發展可能會令我們正在開發或預期於未來開發的技術、產品或服務被淘汰或失去吸引力，從而限制我們收回相關研發開支的能力，這可能會導致我們的收入、盈利能力及市場份額下降。

我們的成功取決於我們研發團隊的持續服務。

我們依賴研發團隊以支持我們嚴格的研發過程。我們的研發團隊由具備計算機科學、電子工程、數學及軟件工程等領域背景的成員組成。我們行業對相關高技能及合資格僱員的競爭日益激烈。為協助吸引、挽留及激勵關鍵人才，僱員激勵計劃等僱員激勵措施過去一直且將繼續為其薪酬的重要組成部分。我們在僱員聘用及挽留方面亦取決於我們建立及維持多元化與共融的工作環境，並獲認為具吸引力的僱主及理想工作場所的能力。為了爭奪研發人才，我們可能需要向僱員提供更高的薪酬、更佳的培訓以及更具吸引力的職業發展機會及其他福利，這可能會帶來高昂成本及負擔。倘我們的薪酬計劃及工作場所文化不再被視為具有競爭力，我們吸引、挽留及激勵關鍵人才的能力將會減弱，這進而會對我們的業務、財務狀況及前景造成重大不利影響。

與我們的產品及服務商業化有關的風險

我們在快速發展且競爭日益激烈的全球詞元供應行業營運。我們的業務面臨不斷的技术進步與行業變革。倘我們未能持續創新並適應不斷變化的客戶需求，我們的競爭地位將受到影響，且我們的業務、經營業績及財務狀況可能會受到重大不利影響。

我們主要在全球詞元供應行業展開競爭，該行業的特點為競爭激烈且不斷變化。我們的成功部分取決於我們以具成本效益且及時的方式應對相關競爭與變化的能力。我們需要投入大量資源（包括財務資源）於研發，以引領技術進步，從而保持我們產品及服務在市場上的競爭力。

風 險 因 素

與此同時，客戶需求亦不斷演變。個人用戶及企業客戶日益尋求（其中包括）：(i)足夠的算力資源以運行AI模型；(ii)更高的硬件效率；(iii)更低的每詞元成本；及(iv)更強的隱私與安全功能以滿足內部控制。相關趨勢正加速行業變革，並驅使領先的參與者不斷投資以改進AI模型推理引擎。

詞元供應市場正以前所未有的速度擴張，迅速重塑人類社會。根據弗若斯特沙利文的資料，預計中國詞元消耗量將達到約53.2百億億個詞元。儘管此估計呈現出重大機遇，但亦吸引了越來越多的競爭對手，其中許多競爭對手能夠獲取更高效的硬件、更強大的算力或更先進的AI模型。隨著模型推理引擎對於運行AI模型變得日益重要，競爭可能會進一步加劇，使我們更難以實現產品及服務差異化、維持定價能力及實現可持續的盈利能力。

倘我們無法提供滿足或超越客戶不斷變化的性能預期的產品或服務，或未能跟上創新週期的步伐，我們的產品及服務可能會失去競爭力，導致定價能力下降，或錯失商業機遇。因此，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

我們的業務在很大程度上依賴於高質量開源AI模型的可用性。

我們生成及銷售的大部分詞元源自開源AI模型。開源模型的源代碼在全球範圍內公開可用，而我們通常獲授相對寬鬆的許可，允許免費商用。我們與開源模型提供商、開源軟件提供商及硬件公司合作，共同建立一個開放的商業生態系統。因此，我們的業務在很大程度上依賴於高質量開源AI模型的持續可用性，而我們可利用相關模型生成詞元。

我們無法向閣下保證未來將持續獲得高性能開源模型。若干開源模型未來有可能轉為閉源。開源模型提供商或會考慮限制對其模型源代碼及模型權重的存取並開始收費，特別是在其模型於市場上具備技術優勢的情況下。此外，即使若干模型保持開源，亦無法保證與市場上的閉源模型相比，其將繼續保持先進及競爭力。倘相關模型未能維持高質量，我們從中生成的詞元可能不受客戶青睞。因此，我們的業務增長可能無法持續，且我們的業務將受到重大不利影響。

針對芯片的供應限制、貿易管制或制裁可能會中斷我們供應商的營運，進而對我們的業務、經營業績及財務狀況造成不利影響。

芯片是詞元供應行業的關鍵部分。自2022年中以來，美國政府宣佈對中國的AI及半導體技術實施新規及出口管制政策。相關限制阻止美國芯片公司向中國銷售美國製造的先進芯片、芯片設計軟件、半導體製造設備及用於AI與超級計算的組件。相關限制已在一定程度上影響對中國的半導體芯片供應。目前，若干美國芯片公司在算力方面具有技術優勢，並生產出性能及適配性更佳的芯片。

於現階段，我們並不直接採購芯片。我們與芯片公司、雲服務公司及其他算力資源提供商合作，租賃其算力資源，以用於我們的業務。然而，我們在業務中採用國際芯片與國產芯片相結合的算力，故國際芯片的供應並非我們運營的關鍵瓶頸。無法保證我們的合作夥伴能夠以合理成本獲得足夠數量的半導體芯片（特別是質量最佳的芯片）及其營運所需的其他主要組件，或根本無法獲得。亦無法保證彼等於未來不會受到針對半導體芯片或其他主要組件的供應限制、貿易管制或制裁的重大影響。倘我們的合作夥伴無法按可接受的條款採購必要的半導體芯片或其他主要

風險因素

組件，或根本無法採購，我們的生產及交付可能會中斷，這可能對我們的業務、經營業績及財務狀況產生不利影響。

我們獲取算力的成本可能會增加，而我們未必能將相關增加的成本轉嫁予客戶，這可能會對我們的盈利能力、業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

我們的業務及營運主要依賴第三方提供的算力資源，以生產詞元。倘我們所獲取的算力價格上漲，我們的收入成本將會上升。於2023年、2024年及2025年，我們分別錄得收入成本人民幣1千元、人民幣4.5百萬元及人民幣68.6百萬元，而成本大幅增加的原因包括（其中包括）因我們的公有雲服務快速擴張導致算力成本增加，這需要大量的底層算力來支持激增的詞元需求。

另一方面，面對我們獲取的算力成本增加進而導致收入成本上升，我們未必能夠將相關增加的成本轉嫁於客戶。於往績記錄期間，我們的若干比例收入來自大型客戶。與中小型客戶相比，大型客戶擁有更強的議價能力，因此當我們承受較高的算力價格時，我們可能難以提高向彼等收取的價格。因此，儘管於往績記錄期間我們的收入大幅增加，但我們的收入成本增長將會超過收入增長，導致毛利率下降。我們於2025年錄得毛損人民幣13.3百萬元及毛損率24.0%，而2024年則錄得毛利人民幣2.9百萬元及毛利率39.4%。在可見將來，我們無法向閣下保證我們的收入將繼續增長，而即使收入增長，我們亦很有可能會蒙受毛損。這最終可能會對我們的盈利能力、業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

隨著我們不斷發展，我們可能無法有效管理我們的增長及擴展我們的營運，這可能對我們的業務增長、財務狀況、經營業績及聲譽產生負面影響。

近年來我們經歷了快速增長。在我們的變現策略推動下，我們的收入從2023年的人民幣6千元增加至2024年的人民幣7.3百萬元，並進一步增加至2025年的人民幣55.3百萬元。我們計劃透過（其中包括）繼續投資技術、提高我們的品牌知名度以及在全球擴展我們的產品及服務，進一步拓展我們的業務。我們未來的經營業績將在很大程度上取決於我們成功管理擴張及增長的能力。然而，我們在推動擴張時面臨風險，包括（其中包括）：(i)管理我們的供應鏈以支持業務快速增長；(ii)管理一個涵蓋不同部門且員工數量較多的大型組織及強化內部行政架構；(iii)為預期擴大的營運控制開支及投資；(iv)建立或擴展研發、銷售及服務設施；(v)我們自採購專業硬件及軟件的第三方獲取服務的能力，我們依賴相關服務來建立支持我們產品及服務的技術基礎設施；(vi)改善我們的營運、財務及管理控制、合規程序及報告系統；及(vii)開拓新市場並應對隨之出現的潛在未知挑戰。倘我們未能有效管理業務擴張，我們成本及開支的增加速度可能快於預期，且我們可能無法迅速應對競爭挑戰或成功執行我們的業務策略。我們的增長需要大量財務資源，並將對我們的管理層提出重大要求。倘我們未能有效管理我們的業務及營運增長，我們的業務增長、財務狀況、經營業績及聲譽可能會受到負面影響。

風 險 因 素

倘我們未能維持及擴大我們的客戶群，或未能透過有效適應及應對快速變化的技術、不斷演變的行業標準及不斷變動的法規而使客戶持續使用我們的產品及服務，我們的業務增長可能無法持續，且我們的業務可能會受到重大不利影響。

為實現業務的可持續增長，我們必須不斷吸引新客戶、挽留現有客戶並增加彼等對我們產品及服務的支出。為跟上客戶不斷變化的總體需求，我們需要不時改進現有產品及服務並推出新產品及服務。倘我們未能準確識別客戶的需求或偏好，或未能持續為彼等提供能為其業務增值的產品及服務，我們可能無法擴大客戶群，且我們的現有客戶可能不願增加其於我們平台上的支出，因此，我們的業務增長可能會停滯。倘行業領先參與者擴展至我們營運所在的細分市場，我們可能無法挽留現有客戶，且我們的市場份額可能會縮小。

我們的平台必須與不同的網絡、硬件及軟件平台與技術整合，且我們需要不斷修改及升級我們的產品及服務，以適應相關技術的變化及創新。倘我們的產品或服務未能有效配合不斷發展的技術，客戶可能會減少對我們產品或服務的需求。倘我們無法以具成本效益且及時的方式應對相關變化，我們產品及服務的市場吸引力及競爭力可能會較弱或遭淘汰，且我們的業務、經營業績及財務狀況可能會受到不利影響。

此外，我們未來的成功在很大程度上取決於我們提升經營效率的能力。儘管我們致力研發以技術驅動的產品，但我們無法向閣下保證我們的產品將維持目前的受歡迎程度。倘我們的產品變得過時或我們的競爭對手提供更卓越的產品，客戶可能不會選擇或繼續使用我們的產品。因此，我們的業務可能不會按我們預期的速度增長或根本不會增長，這可能進而對我們的業務、經營業績、財務狀況及前景產生重大不利影響。

我們可觸達市場的規模及對我們產品及服務的需求可能不會如我們預期般快速增長。倘我們產品及服務的市場未能如我們預期般增長，我們的業務、經營業績及財務狀況可能會受到不利影響。

我們正在經歷快速變化（包括技術及監管變化）的市場中尋求機遇，且我們主要產品及服務的機遇出現時機及規模均難以預測。我們產品及服務的可觸達市場可能小於我們估計的規模、發展速度可能慢於我們預期，或可能根本無法發展。我們的市場規模預估基於多項內部及第三方假設，而相關假設及估計可能被證明為不準確。倘我們產品及服務的市場未按我們預期的速度增長，或倘我們高估了相關市場的潛力，我們的業務、經營業績及財務狀況可能會受到不利影響。

