

風險因素

閣下於[編纂]我們的H股前，務請審慎考慮本文件所載所有資料，包括下文所述風險及不確定因素。下文載述我們認為屬重大的風險。以下任何風險均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。於任何此種情況下，我們H股的[編纂]可能會下跌，閣下或會損失全部或部分[編纂]。

該等因素為未必會發生的或然因素，且我們現時無法就任何有關或然因素發生的可能性發表意見。除另有指明外，所提供資料乃截至最後實際可行日期，於本文件日期後不會作出更新，並受限於本文件「前瞻性陳述」所述的警示聲明。

我們認為，我們的經營涉及若干風險及不確定因素，其中部分風險及不確定因素超出我們的控制。我們已將該等風險及不確定因素分類為：(i)與我們的業務及行業相關的風險；(ii)與在我們經營所在地開展業務相關的風險；及(iii)與[編纂]相關的風險。

我們目前並不知悉或下文並無明示或暗示或我們目前認為不重大的其他風險及不確定因素亦可能損害我們的業務、財務狀況及經營業績。閣下在考慮我們的業務及前景時，應計及我們所面臨的挑戰(包括本節所論述者)。

與我們的業務及行業相關的風險

我們的經營業績受到汽車市場固有風險的影響。

我們為汽車整車廠的車型提供智能駕駛及視覺安全解決方案及產品。因此，我們的經營業績受到汽車市場固有風險的影響。整個行業狀況變化的性質、時間和程度在很大程度上不可預測。特別是，汽車市場仍在快速發展，其特點是技術、價格和競爭格局、政府法規、行業標準以及消費者需求和行為都在不斷變化。我們未來的增長一定程度上取決於消費者對整車廠汽車的需求及購買意願，而這可能會受到多種因素的影響，其中許多因素是我們無法控制的，包括經濟狀況、法規發展、購買力、燃料價格和替代運輸技術進步等方面的變化。例如，在經濟下行或具有不確定性的時期，消費者可能會推遲或減少購買新車的支出，這將導致對我們解決方案及產品的需求減少。倘汽車市場的發展與我們的預期不符，或發展速度低於我們的預期，我們的業務、前景、財務狀況及經營業績將受到重大不利影響。

我們經營所在的智能駕駛及視覺安全行業競爭十分激烈，而我們未必能夠有效競爭。

我們經營所在的智能駕駛及視覺安全行業競爭異常激烈。我們主要與專注於開發及商業化智能駕駛及視覺安全解決方案的其他大型解決方案供應商競爭。我們未來的成功將取決於我們是否有能力繼續及時開發及交付智能駕駛及視覺安全解決方案，並與現有及新進競爭對手開展有效競爭，從而在我們的目標市場上嶄露頭角並保持領先地位。倘我們目前或日後並未獲得較競爭對手更多的財務資源、更成熟的技術能力、更廣泛的客戶群及更穩定的關係，我們未必可比競爭對手更快速有效地應對新的或不斷變化的機會、技術、監管要求或用戶需求。

風 險 因 素

我們亦可能面臨來自新進入者的競爭，新進入者可能提供更低的价格或新技術及解決方案，因此未來我們經營所在行業的競爭可能更為激烈。競爭加劇可能導致銷售額下降、價格或利潤率下降或失去市場份額。此外，為應對此類競爭威脅，我們可能需要在研發、銷售及營銷、招募及挽留頂尖科學家及創新人才，以及獲取與我們現有及未來解決方案互補或必需的技術等方面進行大量額外投資，而我們無法向閣下保證該等措施將會有效。

倘我們未能成功競爭，或倘我們需要採取代價高昂的行動以應對競爭對手的行動，我們的業務、經營業績及財務狀況可能會受到重大不利影響。

我們未必能夠及時開發並推出適應不斷變化的市場需求及客戶需求的新解決方案及產品。

我們的成功取決於我們開發並推出包含和整合最新技術進步的新型解決方案及產品的能力。客戶所偏好技術的快速轉變將對我們的業務前景產生重大影響。倘無法適應快速發展的技術環境，我們與客戶的關係可能會受到損害，並致使彼等尋求其他供應來源。為保持競爭力，我們必須持續完善和改進我們的解決方案及產品的響應能力、功能及特性。例如，我們已將現有技術能力從汽車領域拓展至其他應用場景，例如低空經濟。然而，概無法保證我們將能夠跟上技術發展的步伐，或有效地利用新技術，收回開發新技術的成本，或以具成本效益的方式及時調整我們的專有技術或解決方案，以滿足客戶要求或新興行業標準。

我們以具成本效益的方式開發新的改良解決方案及產品時，或會遭遇意料之外的技術及產品挑戰或延誤。因此，我們需要投入大量資源進行研發並設計創新、精確、安全和更加舒適的功能，使我們的解決方案及產品從競爭對手中脫穎而出，不斷提高我們智能駕駛及座艙技術的可靠性，與我們的客戶、供應商和業務合作夥伴在新設計和開發方面進行有效合作，有效應對我們競爭對手的技術變革和解決方案發佈，及以具成本效益的方式迅速適應不斷變化的客戶要求、市場狀況以及監管標準。

倘我們新的改良解決方案及產品的開發出現延誤，或我們未能如預期完成或根本無法完成，我們可能無法滿足客戶的要求，獲得現有或新客戶的更多定點，或使我們的解決方案及產品獲得更廣泛的市場認可，我們的業務、經營業績、財務狀況及競爭地位將因此受到重大不利影響。

風險因素

來自我們客戶(其擁有強大的議價能力)的定價壓力可能對我們的業務前景及經營業績產生重大不利影響。

我們的許多現有及目標客戶，例如汽車整車廠，對其供應商(包括我們)擁有強大的議價能力，乃因彼等為擁有嚴格解決方案及產品採購標準及可能擁有具競爭力的內部解決方案的大型企業。根據弗若斯特沙利文的資料，汽車整車廠供應鏈競爭異常激烈。該供應鏈中成熟的競爭對手及市場新進入者之間日益激烈的競爭進一步加劇我們面臨的定價壓力。因此，我們可能面臨汽車整車廠及其他客戶要求降價的持續定價壓力，而我們的業務、經營業績及財務狀況可能會因此受到重大不利影響。隨著汽車整車廠推行重組、整合和成本削減舉措，超出我們預期的定價壓力可能會進一步加劇。在該等情況下，倘我們無法抵銷價格下跌，或推出售價或毛利率更高的新解決方案及產品，我們的盈利能力將受到重大不利影響。

我們一直並擬繼續大力投資研發，而這未必會產生我們預期的結果，因此我們的短期現金流量、流動性和盈利能力可能會受到不利影響。

我們專注於智能駕駛解決方案及智能座艙解決方案的研發工作，並同時拓展至新業務，例如無人機解決方案、自動農用機器人及通用機器人解決方案。我們已於研發方面作出大量投資，以維持我們在感知、規劃及控制算法方面的全棧能力，並跟上行業技術演變的步伐。於2023年、2024年、2025年以及截至2025年及2026年6月30日止六個月，我們的研發開支分別為人民幣27.9百萬元、人民幣37.5百萬元、人民幣48.7百萬元、人民幣20.5百萬元及人民幣25.0百萬元。我們未來可能會繼續產生巨額研發開支。然而，概無法保證我們的努力將會帶來我們預期的效益。開發活動結果本身存在不確定性，我們可能無法招募到及留任合資格的研發人員。即使我們能夠於研發方面取得成功並產生期望的成果，我們於將開發成果商業化方面仍然可能遇到實際困難。新技術可能會使我們正在開發或計劃開發的技術、技術基礎設施或解決方案過時或失去吸引力，從而限制我們收回相關開發成本的能力，此可能對我們的收入、盈利能力及市場份額產生不利影響。因此，我們的研發工作可能無法為我們未來的經營業績做出貢獻，而且這種貢獻可能無法達到我們的預期，甚至無法覆蓋我們研發工作的成本，這將對我們的業務、經營業績、財務狀況及競爭地位產生重大不利影響。

概無法保證我們為解決方案及產品尋求定點所作的努力不會白費。

從最初接觸汽車整車廠到其選擇將我們的解決方案及產品整合進彼等的一個或多個特定車型，我們在獲得定點過程中投入了大量精力。我們可能會投入大量資源為解決方案及產品尋求定點，但卻可能無法實現。此外，定點敲定後，未獲得定點的解決方案或產品通常難以取代優勝者，直至汽車整車廠發出新需求或新報價要求，此乃因為於車型改造前，汽車整車廠通常不會改變已經整合至其系統中的複雜技術。勝出者亦可能會因其與汽車整車廠的既成關係而於後續在與汽車整車廠合作中佔有優勢，這將使其競爭對手更難獲得同一整車廠其他汽車型號的定點。此外，儘管我們於往績記錄期間獲得的定點數目不斷增加，仍無法保證該等項目最終會實現量產，亦無法保證該等項目中我們解決方案及產品的相應售價及商業條款會對我們有利。倘我們將來未能獲得定點，或我們獲得的定點並非按可接受的商業條款達成，我們的業務、經營業績及財務狀況將受到不利影響。