我們未來的財務表現將取決於我們是否有能力及時投資於正確的市場機遇。倘其中一個或多個市場的客戶或潛在客戶需求發生轉變，則我們的產品及服務可能無法如過往般有效競爭，或根本無法競爭。倘需求未有形成，或倘我們無法準確預測客戶需求，則我們的市場規模、未來業務、經營業績及財務狀況將受到重大不利影響。

此外，不斷演變的市場狀況及客戶預期的變化可能會影響我們的定價策略，並進一步影響對我們產品及服務的需求。隨著我們產品及服務的市場增長或競爭動態轉變，我們可能無法基於我們過往的定價模式吸引新客戶或挽留現有客戶。鑒於我們的經營歷史尚短，且對過往定價模式的經驗有限，我們可能無法準確預測客戶需求。此外，無論採用何種定價模式，若干客戶可能要求更高的價格折扣。因此，我們可能需要降低價格或提供替代定價模式，這可能會對我們的收入、毛利率、盈利能力、財務狀況及現金流產生不利影響。

風 險 因 素

此外，倘市場需求不足以支持我們的增長策略，我們的業務計劃及財務預測可能無法實現，且我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

我們的經營歷史尚短，在產品及服務商業化方面的往績記錄有限，這使我們難以預測未來的業務前景及經營業績。

我們的經營歷史有限，且本公司於2023年8月29日註冊成立。鑒於全球詞元供應行業的快速發展，評估我們目前的業務及可靠預測我們的未來表現可能存在困難。我們的過往業績可能無法為評估我們的業務、經營業績、財務狀況及前景提供有意義的基礎，且我們可能遇到不可預見的開支、困難、複雜情況、延誤及其他已知與未知因素，並可能無法在未來期間取得可觀業績。倘我們無法應對相關風險並成功克服相關困難，我們的業務及前景將受到損害。

此外，我們的增長前景應結合快速成長且經營歷史有限的公司可能面臨的風險與不確定性加以考量，其中包括但不限於與我們以下能力相關的風險與不確定性：(i)維護及升級我們的AI模型推理引擎；(ii)升級並進一步商業化我們的產品及服務；(iii)挽留現有客戶並吸引新客購買我們的產品及服務；(iv)進一步擴展至國際市場；(v)透過營銷及推廣活動提高品牌知名度；(vi)吸引、挽留及激勵優秀員工，包括研發人才以及具備充足行業知識的員工；(vii)適應不斷演變的監管環境；及(viii)就訴訟、監管、知識產權、隱私、數據保護或其他索賠為自身辯護。所有相關舉措均涉及固有風險，並將需要大量經營開支以及分配寶貴的管理層與員工資源。我們無法向閣下保證我們將能夠有效管理我們營運及勞動力的擴張或增長，或有效實施我們的業務策略。倘我們產品的市場未能如期發展，或倘我們無法應對這一充滿活力的市場不斷變化的需求，我們的業務、經營業績及財務狀況可能會受到重大不利影響。

與我們的營運有關的風險

中國AI行業受到廣泛且快速發展的監管。新頒布或經修訂法律法規可能施加額外的合規義務，而這可能對我們的業務、經營業績、財務狀況及前景造成重大及不利影響。

中國關於AI行業的監管框架快速發展，且我們預計，隨著行業成熟，合規環境將變得日益嚴格。中國政府部門一直積極就AI相關活動開展立法工作，且我們預期這趨勢將持續。鑒於我們的業務涉及提供詞元供應服務，針對AI服務提供商的監管發展（包括有關內容生成、算法部署及數據合成）可能直接或間接影響我們的運營。

多項具體措施已生效。於2021年12月31日，網信辦與其他三個部門聯合發布自2022年3月1日起施行的《互聯網信息服務算法推薦管理規定》，適用於利用生成合成類、個性化推送類、檢索過濾類等算法技術向用戶提供信息的提供者。具有輿論屬性或者社會動員能力的提供者須根據國家法規完成備案程序及進行安全評估。於2022年11月25日，網信辦與其他兩個部門聯合發布自2023年1月10日起施行的《互聯網信息服務深度合成管理規定》，對深度合成服務提供者、技術支持者及使用者施加責任，涵蓋使用者身份認證、數據安全及個人信息保護、內容管理以及標識人工智能生成或者編輯內容。提供者推出具有輿論屬性或者社會動員能力的新產品或具有有關屬性的功能，應當額外提交算法及進行安全評估。於2023年7月10日，網信辦與其他六個部門聯合發布自2023年8月15日起施行的《生成式人工智能服務管理暫行辦法》（「生成式人工智能管理辦法」），規管生成式人工智能服務提供者（界定為利用生成式人工智能技術（包括通過提供可編程

風 險 因 素

接口) 提供服務的組織或個人)。主要義務包括：防範未成年人過度依賴生成式人工智能服務；作為個人信息處理者，並保護用戶的輸入信息和使用記錄；發現違法內容的，應當及時採取停止生成或消除內容及進行模型優化；發現使用者從事違法活動的，向有關主管部門報告；及建立投訴及舉報機制。最近2025年3月7日，網信辦與其他三個部門聯合發布自2025年9月1日起施行的《人工智能生成合成內容標識辦法》，適用於屬於算法推薦、深度合成或生成式人工智能管理辦法範圍的網絡信息服務提供者。有關標識辦法規定提供者對人工智能生成合成內容添加顯式標識：在文本、音頻、圖像、視頻及虛擬場景，確保在提供內容下載、複製或導出的文件中含有標識，並在內容中添加數字水印等形式的隱式標識。請參閱「監管概覽－有關人工智能的法規」。

相關措施仍有待進一步詮釋及完善，且相關中國政府部門(包括網信辦)可能隨時推出影響我們業務的補充規則、詳細實施指引或經修訂詮釋。隨著監管範圍擴大，我們的詞元供應服務可能被納入目前僅適用於較窄範圍AI服務提供商的義務範圍。我們無法保證我們的合規安排將在任何時候均能符合當時適用的法律法規要求。任何未能遵守或被指稱未能遵守——無論由我們造成或與我們所支持的服務有關——均可能使我們面臨監管處罰、運營限制、聲譽損害以及其他重大法律及財務後果。

倘我們的產品或服務出現重大錯誤、缺陷或安全問題，我們可能會流失客戶、未能履行合約負債方面的義務，並產生重大的補救成本。

儘管經過反覆測試，我們的產品本質上可能包含難以發現及糾正的技術錯誤、缺陷或安全問題，特別是在首次推出或實施新版本或升級時。由於我們產品及服務的複雜性，我們可能無法及時修復相關錯誤、缺陷及安全問題，或根本無法修復。我們可能會因糾正任何重大錯誤或缺陷以及補償受相關錯誤或缺陷影響的客戶而產生大量開支。

鑒於我們的許多客戶在其業務的關鍵環節使用我們的產品及服務，我們產品或服務的任何錯誤、缺陷或服務中斷可能導致我們的客戶遭受重大損失。我們的客戶可能會因相關錯誤而蒙受的任何損失向我們尋求重大賠償。相關索賠(即使不成功)可能會造成高昂成本、耗費時間並分散管理層的注意力，導致大量資源轉移，並對我們的業務、經營業績及財務狀況產生不利影響。此外，我們的客戶可能會在社區分享彼等不佳的體驗，從而導致關於我們的負面宣傳。相關負面宣傳可能會損害我們的聲譽並影響我們未來的銷售。

風 險 因 素

針對我們系統及網絡的安全漏洞、網絡攻擊及其他技術缺陷，對我們服務器產生的任何中斷，以及任何未能另行保護個人、機密及專有信息的行為，均可能損害我們的聲譽並對我們的業務產生負面影響，以及對我們的經營業績及財務狀況產生重大不利影響。

我們已實施多項網絡安全措施，但相關措施可能無法檢測、防止或控制所有試圖破壞我們系統的行為，包括但不限於分佈式阻斷服務攻擊、病毒、木馬程序、惡意軟件、入侵、網絡釣魚攻擊、第三方操縱、安全漏洞或其他可能導致服務中斷或危及我們系統儲存及傳輸或我們另行維護的數據安全的技術缺陷。對我們網絡安全措施的破壞可能導致未經授權訪問我們的系統、挪用信息或數據、刪除或修改用戶信息，或導致阻斷服務或我們業務營運的其他中斷。由於用於獲取未經授權訪問或破壞系統的技術經常變化，且在針對我們或我們的第三方服務提供商發動攻擊之前可能不為人知，因此無法保證我們將能夠預見或實施適當措施以防範相關攻擊。倘我們無法避免相關攻擊及安全漏洞，我們可能須承擔重大的法律及財務責任，我們的聲譽及業務將會受到損害，且我們可能會因銷售損失及客戶不滿而蒙受重大收入損失。

與我們產品及服務相關的AI技術存在實際或被認定的缺陷或不當使用（不論是否由我們或第三方導致），均可能對我們的聲譽、業務、經營業績、財務狀況及前景造成重大及不利影響。

AI技術仍處於快速發展的期間，其在各行業的廣泛應用伴隨一系列仍在不斷顯現的風險。作為詞元供應商，下游AI服務的構建、部署及使用的方式大部分在我們直接控制範圍以外然而，任何輸出層面的故障或濫用（包括生成不準確、有偏見或其他有害內容）均可能引發公眾或監管機構關注，並追溯至這些服務所依賴的基礎設施層。

第三方可能利用我們的平台開展不當、有害或違反中國或其他地方的適用法律法規的用途。即使我們已採取防護措施，其亦可能以侵犯個人合法權益的方式（包括隱私權或人格權）應用AI輸出成果，從而引發訴訟或行政程序。即使並非直接歸因於我們的任何失誤，此類事件性質可能影響客戶認知、影響政策制定者及監管機構，並削弱對AI技術以及支持相關AI技術的公司的廣泛信心。

我們已實施並將繼續發展旨在降低濫用風險的控制措施。然而，我們無法保證相關措施在所有情況下均完全有效，或我們的服務將不會被用於與我們的預期目的或公眾期望不一致的用途。任何此類情況（不論實際或僅認為發生、不論是故意或無意，以及不論源於我們、我們的客戶或無關聯的第三方）均可能產生負面報道、損害我們的品牌、促使監管機構加強審查，並導致現有客戶及潛在客戶對用我們的平台卻步。我們的業務性質（作為支持廣泛AI應用的底層基礎設施）意味着我們的聲譽風險敞口可能超出我們自身直接活動的範圍。上述任何因素均可能對我們的業務、經營業績、財務狀況及前景造成重大及不利影響。

我們的成功依賴於高級管理層及關鍵僱員的持續貢獻。

我們的業務高度依賴若干個人，彼等的領導力、願景及技術專長並不容易被取代。我們行業內高素質員工及領導者的市場競爭極為激烈。為成功執行我們的業務策略，我們須吸引、挽留及激勵我們的高級管理層及關鍵僱員。聘請合資格的高級行政人員、科學家、工程師、技術人員以及研究與開發人員成本高昂，且對我們的業務至關重要，而對相關人員的競爭會導致以現金及以股份為基礎的薪酬形式的成本增加。儘管如此，我們仍須招募及培養多元化的合資格人員，以