風 險 因 素

我們現有的客戶可能不會以任何特定數量或任何特定價格購買我們的解決方案或產品。

我們通常會在取得定點後從我們的客戶獲得其對車型預期產量的初步估計。該等估計可能由我們的客戶進行多次重大修訂，且未必能代表未來的產量。因此，概無法保證該等客戶將以對我們有利的價格大量購買我們的解決方案或產品，甚至根本不會購買。倘我們獲得定點的車型未能取得成功或我們的客戶決定延後、停止或減少某一車型的生產或延後、停止或減少在某一車型中使用我們的解決方案或產品，我們的銷售額可能會低於我們的預期且我們對收入來源的預期或存貨管理將受到不利影響。此外，定價估算於要求報價時作出，因此不斷變化的市場或其他狀況可能要求我們按低於我們最初預期的價格出售解決方案或產品。倘我們無法節省足夠的生產成本或以更高的價格推出具有更多特性及功能的解決方案或產品以抵銷降價，我們的業務、經營業績及財務狀況將受到重大不利影響。

我們的發展戰略可能不會成功，從而對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們已實施全面的業務戰略，包括開發新技術及擴展業務。我們一直並將繼續推出新解決方案及產品，並改進現有解決方案及產品，以滿足市場及客戶的需求。例如，我們正利用積累的技术、專業知識及經驗，拓展至低空經濟、農業機器人及其他通用機器人應用等新興行業及應用場景。此外，為應對客戶需求增長並把握市場機遇，我們正於安徽省蕪湖市興建新生產設施，該設施將主要用於支持我們的智能駕駛解決方案及產品的製造，預期於2027年5月竣工。

然而，概無法保證我們的戰略在適應市場發展，包括技術進步、行業趨勢及終端用戶偏好等方面屬準確或正確。倘我們的任何業務戰略被證明偏離該等市場發展，則可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生負面影響。此外，我們可能無法獲得必要的資源以資助我們的未來計劃，或僱用合適的人員以管理我們的業務擴張。倘我們無法以具成本效益的方式及時開發和推出新解決方案及產品並改進現有解決方案及產品，我們的業務、財務狀況、經營業績及競爭地位將受到重大不利影響。

於往績記錄期間，我們依賴少數主要客戶。失去任何主要客戶或其訂單大幅減少，均可能對我們的財務狀況造成重大不利影響。

於往績記錄期間，我們收入的很大一部分來自少數主要客戶。於往績記錄期間各期間，來自五大客戶的收入分別為人民幣103.0百萬元、人民幣137.8百萬元、人民幣248.6百萬元及人民幣183.8百萬元，分別佔我們於2023年、2024年、2025年及截至2026年6月30日止六個月總收入的93.2%、60.1%、51.7%及54.7%。於往績記錄期間各期，來自我們單一最大客戶的收入分別佔同期總收入的47.5%、17.0%、16.4%及14.8%。我們無法向閣下保證現有客戶將與我們維持現有業務關係水

風 險 因 素

平。彼等可能決定透過開發自身解決方案或產品或與我們的競爭對手合作，停止在其車型中使用我們的解決方案及產品。倘我們的解決方案或產品的性能不符合客戶預期，或我們與一名或多名主要客戶的關係因任何原因受損，我們可能會失去該等客戶的未來業務，因此，我們可能不得不尋找替代主要客戶，而我們產生大量收入的能力將受到不利影響。此外，我們客戶的生產水平受到我們可能無法控制的各種因素的影響，包括供應鏈難題及市況。倘我們的主要客戶減少或終止與我們的業務，或倘我們無法與其磋商有利的商業安排，或未能以有利條款爭取新客戶，我們的業務、經營業績及財務狀況可能會受到重大不利影響。

我們解決方案及產品的銷售業績將部分取決於第三方對終端產品準確有效的部署和營運以及整體用戶體驗。

我們解決方案及產品的銷售業績將部分取決於整車廠及一級供應商能否準確且有效地根據其系統或車型部署和營運我們的解決方案及產品。例如，我們的智能駕駛解決方案控制各種車輛功能，包括轉向、導航及制動，該等功能須與汽車整車廠開發的汽車其他系統進行有效整合。儘管我們於往績記錄期間並未遇到任何有關我們解決方案及產品與由整車廠或一級供應商開發的系統或車型在互操作性方面的重大問題或收到任何重大投訴，概無法保證我們的解決方案及產品可一直以必要的互操作性水平在車型中進行有效整合。此外，車型的銷售業績取決於整體用戶體驗，其中包括人機界面、車輛空間、車輛內飾及操作性等，該等均非我們所能控制。整合了我們解決方案及產品的車型可能會由於車型的整體用戶體驗欠佳而導致銷售業績不佳，進而可能對我們的解決方案的銷售業績產生重大不利影響。

我們可能無法成功完成進一步收購或提升收購後的表現，而這可能對我們的業務前景造成不利影響。

我們可能於日後出現適當機會時進行收購。然而，收購目標可能存在未知或或然負債，包括未能遵守有關法律、法規及規則不斷變化的要求或詮釋的責任。我們無法向閣下保證我們進行的盡職審查可發現所有重大未知或或然負債或其他不利發展，例如破產、無力償債、清盤或解散，亦無法保證收購目標一定可行。特別是，我們面臨與目標估值、目標業務及品牌整合，以及預期收益、協同效應、成本節約或效率有關的重大風險及不確定性。我們亦可能因收購目標被我們收購前所產生的實際或聲稱的劣質服務或損害而遭受聲譽及財務損害，並需要初步回應申索，原因是不滿的客戶可能會向收購目標及我們提出申索。此外，倘收購目標在我們收購前受到任何行政處罰，我們可能會遭受聲譽及財務損害。

此外，我們日後能否成功完成任何收購存在多種風險及不確定因素，其中包括：(i)收購目標的估值或會存在重大風險，我們可能對某項收購估值過高或承擔未披露的負債，從而可能導致重大損失或減值開支；(ii)未能甄別到合適的收購目標，或必須參與激烈競購以獲得具吸引力的收購目標，這可能導致難以按可接受的商業條款完成該等收購或根本無法完成收購；(iii)未能按我們可接受的條款獲得或根本無法獲得足夠融資，為有關收購提供資金；及(iv)未能獲取或取得完成該等收購的必要監管批准及第三方同意。

風 險 因 素

即使我們能夠完成任何收購，我們未來通過任何收購發展業務的能力仍面臨著進一步風險及不確定因素，而這可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響，有關風險及不確定因素包括：(i)我們可能無法成功將收購目標的業務、人員、技術、產品及品牌與我們現有的業務及營運整合，從而可能導致營運中斷、關鍵人員流失或品牌價值受損；(ii)我們可能無法在新地區有效管理一個更加龐大且不斷增長的業務；及(iii)所收購的業務可能無法為我們提供我們原先預期的裨益、協同效應、成本節約或效率。

倘我們因收購目標的未知或或然負債而遭受聲譽或財務損害，或倘我們無法完成收購並通過任何未來收購成功發展我們的業務，我們的業務及前景可能會受到不利影響。此外，尋找及完成收購以及整合和管理收購業務的過程，無論是否成功，均可能會分散我們現有業務的資源及管理層的注意力及影響我們成功管理及以內生方式發展業務的能力。

我們的過往表現未必可反映未來增長或財務業績。倘我們未能有效管理我們業務的增長，我們的業務、財務狀況及經營業績或會轉差。

於往績記錄期間，我們實現業務大幅增長。我們的收入由2023年的人民幣110.6百萬元增長107.2%至2024年的人民幣229.2百萬元，進而增長109.7%至2025年的人民幣480.6百萬元，並進一步由截至2025年6月30日止六個月的人民幣127.3百萬元增長164.2%至截至2026年6月30日止六個月的人民幣336.3百萬元。

然而，快速擴張對我們的供應鏈、研發能力及人力資源提出極高要求，或會引致無法預料的延誤、成本超支或質量問題。此外，我們的未來增長取決於若干我們無法控制的因素，包括(i)整車廠內部項目、一級成熟供應商以及採用替代技術的新進入者帶來日趨激烈的競爭；(ii)中國及其他主要市場對車輛計算解決方案的需求轉弱；(iii)新解決方案及軟件功能的銷售週期延長，或研發、測試、認證及商業化出現延誤；(iv)功能安全、網絡安全、數據私隱及無線更新的監管規定不斷演變；(v)供應鏈限制、出口管制或關稅導致我們難以取得先進晶片或其他關鍵零部件；(vi)在維持質量的同時擴大產能所面臨的挑戰；(vii)我們吸引、發展及挽留技術人才的能力；(viii)知識產權爭議或侵權申索；以及(ix)導致汽車產量、汽車電動化或終端客戶開支減少的宏觀經濟或地緣政治事件。

我們的過往表現未必可反映未來增長或財務業績。倘我們未能有效管理我們的業務增長，我們的業務、財務狀況及經營業績或會受到重大不利影響。具體而言，我們的財務狀況及經營業績或會轉差。由於我們處於一個新興且發展迅速的行業，相關預測需要作出大量判斷且存在極大不確定性。倘我們增長策略所依據的假設證實並不準確，則我們的收入、毛利率、現金流及整體財務狀況或會嚴重偏離我們的預期，且我們證券價格或會下跌。

風險因素

我們於往績記錄期間錄得淨虧損及經營現金流出淨額。

於2023年、2024年、2025年以及截至2025年及2026年6月30日止六個月，我們分別錄得年內虧損人民幣46.8百萬元、人民幣107.6百萬元、人民幣95.8百萬元、人民幣47.7百萬元及人民幣35.1百萬元。該等虧損淨額主要歸因於：(i)我們的業務擴張及規模經濟逐步釋放；(ii)收購上海宇宙帶來的影響；(iii)為滿足營運資金需求而產生的財務成本；及(iv)贖回金融負債的財務成本。有關詳情，請參閱「業務 — 業務可持續性 — 導致我們過往虧損的因素」。我們的業務增長能力及盈利改善能力，將取決於現有解決方案及產品表現、各項策略舉措落實成效、定價能力，以及解決方案及產品組合拓展後的商業化情況。具體而言，由於我們計劃將解決方案及產品組合進一步拓展至其他行業或應用場景(例如無人機、自主農業機器人及通用型機器人)，我們預期將產生前期投資以及額外的成本及開支。我們的盈利能力亦可能受到諸多因素影響，其中多項因素超出我們的控制範圍，包括監管環境的演變、經濟狀況的變化及行業競爭。因此，倘我們未能有效管理業務增長、拓展業務營運、磋商有利的定價安排，或控制成本及開支，我們可能會繼續產生虧損，且可能無法確定實現盈利的具體時間表。