風 險 因 素

在我們行業中保持競爭力。倘我們的一名或多名關鍵僱員（包括高級行政人員或核心技術人員）意外離職，相關離職可能會擾亂我們的營運，延誤產品開發或策略舉措，並導致失去寶貴的知識。有效的繼任規劃對我們的長期成功亦屬重要。倘未能確保有效轉移知識及涉及關鍵僱員的平穩過渡，可能會阻礙我們的策略規劃及執行。倘我們的招募工作成效不彰，或倘我們無法挽留關鍵僱員或彼等的知識，我們開發及交付成功產品及服務的能力可能會受到不利影響。相關事件亦可能導致聲譽受損、僱員士氣下降，以及客戶或合作夥伴可能不願意繼續現有或未來的合作。

與僱傭相關法律對我們勞動力常規的詮釋及應用可能會導致營運成本增加，並降低我們滿足勞動力需求的靈活性。移民及工作簽證法律與法規的變動，或相關法律或法規的行政管理或詮釋，可能會損害我們吸引及挽留優質僱員的能力。倘我們無法繼續充分及時解決或預期及時解決僱員的需求，彼等的生產力可能會受到影響，或我們可能無法挽留彼等，這可能會對我們未來的業務營運、營運業績及財務狀況產生重大不利影響。

我們的品牌對我們的成功不可或缺。倘我們未能有效維持、推廣及提升我們的品牌，並以符合成本效益的方式進行銷售及營銷活動，或我們在推廣產品及服務時受到限制，我們的業務及競爭優勢可能會受損。

我們認為，維持、推廣及提升我們的品牌對維持及拓展我們的業務至關重要。維持、推廣及提升我們的品牌在很大程度上取決於我們持續提供設計精良、實用、可靠產品及服務的能力，我們無法保證我們能成功做到這一點。

我們認為，隨著我們市場競爭加劇，品牌知名度的重要性將會增加。除我們能夠以具競爭力的價格提供可靠及實用的產品及服務外，成功推廣我們的品牌亦取決於我們營銷工作的成效。我們主要透過我們的銷售及營銷團隊，以及包括開發人員口碑轉介在內的自然流量來源推銷我們的產品及服務。於往績記錄期間，我們為推廣品牌而進行的工作已產生重大成本及開支，而我們將在維持及擴展業務的過程中繼續進行有關工作。然而，我們無法保證我們的銷售及營銷開支將帶動收益增加，即使可以，有關收益的增加亦可能不足以抵銷所產生的開支。

由於我們產品及服務的技術性質，我們主要依賴銷售及營銷團隊進行營銷活動並帶動產品及服務銷售。倘我們未能以具成本效益的方式進行銷售及營銷活動，我們可能會產生龐大營銷開支，這可能會對我們的業務及經營業績造成不利影響。此外，我們的品牌推廣及營銷活動可能不會受客戶及潛在客戶歡迎，且未必能達到我們預期的銷售水平。同時，中國詞元供應市場的營銷方法及工具不斷演變，這可能進一步要求我們提升營銷方法並嘗試新營銷方法，以緊貼行業發展及客戶偏好。倘未能以具效率及有效的方式引入新營銷方法，可能會減少我們的市場份額，並對我們的財務狀況、經營業績及盈利能力造成重大不利影響。

風 險 因 素

我們的銷售及營銷工作對我們的業務十分重要，但我們無法保證有關工作將繼續取得成功。

無法保證我們的營銷及銷售產品及服務工作將會取得成功、我們產品及服務的銷售業績將符合我們的預測，或者客戶將有效部署及使用我們的產品及服務。

我們銷售及營銷工作的成功亦取決於我們吸引、激勵及挽留合格及專業僱員的能力，相關僱員（其中包括）具備充足的行業知識以與技術專業人士進行有效溝通、擁有豐富的銷售及營銷經驗以及廣泛的行業人脈。然而，對經驗豐富的銷售及營銷人員的競爭十分激烈。倘我們無法吸引、激勵及挽留足夠的合格銷售及營銷人員以支持我們的業務，我們產品及服務的商業化可能會受到不利影響。

我們的經營業績取決於向企業客戶的銷售，相關客戶作出產品及服務採購決策時，部分基於與產品特點並無直接關係的因素或感知因素，其中包括該客戶對業務增長的預測、經濟狀況的不確定性、資本預算及採用我們產品及服務預期可節省的成本、對該客戶內部開發產品的潛在偏好、對我們業務的看法、潛在競爭對手提供的更優惠條款以及過往的技術投資。由於相關及其他因素，我們的銷售工作通常需要付出大量努力、在人力資源、開支及時間方面進行重大投資，且我們無法保證我們將成功向潛在客戶進行銷售。倘我們對潛在客戶的銷售工作未能產生充足的收益以證明我們工作的合理性，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到不利影響。

任何未能提供高質量客戶支持的情況均可能損害我們與客戶的關係，從而對我們的業務及經營業績造成重大不利影響。

任何未能就我們的本地部署解決方案及公有雲服務提供高質量售後支持服務的情況，均可能對我們的聲譽及客戶關係造成不利影響。於交付我們的產品及服務後，我們負責提供持續的系統維護、性能優化及技術支持，以確保我們客戶AI工作負載的穩定性及效率。倘我們未能對系統故障、性能下降或其他技術問題作出迅速響應，我們的客戶可能會經歷服務中斷或計算性能降低，此可能導致客戶不滿意、喪失商機以及損害我們的品牌及聲譽。此外，我們售後支持的延遲或缺陷可能導致客戶終止現有服務協議、拒絕續約或尋求對我們的補救措施，所有相關情況均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們可能無法成功在海外市場擴大我們的客戶群。

我們旨在海外市場擴大我們的客戶群。然而，我們未必能在相關努力中取得成功，而我們的成功將取決於我們能否提供穩定、高效及可擴展的詞元服務，以滿足不同地區客戶的多樣化需求。我們面臨的一項主要風險與遵守境外法規及政策有關，由於各國日益重視「主權AI」的概念，我們將須遵守日益複雜的法規及政策。此外，隨著我們在國際上進行擴張，我們將面臨可能對我們的業務產生不利影響的風險，其中包括：(i)管理國際業務及為國際業務配備人員的困難，以及與眾多國際地點相關的運營、差旅及網絡成本增加；(ii)我們的產品及服務在不同市場獲得客戶認可方面面臨的挑戰；(iii)我們在競爭激烈的國際市場對我們的產品及服務進行有效定價的能力；(iv)全球或區域健康危機；(v)關稅及其他非關稅貿易壁壘（如配額及本地內容規定）；(vi)遵守當前及未來出口管制及經濟制裁要求的複雜性；(vii)限制我們開發、進口或出口特定技術的能力或限制我們籌集資金的能力的保護主義或國家安全政策；及(viii)行業的整體商業環境。

風 險 因 素

此外，我們按訂閱基準交付若干產品及服務。因此，我們的未來收益部分取決於我們挽留現有客戶及鼓勵重續訂閱的能力，而此又取決於我們擴展及調整我們的產品及服務以滿足客戶不斷演變的需求的能力。我們無法控制的因素可能導致我們的收益或盈利能力下降。取消訂閱我們的產品及服務可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們的一名或多名主要客戶的流失或使用量大幅減少將導致我們收入下降，並可能損害我們的業務。

我們未來的成功取決於與眾多客戶建立並保持成功的關係。於往績記錄期間，我們受一定程度的集中風險規限，原因是我們的大部分收入來自對主要客戶的銷售。於2023年、2024年及2025年，我們的五大客戶分別佔我們收入的100.0%、85.0%及45.0%，而我們的單一最大客戶佔我們各年度收入的83.3%、61.1%及13.6%，反映我們的客戶集中度呈下降趨勢。此外，我們的五大客戶於往績記錄期間有所變動。於往績記錄期間，我們部分主要客戶的需求亦減少。我們無法保證我們的主要客戶將會繼續與我們合作或不會減少彼等與我們的業務。一名或多名主要客戶的流失或任何主要客戶的使用量減少均可能大幅減少我們的收入。倘我們未能維護現有客戶或與新客戶發展關係，我們的業務將會受損。

我們依賴有限數量的供應商提供若干基本產品及服務，可能會對我們有效管理業務的能力造成不利影響，繼而損害我們的業務。

我們依賴有限數量的供應商提供若干基本產品及服務以運營我們的網絡，並為客戶提供產品及服務。於往績記錄期間，我們受一定程度的集中風險規限，原因是我們向主要供應商採購大部分產品。於2023年、2024年及2025年，我們的五大供應商分別佔我們總採購額的100.0%、87.6%及70.8%，而單一最大供應商分別佔我們總採購額的100.0%、52.1%及20.4%。由於自然災害、行業需求增加或我們的供應商不具備供應服務器或其他產品的充足資質，我們可能會遇到部件短缺或交付延遲的情況。

我們對相關供應商的依賴使我們面臨風險，包括減少對成本的控制及基於相關產品及服務可用性、條款和定價的限制。我們通常並無與相關供應商簽訂任何保供長期合同。倘我們的若干產品及服務供應中斷或延遲，則無法保證額外的供應或服務能夠作為足夠的替代品，亦無法保證供應將以對我們有利的條款提供(如有)。此外，即使我們能夠以基本相若的條款物色到足夠的替代品，但在相關目標達成前，我們的業務亦可能受到不利影響。產品及服務供應的任何中斷或延遲可能對我們的運營造成延遲或其他限制，從而有損我們的客戶關係。

我們的業務具有季節性。

於往績記錄期間，我們通常於每年下半年錄得較高收入，原因是企業及機構客戶傾向於在年末落實採購決定及預算審批，導致合同簽訂及項目交付集中於該期間，尤其是我們的本地部署解決方案。季節性影響的程度可能因行業狀況及其他因素而每年有所不同，因此我們難以準確預測需求水平。倘若季節性需求高於我們的預期，我們可能無法部署充足資源或及時安排交付。倘若季節性需求低於我們的預期，我們可能面臨營運資金及流動資金需求增加。此外，我們某一中

風 險 因 素

期期間的經營及財務業績未必能夠反映我們全年的整體表現。我們預期，收入、經營業績及財務狀況將繼續經歷季節性波動。

我們聘用一名關連人士為我們於新加坡的商業代理。我們與關連人士的關係出現任何惡化或終止，均會對我們海外市場產生的收入造成負面影響。

於往績記錄期間，我們有一名新加坡關連人士擔任我們的商業代理，為我們的海外業務提供相關服務。於2023年、2024年及2025年，我們來自海外市場的收入分別為人民幣5.7千元、人民幣0.5百萬元及人民幣2.1百萬元。由於我們正在執行海外業務擴張戰略，我們預期來自海外市場的收入會在不久將來繼續增加。詳情請參閱「業務－我們的戰略－憑藉海外生態系統及我們的技術優勢推進全球擴張策略」。