此外，我們於2023年、2024年及2025年以及截至2025年及2026年6月30日止六個月分別錄得經營活動現金流出淨額人民幣88.6百萬元、人民幣125.6百萬元、人民幣78.1百萬元、人民幣17.3百萬元及人民幣110.1百萬元。該等經營活動現金流出淨額主要由於(i)我們於相關期間錄得虧損；及(ii)我們的營運資金增加，尤其是應收貿易賬款及應收票據增加，與我們的業務增長一致。鑒於我們預期將繼續投資於研發、生產能力及市場拓展，概無法保證我們日後能夠從經營活動產生現金流入淨額。倘我們日後無法從經營活動產生足夠的現金流入淨額，我們的業務、經營業績及流動資金可能會受到不利影響。

我們可能面臨因貿易應收款項及應收票據而產生的信貸風險。倘我們未能及時或完全收回貿易應收款項及應收票據，可能對我們的業務、財務狀況、流動資金及前景造成重大不利影響。

於往績記錄期間，我們的貿易應收款項及應收票據主要指就銷售我們涉及智能駕駛解決方案及智能座艙解決方案的解決方案及產品而應收客戶的款項。截至2023年、2024年及2025年12月31日以及2026年6月30日，我們的貿易應收款項及應收票據分別為人民幣72.3百萬元、人民幣114.4百萬元、人民幣261.6百萬元及人民幣311.6百萬元。於2023年、2024年、2025年及截至2026年6月30日止六個月，我們的貿易應收款項及應收票據週轉天數分別為204.1天、148.7天、142.8天及154.3天。有關詳情，請參閱「財務資料 — 綜合財務狀況表若干主要項目的討論」。我們無法向閣下保證能夠及時或悉數收回全部或任何貿易應收款項及應收票據。倘客戶的財務狀況惡化，或延遲或違約履行其付款責任，我們可能無法悉數收回該等客戶的未償還債務款項，或根本無法收回，並可能須就貿易應收款項及應收票據錄得重大減值虧損。該等事項一旦發生，或會對我們的財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

風險因素

我們可能面臨原材料及關鍵零部件的供應短缺、前置時間長及成本上漲的情況，其中任何一項均可能打亂我們的供應鏈、增加我們的生產成本、對我們的盈利能力造成不利影響，並延誤向客戶交付解決方案及產品。

我們依賴第三方供應商為我們的解決方案及產品提供個別零部件，例如車規級芯片、結構模組、鏡頭、PCB及其他電子零部件，並且預期未來產品將繼續如此。我們的原材料及關鍵部件(尤其是車規級芯片)倘出現任何供應短缺或延誤，不論是來自特定供應商還是整體芯片行業，均可能導致不時作出價格調整，或致使我們的生產及向客戶交付出現延誤。於2023年、2024年、2025年及截至2026年6月30日止六個月，於往績記錄期間各期間前五大供應商應佔採購額分別佔我們總採購額的54.4%、42.2%、44.2%及42.3%；而往績記錄期間各期間單一最大供應商應佔採購額分別佔同期總採購額的34.9%、12.2%、17.4%及11.9%。

我們日後可能經歷部件短缺以及若干關鍵部件及材料價格波動，而該等部件的供應情況及定價的可預測性可能有限。部件短缺或價格波動情況日後可能屬性質重大。倘發生部件短缺、供應中斷或該等部件的供應商大幅加價，在供應來源有限的情況下，我們可能無法及時開發替代來源，或根本無法開發替代來源。開發該等部件的替代供應來源可能耗時、困難且成本高昂，而我們可能無法按我們可接受的條款採購該等部件，甚至根本無法採購，這可能增加我們的生產成本，並削弱我們及時完成客戶訂單的能力。因任何原因失去任何供應商，可能導致設計變更、生產延誤及潛在失去獲取重要技術的途徑，其中任何一項均可能引致質量問題、交付延誤及中斷、負面宣傳及品牌受損。此外，我們的供應商可能未能遵守適用法律法規，或可能涉及產品責任索償或負面宣傳事件。這可能導致我們的解決方案及產品付運延誤，並可能對我們與客戶的關係造成不利影響。

倘我們因無法及時獲取成功生產並交付解決方案及產品所需的原材料及部件，而無法滿足對我們解決方案及產品的需求，我們的業務可能會受到重大損害，我們解決方案及產品的市場接受度亦可能受到不利影響。

我們可能面臨與國際貿易政策、出口管制及經濟制裁、地緣政治及貿易保護措施相關的風險。

我們的業務營運與廣泛的國際市場緊密相連，無論是直接透過我們的海外銷售，抑或是間接透過我們客戶的海外營運及銷售。與國際貿易相關的不利政府政策(包括經濟制裁、出口管制、關稅及其他貿易限制)，或中國與外國或地區之間外交關係的變化，均可能影響我們的解決方案及產品銷售。倘主要國內客戶在出口包含我們解決方案及產品的汽車時面臨重大關稅壁壘或其他貿易限制(例如全球貿易爭端升級，或針對電動汽車或其關鍵部件出台針對性措施)，該等客戶可能尋求將部分由此產生的成本通過供應鏈向上游轉嫁。近期的貿易緊張局勢(例如持續的美中貿易爭端)已導致針對高科技產品、半導體及電子產品的關稅稅率大幅波動、出口管制及其他限制性措施。我們的解決方案及產品可能會被納入各類終端產品並進口至美國，而關稅(如有)由進口方承擔。進口產品的公司可能希望將額外的關稅轉嫁予我們、彼等其他供應商或彼等的客戶。即使關稅並無轉嫁予我們，我們客戶終端產品的競爭力下降可能導致彼等減少或取消向我們下達的採購訂單。

風 險 因 素

《出口管理條例》(「**EAR**」)規管美國出口管制，而美國商務部工業和安全局(「**BIS**」)負責執行**EAR**。美國出口管制制度根據相關物品的性質，以及目的地、終端用戶或最終用途，對若干物品(包括商品、軟件及技術)向非美國司法管轄區及非美國人士的出口、再出口、轉讓或披露進行規管。**BIS**亦存置受強化出口管制限制規限的個人和實體清單。其中一份清單(即實體清單)載列根據**EAR**須遵守特定許可證要求及其他限制的外國人士。近年來，美國將越來越多的實體列入實體清單以及其他受限制人士的清單中。由於這些決定具有突發性及不可預測性，因此難以預見這一領域的發展走向。美國近期加強了對中國的出口管制及經濟制裁措施，包括將若干中國實體或個人列入實體清單以及其他制裁名單，限制其獲取原產自美國的若干商品、軟件及技術，以原產自美國的商品、軟件或技術為一定組成部分的物品，以及原產自美國的若干軟件、技術或設備的外國直接產品。這些政策為全球供應鏈帶來了不確定性，限制了重要原材料及元件的獲取，並增加受影響產業公司營運的生產及合規成本。倘這些貿易限制或地緣政治緊張局勢升級，我們可能會面臨更多風險，例如進入主要市場的機會減少、客戶關係緊張及失去市場機會。此外，倘實體清單或其他受限制方名單的範圍擴大，更多客戶或與我們業務相關的其他人士可能受到出口管制限制。同樣，倘**EAR**下的管轄範圍或實質限制有所擴大，我們向若干下游客戶銷售產品或以其他方式進行涉及該等客戶的業務的能力可能受到不利影響。任何該等發展均可能導致客戶需求減少、我們的業務關係中斷或失去業務機會，繼而可能對我們的業務、經營業績及財務狀況造成不利影響。

此外，於2023年8月9日，拜登政府發佈行政命令 — 《關於美國在受到關切的國家投資於特定的國家安全技術和產品的問題》，授予美國政府建立並執行一項對外投資審查制度的權力。於2024年10月28日，財政部頒布了關於美國在受到關切的國家投資於特定的國家安全技術和產品的規定(「**最終規則**」)，以實施對外投資安全計劃，限制美國人士的若干投資。該最終規則於2025年1月2日生效，針對美國人士對與「受到關切的國家」(現包括中國在內)有關連且從事半導體及微電子、量子信息技術或人工智能(最終規則定義為「**涵蓋活動**」)等若干行業活動的人士及實體的若干投資。從事涵蓋活動的受到關切的國家人士及實體定義為「**涵蓋外國人士**」。最終規則對受其規限的美國人士進行的一系列廣泛投資(定義為「**涵蓋交易**」)施加禁止或通知要求，該等交易包括收購股權、若干債務融資、合資企業，以及作為有限合夥人對非美國人士集合投資基金進行的若干投資。2025年12月，美國頒佈《2026財年國防授權法》，該法擬進一步制定規則，並可能修訂現行對外投資限制框架。倘最終規則的範圍進一步擴大，包括擴大涵蓋活動、涵蓋外國人士或涵蓋交易的類別，或收窄適用的例外情況，美國人士對我們的若干投資可能須受額外限制、通知規定或合規考量所規限。任何該等監管發展均可能增加美國投資者的合規負擔，導致若干美國人士對[編纂]我們採取更審慎的態度，對[編纂]對我們的情緒造成不利影響，繼而對我們H股的[編纂]或[編纂]，或我們籌集資金的能力造成負面影響。