為減少關聯方交易及精簡公司架構，我們於新加坡註冊成立了一家全資附屬公司，該公司將接管關連人士的業務營運。儘管我們與關連人士的合作關係保持穩定，概不能保證我們將該公司將接管該關連人士的業務運營能夠維持該關係。該關係如有任何惡化甚至終止，將對我們自境外市場產生的收入造成負面影響，並進而對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

遵守有關網絡安全、信息安全、隱私及數據保護的不斷演變的法律及法規以及其他相關法律及規定可能成本高昂，並使我們須對我們的業務作出相關變更。相關法律及法規中許多均可能發生變動及存在不同詮釋，而任何未能或被視為未能遵守相關法律及法規的情況均可能導致負面宣傳、法律程序，或在其他方面損害我們的業務。

規管網絡安全、信息安全、隱私及數據保護、在人工智能及機器學習中使用數據以及數據主權要求的法律及法規發展迅速、涵蓋面廣、複雜，並在不同司法權區存在不一致性及不確定性。基於我們的業務運營，我們須遵守眾多有關網絡安全、信息安全、隱私及數據保護的法律及法規。此外，有關保護個人信息、數據安全及網絡安全的監管規定不斷演變，並可能面臨不同的詮釋或重大變動，此可能增加我們在此方面的責任。相關不斷演變的監管規定的例子為於2017年6月開始生效，並於2025年10月28日修訂及於2026年1月1日生效的《中華人民共和國網絡安全法》。《中華人民共和國網絡安全法》為「網絡運營者」制定中國首個國家級數據保護框架，其可能涵蓋中國所有通過互聯網或通過其他類型的信息網絡提供服務的組織。根據《中華人民共和國網絡安全法》，各項法規、指引及其他措施已獲或預期將獲採納。有關更多詳情，請參閱「監管概覽－與網絡安全及數據安全有關的法規」及「與隱私保護有關的法規」。

相關及其他類似法律及監管發展可能導致法律及經濟環境變化，影響我們設計、營銷及銷售我們的產品及服務的方式、我們的客戶處理及共享數據的方式以及我們處理及使用數據的方式，從而可能對我們產品及服務的需求產生負面影響。我們可能會因遵守相關法律及法規、滿足我們的客戶關於其自身遵守適用法律及法規的要求以及制定及維持內部合規政策而產生高昂成本。

風 險 因 素

我們面臨與全球及區域宏觀經濟狀況變化、地緣政治緊張局勢、區域衝突、恐怖活動、自然災害、流行病及其他傳染病爆發以及其他不可抗力事件相關的風險，其中任何一項均可能對我們的業務運營、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

關於全球經濟狀況、監管變動、地緣政治緊張局勢及其他因素（包括利率波動、通脹水平、失業率、勞動力及醫療保健成本、獲取信貸的途徑、消費者信心及其他宏觀經濟因素）的不確定性可能帶來風險，並對我們產品及服務的需求造成重大不利影響。不斷惡化的全球經濟前景可能導致企業投資放緩、技術支出預算分配收緊以及客戶定價敏感度提高，此進而可能降低我們產品及服務的市場採納率。

巴以衝突、烏克蘭衝突、伊朗戰爭以及對俄羅斯實施的廣泛經濟制裁已擾亂全球供應鏈並引發金融市場的不確定性。中東及其他地區的動盪、恐怖主義威脅及潛在戰爭可能加劇全球資本市場的波動性及風險規避情緒。

此外，中國與其他國家之間不斷演變的貿易關係（尤其是在關稅、條約及政府法規方面）可能對跨境商業活動、成本結構以及我們進入若干市場的能力產生深遠影響。相關發展可能影響國內及國際的宏觀經濟環境，並可能對我們運營所在的市場產生直接或間接影響。

地緣政治、經濟及市場狀況，包括全球金融市場的流動性、債務及股權價格的水平及波動性、利率、貨幣及大宗商品價格、投資者情緒、通脹以及資本與信貸的可及性及成本等因素，一直且將繼續影響我們運營所在的國家。世界上部分主要經濟體的央行及金融當局所採取的擴張性貨幣及財政政策的長期影響存在極大不確定性。

尚不清楚相關挑戰及不確定性會否在不久的將來得到解決，且其對全球政治及經濟格局的潛在長期影響仍然難以預測。全球或中國經濟的任何嚴重或長期放緩均可能對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

我們面臨與國際貿易政策、地緣政治及貿易保護措施相關的風險。國際關係、貿易及投資政策、貿易保護及投資限制措施的變動可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

我們的運營可能會受到我們在其中開展業務或與之開展業務的國家的政府機構實施的貿易政策、地緣政治及其他貿易保護措施的負面影響，包括但不限於對經濟及勞工狀況的監管、增加的關稅、稅收及其他成本。我們在若干國家銷售及提供服務的利潤率可能會受到國際貿易法規的重大不利影響。除貿易政策措施外，美國及若干其他政府已經實施且可能會採取額外的制裁、出口管制及其他監管措施，從而直接或間接地影響總部位於若干司法權區的科技公司。由於我們的業務遍及全球，我們可能會受到國際貿易及投資政策變動、國際關係緊張局勢升級以及監管機構審查力度加大的影響，特別是鑒於美國與中國最近的貿易談判，這已經導致並可能繼續導致國際貿易政策的變動及額外的貿易壁壘。相關監管措施非常複雜且頻繁變動，相關法規的詮釋及執行可能會不時發生變化，此可能由我們無法控制的政治及／或其他因素驅動，或因國家安全及外交政策的擔憂而加劇。

風 險 因 素

例如，近年來，美國通過由美國商務部工業和安全局（「BIS」）執行的《出口管理條例》（「EAR」）擴大對中國的制裁及出口管制限制。2022年10月，BIS發佈一項臨時最終規則（「BIS 2022年10月臨時最終規則」），規定在「知悉」受EAR約束的任何項目旨在用於製造符合特定標準的集成電路的中國晶圓廠開發或生產集成電路的最終用途時，須獲得出口、再出口或轉移相關項目的許可證。2024年12月2日，BIS發佈一項臨時最終規則（「BIS 2024年12月臨時最終規則」）及一項最終規則（「BIS 2024年12月最終規則」），擴大EAR對先進計算及半導體製造項目的管制。另外，BIS發佈所謂的「關聯公司規則」，將實體清單及軍事最終用戶清單的範圍擴大至包括由一名或多名被列出的相關方直接或間接、單獨或合計擁有50%或以上股權的實體。美國政府已表示，關聯公司規則的實施將至少推遲一年（即推遲至2026年11月）。相關近期措施連同美國的出口管制制度規管美國產品、軟件及技術的出口、再出口及轉移，包括在美國境外製造但包含超過最低限度受管制美國成分的若干項目，或若干美國軟件或技術的外國直接產品。取決於項目性質、目的地、最終用途、最終用戶及相關交易的其他各方，可能需要出口許可證。

我們的產品服務由我們開發，並未直接使用重大的美國軟件或技術，亦未包含從美國供應商採購的重大組件。我們在日常業務過程中聘用若干美國服務提供商以支持我們國際業務的運營。相關美國服務提供商提供的服務通常可由全球其他司法權區的供應商以相若的質量及價格替代，因此我們認為我們的研發活動及運營在任何重大程度上均不依賴源自美國的技術或原材料。然而，倘中美關係的任何不確定性或由此導致的任何供應鏈中斷致使我們必須進行相關過渡，相關過渡可能需要時間來完成，並導致我們的日常業務過程出現若干延遲或中斷，從而可能對我們的業務、經營業績及財務狀況造成不利影響。除擾亂我們在美國的供應鏈外，出口管制亦可能對我們於中國的技術供應商為其向我們提供服務而採購若干硬件或相關服務的能力產生不利影響，這可能會對我們的運營產生重大不利影響。未來，由於不同司法權區可能會施加類似或更廣泛的限制，我們將需要維持強化的內部控制及風險管理政策以確保合規，此需要大量資源及努力。此外，相關潛在限制可能會對我們及我們的技術合作夥伴獲取可能對業務運營至關重要的技術、系統、設備或組件的能力造成重大不利影響。任何相關發展均可能影響我們、我們的客戶及／或供應商或整體經濟狀況，其中任何一項均可能對我們的業務及財務狀況產生不利影響。

誠如我們的國際制裁法律顧問所告知，於往績記錄期間及直至最後實際可行日期，本集團並未受到制裁，亦未在全面受制裁國家從事任何活動，或與任何成為美國全面或封鎖制裁目標的客戶（包括被列入特別指定國民與被封鎖人員清單（由美國財政部外國資產控制辦公室管理的美國政府制裁及禁運措施）的各方）訂立重大服務合同。因此，誠如我們的國際制裁法律顧問所告知，我們在所有重大方面均遵守美國出口管制及制裁的規則及法律，且美國制裁不大可能對我們產生任何重大不利影響。

我們的業務運營不僅受到與出口管制相關規則及法律的影響，亦受到規管跨境投資政策的法規變動的影響。國際投資政策（尤其是針對中國）的變動可能會對我們的業務及經營業績產生重大不利影響。特別是，2025年1月，一項美國規則生效，該規則禁止或要求就美國對從事涉及特定敏感技術領域（AI、半導體及微電子以及量子信息技術）的若干活動的中國關聯公司的境外投資提交通知，併發佈措辭寬泛的「美國優先貿易政策」及「美國優先投資政策」，旨在進一步限制涉及中國的美國投資（包括可能擴大受美國境外投資制度約束的技術並縮小相關豁免（包括與公開交易證券相關的豁免））。此外，由美國財政部發佈以實施2023年8月9日行政命令的最終規

風險因素

則（「最終規則」）自2025年1月2日起生效，對美國人士就與中國（包括香港及澳門）相關且從事涉及三個領域活動的實體進行廣泛投資施加了投資禁令及通知要求，這三個領域分別為：(i)半導體及微電子、(ii)量子信息技術、及(iii)AI系統。鑒於相關法律、法規及政策不斷演變，最終規則可能會限制我們在本次[編纂]後向美國投資者籌集資金或或有股本資金的能力。請參閱「一對中國公司實施制裁、出口管制及其他經濟或貿易限制可能會影響我們的業務、財務狀況及經營業績。」