風 險 因 素

未能按照中國適用法律法規的規定為及代表僱員繳納社會保險費及住房公積金，可能使我們面臨處罰，並對我們的財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

根據《中華人民共和國社會保險法》及《住房公積金管理條例》及其他相關法律法規，中國已建立社會保險及住房公積金制度。社會保險包括基本養老保險、基本醫療保險、工傷保險、失業保險及生育保險。僱主須根據相關條例規定的比例為其僱員支付法定社會保險及住房公積金供款，並預扣由僱員自身支付的供款。根據中國適用法律法規，倘僱主未有登記及設立住房公積金供款賬戶，主管當局可責令其在指定限期內改正，逾期不改正的，可處人民幣1萬元以上5萬元以下的罰款。此外，根據2025年7月31日頒佈並於2025年9月1日生效的《最高人民法院關於審理勞動爭議案件適用法律問題的解釋(二)》(「新司法解釋」)第19(1)條，倘僱主與僱員約定或僱員承諾無需繳納社會保險，人民法院應認定該等約定或承諾無效。再者，倘僱主未依法繳納社會保險，僱員依據《中華人民共和國勞動合同法》第38(3)條解除勞動合同並要求僱主支付經濟補償的，人民法院應予支持。在此情況下，即使先前有任何豁免社會保險的約定，僱主仍有責任向僱員支付經濟補償(按工作年數乘以月薪計算)。詳情請參閱「監管概覽 — 有關勞動保護、社會保險及住房公積金的法律及法規」。

於往績記錄期間及直至最後實際可行日期，我們已在所有重大方面遵守中國法律法規下適用於我們的法定社會保障保險基金及住房公積金義務。於往績記錄期間及直至最後實際可行日期，我們並無根據相關法律法規的規定按若干僱員的實際薪金水平足額繳納社會保險費及住房公積金。截至最後實際可行日期，概無主管政府機關就該事件對我們採取行政措施、處以罰款或處罰，或要求我們補繳社會保險及住房公積金的未繳款項。請參閱「業務 — 我們的僱員 — 社會保險及住房公積金」。然而，我們無法向閣下保證相關政府機關日後不會根據法律、法規或相關政府機關頒佈的地方政策對我們施加新要求，例如責令我們補繳社會保險及住房公積金、向我們收取滯納金或罰款，或責令我們採取其他措施，此舉可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們正在將業務拓展至國際市場，這使我們面臨多個司法管轄區的法律、監管及經濟風險。

我們的業務及經營業績受我們執行全球化戰略能力的影響，該戰略主要涉及積極拓展我們在海外市場(包括歐洲、東南亞及南美)的足跡。國際營運使我們面臨額外的風險及挑戰，例如：(i)法律、監管、政治、經濟及商業環境的不穩定及不確定性；(ii)外國稅務及關稅規則、法規及其他規定的變動，例如稅率變動以及對稅法的法定及司法解釋變更；(iii)國際貿易政策及法規的變動，包括與經濟制裁、出口管制及進口限制相關者，以及實施關稅等貿易壁壘；(iv)難以應對我們營運所在不同司法

風險因素

管轄區的進出口管制措施而可能引致的法律衝突；(v)外國監管規定的變動，包括數據私隱法；(vi)遵守外國反賄賂、反貪污及反洗錢法規以及反壟斷法律所涉及的複雜性；(vii)取得或執行知識產權的困難；(viii)透過當地法律制度執行協議及收回逾期應收款項的困難；(ix)地緣政治局勢的變化，尤其是我們開展業務所在司法管轄區的局勢；(x)嚴格的外匯管制及現金匯回限制；通貨膨脹及／或通貨緊縮以及利率變動；(xi)貿易客戶無力償債及無法收回應收賬款；(xii)我們客戶在我們控制範圍以外的不當行為，包括但不限於違反與我們訂立的協議以及適用於彼等的不同司法管轄區的法律法規；及(xiii)我們營運所在地及供應商發生勞資糾紛及停工事件；以及(xiv)與維持了解當地市場及跟進其趨勢的能力有關的成本增加。

我們的國際拓展計劃將對我們的營運、管理及行政資源提出更高要求。特別是，當我們進入一個新的海外市場時，我們面臨監管不確定性，並可能產生大量的合規成本。不同海外市場的法規可能有顯著差異。在一個司法管轄區遵守法律法規並不一定意味著我們的商業慣例在另一個司法管轄區也合規，我們可能需要相應調整業務以遵守當地法律。不合規可能使我們受到監管機構的制裁、金錢處罰或業務活動限制，這可能對我們在相關海外市場的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

此外，國際貿易摩擦、關稅及保護主義政策可能阻礙我們出口產品的能力，或降低我們解決方案及產品在海外市場的競爭力。我們亦須密切監察當地法律及國際貿易政策的變化，並據此完成所有必要的手續及備案。倘我們未能有效管理該等風險，我們的國際拓展及整體業務前景可能受到重大不利影響。

倘我們未能有效管理我們的存貨，我們的經營業績、財務狀況及流動資金可能會受到重大不利影響。

我們的存貨主要包括原材料、在製品及製成品。截至2023年、2024年、2025年12月31日及2026年6月30日，我們的存貨(扣除減值)分別為人民幣54.5百萬元、人民幣85.3百萬元、人民幣99.7百萬元及人民幣94.2百萬元。我們根據客戶需求預測及生產計劃管理存貨，以確保有足夠的存貨滿足客戶需求，同時優化相關成本。

然而，我們預測市場對我們解決方案需求的能力可能會受到許多我們無法控制的因素的影響。客戶生產計劃變動或市場波動，均可能導致實際需求與預測存在差異。客戶對我們解決方案及產品的需求或生產計劃出現不可預測的波動，可能會影響我們保持充足存貨，以具成本效益的方式及時交付解決方案的能力。倘我們高估需求，存貨管理不善或會造成存貨水平超出客戶需求、存貨撇減及以折價出售多餘存貨的情況，尤其考慮到汽車電子產品迭代速度較快。相反，倘我們低估需求，我們或會面臨存貨短缺，從而丟失銷售機會。

於2023年、2024年、2025年及截至2026年6月30日止六個月，我們的存貨週轉天數分別為205.8天、123.6天、80.1天及64.1天。隨著我們業務的擴展，我們的存貨過時風險也可能隨著存貨的增加而增加。因此，我們日後或會就存貨計提撥備。倘我們未能有效管理存貨，我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到重大不利影響。

風 險 因 素

我們的成功取決於我們吸引及挽留主要管理及技術人員的能力。

我們的增長依賴高級管理層及包括算法、軟件及系統工程師在內的核心研發團隊的專業知識。主要人員流失或未能吸引新人才，可能會阻礙我們的創新及業務執行。我們有效競爭的能力一定程度上取決於我們留任和激勵現有僱員以及吸引新人才的能力。我們可能需要提供更高的薪酬和其他福利來吸引和留任關鍵人員，而我們的薪酬和福利支出可能會意外增加或以超過預期的速度增長。倘我們的管理層成員或合資格人員流失，我們可能無法及時及／或以合理的成本物色到合適或合資格的替代人選，或根本無法找到替代人選。我們無法吸引和留任關鍵管理人員或合資格人員，以及為留任該等人員而增加的僱員成本，均可能會對我們維持競爭優勢和發展業務的能力產生負面影響，並可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景產生重大不利影響。

我們的關鍵僱員受保密條款和不競爭安排的約束。然而，我們無法向閣下保證該等條款或安排可以完全執行。倘我們的任何管理人員或其他關鍵人員加入或創辦競爭業務，我們可能會失去部分客戶，這可能會對我們的業務、經營業績及財務狀況產生重大不利影響。

倘我們無法獲得業務增長所需的額外資本，我們可能面臨流動資金限制且我們的業務、經營業績及財務狀況可能會受到重大不利影響。

目前，倘要維持增長及保持競爭力，我們需在業務的各個方面作出大量投資，包括技術開發、市場拓展及人才獲取。於往績記錄期間，我們主要以銀行借款及[編纂]前投資[編纂]滿足我們的現金需求。然而，倘我們未來的資本需求超過可用資金，我們的資本狀況可能會面臨壓力。資金短缺可能會妨礙我們保持足夠的研發投資、阻礙採納新技術及推遲開發新解決方案及產品。此外，融資不足可能會限制我們的營銷及業務拓展，妨礙我們履行義務的能力，並對我們的業務前景、經營及業績產生負面影響。此外，緊張的財務狀況可能會阻礙我們吸引和留任頂尖人才，從而削弱我們的競爭力，阻礙我們執行增長戰略的能力。

此外，我們的融資能力可能會受到諸如宏觀經濟政策、經濟狀況、利率環境及市場情緒等我們無法控制的因素的限制。倘我們的融資能力受限，我們可能面臨流動資金限制，這可能會對我們的業務運營及增長能力產生不利影響。因此，我們可能需要額外的資本來源來為未來的增長和發展提供資金，但我們可能無法以商業上有利的條款獲得融資，或者根本無法獲得融資。倘不能以可接受的條款獲得融資，可能會對我們的業務、經營業績、財務狀況及前景產生負面影響。我們還可能被要求接受不利的融資條款，這可能會稀釋我們股東的所有者權益，增加我們的融資成本，或限制我們的財務柔性。此類融資條款還可能包含限制我們運營的契諾，包括我們產生額外債務或進行若干投資的能力，這可能會對我們的業務產生不利影響。