我們正密切關注關稅政策的潛在變動，並評估有關政策變動對我們的業務運營及財務表現的潛在影響。例如，美國近期提議對從包括中國在內的多個國家進口的各種商品徵收多輪關稅，而中國以報復性關稅予以回應。自2025年2月起，兩國對彼此進口商品的互徵關稅均提高至125%。然而，於2025年5月12日，中美兩國修改相關關稅措施：美國取消125%的關稅，並通過暫停徵收24%的關稅90天，暫時將對中國商品的關稅降至10%。中國政府宣佈相同的關稅調整，取消125%的報復性關稅，並在同期將對美國商品的關稅從34%降至10%。相關政策對全球經濟及金融市場造成不利影響。2025年8月12日，中美兩國宣佈將相關關稅措施延長90天。2025年10月30日，美國宣佈將進一步降低10%的關稅，但除此之外，中美兩國的關稅仍然有效。美國進口關稅僅適用於向美國出口的實體商品。在此基礎上，我們的董事認為，由於我們並不向美國出口實體商品，美國關稅不大可能對我們的業務運營及財務表現產生重大不利影響。由於相關政策正迅速演變，評估相關關稅措施潛在的未來影響可能面臨困難。地緣政治衝突亦可能導致金融市場波動、貨幣匯率波動及採購成本增加。在極端情況下，相關衝突可能導致經濟衰退，從而對我們的運營產生重大不利影響。目前尚不清楚相關挑戰及不確定性是否會得到遏制或解決，以及其從長遠來看可能會對全球政治及經濟狀況以及中國公司從美國投資者籌集資金的能力產生何種影響。

對中國公司實施制裁、出口管制及其他經濟或貿易限制可能會影響我們的業務、財務狀況及經營業績。

近年來國際貿易摩擦持續升級。若干境外司法管轄區不時以各種形式（如繁重關稅或苛刻貿易條件）對若干國家、個人及法律實體實施或可能實施出口管制、經濟制裁或其他貿易相關措施，這些措施在一定程度上禁止或限制進出口活動。美國及其他司法管轄區或組織，包括歐盟、聯合國、英國及澳大利亞，通過行政命令、立法或其他政府手段，對此類國家或此類國家內的目標行業、集團公司或個人及／或組織實施經濟制裁的措施。

隨著中美貿易爭端升級，美國政府可能對美國公司開發的部件和技術實施額外的出口管制措施。例如，2025年4月9日，美國政府通知英偉達公司要求其向中國（包括香港和澳門）或向總部或最終母公司位於該地區的企業出口英偉達公司H20集成電路及任何其他實現H20內存帶寬、互連帶寬或其組合的電路時，需獲得美國政府的出口許可證。美國政府表示，此項許可要求旨在防範相關產品被用於或轉用於中國的超級計算機的風險。倘我們的任何業務夥伴被添加至實體清單或受到其他形式的出口管制，我們的營運可能會受到負面影響，這可能導致我們的業務夥伴無

風 險 因 素

法獲得源自美國的關鍵部件或最新技術，進而可能對我們的業務、經營業績、財務狀況及業務前景造成重大不利影響。

國際貿易政策以及國際出口管制和經濟制裁法律法規在不斷演變。BIS已發佈實體清單（「實體清單」），並不斷更新實體清單以納入更多中國高科技公司。新的個人及實體會定期被列入實體清單及受制裁目標清單。名列實體清單的中國公司在美國公司開發的一些部件和技術上受貿易制裁和出口管制規限。再者，新規定或限制可能生效，導致我們業務所受的監控增加，或令我們一項或多項業務活動被視為違反制裁。我們無法保證我們未來的業務將不會面臨制裁風險，或我們的業務將符合美國或任何其他司法管轄區當局的預期及要求。

此外，美國政府可能會對美國出口管制法律及法規的司法管轄範圍採取日益寬泛的解釋。美國政府可能認為，不僅受管制的美國原產商品、軟件或技術的實體出口、再出口或轉讓（國內），且透過遠程連接、雲端運算、數據中心、服務器、處理器、存儲、模型推理或訓練工作負載、軟件更新、技術支援或其他服務獲取、使用或受益於相關項目，均須受美國司法管轄或許可權規定約束，即使相關硬件、用戶或營運位於美國境外亦然。美國國會或美國監管機構亦可能制定、實施或擴大額外措施，以限制或禁止外國人士（包括位於中國的人士）遠程存取若干美國原產或受美國管制的技術，包括先進運算集成電路、服務器、雲端基礎設施及相關軟件或技術。此外，由於我們的平台支援異構算力資源，倘我們、我們的供應商、客戶、雲端服務供應商或其他業務合作夥伴採購、部署、整合、優化、維護或使用某些中國原產的先進運算芯片或包含相關芯片的系統，美國政府可能會指控相關芯片的設計、生產、出口、再出口、轉讓、供應、維護、融資、訂購、使用或以其他方式處理違反美國出口管制規定，包括指控相關芯片是使用美國原產軟件、技術或設備，或透過涉及受限制實體的交易開發或生產。任何相關詮釋、立法、法規或執法行動均可能要求我們或我們的業務合作夥伴取得許可、修改或終止使用某些算力資源、暫停或限制涉及受影響芯片或技術的產品或服務、重組客戶存取安排、產生重大合規成本，或使我們或我們的交易對手方面臨調查、處罰、被拒絕給予出口特權、被列入實體清單或其他限制，其中任何一項均可能對我們的業務、經營業績、財務狀況及前景造成重大不利影響。

於2023年8月9日，美國總統拜登頒佈行政命令，其政府隨後頒佈一項擬議規則制定預先通知（「ANPRM」），提供針對中國（包括香港和澳門）的境外投資控制概念框架。繼ANPRM後，於2024年6月21日，美國財政部發佈了關於涉及中國的美國境外投資擬議規則，該規則一般遵循ANPRM。於2024年10月28日，美國財政部發佈最終規則。該規則於2025年1月2日生效。最終規則針對美國人士就涉及中國（包括香港和澳門）實體的廣泛投資行為施加投資禁令及通知規定，這些實體從事以下三個領域的相關活動：(i)半導體與微電子，(ii)量子信息技術，及(iii)AI系統，上述三類統稱為「受規管外國人士」。受最終規則約束的美國人士被禁止進行，或必須申報其對受規管外國人士的特定投資行為，此類投資定義為「受規管交易」，包括股權（含或有股權）收購、特定債務融資、合資企業，以及作為有限合夥人對非美國人士集合投資基金的特定投資。最終規則排除了一些投資行為，使其不屬於受規管交易的範圍，例如對公開交易證券的投資。最終規則旨在加強美國政府對涉及中國的直接和間接投資的監管，可能會為中國企業（包括我們）的跨境合作、投資和融資帶來新的障礙和不確定性。由於我們的主要營業地點在中國，且我們從事若干AI模型的開發，因此我們很可能被視為最終規則所界定的「受規管外國人士」。美國人士若

風 險 因 素

收購我們的股權，可能會構成最終規則定義的「受規管交易」，而根據我們開發的AI系統訓練中所使用的算力水平及該系統的最終用途，該類「受規管交易」很可能會被認定為「須申報交易」而非「禁止類交易」。因此，相關美國人士可能需要根據最終規則進行申報。美國人士收購若干公開交易證券可獲豁免遵守最終規則項下的禁制及通知規定（例如[編纂]完成後本公司的公開交易證券）。[編纂]，包括美國人士或美國人士的附屬公司，應就任何潛在的通知義務諮詢其法律顧問。若干[編纂]已告知我們其可能考慮向美國財政部提交相關通知。若[編纂]其後決定不再提交此類通知，其概無義務告知我們或任何[編纂]。有關美國財政部、任何法院或其他監管、司法或法律部門將組織檢查計劃(Organizational Inspection Program)（「OIP」）規定應用於特定交易，目前並無公開可查的先例。此外，我們業務所涉及的技術可能發生變動，導致我們從事屬於OIP禁止範圍的「受規管活動」，或者美國政府可能通過行政行動變更OIP，包括修改須遵守禁止或申報要求的活動及技術範圍，或更改適用於OIP禁止或申報要求的例外情形的範圍及可用性。

具體而言，於2025年1月20日，美國政府發佈了一份題為《美國優先貿易政策》(America First Trade Policy)的國家安全總統備忘錄，（其中包括）指示財政部長及其他多個行政部門及機構審查OIP，以確定其是否包含「應對國家安全威脅的充分管控措施」，並確定實施OIP的行政命令「是否應予以修改、撤銷或替換」。此外，於2025年2月21日，美國政府發佈了另外一份題為《美國優先投資政策》(America First Investment Policy)的國家安全總統備忘錄。該備忘錄（除其他事項外）載明，美國政府可能考慮將OIP擴大至更廣泛的技術領域（包括生物技術、高超音速、航空航天、先進製造、定向能源以及其他「受中國國家軍民融合戰略影響的」領域），及對更廣泛的投資（包括「公開交易證券」）施加限制。於2025年4月3日，美國政府進一步表示，其擬評估是否應擴大境外投資限制範圍，「以應對技術發展及相關國家戰略」。

我們的技術或美國對外投資規則的變更，可能會限制，或在最壞情況下會剝奪我們日後向美國投資者籌集資金或或有資本（如可轉換工具）的能力。我們籌集此類資金的能力可能會受到重大不利影響，進而可能對我們的資金籌集能力以及我們的業務、財務狀況及前景造成負面影響。此外，若公開交易證券豁免條款或OIP的其他方面發生變更，可能會限制或禁止美國人士[編纂]或[編纂]我們的股份，施加新的通知或其他監管要求，或降低我們的股份對[編纂]的吸引力。在此情況下，我們股份的[編纂]及[編纂]可能會受到重大不利影響。

我們、我們的董事、高級管理層、員工和股東及其聯屬人士可能面臨訴訟、合同糾紛、僱傭相關爭議以及其他法律和行政訴訟，這可能會對我們的業務、經營業績、財務狀況及聲譽造成重大不利影響。

我們日後可能面臨或涉及與我們中國境內外業務運營有關的訴訟、合同糾紛、僱傭相關爭議以及其他法律訴訟或罰款。在我們的運營過程中可能出現的訴訟可能涉及大量成本，包括與調查、訴訟及可能的和解、判決、處罰或罰款相關的成本。訴訟可能成本高昂且耗時，且可能需要管理層和人力資源的投入，這將使我們偏離正常的業務運營。無論指控是否有效或我們最終是否

風險因素

被認定負有責任，均可能存在與訴訟相關的負面報道，這可能會降低消費者對我們產品及服務的接受度。若發生任何相關情況，我們的業務、財務狀況、經營業績或流動資金可能受到重大不利影響。此外，董事、管理層、股東及員工及其聯屬人士可能不時面臨訴訟、監管調查及／或負面報道，或面臨與商業、勞工、僱傭、證券或其他事宜有關的潛在責任及費用，這可能對我們的聲譽及經營業績造成不利影響。

我們或我們的若干董事或高級職員可能成為訴訟的目標，包括由股東提起的推定集體訴訟以及由於董事及高級職員於其他上市公司的職位而對其提起的訴訟。我們無法保證我們或董事或高級職員能夠於辯護中勝訴或於上訴中推翻任何不利判決，我們和董事或高級職員可能決定以不利的條款解決訴訟。相關案件的任何不利結果，包括任何原告就相關案件的判決提出上訴，均可能導致支付巨額損害賠償或罰款，或改變我們的商業慣例，從而對我們的業務、財務狀況、經營業績、現金流量及聲譽產生重大不利影響。此外，即使我們或董事或高級職員最終在相關事項中勝訴，我們仍可能產生重大法律費用或遭受重大聲譽損害。