我們受汽車行業季節性因素影響。

我們的收入、現金流量及經營業績受到對我們的解決方案及產品需求的季節性波動的影響，這主要是受汽車行業的季節性特點所驅動，而汽車行業的季節性特點又影響著我們客戶的需求。例如，鑒於我們的整車廠客戶通常會於年底前交付更多車型，這可能會對我們每年第四季度的智能駕駛及智能座艙解決方案及產品的交付產生影響。因此，我們相關解決方案及產品的交付通常會在下半年

風 險 因 素

增加。請參閱「業務 — 季節性」及「財務資料 — 影響經營業績的主要因素 — 季節性」。由於我們認為這種模式在可預見未來可能會持續，因此對我們的經營業績進行季度比較可能並無意義，而且我們在任何特定時期的經營業績並未必能夠表明未來任何時期的預期經營業績。倘我們的增長率下降或季節性支出變得更加明顯，季節性可能會對我們各期的收入、現金流量及經營業績產生重大影響。

我們或未能保護我們的知識產權，且倘我們的知識產權遭第三方侵犯，我們的競爭力可能受損害。

概無法保證我們能夠防止第三方侵犯我們的知識產權。我們的僱員及／或第三方未經授權使用我們的知識產權、不正當競爭、誹謗或其他侵權行為可能會損害我們的品牌和聲譽，而保護我們知識產權所產生的費用可能會對我們的業務造成重大不利影響。我們可能不時需提起訴訟、仲裁或其他程序，以強制執行我們的知識產權，這可能會耗費大量時間和金錢來解決，且無論結果如何，均會分散我們管理層的精力，從而對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

在我們運營所在的司法管轄區註冊、維護和實施知識產權可能很困難。法律法規受司法解釋和執法的制約，適用可能不一致。防止未經授權使用我們的知識產權存在困難且成本高昂，我們採取的措施可能不足以防止我們的知識產權被盜用。此外，我們的商業機密可能會被洩露，或以其他方式被競爭對手獲得或獨立發現。未能保護或執行知識產權可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

我們可能會侵犯第三方的知識產權，這可能導致我們面臨耗時且成本高昂的知識產權侵權索賠。

我們可能無意間侵犯第三方知識產權，從而引致昂貴的訴訟開支或許可費用。我們使用開源軟件，若未按照許可條款合規管理，將會產生相關風險，原因為該等開源軟件的著作權持有人可能不時單方面更改具有約束力的許可義務。此外，在我們不知情的情況下，我們的產品、解決方案、服務或業務的其他方面可能會侵犯第三方的商標、專利、著作權、專有技術或其他知識產權。此類知識產權的持有人可能會在中國或其他司法管轄區向我們主張該等知識產權。倘第三方對我們提出侵權索賠，我們可能會被迫從我們的業務和運營中挪用管理層的精力和其他資源來為該等索賠進行辯護，無論該等索賠是否有理有據。

此外，中國知識產權相關法律的應用和解釋，以及中國商標、專利、著作權、專有技術或其他知識產權的授予程序及標準仍在不斷演變，我們無法向閣下保證中國法院或監管機構會同意我們的分析。倘我們被發現侵犯了任何第三方的知識產權，我們可能要為我們的侵權行為承擔責任，或可能被禁止使用該等知識產權，且我們可能產生許可費用或被迫自行開發替代方案。在此情況下，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能會受到重大不利影響。

風 險 因 素

與僱員的保密協議和不競爭契諾可能無法充分保護我們的專有權利。

我們已投入大量資源發展技術及專業知識。儘管我們與主要僱員簽訂載有保密條款、不競爭契諾及知識產權所有權條款的僱傭協議，我們無法向 閣下保證，該等協議不會遭違反，亦無法保證我們能及時就任何違約行為作出充分補救，或根本無法作出任何補救，以及專有技術、專業知識或其他知識產權將不會為第三方所知。執行及釐定專有權利的範圍或須提起昂貴及耗時的訴訟，而無法獲得或維持對專有權利的保護可能會對我們的業務、財務狀況、經營業績及競爭地位產生不利影響。

我們的解決方案及產品未被發現的缺陷、錯誤或漏洞，或會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

我們的智能駕駛及智能座艙解決方案及產品對車輛安全至關重要。我們提供的解決方案及產品可能因設計及製造缺陷而受到質量不達標或性能不理想的影響。該等解決方案或產品缺陷的後果可能很嚴重，我們可能會因違約而遭受索賠或須對財產損失甚至人身傷害承擔責任。任何缺陷、故障或未能符合安全標準，均可能引致事故、產品召回、法律索償及嚴重聲譽受損。除我們解決方案及產品的設計、研發及生產中的錯誤外，缺陷亦可能由我們的供應商交付並集成在我們解決方案中的有缺陷的原材料及部件引起。由於我們無法直接控制第三方製造或供應的材料及中間產品的質量，因此我們面臨與該等材料及中間解決方案的質量有關的風險。此外，儘管我們擁有成熟的質量控制和供應商管理系統，但無法保證我們能夠識別所有質量問題，尤其是由供應商提供的有缺陷的原材料及部件所引起的問題，而這可能會對我們的聲譽及營運產生重大不利影響。

此外，我們可根據客戶設定的規格及質量要求製造特定解決方案或產品。倘我們的解決方案或產品不符合客戶規定的規格及質量要求，則相關生產可能會停止，直至找到缺陷的原因並加以補救，我們亦可能面臨訴訟、失去客戶、遭受負面宣傳，而我們的業務、經營業績及財務狀況可能會受到不利影響。此外，由於我們的客戶可能會將我們的解決方案或產品融入其車型中，並在組裝工序後向其終端消費者出售該等車型，我們亦可能面臨終端消費者因使用我們的解決方案或產品導致任何安全損害而提出的潛在產品責任索賠，即使我們並無直接向該等終端消費者銷售我們的解決方案或產品。

因此，我們未能在整個生產流程中保持一致的質量控制，可能導致我們的解決方案或產品的質量不達標或性能不理想，從而導致我們的市場聲譽嚴重受損及銷量下降。儘管於往績記錄期間，我們並未發生任何導致罰款、產品召回令或重大客戶投訴的重大品質問題，惟無法保證我們日後不會產生任何重大產品責任損失，或能夠以可控成本應對該等索償。

風 險 因 素

我們須遵守有關解決方案及產品終端市場不斷變化的監管規定。

政府法規對整體車輛安全和智能駕駛提出了嚴格要求。雖然我們相信汽車安全標準的提高會為我們的解決方案及產品帶來市場機遇，但不斷變化的法規要求也可能難以滿足，並可能對我們的解決方案及產品組合和業務運營產生不利影響。政府的安全法規會受一些我們無法控制的因素影響而發生變化，該等因素包括新技術、有關智能及自動駕駛召回和安全風險的負面宣傳、涉及智能駕駛和自動駕駛的事故、國內外政治局勢、與智能駕駛和自動駕駛有關的訴訟以及數據隱私。有關汽車智能解決方案行業的新法規或監管要求的變化，以及法院對該等法規解釋的變化或演變，都可能對我們的業務產生不利影響，這就要求我們對法律法規進行持續關注，並持續開展合規流程，以確保我們在經營所在的各個市場均遵守現行法律法規。鑒於相關法律法規的性質和複雜性不斷變化，我們的合規成本可能會很高。

我們可能受制於有關私隱及數據保護的複雜且不斷變化的法律及法規。

近年來，全球各地政府機關日益關注私隱及數據保護。尤其是在中國（我們的主要業務營運所在地），中國政府於過去數年已制定一系列有關保護個人可識別數據的法律及法規。有關詳情，請參閱「監管概覽 — 有關網絡安全、數據安全及個人信息保護的法律及法規」。我們可能受制於中國及其他地區及司法管轄區有關私隱及數據保護的法律及法規。此外，隨著我們的客戶將其業務擴展至全球，彼等可能在其他國家或中國境外地區使用我們的解決方案，因而須遵守該等司法管轄區有關私隱及數據保護的法律及法規。因此，我們可能須提升我們的解決方案，以協助彼等遵守該等法律及法規。

我們已採取多項措施以確保法律合規。更多資料請參閱「業務 — 數據安全及隱私」。然而，中國有關私隱及數據保護的法律及法規一般複雜且不斷變化，其詮釋及應用存在不確定性。因此，我們無法向閣下保證，我們的私隱及數據保護措施在適用法律及法規下現在及將來均會被視為充足。此外，我們的私隱及數據保護措施的有效性亦可能受系統故障、中斷、不足、安全漏洞或網絡攻擊所影響。倘我們未能遵守當時適用的法律及法規，或未能處理任何私隱及數據保護疑慮，該等實際或指稱的失誤可能損害我們的聲譽、令現有及潛在客戶不願使用我們的解決方案，並可能使我們承受重大法律、財務及營運後果。

我們可能產生龐大成本以遵守適用法律及法規、滿足客戶有關其自身遵守適用法律及法規的要求，以及建立及維持內部合規政策。

倘我們未能取得並維持必要的執照及批准，我們的經營業績及財務狀況可能會受到重大不利影響。

我們經營所在的智能駕駛及視覺安全行業受到嚴格監管。根據中國法律法規，我們需持有若干批准、執照及許可證，以便在中國開展業務。據我們的中國法律顧問告知，我們已從適用部門獲得對我們運營而言屬重要的必要執照、許可證、批准及證書，且該等執照、許可證、批准及證書於截至最後實際可行日期仍然有效。請參閱「業務 — 牌照、批准及許可證」。然而，概無法保證我們能夠於屆滿時及時獲得及／或重續現有業務經營所需的所有批准、執照及許可證，甚至無法取得該等文件。倘