我們面臨與租賃物業有關的風險。

目前，我們的所有辦公室均為租賃物業。我們可能無法在當前租約期滿後以商業上合理的條款維持、延長或續簽租約或根本無法成功維持、延長或續簽租約，因此可能被迫搬遷到新的辦公室。如果我們被迫搬遷，我們可能無法及時、經濟高效地找到理想的替代辦公地點，任何辦公室的搬遷都可能擾亂我們的運營，並導致巨額搬遷費用，這可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

任何投資或未來收購均可能對我們的業務、經營業績、財務狀況及聲譽產生重大不利影響。

作為整體業務策略的一部分，我們可能會評估及考慮我們認為可擴大及鞏固我們的領先市場地位的廣泛投資及收購機會。我們可能參與其中一項或多項相關類型交易的討論或磋商。相關交易涉及重大挑戰及風險，包括(i)難以將所收購的人員、業務、產品整合至我們的業務；(ii)我們所收購或投資的公司在技術、內部控制及財務報告方面的潛在問題；(iii)干擾我們進行中的業務、分散我們管理層及僱員的精力及增加我們的開支；(iv)我們所投資或收購業務的熟練專業人士及建立的客戶關係流失；(v)就我們未能獲得管理及營運控制權的投資而言，對控股合夥人或股東缺乏影響力，可能使我們無法實現相關投資的戰略目標；(vi)我們因在新行業進行投資或收購或其他原因而須遵守新的監管規定及承受新的合規風險；(vii)我們收購或投資的任何公司（或其聯屬人士）於我們收購或投資前發生的實際或指稱的不當或不合規行為，可能導致對有關公司或我們不利的宣傳、政府查詢或調查；(viii)於我們收購有關目標後可能對我們造成不利影響的不可預見或隱性負債或費用；(ix)與任何建議投資及收購有關的合規事宜，包括中國及其他國家的反壟斷及競爭法律、規則及法規；(x)我們的任何未決或其他未來建議投資或收購未能完成的風險；(xi)識別及完成投資及收購的成本；(xii)使用大量現金及發行具潛在攤薄影響的股本證券；(xiii)其他無形資產發生重大攤銷開支；及(xiv)與相關收購及投資有關的預期協同效應及增長機會能否實現存在不確定性。上述任何有關不利發展可能會干擾我們的現有業務，並對我們的業務、經營業績、財務狀況及聲譽造成重大不利影響。

風 險 因 素

我們業務的成功營運依賴我們運營所在國家的互聯網基礎設施及電信網絡的性能及可靠性。

我們的業務部分依賴我們運營所在國家的電信及互聯網基礎設施的性能、可靠性及安全性。倘有關互聯網基礎設施出現中斷、故障或其他問題，我們的業務營運可能受到不利影響。此外，我們運營所在國家的互聯網基礎設施可能無法滿足與互聯網使用持續增長有關的需求。

電信網絡運營商未能向我們提供所需帶寬亦可能干擾我們產品及服務的速度及可用性。我們無法控制電信運營商所提供服務的成本。倘我們支付的電信及互聯網服務價格大幅上漲，我們的利潤率可能受到不利影響。此外，倘客戶的互聯網接入費或其他費用增加，我們產品及服務的客戶群可能減少，從而可能令我們的收入大幅減少。

尤其是，倘域名安全受到損害，我們將無法在業務營運中使用域名，這可能對我們的業務營運、聲譽及品牌形象造成重大不利影響。倘我們未能對我們所依賴的電信及互聯網運營商的網絡傳輸的數據進行充分加密，則存在電信及互聯網運營商或其業務合作夥伴可能會盜用我們數據的風險，從而可能對我們的業務營運及聲譽造成重大不利影響。

我們的保險保障可能不足以涵蓋我們的業務風險。

我們認為我們投購的保單符合行業標準。我們並無投購業務中斷保險、要員人身保險或訴訟保險。發生任何未投保的業務中斷、訴訟或自然災害，或我們未投保的設備或設施受到重大損害，均可能對我們的經營業績造成重大不利影響。我們目前的保險保障可能不足以防止我們蒙受任何損失，且無法確定我們將能夠成功根據我們目前的保單及時就我們的損失進行索賠，甚或根本無法索賠。倘我們蒙受任何未能獲我們保單保障的損失，或賠償金額遠低於我們的實際損失，我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到重大不利影響。倘出現有關風險，我們亦可能因並無保險保障而蒙受重大損失。

為應對任何ESG相關風險，我們可能會產生額外成本，這可能會對我們的財務表現產生重大不利影響。

為識別、管理及減輕ESG相關風險，我們可能會產生額外成本及開支，這可能會影響我們的財務表現。鑒於我們業務的性質，我們不會產生任何重大的排放物及廢棄物，亦不會產生任何嚴重污染。儘管如此，我們仍監察可能影響我們業務、策略及財務表現的環境及氣候相關風險。我們亦評估其在短期、中期及長期所產生影響的程度。我們監察廣泛的指標，以管理我們營運所產生的環境及氣候相關風險，並致力為僱員提供足夠支持，以培養友好且具啟發性的企業文化。該項承諾可能需要產生大量額外成本，並可能影響我們的盈利能力。有關進一步詳情，請參閱「業務－環境、社會及管治事宜」。

此外，不斷增加的ESG相關監管規定（包括我們運營所在司法權區的各项ESG披露規定）可能導致合規成本上升。未能適應新法規或滿足不斷演變的行業期望及標準，可能會導致消費者選擇其他公司的產品，從而可能對我們的經營業績及財務狀況產生重大不利影響。

風 險 因 素

與我們的知識產權有關的風險

我們可能無法就我們的技術、產品及服務獲得或維持充分的知識產權保護，或有關知識產權保護的範圍可能不夠廣泛。

我們的成功部分取決於我們能否通過獲取、維持及執行我們的知識產權（包括專利權）保護我們的專有技術及解決方案免受競爭。截至最後實際可行日期，我們持有中國註冊專利11項、專利申請34項、軟件著作權17項、註冊商標6項。截至同日，我們亦於香港擁有一項已註冊商標、於新加坡擁有兩項已註冊商標、於日本擁有一項已註冊商標及於美國擁有一項已註冊商標。請參閱「業務－知識產權」。專利申請過程可能成本高昂且耗時，且我們可能無法以合理成本或及時提出及審查所有必要或合宜的專利申請，甚或根本無法提出及審查。此外，我們可能無法確定我們研發成果可申請專利的方面，直至太遲無法獲得專利保護。因此，我們可能無法阻止競爭對手在所有相關領域開發及商業化競爭解決方案。

具體而言，專利可能會失效，且專利申請可能由於多種原因而未被授予，包括專利申請中已知或未知的過往瑕疵或相關發明或技術缺乏新穎性。因此，我們不知道我們未來將對我們的專有技術（如有）擁有的保護程度，且我們可能無法就我們的解決方案獲得充分的知識產權保護。

即使我們的專利申請獲授予專利，獲批專利也可能不會提供任何實質性保護、阻止競爭對手與我們競爭或在其他方面為我們提供任何競爭優勢。我們的競爭對手或能夠以非侵權方式開發類似或替代技術、產品或服務規避我們的專利。專利獲批並不能最終確定其發明人、範圍、有效性或可執行性，且我們的專利可能會在法院或專利局受到質疑。此外，儘管可獲得不同程度的延長，但專利的期限及其提供的保護有限。例如，在中國，發明專利及實用新型專利的有效期分別為自申請日期起計20年及10年。即使我們於解決方案的專利到期後成功獲得專利保護，我們也可能就任何解決方案面臨競爭。

第三方未經授權使用我們的知識產權可能損害我們的品牌及聲譽，並可能對我們的業務造成重大不利影響。我們可能捲入訴訟以保護或執行我們的知識產權，而訴訟可能成本高昂、耗時及不成功。與我們的產品及服務有關的知識產權若遭到質疑，可能被認定無效或不可執行。

競爭對手可能侵犯、盜用或違反我們的知識產權。第三方未經授權使用我們的知識產權可能損害我們的品牌及聲譽，並可能對我們的業務造成重大不利影響。此外，為對抗侵權或未經授權使用，日後可能有必要提起訴訟，以執行或捍衛我們的知識產權、保護我們的商業秘密或確定我們自身知識產權的有效性及範圍。這可能成本高昂及耗時。我們對被認定的侵權人提出的任何主張也可能會引起這些當事方對我們提出反訴，聲稱我們侵犯其知識產權。我們的許多現有及潛在競爭對手能夠投入遠比我們更多的資源以執行及／或捍衛其知識產權。因此，儘管我們作出努力，我們可能無法阻止第三方侵犯或盜用我們的知識產權。任何訴訟程序的不利結果可能使我們的知識產權以及未來因我們的待決知識產權申請而可能獲批的任何知識產權存在無效、不可執行或狹義解釋的風險。

風 險 因 素

此外，由於知識產權訴訟需要進行大量取證，我們的部分保密資料可能因在此類訴訟中披露而受到損害。被告反訴聲稱無效或不可執行司空見慣，並可根據多種理由提出。即使不屬於訴訟範疇，第三方也可向中國境內或境外的行政機構提出類似的主張。有關程序可能導致我們的知識產權被撤銷或修改，以致不再涵蓋及保護我們的解決方案。提出無效及不可執行法律主張後的結果不可預測。

倘被告的無效及／或不可執行法律主張得到支持，我們的解決方案將失去至少部分（或全部）知識產權保護。失去知識產權保護可能會對我們的業務造成重大不利影響。

倘第三方聲稱我們侵犯其知識產權，我們可能因此承擔法律責任，並可能須重新設計或終止所涉及的产品及服務。

我們的部分競爭對手擁有龐大的知識產權組合，並可能聲稱我們對我們解決方案的預期商業用途侵犯了其知識產權。相關知識產權可申索的範圍廣泛，因此可能被指稱我們解決方案的若干特徵屬於相關知識產權的申索範圍。因此，我們的競爭對手可能會提起法律訴訟，指控我們因相關解決方案的商業化而侵犯、盜用或違反其知識產權。

我們的競爭對手可能會利用知識產權訴訟獲得競爭優勢。解決方案是否侵犯知識產權涉及對複雜的法律和事實問題的分析，對這些問題的決定往往不確定。我們可能聘用曾為競爭對手效力的僱員。我們無法保證相關僱員不會在為我們效力時使用其前僱主的專有技術或商業秘密，這可能會導致對我們提起訴訟。我們的競爭對手亦可能已申請尚未為公眾所知的專利保護，或聲稱擁有我們通過相關公開記錄檢索而未顯示的商標權。我們未必總能識別和避免侵犯第三方知識產權。任何專利或其他知識產權侵權索賠，無論是否有理據，均可能：(i)辯護費用昂貴且耗時；(ii)要求我們向第三方支付巨額賠償金；(iii)禁止我們製造或銷售包含被質疑知識產權的解決方案；(iv)要求我們重新設計、重構或重新命名我們的解決方案；(v)要求我們支付特許權使用費或訂立授權協議以獲得使用第三方知識產權的權利，相關協議可能無法按我們可接受的條款獲得，或根本無法獲得；(vi)轉移管理層的注意力；或(vii)導致客戶終止、推遲或限制購買受影響的解決方案，直到訴訟得到解決。