風 險 因 素

我們無法獲得或維持任何所需的執照或批准，或於經營所處的任何司法管轄區進行必要的備案，我們可能會受到處罰，例如，施加罰款及停止或限制我們的運營。任何此類處罰可能會擾亂我們的業務運營，並對我們的業務、經營業績及財務狀況產生重大不利影響。

未能為我們的客戶提供高質量維護及支持服務，可能損害我們與彼等的關係，進而影響我們的業務。

隨著我們持續擴大客戶群，我們需能夠繼續提供高效的客戶支持，以滿足客戶的規模化需求。我們可能無法招聘或留住足夠的合資格支持人員，該等人員需具備為我們的解決方案及產品的客戶提供支援的相關經驗。因此，我們可能無法迅速應對客戶對技術支援或維修協助需求的短期增加。我們亦可能無法調整未來維護服務和技術支持的範圍，以因應競爭對手技術服務的變化並與之競爭。未能維持高質量維護及支持服務將損害我們的業務。倘客戶對支援和維護的需求增加，我們可能會面臨成本上升，從而可能損害我們的經營業績。倘我們無法提供高效的客戶維護和支援，我們的業務可能會受損。我們吸引新客戶的能力高度依賴於我們的商業聲譽和現有客戶的正面推薦。無法維持高品質的維護和支援服務，或市場認為我們無法為客戶提供高品質的維護和支援服務，均會損害我們的業務。

我們的僱員和業務合作夥伴可能會蓄意或疏忽作出不當行為，或違反我們的內部政策和法律，這可能會損害我們解決方案、產品及服務的質量，導致我們失去客戶或使我們承擔責任。

倘我們的僱員及業務合作夥伴(如原材料及部件供應商、合同製造商和技術服務供應商)未能按照我們的標準行事，我們將面臨解決方案及產品質量受損的風險。我們設有內部政策和指引，以監督並確保交付予客戶的解決方案及產品均達到令人滿意的標準。此外，我們已採用並嚴格執行一系列程序，於僱用僱員前核實其誠信及資質，並於開展任何合作前核實合作夥伴的誠信及資質。然而，概無法保證該等驗證程序將始終有效。

然而，我們無法保證我們的僱員和業務合作夥伴不會蓄意或疏忽作出任何不當行為。此外，我們可能面臨僱員和業務合作夥伴實施欺詐或其他非法活動的風險。我們的僱員和業務合作夥伴實施的欺詐或其他非法活動可能包括未經授權向客戶做出虛假陳述、侵佔第三方知識產權和其他專有權利、濫用敏感客戶信息以及參與賄賂或其他非法付款。倘發生任何該等情況，我們均須向客戶或任何其他第三方承擔責任。

任何索賠均可能使我們面臨成本高昂的訴訟，影響我們的財務狀況，且不論該等索賠是否具有理據，均可能分散我們管理層的注意力。任何索賠均可能導致我們的客戶或其他第三方提出投訴、使我們承擔監管或法律責任，或損害我們的聲譽。

風險因素

任何重大成本超支均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

成本超支可能源於材料、勞動力成本的意外增加，或未預期的技術開發挑戰，並可能對我們的財務狀況造成重大壓力。因此，我們的財務狀況可能會受到不利影響，原因是我們可能不得不調配更多資本來彌補該等超支，從而可能導致債務增加。這亦會影響我們的信用度和未來以有利條件獲得融資的能力。由於成本低估、過度浪費、效率低下、損壞或在業務過程中產生不可預見的額外成本，我們無法保證實際產生的成本不會超過估計成本。任何成本估計不足、延誤或其他導致成本超支的情況，均可能對我們的盈利能力、業務運營及財務業績產生不利影響。

我們可能會面臨停工、勞動力短缺以及其他勞工相關問題，該等問題可能會干擾我們正常的運營，並可能會對我們的聲譽和經營業績產生不利影響。

我們已實施全面政策及措施來保障僱員福利及工作條件，包括提供具競爭力的薪酬待遇，包括工資和津貼及基於績效的花紅。請參閱「業務 — 我們的僱員」。儘管我們已盡最大努力，但我們無法保證不會出現任何與勞工相關的問題，包括勞資糾紛、罷工或無法吸引和留住合資格僱員，該等問題可能會導致停工或勞動力短缺，並嚴重影響我們在預期時間內滿足客戶需求和完成訂單的能力。此外，該等勞工相關事項可能會產生額外成本，如解決勞資糾紛、僱用臨時工或實施應急計劃以減輕勞工短缺的影響。該等額外費用，加上延遲交貨可能造成的收入損失，可能會對我們的盈利能力和整體經營業績產生負面影響。

我們的風險管理及內部控制系統未必充足或有效。

我們已制定並實施全面的風險管理及內部控制政策，涵蓋業務運營的各個方面，以監督和應對可能或已識別的各類運營、財務、法律及市場風險。雖然我們持續致力改進我們的風險管理及內部控制系統，但我們無法向閣下保證該等系統充分有效。請參閱「業務 — 風險管理及內部控制」。由於我們的風險管理和內部控制系統依賴於僱員的實施，我們無法向閣下保證我們的僱員或其他相關第三方已接受充足或全面的培訓以落實該等系統，也無法保證其實施過程中不會出現人為錯誤或失誤。倘我們未能及時更新、實施和修改，或未能部署足夠的人力資源來維護風險管理政策及程序，我們的業務、經營業績、財務狀況及前景可能會受到重大不利影響。

我們的軟件或算法存在缺陷，或我們的信息技術網絡及系統出現任何失靈、意外系統故障、中斷、不足或安全漏洞，均可能會對我們的聲譽、業務及經營業績造成重大不利影響。

我們的解決方案依賴於複雜的軟件和算法。儘管經過嚴格測試，我們的軟件仍可能存在部署後方被發現的程式錯誤、故障或安全弱點。該等缺陷可能導致系統故障、安全事故或負面用戶體驗，從而導致聲譽損害及潛在責任。

此外，我們依賴信息技術網絡和系統，用於我們的人員、客戶、製造商及供應商之間的電子通信，並就需求預測、訂單下達及製造和服務的狀態與能力與我們的製造商及物流供應商進行信息同步。該等信息技術系統（部分由第三方管理）可能會因軟件、數據庫或組件升級或更換過程中出現故

風險因素

障、停電、硬件故障、計算機病毒、計算機黑客攻擊、電信故障、用戶錯誤或災難性事件而受到損壞、中斷或關閉。倘我們的信息技術系統遭受損壞、中斷或關閉，我們可能會在維修或更換該等系統時產生大量成本。

信息技術系統故障以及我們軟件及算法的缺陷，尤其是與汽車安全及相關數據有關的缺陷，均可能會導致我們的解決方案和產品出現問題，造成駕駛員、乘客及其他人士的人身傷害甚至死亡。倘我們未能及時有效解決該等問題，我們的業務、經營業績及財務狀況可能會受到重大不利影響，且我們可能會延遲報告財務業績。

我們可能涉及行政處罰、法律訴訟及糾紛，這可能對我們的聲譽、業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

我們於受監管環境下運營，在日常業務過程中可能涉及行政處罰、法律訴訟以及商業或合同糾紛。我們無法向閣下保證我們日後不會涉及與客戶、供應商或僱員之間的各種法律訴訟、監管調查及其他糾紛，而這可能令我們面臨額外風險及損失。

此外，我們可能須支付與任何該等糾紛相關的法律費用，包括與評估、拍賣、執行及法律顧問服務相關的費用。訴訟及其他糾紛可能導致監管機構及其他政府機構開展查詢、調查、作出行政處罰及啟動相關程序，並可能導致我們的聲譽受損、產生額外營運成本以及分散資源及管理層對核心業務的注意力。倘因針對我們的判決、仲裁及法律訴訟、重大行政處罰或針對我們的董事、高級管理層或主要僱員的不利裁決而導致業務中斷，可能會對我們的聲譽、業務、經營業績、財務狀況及前景造成重大不利影響。

我們的租賃物業可能出現不合規情況或面臨異議，而可能對我們日後使用該等物業造成影響。

我們已於中國租賃若干物業，用作倉儲、生產、員工宿舍及辦公場所。根據由中華人民共和國住房和城鄉建設部於2010年12月1日頒佈並於2011年2月1日生效的《商品房屋租賃管理辦法》，出租人及承租人均須將租賃協議辦理登記備案，並就其所訂租賃取得房屋租賃備案證明。

截至最後實際可行日期，我們於中國的14份租賃協議中有12份尚未向主管機關辦理登記。儘管未辦理登記不會影響有關租賃在中國法律法規下的有效性，我們仍可能被相關政府主管部門責令於指定期間內辦理有關租賃的登記，否則我們可能就每份未登記租賃被處以介乎人民幣1,000元至人民幣10,000元的罰款。截至最後實際可行日期，我們未曾因租賃協議未辦理登記而遭受任何處罰。倘若我們的任何租賃因第三方提出異議而被終止或變為不可強制執行，我們將需要尋求替代物業並產生搬遷成本。任何搬遷均可能導致我們的業務中斷，並對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。隨著我們的租賃期屆滿，我們可能難以按商業上可接納的條款續租，或根本無法續租。我們未能按我們可接納的條款訂立新租約或續訂現有租約，可能對我們的業務、經營業績或財務狀況造成重大及不利影響。詳情請參閱「業務 — 物業 — 租賃物業」。

風 險 因 素

我們的保險範圍可能不足以覆蓋所有損失或客戶的潛在索賠，這將影響我們的業務、經營業績及財務狀況。

我們面臨與業務有關的各種風險，並可能缺乏足額保險或未投保相關保險。截至最後實際可行日期，我們已取得並投購我們認為符合我們規模及類型的企業慣例及與中國標準商業慣例一致的保單。截至最後實際可行日期，我們並無投購產品責任險或任何業務中斷或訴訟保險。請參閱「業務 — 保險」。我們無法保證將來不會發生針對我們的產品責任索賠或其他訴訟，亦不能保證我們能夠以可接受的條款購買產品責任保險或其他相關保險。倘我們因火災、爆炸、洪水或其他自然災害、網絡基礎設施、生產設施或業務運營中斷或任何重大訴訟而遭受重大損失或承擔重大責任，我們的經營業績可能會受到重大不利影響。我們目前的保險範圍可能不足以防止我們遭受任何損失，且亦無法確定我們是否能夠根據目前的保單及時成功索賠我們的損失，或完全無法索賠。倘我們須對未投保損失或金額負責，以及對已投保損失的索賠超出我們的保險賠償限額，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

有關我們、股東、董事、高級人員、僱員及業務合作夥伴的負面宣傳及指控可能會影響我們的聲譽，因此，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到不利影響。

有關我們、股東、董事、高級人員、僱員及業務合作夥伴或整個智能駕駛市場的負面宣傳及指控可能會對我們的品牌形象及聲譽造成重大不利損害，並降低我們所提供解決方案及產品的市場認可度及信任度，從而導致銷量及收入下滑、業務合作夥伴可能流失以及具備專業技能的高素質人才的流失。此外，有關負面宣傳可能來自第三方的惡意騷擾或不正當競爭行為，而該等行為超出我們的控制範圍。有關負面宣傳亦可能分散管理層注意力，導致政府調查或其他形式的審查，從而可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

我們須遵守環境、健康及安全(EHS)法規。環境、社會及管治(ESG)合規要求的變動可能會對我們的業務、經營業績及財務狀況產生不利影響。

我們的生產過程必須遵守EHS法律。違規可能會導致罰款或停產。此外，隨著對ESG議題(包括有關廢物處置、包裝廢物、溫室氣體排放及環境保護)的意識持續提升，或會頒佈對我們業務營運構成影響的更嚴格法律法規。據此，我們可能需要投入更多精力及資源以確保遵守該等法律或法規。我們已採取一系列措施，旨在確保遵守適用於我們的ESG相關法律及法規。請參閱「業務 — 環境、社會及管治」。概無法保證該等措施能有效幫助我們應對複雜且不斷演變的監管環境。現有ESG相關法律法規的變動或新ESG相關法律法規的頒佈可能會增加我們的合規成本，進而可能會對我們的業務、經營業績及財務表現產生不利影響。

風險因素

我們的運營可能會因自然災害、流行病或不可抗力事件而中斷。

我們的生產設施集中於特定地區(如浙江、廣東及安徽)。自然災害或疫情可能會導致營運中斷並影響交付。未來發生任何不可抗力事件、自然災害或流行病及傳染病(包括疫情、禽流感、嚴重急性呼吸系統綜合症、H1N1流感或埃博拉病毒)爆發，均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。流行病或傳染病的爆發可能導致廣泛的健康危機，並限制受影響地區的業務活動水平，進而可能對我們的業務造成重大不利影響。

此外，暴風雪、地震、火災及洪水等自然災害可能對我們的生產設施、設備及存貨造成實質損壞，這可能導致生產延遲、存貨短缺及陳舊過時，從而可能增加我們的減值以及維修及更換成本。此外，該等事件可能導致停電、通信中斷及運輸中斷，進一步阻礙業務運營。

我們的控股股東對本集團有重大影響力，彼等的利益未必與我們其他股東的利益一致。

我們的控股股東對釐定提交股東批准的任何公司交易或其他事項的結果有重大影響力，包括但不限於合併、私有化、綜合及出售我們的全部或絕大部分資產、選舉董事及其他重大公司行動。緊隨[編纂]完成後(假設[編纂]未獲行使)，控股股東將合共有權控制約[編纂]%投票權的行使，因此仍為本公司的控股股東。控股股東的利益可能有別於其他股東的利益。倘我們的控股股東導致我們追求與其他股東利益衝突的戰略目標，我們的其他股東可能會處於不利地位，而彼等的利益可能會受損。控股股東與其他股東之間的任何利益衝突亦可能對我們業務計劃的決策及實施等方面造成重大不利影響，進而可能影響我們的營運及前景。

與我們經營所在地開展業務相關的風險

我們經營所在司法管轄區的經濟、政治和社會狀況以及政府政策、法律法規和行業實踐準則的變動，均可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景產生重大不利影響。

我們的絕大部分業務、資產及營運均位於中國。因此，我們的業務、財務狀況及經營業績受中國經濟、政治、社會及監管環境的影響。

於過去數十年，中國政府採取多項舉措促進市場經濟及建立健全企業實體的企業管治。通過戰略性地配置資源、控制以外幣計值的債務支付、制定貨幣政策及向特定行業或公司提供政府政策支持，其亦對中國的經濟增長產生重大影響。

我們的表現已經並將繼續受中國經濟的影響，而中國經濟又受全球經濟的影響。與全球經濟以及世界各地政治環境有關的不確定因素將繼續影響中國的經濟增長。概無法保證我們將能夠預測因當前有關經濟、政治、社會及監管發展而面臨的所有風險及不確定因素，該等因素或超出我們的控制範圍，並可能對我們的業務及運營以及財務表現造成重大不利影響。

風 險 因 素

貨幣兌換政策的變更可能會對 閣下的[編纂]價值產生不利影響。

我們可能會將部分收入兌換為其他貨幣以履行我們的外幣責任，例如支付運營成本及開支以及支付我們H股的已宣派股息(如有)。外幣供應短缺可能會限制我們匯出足夠外幣以支付股息或以其他方式履行我們以外幣計值的責任的能力。根據中國現行外匯法規，經常項目外匯支出，應當按照國務院外匯管理部門關於付匯與購匯的管理規定，憑有效單證以自有外匯支付或者向經營售匯、結匯業務的金融機構購匯支付。此外，資本項目外匯支出，應當按照國務院外匯管理部門關於付匯與購匯的管理規定，憑有效單證以自有外匯支付或者向經營售匯、結匯業務的金融機構購匯支付。國家規定應當經外匯管理機關批准的，應當在外匯支付前辦理批准手續。

根據相關外匯規則，倘國際收支出現或可能出現任何重大失衡，中國政府可實施必要的保障及其他措施。概無法保證有關人民幣匯入或匯出中國的規定日後不會改變。

我們的H股持有人可能須於中國繳納所得稅。

根據中國現行稅務法律及法規，非中國居民個人及非中國居民企業就我們向彼等支付的股息及出售或以其他方式處置H股所實現的收益，須承擔不同的稅務責任。

根據《個人所得稅法》，非中國居民個人從中國獲得的利息、股息和花紅須按20%的稅率繳納個人所得稅。因此，我們須從股息支付中預扣該等稅款，除非中國與外國人士居住的司法管轄區之間適用的稅收協定已減免相關繳稅義務。一般而言，根據《國家稅務總局關於國稅發[1993]045號文件廢止後有關個人所得稅徵管問題的通知》，倘不適用10%稅率，則扣繳公司應：(i)倘適用稅率低於10%，則根據適當程序退還多繳稅款；(ii)倘適用稅率介乎10%至20%，則按協定實際稅率預扣有關外國個人所得稅；或(iii)倘無適用稅收協定，則按20%稅率預扣有關外國個人所得稅。

根據《企業所得稅法》，非居民企業在中國境內未設立機構、場所的，以及雖設立機構、場所但取得的所得與其所設機構、場所沒有實際聯繫的，我們支付的股息及該等外國企業出售或以其他方式處置股份所實現的收益通常須按20%的稅率繳納中國企業所得稅。根據國家稅務總局發佈的《關於中國居民企業向境外H股非居民企業股東派發股息代扣代繳企業所得稅有關問題的通知》，該稅率已降至10%。

倘適用稅務法律法規或該等法律法規的詮釋或應用有任何變更， 閣下於我們H股的[編纂]價值可能會受到重大影響。

風 險 因 素

根據中國政府機關頒佈的有關海外[編纂]及[編纂]的新法律及法規，我們可能須遵守額外監管規定。

於2021年7月6日，中國政府有關部門發佈《關於依法從嚴打擊證券違法活動的意見》。《意見》強調要加強對違法證券活動的治理和對境內公司境外[編纂]的監管，並提出要採取有效措施，如推進相關監管制度建設，應對境內公司境外上市面臨的風險和事件。

於2023年2月17日，中國證監會頒佈《境內企業境外發行證券和上市管理試行辦法》（「**境外上市試行辦法**」）連同五項相關指引，於2023年3月31日生效。《境外上市試行辦法》規定（其中包括）尋求直接或間接在境外市場首次發行證券並上市的中國境內公司，應當在提交境外上市申請後三個工作日內向中國證監會提交所需文件。據我們的中國法律顧問告知，根據《境外上市試行辦法》，[編纂]將被視為中國境內公司的直接境外[編纂]及[編纂]活動。倘我們獲得的任何該等批准或備案被撤銷，我們將面臨中國證監會或其他中國監管機構的制裁，而有關失敗可能會對我們為業務發展提供資金的能力造成重大不利影響。此外，倘任何未來發售、上市或任何其他集資活動須根據《境外上市試行辦法》向中國證監會辦理備案程序，我們無法保證我們能夠及時完成有關備案程序，或根本無法完成有關備案程序。