此外，即使解決方案已經推出，我們競爭對手獲得的新知識產權亦可能會威脅到解決方案在市場上的持續期限。可能存在我們並不知悉而我們的營運及業務可能在無意中侵犯的現有知識產權。具體而言，我們採用開源公開數據集訓練我們的人工智能技術。相關開源公開數據集乃由第三方依據可信來源開發及發佈。隨著相關數據集的發佈，發佈者及開發者通常會發佈其使用條款。於往績記錄期間，我們已審查所使用開源公開數據集的許可條款，以確認其未禁止作商業用途。然而，仍存在相關開源公開數據集包含的資源及數據可能涉及發佈者及開發者以外的第三方擁有的知識產權的風險。於往績記錄期間，我們的業務營運毋須取得第三方授權且我們避免使用任何標有「版權」字樣的數據。倘我們無意中未經適當授權而使用相關受保護的內容，我們可能面臨知識產權侵權索賠。這可能導致產生大額法律成本及損害賠償，並對我們的聲譽及業務營運產生不利影響。我們無法向閣下保證，我們日後不會受其他司法權區知識產權法律的規限。倘在另一個司法權區針對我們提起的侵權索賠勝訴，我們可能須支付高昂罰款或其他損害賠償及罰

風 險 因 素

款，或訂立可能無法按商業上合理條款達成的許可協議或根本無法訂立相關協議，或我們可能受禁令或法院命令規限。即使指控或索賠缺乏理據，針對彼等進行辯護成本高昂且耗時，並可能大幅分散我們管理層及其他人員的精力及資源。

獲得並維護我們的知識產權保護取決於能否遵守政府機構施加的多項程序、文件、費用支付及其他規定，而未有遵守相關規定可能導致我們的知識產權保護範圍收窄或取消。

政府機構要求在知識產權申請過程中和知識產權的整個存續期內遵守若干程序、文件、費用支付和其他類似規定。不合規事件（包括未能在規定時限內對官方行動作出回應、未支付定期維護費及未能適當合法化及提交正式文件）可導致知識產權或知識產權申請被放棄或失效，導致相關司法權區的知識產權部分或完全喪失。在任何相關情況下，我們的競爭對手可能能夠進入市場，這將對我們的業務造成重大不利影響。

知識產權法的變更或會整體降低知識產權的價值，從而削弱我們保護產品及服務的能力。

知識產權保護的範圍不確定。知識產權法律或其解釋的變動可能會削弱我們保護我們的發明、獲得、維護、捍衛及強制執行我們知識產權的能力，更廣泛而言，可能會影響我們知識產權的價值或縮小我們知識產權的範圍。我們無法預測我們目前正在尋求及未來可能尋求的知識產權申請是否會作為任何特定司法權區的知識產權發佈，或任何未來獲授知識產權的申索是否會提供足夠的保護，使其免受競爭對手的攻擊。知識產權申請所主張的範圍在知識產權頒發之前可以顯著減少，並且在知識產權頒發之後可以重新解釋其範圍。

我們可能無法保護我們商業秘密的機密性，且我們可能因僱員或第三方誤用或披露其他方所聲稱擁有的商業秘密而遭受申索。

除我們已發佈的知識產權及待審批的知識產權申請外，我們依賴商業秘密（包括非專利技術、技術及其他專有資料）保護我們的解決方案，從而維持我們的競爭地位。我們部分透過訂立不披露及保密協議、競業禁止契諾或將相關承諾載入與可接觸相關商業秘密的各方訂立的協議以保護相關商業秘密。我們亦與僱員訂立僱傭協議，當中包括轉讓發明及發現的承諾。然而，我們無法保證僱員或第三方不會有意或無意未經授權使用或披露我們的專有機密資料。儘管我們可能對作出相關未經授權披露的人士採取任何法律行動，但競爭對手可能會獲得相關資料及利用相關資料，且我們的競爭地位可能會受到損害。此外，倘我們的僱員或業務合作夥伴在為我們效力時使用他人擁有的知識產權，則可能就相關或由此產生的專有技術及發明的權利產生爭議。

商業秘密很難保護。我們的僱員或業務合作夥伴可能有意或無意地向競爭對手披露我們的商業秘密信息，或我們的商業秘密可能以其他方式被盜用。提出第三方非法獲得並使用我們任何商業秘密的索賠既成本高昂又耗時，而且結果不可預測。

風 險 因 素

我們可能無法於世界各地保護我們的知識產權。

申請、提出及捍衛我們技術及解決方案的專利可能成本極為高昂及耗時。我們亦可能難以在海外司法權區保護及捍衛相關權利。因此，我們可能無法阻止第三方在我們註冊知識產權的司法權區以外的所有國家和地區運用我們的發明。競爭對手可能在我們尚未獲得知識產權保護的司法權區使用我們的技術及解決方案，以開發其自身的技術及解決方案。

許多公司極難在海外司法權區保護和捍衛知識產權。許多其他國家及地區的法律制度不利於實施專利及其他知識產權保護，這可能使我們難以在相關國家制止侵犯我們知識產權的行為。

在海外司法權區執行我們專利權的法律程序可能會產生巨額成本，並分散我們業務其他方面的資源和注意力，可能會使我們的專利面臨失效或狹義解釋的風險，以及使我們的專利申請面臨被拒絕的風險，並可能促使第三方對我們提出索賠。我們可能無法在我們提出的訴訟中勝訴，或獲得我們認為充分的損害賠償或其他補救措施（如有）。因此，我們在全球範圍內維護知識產權的努力可能不足以從相關知識產權中獲得顯著商業優勢。

與在我們運營所在司法權區開展業務有關的風險

我們面臨與現行法律、法規或政策的變動及其新詮釋，以及規管本行業及業務的新法律、法規或政策出台有關的挑戰。

我們的絕大部分資產及業務位於中國。因此，我們的業務面臨與在當地開展業務相關的風險，包括但不限於未來監管、政策及法律發展以及中國日益強化的知識產權保護制度。有關發展及收緊措施包括現行法律、法規或政策的變動及新詮釋，以及新法律、法規或政策的實施。上述各項均可能對我們的業務、經營業績及財務狀況產生不利影響。

中國政府部門已實施措施，強調運用市場力量推動經濟改革並於商務企業建立更佳的企業管治，且相關措施及有關措施的政策不斷演變且予以變化。

中國經濟狀況、中國政府部門政策或中國法律法規的變動或發展，可能對我們的業務及經營業績造成不利影響，導致對我們的產品及服務的需求減少，並對我們的競爭地位造成不利影響。中國政府部門已實施各項措施促進經濟增長及引導資源分配。我們無法向閣下保證，所有有利於中國整體經濟的措施將會對我們有積極影響。例如，政府對資本投資的控制或稅法的變更可能會對我們的財務狀況及經營業績造成不利影響。

閣下在對我們及我們的董事及管理層進行法律程序送達或執行外國判決時可能遇到困難。

我們是一家根據中國法律註冊成立的公司，且絕大部分資產和附屬公司均位於中國。我們的絕大部分董事和高級管理層居住在中國境內。這些董事和高級管理層的資產也可能位於中國境內。中國並無訂立相互承認及執行大部分其他司法權區法院判決的條約。因此，在中國承認及執行中國以外任何相關司法權區法院的判決可能存在困難。因此，向我們中國境外的董事和高級管理層送達法律程序文件可能存在困難且耗時。此外，倘其他司法權區的司法裁決和判決缺少相互

風 險 因 素

認可和執行，[編纂]亦可能在中國尋求認可及執行境外判決方面遇到困難。此外，儘管我們將在股份在聯交所[編纂]後遵守上市規則和收購守則，但股份持有人將無法以違反上市規則為由提起訴訟，且須依賴聯交所實施其規則。此外，收購守則不具法律效力，而僅為在香港進行的併購交易和股份回購提供可接受的商業行為標準。

政府對於資本流入／流出、貨幣兌換及匯率波動的控制可能會影響閣下[編纂]的價值，導致[編纂]損失並限制我們有效運用現金的能力。

人民幣目前並非可自由兌換的貨幣。我們向客戶收取的所有款項均以人民幣計值，可能需要將人民幣兌換為外幣，以向股份持有人支付股息（如有）。根據中國現行外匯法規，於[編纂]完成後，我們將能通過遵守若干程序性規定以外幣派付股息而無需經國家外匯管理局（「國家外匯管理局」）或其地方分局事先批准。然而，倘外幣在中國變得稀缺，中國政府可能於未來酌情決定採取措施限制使用外幣進行往來賬交易。倘中國政府日後限制使用外幣進行往來賬交易，我們未必能以外幣向股東派付股息。我們資本賬戶下的外匯交易繼續受到嚴格的外匯管制，並須獲得國家外匯管理局或其地方分局的批准。相關限制可能影響我們通過股權融資獲得外匯或獲得外匯支付資本開支的能力。

人民幣的任何重大重估均可能會對我們的經營業績、現金流量及財務狀況產生重大不利影響。人民幣兌美元及其他外幣的匯率起伏不定，並受（其中包括）中國政府政策以及中國及國際政治及經濟狀況變化的影響。自1994年以來，人民幣兌換外幣（包括美元）一直根據中國人民銀行（「中國人民銀行」）設定的匯率進行，該匯率每日根據前一營業日銀行間外匯市場匯率及全球金融市場的現行匯率予以設定。難以預測市場力量或政府政策未來如何影響人民幣兌港元、美元或其他貨幣的匯率。此外，中國人民銀行定期干預外匯市場，以限制人民幣匯率波動並實現政策目標。

中國政府仍面臨巨大的國際壓力，要求其採取更為靈活的貨幣政策，加之國內政策方面的考慮，可能會導致人民幣兌美元、港元或其他外幣升值。倘人民幣兌其他貨幣大幅升值，及由於我們需要將[編纂]及未來融資的[編纂]兌換為人民幣並匯寄用於經營，則人民幣兌相關外幣的升值將減少我們兌換所得的人民幣金額。另一方面，由於股份的股息（如有）將以港元支付，人民幣兌港元貶值可能會減少以港元計值的股份的任何現金股息金額。此外，可供我們以合理成本減少外匯風險敞口的工具有限。任何上述因素均可能會對我們的業務、經營業績、財務狀況及前景造成重大不利影響。

風 險 因 素

我們為中國內地企業，我們須就全球收入繳納中國內地稅項，且銷售H股的任何收益及H股股息可能須繳納中國內地所得稅。

根據《中華人民共和國企業所得稅法》及其實施條例，遵循中國內地與非中國內地投資者居住地司法權區（所得稅安排與中國內地的不同）之間的任何適用稅收協定或類似安排，中國內地10%的預扣稅稅率一般適用於向非中國內地居民企業，即在中國內地並無設立機構或營業地點的企業，或在中國內地設立機構或營業地點的企業（前提是有關收入與該機構或營業地點沒有實際關聯）的投資者派發的中國內地所得股息。除非協定或類似安排另有規定，否則相關投資者轉讓股份所變現的任何收益被視為中國內地所得收入的，則須按10%的稅率繳納中國內地所得稅。有關就我們H股所得收益或股息涉及的稅項詳情，請參閱「監管概覽－有關稅項的法規」。