派付股息須遵守我們營運所在地區的法律法規。

根據中國法律，股息僅可從可分派利潤中支付。我們的可分派利潤指我們的可分派淨利潤減去法定盈餘儲備、一般儲備及任意盈餘儲備（經股東大會批准）的撥款。我們的可分派淨利潤指下列兩者中的最低者：(i)根據中國公認會計準則釐定的期內權益持有人應佔淨利潤加上該期間期初可分派利潤或扣除累計虧損（如有），及(ii)根據國際財務報告準則會計準則釐定的期內權益持有人應佔淨利潤加上該期間期初可分派利潤或扣除累計虧損（如有）。因此，我們日後（包括於我們錄得會計利潤的期間）可能並無足夠的可分派利潤向股東進行股息分派。於特定年度未分配的任何可分派利潤將予以保留並可於其後年度分派。

向我們或我們的管理層送達由中國內地以外法院發出的法律文件或強制執行該等法院作出的判決，須遵守中國內地的法定程序及規定。

中國內地以外的[編纂]應注意，向我們或我們的管理層送達法律程序文件，或執行中國內地以外法院作出的判決，須遵守中國內地的法律程序及規定。在中國內地承認及執行另一司法管轄區法院作出的判決，受中國內地相關法律、法規及司法慣例規管。目前，中國內地已與若干司法管轄區訂立有關判決相互承認及強制執行的條約，而中國內地法院可按照適用的法律規定並視乎個別情況承認及強制執行外國判決。

於2006年7月14日，中國與香港簽署《最高人民法院關於內地與香港特別行政區法院相互認可和執行當事人協議管轄的民商事案件判決的安排》（「**安排**」），自2008年8月1日起施行。根據安排，任何指定內地人民法院或任何指定香港特別行政區法院在具有書面管轄協議的民商事案件中作出的須支

風險因素

付款項的具有執行力的終審判決，當事人可以向相關內地人民法院或者香港特別行政區法院申請認可和執行。同樣，內地人民法院在具有書面管轄協議的民商事案件中作出的須支付款項的具有執行力的終審判決，當事人可以在香港申請認可和執行。書面管轄協議指當事人為解決爭議，自安排生效之日起，以書面形式明確約定香港特別行政區法院或內地人民法院具有唯一管轄權的協議。因此，倘爭議當事人不同意書面管轄協議，則可能無法在中國執行香港特別行政區法院的裁決。於2019年1月18日，中國最高人民法院與香港律政司訂立《關於內地與香港特別行政區法院相互認可和執行民商事案件判決的安排》（「新安排」），旨在建立一個雙邊法律機制，根據書面管轄協議以外的標準，為香港與中國內地之間更廣泛的民商事案件判決的認可及執行提供清晰性與確定性。新安排於2024年1月29日生效後，安排同時廢止，但新安排生效前已簽署「書面管轄協議」的，仍適用安排。然而，概無法保證所有終審判決將能獲有關法院認可及有效執行。

與[編纂]有關的風險

H股過往並無[編纂]，H股的[編纂]及[編纂]可能會波動。

於[編纂]完成前，我們的H股並無[編纂]。我們已向聯交所申請批准我們H股的[編纂]及[編纂]。然而，概無法保證我們的H股將在[編纂]完成後形成或維持活躍的[編纂]市場。根據適用的中國法律，截至本文件日期的所有已發行股份將受[編纂]起計一年的禁售期規限。倘[編纂]完成後我們的H股並無形成活躍的[編纂]，則H股的[編纂]及[編纂]可能會受到重大不利影響。[編纂]乃本公司與[編纂]（為其本身及代表[編纂]）磋商的結果，可能與[編纂]完成後我們H股[編纂]的[編纂]有重大差異。我們的H股[編纂]可能於[編纂]完成後的任何時間降至低於[編纂]。

公開市場上H股供應量日後或預期大幅增加可能導致H股的[編纂]大幅下跌，並攤薄H股持有人的股權。

我們H股的[編纂]可能會因日後在公開市場上大量出售我們的H股或與我們H股相關的其他證券，或發行新股或其他證券，或預期可能發生有關出售或發行而下跌。日後大量出售或預期出售我們的證券，包括任何未來的發售，亦可能對我們在特定時間以對我們有利的條款籌集資金的能力產生

風 險 因 素

重大不利影響。此外，倘我們日後發行更多證券，我們股東的持股可能會被攤薄。我們發行的新股或股份掛鈎證券亦可能賦予優先於H股所賦予的權利和特權。

由於每股[編纂]高於每股股份的有形賬面淨值，[編纂]H股的[編纂]將面臨即時攤薄。

H股的[編纂]高於緊接[編纂]前每股股份的有形賬面淨值。因此，[編纂]H股的[編纂]將面臨即時攤薄。現有股東所持股份的[編纂]經調整合併每股有形資產淨值將有所增加。有關詳情，請參閱本文件附錄二未經審計[編纂]財務資料。

我們未來的融資可能會攤薄 閣下的股權或對我們的運營施加限制。

為籌集資金及拓展業務，我們日後或會考慮向當時的現有股東提呈發售及發行額外股份或其他可轉換為或可交換為股份的證券（並非按比例基準）。因此，該等股東的股權可能會攤薄每股資產淨值。倘通過債務融資籌集額外資金，我們的運營可能會受到若干限制，這可能會進一步限制我們支付股息的能力或酌情權，增加我們在不利經濟狀況下的風險，對我們的現金流量產生不利影響或限制我們業務發展和戰略計劃的靈活性。

我們無法向 閣下保證我們會否及何時宣派及派付股息。

股息分派應由董事會酌情制定，並可能須經股東批准。宣派或支付任何股息以及任何股息金額的決定將取決於各種因素，包括但不限於我們的經營業績、現金流量及財務狀況、運營和資本支出需求、根據國際財務報告準則確定的可分派利潤、組織章程細則、市場狀況、我們的戰略計劃和業務發展前景、合同限制和義務、我們的運營附屬公司向我們支付的股息、稅項以及董事會不時確定的與宣派股息付款相關的任何其他因素。因此，我們無法保證日後會否、何時及以何種形式派付股息，或我們會否根據我們的股息政策派付股息。請參閱「財務資料 — 股息」。

本文件所載摘錄自政府官方來源的若干事實、預測及統計數據未必可靠，且市場機會估計亦未必準確。

本文件中的若干事實及其他統計數據，尤其是與整體經濟、汽車智能化解決方案及半導體行業有關的事實及其他統計數據，均來自政府官方來源及其他第三方來源提供的資料。我們並無獨立核實來自政府官方來源的資料及統計數據，亦無法保證該等事實及統計數據的準確性及可靠性。由於收集方法可能存在缺陷或無效，或公佈的資料與市場慣例之間存在差異及其他數據問題，本文件的統計數據可能不準確。 閣下應審慎考慮 閣下對該等事實或統計數據的重視程度。

本文件所載的市場機會估計，包括我們在相關市場中佔據有意義份額的能力，均存在重大不確定性，並基於未必準確的假設和估計。計算我們的市場機會的變量會隨著時間的推移而變化，且概無法保證我們的市場機會估計將如期實現。我們市場的任何擴張取決於多種因素，包括與我們的業務和競爭對手的業務相關的成本、性能和認知價值。即使我們所競爭的市場符合本文件的規模估計和

風 險 因 素

增長預測，我們的業務也可能無法以類似的速度增長，甚至根本無法增長。我們的增長受多項因素影響，包括我們能否成功實施業務戰略，而其本質上受若干風險及不確定因素所影響。

前瞻性陳述受風險及不確定因素影響。

本文件載有若干前瞻性陳述及資料，並使用「預期」、「相信」、「可能」、「展望未來」、「打算」、「計劃」、「預測」、「尋求」、「預期」、「可」、「應當」、「應該」、「會」或「將」等前瞻性術語及類似表述。閣下應知悉，倚賴任何前瞻性陳述均涉及風險及不確定性，且任何或所有該等假設均可能被證實為不準確，因此，基於該等假設的前瞻性陳述亦可能不正確。鑒於該等及其他風險和不確定性，本文件所載的前瞻性陳述不應被視為我們聲明或保證我們的計劃及目標將會實現，且該等前瞻性陳述應根據多項重要因素（包括本節所載的因素）予以考慮。在上市規則規定的規限下，我們不擬因新資料、未來事件或其他原因而公開更新或以其他方式修訂本文件中的前瞻性陳述。因此，閣下不應過分依賴任何前瞻性資料。本文件中的所有前瞻性陳述均受本警示聲明約束。

[編纂]應仔細閱讀整份文件，且不應在未仔細考慮本文件所載風險及其他資料的情況下對本文件或公開發表的媒體報道中的任何特定陳述加以考慮。

[編纂]僅基於本文件所載資料及陳述進行，據我們所知及所信，該等資料及陳述屬真實準確。就所**[編纂]**的證券做出**[編纂]**決定時，不應依賴本文件未載列的任何資料。

於本文件刊發前，媒體曾就我們及**[編纂]**作出報導，當中可能載有（其中包括）有關我們及**[編纂]**的若干財務資料、預測、估值及其他前瞻性資料。**[編纂]**務請注意，第三方來源發佈的資料和觀點可能基於過時、不完整或不準確的資料。該等資料來源亦可能存在利益衝突，其觀點未必獨立或客觀。媒體對本公司及**[編纂]**的報導可能會受到多種因素的影響，包括個別記者的偏見、媒體機構的偏好以及廣告商的需求。