倘就轉讓我們的H股變現的收益或向我們的非中國內地居民[編纂]支付的股息徵收中國內地所得稅，閣下對我們H股的[編纂]的價值可能會受到影響。此外，所居住的司法權區與中國內地訂有稅收協定或安排的股東，未必符合資格享受相關稅收協定或安排下的優惠。

業務運營受我們運營所在司法權區的稅收法律法規的變動所規限，並可能受其影響。

任何規管優惠稅務待遇的法律法規發生變動或我們的實際稅率因其他原因上升，均會導致我們的稅項負債相應增加。此外，政府機關可能修訂或重述有關所得稅、預扣稅、增值稅及其他稅項的法規。未遵守適用稅務法律及法規亦可能導致被相關稅務部門處以罰金或罰款。適用稅務法律及法規的調整或變動，以及稅務罰金或罰款，均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成影響。

中國的外商投資政策可能對我們的業務及經營業績造成不利影響。

外國投資者在中國的投資活動須受有關所參與行業的若干法規規限，並須受若干部門施加的額外核查程序規限。由國家發改委及商務部發佈的《外商投資准入特別管理措施（負面清單）（2024年版）》（「負面清單」）統一規定了外商投資准入的限制性措施（例如對股權及高級管理人員的要求）以及禁止外商投資的行業。負面清單涵蓋11個行業，負面清單未涵蓋的任何領域須按內外資一致的原則進行管理。截至最後實際可行日期，我們在中國的主要業務概不屬於負面清單所禁止領域的範圍。然而，若干行業明確禁止外商投資，這可能會限制我們日後進入相關行業。

未遵守有關僱員激勵計劃登記規定的相關法規，可能會導致我們的僱員激勵計劃參與者或我們受到罰款及其他法律或行政處罰。

於2012年2月，國家外匯管理局頒佈《關於境內個人參與境外上市公司股權激勵計劃外匯管理有關問題的通知》（匯發[2012]7號），取代早前於2007年頒佈的規則。根據相關規則，參與境外公開上市公司任何股權激勵計劃的中國公民及在中國連續居住不少於一年的非中國公民（少數例外情況除外），均須透過境內合資格代理機構向國家外匯管理局辦理登記並完成若干其他程序。

風 險 因 素

此外，必須委託境外受託機構處理與行使或出售購股權以及購買或出售股份及權益有關的事宜。於[編纂]完成後本公司成為境外[編纂]公司時，我們及我們身為中國公民或在中國連續居住不少於一年且獲授購股權的高級職員及其他僱員將受相關法規規限。未辦理國家外匯管理局登記可能會導致彼等遭受罰款及法律制裁。鑒於上文所述，我們無法向閣下保證我們將會根據中國法律繼續為我們的董事、高級職員及僱員採納額外的激勵計劃。

此外，國家稅務總局已頒佈若干有關僱員購股權及受限制股份的通知。根據相關通知，我們在中國工作並行使購股權或獲授受限制股份的僱員，將須繳納中國個人所得稅。我們有義務向相關稅務部門提交與僱員購股權或受限制股份相關的文件，並為行使購股權的僱員代扣代繳個人所得稅。倘我們的僱員未繳納所得稅，或我們未根據相關法律法規代扣代繳其所得稅，我們可能遭受稅務部門或其他中國政府部門施加的處罰。

與[編纂]有關的風險

我們的H股過往並無[編纂]，且我們的H股的[編纂]及[編纂]可能出現波動。

在[編纂]前，我們的H股並無[編纂]。我們無法保證在[編纂]完成後，我們的H股會發展出具備充足流動性的[編纂]並得以維持。此外，我們H股的[編纂]預期將由聯席保薦人及[編纂]（代表[編纂]（如適用））與我們協議釐定，且可能無法反映我們H股在[編纂]完成後的[編纂]。倘在[編纂]完成後我們的H股未能發展出活躍的[編纂]，則我們H股的[編纂]及[編纂]可能受到重大不利影響。

於[編纂]後，我們H股的[編纂]、[編纂]量及[編纂]或會波動，這可能導致閣下蒙受重大損失。

我們的H股於[編纂]後的[編纂][編纂]將由市場決定，這可能會受多種我們無法控制的因素影響，包括我們的財務表現；證券分析師對我們財務表現的估計（如有）的變動；我們及我們運營所在行業的歷史及前景；獨立研究分析師可能發表的對我們未來收益及成本結構的前景與時間的評估（如有）；我們目前的發展狀況；從事與我們類似業務活動的上市公司的估值；市場對我們運營所在行業的整體情緒；中國法律法規的變動；我們實際上或被視為未能於市場上有效競爭；以及政治、經濟、財務及社會狀況。

此外，香港聯交所曾不時出現[編纂]及交投量的重大波動，對香港聯交所上市公司證券市價造成影響。因此，無論我們的運營表現或前景如何，我們H股的[編纂]均可能遇到其H股[編纂]波動及其H股[編纂]下跌的情況。

風 險 因 素

閣下將遭受即時及重大的攤薄，且日後或會面臨進一步攤薄。

H股的[編纂]高於緊接[編纂]前的每股有形資產淨值。因此，於[編纂]中購買H股的[編纂]將遭受即時攤薄。我們無法保證，倘我們於[編纂]後即時清盤，在償付債權人的債權後會有任何資產可分派予股東。為擴展我們的業務，我們日後或會考慮[編纂]及[編纂]額外H股。倘我們日後以低於當時每股有形資產淨值的價格[編纂]額外股份，H股[編纂]或會面臨其H股的每股有形資產淨值被攤薄的情況。此外，我們或會根據任何現有或日後的僱員激勵計劃[編纂]H股，這將進一步攤薄股東於本公司的權益。

我們無法保證我們日後將會宣派及派發任何金額的股息。倘我們於[編纂]後的可見將來不派發股息，閣下須依賴我們股份的[編纂]上漲來獲取[編纂]回報。

於往績記錄期間，我們概無就股份宣派或派發任何股息。我們無法保證日後將會宣派或派發股息。是否宣派或派發任何股息以及股息的金額由我們的董事酌情決定，須完成公司股東審批程序，且視乎我們的運營、盈利、現金流量及財務狀況、運營及資本開支需求、我們的戰略計劃及業務發展前景、我們的組織章程文件及適用法律等考量因素而定。有關我們股息政策的更多詳情，請參閱「財務資料－股息」。此外，我們日後宣派股息的能力將取決於能否從我們的營運附屬公司收取股息（如有）。根據適用會計準則對我們營運附屬公司利潤作出的計算在某些方面有別於根據國際財務報告準則會計準則作出的計算。因此，即使我們根據國際財務報告準則會計準則編製的財務報表顯示我們的運營實現盈利，我們日後仍未必會有足夠利潤或任何利潤可向我們的股東作股息分派。

於[編纂]後，日後在[編纂]出售或發行、預期出售或發行或轉換大量我們的證券（包括日後於中國進行任何[編纂]或將我們的非上市股份轉換為H股），均可能會對我們H股的[編纂]及我們日後籌集額外資金的能力產生重大不利影響，且可能導致閣下的股權被攤薄。

未來在[編纂]大量出售我們的H股或與我們H股有關的其他證券、發行新股或其他證券，或市場預期可能會發生此類出售或發行，均可能導致我們H股的[編纂]下跌。未來出售或預期出售大量我們的證券（包括任何未來發售），亦可能對我們在特定時間及按對我們有利的條款籌集資金的能力產生重大不利影響。此外，倘我們於未來發行更多證券，我們股東的股權可能會遭到攤薄。我們所發行的新股或與股份掛鈎的證券亦可能賦予優先於H股的權利及特權。

根據國務院證券監督管理部門的規定及公司章程，我們的非上市股份可轉換為H股，轉換的H股可在境外證券交易所[編纂]或[編纂]，但在轉換及[編纂]相關轉換股份之前，應妥當完成必要的內部批准程序（但無需取得類別股東批准），並完成相關中國監管部門（包括中國證監會）的行政程序。此外，相關轉換、[編纂]及[編纂]必須符合國務院證券監督管理部門制定的法規，

風 險 因 素

以及相關境外證券交易所制定的法規、規定及程序。我們可在任何擬定轉換之前，申請將我們全部或任何部分的非上市股份作為H股在聯交所[編纂]，以確保在知會聯交所及交付股份記入[編纂]後，能迅速完成轉換程序。這可能會增加[編纂]上H股的供應量，而未來出售或預期出售轉換的H股，可能會對H股的[編纂]產生重大不利影響。

本文件內的前瞻性資料涉及風險及不確定因素。

本文件包含若干使用前瞻性用語（例如「預期」、「相信」、「可能」、「展望未來」、「有意」、「計劃」、「預計」、「尋求」、「期望」、「可」、「應該」、「應」、「會」或「將會」及類似字眼）的前瞻性陳述及資料。閣下應注意，依賴任何前瞻性陳述均涉及風險及不確定因素，任何或所有相關假設或會被證實為不準確，因此，基於相關假設的前瞻性陳述亦可能不正確。鑒於相關及其他風險及不確定因素，本文件載入前瞻性陳述不應被視為我們對我們的計劃及目標將獲達成而作出的聲明或保證，在考慮相關前瞻性陳述時，應顧及多項重要因素，包括本節所載者。受限於上市規則的規定，我們無意因應新資料、未來事件或其他情況而公開更新或以其他方式修訂本文件內的前瞻性陳述。因此，閣下不應過分依賴任何前瞻性資料。本文件內的所有前瞻性陳述均受本警告聲明規限。

本文件內的若干事實、預測及其他統計數據源自未經獨立核實的政府官方來源。

本文件（特別是「行業概覽」一節）載有與我們運營所在行業有關的資料及統計數據，以及其他經濟數據。相關資料及統計數據源自政府官方來源，未經我們、聯席保薦人或參與[編纂]的任何其他各方獨立核實。閣下應仔細考量對相關事實或統計數據的倚賴或重視程度。

閣下應仔細閱讀整份文件，我們強烈建議 閣下勿依賴新聞報導或其他媒體所載與我們或[編纂]有關的任何資料。

在本文件刊發之前，曾有關於我們及[編纂]的新聞及媒體報導，其中包含有關我們及[編纂]的若干財務資料、預測、估值及其他前瞻性資料。我們並無授權在報章或媒體披露任何相關資料，亦不對相關新聞報導或其他媒體報導的準確性或完整性承擔任何責任。我們概不就有關我們的任何預測、估值或其他前瞻性資料的適當性、準確性、完整性或可靠性作出任何聲明。倘相關陳述與本文件所載資料不一致或有抵觸，我們概不對其承擔任何責任。因此，有意[編纂]應僅根據本文件所載資料作出[編纂]決定，而不應依賴任何其他資料。